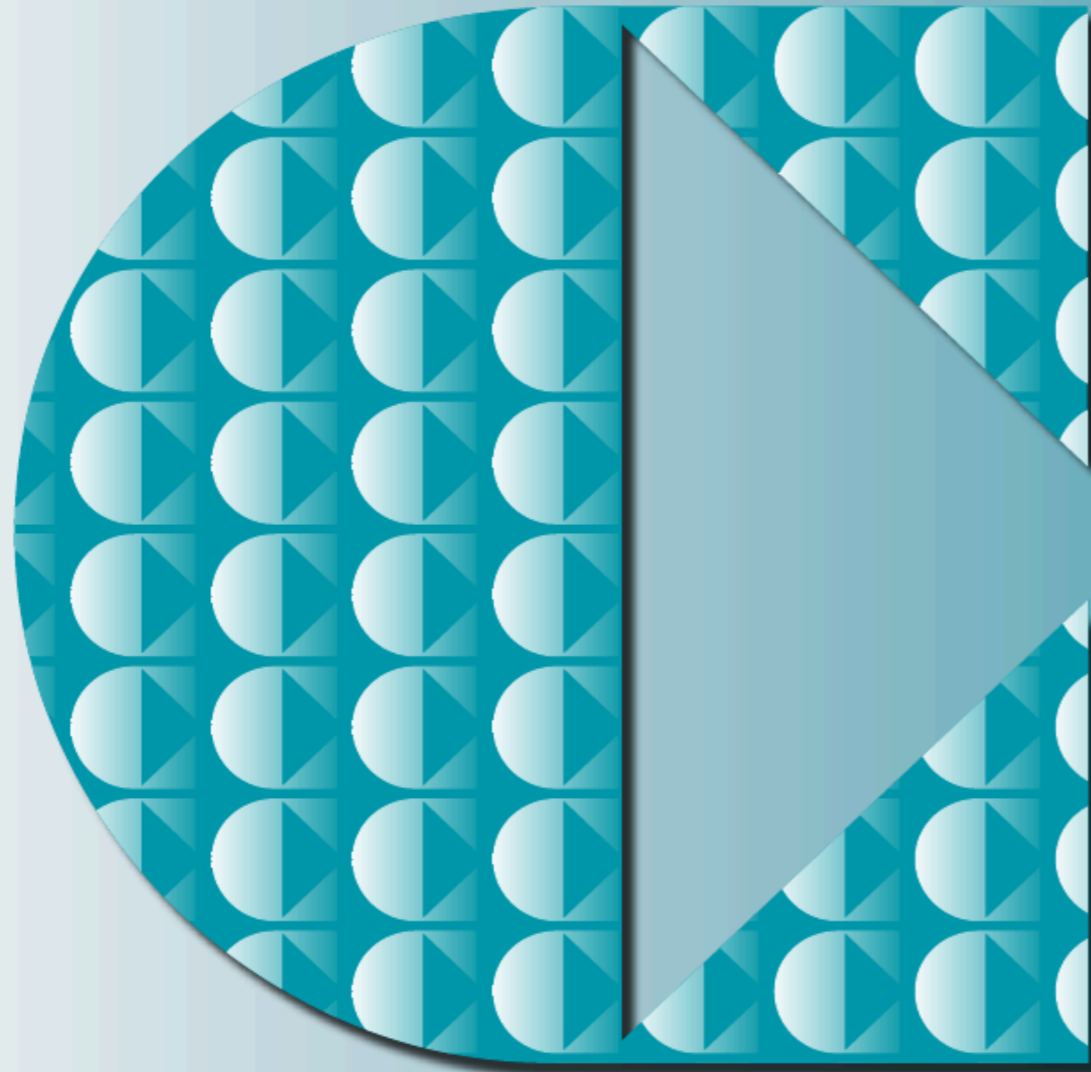


Årsrapport



2024

C-TURN

Cutting-edge Commercial Change **(+45) 23 35 30 32** • hello@c-turn.dk Gammel Kongevej 60 • 1850 Frederiksberg C





Indholdsfortegnelse

Ledelsesberetning

- 4 Hvem er C-TURN A/S
- 6 Nøgleaktiviteter i 2024
- 8 Spændende muligheder forude
- 10 Hovedtal
- 11 Vores formål

Årsregnskab 2024

- 13 Ledespåtegning
- 14 Den uafhængige revisors revisionspåtegning
- 17 Selskabsoplysninger
- 18 Resultatopgørelsen 26. juni – 31. december 2024
- 19 Balance pr. 31. december 2024
- 20 Egenkapitalopgørelse
- 21 Noter til årsregnskabet
- 22 Anvendt regnskabspraksis

En tillidsfuld provokation med fakta som dokumentation

C-TURN fortsætter de seneste 4 års fokuserede arbejde med at løfte Danmark som salgsnation.

Fra 1. september 2024 har vi gjort det i eget selvstændigt regi.

Vi har stadig et stykke arbejde forude, da vi indtil videre har beriget 3,7% af den danske arbejdsstyrke med de mange mulige kommercielle effekter af forskningen.

Salgstrends

Vores erfaring fra arbejdet med ambitiøse og proaktive virksomheder er, at de selv skaber deres vækst. De venter ikke på markedet.

Kampen om markedet betyder, at det at skabe tydelig værdi for kunden er vigtigere end nogensinde.

Som en naturlig konsekvens heraf ser vi en tydelig tendens i markedet til, at virksomhederne har brug for – og bevæger sig mod – at stå relativt stærkere end konkurrenterne efter kundernes opfattelse.

I stedet for entydigt at fokusere på at optimere sin forretning ved at digitalisere analoge processer, effektivisere arbejdsgange og strømline organisationen er der sket et markant skifte.

Fokus er nu på, at kunderne tydeligt ser – og værdsætter – forskellen mellem virksomhedernes tilbud og løsninger.

Eller som vi udtrykker det: Cutting-edge Commercial Change er bydende nødvendigt for at vinde kampen om fremtidens markedsplads.

Paradigmeskift i salget

Vores erfaring er, at sælgerne er trætte af, at de ikke bliver bakket op, og de interne funktioner irriterede over, at sælgerne lover 'i øst og vest'.

For at vinde kampen om fremtidens markedsplads er det afgørende, at kløften mellem sælgerne og de interne supportfunktioner bliver nedbrudt.

Den forandring er nødt til at ske.

For at lykkes mest effektivt bruger vi forsknings- og faktadrevet dokumentation. Vi inspirerer, initierer og guider med en datadrevet forandringsproces, der nedbryder barrierer og skaber åbenhed, forståelse og ejerskab.

Alle medarbejdere bliver involveret. Alle lærer at spotte vækstpotentiale. Alle ender med at kende deres bidrag til salget. Og alle får åbnet øjnene for værdien af, at hele kæden arbejder sammen med stor kommerciel effekt til følge.

Nyt paradigme: Salg er en holddisciplin.

66

lande, hvor vi har lavet kundeundersøgelser

161

virksomheder, hvor vi har haft konkrete vækstdialoger

112.055

Berørte medarbejdere i virksomhederne

3,7%

af arbejdsstyrken* i Danmark, som vi samarbejder med

* Danmarks Statistik, juni 2024

Tillidsfuld provokation

Det provokerende – for de fleste – er, hvor forskelligt virksomhedens funktioner ser på salg. Og netop den provokation viser sig at være inspiration til at inddrage alle på tværs af organisationen, når det nye salgsparadigme skal udleves.

Vi udfordrer og rådgiver dig gennem processen.

I samarbejdet med C-TURN betyder det løbende feedback på dine tanker, planer og resultatudvikling.

Altid udtrykt i en overskuelig eksekveringsplan, du kan handle på straks.

Vi er med dig hele vejen

Forandringerne skaber vi i fællesskab, fordi vi tør at provokere dig tillidsfuldt – og du har modet til at lade os gøre det.

Vi følger med - og følger op.

Vi transformerer salg, der skaber varig vækst

Når vi hjælper vores kunder, tager vi altid afsæt i forskningen og den interne salgsdiagnose, virksomheden laver.

Herefter kalibrerer vi den konkrete eksekveringsplan efter kundens ambition og tager afsæt i vores kommercielle udviklingskæde med 3 konkrete forretningsområder og hvert forretningsområde med 6 boost-tiltag.

I tilfælde af at kunden har brug for hjælp og rådgivning, som C-TURN ikke mestrer, henviser vi gerne til relevante samarbejdspartnere.

Kort sagt: Vi stiller skarpt med vores 'Customer Insights', vi eksekverer med vores 'Sales Transformation' og vi skalerer med vores 'Growth Excellence™'.

Eller det vi kalder Cutting-edge Commercial Change.

På den måde øger vi kundernes SalgsEffektivitet og løfter kundeloyaliteten – og vi monitorerer løbende.

Hver virksomhed får hver gang stillet sin egen målrettede og målbare eksekveringsplan til rådighed OG vi måler selvfølgelig på effekten.



Forsknings fakta

Vores kunder spænder vidt både i branche og i størrelse.

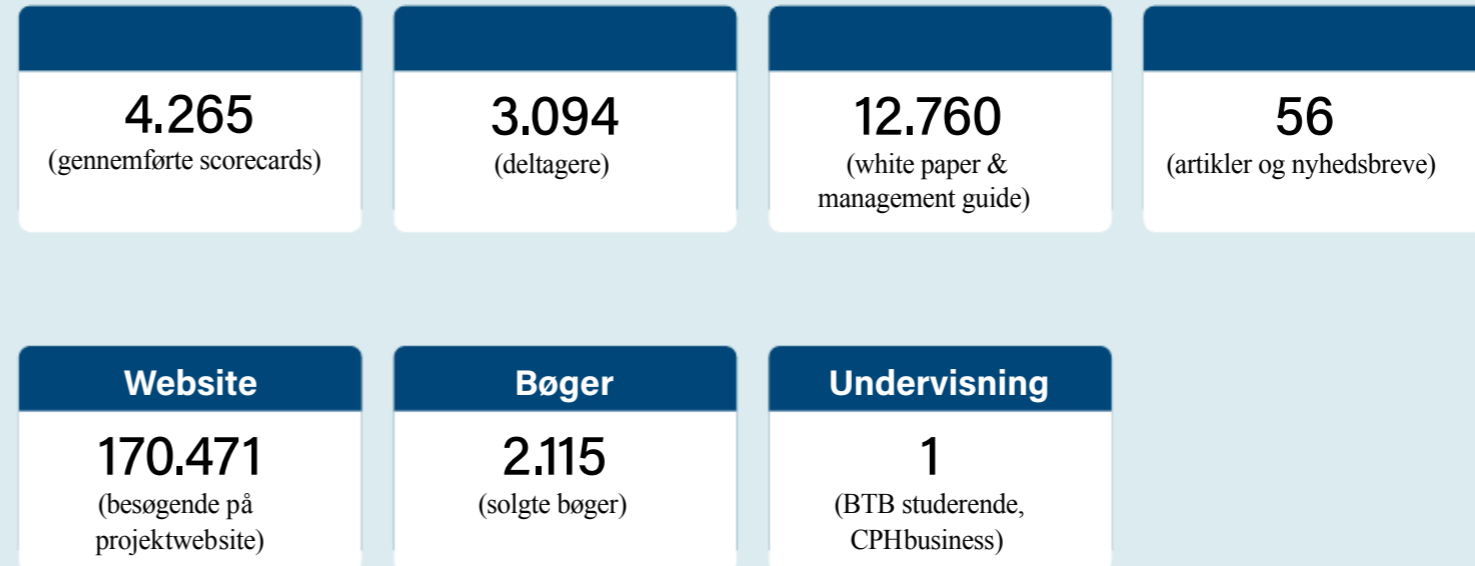
Vores mindste kunde har i dag 9 medarbejdere og den største kunde har 6.000 medarbejdere. Uanset branche og størrelse har vi mulighed for at hjælpe – og vi gør det gerne. Både i Danmark og i udlandet

Vi ønsker fortsat at udvikle vores forretning

For at stå stærkest mulig rustet til fremtiden har vi i forbindelse med regnskabsaflæggelsen valgt at omdanne C-TURN til et aktieselskab.

Det giver os bedre mulighed for at sammensætte en ekstern bestyrelse som kan supplere vores nuværende kompetencer – når det bliver relevant.

Vores revisorer Baker Tilly har udarbejdet en vurderingsberetning jf. selskabslovens §319 som grundlag for omdannelsen.



Gearet til fortsat vækst

Vores fokus er, også i 2025, at udvikle vores forretning og vores koncepter, så vi fortsat er relevante i forhold til at understøtte vores kunders kommercielle ambitioner og udviklingen af deres virksomheder.

De væsentligste tiltag i 2025 er:

Måltrettet udvikling

Sales Assessment

Vi intensiverer vores fokus på motivationens kraft til at forløse virksomhedernes potentiale

AI assistenter

Vi fortsætter vores strategiske investeringer i AI værktøjer til vores kunder på Customer Insights

SalgsEffektivitets analyse

Lancering af SalgsEffektivitet som standard og benchmark for B2B virksomheder i Danmark

Fremtidens sælgere

DI Handel seminar

Nyt seminar, hvor medlemmer af DI Handel får inspiration til praktisk anvendelse af forskningen fra 'Morgendagens Salg'

Future Sales Challenge

Ny 'challenge' med studerende og virksomheder løber af stabelen den 15. maj. Hvem vinder ?

Undervisning på CPHbusiness

Vi træner fortsat unge B2B-salg studerende i salgsdyderne og metoderne fra 'Morgendagens Salg'

Samfundsansvar

ESG rapport 2025

Fra og med 2025 udarbejder vi årligt vores ESG rapport, som vi stiller til fuld rådighed for alle

Frivilligt arbejde

Årets fokus bliver 'Julemærke-fonden', hvor vi hjælper med løft af fundraising koncepter

Verdens bedste arbejdsplads

Vores vigtigste aktiv er vores ansatte. Det skal alle mærke, for det kommer også vores kunder til gode

Fremtiden er **positiv**

” Alle vores kunder har ultimo 2024 fornyet deres rammeaftaler for nye 3 år

” Alle vores kunder med rammeaftaler er kunde i alle 3 forretningsområder

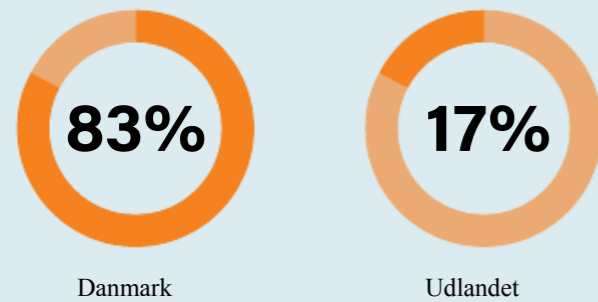
” Vores økonomiske forventning til 2025 er et positivt, dog lavere, nettoresultat end i 2024.

” Årsagen er vores fortsatte strategiske investeringer i teknologi (AI assistenter), der letter procestiden i vores analysearbejde og giver en endnu hurtigere reaktionstid overfor vores kunder

Vi er inspireret af ambitioner. Drevet af resultater

Vi er meget tilfredse med, at vi i etableringsperioden for C-TURN har fået aktiveret både danske og udenlandske kunder.

Omsætningsfordeling i geografi

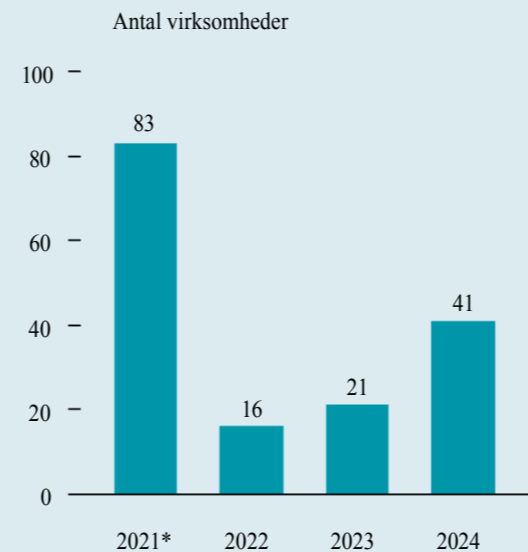


Kunderne har i samme periode også valgt at investere i alle vores 3 forretningsområder.

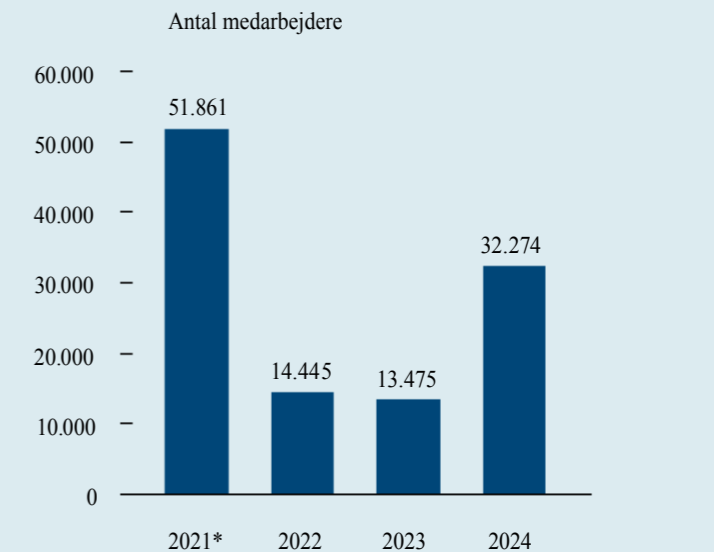
Omsætningsfordeling på forretningsområder



”
Udviklingen i vores kommercielle dialoger med nye kunder er over tid blevet med flere virksomheder, som også er større virksomheder – både i Danmark og i udlandet



* År 2021 dækker samlet set over årene 2019, 2020 og 2021



* År 2021 dækker samlet set over årene 2019, 2020 og 2021

Vi hjælper med at transformere salget for at skabe varig vækst – både for mennesket og for virksomheden

Salgstransformation i øjenhøjde

Hos C-TURN tror vi på, at hvert eneste menneske kan gøre en tydelig forskel. Vores formål er at flytte både mennesker og virksomheder ved at tilføre kundeindsigt plus styrke den dynamiske motivation og passion.

Ultimativt ønsker vi at skabe vækst – både for mennesket og for forretningen.

For os handler salgstransformation om respektfuldt at flytte både den enkelte medarbejder og virksomheden via oprigtig nysgerrighed, indsigt i kundedata og – fra tid til anden – en tillidsfuld provokation.

Vi følger med - og følger op

Vi har ambitioner på vores kunders vegne – og de er store.

Indfrielsen af ambitionerne kræver blandt andet stærke, dybe og brede relationer på tværs af hele organisationen. Vi brænder for at se, hvordan vores kunder trives og top-præsterer. Vi følger med - og følger op – faktisk.

Vores passion er at få mennesker og virksomheder til at vokse. Vi har stort fokus på at skabe dybe, fortrolige og blivende relationer. Det gør os til en værdsat og professionel sparringspartner for bestyrelser, ejere, direktioner og kommercielle ledere i både Danmark og udlandet.

Vi inspirerer og kigger positivt fremad i fællesskab.

”
Vores strategi skal være en solid platform for vores kunders fremtid

Vi tror på det, vi gør og ikke mindst måden, vi gør det på.

Vi har mange års erfaring med B2B markedet, og vi har en dyb indsigt i de fleste brancher, hvilket gør os til nogle af de bedste

Årsregnskab 2024

Indholdsfortegnelse

Påtegninger	Side
Ledespåtegning	13
Den uafhængige revisors revisionspåtegning	14
Selskabsoplysninger	17
Årsregnskab	
Resultatopgørelse 26. juni - 31. december 2024	18
Balance pr. 31. december 2024	19
Egenkapitalopgørelse	20
Noter	21
Anvendt regnskabspraksis	22

Ledelsespåtegning

Bestyrelsen og direktionen har dags dato behandlet og godkendt årsrapporten for regnskabsåret 26. juni - 31. december 2024 for C-TURN A/S.

Årsrapporten aflægges i overensstemmelse med årsregnskabsloven.

Det er vores opfattelse, at årsregnskabet giver et retvisende billede af selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 31. december 2024 og resultatet af selskabets aktiviteter for regnskabsåret 26. juni - 31. december 2024.

Ledelsesberetningen indeholder efter vores opfattelse en retvisende redegørelse for de forhold, beretningen omhandler.

Årsrapporten indstilles til generalforsamlingens godkendelse.

Frederiksberg den 26. februar 2025

Direktion

Carsten Rothmann
Direktør

Bestyrelse

Peter Sylvest Svendsen formand
Kasper Røngaard Larsen
Carsten Rothmann

Den uafhængige revisors revisionspåtegning

Til kapitalejeren i C-TURN A/S

Konklusion

Grundlag for konklusion

Vi har udført vores revision i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark. Vores ansvar ifølge disse standarder og krav er nærmere beskrevet i revisionspåtegningens afsnit "Revisors ansvar for revisionen af årsregnskabet". Vi er uafhængige af selskabet i overensstemmelse med International Ethics Standards Board for Accountants' internationale retningslinjer for revisorers etiske adfærd (IESBA's Code) og de yderligere etiske krav, der er gældende i Danmark, ligesom vi har opfyldt vores øvrige etiske forpligtelser i henhold til disse krav og IESBA Code. Det er vores opfattelse, at det opnåede revisionsbevis er tilstrækkeligt og egnet som grundlag for vores konklusion.

Ledelsens ansvar for årsregnskabet

Ledelsen har ansvaret for udarbejdelsen af et årsregnskab, der giver et retvisende billede i overensstemmelse med årsregnskabsloven. Ledelsen har endvidere ansvaret for den interne kontrol, som ledelsen anser for nødvendig for at udarbejde et årsregnskab uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl.

Ved udarbejdelsen af årsregnskabet er ledelsen ansvarlig for at vurdere selskabets evne til at fortsætte driften, at oplyse om forhold vedrørende fortsat drift, hvor dette er relevant, samt at udarbejde årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift, medmindre ledelsen enten har til hensigt at likvidere selskabet, indstille driften eller ikke har andet realistisk alternativ end at gøre dette.

Revisors ansvar for revisionen af årsregnskabet

Vores mål er at opnå høj grad af sikkerhed for, om årsregnskabet som helhed er uden væsentlig fejlinformation, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, og at afgive en revisionspåtegning med en konklusion. Høj grad af sikkerhed er et højt niveau af sikkerhed, men er ikke en garanti for, at en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, altid vil afdække væsentlig fejlinformation, når sådan findes. Fejlinformationer kan opstå som følge af besvigelser eller fejl og kan betragtes som væsentlige, hvis det med rimelighed kan forventes, at de enkeltvis eller samlet har indflydelse på de økonomiske beslutninger, som regnskabs-brugerne træffer på grundlag af årsregnskabet.

Som led i en revision, der udføres i overensstemmelse med internationale standarder om revision og de yderligere krav, der er gældende i Danmark, foretager vi faglige vurderinger og opretholder professionel skepsis under revisionen. Herudover:

- Identificerer og vurderer vi risikoen for væsentlig fejlinformation i årsregnskabet, uanset om denne skyldes besvigelser eller fejl, udformer og udfører revisionshandlinger som reaktion på disse risici samt opnår revisionsbevis, der er tilstrækkeligt og egnet til at danne grundlag for vores konklusion. Risikoen for ikke at opdage væsentlig fejlinformation forårsaget af besvigelser er højere end ved væsentlig fejlinformation forårsaget af fejl, idet besvigelser kan omfatte sammensværgelser, dokumentfalsk, bevidste udeladelser, vildledning eller tilsidesættelse af intern kontrol.
- Opnår vi forståelse af den interne kontrol med relevans for revisionen for at kunne udforme revisionshandlinger, der er passende efter omstændighederne, men ikke for at kunne udtrykke en konklusion om effektiviteten af selskabets interne kontrol.
- Tager vi stilling til, om den regnskabspraksis, som er anvendt af ledelsen, er passende, samt om de regnskabsmæssige skøn og tilknyttede oplysninger, som ledelsen har udarbejdet, er rimelige.
- Konkluderer vi, om ledelsens udarbejdelse af årsregnskabet på grundlag af regnskabsprincippet om fortsat drift er passende, samt om der på grundlag af det opnåede revisionsbevis er væsentlig usikkerhed forbundet med begivenheder eller forhold, der kan skabe betydelig tvivl om selskabets evne til at fortsætte driften. Hvis vi konkluderer, at der er en væsentlig usikkerhed, skal vi i vores revisionspåtegning gøre opmærksom på oplysninger herom i årsregnskabet eller, hvis sådanne oplysninger ikke er tilstrækkelige, modificere vores konklusion. Vores konklusioner er baseret på det revisionsbevis, der er opnået frem til datoen for vores revisionspåtegning. Fremtidige begivenheder eller forhold kan dog medføre, at selskabet ikke længere kan fortsætte driften.

- Tager vi stilling til den samlede præsentation, struktur og indhold af årsregnskabet, herunder noteoplysningerne, samt om årsregnskabet afspejler de underliggende transaktioner og begivenheder på en sådan måde, at der gives et retvisende billede heraf.

Vi kommunikerer med den øverste ledelse om blandt andet det planlagte omfang og den tidsmæssige placering af revisionen samt betydelige revisionsmæssige observationer, herunder eventuelle betydelige mangler i intern kontrol, som vi identificerer under revisionen.

Udtalelse om ledelsesberetningen

Ledelsen er ansvarlig for ledelsesberetningen.

Vores konklusion om årsregnskabet omfatter ikke ledelsesberetningen, og vi udtrykker ingen form for konklusion med sikkerhed om ledelsesberetningen.

I tilknytning til vores revision af årsregnskabet er det vores ansvar at læse ledelsesberetningen og i den forbindelse overveje, om ledelsesberetningen er væsentligt inkonsistent med årsregnskabet eller vores viden opnået ved revisionen eller på anden måde synes at indeholde væsentlig fejlinformation.

Vores ansvar er derudover at overveje, om ledelsesberetningen indeholder krævede oplysninger i henhold til årsregnskabsloven.

Baseret på det udførte arbejde er det vores opfattelse, at ledelsesberetningen er i overensstemmelse med årsregnskabet og er udarbejdet i overensstemmelse med årsregnskabslovens krav. Vi har ikke fundet væsentlig fejlinformation i ledelsesberetningen.

København, den 26. februar 2025

Baker Tilly Denmark
Godkendt Revisionspartnerselskab
CVR-nr. 35 25 76 91

Henrik Ulvsgaard
statsautoriseret revisor
mne21318

Selskabsoplysninger

Selskabet	C-TURN A/S Gammel Kongevej 60 1850 Frederiksberg C CVR-nr.: 44 92 60 67 Regnskabsperiode: 26. juni - 31. december 2024 Stiftet: 26. juni 2024
Bestyrelse	Peter Sylvest Svendsen, formand Kasper Røngaard Larsen Carsten Rothmann
Direktion	Carsten Rothmann, direktør
Revision	Baker Tilly Denmark Godkendt Revisionspartnerselskab Poul Bundgaards Vej 1, 1. 2500 Valby

Resultatopgørelse 26. juni - 31. december 2024

	Note	2024
		kr.
Bruttofortjeneste		686.005
Personaleomkostninger	1	-185.311
Resultat før finansielle poster		500.694
Finansielle indtægter		252
Resultat før skat		500.946
Skat af årets resultat		-110.198
Årets resultat		390.748
Forslag til resultatdisponering		
Overført resultat		390.748

Balance pr. 31. december 2024

	Note	2024		Note	2024
		kr.			kr.
Aktiver			Passiver		
Deposita		43.500	Virksomhedskapital		400.000
Finansielle anlægsaktiver		<u>43.500</u>	Overført resultat		30.748
			Egenkapital		<u>430.748</u>
Anlægsaktiver i alt		<u>43.500</u>	Leverandører af varer og tjenesteydelser		59.995
Tilgodehavender fra salg og tjenesteydelser		218.750	Gæld til kapitalinteresser		69.632
Andre tilgodehavender		56.777	Selskabsskat		110.198
Periodeafgrænsningsposter		26.996	Anden gæld		208.674
Tilgodehavender		<u>302.523</u>	Kortfristede gældsforpligtelser		<u>448.499</u>
			Gældsforpligtelser i alt		<u>448.499</u>
Likvide beholdninger		<u>533.224</u>	Passiver i alt		<u>879.247</u>
Omsætningsaktiver i alt		<u>835.747</u>			
Aktiver i alt		<u>879.247</u>			

Egenkapitalopgørelse

	<u>Virksomhedskapital</u>	<u>Overført resultat</u>	<u>I alt</u>
	kr.	kr.	kr.
Egenkapital 26. juni	40.000	0	40.000
Kontant kapitalforhøjelse	360.000	-360.000	0
Årets resultat	0	390.748	390.748
Egenkapital 31. december	<u>400.000</u>	<u>30.748</u>	<u>430.748</u>

Noter

	<u>2024</u>
	kr.
1 Personaleomkostninger	
Lønninger	133.180
Pensioner	26.200
Andre omkostninger til social sikring	495
Andre personaleomkostninger	<u>25.436</u>
	<u>185.311</u>
Antal heltidsbeskæftigede personer i gennemsnit	1

Anvendt regnskabspraksis

Årsrapporten for C-TURN A/S for 2024 er aflagt i overensstemmelse med årsregnskabslovens bestemmelser for klasse B-virksomheder med tilvalg af regler fra regnskabsklasse C.

Årsrapporten for 2024 er aflagt i kr.

Der er ingen sammenligningstal, idet 2024 er selskabets første regnskabsperiode.

Generelt om indregning og måling

I resultatopgørelsen indregnes indtægter i takt med, at de indtjenes. Herudover indregnes værdireguleringer af finansielle aktiver og forpligtelser. I resultatopgørelsen indregnes ligeledes alle omkostninger, herunder afskrivninger og nedskrivninger.

Aktiver indregnes i balancen, når det er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil tilflyde selskabet, og aktivets værdi kan måles pålideligt.

Forpligtelser indregnes i balancen, når det er sandsynligt, at fremtidige økonomiske fordele vil fragå selskabet, og forpligtelsens værdi kan måles pålideligt.

Ved første indregning måles aktiver og forpligtelser til kostpris. Efterfølgende måles aktiver og forpligtelser som beskrevet for hver enkelt regnskabspost nedenfor.

Visse finansielle aktiver og forpligtelser måles til amortiseret kostpris, hvorved der indregnes en konstant effektiv rente over løbetiden. Amortiseret kostpris opgøres som oprindelig kostpris med fradrag af eventuelle afdrag samt tillæg/fradrag af den akkumulerede amortisering af forskellen mellem kostpris og nominelt beløb.

Ved indregning og måling tages hensyn til forudsigelige tab og risici, der fremkommer, inden årsrapporten aflægges, og som beeller afkræfter forhold, der eksisterede på balancedagen.

Resultatopgørelsen

Bruttofortjeneste

Selskabet anvender bestemmelsen i årsregnskabslovens § 32, hvorefter selskabets omsætning ikke er oplyst.

Bruttofortjeneste er et sammendrag af nettoomsætning, ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling samt andre driftsindtægter med fradrag af omkostninger til råvarer og hjælpematerialer og andre eksterne omkostninger.

Nettoomsætning

Andre eksterne omkostninger

Andre eksterne omkostninger omfatter omkostninger til distribution, salg, reklame, administration, lokaler, tab på debitorer, operationelle leasingomkostninger mv.

Personaleomkostninger

Personaleomkostninger omfatter løn og gager, inklusive feriepenge og pensioner samt andre omkostninger til social sikring mv. til selskabets medarbejdere.

Finansielle indtægter og omkostninger

Finansielle indtægter og omkostninger indregnes i resultatopgørelsen med de beløb, der vedrører regnskabsåret. Finansielle poster omfatter renteindtægter og -omkostninger, finansielle omkostninger ved finansiel leasing, realiserede og urealiserede kursgevinster og -tab vedrørende værdipapirer, gæld og transaktioner i fremmed valuta, amortisering af finansielle aktiver og forpligtelser samt tillæg og godtgørelse under acontoskatteordningen mv.

Skat af årets resultat

Årets skat, som består af årets aktuelle selskabsskat og ændring i udskudt skat, indregnes i resultatopgørelsen med den del, der kan henføres til årets resultat, og direkte

i egenkapitalen med den del, der kan henføres til posteringer direkte i egenkapitalen.

Balancen

Tilgodehavender

Tilgodehavender måles til amortiseret kostpris.

Likvide beholdninger

Likvide beholdninger omfatter kassebeholdning samt indestående i pengeinstitutter.

Selskabsskat og udskudt skat

Aktuelle skatteforpligtelser og tilgodehavende aktuel skat indregnes i balancen som beregnet skat af årets skattepligtige indkomst, reguleret for skat af tidligere års skattepligtige indkomster samt for betalte acontoskatter.

Udskudte skatteaktiver, herunder skatteværdien af fremførselsberettiget skattemæssigt underskud, måles til den

værdi, hvortil aktivet forventes at kunne realiseres, enten ved udligning i skat af fremtidig indtjening eller ved modregning i udskudte skatteforpligtelser inden for samme juridiske skatteenhed. Eventuelle udskudte nettoskatteaktiver måles til nettorealiseringsværdi.

Gældsforpligtelser

Gældsforpligtelser, som omfatter gæld til leverandører, tilknyttede virksomheder samt anden gæld, måles til amortiseret kostpris, hvilket sædvanligvis svarer til nominal værdi.

C-TURN A/S

Gammel Kongevej 60
1850 Frederiksberg C
CVR nr. 44 92 60 67

Årsrapporten er fremlagt og godkendt på
selskabets ordinære generalforsamling den
26. februar 2025

Dirigent: Anders Hosbond Nielsen

