

# Årsredovisning 2022



## Innehåll

Kort om Hypergene.....	3
Våra produkter.....	4
VD-ord .....	5
Marknad och trender.....	6
Hållbarhet.....	7

### Finansiella rapporter

Innehåll.....	8
Förvaltningsberättelse .....	9
Räkningar .....	10
Noter .....	18
Styrelsens försäkran .....	37
Revisionsberättelse .....	38
Flerårsöversikt .....	40
Definitioner .....	40



## Vad?

Hypergene är ett SaaS-bolag (Software as a Service) på den nordeuropeiska marknaden för verksamhets- och projektstyrning (corporate performance management och project management) – med en molnbaserad produkt för planering, uppföljning och analys. Kunderna kan med hjälp av Hypergene och våra produkter effektivisera sina budget- och prognosprocesser, styra, följa upp och rapportera såväl verksamhet som projekt samt arbeta med strategisk planering på ett sätt som bryter ner övergripande planer till mål, nyckeltal och aktiviteter i hela organisationen.

## Varför?

I tider av globalisering, ökad förändringstakt och digitalisering behöver organisationer förändra hur de planerar och leder sin verksamhet. De måste stärka sin förmåga att manövrera mot sina mål genom mängder av data, vara agila när så krävs och säkerställa att alla beslut tar dem i rätt riktning. Hypergene vill leverera den bästa produkten för dem som vill möta utmaningarna (och vässa sin verksamhets- och projektstyrning).

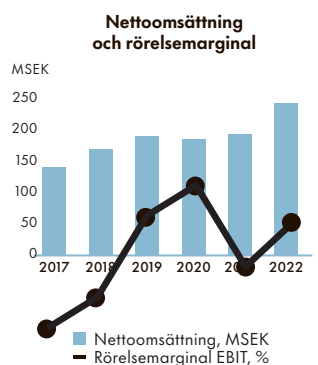
## Till vem?

Vi vänder oss till mellanstora och stora organisationer inom både privat och offentlig sektor. Beställare av vår produkt är oftast en framtidsorienterad CFO/ekonomichef som vill skapa bättre förutsättningar för planering, uppföljning och analys. Användarna är organisationens chefer och beslutsfattare, liksom controllers och andra roller som bidrar i planerings- och uppföljningsarbetet.

## Hur?

Vi växer och hade i december 2022 cirka 200 medarbetare som hanterar hela kedjan från produktutveckling och leverans till kundsupport. Vi har kunder i norra Europa genom Hypergene och dotterbolaget Proventis GmbH med produkten Blue Ant (förvärvat 2022).

Effekten av vårt arbete är tydlig. Enligt vår kundundersökning 2022 anser 93 procent av våra kunder att de får bättre förutsättningar att fatta beslut med hjälp av Hypergene. 94 procent anser att de får effektivare planerings- och uppföljningsprocesser.



Nyckeltal, MSEK om inget annat anges	2022	2021 <sup>1)</sup>
Nettoomsättning	242,7	195,0
Nettoomsättningstillväxt, %	25	4
Återkommande intäkter	142,1	114,9
Återkommande intäkter/Nettoomsättning, %	59	59
Annual recurring revenue (ARR)	170,5	123,1
ARR-tillväxt, %	39	26
Justerad EBITDA	39,5	23,5
Justerad EBITDA, %	16	12
Rörelseresultat, EBIT	8,4	-0,3
Rörelseresultat, EBIT, %	4	0
Soliditet, %	22	16
Genomsnittligt antal anställda	202	157

1) Omräknat 2021

## BLUE ANT

I december 2022 förvärvade Hypergene det tyska SaaS-bolaget Proventis GmbH som med produkten Blue Ant ger kunderna en bred och heltäckande lösning inom projekt-, portfölj- och resurshandling. Bland kunderna finns bolag som Porsche och Bosch, liksom ett stort antal fler företag i Tyskland, Österrike, Polen och Schweiz.

Proventis, deras kompetenta medarbetare och produkten Blue Ant kommer att stärka Hypergene och bidra till ett gemensamt och mycket attraktivt kunderbjudande. Genom förvärvet tar Hypergene ett stort steg i vår tillväxtresa där vi går från ett nordiskt fokus till att bli ett nordeuropeiskt bolag med två produkter som kompletterar varandra mycket väl.

Produkten Blue Ant kommer fortsätta säljas under Blue Ants varumärke men funktionaliteten integreras med Hypergenes lösningar. Genom Proventis skapas också nya möjligheter att sälja Hypergenes produkt på flera nya marknader.

# SaaS-produkter för verksamhets- och projektstyrning

Hypergenes produkt för verksamhetsstyrning kan kompletteras och integreras med Blue Ants heltäckande produkt för projekt-, portfölj- och resurshantering.

Hypergenes produkt består av fem samverkande delar. Tillsammans utgör de en helhetslösning för verksamhetsstyrning (corporate performance management). Kunden väljer själv vilka delar som ska implementeras och växer användandet i sin egen takt.

Beroende på verksamhetens behov och utvecklingsagenda kan kunden välja prismodell. Antingen väljs "Hypergene Essentials" för budget och prognos respektive strategisk planering. Genom Essentials erhålls en mycket kostnadseffektiv lösning med snabb implementering. Om behoven är bredare väljs "Hypergene Enterprise" där möjligheterna till anpassning och utveckling är mer omfattande.

Oavsett prismodell kan lösningen kompletteras och integreras med Blue Ant, en heltäckande produkt inom Hypergene för projekt-, portfölj- och resurshantering (project management).

## HYPERGENE för verksamhetsstyrning

### 1. Strategisk planering

Digitalisera den strategiska planerings- och uppföljningsprocessen. I Hypergene definieras och delas planer enkelt med organisationen. Medarbetare på alla nivåer kan bidra i genomförande av initiativ och aktiviteter i samklang med de planer som definierats.

### 2. Budget & prognos

Med Hypergene automatiserar kunden processer och länkar samman den finansiella planeringen med operativa och verksamhetsnära planeringsprocesser. På så sätt effektiviseras arbetet samtidigt som precision och tillförlitlighet i informationen förbättras.

### 3. Analys & insikter

Hypergene förser beslutsfattare med information från organisationens olika delar via rollbaserade dashboards och vyer. Beslutsfattare kan följa relevanta nyckeltal och KPI:er, analysera trender och identifiera avvikelser – och snabbt fatta bättre beslut. Kunden kan dessutom dra nytta av integrationer med befintliga Business Intelligence (BI)-lösningar och därigenom öka värdet av redan gjorda investeringar.

### 4. Verksamhetsrapportering

Många lägger onödig kraft på att sammanställa och distribuera återkommande rapporter. Med Hypergene kan kunden istället fullt ut automatisera arbetet och enkelt sätta samman rapporter som beskriver verksamhetens utveckling från flera perspektiv.

### 5. KPI-uppföljning

Med Hypergene kan verksamhetsdata enkelt omvandlas till KPI:er och styrande nyckeltal som delas med beslutsfattare. Då kan kunden på ett automatiserat och effektivt sätt möjliggöra mål- och KPI-orienterad planering, styrning och uppföljning.

## BLUE ANT för projekt-, portfölj- och resurshantering

### 1. Portfolio Management

Fokusera på och prioritera rätt projekt i verksamheten. Genom att gruppera, hantera och följa upp projekt i projektportföljer säkerställer Blue Ant att kunden arbetar mot sina övergripande projektmål och inte fastnar i detaljer.

### 2. Project Management

Planera, styr och följ upp verksamhetens projekt. I Blue Ant kan kunderna arbeta hela vägen från att planera en stor mängd simultana projekt, till att genomföra och sedan utvärdera och följa upp projekten.

### 3. Resource Management


Planera in rätt personer, i rätt tid för rätt projekt. I Blue Ant kan kunderna se vilka resurser som finns tillgängliga, med vilken kompetens och nuvarande beläggning. Detta görs på olika nivåer i organisationen och med hjälp av integrationer med HR- och/eller affärssystem.

### 4. Project Management Office (PMO)

Planera och följ upp alla verksamhetens projekt så effektivt som möjligt. I Blue Ant finns verktyg för att få överblick över såväl ekonomi som hur olika projekt ligger till och förhåller sig till varandra.

## Ett starkt år med nordeuropeisk expansion

Hypergene fortsätter att utvecklas positivt. Under 2022 uppgick den organiska försäljningstillväxten till 31 procent samtidigt som total ARR växte organiskt med 20 procent och hela 39 procent med årets tyska förvärv inräknat. Hypergene är nu en nordeuropeisk aktör med fokus på fortsatt lönsamhet och tillväxt.



Under året har vi sett att organisationer även fortsättningsvis behöver kunna hantera snabba förändringar; kriget i Ukraina, stigande inflation och höjda räntor har ritat om kartan för många branscher. Det visar att produkter som Hypergene behövs mer än någonsin. För när omvärlden förändras krävs rätt förutsättningar för planering, uppföljning och analys.

**” Vår position är stark och vi har lagt grunden för en fortsatt expansion i Europa. ”**

Från ett affärsperspektiv har därför 2022 varit positivt för Hypergene. Vi når en försäljningstillväxt på 31 procent med en kraftigt ökad lönsamhet. Det är ett resultat vi ser fram emot att förbättra ytterligare under 2023 och framåt.

Många nya kunder har tillkommit, både inom privat och offentlig sektor. Extra glädjande är att en av Sveriges största arbetsgivare valt oss: Stockholms stad. Implementeringen pågår för fullt med målet att cirka 3 000 chefer och projektledare ska arbeta i Hypergene.

Vi har dessutom förvärvat det tyska SaaS-bolaget Proventis GmbH, som med produkten Blue Ant erbjuder en heltäckande lösning inom projekt-, portfölj- och resurshantering. Förvärvet gör oss i ett slag till en nordeuropeisk aktör med möjligheter att sälja en ny produktkategori till befintliga kunder, samtidigt som vi nu snabbare kan nå nya marknader.

### Paketerade lösningar för framgång

Vår produktutveckling har gett tydliga resultat under 2022. Inte minst märks det inom tre områden: vår uppdaterade molnplattform, den paketerade lösningen för budget och prognos samt vårt ekosystem där vi integrerar med kunders befintliga BI-lösningar som till exempel Qlik, Tableau och Power BI. Respektive del bidrar på sitt sätt till att höja värdet på kundens lösning från Hypergene.

Under slutet av året lade vi också grunden för den prissättning vi lanserar under våren 2023. Beroende på verksamhetens behov och utvecklingsagenda väljer kunden sin prismodell: Hypergene Essentials eller Hypergene Enterprise. På så vis ökar vi kundernas flexibilitet och möjliggör samtidigt för oss att nå nya segment.

### Befintliga kunder utökar användandet av produkten

Våra kunder väljer oftast att bredda sitt arbete i Hypergene, både sett till vilka delar av produkten som används och till antal användare. Det tyder på att de uppskattar vad produkten och våra konsulter bidrar med – något vi också ser i våra kundundersökningar. Under 2022 har vi fått förnyade, och ett antal utökade förtroenden, när tidigare avtal löpt ut. Vi har sedan tidigare väldigt få kunder som avslutar sitt användande av Hypergene. Det gällde glädjande nog även för 2022.

### God utveckling av återkommande intäkter

Hypergenes viktigaste nyckeltal är de årligen återkommande intäkterna (ARR) och dess andel av våra totala intäkter. En hög andel ARR skapar förutsägbarhet och trygghet i vår tillväxtresa. För kunderna innebär en årlig prenumerationsmodell dessutom att Hypergene lägger stor vikt vid att behålla och utveckla sina kunder.

Under 2022 har vi fortsatt den positiva utvecklingen för andelen ARR. Vid årsskiftet uppgick siffran till 59 procent räknat före förvärvet av Proventis GmbH. I det tyska bolaget ligger andelen ARR något lägre, men med mycket goda möjligheter att öka kommande år. För hela Hypergene är andelen ARR totalt 59 procent, något vi ser kommer att passera 60 procent under 2023 och därefter fortsätta utvecklas i positiv riktning.

### Stor potential för fortsatt tillväxt

Hypergenes vision är ”att visa vägen och sätta en ny, högre standard för hur de med höga ambitioner kan arbeta med planering, uppföljning och analys”. När jag summerar 2022 och blickar framåt känns visionen i allra högsta grad som en inspirerande ledstjärna. Vår position är stark och vi har lagt grunden för en fortsatt expansion i Europa. Dessutom ser vi att den svenska marknaden har fortsatt stor potential, inte minst inom de segment där vi redan har en stark position.

Avslutningsvis: Stort tack till alla kunder, partners och medarbetare. Det är vårt gemensamma arbete som tar oss framåt och jag ser fram emot 2023 med stor förväntan och tillförsikt.

Urban Bucht  
VD

### HISTORIK

Hypergene grundades i Malmö år 2000 och har därefter varit i ständig utveckling.

Genom åren har vi blivit utsedda till Gasellföretag nio gånger av Dagens Industri. Nyckeln till vår tillväxt är medarbetarna: deras utvecklingsvilja, kompetens och förmåga till samarbete – mellan varandra och med våra partners och kunder.

Idag är vi cirka 200 medarbetare i Sverige och Tyskland som utvecklar, säljer och levererar våra produkter. Med Hypergene ska våra kunder kunna styra mot sina mål och nå en ny, högre nivå av prestation och effektivitet.

Sedan 2016 är det svenska investmentbolaget Monterro majoritetsägare. Resterande del ägs av Hypergenes medarbetare.

2022 förvärvade Hypergene det tyska bolaget Proventis GmbH som med produkten Blue Ant erbjuder en helhetslösning för projekt-, portfölj- och resurshantering.

## Globala drivkrafter och trender stärker vår position

Hypergene verkar på den nordeuropeiska marknaden och har på längre sikt globala mål. I vår närmaste omgivning präglas konkurrenssituationen av både mindre, nischade aktörer och av större globala leverantörer av mjukvara.



” Våra SaaS-produkter möter marknadens utveckling och de behov som uppstår. Det ger oss i förlängningen goda förutsättningar att ytterligare förstärka vår marknadsposition.”

### Globala drivkrafter

Våra kunders drivkraft till att köpa och implementera Hypergene och/eller Blue Ant är oftast behovet av att effektivisera och/eller transformera stödet för hur de planerar och leder sina verksamheter och projekt. Ser man till de globala drivkrafter och trender som påverkar dagens verksamheter kan behovet av vår typ av produkt förväntas öka, både i Europa och globalt.

### Globalisering driver ökad konkurrens

De övergripande megatrenderna om globalisering, utvecklande teknologier och nya affärsmodeller ökar kraven på organisationer att arbeta smartare och säkerställa intern och extern effektivitet.

### Accelererad förändringstakt skapar ökad oförutsägbarhet

Att världen genomgår snabba och oförutsägbara förändringar har blivit det nya normala. Det ökar komplexiteten i verksamheters planeringsarbete. Kraven på att kunna arbeta agilt och utifrån ett helhetsperspektiv ökar, liksom att kunna fatta snabba och decentraliserade beslut.

### Digitalisering är nyckeln till ökad konkurrenskraft

När konkurrensen ökar och förändringstakten accelererar blir den digitala transformationen avgörande för att lyckas. Eftersom även den digitala utvecklingen sker snabbt, behöver verksamheter säkerställa att de utnyttjar de möjligheter som erbjuds.

### Trender, utmaningar och möjligheter

Den CFO/ekonomichef som vill skapa nya förutsättningar för planering, uppföljning och analys möter ett antal trender, utmaningar och möjligheter. Alla dessa områden är vägledande i Hypergenes produktutveckling – och i förlängningen vad vi vill erbjuda våra kunder.

Organisationer kommer i allt högre utsträckning att tillämpa ett holistiskt perspektiv på hur de arbetar med sin planering, uppföljning och analys. För att styra sin verksamhet rätt blir det avgörande att utgå från insikter från många källor och utifrån hela verksamhetens förutsättningar.

Verksamhets- och projektstyrning har redan blivit ett arbete som inte begränsas till ekonomiafdelningen, utan snarare integreras i hela organisationen. Utvecklingen accelererar när fler verksamheter inser att det är så man måste arbeta för att öka effektiviteten och precisionen i planeringsarbetet.

- Agil planering och ett decentraliserat beslutsfattande blir avgörande för att ge medarbetarna förutsättningar att styra såväl verksamhet som projekt effektivt genom perioder av förändring.
- Visualisering är en nyckelfaktor för att omvandla de snabbt växande datavolymer till begriplig information. Det leder i sin tur till att beslutsfattare kan få rätt underlag och stöd i sitt arbete.
- Såväl ledningsgrupper som medarbetare kommer att förvänta sig sömlöst sammankopplade system och processer i syfte att öka graden av samarbete. Här kommer säkra system där olika produkter samverkar att vara avgörande.
- Kraven på enkelhet och intuitivt användande av systemlösningar ökar, vare sig det gäller avancerade användare eller sällananvändare. Det ska vara lätt att arbeta med planering, uppföljning och analys.



Sammantaget ger de drivkrafter och trender som beskrivs en bild av vår marknad. Utvecklingen går snabbt och kraven på våra kunders effektivitet ökar. Där har vi en viktig roll att fylla. Våra SaaS-produkter möter marknadens utveckling och de behov som uppstår. Det ger oss i förlängningen goda förutsättningar att ytterligare förstärka vår marknadsposition.

Vår uppgift är att ge våra kunder rätt förutsättningar att styra mot sina mål och nå en ny, högre nivå av prestation och effektivitet.

Vi har en stark position där vi står oss mycket väl i konkurrensen, både inom valda delar av våra SaaS-produkter och när vi utvärderas som helhetslösning för verksamhets- och/eller projektstyrning.

## Hypergene hållbarhetsarbete

Vi ska uppnå framgång i vårt hållbarhetsarbete genom att fokusera på rätt saker, på de områden där bolaget har störst påverkan, såväl positiv som negativ påverkan. Genom att analysera och identifiera intressenter och vilka hållbarhetsfrågor som är mest relevanta inom vår verksamhets värdekedja kan vi göra rätt prioriteringar och ta fram strategier för vårt hållbarhetsarbete.

### Våra prioriterade hållbarhetsfrågor

Hypergenes hållbarhetsarbete tar sin utgångspunkt i två aspekter. Dels hur bolagets produkt och/eller tjänst kan bidra till en mer hållbar framtid och hjälpa bolagets kunder och användare att bli mer hållbara. Dels hur bolaget genom att driva sin verksamhet på ett ansvarsfullt sätt över tid kan upprätthålla sin trovärdighet och skapa förtroende hos kunder, partners, ägare, medarbetare och andra intressenter. Detta innebär att vi utifrån vår egen verksamhet och våra viktigaste intressenter, det vill säga våra kunder, användare, leverantör och samhället i stort, driver vårt hållbarhetsarbete.

**Miljömässigt** arbetar vi med energianvändning, förbrukning och återanvändning, digitala lösningar som ersätter fysiska, miljövänliga produkter samt hur vi reser.

**Socialt** arbetar vi med goda arbetsvillkor och arbetsmiljö, kontinuerlig kompetensförsörjning och utveckling, jämställdhet, diversifiering, mångfald samt att skapa förutsättningar för gynnsamma prioriteringar, samarbeten och uppföljningar.

**Styrningsmässigt** är våra viktigaste områden säkerställande av kvalitet, regelefterlevnad och driftsäkerhet i våra digitala system.



### Vår affär och vårt hållbarhetsarbete bidrar främst till följande av FN:s Globala mål för hållbar utveckling



**Mål nummer 5** – genom att fortsätta tänka och agera kring jämställdhet och diversitet i rekrytering, kompetensförsörjning och möjligheter till utveckling genom karriärplanering internt i bolaget.



**Mål nummer 8** – genom att fortsätta följa lagar och regler för att ha goda arbetsvillkor, god arbetsmiljö och säkerställa ekonomisk tillväxt genom att prioritera rätt saker och ta väl underbyggda beslut.



**Mål nummer 9** – genom att fortsätta vidareutveckla produkten för att skapa förutsättningar och möjligheter till innovation och smartare lösningar som ska bidra till bättre beslut hos beslutsfattare. Även att själva använda alla de digitala hjälpmedel som bidrar till en mindre klimatpåverkan gällande t ex smartare resor, minskade utskrifter och även bättre arbetslivsbalans för medarbetare.



**Mål nummer 13** – genom att tänka och agera klimatsmart med våra resor, vår användande av IT-utrustning, våra inköp och återanvändande av t ex möbler och annan utrustning, vår elanvändning och Grön IT för vår interna IT-infrastruktur likväl för hur användning av våra produkter bidrar till våra kunders energiförbrukning

# Innehåll

<b>Förvaltningsberättelse</b>			
Förvaltningsberättelse	9		
<b>Räkningar</b>			
Koncernens resultaträkning	10		
Koncernens totalresultat	10		
Koncernens balansräkning	11		
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	12		
Koncernens kassaflödesanalys	13		
Moderföretagets resultaträkning	14		
Moderföretagets balansräkning	15		
Moderföretagets rapport över förändringar i eget kapital	16		
Moderföretagets kassaflödesanalys	17		
<b>Noter</b>			
Not 1: Väsentliga redovisningsprinciper	18		
Not 2: Väsentliga uppskattningar och bedömningar	21		
Not 3: Intäkter från avtal med kunder	22		
Not 4: Arvode till revisorer	23		
Not 5: Anställda och personalkostnader	23		
Not 6: Räntekostnader och liknande kostnader	25		
Not 7: Skatt	26		
Not 8: Immateriella anläggningstillgångar	27		
Not 9: Materiella anläggningstillgångar	28		
Not 10: Leasingavtal	29		
Not 11: Finansiella instrument	30		
Not 12: Finansiella risker	31		
Not 13: Förutbetalda kostnader	33		
Not 14: Likvida medel	33		
Not 15: Koncernföretag	33		
Not 16: Aktiekapital	33		
Not 17: Upplupna kostnader	33		
Not 18: Statliga bidrag	34		
Not 19: Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	34		
Not 20: Rörelseförvärv	34		
Not 21: Transaktioner med närstående	34		
Not 22: Händelser efter balansdagen	35		
Not 23: Vinstdisposition	35		
Not 24: Kassaflödesanalys	35		
Not 25: Rättelse av fel	36		
<b>Styrelsens försäkran</b>			
Styrelsens försäkran		37	
<b>Revisionsberättelse</b>			
Revisionsberättelse			38
<b>Flerårsöversikt och definitioner</b>			
Flerårsöversikt och definitioner			40

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Hypergene AB (556581-1840) får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2022 - 31 december 2022. Företaget har sitt säte i Malmö. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor. Om inte annat särskilt anges redovisas alla belopp i hela kronor (SEK).

## Information om verksamheten

Hypergene är ett SaaS-bolag på marknaden för verksamhets- och projektstyrning (corporate performance management) – med en molnbaserad produkt för planering, uppföljning och analys. Kunderna kan med hjälp av Hypergene och våra produkter effektivisera sina budget- och prognosprocesser, följa upp verksamhet och projekt genom avancerade analys- och rapporteringsmöjligheter samt arbeta med strategisk planering på ett sätt som bryter ner övergripande planer till mål, nyckeltal och aktiviteter i hela organisationen.

Hypergenes molnbaserade mjukvarulösning rymmer fem samverkande och användarvänliga delar: Strategisk planering, Budget & prognos, Analys & insikter, Verksamhetsrapportering och KPI-uppföljning. Varje del står starkt på egna meriter, tillsammans utgör de en effektiv helhetslösning för verksamhetsstyrning.

Lösningen utgår från en kraftfull plattform som tillåter automatiska flöden, integrationer och rollbaserade portaler – plattformen utgör ett sammanhållande kitt för presentation och distribution av information från lösningens alla delar.

Lösningen kan dessutom kompletteras och integreras med Blue Ant, en heltäckande produkt för projekt-, portfölj- och resurshantering.

Bolagets medarbetare har bred erfarenhet och stor vana såväl av att implementera planeringsprocesser och styrmodeller som av att omvandla data till relevant och kvalitetssäkrad information, presenterad på ett sätt som gör den lättillgänglig och begriplig för slutanvändaren. Hypergene jobbar tillsammans med sina kunder hela vägen från kravfångst och behovsformulering till färdig lösning och faktisk kundnytta.

Under året har Hypergene fått många nya kunder, både inom offentlig och privat sektor. Bolaget är extra starkt inom kundsegmenten fastighetsbolag, kommuner, lärosäten och projektintensiva tjänstebolag. Luleå kommun, Stockholms Stad, Försvarshögskolan, Helsingborgshem och Oslomet är några av det större nya kunderna som har tillkommit under 2022. Totalt ökade försäljningen med 31 procent jämfört med 2021.

Hypergene utvecklas och växer i snabb takt med att allt fler kunder väljer bolagets produkt. Hypergene har sitt huvudkontor i Malmö men finns även i Stockholm, Göteborg, Skövde och Kalmar. År 2022 förvärvade Hypergene det tyska bolaget Proventis GmbH som med produkten Blue Ant erbjuder en helhetslösning för projekt-, portfölj- och resurshantering. Med förvärvet tillkom 39 medarbetare och kontor i Berlin och Köln. Hypergene är idag en nordeuropeisk aktör med totalt cirka 200 medarbetare och med sikte på fortsatt expansion och lönsam tillväxt.

## Väsentliga händelser under året

2022 präglades av stora förändringar i världen, kriget i Ukraina, stigande inflation och höjda räntor. I och med kraven på att organisationer snabbt behöver hantera stora förändringar har det visat sig att produkter som Hypergene och Blue Ant behövs mer än någonsin. Organisationer behöver rätt förutsättningar för planering, uppföljning och analys.

Under året var den organiska tillväxten avseende årliga kontrakterade värden 25 procent jämfört med föregående år. Totalt uppgick koncernens intäkter till 243 MSEK vilket motsvarar en organisk tillväxt med 23 procent. De strategiskt viktiga återkommande intäkterna fortsatte att öka och uppgick vid årets slut till 59 procent av totala intäkter vilket skapar både trygghet och större möjlighet för planering. Hypergene bedömer att utvecklingen fortsätter i samma riktning framåt, inte minst drivet av att i princip samtliga nya kunder väljer bolagets molntjänst, samt att allt fler av Hypergenes befintliga kunder väljer att förflytta sin lösning till molntjänsten.

Tidigare års investeringar i nya resurser mot såväl nya som befintliga kunder har under året givit resultat i form av en ökad lönsamhet. Omställningen av affärsmodell, från engångslicenser till prenumera-tionsmodell (molntjänst), är nu klar vilket har påverkat både omsättnings-tillväxten och lönsamheten positivt.

Bolagets internationalisering har påskyndats genom förvärvet av det tyska SaaS-bolaget Proventis GmbH, som med produkten Blue Ant erbjuder heltäckande lösning inom projekt- och resurshantering. Bolaget förvärvades med egen kassa i kombination med en apportemission. Förvärvet genomfördes per 1 december med full konsolidering per detta datum.

Koncernen har kunder i en rad länder i Norden och Europa där framför allt en intressant kundbas i Tyskland har tillkommit i och med förvärvet av Proventis.

## Forskning och utveckling

Med syfte att skapa effektiva och skalbara leveranser, samt att ge såväl partners som kunder möjlighet att enklare förvalta och vidare-utveckla sina lösningar på egen hand, har produkt- och utvecklings-avdelningen under 2022 fokuserat på att leverera konfigurerbar standardfunktionalitet via enhetliga och intuitiva gränssnitt. Som exempel kan nämnas en modul för personalbudgetering, en rapport-generator för ekonomisk uppföljning samt en kraftigt förbättrad modul för KPI-uppföljning.

Parallellt med ovanstående har ett stort jobb lagts ned för att bättre stödja stora organisationer, där behov för att t.ex. kunna hantera flera bolag i samma lösning samt decentralisera administrationen av systemets olika delar är vanligt förekommande.

Under 2022 började produkt- och utvecklingsavdelningen även att exekvera på bolagets nya integrationsstrategi (iPaaS). Kontinuerlig förbättring av grundfunktionalitet och applikationer för enskilda kundsegment är en del av det löpande arbetet.

Forskning och utvecklings andelen av de totala rörelsekostnaderna uppgår till cirka 15 (16) procent 2022.

## Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerheter

Effekterna av kriget i Ukraina, den ökade inflationen samt de höjda marknadsräntorna är fortsatt svårbedömda, men Hypergene bedömer att efterfrågan på marknaden är fortsatt god.

Hypergenes kunder består av relativt stora organisationer som är jämnt fördelade mellan privat och offentlig sektor. I snabbföränderliga tider med hög osäkerhet är dessutom bolagets produkt avgörande för kundernas framgång. Bolagets erbjudanden kring finansiell planering och hantering av risk kommer att prioriteras bland de verksamheter som har förutsättningar att investera. Likviditeten är fortsatt stark och sammantaget bedömer vi att Hypergene har mycket goda möjligheter till positiv utveckling under det kommande året.

## Ägarförhållanden

På balansdagen 2022-12-31 innehar HYP Intressenter AB 58,67 procent av aktierna i Hypergene AB. Resterande 41,33 procent ägs av personal i Hypergene AB respektive Proventis GmbH. HYP Intressenter AB är helägt av Monterro Technology Investment AB. Det yttersta moderbolaget som har bestämmande inflytande är BFSL Investment AB. Hypergene AB äger 100 procent av aktierna i det tyska dotterbolaget Proventis GmbH sedan den 1 december 2022.

## Förslag till vinstdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat	22 318 349
Årets resultat	5 017 849
	<b>27 336 198</b>

Disponeras så att:

Till aktieägare utdelas (0 SEK per aktie)	0
---	---

**I ny räkning överföres 27 336 198**

## Koncernens resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2022	Omräknat 2021
Nettoomsättning	3	242 694 668	195 045 716
Övriga intäkter		346 095	82 623
		<b>243 040 763</b>	<b>195 128 339</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	8	16 800 000	15 999 000
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	4	-46 617 173	-28 358 659
Personalkostnader	5, 18	-180 634 235	-163 420 911
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	8, 9, 10	-23 833 315	-19 503 402
Övriga rörelsekostnader	6	-428 666	-134 079
		<b>-251 513 389</b>	<b>-211 417 051</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>8 327 374</b>	<b>-289 712</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		72 985	-
Räntekostnader och liknande kostnader	6	-1 076 251	-1 273 833
		<b>-1 003 266</b>	<b>-1 273 833</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>7 324 108</b>	<b>-1 563 545</b>
Aktuell skatt	7	-3 075 880	-126 156
Uppskjuten skatt	7	1 122 241	344 808
<b>Årets resultat</b>		<b>5 370 469</b>	<b>-1 344 892</b>
<b>Årets totalresultat hänförligt till:</b>			
Moderföretagets aktieägare		5 370 469	-1 344 892

## Koncernens totalresultat

Belopp i SEK	Not	2022	Omräknat 2021
<b>Årets resultat</b>		<b>5 370 469</b>	<b>-1 344 892</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>			
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet (efter skatt)			
Valutakursdifferens vid omräkning av dotterföretag i utlandet		904 334	3
<b>Övrigt totalresultat för året, efter skatt</b>		<b>904 334</b>	<b>3</b>
<b>Årets totalresultat, efter skatt</b>		<b>6 274 803</b>	<b>-1 344 889</b>
<b>Årets totalresultat hänförligt till:</b>			
Moderföretagets aktieägare		6 274 803	-1 344 889

## Koncernens balansräkning

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	8	39 026 183	32 663 420
Goodwill	8	23 614 253	–
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	8	36 233 745	–
		<b>98 874 180</b>	<b>32 663 420</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Förbättringsutgifter på annans lokal	9	24 677	59 265
Inventarier	9	10 967 652	4 234 866
Pågående nyanläggningar		–	4 383 859
Nyttjanderättstillgångar	10	26 806 320	31 365 999
		<b>37 798 649</b>	<b>40 043 989</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar	11, 19	278 413	278 413
		<b>278 413</b>	<b>278 413</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>136 951 241</b>	<b>72 985 822</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kundfordringar	11, 12, 3	127 845 533	22 147 801
Aktuella skattefordringar	7	1 724 485	2 876 440
Övriga fordringar		625 023	1 224 415
Förutbetalda kostnader	13	2 773 093	4 516 116
Avtalstillgångar	3	17 780 936	11 003 620
Likvida medel	14, 11	9 265 748	32 652 324
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>160 014 818</b>	<b>74 420 716</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>296 966 059</b>	<b>147 406 538</b>

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	16	107 818	103 340
Ej registrerat aktiekapital		1 438	4 478
Övrigt tillskjutet kapital		42 098 384	31 175 743
Reserver		903 648	–686
Balanserade vinstmedelinklusive årets resultat		21 772 929	16 402 460
<b>Summa eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare</b>		<b>64 884 218</b>	<b>47 685 335</b>
<b>Avsättningar</b>			
Uppskjutet skatteskuld	7	10 990 312	1 019 796
<b>Summa avsättningar</b>		<b>10 990 312</b>	<b>1 019 796</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Leasingskulder	10, 11, 12	14 843 582	23 347 841
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>14 843 582</b>	<b>23 347 841</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leasingskulder	10, 11, 12	12 054 721	10 146 637
Leverantörsskulder	11, 12	13 958 231	10 734 892
Skulder till kreditinstitut	12	10 841 562	–
Övriga skulder	12	28 936 142	7 463 315
Upplupna kostnader	17	34 831 620	29 364 807
Avtalsskulder	3	105 625 671	17 643 915
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>206 247 947</b>	<b>75 353 566</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>296 966 059</b>	<b>147 406 538</b>

## Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i SEK	Hänförligt till moderföretagets aktieägare					Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver (Omräknings- reserv)	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	
<b>Ingående eget kapital 2021-01-01</b>	<b>102 800</b>	<b>0</b>	<b>8 596 000</b>	<b>-689</b>	<b>11 748 976</b>	<b>20 447 087</b>
Justering rättelse av fel (Not 25)					5 998 376	5 998 376
Årets resultat					-1 344 892	-1 344 892
Årets övrigt totalresultat				3		3
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>						
Nyemission aktier	540		2 926 530			2 927 070
Nyemission teckningsoptioner			13 576 483			13 576 483
Pågående nyemission aktier		4 478	6 076 730			6 081 208
<b>Utgående eget kapital 2021-12-31</b>	<b>103 340</b>	<b>4 478</b>	<b>31 175 743</b>	<b>-686</b>	<b>16 402 460</b>	<b>47 685 335</b>
<b>Ingående eget kapital 2022-01-01</b>	<b>103 340</b>	<b>4 478</b>	<b>31 175 743</b>	<b>-686</b>	<b>16 402 460</b>	<b>47 685 335</b>
Årets resultat					5 370 469	5 370 469
Årets övrigt totalresultat				904 334		904 334
<i>Transaktioner med koncernens ägare</i>						
Nyemission aktier	4 478	-4 478	1 013 649			1 013 649
Apportemission		1 438	9 908 992			9 910 430
<b>Utgående eget kapital 2022-12-31</b>	<b>107 818</b>	<b>1 438</b>	<b>42 098 384</b>	<b>903 648</b>	<b>21 772 929</b>	<b>64 884 218</b>

## Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2022	Omräknat 2021
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat		8 327 374	-289 712
<i>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</i>			
Avskrivningar och nedskrivningar	8, 9, 10	23 833 315	19 503 402
Övriga ej kassaflödespåverkande poster		1 063 309	
Erlagd ränta	6	-1 003 266	-1 273 833
Betald skatt	7	-2 277 967	-1 018 936
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>29 942 765</b>	<b>16 920 920</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Förändring av kundfordringar		-105 697 732	17 981 027
Förändring av kortfristiga fordringar		-1 606 988	-3 694 054
Förändring av leverantörsskulder		-3 223 339	2 778 631
Förändring av kortfristiga skulder		107 744 261	-40 943 628
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>27 158 969</b>	<b>-6 957 103</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterbolag	20	-28 875 085	-
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	8	-16 800 000	-15 999 000
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	9	-4 849 748	-6 061 223
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-50 524 833</b>	<b>-22 060 223</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Amortering av leasingkuld	10	-11 858 890	-9 889 823
Nyemission aktier	5	1 013 649	9 008 277
Nyemission teckningsoptioner	5	-	13 576 483
Nettoförändring checkräkningskredit	12	10 704 937	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-140 304</b>	<b>12 694 937</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-23 506 168</b>	<b>-16 322 389</b>
Likvida medel vid årets början		32 652 323	48 974 009
Kursdifferens i likvida medel		119 593	703
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	14	<b>9 265 748</b>	<b>32 652 323</b>

## Moderföretagets resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2022	Omräknat 2021
Nettoomsättning	3	239 944 337	195 045 716
Övriga intäkter		345 569	82 623
		<b>240 289 906</b>	<b>195 128 339</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	8	16 800 000	15 999 000
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Direkta kostnader och underkonsulter		-12 803 350	-10 518 303
Övriga externa kostnader	4	-42 623 235	-29 869 896
Personalkostnader	5, 18	-178 309 384	-163 420 911
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	8, 9	-13 848 487	-9 002 270
Övriga rörelsekostnader	6	-400 294	-134 780
		<b>-247 984 750</b>	<b>-212 946 160</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>9 105 156</b>	<b>-1 818 821</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter	6	72 970	-
Räntekostnader och likanden kostnader		-123 506	-67 861
		<b>-50 536</b>	<b>-67 861</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>9 054 621</b>	<b>-1 886 682</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Överavskrivningar		-575 525	-161 971
Periodiseringsfond		-2 119 774	2 839 914
<b>Resultat före skatt</b>		<b>6 359 321</b>	<b>791 261</b>
Aktuell skatt	7	-3 060 726	-126 156
Uppskjuten skatt	7	1 719 254	-163 000
<b>Årets resultat</b>		<b>5 017 849</b>	<b>502 106</b>

Årets resultat för moderföretaget överensstämmer med årets totalresultat

## Moderföretagets balansräkning

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
Tecknat men ej inbetalt kapital	16	–	1 013 650
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	8	38 884 420	32 663 420
		<b>38 884 420</b>	<b>33 677 070</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Förbättringsutgifter på annans lokal	9	24 677	59 265
Pågående nyanläggningar	9	–	4 936 059
Inventarier, verktyg och installationer	9	10 468 802	4 234 866
		<b>10 493 479</b>	<b>9 230 190</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	15	51 392 183	31 736
Andra långfristiga fordringar	11, 19	278 413	278 413
		<b>51 670 596</b>	<b>310 149</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>101 048 495</b>	<b>43 217 409</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar	11, 12, 3	125 182 489	22 147 801
Aktuella skattefordringar	7	2 287 627	2 876 440
Övriga fordringar		4 576	1 224 415
Avtalstillgångar	3	17 780 936	11 003 620
Förutbetalda kostnader	13	6 211 295	6 368 167
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>151 466 923</b>	<b>43 620 443</b>
<b>Kassa och bank</b>	14, 11	<b>180 652</b>	<b>32 649 905</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>151 647 575</b>	<b>76 270 348</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>252 696 070</b>	<b>119 487 757</b>

	Not	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	16	107 818	103 340
Ej registrerat aktiekapital		1 438	4 478
Reservfond		20 000	20 000
Fond för utvecklingsutgifter		38 884 420	32 663 420
		<b>39 013 676</b>	<b>32 791 238</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		38 221 712	28 312 720
Balanserad vinst eller förlust		-15 903 362	-10 184 468
Årets resultat		5 017 849	502 106
		<b>27 336 198</b>	<b>18 630 358</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>66 349 875</b>	<b>51 421 596</b>
<b>Avsättningar</b>			
Uppskjuten skatteskuld		–	1 719 254
<b>Summa avsättningar</b>		<b>0</b>	<b>1 719 254</b>
<b>Obeskattade reserver</b>			
		<b>3 828 214</b>	<b>1 132 915</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	12	10 702 459	–
Leverantörsskulder	11	13 083 530	10 334 769
Skulder koncernföretag		67 597	427 694
Övriga skulder	12	27 579 014	7 442 807
Avtalsskulder	3	96 277 020	17 643 915
Upplupna kostnader	17, 11	34 808 362	29 364 807
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>182 517 981</b>	<b>65 213 992</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>252 696 070</b>	<b>119 487 757</b>

## Moderföretagets rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i SEK	Bundet eget kapital				Omräknat Fritt eget kapital		Summa eget kapital
	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Reservfond	Fond för utvecklingsutgifter	Balanserad vinst eller förlust	Årets resultat	
<b>Ingående eget kapital 2021-01-01</b>	<b>102 800</b>	<b>0</b>	<b>20 000</b>	<b>24 028 202</b>	<b>-9 697 674</b>	<b>6 869 376</b>	<b>21 322 704</b>
Rättelse av fel IFRS 15 (not 25)					5 998 377		5 998 377
Omföring resultat föregående år					6 869 376	-6 869 376	0
Årets resultat						502 105	502 105
Aktivering av utvecklingsutgifter				15 999 000	-15 999 000		0
Upplösning pga årets avskrivning på utvecklingsutgifter				-7 363 782	7 363 782		0
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>							
Nyemission aktier	540				2 926 530		2 927 070
Nyemission teckningsoption					13 819 472		13 819 472
Pågående nyemission aktier		4 478			6 847 390		6 851 868
<b>Summa</b>	<b>540</b>	<b>4 478</b>	<b>0</b>	<b>8 635 218</b>	<b>27 825 927</b>	<b>-6 367 271</b>	<b>30 098 892</b>
<b>Utgående eget kapital 2021-12-31</b>	<b>103 340</b>	<b>4 478</b>	<b>20 000</b>	<b>32 663 420</b>	<b>18 128 253</b>	<b>502 105</b>	<b>51 421 596</b>
<b>Ingående eget kapital 2022-01-01</b>	<b>103 340</b>	<b>4 478</b>	<b>20 000</b>	<b>32 663 420</b>	<b>18 128 253</b>	<b>502 105</b>	<b>51 421 596</b>
Omföring resultat föregående år					502 105	-502 105	0
Årets resultat						5 017 849	5 017 849
Aktivering av utvecklingsutgifter				16 800 000	-16 800 000		0
Upplösning pga årets avskrivning på utvecklingsutgifter				-10 579 000	10 579 000		0
<i>Transaktioner med moderföretagets ägare</i>							
Nyemission aktier	4 478	-4 478					0
Apportemission		1 438			9 908 992		9 910 430
<b>Summa</b>	<b>4 478</b>	<b>-3 040</b>	<b>0</b>	<b>6 221 000</b>	<b>4 190 097</b>	<b>4 515 744</b>	<b>14 928 279</b>
<b>Utgående eget kapital 2022-12-31</b>	<b>107 818</b>	<b>1 438</b>	<b>20 000</b>	<b>38 884 420</b>	<b>22 318 350</b>	<b>5 017 849</b>	<b>66 349 875</b>

## Moderföretagets kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2022	Omräknat 2021
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Resultat efter finansiella poster		9 054 621	-1 886 682
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	8, 9	13 848 488	9 002 270
Betald skatt	7	-2 471 914	537 317
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>20 431 195</b>	<b>7 652 905</b>
<b>Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital</b>			
Förändring av kundfordringar		-103 034 687	17 981 027
Förändring av kortfristiga fordringar		-4 386 957	-2 232 363
Förändring av leverantörsskulder		2 496 175	2 500 383
Förändring av kortfristiga skulder		104 105 355	-42 188 915
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>19 611 081</b>	<b>-16 286 963</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterbolag	20	-41 450 017	-
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	8	-16 800 000	-15 999 000
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	9	-4 532 776	-6 613 423
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-62 782 793</b>	<b>-22 612 423</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Förändring checkräkningskredit	12	10 702 459	-
Nyemission	5	-	9 008 278
Teckningsoptioner	5	-	13 576 483
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>10 702 459</b>	<b>22 584 761</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-32 469 253</b>	<b>-16 314 625</b>
Likvida medel vid årets början		32 649 905	48 964 530
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	14	<b>180 652</b>	<b>32 649 905</b>

# Koncernens och moderföretagets noter

## NOT 1 Väsentliga redovisningsprinciper

### Koncernredovisning

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Hypergene AB, organisationsnummer 556581-1840 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet avser utveckling, försäljning samt tillhörande tjänster av en webbaserad produkt för planering, uppföljning och analys.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Malmö, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Stora Varvsgratan 11 B, 211 74 Malmö. Moderbolaget Hypergene AB är ägt till 58,67 procent av HYP Intressenter AB som är helägt av Montero Technology Investment AB. Det yttersta moderbolaget som har bestämmande inflytande är BFSL Investment AB.

Styrelsen har den 24 april 2023 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämma den 25 april 2023.

### Grunder för koncernredovisningen

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska Unionen (EU). Vidare tillämpar koncernen årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" utfärdad av Rådet för finansiell rapportering.

Koncernredovisningen har upprättats utifrån antagandet om fortlevd (going concern). Tillgångar och skulder är värderade till sina historiska anskaffningsvärden med undantag för vissa finansiella instrument som är värderade till verkligt värde. Koncernredovisningen är upprättad i enlighet med förvärvsmetoden och samtliga dotterföretag, i vilka bestämmande inflytande innehas, konsolideras från och med det datum detta inflytande erhöles.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver att flera uppskattningar görs av ledningen för redovisningsändamål. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen, anges i not 2 Väsentliga uppskattningar och bedömningar. Dessa bedömningar och antaganden baseras på historiska erfarenheter samt andra faktorer som bedöms vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan skilja sig från gjorda bedömningar om gjorda bedömningar ändras eller andra förutsättningar föreligger.

Moderföretaget, Hypergene AB, tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges under avsnittet nedan. Moderföretaget, tillämpar Årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. De avvikelser som förekommer föranleds av begränsningar i möjligheterna att tillämpa IFRS i moderföretaget till följd av årsredovisningslagen samt gällande skatteregler.

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter.

Koncernen har under året ändrat redovisningen för avtal där mjukvaran installeras i kundens egna IT-miljö (on-prem). Detta beskrivs i detalj i not 25 Rättelse av fel.

### Nya standarder och tolkningar

Ett antal nya standarder och tolkningar träder i kraft för räkenskapsår som börjar efter den 1 januari 2023 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna årsredovisning och förväntas inte få väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter nu eller framåt.

### Konsolidering

#### Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har ett bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från innehavet i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärv dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

#### Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

### Valuta

#### Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Den funktionella valutan för moderföretaget är svenska kronor, vilken utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget och koncernen. Samtliga belopp anges i kronor om inget annat anges.

#### Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat.

#### Omräkning av dotterföretag i utlandet

Koncernen har utlandsverksamhet i form av dotterföretag i Norge, Tyskland och Danmark (filial). Resultat och ställning för utlandsverksamheter med en annan funktionell valuta än koncernens omräknas genom att tillgångar och skulder omräknas till balansdagens kurs samt genom att intäkter och kostnader omräknas till genomsnittlig valutakurs för räkenskapsåret.

Alla valutakurseffekter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i omräkningsreserven i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiserar de omräkningsdifferenser som hör till den avyttrade verksamheten, varvid de omklassificeras från omräkningsreserven i eget kapital till årets resultat.

### Klassificering

En tillgång klassificeras som en omsättningstillgång när den förväntas realiseras inom tolv månader efter rapportperioden, innehas primärt för handelsändamål eller utgörs av likvida medel (såvida inte tillgången omfattas av restriktioner vad gäller att bytas eller användas för att reglera en skuld i minst tolv månader efter rapportperioden). Alla andra tillgångar klassificeras som anläggningstillgångar. En skuld klassificeras som en kortfristig skuld när den innehas primärt för handelsändamål, ska regleras inom tolv månader efter rapportperioden eller när koncernen inte har en ovillkorad rätt att senarelägga skuldens reglering i minst tolv månader efter rapportperioden. Alla andra skulder klassificeras som långfristiga skulder.

#### Intäkter från avtal med kunder

Koncernens huvudsakliga prestationsåtagande gentemot kunderna är att leverera mjukvara för verksamhetsstyrning och projekt-, portfölj- och resurshantering. Intäkter från avtal med kunder består i huvudsak av abonnemangintäkter. Koncernen är vanligtvis huvudman i avtalen med slutkunder, men en mindre del av koncernens intäkter faktureras via avtalspartners. Dessa avtalspartners fungerar som distributörer av mjukvaran och Hypergene agerar principal. Då Hypergene inte har insikt i avtalspartners priser till slutkund är det nettointäkten från avtalspartners som redovisas.

#### Avtalsbalanser

##### Kundfordringar

En kundfordran är en ovillkorad rätt till ersättning för varor och tjänster som har levererats.

##### Avtalstillgångar

Avtalstillgång redovisas när koncernen har fullgjort ett åtagande genom överföring av varor eller tjänster till en kund, men där det kvarstår prestationer innan koncernen har rätt att ta betalt. När koncernen har rätt att ta betalt omklassificeras avtalstillgången till en kundfordran.

##### Avtalsskulder

En avtalsskuld redovisas om koncernen har rätt till ett ersättningsbelopp som är ovillkorligt innan koncernen överför en tjänst eller en vara. Redovisningen av avtalsskulden sker när kunden betalar eller när betalning ska ske, beroende på vilket som inträffar först. Avtalsskulder redovisas som intäkter när koncernen presterar i enlighet med avtalet (det vill säga överför kontroll av de berörda varorna eller tjänsterna till kunden).

##### Abbonemangintäkter mån

Koncernen säljer mjukvara som tjänst där kunden inte kontrollerar mjukvaran men har rätt till att tillgå den. Denna tjänst är ett kombinerat prestationsåtagande som inkluderar mjukvara, support och underhåll samt löpande uppdateringar. Intäkter från denna tjänst redovisas linjärt över kontraktperioden. Normalt sett är avtalsperioden ett till tre år med automatisk förlängning ett år i taget. Abonnemangsavtal faktureras som utgångspunkt årsvis i förskott. Tjänster i samband med uppsättandet av tjänsten utgör normalt ett distinkt separat prestationsåtagande. Se nedan under konsultintäkter.

##### Abbonemangintäkter on-prem

För abonnemangsavtal där mjukvaran installeras i kundens egna IT-miljö eller i annan miljö som kunden har kontroll över (on-prem), så utgör licensen ett distinkt prestationsåtagande. Licensen anses vara distinkt då kunden kontrollerar programvaran och koncernen inte har några förpliktelser i form av till exempel uppdateringar eller underhåll för att programmet skall fungera. Den del av intäkten som är hänförlig till licensen redovisas som intäkt vid leveranstidpunkten. Resterande kontraktbelopp, hänförligt till support och underhåll redovisas linjärt över kontraktperioden.

**NOT 1** Fortsättning**Licensintäkter**

Koncernen säljer även mjukvara i form av eviga licensrätter. Försäljning av licensrättigheter ger kunden en rätt att använda programvaran och kontroll övergår till kunden vid leverans av licensen. Då kunden kontrollerar programvaran och koncernen inte har några förpliktelser i form av till exempel uppdateringar eller underhåll för att programmet skall fungera sker intäktsredovisningen vid leverans enligt avtal.

**Supportavtal**

Koncernen säljer supportavtal för programvaran. Sådana avtal tecknas i samband med försäljning av licenser. Intäkter från supportavtal faktureras i förskott och intäktsförs linjärt över kontraktstiden då koncernens prestationsåtagande är att stå redo att ge kunden support vid behov under avtalstiden.

**Försäljning via partners**

Koncernen har avtal med partners som agerar distributör av mjukvaran. Det är Hypergene som är huvudman i dessa leveranser mot slutkunden. Då Hypergene inte har information om det pris som partnern tar ut av slutkunden inkluderas detta inte i transaktionspriset utan den intäkt som koncernen redovisar är det transaktionspris som tas ut gentemot partnern.

**Konsultintäkter (Expert services)**

Koncernen säljer konsulttjänster som tillhandahålls antingen genom separata avtal för specifika projekt eller som abonnemang. Med konsulttjänster avses implementationsprojekt, löpande förvaltning, utvecklingsprojekt, kundanpassningar och utbildning. Intäkter från avtal på löpande räkning redovisas till avtalade priser allt eftersom arbetade timmar levereras.

Försäljningsintäkter från fastprisavtal avseende tjänster redovisas över tid, i takt med nedlagd tid enligt samma princip som beskrivs ovan.

Om några omständigheter uppstår som kan förändra den ursprungliga uppskattningen av intäkter, kostnader eller färdigställandegrad, omprövas uppskattningarna. Dessa omprövningar kan resultera i öknings eller minskningar i uppskattade intäkter eller kostnader och påverka intäkterna under den period då de omständigheter som föranledde ändringen kom till företagsledningens kännedom.

**Tillkommande utgifter för att erhålla avtal**

Koncernen betalar i några fall försäljningskommissioner till partners för att erhålla kundavtal. Utgifterna för att erhålla avtalen redovisas som tillgång i balansräkningen (avtalsstillgångar) och redovisas i resultaträkningen som övrig extern kostnad över samma period som det kundavtal kommissionen beräknas på.

**Statliga bidrag**

Statliga bidrag redovisas när det föreligger rimlig säkerhet att företaget kommer uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget och att bidraget kommer att erhållas. Statliga bidrag redovisas som minskad kostnad i resultaträkningen systematiskt över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för.

**Ersättningar till anställda****Kortfristiga ersättningar**

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter och semesterersättning kostnadsförs den period när de anställda utför tjänsterna.

**Avgiftsbestämda pensionsplaner**

Koncernens pensionsåtaganden omfattas av enbart avgiftsbestämda planer. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte

har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. Koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i resultaträkningen i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under perioden.

**Teckningsoptionsprogram**

Se not 5 för redovisning av koncernens aktuella optionsprogram.

**Finansiella poster****Ränteutgifter och liknande intäkter**

Ränteutgifter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser. Ränteutgifter redovisas i den period till vilken de hänförs sig till.

Erhållen utdelning redovisas när rätten till att erhålla utdelning fastställs.

**Räntekostnader och liknande kostnader**

Räntekostnader redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Räntekostnader redovisas i den period till vilken de hänförs sig till.

**Inkomstskatter**

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då den underliggande transaktionen redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

**Aktuell skatt**

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

**Uppskjuten skatt**

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader beaktas inte vid redovisning av goodwill eller för den initiala redovisningen av ett tillgångsförvärv eftersom förvärvet inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotterföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur och i vilken jurisdiktion de underliggande tillgångarna eller skulderna förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla i den jurisdiktion när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas. Uppskjutna skattefordringar och uppskjutna skatteskulder kvittas om det finns en legal rätt att kvitta kortfristiga skattefordringar mot kortfristiga skatteskulder och den uppskjutna skatten är hänförlig till samma enhet i koncernen och samma skattemyndighet.

**Immateriella tillgångar**

En immateriell tillgång värderas till anskaffningsvärde då det tas upp för första gången i den finansiella rapporten. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

**Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten**

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten avser i huvudsak lokal och personalkostnad. Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer. Utgifter för utvecklingsarbeten redovisas som en tillgång när samtliga av följande villkor är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången så att den kan användas eller säljas
- Företagets avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den
- Det finns förutsättningar att använda eller sälja den immateriella tillgången
- Det kan visas hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar
- Det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt

Utvecklingsutgifter som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

**Avskrivningsprinciper****Immateriella anläggningstillgångar**

Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Immateriella anläggningstillgångar med bestämbar nyttjandeperiod skrivs av från det datum då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna för immateriella anläggningstillgångar är:

– Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5 år
– Kundrelationer	5 år
– Koncessioner, patent, licenser och mjukvara	5 år
– Varumärken	10 år

**Materiella anläggningstillgångar**

Materiella anläggningstillgångar redovisas som tillgång i balansräkningen om det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet för tillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

**NOT 1** Fortsättning**Tillkommande utgifter**

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer.

**Avskrivningsprinciper**

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. De beräknade nyttjandeperioderna är:

– Datorer	3 år
– Inventarier, verktyg och installationer	5 år
– Förbättringsutgifter på lokal	5 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

**Leasingavtal****Koncernen som leasetagare**

Vid ingåendet av ett avtal fastställer koncernen om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal baserat på avtalets substans. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning.

**Nyttjanderättstillgångar**

Koncernen redovisar nyttjanderättstillgångar i rapporten över finansiell ställning vid inledningsdatumet för leasingavtalet (d.v.s. det datum då den underliggande tillgången blir tillgänglig för användande). Nyttjanderättstillgångar värderas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar, samt justerat för omvärderingar av leasingkulden. Anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgångar inkluderar det initiala värdet som redovisas för den hänförliga leasingkulden, initiala direkta utgifter, samt eventuella förskottsbetalningar som görs vid eller innan inledningsdatumet för leasingavtalet efter avdrag för eventuella rabatter och liknande som mottagits i samband med teckningen av leasingavtalet. Under förutsättning att koncernen inte är rimligt säkra att de kommer överta äganderätten till den underliggande tillgången vid utgången av leasingavtalet skrivs nyttjanderättstillgången av linjärt under leasingperioden.

**Leasingkulder**

Vid inledningsdatumet för ett leasingavtal redovisar koncernen en leasingkund motsvarande nuvärdet av de leasingbetalningar som ska erläggas under leasingperioden. Leasingperioden bestäms som den icke-uppsägningbara perioden tillsammans med perioder att förlänga eller säga upp avtalet om koncernen är rimligt säkra på att nyttja de optionerna. Leasingbetalningarna inkluderar fasta betalningar (efter avdrag för eventuella rabatter och liknande i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas), variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris och belopp som förväntas betalas enligt restvärdesgarantier. Leasingbetalningarna inkluderar dessutom lösenpriset för en option att köpa den underliggande tillgången eller straffavgifter som utgår vid uppsägning i enlighet med en uppsägningsoption, om sådana optioner är rimligt säkra att utnyttjas av koncernen. Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller ett pris redovisas som en kostnad i den period som de är hänförliga till.

För beräkning av nuvärdet av leasingbetalningarna använder koncernen den implicita räntan i avtalet om den enkelt kan fastställas och i övriga fall används koncernens marginella upplåningsränta per inledningsdatumet för leasingavtalet. Efter inledningsdatumet av leasingavtalet ökar leasingkulden för att återspegla räntan på leasingkulden och minskar med utbetalda leasingavgifter. Dessutom omvärderas värdet på leasingkulden till följd av modifieringar, förändringar av leasingperioden, förändringar i leasingbetalningar eller förändringar i en bedömning att köpa den underliggande tillgången.

**Tillämpning av praktiska undantag**

Koncernen tillämpar de praktiska undantagen avseende korttidsleasingavtal och leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en initial leasingperiod om maximalt 12 månader efter beaktande av eventuella optioner att förlänga leasingavtalet. Leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde har av koncernen definieras som avtal där den underliggande tillgången skulle kunna köpas för maximalt 50 KSEK och utgörs i koncernen till exempel av kontorsinventarier. Koncernen tillämpar även undantaget att inte skilja ut icke-leasingkomponenter från leasingkomponenter i leasingavtal. Således redovisas leasingkomponenter och tillhörande icke-leasingkomponenter som en enda leasingkomponent.

Från och med 1 januari 2019 ersatte IFRS 16 Leasingavtal IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar. Den nya principen beskrivs i not 10. Hypergene tillämpar vid standardens ikraftträdande den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförbara information i tidigare perioder inte kommer att omräknas.

**Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar**

Koncernen genomför ett nedskrivningstest i det fall det föreligger indikationer på att en värdenedgång har skett i de materiella eller immateriella tillgångarna, det vill säga närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Ett återvinningsvärde utgörs av det högsta av ett nettoförsäljningsvärde och ett nyttjandevärde som utgör ett internt genererat värde baserat på framtida kassaflöden. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifieras för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter). Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången. En nedskrivning belastar resultaträkningen.

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder. En eventuell återföring redovisas i resultaträkningen.

**Finansiella instrument**

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett eget kapitalinstrument i ett annat företag.

**Redovisning och borttagande**

Finansiella tillgångar och skulder redovisas när koncernen blir en part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Transaktioner med finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, som är den dag då koncernen förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgångarna.

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när rättigheterna i kontraktet har realiserats eller förfallit, eller när koncernen inte längre har kontroll över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen (helt eller delvis) när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. En finansiell tillgång och en finansiell skuld nettoredo visas i balansräkningen när det föreligger en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och avsikten är att antingen reglera nettot eller att realisera tillgången samtidigt som skulden regleras. Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet. Vid varje rapporttillfälle utvärderas företaget behov av nedskrivning avseende för-

väntade kreditförluster för en finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar, samt eventuell övrig förekommande kreditexponering.

**Klassificering och värdering****Finansiella tillgångar**

Finansiella tillgångar utgör antingen skuldinstrument, derivat eller eget kapitalinstrument.

Finansiella tillgångar som utgör skuldinstrument kan värderas på följande tre olika sätt beroende på koncernens affärsmodell och tillgångens kontraktensliga kassaflöden:

- Värdering till upplupet anskaffningsvärde,
- Värdering till verkligt värde via övrigt totalresultat, eller
- Värdering till verkligt värde via resultatet.

Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i not 11 Finansiella instrument.

**Finansiella skulder**

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen innehar leverantörsskulder som redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden.

Checkräkningskrediten klassificeras som kortfristig skuld om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter balansdagen.

Lånekostnader redovisas i resultaträkningen i den period till vilken de hänförs. Upplupen ränta redovisas som en del av kortfristig skulder till kreditinstitut, i det fall räntan förväntas regleras inom 12 månader från balansdagen.

**Nedskrivning för förväntade kreditförluster**

Koncernen har följande tillgångar som omfattas av modellen för förväntade kreditförluster i IFRS 9:

- Kundfordringar
- Avtalsstillgångar
- Likvida medel
- Övriga fordringar

Nedskrivning för förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 görs när det finns en exponering för kreditrisk, vanligtvis redan vid första redovisningstillfället för en tillgång eller fordran. Kreditrisken bedöms med beaktande av alla rimliga och verifierbara uppgifter, inklusive framåtblickande sådana.

De finansiella tillgångarna redovisas i balansräkningen netto av bruttovärde och förlusterreserv. Förändringar av förlusterreserven redovisas som kreditförluster inom rörelseresultatet.

Verkligt värde fastställs enligt beskrivning i not 11 Finansiella instrument.

Koncernen har endast finansiella tillgångar respektive finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde.

För vidare information se not 12 Finansiella risker.

**Likvida medel**

Likvida medel består av bankmedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut. Nyttjad checkräkningskredit redovisas som upplåning bland kortfristiga skulder. Likvida medel omfattas av kraven på förlusterreservering för förväntade kreditförluster.

**Eget kapital**

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

**NOT 1** Fortsättning**Kassaflödesanalys**

Kassaflödesanalysen upprättas enligt den indirekta metoden. Detta innebär att resultatet justeras med transaktioner som inte medfört in- eller utbetalningar samt för intäkter och kostnader som hänförs till investerings- och/eller finansieringsverksamheten.

**Moderbolaget**

Moderföretaget har upprättat sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och den av Rådet för finansiell rapportering utgivna rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk personer". Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen med de undantag och tillägg som anges i RFR 2. Det innebär att IFRS tillämpas med de avvikelser som anges nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter, om inte annat anges.

Detta är moderbolagets andra finansiella rapporter som upprättas i enlighet med RFR 2. Tidigare upprättade årsredovisningar för moderbolaget, till och med räkenskapsåret 31 december 2019, har redovisats i enlighet med årsredovisningslagen samt BFNAR 2012:1 (K3). Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1, "Första gången IFRS tillämpas". Bytet av redovisningsprinciper har inte gett någon effekt på ingående balanser för moderbolaget, varför inga övergångsbalansräkningar anses behöva redovisas.

**Uppställning**

Resultaträkning och balansräkning är för moderföretaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och rapporten över kassaflöde baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

**Skatter**

I moderföretaget redovisas obeskattade reserver med bruttobelopp i balansräkningen. Bokslutsdispositionerna redovisas med bruttobeloppet i resultaträkningen.

**Leasing**

Moderföretaget tillämpar undantaget att inte redovisa leasingavtal enligt IFRS 16 i juridisk person.

Som leasetagare redovisas leasingavgifterna som kostnad linjärt över leasingperioden såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden. Detta gäller även om betalningarna fördelas på annat sätt. Nyttjanderätten och leasingkulden redovisas således inte i balansräkningen.

**Andelar i koncernföretag**

Andelar i koncernföretag redovisas i moderföretaget i enlighet med anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att transaktionskostnader inkluderas i det redovisade värdet för innehavet. I de fall bokfört värde överstiger företagets koncernmässiga värde sker nedskrivning som belastar resultaträkningen. En analys om nedskrivningsbehov genomförs vid utgången av varje rapportperiod. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna.

Antaganden görs om framtida förhållanden för att beräkna framtida kassaflöden som bestämmer återvinningsvärdet. Återvinningsvärdet jämförs med det redovisade värdet för dessa tillgångar och ligger till grund för eventuella nedskrivningar eller återföringar. De antaganden som påverkar återvinningsvärdet mest är framtida resultatutveckling, diskonteringsränta och nyttjandeperiod. Om framtida omvärldsfaktorer och förhållanden ändras kan antaganden påverkas så att redovisade värden på moderföretagets tillgångar ändras.

**NOT 2** Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar det redovisade värdet av tillgångs- och skuldposter respektive intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Bedömningarna baseras på erfarenheter och antaganden som ledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Faktiskt utfall kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förutsättningar uppkommer. Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande och bedöms inte innebära någon betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Nedan beskrivs de uppskattningar och bedömningar som är mest väsentliga vid upprättandet av företagets finansiella rapporter;

**a) Balanserade utvecklingsutgifter**

Utvecklingsutgifter balanseras utifrån vad som specificeras i avsnittet Immateriella tillgångar under not 1. Koncernen har gjort bedömningar om nyttjandeperioder, vilket påverkar redovisade kostnader för avskrivningar i resultaträkningen samt värderingen av tillgångar i balansräkningen.

Direkt hänförliga utgifter som balanseras som en del av programvaran, innefattar utgifter för anställda, övriga direkta kostnader samt indirekta lokalkostnader. Övriga utvecklingskostnader och löpande underhåll, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingskostnader som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period. Utvecklingskostnader för programvara som redovisas som tillgång skrivs av linjärt under sin bedömda nyttjandeperiod, 5 år.

Impairmenttest av aktiverade utvecklingsutgifter utförs årligen för att säkerställa att nedskrivningsbehov inte finns.

**b) Uppskjuten skattefordran/skatteskuld**

Uppskjuten skatt redovisas på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas.

**c) Intäkter från avtal med kunder (abonnemang/intäkter on-prem)**

Vid försäljning av abonnemangsavtal on-prem är det koncernens bedömning att licensen är distinkt från övriga prestationsåtaganden i kundavtalen. Kunden har kontroll över licensen i samband med överlämnande av licensnyckeln. För att allokera transaktionspriset till de olika prestationsåtaganden i avtalen har koncernen antagit en model som baserar sig på historisk prissättning av kundavtal med kombinerade licens och supportåtaganden, samt avtalslängd för att bestämma intäktsredovisningen. Det är bolagets bedömning att en större del av transaktionspriset tillräknas prestationsåtagande licens som intäktsredovisas vid leverans i början på avtalsperioden.

**NOT 3 Intäkter från avtal med kunder**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	Omräknat 2021	2022	Omräknat 2021
<b>Intäkter per intäktström</b>				
Abonnemangintäkter - moln och on-prem	121 991 521	99 992 400	120 310 119	99 992 400
Abonnemangintäkter - tjänster	21 703 578	15 714 268	21 703 578	15 714 268
<b>Totala återkommande intäkter</b>	<b>143 695 099</b>	<b>115 706 668</b>	<b>142 013 697</b>	<b>115 706 668</b>
Licensintäkter (upfront)	649 642	714 357	385 000	714 357
Konsultintäkter - löpande räkning	98 349 927	78 614 498	97 545 640	78 614 498
Övriga intäkter	346 095	92 816	345 569	92 816
<b>Totala ej återkommande intäkter</b>	<b>99 345 664</b>	<b>79 421 671</b>	<b>98 276 209</b>	<b>79 421 671</b>
<b>Totala intäkter från avtal med kunder</b>	<b>243 040 763</b>	<b>195 128 339</b>	<b>240 289 906</b>	<b>195 128 339</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
<b>Timing av intäktredovisning</b>				
Intäkter från avtal med kunder som levereras vid en given tidpunkt	11 768 645	9 743 879	11 504 003	9 743 879
Intäkter från avtal med kunder som levereras över tid	231 272 118	185 384 460	228 785 903	185 384 460
<b>Totala intäkter från avtal med kunder</b>	<b>243 040 763</b>	<b>195 128 339</b>	<b>240 289 906</b>	<b>195 128 339</b>

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31	2022-12-31	Omräknat 2021-12-31
<b>Avtalsbalanser</b>				
Kundfordringar	127 845 533	22 147 801	125 182 489	22 147 801
<b>Avtalstillgångar</b>				
Upparbetade men ej fakturerade intäkter	8 505 765	3 060 606	8 505 765	3 060 606
Upplupna intäkter	9 275 171	7 943 014	9 275 171	7 943 014
<b>Avtalsskulder</b>				
Fakturerade men ej upparbetade intäkter	12 843 847	8 328 731	12 843 847	8 328 731
Förutbetalda intäkter	92 781 824	9 315 184	83 433 173	9 315 184

Kundfordringarna är icke räntebärande och förfaller normalt till betalning efter 30 dagar. Mindre än 0,3 procent av kundfordringarna förfaller till betalning i intervallet 30 till 60 dagar.

Upparbetade men ej fakturerade intäkter avser upparbetad tid i fastprisprojekt. Under året ökade andelen fastprisprojekt, vilket ökade tillgången.

Fakturerade men ej upparbetade intäkter består av tillkommande fastprisprojekt och uppstår på grund av att det som har upparbetats är mindre än det som har fakturerats. Fastprisprojekt slutavräknas vanligtvis inom 12 månader.

Förutbetalda intäkter avser årliga licensavgifter för 2023. Ökningen beror på att licensavgifter för 2022 fakturerades i början av 2022, medan licensavgifter avseende 2023 fakturerades, enligt avtal, i december 2022.

Det sammanlagda beloppet av det transaktionspris som fördelats till de prestationsåtaganden som är ouppfyllda (eller delvis ouppfyllda) i slutet av rapportperioden är 42 MSEK (25 MSEK).

	Koncernen och Moderbolaget	
	2022	2021
<b>Redovisade intäkter under året</b>		
Som återfanns i avtalsskulden per 1 januari	16 263 915	64 538 085
	<b>16 263 915</b>	<b>64 538 085</b>

**NOT 4 Arvode till revisor**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
Ernst & Young AB				
Revisionsuppdrag	582 601	496 083	559 450	475 575
Annan revisionsverksamhet	291 070	114 161	291 070	114 161
<b>Summa</b>	<b>873 671</b>	<b>610 244</b>	<b>850 520</b>	<b>589 736</b>

Med revisionsuppdrag avses revisorns arbete för den lagstadgade revisionen och med revisionsverksamhet olika typer av kvalitetssäkringstjänster.

**NOT 5 Anställda och personalkostnader**

	Koncernen & Moderbolaget					
	2022			2021		
	Antal	Varav kvinnor, %	Varav män, %	Antal	Varav kvinnor, %	Varav män, %
<b>Medelantal anställda</b>						
Moderföretaget						
Sverige	162	31	69	157	30	70
Dotterföretagen						
Tyskland	39	26	74	-	-	-
Danmark	1	-	100	-	-	-
Norge	-	-	-	-	-	-
<b>Totalt i koncernen</b>	<b>202</b>			<b>157</b>		
<b>Könsfördelning, styrelse och ledande befattningshavare, Sverige</b>						
Styrelseledamöter	5	20	80	6	17	83
VD och övriga ledande befattningshavare	9	33	67	8	38	62
<b>Totalt i Sverige</b>	<b>14</b>			<b>14</b>		
<b>Könsfördelning, styrelse och ledande befattningshavare, Tyskland</b>						
Styrelseledamöter	-	-	-	-	-	-
VD och övriga ledande befattningshavare	1	0	100	-	-	-
<b>Totalt i Tyskland</b>	<b>1</b>					

**NOT 5 Fortsättning**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
<b>Personalkostnader</b>				
VD och styrelse				
Löner och andra ersättningar	2 900 760	2 414 232	2 797 939	2 414 232
Sociala avgifter	1 050 290	891 975	1 043 520	891 975
Pensionskostnader	676 536	543 009	674 590	543 009
Övriga personalkostnader	18 041	12 728	18 041	12 728
<b>Summa</b>	<b>4 645 626</b>	<b>3 861 944</b>	<b>4 534 089</b>	<b>3 861 944</b>
Övriga ledande befattningshavare				
Löner och andra ersättningar	10 243 366	9 331 817	10 243 366	9 331 817
Sociala avgifter	3 840 852	3 478 126	3 840 852	3 478 126
Pensionskostnader	2 517 729	2 219 931	2 517 729	2 219 931
Övriga personalkostnader	171 886	351 982	171 886	351 982
<b>Summa</b>	<b>16 773 832</b>	<b>15 381 857</b>	<b>16 773 832</b>	<b>15 381 857</b>
Övriga anställda				
Löner och andra ersättningar	106 351 281	94 275 810	104 654 873	94 275 810
Sociala avgifter	34 273 121	30 529 593	33 898 453	30 529 593
Pensionskostnader	13 669 887	13 131 277	13 547 523	13 131 277
Övriga personalkostnader	4 934 954	6 234 688	4 915 081	6 234 688
Ersättning permittering	-14 467	5 741	-14 467	5 741
<b>Summa</b>	<b>159 214 776</b>	<b>144 177 110</b>	<b>157 001 462</b>	<b>144 177 110</b>
<b>Totalt</b>	<b>180 634 235</b>	<b>163 420 911</b>	<b>178 309 384</b>	<b>163 420 911</b>

## NOT 5 Fortsättning

2022, Sverige	Grundlön styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
<b>Styrelseordförande</b>					
Thomas Bill					-
<b>Styrelseledamot</b>					
Per Hidenius <sup>1)</sup>					-
Per Engwall <sup>1)</sup>					-
Anna Jennehov	150 000				150 000
Leif Bohlin					-
<b>Verkställande direktör</b>					
Peter Andersson, t o m 2022-05-31	875 000		220 089	98 933	1 194 022
Urban Bucht fr o m 2022-06-01	1 055 600	534 092	454 501	84 314	2 128 507
Övriga ledande befattningshavare (8 stycken)	8 740 672	1 239 052	2 517 729	263 642	12 761 094
<b>Summa</b>	<b>10 821 272</b>	<b>1 773 144</b>	<b>3 192 319</b>	<b>446 889</b>	<b>16 233 623</b>
<b>2021, Sverige</b>	<b>Grundlön styrelsearvode</b>	<b>Rörlig ersättning</b>	<b>Pensions- kostnad</b>	<b>Övrig ersättning</b>	<b>Summa</b>
<b>Styrelseordförande</b>					
Thomas Bill					-
<b>Styrelseledamot</b>					
Per Hidenius <sup>1)</sup>					-
Per Engwall <sup>1)</sup>					-
Anna Jennehov	150 000				150 000
Leif Bohlin					-
Per Ivansson					-
<b>Verkställande direktör</b>					
Peter Andersson	2 111 200		543 009	153 032	2 807 241
Övriga ledande befattningshavare (7 stycken)	7 802 518	1 178 996	2 219 931	350 303	11 551 748
<b>Summa</b>	<b>10 063 718</b>	<b>1 178 996</b>	<b>2 762 940</b>	<b>503 335</b>	<b>14 508 989</b>

1) Arbetande styrelsemedlemmar som inte får något styrelsearvode.

2022, Tyskland	Grundlön styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
<b>Styrelseordförande</b>					
-					-
<b>Styrelseledamot</b>					
-					-
<b>Verkställande direktör</b>					
Norman Frischmuth	102 822		1 946		104 767
Övriga ledande befattningshavare					-
<b>Summa</b>	<b>102 822</b>	<b>-</b>	<b>1 946</b>	<b>-</b>	<b>104 767</b>

Med rörlig ersättning avses bonus & provision.

Med övrig ersättning avses semesterlöneskuld och skattepliktig bilersättning.

**Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare**

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pensionsförmåner samt övriga förmåner. Med andra ledande befattningshavare avses de personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. Verkställande direktören har en uppsägningstid på sex månader ifall uppsägningen är från bolagets sida samt om verkställande direktören väljer att avsluta sin anställning. Verkställande direktören och övriga ledande befattningshavare omfattas av bolagets gällande tjänstepensionsplan, ITPI.

**Avgångsvederlag**

Avtal om avgångsvederlag till verkställande direktören uppgår till sex månadslöner efter uppsägningstidens utgång. Under räkenskapsåret utbetalades ett avgångsvederlag motsvarande 6 månadslöner till tidigare VD, Peter Andersson, efter en uppsägningstid om 6 månader.

**Teckningsoptionsprogram**

Koncernen hade under 2022 fyra teckningsoptionsprogram som alla riktade sig till medarbetare i koncernen. Alla som har valt att delta i programmet har betalat verkligt värde för optionerna. Optionsinnehavare som avslutar sin anställning på Hypergene är skyldig att erbjuda sina optioner till övriga aktieägare. Black & Scholes-modellen har tillämpats vid fastställande av verkligt värde.

**Teckningsoptionsprogram 2019/2024**

Program 2019/2024 omfattar ett maximalt antal om 1 050 teckningsoptioner. Inlösen av teckningsoptionerna kan ske under perioden 201-04-24 till 2024-04-23. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 2 aktier i bolaget. Kvotvärdet är 2 SEK per aktie och därmed kan ökningen av bolagets aktiekapital uppgå till högst 2 100 SEK vid fullt utnyttjande av teckningsoptionsrätterna.

**Teckningsoptionsprogram 2021/2026:1**

Program 2021/2026:1 omfattar ett maximalt antal om 540 teckningsoptioner. Inlösen av teckningsoptionerna kan ske under perioden 2021-06-22 till 2026-06-21. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 2 aktier i bolaget. Kvotvärdet är 2 SEK per aktie och därmed kan ökningen av bolagets aktiekapital uppgå till högst 1 080 SEK vid fullt utnyttjande av teckningsoptionsrätterna.

**Teckningsoptionsprogram 2021/2026:2**

Program 2021/2026:2 omfattar ett maximalt antal om 978 teckningsoptioner. Inlösen av teckningsoptionerna kan ske under perioden 2021-12-30 till 2026-12-29. Varje teckningsoption ger rätt att teckna 2 aktier i bolaget. Kvotvärdet är 2 SEK per aktie och därmed kan ökningen av bolagets aktiekapital uppgå till högst 1 956 SEK vid fullt utnyttjande av teckningsoptionsrätterna.

**NOT 5** Fortsättning

	2022		2021	
	Genomsnittligt lösenpris per option	Antal optioner	Genomsnittligt lösenpris per option	Antal optioner
Teckningsoptionsprogram				
Utestående per 1 januari	16 226	2 568	8 269	2 800
Tilldelade	-	0	19 326	1 518
Förverkade	-	0	-	0
Inlösta	-	0	6 185	-1 750
Förfallna	-	0	-	0
<b>Utestående per 31 december</b>	<b>16 226</b>	<b>2 568</b>	<b>16 226</b>	<b>2 568</b>
<b>Inlösningsbara per 31 december</b>	<b>16 226</b>	<b>2 568</b>	<b>16 226</b>	<b>2 568</b>

Nedan tabell visar utestående teckningsoptioners förfalldatum och lösenpriser:

Tilldelningstidpunkt	Förfalldag	Lösenpris (SEK)	Teckningsoptionspremie	Antal teckningsoptioner		
				2022-12-31	2021-12-31	2021-01-01
2019-04-24	2024-04-23	11 743,50	839,00	1 050	1 050	1 050
2021-06-22	2026-06-21	16 261,50	1 546,89	540	540	
2021-12-30	2026-12-29	21 018,00	2 209,00	978	978	
Återstående vägd genomsnittlig kontraktstid för utestående optioner vid slutet av perioden				2,8 år	3,8 år	1,9 år

**NOT 6** Räntekostnader och liknande kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	2021	2022	2021
<i>Tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>				
Räntekostnader, skulder till kreditinstitut	-136 221	-67 861	-123 506	-67 861
Räntekostnader, leasingskuld	-940 030	-1 205 972	-	-
<b>Summa räntekostnader</b>	<b>-1 076 251</b>	<b>-1 273 833</b>	<b>-123 506</b>	<b>-67 861</b>
Valutakursdifferenser	-428 651	-134 079	-400 294	-134 780
<b>Summa</b>	<b>-428 651</b>	<b>-134 079</b>	<b>-400 294</b>	<b>-134 780</b>

## NOT 7 Skatt

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	Omräknat 2021	2022	Omräknat 2021
<i>Aktuell skatt</i>	<i>Resultaträkningen</i>	<i>Resultaträkningen</i>	<i>Resultaträkningen</i>	<i>Resultaträkningen</i>
Aktuell skatt på årets resultat	-3 075 880	-126 156	-3 060 726	-126 156
<b>Summa aktuell skatt</b>	<b>-3 075 880</b>	<b>-126 156</b>	<b>-3 060 726</b>	<b>-126 156</b>
<i>Uppskjuten skatt</i>				
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	1 122 241	344 808	1 719 254	-163 000
<b>Summa uppskjuten skatt</b>	<b>1 122 241</b>	<b>344 808</b>	<b>1 719 254</b>	<b>-163 000</b>
<b>Summa redovisad skatt</b>	<b>-1 953 639</b>	<b>218 652</b>	<b>-1 341 473</b>	<b>-289 155</b>
<b>Avstämning av effektiv skattesats</b>				
<b>Resultat före skatt</b>	<b>7 324 108</b>	<b>-1 563 545</b>	<b>6 359 321</b>	<b>791 261</b>
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget (20,6%)	-1 508 766	322 090	-1 310 020	-163 000
Skatteeffekt av:				
Ej skattepliktiga intäkter	0	434	0	434
Ej avdragsgilla kostnader	-444 872	-103 872	-31 452	-126 589
<b>Redovisad skatt</b>	<b>-1 953 638</b>	<b>218 652</b>	<b>-1 341 473</b>	<b>-289 155</b>
Effektiv skattesats	-26,7%	-14,0%	-21,1%	-36,5%

Koncernen har inga skatteposter som redovisas direkt mot eget kapital.

## Specifikation uppskjuten skattefordran och skatteskuld

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022	Omräknat 2021	2022	Omräknat 2021
Uppskjuten skattefordran				
Leasingskulder	738 322	933 742	0	0
	<b>738 322</b>	<b>933 742</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Uppskjuten skatteskuld</b>				
Avtalstillgångar		-1 719 254	0	-1 719 254
Varumärken och kundrelationer Proventis GmbH	-10 939 119		0	0
Temporära skillnader på obeskattade reserver	-789 515	-234 284	0	0
	<b>-11 728 634</b>	<b>-1 953 538</b>	<b>0</b>	<b>-1 719 254</b>
<b>Uppskjutna skatter netto</b>	<b>-10 990 313</b>	<b>-1 019 796</b>	<b>0</b>	<b>-1 719 254</b>
<b>Presenterat i rapport över finansiell ställning enligt följande:</b>			<b>0</b>	<b>-1 719 254</b>
Uppskjuten skattefordran	738 322	933 742	0	0
Uppskjuten skatteskuld	-11 728 634	-1 953 538	0	-1 719 254
<b>Uppskjuten skattefordran netto</b>	<b>-10 990 313</b>	<b>-1 019 796</b>	<b>0</b>	<b>-1 719 254</b>
<b>Avstämning av uppskjuten skatt, netto</b>				
<b>Per 1 januari</b>	<b>-1 019 796</b>	<b>-1 364 604</b>	<b>-1 719 254</b>	<b>-1 556 254</b>
Skattekostnader under perioden redovisade i rapport över resultatet	-750 652	-163 000		-163 000
Skatteintäkter under perioden redovisade i rapport över resultatet	1 872 989	507 808	1 719 254	
Varumärken och kundrelationer Proventis GmbH	-11 092 854			
<b>Per 31 december</b>	<b>-10 990 313</b>	<b>-1 019 796</b>	<b>0</b>	<b>-1 719 254</b>

**NOT 8 Immateriella anläggningstillgångar**

	Koncernen				Moderbolaget	
	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten av programvaror	Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Goodwill		Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten av programvaror	Koncessioner, patent, licenser, varumärken, samt liknande rättigheter
<i>Anskaffningsvärde</i>				<i>Anskaffningsvärde</i>		
<b>Ingående anskaffningsvärden per 1 januari 2021</b>	<b>29 345 000</b>	<b>427 776</b>	<b>-</b>	<b>Ingående anskaffningsvärden per 1 januari 2021</b>	<b>29 345 000</b>	<b>427 776</b>
Internt upparbetade programvaror	15 999 000	-	-	Internt upparbetade programvaror	15 999 000	-
<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2021</b>	<b>45 344 000</b>	<b>427 776</b>	<b>-</b>	<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2021</b>	<b>45 344 000</b>	<b>427 776</b>
Internt upparbetade programvaror	16 800 000	-	-	Internt upparbetade programvaror	16 800 000	-
Förvärv	141 762	36 112 720	23 193 460	<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2022</b>	<b>62 144 000</b>	<b>427 776</b>
Valutadifferens		655 183	420 793	<i>Avskrivningar</i>		
<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2022</b>	<b>62 285 762</b>	<b>37 195 679</b>	<b>23 614 253</b>	<b>Ingående avskrivningar per 1 januari 2021</b>	<b>-5 316 798</b>	<b>-427 776</b>
<i>Avskrivningar</i>				Årets avskrivningar	-7 363 782	-
<b>Ingående avskrivningar per 1 januari 2021</b>	<b>-5 316 798</b>	<b>-427 776</b>	<b>-</b>	<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2021</b>	<b>-12 680 580</b>	<b>-427 776</b>
Årets avskrivningar	-7 363 782	-	-	Årets avskrivningar	-10 579 000	-
<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2021</b>	<b>-12 680 580</b>	<b>-427 776</b>	<b>-</b>	<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2022</b>	<b>-23 259 580</b>	<b>-427 776</b>
Årets avskrivningar	-10 579 000	-527 093	-	<b>Bokfört värde netto</b>		
Valutadifferens		-7 065	-	<b>Per 31 december 2022</b>	<b>38 884 420</b>	<b>0</b>
<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2022</b>	<b>-23 259 580</b>	<b>-961 934</b>	<b>-</b>	<b>Per 31 december 2021</b>	<b>32 663 420</b>	<b>0</b>
<b>Bokfört värde netto</b>						
<b>Per 31 december 2022</b>	<b>39 026 182</b>	<b>36 233 745</b>	<b>23 614 253</b>			
<b>Per 31 december 2021</b>	<b>32 663 420</b>	<b>-</b>	<b>-</b>			

Kvarstående avskrivningstid uppgår till 5 år för Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten av programvaror. Under året har 11 MSEK (13 MSEK) kostnadsförts.

**NOT 9 Materiella anläggningstillgångar**

Anskaffningsvärde	Koncernen			Anskaffningsvärde	Moderbolaget		
	Pågående ny-anläggningar	Förbättringsutgift på annans lokal	Inventarier, verktyg och installationer		Pågående ny-anläggningar	Förbättringsutgift på annans lokal	Inventarier, verktyg och installationer
<b>Ingående anskaffningsvärden per 1 januari 2021</b>	-	<b>384 309</b>	<b>7 319 708</b>	<b>Ingående anskaffningsvärden per 1 januari 2021</b>	-	<b>384 309</b>	<b>7 319 708</b>
Årets anskaffningar	4 383 859	-	1 677 364	Årets anskaffningar	4 936 059	-	1 677 364
<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2021</b>	<b>4 383 859</b>	<b>384 309</b>	<b>8 997 072</b>	<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2021</b>	<b>4 936 059</b>	<b>384 309</b>	<b>8 997 072</b>
Årets anskaffningar	-	-	4 567 158	Årets anskaffningar	-	-	4 532 775
Förvärv	-	-	710 781	Omklassificeringar	-4 936 059	-	4 936 059
Valutadifferens			3 757	<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>384 309</b>	<b>18 465 906</b>
Omklassificeringar	-4 383 859	-	4 666 449	<i>Avskrivningar</i>			
<b>Utgående anskaffningsvärden per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>384 309</b>	<b>18 945 217</b>	<b>Ingående avskrivningar per 1 januari 2021</b>	<b>-</b>	<b>-248 182</b>	<b>-3 200 579</b>
<i>Avskrivningar</i>				Årets avskrivningar	-	-76 862	-1 561 626
<b>Ingående avskrivningar per 1 januari 2021</b>	<b>-</b>	<b>-248 182</b>	<b>-3 200 579</b>	<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2021</b>	<b>-</b>	<b>-325 044</b>	<b>-4 762 205</b>
Årets avskrivningar	-	-76 862	-1 561 626	Årets avskrivningar	-	-34 588	-3 234 899
<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2021</b>	<b>-</b>	<b>-325 044</b>	<b>-4 762 205</b>	<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>-359 632</b>	<b>-7 997 104</b>
Årets avskrivningar	-	-34 589	-3 215 360	<i>Bokfört värde netto</i>			
<b>Utgående avskrivningar per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>-359 633</b>	<b>-7 977 565</b>	<b>Per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>24 677</b>	<b>10 468 802</b>
<i>Bokfört värde netto</i>				<b>Per 31 december 2021</b>	<b>4 936 059</b>	<b>59 265</b>	<b>4 234 866</b>
<b>Per 31 december 2022</b>	<b>-</b>	<b>24 676</b>	<b>10 967 652</b>				
<b>Per 31 december 2021</b>	<b>4 383 859</b>	<b>59 265</b>	<b>4 234 866</b>				

**NOT 10 Leasingavtal***Koncernen som leasetagare*

Väsentliga leasingavtal utgörs av avtal avseende kontorslokaler. I nedan tabell presenteras koncernens utgående balanser avseende nyttjanderättstillgångar och leasingkulder samt rörelserna under året:

<i>Nyttjanderättstillgångar</i>	<b>Koncernen</b>
<b>Ingående balans 1 januari 2021</b>	<b>33 655 473</b>
Avskrivningar	-10 501 132
Omvärdering av avtal	8 211 658
<b>Utgående balans 31 december 2021</b>	<b>31 365 999</b>
Tillkommande avtal Tyskland	5 175 105
Avskrivningar	-9 341 231
Avskrivningar tillkommande avtal Tyskland	-136 043
Lösta leasingavtal	-344 666
Valutakursdifferenser	87 151
<b>Utgående balans 31 december 2022</b>	<b>26 806 314</b>
<i>Leasingkund</i>	<b>Koncernen</b>
<b>Ingående balans 1 januari 2021</b>	<b>35 172 644</b>
Omvärdering av avtal	8 211 658
Räntekostnader	1 205 972
Leasingbetalningar	-11 095 797
<b>Utgående balans 31 december 2021</b>	<b>33 494 478</b>
Tillkommande avtal Tyskland	5 175 105
Lösta leasingavtal	-614 276
Räntekostnader Tyskland	20 976
Räntekostnader	919 011
Leasingbetalningar	-12 037 522
Leasingbetalningar Tyskland	-147 079
Valutakursdifferenser	87 610
<b>Utgående balans 31 december 2022</b>	<b>26 898 302</b>

För löptidsanalys se not 12 Finansiella risker.

Nedan presenteras de belopp som har redovisats i koncernens rapport över resultatet under året hänförligt till leasingverksamheter:

<i>Kostnader</i>	<b>Koncernen</b>	
	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-9 477 274	-10 501 132
Räntekostnader för leasingkulder	-939 987	-1 205 972
<b>Summa</b>	<b>-10 417 262</b>	<b>-11 707 104</b>

Koncernens totala kassaflöde för leasingavtal uppgick till 12 653 KSEK (11 095 KSEK).

Betalningar för korta kontrakt avseende utrustning samt leasingavtal av mindre värde kostnadsförs linjärt i resultaträkningen. Korta kontrakt är avtal med en leasingtid på 12 månader eller mindre. Avtal av mindre värde inkluderar IT-utrustning och mindre kontorsmöbler. Kortare kontrakt och kontrakt av mindre värde uppgick 2022 till 985 KSEK (941 KSEK).

Optioner att förlänga och säga upp avtal finns inkluderade i ett antal av koncernens leasingavtal. Villkoren används för att maximera flexibiliteten i hanteringen av tillgångarna som används i koncernens verksamhet. Den övervägande delen av optionerna som ger möjlighet att förlänga och säga upp avtal kan endast utnyttjas av koncernen och inte av leasegivarna. Leasingbetalningar som kommer att göras för rimligtvis säkra förlängningsoptioner ingår i värderingen av skulden. Under Q1 2022 köpte Hypergene ut möbler som tidigare leasades. Leasingkulden vid tidpunkten för utköpet uppgick till 614 KSEK och nyttjanderättstillgången till 344 KSEK. Nyttjanderättstillgången omklassificeras till en materiell anläggningstillgång. Skillnaden mellan nyttjanderättstillgången och leasingkulden om -269 KSEK justerar det koncernmässiga värdet på materiella anläggningstillgångar hänförligt till möblerna.

Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte kan fastställas, vilket normalt är fallet för koncernens leasingavtal, ska leasingtagarens marginella låneränta användas, vilken är räntan som den enskilda leasingtagaren skulle få betala för att låna de nödvändiga medlen för att köpa en tillgång av liknande värde som nyttjanderätten i en liknande ekonomisk miljö med liknande villkor och säkerheter. Koncernen är exponerad för eventuella framtida ökning av rörliga leasingbetalningar baserade på ett index eller en ränta, vilka till uppskattade värden ingår i leasingkulden. När slutavräkning sker omvärderas leasingkulden och justeras mot nyttjanderätten.

Leasingbetalningar fördelas mellan amortering av skulden och ränta. Räntan redovisas i resultaträkningen över leasingperioden på ett sätt som medför en fast räntesats för den under respektive period redovisade leasingkulden.

*Moderföretaget som leasetagare*

<b>Framtida minimileaseavgifter avseende ej uppsägningsbara leasingavtal</b>	<b>Moderbolaget</b>	
	<b>2022</b>	<b>2021</b>
Inom 1 år	13 790 148	11 087 260
Senare än 1 år men inom 5 år	18 670 088	28 962 385
<b>Total leasingkund</b>	<b>32 460 236</b>	<b>40 049 645</b>

**NOT 11 Finansiella instrument**

Kreditvärdigheten i kategorin låne- och kundfordringar går ej att bedöma utifrån extern kreditrating. Förluster avseende kundfordringar har historiskt varit mycket låga, se vidare under not 12 Finansiella risker. Likvida medel utgörs i sin helhet av bankmedel.

	Koncernen				Moderbolaget			
	2022-12-31		2021-12-31		2022-12-31		2021-12-31	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
<b>Finansiella tillgångar</b>								
<i>Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde</i>								
Kundfordringar	127 845 533	127 845 533	22 147 801	22 147 801	125 182 489	125 182 489	22 147 801	22 147 801
Likvida medel	9 265 748	9 265 748	32 652 324	32 652 324	180 652	180 652	32 649 905	32 649 905
Övriga fordringar	278 413	278 413	278 413	278 413	278 413	278 413	278 413	278 413
<b>Summa</b>	<b>137 389 693</b>	<b>137 389 693</b>	<b>55 078 538</b>	<b>55 078 538</b>	<b>125 641 554</b>	<b>125 641 554</b>	<b>55 076 119</b>	<b>55 076 119</b>
	Koncernen och moderbolaget				Koncernen och moderbolaget			
	2022-12-31		2021-12-31		2022-12-31		2021-12-31	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
<b>Finansiella skulder</b>								
<i>Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde</i>								
Leverantörsskulder	13 958 231	13 958 231	10 734 892	10 734 892	13 083 530	13 083 530	10 334 769	10 334 769
Upplupna kostnader	2 396 990	2 396 990	1 130 212	1 130 212	2 373 732	2 373 732	1 130 212	1 130 212
<b>Summa</b>	<b>16 355 221</b>	<b>16 355 221</b>	<b>11 865 104</b>	<b>11 865 104</b>	<b>15 457 262</b>	<b>15 457 262</b>	<b>11 464 981</b>	<b>11 464 981</b>

*Kortfristiga fordringar och skulder*  
Redovisade värdet anses vara en rimlig uppskattning av det verkliga värdet.

*Andra långfristiga fordringar*  
Andra långfristiga fordringar avser hyresdepositioner för kontorslokaler i Göteborg.

**NOT 12** Finansiella risker**Finansiella riskfaktorer**

Hypergene utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisk (valuta- samt ränterisk) samt likviditetsrisk. Hypergenes ramverk för riskhantering, "Hypergene Financial Policy", syftar till att identifiera, kontrollera och minimera de risker som är kopplade till verksamheten. Hypergene ser till att beslut om risker fattas på rätt nivå i verksamheten, beroende av vilket inverkan en risk kan ha på Hypergenes affärs mål. De finansiella riskerna hanteras av ekonomifunktionen på uppdrag av bolagsledningen och ytterst av bolagets styrelse.

**Kreditrisk**

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom försäkra koncernen en finansiell förlust. Den övervägande delen av kreditrisken för Hypergene är fordringar på kunder. Kreditrisken för varje kund bedöms innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Historiskt sett har koncernen haft väldigt få kundförluster. Låg kundkoncentration samt stor andel av publika kunder innebär att kreditrisken är begränsad.

Nedan framgår en analys över kundfordringar per 31 december 2022:

	Koncernen			
	2022	%	2021	%
Ej förfallna	122 177 671	96	18 548 547	84
<30 dagar	4 285 613	3	3 346 272	15
31-60 dagar	314 537	0	319 503	1
61-90 dagar	-98 418	0	0	0
>90 dagar	1 166 131	1	-66 520	0
<b>Total</b>	<b>127 845 533</b>	<b>100</b>	<b>22 147 801</b>	<b>100</b>

Den kraftiga ökningen av kundfordringar beror på att licensavgifter för 2023 fakturerades enligt avtal i december 2022 samtidigt som licensavgifter för 2022 fakturerades något försenat under första kvartalet 2022 i väntan på korrekt indexjustering.

Kreditkvaliteten i ej förfallna fordringar bedöms som god. Av de totala kundfordringarna äldre än 60 dagar är 1 MSEK förfallet, varav 0,9 MSEK är reserverat för nedskrivning.

Likvida medel, kundfordringar, övriga fordringar och avtalsstillgångar är inom tillämpningsområdet för redovisning av förväntade kreditförluster i IFRS 9. Utöver reserveringen för nedskrivning ovan avseende kundfordringar anses inga ytterligare nedskrivningsbehov föreligga.

**Marknadsrisk**

Marknadsrisk är risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. För koncernen kan marknadsriskerna indelas i två huvudsakliga delar; valutarisk och ränterisk.

**a) Valutarisk**

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Valutarisk återfinns i omräkningen av utländska verksamheters tillgångar och skulder till moderbolagets funktionella valuta så kallad omräkningsexponering. Absoluta majoriteten av koncernens affärer sker i svensk valuta. Andra valutor som Norska kronor (NOK), US dollar (USD), Euro (EUR) och Brittiska pund (GBP) växlas vid betalningstillfället vilket minskar valutarisken. Historiskt sett har bolagets totala valutaexponering varit begränsad och därmed inte varit en stor risk. Givet förvärvet i Tyskland kommer valutarisken kopplat till EUR att öka. Då förvärvet genomfördes i slutet av räkenskapsåret har valutarisken under 2022 varit begränsad.

**b) Ränterisk**

Ränterisk är risken att varaktiga förändringar i marknadsräntor negativt påverkar kassaflödet eller det verkliga värdet på finansiella tillgångar och skulder. Ränteriskexponeringen uppstår huvudsakligen från utestående externa lån. Genomsnittet i räntenetto beror bland annat på den genomsnittliga räntebindningstiden på upplåningen. Då koncernen inte har någon långfristig upplåning är ränterisken väldigt begränsad. Leasingskuld/leasingavtal framgår under not 10. En ökning/minskning av räntan på 1% skulle påverka resultaträkningen/Eget kapital med +/- 400 KSEK, där den största påverkan avser leasingskuld/leasingavtal.

**Likviditetsrisk**

Likviditetsrisk är risken att inte kunna infria bolagets betalningsförpliktelser i sin helhet eller endast kunna göra det på påtagligt ofördelaktiga villkor på grund av brist på likvida medel. Hanteringen av likviditetsrisken inom Hypergene sker med försiktighet som utgångspunkt. Med hjälp av likviditetsplanering kombinerat med kreditlimiter säkerställs att koncernen vid varje tidpunkt har tillräckligt med likvida medel. Koncernen hade per 31 december 2022 en kortfristig kreditfacilitet om 35 (5) MSEK varav 11 (-) MSEK utnyttjades. Den ökade krediten var direkt kopplad till förvärvet i Tyskland för att säkerställa likviditet under en kort övergångsperiod. Per den 31 januari 2023 var kassan återställd och uppgick till 47 MSEK. Koncernen har en stabil finansiell ställning och likviditetsrisken bedöms som begränsad.

	Koncernen					
	2022-12-31					
Löpårsanalys	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Leasingskulder	6 402 776	6 402 776	15 231 886	-	-	<b>28 037 439</b>
Leverantörsskulder	13 958 231	-	-	-	-	<b>13 958 231</b>
Skulder till kreditinstitut	10 841 562	-	-	-	-	<b>10 841 562</b>
Övriga kortfristiga skulder	28 936 142	-	-	-	-	<b>28 936 142</b>
<b>Summa</b>	<b>60 138 711</b>	<b>6 402 776</b>	<b>15 231 886</b>	-	-	<b>81 773 374</b>

	Moderbolaget					
	2022-12-31					
Löpårsanalys	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	Totalt
Leasingskulder	5 520 302	5 520 302	11 701 992	-	-	<b>22 742 597</b>
Leverantörsskulder	13 083 530	-	-	-	-	<b>13 083 530</b>
Skulder till kreditinstitut	10 702 459	-	-	-	-	<b>10 702 459</b>
Övriga kortfristiga skulder	27 579 014	-	-	-	-	<b>27 579 014</b>
<b>Summa</b>	<b>56 885 305</b>	<b>5 520 302</b>	<b>11 701 992</b>	-	-	<b>74 107 599</b>

**NOT 12** Fortsättning

Löptidsanalys	Koncernen					Totalt
	2021-12-31					
	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Leasingskulder	5 138 239	5 008 398	20 263 652	3 084 189	0	33 494 478
Leverantörsskulder	10 734 892	0	0	0	0	10 734 892
Övriga kortfristiga skulder	7 463 315	0	0	0	0	7 463 315
<b>Summa</b>	<b>23 336 446</b>	<b>5 008 398</b>	<b>20 263 652</b>	<b>3 084 189</b>	<b>0</b>	<b>51 692 685</b>

Löptidsanalys	Moderbolaget					Totalt
	2021-12-31					
	<6 mån	6-12 mån	1-3 år	3-5 år	>5 år	
Leasingskulder	5 138 239	5 008 398	20 263 652	3 084 189	0	33 494 478
Leverantörsskulder	10 334 769	0	0	0	0	10 334 769
Övriga kortfristiga skulder	7 442 807	0	0	0	0	7 442 807
<b>Summa</b>	<b>22 915 815</b>	<b>5 008 398</b>	<b>20 263 652</b>	<b>3 084 189</b>	<b>0</b>	<b>51 272 054</b>

Nedan visas kreditavtal/-ramar som koncernen har ingått:

	Belopp	Utnyttjad	Belopp	Utnyttjad
	22-12-31	22-12-31	21-12-31	21-12-31
Kreditfacilitet	35 000 000	10 702 459	5 000 000	-
<b>Summa</b>	<b>35 000 000</b>	<b>10 702 459</b>	<b>5 000 000</b>	<b>-</b>

**Kapitalhantering**

Kapital definieras som totalt eget kapital. Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

Eftersom koncernens strategi delvis bygger på att utvärdera förvärvsmöjligheter kan skuldsättningen komma att fluktureras över tid. Styrelse och ledning utvärderar löpande framtida betalningsåtaganden och beslutar utifrån en samlad bedömning hur koncernens medel ska förvaltas. Koncernens likvida medel per 31 december 2022 uppgick till 9 MSEK. Under år 2022 lämnades ingen utdelning för verksamhetsåret 2021 och styrelsen föreslår årsstämman i april 2023 att ingen utdelning sker för räkenskapsåret 2022. Kassalikviditet och soliditet är viktiga nyckeltal för bedömning av bolagets kapitalhantering. Kassa-likviditeten uppgick till 78 (97) procent och soliditeten uppgick till 22 (16) procent.

**NOT 13 Förutbetalda kostnader**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda hyres- och leasingkostnader	50 340	525 173	3 488 541	2 377 224
Övriga förutbetalda kostnader	2 722 753	3 990 943	2 722 754	3 990 943
<b>Redovisat värde</b>	<b>2 773 093</b>	<b>4 516 116</b>	<b>6 211 295</b>	<b>6 368 167</b>

**NOT 14 Likvida medel**

	Koncernen		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Kassa och bank	9 265 748	32 652 324	180 652	32 649 905
<b>Redovisat värde</b>	<b>9 265 748</b>	<b>32 652 324</b>	<b>180 652</b>	<b>32 649 905</b>

Av total checkräkningskredit om 35 MSEK har 11 MSEK utnyttjas på balansdagen.

**NOT 15 Koncernföretag**

Moderföretagets (direkta och indirekta) innehav i dotterföretag som omfattas av koncernredovisningen framgår av nedanstående tabell:

Företag	Huvudsaklig aktivitet	Organisationsnr	Säte	2021-12-31
Hypergene AB	IT	556581-1840	Malmö	Moderföretag
Hypergene, filial af Hypergene AB, Sverige	IT	DK43283839	Köpenhamn, Danmark	filial
Proventis GmbH	IT	HRB 82917	Berlin, Tyskland	100%
Hypergene AS	IT	921 705 018	Oslo, Norge	100%

Nedanstående förteckning omfattar av moderföretaget direkt ägda aktier och andelar.

Företagets namn	Rösträttsandel	Antal andelar	Bokfört värde	
			2022-12-31	2021-12-31
Hypergene AS (Norge)	100%	100%	31 736	31 736
Proventis GmbH	100%	100%	51 360 447	-

**NOT 16 Aktiekapital**

Per den 31 december 2022 omfattar det registrerade aktiekapitalet i moderbolaget följande aktieslag:

Namn	Antal aktier	Kvotvärde
Antal A-aktier	54 628	2

Koncernen och bolaget har vid tre tillfällen ställt ut sammanlagt 2 568 teckningsoptioner. 1 050 teckningsoptioner ger innehavaren rätt att teckna en aktie till ett belopp om 11 743,50 kr per aktie fram till 2024-05-08 och kan medföra en maximal utspädningsseffekt om 1,9 procent. 540 teckningsoptioner ger innehavaren rätt att teckna en aktie till ett belopp om 16 261,50 kr fram till 2026-06-21 och kan medföra en maximal utspädningsseffekt om 1,0 procent. 978 teckningsoptioner ger innehavaren rätt att teckna en aktie till ett belopp om 21 018 kr per aktie fram till 2026-12-30 och kan medföra en maximal utspädningsseffekt om 1,8 procent.

Aktier

**Utgående balans 31 december 2021** 51 670

Nyemission 2 958

**Utgående balans 31 december 2022** 54 628

**NOT 17 Upplupna kostnader**

	Koncern		Moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna personalkostnader	32 434 630	28 234 595	32 434 630	28 234 595
Övriga upplupna kostnader	2 396 990	1 130 212	2 373 732	1 130 212
<b>Summa</b>	<b>34 831 620</b>	<b>29 364 807</b>	<b>34 808 362</b>	<b>29 364 807</b>

**NOT 18 Statliga bidrag**

	Koncernen och moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31
<b>Ingående balans</b>	0	-242 427
Mottagna under året	-	236 686
Redovisat i resultaträkningen	-14 407	5 741
<b>Utgående balans</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Varav kortfristig fordran	-	-

**NOT 19 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser**

	Koncernen och moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31
Ställda säkerheter för egna skulder till kreditinstitut		
Företagsinteckningar	17 400 000	17 400 000
<b>Summa</b>	<b>17 400 000</b>	<b>17 400 000</b>

	Koncernen och moderbolaget	
	2022-12-31	2021-12-31
Ställda säkerheter		
Deposition för kontorslokal i Göteborg	278 413	278 413
<b>Summa</b>	<b>278 413</b>	<b>278 413</b>

**NOT 20 Rörelseförvärv****Förvärv under 2022**

Den 1 december 2022 förvärvade Hypergene AB 100 % av aktierna och 100 % av rösterna i Proventis GmbH. Det tyska SaaS-bolaget med produkten Blue Ant har en heltäckande lösning inom projekt-, portfölj- och resurshantering. Tillsammans får bolagen ett bredare kunderbjudande som passar både på den nordiska marknaden och på den betydligt större DACH-marknaden. Produkten Blue Ant kommer fortsätta säljas under Blue Ants varumärke men funktionaliteten integreras med Hypergenes lösningar. Genom Proventis GmbH skapas också nya möjligheter att sälja Hypergene på flera nya marknader. Förvärvet ses som ett viktigt steg i Hypergene:s tillväxtresa. Proventis GmbH har en balansomslutning på ca 15 MSEK och en nettoomsättning på helårsbasis på ca 35 MSEK.

**NOT 20 Fortsättning**

EUR	Proventis GmbH
Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Verkligt värde
Immateriella tillgångar	142 090
Materiella anläggningstillgångar	710 450
Kundfordringar och övriga fordringar	3 672 480
Likvida medel	10 470 940
Räntebärande skulder	-142 090
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-14 001 325
<b>Identifierade nettotillgångar</b>	<b>852 545</b>

Verkligt värde förvärvade immateriella tillgångar	36 115 059
Goodwill	23 188 203
Uppskjuten skatt förvärvade immateriella tillgångar	-10 899 527
<b>Total köpeskilling</b>	<b>49 256 280</b>

**Köpeskillingen består av:**

Kontanter	39 345 850
Apportegendom - Aktier i Hypergene AB	9 910 430
<b>Total köpeskilling</b>	<b>49 256 280</b>

Beloppet på Hypergeneaktierna är fastställt baserat på verkligt värde vid förvärvstidpunkten.

Vid förvärvet av Proventis har köpeskillingen varit större än de bokförda tillgångarna i den förvärvade verksamheten, vilket har medfört att förvärvsanalysen ger upphov till immateriella tillgångar om 36,1 MSEK (i huvudsak kundrelationer (16,4 MSEK), mjukvara (10,2 MSEK) samt varumärken (9,5 MSEK). Goodwill i detta förvärv motiveras av att Proventis breddar Hypergenes kunderbjudande i Norden samt ger Hypergene en god möjlighet att snabbare nå en ny kundbas utanför Norden, framför allt i DACH-regionen. Goodwillen om 23 MSEK, i form av en skillnad mellan den överförda ersättningen och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna, förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill.

Transaktionskostnader relaterade till förvärvet av Proventis GmbH uppgick till 2 MSEK.	
<b>Förvärvets påverkan på koncernens kassaflöde</b>	<b>Proventis GmbH</b>
Kontant del av köpeskilling	-39 345 850
Avgår:	
Kassa (förvärvad)	10 470 940
<b>Nettokassautflöde</b>	<b>-28 874 910</b>

Under december månad bidrog Proventis GmbH med 2 750 KSEK till koncernens intäkter och 50 KSEK till koncernens resultat efter skatt. Om förvärvet hade skett i början av året skulle koncernens intäkter ha uppgått till 35 147 KSEK och resultat före skatt skulle uppgått till 323 KSEK.

**NOT 21 Transaktioner med närstående**

En förteckning av koncernens dotterföretag, vilka även är de företag som är närstående till moderföretaget, anges i Not 15 Koncernföretag. Alla transaktioner mellan Hypergene AB och dess dotterföretag har eliminerats i koncernredovisningen.

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not Not 5 Anställda och personalkostnader.

Under 2022 har Moderbolaget mottagit en faktura från Hypergene AS avseende ett marknadsbidrag om 6 KNOK (28 KNOK). Detta är bokfört i Moderbolaget Hypergene AB om 7 KSEK (29 KSEK). Moderbolaget har även mottagit två fakturor från Hypergene, filial Danmark avseende management fee om totalt 691 KDKK (-) som är bokfört i Moderbolaget Hypergene AB om 1 016 KSEK (-).

Med närstående till Hypergene AB räknas Monterro Technology Investment AB, som äger 58,67 procent i Hypergene AB, och dess dotterbolag. Det yttersta moderbolaget som har bestämmande inflytande är BFSL Investment AB. Inköp från dessa bolag uppgick under 2022 sammanlagt till 1 220 KSEK (1 012 KSEK) och försäljning uppgick till 64 KSEK (315 KSEK).

Monterro Technology Investments AB (moderbolag)	2022	2021
Försäljning av tjänster	-	18 180
Inköp av tjänster	-	485 295

Monterro Services AB (systerbolag Monterrokoncernen)	2022	2021
Försäljning av tjänster	64 440	-
Inköp av tjänster	1 220 619	320 099
Skuld på balansdagen	453 381	400 123

Monterro I AB (systerbolag Monterrokoncernen)	2022	2021
Försäljning av tjänster	-	12 120

Monterro Software Investments (systerbolag Monterrokoncernen)	2022	2021
Försäljning av tjänster	-	30 300

Outpost24 (systerbolag Monterrokoncernen)	2022	2021
Försäljning av tjänster	-	254 268
Inköp av tjänster	-	206 754

**Villkor**

Med närstående avses:

- Företag som direkt eller indirekt genom en eller flera mellanhänder utövar ett bestämmande inflytande över Hypergene AB.
- Fysiska personer som direkt eller indirekt innehar en sådan andel av rösterna i Hypergene som medför ett betydande inflytande i företaget samt nära familjemedlemmar till sådana enskilda personer.

Transaktioner mellan bolag inom koncernen sker på armlängs avstånd.

**NOT 22 Händelser efter balansdagen**

Inga väsentliga händelser, har inträffat efter balansdagen.

**NOT 23 Vinstdisposition**

Förslag till vinstdisposition  
Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Balanserat resultat	22 318 349
Årets resultat	5 017 849
	<b>27 336 198</b>

Disponeras så att:

Till aktieägare utdelas (0 SEK per aktie)	0
I ny räkning överföres	27 336 198
	<b>27 336 198</b>

**NOT 24 Kassaflödesanalys**

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

	Kassaflöden från finansiering		Icke-kassaflödespåverkande förändringar			
			Lösta leasingavtal	Förvärv	Omräkningsdifferenser	
	2022-01-01				2022-12-31	
Leasingskulder	33 494 478	-11 244 614	-614 276	5 175 105	87 609	26 898 302
<b>Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten</b>	<b>33 494 478</b>	<b>-11 244 614</b>	<b>-614 276</b>	<b>5 175 105</b>	<b>87 609</b>	<b>26 898 302</b>
	Kassaflöden från finansiering		Icke-kassaflödespåverkande förändringar			
	2021-01-01		Nya leasingavtal		2021-12-31	
Leasingskulder	35 172 644	-9 889 824	8 211 658		33 494 478	
<b>Summa skulder hänförliga till finansieringsverksamheten</b>	<b>35 172 644</b>	<b>-9 889 824</b>	<b>8 211 658</b>		<b>33 494 478</b>	

**NOT 25 Rättelse av fel**

Koncernen	2021-01-01	Omräknat 2021-01-01
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	24 028 202	24 028 202
Materiella anläggningstillgångar	37 910 729	37 910 729
Finansiella anläggningstillgångar	470 063	470 063
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>62 408 994</b>	<b>62 408 994</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Kundfordringar	40 128 828	40 128 828
Aktuella skattefordringar	1 983 659	1 983 659
Övriga fordringar	17 984	17 984
Förutbetalda kostnader	2 305 620	2 305 620
Avtalstillgångar	3 170 303	10 724 934
Likvida medel	48 974 009	48 974 009
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>96 580 403</b>	<b>104 135 034</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>158 989 397</b>	<b>166 544 028</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Summa eget kapital</b>	<b>20 447 087</b>	<b>26 445 464</b>
Långfristiga skulder		
Leasingskulder	27 485 657	27 485 657
Uppskjuten skatteskuld	-	1 556 254
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>27 485 657</b>	<b>29 041 911</b>
Kortfristiga skulder		
Leasingskulder	7 686 987	7 686 987
Leverantörsskulder	7 956 261	7 956 261
Övriga skulder	5 759 840	5 759 840
Upplupna kostnader	25 115 480	25 115 480
Avtalsskulder	64 538 085	64 538 085
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>111 056 653</b>	<b>111 056 653</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>158 989 397</b>	<b>166 544 028</b>

Moderbolaget	2021-01-01	Omräknat 2021-01-01
<b>TILLGÅNGAR</b>		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	24 028 202	24 028 202
Materiella anläggningstillgångar	4 255 256	4 255 256
Finansiella anläggningstillgångar	310 149	310 149
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>28 593 607</b>	<b>28 593 607</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
Kundfordringar	40 128 828	40 128 828
Aktuella skattefordringar	1 983 659	1 983 659
Övriga fordringar	17 984	17 984
Förutbetalda kostnader	5 644 316	5 644 316
Avtalstillgångar	3 170 303	10 724 934
Likvida medel	48 964 530	48 964 530
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>99 909 620</b>	<b>107 464 251</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>128 503 227</b>	<b>136 057 858</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Summa eget kapital</b>	<b>21 322 704</b>	<b>27 321 081</b>
Obeskattade reserver	3 810 858	3 810 858
Långfristiga skulder		
Uppskjuten skatteskuld	-	1 556 254
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>-</b>	<b>1 556 254</b>
Kortfristiga skulder		
Skulder till koncernföretag	142 875	142 875
Leverantörsskulder	7 834 386	7 834 386
Övriga skulder	5 738 840	5 738 840
Upplupna kostnader	25 115 479	25 115 479
Avtalsskulder	64 538 085	64 538 085
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>103 369 665</b>	<b>103 369 665</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>128 503 227</b>	<b>136 057 858</b>

Koncernen har vissa avtal som säljs som tjänst, men där mjukvaran installeras i kundens egna IT-miljö (on-prem). Koncernens tidigare bedömning har varit att dessa avtal består av ett kombinerat prestationsåtagande som inkluderar mjukvara, support och underhåll samt löpande uppdateringar. Bolaget har historiskt redovisat intäkter från denna tjänst linjärt över kontraktperioden.

Tolkningen av IFRS 15 har förtydligats sedan standarden implementerades 2018, och sedan Hypergene implementerade IFRS 2020. Till följd av detta har koncernen under året gjort en ny genomgång av dessa avtal, där man har kommit fram till att, i och med att mjukvaran installeras i kundens egna IT-miljö, så borde denna anses vara distinkt från övriga prestationsåtaganden.

Detta prestationsåtagande anses uppfyllt vid leveranstidpunkten och inte över tid, och borde redovisas vid leveranstidpunkten. Övriga prestationsåtaganden anses uppfylla över tid.

Till följd av genomgången har den totala effekten på Ingående balans 2021 framräknats, och justerats retroaktivt som rättelse av fel enligt nedan. Påverkan på koncernens rapport över finansiell ställning (i sammandrag).

**Påverkan på eget kapital i koncernen och Moderbolaget**

	2021-12-31	Omräknat 2021-01-01
Avtalstillgångar	7 776 261	7 554 631
<b>Totala tillgångar</b>	<b>7 776 261</b>	<b>7 554 631</b>
Uppskjuten skatteskuld	1 719 254	1 556 254
Avtalsskulder	-569 631	-
Totala skulder	1 149 623	1 556 254
<b>Netto påverkan på eget kapital</b>	<b>6 626 638</b>	<b>5 998 377</b>

**Påverkan på koncernens rapport över resultatet och moderföretagets resultaträkning**

	2021
Nettoomsättning	791 261
Skattekostnad	-163 000
Årets resultat	628 261

## Styrelsens försäkran

Malmö, den 24 april 2023

Thomas Bill  
Styrelseordförande

Per Engwall

Per Hidenius

Leif Bohlin

Anna Jennehov

Urban Bucht  
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 24 april 2023

Ernst & Young AB

Stefan Svensson  
Auktoriserad revisor

# Revisionsberättelse

## Till bolagsstämman i Hypergene AB, org.nr 556581-1840

### Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

#### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Hypergene AB för räkenskapsåret 2022. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 8-40 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningslagen och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

#### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 3-7. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en

grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Hypergene AB för räkenskapsåret 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsmed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

.....Kolumnbrytning.....

Som en del av en revision enligt god revisionsmed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Lund enligt datum för vår elektroniska underskrift

Ernst & Young AB  
Stefan Svensson  
Auktoriserad revisor

## Flerårsöversikt

MSEK om inget annat anges	2022	Omräknat 2021	2020	2019
Nettoomsättning	242,7	195,0	186,8	191,1
Nettoomsättningsstillväxt, %	25	4	-2	12
Återkommande intäkter	142,1	114,9	92,8	74,4
Återkommande intäkter/Nettoomsättning, %	59	59	50	39
Annual recurring revenue (ARR)	170,5	123,1	98,0	83,3
ARR-tillväxt, %	39	26	18	32
EBITDA	32,2	19,2	28,8	18,9
EBITDA, %	13	10	15	10
Justerad EBITDA	39,5	23,5	34,0	18,9
Justerad EBITDA, %	16	12	18	10
Rörelseresultat, EBIT	8,4	-0,3	12,6	6,0
Rörelseresultat, EBIT, %	4	0	7	3
Soliditet, %	22	16	13	9
Kassalikviditet, %	78	97	87	84
Genomsnittligt antal anställda	202	157	163	172
Nettoomsättning per anställd	1,2	1,2	1,1	1,1
Kassaflöde från löpande verksamhet	27,2	-7,0	41,4	31,4

## Definitioner

### Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

### Återkommande intäkter

Intäkter av årligen återkommande karaktär, avser abonnemangsentäkter, fasta förvaltningsintäkter samt support- och underhållsintäkter.

### Annual recurring revenue (ARR)

Kvartalets sista månads repetitiva intäkter omräknat till 12 månader. Nyckeltalet indikerar återkommande intäkter under de kommande 12 månaderna baserat på intäkter från befintliga kunder vid periodens utgång. Nyckeltalet är vidare väsentligt för att underlätta branschjämförelse.

### EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar.

### Justerad EBITDA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar exklusive jämförelsestörande poster.

### EBIT

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella anläggningstillgångar

### Soliditet

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

### Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive lager och pågående arbeten i procent av kortfristiga skulder.

### Genomsnittligt anställda

Medelantalet anställda under räkenskapsåret.

### Nettoomsättning per anställd

Anger rullande 12 månaders nettoomsättning i förhållande till genomsnittligt antalet anställda de senaste 12 månaderna.

### Kassaflöde från löpande verksamhet

Kassaflöde från den löpande verksamheten.



**Hypergene AB**  
Stora Varvsgatan 11 B  
211 74 Malmö  
+46 (0)40-661 10 00  
info@hypergene.se

The following documents were signed Monday, April 24, 2023



**Hypergene\_2022.pdf**

(3504206 byte)  
SHA-512: 60cf5ac86f7e61f600908b1acfe2297167b62  
6a76b4bf5c74d93b2f3dc58a5236ed7e292e7f92c84f8b  
573f53a05aa3f1fb95971f8a77e0a47d69c2f2e19627a

## Signatures

4/24/2023 6:59:23 PM (CET)



**Anna Sturesdotter Jennehov**

196408211081  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 7:34:35 PM (CET)



**Leif Bohlin**

196707156615  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 5:45:23 PM (CET)



**Per Gustaf Engwall**

197007254118  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 5:49:10 PM (CET)



**Per David Hidenius**

196610256270  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 10:24:53 PM (CET)



**Stefan Svensson**

196712203931  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 6:52:53 PM (CET)



**Urban Tore Bucht**

196512189017  
Signed with electronic ID (BankID)

4/24/2023 10:18:15 PM (CET)



**Thomas Bill Revland**

196501187535  
Signed with electronic ID (BankID)



Signature is certified by Assently



### Hypergene\_2022.pdf

Verify the integrity of this receipt by scanning the QR-code to the left.

You can also do this by visiting <https://app.assently.com/case/verify>

SHA-512:

e52b54098d8dc045ed81dcd30a5f016e0f54fb5f753fb3831ceadde49c40e860fb902c5521004d4099ebc158101ea17d1a29e8d4b40ea9a3849c8e4e3e9ddb3a



### About this receipt

This document has been electronically signed using Assently E-Sign in accordance with eIDAS, Regulation (EU) No 910/2014 of the European Parliament and of the Council. An electronic signature shall not be denied legal effect and admissibility as evidence in legal proceedings solely on the grounds that it is in an electronic form or that it does not meet the requirements for qualified electronic signatures. A qualified electronic signature shall have the equivalent legal effect of a handwritten signature. Assently E-Sign is provided by Assently AB, company registration number 556828-8442. Assently AB's Information Security Management System is certified according to ISO/IEC 27001:2013.