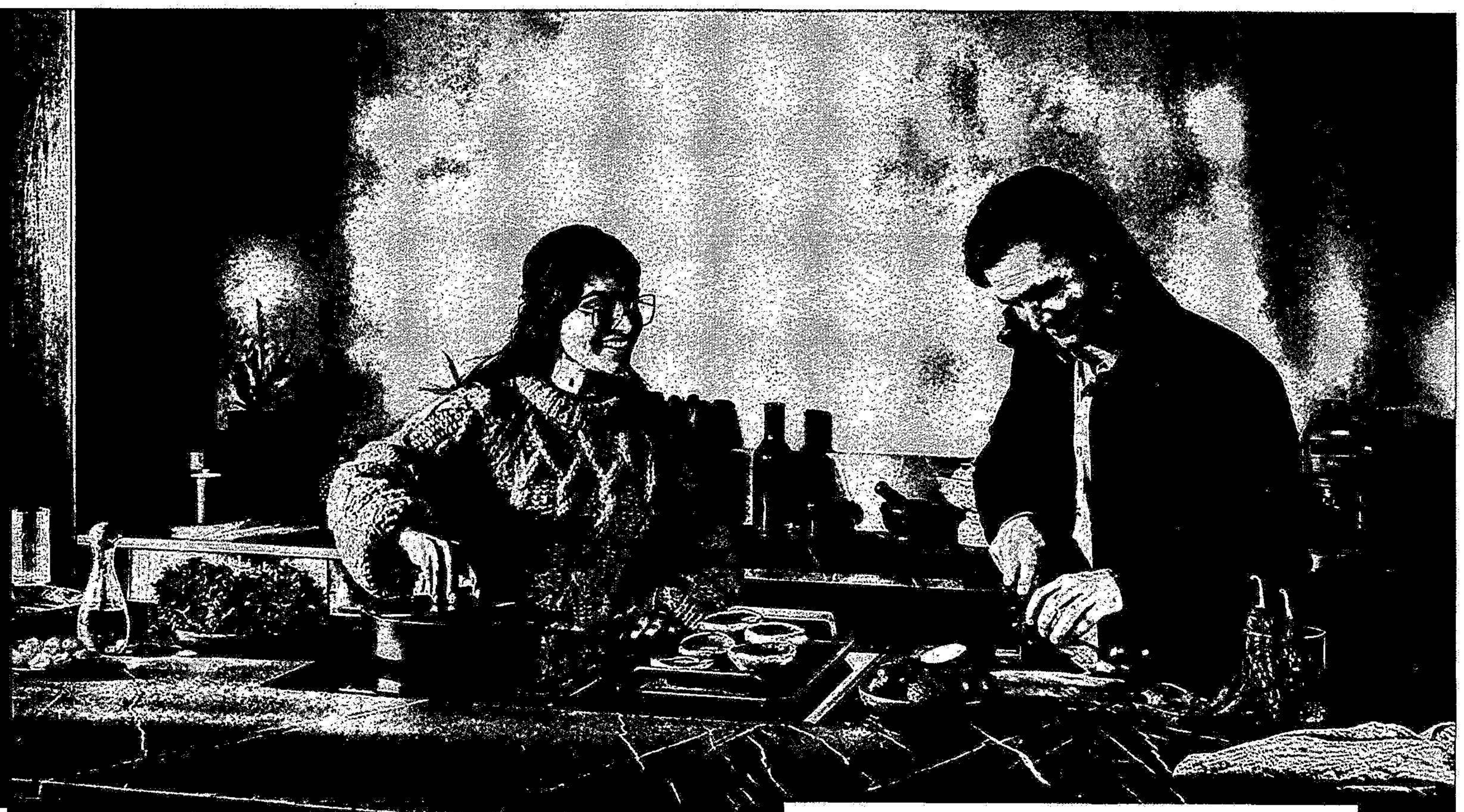


Undertecknad styrelseledamot i AB Electrolux intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen för moderbolaget samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen har fastställts på årsstämman den 27 mars 2024. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till hur förlusten ska disponeras.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen och övriga bifogade handlingar stämmer överens med originalen.

Stockholm den 25 april 2024

Jonas Samuelson

Electrolux Group

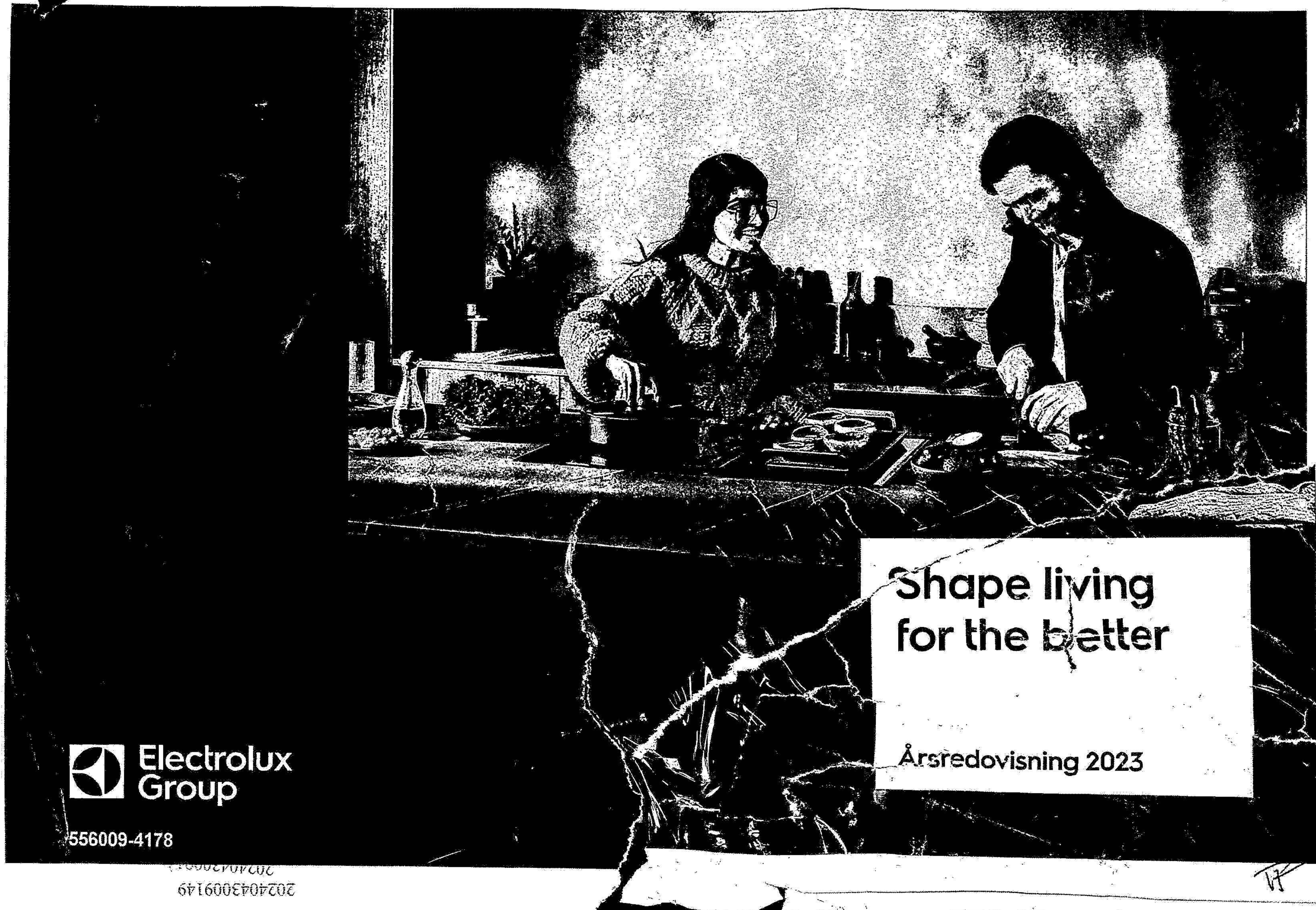
556009-4178

Shape living for the better

Årsredovisning 2023

20240430091148

20240430091449



Shape living for the better

Årsredovisning 2023

Electrolux Group

556009-4178

20240430091449

Förvaltningsberättelse

- Nettoomsättningen uppgick till 134 451 Mkr (134 880). Exklusive valutaomräkningseffekter minskade försäljningen med 4,3%.
- Rörelseresultatet uppgick till –2 988 Mkr (–215), motsvarande en marginal om –2,2% (–0,2). Exklusive engångsposter om –3 401 Mkr (–1 046), uppgick rörelseresultatet till 414 Mkr (831), motsvarande en marginal om 0,3% (0,6).
- Periodens resultat uppgick till –5 227 Mkr (–1 320), motsvarande –19,36 kr (–4,81) per aktie.
- Det operativa kassaflödet efter investeringar uppgick till –3 064 Mkr (–6 118).
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2023.

Nyckeltal

Mkr	2023	2022	Förändring, %
Nettoomsättning	134 451	134 880	–0
Försäljningstillväxt, %[1]	–4,3	–3,6	
Organisk tillväxt, %	–4,0	–2,8	
Avyttringar, %	–0,3	–0,8	
Förändringar av valutakurser, %	4,0	10,9	
Rörelseresultat[2]	–2 988	–215	n.m.
Rörelsemarginal, %	–2,2	–0,2	
Resultat efter finansiella poster	–5 111	–1 672	n.m.
Periodens resultat	–5 227	–1 320	n.m.
Resultat per aktie, kr[3]	–19,36	–4,81	n.m.
Operativt kassaflöde efter investeringar	3 064	–6 118	
Avkastning på nettotillgångar, %	–6,9	–0,6	
Kapitalomsättningshastighet, gånger/år	3,1	3,7	
Genomsnittligt antal anställda	45 452	50 769	
Nettoskuld/EBITDA	3,9	3,8	
Eget kapital per aktie, kr	41,75	60,92	
Utdelning per aktie, kr	–[4]	–	
Avkastning på eget kapital, %	–33,7	–7,0	

[1] Förändring av nettoomsättning exklusive valutaomräkningseffekter.
[2] Rörelseresultatet för 2023 inkluderade engångsposter om –3 401 Mkr (–1 046). Exklusive dessa poster, uppgick rörelseresultatet 2023 till 414 Mkr (831), motsvarande en marginal om 0,3% (0,6), se not 7.
[3] Beräknat på genomsnittligt antal aktier före utspädning och exklusive aktier ägda av Electrolux, uppgående till 270,0 (274,7) miljoner aktier för helåret.
[4] Enligt styrelsens förslag.
Not: n.m. (not meaningful) används när det berörda talet inte bedöms tillföra relevant information.

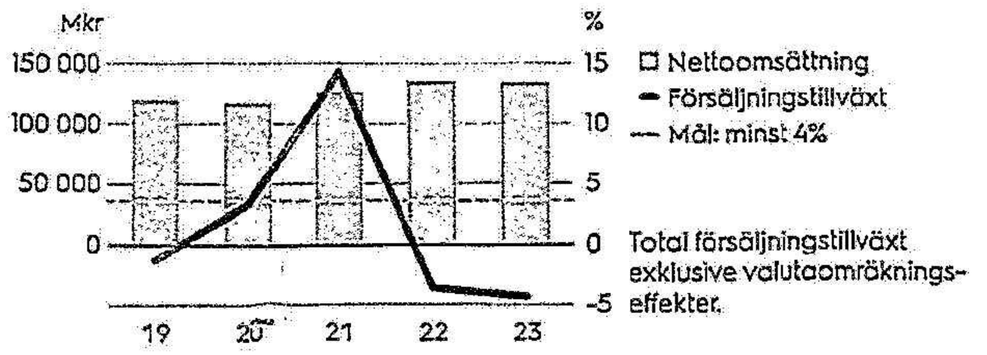
Nettoomsättning och resultat

- Nettoomsättningen minskade med 0,3%. Den organiska försäljningen minskade med 4,0% och avyttringar hade en negativ effekt om 0,3%. Detta kompenserades till stor del av en positiv valutaomräkningseffekt om 4,0%
- Rörelseresultatet uppgick till -2 988 Mkr (-215), motsvarande en marginal på -2,2% (-0,2).
- Exklusive engångsposter om -3 401 Mkr (-1 046), uppgick rörelseresultatet till 414 Mkr (831), motsvarande en marginal på 0,3% (0,6).
- Nedgången i rörelseresultatet exklusive engångsposter var främst drivet av lägre volymer på grund av den svagare marknadsefterfrågan, och intensifierad prispress i Nordamerika.
- Negativ valutautveckling kombinerat med kostnadsinflation från löner och energi hade en negativ inverkan på resultatet
- Pris hade en något positiv inverkan, främst som ett resultat av prishöjningar genomförda i länder med hög inflation, medan kampanjaktiviteter ökade markant jämfört med föregående år.
- Ett attraktivt produkterbjudande genererade en positiv mix trots det allmänna skiftet på marknaden mot lägre prissegment
- Programmet för kostnadsbesparingar för koncernen och omställning i Nordamerika resulterade i en positiv effekt om cirka 5,5 Mdr kr jämfört med föregående år.
- Periodens resultat uppgick till -5 227 Mkr (-1 320) motsvarande ett resultat per aktie på -19,36 kr (-4,81).

Nettoomsättning

Nettoomsättningen 2023 uppgick till 134 451 Mkr (134 880), en minskning med 0,3%. Valutaomräkningen hade en positiv effekt om 4,0%, den organiska försäljningen minskade med 4,0% och avyttringar, 0,3%, hade en negativ påverkan om 0,3%. Den organiska försäljningen gången var främst en följd av svaga marknadsförhållanden, försäljningsnedminskad köpkraft bland konsumenterna, vilka [illegible] hållanden med lägre volymer för koncernen. Pris var [illegible] något positivt ledde till betydligt av prishöjningar genomförda [illegible] år något positivt, främst på grund [illegible] i länder med hög inflation, medan kampanjaktiviteterna ökade betydligt jämfört med 2022, framförallt under andra halvåret av 2023. Trots det allmänna skiftet på marknaden mot lägre prissegment bidrog ett attraktivt produkterbjudande till en positiv mix. Försäljningen på eftermarknaden ökade något.

Försäljningstillväxt



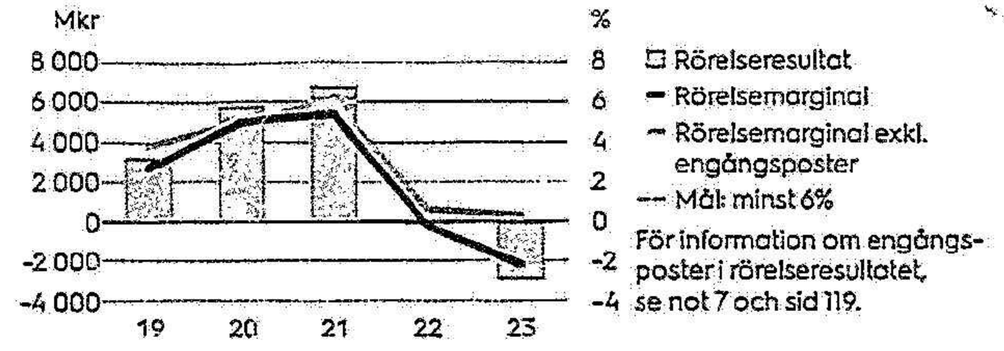
Rörelseresultat

Rörelseresultatet för 2023 uppgick till -2 988 Mkr (-215), motsvarande en marginal på -2,2% (-0,2). Rörelseresultatet inkluderade engångsposter om -3 401 Mkr främst avseende stängning och avyttringen av fabriken i Nyíregyháza i Ungern, en avsättning relaterad till ett konkurrensärende i Frankrike, omstruktureringskostnader för det utökade programmet för kostnadsbesparingar för koncernen och omställningsprogrammet i Nordamerika samt försäljningen av fabriken i Memphis, Tennesse, USA. För mer information, se not 7. Exklusive engångsposter, uppgick rörelseresultatet till 414 Mkr (831), motsvarande en marginal om 0,3% (0,6).

Resultatet påverkades negativt av lägre försäljningsvolymer till följd av den svagare marknadsefterfrågan och intensifierad prispress i Nordamerika. Negativa valutaeffekter samt kostnadsinflation från löner och energi hade också en negativ inverkan på resultatet. Mix var positiv för koncernen och gynnades av ett attraktivt produkterbjudande och fokus på kategorier med högre värde.

Programmet för kostnadsbesparingar för koncernen och omställning i Nordamerika, initierat mot slutet av 2022, resulterade i en positiv resultateffekt om cirka 5,5 Mdr kr jämfört med föregående år, från kostnadseffektivitet och minskade investeringar i innovation och marknadsföring sammantaget. Besparingarna var dock inte tillräckliga för att återställa resultatet i affärsområde Nordamerika givet rådande marknadsförutsättningar. I oktober 2023 presenterades förstärkta åtgärder för att reducera koncernes kostnader, inklusive ett än mer skärpt strategiskt fokus och förenklad organisationsstruktur. *För mer information om resultat per affärsområde, se sidorna 35-37.*

Rörelsemarginal



För information om engångsposter i rörelseresultatet, se not 7 och sid 119.

Finansiella mål är över en konjunkturcykel. För att underlätta jämförelse har det avvecklade affärsområdet Professionella Produkter exkluderats i ovanstående grafer.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -2 123 Mkr (-1 457). Förändringen var främst ett resultat av högre räntesatser och skuldnivåer.

Resultat efter finansiella poster

Resultatet efter finansiella poster uppgick till -5 111 Mkr (-1 672), motsvarande -3,8% (-1,2) av nettoomsättningen.

Skatt

Den totala skatten för 2023 uppgick till -116 Mkr (352), motsvarande en skattesats på -2,3% (21,0).

Periodens resultat och resultat per aktie

Periodens resultat uppgick till -5 227 Mkr (-1 320), motsvarande Periodens [illegible] 4,81) i resultat per aktie före utspädning. Periodens -19,36 kr (-[illegible]påverkades negativt av en nedskrivning relaterad till resultat [illegible]anska skattekrediter på 1 176 Mkr.
amerik-

Utveckling per affärsområde

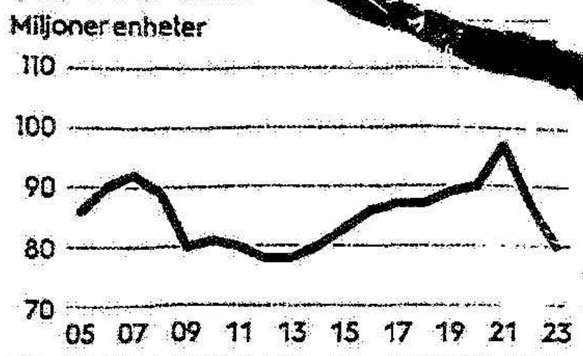
- Marknadsdrivet volymtapp i Europa.
- Betydande besparingar från omställningsprogrammet i Nordamerika. Hög prispress på marknaden resulterade i en nedgång i pris.
- Stark organisk tillväxt i Latinamerika kompenserade för betydande negativa valutaeffekter.
- Lägre volymer i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, drivet av lägre konsumentefterfrågan.

Översikt av marknadsefterfrågan

Konsumenternas efterfrågan på de flesta av Electroluxkoncernens huvudmarknader 2023 var negativt påverkad av hög allmän inflation, höjda räntenivåer och geopolitiska spänningar. Minskad köpkraft ledde till ett skifte bland fler konsumenter mot lägre prissegment. Kampanjaktiviteterna ökade betydligt jämfört med föregående år, till följd av lägre konsumentefterfrågan, upplösning av begränsningar i leveranskedjan och betydande skillnader i kostnader för insatsvaror mellan Europa och Nordamerika å ena sidan och vissa delar av Asien å den andra.

Marknadsefterfrågan på vitvaror i Europa, exklusive Ryssland, minskade med 9% under 2023, med en minskning på 9% i både Östeuropa och Västeuropa. Minskat bostadsbyggande och färre renoveringar påverkade särskilt efterfrågan inom kategorin inbyggnadsprodukter för kök. I USA förblev marknadsefterfrågan på vitvaror i linje med 2022 i volym, drivet av hög prispress. I Latinamerika bedöms den totala konsumentefterfrågan på vitvaror att ha minskat, drivet av Brasilien och Chile. I Argentina bedöms konsumentefterfrågan att ha ökat som ett resultat av höginflationsmiljön vilken drev upp privatkonsumtionen. I Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika bedöms konsumentefterfrågan på vitvaror ha minskat avsevärt, framför allt i Sydostasien och Australien, jämfört med en stark efterfrågan 2022.

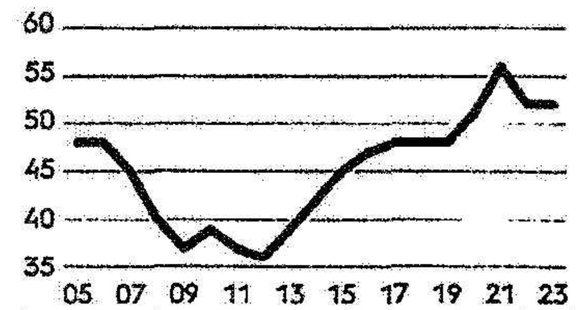
Vitvarumarknaden i Europa, marknadsvolym



Totalt såldes cirka 80 miljoner vitvaror i Europa under 2023.

Källa: Electrolux beräkning, från och med 2018 har volymerna i Östeuropa reviderats för att inkludera ytterligare källor. Beräkningen exkluderar Ryssland.

Vitvarumarknaden i USA, marknadsvolym



Totalt såldes cirka 52 miljoner vitvaror i USA under 2023.

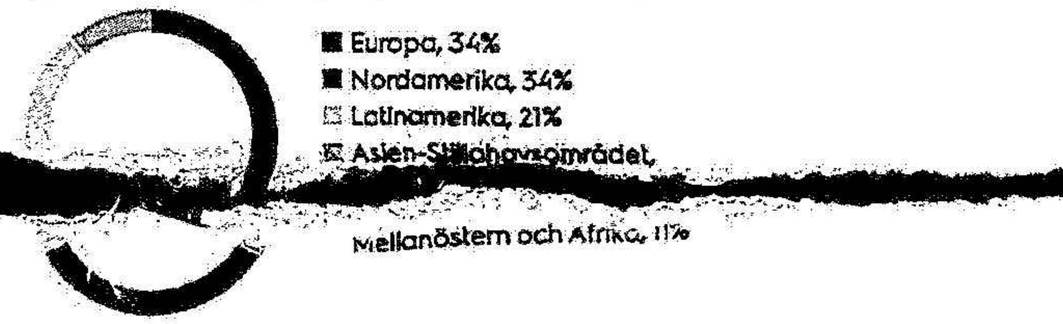
Källa: AHAM. Vitvaror inkluderar AHAM 6 (tvättmaskiner, torktumlare, diskmaskiner, kylskåp, frysar, spisar och ugnar) samt hällar.

För övriga marknader finns ingen heltäckande marknadsstatistik.

Affärsområden

Electrolux verksamhet är organiserad i fyra regionala affärsområden: Europa, Nordamerika, Latinamerika och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. Den 1 januari 2024 trädde en ny affärsområdesstruktur i kraft och affärsområdena Europa och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika bildade ett regionalt affärsområde. Koncernens verksamhet inkluderar vitvaror för konsumenter, till exempel kylskåp, frysar, spisar, torktumlare, tvätt- och diskmaskiner, utrustning för luftkonditionering och mikrovågsugnar. Andra viktiga försäljningsområden för Electrolux är dammsugarprodukter, värmepumpar, små hushållsapparater, tillbehör och service.

Andel av försäljningen per affärsområde



Finansiell översikt per affärsområde

Mkr	2023	2022	Förändring, %
Nettoomsättning	134 451	134 880	-0
Rörelseresultat			
Europa	-1 602	683	n.m.
Nordamerika	-2 341	-2 394	2
Latinamerika	1 624	1 058	53
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	460	1 308	-65
Koncerngemensamma kostnader etc.	-1 129	-870	-30
Totalt koncernen	**-2 988**	**-215**	**n.m.**
Rörelsemarginal, %	-2,2	-0,2	
Rörelsemarginal exkl. engångsposter, %[1]	0,3	0,6	

[1] För mer information om engångsposter, se not 7.
Not: n.m. (not meaningful) används när det berörda talet inte bedöms tillföra relevant information.

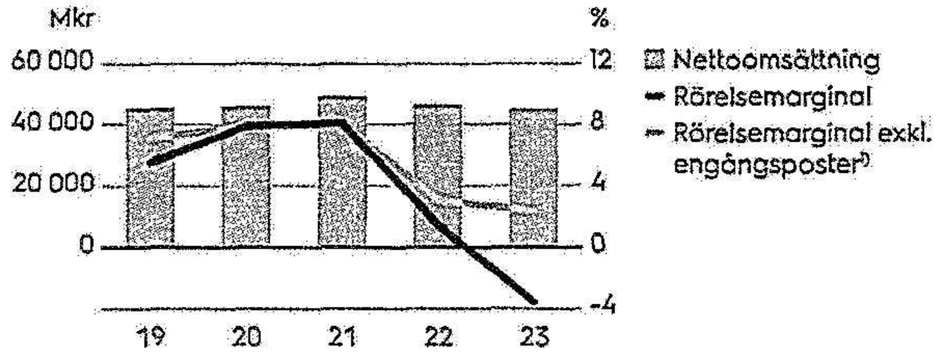
Europa

Marknadsefterfrågan i Europa, exklusive Ryssland, minskade med 9% under 2023. Östeuropa och Västeuropa minskade med 9%. Affärsområdet redovisade en försäljningsnedgång på 7,8% under 2023, driven av lägre volymer inom alla produktkategorier, vilket främst berodde på sjunkande konsumentefterfrågan. Inbyggnadsprodukter för kök påverkades särskilt, vilket är en nyckelkategori för affärsområdet. Pris var positivt, i första hand på grund av listprishöjningar som genomfördes föregående år, vilka delvis motverkades av ökade kampanjaktiviteter. Mix var positiv.

Rörelseresultatet och marginalen minskade jämfört med föregående år, huvudsakligen på grund av lägre volymer. Pris kompenserade för den negativa effekten från externa faktorer, som drevs av kostnadsinflation från energi och löner. Programmet för kost-

nadsbesparingar för koncernen, som initierades mot slutet av 2022, bidrog positivt till resultatet. Engångsposter på -2 705 Mkr (-774) var inkluderade i resultatet, huvudsakligen relaterade till att produktionen i fabriken i Nyíregyháza i Ungern upphört och fabriken avyttrats, en avsättning relaterad till ett konkurrensärende i Frankrike och en omstruktureringskostnad för det utökade programmet för kostnadsbesparingar för koncernen, se not 7.

Europa, Nettoomsättning och rörelsemarginal



Europa, Nyckeltal

Mkr	2023	2022
Nettoomsättning	45 349	46 573
Organisk tillväxt, %	-7,8	-8,6
Förvärv, %	–	0,1
Avyttringar, %	-1,0	-2,2
Rörelseresultat	-1 602	683
Rörelsemarginal, %	-3,5	1,5
Rörelsemarginal, exkl. engångsposter, %¹⁾	2,4	3,1
Nettotillgångar	3 783	5 768
Avkastning på nettotillgångar, %	-25,2	15,1
Investeringar	2 491	3 310
Genomsnittligt antal anställda	16 393	18 250

¹⁾ För information om engångsposter, se not 7 och sidan 119.

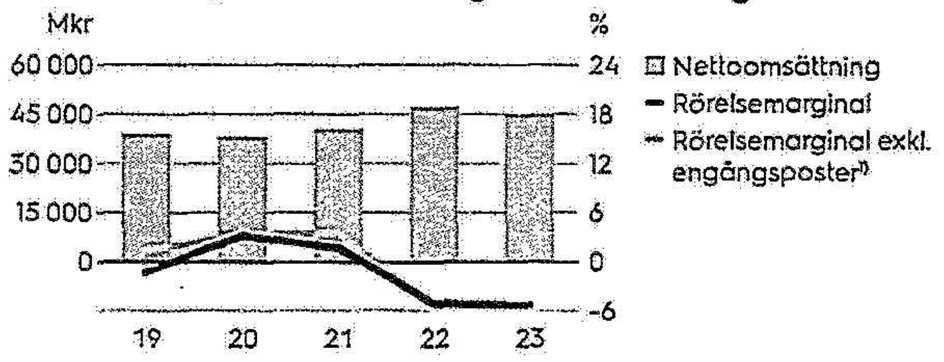
Nordamerika

Marknadsefterfrågan på vitvaror i USA och marknadsefterfrågan på samtliga vitvaror, inklusive utrustning för luftkonditionering och mikrovågsugnar var in linje med 2022 i volym, drivet av hög prispress.

Affärsområdet redovisade en organisk försäljningsnedgång på 8,4%. Hög prispress på marknaden ledde inte bara till en nedgång i pris utan också till lägre volymer, eftersom affärsområdet hade en selektiv hållning till kampanjer. Under året flyttades tillverkningen av spisar och ugnar i Springfield från den äldre anläggningen till den nya, vilket påverkade tillgången på produkter.

Rörelseresultatet var negativt. Detta var främst ett resultat av den organiska försäljningsminskningen, i första hand driven av prispress men också på grund av lägre volymer. Strategin med fokus på tillväxt i utvalda kategorier med högre värde resulterade i en positiv mix vilket möjliggjorts av investeringarna i ny, innovativ och modulär produktarkitektur. Programmet för omställning i Nordamerika, som initierades mot slutet av 2022, gav betydande besparingar under 2023. Detta var dock inte tillräckligt för att återställa resultatet givet rådande marknadsförutsättningar. Stängningen av den äldre anläggningen i Springfield bidrog även till temporärt högre kostnader. Effekten av externa faktorer på resultatet var negativt, drivet av valuta. Engångsposter på 148 Mkr (241) var inkluderade i rörelseresultatet, relaterade till en omstruktureringskostnad för det utökade programmet för kostnadsbesparingar för koncernen och omställningsprogrammet i Nordamerika samt försäljning av fabriken i Memphis, Tennessee, USA, se not 7.

Nordamerika, Nettoomsättning och rörelsemarginal



Nordamerika, Nyckeltal

Mkr	2023	2022
Nettoomsättning	45 072	47 021
Organisk tillväxt, %	-8,4	-0,9
Rörelseresultat	-2 341	-2 394
Rörelsemarginal, %	-5,2	-5,1
Rörelsemarginal, exkl. engångsposter, %¹⁾	-5,5	-5,6
Nettotillgångar	11 593	11 854
Avkastning på nettotillgångar, %	-18,2	-20,5
Investeringar	1 292	1 738
Genomsnittligt antal anställda	10 887	12 995

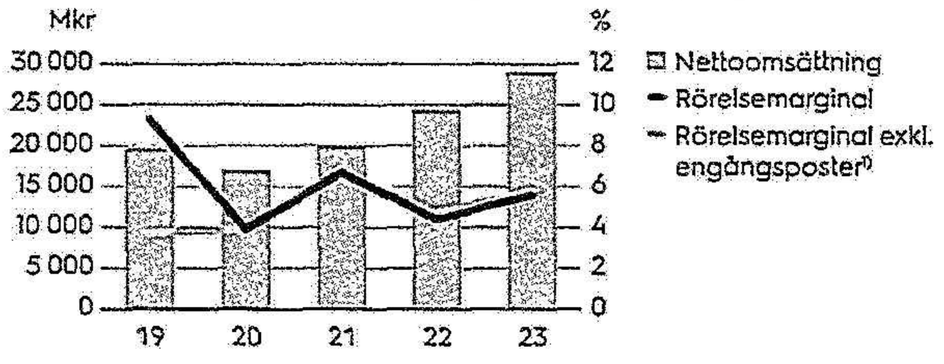
¹⁾ För information om engångsposter, se not 7 och sidan 119.

Latinamerika

Den sammantagna konsumentefterfrågan på vitvaror i Latinamerika under 2023 bedöms ha minskat. I Chile och Brasilien bedöms efterfrågan ha minskat, medan efterfrågan bedöms ha ökat i Argentina. Affärsområdet redovisade en organisk försäljningstillväxt på 15,2% under 2023, främst drivet av högre volymer i Brasilien. Valutarelaterade prisjusteringar i Argentina påverkade försäljningen positivt, medan betydligt ökad kampanjaktivitet hade en negativ inverkan på andra marknader. Väl mottagna produktlanseringar bidrog till en gynnsam mix och försäljningen på eftermarknaden utvecklades starkt.

Rörelseresultatet och marginalen ökade jämfört med föregående år, drivet av den starka volymutvecklingen. Proaktiva prishöjningar i Argentina begränsade effekterna av den kraftigt negativa valutautvecklingen, främst relaterad till deprecieringen av den argentinska peson, framför allt efter den kraftiga devalveringen i december. Programmet för kostnadsbesparingar för koncernen, som initierades mot slutet av 2022, bidrog positivt till resultatet. Investeringarna ökade för att stärka varumärkena och direktkontakten med konsumenter. En engångspost på -51 Mkr (-80) var inkluderad i rörelseresultatet, relaterad till en omstruktureringskostnad för det utökade programmet för kostnadsbesparingar för koncernen, se not 7.

Latinamerika, Nettoomsättning och rörelsemarginal



Latinamerika, Nyckeltal

Mkr	2023	2022
Nettoomsättning	28 920	24 303
Organisk tillväxt, %	15,2	4,2
Rörelseresultat	1 624	1 058
Rörelsemarginal, %	5,6	4,4
Rörelsemarginal, exkl. engångsposter, %¹⁾	5,8	4,7
Nettotillgångar	7 841	8 724
Avkastning på nettotillgångar, %	18,6	13,1
Investeringar	699	979
Genomsnittligt antal anställda	8 459	9 571

¹⁾ För information om engångsposter, se not 7 och sidan 119.

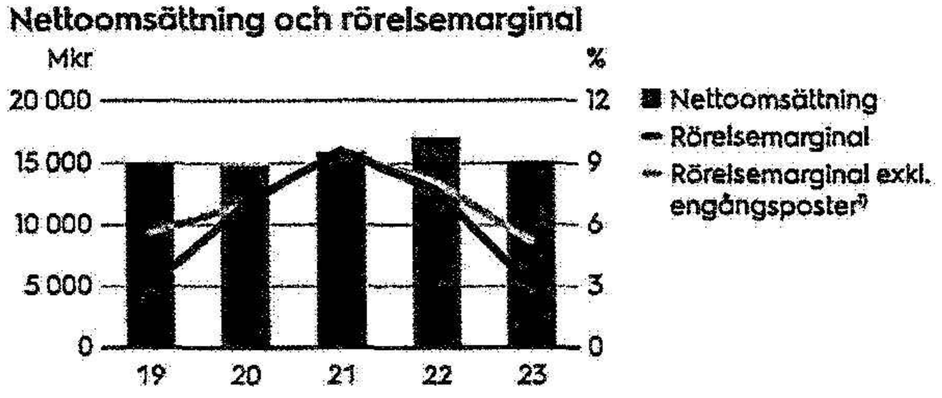
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

Konsumenternas efterfrågan i regionen bedöms ha minskat avsevärt under 2023, framför allt i Sydostasien och Australien, jämfört med en stark efterfrågan under 2022.

Affärsområdet redovisade en organisk försäljningsminskning om 8,4%. Detta var drivet av lägre volymer, främst på grund av en svagare konsumentefterfrågan. Prisökningar som genomförts i höginflationsländer genererade en positiv prisutveckling, även om den delvis motverkades av ökad kampanjaktivitet på andra marknader.

Rörelseresultatet och marginalen minskade jämfört med föregående år på grund av lägre volymer medan en negativ valutautveckling kompenserades av pris. Mix var något negativ. Programmet för kostnadsbesparingar för koncernen, som initierades mot slutet av 2022, bidrog positivt till resultatet. En engångspost på -323 Mkr (-66) var inkluderad i rörelseresultatet, relaterad till en omstruktureringskostnad för det utökade programmet för kostnadsbesparingar för koncernen, se not 7.

Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, Nettoomsättning och rörelsemarginal



Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, Nyckeltal

Mkr	2023	2022
Nettoomsättning	15 109	16 984
Organisk tillväxt, %	-8,4	-0,5
Rörelseresultat	460	1 308
Rörelsemarginal, %	3,0	7,7
Rörelsemarginal, exkl. engångsposter, %¹⁾	5,2	8,1
Nettotillgångar	5 471	6 370
Avkastning på nettotillgångar, %	7,2	21,9
Investeringar	651	850
Genomsnittligt antal anställda	7 704	8 040

¹⁾ För information om engångsposter, se not 7 och sidan 119.

Övriga fakta

Förändringar i koncernledningen under 2023

Som av del av omorganisationen av Electrolux Group genomfördes följande förändringar i koncernledningen med effekt från den 1 november 2023.

Befintliga koncernledningsmedlemmen Anna Ohlsson-Leijon utsågs till vice verkställande direktör och chef för det sammanslagna affärsområdet Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. Dan Arler tillträdde som chef för produktlinje Taste, Ian Banes tillträdde som chef för produktlinje Care och Elena Breda tillträdde som chef för globala funktionen Technology & Sustainability. Befintliga koncernledningsmedlemmen Therese Friberg utsågs till chef för den sammanslagna globala funktionen Finance, Legal & IT. Carsten Franke kvarstår som chef för globala funktionen Operations och Lars Worsøe Petersen kvarstår som chef för globala funktionen People & Communications. Ola Nilsson lämnade som chef för organisationsområdet Consumer Experience & Product Lines.

Den 1 januari 2024 trädde den nya affärsområdesstrukturen i kraft och affärsområdena Europa och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika bildade ett regionalt affärsområde under ledning av Anna Ohlsson-Leijon. Chris Braam lämnade som chef för affärsområde Europa och Adam Cich lämnade som chef för affärsområde Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, men båda kvarstår i andra roller i den nya organisationen för affärsområde Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. De övriga två regionala affärsområdena, Nordamerika som leds av Ricardo Cons och Latinamerika som leds av Leandro Jasiocha, kvarstår.

Lagstadgad hållbarhetsrapport

För hållbarhetsrelaterad information, se Lagstadgad hållbarhetsrapport på sidorna 49-50 och 58-68. Den lagstadgade hållbarhetsrapporten har upprättats i enlighet med upplysningskraven i Årsredovisningslagen, kapitel 6, paragraf 11.

Asbestmål i USA

Koncernen är involverad i pågående rättsprocesser i USA avseende asbest. Nästan alla målen hänför sig till externt inköpta komponenter som använts i industriella produkter tillverkade före tidigt 1970-tal i verksamheter som inte längre ägs av Electrolux. Målen involverar käranden som framställt likartade krav mot ett flertal andra bolag som inte ingår i Electrolux-koncernen.

Per den 31 december 2023 uppgick antalet pågående mål till 3 625 (3 365) med totalt cirka 3 630 (cirka 3 371) käranden. Under 2023 tillkom 1 161 nya mål med cirka 1 161 käranden och 901 mål med cirka 902 käranden avfördes.

Det avtal som koncernen år 2007 träffade med vissa försäkringsbolag är fortfarande i kraft. Enligt avtalet ska försäkringsbolagen ersätta koncernen för en del av kostnaderna för vissa asbestrelaterade stämningar. Avtalet kan sägas upp med en uppsägningstid om 60 dagar. I en sådan situation skulle parterna återgå till de rättigheter och skyldigheter de har under berörda försäkringar.

Ytterligare stämningar mot Electrolux förväntas. Det är inte möjligt att förutsäga antalet framtida mål.

Utgången av asbestkrav är svår att förutse och Electrolux kan inte lämna någon försäkran om att utgången av denna typ av krav inte kan komma att ha en väsentligt negativ inverkan på verksamheten eller framtida resultat.

För information om vissa andra rättsliga processer, se not 25 Eventualförpliktelser.

Finansiell ställning

- Den finansiella nettoskulden uppgick till 20 871 Mkr (19 828).
- Nettoskuld/EBITDA var 3,9 (3,8).
- Soliditeten uppgick till 10,8% (15,0).
- Avkastningen på nettotillgångar var -6,9% (-0,6).

Rörelsekapital och nettotillgångar
Per den 31 december 2023 uppgick rörelsekapitalet till -16 925 Mkr (-13 731), motsvarande -13,2% (-9,9) av den annualiserade nettoomsättningen. Operativt rörelsekapital uppgick till 5 809 Mkr (7 504), motsvarande 4,5% (5,4) av den annualiserade nettoomsättningen.

De genomsnittliga nettotillgångarna uppgick till 43 401 Mkr (36 684), motsvarande 32,3% (27,2) av den annualiserade nettoomsättningen.

Avkastningen på nettotillgångar var -6,9% (-0,6).

Likvida medel
Per den 31 december 2023 uppgick likvida medel, exklusive kortfristiga kreditfaciliteter, till 15 669 Mkr (17 800). Per den 31 december 2023 hade Electroluxkoncernen en outnyttjad garanterad hållbarhetslänkad facilitet som kan nyttjas i flera valutor på 1 000 miljoner euro, cirka 11 100 Mkr, som förfaller 2028, samt två outnyttjade garanterade kreditfaciliteter om 3 000 Mkr vardera, som förfaller 2025.

Rörelsekapital och nettotillgångar

Mkr	31 dec. 2023	% av nettoomsättning[1]	31 dec. 2022	% av nettoomsättning[1]
Varulager	19 965	15,6	24 374	17,7
Kundfordringar	22 247	17,4	21 487	15,6
Leverantörsskulder	-36 402	-28,5	-38 357	-27,8
Operativt rörelsekapital	**5 809**	**4,5**	**7 504**	**5,4**
Avsättningar	-10 730		-8 693	
Förutbetalda och upplupna intäkter och kostnader	-11 302		-12 567	
Skatt och övriga tillgångar och skulder	-702		24	
Rörelsekapital	**-16 925**	**-13,2**	**-13 731**	**-9,9**
Materiella anläggningstillgångar, ägda	28 730		29 876	
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	4 337		3 906	
Goodwill	6 579		7 081	
Övriga anläggningstillgångar	7 086		6 224	
Uppskjutna skatteskulder och tillgångar	7 694		6 940	
Nettotillgångar	**37 500**	**29,4**	**40 297**	**29,2**
Annualiserad nettoomsättning[2]	127 750		138 040	
Genomsnittliga nettotillgångar	43 401	32,3	36 684	27,2
Annualiserad nettoomsättning[3]	134 451		134 880	
Avkastning på nettotillgångar, %	-6,9		-0,6	

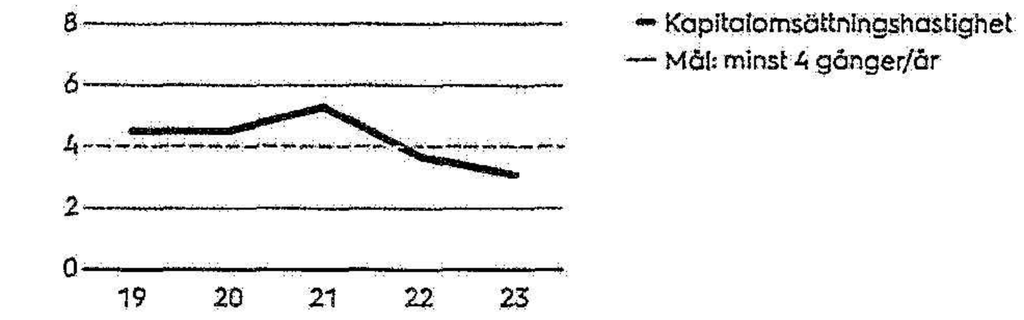
[1] Annualiserad, se sidan 121 för definition.
[2] Beräknad till balansdagskurs.
[3] Beräknad till genomsnittskurs.

Likviditetsprofil

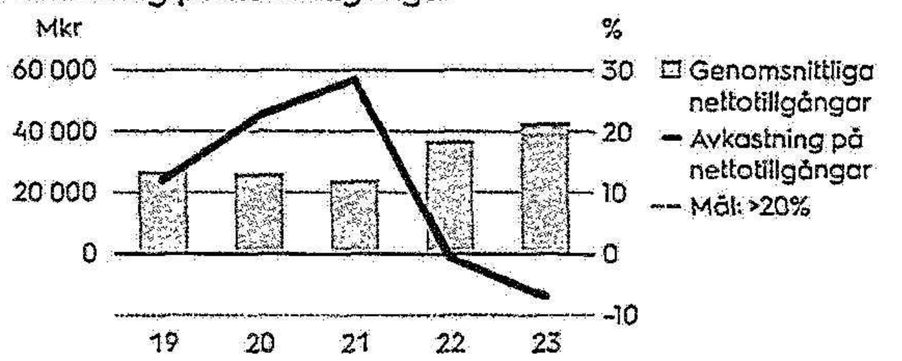
Mkr	31 dec. 2023	31 dec. 2022
Likvida medel	15 669	17 800
% av annualiserad nettoomsättning[1]	25,6	24,9
Nettolikviditet	7 744	8 724
Räntebindningstid, dagar	7	13
Effektiv årlig avkastning, %	3,0	0,8

[1] Likvida medel i relation till nettoomsättning, se sidan 121 för definition.
För mer information om likviditetsprofilen, se not 18.

Kapitalomsättningshastighet
Gånger/år



Avkastning på nettotillgångar



Finansiella mål är över en konjunkturcykel. För att underlätta jämförelse har det avvecklade affärsområdet Professionella Produkter exkluderats i ovanstående grafer.

Nettoskuld

Per den 31 december 2023 hade Electrolux en finansiell nettoskuld (exklusive leasingskulder och pensionsavsättningar) om 20 871 Mkr, jämfört med en finansiell nettoskuld om 19 828 Mkr per den 31 december 2022. Nettoavsättningarna för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till 670 Mkr (-245) och leasingskulder uppgick till 4 685 Mkr (4 264) per den 31 december 2023. Den totala nettoskulden uppgick till 26 226 Mkr, en ökning med 2 378 Mkr jämfört med 23 848 Mkr per den 31 december 2022.

Långfristiga lån och kortfristig del av långsiktiga lån uppgick per den 31 december 2023 till 33 276 Mkr med en genomsnittlig löptid på 3,5 år, jämfört med 31 343 Mkr och 4,0 år vid utgången av 2022. Under 2024 förfaller långfristiga lån om cirka 4,5 Mdr kr till betalning.

Koncernen har som målsättning att långfristiga skulders genomsnittliga tid till förfall inte ska understiga två år samt ha en jämnt fördelad förfalloprofil och en genomsnittlig räntebindningstid på mellan noll och tre år. Högst 8 000 Mkr av den långfristiga upplåningen får förfalla inom en 6-månadersperiod. Vid årsslutet 2023 var maximalt förfall av långfristiga lån 7 548 Mkr inom en given framtida 6-månadersperiod. Den genomsnittliga räntebindningstiden för den långfristiga upplåningen uppgick vid årsskiftet till 2,3 år (2,3).

Den genomsnittliga räntesatsen för koncernens totala räntebärande lån uppgick vid årsskiftet till 4,4% (3,4).

Skuldsättningsgrad och soliditet

Nettoskuld/EBITDA uppgick till 3,9 (3,8) och skuldsättningsgraden uppgick till 2,33 (1,45). Soliditeten uppgick till 10,8% (15,0).

Eget kapital och avkastning på eget kapital

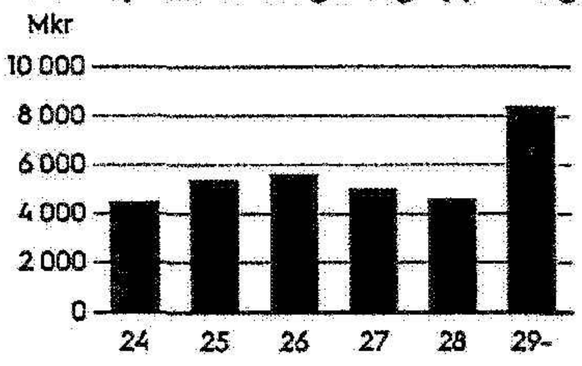
Eget kapital uppgick per den 31 december 2023 till 11 274 Mkr (16 449), vilket motsvarar 41,75 kr (60,92) per aktie. Avkastningen på eget kapital uppgick till -33,7% (-7,0).

Nettoskuld

Mkr	31 dec. 2023	31 dec. 2022
Kortfristiga lån	2 864	5 732
Kortfristig del av långfristiga lån	4 476	2 605
Kundfordringar med regressrätt	48	40
Kortfristig upplåning	**7 388**	**8 377**
Finansiella derivatskulder	253	445
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	285	254
Total kortfristig upplåning	**7 925**	**9 076**
Långfristig upplåning	**28 800**	**28 738**
Total upplåning[1]	**36 725**	**37 813**
Långfristiga finansiella tillgångar	185	185
Kassa och bank	15 331	17 559
Kortfristiga placeringar	167	168
Finansiella derivattillgångar	155	51
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	17	21
Likvida medel	**15 669**	**17 800**
Finansiell nettoskuld	**20 871**	**19 828**
Leasingskulder	4 685	4 264
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	670	-245
Nettoskuld	**26 226**	**23 848**
Nettoskuld/EBITDA	3,9	3,8
Skuldsättningsgrad	2,33	1,45
Totalt eget kapital	**11 274**	**16 449**
Eget kapital per aktie, kr	41,75	60,92
Avkastning på eget kapital, %	-33,7	-7,0
Soliditet, %	10,8	15,0

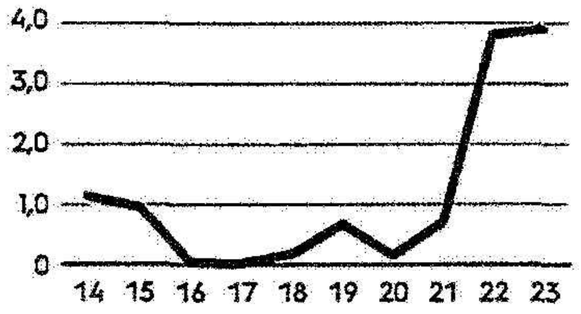
[1] Varav räntebärande lån om 36 140 Mkr per den 31 december 2023 och 37 075 Mkr per den 31 december 2022.

Förfalloprofil för långfristig upplåning

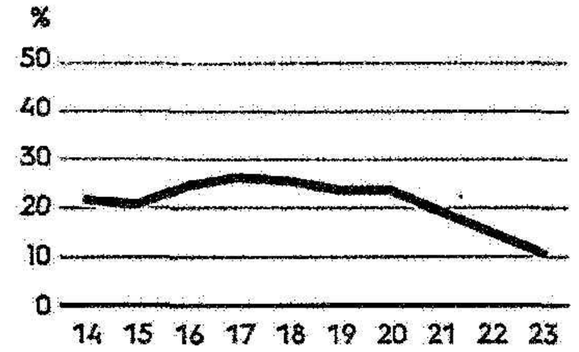


Under 2024 kommer långfristiga lån uppgående till cirka 4,5 Mdr kr att förfalla till betalning. För mer information om upplåning, se not 2 och 18.

Nettoskuld/EBITDA



Soliditet



Rating

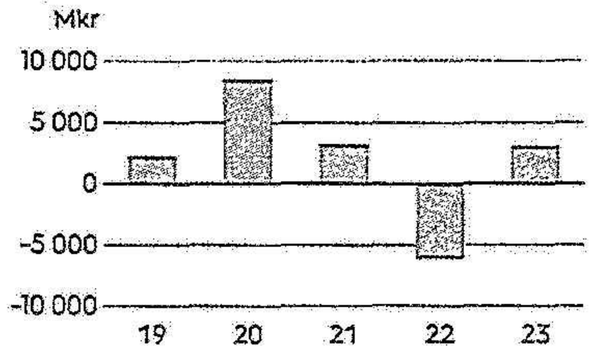
Electrolux har så kallad Investment Grade-rating från S&P Global Ratings med kreditvärderingen BBB med stabil framtidsutsikt.

	Långfristig upplåning	Framtidsutsikt	Kortfristig upplåning	Kortfristig upplåning, Norden
S&P Global Ratings	BBB	Stabil	A-2	K-2

Kassaflöde

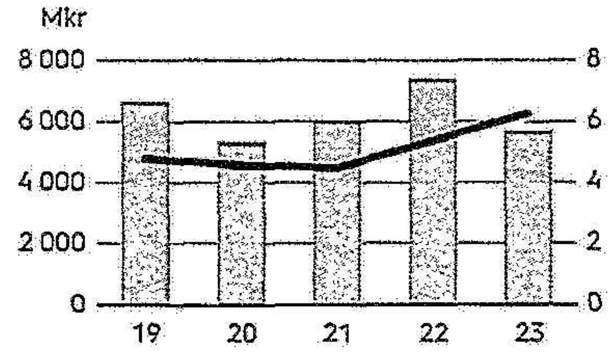
- Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 3 064 Mkr (-6 118).
- Investeringar uppgick till 5 699 Mkr (7 389).
- Satsningar på forskning och utveckling uppgick till 3,4% (3,4) av nettoomsättningen.

Operativt kassaflöde efter investeringar



Operativt kassaflöde efter investeringar för 2023 uppgick till 3 064 Mkr (-6 118).

Investeringar



Investeringarna för 2023, inklusive investeringar i produktutveckling och mjukvaror, uppgick till 5 699 Mkr (7 389).

För att underlätta jämförelse har det avvecklade affärsområdet Professionella Produkter exkluderats i ovanstående grafer.

Operativt kassaflöde efter investeringar
Operativt kassaflöde efter investeringar 2023 uppgick till 3 064 Mkr (-6 118). Jämförelsen mot föregående år reflekterar minskade lagernivåer efter ökningen under 2022 som orsakades av obalanser i leveranskedjan och logistikbegränsningar. Därutöver påverkade en lägre investeringsnivå kassaflödet positivt.

Kassaflöde

Mkr	2023	2022
Rörelseresultat justerat för ej kassaflödespåverkande poster[1]	6 825	6 845
Förändring av rörelsekapital	597	-6 367
Operativt kassaflöde	7 422	478
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-5 699	-7 389
Förändringar i övriga investeringar	1 341	793
Operativt kassaflöde efter investeringar	-3 064	-6 118
Förvärv och avyttringar av verksamheter	–	-366
Operativt kassaflöde efter strukturåtgärder	-3 064	-6 484
Betalda finansiella poster, netto[2]	-2 039	-1 238
Betald skatt	-1 380	-1 514
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	-355	-9 236
Utbetalning av leasingskulder	-1 111	-960
Utdelning	–	-2 521
Återköp av aktier	–	-2 138
Aktierelaterade ersättningar	17	-217
Periodens kassaflöde exklusive förändring av lån och kortfristiga placeringar	-1 449	-15 073

[1] Rörelseresultat justerat för avskrivningar och övriga ej kassapåverkande poster.
[2] Erhållna räntor och liknande poster 392 Mkr (71), betalda räntor och liknande poster -2 349 Mkr (-1 206) och andra betalda finansiella poster -82 Mkr (-103).

Investeringar
Investeringar i materiella anläggningstillgångar under 2023 uppgick till 4 069 Mkr (5 649). Investeringarna avsåg främst nya produkter och produktarkitekturer, effektiviseringar inom tillverkningen, inklusive automatisering och modularisering. Totala investeringar inklusive investeringar i produktutveckling och mjukvaror uppgick till 5 699 Mkr (7 389), motsvarande 4,2% (5,5) av nettoomsättningen.

Investeringar per affärsområde

Mkr	2023	2022
Europa	2 491	3 310
% av nettoomsättningen	5,5	7,1
Nordamerika	1 292	1 738
% av nettoomsättningen	2,9	3,7
Latinamerika	699	979
% av nettoomsättningen	2,4	4,0
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	651	850
% av nettoomsättningen	4,3	5,0
Övrigt	566	512
Total	5 699	7 389
% av nettoomsättningen	4,2	5,5

Utgifter för forskning och utveckling
Utgifter för forskning och utveckling 2023, inklusive aktiveringar om 602 Mkr (740), uppgick till 4 514 Mkr (4 640), motsvarande 3,4% (3,4) av nettoomsättningen.

20240430091153

Aktieinformation och ägande

Aktiekursens utveckling[1]
Electrolux-aktien är noterad på Nasdaq Stockholm, Sverige. Electrolux B-aktie gick ned med 25% under 2023, vilket var svagare än svenskt marknadsindex för OMX Stockholm, som steg med 15% under samma period. Öppningskursen för Electrolux B-aktie 2023 var 141,86 kr. Högsta stängningskurs under året, 173,70 kr, noterades den 3 maj medan den lägsta stängningskursen var 90,00 kr, den 27 oktober. Slutkursen för B-aktien vid årsskiftet 2023 noterades till 108,10 kr.

Den totala avkastningen för aktieägarna under året var -25%. Den genomsnittliga årliga totalavkastningen på en placering i Electrolux B-aktier har under de senaste tio åren varit 1,8%. Motsvarande avkastning för OMX Stockholm Return Index var 11,3%.

Aktiekapital och ägarstruktur
AB Electrolux aktiekapital uppgick per den 31 december 2023 till cirka 1 545 Mkr, motsvarande 283 077 393 aktier. Aktiekapitalet i Electrolux består av A-aktier och B-aktier. En A-aktie berättigar till en röst och en B-aktie till en tiondels röst. Samtliga aktier medför samma rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst och berättigar till lika stor utdelning. I enlighet med den svenska aktiebolagslagen föreskriver Electrolux bolagsordning dessutom att vissa särskilda rättigheter tillkommer innehavare av aktier av olika slag om bolaget skulle ge ut nya aktier och vissa andra instrument.

I enlighet med AB Electrolux bolagsordning har ägare av A-aktier rätt att omvandla dessa till B-aktier. Syftet med omvandlingsklausulen är att ge innehavare av A-aktier möjlighet att uppnå förbättrad likviditet i sina aktieinnehav. Omvandlingen minskar det totala antalet röster i bolaget. 544 A-aktier omvandlades till B-aktier under 2023.

Totalt antal aktier i bolaget uppgår till 283 077 393, av vilka 8 191 804 är A-aktier och 274 885 589 är B-aktier och totala antalet röster uppgår till 35 680 363. Systemet med dubbla aktieslag är vanligt i Sverige. Aktiestrukturen och de rättigheter som är knutna till de olika aktieslagen fastställs i bolagsordningen, vilket endast kan ändras genom beslut av aktieägarna med särskild kvalificerad majoritet och kombineras med minoritetsskyddsrättigheter enligt aktiebolagslagen.

[1] Den historiska kursutvecklingen av Electrolux-aktien har justerats för utdelningen av Electrolux Professional AB till Electrolux aktieägare den 23 mars 2020. Aktiekursen är även justerad för alla typer av corporate actions, inklusive split och inlösen, med undantag för utdelningar.

Ägarstruktur

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen per den 31 december 2023.

Största aktieägarna

	Andel av kapital, %	Andel av röster, %
Investor AB	17,9	30,4
Silchester International Investors	6,3	5,0
Swedbank Robur Fonder	5,9	4,7
Alecta Tjänstepension	3,1	3,7
Vanguard	2,9	2,3
Norges Bank	2,1	1,6
Black Rock, Inc.	1,9	1,5
Folksam	1,7	1,4
Lannebo Fonder	1,6	1,3
Carnegie Fonder	1,5	1,2
Totalt tio största ägarna	44,9	53,1

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen per den 31 december 2023.

Enligt Monitor av Modular Finance AB hade Electrolux 75 049 aktieägare per den 31 december 2023. Investor AB är största ägare med 17,9% av aktiekapitalet och 30,4% av rösterna. Information om aktieägare och aktieägande uppdateras varje kvartal på koncernens webbsida www.electroluxgroup.com.

Fördelning av aktieinnehav

Innehav av aktier	Ägarandel, %	Antal aktieägare	Antal aktieägare, %
1-1 000	4,6	68 091	90,7
1 001–10 000	6,0	6 403	8,5
10 001–20 000	1,3	246	0,3
20 001–	88,2	309	0,4
Totalt	**100**	**75 049**	**100**

Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen per den 31 december 2023.

Bolagsordning
AB Electrolux bolagsordning anger att val av styrelse alltid ska äga rum på årsstämman. Frånsett detta innehåller inte bolagsordningen några bestämmelser om hur styrelseledamöter tillsätts eller avsätts eller om ändring av bolagsordningen.

En aktieägare kan rösta för det fulla antalet av honom eller henne ägda och företrädda aktierna på bolagsstämma i Electrolux. De utgivna aktierna är fritt överlåtbara, utan begränsningar till följd av lag eller Electrolux bolagsordning. Electrolux känner inte till några avtal mellan aktieägare som kan medföra begränsningar i rätten att överlåta aktier i bolaget. Electrolux bolagsordning finns på www.electroluxgroup.com.

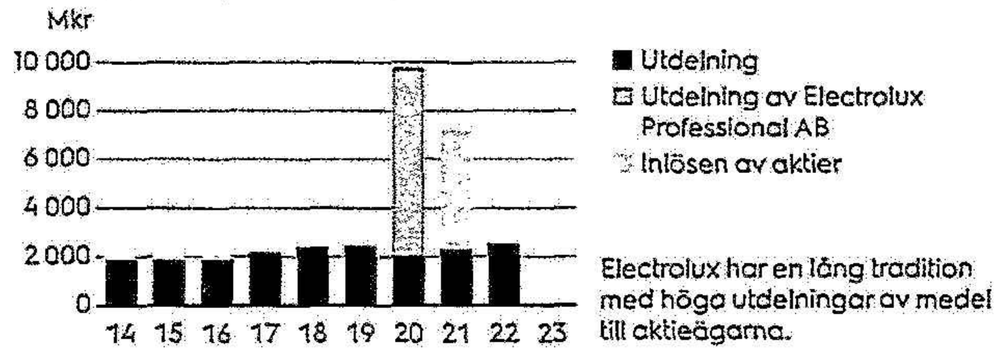
Effekter av större ägarförändringar på långsiktig finansiering
Koncernens långfristiga finansiering innehåller villkor som innebär att långivare kan begära förtida lösen av lånen om kontrollen över bolaget förändras på ett väsentligt sätt. En sådan väsentlig kontrollförändring kan äga rum till följd av ett offentligt uppköpserbjudande av Electrolux-aktier.

Utdelning av medel till aktieägarna

Utdelning 2022
Årsstämman i mars 2023 beslutade anta styrelsens förslag om att ingen utdelning skulle utgå för räkenskapsåret 2022 och att AB Electrolux disponibla medel balanseras i ny räkning.

Förslag till utdelning
Enligt bolagets utdelningspolicy är Electrolux mål att utdelningen ska motsvara cirka 50% av årets resultat. Eftersom resultatet för 2023 var negativt, föreslår styrelsen att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2023.

Total utdelning till aktieägarna



Electrolux har en lång tradition med höga utdelningar av medel till aktieägarna.

Antal aktier[1]

	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt	Aktier ägda av Electrolux	Aktier ägda av övriga aktieägare
Antal aktier per den 1 januari 2023	8 192 348	274 885 045	283 077 393	13 049 115	270 028 278
Årets förändring	-544	544			
Antal aktier per den 31 december 2023	8 191 804	274 885 589	283 077 393	13 049 115	270 028 278
I % av antal aktier				4,6%	

[1] För mer information om antal aktier, se not 20.

20240430091524

Anställda

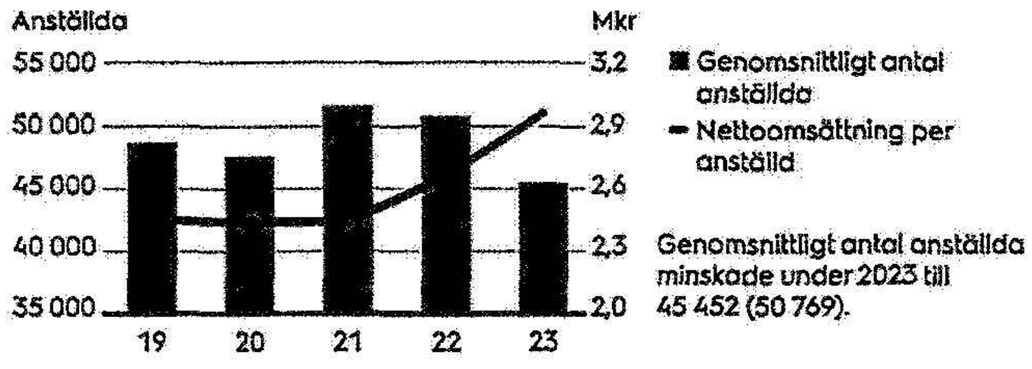
Electrolux Groups företagskultur
Teamship är Electrolux arbetssätt. Det handlar om att sätta gemensamma mål som möjliggör tydliga vägval och ständiga förbättringar. Det handlar om samarbete. Det handlar om transparens och en lärande organisation. Slutligen handlar det om engagemang och passion för att skapa enastående konsumentupplevelser.

Oavsett var i världen koncernen bedriver verksamhet gäller samma höga etiska standarder och principer för uppförande.

Electrolux har ett globalt etikprogram som omfattar både utbildning och ett så kallat whistleblowing-system, the Electrolux Ethics Helpline. Genom Electrolux Ethics Helpline kan anställda anmäla misstänkta oegentligheter på lokala språk. Anmälningar kan lämnas anonymt om det är lagligen tillåtet.

Uppförandekod
Koncernen har en uppförandekod som definierar högt ställda krav på arbetsförhållanden för alla Electrolux-anställda i samtliga länder och affärsområden. Uppförandekoden omfattar frågor såsom barn- och tvångsarbete, hälsa och säkerhet, anställdas rättigheter samt uppfyllande av miljökrav. Viktiga policies i dessa sammanhang är Electrolux uppförandekod för arbetsplatsen, policy mot korruption och mutor samt miljöpolicy.

Antal anställda
Det genomsnittliga antalet anställda för Electrolux minskade under 2023 till 45 452 (50 769), varav 1 699 (1 720) i Sverige. Löner och ersättningar uppgick under 2023 till 20 104 Mkr (19 644), varav i Sverige 1 461 Mkr (1 561).



För att underlätta jämförelse har det avvecklade affärsområdet Professionella Produkter exkluderats i grafen.

Ersättningsriktlinjer för koncernledningen
Följande riktlinjer antogs av årsstämman 2020 och är tillämpliga fram till årsstämman 2024 under förutsättning att inga ändringar föreslås.

Riktlinjerna gäller för ersättningar och andra anställningsvillkor för VD och koncernchef, övriga medlemmar av Electrolux koncernledning ("Koncernledningen") samt, i förekommande fall, ersättning till styrelseledamöter för arbete utöver styrelseuppdraget. Koncernledningen består för närvarande av tio medlemmar.

Riktlinjerna ska tillämpas på anställnings- och konsultavtal som ingås efter årsstämman 2020 samt även på ändringar i gällande avtal som görs därefter. Riktlinjerna ska gälla till dess att nya riktlinjer antagits av bolagsstämman. Riktlinjerna omfattar inte andra ersättningar som beslutas av bolagsstämman.

Ersättningar till VD och koncernchef samt, i förekommande fall, styrelseledamöter beslutas av styrelsen i AB Electrolux baserat på rekommendation av People Committee. Ersättningar till övriga medlemmar i Koncernledningen beslutas av People Committee och rapporteras till styrelsen. People Committee ska även följa och utvärdera program för rörliga ersättningar för Koncernledningen, tillämpningen av ersättningsriktlinjerna samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i bolaget. Styrelsen ska, baserat på rekommendation från People Committee, upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte VD och koncernchef eller andra personer i Koncernledningen, i den mån de berörs av frågorna.

Not 27 i årsredovisningen innehåller en detaljerad beskrivning av gällande ersättningsarrangemang för Koncernledningen, inklusive fast och rörlig ersättning, långsiktiga incitamentsprogram och övriga förmåner.

Electrolux har en tydlig strategi för att uppnå lönsam tillväxt och skapa aktieägarvärde. En framgångsrik implementering av bolagets affärsstrategi och tillvaratagandet av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att bolaget kan rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare. För detta krävs att bolaget kan erbjuda konkurrenskraftig ersättning i förhållande till det som gäller i respektive Koncernledningsmedlems anställningsland eller region. Dessa riktlinjer möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjudas en konkurrenskraftig totalersättning. För mer information om bolagets strategi hänvisas till bolagets hemsida, www.electroluxgroup.com.

Ersättningsvillkoren ska betona "belöning efter prestation" och variera i förhållande till den enskildes prestationer och koncernens resultat. Den totala ersättningen för Koncernledningen ska vara marknadsmässig och kan bestå av följande komponenter: fast ersättning, rörlig ersättning, pensionsförmåner och andra förmåner.

För anställningsförhållanden som lyder under andra regler än svenska får anpassningar göras för att följa tvingande lokala regler eller gällande lokal praxis, varvid dessa riktlinjers övergripande syfte så långt möjligt ska tillgodoses.

Fast ersättning
Den årliga grundlönen ("Grundlönen") ska vara konkurrenskraftig på den relevanta marknaden och avspegla det ansvar som arbetet medför. Lönenivåerna ska ses över regelbundet (vanligen årligen) för att säkerställa fortsatt konkurrenskraft och för att belöna individuella prestationer.

Rörlig ersättning
Rörlig ersättning består av både kortsiktiga och långsiktiga incitament. Långsiktiga incitament utgörs av långsiktiga aktierelaterade incitamentsprogram ("LTI-program"). De beslutas av bolagsstämman och omfattas därför inte av dessa riktlinjer. Styrelsen utvärderar årligen om ett LTI-program ska föreslås bolagsstämman eller inte. LTI-program ska ha en tydlig koppling till affärsstrategin och ska alltid utformas med syftet att ytterligare stärka deltagarnas samt Electrolux aktieägares gemensamma intresse av en god långsiktig utveckling för Electrolux. ➔ *För mer information om dessa program, innefattande de kriterier som utfallet är beroende av, se Ersättningsrapport på www.electroluxgroup.com/sv/kategori/bolagsstyrning/ersattningsrapporter/.*

Enligt principen "belöning efter prestation" ska den rörliga ersättningen utgöra en betydande del av den totala ersättningen för Koncernledningen. Rörlig ersättning ska mätas mot förutbestämda mål samt ha en maximinivå över vilken ingen ersättning utfaller.

Rörlig ersättning ska huvudsakligen relatera till finansiella prestationsmål men kan också mätas mot icke-finansiella mål för att därigenom uppnå fokus på aktiviteter i enlighet med bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Målen ska vara specifika, tydliga, mätbara och tidsbundna och ska fastställas av styrelsen.

Kortsiktiga incitament (STI)
Medlemmar av Koncernledningen ska delta i en STI-plan enligt vilken de kan erhålla rörlig ersättning. Målen i STI-planen ska huvudsakligen vara finansiella och mätperioden för uppfyllelse av målen ska vara ett år. Målen ska huvudsakligen utformas baserat på finansiella resultat för koncernen och, vad avser affärsområdescheferna, finansiella resultat för det affärsområde för vilket han eller hon är ansvarig, såsom vinst, finansiell effektivitet och omsättning. Finansiella mått kommer att utgöra minst 80% av viktningen. Icke-finansiella mått kan vara relaterade till bl.a. hållbarhet, kundnöjdhet, kvalitet eller företagskultur.

När mätperioden avslutats ska People Committee fastställa i vilken utsträckning kriterierna uppfyllts inför eventuell utbetalning av rörlig ersättning. Såvitt avser finansiella mål ska bedömningen baseras på det årliga finansiella resultatet enligt den senast offentliggjorda delårsrapporten för fjärde kvartalet

Storleken på det möjliga STI-utfallet ska vara beroende av position och får högst uppgå till 100% av Grundlönen. Med beaktande av rådande marknadsförhållanden får det möjliga STI-utfallet för medlemmar av Koncernledningen anställda i USA högst uppgå till 150% av Grundlönen.

Extraordinära arrangemang
Ytterligare rörlig ersättning kan utgå vid extraordinära omständigheter, förutsatt att sådana extraordinära arrangemang har till syfte att rekrytera eller behålla personal, att sådana arrangemang enbart görs på individnivå, att de aldrig överstiger tre (3) gånger Grundlönen och att de ska intjänas och/eller betalas ut i delbetalningar under en period om minst två (2) år. Sådan ytterligare rörlig ersättning kan också betalas ut på individnivå för extraordinära arbetsinsatser utöver personens ordinarie arbetsuppgifter och får i sådana situationer uppgå till högst 30% av Grundlönen och ska betalas ut vid ett tillfälle.

Rätt att återkräva rörlig ersättning
Villkor för rörlig ersättning bör utformas så att styrelsen, om exceptionella ekonomiska förhållanden råder, har möjlighet att begränsa eller underlåta utbetalning av rörlig ersättning om en sådan åtgärd bedöms som rimlig (s.k. malus). Styrelsen ska också ha möjlighet att, enligt lag eller avtal, och med de begränsningar som kan följa därav, helt eller delvis återkräva rörlig ersättning som utbetalats på felaktiga grunder (s.k. claw-back).

Pensioner och förmåner
Ålders- och efterlevandepension, sjukförmåner och sjukvårdsförmåner ska utformas så att de återspeglar regler och praxis i hemlandet. Om möjligt ska pensionsplanerna vara avgiftsbestämda. I individuella fall, beroende på de kollektivavtalsbestämmelser, skatte- och/eller socialförsäkringslagar som gäller för personen, kan andra pensionsplaner eller pensionslösningar tillämpas. Pensionsavgifterna för avgiftsbestämd pension får uppgå till högst 40% av Grundlönen såvida inte pensionsrätten är högre enligt tillämpligt kollektivavtal.

Andra förmåner, såsom bil- och bostadsförmåner, kan tillhandahållas enskilda medlemmar eller hela Koncernledningen. Kostnader relaterade till sådana förmåner får sammanlagt uppgå till högst 20% av Grundlönen. För medlemmar i Koncernledningen som är stationerade i annat land än sitt hemland får ytterligare ersättning och andra förmåner utgå i skälig omfattning med beaktande av de särskilda omständigheter som är förknippade med sådan utlandsstationering. Sådana förmåner ska fastställas i linje med Koncernens "Directive on International Assignments" och kan till exempel utgöras av flyttkostnader, boende, terminsavgifter, hemresor, deklarationshjälp och skatteutjämning.

Uppsägningstid och avgångsvederlag
Uppsägningstiden ska vara tolv månader vid uppsägning på Electrolux initiativ och sex månader vid uppsägning på Koncernledningsmedlemmens initiativ.

I individuella fall kan kontraktuellt avgångsvederlag utgå utöver nämnd uppsägningstid. Kontraktuellt avgångsvederlag kan enbart komma att betalas ut efter uppsägning från Electrolux sida eller när en medlem i Koncernledningen säger upp sig på grund av en väsentlig förändring i sin arbetssituation, vilken får till följd att han eller hon inte kan utföra ett fullgott arbete. Detta kan till exempel vara fallet vid en väsentlig ägarförändring i Electrolux i kombination med förändringar i organisationen och/eller förändringar av ansvarsområde.

Kontraktuellt avgångsvederlag kan för individen innebära en förlängning av Grundlönen för en period upp till tolv månader efter anställningsavtalets upphörande; inga andra förmåner ska ingå. Sådana utbetalningar ska reduceras med ett värde motsvarande den inkomst som personen under en period av upp till tolv månader tjänar från andra inkomstkällor, antingen från anställning eller från annan fristående verksamhet.

Därutöver kan ersättning för eventuellt åtagande om konkurrensbegränsning utgå. Sådan ersättning ska baseras på Grundlönen vid tidpunkten för uppsägningen, om inte annat följer av tvingande kollektivavtalsbestämmelser, och utgå under den tid som åtagandet om konkurrensbegränsning gäller, vilket ska vara högst tolv månader efter anställningens upphörande. Ersättningen ska reduceras med ett värde motsvarande den inkomst som personen erhåller från andra inkomstkällor, antingen från anställning eller från annan fristående verksamhet.

Lön och anställningsvillkor för anställda
Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa ersättningsriktlinjer har lön och anställningsvillkor för bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av People Committee och styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

Konsultarvode
För de fall styrelseledamot (inklusive genom helägt bolag) utför tjänster för Electrolux utöver styrelsearbetet kan särskilt arvode för detta betalas (konsultarvode) förutsatt att sådana tjänster bidrar till implementeringen av Electrolux affärsstrategi och tillvaratagandet av Electrolux långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Sådant konsultarvode får för respektive styrelseledamot aldrig överstiga det årliga styrelsearvodet. Arvodet ska vara marknadsmässigt.

Avvikelser från riktlinjerna
Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa bolagets ekonomiska bärkraft. People Committee bereder styrelsens beslut i ersättningsfrågor, vilket innefattar beslut om avsteg från riktlinjerna.

Händelser efter räkenskapsårets slut

11 januari. Electrolux Group tillkännager sitt andra vetenskapligt baserade klimatmål
Electrolux Group meddelar att de har satt upp ett nytt vetenskapligt baserat klimatmål för att minska utsläppen av växthusgaser i produkter och verksamheter till stöd för klimatavtalet från Paris. Det nya målet kommer efter att koncernen uppnått sitt tidigare vetenskapligt baserade mål tre år före plan.

Det nya målet syftar till att minska bolagets direkta och indirekta utsläpp från den egna verksamheten (scope 1 & 2) med 85%, och att minska koncernens absoluta scope-3-utsläpp (användning av sålda produkter, material, transport av produkter och tjänsteresor) med 42% mellan 2021 and 2030.

12 januari. Electrolux Group meddelade förlust för fjärde kvartalet 2023 drivet av Nordamerika
Electrolux Group meddelade att rörelseresultatet för fjärde kvartalet 2023, exklusive engångsposter på -2,5 Mdr kr (-1,4), beräknades bli cirka -0,7 Mdr kr (-0,6).

25 januari. Geert Follens, Daniel Nodhäll och Michael Rauterkus föreslås som nya styrelseledamöter i AB Electrolux
Valberedningen i AB Electrolux föreslår att Geert Follens, Daniel Nodhäll och Michael Rauterkus väljs till nya styrelseledamöter vid årsstämman i AB Electrolux den 27 mars 2024. Vidare föreslår valberedningen omval av Petra Hedengran, Ulla Litzén, Karin Overbeck, David Porter och Jonas Samuelson till styrelseledamöter.

Som tidigare kommunicerats har Torbjörn Lööf föreslagits till ny styrelseordförande efter att nuvarande styrelseordförande Staffan Bohman har meddelat att han inte är tillgänglig för omval. Styrelseledamöterna Henrik Henriksson och Fredrik Persson har också avböjt omval.

6 februari. CDP tilldelar Electrolux Group "A" för klimatledarskap
Electrolux Group har återigen uppmärksammats för sitt ledarskap inom företagets transparens och prestation när det gäller klimatförändringar, och har tilldelats betyg "A" av den globala miljöorganisationen CDP. Av mer än 21 000 företag som fått betyg är Electrolux Group ett av få företag som uppnått "A". Det är sjunde gången som Electrolux Group uppnår betyg A för CDP Climate.

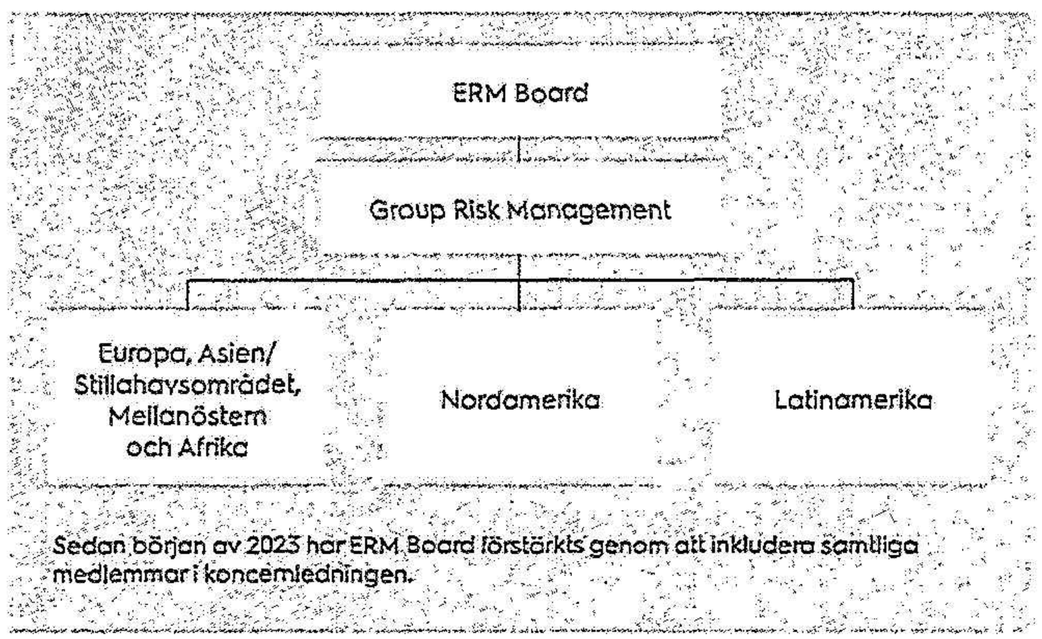
För mer information besök www.electroluxgroup.com

Riskhantering

Översikt och styrning

Genom Enterprise Risk Management (ERM) förbättrar Electrolux Group sin förmåga att proaktivt identifiera, bedöma och minska risker, för att säkra långsiktigt och hållbart värde. Syftet är att ge verksamheten möjlighet att hantera signifikanta risker som kan påverka förmågan att uppnå finansiella och strategiska mål. ERM har en avgörande roll i att bedöma riskexponering på den globala marknaden som kan påverka gruppens verksamhet, finansiella stabilitet och rykte.

ERM på Electrolux Group omfattar granskning och kontinuerlig övervakning av olika riskkategorier i enlighet med "three lines"[1]-modellen. ERM täcker in samtliga Business Areas, Operations, Product Lines och Group Functions. Koncernens strategi för riskhantering följer en decentraliserad struktur där alla affärsområden ansvarar för sin lokala riskhantering där styrelsen är ytterst ansvarig. Koncernen har inrättat interna organ som regelbundet övervakar och tar upp riskexponeringar, som till exempel Enterprise Risk Management Board (ERM Board), Ethics & Human Rights Steering Group, Audit Board och Tax Board. Hållbarhetsrisker hanteras ingående inom Sustainability Board. ERM Board har upprättats i första hand för att övervaka och säkerställa att ERM-aktiviteter bedrivs på ett holistiskt och proaktivt sätt för att stödja att gruppens strategiska ambitioner uppnås. Det övergripande syftet är att stödja och stärka utvecklingen av integrerade riskbedömningsprocesser. På så sätt kan snabba och kontinuerliga riskbedömningar göras, vilket möjliggör för ledningen att uppmuntra affärs- eller gruppfunktioner att hantera och övervaka identifierade relevanta risker samt även regelbundet rapportera aktivitetsstatus.



Sedan början av 2023 har ERM Board förstärkts genom att inkludera samtliga medlemmar i koncernledningen.

[1] "Three lines"-modellen definierar roller för operativ ledning, riskfunktioner och internrevision för att säkerställa effektiv riskövervakning i en organisation.

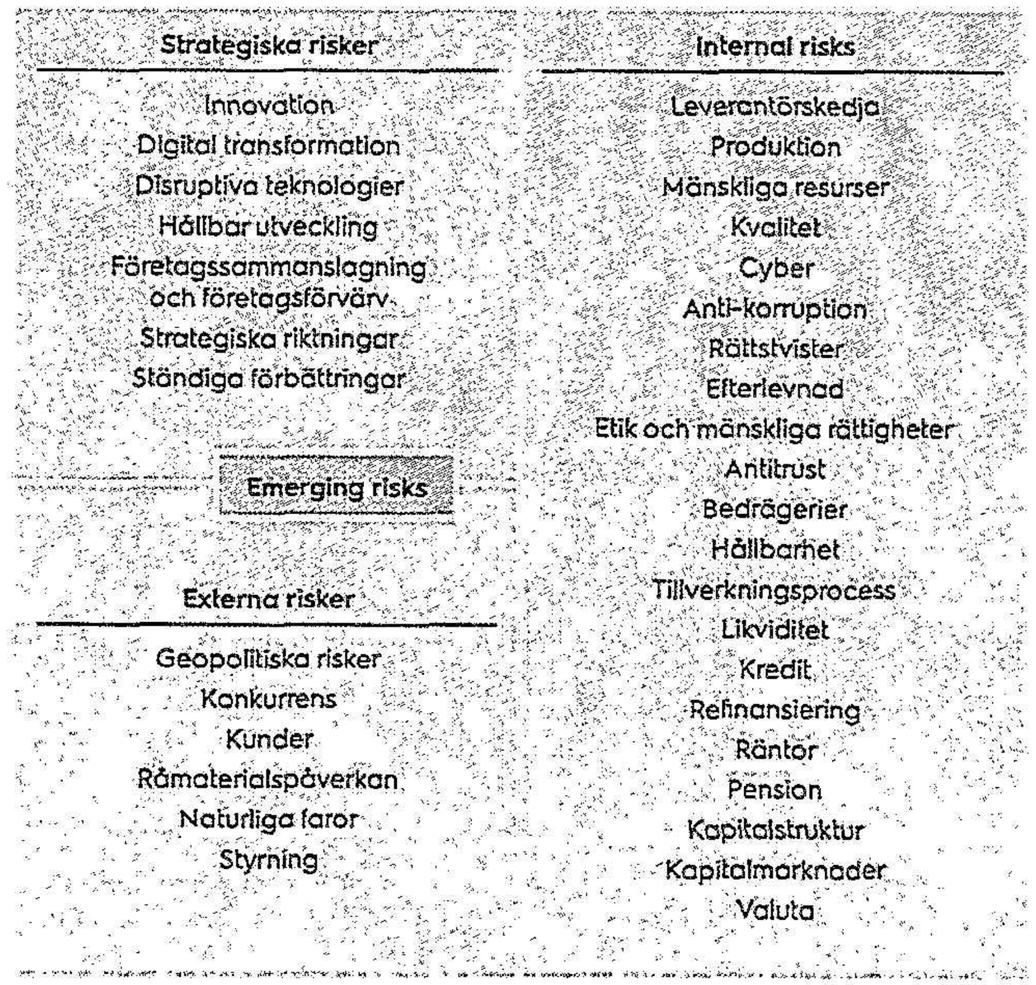
Risköverföring, försäkringsskydd och förebyggande av förluster

Electrolux Group använder proaktivt olika metoder för risköverföring. Detta inkluderar skräddarsydda försäkringsprogram som kontinuerligt utvärderas samt vidtar åtgärder för att minska försäkringsbara risker. Electrolux Group äger två Captives för att säkerställa skräddarsydda försäkringslösningar samt för att uppnå kostnadseffektivitet Risköverföring sker också genom kontraktsoptimering samt hedging via kapitalmarknaderna.

Bland Electrolux Groups globala riskreducerande aktiviteter är strategin för att förebygga förluster central. Electrolux Group driver ett riskhanteringsprogram, kallat Blue Risk, som genom att implementera förlustförebyggande lösningar syftar till att minimera sannolikheten för att stora förluster (brand, naturkatastrofer, maskinhaveri, etc.) ska inträffa som kan orsaka betydande affärsavbrott

För hantering av sådana händelser har Electrolux Group ett Business Continuity Management (BCM) program för att återställa och upprätthålla kritiska aktiviteter som påverkar affärsverksamheten. Genom att länka arbetet med ERM, förlustförebyggande samt BCM skapas motståndskraft och säkerställande av koncernens intressen, nyckelintressenter, rykte, varumärke och värdeskapande aktiviteter.

Electrolux Group Risk Universe



20240430091356

ERM ramverket
ERM ramverket inkorporerar processer som syftar till att identifiera och minska samt kommunicera och rapportera risker med särskilt fokus på nyckelrisker inklusive klimat, sociala och bolagsstyrningsaspekter, som kan påverka verksamheten väsentligt. Electrolux Group följer en riskmappningsprocess för systematisk insamling och införlivande av riskinformation i besluts- och styrningsprocesser. Mappningen av risker är därför en viktig del av ERM och hjälper till att öka förståelsen för att riskhantering är en kritisk faktor för beslutsfattande samt för att skapa värde.

Kärnan i riskmappningsprocessen är att identifiera och utvärdera befintliga och framväxande risker. Risker kategoriseras i enlighet med Electrolux Group Risk Universe (se illustration på föregående sida) som inkluderar följande riskkategorier: strategiska, externa och interna risker. Strategiska risker är risker som kan äventyra genomförandet av koncernens strategi och påverkas av externa faktorer som branschförändringar, makroekonomisk utveckling eller politisk instabilitet. Externa risker består av risker relaterade till naturkatastrofer, geopolitiska risker, marknadsrisker eller regulatoriska risker vilka kan påverka koncernens resultat negativt. Operationella risker består huvudsakligen av hållbarhetsrisker, cybersäkerhetsrisker, risker i leverantörskedjan och förmågan att behålla befintlig personal.

Electrolux Group övervakar också framväxande risker. De kan antingen utvecklas från förändringar på makronivå, såsom global uppvärmning, skiften i konsumentbeteende, ökad cyberrisk på grund av införandet av Artificiell intelligens (AI), eller från mer lokala risker som till exempel branschutsikter och trender.

Electrolux Groups riskaptit baseras på hur stor inverkan en risk skulle ha på strategin i det fall den skulle materialiseras. Nyckelrisker är kopplade till särskilda handlingsplaner för att minska bristerna i riskhanteringen och för att följa upp hur riskerna utvecklas efter genomförandet av riskreducerande åtgärder. Ägarskap för kritiska risker tilldelas affärschefer eller personer som formellt har utsetts att arbeta med specifika risker. Detta tillvägagångssätt stödjer i slutändan en riskkultur som uppmuntrar engagemang och ansvarstagande inom organisationen.

Nyckelrisker för koncernen

Nedan beskrivs de risker som Electrolux Group har identifierat som strategiska, externa och interna nyckelrisker. Finansiella risker redovisas mer ingående i not 2, Finansiell riskhantering. Klimatrelaterade risker behandlas i mer detalj i sektionen Upplysningar om klimatrisker.

Större förändringar i branschen
Konsumentbeteenden förändras i takt med att samhället blir allt mer digitaliserat vilket leder till strukturella förändringar i många branscher, inklusive detaljhandeln. Coronaviruspandemin har påskyndat denna förändring. Electrolux Group ser många möjligheter med utvecklingen men förbereder sig också på att den kan medföra risker. En potentiell framväxande utmaning är bristande flexibilitet eller en oförmåga att förutse externa förändringar. Electrolux Group övervakar noggrant den föränderliga marknaden som inkluderar nya aktörer och affärsmodeller, förändringar i allianser samt ökad konkurrens. Förmågan att investera i tillväxt och innovation inklusive nya segment är avgörande för koncernens strategi. Om inte strategiska prioriteringar verkställs enligt tidplan kan det påverka koncernens leverans av enastående konsumentupplevelser och lönsam tillväxt.

Digital transformation / Internet of Thinks (IoT)
Utöver den digitala transformationen i Operationell Excellence, genomför Electrolux Group även en digital transformation inom IoT. Marknadens premiumsegment över hela världen förlitar sig i allt högre utsträckning på uppkopplade produkter för ökad prestation samt fler smarta fuktioner. Electrolux Group reviderar nu hur de utvecklar uppkopplade produkter för förbättrade, mer skalbara och värdefulla upplevelser genom att skapa elektronik- och mjukvaruplattformar som spänner över produktkategorier för att möjliggöra detta. Detta kräver toppmoderna arbetssätt och digitala talanger, vilket är mycket efterfrågat över branscher och geografier. Nyckeliskerna för att förverkliga plattformsambitionen är förmågan att attrahera, bibehålla och utveckla befintlig talang. Electrolux Group hanterar denna risk genom att söka mycket erfaren IoT-talang som strategiskt driver utförande och noggrant övervakar framstegen när det gäller att lansera teams till digitala projekt.

IT- och cybersäkerhetsrisker
Den digitala omvandlingen av den globala ekonomin och i synnerhet av Electrolux Group leder till stora möjligheter. I och med att koncernen använder teknik i högre grad för att ta tillvara på möjligheter för att påskynda informationsöverföringen skapar det också nya och större riskexponeringar. Som ett exempel har de nya sätten att arbeta digitalt, accelererat av pandemin och som används av många av koncernens anställda, kunder och leverantörer ökat cyberrisken. Otillräcklig cybersäkerhetskontroll har blivit en framväxande risk som övervakas noga. Koncernen förbereder sig kontinuerligt för cyberattacker genom att utvärdera sin cyberriskprofil, åtgärda vid behov och proaktivt hantera sitt cyberförsvar. Anpassad utbildning genomförs löpande för att öka medvetenhet, kunskap och kompetens hos koncernens anställda. Påträffade IT-fel, i exempelvis nyckelapplikationer eller system, kan märkbart påverka leverans, produktion och försäljning samt även andra kritiska system och funktioner.

Geopolitiska och säkerhetsrisker
Electrolux Group har antagit ett systematiskt förhållningssätt till politisk riskhantering. Med krig i Europa, konflikter i Mellanöstern och växande spänningar i Asien-Stillahavsområdet, hindrar geopolitisk osäkerhet globala ekonomiska framsteg och skapar instabilitet. I Europa fortsätter kriget i Ukraina. Hamas terrorattack mot Israel och Israels svar riskerar att sprida sig till en bredare regional konflikt. I Taiwansundet och Sydkinesiska havet ökar militär aktivitet. Dessa risker skapar en utmanande affärsmiljö att navigera i. Electrolux Group övervakar geopolitiska händelser som kan påverka verksamhet, anställda och kunder negativt. I Ukraina, där koncernen fortsätter att vara verksam, omvärderas riskerna regelbundet för att säkerställa säkerheten och tryggheten för anställda och deras familjer. Electrolux Group strävar efter att minimera potentiella störningar i tillverkning, inköp och leveranskedja genom ett integrerat riskhanteringsprogram. Geopolitiska faktorer förväntas fortsätta påverka globala energipriser, valutakurser och dämpa konsumenternas sentiment på kort sikt. Koncernen genomför affärskontinuitetsplanering för att minimera potentiella störningar, möjliggöra snabbare återhämtning och skapa konkurrensfördelar.

Regulatoriska risker
Electrolux Group behöver tillämpa en rad olika förordningar, lagar och branschstandarder. Eftersom lagstiftning och regelverk förändras är det viktigt att övervaka och hantera risker kopplade till regelefterlevnad avseende produktstandarder, konkurrensrätt, handelsregler, företagsbesiktningar i leverantörskedjan, kontraktuella risker, skyddande av imateriella rättigheter och patent, konfidentiell information, skydd av personuppgifter, insiderinformation, etc. Bristande regelefterlevnad kan leda till sanktioner, böter, högre kost-

nader eller förbud att fortsätta att tillverka vissa produkter. Electrolux Group har bolagsjurister i alla affärsområden samt på central nivå för att övervaka förändringar i regelverk och för att hantera frågor kring regelefterlevnad i syfte att motverka dessa risker. Regelbunden utbildning för anställda är bland de viktigaste åtgärderna för att säkerställa efterlevnad av regelverken.

Marknadsrisker

Konsumentbeteenden har signifikant påverkats av flertalet sällsynta ekonomiska omständigheter under de senaste åren, däribland, pandemi- och krigsutbrott samt historiskt höga inflationsnivåer. Försämrad köpkraft och försämrad ekonomisk tillväxt har dämpat konsumtionen, vilket har påverkat Elextrolux Groups försäljning, speciellt inom Europa och Nordamerika. Om de ekonomiska förutsättningarna fortsätter att försämras och/eller en finanskris utlöses, kan koncernens försäljning påverkas ytterligare.

För att reducera dessa risker följer Electrolux Group marknads- och försäljningsutvecklingen samt förändringar i konsumentbeteende noga. Fokus ligger också på en flexibel tillverkningsprocess för snabb anpassning till förändring i efterfrågan. När efterfrågan på marknaden är hög är det viktigt att gruppen kan dra fördel av sin globala storlek genom att snabbt erbjuda marknaden nya innovativa produkter och enastående konsumentupplevelser.

Electrolux Groups marknader präglas också av priskonkurrens som är särskilt påtaglig i de lägre prissegmenten och i produktkategorier med stor överkapacitet. På marknader med hög inflation i kombination med fluktuationer i valutakursen har Electrolux Group en bättre möjlighet att höja priserna för att kompensera för de potentiella negativa effekterna.

Påverkan från råmaterial och logistik

Prisförändringar på insatsvaror påverkar koncernens inköpskostnader och därmed lönsamheten. Material står för en stor del av koncernens kostnader. Electrolux Group köpte råmaterial och komponenter för cirka 53 Mdr kr, varav cirka 24 Mdr kr avsåg råmaterial 2023. Logistik uppgick till cirka 10% av nettoförsäljningen under 2023. För att mildra effekterna av högre priser på råmaterial, komponenter och logistik, strävar Electrolux Group efter att höja priserna på sina produkter, förbättra kostnadseffektiviteten och förhandla fram mer fördelaktiga inköpsavtal såsom för stål och kemiska produkter.

Känslighetsanalys vid årets slut 2023

Risk	Förändring +/–	Påverkan på resultat före skatt –/+, Mkr
Råmaterial[1]		
Handelsstål	10%	900
Rostfritt stål	10%	300
Plaster	10%	500
Valutor[2] **och räntor**		
USD/ EUR	10%	390
USD/ CAD	10%	420
EUR/ GBP	10%	280
EUR/ CHF	10%	310
USD/ BRL	10%	280
USD/ AUD	10%	130
THB/ AUD	10%	100
MXN/ USD	10%	170
USD/ CLP	10%	110
PLN / EUR	10%	120
Omräkningseffekter av valutor[3]	10%	-94
Räntenivå	1 procentenhet	30

[1] Förändringar i råmaterial relaterar till Electrolux Groups priser och kontrakt, vilket kan skilja sig från marknadspriserna.
[2] Inkluderar transaktionseffekter men exkluderar omräkningseffekter.
[3] Beräknas på antaganden om att den svenska kronan förstärks alternativt försvagas mot alla andra valutor.

Råvaruexponering 2023

Risker i leverantörskedjan

Electrolux Group är i hög grad beroende av leveranser av råmaterial och komponenter till sina fabriker samt ett fungerande globalt logistiksystem som kan leverera produkter från leverantörs- och tillverkningssystemen till kunder och konsumenter. 2023 noterades inga betydande avbrott i den globala leverantörskedjan eller utmaningar hos leverantörer att tillverka enligt efterfrågan. Några få tillfälliga utmaningar uppstod gällande tillgångar på grund av omfattande flod/kanaltorka (framförallt i Brasilien och Panama), intensifierade amerikanska gränskontroller vid gränsen mellan Mexico och Texas samt produktionsproblem hos leverantörer. De huvudsakliga riskerna i leverantörskedjan kvarstår, särskilt potentiell kostnadseffekt och störningar relaterade till geopolitiska spänningar och kriser, väder- och klimatrelaterade logistikutmaningar, pandemirelaterade nedstängningar och potentiella leveransbrister för viktiga material och komponenter, såsom inom områdena elektronik och specialmaterial. Dessa kan orsaka tillverknings- och leveransstörningar som kan påverka kunderna avsevärt samt även öka kostnaderna i samband med uppsägningar, tillverkningsanpassningar etc. För att övervaka och hantera dessa nyckelrisker bygger och anpassar koncernen sina affärskontinuitetsplaner samt fortsätter att samarbeta med utvalda stora leverantörer.

Etikrelaterade compliance risker

Electrolux Group är exponerat för många olika faktorer relaterade till etik och hållbarhet såsom mänskliga rättigheter, inklusive skydd av personuppgifter, anställningsvillkor och korruption. Brott mot antikorruptionslagstiftning skulle kunna leda till höga böter eller olika santioner. Brott mot mänskliga rättigheter och etiska normer skulle också kunna påverka koncernens varumärken och rykte negativt. För att motverka dessa risker har Electrolux Group implementerat omfattande interna styrdokument och policyer samt utbildning för anställda.

Nyckelpersoner och kompetens

Nyckelpersoner och kompetens är av högsta värde för ett företags framgång. En risk i detta avseende avser utmaningar som att nyckelpersoner lämnar, kompetensbrist eller misslyckande med att utveckla och behålla nyckeltalanger. Det är av stor vikt att attrahera och behålla kompetens för framtiden. Electrolux Group har strategier på plats som successionsplanering, talangutvecklingsprogram och en stark organisationskultur för att mitigera dessa risker och säkerställa kontinuitet.

Electrolux Group strävar efter att bli erkänd som en attraktiv arbetsgivare, en populär arbetsplats och ett förstahandsval för talanger. Genom att skapa en enastående upplevelse under hela talangresan skapas både intern stolthet och extern medvetenhet. Electrolux Group har åtagit sig att vara en ansvarsfull arbetsgivare som tillhandahåller en hållbar, effektiv, mångsidig och hälsosam arbetsmiljö med rättvisa anställningsvillkor för hela arbetsstyrkan.

20240430091537

Hållbarhetsrisker

Electrolux Group har definierat ett antal hållbarhetsmål i hållbarhetsramverket For The Better. Koncernens förmåga att möta målen och att korrekt och transparant rapportera framsteg innebär risker från ett operationellt, finansiellt, legalt och annat perspektiv. Den växande oron för hållbarhetsfrågor och det ökande intresset från lagstiftare att reglera företagens ansvar för dessa i deras leverantörskedjor leder till större legal exponering och kan i förlängningen påverka förmågan att sälja produkter negativt. Electrolux Group övervakar därför noga dessa risker.

Miljö
De viktigaste miljöriskerna är kopplade till krav från lagstiftare och konsumenter. Att inte uppfylla kraven kan leda till böter eller begränsade produktionstillstånd, minskad försäljning eller återkallande av produkter. Electrolux Group har rutiner för att minska dessa risker, däribland ISO-ledningssystem, internrevisioner, programmet Ansvarsfulla Inköp och målstyrning i produktutvecklingsplanerna.

Klimatrelaterade risker
Att motverka klimathotet genom att minska växthusgasutsläpp är en av de största utmaningarna som samhället står inför idag. Enligt den senaste rapporten från International Panel on Climate Change (IPCC) som släpptes i augusti 2021 (Sjätte utvärderingsrapporten) förändrar mänskligt beteende redan klimatet på ett sätt som saknar motstycke och som i vissa fall är irreversibelt. Rapporten uppmanar till kraftig och bibehållen minskning av utsläpp av koldioxid och andra växthusgaser för att begränsa klimatförändringar.

I och med att ungefär 85% av koncernens klimatavtryck härrör från produkternas energiförbrukning under användningsfasen, är produkteffektivitet det område där Electrolux Group kan göra störst skillnad för att motverka klimatförändringar. Koncernen minskar koldioxidutsläppen från tillverkningen, produkttransporter och produkternas energiförbrukning.

För att öka fokuset internt på åtgärder som begränsar klimatförändringar introducerades 2021 ett nytt prestationsmål kopplat till reduktionsmål för klimatpåverkan enligt koncernens vetenskapsbaserade klimatmål i det långsiktiga incitamentsprogrammet för ledande befattningshavare.

ERM inkluderar klimatrelaterade risker i linje med Upplysningar om klimatkriser (*se sidorna 53-57*).

Electrolux Group har en omfattande process för riskkartläggning oc beslutsfattande, som hanterar alla risker för koncernen. Som beskrivet i Upplysningar om klimatrisker, så resulterar de två olika klimatscenarierna i en mängd olika risker och möjligheter för koncernen över hela värdekedjan.

Primära risker vid snabbt omställningscenario
Ökade kostnader kopplade till att utveckling av resurseffektiva produkter – Electrolux Group har produktutvecklingsplaner för att möta kommande energimärkningsstandarder, såsom EU:s nya märkningsstandard och striktare minimiprestandakrav (MEPS) somimplementerades 2023.

Koldioxidskatter – Koncernen är väl förberedd för att möta risken för ökade koldioxidskatter genom att driva på resurs- och energieffektivitet genom hela värdekedjan. Koldioxidskatter, såsom EU:s klimattullar (carbon border adjustment mechanism), på färdiga produkter skulle också kunna öka importtullar.

Andra övergångsrisker, huvudsakligen relaterade till ökade rapporteringskrav och potentiellt förändrade konsumentbeteenden har identifierats. Dessa risker är redan integrerade i koncernens ERM-ramverk.

Primära akuta och kroniska fysiska risker
Koncernens verksamhet – Det väletablerade förlustförebyggande programmet Blue Risk har inte funnit att koncernens fabriker har signifikanta risker relaterade till större akuta och kroniska fysiska risker på grund av mer frekventa och allvarligare vädersystem samt förändrade klimatvillkor. Adekvata försäkringar är på plats för att motverka dessaa risker. Mer detaljerade analyser avseende effekter kommer dock att genomföras baserade på välkända externa källor.

Koncernens leverantörer – Betydande risker finns hos leverantörer. Ökad frekvens av extrema väderhändelser, som översvämningar, orkaner eller temperaturhöjningar, kan orsaka störningar i koncernens nätverk. Koncernen har en hög grad av flexibilitet i leverantörsledet. Leverantörerna kommer att anpassa sig till de förändrade förutsättningarna för att möta marknadens behov och de mer motståndskraftiga leverantörerna kommer sannolikt att överleva och gynnas. Försäkringar köps in för att hantera risker.

Transportsystemet – Det globala logistiksystemet som Electrolux Group förlitar sig på för transport av råmaterial, komponenter och färdiga produkter bedöms som motståndskraftigt för akuta och kroniska risker, eftersom alternativa logistiklösningar sannolikt kommer att finnas. Detta område måste dock utredas vidare.

Sociala frågor
Koncernens anseende bygger på förtroende. Det innebär att alla aktiviteter och beslut måste styras av etik, integritet och respekt för människor och miljö – oavsett var i världen koncernen verkar. De mest väsentliga riskområdena relaterade till mänskliga rättigheter omfattar föreningsfrihet, diskriminering och arbetsvillkor. Andra riskområden är arbetsförhållanden hos leverantörer samt korruption.

Koncernings uppförandekod, Code of Conduct, innefattar koncernens policyuttalande om mänskliga rättigheter, som tydligt slår fast att mänskliga rättigheter ska respekteras. Alla anställda måste genomföra e-utbildningen om uppförandekoden som en del av anställningsprocessen och vid återkommande kampanjer.

Electrolux Group övervakar efterlevnad och hanterar riskerna genom interna och externa revisioner, årlig granskning av produktionsenheterna, lokala utvärderingar av mänskliga rättigheter, utbildning, Ethics Helpline, dialog mellan arbetsgivare och arbetstagare samt kommittéer för hälsa och säkerhet. Risker i leverantörskedjan hanteras inom ramen för programmen Ansvarsfulla Inköp och Konfliktmineraler genom revisioner, undersökningar och utbildning.

Electrolux Group utför konsekvensbedömningar av mänskliga rättigheter både på koncernnivå och lokalnivå, i linje med FNs ramverk och vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter. Fem frågor utgör koncernens främsta människorättsfrågor. Ramverk för denna utvärdering är i linje med ERM. Det fokuserar på att identifiera risker för att skada människor, som ett direkt eller indirekt resultat av koncernens verksamhet.

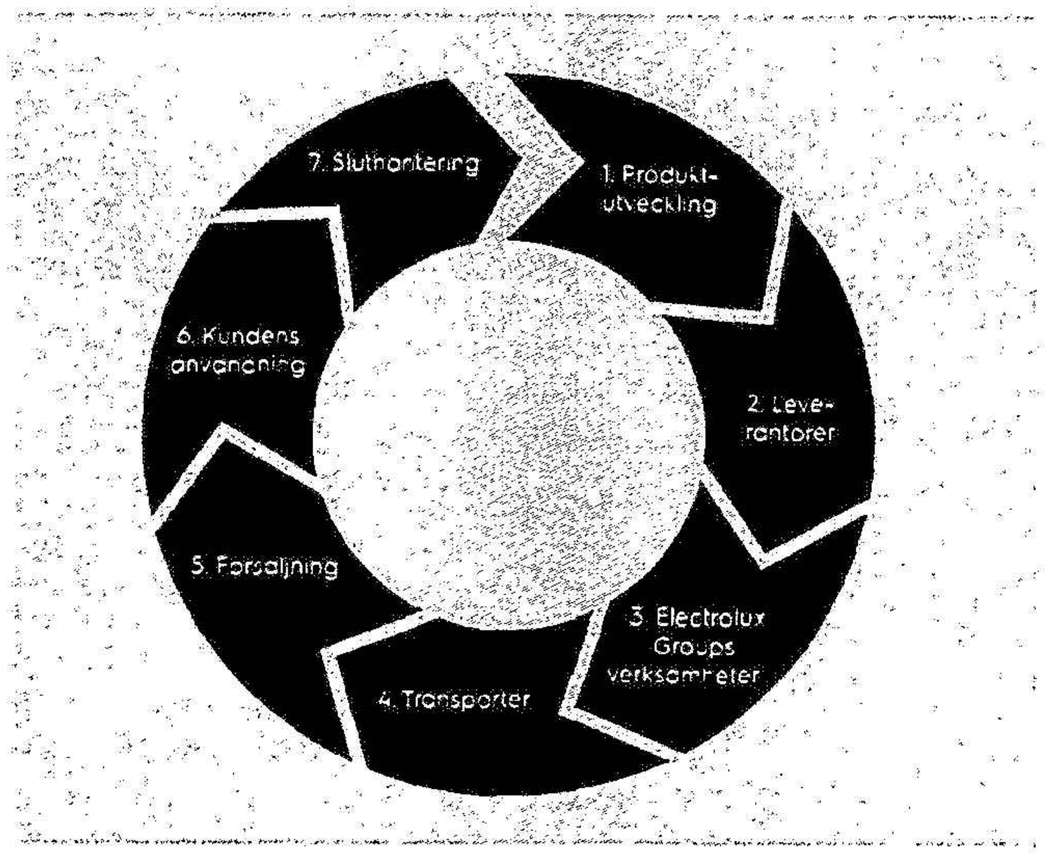
Korruption utgör ett hot mot hållbar ekonomisk och social utveckling i världen. Korruption kan också få allvarliga negativa följder för koncernen genom att förhindra tillväxt, öka kostnaderna, orsaka allvarliga legala risker och riskera bolagets anseende. Med verksamhet över hela världen, däribland på tillväxtmarknader, är koncernen exponerad för risker knutna till korruption och mutor. Riskerna kan uppstå i olika delar av värdekedjan, som inom inköp och försäljning. Electrolux Group har nolltolerans mot korruption och arbetar ständigt för att öka medvetenheten bland medarbetarna för att mini-

mera risken för korruption. Bestämmelser för att förhindra korruption ingår i koncernens Policy mot korruption och mutor som alla medarbetare måste följa. Dessa riktlinjer ger vägledning till medarbetarna om hur man gör rätt och förklarar vilka handlingar som är olagliga och olämpliga. Anställda kan rapportera brott mot etiska riktlinjer via ett så kallat visselblåsarsystem. Under 2023 inkom totalt 550 (478[9]) anmälningar varav 15 (12) utreddes inom kategorin affärsetik.

Väsentliga hållbarhetsfrågor längs värdekedjan

Ett värdekedjeperspektiv underlättar för Electrolux Group att hantera sin hållbarhetspåverkan och skapa mesta möjliga värde. Ansatsen gör det lättare att identifiera möjligheter, minimera eller förstärka hållbarhetspåverkan och förstå begränsningar. Den hjälper också koncernen att förstå sambandet mellan åtgärder och resultat. Följande avsnitt beskriver de viktigaste hållbarhetsrisker ur ett värdekedjeperspektiv och hur de hanteras samt värdeskapande för koncernen och samhället. Även företagets möjligheter att påverka värdekedjan identifieras.

[9] Från och med 2023 ingår inte längre ärenden som tagits emot men som befunnits ligga utanför hjälplinjens omfattning.



	Risker	Riskhantering	Förmåga att påverka	Värdeskapande
1. Produktutveckling Nära samarbete mellan design, marknadsföring och FoU gör att nya produkter kan erbjuda konsumentupplevelser av högsta klass. Ambitionen är att ta fram lösningar med ledande miljöprestanda. Innovationer lanserade vid rätt tidpunkt är nyckeln till att kunna uppfylla framtida lagstiftningskrav och möta marknadens efterfrågan. Fokus ligger på en effektiv användning av energi, vatten och material samt kemikalier i produkter.	• Att inte uppfylla lagstiftnings- eller marknadskrav. • Att inte uppfylla konsumenternas förväntningar. • Att inte klara omställningen till en utsläppssnål ekonomi.	• Kontinuerligt förbättra produkteffektiviteten. • Öka användningen av återvunnet material. • Eliminera skadliga material. • Integrera framtida krav i produktutvecklingsplanerna. • Delta i FN-programmet United for Efficiency.	Hög	Att förutse konsumenternas behov av milövänliga produkter skapar kundvärde och överensstämmer med affärsstrategin, samtidigt som det minskar den negativa miljöpåverkan.
2. Leverantörer Electrolux Group anlitar flera tusen leverantörer, varav många i tillväxtländer. Fokus ligger på att garantera att krav efterlevs och att utveckla leverantörernas förmåga att förbättra hållbarhetsaspekterna. Electrolux Group kräver att alla leverantörer uppfyller kraven i Arbetsplatsstandard för leverantörer och Riktlinjer för arbetsplatsen. Dessa är identiska med koncernens interna krav.	• Kopplas samman med brott mot sociala, etiska och mänskliga rättigheter. • Svåra väderförhållanden orsakade av klimatförändringar kan påverka leveranserna negativt. • Avbrott i verksamheten på grund av oetiska affärsmetoder i leverantörskedjan.	• Tillämpa ett riskbaserat arbetssätt för att kartlägga relevanta leverantörer. • Klimatkonsekvensbedömningar av centrala leverantörer. • Utföra revisioner för att följa upp att leverantörer efterlever Electrolux krav. • Genomföra utbildningar och förbättringsprogram.	Medelhög	Att genomdriva Electrolux Group standarder stödjer mänskliga rättigheter och höjer standarden för miljö, arbetsvillkor och ekonomi, särskilt på tillväxtmarknaderna. Detta leder till ökat förtroende och en uthållig leverantörskedja samtidigt som det minskar affärs- och anseenderiskerna.

20240430091538

	Risker	Riskhantering	Förmåga att påverka	Värdeskapande
3. Electrolux Groups verksamheter Electrolux Group har 34 fabriker över världen och har försäljning på cirka 120 marknader och cirka 45 000 medarbetare. De prioriterade områdena är att minska miljöpåverkan, upprätthålla höga etiska standarder och arbetsvillkor samt ha en positiv påverkan på lokalsamhällena.	• Driftstopp på grund av utsläpp och läckage till följd av olyckor. • Driftstopp orsakade av svåra väderförhållanden till följd av klimatförändringar. • Påverkan från brott mot sociala, etiska och mänskliga rättigheter. • Korruption kopplat till svag bolagsstyrning.	• Implementera och underhålla system för miljö, resurseffektivitet samt hälsa och säkerhet • Ledningssystem och utbildning för att stödja hållbarhetspolicyerna. • Klimatkonsekvensbedömningar av verksamheterna. • Genomföra konsekvensbedömningar av mänskliga rättigheter. Stödja program i lokalsamhällena.	Hög	Koncernen skapar fördelar för lokalsamhällena genom att erbjuda arbetstillfällen, kunskapsöverföring och ekonomiska möjligheter. Positiva relationer till medarbetarna främjar kompetensutveckling, medarbetarnas välbefinnande och tillfredsställelse med arbetet. Att engagera sig i lokalsamhället skapar goda relationer med intressenter, gör medarbetarna stolta och stärker varumärket
4. Transporter Hantering av transporter är en del av det livscykelbaserade synsättet på koncernens totala påverkan. Electrolux Group släpper ut mer koldioxid under varutransporterna än från energiförbrukningen i koncernens samtliga övriga verksamheter. Koncernen använder sin köpkraft att påverka logistikbranschen genom att utveckla mer hållbara transportlösningar i samarbete med logistikpartners.	• Utsläpp från transporter. • Arbetsvillkor i logistikföretag. • Störningar i leverantörsledet kan påverka klimatavtrycket på grund av förändrade transportsätt • Störningar till följd av svåra väderförhållanden orsakade av klimatförändringar.	• Samarbetslösningar för att minska den sociala och miljömässiga påverkan inom logistiken. • Stimulera effektiva transportslag.	Medelhög	Att bidra till att skapa en mer hållbar transportsektor stärker koncernens varumärke. Transporter omfattas av Electrolux Groups koldioxidmål. Koncernen stödjer också leverantörerna i deras arbete för att förbättra sin standard för miljö och arbetsvillkor.
5. Försäljning Electrolux Group säljer på mer än cirka 120 marknader varje år. Försäljningen sker främst genom återförsäljare. Energi och produktmärkning, och hållbarhetskommunikation, ökar konsumenternas medvetenhet om produkteffektivitet	• Underlåtenhet att informera konsumenterna om produktanvändning på ett effektivt sätt • Att inte uppfylla konsumenternas förväntningar på produkteffektivitet • Begränsade möjligheter att påverka köpbeslut på försäljningsställena. • Att inte uppfylla konsumenternas förväntningar på områden som anti-korruption och arbetsförhållanden.	• Kontinuerligt förbättra produkternas prestanda och effektivitet • Förbättra kommunikationen före och vid försäljning. • Tredjepartsstöd för produkterna, till exempel bäst-i-test • Informera om teman som matförvaring, minskat matsvinn, vård av kläder och textilier. • Koncernövergripande utbildning om anti-korruption. • Bedömningar och revisioner av egna och leverantörers fabriker.	Medelhög	Ökad transparens och ökat utbud av hållbara produkter bidrar till att återförsäljarna når sina hållbarhetsmål, att varumärket stärks samt att kundlojaliteten ökar. Försäljningsstatistiken för Electrolux Groups mest hållbarhetseffektiva produkter visar att det är en lönsam strategi att erbjuda sådana produkter.

	Risker	Riskhantering	Förmåga att påverka	Värdeskapande
6. Kundens användning Den mest väsentliga miljöpåverkan från Electrolux Groups produkter uppstår när produkterna används. Energi och vatteneffektivitet har därför högsta prioritet. Ökad användning av uppkopplade produkter kommer att bidra till att optimera produktanvändningen.	• Att inte uppfylla förväntningar på produktprestanda. • Konsumenter som inte använder produkterna på ett optimalt sätt. • Produktsäkerhet. • Skydd av personuppgifter för användare av uppkopplade produkter.	• Kontinuerligt förbättra produkternas prestanda och effektivitet. • Beredskap för utökade bestämmelser om skydd av personuppgifter. • Hantering och rutiner kring produktsäkerhet. • Ökad utveckling och försäljning av uppkopplade produkter.	Medelhög	Hushållsprodukter ger sociala fördelar som många tar för givet, som att bevara mat, förbättra hygien, frigöra tid från hushållssysslor samt underlätta jämställdhet, fördelar som är speciellt viktiga på tillväxtmarknader. Mer effektiva produkter, höjd medvetenhet hos konsumenterna och fler uppkopplade produkter kan bidra till att motverka de globala koldioxidutsläppen, och samtidigt minska matsvinn och slitage på kläder.
7. Slutbantering Lagstiftning om återvinning av hushållsprodukter införs på allt fler marknader. I genomsnitt står materialen för omkring 7% av en produkts livscykelpåverkan, och enligt koncernens marknadsundersökning har detta en hög prioritet för konsumenterna. I Europa, den region som har den mest långtgående lagstiftningen om producentansvar, måste 80% av materialen från insamlade stora vitvaror återvinnas.	• Förväntningar på tillverkarna att ta mer ansvar än vad lagstiftningen kräver. • Slöseri med resurser på grund av bristande återvinning. • Illegal handel med kasserade produkter och återvunna material.	• Upprätta cirkulära affärsmodeller för återvunna material. • Eliminera skadliga material för att möjliggöra högre kvalitet på återvunna material och minska miljöpåverkan. • Främja korrekt återvinning som en del av producentansvaret	Låg	Minskad miljöpåverkan genom minskad deponi bidrar till att skapa resurseffektiva kretsloppssystem. Innovativa produkter som använder återvunna material sparar pengar och energi, samt ökar konsumenternas förtroende för Electrolux Groups varumärke.

20240430091359

Finansiella rapporter

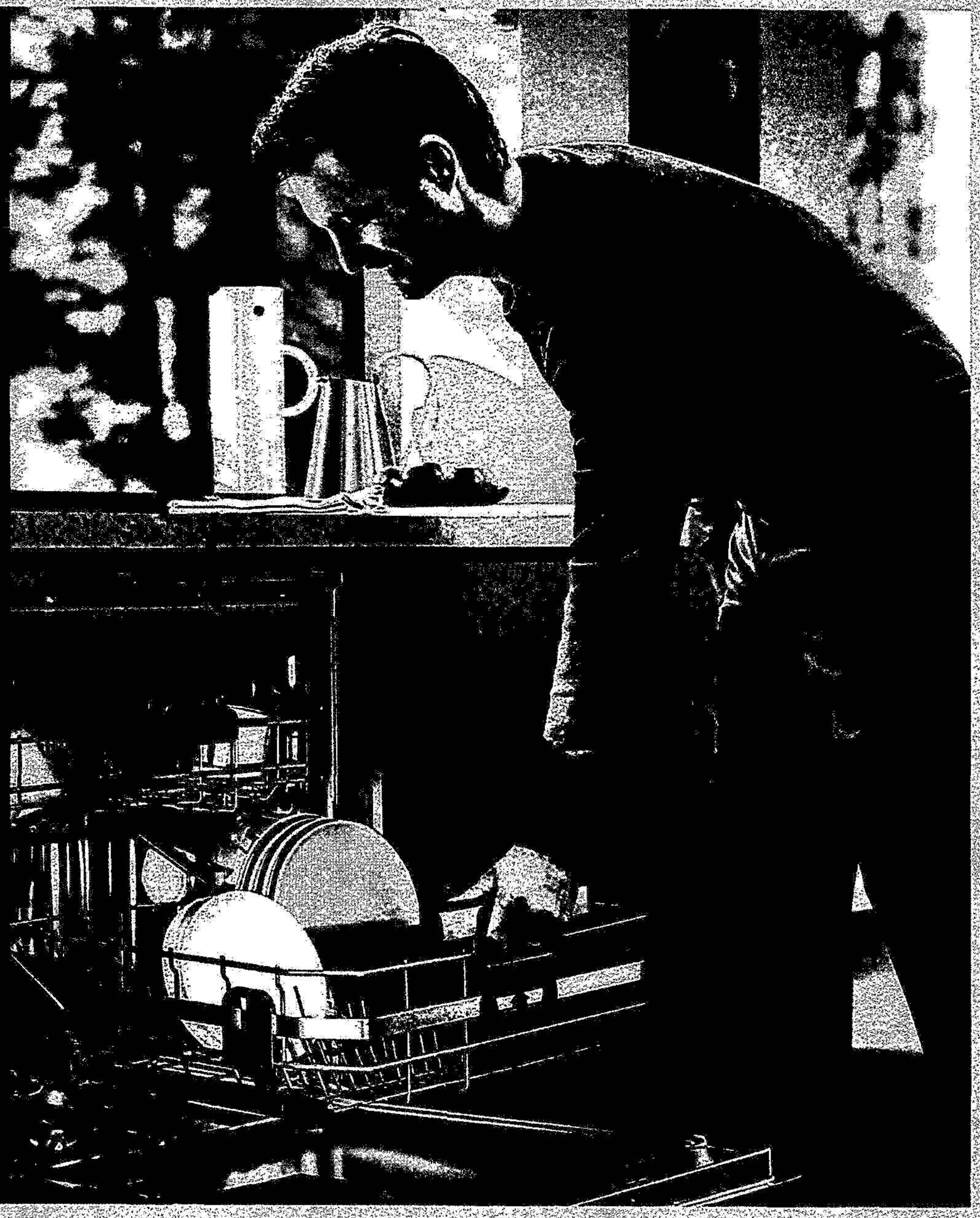
Koncernens rapport över totalresultat 70
Koncernens balansräkning 71
Förändring av koncernens eget kapital 72
Koncernens kassaflödesanalys 73
Moderbolagets resultaträkning 74
Moderbolagets balansräkning 74
Moderbolagets förändring av eget kapital 75
Moderbolagets kassaflödesanalys 75

Not 1 Redovisningsprinciper 76
Not 2 Finansiell riskhantering 78
Not 3 Redovisning per segment 81
Not 4 Intäktsredovisning 82
Not 5 Rörelsekostnader 84
Not 6 Övriga rörelseintäkter och kostnader 84
Not 7 Materiella engångsposter i rörelseresultatet 84
Not 8 Leasing 85
Not 9 Finansiella intäkter och finansiella kostnader 86
Not 10 Skatter 86
Not 11 Övrigt totalresultat 87
Not 12 Materiella anläggningstillgångar, ägda 88
Not 13 Goodwill och övriga immateriella tillgångar 89
Not 14 Övriga anläggningstillgångar 90
Not 15 Varulager 91
Not 16 Övriga omsättningstillgångar 91
Not 17 Kundfordringar 91
Not 18 Finansiella instrument 92
Not 19 Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut 98
Not 20 Aktiekapital, antal aktier och resultat per aktie 98
Not 21 Obeskattade reserver, moderbolaget 99
Not 22 Ersättningar efter avslutad anställning 99
Not 23 Övriga avsättningar 103
Not 24 Övriga skulder 104
Not 25 Eventualtillgångar och -förpliktelser 104
Not 26 Förvärvade och avyttrade verksamheter 104
Not 27 Anställda och ersättningar 105
Not 28 Arvoden till revisorer 108
Not 29 Aktier och andelar 109
Not 30 Transaktioner med närstående 110
Not 31 Förslag till vinstdisposition 110

Revisionsberättelse 111

Belopp i Mkr om ej annat anges.

AB Electrolux (publ), 556009-4178, S:t Göransgatan 143, 105 45 Stockholm, Sverige. Styrelsens säte är i Stockholm, Sverige.



Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	Not	2023	2022
Nettoomsättning	3, 4	134 451	134 880
Kostnad för sålda varor	5, 7	-117 316	-117 177
Bruttoresultat		**17 135**	**17 703**
Försäljningskostnader	5, 7	-13 362	-12 997
Administrationskostnader	5, 7	-6 977	-5 752
Övriga rörelseintäkter och kostnader	6, 7, 29	217	830
Rörelseresultat	3, 8	**-2 988**	**-215**
Finansiella intäkter	9	388	88
Finansiella kostnader	9	-2 511	-1 545
Finansiella poster, netto		**-2 123**	**-1 457**
Resultat efter finansiella poster		**-5 111**	**-1 672**
Skatt	10	-116	352
Periodens resultat		**-5 227**	**-1 320**
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:			
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	22	304	1 614
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras		-57	-411
		246	**1 204**
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:			
Kassaflödessäkringar	11, 18	-35	39
Valutakursdifferenser	11	-301	2 643
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	11	22	1
		-314	**2 684**
Övrigt totalresultat, netto efter skatt		**-68**	**3 887**
Periodens totalresultat		**-5 295**	**2 568**

Mkr	Not	2023	2022
Periodens resultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget		-5 227	-1 320
Minoritetsintressen		-0	0
Totalt		**-5 227**	**-1 320**
Periodens totalresultat hänförligt till:			
Innehavare av aktier i moderbolaget		-5 295	2 567
Minoritetsintressen		-0	0
Totalt		**-5 295**	**2 568**
Resultat per aktie	20		
Avseende resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget:			
Före utspädning, kr		-19,36	-4,81
Efter utspädning, kr		-19,36	-4,81
Genomsnittligt antal aktier[1]	20		
Före utspädning, miljoner		270,0	274,7
Efter utspädning, miljoner		272,7	278,0

[1] Genomsnittligt antal aktier före utspädning exklusive aktier ägda av Electrolux.

20240430091600

Koncernens balansräkning

Mkr	Not	31 december 2023	31 december 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	12	28 730	29 876
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	8	4 337	3 906
Goodwill	13	6 579	7 081
Övriga immateriella tillgångar	13	5 377	5 223
Innehav i intresseföretag	29	21	24
Uppskjutna skattefordringar	10	8 268	7 672
Finansiella anläggningstillgångar	18	263	259
Tillgångar i pensionsplaner	22	1 514	2 164
Övriga anläggningstillgångar	14	1 610	904
Summa anläggningstillgångar		56 699	57 108
Omsättningstillgångar			
Varulager	15	19 965	24 374
Kundfordringar	17, 18	22 247	21 487
Skattefordringar		1 180	1 208
Derivatinstrument	18	167	99
Övriga omsättningstillgångar	16	4 297	5 098
Kortfristiga placeringar	18	167	168
Kassa och bank	18	15 331	17 559
Summa omsättningstillgångar		63 354	69 994
Summa tillgångar		120 053	127 102

Mkr	Not	31 december 2023	31 december 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	20	1 545	1 545
Övrigt tillskjutet kapital	20	2 905	2 905
Övriga reserver	20	-966	-651
Balanserade vinstmedel	20	7 784	12 644
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare		11 268	16 443
Minoritetsintresse		6	7
Summa eget kapital		11 274	16 449
Långfristiga skulder			
Långfristig upplåning	18	28 800	28 738
Långfristiga leasingskulder	8	3 494	3 210
Uppskjutna skatteskulder	10	574	731
Avsättningar till pensioner och liknande förpliktelser	22	2 184	1 919
Övriga avsättningar	23	4 785	4 655
Summa långfristiga skulder		39 839	39 253
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	18	36 402	38 357
Skatteskulder		1 657	1 453
Övriga skulder	24	15 989	17 543
Kortfristig upplåning	18	7 388	8 377
Kortfristiga leasingskulder	8	1 191	1 054
Derivatinstrument	18	368	578
Övriga avsättningar	23	5 944	4 037
Summa kortfristiga skulder		68 940	71 400
Totala skulder		108 779	110 653
Summa eget kapital och skulder		120 053	127 102

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	Hänförligt till moderbolagets aktieägare					Minoritetsintresse	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Övriga reserver	Balanserade vinstmedel	Totalt		
Ingående balans 1 januari 2022	1 545	2 905	-3 335	17 489	18 604	6	18 610
Periodens resultat	–	–	–	-1 320	-1 320	0	-1 320
Kassaflödessäkringar	–	–	39	–	39	–	39
Valutakursdifferenser	–	–	2 644	–	2 644	0	2 644
Omvärdering av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	–	–	–	1 614	1 614	–	1 614
Inkomstskatt relaterad till övrigt totalresultat	–	–	1	-411	-411	–	-411
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	–	–	2 684	1 203	3 887	0	3 887
Periodens totalresultat	–	–	2 684	-117	2 567	0	2 568
Aktierelaterad ersättning	–	–	–	-72	-72	–	-72
Utdelning	–	–	–	-2 521	-2 521	0	-2 521
Fondemission	129	–	–	-129	–	–	–
Makulering av aktier	-129	–	–	129	–	–	–
Återköp av aktier	–	–	–	-2 138	-2 138	–	-2 138
Förvärv av minoritetsintresse	–	–	–	2	2	0	2
Totala transaktioner med aktieägare	–	–	–	-4 729	-4 729	0	-4 729
Utgående balans 31 december 2022	1 545	2 905	-651	12 644	16 443	7	16 449
Periodens resultat	–	–	–	-5 227	-5 227	0	-5 227
Kassaflödessäkringar	–	–	-35	–	-35	–	-35
Valutakursdifferenser	–	–	-230	–	-230	0	-230
Omvärdering av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	–	–	–	304	304	–	304
Inkomstskatt relaterad till övrigt totalresultat	–	–	-50	-57	-107	–	-107
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	–	–	-314	246	-68	0	-68
Periodens totalresultat	–	–	-314	-4 980	-5 295	0	-5 295
Aktierelaterad ersättning	–	–	–	120	120	–	120
Utdelning	–	–	–	–	–	0	0
Totala transaktioner med aktieägare	–	–	–	120	120	0	120
Utgående balans 31 december 2023	1 545	2 905	-966	7 784	11 268	6	11 274

För mer information om aktiekapital, antal aktier och resultat per aktie, se not 20.

20240425009161

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	Not	2023	2022
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		-2 988	-215
Avskrivningar	8, 12, 13	6 277	5 390
Övriga ej kassapåverkande poster		3 535	1 670
Betalda finansiella poster, netto	9	-2 039	-1 238
Betald skatt		-1 380	-1 514
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		3 406	4 093
Förändringar av rörelsekapital			
Förändring av varulager		3 459	-1 556
Förändring av kundfordringar		-1 543	4 074
Förändring av leverantörsskulder		-1 108	-4 026
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar		-211	-4 859
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital		597	-6 367
Kassaflöde från den löpande verksamheten		4 003	-2 274
Investeringsverksamheten			
Förvärv av verksamhet	26	—	—
Avyttrad verksamhet	26	—	-367
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	12	-4 069	-5 649
Investeringar i produktutveckling	13	-602	-740
Investeringar i mjukvaror och övriga immateriella tillgångar	13	-1 028	-1 001
Övrigt		1 341	795
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-4 358	-6 962
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten		-355	-9 236

Mkr	Not	2023	2022
Finansieringsverksamheten			
Förändring av kortfristiga placeringar		1	-4
Förändring av kortfristiga lån		-2 527	5 355
Långfristig nyupplåning	18	4 691	22 244
Amortering av långfristiga lån	18	-2 622	-6 158
Betalning av leasingskulder		-1 111	-960
Utdelning		—	-2 521
Återköp av aktier		—	-2 138
Aktierelaterad ersättning		17	-217
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		-1 550	15 601
Periodens kassaflöde		-1 905	6 365
Kassa och bank vid periodens början		17 559	10 923
Kursdifferenser i kassa och bank		-323	271
Kassa och bank vid periodens slut		15 331	17 559

Moderbolaget

Moderbolagets resultaträkning

Mkr	Not	2023	2022
Nettoomsättning	4	40 302	42 063
Kostnad för sålda varor		-37 507	-37 873
Bruttoresultat		2 795	4 190
Försäljningskostnader		-3 645	-3 320
Administrationskostnader		-3 601	-2 470
Övriga rörelsekostnader	6	-340	-1 860
Rörelseresultat		-4 791	-3 460
Finansiella intäkter	9	2 572	3 920
Finansiella kostnader	9	-2 603	-1 073
Finansiella poster, netto		-31	2 847
Resultat efter finansiella poster		-4 822	-613
Bokslutsdispositioner	21	202	-60
Resultat före skatt		-4 620	-673
Skatt	10	894	437
Årets resultat		-3 726	-236

Rapport över totalresultat

Mkr	2023	2022
Årets resultat	-3 726	-236
Övrigt totalresultat		
Valutakursdifferenser	90	13
Kassaflödessäkringar	-2	5
Inkomstskatt relaterad till övrigt totalresultat	0	-1
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	88	17
Periodens totalresultat	-3 638	-219

I moderbolaget ingår huvudkontorets funktioner i Sverige och fem bolag som bedriver verksamhet i kommission för AB Electrolux.

Nettoomsättningen i moderbolaget AB Electrolux uppgick för helåret 2023 till 40 302 Mkr (42 063), varav 33 292 Mkr (34 865) avsåg försäljning till koncernbolag och 7 010 Mkr (7 198) försäljning till utomstående kunder. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -4 822 Mkr (-613) inklusive 730 Mkr (3 167) i utdelningar från dotterbolag. Periodens resultat uppgick till -3 726 Mkr (-236).

Inkomstskatt avseende koncernbidrag redovisas i resultaträkningen. Inkomstskatt avseende kassaflödessäkringar redovisas inom övrigt totalresultat.

Investeringar i materiella och immateriella tillgångar uppgick till 1 053 Mkr (1 222). Likvida medel uppgick vid utgången av perioden till 9 969 Mkr jämfört med 12 899 Mkr vid ingången av året.

Fritt eget kapital i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 5 735 Mkr, jämfört med 9 353 Mkr vid ingången av året. Utdelningen till aktieägarna för 2022 uppgick till 0 Mkr. För information om antal anställda, löner och ersättningar, se not 27. För information om aktier och andelar, se not 29.

Moderbolagets balansräkning

Mkr	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	13	3 087	2 923
Materiella anläggningstillgångar	12	293	267
Uppskjutna skattefordringar		1 870	824
Finansiella anläggningstillgångar	14	37 503	37 175
Summa anläggningstillgångar		42 753	41 189
Omsättningstillgångar			
Varulager	15	3 363	3 688
Fordringar hos koncernföretag		18 700	17 622
Kundfordringar	17	595	677
Derivatinstrument inom koncernen		200	273
Derivatinstrument		163	96
Övriga fordringar		182	270
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		503	494
Kassa och bank		9 969	12 899
Summa omsättningstillgångar		33 675	36 019
Summa tillgångar		76 428	77 208

Mkr	Not	31 dec 2023	31 dec 2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	20	1 545	1 545
Reservfond		3 017	3 017
Fond för utvecklingsutgifter		2 351	2 251
		6 913	6 813
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		9 461	9 589
Årets resultat		-3 726	-236
		5 735	9 353
Summa eget kapital		12 648	16 166
Obeskattade reserver	21	565	668
Avsättningar			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	22	479	434
Övriga avsättningar	23	3 148	1 492
Summa avsättningar		3 627	1 926
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		98	75
Obligationslån	18	25 765	25 456
Övriga långfristiga lån	18	3 005	3 240
Summa långfristiga skulder		28 868	28 771
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		22 140	19 957
Leverantörsskulder		1 927	2 153
Övriga skulder		414	483
Kortfristig upplåning	18	4 467	5 061
Derivatinstrument inom koncernen		61	174
Derivatinstrument		281	482
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	1 430	1 367
Summa kortfristiga skulder		30 720	29 677
Summa skulder och avsättningar		63 215	60 374
Summa eget kapital och skulder		76 428	77 208

20240430091621

Moderbolagets förändring av eget kapital

	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital		
Mkr	Aktiekapital	Reservfond	Fond för utvecklings-utgifter	Fond för verkligt värde	Balanserade vinstmedel	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2022	1 545	3 017	1 551	8	14 995	21 116
Periodens resultat	—	—	—	—	–236	–236
Valutakursdifferenser	—	—	—	13	—	13
Kassaflödessäkringar	—	—	—	5	—	5
Inkomstskatt relaterat till övrigt totalresultat	—	—	—	–1	—	–1
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	—	—	—	17	—	17
Periodens totalresultat	—	—	—	17	–236	–219
Aktierelaterad ersättning	—	—	—	—	–72	–72
Fond för utvecklingsutgifter	—	—	700	—	–700	0
Utdelning	—	—	—	—	–2 521	–2 521
Fondemission	129	—	—	—	–129	0
Makulering av aktier	–129	—	—	—	129	0
Återköp av aktier	—	—	—	—	–2 138	–2 138
Totala transaktioner med aktieägare	—	—	700	—	–5 431	–4 731
Utgående balans 31 december 2022	1 545	3 017	2 251	25	9 328	16 166
Periodens resultat	—	—	—	—	–3 726	–3 726
Valutakursdifferenser	—	—	—	90	—	90
Kassaflödessäkringar	—	—	—	–2	—	–2
Inkomstskatt relaterat till övrigt totalresultat	—	—	—	0	—	0
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	—	—	—	88	—	88
Periodens totalresultat	—	—	—	88	–3 726	–3 638
Aktierelaterad ersättning	—	—	—	—	120	120
Fond för utvecklingsutgifter	—	—	100	—	–100	0
Totala transaktioner med aktieägare	—	—	100	—	20	120
Utgående balans 31 december 2023	1 545	3 017	2 351	113	5 622	12 648

Moderbolagets kassaflödesanalys

Mkr	2023	2022
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	–4 822	–613
Avskrivningar	699	549
Redovisad realisationsvinst/-förlust i rörelseresultat	504	1 821
Aktierelaterad ersättning	120	–72
Koncernbidrag	99	22
Betald skatt	–151	–79
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	–3 551	1 628
Förändringar av rörelsekapital		
Förändring av varulager	325	–312
Förändring av kundfordringar	82	579
Förändring av koncernfordringar	–3 180	–6 317
Förändring av övriga omsättningstillgångar	12	173
Förändring av övriga rörelseskulder och avsättningar	1 268	88
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	–1 493	–5 789
Kassaflöde från den löpande verksamheten	–5 044	–4 161
Investeringsverksamheten		
Förändring av aktier och andelar	–691	–1 535
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	–933	–1 119
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	–120	–103
Övrigt	22	–360
Kassaflöde från investeringsverksamheten	–1 722	–3 117
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	–6 766	–7 278
Finansieringsverksamheten		
Förändring av kortfristiga lån	–11	4 885
Förändring av koncerninterna lån	4 266	–1 342
Nya långfristiga lån	4 555	22 255
Amortering av långfristiga lån	–5 064	–7 680
Utdelning	0	–2 521
Inlösen av aktier	—	—
Återköp av aktier	0	–2 138
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 746	13 459
Periodens kassaflöde	–3 020	6 181
Kassa och bank vid periodens början	12 899	6 705
Kursdifferenser i kassa och bank	90	13
Kassa och bank vid periodens slut	9 969	12 899

Not 1 Redovisningsprinciper

Denna sektion ger en översiktlig sammanfattning av de grunder som tillämpats vid upprättandet av de finansiella rapporterna. För information om redovisning av specifika poster se respektive not. För ytterligare information om redovisningsprinciper kontakta Electrolux Investor Relations.

Grunder för upprättande av redovisningen

Koncernredovisningen upprättas med tillämpning av International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad beträffar omvärderingen av finansiella tillgångar värderade till verkligt värde (inklusive derivatinstrument). Vissa ytterligare tilläggsupplysningar lämnas i enlighet med Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt Årsredovisningslagen. I enlighet med IAS 1 tillämpar Electrolux bolag enhetliga redovisningsprinciper, oavsett lokal lagstiftning. De beskrivs i Electrolux redovisningsmanual, som i alla avseenden uppfyller IFRS krav. Nedanstående principer har genomgående tillämpats för samtliga år som årsredovisningen omfattar med undantag för nya redovisningsstandarder, där tillämpningen följer reglerna i respektive standard. För mer information om nya standarder, se avsnittet om nya eller ändrade redovisningsstandarder nedan.

Summerade belopp som presenteras i tabeller och räkningar överensstämmer inte alltid med den beräknade summan av de separata delkomponenterna på grund av avrundningsdifferenser. Ambitionen är att varje delkomponent ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser påverka totalen när samtliga delkomponenter summeras.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt samma redovisningsprinciper som för koncernen med undantag för vad som beskrivs i avsnittet Moderbolagets redovisningsprinciper.

Årsredovisningen godkändes för utfärdande av styrelsen den 19 februari 2024. Balansräkningarna och resultaträkningarna är föremål för fastställande av årsstämman den 27 mars 2024.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen är upprättad med tillämpning av förvärvsmetoden. Metoden innebär att de tillgångar och skulder samt eventualförpliktelser som förvärvade bolag äger vid förvärvstillfället värderas för att fastställa deras koncernmässiga anskaffningsvärde.

Anskaffningskostnaden för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per överlåtelsedagen. Förvärvslikviden inkluderar verkligt värde av tillgångar eller skulder till följd av avtal om tilläggsköpeskilling. Utgifter direkt hänförliga till förvärvet kostnadsförs löpande.

Om förvärvskostnaden och värdet av minoritetsintresset samt verkligt värde vid förvärvstidpunkten av tidigare ägd andel överstiger verkligt värde på de förvärvade nettotillgångarna redovisas skillnaden som goodwill. Om verkligt värde på de förvärvade nettotillgångarna överstiger förvärvskostnaden ska de förvärvade tillgångarna på nytt identifieras och värderas. Eventuellt kvarstående överskott vid en omvärdering ska omedelbart resultatföras.

Koncernens konsoliderade finansiella rapporter inkluderar de finansiella rapporterna för moderbolaget och dess direkt eller indirekt ägda dotterbolag efter:

- eliminering av koncerninterna transaktioner och orealiserade koncerninterna vinster i lager och
- redovisade värden och avskrivningar avseende förvärvade övervärden.

Definition av koncernbolag

Koncernredovisningen omfattar AB Electrolux och samtliga bolag över vilka moderbolaget har kontroll, det vill säga rätt att styra verksamheten, exponering för rörlig avkastning och förmåga att använda sin rätt att styra. När koncernen upphör att ha kontroll över en enhet värderas resterande innehav till verkligt värde och förändringen i värdet redovisas i resultaträkningen.

Vid årets slut uppgick totalt antal koncernbolag till 132 (133) med 176 (189) rörelsedrivande enheter.

Vad avser bolag som tillkommit eller avyttrats under året gäller följande:

- Bolag som förvärvats har medtagits i koncernens resultaträkning från och med att Electrolux erhållit kontroll.
- Bolag som avyttrats ingår i koncernens resultaträkning fram till dess att Electrolux kontroll upphört.

Omräkning av utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta har omräknats till funktionell valuta till transaktionsdagens kurs.

Finansiella tillgångar och skulder denominerade i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Kursdifferenser som uppstår redovisas i periodens resultat, förutom den del som utgör en effektiv säkring av nettoinvesteringar, där redovisning sker mot övrigt totalresultat.

Koncernredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK), som i enlighet med IAS 21 är moderbolagets funktionella valuta och koncernens rapporteringsvaluta.

Balansräkningarna i utländska dotterbolag har omräknats till SEK till balansdagens kurs. Resultaträkningarna har omräknats till årets genomsnittskurs. Den omräkningsdifferens som uppkommer i samband med valutaomräkningen förs till övrigt totalresultat.

Valutakurser

SEK	2023		2022	
Valutakurs	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
ARS	0,0404	0,0124	0,0785	0,0589
AUD	7,03	6,82	7,00	7,09
BRL	2,12	2,07	1,95	2,00
CAD	7,85	7,58	7,73	7,70
CHF	11,78	11,98	10,59	11,29
CLP	0,0126	0,0114	0,0116	0,0121
CNY	1,50	1,41	1,50	1,51
EUR	11,46	11,10	10,63	11,12
GBP	13,17	12,77	12,45	12,54
HUF	0,0300	0,0290	0,0272	0,0277
MXN	0,5978	0,5926	0,5028	0,5333
THB	0,3044	0,2922	0,2881	0,3019
USD	10,59	10,04	10,09	10,43

Nya eller ändrade redovisningsstandarder tillämpliga 2023

En ny redovisningsstandard och ett antal ändrade redovisningsstandarder var tillämpliga från 1 januari 2023: IFRS 17 Försäkringsavtal samt tillhörande ändringar, ändringar i IAS 12 Inkomstskatter: 'International Tax Reform – Pillar Two Model Rules'; och 'Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction'; IAS 1 Utformning av finansiella rapporter och 'IFRS Practice Statement 2: Disclosure of Accounting policies'; samt IAS 8 Redovisningsprinciper, ändringar i uppskattningar och bedömningar samt fel: 'Definition of Accounting Estimates'. Den nya redovisningsstandarden och standardändringarna som presenterats ovan har inte haft någon materiell inverkan på Electrolux finansiella rapporter.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder som tillämpas efter 2023

Följande ändrade redovisningsstandarder ska tillämpas från 1 januari 2024: IAS 1 Utformning av finansiella rapporter: 'Classification of Liabilities as Current or Non-current' samt IFRS 16 Leasing: 'Lease Liability in a Sale and Leaseback'. Ändringarna har inte tillämpats i förtid av Electrolux.

Per den 31 december 2023 har följande ändringar av redovisningsstandarder publicerats men ännu ej antagits av EU: IAS 21 Effekterna av ändrade valutakurser, IAS 7 Rapport över kassaflöden och IFRS 7 Finansiella instrument: upplysningar. Ändringarna som presenteras ovan förväntas inte ha någon materiell inverkan på Electrolux finansiella rapporter i aktuell eller framtida rapporteringsperioder eller transaktioner inom överskådlig framtid.

20240430091633

Viktiga redovisningsprinciper och osäkerhetsfaktorer vid uppskattade värden

Användning av uppskattade värden
Vid upprättandet av årsredovisningen enligt IFRS har koncernledningen använt uppskattningar och antaganden i redovisningen av tillgångar och skulder, liksom i upplysningar avseende eventualtillgångar och eventualförpliktelser. Verkligt utfall kan med andra antaganden och under andra omständigheter avvika från dessa uppskattningar. Nedan följer en sammanfattning av de redovisningsprinciper som vid sin tillämpning kräver mer omfattande subjektiva bedömningar från företagsledningens sida vad gäller uppskattningar och antaganden i frågor som till sin natur är svårbedömbara.

Nedskrivning av tillgångar och nyttjandeperioder
Anläggningstillgångar liksom goodwill prövas varje år med avseende på behovet av eventuell nedskrivning eller när händelser och förändringar inträffar som tyder på att det redovisade värdet av en tillgång inte kan återvinnas. En tillgång som minskat i värde skrivs ned till återvinningsvärde, vilket utgörs av det högre av verkligt värde reducerat med försäljningskostnad respektive nyttjandevärde. En nedskrivning redovisas när informationen visar att en tillgångs redovisade värde inte kan återvinnas. I många fall kan ett marknadsvärde inte fastställas och en uppskattning av verkligt värde har gjorts med tillämpning av nuvärdesberäkning av kassaflöden baserad på förväntat framtida utfall. Skillnader i uppskattningen av förväntat framtida utfall och de diskonteringsräntor som använts kan resultera i avvikelser vid värderingen av tillgångarna. Den årliga nedskrivningsprövningen avseende goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämd livslängd, inklusive utförd känslighetsanalys, har inte visat på något nedskrivningsbehov. Se not 13 för mer information. Materiella anläggningstillgångar skrivs av linjärt över beräknad livslängd. Nyttjandeperioden för materiella tillgångar beräknas för byggnader till 10–40 år, för markanläggningar till 15 år och för maskiner, tekniska installationer och övrig utrustning till 3–15 år. Företagsledningen gör regelbundet en omvärdering av nyttjandeperioden för alla tillgångar av väsentlig betydelse. Värde enligt balansräkningen per den 31 december 2023 uppgick för materiella tillgångar till 28 730 Mkr och för goodwill till 6 579 Mkr.

Uppskjutna skatter
Vid upprättandet av de finansiella rapporterna gör Electrolux en beräkning av inkomstskatten för varje skattejurisdiktion där koncernen är verksam, liksom av uppskjutna skatter hänförliga till temporära skillnader. Uppskjutna skattefordringar som huvudsakligen är hänförliga till förlustavdrag, energiskattekrediter och temporära skillnader redovisas om skattefordringarna kan förväntas återvinnas genom framtida beskattningsbara intäkter. Förändringar i antaganden om prognosticerade framtida beskattningsbara intäkter, liksom förändringar av skattesatser, kan resultera i betydande skillnader i värderingen av uppskjutna skatter. Electrolux redovisar per den 31 december 2023 uppskjutna skattefordringar överstigande uppskjutna skatteskulder till ett nettobelopp om 7 694 Mkr. Koncernen hade per den 31 december 2023 förlustavdrag och andra avdragsgilla temporära skillnader uppgående till 6 610 Mkr, som inte beaktats vid beräkningen av uppskjuten skattefordran.

Inkomstskatter
Electrolux estimat avseende osäkra utfall gällande skatterevisioner och skatteprocesser är baserade på ledningens bedömningar och redovisade i balansräkningen. Dessa uppskattningar kan skilja sig från det verkliga utfallet och det går normalt sett inte att beräkna när Electrolux kassaflöde kommer att påverkas.

Under senare år har skattemyndigheter intensifierat fokus på internprissättningsfrågor. Internprissättningsfrågor är normalt sett mycket komplexa, omfattar stora belopp och kan ta flera år att lösa.

Kundfordringar och beräkning av förväntade kreditförluster
Fordringar redovisas netto efter reservering för förväntade kreditförluster. Nettovärdet speglar de belopp som förväntas kunna inkasseras baserat på omständigheter som är kända på balansdagen. Ändrade förhållanden, till exempel att uteblivna betalningar ökar i omfattning eller att förändringar inträffar i en betydande kunds ekonomiska ställning, kan medföra väsentliga skillnader i värderingen.

Vid beräkning av förväntade kreditförluster använder koncernen rimlig och försvarbar framåtblickande information, vilken baseras på antaganden om olika framtida marknadseffekter och hur dessa antas påverka varandra. En känslighetsanalys presenteras i not 17.

Vid 2023 års slut uppgick kundfordringarna netto, efter reserveringar för förväntade kreditförluster, till 22 247 Mkr. Reserveringar för förväntade kreditförluster uppgick vid årets slut till 363 Mkr.

Ersättningar efter avslutad anställning
Electrolux tillhandahåller såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner för anställda inom koncernen. Beräkningen av pensionskostnaden, avseende de förmånsbestämda pensionsplanerna, grundas på antaganden om diskonteringsränta, dödlighet och framtida pensions- och löneökningar. Ändrade antaganden har direkt inverkan på nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen, kostnader för tjänstgöring under innevarande period, räntekostnader och ränteintäkter. Genomsnittlig diskonteringsränta vid kostnadsberäkningen för 2023 var 3,66%. En känslighetsanalys för vissa antaganden presenteras i not 22.

Omstruktureringskostnader
I omstruktureringskostnader ingår erforderlig nedskrivning av tillgångar och övriga poster som inte påverkar kassaflödet, liksom beräknade kostnader för uppsägning av personal samt övriga direkta kostnader relaterade till avslutande av verksamheter. Kostnadsberäkningen baseras på detaljerade åtgärdsplaner som förväntas förbättra koncernens kostnadsstruktur och produktivitet. För att minimera osäkerhetsfaktorn ligger normalt historiskt utfall från liknande händelser i tidigare åtgärdsplaner till grund för beräkningen. Reserveringar för omstrukturering uppgick vid årets slut till 3 712 Mkr.

Garantier
Som brukligt i den bransch där Electrolux är verksamt omfattas många produkter av en garanti som ingår i priset och som gäller under en i förväg fastställd period. Avsättningar för garantier beräknas på grundval av historiska uppgifter om omfattningen av åtgärder, reparationskostnader och liknande. Electrolux avsättning för garantiåtaganden uppgick per den 31 december 2023 till 2 278 Mkr.

Tvister
Electrolux är inblandat i tvister i den normala affärsverksamheten. Tvisterna rör bland annat produktansvar, påstådda fel i leveranser av varor och tjänster, patent och andra rättigheter och övriga frågor om rättigheter och skyldigheter i anslutning till Electrolux verksamhet. Sådana tvister kan visa sig kostsamma och tidskrävande och kan störa den normala verksamheten. Resultaten av komplicerade tvister är dessutom svåra att förutse. Det kan inte uteslutas att en ofördelaktig utgång i en tvist kan visa sig ha en väsentlig negativ inverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Redovisningsprinciper för moderbolaget

Moderbolagets årsredovisning är upprättad enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 2, Redovisning för juridisk person. RFR 2 innebär att moderbolaget ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag från IFRS och tillägg som ska eller kan göras.

Andelar i dotterbolag
Andelar i dotterbolag redovisas enligt anskaffningsvärdemetoden. Prövning av värdet på andelarna görs när indikationer finns att värdet minskat.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Omräkning av utländsk valuta
Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK), som i enlighet med Årsredovisningslagen är moderbolagets redovisningsvaluta. Ett av de bolag som bedriver verksamhet i kommission för moderbolaget har euro som redovisningsvaluta. Kommissionärsbolagets balansräkning har omräknats till SEK till balansdagens kurs. Resultaträkningen har omräknats till årets genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser som uppkommer i samband med valutaomräkningen förs till övrigt totalresultat i moderbolaget.

Anteciperad utdelning
Utdelningar från koncernföretag redovisas i resultaträkningen efter att beslut om utdelning fattats på respektive dotterbolags årsstämma. Anteciperad utdelning redovisas i de fall moderbolaget ensidigt har rätt att besluta om storleken på utdelningen samt att moderbolaget har beslutat om utdelningens storlek innan moderbolaget har publicerat årsredovisning eller kvartalsrapporter.

Skatter
Moderbolaget redovisar obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatt. I koncernredovisningen däremot delas obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital. Skatt på koncernbidrag redovisas i resultaträkningen.

Koncernbidrag och aktieägartillskott
Koncernbidrag som har lämnats eller mottagits av moderbolaget redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Av moderbolaget lämnade aktieägartillskott redovisas i aktier och andelar som prövas för nedskrivning enligt ovanstående.

Pensioner
Moderbolaget redovisar pensioner i enlighet med undantaget i RFR 2. Enligt RFR 2 ska upplysningar lämnas avseende tillämpliga delar av reglerna i IAS 19.

Immateriella anläggningstillgångar
Moderbolaget skriver av varumärken i enlighet med RFR 2. Electrolux-varumärket i Nordamerika skrivs av linjärt över 40 år. Alla övriga varumärken skrivs av linjärt över nyttjandeperioden som är estimerad till 10 år. För produktutveckling och programvaror är nyttjandeperioden i genomsnitt 3 – 5 år.

Fond för utvecklingsutgifter
Moderbolaget redovisar Fond för utvecklingsutgifter i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554). Ett belopp motsvarande summan av periodens utgifter för egenupparbetade immateriella tillgångar har flyttats från fritt eget kapital till fonden för utvecklingsutgifter i bundet eget kapital.

Bokslutsdispositioner och obeskattade reserver
Moderbolaget redovisar de ytterligare avskrivningar som krävs enligt svensk skattelagstiftning som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. I balansräkningen inkluderas de i obeskattade reserver.

Leasing
Samtliga leasingavtal där Moderbolaget är leasetagare redovisas i enlighet med undantaget till IFRS 16 i RFR2, vilket betyder att nyttjanderätter och leasingskulder inte redovisas i balansräkningen. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Viktiga bedömningar och osäkerheter
Värdering av aktier i dotterföretag är ett område som omfattar bedömning och/eller osäkerheter för moderbolaget, utöver de tillämpliga viktiga redovisningsprinciper och osäkerhetsfaktorer vid uppskattade värden som presenteras för koncernen.

Presentation i årsredovisningen
Resultat- och balansräkningarna i moderbolagets årsredovisning presenteras i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 2.

Not 2 Finansiell riskhantering

Finansiell riskhantering
Koncernen är utsatt för ett flertal finansiella risker:
- Likviditetsrisker från koncernens likviditetsbehov
- Ränterisker avseende likvida medel och lån
- Finansieringsrisker avseende koncernens kapitalbehov
- Valutarisker på kommersiella flöden och nettoinvesteringar i utländska dotterbolag
- Råvaruprisrisker som påverkar kostnaden för råvaror och insatskomponenter
- Kreditrisker hänförliga till finansiella och kommersiella aktiviteter

Jämförelseinformation avseende beskrivna och kvantifierade risker i denna not avser koncernen, inklusive avvecklad verksamhet, om ej annat anges.

Styrelsen i Electrolux har etablerat flera regelverk för hela koncernen (samtliga regelverk benämns i fortsättningen finanspolicy) att övervaka och hantera de finansiella riskerna i samband med koncernens verksamhet. I mars 2023, för att säkerställa finansiell flexibilitet och för att anpassa sig till koncernens kapitalstruktur, godkände styrelsen uppdateringar av limiter och mandat i finanspolicyn. Koncernens finansavdelning i Stockholm, Group Treasury, stöds av tre regionala finansenheter i Asien, Nordamerika och Latinamerika och tillhandahåller tjänster till verksamheten, samordnar tillgången till finansiella marknader, övervakar och hanterar de finansiella riskerna genom interna riskrapporter.

Koncernen strävar efter att minimera effekterna av dessa finansiella risker genom att använda derivat för att säkra dessa exponeringar. Koncernens finanspolicy reglerar användningen av finansiella derivat och ger principer för hantering av valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning av finansiella derivat och icke-derivatinstrument, samt investeringar av överskottslikviditet. Internrevisorer granskar kontinuerligt efterlevnaden av regelverk och exponeringslimiter. Policyefterlevnad rapporteras månadsvis av Group Treasury till styrelsen.

Likviditetsrisk
Likviditetsrisk definieras som risken att koncernen inte kan fullfölja sina betalningsåtaganden på grund av brist på likvida medel eller på grund av oförmågan att omvandla tillgångar till likvida medel utan att det medför förluster.

Likvida medel enligt koncernens definition består av kassa och bank, kortfristiga placeringar, finansiella derivattillgångar, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter. Enligt Electrolux finanspolicy skall likvida medel plus outnyttjade garanterade kreditfaciliteter uppgå till minst 10% av annualiserad nettoomsättning. Vid årsslutet 2023 uppgick denna nivå till 25,6% (24,9).

Vidare ska koncernens nettolikviditet definierat som likvida medel med avdrag för kortfristig upplåning, överstiga noll med beaktande av att svängningar kan förekomma beroende på förvärv, avyttringar och säsongsvariationer. Vid årsslutet 2023 uppgick koncernens nettolikviditet till 7 744 Mkr (8 724), långt över målsättningen. Likvida medel ska placeras på bankkonton eller investeras i instrument med hög likviditet och som utges av kreditvärdiga emittenter. Se separat stycke "Kreditrisker i finansiell verksamhet" inom denna not. Likviditetsrisken vid årets slut 2023 anses låg givet den stora tillgången till likvida medel.

Ränterisker avseende likvida medel och upplåning
Ränterisk hänför sig till risken att förändringar i marknadsräntan påverkar koncernens nettoresultat negativt. Räntebindningstiden är en av de mer betydande faktorerna som inverkar på ränterisken.

Ränterisker avseende likvida medel
Likviditet placeras antingen på bankkonton eller investeras i instrument med förfall på normalt mellan 0 till 3 månader. En förändring nedåt i avkastningskurvan med en procentenhet skulle minska koncernens ränteintäkter med cirka 152 Mkr (171). Se not 18 för mer information.

20240430091641

Ränterisk avseende upplåning
Koncernens skuldhantering sköts av Group Treasury för att säkerställa effektivitet och riskkontroll. Lån upptas huvudsakligen på moderbolagsnivå och överförs till dotterbolag i form av interna lån eller kapitaltillskott. Olika derivatinstrument används i denna process för att omvandla medlen till avsedd valuta. Kortfristig finansiering sker även lokalt i dotterbolag i länder med kapitalrestriktioner. Koncernens upplåning innehåller inte några särskilda finansiella villkor, så kallade kovenanter, som kan framtvinga förtida lösen av lån.
Se not 18 för mer information.

Group Treasury ser till att den genomsnittliga räntebindningsperioden i den långsiktiga skuldportföljen håller sig inom spannet 0 till 3 år. Derivatinstrument som till exempel ränteswappkontrakt används för att hantera ränterisken, varvid räntan förändras från bunden till rörlig eller det omvända. För dessa derivat tillämpar Electrolux säkringsredovisning, som påverkar övrigt totalresultat med -2 Mkr (5) under 2023. Med utgångspunkt från 2023 års volymer och en genomsnittlig räntebindningstid på 2,3 år (2,3) för den långfristiga upplåningen skulle en förändring av marknadsräntan med en procentenhet påverka koncernens räntekostnader för år 2023 med cirka +/– 124 Mkr (162) och övrigt totalresultat med cirka +/– 37 Mkr (1). Denna beräkning baseras på ett antagande om att en simultan parallellförskjutning med en procentenhet sker av samtliga räntekurvor. Beräkningen är approximativ och tar inte hänsyn till att räntesatserna för olika löptider och att räntor i olika valutor kan ändras på olika sätt.

Kapitalstruktur och kreditbetyg
Kapital definieras i Electrolux som eget kapital inklusive minoritetsandel i enlighet med vad som visas i balansräkningen. Per den 31 december 2023 uppgick koncernens kapital till 11 274 Mkr (16 449). Electrolux målsättning är att ha en kapitalstruktur som resulterar i en effektiv, vägd kapitalkostnad och en kreditvärdighet där hänsyn till verksamhetens behov samt framtida förvärv säkerställs.

För att uppnå och upprätthålla en effektiv kapitalstruktur framgår det i finanspolicyn att koncernens målsättning ska vara att med marginal bibehålla ett långsiktig kreditbetyg motsvarande så kallad Investment Grade. Under 2023 nedgraderade S&P Global Ratings koncernens kreditbetyg från A- till BBB, med stabila utsikter enligt tabellen nedan.

Kreditbetyg

	Långfristig upplåning	Framtidsutsikter	Kortfristig upplåning	Kortfristig upplåning, Nordisk
S&P Global Ratings	BBB	Stabil	A-2	K-2

Vid uppföljning av kapitalstrukturen använder Electrolux nyckeltal framtagna med samma metoder som ratinginstitut och banker använder. Electrolux ser över kapitalstrukturen och gör ändringar när ekonomiska förutsättningar förändras. För att bibehålla eller ändra kapitalstrukturen kan Electrolux styrelse föreslå att justera utdelningsnivån till aktieägarna, göra en extra utdelning, köpa tillbaka egna aktier, göra en aktieemission eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Finansieringsrisk
Med finansieringsrisk avses risken att finansieringen av koncernens kapitalbehov samt refinansieringen av utestående lån försvåras eller fördyras. Genom att hålla en jämn förfalloprofil för upplåningen samt genom att undvika att den kortfristiga upplåningen överstiger likviditetsgränserna kan finansieringsrisken minskas. Oaktat säsongsvariationer ska finansiell nettoskuld, summan av total upplåning med avdrag för likvida medel, enligt finanspolicyn vara långfristig. Koncernen har som målsättning att långfristiga skulder har en jämnt fördelad förfalloprofil. Den genomsnittliga tiden till förfall ska inte understiga två år samt på rullande basis får högst 8 000 Mkr av den långfristiga upplåningen förfalla inom 6 månader.

Valutarisk
Electrolux är exponerat för valutarisker på grund av ogynnsamma förändringar i valutakurser kan påverka resultat och eget kapital negativt. Electrolux finansierar sig med lån i utländsk valuta och använder olika derivatinstrument för att underlätta intern utlåning och för att hantera koncernens valutariskexponering. Electrolux övergripande valutariskexponering hanteras centralt.

Transaktionsexponering från kommersiella flöden
Finanspolicyn anger i vilken utsträckning kommersiella flöden ska säkras. Säkring med valutaderivat skall huvudsakligen tillämpas på fakturerade flöden. Detta innebär att valutaexponeringar från prognostiserade flöden normalt ska hanteras genom naturliga säkringar, prisjusteringar och kostnadsreduktioner. I de fall då både pris och volym är fasta kan emellertid Electrolux också säkra prognostiserade flöden. För dessa derivat tillämpar Electrolux säkringsredovisning, som påverkat övrigt totalresultat med -33 Mkr (34) under 2023.

Dotterbolagen täcker riskexponeringen i de kommersiella valutaflödena med hjälp av koncernens finansenheter. Group Treasury övertar därmed valutarisken och täcker riskerna externt genom valutaderivat.

Den geografiskt utspridda tillverkningen minskar effekterna av valutafluktuationer. Resterande transaktionsexponering är antingen relaterad till intern försäljning från produktionsbolag till säljbolag eller extern exponering vid inköp av komponenter och produktionsmaterial som betalas i utländsk valuta. Dessa externa importer är till stor del prissatta i USA-dollar. Koncernens globala verksamhet medför också en effektiv nettning av transaktionsexponeringen.
Se not 18 för mer information avseende exponering och säkringar.

Omräkningsexponering vid konsolidering av enheter utanför Sverige
Valutakursförändringar påverkar även Electrolux i samband med omräkningen av resultat- och balansräkningar i utländska dotterbolag till svenska kronor. Electrolux säkrar inte denna risk. Omräkningsdifferensen som uppstår vid omräkning av utländska dotterbolags resultaträkningar är medräknad i den känslighetsanalys som redovisas nedan.

Valutakänslighet i transaktions- och omräkningsexponering
De största nettounderskottsvalutorna för Electrolux är USA-dollar, kinesiska renminbi och euro. De största nettoöverskottsvalutorna för Electrolux är brittiska pund, australiska dollar, kanadensiska dollar samt brasilianska real. Dessa valutor representerar tillsammans en majoritet av Electrolux exponering, men nettas till stor del bort då olika valutor representerar nettoinflöden och utflöden. En samtidig 10-procentig förändring uppåt eller nedåt av värdet på varje valuta mot svenska kronan skulle påverka koncernens resultat på ett år med cirka +/– 4 Mkr (320), allt annat lika.

Kalkylen bygger på intäkter och kostnader i bokslutet för 2023 och tar inte hänsyn till dynamiska effekter såsom ändrade konkurrensmönster eller konsumentbeteenden, vilka kan uppkomma till följd av valutakursförändringar.

Känslighetsanalys för större valutor

Risk	Förändring	Resultatpåverkan 2023	Resultatpåverkan 2022
Currency			
CAD/SEK	–10%	–441	–442
BRL/SEK	–10%	–423	–378
CHF/SEK	–10%	–316	–330
AUD/SEK	–10%	–308	–457
GBP/SEK	–10%	–290	–279
THB/SEK	–10%	132	132
MXN/SEK	–10%	144	102
CNY/SEK	–10%	149	169
EUR/SEK	–10%	555	752
USD/SEK	–10%	1 567	1 881

Exponering i nettoinvesteringar (omräkningsexponering i balansräkningen)
De utländska dotterbolagens tillgångar med avdrag för skulder utgör en nettoinvestering i utländsk valuta, som vid konsolideringen ger upphov till en omräkningsdifferens. Denna exponering kan påverka koncernens totalresultat och kapitalstruktur. Exponeringen hanteras normalt genom naturliga säkringar, vilket inkluderar matchning av tillgångarna med skulder i samma valuta. I undantagsfall kan exponeringen hanteras med valutaderivat på koncernnivå, som i dessa fall utförs i det svenska moderbolaget. Vid årsskiftet 2023 fanns inga utestående derivatinstrument som används för att säkra nettoinvesteringar.

En samtidig 10-procentig förändring uppåt eller nedåt av värdet på respektive valuta gentemot den svenska kronan skulle påverka koncernens nettoinvesteringar vid årsskiftet 2023 med cirka +/– 2 847 Mkr (3 197), allt annat lika.

Råmaterialprisrisk
Råmaterialprisrisk avser risken för att kostnaderna för direkta och indirekta material stiger när underliggande råmaterialpriser stiger på världsmarknaden. Electrolux påverkas av förändringar i råmaterialpriser på grund av ingångna leveransavtal, där priserna är kopplade till råmaterialpriset på världsmarknaden. Riskexponeringen kan delas upp i direkt råmaterialprisrisk, som innebär full exponering och indirekt råmaterialprisrisk, som innebär en exponering som avser råmaterialprisrisken inbäddad i en insatskomponent. Råmaterialprisrisk hanteras i huvudsak genom avtal med leverantörerna. En förändring med 10% på stålpriset påverkar koncernens resultat med cirka +/– 1 200 Mkr (1 300) och på plaster med cirka +/– 500 Mkr (600) baserat på volymerna under 2023.

Kreditrisk
Kreditrisker i finansiell verksamhet
Kreditriskexponering uppstår vid placering av likvida medel och investering i derivatinstrument. För att begränsa kreditriskerna har koncernen antagit en policy för att endast hantera kreditvärdiga motparter. En motpartslista upprättas som fastställer maximal tillåten exponering gentemot varje enskild godkänd motpart. Koncernen ingår endast affärer med emittenter och motparter med ett långsiktig kreditbetyg om minst A–, eftersom dessa anses ha låg kreditrisk för bedömning av nedskrivningar. S&P Global Ratings eller motsvarande oberoende ratinginstitut tillhandahåller information om kreditvärdighet. Group Treasury kan tillåta avvikelser från denna regel, till exempel för att möjliggöra penningplaceringar i länder med lägre kreditbetyg än A–, men detta gäller endast en mindre del av de totala likvida medlen.

Koncernen strävar efter ramavtal om nettning (ISDA) med alla motparter för transaktioner i derivatinstrument. Tillgångar och skulder kommer endast att nettas ur ett kreditriskperspektiv för motparter med giltiga ISDA-avtal. Som ett resultat av dessa policyer och begränsningar är kreditrisken från extern finansiell verksamhet inte väsentlig.

Effekt av nettningsavtal på bruttoexponering från derivat

	Brutto belopp	Effekt av nettningsavtal	Nettoposition	Förändring
31 December 2023				
Ränte- och valutaderivat redovisade som tillgångar	167	–133	33	80%
Ränte- och valutaderivat redovisade som skulder	368	–133	235	36%
31 December 2022				
Ränte- och valutaderivat redovisade som tillgångar	99	–91	7	92%
Ränte- och valutaderivat redovisade som skulder	578	–91	486	16%

Eftersom koncernens Group Treasury finansierar en majoritet av dotterbolagen genom internlån från moderbolaget finns det en väsentlig kreditrisk. Moderbolaget beräknar förväntade kreditförluster utifrån utlåningen till sina dotterbolag. Beräkningsmodellen definierar om det är bolaget eller landet där bolaget är beläget som står för den primära källan till kreditrisken. Kreditrisken omräknas till en sannolikhet för fallissemang baserat på S&P Global Ratings historiska värden. Exponeringen i form av utlåning multipliceras med sannolikheten för fallissemang, samt en förlust givet fallissemang, för att resultera i en förväntad kreditförlust avseende dotterbolaget. Beräkningsmodellen möjliggör för ledningen att justera de förväntade kreditförlusterna om ledningen har information som kvalificerar för sådan justering. En sådan justering tar hänsyn till framåtblickande information.

Den ingående reserven för förväntade kreditförluster i moderbolaget för 2023 uppgick till 69 Mkr (74) främst från interna lån till Argentina. Den utgående reserven för förväntade kreditförluster i moderbolaget för 2023 uppgick till 81 Mkr (69). Reserver för förväntade kreditförluster för lån till bolag där koncernen äger upp till 50% av röstetalet, uppgick till 7 Mkr (6).

För att minska motpartsrisken vid betalning av valutaaffärer gjorda med banker använder Group Treasury Continuous Linked Settlement (CLS). CLS eliminerar temporär motpartsrisk då båda benen i en valutatransaktion regleras samtidigt.

Kreditrisker i kundfordringar
Electrolux säljer till ett stort antal kunder, till exempel större återförsäljare, inköpsgrupper, oberoende butiker samt direkt till konsument. För försäljningen gäller normala leverans- och betalningsvillkor. Electrolux kreditdirektiv definierar hur kreditprocessen ska ske för att uppnå en konkurrenskraftig och professionell kreditförsäljning, minska kreditförlusterna, förbättra kassaflödet och optimera vinsten. På mer detaljerad nivå anges även en miniminivå för utvärdering av kund- och kreditrisker, klargörande av ansvarsområden och ramverk för kreditbeslut. Beslutsprocessen kombinerar parametrarna risk/ersättning, betalningsvillkor/-säkerheter för att säkerställa en så hög betald försäljning som möjligt. På vissa marknader använder Electrolux kreditförsäkringar som skydd. Electrolux har under många år använt Electrolux Rating Model (ERM) för en enhetlig och objektiv bedömning av kreditrisker. ERM medför en mer standardiserad och systematisk kreditutvärdering för att minimera inkonsekvens i besluten. ERM är baserad på risk/ersättning och är basen för utvärdering av kunder. Modellen består av tre delar; kund- och marknadsinformation, varningssignaler och kreditriskklassificering. Genom kreditriskbedömning (CR2) klassificeras kunderna i riskkategorier.

Kreditgodkännanden och andra övervakningsprocedurer finns också för att säkerställa att uppföljningsåtgärder vidtas för att återkräva förfallna skulder. Vidare granskar koncernen återvinningsvärdet av varje handelsskuld och skuldinvesteringar individuellt vid rapporteringsperiodens slut för att säkerställa att tillräcklig avsättning görs för icke-återvinningsbara belopp. I detta hänseende anser ledningen att koncernens kreditrisk har minskat betydligt.

Kundfordringar avser ett stort antal kunder, fördelat på olika geografiska områden. Det finns dock en koncentration av stora kreditrisker hos ett antal kunder i framförallt USA, Latinamerika och Europa. Koncentrationen av kreditrisk relaterad till en enda motpart översteg inte 8,3% (9,6) av totala kundfordringar vid något tillfälle under året. För mer information, se not 17.

Koncernen redovisar förväntade kreditförluster och tillämpar en förenklad metod för kundfordringar och använder en matris för att uppskatta förväntad kreditförlust. En fordran skrivs av när det inte finns tecken på någon realistisk utsikt till återvinning eller vid 360 dagar försening, beroende på vilket som inträffar först. Det finns en begränsad användning av verkställighetsåtgärder.

20240430091653

Belopp i Mkr om ej annat anges.

Not 3 Redovisning per segment

Rörelsesegment – Affärsområden

Koncernens verksamhet är uppdelad i fyra rörelsesegment: Europa, Nordamerika, Latinamerika och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Samtliga segment producerar varor för konsumentmarknaden, främst kylskåp, frysar, spisar, torktumlare, tvättmaskiner, diskmaskiner, mikrovågsugnar, luftkonditioneringsapparater, dammsugare och små hushållsapparater.

Segmenten följs regelbundet upp av verkställande direktör och koncernchef, som är koncernens högsta verkställande beslutsfattare.

Segmenten ansvarar för rörelseresultat och de nettotillgångar som används i deras verksamheter, medan finansnetto och skatter liksom nettoskuld och eget kapital inte rapporteras per segment. Rörelseresultat och nettotillgångar för segmenten konsolideras enligt samma principer som för koncernen totalt. Rörelsekostnader som inte ingår i segmenten redovisas under posten Koncerngemensamma poster och omfattar främst kostnader relaterade till koncernledningsaktiviteter som behövs för att driva Electroluxkoncernen.

Försäljning mellan segment sker på marknadsmässiga villkor och till marknadsmässiga priser.

	Nettoomsättning		Rörelseresultat	
	2023	2022	2023	2022
Europa	45 349	46 573	-1 602	683
Nordamerika	45 072	47 021	-2 341	-2 394
Latinamerika	28 920	24 303	1 624	1 058
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	15 109	16 984	460	1 308
	134 451	134 880	-1 858	655
Koncerngemensamma poster	–	–	-1 129	-870
Totalt	134 451	134 880	-2 988	-215
Finansiella poster, netto	–	–	-2 123	-1 457
Resultat efter finansiella poster	–	–	-5 111	-1 672

Försäljning mellan segment förekommer med följande fördelning:

	2023	2022
Europa	1 763	1 904
Nordamerika	429	500
Latinamerika	0	0
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	2 100	1 917
Elimineringar	4 292	4 321

Segmenten ansvarar för förvaltningen av de operativa tillgångarna och deras resultat beräknas på denna nivå, medan Group Treasury ansvarar för finansieringen på koncern- och landsnivå. Följaktligen fördelas inte likvida medel, räntebärande fordringar, räntebärande skulder och eget kapital till segmenten.

	Tillgångar 31 december		Skulder och eget kapital 31 december		Nettotillgångar 31 december	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Europa	30 784	32 041	27 001	26 273	3 783	5 768
Nordamerika	27 490	30 229	15 896	18 375	11 593	11 854
Latinamerika	18 358	18 141	10 517	9 417	7 841	8 724
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	11 902	13 821	6 431	7 451	5 471	6 370
Övrigt[1]	14 149	12 722	5 338	5 141	8 811	7 581
Totala operativa tillgångar och skulder	102 684	106 953	65 184	66 657	37 500	40 297
Likvida medel	15 669	17 800	–	–	–	–
Långfristiga finansiella fordringar	185	185	–	–	–	–
Total upplåning	–	–	36 725	37 813	–	–
Leasingskulder	–	–	4 685	4 264	–	–
Pensionstillgångar och skulder	1 514	2 164	2 184	1 919	–	–
Eget kapital	–	–	11 274	16 449	–	–
Totalt	120 053	127 102	120 053	127 102	–	–

[1] Omfattar koncerngemensamma funktioner och skatteposter.

	Avskrivningar		Investeringar i anläggningstillgångar		Kassaflöde[1]	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Europa	2 108	1 787	2 491	3 310	893	-2 776
Nordamerika	2 242	1 934	1 292	1 738	-381	-2 365
Latinamerika	805	617	699	979	2 516	-585
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	757	682	651	850	934	214
Övrigt[2]	366	371	566	512	-898	-603
Förvärv/avyttringar	–	–	–	–	–	-367
Betalda finansiella poster	–	–	–	–	-2 039	-1 238
Betald skatt	–	–	–	–	-1 380	-1 514
Totalt	6 277	5 390	5 699	7 389	-353	-9 236

[1] Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten.
[2] Koncerngemensamma funktioner.

Geografisk information

	Nettoomsättning[1]	
	2023	2022
USA	40 644	42 242
Brasilien	20 682	16 812
Tyskland	6 008	6 076
Australien	5 322	5 961
Kanada	4 687	5 117
Schweiz	4 398	4 025
Storbritannien	4 227	4 289
Sverige (koncernens hemland)	3 682	3 621
Italien	3 615	3 257
Frankrike	3 537	3 922
Övriga	37 649	39 558
Totalt	134 451	134 880

[1] Nettoomsättningen per land är baserad på kundernas landstillhörighet.

Värdet på koncernens materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar i Sverige, som är koncernens hemland, uppgick till 5 615 Mkr (5 287). Värdet på koncernens anläggningstillgångar och immateriella tillgångar utanför Sverige uppgick till 39 408 Mkr (40 799). Enskilda länder med störst värde på anläggningstillgångar och immateriella tillgångar är USA med 12 094 Mkr (12 673), Italien med 6 988 Mkr (6 977) och Polen med 3 975 Mkr (3 768).

Koncernen har ingen enskild kund som står för 10% eller mer av den externa försäljningen.

Not 4 Intäktsredovisning

Intäktsredovisning
Electrolux tillverkar och säljer vitvaror, främst på grossistmarknaden, till kunder som är återförsäljare. Electrolux produkter inkluderar kylskåp, frysar, diskmaskiner, tvättmaskiner, torktumlare, spisar, mikrovågsugnar, dammsugare, luftkonditioneringsapparater och små hushållsapparater. Intäkter härrör från försäljning av färdigvaruprodukter samt service.

Försäljningsintäkter redovisas med avdrag för mervärdesskatt, särskilda varuskatter, returer och rabatter.

Försäljning av färdiga produkter inklusive reservdelar och tillbehör
Försäljning av produkter intäktsredovisas vid en viss tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts genom att produkterna levereras till kunden. Leverans sker när produkterna har skickats till en specifik plats, riskerna avseende inkurans och förlust har överförts till kunden och antingen har kunden accepterat produkterna i enlighet med försäljningskontraktet, acceptansvillkoren har förfallit eller så finns objektivt bevis på att alla kriterier för godkännande har uppfyllts. I praktiken beror överföring av kontroll, och därmed intäktsredovisning, normalt på leveransvillkoren.

Transaktionspris – Volymrabatter
Produkter säljs ofta med volymrabatter baserat på total försäljning under en viss tidsperiod, normalt 3–12 månader. Intäkter från sådan försäljning redovisas baserat på det pris som anges i kontraktet, med avdrag för de beräknade volymrabatterna. Rabatter beräknas och redovisas baserat på erfarenhet, med hjälp av antingen förväntat värde eller en bedömning av det mest sannolika beloppet. Intäkterna redovisas endast i den utsträckning det är högst sannolikt att en väsentlig återföring inte kommer att inträffa. Avtalsskulder redovisas för förväntade volymrabatter som betalas till kunder i förhållande till försäljning fram till rapportperiodens slut. Den beräknade volymrabatten revideras vid varje rapporteringsdatum.

Fordringar, kontraktsfordringar och kontraktsskulder
En fordran redovisas när varorna levereras, eftersom det är vid den tidpunkten ersättningen är ovillkorlig, eftersom det endast är en tidsfråga innan betalning ska ske. Om ersättningen är villkorad av ytterligare prestation redovisas en kontraktstillgång.

Om Electrolux erhåller förskott från kund redovisas en kontraktsskuld.

Försäljning av varor och tjänster kombinerat
När avtal omfattar både varor och tjänster fördelas försäljningsvärdet på de separata prestationsåtagandena och intäktsredovisning sker när varje separat prestationsåtagande uppfyllts. De typer av prestationsåtaganden som generellt kan uppstå är produkter, reservdelar, installation, service och support, samt utbildning.

Försäljning av tjänster i separat kontrakt
Electrolux redovisar intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. För servicekontrakt som täcker en längre period redovisas intäkter linjärt över kontraktsperioden.

Försäljning av licenser i separat kontrakt
Electrolux licensierar varumärken till andra företag. Licensen ger licenstagaren rätt att få åtkomst till immateriell egendom under licensperioden och intäkterna redovisas över tid. Den vanligaste typen av licens för Electrolux är försäljningsbaserad royalty där intäkterna redovisas när försäljning sker.

Betalningar till kunder
Avtal kan ingås med kunder för att kompensera kunden för olika tjänster eller aktiviteter som kunden utför. Detta hänför sig exempelvis till avtal enligt vilka Electrolux samtycker till att kompensera kunden för marknadsaktiviteter som kunden utför. Huvudregeln är att om betalningen är relaterad till en särskild tjänst eller produkt ska den redovisas som ett köp av den tjänsten eller produkten. Om inte, ska den dras av från den relaterade intäktsströmmen. I praktiken, om kontraktet inte innehåller något krav på uppföljning från Electrolux sida och/eller rapportering från kunden att tjänsten utförs, ska betalningen redovisas som en minskning av intäkterna.

Kundincitament
Kundincitament inkluderar marknadsföringsaktiviteter som t.ex. kuponger, presentkort, gratisprodukter och lojalitetspoäng. Kundincitament är ytterligare prestationsförpliktelser som ger kunden en materiell rätt, det vill säga att kunden köper en produkt eller tjänst i det ursprungliga köpet och rätten till en gratis eller diskonterad produkt eller tjänst i framtiden. Kunden betalar på så vis i förskott för framtida produkter eller tjänster. Intäkterna fördelas därför på två prestationsåtaganden, den ursprungligen inköpta produkten och den i framtiden inköpta produkten (förskottsbetalning). En skuld redovisas för rabatten tills den används eller löper ut oanvänd.

Inom Electrolux är det ett vanligt förekommande kundincitament att erbjuda gratisprodukter i kombination med annan försäljning. När det gäller gratisprodukter relaterade till Electrolux sortiment fördelas intäkterna både för den vanliga produkten som säljs och gratisprodukten.

Gratisprodukter som inte är relaterade till Electrolux sortiment redovisas som marknadsföringskostnad.

Garantier
Den vanligaste garantiåtgärden för Electrolux är att ersätta en felaktig produkt enligt lagstadgad och allmän praxis. I dessa fall redovisas garantiåtagandet som en avsättning. Electrolux säljer också utökad garanti där intäkterna redovisas under garantiperioden, vilken vanligtvis påbörjas efter den lagstadgade garantiperioden. Ibland erbjuds garanti inklusive service och i de fall det är svårt att åtskilja garanti och service så kombineras de två och intäkterna redovisas under garantiperioden.

Försäljning med returrätt
En returrätt är inte ett separat prestationsåtagande men påverkar transaktionspriset för de levererade varorna. Returrätter är vanligt förekommande inom detaljhandeln.

Avseende returrätt som följer av lagstiftning, praxis eller som anges i avtal med kund, redovisas inte intäkter för varor som förväntas returneras. Istället redovisas en skuld för förväntad återbetalning till kund. En tillgång redovisas också avseende förväntad återlämnad produkt. Den uppskattade mängden returnerade varor i varje försäljning med returrätt, baseras på förväntat värde eller det mest sannolika beloppet, beroende på vilken metod som anses bäst att förutse beloppet. Uppskattningen revideras vid varje rapporteringstillfälle.

20240430091666

Belopp i Mkr om ej annat anges

Huvudman kontra agent
I vissa länder verkar Electrolux som agent (ombud), det vill säga att Electrolux är delaktig i att en extern leverantör tillhandahåller varor eller tjänster till kund. Electrolux intäktsredovisar den provision som erhålls för att ombesörja överföringen av varor eller tjänster, eller det nettoersättningsbelopp som företaget har kvar efter att ha betalat den andra parten den ersättning som erhållits i utbyte mot de varor eller tjänster som tillhandahålls av den parten.

Fraktkostnader
I de flesta fall ingår frakt i priset för den sålda produkten och intäkterna redovisas samtidigt som intäkten från produktförsäljningen.

Konsignationslager eller försäljningsavtal
För vissa kunder håller Electrolux produkter i kundens lager eller försäljningsställe. Överföring av kontroll av produkterna görs när kunden lyfter produkten från lagret eller när produkten säljs till slutkonsumenten. Electrolux redovisar intäkter när kontrollen har överförts eller när det finns en laglig rätt att genomföra en försäljningstransaktion.

Intäktstyper och flöden
Försäljning av produkter stod för den övervägande delen av koncernens intäkter om 134 451 Mkr (134 880) under året. Koncernens intäkter från serviceverksamhet uppgick till 2 406 Mkr (2 240). Koncernens nettoomsättning i Sverige uppgick till 3 682 Mkr (3 621). Exporten från Sverige uppgick under året till 39 129 Mkr (41 307), varav 35 098 Mkr (37 124) till egna dotterbolag. Större delen av den svenska exporten kommer från två av de svenska bolagen som fungerar som inköps-/försäljningsnav för den europeiska verksamheten, vilket innebär att större delen av de europeiska produktflödena går via dessa bolag.

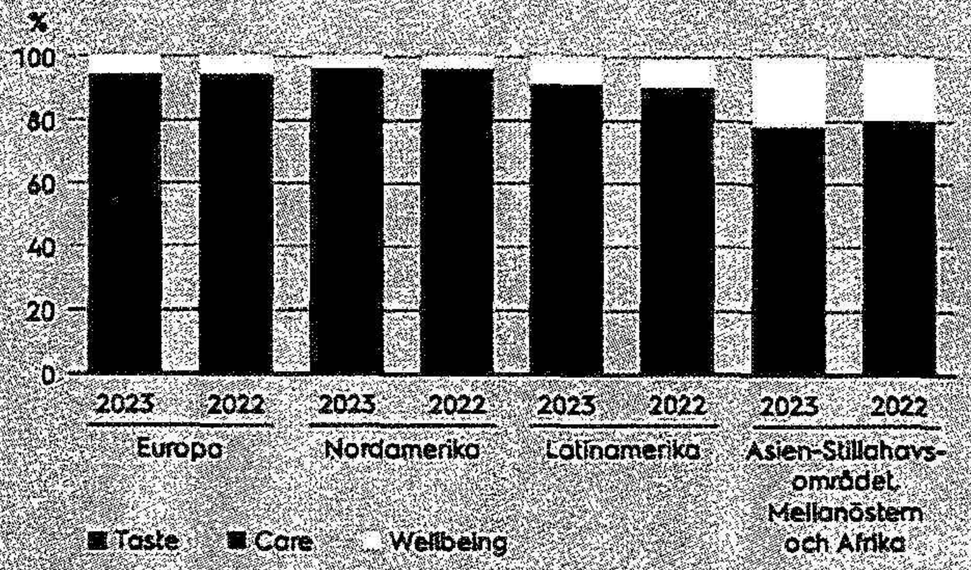
Uppdelning av intäkter
Electrolux har fyra regionala affärsområden med fokus på konsumentprodukter. Försäljning av tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografi och produktkategori bedöms som viktiga attribut i uppdelningen av Electrolux intäkter. Affärsområdena, vilka också utgör koncernens segment, är geografiskt indelade: Europa, Nordamerika, Latinamerika samt Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. I tillägg presenteras, i tabellen till höger, nettoomsättning fördelad på produktområdena Taste (matlagnings- och kylprodukter), Care (disk- och tvättprodukter) och Wellbeing (bl.a. luftkonditioneringsapparater, städprodukter och småapparater). Produkter inom alla produktområden säljs inom varje rörelsesegment, således inom samtliga affärsområden.

Intäkter per produktområde

	Koncernen		Moderbolaget	
Uppdelning av intäkter	2023	2022	2023	2022
Produktområden				
Taste	84 061	85 895	20 889	22 871
Care	39 984	38 661	17 108	16 625
Wellbeing	10 406	10 324	2 305	2 567
Totalt	**134 451**	**134 880**	**40 302**	**42 063**

Intäkter per affärs- och produktområde



Tabellen nedan visar ingående och utgående balanser, samt årets förändringar, avseende kontraktsskulder.

Kontraktsskulder	Förskott från kunder	Kundbonus/incitament	Förutbetalda intäkter – service & garantier, Kortfristiga	Förutbetalda intäkter – service & garantier, Långfristiga	Totalt
Ingående balans 1 januari 2022	164	7 106	218	358	7 846
Bruttoökning under året	546	22 332	175	59	23 112
Utbetalt/överenskommet med kund	–	-22 300	–	–	-22 300
Intäkter redovisade under året	-517	–	-322[1]	-243[1]	-1 082
Kontrakt avbrutna under året	–	-337	-22	0	-359
Förvärv/avyttringar av verksamheter	-10	-277	–	–	-287
Övriga förändringar av kontraktsbalanser	-14	-126	5	-16	-151
Kursdifferenser	1	693	20	23	737
Utgående balans 31 december 2022	170	7 091	74	181	7 516
Bruttoökning under året	456	21 283	40	17	21 796
Utbetalt/överenskommet med kund	–	-20 792	–	–	-20 792
Intäkter redovisade under året	-497	–	-37	-1	-535
Kontrakt avbrutna under året	–	-756	-3	–	-759
Övriga förändringar av kontraktsbalanser	1	52	0	-9	44
Kursdifferenser	-13	-42	0	–	-55
Utgående balans 31 december 2023	117	6 836	74	188	7 215

1) Intäkter redovisade under året avseende service och garantier inkluderar 548 Mkr som avser överföring av avtalsskyldigheter till en tredje part.

För moderbolaget uppgick kontraktsskulderna per den 31 december till 316 Mkr (275).

Not 5 Rörelsekostnader

Kostnad för sålda varor samt information om kostnadsslag

Kostnad för sålda varor inkluderar kostnader för följande poster:

- Färdiga produkter, d.v.s. tillverkningskostnad och kostnad för inköpta färdiga produkter
- Produktgarantier
- Miljöavgifter
- Lager och transport
- Valutakursdifferenser på kundfordringar och leverantörsskulder samt effekter av valutasäkringar

Rörelsekostnader	2023	2022
Direkt material och komponenter	56 160	50 828
Inköpta produkter	16 703	18 033
Avskrivningar	6 277	5 390
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader	24 300	23 818
Övriga rörelsekostnader	33 999	37 026
Totalt	**137 439**	**135 095**

Rörelsekostnader

Kostnad för sålda varor inkluderar kostnader för direkt material och komponenter uppgående till 56 160 Mkr (50 828) samt kostnader för inköpta produkter med 16 703 Mkr (18 033). Årets avskrivningar uppgick till 6 277 Mkr (5 390). Kostnader för forskning och utveckling uppgick till 4 400 Mkr (4 291).

Statliga stöd hänförliga till kostnader har redovisats i resultaträkningen som en minskning av motsvarande kostnader med 136 Mkr (65).

Statliga stöd som ingår i balansräkningen redovisas som förutbetalda intäkter och kommer att intäktsredovisas över tillgångens nyttjandeperiod. Återstående värde av sådana stöd uppgick vid utgången av 2023 till 17 Mkr (484).

Koncernens rörelseresultat inkluderar kursdifferenser som netto uppgick till –1 063 Mkr (–386). De svenska fabrikerna svarade för 0,1% (0,1) av det totala tillverkningsvärdet.

Försäljnings- och administrationskostnader

Försäljningskostnader inkluderar kostnader för varumärkeskommunikation, reklam samt kostnader för personal inom marknadsföring och försäljning. Försäljningskostnader inkluderar även kostnader för nedskrivning av osäkra kundfordringar.

Administrationskostnader inkluderar kostnader för företagets ledning, ekonomi, personalfunktion, allmän administration samt IT-kostnader relaterade till nämnda funktioner. Administrationskostnader relaterade till tillverkande verksamheter är inkluderade i kostnad för sålda varor.

Not 6 Övriga rörelseintäkter och kostnader

Övriga rörelseintäkter	Koncernen 2023	Koncernen 2022	Moderbolaget 2023	Moderbolaget 2022
Vinst vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	793	726	–	–
Förlikning skiljedom i tullfråga i USA	–	656	–	–
Ändring av pensionsplan	75	–	–	–
Återvunnen överbetald försäljningsskatt	17	58	–	–
Asbesttvist	–	59	–	–
Återföring av miljöskuld	74	–	–	–
Statsbidrag	58	–	–	–
Övrigt	48	15	–	–
Totalt	**1 065**	**1 514**	**–**	**–**

Övriga rörelsekostnader	Koncernen 2023	Koncernen 2022	Moderbolaget 2023	Moderbolaget 2022
Ryssland avyttring	–	–350	–	–250
USA avslutad pensionsplan	–	–210	–	–
Förlust vid försäljning av materiella anläggningstillgångar	–90	–37	–	–
Böter till Konkurrensverket	–647	–	–	–
Asbesttvist	–25	–	–	–
Nedskrivningar	–	–	–	–
Övrigt	–86	–87	–340	–1 610
Totalt	**–848**	**–684**	**–340**	**–1 860**
Övriga rörelseintäkter och kostnader, netto	**217**	**830**	**–340**	**–1 860**

Not 7 Materiella engångsposter i rörelseresultatet

Noten summerar händelser och transaktioner vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder, bland annat:

- Realisationsvinster och förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter
- Nedläggningar av eller väsentliga nedskärningar vid större enheter och verksamheter
- Omstruktureringar med åtgärdsplaner i syfte att omforma en större struktur eller process
- Väsentliga nedskrivningar
- Övriga väsentliga ej återkommande kostnader och intäkter

Materiella poster 2023 uppgår till –3 401 Mkr och avser försäljning av två fabriker, ett konkurrensärende och program för kostnadsbesparingar för koncernen och omställning i Nordamerika.

Materiella poster 2022 uppgår till –1 046 Mkr och avser en förlikning relaterad till processen angående tullar på tvättmaskiner importerade till USA från Mexiko under 2016/2017, en förlust från utträdet ur ryska marknaden, omstruktureringsåtgärder inom affärsområden och koncerngemensamma kostnader, avyttringen av kontorsfastigheten i Zürich, Schweiz och avslutandet av en pensionsplan i USA.

Materiella engångsposter	2023	2022
Omstruktureringskostnader	–3 314	–1 536
Avyttring fabriksfastigheter, Ungern och USA	556	–
Avyttring kontorsfastighet, Schweiz	–	594
Skiljedom/förlikning i tullfråga i USA	–	656
Utträde ur ryska marknaden	–	–350
Avslut av pensionsplan i USA	–	–210
Konkurrensärende Frankrike	–643	–
Totalt	**–3 401**	**–1 046**

Materiella engångsposter per funktion	2023	2022
Kostnad för sålda varor	–1 988	–863
Försäljningskostnader	–192	–67
Administrationskostnader	–1 134	–547
Övriga rörelseintäkter och kostnader	–87	431
Totalt	**–3 401**	**–1 046**

20240430091167

Belopp i Mkr om ej annat anges.

Not 8 Leasing

Majoriteten av koncernens leasingavtal är de under vilka koncernen är leasetagare, t ex avseende lager, kontorslokaler, fordon och viss kontorsutrustning. Koncernens aktivitet som leasegivare är begränsad.

Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning. En sådan bedömning görs när ett avtal ingås. Ett identifierat leasingavtal klassificeras vidare av koncernen som antingen ett korttidsavtal, leasing av tillgång av lågt värde eller ett standardleasingavtal. Korttidsleasingavtal definieras som leasingavtal med en leasingperiod om 12 månader eller mindre. Koncernens definition av tillgång av lågt värde omfattar alla persondatorer, bärbara datorer, telefoner, kontorsutrustning och möbler samt alla övriga tillgångar, oberoende av tillgångsslag, med ett lägre värde (som ny). Leasingavgifter avseende korttidsleasingavtal och leasing av tillgång av lågt värde *redovisas som rörelsekostnader linjärt över leasingperioden*. Koncernen tillämpar termen "standardleasingavtal" på alla identifierade leasingavtal som varken kategoriseras som korttidsleasingavtal eller leasing av tillgång av lågt värde. Ett standardleasingavtal är således ett leasingavtal för vilket en tillgång, i form av en nyttjanderätt, och en motsvarande leasingskuld redovisas vid leasingavtalets början, det vill säga när den underliggande tillgången är tillgänglig för användning. Koncernens leasingtillgångar, i form av nyttjanderätter, liksom långfristiga och kortfristiga leasingskulder presenteras som separata poster i koncernbalansräkningen.

De tillgångar och skulder som härrör från leasingavtal värderas initialt utifrån en nuvärdesberäkning. Leasingskulden fastställs som nuvärdet av alla framtida leasingavgifter vid inledningsdatumet, diskonterat med hjälp av koncernens beräknade marginella låneränta, vilken fastställs per land och kontraktsperiod (12–36 månader, 37–72 månader och >72 månader).

Efterföljande värdering av leasingskulden görs genom att minska det redovisade värdet med utbetalda leasingavgifter och öka det redovisade värdet med räntan på leasingskulden enligt effektivräntemetoden.

En nyttjanderätt värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket inkluderar den summa leasingskulden ursprungligen värderats till, leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet, efter avdrag för eventuella förmåner i samband med teckningen av leasingavtalet, eventuella initiala direkta utgifter, och kostnader för återställande (om inte dessa kostnader uppstår i samband med varuproduktion) med motsvarande åtagande redovisat och värderat som en avsättning under IAS 37. Efterföljande värdering av nyttjanderätten görs till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar, eventuella nedskrivningar samt eventuella effekter från omvärdering av leasingskulden. Nedskrivning av nyttjanderätter bedöms och redovisas i enlighet med IAS 36.

En nyttjanderätt skrivs normalt av linjärt över det kortare av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden. Om det bedöms som rimligt säkert att äganderätten till den underliggande tillgången kommer att överföras vid utgången av leasingperioden skrivs dock tillgången av över nyttjandeperioden. Avskrivning av nyttjanderätten påbörjas från inledningsdatumet.

Betalda leasingavgifter avseende standardleasingavtal redovisas delvis som avbetalning av leasingskulden och delvis som räntekostnad i koncernens rapport över totalresultat.

Vid fastställandet av leasingperioden inkluderas förlängningsmöjlighet endast om det bedöms som rimligt säkert att förlänga, vilket utvärderas löpande. Perioder som följer efter möjlighet till uppsägning inkluderas i leasingperioden endast om det bedöms som rimligt säkert att leasingavtalet inte kommer att sägas upp. Leasingperioden omprövas vid en betydelsefull händelse eller om omständigheterna på ett betydande sätt skulle förändras.

	Koncernen	
Intäkter och kostnader från leasingavtal	2023	2022
Intäkter från vidareuthyrning	7	7
Leasingkostnader:		
Korttidsleasingavtal	–7	–11
Leasing av tillgångar av lågt värde	–20	–36
Variabla leasingavgifter	–196	–195
Avskrivningar av nyttjanderätter	–1 162	–997
Leasingkostnader i rörelseresultatet	–1 385	–1 239
Räntekostnader på leasingskulder	–183	–143

Totalt kassaflöde för leasingavtal uppgick till 1 517 Mkr (1 345) för året. Den beräknade genomsnittliga leasingräntan för året var 4,0% (3,8). Leasingåtaganden relaterade till leasingavtal som ännu inte påbörjats per 31 december uppgick till 416 Mkr (73).

Löptidsprofil för leasingskulder presenteras i not 18.

Moderbolagets leasingkostnader för året uppgick till 50 Mkr (64), och framtida leasingåtaganden vid årets slut uppgick till 282 Mkr (269). Det mest relevanta leasingåtagandet för moderbolaget under 2023 är IT utrustning.

Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt

Koncernen	Mark	Byggnader	Maskiner	Övrigt	Total
Redovisat värde					
Ingående balans, 1 januari 2022	7	2 293	32	439	2 771
Rörelseförvärv	–	–	–	–	–
Tillägg	4	1 582	1	232	1 819
Avslutade kontrakt	–	–17	–	–10	–27
Avskrivningar	–1	–752	–12	–232	–997
Övriga förändringar	–	0	0	0	0
Kursdifferenser	1	299	2	38	340
Utgående balans, 31 december 2022	11	3 405	23	467	3 906
Rörelseförvärv	–	–	–	–	–
Tillägg	2	1 044	67	616	1 728
Avslutade kontrakt	–	–29	0	–13	–42
Avskrivningar	–1	–844	–17	–299	–1 162
Kursdifferenser	1	–80	–2	–12	–94
Utgående balans, 31 december 2023	12	3 495	71	758	4 337

Belopp i Mkr om ej annat anges.

Not 9 Finansiella intäkter och finansiella kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Finansiella intäkter				
Ränteintäkter				
från dotterbolag	–	–	1 636	723
från övriga	388	88	204	30
Utdelning från dotterbolag	–	–	730	3 167
Övriga finansiella intäkter	–	–	2	–
Totalt	388	88	2 572	3 920
Finansiella kostnader				
Räntekostnader				
till dotterbolag	–	–	-944	-241
till övriga	-1,833	-586	-1 434	-201
Räntekostnader för leasingskulder	-183	-143	–	–
Räntekostnader för pensionsplaner, netto	-37	10	–	–
Valutakursdifferenser, netto	42	17	-17	34
Övriga finansiella kostnader	-500	-843	-208	-665
Totalt	-2 511	-1 545	-2 603	-1 073
Finansiella poster, netto	-2 123	-1 457	-31	2 847

Övriga finansiella kostnader, för koncern och moderbolag, inkluderar vinster och förluster på derivat som använts för att justera räntebindningen. Se not 18 för information om finansiella instrument. Se not 22 för information om ersättningar efter avslutad anställning.

Kassaflöde: Betalda finansiella poster, netto
Erhållna räntor och liknande poster uppgick till 392 Mkr (71), betalda räntor och liknande poster uppgick till -2 349 Mkr (-1 206) och andra erhållna eller betalda finansiella poster uppgick till -82 Mkr (-103).

Not 10 Skatter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Aktuell skatt	-1 099	-1 028	-151	-79
Uppskjuten skatt	983	1 380	1 045	516
Skatt inkluderad i periodens resultat	-116	352	894	437
Skatt relaterad till övrigt totalresultat	-36	-409	0	-1
Skatt inkluderad i periodens totalresultat	-152	-57	894	436

Uppskjuten skatt 2023 innehåller en effekt om 0,1 Mkr (14) hänförlig till förändringar i skattesatser. Koncernredovisningen innehåller 116 Mkr (138) i uppskjutna skatteskulder hänförliga till obeskattade reserver i moderbolaget.

Teoretisk och effektiv skattesats	Koncernen		Moderbolaget	
%	2023	2022	2023	2022
Teoretisk skattesats	19,6	19,6	20,6	20,6
Icke-skattepliktiga/ej avdragsgilla resultatposter, netto	5,4	-2,7	0,8	39,3
Outnyttjade förlustavdrag	-2,6	-4,4	–	–
Utnyttjade ej aktiverade förlustavdrag	0,3	1,2	–	–
Övriga förändringar i redovisning av uppskjuten skatt	-20,9	7,3	1,3	17,9
Källskatt	-3,4	-5,4	-3,3	-11,7
Övrigt	-0,7	5,4	–	-1,2
Effektiv skattesats	-2,3	21,0	19,3	64,9

För koncernen 2023 avser majoriteten i posten "Övriga förändringar i redovisning av uppskjuten skatt" nedskrivning av skatteavdrag (s.k. tax credits carry forward) i USA.

Koncernens teoretiska skattesats beräknas utifrån en viktning av koncernens totala resultat före skatt per land multiplicerat med lokal bolagsskattesats.

Icke-skattepliktiga/ej avdragsgilla poster i moderföretaget avser främst utdelning från dotterföretag.

Ej aktiverade avdragsgilla temporära skillnader
Koncernen hade per den 31 december 2023 förlustavdrag och andra avdragsgilla temporära skillnader uppgående till 6 610 Mkr (4 401), som inte beaktats vid beräkning av uppskjuten skattefordran. Bolaget analyserar och bedömer varje fall av ej aktiverade poster separat och tar aktiva beslut om i vilka lägen temporära skillnader bör aktiveras. Dessa beslut baseras bland annat på förväntningar om framtiden, vilket visserligen utgör en bedömning, men som ändock görs med välgrundade fakta som bas. Koncernen redovisar inte temporära skillnader där möjligheten att utnyttja dessa är begränsade.

De ej aktiverade avdragsgilla temporära skillnaderna förfaller enligt följande:

	31 december	
Ej aktiverade temporära skillnader	2023	2022
2023	e/t	10
2024	99	30
2025	441	141
2026	41	85
2027	214	57
2028	752	e/t
Därefter	30	53
Utan tidsbegränsning	5 034	4 026
Totalt	6 610	4 401

20240430091168

Belopp i Mkr om ej annat anges

Nedan visas uppskjutna skattetillgångar och skulder vid rapporteringsperiodens slut, samt förändringen i netto uppskjutna skattetillgångar och -skulder.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder

	2023	2022
Uppskjutna skattefordringar:		
Materiella anläggningstillgångar, ägda	465	374
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	754	653
Avsättningar för pensionsåtaganden	223	334
Avsättningar för omstruktureringar	735	466
Övriga avsättningar	812	888
Varulager	131	107
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	411	616
Skattedel i outnyttjade förlustavdrag	2 045	994
Skattekrediter	2 317	3 650
Övriga uppskjutna skattefordringar	2 190	2 262
Uppskjutna skattefordringar före kvittning av uppskjutna skattefordringar mot skatteskulder	10 082	10 342
Kvittning av uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	-1 814	-2 670
Uppskjutna skattefordringar netto	8 268	7 672
Uppskjutna skatteskulder:		
Materiella anläggningstillgångar, ägda	543	952
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	678	588
Övriga avsättningar	35	63
Varulager	592	622
Övriga uppskjutna skatteskulder	541	1 176
Uppskjutna skatteskulder före kvittning av uppskjutna skatteskulder mot skattefordringar	2 388	3 402
Kvittning av uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	-1 814	-2 670
Uppskjutna skatteskulder netto	574	731
Netto av uppskjutna skattefordringar och skatteskulder	7 694	6 940

	2023	2022
Netto av uppskjutna skattefordringar och skatteskulder i ingående balans	6 940	5 269
Redovisat i periodens resultat	983	1 380
Redovisat i övrigt totalresultat	-57	-411
Förvärv av verksamheter	—	—
Valutakurseffekter	-172	702
Netto av uppskjutna skattefordringar och skatteskulder i utgående balans	7 694	6 940

Per den 31 december redovisade moderbolaget uppskjutna skattefordringar om 1 869 Mkr (824), huvudsakligen relaterade till outnyttjade förlustavdrag, omstruktureringsreserver och pensioner.

Koncernen omfattas av OECD:s modellregler för Pillar II. Lagstiftning om Pillar II har antagits i Sverige, där AB Electrolux har sitt säte, och kommer att träda i kraft den 1 januari 2024.

Eftersom lagstiftningen om Pillar II inte hade trätt i kraft på balansdagen har koncernen ingen relaterad aktuell skatteexponering. Koncernen tillämpar undantaget för att redovisa och lämna upplysningar om uppskjutna skattefordringar och skulder relaterade till inkomstskatter från Pillar II, som anges i ändringarna av IAS 12 som utfärdades i maj 2023.

Enligt lagstiftningen är koncernen skyldig att betala en tilläggsskatt för skillnaden mellan den effektiva skattesatsen beräknad enligt GloBE-reglerna för varje jurisdiktion och minimiskattesatsen på 15%. Koncernen förväntar sig ingen, alternativt en mycket begränsad, tilläggsskatt.

Not 11 Övrigt totalresultat

	Koncernen 2023	Koncernen 2022
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:		
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser		
Ingående balans 1 januari	3 537	2 333
Vinst/förlust till övrigt totalresultat	304	1 614
Inkomstskatt för poster som ej omklassificeras	-57	-410
Utgående balans 31 december	-3 783	3 537
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:		
Kassaflödessäkringar		
Ingående balans 1 januari	18	-21
Vinst/förlust till övrigt totalresultat	-2	5
Överfört till resultatet	-33	34
Utgående balans 31 december	-16	18
Valutakursdifferenser		
Ingående balans 1 januari	-660	-3 303
Säkring av nettoinvesteringar	-72	-41
Valutakursdifferenser	-230	2 684
Utgående balans 31 december	-961	-660
Inkomstskatt för poster som kan komma att omklassificeras		
Ingående balans 1 januari	-10	-11
Kassaflödessäkringar	7	-7
Säkring av nettoinvesteringar	15	8
Utgående balans 31 december	12	-10
Minoritetsintresse, valutakursdifferenser	0	0
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-68	3 887

Inkomstskatter som under året redovisades i övrigt totalresultat uppgick till totalt -36 Mkr (-409) varav -57 Mkr (-410) för poster hänförliga till omräkning av avsättningar för pensioner och liknande åtaganden, samt 22 Mkr (1) för finansiella instrument för säkringar.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 12 Materiella anläggningstillgångar, ägda

Materiella anläggningstillgångar redovisas till historiskt anskaffningsvärde med avdrag för linjära, ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Mark är inte föremål för avskrivning, eftersom den bedöms ha obegränsad ekonomisk livslängd, men i övrigt beräknas avskrivningarna enligt den linjära metoden och grundar sig på följande förväntade nyttjandeperioder:

	Avskrivs ej
• Mark	
• Markanläggningar	0–15 år
• Byggnader	10–40 år
• Maskiner och tekniska anläggningar	3–15 år
• Övrig utrustning	3–10 år

Totala nedskrivningar (netto) under året uppgick till 3 Mkr (6) för byggnader och mark, 248 Mkr (19) för maskiner och annan utrustning samt 10 Mkr (–) för pågående nyanläggningar. Nedskrivningar 2023 är relaterade till affärsområdena Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, Europa och Nordamerika och under 2022 till affärsområdena Europa och Nordamerika.

Koncernen	Mark och markanläggningar	Byggnader	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Totalt
Anskaffningskostnader						
Ingående balans 1 januari 2022	2 700	13 931	40 555	3 282	5 712	66 181
Årets anskaffningar	5	317	968	259	4 100	5 649
Avyttrade verksamheter	0	-1	0	-4	0	-5
Överföringar och omklassificeringar	11	533	3 160	198	-3 912	-10
Försäljningar, utrangeringar m.m.	-100	-194	-2 136	-286	-6	-2 721
Kursdifferenser	176	1 426	4 794	283	583	7 262
Utgående balans 31 december 2022	2 792	16 012	47 342	3 733	6 478	76 356
Årets anskaffningar	4	319	828	227	2 691	4 069
Avyttrade verksamheter	–	–	–	–	–	–
Överföringar och omklassificeringar	43	884	2 788	210	-3 959	-34
Försäljningar, utrangeringar m.m.	-267	-1 648	-3 365	-259	-109	-5 648
Kursdifferenser	0	65	-570	-58	-22	-585
Utgående balans 31 december 2023	2 572	15 632	47 023	3 853	5 079	74 158
Ackumulerade avskrivningar						
Ingående balans 1 januari 2022	398	6 614	30 829	2 545	374	40 759
Årets avskrivningar	34	541	2 551	355	–	3 481
Överföringar och omklassificeringar	1	-2	-168	6	162	-1
Försäljningar, utrangeringar m.m.	0	-167	-1 912	-259	–	-2 337
Avyttrade verksamheter	-1	–	–	-14	–	-15
Nedskrivningar	0	6	19	0	0	25
Kursdifferenser	43	706	3 584	217	18	4 568
Utgående balans 31 december 2022	476	7 699	34 903	2 849	554	46 480
Årets avskrivningar	36	629	2 889	395	–	3 949
Överföringar och omklassificeringar	31	-31	0	0	–	0
Försäljningar, utrangeringar m.m.	-150	-1 090	-3 349	-242	-8	-4 839
Avyttrade verksamheter	–	–	–	–	–	–
Nedskrivningar	0	3	244	4	10	261
Kursdifferenser	7	25	-364	-44	-47	-423
Utgående balans 31 december 2023	400	7 235	34 323	2 962	509	45 428
Värde enligt balansräkningen 31 december 2022	2 317	8 314	12 438	883	5 924	29 876
Värde enligt balansräkningen 31 december 2023	2 172	8 397	12 700	891	4 570	28 730

Moderbolaget	Mark och markanläggningar	Byggnader	Maskiner och andra tekniska anläggningar	Inventarier	Pågående nyanläggningar och förskott	Totalt
Anskaffningskostnader						
Ingående balans 1 januari 2022	1	1	308	455	61	826
Årets anskaffningar	–	4	6	23	70	103
Överföring av pågående arbeten och förskott	–	–	85	–	-85	0
Försäljningar, utrangeringar m.m.	–	–	-20	-23	–	-43
Kursdifferenser	–	–	8	6	1	15
Utgående balans 31 december 2022	1	5	387	461	47	901
Årets anskaffningar	–	–	3	4	113	120
Överföring av pågående arbeten och förskott	–	–	38	2	-40	0
Försäljningar, utrangeringar m.m.	–	–	–	-80	–	-80
Kursdifferenser	–	–	–	–	–	0
Utgående balans 31 december 2023	1	5	428	387	120	941
Ackumulerade avskrivningar						
Ingående balans 1 januari 2022	1	1	183	368	0	553
Årets avskrivningar	–	–	80	25	–	105
Försäljningar, utrangeringar m.m.	–	–	-14	-23	–	-37
Kursdifferenser	–	–	8	5	–	13
Utgående balans 31 december 2022	1	1	257	375	0	634
Årets avskrivningar	–	1	76	17	–	94
Försäljningar, utrangeringar m.m.	–	–	–	-80	–	-80
Kursdifferenser	–	–	–	–	–	0
Utgående balans 31 december 2023	1	2	333	312	0	648
Värde enligt balansräkningen 31 december 2022	0	4	130	86	47	267
Värde enligt balansräkningen 31 december 2023	0	3	95	75	120	293

20240430091691

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 13 Goodwill och övriga immateriella tillgångar

Goodwill
Goodwill redovisas som en immateriell tillgång med obestämd nyttjandeperiod till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerad nedskrivning.

Utvecklingskostnader
Electrolux aktiverar kostnader för vissa egenutvecklade nya produkter, under förutsättning att sannolikheten för framtida ekonomisk nytta och ekonomisk livslängd bedöms som hög. En immateriell tillgång redovisas endast i den mån produkten kan säljas på befintliga marknader och resurser finns för att fullfölja utvecklingen. Endast de kostnader som är direkt hänförliga till utvecklingen av den nya produkten aktiveras. Aktiverade utvecklingskostnader skrivs av över nyttjandeperioden, upp till 5 år, enligt den linjära metoden.

Programvaror
Förvärvade programvarulicenser och utvecklingskostnader aktiveras med utgångspunkt från förvärvs- och implementeringsutgifter. Utgiften skrivs av över nyttjandeperioden, som bedöms vara mellan 3 och 5 år, enligt den linjära metoden.

Varumärken
Varumärken redovisas till anskaffningskostnad med avdrag för avskrivningar och nedskrivningar. Rättigheten att i Nordamerika använda varumärket Electrolux, som förvärvades år 2000, anses ha en obestämd nyttjandeperiod och skrivs inte av i koncernredovisningen. En av koncernens nyckelstrategier är att utveckla Electrolux till ett ledande varumärke för de produktkategorier där företaget är verksamt. Detta förvärv har givit Electrolux rätten att använda varumärket Electrolux världen över. Rätten att använda varumärket gällde tidigare endast utanför Nordamerika. Rättigheten ingår i posten Övrigt i tabellen på nästa sida med ett bokfört värde på 410 Mkr. Övriga varumärken skrivs av över nyttjandeperioden, som beräknas vara 5 till 10 år, enligt den linjära metoden.

Kundrelationer
Kundrelationer aktiveras till verkligt värde i samband med förvärv. Värdena av dessa kundrelationer skrivs av över nyttjandeperioden, som bedöms vara mellan 5 och 15 år, enligt den linjära metoden.

Immateriella tillgångar med obestämd livslängd
Goodwill per den 31 december 2023 hade ett bokfört värde av 6 579 Mkr. Fördelningen mellan kassaflödesgenererande enheter, för testning av nedskrivningsbehov, visas i nedanstående tabell.

Alla immateriella tillgångar med obestämd livslängd testas minst varje år mot att värdet inte avviker negativt från aktuellt bokfört värde. Enskilda tillgångar kan testas oftare om det finns indikationer på en värdeminskning. Återvinningsvärdet av de kassaflödesgenererande enheterna har bestämts med hjälp av nyttjandevärdet. De kassaflödesgenererande enheterna utgörs av affärsområdena. Kostnader relaterade till centralt utförda tjänster och globala aktiviteter bärs av de kassaflödesgenererande enheterna och är därför inkluderade i nedskrivningstesten för varje kassaflödesgenererande enhet. Koncerngemensamma poster som inte kan allokeras ut på de kassaflödesgenererande enheterna på ett rimligt och konsekvent sätt inkluderas i nedskrivningstesten för alla kassaflödesgenererande enheter tillsammans.

Nyttjandevärdet har beräknats med hjälp av diskonterade kassaflöden och baseras på, av koncernledningen godkända, prognoser gällande de kommande fyra åren. Prognoserna har byggts upp från estimat i respektive bolag i affärsområdena för respektive kassaflödesgenererande enhet. När prognosen utarbetas läggs ett antal huvudantaganden avseende till exempel volym, pris, produktmix och priser gällande råmaterial och komponenter som bas för framtida försäljningstillväxt och bruttomarginal. Dessa siffror sätts i relation till historiska siffror samt externa rapporter angående marknadens utveckling. Kassaflödet för det sista av de fyra åren används för beräkningen av evighetsvärdet. Kalkylräntan som används baseras på koncernens WACC (Weighted Average Cost of Capital) före skatt med justering för en individuell landsriskpremie och inflation för de ingående länderna. Ländernas individuella diskonteringsränta används för att beräkna en viktad diskonteringsränta för varje kassaflödesgenererande enhet.

Kalkylräntan före skatt som använts under 2023 varierade mellan 11,3% (10,6) och 18,1% (16,0). För beräkningen av slutvärdet av kassaflöden används den så kallade Gordons modell. Enligt Gordons modell beräknas evighetsvärdet av ett växande kassaflöde som startkassaflödet dividerat med kapitalkostnad minus tillväxt. Kapitalkostnad minus tillväxt om 2% (2%) varierade mellan 9,3 och 16,1%.

Känslighetsanalyser har genomförts baserat på en minskning av rörelsemarginalen med 0,5 procentenheter respektive en ökning av kapitalkostnaden med en procentenhet. Ingen av känslighetsanalyserna har lett till en minskning av återvinningsvärdet under redovisat värde för någon av de kassaflödesgenererande enheterna. De hypotetiska förändringarna i antagandena skulle således inte leda till något nedskrivningsbehov. Beräkningarna är baserade på ledningens bedömning av rimligt möjliga negativa förändringar i rörelsemarginal och kapitalkostnaden, men de är hypotetiska och ska inte ses som en indikation på att dessa faktorer sannolikt kommer att förändras. Känslighetsanalyser bör därför tolkas med försiktighet.

Sedan 2019 ingår nyttjanderätter i det redovisade värdet av kassagenererande enheter. Följaktligen beaktas inte heller leasingbetalningar, bestående av amortering av leasingskulder och räntekostnader, i de prognosticerade kassaflödena. Däremot har kassaflödena belastats med en "ersättande investering", vilken baseras på en antagen normaliserad avskrivningsnivå per kassagenererande enhet och den beräknade genomsnittliga återstående avtalslängden för befintliga leasingkontrakt vid årets slut.

Goodwill, värde av varumärke samt diskonteringsränta

	2023			2022		
	Goodwill	Varumärket Electrolux	Kalkylränta,%	Goodwill	Varumärket Electrolux	Kalkylränta,%
Europa	530	–	11,3	531	–	10,6
Nordamerika	1 788	410	12,4	1 857	410	11,5
Latinamerika	927	–	18,1	1 008	–	16,0
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	3 334	–	14,8	3 685	–	11,9
Totalt	6 579	410		7 081	410	

Belopp i Mkr om ej annat anges

Goodwill och övriga immateriella anläggningstillgångar

	Koncernen					Moderbolaget
		Övriga immateriella anläggningstillgångar				
	Goodwill	Produktutveckling	Programvaror	Övrigt	Totalt övriga immateriella anläggningstillgångar	Varumärken, programvaror m.m.
Anskaffningskostnader						
Ingående balans 1 januari 2022	**6 690**	**2 981**	**3 335**	**2 216**	**8 532**	**4 191**
Årets anskaffningar	—	—	409	—	409	—
Förvärv av verksamheter	-10[1]	—	—	—	0	—
Intern utveckling	—	740	592	—	1 332	1 119
Omklassificering	—	-1	7	—	6	—
Fullt avskrivna	—	-76	-353	—	-429	-126
Försäljningar, utrangeringar m.m.	—	-111	-56	-7	-174	-67
Kursdifferenser	401	394	341	77	812	182
Utgående balans 31 december 2022	**7 081**	**3 927**	**4 275**	**2 286**	**10 488**	**5 299**
Årets anskaffningar	—	—	480	—	480	—
Förvärv av verksamheter	—	—	—	—	—	—
Intern utveckling	—	602	548	—	1 150	933
Omklassificering	—	-107	142	0	35	—
Fullt avskrivna	—	-49	-45	0	-94	—
Försäljningar, utrangeringar m.m.	—	-25	-20	0	-45	—
Kursdifferenser	-502	-52	-137	-140	-329	-7
Utgående balans 31 december 2023	**6 579**	**4 296**	**5 243**	**2 146**	**11 685**	**6 225**
Ackumulerade avskrivningar						
Ingående balans 1 januari 2022	**0**	**1 385**	**1 688**	**1 459**	**4 532**	**1 990**
Årets avskrivningar	—	390	466	56	912	444
Omklassificering	—	—	1	—	1	—
Fullt avskrivna	—	-76	-353	—	-429	-126
Nedskrivningar	—	-58	—	—	-58	—
Försäljningar, utrangeringar m.m.	—	-48	-49	—	-97	-14
Kursdifferenser	—	178	174	52	404	82
Utgående balans 31 december 2022	**0**	**1 771**	**1 927**	**1 567**	**5 265**	**2 376**
Årets avskrivningar	—	487	628	53	1 168	605
Omklassificering	—	—	0	0	0	—
Fullt avskrivna	—	-49	-45	0	-94	—
Nedskrivningar	—	—	181	—	181	170
Försäljningar, utrangeringar m.m.	—	-24	-9	0	-33	—
Kursdifferenser	—	-27	-32	-120	-179	-13
Utgående balans 31 december 2023	**0**	**2 158**	**2 650**	**1 500**	**6 308**	**3 138**
Värde enligt balansräkningen 31 december 2022	**7 081**	**2 156**	**2 348**	**719**	**5 223**	**2 923**
Värde enligt balansräkningen 31 december 2023	**6 579**	**2 138**	**2 593**	**646**	**5 377**	**3 087**

[1] Inkluderar justering av provisoriskt värde inom värderingsperioden gällande förvärv med ett värde av -10 Mkr för 2021.

I posten Övrigt ingår varumärken med 518 Mkr (554) och kundrelationer med mera med 128 Mkr (165). Avskrivningar på immateriella tillgångar är i resultaträkningen inkluderade i posten Kostnad för sålda varor med 577 Mkr (412), i posten Administrationskostnader med 327 Mkr (297) samt i posten Försäljningskostnader med 264 Mkr (203). Totala nedskrivningar (netto) under året uppgick till 181 Mkr (-) för programvaror och är relaterade till affärsområde Europa.

Not 14 Övriga anläggningstillgångar

	Koncernen 31 december		Moderbolaget 31 december	
	2023	2022	2023	2022
Aktier i dotterbolag	—	—	34 075	33 727
Andelar i övriga bolag	—	—	62	59
Långfristiga fordringar i dotterbolag	—	—	3 338	3 359
Övriga fordringar	1 610	904	28	30
Totalt	**1 610**	**904**	**37 503**	**37 175**

"Övriga fordringar" för koncernen inkluderar huvudsakligen långfristiga operationella skattekrediter.

Se not 29 för information om de större bolag som ägs av moderbolaget. En detaljerad specifikation över moderbolagets innehav i dotterbolag har sänts till Bolagsverket och kan beställas från AB Electrolux Investor Relations.

20240430091720

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 15 Varulager

	Koncernen 31 december		Moderbolaget 31 december	
	2023	2022	2023	2022
Råmaterial	4 877	7 023	—	—
Produkter i arbete	344	369	—	—
Färdiga varor	14 740	16 962	3 363	3 688
Förskott till leverantörer	4	20	—	—
Totalt	**19 965**	**24 374**	**3 363**	**3 688**

Varulager och pågående arbeten värderas till det lägsta av anskaffningsvärde, vid normalt kapacitetsutnyttjande, och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärde för varulager och pågående arbete inkluderar utvecklingskostnad, direkt material, direkt lön, verktygskostnad, övrig direkt kostnad samt relaterad tillverkningsomkostnad. Anskaffningskostnaden beräknas enligt metoden vägda genomsnittspriser. Reserv för inkurans ingår i värdet för varulager.

Den utgift för varulagret som kostnadsförts ingår i posten Kostnad för sålda varor och uppgick till 102 295 Mkr (90 219) för koncernen och till 37 507 Mkr (37 873) för moderbolaget.

Nedskrivning för inkurans under året uppgick till 165 Mkr (352) för koncernen och till 0 Mkr (75) för moderbolaget.

Återfört belopp av tidigare nedskrivningar, på grund av försäljning eller utrangering av lager, uppgick till 149 Mkr (42) för koncernen och till 43 Mkr (0) för moderbolaget.

Beloppen ingår i resultaträkningen inom Kostnad för sålda varor.

Not 16 Övriga omsättningstillgångar

	Koncernen 31 december	
	2023	2022
Mervärdesskatt	947	1 692
Övriga skattefordringar	370	254
Övriga kortfristiga fordringar	1 705	1 905
Avsättningar för förväntade osäkra fordringar	-72	-113
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 330	1 339
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	17	21
Totalt	**4 297**	**5 098**

Not 17 Kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Kundfordringar	22 610	21 980	599	694
Avsättningar för förväntade kreditförluster	-363	-493	-4	-17
Kundfordringar, netto	**22 247**	**21 487**	**595**	**677**
Avsättningar i förhållande till kundfordringar, %	1,6	2,2	0,7	2,4

Koncernen tillämpar en förenklad metod för kundfordringar och använder en matris för att uppskatta förväntad kreditförlust. Förändring i avsättningen redovisas via resultaträkningen i försäljningskostnader. Beräkning av förväntad kreditförlust baseras på historisk data och justeras genom ett s.k. "management overlay", vilket är ledningens bästa bedömning som tar hänsyn till framåtblickande analys som inkluderar makroekonomiska faktorer som påverkar olika kundsegment och mer specifika framåtblickande faktorer såsom tecken på konkurs eller känd insolvens m.m. Electrolux använder sig av kreditförsäkring såsom ett sätt att skydda sig mot kreditrisker. Koncernens interna riktlinjer till koncernbolagen är att som lägst reservera 0,11% av icke förfallna kundfordringar och kundfordringar som är förfallna upp till 15 dagar. För kundfordringar som är förfallna mellan 16 och 60 dagar reserverar Electrolux 1% och ökar reserveringen till 5% för kundfordringar som är förfallna mellan 61 och 90 dagar. För kundfordringar som är förfallna mellan 91 och 180 dagar reserverar Electrolux 20%. Kundfordringar som är förfallna över 6 månader men mindre än ett år reserveras till 40% och kundfordringar som är förfallna mer än 12 månader reserveras till 100%. Procentsatserna för förväntade kundförluster utvärderas löpande. De framåtblickande faktorerna har inte haft någon väsentlig påverkan på reserveringarna.

Om fakturor förfallna med mellan 16 och 60 dagar hade varit 10% högre/lägre per december 2023, skulle avsättningen för framtida kundförluster ökat/minskat med 0,6 Mkr (0,7). Om fakturor förfallna med mellan 61 och 180 dagar hade varit 10% högre/lägre per december 2023, skulle avsättningen för framtida kundförluster ökat/minskat med 4,3 Mkr (6,5).

Avsättningar för kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Avsättning 1 januari	**-493**	**-466**	**-17**	**-9**
Nya/upplösta avsättningar	-173	-93	12	-8
Fordringar som skrivits bort mot avsättningen	297	114	1	—
Avyttrad verksamhet	—	1	—	—
Valutakursdifferenser och övriga förändringar	6	-49	—	—
Avsättning 31 december	**-363**	**-493**	**-4**	**-17**

Nya/upplösta avsättningar om -173 Mkr (-93) är framför allt hänförliga till ökade avsättningar pga ökad kreditrisk i Latinamerika och USA. Det bokförda värdet på fordringarna är lika med det verkliga värdet, eftersom effekten av diskontering inte är väsentlig. Electrolux har kreditexponering visavi ett fåtal större kunder, huvudsakligen i USA, Latinamerika och Europa. Fordringar på kunder med utestående krediter överstigande 300 Mkr och däröver utgör 42,6% (40,4) av totala kundfordringar. Avsättningar till och ianspråktagande av reserven för osäkra kundfordringar har tagits över resultaträkningen och är inkluderade i försäljningskostnaderna.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Tidsanalys av förfallna kundfordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Kundfordringar som inte förfallit	21 037	19 269	507	637
Summa förfallna kundfordringar, *varav:*	1 210	2 218	88	40
1–15 dagar förfallna	512	598	86	34
16–60 dagar förfallna	456	783	0	2
2–6 månader förfallna	199	518	0	4
6–12 månader förfallna	43	275	1	0
Mer än 1 år förfallna	0	44	1	0
Avsättningar för förväntade kreditförluster	363	493	4	17
Kundfordringar totalt	**22 610**	**21 980**	**599**	**694**
Andel förfallna kundfordringar,%	7,0	12,3	15,4	8,2

Not 18 Finansiella instrument

Tilläggsinformation återfinns i följande noter till årsredovisningen: i not 2 Finansiell riskhantering, redovisas koncernens risk- och finanspolicy generellt och mer detaljerat med avseende på Electrolux viktigaste finansiella instrument. I not 17 beskrivs kundfordringar och kreditrisker förknippade med dessa.

I denna not beskrivs koncernens viktigaste finansiella instrument med avseende på huvudsakliga villkor, där så anses relevant, liksom riskexponering och verkligt värde vid årets slut.

Finansiella instrument
Finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Köp och försäljning av finansiella tillgångar redovisas normalt på affärsdagen, det datum då koncernen förbinder sig att köpa eller sälja tillgången.

Finansiella tillgångar
Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar i följande värderingskategorier:
- verkligt värde via resultatet, eller
- upplupet anskaffningsvärde.

Klassificeringskraven för skuldinstrument beskrivs nedan.

Skuldinstrument är de instrument som uppfyller definitionen av en finansiell skuld från emittentens perspektiv, såsom kundfordringar, lånefordringar samt statsobligationer.

Koncernen klassificerar sina skuldinstrument i en av följande två värderingskategorier:

Upplupet anskaffningsvärde: Tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast utgör betalningar av kapitalbelopp och ränta, och som inte är identifierade som värderade till verkligt värde via resultatet, värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella redovisade förväntade kreditförluster (se "Nedskrivning" nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas i finansnettot med tillämpning av effektivräntemetoden.

Verkligt värde via resultatet: Tillgångar som inte uppfyller kriterierna för upplupet anskaffningsvärde värderas till verkligt värde via resultatet. Vinst eller förlust på ett skuldinstrument som efter första redovisningen värderas till verkligt värde via resultatet och inte ingår i ett säkringsförhållande redovisas i finansnettot i den period där den uppstår. Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas i finansnettot med tillämpning av effektivräntemetoden. Kundfordringar som säljs utan regressrätt klassificeras som "Hold to Sell" med vinst eller förlust redovisad i rörelseresultatet.

Koncernen bedömer de på lång sikt förväntade kreditförluster som är kopplade till dess tillgångar som är skuldinstrument och som inte redovisas till verkligt värde. Koncernen redovisar en avsättning för sådana förluster vid varje rapporteringstillfälle. Värderingen av förväntade kreditförluster återspeglar ett opartiskt och sannolikhetsvägt belopp baserat på rimlig och stödjande information tillgänglig, såsom tidigare händelser, nuvarande villkor och prognoser för framtida ekonomiska förhållanden. För kundfordringar tillämpar koncernen "den förenklade metoden", vilket innebär att avsättningen för osäkra kundfordringar motsvarar förväntade kreditförluster för återstående löptid.

För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna grupperats i sex kategorier baserat på kreditrisk och förfallotid. Om en avsättning anses otillräcklig på grund av individuella aspekter utökas avsättningen för att täcka faktiskt förväntade förluster.

Finansiella skulder
Klassificering och efterföljande värdering
Klassificering och efterföljande värdering av koncernens finansiella skulder, exklusive derivatinstrument, görs till upplupet anskaffningsvärde.

Derivat och säkringsverksamhet
Derivat redovisas initialt till verkligt värde per den dag då derivatavtalet ingås och därefter omvärderas det till verkligt värde. Samtliga derivat redovisas som tillgångar när verkligt värde är positivt och som skulder när verkligt värde är negativt. Vinst eller förlust från förändring i verkligt värde avseende derivat som inte identifierats som säkringsinstrument, och inte heller kvalificerat som sådant, redovisas i resultatet.

Koncernen tillämpar kraven i IFRS 9 avseende säkringsredovisning. För derivat som identifierats, och kvalificerat, som säkringsinstrument beror redovisningen av vinst eller förlust på vad som utgör den säkrade posten. Derivat identifieras som antingen:
- säkring av verkligt värde på redovisade tillgångar eller skulder eller bindande åtagande;
- säkring av mycket sannolika framtida kassaflöden hänförliga till en redovisad tillgång eller skuld; eller
- säkring av nettoinvestering i utlandsverksamhet.

Säkring av verkligt värde
Förändringar i verkligt värde på derivat som är identifierat och kvalificerar som säkring av verkligt värde redovisas i resultaträkningen tillsammans med förändringar i verkligt värde på den säkrade tillgången eller skulden som kan hänföras till den säkrade risken.

Kassaflödessäkring
Den effektiva delen av förändringar i verkligt värde på derivat som är identifierad och kvalificerar som kassaflödessäkring redovisas i eget kapital via övrigt totalresultat. Vinst eller förlust hänförlig till den ineffektiva delen redovisas direkt i resultatet. Belopp som ackumuleras i eget kapital överförs till resultatet då den säkrade posten påverkar resultatet. Redovisning sker tillsammans med intäkt eller kostnad relaterad till den säkrade posten.

Säkring av nettoinvestering
Säkring av nettoinvesteringar i utlandsverksamhet redovisas på samma sätt som kassaflödessäkringar. Eventuell vinst eller förlust på säkringsinstrumentet avseende den effektiva delen av säkringen redovisas direkt i eget kapital via övrigt totalresultat. Vinsten eller förlusten avseende den ineffektiva delen redovisas direkt i resultatet. Vinster och förluster som ackumuleras i eget kapital överförs till resultatet när den utländska verksamheten avyttras och ingår som en del av vinsten eller förlusten vid avyttringen.

20240430091731

Belopp i Mkr om ej annat anges

Nettoskuld

Vid slutet av 2023 uppgick koncernens finansiella nettoskuld till 20 871 Mkr (19 828). Tabellen nedan visar hur Electrolux beräknar nettoskulden, samt dess beståndsdelar.

Nettoskuld

	31 december	
	2023	2022
Kortfristiga lån	2 864	5 732
Kortfristig del av långfristiga lån	4 476	2 605
Kundfordringar med regressrätt	48	40
Kortfristig upplåning	**7 388**	**8 377**
Finansiella derivatskulder	253	445
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	285	254
Total kortfristig upplåning	**7 925**	**9 076**
Långfristig upplåning	**28 800**	**28 738**
Total upplåning	**36 725**	**37 813**
Långfristiga finansiella tillgångar	**185**	**185**
Kassa och bank	15 331	17 559
Kortfristiga placeringar	167	168
Finansiella derivattillgångar	155	51
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	17	21
Likvida medel	**15 669**	**17 800**
Finansiell nettoskuld	**20 871**	**19 828**
Leasingskulder	4 685	4 264
Nettoavsättning för pensioner och liknande förpliktelser	670	-245
Nettoskuld	**26 226**	**23 848**
Kreditfaciliteter[1]	17 096	16 622

[1] För detaljer avseende koncernens kreditfaciliteter, se nedan under "Likvida medel". Kreditfaciliteterna är inte inkluderade i nettoupplåningen, men kan användas för kort- och långfristig upplåning.

Likvida medel

Likvida medel, såsom definierat av koncernen, består av kassa och bank, kortfristiga placeringar, finansiella derivattillgångar samt förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter. Kassa och bank består av kontanta medel, banktillgodohavanden och övriga kortfristiga placeringar med hög likviditet och med en löptid om högst 3 månader.

Av följande tabell framgår nyckeltal avseende likvida medel. Det bokförda värdet av likvida medel motsvarar ungefär verkligt värde.

Likviditetsprofil

	31 december	
	2023	2022
Kassa och bank	15 331	17 559
Kortfristiga placeringar	167	168
Finansiella derivattillgångar	155	51
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	17	21
Likvida medel	**15 669**	**17 800**
% av annualiserad nettoomsättning[1]	25,6	24,9
Nettolikviditet	**7 744**	**8 724**
Fast räntebindningstid, dagar	7	13
Effektiv ränta, % (årsgenomsnitt)	3,0	0,8

[1] Likvida medel i relation till nettoomsättning, sida 121 för definition.

Under 2023 uppgick likvida medel, inklusive outnyttjade garanterade kreditfaciliteter till 25,6% (24,9) av omsättningen på årsbasis, långt över finanspolicyns krav om 10%. Nettolikviditet definieras som likvida medel minus kortfristiga lån. Outnyttjade garanterade kreditfaciliteter per den 31 december 2023 inkluderar 1 000 miljoner euro (1 000) hållbarhetslänkad facilitet som kan nyttjas i flera valutor, med förfall 2028, 3 000 Mkr (2 500) med förfall 2025, samt 3 000 Mkr (3 000) med förfall 2025.

Räntebärande skulder

Lån redovisas vid första redovisningstillfället till verkligt värde av de medel som influtit efter avdrag för transaktionskostnader. Efter anskaffningstidpunkten värderas lånen till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

Under 2023 förföll eller amorterades långfristiga lån om 2 622 Mkr (6 158). Förfallen har delvis refinansierats med 4 691 Mkr (22 244).

Per den 31 december 2023 uppgick koncernens totala räntebärande skulder till 36 140 Mkr (37 075), varav 33 276 Mkr (31 343) avser långfristig upplåning inklusive förfall under de kommande 12 månaderna. Långfristig upplåning med förfall inom ett år uppgick till 4 476 Mkr (2 605). Huvuddelen av den utestående långfristiga upplåningen har skett via Euro Medium Term Note (EMTN) programmet samt via bilaterala lån. Majoriteten av den långfristiga upplåningen, 33 236 Mkr (31 277), har skett på moderbolagsnivå. Electrolux har även outnyttjade garanterade kreditfaciliteter på 17 096 Mkr (16 622) (för mer information, se avsnitt "Likvida medel" ovan). Electrolux förväntas fylla eventuella framtida behov av kortfristig upplåning genom bilaterala bankkrediter och kapitalmarknadsprogram, till exempel certifikatprogram.

Vid årsslutet 2023 var den genomsnittliga räntebindningstiden för långfristig upplåning 2,3 år (2,3). I beräkningen av genomsnittlig räntebindningstid ingår de effekter som härrör från räntederivatinstrument som utnyttjas för att hantera ränterisken i upplåningsportföljen. Den genomsnittliga räntesatsen på total upplåning var vid årsskiftet 4,4% (3,4).

Verkligt värde på räntebärande lån var 32 620 Mkr (32 409). Verkligt värde inklusive derivattransaktioner som används för att hantera räntebindningstiden uppgår till cirka 32 685 Mkr (32 662).

Belopp i Mkr om ej annat anges

Förändring i skulder hänförliga till finansiering

	Öppnings-balans	Kassaflödespåverkande			Ej kassaflödespåverkande				Stängnings-balans
		Amortering	Ny upplåning	Förändring, netto	Förvärv	Omklassificeringar	Tillägg/ Annulleringar	Valutakurs-differenser	
2023									
Långfristiga skulder (inklusive kortfristig del)	31 343	-2 622	4 691	–	–	–	–	-136	33 276
Kortfristiga skulder (exklusive kortfristig del)	5 772	–	–	-2 901	–	–	–	41	2 912
Leasingskulder	4 264	-1 139	–	–	–	–	1 711	-150	4 685
Totalt	**41 379**	**-3 761**	**4 691**	**-2 901**	**–**	**–**	**1 711**	**-245**	**40 873**
2022									
Långfristiga skulder (inklusive kortfristig del)	14 392	-6 158	22 244	–	–	–	–	864	31 343
Kortfristiga skulder (exklusive kortfristig del)	1 375	–	–	4 148	–	–	–	249	5 772
Leasingskulder	3 055	-948	–	–	–	–	1 782	374	4 264
Totalt	**18 823**	**-7 106**	**22 244**	**4 148**	**–**	**–**	**1 782**	**1 487**	**41 379**

20240430091172

Belopp i Mkr om ej annat anges

Av följande tabell framgår bokförda värden på koncernens upplåning.

Upplåning

Emitterat/löptid	Typ av lån	Räntesats %	Valuta	Nominellt värde (i valuta)	Bokfört värde totalt 31 december 2023	2022
Obligationslån						
2017–2024	Euro MTN Program	Rörlig[1,2]	SEK	350	—	350
2018–2025	Euro MTN Program	Fast[1]	USD	73	733	761
2019–2024	Euro MTN Program	1,103	SEK	1 000	—	1 000
2019–2024	Euro MTN Program	0,885	SEK	750	—	750
2019–2024	Euro MTN Program	Stibor 3M + 0,75	SEK	750	—	753
2020–2025	Euro MTN Program	Fast[1,3]	NOK	500	474	502
2020–2027	Euro MTN Program	Fast[1]	USD	150	1 506	1 564
2022–2027	Euro MTN Program	Stibor 3M + 0,6[2]	SEK	1 250	1 249	1 249
2022–2027	Euro MTN Program	1,705	SEK	750	749	749
2022–2025	Euro MTN Program	Stibor 3M + 0,85	SEK	1 000	1 000	1 000
2022–2026	Euro MTN Program	4,125[3]	EUR	500	5 596	5 507
2022–2024	Euro MTN Program	Stibor 3M + 1,15	SEK	750	—	750
2022–2024	Euro MTN Program	4,363	SEK	750	—	750
2022–2027	Euro MTN Program	4,838	SEK	1 500	1 500	1 500
2022–2025	Euro MTN Program	Stibor 3M + 1,4	SEK	1 000	1 000	1 000
2022–2025	Euro MTN Program	4,42	SEK	2 000	2 000	2 000
2022–2030	Euro MTN Program	2,5[3]	EUR	500	5 403	5 270
2023–2028	Euro MTN Program	Stibor 3M + 1,45	SEK	700	700	—
2023–2028	Euro MTN Program	4,913	SEK	550	550	—
2023–2028	Euro MTN Program	Fast[1]	EUR	300	3 305	—
Obligationslån totalt[4]					25 765	25 455
Övriga långfristiga lån						
2017–2026[4]	Amorterande banklån Nordiska Investeringsbanken, långfristig del	Fast[4]	USD	75	174	301
2022–2029[4]	Europeiska investeringsbanken	Fast	USD	282	2 831	2 939
	Övriga långfristiga lån				30	42
Övriga långfristiga lån totalt					3 035	3 282
Långfristig upplåning					28 800	28 737
Kortfristig del av långfristiga lån[5]						
2018–2023[4]	Euro MTN Program	1,125	SEK	200	—	200
2018–2023[4]	Euro MTN Program	Stibor 3M + 0,75	SEK	800	—	294
2020–2023[4]	Euro MTN Program	Stibor 3M + 1,85	SEK	1 700	—	1099
2020–2023[4]	Euro MTN Program	1,995	SEK	1 700	—	868
2017–2024[4]	Euro MTN Program	Rörlig[1,2]	SEK	350	350	—
2019–2024[4]	Euro MTN Program	1,103	SEK	1 000	1 000	—
2019–2024[4]	Euro MTN Program	0,885	SEK	750	750	—
2019–2024[4]	Euro MTN Program	Stibor 3M + 0,75	SEK	750	751	—
2022–2024[4]	Euro MTN Program	Stibor 3M + 1,15	SEK	750	750	—
2022–2024[4]	Euro MTN Program	4,363	SEK	750	750	—
2017–2026[4]	Amorterande banklån Nordiska Investeringsbanken, långfristig del	Fast[4]	USD	75	116	120
	Övrig kortfristig del av långfristiga lån				9	24
Kortfristig del av lång-fristiga lån totalt					4 476	2 605
Övriga kortfristiga lån						
	Kortfristiga lån i Kanada	Rörlig	CAD	30	227	231
	Kortfristiga lån i Brasilien	Rörlig	BRL	716	1 485	1 946
	Kortfristiga lån i Thailand	Rörlig	THB	1 897	555	221
	Kortfristiga lån i Chile	Rörlig	CLP	17 734	203	230
	Övriga kortfristiga lån och företagscertifikat				394	3 105
Övriga kortfristiga lån totalt					2 864	5 732
Kundfordringar med regressrätt					48	40
Kortfristig upplåning					7 388	8 377
Långfristig och kortfristig upplåning					36 188	37 114
Derivat till verkligt värde, skuld					253	445
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter					285	254
Total upplåning					36 725	37 813

[1] Privat placering
[2] Räntebindningsstrukturen för lånen har justerats med ränteswappar, där rörlig ränta byts mot fast ränta. Koncernen tillämpar säkringsredovisning avseende kassaflöde på denna relation, och nettoeffekten redovisad i resultaträkningen uppgår till -2 Mkr (5).
[3] Räntebindningsstrukturen för lånen har justerats med ränteswappar, där fast ränta byts mot rörlig ränta. Koncernen tillämpar säkringsredovisning avseende verkligt värde på dessa relationer, och nettoeffekten redovisad i resultaträkningen uppgår till -243 Mkr (299).
[4] Långfristiga lån upptagna i moderbolaget summerar till 33 236 Mkr (31 277).
[5] Långfristiga lån med förfallotid inom 12 månader har tagits upp som kortfristiga lån i koncernbalansräkningen.
[6] I April 2023, omvandlades lånet och rörlig ränta ersattes mot fast ränta.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Övriga kortfristiga lån avser huvudsakligen länder med kapitalrestriktioner. Den genomsnittliga löptiden för koncernens långfristiga upplåning, inklusive långfristiga lån med förfall inom 12 månader, uppgick till 3,5 år (4,0) vid slutet av 2023. Av nedanstående tabell framgår återbetalningsplanen för den långfristiga upplåningen.

Återbetalningsplan för långfristig upplåning per den 31 december

	2024	2025	2026	2027	2028	2029–	Totalt
Förlags- och obligationslån	—	5 206	5 596	5 005	4 555	5 403	25 765
Banklån och andra lån	—	146	58	—	—	2 831	3 035
Kortfristig del av långfristiga lån	4 476	—	—	—	—	—	4 476
Totalt	**4 476**	**5 353**	**5 654**	**5 005**	**4 555**	**8 233**	**33 276**

Kommersiella flöden

Tabellen nedan visar prognosticerat kommersiellt flöde, import och export, på helårsbasis för 2024 liksom ingångna säkringar vid årets slut 2023.

Säkrade belopp är beroende av säkringspolicyn för varje enskilt flöde med beaktande av risk-exponeringen. Säkringseffekten på rörelsens intäkter under 2023 uppgick till -419 Mkr (-169). I årsbok-slutet uppgick verkligt värde på terminskontrakt avsedda för säkring av framtida kommersiella flöden till -33 Mkr (34). Nominella belopp avseende säkrade prognosticerade kommersiellt flöde uppgick per 31 december, 2023 till -13 Mkr (-689). Säkringsperioden uppgår i snitt till 3 månader (8).

Prognosticerat kommersiellt flöde och säkringar

	AUD	BRL	CAD	CHF	CLP	CNY	EUR	GBP	MXN	USD	Övrigt	Totalt
Valutainflöde, lång position	3 235	4 239	3 917	3 777	1 140	480	3 753	4 172	187	6 182	18 047	49 130
Valutautflöde, kort position	-173	-662	—	-214	-58	-2 134	-8 280	-887	-1 868	-21 358	-13 495	-49 130
Kommersiellt flöde, netto	3 063	3 577	3 917	3 563	1 082	-1 655	-4 527	3 285	-1 681	-15 176	4 552	0
Säkring	-646	-1 006	-296	-321	-207	251	2 784	-108	131	2 865	-3 448	0
Transaktions-flöde, netto	2 417	2 571	3 621	3 242	875	-1 404	-1 743	3 177	-1 550	-12 311	1 105	0

Löptidsprofil över finansiella skulder och derivat

I tabellen nedan återfinns de odiskonterade kassaflöden som kommer av koncernens skulder i form av finansiella instrument, baserade på de vid årsbokslutet kontrakterade återstående löptiderna. Rörliga ränteflöden med framtida räntesättningsdagar estimeras med marknadens vid årsskiftet förväntade ränteläge för varje affärs respektive räntesättningsdag. Alla kassaflöden i utländsk valuta är konverterade till SEK med vid årsbokslutet gällande avistakurs. De kortfristiga leverantörsskulderna möts av positivt kassaflöde från kundfordringar. Lånens förfall hanteras genom tillgänglig likviditet och genom nyemission av obligationer, certifikat eller banklån. Utöver detta har Electrolux outnyttjade garanterade kredit-faciliteter om 17 096 Mkr (16 622), se detaljer ovan under "Likvida medel".

Löptidsprofil över finansiella skulder och derivat – odiskonterade kassaflöden

	≤ 0,5 år	> 0,5 år ≤ 1 år	> 1 år ≤ 2 år	> 2 år ≤ 5 år	> 5 år	Totalt
Lån	-4 316	-4 205	-6 284	-16 860	-8 668	-40 333
Nettoreglerade derivat	-110	39	21	-9	-5	-64
Leasingskulder	-649	-620	-1 102	-2 080	-1 239	-5 690
Bruttoreglerade derivat	-159	8	—	—	—	-151
varav utflöde	-37 442	-359	—	—	—	-37 801
varav inflöde	37 284	367	—	—	—	37 651
Leverantörsskulder	-36 402	—	—	—	—	-36 402
Finansiella garantier	-1 525	—	—	—	—	-1 525
Totalt	**-43 161**	**-4 778**	**-7 365**	**-18 949**	**-9 912**	**-84 166**

Nettovinst/-förlust, verkligt värde samt bokfört värde för finansiella instrument

Tabellerna nedan och på nästa sida visar nettovinst/-förlust för kvarvarande verksamhet, effekten i resultat och eget kapital samt verkligt värde och bokförda värden för finansiella tillgångar och skulder. Nettovinst/-förlust kan inkludera både valutakursdifferenser och vinst/förlust hänförliga till förändring av räntenivåer.

Vinst/förlust, intäkter och kostnader på finansiella instrument

	2023				2022			
	Vinst/förlust i resultaträkningen	Vinst/förlust i övrigt totalresultat	Ränteintäkter	Räntekostnader	Vinst/förlust i resultaträkningen	Vinst/förlust i övrigt totalresultat	Ränteintäkter	Räntekostnader
Rapporterat i rörelseresultatet								
Finansiella tillgångar och skulder till verkligt värde via resultaträkningen	-419	-33	—	—	-169	34	—	—
Finansiella tillgångar och skulder till upplupet anskaffningsvärde	-644	—	—	—	-219	—	—	—
Nettovinst/förlust, intäkter och kostnader	**-1 063**	**-33**	**—**	**—**	**-388**	**34**	**—**	**—**
Rapporterat i finansnettot								
Finansiella tillgångar och skulder till verkligt värde via resultaträkningen	42	-2	231	-659	17	5	—	-727
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde	—	—	388	—	—	—	88	—
Övriga finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde	—	-72	—	-1 906	—	-41	299	-1 001
Nettovinst/förlust, intäkter och kostnader	**42**	**-74**	**619**	**-2 565**	**17**	**-36**	**387**	**-1 728**

20240430091173

Belopp i Mkr om ej annat anges

Verkligt värde och bokfört värde på finansiella tillgångar och skulder

		2023		2022	
	Nivå i verkligt värdehierarkin	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Finansiella tillgångar					
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultaträkningen		427	427	425	425
Varav kortfristiga investeringar	1	164	164	166	166
Varav övriga finansiella tillgångar	3	263	263	259	259
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		37 580	37 580	39 048	39 048
Varav kundfordringar		22 247	22 247	21 487	21 487
Varav kortfristiga investeringar		2	2	2	2
Varav kassa och bank		15 331	15 331	17 559	17 559
Derivatinstrument		167	167	99	99
Varav derivat till verkligt värde via resultaträkningen	2	-76	-76	60	60
Varav derivat i säkringsrelationer	2	243	243	39	39
Finansiella tillgångar totalt		38 174	38 174	39 572	39 572
Finansiella skulder					
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		71 976	72 590	74 123	75 472
Varav långfristig upplåning		28 308	28 800	27 368	28 738
Varav kortfristig upplåning		7 266	7 388	8 398	8 377
Varav leverantörsskulder		36 402	36 402	38 357	38 357
Derivatinstrument		368	368	578	578
Varav derivat till verkligt värde via resultaträkningen	2	333	333	279	279
Varav derivat i säkringsrelationer	2	35	35	299	299
Finansiella skulder totalt		72 344	72 958	74 701	76 050

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av de mest tillförlitliga marknadspriser som finns att tillgå. Instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränte-terminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avistakurser. Konvertering av marknadsvärdet till svenska kronor har skett till avistakurs. För instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/-swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med ränteterminskontrakt, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån options-instrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel.

Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för finansiella skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor för liknande finansiella instrument. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki.

- Nivå 1: Verkligt värde baseras på noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2: Verkligt värde baseras på annat indata än det som används för nivå 1. Värderingen av tillgångar eller skulder baseras på direkt eller indirekt marknadsdata såsom räntekurvor och valutakurser.
- Nivå 3: Värdering av tillgången eller skulden baseras inte i sin helhet på observerbar marknadsdata.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 19 Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

	Koncernen 31 december		Moderbolaget 31 december	
	2023	2022	2023	2022
Ställda säkerheter	—	—	—	—
Totalt	—	—	—	—

Not 20 Aktiekapital, antal aktier och resultat per aktie

Aktiekapitalet som är hänförligt till moderbolagets aktieägare fördelar sig på följande sätt:

Aktiekapital
AB Electrolux aktiekapital, per 31 december 2023, består av 8 191 804 A-aktier och 274 885 589 B-aktier med ett kvotvärde på 5,46 kr per aktie. Alla aktier är fullt betalda. A-aktien har en röst och B-aktien en tiondels röst. Samtliga aktier berättigar innehavaren till samma proportion av tillgångar och vinst och ger lika rätt till utdelning.

Aktiekapital

Aktiekapital 31 december 2022	
8 192 348 A-aktier, kvotvärde 5,46 kr	45
274 885 045 B-aktier, kvotvärde 5,46 kr	1 500
Totalt	1 545
Aktiekapital 31 december 2023	
8 191 804 A-aktier, kvotvärde 5,46 kr	45
274 885 589 B-aktier, kvotvärde 5,46 kr	1 500
Totalt	1 545

Antal aktier

	Ägda av bolaget	Ägda av andra aktieägare	Totalt
Aktier 31 december 2022			
A-aktier	—	8 192 348	8 192 348
B-aktier	13 049 115	261 835 930	274 885 045
Totalt	13 049 115	270 028 278	283 077 393
Omvandling av A-aktier till B-aktier			
A-aktier	—	-544	-544
B-aktier	—	544	544
Aktier 31 december 2023			
A-aktier	—	8 191 804	8 191 804
B-aktier	13 049 115	261 836 474	274 885 589
Totalt	13 049 115	270 028 278	283 077 393

Övrigt tillskjutet kapital
Övrigt tillskjutet kapital avser kapital tillskjutet från ägare och inkluderar betalda överkurser i samband med emissioner.

Övriga reserver
Övriga reserver inkluderar följande poster: kassaflödessäkringar vilka avser värdeförändringar av valutasäkringskontrakt för framtida valutatransaktioner samt valutakursdifferenser vilka avser effekter av valutakursförändringar vid omräkning av nettoinvesteringar i utländska dotterbolag till svenska kronor. Beloppet redovisas netto efter avräkning för säkringskontrakt. Slutligen innehåller övriga reserver skatt relaterad till ovanstående poster.

Balanserade vinstmedel
Balanserade vinstmedel, inklusive periodens resultat, inkluderar resultatet för moderbolaget och dess del av resultaten i dotterbolag och intressebolag. Balanserade vinstmedel inkluderar även omräkning av pensioner och liknande förpliktelser, reversering av kostnad för aktiebaserade betalningar som redovisats i resultaträkningen, resultat från försäljning av egna aktier samt belopp för aktieutdelning.

Resultat per aktie

	2023	2022
Periodens resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget	-5 227	-1 320
Resultat per aktie, kr		
Före utspädning	-19,36	-4,81
Efter utspädning	-19,36	-4,81
Genomsnittligt antal aktier, miljoner		
Före utspädning	270,0	274,7
Efter utspädning	272,7	278,0

Resultat per aktie före utspädning är beräknat genom att dividera periodens resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget med genomsnittligt antal aktier. Genomsnittligt antal aktier är vägt antal utestående aktier under året efter återköp av egna aktier. Resultat per aktie efter utspädning är beräknat genom att justera genomsnittligt antal aktier med uppskattat antal aktier från aktieprogrammen. Aktieprogram inkluderas i beräkningen av utspädningen från och med starten av varje program. Utspädningen i koncernen är en konsekvens av Electrolux långsiktiga incitamentsprogram.

Genomsnittligt antal aktier uppgick under året till 270 028 278 (274 658 318) och efter utspädning till 272 651 397 (277 996 529).

20240430091174

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 21 Obeskattade reserver, moderbolaget

	31 december 2023	Bokslutsdis-positioner	31 december 2022
Ackumulerade avskrivningar utöver plan			
Varumärken och övriga immateriella tillgångar	361	-21	382
Licenser	0	0	0
Maskiner och inventarier	136	-32	168
Byggnader	0	0	0
Övrigt	68	-50	118
Totalt	565	-103	668
Koncernbidrag		-99	
Bokslutsdispositioner totalt		-202	

Not 22 Ersättningar efter avslutad anställning

Ersättningar efter avslutad anställning
Koncernen finansierar pensionsplaner i många av de länder där den har verksamheter av betydande storlek. Pensionsplanerna kan vara avgiftsbestämda eller förmånsbestämda eller en kombination av båda. Förmånsbestämda planer innebär att bolaget har en pensionsförpliktelse som grundar sig på en eller flera faktorer där utfallet i nuläget är okänt. Till exempel kan ersättningar vara beroende av slutlön, genomsnittlig lön eller ett fast belopp per år av anställning. Avgiftsbestämda pensionsplaner innebär att bolaget gör periodiska inbetalningar till separata myndigheter eller fonder och ersättningsnivån är beroende av den uppnådda avkastningen på dessa investeringar. Vissa planer kombinerar löften om att göra periodiska inbetalningar med ett löfte om garanterad minimiavkastning på investeringarna. Även denna typ av planer definieras som förmånsbestämda.

I vissa länder gör Electrolux avsättningar för obligatoriska ersättningar efter avslutad anställning. Dessa avsättningar täcker koncernens förpliktelse att betala avgångsvederlag till anställda som slutar sin anställning på grund av uppnådd pensionsålder, avskedande eller egen uppsägning.

Utöver pensionsförmåner och obligatoriska ersättningar täcker koncernen sjukvårdsförmåner för en del av sina anställda i vissa länder, huvudsakligen i USA. Kostnaden för pensioner delas upp i tre delar och består av kostnad för tjänstgöring, finansieringskostnad eller -intäkt samt effekter av omräkning. Kostnad för tjänstgöring redovisas i koncernen som rörelsekostnad och klassificeras som kostnad för sålda varor, försäljnings- eller administrationskostnad, beroende på de anställdas arbetsuppgifter. Finansieringskostnad eller intäkt redovisas inom finansiella poster och effekter av omräkning redovisas i övrigt totalresultat. Företaget använder den så kallade Projected Unit Credit Method för att fastställa nuvärdet av sina förpliktelser och kostnader.

Den nettoskuld för ersättningar efter avslutad anställning som redovisas i balansräkningen utgörs av nuvärdet av koncernens förpliktelser på balansdagen med avdrag för förvaltningstillgångarnas marknadsvärde. Beräkningar baseras på aktuariella antaganden som fastställs i anslutning till balansdagen. Förändringar i nuvärdet av skulden på grund av ändrade aktuariella antaganden samt ändrat utfall redovisas i övrigt totalresultat som omräkning. Den verkliga avkastningen minus beräknad ränteintäkt på förvaltningstillgångar redovisas även den i övrigt totalresultat som omräkning. Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder redovisas direkt i resultaträkningen.

En kortfattad beskrivning av de större ländernas pensionsplaner följer nedan.

USA
Antalet pensionsplaner i USA har reducerats under årens lopp. De förmånsbestämda planerna är stängda för framtida intjänande och nuvarande anställda omfattas av premiebestämda planer.

Storbritannien
Framtida intjäning i den förmånsbestämda planen har upphört och anställda erbjuds avgiftsbestämd pensionslösning. Fonderingsnivån bedöms vart tredje år och därefter upprättas en inbetalningsplan i överenskommelse mellan företaget och förvaltaren av pensionsfonden, om så krävs. Placeringsstrategin beslutas av förvaltaren i samråd med Electrolux. Pensionsutbetalningar sker från pensionsfonden.

Sverige
Den huvudsakliga förmånsbestämda pensionsplanen i Sverige för tjänstemän är den kollektivavtalade ITP2-planen. Planen baseras på slutlön. Pension under utbetalning indexeras efter beslut av Alectas styrelse och normalt sker indexering med inflation. Planen är delvis stängd, vilket betyder att endast nyanställda födda före 1979 kan erbjudas ITP2-planen. Electrolux har valt att trygga ålderspension avseende ITP2 i egen regi genom en pensionsstiftelse. En avgiftsbestämd pensionslösning (ITP1) erbjuds nyanställda, förutsatt att de uppfyller kriterierna för denna.

Tyskland
I Tyskland finns ett flertal förmånsbestämda pensionsplaner där ersättningen är baserad på förmånstagarens slutlön. Pensioner under utbetalning justeras för inflation vart tredje år. Samtliga planer är stängda för nya deltagare. Electrolux har satt upp ett så kallat Contractual Trust Arrangement (CTA) och de fonderade pensionsmedlen administreras av en lokal bank.

Schweiz
I Schweiz är pensionens storlek baserad på genomsnittslönen under anställningen och indexering sker efter beslut i stiftelsens styrelse dock minst i nivå med lagstadgade krav. Inbetalningar sker till stiftelsen och vid underskott enligt lokala redovisningsregler ska en plan upprättas för att återställa fonderingsnivån. Schweizisk lag föreskriver inte hur arbetsgivarens ytterligare bidrag vid ett eventuellt underskott ska beräknas och därmed föreligger normalt sett ingen lägsta fonderingsnivå. Pensionsutbetalningar sker från stiftelsens tillgångar.

Övriga länder
Det finns ett antal mindre pensionsplaner i övriga länder, varav de större finns i Frankrike, Italien och Kanada. Planerna i Frankrike och Italien är till största delen ofonderade. I Kanada förekommer en kombination av fonderat och ofonderat. Pensionens storlek i dessa länder baseras på förmånstagarens slutlön och/eller genomsnittslön under anställningen. Vissa planer är öppna för nya deltagare.

Belopp i Mkr om ej annat anges

Förklaring av belopp i rapporterna avseende förmånsbestämda planer.

Information per land 31 december 2023

	USA	USA Sjukvårdsförmån	Storbritannien	Sverige	Tyskland	Schweiz	Övriga	Totalt
Redovisat i balansräkningen								
Nuvärde av fonderade och ofonderade förpliktelser	446	1 507	5 713	2 646	3 478	2 781	735	17 306
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde (efter avdrag för tillgångstak)	-302	-1 905	-5 924	-2 544	-2 422	-3 377	-163	-16 636
Totalt (överskott)/underskott	**144**	**-398**	**-211**	**103**	**1 057**	**-596**	**572**	**670**
Varav redovisad som:								
Tillgångar i pensionsplaner	—	-398	-211	—	—	-596	—	-1 205
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	144	—	—	103	1 057	—	572	1 876
Total fonderingsnivå för samtliga planer, %	68	126	104	96	70	121	22	96
Genomsnittlig löptid för förpliktelsen, år	11,4	7,7	11,4	19,1	11,6	11,2	—	12,2
Redovisat i periodens totalresultat								
Kostnad för tjänstgöring	—	—	—	95	17	36	2	151
Räntekostnad, netto	16	1	-31	2	37	-1	14	37
Omvärdering (vinst)/förlust	-309	—	512	285	-242	-575	26	-304
Total kostnad (vinst) för förmånsbestämda planer	**-293**	**1**	**481**	**381**	**-188**	**-540**	**41**	**-117**
Kostnad för avgiftsbestämda planer								798
Redovisat i kassaflödesanalysen								
Inbetalningar av arbetsgivaren	—	23	—	—	—	78	2	103
Gottgörelse	-1 037	—	—	-5	-182	—	—	-1 224
Utbetalda förmåner av arbetsgivaren	7	153	327	—	—	190	14	691
Huvudsakliga antaganden för värderingen av förpliktelsen								
Livslängd, år[1]								
Män	20,6	20,6	21,6	21,2	20,7	21,8	—	21,3
Kvinnor	22,6	22,6	24,2	23,4	24,1	23,5	—	23,8
Inflation, %[2]	—	—	3,25	2,00	2,20	1,50	—	2,43
Diskonteringsränta, %	5,00	5,00	4,50	3,20	3,20	1,30	—	3,53

Information per land 31 december 2022

	USA	USA Sjukvårdsförmån	Storbritannien	Sverige	Tyskland	Schweiz	Övriga	Totalt
Redovisat i balansräkningen								
Nuvärde av fonderade och ofonderade förpliktelser	313	1 589	5 693	2 334	3 623	2 517	154	16 223
Förvaltningstillgångarnas verkliga värde (efter avdrag för tillgångstak)	-1 446	-1 573	-6 370	-2 302	-2 374	-2 522	119	-16 468
Totalt (överskott)/underskott	**-1 133**	**16**	**-677**	**31**	**1 249**	**-5**	**273**	**-245**
Varav redovisad som:								
Tillgångar i pensionsplaner	-1 446	—	-676	—	—	-5	-6	-2 133
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	313	16	—	31	1 249	—	279	1 888
Total fonderingsnivå för samtliga planer, %	462	99	112	99	66	100	77	102
Genomsnittlig löptid för förpliktelsen, år	9,0	8,0	12,0	20,0	14,0	13,0	—	12,0
Redovisat i periodens totalresultat								
Kostnad för tjänstgöring	-33	—	—	124	22	15	3	131
Räntekostnad, netto	-28	0	0	6	9	0	3	-9
Omvärdering (vinst)/förlust	33	13	691	912	236	-337	66	1 614
Total kostnad (vinst) för förmånsbestämda planer	**-28**	**13**	**691**	**1 042**	**267**	**-322**	**72**	**1 736**
Kostnad för avgiftsbestämda planer								849
Redovisat i kassaflödesanalysen								
Inbetalningar av arbetsgivaren	—	22	—	—	—	70	0	92
Gottgörelse	—	—	—	-80	-507	—	—	-587
Utbetalda förmåner av arbetsgivaren	6 086	141	282	—	—	137	12	6 659
Huvudsakliga antaganden för värderingen av förpliktelsen								
Livslängd, år[1]								
Män	20,5	20,3	20,8	23,0	20,5	21,8	—	21,0
Kvinnor	22,4	22,0	23,7	24,8	24,0	23,5	—	23,4
Inflation, %[2]	—	—	3,25	2,00	2,50	1,50	—	2,54
Diskonteringsränta, %	5,20	5,20	4,40	3,50	3,10	1,80	—	3,66

[1] Uttryckt som genomsnittligt livslängdsantagande för en 65-åring i antal år.
[2] Inflation påverkande löne- och pensionsökning. För USA Medical avser siffran inflationen för hälsorelaterade kostnader.

20240430091175

Belopp i Mkr om ej annat anges

Avstämning av förändring i nuvärdet av fonderade och ofonderade förpliktelser

	2023	2022
Ingående balans 1 januari	**16 223**	**27 611**
Kostnad för tjänstgöring under innevarande år	152	164
Särskilda händelser	-1	–
Räntekostnad	612	467
Omvärdering till följd av förändrade finansiella antaganden	62	-6 902
Omvärdering till följd av förändrade demografiska antaganden	11	310
Omvärdering till följd av erfarenhetsbaserade justeringar	258	533
Inbetalningar av deltagare i pensionsplaner	41	39
Utbetalda förmåner[2]	-1 012	-6 914
Valutakursdifferenser	186	2 029
Regleringar och övrigt	775	-1 114
Utgående balans 31 december	**17 306**	**16 223**

Avstämning av förändring i verkligt värde av förvaltningstillgångar

	2023	2022
Ingående balans 1 januari	**16 468**	**26 720**
Ränteintäkt[1]	611	492
Verklig avkastning på förvaltningstillgångar exklusive ränteintäkt[1]	-232	-4 361
Inverkan av tillgångstak	1 309	-853
Nettobetalningar av arbetsgivaren	-1 162	-533
Inbetalningar av deltagare i pensionsplaner	41	39
Utbetalda förmåner[2]	-691	-6 658
Valutakursdifferenser	267	2 167
Regleringar och övrigt	25	-545
Utgående balans 31 december	**16 636**	**16 468**

[1] Verklig avkastning på förvaltningstillgångar uppgick till 379 Mkr (-3 869).
[2] Under Q4 2022 genomfördes ett utköp av en pensionsplan där pensionsförpliktelserna överfördes till en tredje part. Detta resulterade i en minskning av pensionsskulder och pensionstillgångar på ca 6 Mdr kr per 2022-12-31.

Risker

Det finns huvudsakligen tre kategorier av risker som förknippas med förmånsbestämda pensionsförpliktelser och pensionstillgångar. Den första kategorin avser risker relaterade till den faktiska pensionsutbetalningens storlek. Ökad livslängd hos förmånstagarna samt inflation som påverkar löner och pensioner är risker som påverkar den framtida utbetalningens storlek och därmed även skuldens omfattning. Den andra kategorin avser avkastning på investeringar. Pensionsmedel är investerade i olika finansiella instrument där avkastningen är exponerad för marknadsförändringar. Svag avkastning kan reducera investeringarnas storlek och leda till att pensionsmedlen inte räcker för att täcka framtida pensionsutbetalningar. Den tredje kategorin avser värdering och påverkar redovisningen av pensionsskuldernas storlek. Diskonteringsräntan som används för att beräkna nuvärdet av pensionsskulden kan variera och därmed påverka värderingen av den förmånsbestämda pensionsskulden. Diskonteringsräntan påverkar även räntekostnaden eller intäkten som redovisas bland de finansiella posterna samt även beräkningen av kostnaden för årets intjäning. Förväntade löneökningar och livslängdsantaganden baseras på lokala förhållanden i respektive land och förändringar i dessa kan leda till omräknad förpliktelse och därmed påverka redovisningen.

Känslighetsanalysen nedan redogör för effekten på den förmånsbestämda pensionsskuldens storlek vid en förändring av aktuariella antaganden. Känslighetsanalysen är inte avsedd att uttrycka Electrolux uppfattning om sannolikheten för en förändring.

Känslighetsanalys av förpliktelserna

	USA	USA Sjukvårds-förmån	Storbritannien	Sverige	Tyskland	Schweiz	Övriga	Totalt
Livslängd +1 år	8	82	265	66	200	83	5	709
Inflation +0,5%[1]	–	–	140	262	190	29	10	631
Diskonteringsränta +1%	-30	-107	-587	-446	-370	-290	-45	-1 875
Diskonteringsränta -1%	37	121	685	550	436	341	51	2 221

[1] Ändringar i inflationstakt påverkar övriga inflationskänsliga antaganden som till exempel framtida pensions- och löneökningar.

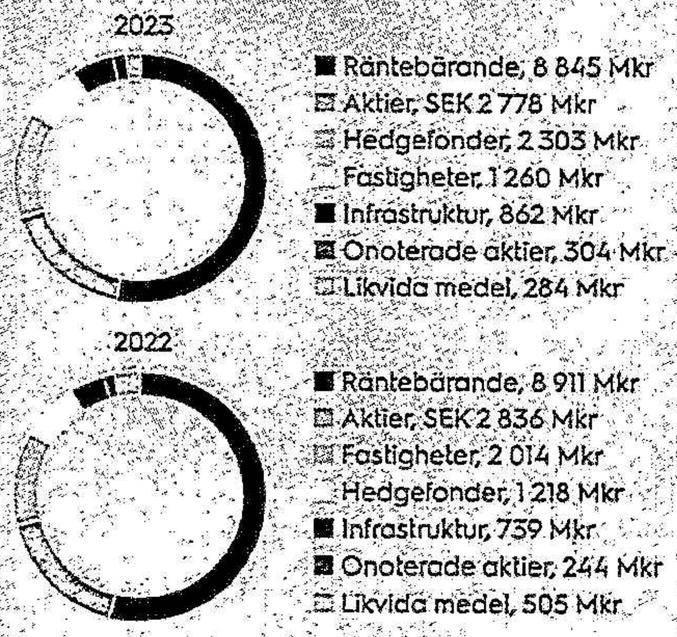
Placeringsstrategi och hantering av risk

Målsättningen för koncernens placeringsstrategi är att över tid minska koncernens totala pensionskostnad och för att uppnå detta accepteras ett visst risktagande. Placeringarna är långsiktiga och fördelningen av tillgångsslag säkerställer att investeringsportföljerna är väl diversifierade. I vissa länder har system inrättats för att vid given tidpunkt, när fonderingsnivån är god, placera mer i räntebärande papper. Detta kallas "triggerpoints scheme". Styrelsen för AB Electrolux godkänner årligen ramarna för koncernens placeringsstrategi av pensionstillgångar. Det slutliga placeringsbeslutet fattas av de lokala pensionsfondernas och stiftelsernas styrelser som rådgör med Electrolux. Risker som livslängd, diskonteringsränta och inflation bevakas kontinuerligt. För att minimera risken för koncernen övervägs kontinuerligt alternativa lösningar, så som inlösen av pensionsskuld till extern part.

Det kommande året beräknar koncernen att göra inbetalningar till stiftelserna och utbetalningar av förmåner direkt till de anställda med sammanlagt 343 Mkr (274).

Belopp i Mkr om ej annat anges

Marknadsvärde av förvaltningstillgångar per kategori



Marknadsvärde av förvaltningstillgångar utan noterade priser

	31 december	
	2023	2022
Räntebärande	1 577	1 629
Fastigheter	1 268	2 014
Infrastruktur	862	739
Aktier	304	244

Styrning

Electrolux Pension Board sammanträder 3–4 gånger per år och ser över företagets pensionsåtaganden samt förvaltningen av pensionstillgångarna. Electrolux Pension Board har dessutom följande ansvar:

- Verkställa beslut fattade av AB Electrolux styrelse i fråga om pensioner.
- Utvärdera och godkänna nya pensionsplaner, förändringar i befintliga planer samt besluta om avveckling av pensionsplaner.
- Godkänna koncernens och lokala placeringsstrategier.
- Godkänna koncernens och lokala jämförelseindex för uppföljning av förvaltningstillgångar.
- Godkänna nya styrelserepresentanter i pensionsstiftelserna.
- Godkänna finansiella och aktuariella antaganden för beräkning av förpliktelsens storlek.

Moderbolaget

I enlighet med svenska redovisningsprinciper som tillämpas i moderbolaget är beräkningarna för förmånsbaserade skulder baserade på officiellt tillhandahållna förutsättningar, vilka skiljer sig från de förutsättningar som använts i enlighet med IFRS. Förmånerna säkras genom inbetalning till en separat pensionsstiftelse eller redovisas som en skuld i balansräkningen. Redovisningsprinciperna som tillämpas i moderbolagets resultat- och balansräkning skiljer sig från IFRS främst avseende:

- Beräkningen av pensionsskulden enligt svenska redovisningsprinciper tar inte hänsyn till framtida löneökningar.
- Diskonteringsräntan för den svenska skuldberäkningen bestäms av PRI och var för 2023 3,0% (3,0) och är densamma för alla svenska företag.
- Förändringar i diskonteringsräntan eller övriga aktuariella antaganden redovisas direkt i resultat- och balansräkningen.
- Underskott måste antingen återställas genom inbetalningar eller redovisas som skuld i balansräkningen.
- Överskott kan inte redovisas som tillgång men kan i vissa fall gottgöra företaget för att minska pensionskostnaderna.

Förändring av kapitalvärdet av förmånsbestämda pensionsförpliktelser för fonderade och ofonderade förpliktelser

	Fonderat	Ofonderat	Totalt
Ingående balans 1 januari 2022	**969**	**424**	**1 393**
Kostnader för tjänstgöring innevarande år	331	33	364
Räntekostnader	34	13	47
Utbetalda förmåner	–5	–36	–41
Utgående balans 31 december 2022	**1 329**	**434**	**1 763**
Kostnader för tjänstgöring innevarande år	206	71	277
Räntekostnader	43	14	57
Utbetalda förmåner	–9	–39	–48
Utgående balans 31 december 2023	**1 569**	**480**	**2 049**

Förändring av verkligt värde på förvaltningstillgångarna

	Fonderat
Ingående balans 1 januari 2022	**2 464**
Verklig avkastning på förvaltningstillgångarna	–106
Inbetalningar och gottgörelse till/från stiftelsen	–80
Utgående balans 31 december 2022	**2 278**
Verklig avkastning på förvaltningstillgångarna	185
Inbetalningar och gottgörelse till/från stiftelsen	–5
Utgående balans 31 december 2023	**2 458**

Redovisning i balansräkningen

	31 december	
	2023	2022
Kapitalvärde av pensionsförpliktelser	–2 049	–1 763
Verkligt värde av förvaltningstillgångar	2 458	2 278
Överskott/underskott	**409**	**515**
Begränsning av tillgångsvärdet i enlighet med svenska redovisningsprinciper	–889	–949
Nettoavsättning för pensionsförpliktelser	**–480**	**–434**
varav redovisat som avsättning för pensioner	–480	–434

Redovisning i resultaträkningen

	2023	2022
Kostnad för tjänstgöring innevarande år	277	364
Räntekostnad	57	47
Kostnad för förmånsbestämda pensionsplaner	**334**	**411**
Försäkringspremier	153	193
Kostnad för avgiftsbestämda pensionsplaner	**153**	**193**
Särskild löneskatt/avkastningsskatt	57	40
Försäkringskostnad FPG	3	2
Pensionskostnad, totalt	**547**	**646**
Gottgörelse från stiftelsen	–5	–80
Redovisad pensionskostnad	**542**	**566**

Den svenska pensionsstiftelsen

Sedan 1998 har pensionsskulderna för koncernens moderbolag och svenska dotterbolag avseende PRI-pension tryggats genom en pensionsstiftelse. Marknadsvärdet på stiftelsens tillgångar uppgick per den 31 december 2023 till 2 458 Mkr (2 278) och pensionsåtaganden till 1 569 Mkr (1 329). I de svenska bolagen redovisades per den 31 december 2023 sammanlagt 0 Mkr (0) som skuld till pensionsstiftelsen. Inbetalningar till stiftelsen uppgick under 2023 till 0 Mkr (0). Gottgörelse från stiftelsen under 2023 uppgick till 5 Mkr (80).

20240430091176

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 23 Övriga avsättningar

	Koncernen					Moderbolaget			
	Omstrukturering	Garantiåtaganden	Ersättningar	Övriga	Totalt	Omstrukturering	Garantiåtaganden	Övriga	Totalt
Ingående balans 1 januari 2022	1 240	2 427	1 118	2 584	7 368	365	610	97	1 072
Förvärv av verksamheter	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Gjorda avsättningar	1 543	271	424	994	3 231	805	—	8	813
Ianspråktagna avsättningar	-520	-307	-293	-1 130	-2 250	-146	-180	-11	-337
Återförda outnyttjade belopp	-176	-156	—	-125	-457	-113	—	-15	-128
Omklassificeringar	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Valutakursdifferenser	136	181	144	340	801	38	30	4	72
Utgående balans 31 december 2022	2 222	2 416	1 391	2 664	8 693	949	460	83	1 492
varav kortfristiga avsättningar	1 660	1 272	346	759	4 037	778	111	8	897
varav långfristiga avsättningar	562	1 144	1 045	1 905	4 657	171	349	75	595
Ingående balans 1 januari 2023	2 222	2 416	1 391	2 664	8 693	949	460	83	1 492
Förvärv av verksamheter	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Gjorda avsättningar	3 117	164	436	1 929	5 646	1 935	—	644	2 579
Ianspråktagna avsättningar	-1 253	-186	-490	-1 011	-2 940	-656	-95	-60	-811
Återförda outnyttjade belopp	-301	-44	—	-56	-401	-79	—	—	-79
Omklassificeringar	—	—	—	-3	-3	—	—	—	—
Valutakursdifferenser	-75	-73	-40	-78	-266	-37	2	2	-33
Utgående balans 31 december 2023	3 712	2 278	1 296	3 443	10 729	2 112	367	669	3 148
varav kortfristiga avsättningar	3 024	1 194	334	1 392	5 944	1 748	97	26	1 871
varav långfristiga avsättningar	688	1 084	962	2 051	4 785	364	270	643	1 277

Avsättningar redovisas när koncernen har ett åtagande som en följd av en inträffad händelse och det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet samt att en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Det belopp som redovisas som avsättning är det belopp som enligt bästa bedömning beräknas utgå för att reglera åtagandet per balansdagen. I det fall pengars tidsvärde är av betydelse har beloppet redovisats till nuvärdet av beräknade utgifter.

Garantireserver redovisas vid tidpunkten för försäljningen av de produkter som garantin avser och beräknas på historik för motsvarande produkter. Avsättningar för garantier baseras på koncernens åtagande att bära kostnaderna för att reparera felaktiga produkter. Garantier lämnas vanligen för ett till två år efter försäljningen.

Omstruktureringsreserver redovisas när koncernen både har beslutat om en detaljerad omstruktureringsplan och genomförandet påbörjats eller huvuddragen har tillkännagivits berörda parter. Avsättningar för omstrukturering omfattar de kostnader som beräknas uppstå under de kommande åren som en följd av koncernens beslut att stänga vissa fabriker, rationalisera produktionen samt minska personal, både i enheter som nyligen förvärvats och i enheter som ingår i koncernen sedan tidigare. Beloppen har beräknats utifrån företagsledningens bästa uppskattningar och justeras när ändringar av dessa uppskattningar sker. Huvuddelen av omstruktureringsavsättningarna per 31 december 2023 förväntas utnyttjas under 2024 och 2025.

Avsättningar för ersättningar avser koncernens försäkringsbolag och består dels av avsättningar för ej intjänade premier och kvarvarande risker, dels av avsättningar för oreglerade skador inklusive avsättning för inträffade men ännu inte inrapporterade skador (IBNR) kopplade till de olika försäkringsklasser som ingår i koncernens försäkringsbolag. Övriga avsättningar omfattar huvudsakligen avsättningar för miljöåtaganden, ersättningskrav relaterade till asbestexponering samt andra åtaganden. Tidpunkten för kassaflöden relaterade till avsättningarna för ersättningskrav och övriga avsättningar är osäker.

Belopp i Mkr om ej annat anges.

Not 24 Övriga skulder

	Koncernen 31 december		Moderbolaget 31 december	
	2023	2022	2023	2022
Semesterlöneskuld	1 259	1 107	329	314
Övriga upplupna personalkostnader	1 182	1 183	149	156
Upplupna räntekostnader	285	254	279	249
Avtalsskulder[1]	7 215	7 516	316	275
Övriga upplupna kostnader	2 982	3 607	357	371
Uppskjutet statligt stöd	17	484	–	–
Övriga förutbetalda intäkter	95	179	0	2
Mervärdesskatt	1 047	1 017	–	–
Övriga personalrelaterade skulder	956	854	–	–
Övriga skulder	951	1 342	–	–
Totalt	15 989	17 543	1 430	1 367

[1] Specifikation över förändringen i avtalsskulder visas i not 4.

I posten Övriga upplupna kostnader ingår bland annat upplupna kostnader för avgifter, annonsering och sales promotion. I Övriga skulder ingår bland annat kreditsaldon för kunder.

Not 25 Eventualtillgångar och -förpliktelser

	Koncernen 31 december		Moderbolaget 31 december	
	2023	2022	2023	2022
Borgens- och övriga eventualförpliktelser				
till förmån för dotterbolag	–	–	–	–
till förmån för externa motparter	1 525	1 491	1 120	1 097
Totalt	1 525	1 491	1 120	1 097

Borgens- och övriga ansvarsförbindelser till förmån för externa motparter består till stor del av pensionsåtaganden.

Utöver ovan angivna ansvarsförbindelser förekommer som ett led i koncernens normala affärsverksamhet garantier för fullgörande av olika kontraktsenliga åtaganden. Ingen indikation fanns vid årsskiftet att lämnade kontraktsgarantier kommer att medföra någon utbetalning.

Rättsliga processer

Koncernen är involverad i pågående rättsprocesser i USA avseende asbest. Nästan alla mål hänför sig till externt inköpta komponenter som använts i industriella produkter tillverkade före tidigt 1970-tal i verksamheter som inte längre ägs av Electrolux. Målen involverar käranden som framställt likartade krav mot ett flertal andra bolag som inte ingår i Electrolux Group.

Per den 31 december 2023 uppgick antalet pågående mål till 3 625 (3 365) med totalt cirka 3 630 (cirka 3 371) käranden. Under 2023 tillkom 1 161 nya mål med cirka 1 161 käranden och 901 mål med cirka 902 käranden avfördes.

Det avtal som koncernen år 2007 träffade med vissa försäkringsbolag är fortfarande i kraft. Enligt avtalet ska försäkringsbolagen ersätta koncernen för en del av kostnaderna för vissa asbestrelaterade stämningar. Avtalet kan sägas upp med en uppsägningstid om 60 dagar. I en sådan situation skulle parterna återgå till de rättigheter och skyldigheter de har under berörda försäkringar.

Ytterligare stämningar mot Electrolux Group förväntas. Det är inte möjligt att förutsäga antalet framtida mål. Utgången av asbestkrav är svår att förutse och AB Electrolux kan inte lämna någon försäkran om att utgången av denna typ av krav inte kan komma att ha en väsentligt negativ inverkan på verksamheten eller framtida resultat.

I oktober 2013 blev Electrolux Group föremål för en utredning av den franska konkurrensmyndigheten gällande eventuell överträdelse av konkurrensbestämmelser. Myndigheten har därefter beslutat att bedriva två separata utredningar, den ena utredningen avslutades i december 2018. I februari 2023 utfärdade myndigheten "Statement of Objections" avseende den andra utredningen och Electrolux i Frankrike påstås ha brutit mot konkurrensbestämmelserna genom att ha tillämpat prisstyrning inom branschen för hushållsapparater mellan 2009 och 2014 och att ha utbytt kommersiellt känslig information relaterad till små hushållsapparater med andra parter mellan 2009 och 2014. Under andra kvartalet 2023 har en förlikning ingåtts med myndigheten och Electrolux Group har därför i enlighet med redovisningsregler gjort en avsättning om 643 Mkr. En mindre del av avsättningen avser förlikning i ett annat legalt ärende i Europa. Det slutliga beloppet kommer att beslutas när processen avslutas.

Under fjärde kvartalet 2023 utfärdade Brasiliens Högsta förvaltningsdomstol en dom avseende en särskild statlig mervärdeskatt för beskattningsåret 2022. Det kan inte uteslutas att konsekvenserna av denna dom kan få en väsentlig inverkan på Electrolux Groups finansiella resultat. Eftersom den skriftliga domen ännu inte utfärdats är det dock i detta skede inte möjligt att utvärdera omfattningen av denna dom för koncernens dotterbolag i Brasilien. Någon reserv avseende detta ärende har inte redovisats.

Under 2019 beslutade en italiensk miljömyndighet om vissa saneringsåtgärder med anledning av miljöföroreningar kopplade till en fabriksfastighet i Aviano (Italien), en fastighet som Electrolux dotterbolag INFA s.p.a ("INFA") avyttrade under 2001 till den nuvarande verksamhetsutövaren på denna fastighet, Sarinox s.p.a ("Sarinox"). Efter genomförda domstolsprocesser fastställdes beslutet slutligt mot Sarinox under fjärde kvartalet 2021. Enligt beslutet ska Sarinox bland annat delta i projekt för att förbättra grundvattenförhållandena i Friuliregionen i Italien (varvid åtgärder för en kostnad om 42 miljoner euro omnämns i beslutet) och vidta vissa ytterligare åtgärder i form av sanering av 42 miljoner kubikmeter kontaminerat grundvatten i regionen. Även om INFA inte är skyldigt att fullgöra förpliktelserna som framgår av den italienska miljömyndighetens beslut, är det möjligt att situationen kan komma att utvecklas och resultera i ett ansvar för INFA i egenskap av tidigare ägare och verksamhetsutövare eller säljare av fastigheten. Det är dock inte möjligt att i detta skede utvärdera omfattningen av ett sådant potentiellt ansvar. Någon reserv avseende detta ärende har inte redovisats.

Not 26 Förvärvade och avyttrade verksamheter

Förvärv

Inga bolag har förvärvats under 2023 och 2022.

Avyttrad verksamhet

Electrolux beslutade att lämna Ryssland och avyttrade verksamheten till den lokala ledningen genom en försäljning av det ryska dotterbolaget den 9 september 2022.

En realisationsförlust på 350 Mkr redovisades som en engångspost som påverkade rörelseresultatet för affärsområde Europa under tredje kvartalet 2022.

Avyttring av ryska verksamheten

Avyttrad verksamhet	2023	2022
Anläggningstillgångar	–	12
Övriga anläggningstillgångar	–	26
Omsättningstillgångar	–	39
Kassa och bank	–	546
Långfristiga skulder	–	-12
Kortfristiga skulder	–	-20
Valutakurseffekter	–	-53
Övrigt	–	-10
Realisationsförlust	–	-350
Försäljningslikvid	–	179
Avyttrad kassa och bank	–	-546
Kassaflöde, avyttrad verksamhet	–	-367

20240430091777

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 27 Anställda och ersättningar

Anställda och ersättningar

Genomsnittligt antal anställda under 2023 uppgick till 45 452 (50 769) personer. Av dessa var 27 901 (31 350) män och 17 551 (19 419) kvinnor.

En detaljerad specifikation över antalet anställda per land har sänts till Bolagsverket och kan beställas från AB Electrolux Investor Relations. Den finns även tillgänglig på koncernens webbsida www.electroluxgroup.com.

Genomsnittligt antal anställda per geografiskt område

	Koncernen 2023	2022
Europa	17 878	19 574
Nordamerika	6 830	8 215
Latinamerika	12 514	14 339
Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	8 230	8 641
Totalt	**45 452**	**50 769**

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2023			2022		
	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Totalt	Löner och ersättningar	Sociala kostnader	Totalt
Moderbolaget	1 449	726	2 175	1 538	832	2 370
varav pensionskostnader[1]	—	271	271	—	349	349
Dotterbolag	18 655	3 470	22 125	18 106	3 342	21 448
varav pensionskostnader	—	678	678	—	624	624
Totalt	**20 104**	**4 196**	**24 300**	**19 644**	**4 174**	**23 818**
varav pensionskostnader	—	949	949	—	973	973

[1] Inkluderar kostnader enligt lokala redovisningsregler med 25 Mkr (11) avseende tidigare verkställande direktörer.

Löner och andra ersättningar till styrelse, ledande befattningshavare och övriga anställda

	2023			2022		
	Styrelseledamöter och ledande befattningshavare[1]	Övriga anställda	Totalt	Styrelseledamöter och ledande befattningshavare[1]	Övriga anställda	Totalt
Moderbolaget	73	1 376	1 449	71	1 467	1 538
Övriga	472	18 183	18 655	467	17 639	18 106
Totalt	**545**	**19 559**	**20 104**	**538**	**19 106**	**19 644**

[1] Enligt Årsredovisningslagens definition av ledande befattningshavare.

Av styrelsemedlemmar i koncernen var 69 (79) män och 24 (25) kvinnor, varav 4 (4) män och 3 (3) kvinnor i moderbolaget. Enligt Årsredovisningslagens definition av ledande befattningshavare i koncernen uppgick de till 172 (187) män och 79 (70) kvinnor, varav 5 (5) män och 3 (2) kvinnor i moderbolaget. Koncernens totala pensionskostnader för styrelsemedlemmar och ledande befattningshavare uppgick till 31 Mkr (38).

Belopp i Mkr om ej annat anges

Ersättning till styrelsen

Tkr	2023 Ordinarie ersättning	2023 Ersättning för utskottsarbete	2023 Ersättning totalt	2022 Ordinarie ersättning	2022 Ersättning för utskottsarbete	2022 Ersättning totalt
Staffan Bohman, ordförande	2 456	318	2 774	2 371	233	2 604
Petra Hedengran	715	372	1 087	691	274	965
Henrik Henriksson	715	–	715	691	–	691
Ulla Litzén	715	322	1 037	691	270	961
Karin Overbeck	715	124	839	691	90	781
Fredrik Persson	715	209	924	691	188	879
David Porter	715	–	715	691	–	691
Jonas Samuelson, VD	–	–	–	–	–	–
Mina Billing (t o m 5:e maj 2022)	–	–	–	–	–	–
Viveca Brinkenfeldt Lever	–	–	–	–	–	–
Peter Ferm	–	–	–	–	–	–
Wilson Quispe (fr o m 9:e maj 2022)	–	–	–	–	–	–
Total ersättning	6 746	1 345	8 091	6 517	1 055	7 572

Ersättning till styrelsen
Årsstämman fattar beslut om den totala ersättningen till styrelsen för en period av ett år fram till nästa årsstämma. Ersättningen fördelas mellan ordförande, övriga styrelseledamöter samt ersättning för utskottsarbete. Styrelsen beslutar om fördelningen av arvodet för utskottsarbete mellan utskottsmedlemmarna. Arvodet utbetalas i förskott varje kvartal. Därmed avser utbetalt arvode för 2023 en fjärdedel av beslutat arvode vid årsstämman 2022 och tre fjärdedelar av beslutat arvode vid årsstämman 2023. Totalt kontant utbetalda ersättningar under 2023 uppgick till 8,1 Mkr, varav 6,7 Mkr avsåg ordinarie ersättning och 1,3 Mkr ersättning för utskottsarbete.

Riktlinjer för ersättning till koncernledningen
Årsstämman 2020 godkände de föreslagna riktlinjerna för ersättning till koncernledningen. Riktlinjerna gäller till och med årsstämman 2024 och beskrivs nedan. De detaljerade riktlinjerna återfinns på sidorna 43–44 i årsredovisningen.

Electrolux Group har en tydlig strategi för att uppnå lönsam tillväxt och skapa aktieägarvärde. En framgångsrik implementering av koncernens affärsstrategi och tillvaratagandet av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att koncernen kan rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare. För detta krävs att Electrolux Group kan erbjuda konkurrenskraftig ersättning i förhållande till det som gäller i respektive koncernledningsmedlems anställningsland eller region. Dessa riktlinjer möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjudas en konkurrenskraftig totalersättning. Den totala ersättningen för koncernledningen ska vara marknadsmässig och kan bestå av följande komponenter: fast ersättning, rörlig ersättning, pensionsförmåner och andra förmåner. Enligt principen "belöning efter prestation" ska den rörliga ersättningen utgöra en betydande del av den totala ersättningen för koncernledningen. Rörlig ersättning ska mätas mot förutbestämda mål samt ha en maximinivå över vilken ingen ersättning utfaller. Rörlig ersättning ska huvudsakligen relatera till finansiella prestationsmål men kan också mätas mot icke-finansiella mål för att därigenom uppnå fokus på aktiviteter i enlighet med koncernens affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Målen ska vara specifika, tydliga, mätbara och tidsbundna och ska fastställas av styrelsen.

Sedan 2004 har Electrolux Group prestationsbaserade, långsiktiga aktieprogram för ledande befattningshavare och nyckelpersoner. Styrelsen har under en lång tid verkat för att stärka sambandet mellan den högsta ledningens intressen och aktieägarnas intressen. Verkställande direktörens och övriga koncernledningsmedlemmars innehav av Electrolux aktier är en viktig del för att stärka detta samband.

Således rekommenderas VD att bygga upp ett innehav av B-aktier motsvarande en årslön och för övriga koncernledningsmedlemmar ett innehav av B-aktier motsvarande en halv årslön.

Ersättning till och anställningsvillkor för verkställande direktören 2023
Den sammanlagda ersättningen till verkställande direktören utgörs av fast lön, rörlig lön baserat på årliga mål, långsiktiga aktierelaterade program samt pensions- och försäkringsförmåner.

För VD sattes årlig grundlön 2023 till 13,3 Mkr.

Den rörliga lönen baseras på årliga finansiella och icke-finansiella mål för koncernen. För varje år sätts mål med ett spann från miniminivå till maxnivå. Om utfallet understiger miniminivån för ett år utgår ingen rörlig lön. Om utfallet överstiger maxnivån är den rörliga lönen maximalt 100% av den årliga grundlönen. Om utfallet är mellan miniminivå och maxnivå beräknas betalningen linjärt i intervallet.

VD omfattas av koncernens långsiktiga prestationsbaserade aktieprogram. För mer information om programmen, se nedan.

Uppsägningstiden från bolagets sida är 12 månader och från VDs sida 6 månader. VD är berättigad till 12 månaders avgångsvederlag baserat på fast lön vid uppsägning med avdrag för andra inkomster under den 12 månadsperiod som avgångsvederlaget utbetalas. Avgångsvederlag är tillämpligt om anställningen avslutas av bolaget. Det är även tillämpligt om anställningen avslutas av VD vid allvarligt avtalsbrott från bolagets sida eller om det har skett en större ändring i ägarstrukturen kombinerat med ändringar i ledningen och individuellt ansvar.

Pensionsvillkor för verkställande direktören
VD omfattas av den kollektivavtalade ITP-planen, planens alternativregel, och Electrolux Pensionsplan för Verkställande Direktör. Electrolux Pensionsplan för Verkställande Direktör är en avgiftsbestämd plan. Avgiften för VD uppgår till 35% av den fasta lönen och inkluderar även avgifter för ITP-planens förmåner, alternativ ITP och eventuell kompletterande sjuk- och efterlevandepension.

VD har utöver det en kompletterande sjukpensionsförmån som utfaller om maximalt 1,2 Mkr per år vid långvarig sjukdom. Pensionsåldern för VD är 65 år.

Det sammanlagda kapitalvärdet för 2023 av pensionsåtaganden för nuvarande VD, tidigare verkställande direktörer och deras efterlevande uppgår till 207 Mkr (185), varav 52 Mkr (44) avser nuvarande VD.

Ersättningar till och anställningsvillkor för övriga medlemmar i koncernledningen 2023
Den sammanlagda ersättningen till övriga medlemmar i koncernledningen består, i likhet med ersättningen till VD, av fast lön, rörlig lön baserad på årliga mål, långsiktiga aktiebaserade program och andra förmåner såsom pensions- och försäkringsförmåner.

Grundlönen revideras årligen per den 1 januari. Den genomsnittliga löneökningen för övriga medlemmar i koncernledningen 2023 var 2,8% (7,9).

20240430091178

Rörlig lön under 2023 baserades på finansiella- och icke-finansiella mål på affärsområdes- och koncernnivå. Rörlig lön för affärsområdeschefer och chefen för Group Operations varierar mellan minimum som är 0% och ett maximum på 100% av den årliga grundlönen. För koncernledningsmedlemmar i USA är maximum upp till 150% av den årliga grundlönen.

Medlemmar i koncernledningen som är stabschefer i koncernen har en rörlig lön som varierar mellan minimum som är 0% och ett maximum uppgående till 80% av grundlönen.

Koncernledningens medlemmar omfattas av koncernens långsiktiga prestationsbaserade aktieprogram. För mer information om programmen, se nedan.

Uppsägningstiden för medlemmar i koncernledningen anställda i Sverige är 12 månader från arbetsgivarens sida och 6 månader från individens sida. Några medlemmar i koncernledningen är berättigade till 12 månaders avgångsvederlag baserat på fast lön vid uppsägning, med avdrag för andra inkomster under den 12 månadsperiod som avgångsvederlaget utbetalas. Avgångsvederlag är tillämpligt om anställningen avslutas av arbetsgivaren. Det är även tillämpligt om anställningen avslutas av den anställda vid allvarligt avtalsbrott från arbetsgivarens sida eller om det har skett en större förändring i ägarstrukturen kombinerat med förändringar i ledningen och i individuellt ansvar.

För medlemmar i koncernledningen som är anställda utanför Sverige kan olika villkor och förmåner, såsom bil, förekomma beroende på landet ifråga.

Pensionsvillkor för övriga medlemmar i koncernledningen
Medlemmar i koncernledningen anställda i Sverige perioden 2012 och därefter omfattas av en pensionsplan där företagets totala avgifter motsvarar 35% av den årliga grundlönen. För nya medlemmar som ingår i koncernledningen från och med 2023 motsvarar avgifterna totalt 30 % av den årliga grundlönen. Pensionsåldern är 65 år. En medlem anställd före 2012 omfattas av ITP-planens riskförmåner samt en tilläggsplan. Avgiften till tilläggsplanen uppgår till 35% av den årliga grundlönen. Intjänad pension uppräknas årligen med en realränta om 3,5%. Pensioneringstidpunkten (60 år) har ändrats och intjänande av pensionsförmån fortlöper under anställningstiden efter 60 års ålder.

För medlemmar i koncernledningen som är anställda i utlandet gäller olika pensionsvillkor beroende på anställningsland.

Aktiebaserade ersättningar
AB Electrolux har flera långsiktiga incitamentsprogram som erbjudits ledande befattningshavare. Målsättningen är att kunna erbjuda förmåner i form av långsiktiga incitament kopplade till bolagets aktiekursen för att attrahera, motivera och behålla ledande befattningshavare. Programmen är utformade så att deltagarnas incitament överensstämmer med aktieägarnas intressen.

AB Electrolux klassificerar aktiebaserade ersättningsprogram som transaktioner reglerade med eget kapital instrument, och instrumentens verkliga värde vid tilldelningstidpunkten redovisas över intjänandeperioden på 3,0 år. Vid varje bokslut revideras det förväntade antalet tilldelade aktier. Resultateffekten av en eventuell förändring av tidigare estimat påverkar då resultaträkningen med en motsvarande justering av eget kapital.

Utöver detta gör koncernen avsättningar för beräknade sociala kostnader för de aktiebaserade ersättningsprogrammen. Dessa kostnader redovisas i resultaträkningen över intjänandeperioden. Avsättningarna omvärderas regelbundet baserat på instrumentens verkliga värde per varje balansdag.

Långsiktiga incitamentsprogram 2021, 2022 och 2023
Bolagsstämman godkände i mars 2023 ett långsiktigt incitamentsprogram för 2023. Aktieprogrammet är i linje med koncernens principer om ersättning efter prestation och utgör en integrerad del av det totala ersättningspaketet för koncernledningen och andra ledande befattningshavare. Programmen är till nytta för AB Electrolux aktieägare då de bidrar till att underlätta rekrytering, behålla kompetenta medarbetare samt förenar ledningens intressen med aktieägarnas eftersom programmen främjar aktieägande bland deltagarna samt att de har ett fokus på Electrolux Group långsiktiga strategi. AB Electrolux bolagsstämma godkände även program för 2021 och 2022.

Tilldelningen av aktier enligt 2021 års program bestäms utifrån deltagarens befattning samt utfallet av tre mål; (1) vinst per aktie, (2) avkastning på nettotillgångar och (3) CO_2-minskning. Utfallet av (1) och (2) kommer att beslutas av styrelsen efter utgången av den ettåriga mätperioden och (3) efter utgången av den treåriga mätperioden. Tilldelningen av aktier enligt 2022 och 2023 års program bestäms utifrån deltagarens befattning samt utfallet av två mål; (1) ackumulerat resultat av vinst per aktie och (2) CO_2-minskning. Utfallet av (1) och (2) kommer att beslutas av styrelsen efter utgången av den treåriga mätperioden.

För 2021, 2022 och 2023 års program är tilldelningen linjär från miniminivån till maxnivån. Nås inte miniminivån sker ingen tilldelning. Nås maxnivån tilldelas 100% av antalet aktier. Hamnar utfallet mellan minimi- och max-nivåerna sker en proportionerlig tilldelning. För Verkställande direktören och övriga medlemmar i koncernledningen i 2022 och 2023 års program ska tilldelade aktier multipliceras med 0,75-1,25 beroende på utfallet av ett relativt totalavkastningsmål. Tilldelningen sker vederlagsfritt efter tre år.

Om en programdeltagares anställning upphör under programmens treåriga intjänandeperiod kommer programdeltagaren att exkluderas från programmet och inte få några aktier eller andra förmåner inom ramen för programmet. Under vissa omständigheter, exempelvis vid deltagares bortgång, frånvaro på grund av sjukdom, pensionering eller försäljning av den anställdes enhet, kan deltagaren ha rätt till en reducerad allokering av aktier inom ramen för programmet.

2021 och 2022 års program omfattar 282 respektive 817 ledande befattningshavare och nyckelpersoner medan 2023 program omfattar 846 deltagare i nästan 30 länder. Deltagarna i 2021 års program delas in i sex grupper: Verkställande direktören, övriga medlemmar i koncernledningen samt fyra grupper av övriga ledande befattningshavare och nyckelpersoner. Deltagarna i 2022 och 2023 års program delas in i sju grupper: Verkställande direktören, övriga medlemmar i koncernledningen samt fem grupper av övriga ledande befattningshavare och nyckelpersoner. Programmen avser B-aktier.

Utfallet av de fastställda prestationsmålen avseende ackumulerat resultat per aktie och CO_2 minskning i 2022 och 2023 års incitamentsprogram fastställs efter den treåriga mätperioden löpt ut.

För 2023 medförde de långsiktiga incitamentsprogrammen en kostnad i resultaträkningen på 84 Mkr (inklusive en kostnad på 3 Mkr för sociala avgifter), jämfört med en kostnad på 179 Mkr för år 2022 (inklusive en kostnad på 19 Mkr för sociala avgifter). Den totala reserven för sociala kostnader i balansräkningen uppgår till 29 Mkr (67).

Återköpta aktier till långsiktiga incitamentsprogram
Årsstämman 2022 beslutade att bolaget skall äga rätt att sälja B-aktier i bolaget i syfte att täcka kostnaderna, inklusive sociala avgifter, som kan uppkomma till följd av 2022 års aktieprogram. Bolaget har inte nyttjat denna rätt.

Tilldelning inom 2020 års aktieprogram
Resultatet för 2020 års aktieprogram nådde 98,8% av maximinivån och prestationsbaserade aktier tilldelades deltagarna i enlighet med villkoren för 2020 års aktieprogram under 2023.

Ersättning till koncernledningen

	2023						2022					
Tkr	Fast lön[1]	Rörlig lön[2]	Långsiktiga aktieprogram[3]	Andra ersättningar[4]	Total pensionskostnad	Sociala kostnader	Fast lön[1]	Rörlig lön[2]	Långsiktiga aktieprogram[3]	Andra ersättningar[4]	Total pensionskostnad	Sociala kostnader
Verkställande direktör	13 757	2 484	5 554	8	4 664	4 736	13 310	1 300	9 359	9	4 550	8 080
Övriga medlemmar i koncernledningen[5]	53 789	12 809	12 084	15 202	10 490	14 192	46 322	5 497	21 029	5 578	10 389	16 324
Totalt	67 546	15 293	17 638	15 210	15 154	18 928	59 632	6 797	30 388	5 587	14 939	24 404

[1] Fast lön inkluderar semesterlön, betalda semesterdagar och löneavdrag för personalbil.
[2] För 2023: rörlig lön intjänad 2023 som utbetalas 2024 och för 2022: rörlig lön intjänad 2022 som utbetalades 2023.
[3] Kostnaden för långsiktiga aktieprogram beräknas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar. Om den förväntade kostnaden avseende ett program reduceras, återförs tidigare bokade kostnader och visas som en intäkt i resultaträkningen. Kostnaden inkluderar sociala kostnader för programmet
[4] Beloppet inkluderar förmåner såsom skattekompensation, bostad och bil, avgångsvederlag, ersättning för konkurrensbegränsning och kostnader för extraordinära arrangemang.
[5] Övriga medlemmar i koncernledningen uppgick till 9 personer vid slutet av 2023 och 9 vid slutet av 2022.

Antal potentiella aktier per kategori och år

	Max antal B-aktier[1,2]			Maximalt värde, kr[1,2]		
	2023	2022	2021	2023	2022	2021
Grupp 1, Verkställande direktör	142 251	133 854	59 702	16 656 170	16 249 876	12 400 000
Grupp 2, Övriga medlemmar i koncernledningen	53 061	44 990	18 213	6 212 952	5 461 725	3 782 796
Grupp 3	22 960	19 228	10 609	2 688 397	2 334 331	2 203 430
Grupp 4	12 364	11 333	6 029	1 447 657	1 375 778	1 252 228
Grupp 5	8 865	7 952	4 437	1 037 985	965 312	921 495
Grupp 6	6 095	5 213	2 841	713 691	632 840	590 054
Grupp 7	2 394	2 082		280 283	252 709	

[1] Det högsta värdet som prestationsaktierna baseras på är för deltagare i Grupp 1, 100%, Grupp 2, 90%, Grupp 3, 80%, Grupp 4, 60%, Grupp 5, 50% och Grupp 6, 40% av respektive deltagares årliga grundlön i 2021 års program. Det högsta värdet för deltagare i Grupp 7 i 2022 och 2023 års program baseras på 20 % av respektive deltagares årliga grundlön. För deltagare i Grupp 1 respektive 2 i 2022 och 2023 års program ska tilldelade aktier multipliceras med 0,75-1,25 beroende på utfallet av ett relativt totalavkastningsmål. Vid maximalt utfall har det sammanlagda värdet räknats om till ett genomsnittligt antal aktier och värde per deltagare i respektive grupp. Antal aktier baseras på ett pris per aktie om 224,67 kr för 2021 samt 121,40 kr för 2022 samt 117,09 kr för 2023, beräknat som den genomsnittliga sista betalkursen på Electrolux B-aktie på Nasdaq Stockholm under en period av tio handelsdagar före den dag erbjudande lämnas om deltagande i programmet reducerat med nuvärdet av förväntad utdelning under perioden innan aktier tilldelas. På grund av den extraordinära utdelningen under 2021 beslutades det att justera det maximala antalet aktier för 2021-planen. Max antal aktier ovan representerar det justerade antalet
[2] Utfallet av de finansiella målen i 2021 års program var 100% Utfallet av det treåriga CO_2-målet i 2021 års program var 77,3 % vilket resulterade i en total tilldelning om 1 023 587 aktier. Maximalt värde refererar till värdet vid tilldelning. Utfallet för 2022 och 2023 års program och tilldelning av aktier beslutas av styrelsen 2025 respektive 2026 efter utgången av den treåriga mätperioden 2024 respektive 2025.

Långsiktigt incitamentsprogram 2023

	Mål			Tilldelning av aktier		
	Minimum	Maximum	Verkligt utfall[1]	Utfall, %[1]	Vikt, %	Tilldelning, %
Ackumulerad vinst per aktie, kr[1]			TBD	TBD	80	
CO_2-minskning, %[1]			TBD	TBD	20	
Totalavkastningsmultiplikator[2]						
Total tilldelning					100	

[1] Mäts över 2023-2025. Utfallet presenteras i årsredovisningen för 2025.
[2] För koncernledningsmedlemmar appliceras en multiplikator. Multiplikatorn är relativ Electrolux B aktiens totalavkastning i förhållande till FTSE EMEA Consumer Discretionary Index totalavkastning under perioden 2023-2025. Multiplikatorn är vid maximalt utfall 1,25 gånger index totalavkastning och vid minimimalt utfall 0,75 gånger antalet tilldelade aktier.

Not 26 Arvoden till revisorer

På årsstämman 2022 valdes PwC till revisorer för perioden fram till att årsstämman 2023 är avslutad.

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
PwC				
Revisionsarvoden[1]	62	56	13	12
Arvoden för revisionsnära konsulttjänster[2]	1	0	—	—
Arvoden för skattekonsultationer[3]	0	1	—	—
Alla övriga arvoden[4]	1	10	1	8
Totala arvoden till PwC	64	67	14	20
Revisionsarvoden till övriga revisionsfirmor	0	0	—	—
Totala arvoden till revisorer	64	67	14	21

[1] Revisionsarvoden består av arvoden för det årliga revisionsuppdraget och andra revisionstjänster som är av den karaktären att de enbart kan utföras av den årsstämmovalde revisorn, inkluderandes granskning av koncernredovisningen, lagstadgad revision av moder- och dotterbolag, revisorsintyganden samt attestuppdrag.
[2] Arvoden för revisionsnära konsulttjänster består av arvoden för utlåtanden och andra uppdrag som är i relativt hög grad förknippade med revisionen av koncernens och bolagens årsredovisningar och bokföring och som traditionellt utförs av externrevisorn, inkluderandes konsultationer beträffande redovisnings- och rapporteringskrav och granskning av internkontroll. I arvoden för revisionsnära konsulttjänster ingår granskning av delårsrapport.
[3] Arvoden för skattekonsultationer består bland annat av rådgivning avseende efterlevnad av skatteregler och övriga skatterådgivningstjänster.
[4] Alla övriga arvoden består av arvoden för tjänster som transaktionsstöd, finansiell rådgivning samt övriga tjänster.

20240430091179

Belopp i Mkr om ej annat anges

Not 29 Aktier och andelar

Investeringar i intressebolag

Innehavet i intressebolaget i Sydafrika, Lilitha Solar var oförändrat under året. Innehavet i Next-Tech BVBA/SPRL, Belgien, skrevs ned helt under år 2022 samt såldes 2023. Innehavet i Mila Cares minskade till 17% under 2022 och är således inte längre ett intressebolag. Mila Cares bytte namn från Vitality Ventures under 2023.

Alla intressebolag är onoterade.

Investeringar i intressebolag

	2023			2022		
Bolag	Innehav, %	Redovisat värde	Netto-resultat[1]	Innehav, %	Redovisat värde	Netto-resultat[1]
Lilitha Solar (Pty) LTD, South Africa	49	21	–	49	24	–
Next-Tech BVBA/SPRL, Belgium	e/t	e/t	-1	49	0	-54
Mila Cares, Hongkong	e/t	e/t	e/t	e/t	e/t	-3
Tradeplace B.V., Nederländerna	20	0	0	20	0	0
Totalt		**21**	**-1**		**24**	**-57**

[1] Utgörs av koncernens andel av nettoresultatet och redovisas som Övriga rörelseintäkter och kostnader i koncernens rapport över totalresultat.

Koncernbolag

Följande tabell listar de större bolagen som inkluderas i Electrolux-koncernen. En detaljerad specifikation över koncernbolagen har sänts till Bolagsverket och kan beställas från AB Electrolux Investor Relations.

Dotterbolag		Innehav, %
Större bolag som ingår i koncernen		
Argentina	Frimetal S.A.	100
Australien	Electrolux Home Products Pty. Ltd	100
Belgien	Electrolux Home Products Corporation N.V.	100
Brasilien	Electrolux do Brasil S.A.	100
Chile	Electrolux de Chile S.A.	99,89
Danmark	Electrolux Home Products Denmark A/S	100
Egypten	Electrolux Egypt for Home Appliances S.A.E.	99,97
Finland	Oy Electrolux Ab	100
Frankrike	Electrolux France SAS	100
	Electrolux Home Products France SAS	100
Italien	Electrolux Appliances S.p.A.	100
	Electrolux Italia S.p.A.	100
Kanada	Electrolux Canada Corp.	100
Kina	Electrolux (Hangzhou) Domestic Appliances Co. Ltd	100
	Electrolux (China) Home Appliance Co. Ltd	100
	Guangdong De Yi Jie Appliances Co., Ltd	100
Mexiko	Electrolux de Mexico, S.A. de C.V.	100
Nederländerna	Electrolux Associated Company B.V.	100
	Electrolux Home Products (Nederland) B.V.	100
Norge	Electrolux Home Products Norway AS	100
Polen	Electrolux Poland Spolka z.o.o.	100
Rumänien	SC Electrolux Romania SA	99,83
Schweiz	Electrolux AG	100
Singapore	Electrolux SEA Pte Ltd	100
Spanien	Electrolux España, S.A.U.	100
Storbritannien	Electrolux Plc	100
Sverige	Electrolux HemProdukter AB	100
	Electrolux Appliances AB	100
Sydafrika	Electrolux South Africa (Pty) Ltd	100
Thailand	Electrolux Thailand Co. Ltd.	100
Tyskland	Electrolux Deutschland GmbH	100
	Electrolux Rothenburg GmbH Factory and Development	100
Ukraina	DC Electrolux LLC	100
Ungern	Electrolux Lehel Kft	100
USA	Electrolux Home Products, Inc.	100
	Electrolux North America, Inc.	100
Österrike	Electrolux Austria GmbH	100

Not 30 Transaktioner med närstående

Transaktioner med intresseföretag

	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2022	2023	2022
Nettoförsäljning till intresseföretag	—	6	—	—
Inköp från intresseföretag	—	6	—	—
Fordringar på intresseföretag	—	—	—	—
Skulder till intresseföretag	0	3	0	3
Lånefordringar på intresseföretag	—	16	—	16

Koncernen har närståenderelationer med sina intresseföretag, joint ventures, moderbolagets största aktieägare Investor AB, styrelseledamöter i AB Electrolux och medlemmar av koncernledningen. Kommersiella villkor och marknadspriser gäller vid alla transaktioner med närstående.

Investeringar i intresseföretag framgår av not 29. Transaktioner med, skulder till och fordringar gentemot intressebolag presenteras i tabellen till ovan.

Investor AB kontrollerar cirka 30% (30) av rösterna i AB Electrolux. Koncernen har inte haft några transaktioner med Investor AB under året och det finns inga kvarstående skulder till eller utestående fordringar gentemot Investor AB. Investor AB har kontrollerande eller betydande inflytande över bolag med vilka Electrolux Group kan ha transaktioner inom den normala affärsverksamheten. Kommersiella villkor och marknadspriser gäller för sådana transaktioner.

Ersättning till styrelseledamöter och koncernledning presenteras i not 27.

Not 31 Förslag till vinstdisposition

	Tusen kronor
Styrelsen föreslår att årets vinst jämte balanserade vinstmedel disponeras som följer:	5 735 425
I ny räkning överföres	5 735 425
Totalt	5 735 425

Enligt bolagets utdelningspolicy är Electrolux mål att utdelningen ska motsvara cirka 50% av årets resultat. Eftersom resultatet för 2023 var negativt, har styrelsen föreslagit att årsstämman 2024 beslutar att ingen utdelning ska utgå för räkenskapsåret 2023 och att bolagets disponibla medel ska balanseras i ny räkning.

Styrelsen försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 19 februari 2024
AB ELECTROLUX (PUBL)
556009-4178

Staffan Bohman Styrelsens ordförande	Jonas Samuelson Styrelseledamot och verkställande direktör och koncernchef
Petra Hedengran Styrelseledamot	Henrik Henriksson Styrelseledamot
Ulla Litzén Styrelseledamot	Karin Overbeck Styrelseledamot
Fredrik Persson Styrelseledamot	David Porter Styrelseledamot
Viveca Brinkenfeldt Lever Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant	Peter Ferm Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant
Wilson Quispe Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant	

Vår revisionsberättelse har avgivits den 21 februari 2024
PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge Auktoriserad revisor Ansvarig partner	Helena Kaiser de Carolis Auktoriserad revisor

Stockholm den 19 februari 2024
AB Electrolux (publ)
556009-4178

Staffan Bohman
Styrelsens ordförande

Petra Hedengran
Styrelseledamot

Henrik Henriksson
Styrelseledamot

Ulla Litzén
Styrelseledamot

Karin Overbeck
Styrelseledamot

Fredrik Persson
Styrelseledamot

David Porter
Styrelseledamot

Jonas Samuelson
Styrelseledamot, verkställande direktör och koncernchef

Viveca Brinkenfeldt-Lever
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Peter Ferm
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Wilson Quispe
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har
angivits den 21 februari 2024
PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Helena Kaiser de Carolis
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas:
Maria Rosvall
073-8857860

Stockholm den 19 februari 2024
AB Electrolux (publ)
556009-4178

Staffan Bohman
Styrelsens ordförande

Petra Hedengran
Styrelseledamot

Henrik Henriksson
Styrelseledamot

Ulla Litzén
Styrelseledamot

Karin Overbeck
Styrelseledamot

Fredrik Persson
Styrelseledamot

David Porter
Styrelseledamot

Jonas Samuelson
Styrelseledamot,
verkställande
direktör och koncernchef

Viveca Brinkenfeldt-Lever
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Peter Ferm
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Wilson Quispe
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har angivits den _____ februari 2024
PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Helena Kaiser de Carolis
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas:

Maria Rosvall
073-885 7860

20240430009181

Stockholm den 19 februari 2024
AB Electrolux (publ)
556009-4178

Staffan Bohman
Styrelsens ordförande

Petra Hedengran
Styrelseledamot

Henrik Henriksson
Styrelseledamot

Ulla Litzén
Styrelseledamot

Karin Overbeck
Styrelseledamot

Fredrik Persson
Styrelseledamot

David Porter
Styrelseledamot

Jonas Samuelson
Styrelseledamot, verkställande direktör och koncernchef

Viveca Brinkenfeldt-Lever
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Peter Ferm
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Wilson Quispe
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har angivits den ___ februari 2024
PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Helena Kaiser de Carolis
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas:

Maria Roswall
073-885 78 60

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i AB Electrolux (publ), org.nr 556009-4178

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för AB Electrolux (publ) för år 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 33-52 och 69-110 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets styrelse i enlighet med revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Vår revisionsansats

Vi utformade vår revision genom att fastställa väsentlighetsnivå och bedöma risken för väsentliga felaktigheter i de finansiella rapporterna. Vi beaktade särskilt de områden där verkställande direktören och styrelsen gjort subjektiva bedömningar, till exempel viktiga redovisningsmässiga uppskattningar som har gjorts med utgångspunkt i antaganden och prognoser om framtida händelser, vilka till sin natur är osäkra. Liksom vid alla revisioner har vi också beaktat risken för att styrelsen och verkställande direktören åsidosätter den interna kontrollen, och bland annat övervägt om det finns belägg för systematiska avvikelser som givit upphov till risk för väsentliga felaktigheter till följd av oegentligheter.

Vi anpassade vår revision för att utföra en ändamålsenlig granskning i syfte att kunna uttala oss om de finansiella rapporterna som helhet, med hänsyn tagen till koncernens struktur, redovisningsprocesser och kontroller samt vitvarubranschen i vilken koncernen verkar.

De finansiella rapporterna för Electrolux-koncernen omfattar omkring 200 rapporterande enheter i 55 länder runtom i världen. Verksamheten styrs och övervakas genom regionala affärsområden – Europa, Nordamerika, Latinamerika och Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. Vi har därför anpassat vår revision av de rapporterande enheterna inom varje affärsområde, genom att ta hänsyn till enheternas kontrollmiljö och affärsprocesser samt den verksamhetsuppföljning och analys som ledningen gör för de olika affärsområdena.

Vid utformandet av den övergripande revisionsstrategin bestämdes revisionens omfattning och inriktning för de rapporterande enheterna. De mest väsentliga enheterna har varit föremål för en revision av de finansiella rapporterna som helhet medan övriga enheter har varit föremål för specificerade granskningsåtgärder av de mest väsentliga resultat- och balansposterna utifrån verksamhetens karaktär.

Koncernredovisningen, notupplysningar i årsredovisningen och ett antal mer komplexa redovisningsfrågor granskas av koncernteamet, vilket omfattar pensioner, avsättningar för omstruktureringsprogram annonserat under Q4 2023, avsättningar för skattekostnader samt nedskrivningsprövning av goodwill.

Utöver detta tillämpades en central revisionsansats av Electrolux Control System (ECS), med dokumenterade nyckelkontroller och processer som testats av ledningen, kvalitetssäkrats av internrevision och sammanställts i en global intern kontrolldatabas. Resultatet av den granskning som utförts centralt avseende ECS och centraliserade IT-system delades med lokala revisorer. Lokala revisionsteam instruerades att utföra sin granskning med utgångspunkt i detta.

De rapporterande enheter som omfattas av revision för koncernrevisionsändamål representerar cirka 77 % av koncernens nettoomsättning. Koncernrevisionsteamet har därutöver utfört analytisk granskning på affärsområdesnivå för att även inkludera mindre väsentliga rapporterande enheter i vår revision. Lagstadgad revision utförs för samtliga dotterbolag i koncernen som är föremål för sådana krav enligt respektive lands lagstiftning.

Vår revision utförs löpande under året. I samband med vår översiktliga granskning av delårsrapporten för de första sex månaderna rapporterar vi våra iakttagelser till koncernledningen, ledningarna för affärsområdena samt styrelsens revisionsutskott. I samband med årsbokslutsgranskningen rapporterar vi även våra iakttagelser till styrelsen i sin helhet. Avseende delårsrapporten för de första sex månaderna avger vi en översiktlig granskningsberättelse.

Revisionens omfattning och inriktning påverkades av vår bedömning av väsentlighet. En revision utformas för att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida de finansiella rapporterna innehåller några väsentliga felaktigheter. Felaktigheter kan uppstå till följd av oegentligheter eller fel. De betraktas som väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användarna fattar med grund i de finansiella rapporterna.

Baserat på professionellt omdöme fastställde vi vissa kvantitativa väsentlighetstal, däribland för den finansiella rapporteringen som helhet. Med hjälp av dessa, och kvalitativa överväganden, fastställde vi revisionens inriktning och omfattning, våra granskningsåtgärders karaktär, tidpunkt och omfattning, samt bedömde effekten av enskilda och sammantagna felaktigheter på de finansiella rapporterna som helhet.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Redovisning av intäkter i rätt period

Intäkter är ett viktigt mått när det gäller uppföljning och genomförande av Electrolux-koncernens strategier och består huvudsakligen av försäljning av vitvaror till återförsäljare. Majoriteten av koncernens intäkter utgörs av produktförsäljning där intäkter redovisas när de väsentliga riskerna och fördelarna förknippade med ägande av varor har överlåtits till köparen. I vår granskning av intäktsredovisningen anses ledningens bedömningar och estimat för rabatter vid försäljning vara en viktig fråga, med tanke på att dessa ökad under 2023. Upplysningar i not 4 Intäktsredovisning ger ytterligare information om hur koncernen redovisar sina intäkter.

20240430091821

Vår revision har omfattat en kombination av testning av utvalda interna kontroller över finansiell rapportering med avseende på intäktsredovisning, analytiska granskningsåtgärder och detaljerade stickprovs tester av väsentliga kund kontrakt. Olika kontrakt kan innehålla olika leveransvillkor som måste beaktas vid intäktsredovisning. Vår granskning omfattade även där det bedömts vara väsentligt ett urval av tester av leveransbevis för att bekräfta att risken hade överförts till kunden samt dataanalyser avseende manuella och automatiserade bokföringsjournaler för att säkerställa rapportering i rätt period.

Värdering av varulager
Electrolux har ett betydande lager av råvaror och komponenter samt pågående arbeten vid sina produktionsenheter och lagrar färdiga varor mestadels vid sina försäljningsenheter och distributionscenter. Värdering av lager är viktigt för en korrekt presentation av bruttomarginal. Varulagret är också en betydande post i koncernens balansräkning och uppgick till 20 Mdr kr per den 31 december 2023. Under 2023 har hög kostnadsinflation och minskande kundefterfrågan haft en särskild påverkan. Avsättningar för inkurans är föremål för ledningens estimat. Det är av stor betydelse i vår revision att det finns en lämplig metod för att bedöma reserveringsbehovet för trögrörliga och obsoleta produkter. Avsättningar för inkurans kräver tydliga policyer och är föremål för ledningens uppskattningar. Not 15 Varulager, ger information om koncernens redovisningsprinciper för att värdera lager och ytterligare information om balansposten.

I vår revision har vi kartlagt och bedömt bolagets varulager processer inklusive rutiner för värdering och bedömning av inkurans för att få en förståelse för risker och interna kontroller. Med hänsyn till företagets verksamhet, systemstöd, lageromsättning och andra relevanta faktorer har vi testat inkuransmodellerna i dotterbolagen mot korrekta redovisningsprinciper. Vi har kontrollerat upplysningarna som ingår i not 15 Varulager till redovisningen och andra revisionsbevis och säkerställt att de är i linje med upplysningskrav.

Kostnader för effektiviseringsåtgärder
Electrolux har tillkännagett ett kostnadsbesparingsprogram för koncernen och effektiviseringsprogram under Q4 2023. Syftet med programmet är att reducera kostnader och förbättra koncernens marginaler. Under 2023 har koncernen redovisat kostnader för programmet om 2,8 Mdr kr. Större delen av kostnaderna avser avsättningar som innefattar ledningens uppskattningar om tidpunkt och värdering av kostnader för att minska antalet anställda. Redovisning av ett effektiviseringsprogram innefattar ledningens uppskattningar av tidpunkten och beräkning av kostnader för att minska antalet anställda. Det inkluderar även de övriga kostnader som effektiviseringsåtgärderna ger upphov till samt presentation av effekterna på verksamheten framöver. Not 23 Övriga avsättningar ger information om koncernens redovisningsprinciper för att mäta omstruktureringskostnader och ytterligare information om balansposten.

I vår granskning har vi granskat de detaljerade planerna för effektiviseringsåtgärder som presenterades för styrelsen som underlag för besluten. Vi har även för ett urval av transaktioner säkerställt att kriterierna för att redovisa avsättningar var uppfyllda och rätt redovisade samt bedömt att ledningens värderingar av avsättningar genom utvärdering av ett urval av stödjande underlag. Dessutom har vi följt upp upplysningar i årsredovisningen till bokföringen och annan dokumentation samt stämt av beskrivningen av kostnads programmet för effektiviseringar i årsredovisningen.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen
Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 2-16, 53-57 och 114-124. Övrig information avser också ersättningsrapporten som vi har haft tillgång till innan vi undertecknade vår revisionsberättelse.

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar
Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för AB Electrolux (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:
- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

PricewaterhouseCoopers AB, Stockholm, utsågs till AB Electrolux (publ)s revisorer av bolagsstämman den 29 mars 2023 och har varit bolagets revisor sedan 30 mars 2022.

Revisorns uttalande om Esef-rapporten

Uttalanden
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (Esef-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för AB Electrolux (publ) för år 2023.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet
Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 Revisorns granskning av Esef-rapporten. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till AB Electrolux (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att Esef-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta Esef-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar
Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om Esef-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att Esef-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i Esef-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar International Standard on Quality Management 1, som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer eller rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att Esef-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisningen och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen validering av att Esef-rapporten upprättats i ett giltigt XHTML-format och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen. Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida koncernens resultat-, balans- och eget kapitalräkningar, kassaflödesanalys samt noter i Esef-rapporten har märkts med iXBRL i enlighet med vad som följer av Esef-förordningen.

Stockholm den 21 februari 2024

PricewaterhouseCoopers AB

Peter Nyllinge
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Helena Kaiser de Carolis
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas

Maria Roswall
073-8857860

Electrolux Group

AB Electrolux (publ) 556009-4178
Postadress 105 45 Stockholm | Besöksadress S:t Göransgatan 143 Stockholm
Telefon +46 8 738 60 00 | Webbplats electroluxgroup.com

20240430091184

AB Electrolux

Genomsnittligt antal anställca per lanc och kön

		2022	2022	2022	2023	2023	2023
		Män	Kvinnor	TOTALT	Män	Kvinnor	TOTALT
VÄSTEUROPA							
Italien	Italy	3 206	2 125	5 331	2 897	1 907	4 805
Sverige	Sweden	970	750	1 720	975	725	1 699
Tyskland	Germany	1 241	606	1 847	1 269	543	1 813
Spanien	Spain	79	60	139	78	53	131
Frankrike	France	297	166	463	135	280	414
Storbritannien	UK	192	170	363	176	163	339
Danmark	Denmark	76	37	113	69	34	103
Schweiz	Switzerland	318	126	445	307	124	431
Belgien	Belgium	132	63	196	131	60	191
Österrike	Austria	65	22	87	63	21	83
Nederländerna	The Netherlands	195	69	264	185	67	252
Finland	Finland	34	47	80	36	32	68
Grekland	Greece	17	13	30	15	15	30
Norge	Norway	41	21	63	37	17	54
Irland	Ireland	14	2	16	14	2	16
Portugal	Portugal	12	18	30	11	17	28
Luxemburg	Luxembourg	18	9	28	18	9	27
Totalt Västeuropa	Total Western Europe	6 908	4 307	11 215	6 415	4 069	10 483
ÖSTEUROPA	**EASTERN EUROPE**						
Ungern	Hungary	808	445	1 253	710	395	1 106
Rumänien	Romania	609	256	865	389	240	629
Polen	Poland	2 484	3 096	5 579	2 295	2 858	5 154
Tjeckien	Czech Republic	53	38	91	45	47	92
Ryssland	Russia	32	32	64			
Baltländerna	Baltic nations	20	23	43	21	24	45
Turkiet	Turkey	27	9	36	26	9	34
Slovakien	Slovakia	2	13	15	3	11	14
Ukraina	Ukraine	250	127	377	197	97	293
Övriga Österuropa (Kroatie	Other (Croatia)	15	20	35	15	12	28
Totalt Österuropa	Total Eastern Europe	4 300	4 059	8 359	3 702	3 693	7 395
TOTALT EUROPA	**Total EUROPE**	11 208	8 366	19 574	10 117	7 762	17 878
NORDAMERIKA	**NORTH AMERICA**						
USA	USA	4 579	3 484	8 063	3 882	2 812	6 694
Kanada	Canada	84	68	152	76	60	136
Totalt Nordamerika	Total North America	4 663	3 552	8 215	3 958	2 871	6 830
LATINAMERIKA	**LATIN AMERICA**						
Brasilien	Brazil	4 981	2 033	7 015	4 246	1 834	6 080
Mexiko	Mexico	2 733	2 142	4 875	2 319	1 833	4 152
Colombia	Colombia	80	91	171	91	101	192
Ecuador	Ecuador	55	37	92	56	36	92
Argentina	Argentina	533	218	751	537	253	789
Peru	Peru	44	89	133	42	95	137
Venezuela	Venezuela	2	1	3	2	1	3
Chile	Chile	900	374	1 274	738	305	1 043
Puerto Rico	Puerto Rico	15	10	25	14	12	26
Totalt Latinamerika	Total Latin America	9 345	4 994	14 339	8 046	4 468	12 514

Classified as Internal

		2022	2022	2022	2023	2023	2023
		Män	Kvinnor	TOTALT	Män	Kvinnor	TOTALT
ASIEN	**ASIA**						
Fjärran Östern	**Far East**						
Kina	China	467	341	808	420	353	773
Indien	India	35	7	42	12	47	59
Indonesien	Indonesia	68	35	102	68	29	96
Thailand	Thailand	1 691	1 056	2 747	1 454	974	2 428
Japan	Japan	16	38	54	30	17	48
Malaysia	Malaysia	161	176	337	166	196	362
Singapore	Singapore	95	95	191	102	89	193
Vietnam	Vietnam	46	38	84	42	40	82
Filippinerna	Philippines	22	30	51	9	13	21
Hong Kong	Hong Kong	10	12	22	11	11	22
Sydkorea	South Korea	27	40	67	21	30	51
Taiwan	Taiwan	20	41	61	21	41	62
Totalt Fjärran Östern	Total Far East	2 658	1 909	4 567	2 355	1 840	4 197
Mellanöstern	**Middle East**						
Förenade Arabemiraten	UAE	29	18	47	37	29	66
Totalt Mellanöstern	Total Middle East						
Totalt ASIEN	**Total ASIA**	2 687	1 927	4 614	2 391	1 869	4 262
AFRIKA	**AFRICA**						
Egypten	Egypt	2 158	80	2 238	2 071	75	2 147
Sydafrika	South Africa	646	210	856	723	204	927
Marocko	Morocco	13	6	20	11	6	16
Totalt Afrika	Total Africa	2 818	296	3 113	2 805	285	3 090
OCEANIEN	**OCEANIA**						
Australien	Australia	614	266	880	569	277	845
Nya Zeeland	New Zealand	17	18	34	15	19	34
Totalt Oceanien	Total Oceania	631	284	914	584	296	879
TOTALT KONCERNEN	Group total	31 350	19 419	50 769	27 901	17 551	45 452

Electrolux Group

Shares and participation in subsidiaries
Aktier och andelar i dotterbolag

2023-12-31

Bilaga Not 29.

Ownership Report - All

Company name/Bolagsnamn	Registration Number / Organisationsnummer	Domicile / Säte	Country/Land	rticipation / Ägarandel	ber of Shares/ Antal	Bokfört värde (SEK)
Frimetal S.A.	R 439/230987	Rosario	Argentina	100,0 %	55994761	557 285 000
Appliance Ownership Solutions Pty Ltd	A.C.N 630 930 175	Mascot	Australia	100,0 %	100	65 266
Electrolux Home Products Pty. Ltd.	004762341	Mascot	Australia	100,0 %	0	64 682 000
Electrolux Pty Ltd	000015136	Mascot	Australia	100,0 %	0	0
Simpson Pty. Ltd.	007874222	Mascot	Australia	100,0 %	0	0
The Vintec Club Pty Ltd	154021904	Mascot	Australia	100,0 %	0	0
Electrolux Austria GmbH	FN98903x	Brunn am Gebirge	Austria	100,0 %	0	158 014 620
Electrolux Belgium S.A.	77074356	Bruxelles	Belgium	100,0 %	17 005 863	444 349 000
Electrolux Home Products Corporation N.V.	BRU 632.462	Bruxelles	Belgium	100,0 %	0	119 878 000
Electrolux do Brasil S.A.	41300049645	Curitiba	Brazil	100,0 %	0	0
Loja Electrolux Comércio Virtual de Eletrodomésticos Ltda.	41207104984	Curitiba	Brazil	100,0 %	0	0
Electrolux Canada Corp.	47-4690863		Canada	100,0 %	1 144	1 778 822 671
Electrolux Home Care Products Canada Inc.	137072591		Canada	100,0 %	0	0
Electrolux de Chile S.A.	76163495-K	Santiago	Chile	99,89 %	0	0
Importadora y Exportadora Electrolux Iquique Limitada	76375617-3	Iquique	Chile	100,0 %	483125	0
Inversiones Infinity SpA	76161121-6	Santiago	Chile	100,0 %	75 000 000	423 988 000
Electrolux (China) Home Appliance Company Ltd.	914301006166017600	Changsha	China	100,0 %	0	67 771 000
Electrolux (Hangzhou) Domestic Appliances Co. Ltd.	91330100765476588D	Hangzhou	China	100,0 %	0	66 101 700
Guangdong De Yi Jie Appliances Co., Ltd	91440101MA5AMHKU40	Guangzhou	China	100,0 %	0	0
Electrolux S.A.	800184925-9	Bogota	Colombia	100,0 %	25686316	33 960 000
Electrolux d.o.o	080009931	Zagreb	Croatia	100,0 %	0	32 022 301
ELECTROLUX, s. r. o.	18631975	Praha	Czech Republic	100,0 %	0	1 055 000
Electrolux Home Products Denmark A/S	CVR nr 55624712	Fredericia	Denmark	100,0 %	0	162 085 000
Electrolux C.A.	1790854035001	Quito	Ecuador	100,0 %	850 218	14 072 521
Delta Electrical Appliances S.A.E. (DEA)	322797	10th of Ramadan City	Egypt	100,0 %	0	0
Delta Engineering Ltd.	25298	Cairo	Egypt	100,0 %	0	0
Delta Industrial Co. (IDEAL) S.A.E.	58497	Cairo	Egypt	99,72 %	0	0
El Abd for Industry Limited Partnership	4020	New Cairo	Egypt	100,0 %	0	0
Electrolux Egypt for Home Appliances S.A.E.	289773	New Cairo	Egypt	100,0 %	0	0
Misr (Egypt) International for Trade and Industry S.A.E	12358	New Cairo	Egypt	100,0 %	0	0
Electrolux Eesti AS	10007776	Tallinn	Estonia	100,0 %	1 302	9 469 634
Oy Electrolux Ab	1963836-2	Vantaa	Finland	100,0 %	10 000	61 589 556
Cofiser SAS	539 362 806 RCS Evry		France	100,0 %	0	0
Cogesav SAS	828 926 246 RCS Evry		France	100,0 %	0	0
Compagnie du SAV SAS	539 746 289 RCS Evry		France	100,0 %	0	0
Electrolux France SAS	562076125	Senlis Cédex	France	100,0 %	10355000	579 352 704
Electrolux Logistics France	980876445 RCS PARIS		France	100,0 %	0	0
Myfowo Slav Sarl	383 692 043 RCS Evry		France	100,0 %	0	0
Societe Ardennaise Industrielle SAS	798795571	Senlis	France	100,0 %	0	0
Best Deutschland GmbH	HRB 121988	Frankfurt am Main	Germany	100,0 %	0	0
Electrolux Deutschland GmbH	HRB20635	Nürnberg	Germany	100,0 %	0	1 561 647 478
Electrolux Hausgeräte GmbH	HRB20603	Nürnberg	Germany	100,0 %	0	0
Electrolux Rothenburg GmbH Factory and Development	HRB20609	Nürnberg	Germany	100,0 %	0	0
Operatec Service GmbH	HRB8198 CB	Cottbus	Germany	100,0 %	0	0
Electrolux Hellas S.A.	27412/62/B/92/268	Athens	Greece	100,0 %	0	0
Electrolux Spare Parts - Service S.A.	70432/62/B/10/136	Athens	Greece	100,0 %	0	0
Electrolux (Far East) Limited	Electrolux (Far East) Limited	Hong Kong	Hong Kong	100,0 %	1 935 999	16 279 618
Electrolux Lehel Kft.	1609001602	Jaszbereny	Hungary	100,0 %	0	1 387 635 808
Electrolux India Private Limited	U74999HR2015FTC055337	Gurgaon	India	100,0 %	49500	65 404
P.T. Electrolux Indonesia	90314625883	Jakarta	Indonesia	95,0 %	47 000	118 764 000
Electrolux Group (Ireland) Ltd.	9118	Dublin	Ireland	100,0 %	9024199	83 070 175
Electrolux Appliances S.p.A.	01094820931	Porcia	Italy	100,0 %	0	0
Electrolux Italia S.p.A.	00065130932	Porcia	Italy	100,0 %	31574626	2 578 016 240
Electrolux Logistics Italy S.p.A.	01250350939	Porcia	Italy	100,0 %	0	0
IN.F.A. Industria Friulana Alluminio S.p.A. - in liquidation	00070900931	Porcia	Italy	100,0 %	0	17 684 000
Electrolux (Japan) Ltd	4010401147947		Japan	100,0 %	1 000 000	0
Electrolux Korea Limited	1101112550972	Seoul	Korea, Republic of	100,0 %	200000	63 537 960
Electrolux Latvia Ltd.	40003078817	Riga	Latvia	100,0 %	0	4 396 250
UAB Electrolux	110187827	Vilnius	Lithuania	100,0 %	4 550	8 485 720
Electrolux Luxembourg S. à r.l.	B32898	Luxembourg	Luxembourg	100,0 %	0	0
Electrolux (Malaysia) Holdings Sdn. Bhd.	15981V	Petaling Jaya	Malaysia	100,0 %	6 111 111	19 987 222
Electrolux Home Appliances Sdn. Bhd.	175660T	Petaling Jaya	Malaysia	100,0 %	0	0
Appliance Components de Mexico, S.A. de C.V.	ACM-951026-FE0	Cd. Juarez	Mexico	100,0 %	0	0
Electrolux Comercial, S.A. de C.V.	Electrolux	Cd. Juarez	Mexico	100,0 %	0	0
Electrolux de Mexico S.A. de C.V.	Electrolux	Cd. Juarez	Mexico	100,0 %	13 160 254 609	961 850 369
Electrolux Home Products de Mexico S.A. de C.V.	Electrolux	Cd. Juarez	Mexico	100,0 %	0	0
Electrolux Inmobiliario S.A. de C.V.			Mexico	100,0 %	0	0
Electrolux Maroc SARL	392721	Casablanca	Morocco	100,0 %	0	0
Frankling Sarl		N/A	Morocco	100,0 %	0	0
Electrolux (NZ) Ltd.	9429040794860	Auckland	New Zealand	100,0 %	0	0
Electrolux Home Products Norway AS	914770009	Oslo	Norway	100,0 %	1000	22 685 500
Lux Pakistan (Pvt) Ltd		Lahore	Pakistan	80,0 %	799 997	1
Electrolux del Peru S.A.	11014091	Lima	Peru	100,0 %	12 826 556	66 750 531
Electrolux Philippines, Inc.	A200116288	Taguig	Philippines	100,0 %	101995	45 738 000
Electrolux Poland Spolka z o.o.	KRS 0000029692	Warszawa	Poland	100,0 %	0	0
Electrolux Limitada	PT 500 093 776	Paco de Arcos	Portugal	100,0 %	0	54 524 153
Electrolux Puerto Rico Corporation	66-0329929	San Juan	Puerto Rico	100,0 %	0	0
Electrolux Romania SA		Satu Mare	Romania	99,83 %	17 742 042	118 994 353
Electrolux SEA Pte Ltd	197000473M	Singapore	Singapore	100,0 %	18221038	146 560 935
Electrolux s.r.o.	52 542 319	Bratislava	Slovakia	100,0 %	0	5 306 263
Electrolux South Africa (Pty) Ltd.	1971/005541/07	Benoni	South Africa	100,0 %	49900	1 109 463 203
Frumer & Bennett's Sheet Metal Works (Pty) Ltd	1948/029253/07	Benoni	South Africa	100,0 %	0	0
KV Products (Pty) Ltd	201317596407	Benoni	South Africa	100,0 %	0	0
Kwikot Manufacturing (Pty) Ltd	194702747507	Benoni	South Africa	100,0 %	0	0
WFM Manufacturers (Pty) Ltd	199700345507	Benoni	South Africa	100,0 %	0	0
Electrolux España, S.A.U.	ESA28125706	Sweden, France and The N	Spain	100,0 %	2 315 415	593 925 926
AB Ankarsrums Bruk	5560310004	Stockholm	Sweden	100,0 %	100	100 000
AB Electro Helios	5560864372	Stockholm	Sweden	100,0 %	50 000	5 000 000
AB Electrolux		Stockholm	Sweden	100,0 %	0	0
AB Volta	5560331232	Stockholm	Sweden	100,0 %	2 000	3 651 868
Electrolux Appliances AB	5562228683	Stockholm	Sweden	100,0 %	300	4 960 208 056
Electrolux Contracting AB	5560015827	Stockholm	Sweden	100,0 %	2 106 000	4 020 679 000
Electrolux Credit AB	5560216946	Stockholm	Sweden	100,0 %	0	0
Electrolux Distriparts AB	5561838524	Stockholm	Sweden	100,0 %	1 000	106 000
Electrolux Filter AB	5561836791	Stockholm	Sweden	100,0 %	1 100	17 240 708
Electrolux Försäkrings AB (Electrolux Insurance Co. Ltd.)	5164017666	Stockholm	Sweden	100,0 %	1 000 000	200 016 000
Electrolux Förvaltningsaktiebolag	5560158130	Stockholm	Sweden	100,0 %	112500	14 263 998
Electrolux HemProdukter AB	5560106626	Stockholm	Sweden	100,0 %	1200	1 200 000
Electrolux Intressenter AB	5590062260	Stockholm	Sweden	100,0 %	500	50 000
Electrolux IT Solutions AB	5560950197	Stockholm	Sweden	100,0 %	1000	114 500
Electrolux Logistics AB	5560927450	Stockholm	Sweden	100,0 %	1000	120 000
Essinge Hushålls AB	5560829201	Stockholm	Sweden	100,0 %	100000	10 900 000
Fastighetsaktiebolaget Gångaren 13	556639-2105		Sweden	100,0 %	0	0

20240430009185

Gångaren 13 Holding AB	556888-7706		Sweden	100,0 %	0	1 192 432 000
Gångaren Mark Holding AB	552974-2620		Sweden	100,0 %	0	0
Gångaren Projekt AB	559274-2638		Sweden	100,0 %	0	0
Liwapo Service i Skurup AB	5560024191	Stockholm	Sweden	100,0 %	210 000	30 501 649
Nexure AB	5560308313	Stockholm	Sweden	100,0 %	200	20 000 001
Electrolux AG	CHE-105.969.699	Zürich	Switzerland	100,0 %	0	100 566 629
Electrolux Thailand Co. Ltd.	0105520015634	Bangkok	Thailand	100,0 %	8336994	269 469 000
Klongtan Land Co. Ltd.	0105533112811	Bangkok	Thailand	100,0 %	749994	14946139
Electrolux Associated Company B.V.	007980905	Alphen aan den Rijn	The Netherlands	100,0 %	20000	2503970902
Electrolux Exploitatie Maatschappij B.V.	001130304	Alphen aan den Rijn	The Netherlands	100,0 %	0	0
Electrolux Home Products (Nederland) B.V.	0032.20.795	Alphen aan den Rijn	The Netherlands	100,0 %	23750	126212000
Electrolux Dayanikli Tuketim Mamülleri Sanayi ve Ticaret A.S.(Electrolu	293527	Istanbul	Turkey	100,0 %	45999996	32792778
DC Electrolux LLC	34185974	Kyiv	Ukraine	100,0 %	0	107729000
LLC Electrolux Ukraine	37183000	Ivano-Frankivsk	Ukraine	100,0 %	0	0
Electrolux Appliances Middle East DMCC	DMCC42888	Dubai	United Arab Emirates	100,0 %	0	0
Electrolux Home Appliances General Trading Co. L.L.C	1840608	Dubai	United Arab Emirates	100,0 %		19 630 800
Electrolux Group Pension Scheme Trustee Ltd	02190934	Luton	United Kingdom	100,0 %	0	0
Linoakley (No. 108) Limited	00402279	Luton	United Kingdom	100,0 %	0	0
Linoakley (No. 107) Limited	00176547	Luton	United Kingdom	100,0 %	0	0
Electrolux Investments	04529088	Luton	United Kingdom	100,0 %	79999999	1320616181
Electrolux Plc	02331516	Luton	United Kingdom	100,0 %	0	0
R B E Limited	04415371	Luton	United Kingdom	100,0 %	0	0
Anova Applied Electronics, Inc.	47-4690863		USA	100,0 %	0	0
Electrolux Home Products, Inc.	34-1694736	Delaware	USA	100,0 %	0	0
Electrolux North America, Inc.	Electrolux	Ohio	USA	100,0 %	10	5611263000
Electrolux Warranty Corporation	Electrolux	Nevada	USA	100,0 %	0	0
Equinox Insurance Company	47-4690863	Vermont	USA	100,0 %	0	0
Electrolux Comercial Venezuela, C.A.	VEE	Caracas	Venezuela	100,0 %	358216465	10000001
Electrolux Vietnam Ltd.	0100831110	Hanoi City	Vietnam	100,0 %	0	1235225
						34 154 948 516

20240430009147

Electrolux Group

DATE 25 april 2023
FROM Maria Roswall
DEPARTMENT Corporate Legal Department
SUBJECT Årsredovisning
CLASSIFICATION Open information

Bolagsverket
Årsredovisningar
851 98 SUNDSVALL

Årsredovisning AB Electrolux, org.nr. 556009-4178

Bifogat översänds kopior av förvaltningsberättelsen samt resultat- och balansräkning för moderbolaget, koncernresultat- och koncernbalansräkning jämte revisionsberättelsen för verksamhetsåret 2023. Även fastställelseintyg bifogas.

Vänligen notera att den formella årsredovisningen och koncernredovisningen utgörs av sidorna 33-52 samt 69-110, vilka sidor nu översänds. Övriga sidor översänds alltså inte.

Som komplettering till not. 27 "Genomsnittligt antal anställda per land" och not. 29 "Aktier och andelar i dotterbolag" översändes även dessa bilagor.

Med vänlig hälsning

Maria Roswall
Legal Assistant

maria.roswall@electrolux.com
+46 8 738 67 93