20230530018646

Årsredovisning

för

HAKI AB

556075-5067

Räkenskapsåret

2022

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i HAKI AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämma den 27 juni 2023. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Sibbhult 27 juni 2023

Tomas Hilmarsson

20230630018648

Årsredovisning

för

HAKI AB

556075-5067

Räkenskapsåret

2022

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

20230630186459

HAKI AB
Org nr 556075-5067

Styrelsen och verkställande direktören för HAKI AB avger följande årsredovisning.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusental kronor. Uppgifter inom parantes avser föregående år.

Innehållsförteckning

Förvaltningsberättelse	2
Förändring av eget kapital	4
Resultaträkning	5
Balansräkning	6
Kassaflödesanalys	8
Noter	9

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018650

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten
Bolagets huvudsakliga verksamhet är att tillverka, sälja och hyra ut högkvalitativa ställningssytem och därmed relaterade produkter.

Koncernstruktur
HAKI AB med säte i Sibbhult, är moderbolag i HAKI-koncernen och ingår i Midway Holding-koncernen, vars moderbolag Midway Holding AB (publ), 556323-2536, Malmö, är noterat på Stockholmsbörsen. Det slutliga moderbolaget för koncernen är Tibia Konsult AB, 556154-8008.

Inom HAKI-koncernen ingår sedan tidigare dotterbolag i Norge, Danmark, Storbritannien, Frankrike, Australien, Ungern, Kanada och Slovakien. Under 2022 förvärvade HAKI företaget Novakorp Systems, EKO Bausystem GmbH och EKRO Holding GmbH med verksamhet i Frankrike, Österrike och Tyskland. Koncernredovisning upprättas i Midway Holding AB, varpå HAKI AB ej upprättar koncernredovisning med hänvisning till ÅRL 7 kap §2 p.l.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret
Under räkenskapsåret förvärvade HAKI företaget Novakorp Systems, EKO Bausystem GmbH och EKRO Holding GmbH med verksamhet i Frankrike, Österrike och Tyskland. Bolagens produktportfölj ger goda synergimöjligheter med HAKIs utbud.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut
Inga väsentliga händelser har skett efter räkenskapsårets utgång.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer
Verksamheten i HAKI AB följer i stort den allmänna konjukturen och särskilt konjunkturen för om- och nybyggnation av fastigheter samt investeringar inom industri och infrastruktur.
Då företagets produkter är investeringsvaror med lång livslängd innebär det att efterfrågan påverkas av förändringar i konjukturen.

Konjunkturen på HAKIs marknader påverkas även av större makrofaktorer, såsom hot om handelstullar och en avtagande tillväxt generellt. En väsentlig del av HAKI ABs försäljning sker till Norge, där en av de främsta osäkerhetsfaktorerna rör utvecklingen inom Offshore/Olja & Gas. HAKI följer utvecklingen noga inom detta område.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630130651

Forskning och utveckling

Arbetet med forskning och utveckling syftar till framtagning av nya innovativa produkter och metoder för förbättrad säkerhet och hållbarhet, och uppgick under räkenskapsåret till ca 15% (13%) av de totala rörelsekostnaderna.

Fokus ligger på digitalisering av projekt och processer utifrån 3D BIM-objekt, där HAKIs digitala verktyg är unika och skapar en säkrare och mer kostnadseffektiv arbetsplats för våra kunder genom projektering via HAKI Design Tool och HAKI App.

Försäljning

Av årets nettoomsättning avser <1 % (<1 %) andra företag inom Midway-koncernen. Av nettoomsättningen avser 62% (44 %) andra företag inom HAKI-koncernen. Bolagets inköp från andra bolag i Midway-koncernen har uppgått till 0 (0) tkr.

Hållbarhetsrapport

HAKI AB omfattas av hållbarhetsrapport upprättad av moderbolaget, Midway Holding AB (Publ), 556323-2536.

Miljö- och personalinformation

HAKI AB har ett kontrollprogram för uppfyllande av tillstånd från myndigheter beträffande såväl den yttre som den inre miljön.

Restprodukter hanteras och sorteras i enlighet med miljöbalkens bestämmelser. Rutiner finns för hantering av kemiska och miljöfarliga produkter. Förbättringar i arbetsmiljön och den yttre miljön sker fortlöpande.

En ständigt pågående produktutveckling mot lättare komponenter, bl a genom användning av höghållfast stål, innebär en lägre energiförbrukning och mindre utsläpp. Detta påverkar den totala miljön positivt.

HAKIs produktionsanläggning i Sibbhult har en hög automationsgrad och elförsörjningen utgörs till 100% av förnybar energi i form av vattenkraft.

Investeringar

Periodens investeringar i balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, fastigheter, maskiner och inventarier uppgick till 23 758 (21 888) tkr.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630186652

Flerårsöversikt (Tkr)	**2022**	**2021**	**2020**	**2019**	**2018**
Nettoomsättning	451 303	308 913	249 819	348 977	348 039
Resultat efter finansiella poster	33 080	28 380	-15 549	33 253	21 049
Balansomslutning	947 049	619 217	422 901	489 292	510 946
Antal anställda	67	65	73	79	78
Soliditet (%)	17	28	36	32	27
Avkastning på totalt kap. (%)	5	6	1	8	6
Avkastning på eget kap. (%)	21	16	-10	21	16

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Förändringar i eget kapital (Tkr)

	Aktie-kapital	**Reserv-fond**	**Utvecklings-fond**	**Fritt eget kaptial**	**Årets resultat**	**Summa eget kapital**
Belopp vid årets ingång	31 000	6 200	2 278	117 665		**157 143**
Förändring			-791	791		**0**
Årets resultat					1 495	**1 495**
Belopp vid årets utgång	**31 000**	**6 200**	**1 487**	**118 455**	**1 495**	**158 637**

Aktieägarna har lämnat villkorat aktieägartillskott som uppgår till totalt 17 298 (17 298) tkr.

Aktiekapitalet består av 1 550 000 st aktier med kvotvärdet 20 SEK

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Balanserad vinst	118 455 280
Omföring till bundet kapital	0
Årets vinst	1 494 511
Summa	**119 949 791**
Disponeras så att	
i ny räkning överföres	119 949 791

Resultat och ställning

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018553

Resultaträkning
Tkr

	Not	2022-01-01 -2022-12-31	2021-01-01 -2021-12-31
Nettoomsättning	6	451 304	308 913
Kostnad för sålda varor		-365 055	-247 906
Bruttoresultat		**86 249**	**61 007**
Försäljningsomkostnader		-26 551	-22 214
Administrationsomkostnader		-16 780	-16 594
Forsknings- och utvecklingskostnader		-7 350	-5 520
Övriga rörelseintäkter		1 975	5 249
Övriga rörelsekostnader		-8 062	-7 372
Rörelseresultat	7	**29 481**	**14 556**
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	8	0	4 836
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	9	19 388	18 672
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-15 789	-9 684
Summa resultat från finansiella poster		**3 599**	**13 824**
Resultat efter finansiella poster		**33 080**	**28 380**
Bokslutsdispositioner	11	-29 741	7 414
Resultat före skatt		**3 339**	**35 794**
Skatt på årets resultat	12	-1 844	-6 710
Årets resultat		**1 495**	**29 084**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Balansräkning
Tkr

	Not	2022-12-31	2021-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	13	12 801	7 128
Pågående nyanläggningar och förskott avseende immateriella anläggningstillgångar	14	5 894	958
		18 695	**8 086**
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	15	18 084	19 325
Maskiner och andra tekniska anläggningar	16	10 583	12 495
Inventarier, verktyg och installationer	17	19 377	21 319
		48 044	**53 139**
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	18, 19	413 637	205 933
Fordringar hos koncernföretag		195 449	156 783
Uppskjutna skattefordringar	20	1 241	3 085
Andra långfristiga fordringar	21	11 716	10 424
		622 043	**376 225**
Summa anläggningstillgångar		**688 782**	**437 450**
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		34 214	29 048
Varor under tillverkning		37 201	34 898
Färdiga varor och handelsvaror		77 467	51 609
		148 882	**115 555**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		19 875	27 972
Fordringar hos koncernföretag		82 962	31 420
Aktuella skattefordringar		1 319	1 285
Övriga kortfristiga fordringar		2 256	2 385
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	22	2 973	3 150
		109 385	**66 212**
Summa omsättningstillgångar		**258 267**	**181 767**
SUMMA TILLGÅNGAR		**947 049**	**619 217**

20230630018654

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Balansräkning

Tkr

	Not	2022-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		31 000	31 000
Reservfond		6 200	6 200
Fond för utvecklingsutgifter		1 487	2 278
		38 687	**39 478**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst eller förlust		118 455	88 580
Årets resultat		1 495	29 084
		119 950	**117 664**
Summa eget kapital		**158 637**	**157 142**
Obeskattade reserver	23	0	22 981
Avsättningar			
Avsättning för pensioner och liknande förpliktelser		308	308
Summa avsättningar		**308**	**308**
Långfristiga skulder	24		
Skulder till kreditinstitut		628	2 196
Skulder till koncernföretag	25	513 239	286 916
Övriga långfristiga skulder		636	75 173
Summa långfristiga skulder		**514 503**	**364 285**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	24	1 567	1 567
Leverantörsskulder		34 553	37 701
Skulder till koncernföretag		55 116	3 416
Övriga kortfristiga skulder		167 216	18 672
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	15 149	13 145
Summa kortfristiga skulder		**273 601**	**74 501**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**947 049**	**619 217**

20230630118655

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Kassaflödesanalys
Tkr

	Not	2022-01-01 -2022-12-31	2021-01-01 -2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		32 917	14 555
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		-23 073	-308
- Avskrivningar och nedskrivningar	13, 14, 15, 16, 17	11 039	10 827
- Erhållna utdelningar		0	14 836
Erhållen ränta	9	8 675	6 450
Erlagd ränta	10	-10 802	-8 493
Betald skatt		503	0
		19 259	**37 867**
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager och pågående arbete		-36 762	-21 052
Förändring av kundfordringar		-6 428	2 141
Förändring av kortfristiga fordringar		-51 236	17 850
Förändring av leverantörsskulder		48 552	18 384
Förändring av kortfristiga skulder		26 383	16 353
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-232**	**71 543**
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13, 14	-12 677	-3 479
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	15, 16, 17	-10 194	-18 339
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	15, 16, 17	7 205	26 259
Förvärvade andelar i dotterföretag		-136 799	-85 887
Förändring koncerninterna långfristiga fordringar		0	-61 350
Förändring andra långfristiga fodringar/skulder		0	4 862
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-152 465**	**-137 934**
Finansieringsverksamheten			
Amortering av lån		0	-1 297
Förändring långfristiga skulder koncernföretag		152 697	67 688
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**152 697**	**66 391**
Årets kassaflöde		0	0
Likvida medel vid årets slut		**0**	**0**

20230630186556

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018657

Noter
Tkr

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar
Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Utländska valutor
Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Fordringar och skulder som ingår i valutasäkring redovisas till terminskurs.

Intäktsredovisning
Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Varor
Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts från företaget till köparen i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter.

Andra typer av intäkter
Ersättning i form av ränta eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att företaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen och när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt enligt den så kallade effektivräntemetoden. Utdelning redovisas som intäkt när företagets rätt till betalning är säkerställd.

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar
Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar.
Avskrivningar görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden. Avskrivningstiden för internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar uppgår till fem år.

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.
När en komponent i en anläggningstillgång byts ut, utrangeras eventuell kvarvarande del av den gamla komponenten och den nya komponentens anskaffningsvärde aktiveras.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630186558

Tillkommande utgifter som avser tillgångar som inte delas upp i komponenter läggs till anskaffningsvärdet om de beräknas ge företaget framtida ekonomiska fördelar, till den del tillgångens prestanda ökar i förhållande till tillgångens värde vid anskaffningstidpunkten .
Utgifter för löpande reparation och underhåll redovisas som kostnader.
I samband med fastighetsförvärv bedöms om fastigheten väntas ge upphov till framtida kostnader för rivning och återställande av platsen. I sådana fall görs en avsättning och anskaffningsvärdet ökas med samma belopp.
Realisationsvinst respektive realisationsförlust vid avyttring av en anläggningstillgång redovisas som Övrig rörelseintäkt respektive Övrig rörelsekostnad.
Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde. Bolagets mark har obegränsad nyttjandeperiod och skrivs inte av. Linjär avskrivningsmetod används för övriga typer av materiella tillgångar.

Byggnader	24-33 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5-14 år
Inventarier, verktyg och installationer	4-10 år

Nedskrivningar av ickefinansiella tillgångar
När det finns en indikation på att en tillgångs värde minskat, görs en prövning av nedskrivningsbehov. Har tillgången ett återvinningsvärde som är lägre än det redovisade värdet, skrivs den ner till återvinningsvärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).
För tillgångar, andra än goodwill, som tidigare skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.
I resultaträkningen redovisas nedskrivningar och återföringar av nedskrivningar i den funktion där tillgången nyttjas.

Finansiella instrument
Finansiella instrument redovisas i enlighet med reglerna i K3 kaptiel 11, vilket innebär att värdering sker utifrån anskaffningsvärdet.
Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, kundfordringar och övriga fordringar, kortfristiga placeringar, leverantörsskulder och låneskulder. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor.
Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförts och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kortfristiga placeringar
Värdepapper som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt redovisas inledningsvis till anskaffningsvärde och i efterföljande värderingar i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018659

Derivatinstrument som ingår i säkringsredovisning
HAKI AB utnyttjar från gång till annan valutaterminer för att hantera valutarisken som uppstår vid försäljning. När transaktionen ingås, dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. HAKI AB dokumenterar också företagets bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner i hög utsträckning är effektiva när det gäller att motverka förändringar i kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Per balansdagen, 2022-12-31, har bolaget inga utestående derivatkontrakt.

Derivatinstrument där kriterier för säkringsredovisning inte är uppfyllda
Derivatinstrument med positivt värde värderas löpande i enlighet med lägsta värdets princip, derivatinstrument med negativt värde värderas till det negativa värdet. De värdeförändringar som uppkommer inom ramen för lägsta värdets princip och ändringar av negativt värde, redovisas omedelbart i resultaträkningen. Värdeförändringar på derivatinstrument som utgör kortfristiga och långfristiga skulder redovisas i olika poster i resultaträkningen beroende på syftet med innehavet av derivatinstrumentet - värdeförändring på valutaterminer redovisas i posten övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld
En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar
Vid varje balansdag bedömer HAKI AB om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon utav de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning redovisas i resultaträkningsposten Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för aktier och andelar och övriga enskilda finansiella anläggningstillgångar som är väsentliga. Exempel på indikationer på nedskrivningsbehov är negativa ekonomiska omständigheter eller ogynnsamma förändringar av branschvillkor i företag vars aktier HAKI AB investerat i. Nedskrivning för tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Om nedskrivning av aktier sker fastställs nedskrivningsbeloppet som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden(som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

Aktier och andelar i dotterföretag
Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar
Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230530118660

Låneskulder och leverantörsskulder
Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Leasingavtal
Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal (hyresavtal). Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager
Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). För råvaror ingår alla utgifter som är direkt hänförliga till anskaffningen av varorna i anskaffningsvärdet. För varor under tillverkning och färdiga varor inkluderar anskaffningsvärdet formgivningskostnader, råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader, hänförbara indirekta tillverkningskostnader samt lånekostnader.

Inkomstskatter
Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt
Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018661

Uppskjuten skatt
Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadgats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Avsättningar
Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Företaget nuvärdesberäknar förpliktelser som väntas regleras efter mer än tolv månader. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

Obeskattade reserver
Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

Bokslutsdispositioner
Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Konvernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Ersättningar till anställda
Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230530138662

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning
I företaget förekommer såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner.

Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

I företaget finns förmånsbestämda pensionsplaner. Redovisning sker enligt förenklingsreglerna.

Företaget har förmånsbestämda pensionsplaner där en pensionspremie betalas och redovisar dessa planer som avgiftsbestämda planer i enlighet med förenklingsregeln i BFNAR 2012:1 (K3).

Rapportering för verksamhetsgrenar och geografiska marknader
Bolagets verksamhet utgörs av produktion och försäljning av ställningsmaterial samt uthyrning av ställningsmaterial. Uthyrningsdelen står för 1% (2%) av den totala intäkten. Företagets huvudsakliga verksamhet äger rum på fem geografiska marknader: Sverige, Norge, Danmark, England och Kanada.

Kassaflödesanalys
Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Nyckeltalsdefinitioner
Soliditet (17%)
Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Avkastning på totalt kap. (5%)
Rörelseresultat plus finansiella intäkter i procent av balansomslutningen.

Avkastning på eget kap. (23%)
Resultat efter finansiella poster i procent av justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt).

Uppskattningar och bedömningar
Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till nedan:

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630183663

Bedömning av osäkra fordringar
Kundfordringar värderas till det kassaflöde som förväntas inflyta till företaget. Därmed görs en detaljerad och objektiv genomgång av alla utestående belopp på balansdagen.
Reservering av osäkra kundfordringar på balansdagen var 1 184 (6 455) tkr.

Inkurans i varulager
Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och förvänat nettoförsäljningsvärde. Därmed görs en detaljerad och objektiv genomgång av varulagret på balansdagen.
Avsättning för inkurans var på balansdagen 8 538 (5 102) tkr.

Not 2 Leasingavtal
Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 6 731 (9 921) tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2022-12-31	**2021-12-31**
Inom ett år	3 150	5 654
Senare än ett år men inom fem år	2 013	3 554
Senare än fem år	0	50
	5 163	**9 258**

Not 3 Arvode till revisorer
Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2022-12-31	**2021-12-31**
Deloitte		
Revisionsuppdrag	227	251
Övriga tjänster	0	35
	227	**286**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230530185654

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2022-12-31	2021-12-31
Medelantalet anställda		
Kvinnor	13	13
Män	54	54
	67	**67**
Löner och andra ersättningar		
Löner och ersättningar till övriga anställda	35 595	33 280
	35 595	**33 280**
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för övriga anställda	2 877	2 676
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	11 175	9 939
	14 052	**12 615**
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	**49 647**	**45 895**
Könsfördelning bland ledande befattningshavare		
Andel kvinnor i styrelsen	0 %	0 %
Andel män i styrelsen	100 %	100 %
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	0 %	25 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100 %	75 %

Föregående år styrelse: 5 män
Innevarande års styrelse: 5 män
Ledande befattningshavare: 4 män

Avtal om avgångsvederlag
Nuvarande VD är inte anställd av bolaget utan anställd av HAKI Norge AS.

Not 5 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

	2022-12-31	2021-12-31
Företagsinteckningar		
Företagsinteckningar	63 900	63 900
	63 900	**63 900**

Midway Holding AB har ingått ett revolverande facilitetsavtal med en stor svensk bank uppgående till ett maximalt belopp om SEK 420.000.000. Inom ramen för låneavtalet ges även bolagets dotterbolag möjlighet att erhålla checkräkningskrediter och/eller bankgarantier. Låneavtalet innebär ett Särskilt Borgensåtagande för dotterbolagen till Midway Holding AB. HAKI AB går i proprieborgen och ansvarar solidariskt för fullgörandet av de Säkerställda Förpliktelserna till förmån för långivaren med begränsning enligt aktiebolagslagen 17 kap. 1-3 §§.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630123655

Not 6 Nettoomsättningens fördelning

	2022	2021
Nettoomsättningen per rörelsegren		
Försäljning av ställningsmaterial	446 782	304 164
Uthyrning av ställningsmaterial	4 522	4 749
	451 304	**308 913**
Nettoomsättningen per geografisk marknad		
Sverige	166 634	161 923
Övriga nordiska länder	188 059	105 124
Övriga länder	96 611	41 866
	451 304	**308 913**

Not 7 Avskrivningar fördelat per funktion

Bolagets avskrivningar i resultaträkningen fördelar sig på följande funktioner

	2022	2021
Produktion	6 228	7 358
Försäljning	1 072	755
Administration	2 099	1 379
Forskning och utveckling	1 640	1 335
	11 039	**10 827**

Not 8 Resultat från andelar i koncernföretag

	2022	2021
Erhållna utdelningar	0	14 836
Nedskrivningar	0	-10 000
	0	**4 836**

Not 9 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	2022	2021
Ränteintäkter från koncernföretag	8 380	5 293
Övriga ränteintäkter	294	1 158
Kursdifferenser	10 713	12 221
	19 388	**18 672**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630185555

Not 10 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2022	2021
Räntekostnader till koncernföretag	-8 034	-7 036
Övriga räntekostnader	-2 765	-1 454
Kursdifferenser	-4 987	-1 190
Dröjsmålsränta	-3	-3
	-15 789	**-9 684**

Not 11 Bokslutsdispositioner

	2022	2021
Förändring av överavskrivningar	364	-228
Förändr ö-avskr mask & inv	22 617	7 642
Lämnade koncernbidrag	-52 722	0
	-29 741	**7 414**

Not 12 Aktuell och uppskjuten skatt

	2022	2021
Skatt på årets resultat		
Uppskjuten skatt	-1 844	-6 710
Totalt redovisad skatt	**-1 844**	**-6 710**

Avstämning av effektiv skatt

	2022		2021	
	Procent	**Belopp**	**Procent**	**Belopp**
Redovisat resultat före skatt		3 339		35 794
Skatt enligt gällande skattesats	20,6	-688	20,6	-7 374
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader		-726		-2 405
Ej skattepliktiga intäkter		0		3 229
Under året utnyttjande av tidigare års underskottsavdrag, för vilka uppskjuten skattefordran ej bokats upp		-430		
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt				-160
Redovisad skattekostnad	**55,2**	**-1 844**	**18,7**	**-6 710**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018657

Not 13 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	15 295	11 232
Inköp	849	952
Omklassificeringar	7 780	3 111
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**23 924**	**15 295**
Ingående avskrivningar	-8 167	-6 214
Årets avskrivningar	-2 956	-1 954
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-11 123**	**-8 167**
Utgående redovisat värde	**12 801**	**7 128**

Not 14 Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella och immateriella anläggningar

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	958	1 542
Inköp	12 716	2 527
Omklassificeringar	-7 780	-3 111
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**5 894**	**958**
Utgående redovisat värde	**5 894**	**958**

Not 15 Byggnader och mark

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	47 675	47 464
Inköp		211
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**47 675**	**47 675**
Ingående avskrivningar	-28 350	-27 116
Årets avskrivningar	-1 241	-1 234
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-29 591**	**-28 350**
Utgående redovisat värde	**18 084**	**19 324**
Bokfört värde byggnader	17 475	18 716
Bokfört värde mark	609	609
	18 084	**19 325**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630180658

Not 16 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	53 303	52 734
Inköp	1 608	2 421
Försäljningar/utrangeringar	-268	-1 851
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**54 643**	**53 303**
Ingående avskrivningar	-40 809	-39 182
Försäljningar/utrangeringar	268	1 851
Årets avskrivningar	-3 519	-3 478
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-44 060**	**-40 809**
Utgående redovisat värde	**10 583**	**12 495**

Not 17 Inventarier, verktyg och installationer

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	40 543	56 734
Inköp	8 586	15 776
Försäljningar/utrangeringar	-10 016	-31 967
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**39 113**	**40 543**
Ingående avskrivningar	-18 723	-20 579
Försäljningar/utrangeringar	2 811	6 017
Årets avskrivningar	-3 323	-4 161
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-19 235**	**-18 723**
Ingående nedskrivningar	-501	-501
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-501**	**-501**
Utgående redovisat värde	**19 377**	**21 319**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630018659

Not 18 Andelar i koncernföretag

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	209 429	39 062
Anskaffning	210 485	170 367
Omklassificeringar	-2 781	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**417 133**	**209 429**
Ingående nedskrivningar	-3 496	-3 496
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-3 496**	**-3 496**
Utgående redovisat värde	**413 637**	**205 933**

I juli 2022 förvärvades det franska bolaget Novakorp Systems och i oktober 2022 förvärvades det österrikiska bolaget EKRO Bausystem. Båda förvärven kompletterat HAKI på ett utmärkt sätt främst med lösningar för arbete på tillfälliga arbetsplatser och på hög höjd.

Not 19 Specifikation andelar i koncernföretag

Namn	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Bokfört värde
HAKI Ltd	100	100	100 000	10 730
HAKI A/S	100	100	1 558 860	11 973
HAKI AS	100	100	1 000	9 134
HAKI Hungary Kft	100	85		538
HAKI SAS	100	100	1	360
HAKI Australia Pty Ltd	100	100	100	0
HAKI AB Rental	100	100	100	50
Vertemax Group Ltd	100	100		170 367
Novakorp Systems	100	100		130 782
EKRO Holding GmbH	100	100		79 703
				413 637

	Org.nr	Säte
HAKI Ltd	1203497	England
HAKI A/S	A/S 63533	Danmark
HAKI AS	982 736 765	Norge
HAKI Hungary Kft	01-09-880183	Ungern
HAKI SAS	329088371	Frankrike
HAKI Australia Pty Ltd	43159 720635	Australien
HAKI AB Rental	559080-7490	Sverige
Vertemax Group Ltd	07799556	England
Novakorp Systems	528104078	Frankrike
EKRO Holding GmbH	562496a	Österrike

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

20230630189670

Not 20 Uppskjuten skatt

Uppskjuten skattefordran på kostnad återförd i beskattningen och avdragsgill kommande år.

	2022-12-31	2021-12-31
Belopp vid årets ingång	3 085	9 795
Årets avsättningar		0
Under året återförda belopp	-1 844	-6 710
Belopp vid årets utgång	**1 241**	**3 085**

Not 21 Andra långfristiga fordringar

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	15 524	20 386
Avgående fordringar, amorterat	-3 808	-4 862
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**11 716**	**15 524**
Ingående nedskrivningar	-5 100	-5 100
Återförda nedskrivningar	5 100	
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**0**	**-5 100**
Utgående redovisat värde	**11 716**	**10 424**

Not 22 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Förutbetalda hyror	307	472
Övrigt	2 666	2 678
	2 973	**3 150**

Not 23 Obeskattade reserver

	2022-12-31	2021-12-31
Ackumulerade överavskrivningar	0	-22 981
	0	**-22 981**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

20230630183671

Not 24 Upplåning

Räntebärande skulder

	2022-12-31	2021-12-31
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	629	2 196
Skulder till koncernföretag	513 239	286 916
Övriga långfristiga skulder	636	4 268
	514 503	**293 380**

Förfallotider:
Av de långfristiga skulderna förfaller 0 tkr (0 tkr) senare än 5 år efter balansdagen.

Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	1 567	1 567
Övriga kortfristiga skulder	173 721	88 929
	175 288	**90 496**

Not 25 Intern checkräkningskredit

Den interna checkräkningskrediten ligger redovisad som skuld till koncernföretag

	2022-12-31	2021-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	410 000	400 000
Utnyttjad kredit uppgår till	399 488	331 290

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

20230630018672

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2022-12-31	2021-12-31
Upplupna löner	4 977	4 159
Upplupna semesterlöner	4 885	4 358
Upplupna sociala avgifter	2 729	2 428
Övriga poster	2 558	2 200
	15 149	**13 145**

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Datum enligt de elektroniska underskrifterna.

Sibbhult

Thomas Schüller
Verkställande direktör

Sverker Lindberg
Styrelsens ordförande

Tomas Hilmarsson
Ledamot

Andreas Klügel
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har lämnats

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

20230630186447

List of Signatures

HAKI AB Årsredovisning 2022 för signering.pdf

Name	Method	Signed at
RICHARD PETERS	BANKID	2023-06-27 15:22 GMT+02
THOMAS SCHÜLLER	BANKID	2023-06-27 14:28 GMT+02
ANDREAS KLÜGEL	BANKID	2023-06-27 14:05 GMT+02
Erik Sverker Lindberg	BANKID	2023-06-27 13:57 GMT+02
TOMAS HILMARSSON	BANKID	2023-06-27 13:56 GMT+02

This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

External reference: B6532FC768B24CD5AEACB99B1D6017B0

20230630185773

Deloitte.

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Haki AB
organisationsnummer 556075-5067

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Haki AB för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Haki ABs finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Haki AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Deloitte.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Hakl AB för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Hakl AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö, datum enligt elektronisk underskrift

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

20230630185574

BILAGA TILL ÅR.

ÄRENDENR.

9460333/2023

ÅRSREDOVISNING 2022

MED HÅLLBARHETSRAPPORT

Midway Holding AB (publ)

NEVER COMPROMISE ON SAFETY

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Midway i korthet

Affärsområden 3
- Erbjudande 4
- Årets händelser 5
- Nyckeltal 6

VD har ordet 6

Safe Access Solutions

Investeringscase 7
Supply chain 8
Strategi
- Strategiska byggstenar 11
- Förvärv och integration 12
- Affärsområdeschefen har ordet 13
- Marknadsfokus 14
- Tillväxtområden 15

Marknad
- Årets förvärv 16
- Lansering av e-handel 16
- Utvalda projekt 17

Hållbarhet

Hållbarhet för Safe Access Solutions
- Hållbarhetsstrategi 18
- Aktiviteter 20

Koncernens hållbarhetsstyrning 22
Koncernens hållbarhetsdata 25

Industrial Services

FAS Converting 26
NOM Holding / Norgeodesi 27
Landqvist Mekaniska 28

Aktie och ägarbild 29
Aktiedata 30
Tio år i sammandrag 31

CFO har ordet 32

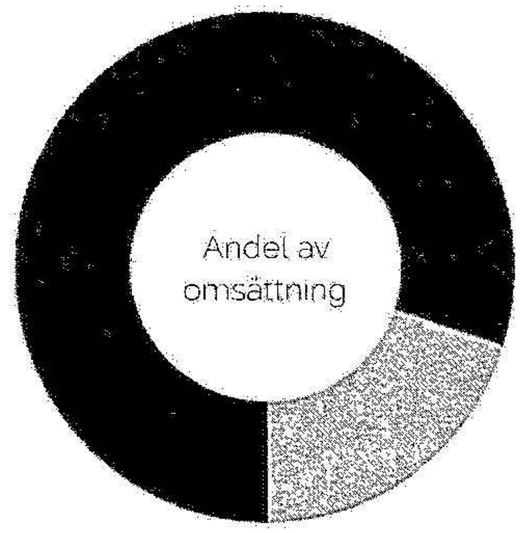
ÅRSREDOVISNING

Förvaltningsberättelse 34
Koncernens rapport över totalresultat 37
Koncernens balansräkning 38
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital 39
Koncernens kassaflödesanalys 40
Moderbolagets resultaträkning 41
Moderbolagets balansräkning 42
Moderbolagets eget kapital 43
Moderbolagets kassaflödesanalys 44
Redovisningsprinciper och riskredovisning 45
Moderbolagets redovisningsprinciper 50
Noter 51
Revisionsberättelse 69
Bolagsstyrningsrapport 72
Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten 75
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten 76
Styrelse 77
Koncernstab, Revisorer 78
Årsstämma 78
Adresser 79

MIDWAYS AFFÄRSOMRÅDEN

Midway Holding är en industriell koncern som förvärvar och utvecklar mindre och medelstora företag. Koncernens fokus är affärsområdet **Safe Access Solutions** som skapar säkra arbetsförhållanden för alla som arbetar i krävande arbetsmiljöer. Affärsområdet riktar sig framför allt till marknadssegmenten industri, infrastruktur, energi, bygg och anläggning, vilka drivs på av befolkningstillväxt, urbanisering, växande regelverk och krav inom säkerhet och hållbarhet.

Med hjälp av organiska tillväxtinitiativ, produktutveckling och kompletterande förvärv har Safe Access Solutions tagit en marknadsledande position. Förvärven skall bidra med kostnads-, försörjnings- eller marknadssynergier. Övriga bolag inom koncernen, **Industrial Services**, utvecklas tillsammans med dess ledningsgrupper med organisk tillväxt som prioritet.



80%

Safe Access Solutions

Inom Safe Access Solutions erbjuds marknadsledande helhetslösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och krävande miljöer, framför allt inriktat mot industri-, energi-, infrastruktur- och byggsektorn.

HAKI

Den största verksamheten inom affärsområdet Safe Access Solutions är HAKI som erbjuder produkter såsom ställningar, väderskydd, trapptornssystem. Inom HAKI finns en serviceorganisation som bistår med kunskap och integrerade digitala lösningar som 3D-scanning och HAKI Configurator.

Kompletterande förvärv

De senaste åren har affärsområdet utvecklats genom ett flertal kompletterande förvärv till som geografiskt och produktmässigt breddar erbjudandet för Safe Access Solutions. Förvärven är **Vertemax, Span Access, EKRO Bausystem och Novakorp Systems.** Förvärven medför även synergieffekter inom koncernen som bidrar till ökad lönsamhet och högre innovationsgrad.

20%

Industrial Services

Inom Industrial Services utvecklas, tillverkas, marknadsförs samt säljs varor och tjänster för professionellt bruk till ett flertal olika branscher.

FAS Converting

Utveckling, tillverkning och försäljning av maskiner för konvertering av plastmaterial till produkter på rulle, exempelvis avfallspåsar och förkläden för medicinskt bruk.

Landqvist Mekaniska

Mekanisk verkstad fokuserad på legotillverkning för svensk industri, exempelvis fordonsbranschen.

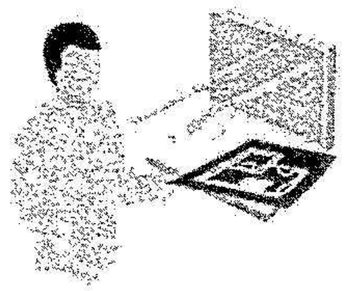
NOM Holding / Norgeodesi

Försäljning av riktinstrument för lantmäteri, samt bygg- och anläggningslaser. För samtliga produkter som bolaget säljer erbjuds olika tjänster såsom service och utbildningar.

20230818009310

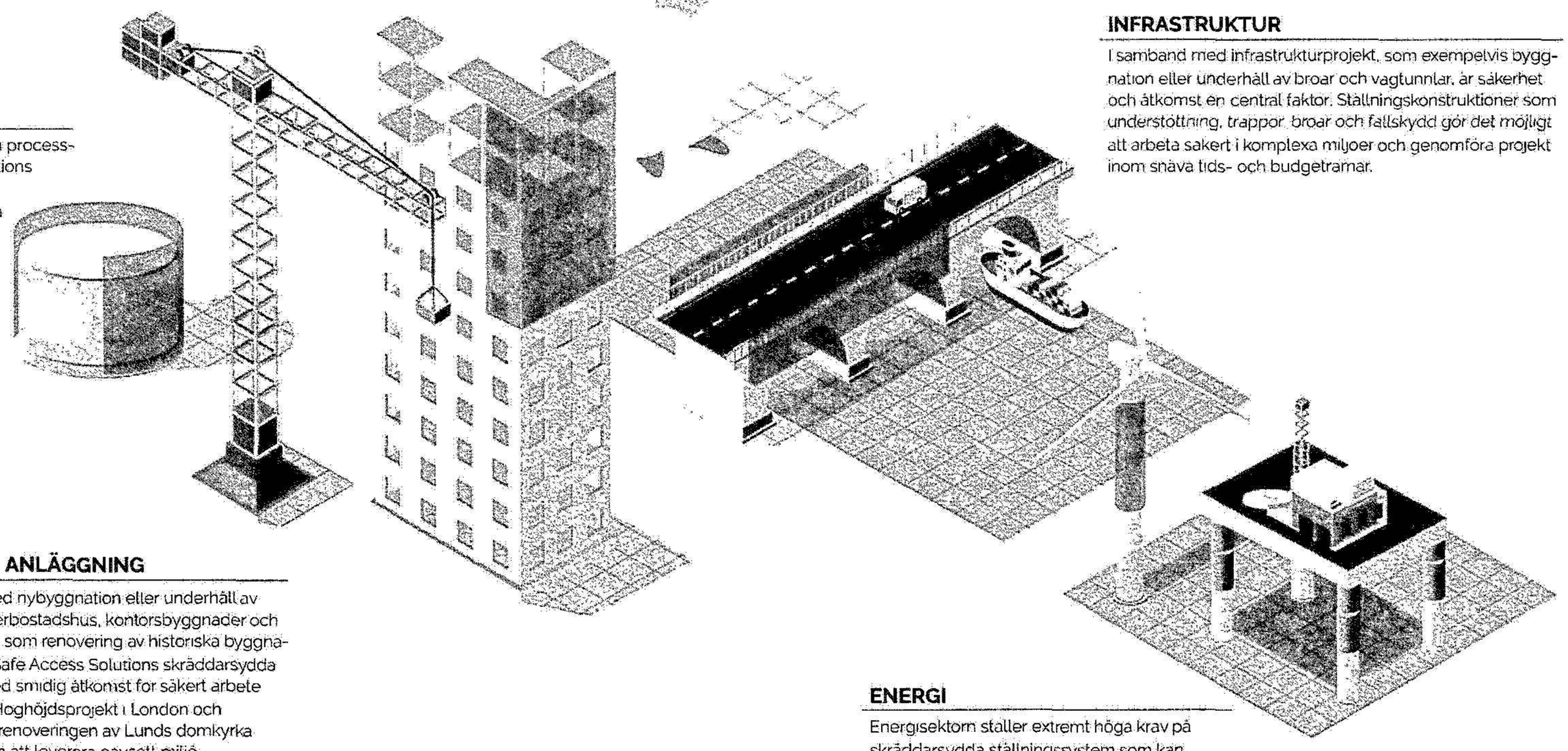
SAFE ACCESS SOLUTIONS ERBJUDANDE

Affärsområdet Safe Access Solutions erbjudande riktar sig till fyra huvudsakliga kundområden som med sina olika konjunkturcykler balanserar svängningar i efterfrågan. Affärsområdet har genom egen innovation och förvärv byggt upp ett brett utbud av marknadsledande produkter, hög teknisk expertis, digitala tjänster, utbildning och rådgivning som säkerställer säkert arbete vid stora och komplexa projekt. Inom affärsområdet bedrivs ett ständigt förbättringsarbete med den långsiktiga målsättningen att höja branschstandarden för säkra arbetsplatser.



DESIGN- OCH SERVICE

Safe Access Solutions egenutvecklade design- och konstruktionsverktyg ger kunderna möjlighet att bygga upp virtuella verklighetstrogna ställningsmodeller, vilket är användbart i planeringsfasen för komplexa projekt. Det säkerställer en effektiv projektleverans med bästa möjliga säkerhet och åtkomst utan överflödig materialåtgång. I serviceerbjudandet finns utbildningar inom ställningsbyggande och säkerhet samt tekniskt stöd och rådgivning till kunderna. Under 2022 lanserades en e-handelsplattform i Norden som erbjuder kompletta ställningspaket.



INDUSTRI

Inom bland annat varvsindustrin och processindustrin används Safe Access Solutions ställningskonstruktioner för säkert arbete även i de mest svåråtkomliga miljöerna. Bland annat kan cirkulära ställningar enkelt byggas med HAKIs system utan behov av specialkomponenter, för snabb upp- och nedmontering.

INFRASTRUKTUR

I samband med infrastrukturprojekt, som exempelvis byggnation eller underhåll av broar och vägtunnlar, är säkerhet och åtkomst en central faktor. Ställningskonstruktioner som understöttning, trappor, broar och fallskydd gör det möjligt att arbeta säkert i komplexa miljöer och genomföra projekt inom snäva tids- och budgetramar.

BYGG OCH ANLÄGGNING

I samband med nybyggnation eller underhåll av exempelvis flerbostadshus, kontorsbyggnader och specialprojekt som renovering av historiska byggnader erbjuder Safe Access Solutions skräddarsydda ställningar med smidig åtkomst för säkert arbete på hög höjd. Höghöjdsprojekt i London och Toronto samt renoveringen av Lunds domkyrka visar förmågan att leverera oavsett miljö.

ENERGI

Energisektorn ställer extremt höga krav på skräddarsydda ställningssystem som kan anpassas till de mest komplexa strukturerna. Vid byggnation och underhåll av exempelvis oljeplattformar krävs specialanpassade ställningsuppbyggnader för att uppnå hög säkerhetsnivå och produktivitet. Affärerna inom energisektorn breddas i takt med att strategisk uthyrning utvecklas väl. Under året påbörjades uthyrning av ställningar till byggandet av en ny koldioxidlagringsanläggning i Norge.

ÅRETS HÄNDELSER

Förvärv av Novakorp Systems

I juni 2022 tecknades avtal om förvärv av franska Novakorp Systems, som på ett utmärkt sätt kompletterar affärsområdet Safe Access Solutions med lösningar för säkert arbete på hög höjd. Novakorp Systems största marknad är Frankrike och huvudfokus är nybyggnation. Förutom geografisk expansion ger förvärvet möjligheter till synergier med Safe Access Solutions försörjningskedja. **LÄS MER PÅ SIDAN 16**

Förvärv av EKRO Bausystem

I oktober 2022 tecknades avtal om förvärv av EKRO Bausystem, ett bolag med hemmamarknad i Österrike som tillverkar och säljer produkter till temporära arbetsplatser. Förvärvet utgör en strategiskt viktig breddning av koncernens marknad till tysktalande delar av Europa med möjligheter till vidare geografisk expansion samt bidrar till produktsynergier. **LÄS MER PÅ SIDAN 16**

Lansering av e-handel i Norden

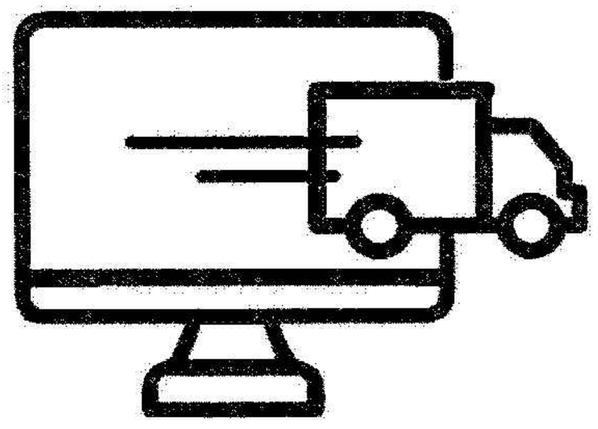
I november 2022 lanserade Safe Access Solutions en e-handelsplattform gentemot den nordiska marknaden. Den nya försäljningskanalen erbjuder ett brett utbud av kompletta byggnadsställningspaket, komponenter, fallskydd och tillbehör. Erbjudandet riktar sig till mindre kunder i byggbranschen som hemmabyggare, ställningsföretag, hantverkare och privatpersoner som har ett gör det själv-projekt, både för invändiga och exteriöra byggprojekt. Plattformens sortiment kommer på sikt att utökas utifrån marknadens behov. **LÄS MER PÅ SIDAN 16**

Utökad koncernledningsgrupp

I juni 2022 tillträdde Tomas Hilmarsson som ny CFO för Midway Holding AB. Tomas erfarenhet av globala och internationella noterade bolag är en tillgång för Midways vidare utveckling som internationell industrikoncern.

I september 2022 tillträdde Fia Lindgren som Chief Supply Chain Officer, med ansvar för inköp, produktion och logistik inom Safe Access Solutions.

I september 2022 genomförde Midway en omorganisation för att ytterligare öka koncernens fokus på affärsområdet Safe Access Solutions. Omorganisationen innebär att koncernens ledningsgrupp utökas. Ledningsgruppen, som tidigare bestått av VD Sverker Lindberg och CFO Tomas Hilmarsson, har nu kompletterats med Thomas Schüller som kommersiellt ansvarig för Safe Access Solutions och nyanställda Chief Supply Chain Officer Fia Lindgren. Förändringen är ännu ett steg i renodlingen mot en industriell koncern.



20230818009111

NYCKELTAL 2022

Nettoomsättning, Mkr

1168

2021 863

Rörelseresultat, Mkr

102

2021 70

Omsättning, Mkr

Safe Access Solutions

884

2021 623

Nettoresultat, Mkr

71

2021 58

Resultat per aktie, kr

2,60

2021 2,12

284

2021 240

Industrial Services

Soliditet, %

42

2021 55

Räntebärande nettoskuld, Mkr

406

2021 91

EBITA, Mkr

84

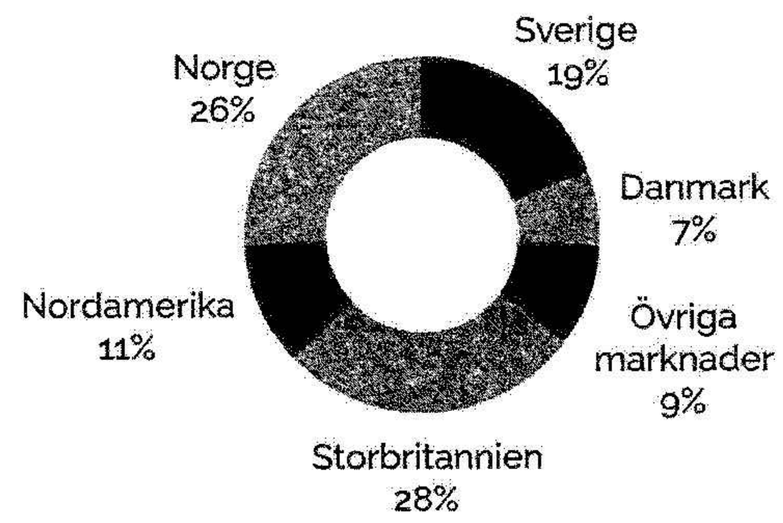
2021 74



Safe Access Solutions marknader

Sverige · Danmark · Norge · Storbritannien
Nordamerika · Frankrike · Benelux
Slovakien · Österrike

Geografisk omsättning, Safe Access Solutions





"Marknaden drivs övergripande av ett antal underliggande trender, som skapar möjligheter för lönsam tillväxt under många år."

Sverker Lindberg
VD

20230818009112

MED FOKUS PÅ SÄKERHET BYGGER VI EN LÅNGSIKTIGT LÖNSAM INDUSTRIKONCERN

Efter att under flera år ha genomfört en process med att avyttra och avveckla verksamheter för att stärka balansräkningen lanserade vi i slutet av 2018 vår nya strategiska riktning, "från konglomerat till industrialist". Vi såg en betydligt större långsiktig potential i att bygga en industriell koncern baserat på säkra arbetsförhållanden och HAKI än att fortsätta som ett konglomerat.

Den marknad vi fokuserar på är Safe Access Solutions, det vill säga lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och krävande miljöer. Framför allt riktar vi oss mot marknadskategorierna industri, energi, infrastruktur samt bygg & anläggning. Safe Access Solutions är en attraktiv global marknad och genom vårt innehav av det väletablerade, svenska varumärket HAKI, grundat 1956, har vi mycket god kunskap om och erfarenhet av produkter och kategorier på marknaden, och därmed en stabil grund att bygga på.

Marknaden drivs övergripande av ett antal underliggande trender, som skapar möjligheter för lönsam tillväxt under många år. Den viktigaste drivkraften är världens befolkningstillväxt. FN bedömer att befolkningen fram till 2050 kommer att växa från cirka åtta till knappt tio miljarder. I kombination med en kontinuerligt ökande lagstiftning inom säkerhet driver det långsiktigt tillväxten inom våra utvalda marknadskategorier:

Infrastruktur.
I samband med infrastrukturprojekt, som broar och vägtunnlar, är säkerhet och åtkomst centralt. Vår breda och moderna produktportfölj gör det möjligt att på ett säkert sätt genomföra projekt inom snäva tids- och budgetramar.

Energi.
Energisektorn ställer höga krav på skräddarsydda ställningssystem som kan anpassas till komplexa strukturer. Vid byggnation och underhåll av exempelvis oljeplattformar och vindkraftverk krävs specialanpassade ställningsuppbyggnader med tillhörande tekniska beräkningar.

Industri.
Inom bland annat varvs- och processindustrin används Safe Access Solutions produktportfölj för säkert arbete i svåråtkomliga miljöer.

Bygg & anläggning.
Vid nybyggnation eller underhåll av flerbostadshus, kontorsbyggnader eller specialprojekt erbjuder Safe Access Solutions skräddarsydda lösningar för säkert arbete på hög höjd.

Långsiktigt lönsam tillväxt

Förbättringen av lönsamheten för ett nytt, fokuserat Midway Holding kommer i första hand från ökad tillväxt. En viktig del för att förbättra tillväxten skapas genom effektiviseringar inklusive synergieffekter. Och för att skapa långsiktigt lönsam tillväxt arbetar vi med både organisk och förvärvad tillväxt. Organisk tillväxt driver vi bland annat genom att välja ut lönsamma nischer som vi investerar i genom att utveckla produkter och öka marknadsnärvaron. De förvärv vi gör skall vara stabila verksamheter som visat lönsamhet över tid. Förvärven skall bidra med kostnads-, försörjnings- eller marknadssynergier. Marknaden är fragmenterad, vilket innebär att det finns relativt gott om möjligheter till förvärv, och potential att konsolidera marknaden.

En viktig konkurrensfaktor är vår moderna produktportfölj, som vi successivt vidareutvecklar både internt och genom förvärv. Vi har dessutom en modern och hållbar produktion av hög kvalitet i Sverige, vilket gör att vi kan ge snabb kundservice och inte är beroende av långa, kostnadskrävande transporter.

Ett verktyg som vi förväntar oss skall bidra till ökad tillväxt är vår nya e-handelsplattform i Norden, som lanserades mot slutet av 2022. Det egenutvecklade design- och konstruktionsverktyget ger kunderna möjlighet att bygga virtuella ställningsmodeller, vid till exempel planering av komplexa projekt.

Stark tillväxt under 2022

2022 blev totalt sett ett starkt år för Midway Holding med en ökning av nettoomsättningen med 35 procent till 1 168 Mkr varav organisk 23%. Trots att det fjärde kvartalet påverkades negativt av marginalpress och engångsposter ökade EBITA för helåret till 84 (74) Mkr. Styrelsen föreslår årsstämman en utdelning om 0,80 (0,75) kr.

Under 2022 var tillväxten inom Safe Access Solutions stark, 42 procent, drivet av organisk tillväxt, höjda råvarupriser och förvärvad tillväxt. Organiskt har den bland annat drivits av strategisk uthyrning, ett verktyg som vi använder för att utveckla nya intressanta kategorier, geografier eller kunder där exempel på investeringar är koldioxidlagring i Norge och fallskydd i Frankrike. Safe Access Solutions visade även på en stark förvärvad tillväxt, där vi glädjande nog säkrade två förvärv under året, franska Novakorp och österrikiska EKRO.

Mot slutet av 2022 såg vi viss marginalpress. Löpande kompenserar vi ökade kostnader genom effektiviseringar och prishöjningar. Det finns dock en viss eftersläpning som vi arbetar för att minska, och vi bedömer att lönsamheten förbättras till en normaliserad nivå under 2023. Vi genomför också en rad åtgärder för att minska vår kapitalbindning.

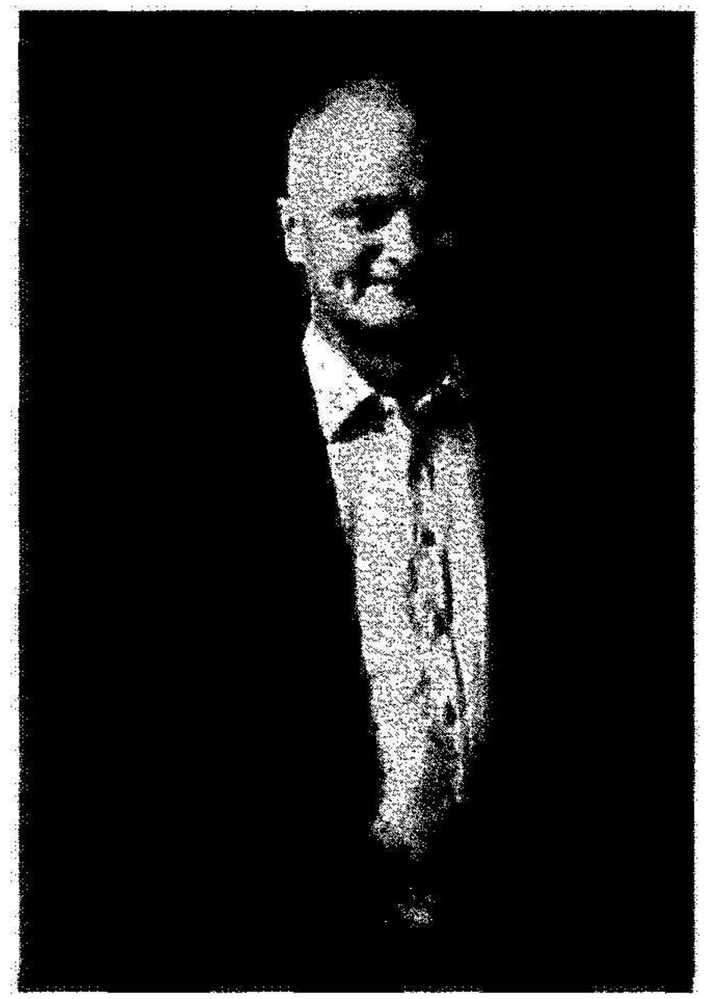
Utifrån ett diversifieringsperspektiv har vi åstadkommit mycket under de senaste två-tre åren, och därmed lagt grunden för fortsatt stabil tillväxt och lönsamhet. Genom tilläggsförvärv har vi breddat oss geografiskt till Centraleuropa, fransk- och tysktalande Europa samt skapat ett strategiskt brofäste i Nordamerika. För att ytterligare öka koncernens fokus på Safe Access Solutions utökade vi under året koncernens ledningsgrupp med chefen för koncernens försörjningskedja samt affärsområdeschefen för Safe Access Solutions.

Framtidsutsikter

På kort sikt skapar händelser och skeenden i omvärlden fortsatt osäkerhet, vilket gör utvecklingen svårbedömd. Vi ser inte någon generell nedgång i efterfrågan, men bilden är mycket skiftande mellan våra geografiska marknader och marknadskategorier. Vårt strategiska fokus på Safe Access Solutions, de underliggande megatrender som driver marknaden samt vår ledande produktportfölj är faktorer som gör att vi långsiktigt är mycket väl positionerade för fortsatt lönsam tillväxt.

Malmö i mars 2023

Sverker Lindberg
VD



FEM ANLEDNINGAR TILL ATT ÄGA AKTIER I MIDWAY

Solid långsiktig strategi

Midways fokus är att utveckla Safe Access Solutions genom organiska tillväxtinitiativ och kompletterande förvärv för att med skapade synergier och innovationsarbete bygga marknadens mest konkurrenskraftiga helhetserbjudande inom säkra arbetsförhållanden i krävande arbetsmiljöer.

LÄS MER PÅ SIDAN 11

Bidrar till säkrare byggande av ett mer hållbart samhälle

Kärnan i Safe Access Solutions erbjudande är att skapa säkra arbetsförhållanden i krävande arbetsmiljöer med omtanke om människa och miljö, för att bidra till ett säkrare byggande av ett mer hållbart samhälle.

LÄS MER PÅ SIDAN 14

Tydlig förvärvsstrategi

En viktig del i att utveckla Safe Access Solutions är strategiska förvärv utifrån tydligt fastställda kriterier. Midway har ett aktivt förvärvsarbete och utvärderar löpande förvärvskandidater som ska vara drivande inom säkerhet och ha tydliga synergier med befintlig verksamhet.

LÄS MER PÅ SIDAN 12

Stark balansräkning

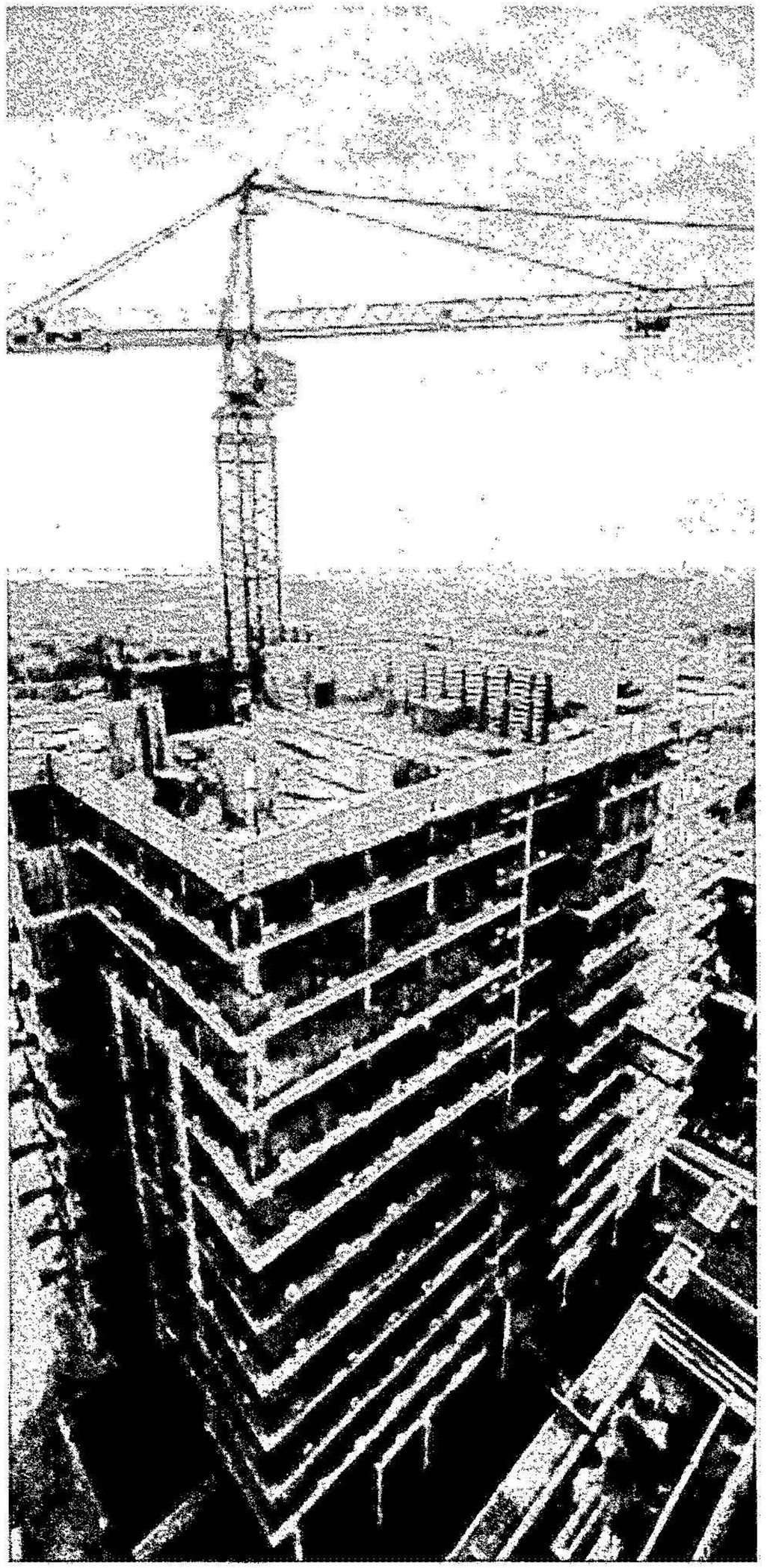
Midways finansiella stabilitet över tid med solida kassaflöden och en stark balansräkning skapar utrymme för löpande tillväxtinitiativ i befintliga innehav och goda möjligheter till kompletterande förvärv som stärker affärsområdet Safe Access Solutions.

LÄS MER PÅ SIDAN 32

Långsiktiga huvudägare

Midway har långsiktiga huvudägare som varit hörnpelare i koncernens transformation från konglomerat till industrialist. Ägarnas engagemang, nätverk och kunskap bidrar till stabilitet och gör det möjligt att accelerera koncernens tillväxt.

LÄS MER PÅ SIDAN 29



MARKNADSTRENDER SOM DRIVER SAFE ACCESS SOLUTIONS AFFÄRER

Safe Access Solutions marknad drivs övergripande av ett antal underliggande trender som skapar möjligheter för lönsam tillväxt. En fortsatt global befolkningstillväxt i kombination med en ökande lagstiftning inom säkerhet är drivkrafter som borgar för en långsiktig tillväxt inom Safe Access Solutions marknadssegment.

Befolkningstillväxt

I takt med en tilltagande urbanisering och befolkningstillväxt i många länder, finns ett stort behov av att bygga smart och effektivt i storstadsmiljöer. En del av denna strategi är att bygga på höjden, där framför allt Vertemax erbjudande passar väl in. Förtätning i innerstadsmiljö, förbättring och utbyggnad av infrastruktur samt nya hållbara energi- och industrisatsningar är andra exempel på löpande behov som drivs på av en ökande befolkningstillväxt.
Alla dessa trender kräver effektiva och säkra byggprocesser, inklusive säkerhetslösningar, vilket skapar goda marknadsförutsättningar för Safe Access Solutions.

Högre krav på säkerhet

I synnerhet mycket stora och komplicerade system för byggnation och underhåll av infrastruktur och stora fastigheter kräver en samarbetspartner med stor kunskap om säkerhet. Safe Access Solutions starka produktportfölj passar väl in i globala trender i form av hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet och möter den ökade efterfrågan som finns på säkra ställningar, fallskydd och skyddsskärmar i byggprojekt. Ökande lagstiftning inom säkerhet driver långsiktigt tillväxten för Safe Access Solutions marknadssegment i fokus; infrastruktur, energi, industri samt bygg och anläggning.

20230818009I3

ÖKAT FOKUS PÅ ATT OPTIMERA FÖRSÖRJNINGSKEDJAN

Trygg och effektiv leverans av Safe Access Solutions produkter och lösningar är en viktig byggsten för koncernens fortsatta framgångar. För att driva utvecklingen kostnadseffektivt har Midway utformat en integrerad lagerstrategi och tagit viktiga strategiska steg framåt i försörjningskedjan. Fia Lindgren, som intar den nya rollen som Chief Supply Chain Officer i koncernen, är övertygad om att försörjningskedjan spelar en avgörande roll för att skapa mervärde för kund.

Vad innebär din nya roll på Midway?

I min roll som Chief Supply Chain Officer leder och utvecklar jag, tillsammans med mitt team, arbetet med att förbättra försörjningskedjan på en koncernövergripande nivå. Fokus för mig är att optimera och säkerställa att våra flöden möter våra kunders högt uppsatta förväntningar. Mer konkret innebär det att vi utvecklar försörjningskedjan utifrån ett kundperspektiv, där vi identifierar det verkliga värdet för kund. Det gäller hela försörjningskedjan, från inköp och produktion till lagerhantering och distribution. Med samma synsätt tar vi bort onödiga steg eller onödig hantering i försörjningskedjan, vilket gynnar oss rent kostnadsmässigt och möjliggör ytterligare tillväxt.

Hur ser er försörjningskedja ut idag?

Idag har vi tre produktionsenheter varav den största ligger i Sibbhult i norra Skåne där också HAKI har sitt centrallager. Därutöver har vi inköpsenheter och lager i Norge, Danmark, Storbritannien, Frankrike, Slovakien, Kanada och nu med vårt senaste förvärv även i Österrike. I samband med att vi blir större och att vi har en integrerad lagerstrategi på plats har vi goda forutsättningar att lära oss av varandras sätt att effektivisera och optimera.

Vad är de viktigaste prioriteringarna framåt?

Vi ska fortsätta att arbeta enligt den strategi som ligger, men vi behöver fokusera mer kraftfullt på aktiviteter som ökar omsättningshastigheten i våra lager. Vår högsta prioritet i år, handlar om vårt rörelsekapital och som självklart ska vara i balans med en hög leveransservice till våra kunder. Högt på prioritetslistan ligger också att fortsätta identifiera och hämta hem synergier som är en självklar del när man växer genom förvärv som vi gör.

MIDWAYS SATSNING PÅ EFFEKTIVISERING, BREDDNING OCH FÖRDJUPNING AV FÖRSÖRJNINGSKEDJAN

Midway har tagit stora steg inom affärsområdet Safe Access Solutions mot att bli en ledande aktör inom säkra arbetsplatser på sina fokusmarknader. Steget vidare är att satsa ännu mer på försörjningskedjan och säkerställa att den är förankrad i koncernens tillväxtstrategi. Övergripande innebär satsningen att förbättra alla delar av försörjningskedjan utifrån tre fokusområden:

Effektivisering som syftar till att optimera flöden och eliminera slöseri. En beställning, både från leverantör och ut till kund, ska komma i rätt kvantitet, vara i rätt kvalitet och levereras i rätt tid. Det innebär översyn av hur koncernen estimerar och tar tillvara på försäljningsmöjligheter, hanterar beställningar samt säkerställer att inköp och produktion ligger i fas med resten av försörjningskedjan. Som en del i arbetet satsar koncernen på att fördjupa kompetensen samt utveckla gemensamma arbetssätt och verktyg kopplat till styrning och hantering av inköp, produktion, lager och distribution för att möjliggöra en bättre balans mellan kostnad, leveranssäkerhet och kapitalbindning. Utgångspunkten är en kultur och ett angreppssätt baserat på "lean" där allas kompetens och potential tas till vara.

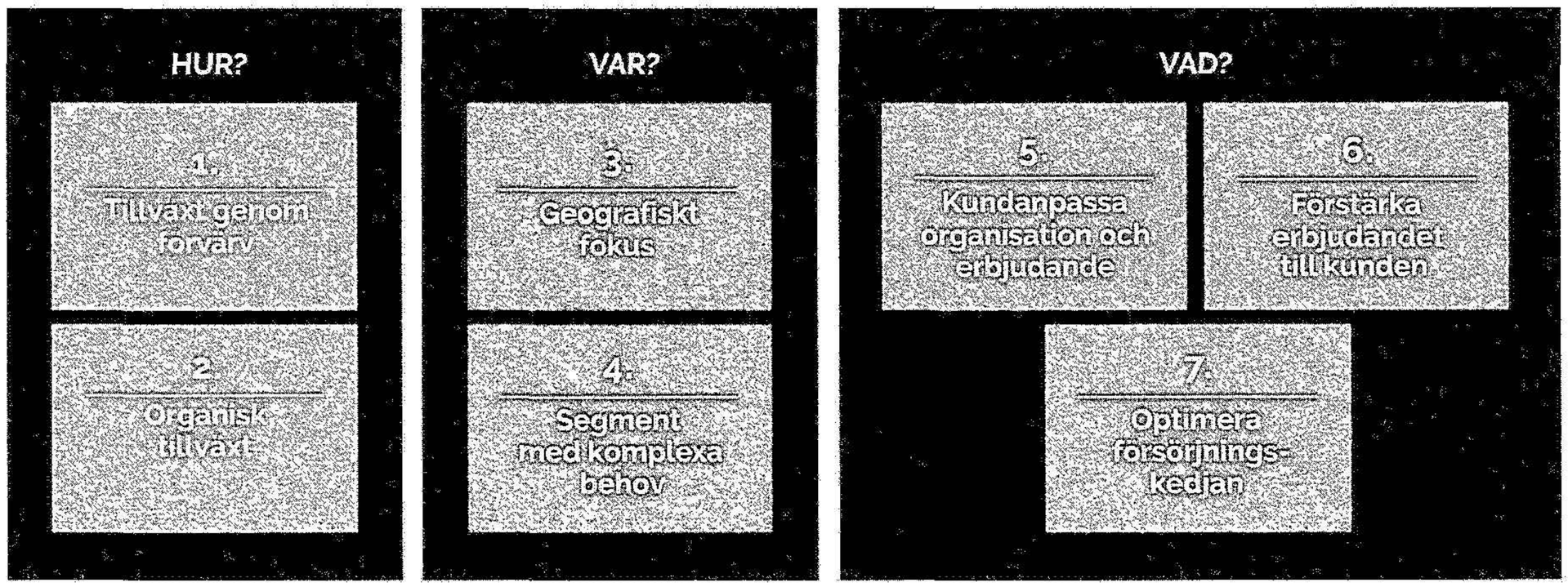
Breddning som innebär att möjligheter öppnas för att arbeta med standardisering och att hitta synergier mellan produkter, marknader och enheter. Potentialen bedöms vara stor. De senaste årens förvärv öppnar upp för nya marknader och möjliga synergier inom varuförsörjningen. Genom att dra nytta av best practice mellan enheterna bidrar breddning också till utveckling av verksamheten. Ett exempel är hur HAKI och Vertemax under året blivit ännu bättre på att dra nytta av varandras produktsortiment och försörjningskedjor för att skapa mervärde för kunder på olika marknader. Koncernen ser liknande samarbetsmöjligheter med årets förvärv av Novakorp och EKRO.

Fördjupning inom försörjningskedjan är ett område med fokus på samarbeten med koncernens leverantörer och kunder i syfte att öka tillgängligheten och i övrigt kundnyttan. En del i arbetet är att se över befintliga produktportföljer för att uppnå en mer samlad volym. På så sätt blir det också enklare att fördjupa samarbetet med leverantörer. Fördjupningsarbetet leder till stora fördelar både för kunder och koncernen.

Fia Lindgren
Chief Supply Chain Officer



SAFE ACCESS SOLUTIONS STRATEGISKA BYGGSTENAR



1. Tillväxt genom förvärv

En viktig del i att utveckla Safe Access Solutions är strategiska förvärv som kompletterar HAKIs verksamhetsfokus. En förvärvskandidat ska ha tydliga synergier med HAKI. Midway utvärderar löpande förvärvskandidater baserat på fastställda kriterier. Läs mer om förvärvsprocessen på sidan 12.

2. Organisk tillväxt

Den organiska tillväxten är prioriterad inom Safe Access Solutions. Strategisk uthyrning, understöttning, HAKIs e-handelsplattform, ökad digitalisering samt Vertemax lansering i Norden är några av de tillväxtinitiativ som är viktiga för den organiska tillväxten.

3. Geografiskt fokus

Safe Access Solutions geografiska fokus är Europa som utgör kärnmarknaden. Koncernen arbetar för att stärka positionen i Centraleuropa, fransk- och tysktalande Europa och överväger en fortsatt expansion i Nordamerika, där såväl organisk som förvärvad tillväxt kan vara intressant. Nya förvärv har bidragit till att stärka positionen i Europa.

4. Marknadssegment med komplexa behov

Safe Access Solutions ser stora möjligheter att fortsätta att utvecklas inom komplexa projekt för bland annat industri-, infrastruktur-, energi- som byggsektorn, som till exempel höga byggnader och broar. Systemställningar och moderna fallskydd är viktiga delar av dessa, ofta större projekt där Safe Access Solutions unika system passar väl in i bilden. Ett exempel är HAKIs understöttningsprojekt vid byggandet av en ny modern badanläggning vid namn Tøyenbadet i Oslo, då ett tak bestående av närmare 200 ton limträbalkar krävde stabil understöttning för att kunna anläggas på plats.

5. Kundanpassa organisation och erbjudande

Safe Access Solutions kunder skiljer sig från varandra, och utifrån deras behov kan de delas in i två övergripande typer; traditionella kunder inom bygg och anläggning samt kunder som söker specifika tekniska lösningar, ofta av lite större omfattning. Baserat på dessa två kundtyper ska koncernen utveckla sin organisation och service utifrån kundernas specifika behov.
Genom lanseringen av en egen e-handelsplattform breddas kundbasen, med ett erbjudande som riktar sig till mindre kunder i byggbranschen som hemmabyggare, ställningsföretag, hantverkare och *privatpersoner*.

6. Förstärka erbjudandet till kunden

Safe Access Solutions arbetar löpande med att förbättra helhetserbjudandet inom säkerhet till kunden. Under flera år har Safe Access Solutions arbetat med att utveckla egna digitala verktyg som snabbt modellerar både enkla och komplexa lösningar och på så sätt möter de växande kraven från kunderna. HAKI 3D-scanning, HAKI Design Tool och HAKI BIM är tre verktyg som under namnet HAKI Configurator samverkar för att visualisera och förse kunden med fullständigt underlag oavsett projektets storlek. Affärsområdet utvecklar löpande många nya produkter och tjänster.
Lanseringen av HAKIs egen e-handelsplattform är ett exempel på en tjänst som ökar tillgängligheten mot kund.

7. Optimera försörjningskedjan

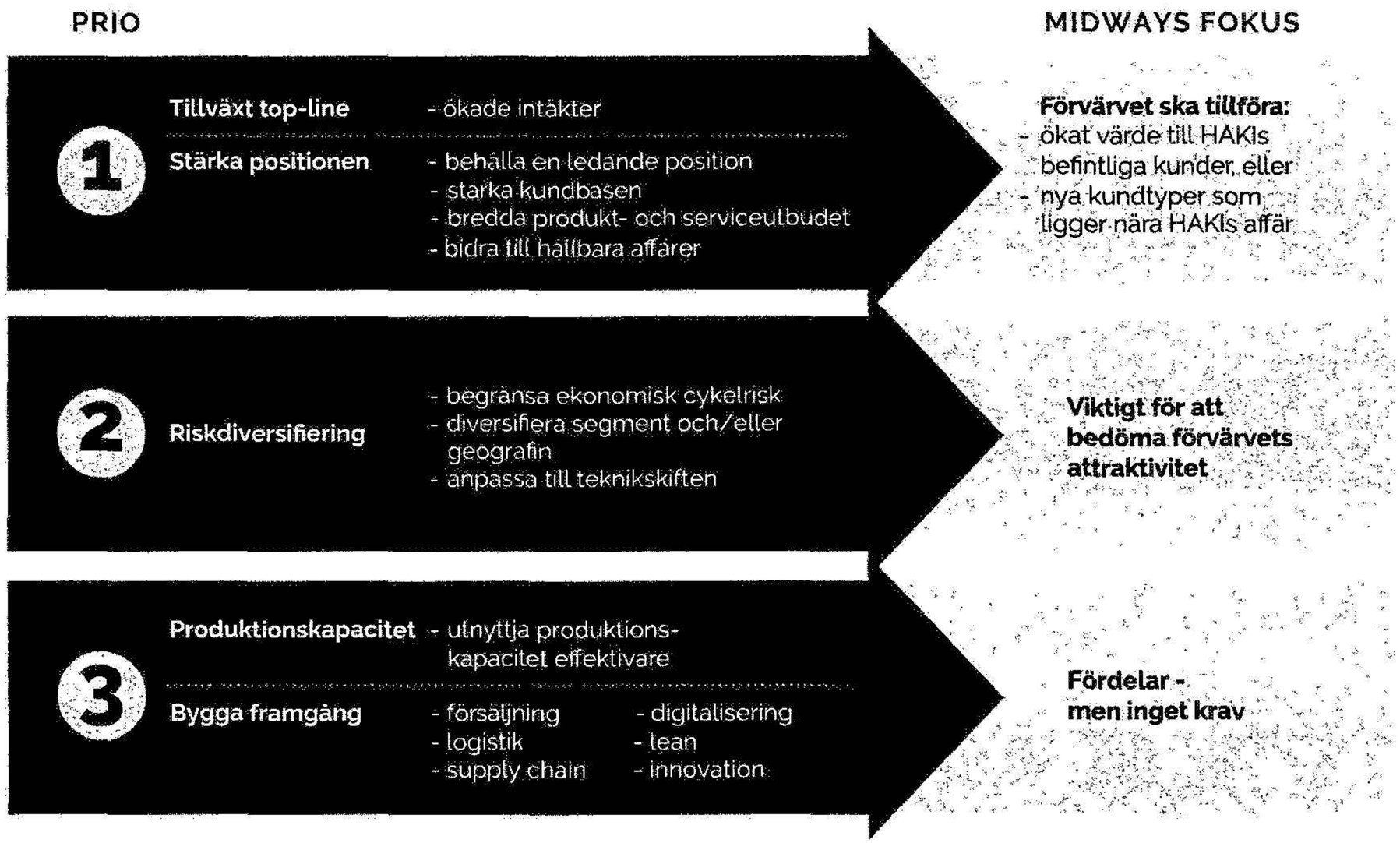
För att kontinuerligt leverera produkter och lösningar på utsatt tid har HAKI utvecklat sin försörjningskedja. För att göra det med bibehållen kostnad har HAKI bland annat utformat en integrerad lagerstrategi utifrån produkter och kunder, optimerat antalet lagerenheter och deras placeringar samt analyserat och anpassat produktion och logistik utifrån den nya strategin. Genom centralisering och längre öppettider kan HAKI erbjuda en kortare leveranstid och högre servicegrad för flertalet produkter. Effektiviseringar i organisationen och skapandet av en mer enhetlig produktkatalog med enbart *relevanta efterfrågade produkter* bidrar till sänkta produktionskostnader och lägre kapitalbindning. Safe Access Solutions realiserar även synergieffekter från förvärvet av Vertemax genom att effektivisera försörjningskedjan, integrera avtal med leverantörer samt genomföra besparingar i logistikflöden.

20230818009144

FÖRVÄRVSPROCESS OCH INTEGRATION

PRIORITERING OCH FOKUS VID FÖRVÄRV

Midways fokus är att identifiera möjliga förvärv som har synergier med Safe Access Solutions. Ett förvärv utvärderas utifrån följande aspekter



Nyckeln till framgång för koncernen är att i kombination med fokus på organisk tillväxt göra kompletterande förvärv till Safe Access Solutions utifrån strategin med fokus på industri och service.

1. Identifiering

Midway identifierar kontinuerligt möjliga bolag, företrädesvis mindre till medelstora bolag. Det är viktigt att etablera kontakter med flera bolag och att ha lång tidshorisont, det handlar om långa processer. Vi träffar bolagens ledningar och ägare och tydliggör vad Midway vill göra med bolaget. Det skapar förutsättningar för en snabb process och integration vid eventuell affär.

2. Utvärdering

Ett antal bolag analyseras djupare för att identifiera synergier med Safe Access Solutions. Lönsamhet över tid med sund skuldsättning, kundnytta, egna varumärken samt en oberoende och gynnsam position i värdekedjan är exempel på kriterier som analyseras.

3. Genomlysning

Efter en grundlig utvärdering genomförs en djupare analys med bland annat granskning av leverantörer, produkter, utvecklingsprojekt och intellektuell egendom. En grundlig genomlysning minskar den operativa och finansiella risken med förvärvet.

4. Förvärv

Om analysen motsvarar koncernens kriterier och det indikativa budet accepteras av köparen samt att genomförd "due diligence" faller väl ut signeras en avtalsförklaring om förvärv. Det är naturligtvis viktigt att förvärvet genomförs till ett pris som gör att affären skapar värde. Midway förvärvar bolag som bidrar till koncernens utveckling från första dagen. Det är också viktigt att säkerställa att nyckelpersoner har ett fortsatt engagemang efter förvärvet.

5. Integrering

Tillsammans med det förvärvade bolagets ledning utarbetas en gemensam strategisk och finansiell plan med tydligt uppställda mål som bolaget förväntas uppfylla.

6. Uppföljning

Genom intern benchmarking, utifrån bland annat nyckeltal, följer Midway upp det strategiska arbetet och den finansiella planen tillsammans med bolagets ledning.

STRATEGISK UTHYRNING OCH NYA FÖRVÄRV BIDRAR TILL STABILITET

Under 2022 fortsatte Safe Access Solutions byggandet av ett mer komplett erbjudande av säkerhetslösningar för alla som arbetar i krävande miljöer. Med ytterligare två nyligen förvärvade verksamheter i portföljen och ett flertal pågående tillväxtinitiativ skapas goda förutsättningar för att ta marknadsandelar framöver. Thomas Schüller, affärsområdeschef för Safe Access Solutions, berättar mer om arbetet under året.

Hur har ni arbetat för att främja den organiska tillväxten under året?

Det har varit ett oroligt år på många sätt med framför allt kriget i Ukraina som har påverkat våra kunders verksamheter. Trots utmaningar ser vi områden med tillväxt. Strategisk uthyrning har varit ett av våra starkaste områden under året. Trenden är tydligast i Norge och England där vi ser att fler kunder än tidigare efterfrågar uthyrning i samband med framför allt större projekt. Strategisk uthyrning är ett effektivt verktyg som vi använder för att utveckla nya intressanta kategorier, geografier eller kunder. Till exempel i samband med projekt inom energisektorn, Carbon Capture i Norge samt för att utveckla Edge Protection i Frankrike.

Kan du berätta om er nyligen lanserade e-handelsplattform?

E-handel är ett framtida tillväxtområde för oss som både stärker banden till våra befintliga kundgrupper och som öppnar upp för nya målgrupper. Under slutet på 2022 lanserade vi vår e-handelstjänst på den nordiska marknaden. E-handel är ett bra sätt för oss att komma in på en ny marknad och en möjlighet att sälja till såväl stora kunder inom komplexa områden som till medelstora bolag som tidigare inte haft möjlighet att nyttja våra produkter och tjänster i sina projekt. Det är endast en tidsfråga innan vår bransch är helt ihopkopplad med e-handel och vi vill se till att vi ligger i framkant. Till att börja med fokuserar vi vår e-handel på Norden men på sikt kommer vi att bredda vår e-handelstjänst med fler produkter och rikta oss till fler marknader.

Har ni utvecklat ert digitala erbjudande under året?

Vi arbetar vidare med att utveckla vårt digitala erbjudande som ligger högt upp på vår agenda. Inom vår bransch ligger vi i framkant med våra digitala tjänster och vi avsätter resurser för att fortsätta hålla högt tempo i utvecklingen av dessa som underlättar för våra kunder. Kunderna efterfrågar snabbare och enklare lösningar. Vårt digitala erbjudande handlar i stort om att hjälpa våra kunder att bygga rätt från början med kostnadseffektiva lösningar. Oavsett omfattning och komplexitet så har vi verktygen och kompetenserna för att lösa det. Med allt från laserscanning till uppbyggnad av virtuella modeller kan vi uppskatta rätt mängd material och kostnadsberäkna in i detalj.

Ett annat tillväxtinitiativ var att lansera Vertemax i Norden – hur har det gått?

Efter lanseringen av Vertemax produkter på Nordbygg våren 2022 har försäljningen kommit igång, men det har dock gått långsammare än förväntat. Under året gjorde vi en utvärdering av vår satsning och kom fram till att vi behövde investera mer i tekniskt kunnande och dedikerad personal för att accelerera försäljningen. Efter en omorganisation och nyanställningar arbetar vi nu hårt både i Danmark och Sverige för att komma igång ordentligt.

Hur passar Novakorp och EKRO Bausystem in i affärsområdet?

Novakorp är en fransk verksamhet vars erbjudande på många sätt påminner om Vertemax med säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd. Frankrike är den största marknaden för Novakorp med huvudfokus på nybyggnation. Med förvärvet vill vi stärka vår position inom fallskydd och inte minst skapa synergieffekter i kombination med Vertemax. Tillsammans kan vi också utveckla en starkare position i Europa. Novakorp hjälper oss att bredda vår närvaro i Frankrike men även i Schweiz och Belgien. Tack vare detta kan vi tillföra resurser för att växa in mot fransktalande länder.

EKRO Bausystem tillverkar och säljer produkter för arbete på temporära arbetsplatser, primärt byggnadsställningar. Deras fokus på försäljning och uthyrning av byggnadsställningar gör att EKRO Bausystem på många sätt påminner om HAKI. Med våra erfarenheter inom HAKIs kärnkompetens är vår ambition att hjälpa dem att öka tillväxttakten. Österrike är idag EKRO Bausystems största marknad och vi ser goda möjligheter att utveckla vårt erbjudande i de tysktalande delarna av Europa tillsammans med vårt nya förvärv. En sådan effekt är till exempel att vi kommer kunna sälja Vertemax produkter i Österrike via dem.

Hur har era marknader utvecklats under 2022?

Alla våra marknader har i stort utvecklats väl under året. Med ett starkt år bakom oss kan jag däremot konstatera att vi ser tecken på en osäkerhet i marknader framåt, med en varierad efterfrågan inom våra marknadssegment och geografier. Danmark och Kanada är till exempel två marknad där vi ser en viss avmattning, där vissa kunder som en försiktighetsåtgärd väljer att pausa eller skjuta större byggprojekt på framtiden på grund av ekonomins inbromsning.

Jag bedömer att osäkerheten kommer fortsätta att variera beroende på marknadssegment. Diversifieringen vi har i vårt erbjudande är därför väldigt viktig och något som vi kommer att arbeta vidare med. De underliggande trenderna med ökade säkerhetskrav och befolkningstillväxt gör att vi fortsatt är långsiktigt mycket väl positionerade för lönsam tillväxt.

Vill du avslutningsvis nämna några intressanta projekt som pågår?

Det finns en mängd projekt på våra marknader som sätter fingret på vår bredd och expertis. Vi hjälper till i byggandet av Kvaerners fartyg Johan Castberg, ett särskilt produktions- och lagringsfartyg med norsk utvecklad teknik för att hjälpa till att utvinna olja och gas i Barents hav. Vår närvaro under hela projektet Fehmarn Bält, renoveringen av Liverpool Station, ett tunnelprojekt i Österrike som utförs av Ekro Bausystem och ett Carbon Capture-projekt i Norge är andra exempel på allt som är på gång.

Vår framgång ligger i att hjälpa våra kunder att vinna projekt. Med kundanpassade erbjudanden ser vi till att våra kunder är så väl rustade som möjligt med säkra och smarta lösningar för att kunna genomföra det som krävs på ett effektivt sätt. 2022 har varit ett otroligt spännande år som har skapat goda förutsättningarna för en god tillväxt. Det ger oss möjlighet att växa ännu mer organiskt genom att utveckla marknaderna i Europa, samt att skapa kostnadssynergier i form av mer samordnade inköp inom Safe Access Solutions.

Thomas Schüller
Affärsområdeschef
Safe Access
Solutions



20230818009115

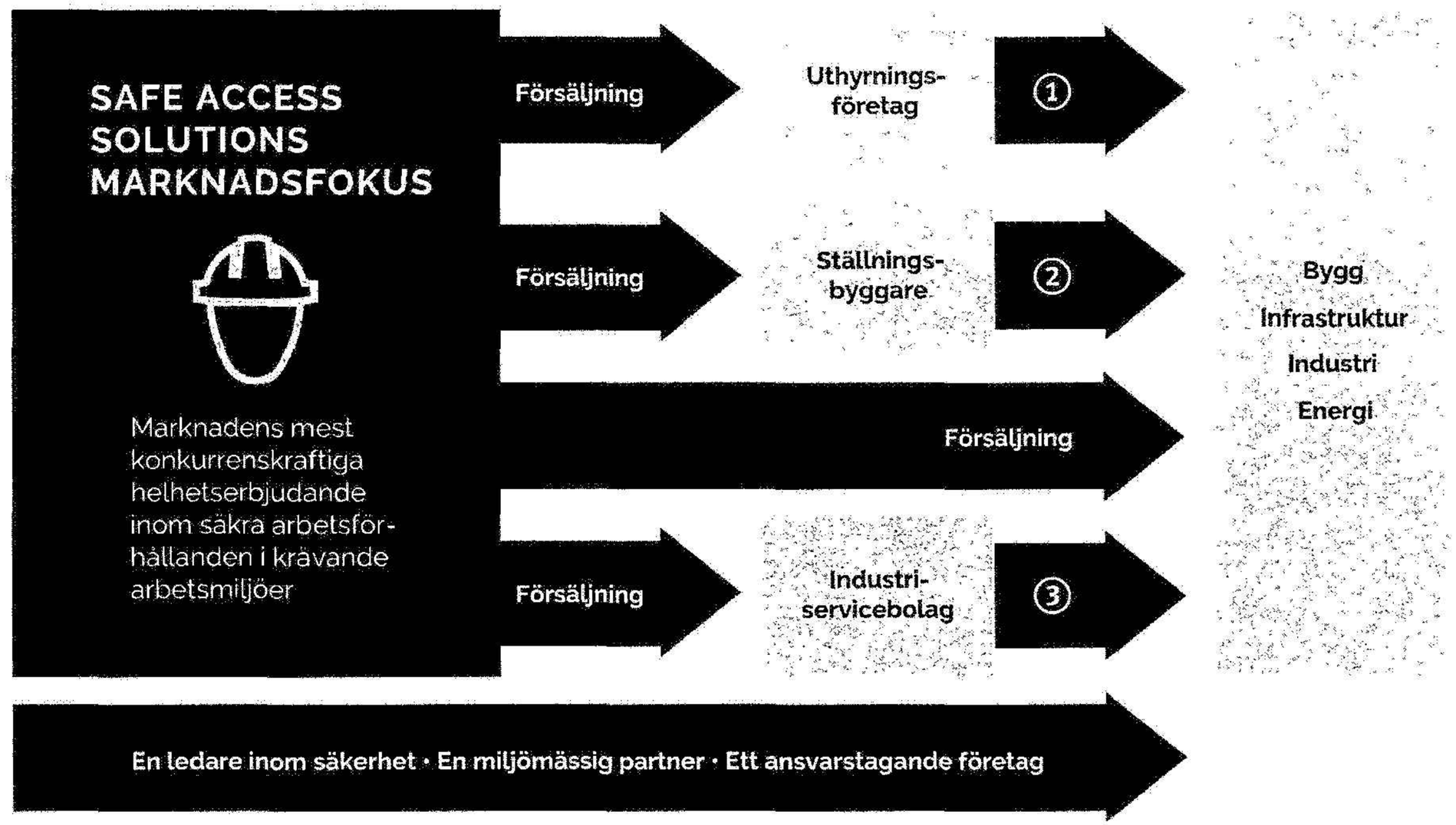
NEVER COMPROMISE ON SAFETY

Safe Access Solutions uppdrag är att göra livet säkrare för alla som arbetar i krävande miljöer runt om i världen. Safe Access Solutions bygger i grunden på Midways största verksamhet HAKI som erbjuder lösningar för säkra, temporära, ergonomiska arbetsplatser som ställningssystem, väderskyddsystem och hängande plattformar. Utbudet har de senaste åren byggts på med kompletterande förvärv som väsentligt breddat produktutbudet inom området säkra arbetsplatser.

HAKI och Vertemax samt det senaste årens förvärvade verksamheter, utgör tillsammans affärsområdet Safe Access Solutions som drivs av förändring med syfte att varje dag arbeta hårdare än konkurrenterna för att förändra verksamheten till det bättre. Safe Access Solutions kunder är främst företag som är specialiserade på ställningsbyggnation, industriservice, service och renovering inom energisektorn och slutanvändare såsom bygg- och anläggningsbolag. De senaste årens förvärv av Vertemax under 2021 och EKRO Bausystem samt Novakorp under 2022 erbjuder en mängd specialiserade tjänster och produkter som kompletterar Safe Access Solutions största verksamhet HAKI mycket väl.

I Safe Access Solutions affärsmodell är ett nära samarbete med kunderna centralt eftersom varje projekt innebär unika behov. Det gäller i synnerhet mycket stora och komplicerade system för byggnation och underhåll av infrastruktur och stora fastigheter som kräver en samarbetspartner med stor kunskap om säkerhet. Safe Access Solutions investerar löpande i produktutveckling och nya digitala lösningar för att proaktivt tillmötesgå kundernas allt högre krav på innovativa lösningar, säkerhet och kostnadseffektivitet. Allt hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet på många marknader ställer allt högre krav på leverantörer, vilket linjerar mycket väl med Safe Access Solutions strävan att ta en ledande position inom säkerhet.

Fokus för Safe Access Solutions har sedan ett antal år tillbaka successivt förflyttats från teknik och produktion till att utveckla kundnära relationer och erbjuda skräddarsydda lösningar, där de digitala verktygen spelar en avgörande roll. Safe Access Solutions finns representerade genom dotterbolag i Sverige, Danmark, Norge, Storbritannien, Slovakien, Österrike, Frankrike och Kanada. Safe Access Solutions rötter finns i skånska Sibbhult där HAKI har huvudkontor, tillverkning och lager. Utöver tillverkningen i Sibbhult finns också en produktionsanläggning i Ungern samt en mindre produktionsanläggning i Österrike.

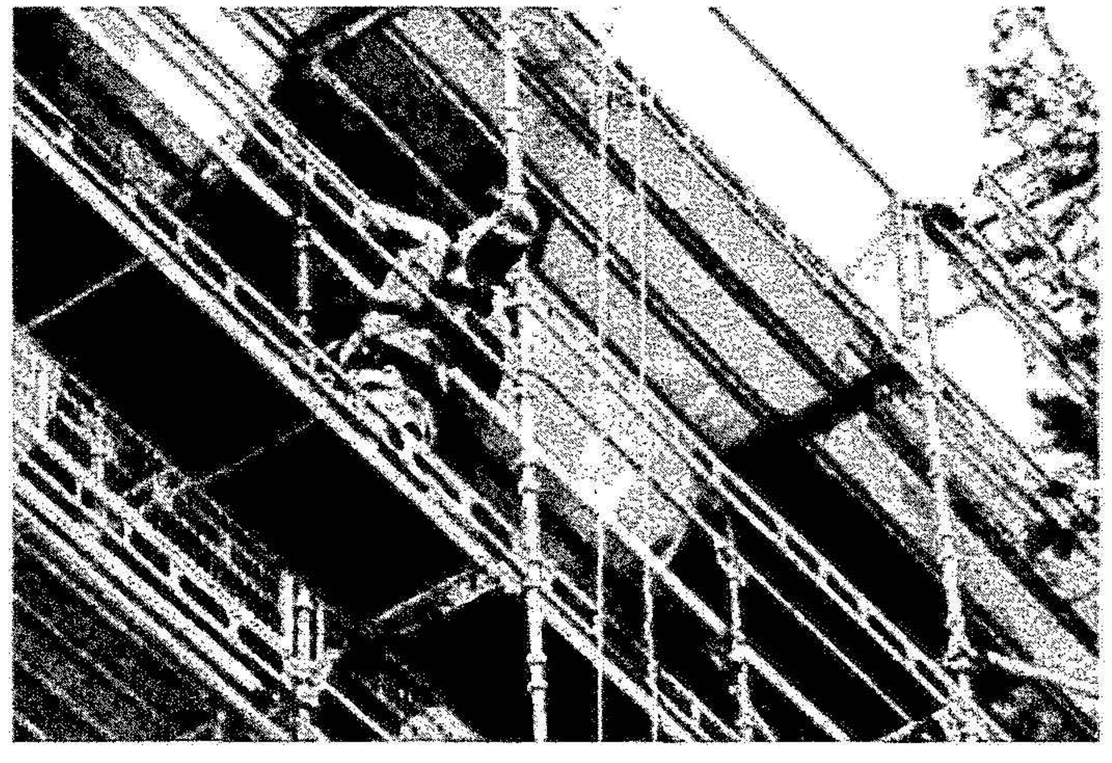


① Uthyrning ② Ställningsmontage och uthyrning ③ Ställningsmontage, uthyrning och service

Safe Access Solutions

Vision: Skapa säkra förhållanden för alla som arbetar i krävande miljöer.

Syfte: Att göra livet säkrare för människor som arbetar i krävande miljöer över hela världen. Vi drivs av att varje dag vara innovativa och utveckla nya lösningar och tjänster som skapar säkra arbetsförhållanden.



TILLVÄXTOMRÅDEN

Safe Access Solutions har identifierat tre huvudsakliga tillväxtområden som är viktiga att fokusera på för att ta en ledande position på marknaden och för att bygga en långsiktigt hållbar tillväxt.

Strategisk uthyrning vid komplexa projekt

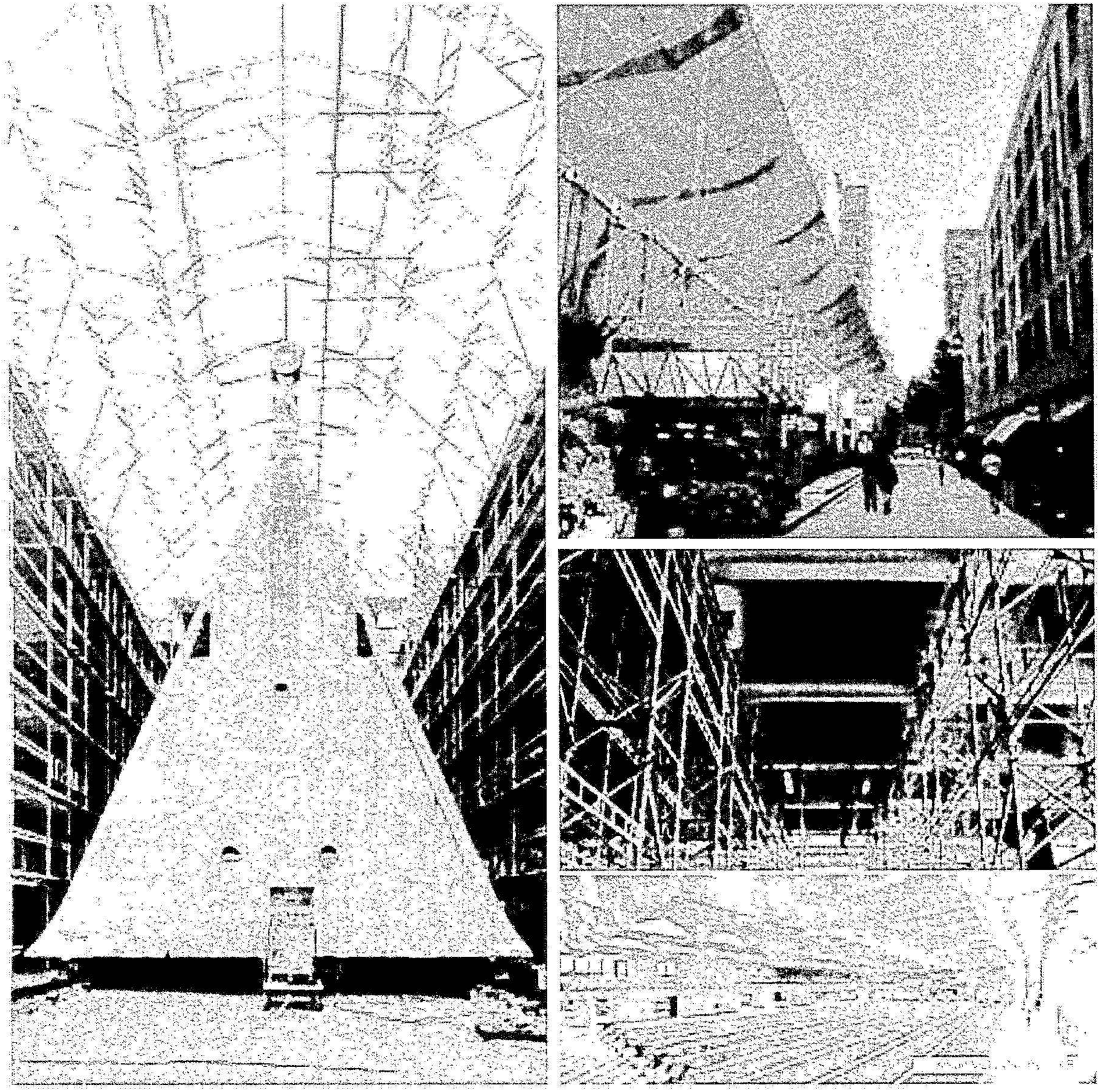
Behovet av flexibla lösningar växer i takt med att koncernen arbetar allt närmare större kunder som driver komplexa projekt. Koncernen ser strategisk uthyrning över längre tid för väldefinierade projekt och kunder som en möjlighet att ta position och vinna marknadsandelar. Strategisk uthyrning är ett utmärkt sätt för kunder att bekanta sig med produkter och lösningar, samtidigt som det är vanligt att det kombineras med traditionell försäljning.

Vertemax i Norden

Vertemax förvärvades 2021. Vertemax utvecklar, säljer och marknadsför främst produkter för säkert arbete på hög höjd. Det finns en stor efterfrågan för Vertemax produkter bland Safe Access Solutions befintliga kunder och på Vertemax egna marknader vilket skapar goda förutsättningar för tillväxt. Tillsammans med Safe Access Solutions erbjuds ett heltäckande erbjudande för säkra arbetsplatser. Under 2023 kommer Vertemax erbjudande att lanseras på bred front i Norden. Vertemax har redan ett väletablerat nätverk. Storbritannien är hemmamarknad och Vertemax är även verksamt i Kanada. På sikt kommer även Central- och Östeuropa att bearbetas genom kontoret i Slovakien.

Understöttning

Safe Access Solutions produkter har traditionellt varit säkerhets- och åtkomstlösningar för dem som befinner sig på en projektarbetsplats. Understöttning har identifierats som ett annat område med god potential och som kan vara avgörande för säkerheten vid stora projekt. Med understöttning avses de ställningar och funktioner som håller uppe en konstruktion under bygg- och gjutningsfasen innan den är så färdig att den har egen bärighet. Marknaden bedöms som intressant och har i huvudsak samma kundgrupp som Safe Access Solutions övriga erbjudande. Efter lanseringen 2021 har HAKI säkrat flera intressanta projekt och understöttning är idag en integrerad del av HAKIs produktportfölj.



Från vänster: Renoveringen av Lunds domkyrka / Fallskydd från Vertemax/ Understöttning vid renovering av Toyenbadet, Oslo kommun.

20230818009l6

NYA FÖRVÄRV ÖPPNAR UPP STÖRRE MARKNAD FÖR SAFE ACCESS SOLUTIONS

Under 2022 förvärvade Midway två nya verksamheter – Novakorp Systems och EKRO Bausystem. Förvärvens hemmamarknader och positioner i Europa tillför nya drivkrafter till Safe Access Solutions som öppnar upp för nya möjligheter. Bakgrunden till förvärven är deras unika erbjudanden som kommer stärka helhetserbjudandet för Safe Access Solutions.

Novakorp Systems

I juni 2022 tecknade Safe Access Solutions största verksamhet HAKI avtal om att förvärva franska Novakorp Systems. Novakorps Systems ar en mindre verksamhet med 11 anställda som har huvudkontor i Bordeaux och lager med logistikverksamhet i Lyon. Verksamheten påminner på många sätt om Vertemax som förvärvades under 2021. Novakorp Systems har en stark produktportfölj för säkert arbete på hög höjd som kompletterar koncernens befintliga verksamheter på ett utmärkt sätt.

Den största marknaden för Novakorp Systems är Frankrike med huvudfokus på nybyggnation, vilket är en intressant marknad för Safe Access Solutions att växa vidare på. Utöver fördelen med geografisk expansion finns goda möjligheter till synergier med Safe Access Solutions – inte minst på kostnadssidan med möjligheter till en gemensam försörjningskedja med Vertemax och HAKI.

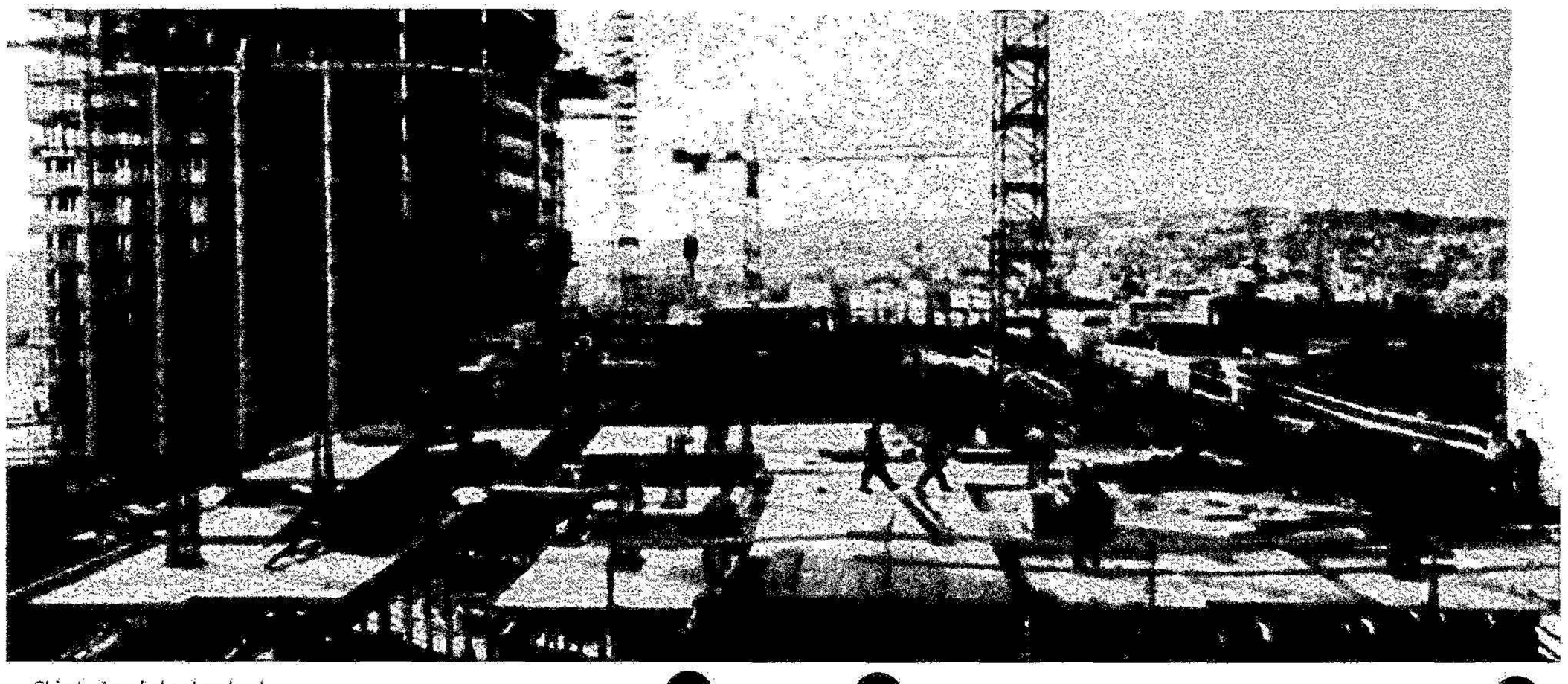
EKRO Bausystem

I oktober 2022 förvärvades EKRO Bausystem, en verksamhet med 60 anställda som sedan 1949 tillverkar och säljer produkter för säkert arbete på temporära arbetsplatser. Österrike är EKRO Bausystems största marknad. Kontor, produktion och lager finns på orten Krieglach söder om Wien.

EKRO Bausystem kompletterar på ett utmärkt sätt Safe Access Solutions med ett erbjudande som påminner om HAKIs med fokus på byggnadsställningar och relaterade produkter. Verksamheten öppnar med andra ord upp för intressanta produktsynergier. Förvärvet skapar möjligheter för geografisk expansion mot den tysktalande delen av Europa, i första hand den österrikiska marknaden. Det finns även goda synergimöjligheter på kostnadssidan främst genom möjligheter till en gemensam försörjningskedja med övriga verksamheter inom Safe Access Solutions.

Fortsatta tillväxtambitioner

Midways långsiktiga förvärvsambitioner ligger fast med planen att fortsätta genomföra ett eller två förvärv per år.



Skisstext asdsdsad asdasd.



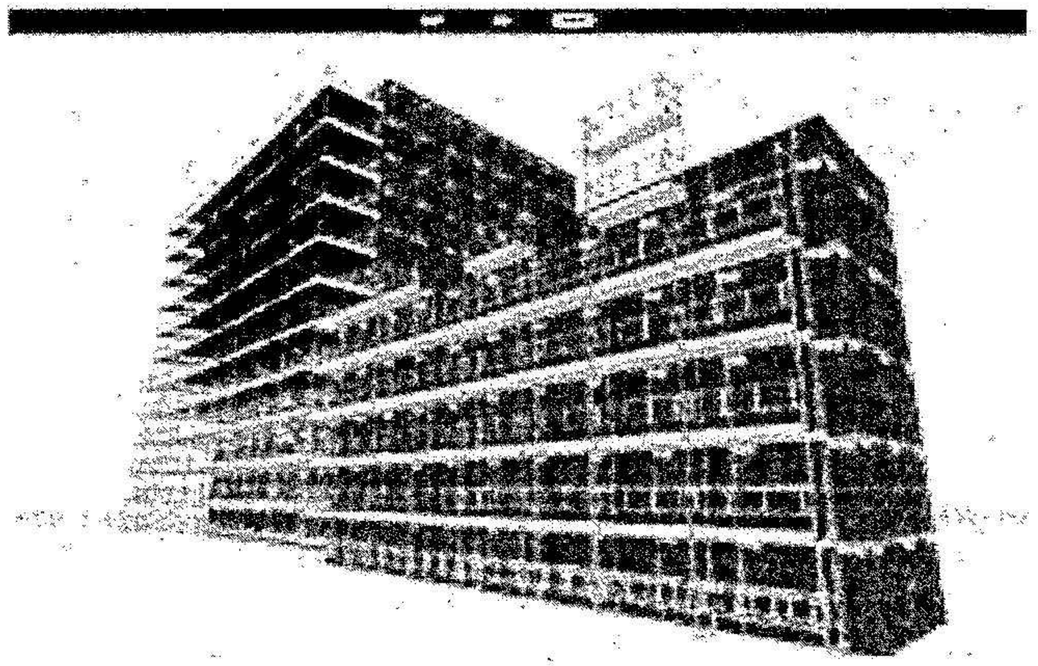
SAFE ACCESS SOLUTIONS LANSERADE E-HANDEL I NORDEN

I december 2022 lanserade Safe Access Solutions en egen e-handelsplattform som till att börja med är inriktad på den nordiska marknaden. Lanseringen är första steget på en större satsning som gör det lättare för både befintliga och nya kunder att beställa utvalda delar av sortimentet. Den nya försäljningskanalen är tillgänglig för mindre bygg- och ställningsbolag.

E-handelsplattformen gör beställningsprocessen smidigare och effektivare för kunderna, som nu enkelt kan beställa utvalda produkter från HAKIs och Vertemax sortiment och få dem levererade direkt till företaget eller byggarbetsplatsen. Produkterna levereras som paketlösningar, vilket förenklar beställningsprocessen och säkerställer att kunden får alla nödvändiga komponenter som behövs för att bygga ställningen på ett säkert sätt.

E-handelsplattformen möter kundernas ökade efterfrågan på smidiga och snabba lösningar. I takt med att en ny generation inköpschefer tar över blir det också tydligt att de har en större vana och erfarenhet av e-handel i jämförelse med tidigare generationer.

I framtiden ser HAKI möjligheten att integrera e-handeln med det digitala designverktyget HAKI Configurator, vilket innebär att kunder själva eller med HAKIs hjälp, kan konstruera ställningsbyggen online och sedan enkelt beställa kompletta ställningar med alla nödvändiga komponenter. HAKI vill på sikt utveckla e-handelsplattformen för att tillgodose mer komplexa behov från större kunder.



HAKI VIDAREUTVECKLAR SINA DIGITALA TJÄNSTER

HAKI Configurator är en intuitiv webb-baserad plattform som gör det enkelt för kunder att visualisera ställnings-konstruktioner och att beräkna rätt materialåtgång. Nu har plattformen blivit ännu bättre på att göra det enklare att bygga och planera mindre men också komplexa ställnings-projekt. För att möta kundernas ökade krav på bättre och effektivare lösningar lanseras nu en ny och mer avancerad version av HAKI Configurator.

Den ursprungliga funktionaliteten innebär att HAKI Configurator genererar komponentlistor och ritningar som skapar en översikt oavsett storlek på ett projekt. I den nya versionen av HAKI Configurator samlas tidigare fristående designverktyg som HAKI 3D-scanning, HAKI Design Tool och HAKI BIM, i en och samma plattform för att förenkla design- och byggnadsprocessen för kunderna.

I tidigare versioner av HAKIs digitala verktyg har det varit möjligt att få en faktisk bild och känsla av hur projektet kommer att se ut i verkligheten, genom AR, Augmented Reality-teknik. I nya HAKI Configurator är det även möjligt att använda Virtual Reality-glasögon för att få en skalenlig 360-vy av ett projekt, på platsen för projektet. VR-glasögonen möjliggör också distansutbildning i HAKIs system för befintliga och blivande ställningsbyggare.

Framåt kommer ytterligare lösningar att utvecklas, som exempelvis en möjlighet att koppla samman HAKI Configurator med e-handels-plattformen för att skapa en ännu mer sömlös kundupplevelse.

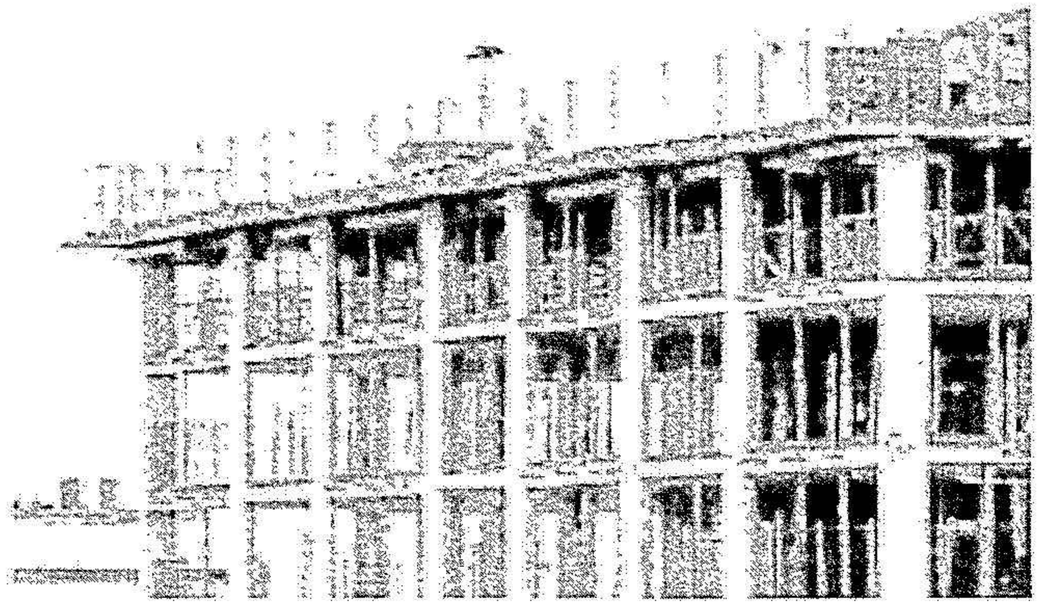


STRATEGISK UTHYRNING OCH UNDERSTÖTTNING VÄXER I NORDEN

Strategisk uthyrning och understöttning är två områden inom Safe Access Solutions som bidragit till den organiska tillväxten under 2022, med ett flertal större projekt i Norden.

Strategisk uthyrning är ett effektivt verktyg för att utveckla nya intressanta marknadskategorier, geografier eller kunder. Ett exempel är energisektorn i Norge där Safe Access Solutions har tagit fram lösningar till Carbon Capture-anläggningar. Målsättningen är att kunden på sikt ska köpa den uthyrda utrustningen. Under 2022 har uthyrning varit särskilt framgångsrikt i Norden. De senaste åren har strategisk uthyrning fått ett stort genomslag inom industriunderhåll och energisektorn.

Även inom tillväxtområdet understöttning har tillväxten ökat, vilket drivs av ett antal väldefinierade projekt där det ställs höga krav på utrustningen. Understöttning innebär i korta drag byggande av starka ställningskonstruktioner som ofta etableras under bygg- och gjutningsfasen vid större infrastruktur- och byggprojekt. Under året har understöttning bland annat använts vid byggnationen av Tøyenbadet i Oslo, då ett tak bestående av närmare 200 ton limträbalkar krävde stabil understöttning.



VERTEMAX LANSERING I NORDEN

Under 2021 förvärvades engelska Vertemax, som med fokus på fallskydd och andra smarta säkerhetslösningar för byggarbets-platser stärker erbjudandet inom Safe Access Solutions. Efter en lyckad samverkan mellan Safe Access Solutions och Vertemax i Storbritannien togs beslutet att lansera verksamheten i Norden. Vertemax presenterades för första gången som en del av Safe Access Solutions på Nordbyggmässan i april 2022.

Hårdare lagstiftning kring arbetsplatssäkerhet samt en större efterfrågan på produkter som gör arbetsplatser säkra är globala trender som gynnar Safe Access Solutions. Hårdare säkerhetskrav i kombination med den ökade förtätningen i många storstäder genererar en ökad efterfrågan på produkter som fallskydd och skyddsskärmar, vilket Vertemax erbjuder.

Majoriteten av byggbolagen i Norden ställer mycket höga krav på säkerheten på byggarbetsplatser, samtidigt som efterfrågan på fallskydd som det koncept Vertemax erbjuder är stor. De ställningsföretag som väljer att använda Vertemax produkter och kan leverera samt garantera säkra arbetsmiljöer har större möjligheter att vinna projekt och uppdrag.

Under 2022 har Vertemax affärer framför allt påverkats positivt av utvecklingen i Kanada samt hemmamarknaden Storbritannien. I Skandinavien har intresset för Vertemax produkter varit stort men försäljningen kom inte i gång som förväntat under 2022. HAKI har därför valt att investera i ytterligare personal med teknisk kunskap för att accelerera utvecklingen.

20230818009117

HÅLLBARHET FÖR SAFE ACCESS SOLUTIONS

Med affärsområdet Safe Access Solutions strävar Midway efter att vara en del av att bygga hållbara samhällen. Genom HAKI – en central verksamhet av Safe Access Solutions – erbjuds koncernens kunder säkra arbetsmiljöer, där HAKI skapar förutsättningar för byggandet av framtidens hållbara hem, fastigheter och urbana miljöer. Detta innebär i sin tur att alla verksamheter inom affärsområdet måste vara hållbara, både som leverantör och som arbetsgivare.

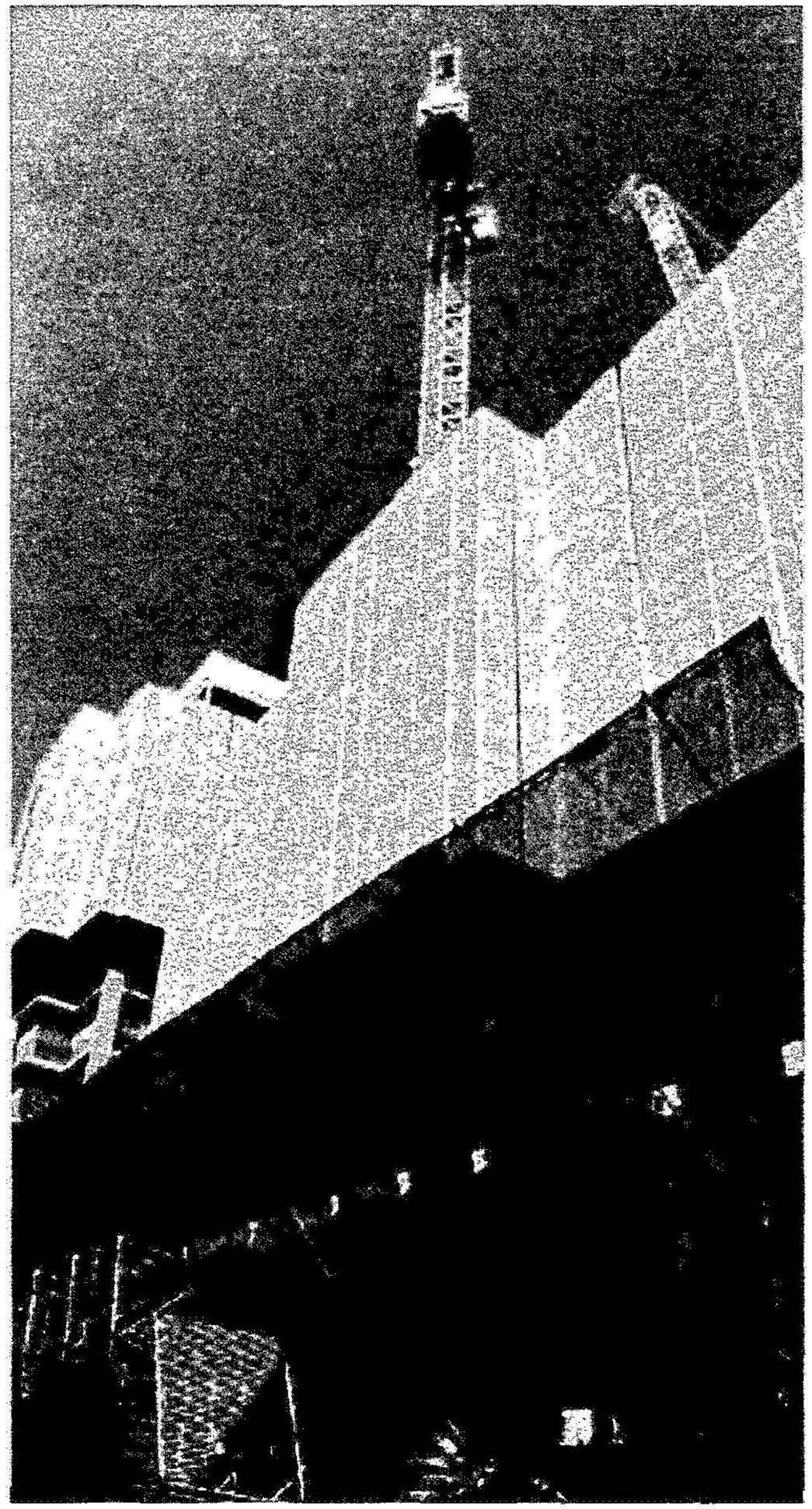
En hållbarhetsstrategi med tydlig agenda

Genom den väsentlighetsanalys som genomfördes 2019 klargjordes vilka hållbarhetsfrågor som ska stå i fokus för hållbarhetsarbetet, vilket också har legat till grund för formuleringen av de tre strategiska hållbarhetsåtaganden för Safe Access Solutions - *En ledare inom säkerhet. En miljömässig partner. Ett ansvarstagande företag.*

Strategin som hållbarhetsarbetet följer är anpassad med fokus på FN:s Agenda 2030, där de tre hållbarhetsåtaganden är direkt kopplade till utvalda FN-mål och specifika delmål. För att bidra till det operativa arbetet har varje mål och delmål omsatts till ett språk som både känns tydligare och som stämmer överens med verksamheternas sätt att arbeta, vilket inte minst har varit viktigt för att förstärka både den interna och den externa hållbarhetskommunikationen.

Utifrån strategin har flera konkreta aktiviteter, operativa mål och mätpunkter identifierats för respektive delmål och arbetet med detta fortsatte även under 2022. På **SIDA 20 OCH 21** presenteras några exempel på aktiviteter som genomförts under året.

Redogörelsen av resultat och viktiga data kopplade till hållbarhetsarbetet presenteras på **SIDA 25** tillsammans med motsvarande information för koncernens andra affärsområde.



HÅLLBARHETS-STRATEGIN FÖR SAFE ACCESS SOLUTIONS

Hållbarhetsstrategin som leder arbetet inom affärsområdet Safe Access Solutions innebär att förbättringsåtgärder och initiativ inriktas på de områden där verksamheterna kan göra störst skillnad. Målsättningen är att kunna erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer, spela en roll i industrins miljömässiga utveckling och att vara en förebild inom etiskt företagande och jämställdhet inom branschen.

STRATEGISKA HÅLLBARHETS-ÅTAGANDEN FÖR SAFE ACCESS SOLUTIONS

En ledare inom säkerhet

En miljömässig partner

Ett ansvarstagande företag

STRATEGISKA HÅLLBARHETSARBETET INOM SAFE ACCESS SOLUTIONS

Nedan modell visar ramverket för hållbarhetsarbetet som bedrivs av verksamheterna inom Safe Access Solutions. Den visar hur den övergripande hållbarhetsvisionen och strategiska åtaganden kopplar samman med de valda FN-målen och delmålen.

På nästföljande sida presenteras exempel från hållbarhetsarbetet under 2022.

HAKI

HÅLLBARHETSVISION

Inom Safe Access Solutions är hållbarhet en integrerad del av verksamheten, där vi väljer att fokusera våra ansträngningar på de områden där vi ser att vi kan göra störst betydande skillnad. Vi strävar efter att kunna erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer, spela en roll i industrins miljömässiga utveckling och att vara en förebild inom etiskt företagande och jämställdhet inom vår bransch.

GLOBALA MÅLEN
för hållbar utveckling



1. En ledare inom säkerhet

Säkerhet är högsta prioritet för majoriteten av Safe Access Solutions kunder.

Safe Access Solutions strävar efter att erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer ur två perspektiv. Safe Access Solutions agerar som en ledare genom att kontinuerligt utveckla nya produkter och tjänster som ska skydda ställningskonstruktörer och anställda från risker kopplade till deras arbete.

Safe Access Solutions bidrar till **Mål #3** och **#8** genom att erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer för såväl kunder som anställda.



Delmål 3.4 Hälsosam arbetsplats
Safe Access Solutions främjar aktivt en hälsosam livsstil bland alla sina anställda.

Delmål 8.8 Säkra arbetsmiljöer
Safe Access Solutions sätter värde på sina kunders och sina anställdas välmående och arbetar aktivt för att främja säkra arbetsmiljöer inom värdekedjan.



2. En miljömässig partner

Miljömässiga aspekter kommer att öka i betydelse för kunderna.

Safe Access Solutions vill spela en roll i industrins miljömässiga utveckling genom att minska sin påverkan och därmed bli en attraktiv miljömässig partner för sina kunder.

Genom kontinuerlig innovation och optimering av produkter, tjänster och arbetssätt kommer åtaganden att fokusera på minskade utsläpp, återvinning, avfallshantering och hållbara inköp.

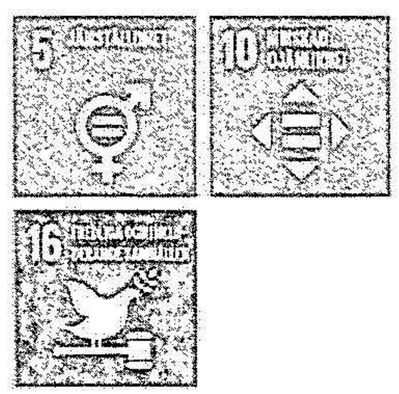
Med innovation och utveckling bidrar Safe Access Solutions till **Mål #12** genom att arbeta aktivt för att minimera sin egen och sina partners miljömässiga påverkan.



Delmål 12.2 Hållbar resursanvändning
Safe Access Solutions arbetar aktivt för att minimera sin negativa påverkan på luft, mark och vatten genom att säkerställa en effektiv och hållbar användning av resurser inom hela verksamheten.

Delmål 12.5 Avfallshantering
Safe Access Solutions agerar aktivt för att minska mängden avfall genom metoder för att motverka, reducera, återvinna och återanvända avfall både inom den egna tillverkningen och genom produktutveckling och -optimering.

Delmål 12.6 Hållbara metoder
Safe Access Solutions främjar införandet av hållbara metoder och transparent information inom hela värdekedjan.



3. Ett ansvarstagande företag

Att vara ett ansvarsfullt företag spelar en viktig roll för att vara en attraktiv och trovärdig arbetsgivare och samarbetspartner.

Safe Access Solutions vill vara en förebild inom etiskt företagande och jämställdhet inom sin bransch. Safe Access Solutions uppmuntrar en intern kultur och utvecklar metoder som ska främja integritet, etiskt beteende och likvärdighet

Safe Access Solutions bidrar till **Mål #5, #10** och **#16** genom att främja värderingar som integritet, etik och jämställdhet.



Delmål 5.5 Jämställt deltagande och representation
Safe Access Solutions säkerställer fullständigt och jämlikt deltagande och representation för alla inom organisationen och strävar efter att främja detta inom sin värdekedja.

Delmål 10.3 Lika möjligheter
Safe Access Solutions säkerställer rättvisa och jämlika möjligheter och arbetsförhållande för alla inom organisationen och strävar efter att främja detta in sin värdekedja.

Delmål 16.5 Eliminera korruption och mutor
Safe Access Solutions främjar värderingar som rättvis konkurrens och arbetar proaktivt för att motverka alla former av korruption och mutor inom den egna organisationen och sin värdekedja.

20230818009I8

HÅLLBARHETSARBETE 2022

Efter att hållbarhetsstrategin utvecklades och linjerades under 2020 med Agenda 2030, sker affärsområdets hållbarhetsarbete utifrån de FN-mål och delmål som bedömts som relevanta för verksamheterna. Det är ett ständigt pågående arbete och under 2022 skedde flera insatser, där varje aktivitet utgör ett viktigt steg på resan mot att leva upp till de övergripande hållbarhetsåtagandena.

Här presenteras utvalda exempel på arbetet som pågått under 2022.



1. EN LEDARE INOM SÄKERHET

HAKI arrangerar Safety Summit

Som en fortsättning på det Rundabordssamtal som arrangerades under hösten 2021, bjöd HAKI in till ett branschgemensamt möte – Safety Summit – med viktiga branschaktörer i november 2022. Syftet var att fortsätta belysa säkerhetsfrågan inom byggbranschen, som blivit allt viktigare under det gångna året.

Mötet inleddes av Christer Fuglesang, Sveriges första astronaut, som delade med sig av insikter om hur säkerhetsfrågor hanteras i samband med rymdfärder. Med detta som inspiration fortsatte sedan mötet med ett panelsamtal mellan Jörgen Eklund, professor med fokus på säkerhetsfrågor inom byggbranschen vid KTH; Ulrika Bolietis, VD för Håll Nollan som driver visionen om noll dödsolyckor i branschen; Thomas Kullberg, ordförande för fackförbundet Byggnads; och Hanna Magnusson, bransch- och föreningsansvarig vid arbetsgivarorganisationen Byggföretagen i Västernorrland. I publiken fanns även representanter från beställarsidan, Arbetsmiljöverket och politiken.

Evenemanget var mycket uppskattat och bjöd på engagerade diskussioner kring säkerhet inom framtidens byggbransch. Inom panelen och bland deltagarna fanns en bred samsyn om att planering och framförhållning blivit ännu viktigare för att höja säkerheten inom en bransch präglad av tidspress och korta ledtider. Det var även önskvärt att företag som prioriterar certifiering och utbildad personal ska kunna premieras i upphandlingar och att en allmän standard för detta borde finnas på plats.

Safey Summit landade även i en insikt om att forum behövs för att aktörer ska kunna samlas över gränserna och diskutera möjliga lösningar och vägar för att uppnå en trygg och säker arbetsmiljö för landets många företag inom byggbranschen.



HAKI Safety Summit 2022

Safety Summit är ett av flera sätt där HAKI tar ledarskap inom säkerhet för branschen och ambitionen är att evenemanget ska bli ett regelbundet återkommande forum.

Utvidgning av arbetsgruppen för arbetsmiljö

Under året skedde en utvidgning av arbetsgruppen för arbetsmiljö inom Safe Access Solutions, där nu även Vertemax ingår. Gruppen består av en representant för varje anläggning, samt landschefer och ansvariga för arbetsmiljö och kvalitet – totalt sex stycken. Arbetsgruppens roll är att utveckla arbetsmiljöarbetet och träffas därför regelbundet för att se över eventuella olyckor eller incidenter som hade kunnat resultera i en allvarlig olycka.

Gruppens arbete representerar en ny metodik inom Safe Access Solutions, där målsättningen är att öka kunskapsspridningen och dela lösningar som kan bidra till ett säkrare arbetsklimat för alla anställda. Sedan 2022 ingår det nu i gruppens uppgifter att dokumentera en olycka eller incident utifrån bakgrundsbeskrivning, orsaksanalys och åtgärder för att motverka upprepningar.

2. EN MILJÖMÄSSIG PARTNER

Utvecklade rutiner för kemikaliehantering

Inom HAKI används kemikalier som en naturlig del av verksamheten i Sibbhult, men målet är att minska användningen successivt. En inventering under året resulterade i att en mängd kemikalier sorterades bort samtidigt som en extern konsult genomförde en riskanalys kring kemikaliehanteringen. När nya kemikalier införskaffas sker numera en granskning utifrån användning och hantering, för att på så vis minska riskerna för såväl arbetsmiljön som miljön i stort.

Klimatkompensationsprojekt för Scope 1 och Scope 2

För att minska miljöpåverkan inom området Safe Access Solutions sker klimatkompensationer utifrån utsläppen enligt Scope 1 och 2 enligt GHG Protokollet. Under 2022 genomfördes en omröstning där alla anställda fick möjlighet att påverka vilket klimatkompensationsprojekt som affärsområdet ska stödja. Genom detta vill man öka den interna medvetenheten kring klimatarbetet och samtidigt utforska vilka områden som de anställda anser ska ligga i fokus för det fortsatta hållbarhetsarbetet. Det vinnande bidraget var ett projekt i Indien som arbetat med miljövänlig energi. Kompensationerna kommer ske via en extern aktör, där Safe Access Solutions kommer finansiera projektet, som har en enligt FN bevisad klimatnytta.

Produktanalys genomförd kring miljöpåverkan inom värdekedjan

Under 2022 utfördes en produktanalys med syftet att få en övergripande bild på var de största utsläppen sker inom affärsområdets värdekedja. Analysen ger viktiga insikter om var påverkan uppstår och ingår i förarbetet för att kunna rapportera affärsområdets indirekta utsläpp enligt Scope 3. Resultatet visade att en viss komponentgrupp utav HAKIs byggnadsställningar har den största miljöpåverkan och arbetet för att minska detta kommer stå i fokus för företagets produktutveckling under den kommande tiden.



20230818009I9

SÅ STYRS MIDWAYS HÅLLBARHETSARBETE

Utöver de policys och styrdokument som gäller för samtliga bolag och verksamheter inom Midwaykoncernen har HAKI även utarbetat för verksamheten specifika riktlinjer. Dessa styr hur HAKI som företag ska agera i det dagliga arbetet och finns samlade i ett antal olika centrala styrdokument som bland annat berör miljö, personal, sociala förhållanden, mänskliga rättigheter samt motverkande av korruption. Styrdokumenten som gäller HAKI liksom för koncernens övriga bolag och verksamheter framgår på sida 24.

Genom att HAKI är certifierade enligt ISO 9001 krävs regelbunden uppföljning av verksamhetens policys, vilket också är ett tydligt sätt att motverka risker i verksamheten. HAKIs Uppförandekod fungerar som företagets etiska kompass och styr därmed hur alla medarbetare och leverantörer till HAKI ska agera oberoende av arbetsplats och funktion. Företagets leverantörer förväntas känna till och följa Uppförandekoden och att även detta sker inom underleverantörsledet. I koden framgår HAKIs ställningstaganden och förväntningar inom områdena företagsetik, hållbart beteende, mänskliga rättigheter, arbetsmiljö, samhällsengagemang och kommunikation. Uppförandekoden ses årligen över av ledningen och under året skedde inga förändringar.

I miljöpolicyn klargörs hur HAKI tar ansvar för miljön och en hållbar utveckling i samhället. Policyn ska understödja det operativa arbetets ständiga utveckling så att HAKI långsiktigt kan stärka både sin förmåga och konkurrenskraft. Målsättningen är att alla medarbetare ska ha en god kunskap om miljöarbetet inom företaget och vara delaktiga i förbättringsarbetet. Som företag strävar HAKI kontinuerligt mot att uppnå en högre standard än de minimumkrav som ställs genom lagstiftning, internationella konventioner, avtal och andra villkor och HAKI ska även följa upp att leverantörerna efterlever samma miljökrav.

HAKIs kvalitetspolicy klargör både vad företaget ska erbjuda sina kunder i form av produkter, tjänster och service, samt hur man ska gå tillväga för att säkerställa högsta möjliga kvalitet. I kvalitetspolicy framgår det även tydligt att HAKI ska vara en föregångare gällande säkerhet inom branschen samt att hållbarhet ska vara en integrerad del av verksamhelen.

Hantering av hållbarhetsrisker

En central del av HAKIs riskhantering handlar om att identifiera och motverka riskerna för miljö och arbetsmiljö. HAKI ska tillhandahålla säkra arbetsplatser till kunder med komplexa behov inom industri- och byggverksamhet på ett sätt som tar hänsyn till miljön.

I HAKIs hantering ingår en kontinuerlig kartläggning och uppföljning av de risker som finns kopplade till verksamheten. Varje identifierad risk bedöms enligt en femgradig skala utifrån allvarlighetsgrad respektive sannolikhet. Utöver detta sker även en utvärdering om hur en identifierad risk kan ha konsekvenser för hälsa, arbetsmiljö och miljö. Åtgärderna som sedan genomförs fokuserar främst på att sänka sannolikheten för varje betydande risk. En risk med ett lågt sammanlagt värde kräver inga åtgärder, medan risker med medelhöga värden ska hanteras genom att lämplig åtgärd definieras och en tidpunkt för genomförande fastställs. Risker med höga sammanlagda värden bedöms som oacceptabla och ska åtgärdas omedelbart. Nedan visas de risker som HAKI anser är mest relevanta för verksamheten, samt hur dessa bedömts enligt den femgradiga skalan och hanterats.

Utsläpp som uppstår i samband med produktion kan vara skadliga för såväl inandningsluft som dagvatten. Sådana utsläpp kan vara partiklar eller dimma från svetsprocess, spill av kemikalier vid råvarulossning av farligt gods och spill av diesel i samband med tankning, vilka kan ha en skadlig påverkan på anställda och lokalsamhälle.

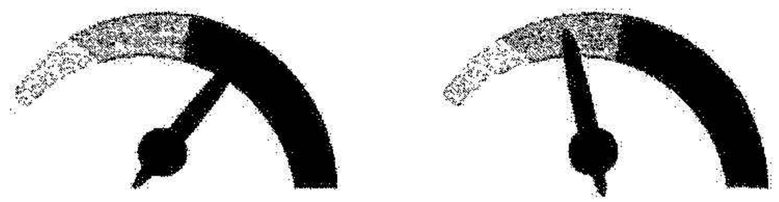
Utsläpp till luft och vatten

Riskerna hanteras genom åtgärder så som personlig skyddsutrustning, kontroll och underhåll av partikelfilter, tillgång till tätning och saneringsmaterial vid lastzoner och i närheten av tankning.

Trafik inom området

Framförandet av lastbilar och truckar inom området innebär en risk för oskyddad personal. Trafiken inom området kan dessutom bidra till alltför höga bullernivåer, vilka kan påverka närområdet och de anställdas hälsa negativt.

Riskerna hanteras genom särskilda trafikinstruktioner för samtliga förare, samt att personal och besökare bär varselvästar och hörselskydd när de vistas inom området. En karta över rekommenderade gångvägar håller på att tas fram.



Utsläpp till luft och vatten



Trafik inom området

SÅ STYRS MIDWAYS HÅLLBARHETSARBETE FORTS.

Styrningen av Midwaykoncernens hållbarhetsarbete utgår ifrån en respekt för de enskilda verksamheternas särart och förutsättningar. Baserat på en koncerngemensam syn på hållbarhet, fokuserar därmed var verksamhet på de hållbarhetsfrågor som är relevanta utifrån dess egna inriktning och påverkan.

I takt med att Midway gått från ett konglomerat till en renodlad industrikoncern har fokus lagts på utvecklingen av affärsområdet Safe Access Solutions med HAKI som det största varumärket. Denna resa avspeglar sig även i koncernens hållbarhetsarbete. Då koncernens huvudsakliga påverkan sker inom affärsområdet Safe Access Solutions, är det också här som fokus ligger gällande styrning och initiativ förknippade med hållbarhet. Detta blir också tydligt i koncernens nischade tilläggsförvärv, som i takt med att de integreras i affärsområdet även införlivas i koncernens hållbarhetsstrategi.

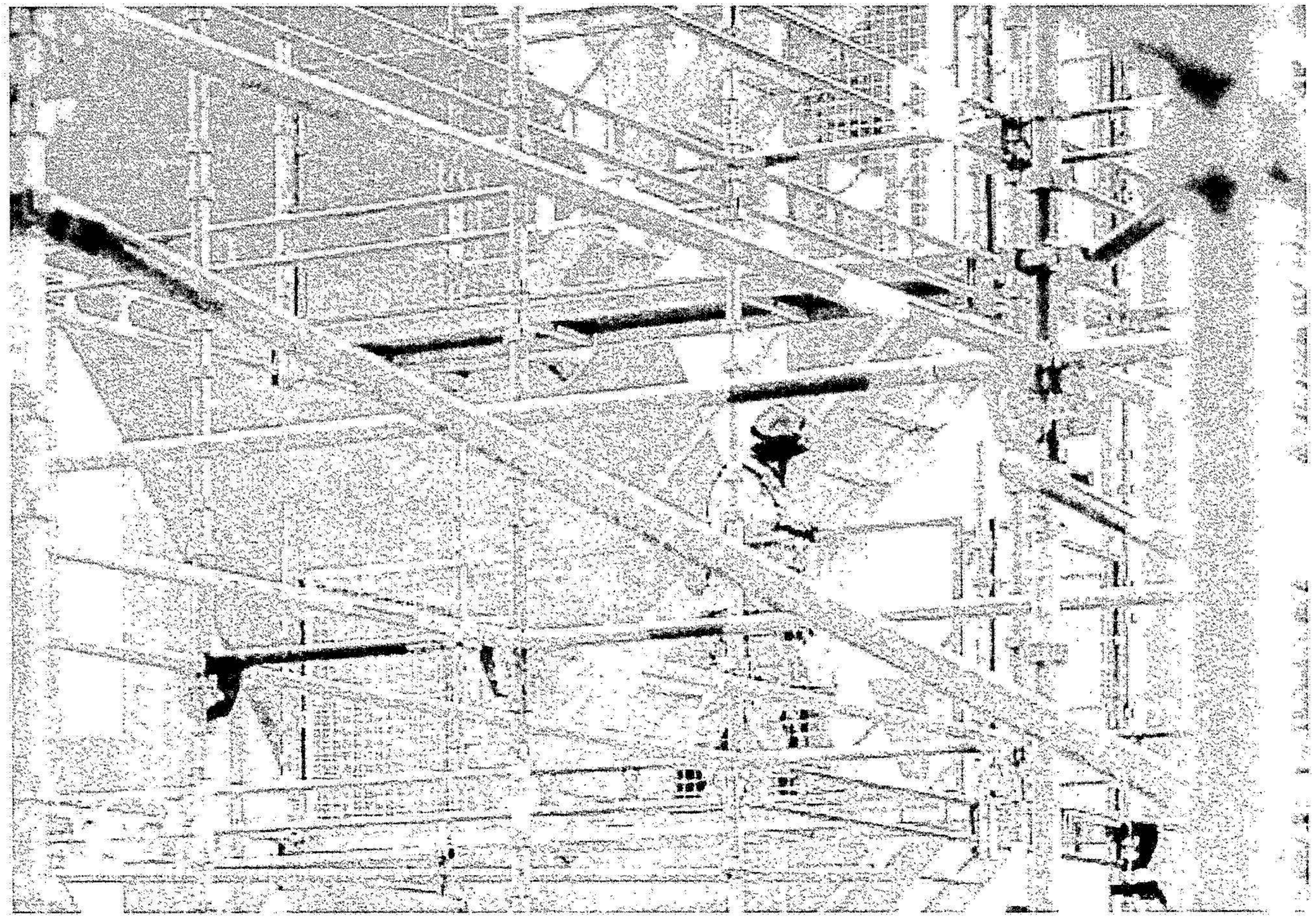
Midways roll ska främst vara att stärka utvecklingen i de verksamheter som koncernen äger, vad gäller såväl lönsamhet och medarbetare som hållbarhetsfrågor. Detta betyder att koncernens hållbarhetsstyrning utformats för att i huvudsak komplettera och stärka det arbete som redan bedrivs. Stödet kan i vissa fall innebära tillskjutandet av resurser eller, när det gäller större förändringsprojekt, att koncernen ingår som en aktiv deltagare. Exempelvis deltog koncernen tillsammans med HAKI i framtagandet av verksamhetens strategi för Agenda 2030. På så vis skapas de rätta verktygen för att bedriva ett för verksamheten relevant hållbart företagande som sammantaget bidrar till att koncernen som helhet lever upp till sina ägares, kunders och medarbetares förväntningar.

En riskbedömning kopplad till hållbarhet genomfördes 2018 för samtliga av koncernens bolag. I takt med att koncernen vuxit har även verksamhetens karaktär förändrats och det har därför blivit nödvändigt att uppdatera bedömningen. Under 2023 kommer därför en förnyad riskbedömning kopplad till hållbarhet genomföras inom hela koncernen.

Ansvarsfullt engagemang genom ramverk

Ett ansvarsfullt engagemang i verksamheterna har flera fördelar för en mer hållbar utveckling. På koncernnivå kan fokus läggas på att bibehålla en överblick, som bland annat bidrar till att tidigt kunna identifiera och uppmärksamma gemensamma hållbarhetsrisker och inte minst möjligheter. Det bidrar även till att koncernen som helhet blir bättre på att möta kunders krav på hållbara produkter och företagande, vilket stärker såväl konkurrenskraft som långsiktig lönsamhet.

Ryggraden i Midways hållbarhetsstyrning utgörs av ett ramverk av policydokument som vägleder de enskilda verksamheternas arbete. Samtliga dokument ska vara implementerade på lokal nivå och ses årligen över av koncernstyrelsen i samband med dess konstituerande möte.



20230818009220

De främsta policydokumenten kopplade till koncernens hållbarhetsstyrning är:

Uppförandekod

Kärnan i koncernens verksamhet är att bedriva ett företagande byggt på affärsmässiga grunder med en hög etisk standard. Den koncerngemensamma Uppförandekoden preciserar förväntningarna på hur alla inom koncernen ska agera i olika situationer, vilket bidrar ytterst till att medarbetare, kunder, ägare och affärspartners kan känna sig trygga med vad koncernen står för.

Uppförandekoden visar hur koncernen förhåller sig till affärsetik och tar därför fasta på en rad olika frågor. Den ger riktlinjer inom mänskliga rättigheter, jämställdhet och mångfald, hälsa och säkerhet samt etiskt företagande och arbetet med att motverka korruption. Genom att följa koden kan koncernen som helhet uppfylla sina löften i Hållbarhetspolicyn till medarbetare, miljön och samhället. Detta bidrar till strävan att såväl verksamheterna som hela leverantörskedjan ska bli mer hållbar.

Uppförandekoden gäller för medlemmar i styrelsen, alla anställda och alla som agerar i koncernens och verksamheternas namn. Ansvaret för att den implementeras ligger hos respektive affärsområde och alla chefer och ledare ska skapa en miljö där medarbetarna känner sig trygga i att väcka frågor och rapportera avvikelser.

Uppförandekod för leverantörer

Det är viktigt för koncernen att goda arbetsvillkor och en hög miljömässig standard upprätthålls även hos de aktörer som man väljer att samarbeta med.

I Uppförandekoden för leverantörer klargörs koncernens förväntningar, vilka bygger på allmänt vederlagda konventioner och så som ILO (Internationella arbetsorganisationen), Mänskliga rättigheter och FN:s Global Compact. Samtliga leverantörer har som krav att ta del av och signera koden och även vara öppna för kontroller och dialog kring dess innehåll.

Leverantörskoden redogör för koncernens krav inom ett flertal områden som man begär att leverantörer ska leva upp till. Detta gäller bland annat områden som barn- och tvångsarbete, anställningsavtal, diskriminering, rätt till kollektivförhandling, arbetsmiljö och säkerhet, anti-korruption och miljöarbete. Inom affärsområdet Safe Access Solutions har idag samtliga av de 30 största leverantörerna redogjort för att de följer leverantörskoden.

Hållbarhetspolicy

Hållbarhetspolicyn sätter ramarna för Midways hållbarhetsstyrning. Den redogör bland annat för de löften som koncernen ger till sina medarbetare, miljön och samhället i stort. Hållbarhetspolicyn definierar även förväntningarna på koncernens olika verksamheter, där samtliga ska erbjuda trygga arbetsplatser, bedriva ett strukturerat miljöarbete, agera etiskt och ta ansvar både inom den egna organisationen och genom att påverka leverantörer.

Policyn innefattar de områden där Midway bedriver en aktiv koncerngemensam styrning och där respektive verksamhet bedriver ett självständigt arbete. Exempel på sådana självständiga områden är att verksamheterna ska driva ett strukturerat arbetsmiljöarbete, ha en egen miljöpolicy och egna miljömål, samt ha en plan för att hantera hållbarhetsrisker i leverantörskedjan.

Whistleblower-policy

Som ett resultat av den årliga policyöversynen, beslöt koncernstyrelsen att utveckla en ny Whistleblower-policy för hela koncernen under 2021. Syftet var att underlätta för såväl anställda, styrelsemedlemmar, praktikanter som inhyrd personal att på ett tryggt sätt kunna anmäla konkreta misstankar om oegentligheter inom koncernen. På så vis ökas möjligheterna för koncernen att tidigt få vetskap om eventuella brott mot lagar, förordningar, interna regler och riktlinjer så att risken för personliga, materiella, immateriella och anseendemässiga skador kan minimeras.

Business Continuity Policy

Genom Coronapandemin uppmärksammades behovet av att tydliggöra hur koncernen ska organisera arbetet vid en framtida eventuell krissituation. Med anledning av detta utvecklades därför en Business Continuity policy, vars innehåll bland annat klargör vilka som ska utgöra koncernens krisgrupp samt hur kommunikationen ska hanteras under en kris. I policyn definieras att en årlig riskinventering ska göras samt vikten av träning och koordinerade insatser för att säkerställa en effektiv hantering i händelse av en kris.

Koncerngemensam hållbarhetsmätning

I den koncerngemensamma hållbarhetsstyrningen ingår att koncernen sätter upp en samlad mätning och uppföljning som gäller för samtliga verksamheter. På så vis kan utvecklingen av såväl koncernen som dess påverkan på omvärlden utvärderas, där resultaten ligger till grund för planering och genomförande av viktiga åtgärdsinsatser och utvecklingsinitiativ. *Koncernens hållbarhetsdata finns samlad på sida 25.*

Samtidigt ställs krav på att varje verksamhet sätter upp egna, relevanta, mätetal som årligen ska rapporteras till koncernledningen. Antalet mätetal och KPI varierar baserat på storleken och betydelsen av koncernens innehav, där verksamheter med en högre strategiskt vikt för koncernen har fler mätetal och genomför en mer omfattande uppföljning.

Mätningen och uppföljningen av hållbarhetsarbetet ingår som en naturlig del i integrationen av de verksamheter som koncernen förvärvar. Samtidigt kan integrationen ofta innebära förändringar i organisationens sätt att arbete, vilket gör att implementeringen av nya arbetssätt och mätetal måste ske gradvis. Följden är att nyligen förvärvade verksamheter kan initialt bidra till en ökning i exempelvis koncernens samlade utsläpp.

Eftersom Midwaykoncernen i dagsläget inte omfattas av EU-taxonomin sker ingen redovisning enligt taxonomins upplysningskrav.

HÅLLBARHETSDATA

Område	Indikator	2022	2021	2020	Kommentar
Styrnings-nivå	Antal incidenter inom korruption	0	0	0	
	Anställda som täcks av kollektivavtal	51%	51%	60%	Kvarvarande andel motsvarar utländska delar av koncernens bolagsinnehav, vilka till övervägande del täcks av motsvarande nationella kollektivavtal.
	Leverantörer som signerat koncernens uppförandekod	95%	100%	100%	
	Antal GDPR-incidenter	0	1	2	
Miljömässig hållbarhet	**Energikonsumtion (Kwh)**				
	Koncernnivå	3 995 377	3 782 762	3 606 279	För 2022 ingår även nyförvärvade bolaget EKRO
	Safe Access Solutions	2 473 412	2 342 889	2 085 279	För 2022 ingår även nyförvärvade bolaget EKRO
	Industrial Services	1 521 965	1 439 873	1 521 000	
	Direkt utsläpp – Scope 1 (ton CO_2e)*				Midway Holding väljer att fokusera på det affärsområde som representerar koncernens mest betydande miljöpåverkan utifrån utsläpp och redovisar därför enbart data för Safe Access Solutions. För 2022 ingår även det nyförvärvade bolaget EKRO, vars samlade utsläpp enligt Scope 1 var 62,8 ton CO2e. Koncernbolaget Novakorp ingår inte i värdet för 2022, då bolaget förvärvades under året och har därför vid årets slut ännu inte fullt integrerats i koncernens rutiner för utsläppsmätning.
	Safe Access Solutions	377	303	268	
	Indirekta utsläpp – Scope 2 (ton CO_2e)*				
	Koncernnivå	44,4	41,4	63,4	
	Safe Access Solutions	43	40	62	Koncernbolaget Novakorp ingår inte i värdet för 2022, då bolaget förvärvades under året och har därför vid årets slut ännu inte fullt integrerats i koncernens rutiner för utsläppsmätning
	Industrial Services	1,4	1,4	1,4	Historiska värden för 2021 och 2020 har justerats med anledning av reviderade beräkningar för indirekta utsläpp
Social hållbarhet	Antal arbetsplatsolyckor	14	7	7	Under 2022 förbättrades rapporteringen av incidenter, vilket bidragit till att antal rapporterade arbetsplatsolyckor ökat
	Antal arbetsplatsolyckor som lett till frånvaro (8 timmar eller längre)	5	1	2	
	Anställda som genomgått regelbundna kamärsutvecklingssamtal	78%	100%	78%	
	Årlig investering i utbildning per anställd (kr)	3 319 kr	3 324 kr	3 168 kr	

Anställda som täcks av kollektivavtal var fortsatt 51 procent under 2022 och berör enbart anställda inom HAKI AB som ingår i affärsområdet Safe Access Solutions. HAKI AB är bundet till Teknikavtalet (Teknikarbetsgivarna). Övriga utländska bolag inom koncernen täcks till övervägande del av motsvarande nationella kollektivavtal.

Leverantörer av särskilt strategisk vikt för koncernen förväntas signera uppförandekoden och under året var andelen 95 procent. Förändringen ifrån föregående år förklaras att sammansättningen av koncernens leverantörer förändrats i takt med att nya förvärv tillförts. Koncernens målsättning är att samtliga strategiskt viktiga leverantörer ska ha signerat uppförandekoden och ett arbete sker löpande för att säkerställa detta.

Energikonsumtion inom koncernen som helhet låg under året på 3 995 MWh, vilket motsvarar en ökning med 6 procent. Inom Safe Access Solution låg konsumtionen på 2 473 MWh och för Industrial Services på 1 522 MWh. Koncernen arbetar aktivt för att minska sin energikonsumtion och gör flera energibesparande åtgärder. Förändringen gentemot tidigare år beror till stor del på att det nyförvärvade bolaget EKRO inom Safe Access Solution ingår i beräkningarna, vars energikonsumtion låg på 40,2 MWh. Under kommande år kommer EKRO att inkluderas i koncernens gemensamma energibesparande arbete.

I nuläget mäts direkta utsläpp (Scope 1) endast för Safe Access Solutions, då koncernen väljer att fokusera på det affärsområde som har den största miljöpåverkan. Samlade direkta utsläpp för Safe Access Solution under 2022 var 377 ton CO2e. Skillnaden gentemot fjolåret förklaras primärt av EKROs utsläpp (62,8 ton CO2e). Justerat för EKRO låg affärsområdets direkta utsläpp på 314,2 ton CO2e, vilket är positivt i relation till fjolårets nivå (303) givet att aktiviteten under 2022 ökade efter pandemin. Den begränsade ökningen av utsläpp beror på de utsläppsminskande insatser som skett under året. Koncernens målsättning är att även Industrial Services ska mäta direkta utsläpp.

Gällande koncernens indirekta utsläpp från bland annat inköpt energi och uppvärmning (Scope 2) låg nivån på 44,4 ton CO2e, vilket är en marginell ökning jämfört med 2021. Merparten av koncernens bolag använder miljömärkt el.

Antalet arbetsplatsolyckor ökade under året, vilket främst beror på att rapporteringen av incidenter förbättrats. Genom att även mindre incidenter nu uppmärksammas har det totala antalet arbetsplatsolyckor ökat, men betyder alltjämt att koncernen får mer detaljerad information som kommer bidra till det förebyggande arbetet.

Samtidigt har antalet arbetsplatsolyckor som lett till en frånvaro på mer än åtta timmar ökat till fem under året. Två av dessa har inneburit längre frånvaro från arbete och avsåg en klämolycka och en fraktur orsakad av fallande last. Detta har lett till att rutiner har setts över och förbättrats och att resultatet har spritts till samtliga koncernbolag för att motverka upprepning.

Andelen av koncernens anställda som genomgått utvecklingssamtal under året var 78 procent, vilket är lägre än fjolåret. Skillnaden beror på att nyförvärvade bolags anställda vid årets slut inte hade integrerats i koncernens rutin för utvecklingssamtal.

Koncernens prioriterar att de anställda får möjlighet att utveckla sin kompetens. Under året har investeringar i utbildning genomförts motsvarande 3 319 kr per anställd.

20230818009221

FAS Converting Machinery AB

SATSNING PÅ PRODUKTUTVECKLING GER LÅNGSIKTIG STABILITET

FAS Converting är ett globalt företag som utvecklar, producerar och säljer maskinutrustning för konvertering av plastfilmsmaterial till produkter på rulle. Med maskinutrustningen tillverkar kunderna främst avfallspåsar och engångsförkläden i polyetenplast och industrifilm. Med fokus på produktutveckling satsar bolaget på långsiktig stabilitet på etablerade marknader.

Ökad efterfrågan på den nordamerikanska marknaden

FAS Converting verkar på världsmarknaden för maskiner som tillverkar plastpåsar. Bolagets försäljning av maskiner är uppdelade i tre marknadsområden: Europa, Nordamerika och resterande världen. Den europeiska marknaden motsvarar cirka 40 procent, där Östeuropa och Baltikum utgör en stabil marknad. Utvecklingen på den nordamerikanska marknaden var god under året, där efterfrågan på bolagets maskiner fortsatte att öka. Nordamerika stod för cirka hälften av bolagets totala försäljning 2022, vilket är en förbättring jämfört med föregående år. Resterande delar av världen svarar för övriga 10 procent av bolagets försäljning.

Fortsatt fokus på försäljning och produktutveckling av maskiner

Kärnaffären är försäljning av maskiner motsvarar i dagsläget 55 procent av bolagets intäkter. Maskinförsäljningen är uppdelad i två segment – enskilda maskiner som kan integreras i befintlig produktionslinje samt fristående produktionslinjer. I början av året var orderingången stark på den europeiska marknaden, men kriget i Ukraina och stigande energipriser bidrog till sjunkande investeringsvilja och större aktsamhet resten av året. Efterfrågan på FAS Convertings maskiner i Nordamerika resulterade i en stark orderbok under året. Till skillnad från Europa har inte kriget påverkat marknaden i Nordamerika i större utsträckning, vilket också ger bolaget goda förutsättningar för en lönsam tillväxt framåt.

Genom strategisk produktutveckling verkar FAS Converting för att fortsätta växa inom befintliga segment och bredda sin portfölj. Under 2022 vidareutvecklade FAS Converting bolagets standardmaskiner och tog fram nästa generations upprullare som gör det möjligt för kunder att utöka sin kapacitet samt differentiera sig på marknaden. Parallellt genomfördes energimätningar på maskinerna för att ge ökad transparens i produktionslinjen mot kunder. FAS Converting satsade även på att ta fram uppgraderingskit till en äldre modell av bolagets maskiner *för att göra det möjligt för befintliga kunder att förlänga livslängden på* dem. De uppdaterade maskinerna, produktionslinjerna och den äldre, uppgraderade maskinen blev sedan lanserade under året på K-mässan i Düsseldorf, Tyskland, som togs emot väl av besökande kunder.

Strategin framåt är att fortsätta öka flexibiliteten i produktportföljen genom att arbeta enligt bolagets utarbetade produktförbättringsplan.

Eftermarknad i linje med strategin

Cirka 45 procent av intäkterna utgörs av eftermarknadstjänster med försäljning av service och reservdelar. Intäkterna från detta ökade jämfört med föregående år, vilket är i linje med bolagets strategi om att tjänsteutbudet ska bära upp en större del av omsättningen. Under året gjorde FAS Converting en nysatsning på personal inom segmentet, i syfte att bättre strukturera arbetet och stärka erbjudandet gentemot kund. En del i arbetet är att uppgradera befintliga styrsystem, elkomponenter och reservdelar. Potentialen att bredda utbudet inom tjänsteutbudet ses som stor, vilket ökar affärsnyttan, stärker serviceportföljen samt bolagets hållbarhetsarbete.

Unikt partnerskap går i hamn

Sedan 2020 ingår FAS Converting i ett unikt partnerskap tillsammans med två kunder på nordamerikanska och europeiska marknaden. Partnerskapet syftar till att utveckla en maskin som producerar skyddsrockar av plast. Slutprodukten vänder sig främst till sjukvårdspersonal. Processen med att utveckla och ta fram maskinen från grunden har varit framgångsrik och effektiv. I början av september 2022 levererade FAS Converting den första maskinen av sitt slag till kund. FAS Converting ser positivt på den fortsatta utvecklingen av samarbetet, som i längden kan innebära fler ordrar och efterföljande servicetjänster.

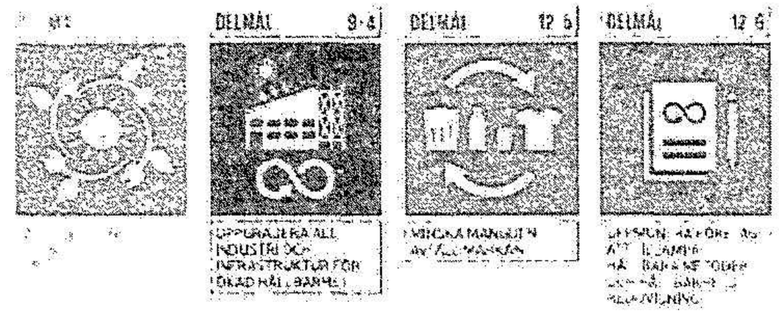
Hållbarhet driver verksamheten framåt

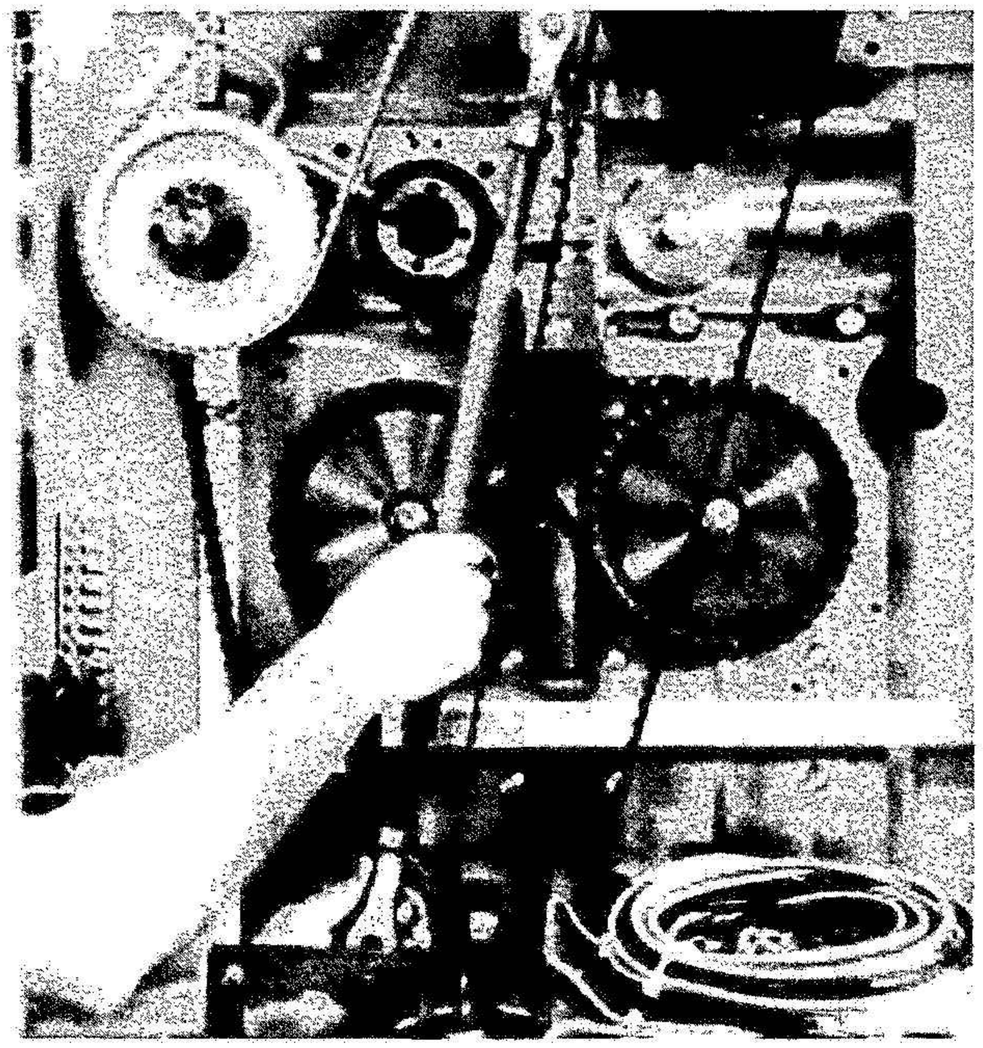
Som ett globalt företag med fokus på maskiner för tillverkning av avfallspåsar och engångsförkläden i plast har FAS Converting stora möjligheter att påverka och bidra till en mer hållbar produktionskedja. FAS Converting prioriterar hållbarhet i kärnverksamheten och låter det genomsyra bolagets aktiviteter, resursanvändning, utsläpp, kvalitet och etikfrågor.

FAS Converting är anslutna till UN Global Compact, ett globalt initiativ där näringslivet ska stödja implementeringen av de tio grundläggande principerna om mänskliga rättigheter, arbetsrätt, miljö och antikorruption. Förra året gick FAS Converting UN Global Compacts utbildningsprogram SDG Ambition, som syftar till att stödja bolaget i att sätta ambitiösa och mätbara mål som är i linje med FN:s Agenda 2030. *Utbildningen resulterade i att FAS Converting under året har identifierat* att arbetet med att förlänga livslängden på befintliga maskiner, samt att fortsätta konstruera robusta energieffektiva maskiner som är lätta att underhålla, är grunden för bolagets hållbarhetsarbete.

Båda delarna är en del av bolagets hållbarhetsarbete utifrån "avfallstrappan", som är en metod för att tydliggöra nödvändiga steg för att minimera förlusten av resurser i verksamheten. Genom att satsa ännu mer på service, underhåll och uppgraderingar av maskiner kan bolaget stärka sitt erbjudande på eftermarknaden.

FAS Converting arbetar utifrån utvalda hållbarhetsmål, som har uppdaterats under året. Delmålen har identifierats som de områden där bolaget har störst möjlighet att påverka i en positiv riktning.





NOM Holding / Norgeodesi

EN GYNNSAM HEMMAMARKNAD DRIVER PÅ TILLVÄXTEN

I NOM Holding ingår bolaget Norgeodesi som säljer riktinstrument och utrustning för lantmätning, samt bygg och anläggningslaser på norska marknaden. Erbjudandet mot kund innefattar försäljning, service, support och utbildningar för samtliga produkter. Under året har Norgeodesi visat på god lönsamhet och tagit andelar på marknaden.

Fortsatt försäljningsrekord

Norgeodesi utvecklas starkt och efterfrågan på bolagets produkter är hög. Under 2022 slog bolaget försäljningsrekord inom de flesta produktkategorier, där framför allt produkter för lantmätning visade på god lönsamhet. Utvecklingen beror främst på bolagets framgångar inom vägsektorn, som efterfrågar effektiva 3D-scanners i samband med stora tunneldrivningsprojekt. Som resultat blev bolagets senaste lansering Trimble SX12, en produkt som använder höghastighets 3D-scanning, mycket uppskattad på marknaden. En annan stor del av förklaringen till resultatet är bolagets genomarbetade försäljningsstrategi, där såväl digitala marknadsföringsaktiviteter som satsning på försäljningspersonal bidrog till tagna marknadsandelar under året.

Nya regleringar skapar ännu fler affärsmöjligheter

Nyligen införde Norge ledningsregistreringsforskriften, en föreskrift som reglerar mätning, dokumentation och tillhandahållande av geografisk information om kablar och annan infrastruktur i mark, hav och vattendrag. Kortfattat ställer föreskriften hårdare krav på aktörer att vid nyproduktion redovisa geografiska data i tre dimensioner. Kravet bidrar till ett större användningsbehov av teknik som Norgeodesis utbud av GNSS/GPS:er och tillhörande molntjänster kan bemöta. Under året har Norgeodesi också tagit fram abonnemang för sina molntjänster, i syfte att tillgodose kunders olika behov av datainsamling. Utvecklingen och regeländringarna ger därför goda förutsättningar för affärer och fortsatt tillväxt hos Norgeodesi.

Synergier mellan Norgeodesi och Safe Access Solutions

Möjligheterna för en ännu tryggare, effektivare och modernare byggarbetsplats ökar när samarbetet mellan Safe Access Solutions och Norgeodesi intensifieras. Under året levererade Norgeodesi Trimble X7 3D-laserscanner till Safe Access Solutions och tillsammans genomfördes utbildningar om hur tillhörande programvara Trimble RealWorks med enkla CAD-kompatibla geometrier kan modellera olika byggmiljöer. Syftet med produkten och utbildningarna är att göra det enklare att få en bättre överblick samt identifiera konflikter i ställningsbyggandet. Kombinationen av Safe Access Solutions helhetslösningar med Norgeodesis produkter skapar ett stort mervärde för kund. Anledningen är att digitalisering av byggmiljön möjliggör en mer säker och kostnadseffektiv process. Planen framåt är att hitta fler synergier i samverkan mellan affärsområdet och Norgedeosi som bidrar till bättre försäljningsmöjligheter.

NOM Holding består av verksamheterna Norgeodesi och Norman Olsen Maskin. Norman Olsen Maskin har under året förlorat ett större agenturavtal och i kombination med att verksamheten varit olönsam under längre tid togs beslut om att omstrukturera verksamheten för att fokusera på Norgeodesi. Bolaget är väl positionerat med bra serviceerbjudande samt en skalbar försäljningsmodell som innehåller stora digitala inslag.



20230818009222

Landqvist Mekaniska

STOR ORDERINGÅNG TROTS OMVÄRLDSUTMANINGAR

Landqvist Mekaniska är ett verkstadsföretag som är specialiserade på kontraktstillverkning av komponenter till internationella industrikunder och regionala aktörer i Sverige. Bolaget arbetar med kvalificerade komponenter i små och medelstora serier för bland annat trailer-, bygg- och fordonsindustrin. Landqvist utvecklas väl och behåller en stark position på marknaden genom att löpande förbättra och säkerställa kvalitet och leveranssäkerhet.

Landqvist hade en orderingång som blev över förväntan under året, men det har samtidigt funnits omvärldsutmaningar som inleddes i samband med kriget i Ukraina. De kraftigt ökade stålpriserna påverkade Landqvist marginellt på grund av att bolaget sedan en tid tillbaka byggt upp ett eget materiallager. Däremot ökade Landqvist övriga driftskostnader såsom energipriser kraftigt under året, vilket Landqvist i möjligaste utsträckning arbetat för att kompensera i pris mot kund.

Under året har efterfrågan och beställningar ökat från kunder med projekt kopplade till infrastrukturslösningar, vilket är en bransch som är i stort behov av material och som utgör ett tilltagande kundsegment. Inom kundsegmentet fordonsindustrin observerades en återhämtning av efterfrågan i början av förra året som sedan fortsatte att öka under 2022 med undantag för september.

För att tillgodose kundernas ökade behov startades ett permanent kvällsskift upp inom maskinbearbetning. I början av året installerades en ny svetsrobot med syfte att öka produktionskapaciteten ytterligare, samt för att möjliggöra produktion av mer komplexa detaljer än vad som tidigare varit möjligt. Under året togs beslut om att även investera i en ny lasermaskin då dagens kapacitet inom området inte räcker till. Landqvist ser goda möjligheter att fortsätta producera ett ökat antal artiklar och leverera ett förbättrat resultat framöver.



MIDWAY-AKTIEN

Midwayaktien handlas på NASDAQ OMX Stockholm ("Stockholmsbörsen") Small Cap. Under 2022 omsattes totalt 2,2 (5,5) miljoner B-aktier i Midway. Värdet på de omsatta aktierna uppgick till 59,7 (119) Mkr. Den genomsnittliga omsättningen av B-aktier uppgick till 9 000 (22 000) aktier per börsdag, vilket motsvarar 0,24 Mkr (0,47) Mkr. Avslut skedde 253 (253) av 253 (253) börsdagar.

Under 2022 ökade B-aktiens börskurs med 10,2% medan OMXSGI minskade med 22,4%. Midways totala börsvärde, A- och B-aktier, per 2022-12-31 uppgick till 703 Mkr (641 Mkr).

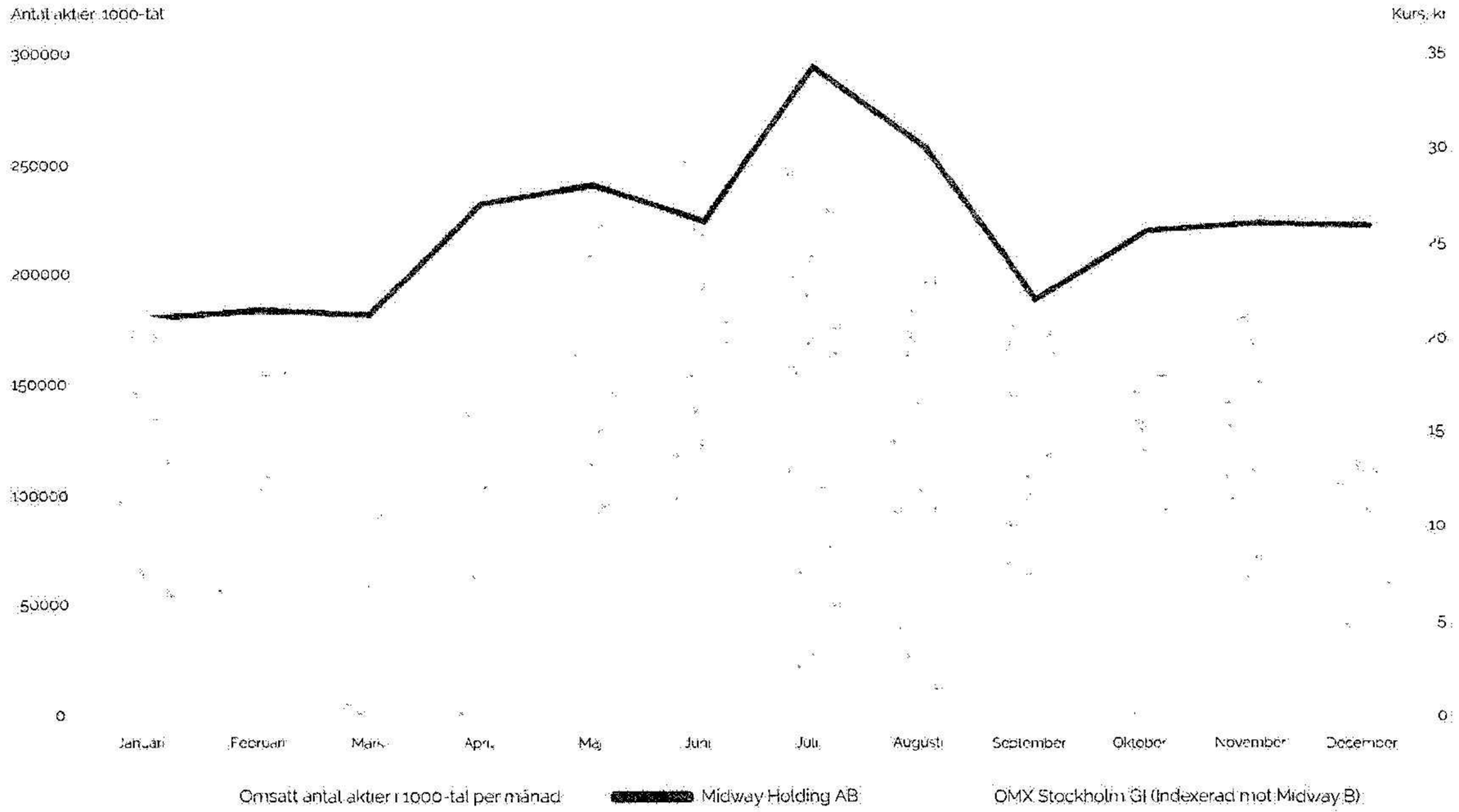
Största aktieägare per 2022-12-31

Ägare	MIDW A	MIDW B	Totalt Antal Aktier	Kapital	Röster
TIBIA KONSULT AB	5 374 920	6 960 289	12 335 209	45,1	53,5
MARKNADSPOTENTIAL AB	3 303 264	0	3 303 264	12,1	29,1
BERGSTRAND, INGER	240 000	180 000	420 000	1,5	2,3
VOB & T TRADING AB	141 000	0	141 000	0,5	1,2
LUPINIA AB	100 000	0	100 000	0,4	0,9
FUTUR PENSION	0	980 317	980 317	3,6	0,9
STILLSTROM, BENGT ERIK ARNE	66 540	221 585	288 125	1,1	0,8
STRANDBERG, JOHN	80 000	40 000	120 000	0,4	0,7
LINDQVIST, KENNETH	0	735 096	735 096	2,7	0,7
AVANZA PENSION	267	613 357	613 624	2,2	0,5

Innehavsfördelning uppdateras per 2022-12-31

Ägarfördelning efter innehav	Antal aktier	Kapital	Röster	Antal ägare
1 - 1 000	855 793	3,04%	1,26%	3235
1 001 - 10 000	2 104 227	7,58%	2,75%	683
10 001 - 20 000	553 685	2,12%	0,73%	39
20 001 -	23 815 431	87,26%	95,26%	67
	273 29 136	**100%**	**100%**	**4024**

Midway Holding ABs kursutveckling 2022-01-01 – 2022-12-31



Aktiekapitalets utveckling

Midways aktiekapital uppgick per 2022-12-31 till 273 291 360 kronor fördelat på 27 329 136 aktier varav 9 584 697 A-aktier och 17 744 439 B-aktier, envar med ett kvotvärde om 10 kronor. Aktie av serie A berättigar till 10 röster och av serie B till 1 röst.

Utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman en utdelning om 0,80 (0,75) kr per aktie, vilken föreslås utbetalas vid två separata tillfällen, våren 2023 samt hösten 2023 i lika delar.

20230818009223

AKTIEDATA [1)]

		2022	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013
Resultat per aktie	(kr)	2,60	2,12	-0,02	2,30	1,91	-1,26	-0,16	1,71	-	-
Resultat per aktie, total verksamhet	(kr)	2,60	2,12	-0,02	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-0,69
Resultat per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	2,57	2,12	-0,02	2,30	1,81	-1,26	-0,16	1,63	-	-
Resultat per aktie efter full utspädning, total verksamhet 2)	(kr)	2,57	2,12	-0,02	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-
Kassaflöde per aktie, total verksamhet 3)	(kr)	-0,29	0,26	-0,22	-2,25	0,84	1,46	0,37	2,65	3,55	1,58
Eget kapital per aktie	(kr)	22,25	20	17	18	16	16	17	18	18	20
Eget kapital per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	21,97	20	17	18	16	16	17	18	18	-
Börskurs B-aktie/Eget kapital	(%)	116	119	100	114	88	101	117	99	82	86
Börskurs B-aktie vid årets slut	(kr)	25,90	23,50	17,25	20,0	14,0	16,1	19,6	18,3	15,1	17,2
P/E-tal	(ggr)	10	11	-	9	7	-	-	11	-	-
Utdelning	(kr)	0,8	0,75	0,00	0,00	0,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Direktavkastning	(%)	3,1	3,2	0,0	0,0	3,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0 0

1) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2020 års definition för 2018-2020 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

2) Beaktar full potentiell utspädningseffekt för teckningsoptionsprogram. Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie försämras.

3) För 2018-2020 presenteras kassaflöde per aktie istället för bruttokassaflode per aktie. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde per aktie.

DEFINITIONER

Resultat per aktie: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

Resultat per aktie efter full utspädning: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier justerat med utspädningseffekten för utestående konvertibler. Utspädningseffekten för konvertibler år det antal aktier som kan tillkomma vid full konvertering. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

P/E-tal: Börskurs på B-aktien vid årets slut i relation till resultat per aktie.

Direktavkastning: Aktieutdelning i procent av börskurs på B-aktien vid årets slut.

Midway presenterar en numerisk avstämning av alternativa nyckeltal på hemsidan.

TIO ÅR I SAMMANDRAG [4)]

		2022	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013
Nettoomsättning	(Mkr)	1168	863	588	796	768	1 316	1 670	1 534	2 365	2 377
varav utlandet	(%)	80	74	71	76	75	53	47	56	42	37
Resultat före skatt	(Mkr)	92	78	-1	74	56	-28	-7	57	-47	-18
Inkomstskatt	(Mkr)	-22	-20	1	-12	-9	-3	3	-15	-5	3
Årets resultat	(Mkr)	71	58	0	61	47	-31	-4	42	-52	-15
Innehav utan bestämmande inflytandes andel	(Mkr)	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Eget kapital, inkl innehav utan bestämmande inflytande	(Mkr)	608	540	471	481	390	390	412	463	464	504
Räntebärande skulder	(Mkr)	424	117	49	167	230	398	411	607	508	473
Räntebärande nettoskuld	(Mkr)	406	91	30	144	89	286	356	573	462	420
Soliditet	(%)	42	55	70	60	44	36	35	32	33	35
Soliditet, inkl konvertibellån	(%)	42	55	70	60	55	45	42	38	39	-
Skuldsättningsgrad	(ggr)	0,7	0,2	0,1	0,3	0,6	1,0	1,0	1,3	1,1	0,9
Räntetäckningsgrad	(ggr)	12,4	39,0	29,2	28,8	0,7	neg	0,8	2,1	neg	0,2
Avkastning på eget kapital	(%)	12	11	0	14	12	neg	neg	4	neg	neg
Avkastning på sysselsatt kapital	(%)	10,4	12,6	0,3	12	9	neg	0	6	neg	1
Kassaflöde, total verksamhet 5)	(Mkr)	-8	7	-6	-60	21	35	9	65	87	39
Nettoinvesteringar, total verksamhet	(Mkr)	129	33	45	12	66	69	92	49	80	67
Antal anställda	(st)	310	245	225	227	221	342	613	850	1 025	1 090
varav utlandet	(st)	186	128	101	93	94	122	254	258	302	290

4) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2020 års definition för åren 2018-2020 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

5) För 2016-2021 presenteras kassaflöde istället för bruttokassaflöde. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde.

DEFINITIONER

Soliditet: Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.

Räntebärande nettoskuld: Räntebärande skulder, inklusive räntebärande del av avsättningar men exklusive konvertibelt förlagslån, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar.

Räntetäckningsgrad: Rörelseresultat plus återlagda avskrivningar i relationer till räntekostnader.

Skuldsättningsgrad: Räntebärande skulder i relation till eget kapital.

Avkastning på eget kapital: Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.

Sysselsatt kapital: Balansomslutning minskad med kortfristiga ej räntebärande skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital: Resultat före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Nettoinvesteringar: Årets investeringar minskade med årets avyttringar.

20230818009244

CFO HAR ORDET

Hur har ditt första år som CFO för Midway varit?

Det har varit ett fantastiskt år. Under tiden som jag har lärt känna verksamheterna har det blivit tydligt för mig vilket engagemang som finns i hela organisationen och även den goda förståelse som finns för produkterna. Det finns en stolthet att vara del av våra verksamheter, där alla vill vara med och bidra till vår och kundernas framgång.

Hur ser du på koncernens finansiella utveckling under året?

Vår omsättningstillväxt har påverkats av en god efterfrågan under en längre tid inom samtliga verksamheter tillsammans med ökade priser på råmaterial, som bidragit till vår organiska tillväxt. Förvärven har bidragit positivt samt att valutaeffekter varit gynsamma. Vi har en ökad lönsamhet på helåret, men samtidigt en ökad nettoskuld. Jämfört med föregående år har vi en högre upplåning under året, vilket är kopplat till de förvärv som vi har gjort och det är en satsning på framtiden som vi ser väldigt positivt på. Vi har också gjort investeringar i strategiskt hyresmaterial som framför allt är kopplat till en högre efterfrågan i Norge. Strategisk uthyrning är ett område som vi satsar på framöver. Vi har även haft en stigande rörelsekapitalbindning. Orsaken till detta är framför allt en kombination av kraftig tillväxt, ökade råmaterialpriser och längre transporttider. Utifrån vår lönsamhetsnivå så har vi en låg skuldsättningsgrad, vilket gör att vår finansiella ställning är på en stabil nivå.

Hur bedömer du att ni har lyckats med tillväxten?

Vi har lyckats väl med att växa organiskt under året. Organisk tillväxt är ett prioriterat område för oss och vi har flera projekt och aktiviteter som ska driva på detta. Ett exempel är vår nylanserade ehandelsplattform som jag ser väldigt positivt på framöver. Förvärven av Novakorp och EKRO passar väldigt väl in i vår verksamhet och har bidragit på ett bra sätt till tillväxten. Det som är viktigt framåt är att integrera verksamheterna på ett bra sätt och att få ut den fulla potentialen ur våra förvärv.

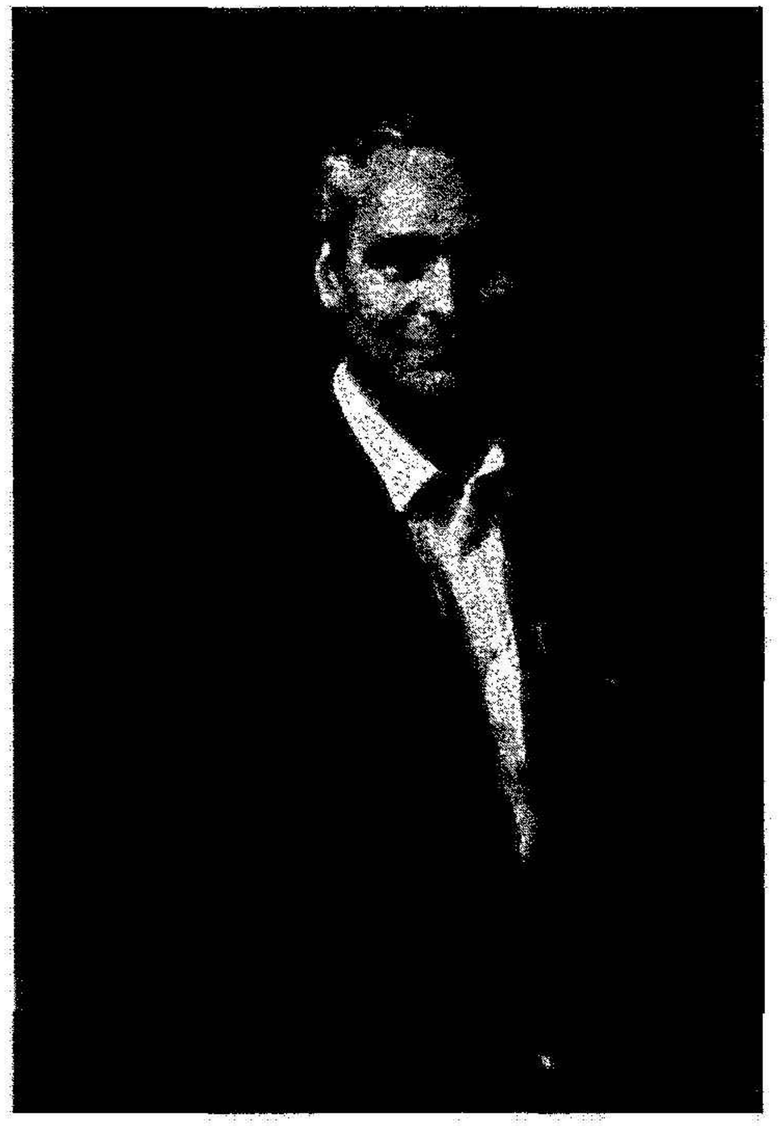
Vad ser du för utmaningar utifrån ett finansiellt perspektiv?

Koncernen har haft en hög efterfrågan med stark tillväxt under en längre period nu. Det har skapat en högre rörelsekapitalbindning, men det har också medfört mycket arbete med anpassning av verksamheten till nya marknadsförhållanden. Vi tror på långsiktighet inom koncernen som en nyckel till framgång, men förutsättningarna är mer svårbedömda på kort sikt. Det gäller därför att vara lyhörd för att kunna agera på bästa sätt.

Hur passar Midways hållbarhetsarbete in i framtidsplanerna?

Vi anser att vårt erbjudande bidrar till att skapa bättre och säkrare arbetsplatser och det är en viktig hållbarhetsaspekt när vi tillsammans fortsätter att bygga och utveckla vårt samhälle. Detta synsätt passar mycket väl in i hur vi vill göra affärer och i den övergripande strategin. Vi ser från olika håll hur kraven på säkra och hållbara arbetsplatser ökar och vi vill vara den ledande aktören inom vår bransch som bidrar till den utvecklingen. Vi ser fram emot att fortsätta kommunicera om vårt hållbarhetsarbete framöver.

Tomas Hilmarsson
CFO



Midway Holding AB (publ)

ÅRSREDOVISNING 2022

Förvaltningsberättelse	34
Koncernens rapport över totalresultat	37
Koncernens balansräkning	38
Koncernens rapport över förändringar i eget kapital	39
Koncernens kassaflödesanalys	40
Moderbolagets resultaträkning	41
Moderbolagets balansräkning	42
Moderbolagets eget kapital	43
Moderbolagets kassaflödesanalys	44
Redovisningsprinciper och riskredovisning	45
Moderbolagets redovisningsprinciper	50
Noter	51
Revisionsberättelse	69
Bolagsstyrningsrapport	72
Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten	75
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten	76
Styrelse	77
Koncernstab, Revisorer	78
Årsstämma	78
Adresser	79

20230818009225

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Midway Holding AB (publ) (556323-2536) lämnar härmed följande redogörelse för 2022 års verksamhet. Rapporterna över totalresultatet, balansräkningarna, kassaflödes- och eget kapitalanalyserna samt redovisningsprinciper, riskredovisning och noter utgör en del av årsredovisningen. Midway Holding AB är publikt aktiebolag, och är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 53,5 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö, Sverige.

Verksamheten
Midway Holding AB är en industriell koncern som förvärvar och utvecklar mindre och medelstora företag. Verksamheten är sedan 2020 fördelad i två segment - Safe Access Solutions samt Industrial Services. Koncernens fokus är affärsområdet Safe Access Solutions som erbjuder lösningar för att skapa säkra arbetsförhållanden i komplexa miljöer. Affärsområdet riktar sig framförallt till marknadssegmenten industri, infrastruktur, energi, bygg och anläggning, vilka drivs på av befolkningstillväxt, urbanisering, växande regelverk och krav inom säkerhet och hållbarhet. För närmare beskrivning av segmenten hänvisas till sidorna 8-28 samt i not 1. Midway Holding AB är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Small Cap.

Finansiell utveckling 2022
Midwaykoncernens omsättning 2022 uppgick till 1 168 (863) Mkr. Tillväxten under 2022 uppgick till 35 %, varav organisk tillväxt uppgick till 23 %. Förvärvad tillväxt uppgick till 12 % och avser Vertemax omsättning fram till 1 mars 2022, varefter den ingår som del av den organiska tillväxten, samt Novakorp Systems och EKRO Bausystem. Tillväxten jämfört med föregående år tillskrivs Safe Access Solutions, som förklaras av stark underliggande efterfrågan men även av alltjämt ökade priser på råmaterial, insatsvaror och transaporter samt en försvagad svensk krona. För Industrial Services visade samtliga verksamheter en god utveckling. Rörelseresultat uppgick till 102 (70) Mkr och resultat före skatt uppgick till 92 (78) Mkr. Resultatet påverkas positivt av omvärdering tilläggsköpeskilling Vertemax om 25 (0) Mkr samt negativt av omstruktureringskostnader NOM Holding om -11 (0) Mkr. I rörelseresultatet ingår avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar om -6 (-4) Mkr samt förvärvsrelaterade kostnader uppgående till -9 (-4) Mkr.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 34 (101) Mkr, vilken påverkades av en negativ förändring av rörelskapitalet på cirka -98 (-29) Mkr. Det ökade rörelsekapitalet förklaras primärt av den starka tillväxten och rådande prisökningar på råmaterial, transport och insatsvaror. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -245 (-134) Mkr vilket främst är hänförligt till förvärv samt investeringar i strategiskt hyresmaterial. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 203 (40) Mkr och avser i huvudsak upplåning inom revolverande kreditfacilitet.

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 129 (28) Mkr. Utöver normala ersättningsinvesteringar utgörs investeringarna primärt av uthyrningsmaterial i HAKI. Årets planenliga avskrivningar uppgick till 78 (64) Mkr.

Företagsförvärv
Den 1 juli 2022 förvärvade Midway 100 % av aktierna i det franska bolaget Novakorp Systems. Novakorp Systems konsolideras i Midway från juli 2022 och verksamheten rapporteras i segment Safe Access Solutions. Total köpeskilling uppgår till maximalt 12 miljoner euro på skuldfri basis, varav 5 miljoner i fast köpeskilling och 7 miljoner i maximal tilläggsköpeskilling. Tilläggsköpeskillingen är baserad på Novakorp Systems prestation under perioden juli 2022 till juni 2024. Förvärvet reglerades med likvida medel och finansierades inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Under 2022 bidrog Novakorp Systems till koncernens rapport över totalresultat med en omsättning på 46 Mkr och ett rörelseresultat på 3 Mkr. För ytterligare information om förvärvet av Novakorp Systems, se not 30.

Den 4 oktober 2022 förvärvade Midway 100 % av aktierna i det österrikiska bolaget EKRO Bausystem. EKRO Bausystem konsolideras i Midway från oktober 2022 och verksamheten rapporteras i segment Safe Access Solutions. Total köpeskilling uppgår till maximalt 9 miljoner euro på skuldfri basis, varav 7,5 miljoner i fast köpeskilling och 1,5 miljoner i maximal tilläggsköpeskilling. Tilläggsköpeskillingen är baserad på EKRO Bausystem prestation under perioden oktober 2022 till september 2023. Förvärvet reglerades med likvida medel och finansierades inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Under 2022 bidrog EKRO Bausystem till koncernens rapport över totalresultat med en omsättning på 28 Mkr och ett negativt rörelseresultat på -2 Mkr. För ytterligare information om förvärvet av EKRO Bausystem, se not 30.

Moderbolaget
Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av administration och styrning av koncernens innehav genom en decentraliserad affärsmodell. Moderbolaget hade vid utgången av 2022 fyra anställda. För moderbolaget uppgick resultatet efter finansiella poster till -5 (-3) Mkr. Soliditeten i moderbolaget uppgick till 50 (70) %.

Organisation och miljö
Tre av koncernens dotterbolag bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken, varav två även kräver tillstånd. För mer information om Midways miljöarbete hänvisas till hållbarhetsrapporten som finns på sidorna 9-12, 18-23 samt 26.

Icke-finansiella resultatindikatorer
Koncernens icke-finansiella resultatindikatorer beskrivs i Hållbarhetsrapporten som återfinns på sidorna 9-12, 18-23 samt 26.

Finansiella risker och riskhantering
Midways finansiella riskhantering beskrivs i Not 20 Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

Övriga risker och framtida utveckling
Midway-koncernens verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer vars effekter på koncernens rörelseresultat kan kontrolleras i varierande grad.

Verksamheterna inom koncernens affärsområden är beroende av den allmänna ekonomiska utvecklingen i framför allt Europa, där osäkerheten numera är betydande. Detta styr efterfrågan på dotterbolagens produkter och tjänster. Andra rörelserisker som agentur- och leverantörsavtal, produktansvar och leverantörsåtagande, teknisk utveckling, garantier, personberoende med flera analyseras kontinuerligt och vid behov vidtas åtgärder för att reducera riskexponeringen. Koncernen är i sin verksamhet utsatt för finansiella risker vilka beskrivs i not 20.

Under året har vissa valutor, bland annat Euro, stärkts väsentligt gentemot den svenska kronan. Detta hade en negativ nettoresultateffekt för finansiella tillgångar och skulder som omvärderas till balansdagskursen vid varje rapportperiods slut, vilket återspeglas i koncernens finansnetto. Det finns en risk att fluktuationer i olika valutakurser skapar väsentliga orealiserade resultateffekter, såväl positiva som negativa. Fordringar och skulder i utländsk valuta som är av rörelsekaraktär redovisas i rörelseresultatet. Risken för väsentliga valutakurseffekter avseende omvärdering av rörelsefordringar och rörelseskulder är dock något lägre eftersom inköp i utländsk valuta delvis kompenseras av försäljning i motsvarande valuta.

Tillgängligheten och pris för råmaterial, insatsvaror, frakt och transporter utgör en osäkerhets-faktor på kortare sikt. För att minimera riskerna för långvariga negativa konsekvenser för Midway analyserar och utvärderar koncernledningen och styrelsen kontinuerligt dels underliggande trender, dels förändringar på marknaden. Med utgångspunkt från analyserna utformas handlingsplaner och det genomförs omedelbara åtgärder i syfte att hantera eller mildra riskerna.

I slutet av februari utbröt ett krig i samband med Rysslands invasion av Ukraina. Midway påverkas fortfarande inte i någon större utsträckning finansiellt av kriget i Ukraina. Däremot kvarstår osäkerheten vad gäller framtida ekonomisk tillväxt, ökad inflation, valutafluktuation samt ytterligare påverkan på leveranskedjor. Vi bevakar utvecklingen och genomför åtgärder, såsom effektiviseringar samt prishöjningar mot kund, för att minska potentiell negativ påverkan för koncernens verksamheter.

Händelser efter balansdagen
Inga väsentliga händelser inträffat efter balansdagens utgång.

Bolagsstyrningsrapport
Bolagsstyrningsrapporten återfinns på sidorna 73-75.

Styrelsen och dess arbete
Midways styrelse består av fem ledamöter, valda av bolagsstämman. Två av ledamöterna har anknytning till Midways största aktieägare och tre är oberoende av företagsledning och större aktieägare. Styrelsens ledamöter har lång och skiftande, såväl svensk som internationell, erfarenhet från flera olika verksamheter. Ledamöterna representerar både teknisk och kommersiell kompetens. Under 2022 hade styrelsen 14 protokollförda sammanträden. Styrelsen följer verksamheten såväl genom styrelsearbetet som genom den månatliga rapporteringen och *genom informella kontakter mellan styrelsemötena.*

Bolagets revisor deltar i samband med årsbokslutssammanträdet och rapporterar då sina iakttagelser från årets granskning direkt till styrelsen.

Styrelsen arbetar enligt fastställd arbetsordning. Styrelsen skall hålla minst fem ordinarie sammanträden per räkenskapsår. Därutöver skall styrelsemöten hållas när så erfordras.

Styrelsen skall i första hand ägna sig åt övergripande och långsiktiga frågor samt frågor som är av osedvanlig beskaffenhet eller av stor betydelse för bolaget eller koncernen. Vidare har styrelsen att fortlöpande bedöma hur VD uppfyller ansvaret för den löpande förvaltningen.

Styrelsens ordförande representerar styrelsen såväl externt som internt. Ordföranden leder styrelsens arbete, bevakar att styrelsen fullgör sina arbetsuppgifter i enlighet med lag och bolagsordning samt ser till att sammanträden hålls när det behövs. VD ansvarar för *den löpande förvaltningen enligt de riktlinjer och anvisningar som* styrelsen meddelar.

Riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen
De beslutade riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare för 2022 har varit likartade med de som gällde för 2021. För ytterligare information om ersättning till ledande befattningshavare hänvisas *till not 5. Fullständiga riktlinjer finns på hemsidan och senast* tre veckor före årsstämman 2023 kommer styrelsen att offentliggöra sin Ersättningsrapport för räkenskapsåret 2022 på bolagets hemsida.

Riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen
Årsstämman 2022 beslutade i enlighet med nedanstående förslag angående riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Riktlinjerna är i allt väsentligt i överensstämmelse med tidigare års ersättningsprinciper och baseras på redan ingångna avtal mellan bolaget och ledande befattningshavare. Styrelsen har utsett ett Ersättningsutskott att förhandla ersättning med VD och till VD att förhandla ersättning med övriga i ledningen. Slutliga avtal redovisas för styrelsen.

Bolaget skall erbjuda en marknadsmässig totalkompensation som möjliggör att ledande befattningshavare kan rekryteras och behållas. Kompensationen till bolagsledningen består av fast lön, pension, en utifrån fast lön begränsad del rörlig ersättning samt övriga ersättningar. Tillsammans utgör dessa delar individens totalkompensation. Den fasta lönen skall beakta den enskildes ansvarsområden och erfarenhet.

Bolagsledningen har rätt till pensioner, vilka ska vara avgiftsbestämda. Pensionsåldern är 65 år.

Övriga ersättningar och förmåner skall vara marknadsmässiga och bidra till att underlätta befattningshavarens möjligheter att fullgöra sina arbetsuppgifter. Bolagsledningens anställningsavtal inkluderar uppsägningsbestämmelser. Enligt dessa avtal kan anställning upphöra på den anställdes eller bolagets begäran med en uppsägningstid av sex till tolv månader.

Styrelsen skall äga rätt att frångå ovanstående riktlinjer om styrelsen bedömer att det i ett enskilt fall finns särskilda skäl som motiverar det.

Teckningsoptionsprogram
I november 2022 förvärvade koncernledningen teckningsoptioner i enlighet med det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades vid årsstämman 2022. Optionerna förvärvades till marknadsvärde i enlighet med värdering av oberoende tredje part. Verkställande direktör förvärvade 150.000 optioner och övriga ledande befattningshavare 300.000 optioner varav 100.000 var syntetiska optioner, i enlighet med de principer som fastslogs av årsstämman. Teckningsoptionerna medför rätt till nyteckning av B-aktier i bolaget under perioden 1 maj 2025 till och med 30 juni 2025 till en teckningskurs om 37,20 kr, motsvarande 135 procent av den volymvägda genomsnittskursen enligt Nasdaq Stockholms officiella kurslista för aktien under de fem handelsdagar som följde omedelbart efter årsstämman 2022.

20230818009326

Valberedning
Valberedningen består av Jan Bengtsson, Anders Bergstrand och Johnas Lindblom. Valberedningen har de uppgifter som följer av Svensk kod för bolagsstyrning.

Aktieinformation
Den 31 december 2022 hade Midway Holding AB 27 329 136 aktier, varav 9 584 697 A-aktier (med tio röster vardera) samt 17 744 439 B-aktier (med en röst vardera). I februari 2022 omvandlades 336 096 st A-aktier till B-aktier. De två största aktieägarna vid årets slut var Tibia Konsult AB och Marknadspotential AB som hade 53,5 respektive 29,1 procent av rösterna i moderbolaget. Tibia Konsult AB representeras av Anders Bergstrand som ingår i Midways styrelse och Marknadspotential AB representeras av Svante Nilo Bengtsson som ingår i Midways styrelse. Bolagsordningen innehåller inget förbehåll om rösträttsbegränsning. Det fanns per balansdagen bemyndigande för styrelsen att emittera nya aktier motsvarande högst tio procent av antalet utestående aktier i bolaget. Det finns inget bemyndigande avseende förvärv av egna aktier. Midway har inte kännedom om några avtal mellan aktieägare som medför begränsningar i rätten att överlåta aktier.

Bolagsordning
Bolagsordningen innehåller inte några särskilda bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter och inte heller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor)

Balanserad vinst	99 189 085
Årets resultat	42 356 365
Summa	**141 545 450**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt

Utdelning till aktieagare 0,80 kr per aktie, totalt	21 863 309
Balanseras i ny räkning	119 682 141
Summa	**141 545 450**

Styrelsen anser att förslaget till vinstdisposition är förenligt med försiktighetsregeln i 17 kap. 3 § Aktiebolagslagen enligt följande redogörelse: Styrelsens uppfattning är att vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav verksamhetens art, omfattning och risk ställer på storleken på det egna kapitalet, bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2022	2021
Nettoomsättning	1	1 167,9	863,2
Kostnad för sålda varor		-806,5	-586,5
BRUTTORESULTAT		**361,4**	**276,7**
Försäljningskostnader		-167,2	-118,0
Administrationskostnader	7	-98,7	-71,9
Forsknings- och utvecklingskostnader		-21,3	-16,5
Resultat från andelar i intresseföretag	15	0,0	0,2
Övriga rörelseintäkter	9	29,6	10,2
Övriga rörelsekostnader	9	-1,4	-11,1
RÖRELSERESULTAT	1,2,3,4,5,6,7,9,10	**102,4**	**69,6**
Finansnetto			
Finansiella intäkter	11	16,6	18,0
Finansiella kostnader	11	-26,6	-10,0
RESULTAT FÖRE SKATT		**92,4**	**77,6**
Inkomstskatt	12	-21,9	-19,5
ÅRETS RESULTAT		**70,5**	**58,1**

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT		
Omräkningsdifferenser	19,4	12,3
Poster som senare kommer att återföras i resultaträkningen	**19,4**	**12,3**
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	-1,0	-1,4
Poster som inte skall återföras i resultaträkningen	**-1,0**	**-1,4**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	**18,4**	**10,9**
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR ÅRET	**88,9**	**69,0**
Årets resultat hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	70,5	58,1
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-
Summa totalresultat för året hänförligt till:		
Moderbolagets aktieägare	88,9	69,0
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-
Vinst per aktie, före utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare.	2,60	2,12
Vinst per aktie, efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare.	2,57	2,10
Antal aktier, före utspädning, genomsnittligt under perioden	27 329 136	27 329 136
Antal aktier, efter utspädning, genomsnittligt under perioden	27 679 136	27 679 136
Föreslagen utdelning per aktie	0,80	0,75

20230818009227

KONCERNENS BALANSRÄKNING

LGÅNGAR, Mkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
materiella tillgångar	13		
nserade utgifter och andra immateriella anläggningstillgångar		78,7	42,1
dwill		363,3	216,4
MMA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR		**442,0**	**258,5**
eriella anläggningstillgångar	6, 13		
gnader och mark		104,0	73,2
kiner och andra tekniska anläggningar		35,4	42,4
ntarier, verktyg och installationer		223,9	122,5
ående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		2,0	1,4
MMA MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**365,3**	**239,5**
Finansiella anläggningstillgångar			
skjuten skattefordran	12	0,0	0,0
elar i intresseföretag	15	0,0	1,3
ra långfristiga fordringar	17, 20	14,9	12,8
MMA FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**14,9**	**14,1**
MMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**822,2**	**512,1**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
ulager mm	16		
aror och förnödenheter		66,3	59,2
or under tillverkning		53,8	54,8
iga varor och handelsvaror		303,3	153,8
MMA VARULAGER		**423,4**	**267,8**
Kortfristiga fordringar			
dfordringar	17, 20	138,6	144,9
tefordringar		2,9	2,8
ga fordringar		11,2	5,6
utbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	8,4	10,8
MMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**161,1**	**164,1**
ida medel	19, 20	32,0	39,9
MMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**616,5**	**471,8**
MMA TILLGÅNGAR		**1 438,7**	**983,9**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
Kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	21	273,3	273,3
Reserver		8,6	-9,8
Balanserad vinst		326,2	276,2
		608,1	**539,7**
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Summa eget kapital		**608,1**	**539,7**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22, 23	371,2	30,7
Övriga skulder	23	79,7	75,2
Avsättningar	24, 25	43,7	21,1
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**494,6**	**127,0**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22, 23	52,3	85,9
Förskott från kunder		9,3	15,4
Leverantörsskulder		102,8	101,3
Skatteskulder		19,4	16,7
Övriga avsättningar		-	-
Övriga skulder	23	85,0	37,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	67,2	60,1
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**336,0**	**317,2**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**1 438,7**	**983,9**

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan	
	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa		
Eget kapital 2021-01-01	**273,3**	**-22,1**	**219,5**	**470,7**	**0,0**	**470,7**
Totalresultat						
Årets resultat	-	-	58,1	58,1	-	58,1
Övrigt totalresultat	-	12,3	-1,4	10,9	-	10,9
Summa totalresultat	**0,0**	**12,3**	**56,7**	**69,0**	**-**	**69,0**
Transaktioner med ägare						
Utdelning	-	-	-	-	-	-
Summa transaktioner med ägare	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**
Eget kapital 2021-12-31	**273,3**	**-9,8**	**276,2**	**539,7**	**0,0**	**539,7**

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare				Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa		
Eget kapital 2022-01-01	**273,3**	**-9,8**	**276,2**	**539,7**	**0,0**	**539,7**
Totalresultat						
Årets resultat	-	-	70,5	70,5	-	70,5
Övrigt totalresultat	-	18,4	-	18,4	-	18,4
Summa totalresultat	**0,0**	**18,4**	**70,5**	**88,9**	**-**	**88,9**
Transaktioner med ägare						
Utdelning	-	-	-20,5	-20,5	-	-20,5
Summa transaktioner med ägare	**-**	**-**	**-20,5**	**-20,5**	**-**	**-20,5**
Eget kapital 2022-12-31	**273,3**	**8,6**	**326,2**	**608,1**	**0,0**	**608,1**

Reserver avser i huvudsak valutakursdifferenser vid omräkning enligt dagskursmetoden av finansiella rapporter för utlandsverksamheter.

20230818009028

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Mkr	Not	2022	2021
RESULTAT FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Kvarvarande verksamhet			
Resultat före skatt		92,4	77,6
varav betald ränta		-9,1	-10,0
varav erhållen ränta		0,6	18,0
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		-20,5	-0 4
Avskrivningar	13	78,0	64,3
Betald skatt		-17,9	-11,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		**132,0**	**129,7**
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-102,9	-56,5
Förändring av kortfristiga fordringar		25,6	4 6
Förändring av kortfristiga skulder		-20,6	23,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**34,1**	**101,1**
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13	-16,5	-15 4
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	13	-161,3	-110 1
Sålda materiella anläggningstillgångar	13	48,5	82,1
Förvärvade dotterföretag	30	-123,1	-110.7
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar inkl långfristiga kundfordringar		1,2	21,0
Ökning/minskning kortfristiga finansiella placeringar och fordringar		5,8	-0 5
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-245,4**	**-133,6**
Finansieringsverksamheten	28		
Amortering av lån		-100,0	-37,5
Förändring av leasingskuld		-3,6	-3,5
Upptagna lån		327,5	80,6
Förändring av kortfristiga finansiella skulder		-	-
Utdelning		-20,5	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**203,4**	**39,6**
Årets kassaflöde		-7,9	7,1
Likvida medel vid årets början		39,9	32,8
Likvida medel vid periodens slut		**32,0**	**39,9**

Specifikation av raden justering för poster som ej ingår i kassaflödet		
Upplösning tillkommande köpeskilling	-25,0	0,1
Avsättning omstrukturering och pension	7,7	0,0
Övriga poster	-3,2	-0 5
	-20,5	**-0,4**

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2022	2021
Administrationskostnader	7	-23,0	-17,3
Övriga rörelseintäkter		3,4	2,9
RÖRELSERESULTAT		**-19,6**	**-14,4**
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernföretag	8	17,4	9,9
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	9,6	7,4
Räntekostnader och liknande resultatposter	11	-12,6	-5,5
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		**-5,2**	**-2,6**
Bokslutsdispositioner		54,0	12,4
Skatt på årets resultat	12	-6,5	0,0
ÅRETS RESULTAT		**42,3**	**9,8**

Moderbolagets resultat överensstämmer med Moderbolagets totalresultat.

20230818009229

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR, Mkr	Not	2022-12-31	2021-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella och finansiella anläggningstillgångar			
Inventarier		0,3	0 3
Andelar i koncernföretag	14	195,9	195,9
Andra långfristiga värdepappersinnehav		2,2	1,8
Uppskjuten skattefordran	12	1,2	7,7
SUMMA INVENTARIER OCH FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**199,6**	**205,4**
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**199,6**	**205,7**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		646,0	368,8
Skattefordringar		0,2	0,2
Övriga fordringar		0,8	0,2
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	0,8	0,6
SUMMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**647,8**	**369,8**
Kassa och bank	19	**1,5**	**0,0**
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**649,3**	**369,8**
SUMMA TILLGÅNGAR		**848,9**	**575,5**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr		2022-12-31	2021-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (27 329 136 aktier, kvotvärde 10 kr)	21	273,3	273.3
Reservfond		10,7	10,7
SUMMA BUNDET EGET KAPITAL		**284,0**	**284,0**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		99,2	109,9
Årets resultat		42,3	9 8
SUMMA FRITT EGET KAPITAL		**141,5**	**119,7**
SUMMA EGET KAPITAL		**425,5**	**403,7**
Avsättningar		**2,8**	**2,3**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	310,0	-
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**310,0**	**0,0**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	10,0	64,8
Leverantörsskulder		1,0	1,3
Skulder till koncernföretag		94,3	99,3
Övriga skulder		0,3	0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	5,0	3,9
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**110,6**	**169,6**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**848,9**	**575,5**

MODERBOLAGETS EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2021-01-01	**273,3**	**10,7**	**109,9**	**393,9**
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	9,8	9,8
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**9,8**	**9,8**
Transaktioner med ägare				
Utdelning	-	-	-	-
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**
Eget kapital 2021-12-31	**273,3**	**10,7**	**119,7**	**403,7**

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2022-01-01	**273,3**	**10,7**	**119,7**	**403,7**
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	42,3	42,3
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**42,3**	**42,3**
Transaktioner med ägare				
Utdelning	-	-	-20,5	-20,5
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**-20,5**	**-20,5**
Eget kapital 2022-12-31	**273,3**	**10,7**	**141,5**	**425,5**

20230818009330

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Mkr	Not	2022	2021
Resultat från den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner		-5,2	9,8
varav betald ränta		-8,3	-5,5
varav erhållen ränta		9,6	7,4
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		3,5	0,6
Betald skatt		-0,2	0,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		**-1,9**	**10,6**
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar		-278,0	-92,8
Förändring av kortfristiga skulder		49,5	4 0
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-230,4**	**-78,2**
Investeringsverksamheten			
Investering i materiella anläggningstillgångar	13	-0,1	-
Avyttrade dotterbolag		0,6	0 0
Förändring av övriga finansiella tillgångar samt kortfristiga placeringar		31,9	-0,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**32,4**	**-0,4**
Finansieringsverksamheten	28		
Amortering av lån		-100,0	0,0
Upptagna lån		320,0	64,8
Utbetald utdelning		-20,5	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**199,5**	**64,8**
Årets kassaflöde		**1,5**	**-13,7**
Likvida medel vid årets början		0,0	13,7
Likvida medel vid periodens slut	**19**	**1,5**	**0,0**
Specifikation av poster som ej ingår i kassaflödet			
Avskrivningar		0,1	0,1
Anticiperad utdelning från dotterbolag		0,0	0,0
Övriga poster		3,4	0,6
		3,5	**0,6**

Raden "Förändring av kortfristiga skulder" innehåller även effekt av ej kassaflödespåverkande koncernbidrag samt förändring av tillgodohavande/skulder på koncerngemensamma bankkonton.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH RISKREDOVISNING

Alla belopp i Mkr om ej annat framgår av texten

Midway Holding AB (publ) (556323-2536) – noterat på NASDAQ OMX Stockholm – är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har sitt säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 53,5 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö. Midway-koncernen består i huvudsak av fyra helägda mindre och medelstora bolag. Verksamheten är uppdelad i två segment, Safe Access Solutions och Industrial Services.

Denna koncernredovisning har den 29 mars 2023 godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Koncernredovisningen för Midway Holding-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande regler för koncerner samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som också är rapporteringsvalutan för såväl moderbolaget som koncernen. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdesmetoden, förutom:

- finansiella tillgångar som kan säljas, finansiella tillgångar och skulder (inklusive derivatinstrument).
- tillgångar som innehas för försäljning – värderade till verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader,
- förmånsbestämda pensionsplaner – förvaltningstillgångar värderade till verkligt värde

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Det finns mindre förändringar av standarder som är godkända för tillämpning från 2022, men ingen förändring som bedömts påverka koncernens finansiella rapporter i väsentlig grad. Detsamma gäller för de tolkningsuttalanden som utgivits från IFRS IC.

Koncernen har även valt att tillämpa följande ändringar i förtid:
- Annual Improvements to IFRS Standards 2018-2020, och
- Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction – amendments to IAS 12

Ändringarna som anges ovan hade ingen inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2023 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Dessa nya standarder och tolkningar väntas inte ha en väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter på innevarande eller kommande perioder och inte heller på framtida transaktioner.

Leasingavtal

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernens leasingavtal delas upp i tillgångsslagen lokaler, maskiner, inventarier och fordon. Koncernen bedömer om ett kontrakt är eller innehåller ett leasingavtal vid avtalets början. Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en motsvarande leasingskuld för samtliga leasingavtal i vilka koncernen är leasetagare, förutom för korttidsleasingavtal, (leasingavtal med en leasingperiod om maximalt 12 månader) samt för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. För leasingavtal som uppfyller kriterierna för lättnadsreglerna för korttidsavtal eller lågt värde redovisar koncernen leasingavgifter som en rörelsekostnad linjärt över leasingperioden, om ingen annan systematisk metod för periodisering av leasingavgiften ger en mer rättvisande bild. Leasingskulden värderas initialt till nuvärdet av de framtida leasingavgifter som inte har erlagts per inledningsdatum för leasingavtalet, diskonterade med den implicita räntan, eller om denna inte kan fastställas med lätthet, den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan är den räntesats som Midway skulle behöva betala för en finansiering genom lån under en motsvarande period, och med motsvarande säkerhet, för nyttjanderätten av en tillgång i en liknande ekonomisk miljö. Leasingavgifter som inkluderas i värderingen av leasingskulder omfattar följande:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter), efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas,
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet,
- belopp som förväntas betalas ut av leasetagaren enligt restvärdesgarantier
- lösenpriset för en option att köpa om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet, och
- straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet, om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet.

Leasingskulder presenteras tillsammans med finansiella skulder i balansräkningen med specifikation i not. Leasingskulder redovisas i efterföljande perioder genom att skulden ökas för att återspegla effekten av ränta samt reduceras för att återspegla effekten av erlagda leasingavgifter. Leasingskulder omvärderas med en motsvarande justering av nyttjanderättstillgången enligt de regler som återfinns i standarden.

Nyttjanderättstillgångar presenteras i balansräkningen tillsammans med materiella anläggningstillgångar med specifikation i not. Nyttjanderättstillgången redovisas initialt till värdet av leasingskulden, med tillägg för leasingavgifter erlagda vid eller före inledningsdatumet för leasingavtalet samt initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången redovisas i efterföljande perioder till anskaffningsvärde minus avskrivningar och nedskrivningar. Om koncernen ådrar sig förpliktelser för nedmontering av en leasad tillgång, återställning av mark eller återställning och renovering av tillgång till skick överenskommet i kontrakt redovisas en avsättning för sådana förpliktelser i enligt med IAS 37. Sådana avsättningar inkluderas i anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgången såvida de inte är kopplade till produktion av varulager.

20230818009331

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Nyttjanderättstillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden. Om ett leasingavtal överför äganderätten vid slutet av leasingperioden eller om anskaffningsvärdet inkluderar en sannolik exercis av en köpoption, skrivs nyttjanderättstillgången av över nyttjandeperioden. Avskrivningen påbörjas per inledningsdatum för leasingavtalet.

Koncernen tillämpar principerna i IAS 36 för nedskrivning av nyttjanderättstillgångar och redovisar detta på samma sätt som beskrivs i principerna för materiella anläggningstillgångar redovisade enligt IAS 16.

Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller pris inkluderas inte i värderingen av leasingskulder och nyttjanderättstillgångar. Sådana leasingavgifter redovisas som en kostnad i rörelseresultatet i den period då de uppkommer.

Leasingavtal där koncernen är leasegivare

Midway hyr ut ställningsmaterial och maskiner. Intäkterna redovisas linjärt i resultaträkningen, liksom de kostnader som är förknippade med reparation och underhåll av uthyrd egendom.

Omräkning av utländsk valuta

(a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används SEK, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

(b) Transaktioner och balansposter

I moderbolaget samt de svenska bolagen omräknas transaktioner i utländsk valuta till SEK enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i årets resultat. Omrakningsdifferenser för icke-monetära poster, såsom aktier som värderas till verkligt värde via årets resultat, redovisas som en del av verkligt värde-vinst/-förlust.

(c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs.
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas per transaktionsdagen), och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakurser som använts vid upprättande av koncernredovisningen

	2022		2021	
	Genomsnittskurs	Balansdagskurs	Genomsnittskurs	Balansdagskurs
DKK	1,429	1,497	1,364	1 375
NOK	1,052	1,057	0,998	1,025
EUR	10,632	11,128	10,145	10,227
GBP	12,467	12,581	11,802	12,179
CAD	7,771	7,706	6,845	7,064
USD	10,125	10,437	8,582	9 044

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens förvärv av dotterföretag. Anskaffningskostnaden för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per *överlåtelsedagen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla* tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskilling. Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder och eventualförpliktelser i ett företagsförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Det överskott som utgörs av skillnaden mellan anskaffningsvärdet och det verkliga värdet på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar redovisas som goodwill. Om anskaffningskostnaden understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i årets resultat.

Intressebolag

Med intressebolag avses bolag där koncernen äger mellan 20 och 50% av rösterna eller på annat sätt har ett betydande inflytande över den driftsmässiga och finansiella styrningen. Intressebolag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Enligt kapitalandelsmetoden redovisas innehav i intresseföretag och joint ventures initialt i koncernens balansräkning till anskaffningskostnad. Det redovisade värdet ökas eller minskas därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag och joint ventures efter förvärvstidpunkten. Koncernens andel av resultat ingår i koncernens resultat och koncernens andel av övrigt totalresultat ingår i övrigt totalresultat i koncernen. Utdelningar från intresseföretag och joint ventures redovisas som en minskning av investeringens redovisade varde.

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll redovisas som egetkapitaltransaktioner, dvs. som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas *genom en justering av de redovisade värdena* för innehaven med och utan bestämmande inflytande så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget. Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande eller betydande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i årets resultat. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de *hänförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp* som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet. Om ägarandelen i ett intresseföretag minskar men ett betydande inflytande ändå kvarstår, omklassificeras, i de fall det är relevant, bara en proportionell andel av de belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat till resultatet.

Intäktsredovisning

Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad produkt eller tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av varan eller tjänsten. Kontroll *av ett prestationsåtagande kan överföras över tid eller vid en tidpunkt*

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Intäkten utgörs av det belopp som koncernen förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

- **Steg 1**: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.
- **Steg 2**: Identifiera de olika åtagandena.
- **Steg 3**: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovade varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.
- **Steg 4**: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.
- **Steg 5**: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden.
  Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av kriterierna som anges i standarden möts.

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av varor till kund. Koncernen har också intäkter över tid främst kopplade till försäljning av licenser för programvara men dessa uppgår till oväsentliga belopp, se vidare i not 1. Vanligen identifieras ett avtal med kund genom att Midway erhåller en skriftlig orderbekräftelse alternativt ett signerat försäljningsavtal. Det förekommer vissa ramavtal med större kunder inom koncernen, men det är först vid orderbekräftelser som slutliga villkor och därmed koncernens verkställbara rättigheter och skyldigheter bekräftas. I normalfallet och för merparten av koncernens försäljning av varor förekommer det inte någon längre tid mellan orderbekräftelser och faktisk leverans av varan, leverans sker typiskt sett inom fyra till sex veckor från orderbekräftelse.

Generellt anses varje separat produkt i ordern utgöra ett eget prestationsåtagande. Transaktionspriset är beroende av de rörliga delar som finns, vilket vanligen utgörs av rabatter, bonusar samt till viss del viten. Dessa fördelas ut över de prestationsåtaganden som identifierats under respektive avtal, i det fallet mer än ett prestationsåtagande finns. Intäkten redovisas då kontroll av produkterna har övergått från Midway till kund, vilket för majoriteten av koncernens intäkter är vid ett tillfälle, nämligen då slutförd leverans av produkten skett. Detta sammanfaller med när risker och förmåner för produkten övergår till kunden vilket även motsvaras av att kunden i normalfallet har fått den legala äganderätten till produkten. De rörliga delarna av transaktionspriset (det vill säga rabatter, bonusar och eventuella viten) hanterats som en intäktsreduktion vid transaktionstidpunkten. I de fall kunden efter transaktionstidpunkten visar sig inte vara berättigad till utgivna rabatter eller bonusar, eller blir skyldig till vite, bokförs en intäkt först då koncernen anser att det inte längre föreligger sannolikhet för att intäkten kan behöva reverseras. Ytterligare beskrivning och uppdelning av intäkter framgår av not 1.

I sällsynta fall ingår koncernen avtal med kunder som innehåller betydande inslag av finansieringskomponenter. Till exempel gjordes detta vid HAKIs större försäljning till en kund i Sverige under 2022. I detta fall tog koncernen hänsyn till finansierings-komponenten vid fastställande av transaktionspriset och finansierings-komponenten redovisas istället som en ränteintäkt över kreditens löptid, som uppgår till 36 månader. Finansieringskomponenten i detta avtal uppgår ej till ett väsentligt belopp. Utöver detta avtal ingår koncernen ibland kundavtal som innehåller en mindre finansieringskomponent, men där kredittiden understiger 12 månader.

I dessa fall tillämpar koncernen den praktiska lösningen i enlighet med IFRS 15 punkt 63 och justerar således inte ersättningsbeloppet. Finansieringskomponenter för dessa avtal bedöms inte heller uppgå till väsentliga belopp.

Utvecklingsutgifter

Utgifter för produktanpassningar belastar normalt rörelseresultatet löpande och redovisas som Forsknings- och utvecklingskostnader i årets resultat. För de utgifter för utveckling där kriterierna för aktivering uppfylls redovisas en immateriell tillgång i balansräkningen.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt

I resultaträkningsposten Inkomstskatt redovisas aktuell och uppskjuten inkomstskatt för svenska och utländska koncernbolag enligt gällande skattesats i respektive land. Den statliga inkomstskatten i Sverige uppgick till 20,6 % under 2021 och 21,4 % under 2020 och beräknas på redovisat resultat med tillägg för ej avdragsgilla poster och med avdrag för ej skattepliktiga intäkter samt övriga avdrag, främst skattefria utdelningar från dotterbolag.

Vid redovisning av uppskjutna skatter tillämpas balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och skattefordringar för alla temporära skillnader mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott. Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar beräknas utifrån gällande skattesats utan diskontering. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital. Den förändrade skattesatsen i Sverige till 20,6% från 2021 fick inte någon väsentlig påverkan på koncernens redovisade uppskjutna skatter.

Immateriella tillgångar

Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel av det förvärvade dotterföretagets identifierbara nettotillgångar vid förvärvstillfället. Goodwill på förvärv av dotterföretag redovisas som immateriella tillgångar. Goodwill testas minst årligen samt vid indikation på nedskrivningsbehov för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vinst eller förlust vid avyttring av en enhet inkluderar kvarvarande redovisat värde på den goodwill som avser den avyttrade enheten. Goodwill fördelas på kassagenererande enheter vid prövning av eventuellt nedskrivningsbehov. Övriga immateriella anläggningstillgångar består av balanserade utvecklingsutgifter, varumärken och kundrelationer. Internt upparbetade kundrelationer redovisas inte i balansräkningen utan i årets resultat när kostnaden uppkommer. Redovisade kundrelationer härrör från rörelseförvärv och har en bestämbar nyttjande-period. Förvärvade kundrelationer redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar har redovisats till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuell nedskrivning. Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan beräknas på ett tillförlitligt vis. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

Avskrivningar enligt plan baseras på anskaffningsvärdet med hänsyn tagen till eventuella nedskrivningar och periodiseras linjärt efter bedömd nyttjandeperiod. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. Avskrivningar görs ej på mark. Koncernens samtliga fastigheter klassificeras såsom rörelsefastigheter då fastigheterna framförallt används för produktion av varor och tjänster.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på tillgångarnas anskaffningsvärden och den beräknade nyttjandeperioden:

Kundrelationer	10 -20 %
Dataprogramvaror mm	10–20 %
Byggnader	2–5 %
Maskiner och tekniska anläggningar	10–30 %
Inventarier och verktyg	10–30 %

Nedskrivningar av icke-finansiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp med vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av en tillgångs verkliga värde minskat med försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Ett nyttjandevärde beräknas baserat på uppskattade framtida kassaflöden och det beräknade restvärdet vid slutet av nyttjandeperioden. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras framtida kassaflöden till en räntesats som tar hänsyn till marknadens bedömning av riskfri ränta och risk förknippad med den specifika tillgången, även kallat WACC eller diskonteringsränta. Vid beräkning av nyttjandevärde använder koncernen faktiska resultat, prognoser för kommande perioder, affärsplaner samt relevant tillgänglig marknadsdata.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument klassificeras vid första redovisningstillfället, bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades och förvaltas. Denna klassificering bestämmer värderingen

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång och finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång eller finansiell skuld. Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och tillgångens kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden (hold to collect) och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Om affärsmodellens mål istället uppnås genom att både inkassera avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar (hold to collect and sell), och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat. Alla övriga affärsmodeller (other) där syftet är spekulation, innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernen tillämpar affärsmodellen hold to collect för samtliga finansiella tillgångar. Koncernens finansiella tillgångar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med reservering för värdeminskning.

Koncernen har per 2021-12-31 inte några tillgångar klassificerade till verkligt värde via resultaträkningen eller verkligt värde via övrigt totalresultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultaträkningen om de är en villkorad köpeskilling på vilken IFRS 3 appliceras, om de innehas för handel eller om de initialt identifieras som skulder till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernens finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, består av leverantörsskulder, låneskulder och övriga kortfristiga skulder och värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella instrumentens verkliga värde

Det verkliga värdet för finansiella tillgångar och skulder som handlas på en aktiv marknad bestäms med hänvisning till noterat marknadspris. Det verkliga värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller såsom diskontering av framtida kassaflöden och användning av information hämtad från aktuella marknadstransaktioner.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid det första redovisningstillfället minus kapitalbelopp, plus den ackumulerade avskrivningen med effektivräntemetoden av eventuell skillnad mellan det kapitalbeloppet och det utestående kapitalbeloppet, justerat för eventuella nedskrivningar. Redovisat bruttovärde för en finansiell tillgång är det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång före justeringar för en eventuell förlustreserv. Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden eller till verkligt värde via resultaträkningen.

Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Per varje balansdag redovisar koncernen förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället i resultatet.

För samtliga finansiella tillgångar värderar koncernen förlustreserven till ett belopp som motsvarar 12 månaders förväntade kreditförluster. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid (den generella modellen). Koncernens kundfordringar omfattas av den förenklade modellen för nedskrivningar.

Likvida medel omfattas av den generella modellen för nedskrivningar. För likvida medel tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Även långfristiga fordringar och upplupna intäkter omfattas av den generella modellen.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden på grund av indikatorer som finansiella svårigheter och missade betalningar. Oavsett anses fallissemang föreligga när betalningen är 90 dagar sen. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Avsättningar och eventualförpliktelser
Avsättningar redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser och det är mer sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet än att så inte sker och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Beräkning görs med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell tid och risk.

Eventualförpliktelser redovisas om det föreligger ett möjligt åtagande som bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser och det inte är troligt att ett utflöde av en resurs kommer att krävas eller att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig noggrannhet.

Statliga stöd
Koncernen tillämpar IAS 20 för redovisning av statliga stöd. Statliga stöd redovisas i balansräkningen som förutbetald intäkt när det föreligger en rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att Midway kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Bidrag periodiseras systematiskt i resultaträkningen som kostnadsreduktion över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Om bidraget har tagits emot innan villkoren för att redovisa det som intäkt har uppfyllts, redovisas bidraget som en skuld. Vid bedömningen av koncernens förmåga att med rimlig säkerhet uppfylla villkoren förknippade med bidraget och sannolikheten att erhålla bidraget, beaktas även händelser efter balansdagen. Om bidraget har tagits emot innan villkoren för att redovisa det som kostnadsreduktion har uppfyllts, redovisas bidraget som en skuld. Uppstår skyldighet att återbetala statliga bidrag kommer detta att redovisas som förändring av uppskattningar och bedömningar och i första hand reducera återstående förutbetalda intäkter hänförliga till bidragen.

Varulager
Koncernens varulager redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbeten består av råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförbara indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Låneutgifter ingår inte.

Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Ersättningar till anställda
Vissa befattningshavare har, som komplement till sin fasta lön, en prestationsbaserad bonus. All bonus är kontant och begränsad till viss andel av fast lön. Bonus kostnadsförs löpande under intjänandeåret baserat på estimat från koncernledningen och utbetalas påföljande år.

Avgångsvederlag
Koncernen redovisar avgångsvederlag när den är förpliktigad att betala sådant.

Pensionsförpliktelser
Koncernen har både förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensionsplaner. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som anger ett belopp för den pensionsförmån en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserat på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid eller lön. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet, vanligtvis ett försäkringsbolag.

Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om försäkringsbolaget inte har tillräckliga tillgångar för att betala de ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Den skuld som redovisas i balansräkningen avseende förmånsbestämda pensionsplaner är nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen på balansdagen minus verkligt värde på förvaltningstillgångarna, med justeringar för ej redovisade aktuariella vinster/förluster för tjänstgöring under tidigare perioder. Den förmånsbestämda pensionsförpliktelsen beräknas årligen av oberoende aktuarier med tillämpning av den s k projected unit credit method. Nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen fastställs genom diskontering av uppskattade framtida kassaflöden med användning av räntesatsen för förstklassiga företagsobligationer eller statsobligationer som är utfärdade i samma valuta som ersättningarna kommer att betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsskuldens. Aktuariella vinster och förluster till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat under den period då de uppstår.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas genom en försäkring i Alecta. Enligt UFR 10 från RFR, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2021 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Alectas överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade.

Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 175 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 175 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid utgången av 2021 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 172 procent (2020: 148 procent).

Segmentrapportering
Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelse regelbundet granskas av bolagets högsta verkställande beslutsfattare som underlag för beslut om fördelningen av resurser till segmentet och bedömning av dess resultat samt om vilken det finns fristående information. Midway styr och mäter sin verksamhet i två segment, Safe Access Solutions och Industrial Services. Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. I koncernen har denna funktion identifierats som gruppen ledande befattningshavare som fattar strategiska beslut. Safe Access Solutions beskrivs på sidorna 8-21 i årsredovisningen. Industrial Services beskrivs på sidorna 24-28 i årsredovisningen. Upplysningar om intäktsslag och intäkts- och kostnadsredovisning för segmenten lämnas i not 1.

Viktiga uppskattningar och bedömningar
Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov för goodwill föreligger i enlighet med de redovisningsprinciper som beskrivs under rubriken immateriella tillgångar ovan. Återvinningsvärde för kassagenererande enheter (KGE) har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningarna har utgått från beräknat framtida kassaflöde, som för 2022 baserats på finansiella budgetar upprättade av ledningen för respektive KGE, se vidare not 13. I denna värdering gör ledningen antaganden och uppskattningar om framtida förhållanden, vilka ligger till grund för beräkning av återvinningsvärdet.

20230818009333

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

I samband med denna årsredovisning har ledningen gjort bedömningen att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på respektive kassagenererande enhet blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde.

Väsentliga uppskattningar och bedömningar förekommer avseende värdering tilläggsköpeskillingar, inkurans i varulager samt nedskrivningsbehov för kundfordringar och långfristiga fordringar. Modellen för reservering av kundfordringar och långfristiga fordringar beskrivs i ett separat avsnitt bland redovisningsprinciper.

Alternativa nyckeltal

Midway presenterar vissa finansiella mått som inte är definerade i IFRS. Syftet att presentera dessa mått är att ge viss kompletterande information till läsaren som kan vara värdefull för förståelsen av den finansiella informationen. Dessa alternativa nyckeltal skall snarare ses som komplement än ersättning för mått som defineras enligt IFRS. Definition av alternativa nyckeltal presenteras på sid X-X. En numerisk avstämning av alternativa nyckeltal finns att tillgå på Midway Holdings hemsida www.midwayholding.se.

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolagets finansiella rapporter har upprättats enligt ÅRL och RFR 2. I RFR 2 finns undantag från att tillämpa IFRS 9 i juridisk person. Ändringarna som trädde i kraft 1 januari 2018 innebär att nedskrivningskraven i enlighet med IFRS 9 ska tillämpas även av företag som väljer att tillämpa undantaget.
I RFR 2 finns också lättnadsregeln att inte tillämpa IFRS 16 i juridisk person. Moderbolaget tillämpar lättnadsreglen, dvs moderbolaget redovisar leasingkontrakt som operationell leasing.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillampar undantaget i RFR 2 avseende IFRS 9 i juridisk person. Vid första redovisningstillfället redovisas finansiella instrument till anskaffningsvärde, med vilket avses det belopp som motsvarar utgifterna för tillgångens förvärv med tillägg för transaktionsutgifter som är direkt hänförligt till förvärvet. En finansiell tillgång respektive finansiell skuld bokas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats respektive när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Både erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner i moderbolaget, då syftet med dessa framst är att fördela det skattepliktiga resultatet inom koncernen. Utdelningar från dotterbolag redovisas som resultat från andelar i koncernföretag.

Lamnade aktieägartillskott redovisas hos givaren som en ökning av posten Andelar i koncernföretag varefter prövning sker om en nedskrivning av aktiernas värde ar erforderlig. Erhållna aktieagartillskott redovisas hos mottagaren direkt mot eget kapital.

Koncernföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdesmetoden. Bolaget redovisar enbart en intäkt för erhållna utdelningar som är hänförliga till vinstmedel som intjänats efter förvärvet. Utdelningar som överstiger de vinstmedel som intjänats efter förvärvet redovisas som återbetalning av den ursprungliga investeringen och reducerar således den redovisade andelens bokförda värde.

Intressebolag

I moderbolaget redovisas ursprungligt anskaffningsvärde för intressebolag med tillägg för eventuella ackumulerade tillskott och nedskrivningar. Andel av resultat som uppkommit efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning. Ackumulerade förändringar efter förvärvet redovisas som ändring av innehavets redovisade värde i koncernen. Moderbolagets redovisade värde för intressebolag kan således avvika från koncernens redovisade värde.

NOTER

NOT 1 SEGMENTINFORMATION

Information om rapporterbara segment
Från och med januari 2020 har Midway två affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. Segmentsindelningen följer en operativ organisationsstruktur som stödjer hur Midway strategiskt styr och följer upp verksamheten. Safe Access Solutions och Industrial Services redovisas som rörelsesegment i enlighet med IFRS 8.

Grunden för indelningen i segment är de olika kunderbjudanden som respektive affärsområde tillhandahåller. Kunderbjudandena inom respektive segment är enligt följande:

- **Safe Access Solutions** erbjuder lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och utmanande miljöer, till exempel industri, energi, infrastruktur och bygg.

- **Industrial Services** utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer varor och tjänster för professionellt bruk inom ett flertal olika branscher.

Safe Access Solutions består av HAKI, där Span Access Solutions och Vertemax ingår, samt under året förvärvade Novakorp och EKRO. Det är en fullt integrerad funktionell organisation med geografisk tyngdpunkt på Europa och Kanada. Industrial Services består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad samt NOM Holding (Norgeodesi & Normann Olsen Maskin), vilka rapporteras och följs upp gemensamt av koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Det som rapporteras under Centralt omfattar moderbolaget och övriga gemensamma funktioner.

Transaktioner mellan segmenten är ovanligt. Internpris mellan koncernens bolag sätts utifrån principen om armlängds avstånd. Tillgångar och investeringar rapporteras där tillgången finns och tar i allt väsentligt sin utgångspunkt i respektive segments juridiska enheter.

Resultaträkning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Centralt		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Externa intäkter från varuförsäljning	802.0	568.8	284.3	239.6	-	-	1 086.3	808.4
Externa intäkter från uthyrning	81.6	54.1	-	0.7	-	-	81.6	54.8
Summa externa intäkter *	**883.6**	**622.9**	**284.3**	**240.3**	**-**	**-**	**1 167.9**	**863.2**
Kostnad för sålda varor	-605.8	-421.8	-200.6	-164.7	-0.1	-	-806.5	-586.5
Försäljningskostnader	-139.2	-93.7	-28.0	-24.3	-	-	-167.2	-118.0
Administrationskostnader	-50.2	-33.7	-28.2	-21.4	-20.3	-16.8	-98.7	-71.9
FoU kostnader	-15.4	-12.4	-5.9	-4.1	-	-	-21.3	-16.5
Övriga intäkter och kostnader	25.0	-3.9	2.4	2.9	0.8	0.2	28.2	-0.8
Rörelseresultat	**98.0**	**57.4**	**24.0**	**28.8**	**-19.6**	**-16.6**	**102.4**	**69.6**
Finansnetto							-10.0	8.0
Inkomstskatt							-21.9	-19.5
Årets resultat							**70.5**	**58.1**

*) Ingen signifikant internförsäljning har skett mellan segmenten.

Intäkter från externa kunder per geografiskt område	Safe Access Solutions		Industrial Services		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Sverige	166.6	162.7	72.2	66.1	238.8	228.8
Danmark	58.8	65.5	-	-	58.8	65.5
Norge	228.4	163.6	124.4	116.4	352.8	280.0
Storbritannien	247.4	141.4	1.5	3.0	248.9	144.4
Frankrike	45.9	-	-	-	45.9	-
Österrike	28.0	-	-	-	28.0	-
Nordamerika	98.7	77.4	42.5	25.6	141.2	103.0
Övriga länder	9.8	12.3	43.7	29.2	53.5	41.5
Summa intäkter	**883.6**	**622.9**	**284.3**	**240.3**	**1 167.9**	**863.2**

Intäkter över tid och direkt försäljning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Över tid	-	-	22.4	19.5	22.4	19.5
Direkt försäljning	883.6	622.9	261.9	220.9	1 145.5	843.7
varav intäkter från uthyrning	81.6	54.1	-	0.7	81.6	54.9
Summa intäkter	**883.6**	**622.9**	**284.3**	**240.3**	**1 167.9**	**863.2**

20230818009354

Balansräkning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Centralt		Total	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Tillgångar	877.7	549.1	157.1	170.5	403.9	264.3	1 438.7	983.9
Skulder	583.4	288.2	95.8	42.0	151.4	114 0	830.6	444.2
Nettoinvesteringar **	355.3	243.7	11.4	3.7	1.0	0.1	367.7	247.5
Avskrivningar	67.3	53.3	10.1	10.6	0.6	0.5	78.0	64 4

**) Avser årets investeringar - årets avyttringar, utrangeringar

Anläggningstillgångar och nettoinvesteringar per geografiskt område

	Anläggningstillgångar		Nettoinvesteringar	
	2022	2021	2022	2021
Sverige	576,2.	325.3	277,8	224 3
Övriga Norden	145,1	98.8	59.5	-7.7
Övriga länder	86,0	88.0	30,4	30.9
Summa	**807.3**	**512,1**	**367.7**	**247.5**

Information om större kunder

Midway-koncernen har inte intäkter från någon enskild kund som uppgår till 10% av omsättningen, och således redovisas inte detta.

NOT 2 MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medeltalet anställda fördelat mellan moderföretag och dotterföretag

	2022		2021	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Moderbolaget	3	2	3	2
Dotterföretag	320	249	241	198
Summa	**323**	**251**	**244**	**200**

Medeltalet anställda fördelat per land

	2022		2021	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Sverige	124	100	117	95
Norge	49	30	42	34
Danmark	11	9	10	8
Storbritannien	50	40	54	43
Frankrike	11	10		
Österrike	54	41		
Ungern	16	16	12	12
Slovakien	2	1	1	1
Kanada	6	4	6	5
USA	-	-	2	2
Summa	**323**	**251**	**245**	**200**

NOT 3 KÖNSFÖRDELNING LEDNING

Koncern	2022		2021	
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Styrelser	22	3	20	3
VD och övriga ledande befattningshavare	14	7	15	5

Moderbolag	2022		2021	
	Män	Kvinnor	Man	Kvinnor
Styrelser	3	2	3	2
VD och övriga ledande befattningshavare	3	1	2	-

NOT 4 LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

	2022			2021		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader
Moderbolag	7.3	3.7	1.7	6.7	3.2	1.6
Dotterföretag	156,1	40.7	10,1	125 5	36.9	11.3
Summa	**163.8**	**44.4**	**11.8**	**132.2**	**40.1**	**12.9**

Av moderbolagets pensionskostnader avser 1,1 Mkr (0,9 Mkr) gruppen styrelse och VD.
Av koncernens pensionskostnader avser 2,0 Mkr (1,6 Mkr) gruppen styrelse och VD.

Löner och andra ersättningar fördelat mellan moderbolaget och dotterföretag och mellan styrelseledamöter och VD och övriga anställda

	2022		2021	
	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda
Moderbolag	5,0	3,6	3,9	2,3
	(0,6)	(0,4)	(0,8)	(0,4)
Dotterföretag	11,2	175,6	8,2	117,4
	(1,2)	(3,0)	(0,9)	(1,4)
Summa	16,2	179,4	12,1	119,7
	(1,8)	(3,4)	(1,7)	(1,8)

NOT 5 ERSÄTTNINGAR OCH ÖVRIGA FÖRMÅNER TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Moderbolaget	Grundlön Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnad	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande, Lennart Pihl	0,4	-	-	-	-	0,4
Verkställande direktören, Sverker Lindberg	3,0	0,6	0,1	1,1	0,2	4,9
Övriga ledande befattningshavare	3,2	0,8	0,2	0,6	0,3	5,0
Övriga styrelseledamoter						
Svante Nilo Bengtsson	0,2	-	-	-	-	0,2
Anders Bergstrand	0,1	-	-	-	-	0,1
Susanne Persson	0,2	-	-	-	-	0,2
Anna Söderblom	0,2	-	-	-	-	0,2
Summa	7,3	1,4	0,3	1,7	0,5	11,2

Tilläggsupplysningar
Övriga ledande befattningshavare inkluderar Rikard Fransson, tidigare CFO, fram till juni 2022, Tomas Hilmarsson, CFO, från juni 2022 samt Thomas Schüller, affärsområdeschef Safe Access Solutions, och Fia Lindgren, CSCO, som inkluderas från september 2022.

Övriga förmåner avser tjänstebil. Pensionsvillkor enligt ITP-plan (avgiftsbestämd). Pension utgår livsvarigt från 65 år. Pensioner avser den kostnad som påverkat årets resultat. Samtliga pensionsförmåner är oantastbara och ej villkorade av framtida anställning.

Styrelsens ordförande förhandlar lön och andra villkor för VD. VD förhandlar lön och övriga villkor för övriga ledande befattningshavare. Slutliga avtal i dessa frågor redovisas för styrelsen. I november 2022 förvärvade koncernledningen teckningsoptioner i enlighet med det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades vid årsstämman 2022.

Uppsägningstider
För VD löper anställningsavtalet med en uppsägningstid av tolv månader från bolagets sida och sex månader från VDs sida. Särskilt avgångsvederlag utgår ej.

Anställningsavtal för övriga ledande befattningshavare löper med en ömsesidig uppsägningstid om sex månader utan avgångsvederlag.

20230818009335

NOT 6 LEASING

Leasingavtal där koncernen är leasetagare
Koncernen disponerar byggnader, maskiner, inventarier och fordon med leasingavtal enligt IFRS16. Flertalet av koncernens leasingavtal innehåller utköpsklausuler vid leasingavtalens utgång. I de fall koncernen bedömer det sannolikt att tillgången kommer att köpas ut vid avtalets förfall har utköpsoptionen räknats in i anskaffningsvärdet.

Belopp redovisade i Balansräkningen
Nyttjanderättstillgångar IB/UB per leasingklass

Mkr	Byggnader		Maskiner & Inventarier		Fordon		Totalt	
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021
Öppningsbalans 1 januari	34,2	24,3	24,5	34,2	10,7	8,6	69,4	67,1
Investeringar	0,6	0,7	1,6	0,1	2,4	5,0	4,6	5,8
Förvärv av dotterföretag	24,9	17,1	1,5	0,1	8,5	2,6	34,9	19,8
Avskrivningar	-14,8	-12,6	-8,7	-8,1	-5,1	-5,7	-28,6	-26,4
Omvärderingar	15,3	2,7	3,3	-	-3,9	-0,2	14,7	2,5
Valutaeffekter	1,0	2,0	0,1	-0,2	0,1	0,4	1,2	2,2
Avslutade kontrakt	-0,3	-	-0,7	-1,6	-0,4	-	-1,4	-1,6
Summa 31 december	60,9	34,2	21,6	24,5	12,3	10,7	94,8	69,4

Leasingskulder enligt IFRS 16 redovisade i balansräkningen

Mkr	2022-12-31	2021-12-31
Kortfristig leasingskuld	22,3	28,5
Långfristig leasingskuld	53,5	19,6
Summa	75,8	48,1

Leasingskulder ar inkluderade på raderna skulder till kreditinstitut, långfristiga och kortfristiga, i balansräkningen och avser tillkommande kontrakt enligt IFRS 16 samt leasingskulder avseende kontrakt som tidigare redovisades som finansiell leasing enligt IAS 17.

Belopp redovisade i Resultaträkningen

Mkr	2022	2021
Avskrivning på nyttjanderättstillgångar	-28,6	-26,4
Räntekostnader för leasingskulder	-1,6	-1,2
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal	-0,9	-0,7
Kostnader hanförliga till leasingavtal av lågt värde	-0,1	-0,1
Kostnader hänförliga till variabla leasingavgifter	0,0	0,0

Det totala kassaflödet för leasingavtal var 3,6 (3,7) Mkr under 2022.

Leasingavtal där koncernen är operationell leasegivare

Koncernens uthyrningsverksamhet avser främst HAKI där koncernen äger ställningsmaterial som hyrs ut till kunder. Uthyrning av ställningsmaterial sker till stor del på löpande kontrakt utan slutdatum. Uthyrningskontrakt varar vanligtvis 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till HAKI efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Uthyrningsavtalen klassificeras som leasingavtal med Midway som operationell leasegivare. Intäkterna redovisas i resultaträkningen. I resultatet för 2022 redovisas hyresintäkter på 81,6 (54,8) Mkr, vilka primärt är hänförliga till ställningsmaterial i HAKI. Uthyrningsinventarierna är bokförda som anläggningstillgångar och skrivs av över förväntad livslängd.

Uthyrningsinventarier som hyrs ut med operationella leasingavtal

Per 31 december 2021	
Anskaffningsvärde	221,0
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-109,5
	111,5

Bokfört värde 1 januari - 31 december 2022	
Ingående bokfört värde	111,5
Valutakursdifferenser	5,8
Inköp	133,2
Försäljningar/utrangeringar/omklassificeringar	-80,2
Köpta/sålda företag	38,4
Nedskrivningar	0,2
Avskrivningar	-34,4
Bokfört värde	**174,5**

Per 31 december 2022	
Anskaffningsvärde	318,2
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-143,7
Bokfört värde	**174,5**

Leasingkostnader moderbolaget

Moderbolaget disponerar bilar enligt leasingkontrakt till ett beräknat anskaffningsvärde av 0,4 Mkr. Leasingkostnader har under 2022 uppgått till 0,1 Mkr (0,1 Mkr). Återstående leasingkostnader uppgår till 0,1 Mkr (0,1 Mkr).

Moderbolagets hyreskostnader har under 2022 uppgått till 0,4 (0,4) Mkr. Nuvarande hyresavtal löper till 2024. Kostnader för 2023 0,4 Mkr, 2024 0,1 Mkr.

Samtliga leasingavtal redovisas som operationell leasing i moderbolaget.

NOT 7 ERSÄTTNING TILL REVISORERNA

	Koncernen	Moderbolaget	Koncernen	Moderbolaget
	2022	2022	2021	2021
Deloitte				
Revisionsuppdrag	1,7	0,5	1,3	0,4
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0,3	0,3	0,1	0,1
Skatterådgivning	0,0	-	0,0	-
Övriga tjänster	0,1	-	0,4	-
Summa	**2,1**	**0,8**	**1,8**	**0,5**
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	0,8	-	0,7	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	-	-	-	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	-	-	-	-
Summa	**0,8**	**-**	**0,7**	**-**
Summa	**2,9**	**0,8**	**2,5**	**0,5**

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 8 RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2022	2021
Nedskrivning av aktier i dotterbolag	0,0	0,0
Resultat försäljning av aktier i dotterbolag	0,6	0,0
Utdelning aktier i dotterbolag	16,8	9,9
Summa	**17,4**	**9,9**

NOT 9 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH RÖRELSEKOSTNADER

Koncernen	2022	2021
Valutakursvinster	1,0	0,5
Hyresintäkter	1,5	1,8
Vinst vid avyttring av anläggningstillgångar	0,8	0,6
FORA återbetalning av AGS	0,2	1,9
Statliga bidrag	0,7	-
Övriga poster	0,4	5,4
Upplösning tillkommande köpeskilling	25,0	-
Summa övriga rörelseintäkter	**29,6**	**10,2**

Valutakursförluster	-0,8	-0,3
Förvärvsrelaterade kostnader	0,0	-3,5
Strukturkostnader	0,0	-3,3
Övriga poster	-0,6	-4,0
Summa övriga rörelsekostnader	**-1,4**	**-11,1**

NOT 10 KOSTNADER FÖRDELADE PÅ KOSTNADSSLAG

	2022	2021
Materialkostnader	626,2	443,3
Personalkostnader	217,8	176,1
Avskrivningar	78,0	77,3
Leasingkostnader*	1,0	0,5
Frakter	37,0	25,6
Övriga kostnader	133,8	70,5
Summa	**1 093,8**	**792,9**

* Avser korttidskontrakt samt kontrakt med lågt värde

NOT 11 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Koncernen	2022	2021
Ränteintäkter	4,3	1,8
Valutakursvinster	12,3	16,2
Summa	**16,6**	**18,0**
Räntekostnader	-12,3	-5,6
Valutakursförluster	-14,3	-4,4
Summa	**-26,6**	**-10,0**

Moderbolaget	2022	2021
Ränteintäkter, interna	9,0	7,4
Ränteintäkter, externa	0,6	-
Valutanetto	-	-
Summa	**9,6**	**7,4**
Valutanetto	-3,3	-1,0
Räntekostnader, interna	-2,0	-2,0
Räntekostnader, externa	-7,3	-3,6
Summa	**-12,6**	**-6,6**

Samtliga intäkter och kostnader härrör från instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde.

NOT 12 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Inkomstskatt - koncernen	2022	2021
Aktuell skatt	-17,4	-15,0
Uppskjuten skatt	-4,5	-4,5
Inkomstskatt	**-21,9**	**-19,5**

Aktuell skatt		
Årets skattekostnad hänförlig till den utländska verksamheten	-15,3	-15,0
Årets skattekostnad i Sverige	-2,1	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-	-
Summa	**-17,4**	**-15,0**

Uppskjuten skatt		
Avseende underskottsavdrag	-8,0	-4,6
Förändring av obeskattade reserver	3,5	1,7
Förändring av temporära skillnader	0,0	-1,6
Summa	**-4,5**	**-4,5**

Temporära skillnader i tillgångars och skulders värden, skattemässigt respektive redovisningsmässigt, har resulterat i uppskjutna skatteskulder och fordringar avseende följande poster

2022	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	9,8	-8,0	-8,2	0,0	-6,4
Omklassificeringar	-1,4	-0,1	+1,5	0,0	0,0
Valutakursdifferenser	-	-0,3	-0,3	-0,7	-1,3
Redovisning i resultaträkningen	-8,0	3,5	0,0	-	-4,5
Redovisning i eget kapital, övrigt totalresultat	-	-	*0,3*	-	*0,3*
Förändring på grund av ändrad skattesats	-	-	-	-	-
Uppskjuten skatt hänförlig till förvärvade bolag	-	-	-7,6	-	-7,6
Utgående balans	0,4	-4,9	-14,3	-0,7	-19,5

20230818009356

Det aktiverade underskottsavdraget löper utan tidsbegränsning, beräknas utnyttjas under 2023 och är hänförligt till Sverige.

2021	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	14,4	-9 7	-1.4	0.0	3 4
Valutakursdifferenser	-	-	-1 0	-	-1 0
Redovisning i resultaträkningen	-4.6	1.7	-1.6	-	-4.5
Förändring på grund av ändrad skattesats	-	-	-	-	-
Uppskjuten skatt hänförlig till förvärvade bolag	-	-	-4.3	-	-4.3
Utgående balans	**9,8**	**-8,0**	**-8,2**	**0,0**	**-6,3**

Skatt på årets resultat - Moderbolaget	2022	2021
Aktuell skatt	-	-
Uppskjuten skatt	-6.5	-
Skatt på årets resultat	**6.5**	**0,0**

Avstämning skattesats - Koncernen	2022	2021
Nominell skattesats	20,6%	20,6%
Resultat före skatt	92.4	77.6
Skatt enligt gällande skattesats	-19,0	-16,0
Ej skattepliktiga intäkter	0.6	0.0
Ej avdragsgilla kostnader	-3.3	-1.1
Effekt utländska skattesatser	-3.2	-1.5
Skatteeffekt av ej aktiverade underskott	0.0	-0.9
Skatteeffekt av övriga temporära skillnader	3.5	-
Skatteeffekt av rättning tidigare års skatt	-0.5	-
Skatt på årets resultat	**-21.9**	**-19.5**

Ej aktiverade underskott avser i huvudsak underskott som uppkommit i länder där koncernen inte kan göra sannolikt att underskotten kan nyttjas mot framtida skattepliktiga intäkter, samt underskott i avyttrade dotterbolag.

Avstämning skattesats - Moderbolaget	2022	2021
Nominell skattesats	20,6%	20,6%
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner	48,9	9.8
Skatt enligt gällande skattesats	-10.0	-2 0
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader i huvudsak avseende näringsbetingade andelar	-0,1	-
Skatteeffekt av ej skattepliktiga utdelningar samt resultat från andelar i koncernföretag	3,6	2.0
Skatt på årets resultat	**-6,5**	**0,0**

NOT 13 IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen	Övriga immateriella tillgångar	Goodwill	Byggnader och mark	Maskiner	Pågående arbete	Inventarier	Summa
Per 1 januari 2021							
Ingående bokfört värde	15,4	29.5	64,2	52,4	0,3	130.6	292.4
Valutakursdifferenser	-	7.2	2,6	-	-	4.5	14 3
Inköp	33 5	-	18,5	3,0	1,7	86 9	143,6
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar	-	-	2.5	-1,2	-0 6	-83.0	-82,2
Köpta/sålda företag	0.2	179.7	7.3	-	-	7.0	194.2
Nedskrivningar	-	-	-	-	-	-	-
Avskrivningar	-7	-	-22 0	-11.8	-	-23.5	-64.3
Bokfört värde	**42.1**	**216,4**	**73,2**	**42.4**	**1,4**	**122,5**	**498,0**
Per 31 december 2021							
Anskaffningsvärde	62.0	216,4	428,4	598.1	1,4	676.3	1 982.7
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-19,9	-	-355.3	-555.8	-	-553.8	-1 484.8
Bokfört värde	**42,1**	**216,4**	**73,2**	**42,4**	**1,4**	**122,5**	**498,0**
varav bokfört värde på nyttjanderättstillgångar	-	-	*34.2*	*36.2*	-	-	*69.4*
1 januari–31 december 2022							
Ingående bokfört värde	42,1	216,4	73,2	42,4	1,4	122,5	498,0
Valutakursdifferenser	1,6	11,0	1,1	-	-	5.6	19.3
Inköp	16,5	-	19,5	2,0	4,6	135.2	177.8
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar	-	-	-	-1,8	-4.0	-42.7	-48,5
Köpta/sålda företag	29.7	135.9	34.9	0,2	-	38.4	239.1
Nedskrivningar	-	-	-0,2	-0,1	-	-0,1	-0,4
Avskrivningar	-11,2	-	-24,5	-7.3	-	-35.0	-78.0
Bokfört värde	**78,7**	**363.3**	**104,0**	**35.4**	**2,0**	**223,9**	**807.3**
Per 31 december 2022							
Anskaffningsvärde	104.3	369,2	205.3	158,7	2,0	312,1	1 151,6
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-25,6	-5,9	-101,3	-123.3	-	-88.2	-344.3
Bokfört värde	**78,7**	**363,3**	**104,0**	**35.4**	**2,0**	**223,9**	**807,3**
varav bokfört värde på nyttjanderättstillgångar	-	-	*78,0*	*16,7*	-	-	*94.7*

För vidare information om nyttjanderättstillgångar, se not 6.

I inventarier ingår uthyrningsinventarier med 174,5 Mkr (111,5 Mkr). Merparten av dessa tillgångar finns i HAKI. Uthyrning sker vanligtvis på 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till Midway efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Hyresintäkter från Midways uthyrningsverksamhet framgår av not 1. Mer information om uthyrningsinventarier framgår av not 6.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill och varumärken

Midway Holdings rapporterbara rörelsesegment är Safe Access Solutions och Industrial Services. Goodwill och immateriella tillgångar (varumärken) med obestämbar nyttjandeperiod fördelas på koncernens kassagenererande enheter (KGE). För dessa varumärken finns ingen förutsägbar gräns för den tidsperiod under vilken varumärket väntas generera nettoinbetalningar. De antaganden som använts vid beräkning av nyttjandevärdet är desamma för goodwill och varumärken. Koncernens KGE är Safe Access Solutions där verksamheterna följs upp gemensamt och har betydande centrala koncernfunktioner inom områdena Supply Chain (produktförsörjning, lagerhållning och distribution), IT, Kvalitet samt Forskning och Utveckling, samt till dotterbolaget Landqvist inom Industrial Services där verksamheterna följs upp individuellt. Vid bestämning av tillämplig diskonteringsränta har utgångspunkten varit en rimlig fördelning mellan räntebärande skulder och eget kapital, stabilitet i värde vid varians i intjäning över tid samt följsamhet mot konjunktur. Applicerad diskonteringsränta uppgår till 10,3% (10,3%) efter skatt har använts, vilken i första hand ska ses ett vägt genomsnitt av vad Midway bedömt vara relevant för små bolag med relativt traditionella verksamheter snarare än att rörelserisken i de enskilda tillgångarna är helt identisk.

Återvinningsbeloppet för KGE är baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från beräknat framtida kassaflöde, som för 2023 baseras på finansiell budget upprättade av ledningen för respektive KGE. För perioden från 2024-2027 har det genomsnittliga utfallet för perioden 2018 - 2022 vägts samman med bolagets budget för 2023 och bolagets långsiktiga planer. Väsentliga antaganden som använts i beräkningarna för nyttjandevärde var förväntad försäljningstillväxt, bruttomarginaler, diskonteringsränta samt antaganden om tillväxt efter prognosperiodens slut. Tillväxttakten är satt till 2% (2%) bortom 5 år. Företagsledningens slutsats från beräkning av återvinningsvärde är att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på enheterna blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde.

Goodwill

	Goodwill		Varumärke	
	2022	2021	2022	2021
Safe Access Solutions	343,1	196,2	5,2	-
Landqvist	20,2	20,2	-	-

NOT 14 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Bokfört värde
FAS Converting Machinery AB	556198-8378	Burlöv	100%	100%	40 000	10,1
FAS Inc	0100-1827-98	USA	100%	100%	-	-
Haki AB	556075-5067	Ö Göinge	100%	100%	1 550 000	114,2
Haki Rental AB	559080-7490	Ö Göinge	100%	100%		
Haki Ltd	1203497	England	100%	100%		
Turnbrock Ltd	551743	Skottland	100%	100%		
Span Access Solutions Ltd	402211	Skottland	100%	100%		
ODA Systems Ltd	476157	Skottland	100%	100%		
Haki A/S	89391814	Danmark	100%	100%		
Haki AS	982 736 765	Norge	100%	100%		
Haki SAS	329088731	Frankrike	100%	100%		
Haki Hungary Kft	10-09-026591	Ungern	100%	100%		
Haki Australia Pty Ltd	43 159 720 635	Australien	100%	100%		
Vertemax Group Ltd	07799556	England	100%	100%		
Vertemax Ltd	07254120	England	100%	100%		
Vertemax Inc	712561323BC0001	Kanada	100%	100%		
Vertemax S.r.o.	52805581	Slovakien	100%	100%		
Elebia Ltd	09889325	England	100%	100%		
Novakorp Systems SARL	528 104 078	Frankrike	100%	100%		
EKRO Bausystem GmbH	562496a	Österrike	100%	100%		
MÄTIM-Gruppen AB	556728-6561	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
Landqvist Mekaniska Verkstad AB	556087-7168	Essunga	100%	100%		
NOM Holding AS	899249852	Norge	100%	100%	2 474 940	17,4
Normann Olsen Maskin AS	921502958	Norge	100%	100%		
Norgeodesi AS	971052201	Norge	100%	100%		
Optiol Holding AB	556652-1117	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
AB Prosparitas	556239-7850	Malmo	100%	100%	17 433 333	53,9
Summa						195,9

Moderbolagets förvärv uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Bokfört värde på årets försäljningar uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Årets kapitaltillskott uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Årets nedskrivningar uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Antalet legala enheter i koncernen uppgår till 28 st (26).

20230818009337

NOT 15 ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG

Koncernen	2022	2021
Ingående balans	1,3	1,2
Tillkommande/Avgående företag	0,0	0,0
Erhållen utdelning	-1,3	-0,1
Andel av vinst/förlust	0,0	0,2
Utgående balans	**0,0**	**1,3**

Koncernens enda intresseföretag har likviderats per 2022-11-15.
Andel av vinst/förlust anges efter skatt. Koncernens andelar i intresseföretag är som följer.

		2021				
Namn	Org.nr	Tillgångar	Skulder	Intäkter	Resultat efter skatt	Ägarandel
Fastighets AB Lennart Björn Eriksson	556069-1577	0,0 (3,9)	0,0 (0,1)	0 (0)	0,0 (0,5)	0,0 % (34)

NOT 16 VARULAGER MM

Varulager	Bruttovärde lager 2022-12-31	Reserverat för inkurans	Nettovärde lager 2022-12-31
Råvaror och förnödenheter	68,2	-1,9	66,3
Varor under tillverkning	53,9	-0,1	53,8
Färdiga varor och handelsvaror	323,5	-20,2	303,3
Utgående balans	**445,6**	**-22,2**	**423,4**

Varulager	Bruttovärde lager 2021-12-31	Reserverat för inkurans	Nettovärde lager 2021-12-31
Råvaror och förnödenheter	62,5	-3,3	59,2
Varor under tillverkning	54,8	-0,0	54,8
Färdiga varor och handelsvaror	166,2	-12,4	153,8
Utgående balans	**238,5**	**-15,7**	**267,8**

Inkuransreservens utveckling	Inkuransreserv vid årets ingång	Årets förändring av inkuransreserven	Inkuransreserv 2022-12-31
Råvaror och förnödenheter	-3,3	1,4	-1,9
Varor under tillverkning	0,0	-0,1	-0,1
Färdiga varor och handelsvaror	-12,4	-7,8	-20,2
Utgående balans	**-15,7**	**-6,5**	**-22,2**

NOT 17 KUNDFORDRINGAR

	2022	2021
Kundfordringar brutto	155,3	154,3
Avgår reservering för värdeminskning	-5,5	-9,4
Kundfordringar netto	**149,8**	**144,9**
varav ej förfallna	95,2	90,3
varav förfallna inom 30 dagar	43,6	30 1
varav förfallna mellan 31 och 60 dagar	8,6	8,0
varav förfallna mellan 61 och 90 dagar	2,3	4,8
varav förfallna mellan 91 och 120 dagar	2,2	2 1
varav förfallna mellan 121 och 150 dagar	1,5	4,8
varav förfallna mellan 151 och 180 dagar	-	1 5
varav förfallna över 180 dagar	1,9	3,3
	155,3	**144,9**

Reserv för värdeminskning årets ingång (-)	**-9,4**	**-6,7**
Fordringar som skrivits bort under året (+)	5,4	0,7
Årets reservering för osäkra kundfordringar (-)	-6,8	-4 9
Återförd ej utnyttjad reservering (+)	5,3	1,4
Sålda dotterföretag	-	0,1
Reserv för värdeminskning årets utgång (-)	**-5,5**	**-9,4**

Per 2021-12-31 uppgick förfallna kundfordringar till 60,1 Mkr (54,6 Mkr) varav 5,5 Mkr (9,4 Mkr) reserverats. Det reserverade beloppet bedöms utgöra de kommande 12 månadernas kreditförluster.

Andra långfristiga fordringar uppgår brutto till 11,2 Mkr. Ingen reservering motsvarande förväntade kreditförluster under de kommande 12 månaderna har gjorts. Bokfört värde på resterande långfristiga fordringar där inget reserveringsbehov bedöms föreligga, uppgår till 11,2 Mkr.

NOT 18 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Koncernen	2022	2021
Förutbetalda hyror	3,3	2,5
Förutbetalda licenskostnader	1,7	1,5
Förutbetalda försäkringar	1,5	1,3
Övriga	1,9	5,5
Summa	**8,4**	**10,8**

Moderbolaget		
Övriga	0,8	0,6
Summa	**0,8**	**0,6**

NOT 19 LIKVIDA MEDEL

Likvida medel utgörs av kassa och bank. Banktillgodohavanden per balansdagen är enligt följande:

Bank	Rating (dec 2022) Standard & Poor's	2022	2021
SEB	AA-	0,8	1,6
Swedbank	A+	13,6	15,1
Övriga	-	17,6	23,2
Summa		**32,0**	**39,9**

Moderbolagets likvida medel uppgår till 1,5 Mkr (0,0). Koncernens samlade likviditet är placerad i stora banker med höga kreditbetyg. Bland övriga banker ingår bland annat Barclays och Clydesdales i Storbritannien. Förväntade kreditförluster de närmaste 12 månaderna bedöms vara oväsentliga. För koncernens respektive moderbolagets outnyttjade checkräkningskrediter hänvisas till not 22.

NOT 20 FINANSIELL RISKHANTERING OCH FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiell riskhantering

Midway arbetar internationellt och är därför exponerad för ränte- och finansieringsrisker samt valutarisker. Utgångspunkten för koncernens finansverksamhet är att de finansiella riskerna, som företaget exponeras för som en följd av affärsverksamheten, skall minimeras.

Finanspolicy och organisation

Midways finanspolicy anger ramar för hur olika typer av finansiella risker skall hanteras och med vilken riskexponering verksamheten skall bedrivas. Huvudansvaret för samtliga finansiella risker är centraliserad till koncernledningen. *För att uppnå stordriftsfördelar och synergieffekter och för att minimera hanteringsrisker är* Midways finansiella verksamhet huvudsakligen koncentrerad till moderbolaget.
Huvudinriktningen är att eftersträva en låg riskprofil. För att få maximal tillgänglighet till och avkastning på kapitalet har flödena i koncernen koncentrerats till koncernkonton i en stor svensk bank. Moderbolaget fungerar som koncernens internbank och svarar bl a för upplåning av dotterbolagens rörelsekapital.

Klimatrelaterade risker

Klimatförändringar påverkar samhället i stort och kommer framöver att få allt större betydelse för företags verksamheter. Midway har ett ansvar att minimera vår klimatpåverkan genom produktion och andra affärsaktiviteter, vilket utgör en del av koncernens hållbarhetsarbete. En del av detta arbeta kan leda till förändringar av våra produkter, tjänster & försörjningskedjor. I nuläget bedömer Midway inte att dessa faktorer utgör någon vasentlig osäkerhet gällande uppskattningar, bedömningar och presentation i denna årsredovisning. För mer information om koncernens arbete för att minimera vår klimatpåverkan hänvisas till hållbarhetsdelarna i årsredovisningen samt styrelsens respektive ledningens beskrivning av verksamheten och strategi.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar Midways finansieringskostnader uppåt eller nedåt. Per 2022-12-31 uppgick koncernens netto av likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande skulder, inklusive konvertibelt lån men exklusive pensionsavsättning, till 392 (77) Mkr.
En förändring av genomsnittsräntan med 1 procentenhet baserat på aktuell nettolåneskuld påverkar finansnettot med ca 3,9 (ca 0,8) Mkr. Koncernens räntepolicy är att så långt som möjligt använda sig av en rörlig ränta, och huvuddelen av koncernens skulder löper med rörlig ränta. En högre räntenivå skulle innebära negativa effekter på framförallt koncernens finansnetto. Inför möjliga förändringar av utestående krediter övervägs förändrad räntenivå som en del av bedömningen.

Valutarisk

Förändringar i valutakurser påverkar koncernens resultat, eget kapital och konkurrenssituation på olika sätt.

Transaktionsexponering

Resultatpåverkan uppkommer då inköp och försäljning sker i olika valutor. Midways exportförsäljning sker i allt väsentligt i SEK, NOK, DKK, EUR, CAD och USD. En del valutarisk vid försäljning i utländsk valuta motverkas av inköp i samma valuta. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till EUR, NOK, DKK, CAD, GBP och AUD med alla andra variabler konstanta, skulle det omräknade rörelseresultatet per den 31 december 2022 ha varit 0,8 Mkr lägre/högre avseende EUR, 2,8 Mkr högre/lägre avseende NOK, 1,2 Mkr högre/lägre avseende DKK, 0,7 Mkr lägre/högre avseende AUD samt 7,0 Mkr högre/lägre avseende GBP, till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av skulder och fordringar uttryckta i dessa valutor. Övriga valutor, USD, CAD och PLN bedöms inte ge upphov till några väsentliga effekter. Transaktionsexponeringen i koncernen hanteras via en Multicurrency cashpool kopplad till en kreditfacilitet i SEK. Koncernen säkerställer uppföljning av utländska kassaflöden och vidtar sedan löpande köp- eller säljtransaktioner i relevant valuta för att säkerställa tillräckliga saldon i respektive valuta. Koncernen har per 2022-12-31 inga utestående ränte- eller valutaderivatkontrakt.

Omräkningsexponering

Omräkningsexponering uppkommer genom resultatpåverkan vid omräkning av utländska dotterbolags resultat till svenska kronor. Omräkningseffekt påverkar även eget kapital vid omräkning av utländska dotterbolags nettotillgångar till svenska kronor. Vid omräkning av utländska dotterbolags resultaträkningar *har förändrade valutakurser under 2021 påverkat Midways rörelseresultat med 3,3 (0,3) Mkr.*
Per 2021-12-31 uppgick nettotillgångarna i koncernens utländska dotterbolag, omräknade till balansdagskurs, till 131 (84) Mkr. Årets omräkningsdifferenser, som redovisas i övrigt totalresultat, uppgick till 19,4 (12,3) Mkr.

20230818009538

De mest betydelsefulla valutorna i koncernen är NOK, DKK, EUR, GBP, CAD och USD. Indirekt exponering förekommer främst genom påverkan på konkurrenssituationen mellan olika företag beroende på att de har olika valutabas för sina kostnader samt av att pris på vissa råvaror bestäms utifrån andra valutakurser än SEK. Ett företags konkurrenskraft bestäms till stor del av produktionskostnaderna, som starkt påverkas av var i världen produktionen sker. Inom Midway-koncernen är produktionen förlagd till Sverige förutom en mindre del i Ungern.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen innehar tillräckligt med likvida medel och kortfristiga placeringar med en likvid marknad, tillgänglig finansiering genom avtalade kreditfaciliteter och möjligheten att stänga marknadspositioner. På grund av verksamhetens dynamiska karaktär bibehåller koncernfinans flexibiliteten i finansieringen genom att upprätthålla avtal om lyftningsbara krediter. Ledningen följer också rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv på basis av förväntade kassaflöden. Koncernens kreditavtal innehåller sedvanliga lånevillkor vilka följs upp och rapporteras kvartalsvis. Under 2022 förekom inga överträdelser av koncernens lånevillkor. Nuvarande huvudsakliga finansiering utgörs av ett revolverande facilitetsavtal som uppdaterades den 1 mars 2022. Bolagets finansiella skulder upptagna i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde redovisas i nedan tabell till odiskonterade belopp. Skulderna förfaller enligt följande

2022-12-31	<1 år	mellan 1-2 år	mellan 2-5 år	> 5 år
Skulder till kreditinstitut	30,7	7,9	310,0	-
Leasingskulder enligt IFRS16	21,6	14,6	24,7	14,0
Övriga långfristiga skulder	-	79,7	-	-
Förskott från kunder	9,3	-	-	-
Leverantörsskulder	102,8	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	171,6	-	-	-
Summa	**336,0**	**102,2**	**334,7**	**14,0**

2021-12-31	<1 år	mellan 1-2 år	mellan 2-5 år	> 5 år
Skulder till kreditinstitut	66,4	2,2	-	-
Leasingskulder enligt IFRS16	19,5	12,4	11,9	4,2
Övriga långfristiga skulder	18,0	75,2	-	-
Förskott från kunder	15,4	-	-	-
Leverantörsskulder	101,3	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	96,6	-	-	-
Summa	**317,2**	**89,8**	**11,9**	**4,2**

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är dels att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, dels att kortsiktigt ha en viss överkonsolidering för att ha ett finansiellt handlingsutrymme när förutsättningarna för förvärv bedöms som gynnsamma. Vid nuvarande koncernstruktur bedöms en soliditet överstigande 40 % som överkonsolidering. Soliditeten beräknas som eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen och uppgick på balansdagen till 42 (55) %. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Kreditrisk

Kreditrisken kan uppdelas i en kommersiell och en finansiell risk. Den kommersiella risken omfattar kunders betalningsförmåga och hanteras av respektive dotterföretag genom bevakning av betalningsförmågan. Koncernens policy är att löpande kreditpröva sina kunder. Någon kommersiell risk utöver gjorda reserveringar bedöms ej föreligga. De finansiella riskerna för koncernen omfattar placering av överskottsmedel. Koncernens maximala exponering för kreditrisk på balansdagen uppgår till 197 Mkr, vilket till merparten består av kundfordringar, långfristiga fordringar och likvida medel. Redovisningsprinciperna för finansiella instrument har tillämpats för nedanstående poster

2022-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar	-	-	-	-	-
Andra långfristiga värdepappersinnehav	-	-	-	-	-
Andra långfristiga fordringar	14,9	-	-	-	14,9
Kundfordringar	138,6	-	-	-	138,6
Övriga fordringar	11,2	-	-	-	11,2
Likvida medel	32,0	-	-	-	32,0
Summa finansiella tillgångar	196,7	-	-	-	196,7
Finansiella skulder	-	-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut långfristiga	-	-	371,2	-	371,2
Skulder till kreditinstitut kortfristiga	-	-	52,3	-	52,3
Villkorade tilläggs-köpeskillingar	-	-	-	141,4	141,4
Leverantörsskulder	-	-	102,8	-	102,8
Förskott från kunder	-	-	9,3	-	9,3
Övriga kortfristiga skulder	-	-	23,3	-	23,3
Summa finansiella skulder	-	-	**558,9**	**141,4**	**700,3**

Upplysningar om finansiella instrument värderade till verkligt värde via årets resultat

Koncernen redovisar villkorade tilläggsköpskillingar som en övrig skuld i koncernens balansräkning och värderas till verkligt värde via årets resultat. Värdering sker enligt nivå 3 i IFRS 13 Värdering till verkligt värde. Midway fastställer det verkliga värdet på villkorade tilläggsköpeskillingar genom att beräkna ett nuvärde av förväntade framtida kassaflöden där framtida kassaflöden diskonteras till värde vid rapportperiodens utgång. Koncernen beräknar förväntade framtida kassaflöden genom att bedöma sannolikheten för olika utfall avseende förvärvade verksamheters bruttoresultat. Vid varje rapportperiods utgångs görs en bedömning av mest sannolika utfall, vilket betyder att förändrade antaganden om framtida utfall kan ge väsentliga förändringar i redovisade belopp för villkorade tilläggsköpeskillingar.

2022	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	16,6	-	-	-	16,6
Räntekostnader och valutakurseffekter	-	-	-26,6	-	-26,6
Orealiserade värde-förändringar	-	-	-	-	-
Summa	**16,6**	-	**-26,6**	-	**-10,0**

2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar	-	-	-	-	-
Andra långfristiga värdepappersinnehav	-	-	-	-	-
Andra langfristiga fordringar	12,8	-	-	-	12,8
Kundfordringar	144,9	-	-	-	144,9
Övriga fordringar	5,6	-	-	-	5,6
Kortfristiga placeringar	-	-	-	-	-
Likvida medel	39,9	-	-	-	39,9
Summa finansiella tillgångar	**203,2**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**203,2**
Finansiella skulder	-	-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut långfristiga	-	-	30,7	-	30,7
Skulder till kreditinstitut kortfristiga	-	-	85,9	-	85,9
Villkorade tilläggs-köpeskillingar	-	-	-	70,9	70,9
Leverantorsskulder	-	-	101,3	-	101,3
Förskott från kunder	-	-	15,4	-	15,4
Övriga kortfristiga skulder	-	-	37,8	-	37,8
Summa finansiella skulder	**0,0**	**0,0**	**271,1**	**70,9**	**342,0**

2021	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	18,0	-	-	-	18,0
Räntekostnader och valutakurseffekter	-	-	-10,0	-	-10,0
Orealiserade värde-förändringar	-	-	-	-	-
Summa	**18,0**	**0,0**	**-10,0**	**0,0**	**8,0**

NOT 21 AKTIEKAPITAL

Aktiefördelning	Antal aktier	Antal röster
A-aktier, med kvotvärde 10 kr/aktie	9 584 697	95 846 970
B-aktier, med kvotvärde 10 kr/aktie	17 744 439	17 744 439
Summa	**27 329 136**	**113 591 409**

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor):	
Balanserad vinst	99 189 085
Årets resultat	42 356 365
Summa	**141 545 450**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt	
Utdelning till aktieägare (0,80 kr per aktie)	21 863 309
Balanseras i ny räkning	119 682 141
Summa	**141 545 450**

20230818009359

NOT 22 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Koncernen

Mkr	2022	2021
Skulder till kreditinstitut	317,9	2,2
Skulder avseende finansiell leasing	53,3	28,5
Summa långfristig upplåning	**371,2**	**30,7**
Utnyttjad checkräkningskredit	0,0	4,8
Skulder avseende finansiell leasing	22,3	19,6
Övriga korta krediter	0,0	0,0
Skulder till kreditinstitut	30,0	61,5
Summa kortfristig upplåning	**52,3**	**85,9**
Total upplåning	**423,5**	**116,6**

Moderbolaget

Mkr	2022	2021
Utnyttjad checkräkningskredit	0,0	4,8
Skulder till kreditinstitut	320,0	60,0
Summa upplåning	**320,0**	**64,8**

Av de långfristiga skulderna till kreditinstitut på 371,2 (30,7) Mkr förfaller 22,5 (14,0) Mkr till betalning mellan 1 och 2 år, 24,7 (12,5) Mkr till betalning mellan 2 och 5 år samt 324,0 (4,2) Mkr till betalning mer än 5 år efter balansdagens utgång.

Koncernens lån är i allt väsentligt upptagna i SEK och till rorlig ränta. Verkligt värde bedöms därför överensstamma med bokfört värde.

Koncernens beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (40,0) Mkr varav 0,0 (4,8) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 380,0 (180,0) Mkr, varav 320,0 (60,0) Mkr är utnyttjade.

Moderbolagets beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (40,0) Mkr, varav 0,0 (4,8) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 380,0 (180,0) Mkr, varav 320,0 (60,0) Mkr är utnyttjade.

Avstämning av nettoskuld

Koncernen

Mkr	2022	2021
Likvida medel	32,0	39,9
Avsattning for pensioner	-14,8	-14,4
Skulder till kreditinstitut förfaller inom ett år	-52,3	-85,9
Skulder till kreditinstitut förfaller efter ett ar	-371,2	-30,7
Nettoskuld	**-406,3**	**-91,1**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Avsättning pensioner	Skulder till kreditinstitut < 1 år	Skulder till kreditinstitut > 1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2021	**39,9**	**0,0**	**-14,4**	**-85,9**	**-30,7**	**-91,1**
Kassaflode	-7,9	-	2,2	40,8	-288,3	-253,2
Valutakursdifferenser	-	-	-0,4	-0,4	-0,3	-1,1
Övriga ej kassaflodespåverkande poster	-	-	-2,2	-6,8	-51,9	-60,9
Nettoskuld per 31 december 2022	**32,0**	**0,0**	**-14,8**	**-52,3**	**-371,2**	**-406,3**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Avsättning pensioner	Skulder till kreditinstitut < 1 år	Skulder till kreditinstitut > 1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2020	**32,8**	**0,0**	**-13,2**	**-22,7**	**-26,4**	**-29,5**
Kassaflöde	7,1	-	-	-59,2	9,0	-43,1
Valutakursdifferenser	-	-	-0,8	-	-	-0,8
Övriga ej kassaflodespåverkande poster	-	-	-0,4	-4,1	-13,3	-17,8
Nettoskuld per 31 december 2021	**39,9**	**0,0**	**-14,4**	**-85,9**	**-30,7**	**-91,1**

Nettoskuld definieras som räntebärande skulder inklusive avsättningar till pensioner med avdrag för likvida medel och räntebärande tillgångar.

Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

Koncernen	2022	2021
Fastighetsinteckningar	-	-
Företagsinteckningar	63,9	63,9
Övriga panter	0,0	0,0
Summa	**63,9**	**63,9**

Moderbolaget		
Övriga panter	0,0	0,0
Summa	**0,0**	**0,0**

NOT 23 ÖVRIGA LÅNG- OCH KORTFRISTIGA SKULDER

Koncernen, Mkr	2022-12-31	2021-12-31
Övriga skulder, långfristiga		
Villkorad tilläggsköpeskilling rörelseförvärv	75,0	70,9
Övriga skulder	4,7	4,3
Summa	**79,7**	**75,2**
Övriga skulder, kortfristiga		
Villkorad tilläggsköpeskilling samt säljrevers från rörelseförvärv	66,4	18,0
Övriga skulder	18,6	19,8
Summa	**85,0**	**37,8**

Villkorade köpeskilling avser förvärven av Vertemax, Novakorp Systems och EKRO Bausystem. Årets förändring av villkorade köpeskillingar fördelar sig enligt följande tabell.

Villkorade tilläggsköpeskillingar rörelseförvärv, Mkr	2022	2021
Ingående balans	**70,9**	**1,8**
Tillkommande villkorade tilläggsköpskillingar	91,5	69,2
Valutakursförändring	5,5	0,4
Effekt av diskontering	-1,5	1,3
Bedömning villkorade tilläggsköpeskillingar	-25,0	-0,8
Utbetalda villkorade tilläggsköpeskillingar	0,0	-1,0
Utgående balans	**141,4**	**70,9**

Bedömning av villkorade köpeskillingar har under räkenskapsåret medfört en återföring om 25,0 Mkr (0,8 Mkr), vilket redovisats som en övrig rörelseintäkt i rapport över totalresultat. Kvarvarande villkorade tilläggsköpeskillingar avser förvärven Vertemax, Novakorp Systems och EKRO Bausystem. För ytterligare information om värdering och klassificering av villkorade tilläggsköpeskillingar, se not 20 samt not 30.

NOT 24 AVSÄTTNINGAR

Koncernen
Avsättningar har gjorts för pensioner, garantiåtaganden mot kund samt omstrukturering av verksamhet.

	2022	2021
Ingående balans	**21,1**	**0,7**
Ianspråktagna avsättningar		-0,4
Nya övriga avsättningar	9,1	-
Förändring avsättning för uppskjuten skatteskuld	13,1	6,4
Utgående balans	**43,3**	**6,7**
Förändring förmånsbestämda pensioner (se not 25)	0,0	12,1
Avsatt till övriga pensioner	0,4	2,3
Utgående balans	**43,7**	**21,1**

NOT 25 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING

Tabellen nedan visar var i de finansiella rapporterna som koncernens ersättningar efter avslutad anställning är redovisade.

Redovisning avseende förmånsbestämda pensionsplaner:	2022	2021
Skuld i balansräkningen	12,0	12,1
Redovisning i rörelseresultatet	-0,4	-0,2
Omvärdering mot övrigt totalresultat	-1,3	-1,7

*Kostnader redovisat i rörelseresultatet inkluderar kostnader för tjänstgöring under innevarande år, kostnader för tjänstgöring under tidigare år, nettoräntekostnader samt vinster och förluster vid regleringar.

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Sverige och Norge, som lyder under i stort sett likartade regelverk. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är i huvudsak relaterade till Norge. Samtliga planer är pensionsplaner baserade på slutlig lön, som ger anställda som omfattas av pensionsplanen förmåner i form av en garanterad nivå på pensionsutbetalningarna under livstiden. Nivån på förmånen beror på de anställdas tjänstgöringstid och lön vid pensioneringstidpunkten. Planerna är i allt väsentligt utsatta för i stort sett likartade risker, som beskrivs nedan. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är per balansdagen ofonderade planer, för vilka företaget betalar ut ersättningar vid förfallotidpunkt.

20230818009040

De belopp som redovisas i balansräkningen har beräknats enligt följande

	2022	2021
Nuvärdet av fonderade förpliktelser	-	-
Verkligt värde på förvaltningstillgångar	-	-
Nuvärdet av ofonderade förpliktelser	12,0	12,1
Skuld i balansräkningen	**12,0**	**12,1**

Förändringen i den förmånsbestämda förpliktelsen under året är följande

	2022			2021		
	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa
Per 1 januari	**12,1**	**0,0**	**12,1**	**11,3**	**0,0**	**11,3**
Kostnader för tjänstgöring under innevarande år	-	-	-	-	-	-
Räntekostnader / Intäkter	0,3	0,0	0,3	0,2	0,0	0,2
	0,3	**0,0**	**0,3**	**0,2**	**0,0**	**0,2**
Överföring vid avyttring av dotterbolag	-	-	-	-	-	-
Avkastning på förvaltnings-tillgångar	-	-	-	-	-	-
Överföring till avgiftsbestämd plan	-	-	-	-	-	-
Vinst / Förlust till följd av ändrade antaganden	1,1	-	1,1	1,7	-	1,7
	1,1	**0,0**	**1,1**	**1,7**	**0,0**	**1,7**
Valutakursdifferenser	0,3	0,0	0,3	0,7	0,0	0,7
Avgifter	-	-	-	-	-	-
Utbetalda ersättningar	-1,9	0,0	-1,9	-1,7	0,0	-1,7
Per 31 december	**12,0**	**0,0**	**12,0**	**12,1**	**0,0**	**12,1**
varav pensionsförpliktelser i Norge	11,7	0,0	11,7	11,8	0,0	11,8

Av de aktuariella vinsterna och förlusterna var merparten relaterade till ändrade demografiska och erfarenhetsmässiga antaganden och resterande skillnad är finansiella antagande. De viktigaste aktuariella antagandena var följande:

	2022		2021	
	Sverige	Norge	Sverige	Norge
Diskonteringsränta	3,20%	3,20%	1,50%	1,50%
Inflation	2,00%	2,00%	1,50%	1,50%
Löneökningar	3,50%	3,50%	2,25%	2,25%
Pensionsökningar	3,50%	3,50%	2,25%	2,25%

Känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för ändringar i de vägda väsentliga antagandena är:

	Förändring i antagande	Ökning i antagande	Minskning i antagande
Diskonteringsränta	0,5% (0,5%)	-1,6% (-1,7%)	1,7% (1,8%)
Löner	0,5% (0,5%)	0,0% (0,0%)	0,0% (0,0%)
Pensioner	0,5% (0,5%)	1,7% (1,8%)	-1,6% (-1,7%)
Livslängd	1 år (1 år)	16,3% (14,9%)	-16,2% (-14,7%)

Ovanstående känslighetsanalyser baseras på en förändring i ett antagande medan alla andra antaganden hålls konstanta. I praktiken är det osannolikt att detta inträffar och förändringar i några av antagandena kan vara korrelerade. Vid beräkning av känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för väsentliga aktuariella antaganden används samma metod (nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen med tillämpning av den s.k. projected unit credit method vid slutet av rapportperioden) som vid beräkning av pensionsskulden som redovisas i rapporten över finansiell ställning.

Vid periodens utgång förekom inga fonderade förpliktelser och därmed inga förvaltningstillgångar.

Genom sina förmånsbestämda pensionsplaner och sjukvårdsplaner efter avslutad anställning är koncernen exponerad mot ett antal risker, de mest väsentliga riskerna beskrivs nedan

Förändringar i obligationernas avkastning
En minskning i avkastningen på bostadsobligationer kommer att innebära en ökning av skulderna i planen.

Inflationsrisk
Merparten av planens förpliktelser är kopplade till inflationen, högre inflation leder till högre skulder.

Livslängdsantaganden
Merparten av pensionsförpliktelserna innebär att de anställda som omfattas av planen ska erhålla förmånerna livet ut vilket medför att höjda livslängdsantaganden resulterar i högre pensionsskulder.

Avgifter till planer för ersättningar efter avslutad anställning förväntas för räkenskapsåret 2022 uppgå till 0,0 mkr.

Löptidsanalys avseende förväntade odiskonterade betalningar för pensions- och sjukvårdsförmåner efter avslutad anställning

	Inom 1 år	1-2 år	2-5 år	> 5 år
Pensionsförmåner	2,0	2,1	5,6	2,0

NOT 26 EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Koncernen	2022	2021
Borgensförbindelser	0,0	0,0
Övriga eventualförpliktelser	4,4	0,0
Summa	4,4	0,0

*Avser fullgorandegarantier samt forskottsgarantier

Moderbolaget		
Garantiåtaganden pension	2,7	1,8
Summa	2,7	1,8

På en fastighet tidigare ägd av det nu avyttrade dotterbolaget Sporrong pågår mätningar av förekomsten av kolväten i marken på Länsstyrelsens inrådan. Mätningarna kommer att pågå fram till utgången av 2024. Om Länsstyrelsen därefter bedömer att det föreligger behov av åtgärder kan omfattning och ansvar forst fastställas efter mätperiodens slut.

NOT 27 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Koncernen	2022	2021
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	24,6	21,5
Upplupna räntor	1,1	0,4
Upplupna lönekostnader	16,9	7,0
Mervärdesskatt	12,4	18,6
Övriga	12,2	12,6
Summa	67,2	60,1

Moderbolaget	2021	2021
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	1,4	1,5
Upplupna räntor	1,1	0,4
Övriga	2,5	2,0
Summa	5,0	3,9

NOT 28 FÖRÄNDRING AV SKULDER I FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

			Ej kassaflödespåverkande förändringar		
Koncernen	Ingående balans 2021-12-31	Kassa-flöde	Övriga förändringar	Förvärvade skulder	Utgående balans 2022-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	30,7	288,3	5,4	46,8	371,2
varav leasingskulder	28,5	-2,0	3,5	23,3	53,3
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	85,9	-40,8	-5,8	13,0	52,3
varav leasingskulder	19,6	-1,7	-6,3	10,6	22,3
Totala skulder i finansieringsverksamheten	116,6	247,5	-0,4	59,8	423,5

			Ej kassaflödespåverkande förändringar		
Moderbolaget	Ingående balans 2021-12-31	Kassa-flöde	Övriga förändringar	Förvärvade skulder	Utgående balans 2022-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	0,0	310,0	-	-	310,0
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	60,0	-50,0	-	-	10,0
Totala skulder i finansieringsverksamheten	60,0	260,0	0,0	0,0	320,0

För vidare information om leasingskulder hänvisas till not 6.

NOT 29 AVYTTRADE DOTTERFÖRETAG

Inga väsentliga dotterföretag har avyttrats under innevarande räkenskapsår eller under föregående räkenskapsår.

20230818009041

NOT 30 FÖRETAGSFÖRVÄRV

Novakorp Systems

Midway förvärvade den 1 juli 2022 samtliga aktier i det franska företaget Novakorp Systems. Novakorp Systems utvecklar, säljer och marknadsför säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd. Frankrike är den största marknaden, där Paris dominerar, och huvudfokus är nybyggnation. Bolagets omsättning under 2021 var cirka 70 Mkr. Novakorp Systems grundades 2010 och har idag 11 anställda. Företagets huvudkontor ligger i Bordeaux med lager och logistikverksamhet i Lyon. Novakorp ingår i segment Safe Access Solutions. För Midway ser vi en potential med förvärvet att bredda oss geografisk samtidigt som vi ser möjligheter till synergier i försörjningskedjan.

Sedan förvärvsdatum till den 31 december 2022 bidrog Novakorp med en omsättning på cirka 46 Mkr och ett rörelseresultat på cirka 3 Mkr, vilket inkluderar avskrivning på förvärvade immateriella tillgångar (kundrelationer). Om Novakorp ingått i Midway sedan 1 januari 2022 skulle koncernens omsättning varit 45 Mkr högre och rörelseresultat skulle varit cirka 2 Mkr högre.

Köpeskillingen uppgår maximalt till 12 miljoner euro på skuldfri basis, varav 5 miljoner i fast köpeskilling och 7 miljoner i villkorad tilläggsköpeskilling. Förvärvet finansierades inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Tilläggsköpeskillingen baseras på Novakorps prestation fram till juni 2024 och redovisas som långfristig skuld i koncernens balansräkning. Midway har gjort bedomningen att maximal tilläggsköpeskilling kommer att utgå utifrån förväntad framtida utveckling av verksamheten samt synergier i produktion, inköp och supply chain. Transaktionskostnader uppgick till 5 Mkr.

EKRO Bausystem

Midway förvärvade den 4 oktober 2022 samtliga aktier i det österrikiska företaget EKRO Bausystem som tillverkar och säljer produkter för arbete på temporära arbetsplatser. Österrike är största marknad. EKRO Bausystem grundades 1949 och har idag kontor, produktion och lager i Krieglach söder om Wien. Antalet anställda är 60. EKRO ingår i segment Safe Access Solutions. För Midway ser vi en potential med förvärvet att bredda oss geografisk samtidigt som vi ser möjligheter till synergier i försörjningskedjan.

Sedan förvärvsdatum till den 31 december 2022 bidrog EKRO med en omsättning på cirka 28 Mkr och ett negativt rörelseresultat på cirka -2 Mkr, vilket inkluderar avskrivning på förvarvade immateriella tillgångar (kundrelationer). EKROs verksamhet har en säsongsmässig variation där sista kvartalet har lägst aktivitet. Om EKRO ingått i Midway sedan 1 januari 2022 skulle koncernens omsättning varit cirka 110 Mkr högre och rörelseresultat skulle varit cirka 11 Mkr högre.

Köpeskillingen uppgår maximalt till 9 miljoner euro på skuldfri basis, varav 7,5 miljoner i fast köpeskilling och 1,5 miljoner i villkorad tilläggsköpeskilling. Förvärvet finansierades inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Tilläggsköpeskillingen baseras på EKROs prestation fram till september 2023 och redovisas som kortfristig skuld i koncernens balansräkning. Midway har gjort bedömningen att maximal tilläggsköpeskilling kommer att utgå utifrån förväntad framtida utveckling av verksamheten samt synergier i produktion, inköp och supply chain. Transaktionskostnader uppgick till 5 Mkr.

PRELIMINÄRA FÖRVÄRVSANALYSER, Mkr	Novakorp Systems	EKRO Bausystem
Immateriella tillgångar	15	15
Övriga anläggningstillgångar, inkl IFRS 16	5	69
Omsättningstillgångar, exkl Likvida medel	27	45
Likvida medel	5	0
Ej räntebärande skulder	-27	-19
Räntebärande skulder, inkl IFRS 16	-7	-53
Summa	**18**	**57**
Goodwill	113	23
Summa	**131**	**80**
Köpeskilling		
Likvida medel i samband med tillträde	**59**	64
Villkorad tilläggsköpeskilling	72	16
Summa	**131**	**80**

NOT 31 UPPLYSNINGAR OM NÄRSTÅENDE

Moderbolaget Midway Holding AB genomför löpande transaktioner med sina dotterbolag i form av utfakturering av centrala kostnader samt transaktioner rörande koncerninterna räntor och valutaväxlingar. Under 2022 har moderbolagets intäkter från dotterbolag uppgått till 3,4 Mkr.
För upplysningar om moderbolagets interna ränteintäkter och räntekostnader hänvisas till not 11. Moderbolagets utestående fordringar på dotterbolag per balansdagen uppgår till 646 Mkr och utestående skulder till dotterbolag uppgår till 94,3 Mkr. För bolagets övriga transaktioner med närstående hänvisas till not 5 avseende ersättningar till ledande befattningshavare.

I november 2022 förvärvade koncernledningen teckningsoptioner i enlighet med det långsiktiga incitamentsprogram som beslutades vid årsstämman 2022. Optionerna förvärvades till marknadsvärde i enlighet med värdering av oberoende tredje part. Verkställande direktör förvärvade 150.000 optioner och övriga ledande befattningshavare 300.000 optioner varav 100.000 var syntetiska optioner, i enlighet med de principer som fastslogs av årsstämman. Teckningsoptionerna medför rätt till nyteckning av B-aktier i bolaget under perioden 1 maj 2025 till och med 30 juni 2025 till en teckningskurs om 37,20 kr, motsvarande 135 procent av den volymvägda genomsnittskursen enligt Nasdaq Stockholms officiella kurslista för aktien under de fem handelsdagar som följde omedelbart efter årsstämman 2022.

NOT 32 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Inga väsentliga händelser inträffat efter balansdagens utgång.

20230818009042

FASTSTÄLLANDE AV RAPPORTERNA ÖVER TOTALRESULTATET OCH BALANSRÄKNINGARNA

Rapporterna över totalresultatet och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman för fastställande den 25 april 2023.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncern-redovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Malmö den 29 mars 2023

Lennart Pihl
Styrelsens ordförande

Svante Nilo Bengtsson
Ledamot

Anders Bergstrand
Ledamot

Susanne Persson
Ledamot

Anna Söderblom
Ledamot

Sverker Lindberg
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 3 april 2023

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman
i Midway Holding Aktiebolag (publ)
organisationsnummer 556323-2536

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Midway Holding Aktiebolag (publ) för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 33-68 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU och årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över resultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014/EU) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014/EU) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Förvärv och identifiering av övervärden

Beskrivning av särskilt betydelsefullt område

Under 2022 genomförde Midway Holding förvärv till en total köpeskilling om 211 MSEK. Redovisning av förvärv innebär betydande uppskattningar och bedömningar av företagsledningen för att fastställa verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder samt att fördela dessa till rätt kassagenererande enheter.

Felaktiga uppskattningar och bedömningar kan medföra en betydande påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Våra granskningsåtgärder

Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder men var inte begränsad till dessa:

- Granskning och utvärdering av företagsledningens metod för att fastställa verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder.
- Granskning av förvärvskalkyler inkluderat koncernens väsentliga antaganden och bedömningar för värdering av förvärvade tillgångar och övertagna skulder.
- Granskning av total köpeskilling mot förvärvsavtal.
- Genomläsning av styrelseprotokoll i moderbolaget och i dotterbolagen för att identifiera eventuella beslut och slutsatser kopplade till koncernens förvärv.
- Granskning av fullständigheten och riktigheten för erforderliga upplysningar i de finansiella rapporterna. Vid genomförandet har våra redovisningsexperter medverkat.

För ytterligare upplysningar hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 45-50 samt information om företagsförvärv i not 30 på sidan 66.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-32 och 76-79. Den andra informationen består även av ersättningsrapporten som vi inhämtade före datumet för denna revisionsberättelse. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

20230818009043

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar
Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Midway Holding Aktiebolag (publ) för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

REVISORNS UTTALANDE OM ESEF-RAPPORTEN

Uttalande
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (ESEF-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för Midway Holding AB för räkenskapsåret 2022-01-01 – 2022-12-31.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet
Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation *RevR 18 Revisorns granskning av ESEF-rapporten*. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Midway Holding AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för att ESEF-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen bedömer nödvändig för att upprätta ESEF-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar
Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om ESEF-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att ESEF-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i ESEF-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar International Standard on Quality Management 1, som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer eller rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att ESEF-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisning och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen validering av att Esef-rapporten upprättats i ett giltigt XHTML-format och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar, kassaflödesanalys samt noter i Esef-rapporten har märkts med iXBRL i enlighet med vad som följer av Esef-förordningen.

Deloitte AB utsågs till Midway Holding ABs revisor av bolagsstämman den 28 april 2022 och har varit bolagets revisor sedan 24 april 2018.

Malmö den 3 april 2023

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

20230818009044

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

Bolagsstyrning avser de beslutssystem genom vilka ägarna, direkt eller indirekt, styr bolaget. För Midway, vars affärsverksamhet är att äga företag och som ägare skapa värde i företagen, är god bolagsstyrning inte bara en fråga om att ha en god styrning av Midways egen organisation utan i hög grad en viktig del av kärnverksamheten.

Midway, som publikt svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm, följer noteringsavtalet och tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). Koden återfinns på www.bolagsstyrning.se, där även den svenska modellen för bolagsstyrning beskrivs.

Denna bolagsstyrningsrapport lämnas i enlighet med årsredovisningslagen och Koden och redogör för Midways bolagsstyrning under räkenskapsåret 2022. Bolagsstyrningsrapporten har granskats av Midways revisorer, se sidan 75.

Bolagsstämma

Midways årsstämma 2023 äger rum den 25 april i Malmö. Varje rösträttigad aktieägare i Midway får rösta för fulla antalet av aktieägaren ägda och företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. A-aktier berättigar till tio röster och B-aktier berättigar till en röst. På bolagsstämma utövar aktieägarna sin rösträtt i nyckelfrågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst eller förlust, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisor samt ersättning till styrelsen och revisorn.

Förutom vad som följer av lag beträffande aktieägares rätt att delta vid bolagsstämman krävs enligt Midways bolagsordning föranmälan till bolagsstämman inom viss i kallelsen angiven tid, varvid i förekommande fall även ska anmälas om aktieägaren avser att ha med sig biträde. Enligt Midways bolagsordning sker kallelse till bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets webbplats. När kallelse sker ska detta samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet.

På hemsidan finns erforderliga dokument inför årsstämmor samt protokoll från tidigare årsstämmor.

Aktier

Vid utgången av 2022 hade Midway 4 026 (3 605) aktieägare enligt det av Euroclear Sweden förda aktieägarregistret. Aktieinnehav som representerar minst en tiondel av röstetalet för samtliga aktier i Midway: Tibia Konsult AB med 45,1 procent av aktiekapitalet och 53,5 procent av rösterna samt Marknadspotential AB med 12,1 procent av aktiekapitalet och 29,1, procent av rösterna. För mer information om Midway-aktien och de största aktieägarna, se sidan 29-30.

Valberedning

Enligt beslut av årsstämman 2022 har Midway en valberedning som består av Jan Bengtsson, Anders Bergstrand och Johnas Lindblom. Valberedningen har de uppgifter som följer av Koden.

I fråga om styrelsens sammansättning har som mångfaldspolicy, och beträffande målen för denna, tillämpats vad som föreskrivs i punkt 4.1 i Koden, vilket utmynnat i valberedningens förslag till årsstämman 2023 när det gäller val av styrelse. Valberedningen anser att den föreslagna styrelsen har en ändamålsenlig sammansättning med avseende på kompetens, erfarenhet och bakgrund, givet bolagets nuvarande situation och dess strategiska utveckling framåt.

Valberedningens förslag till årsstämman 2023 presenteras i kallelsen till årsstämman och finns på hemsidan.

Valberedningens sammansättning avviker från Kodens krav i det att en majoritet av valberedningens ledamöter inte är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Anders Bergstrand anses därvidlag vara beroende i förhållande till bolaget och bolagsledningen genom att han är styrelseledamot i bolaget. Jan Bengtsson anses också ha en sådan beroendeställning mot bakgrund av att han tidigare var styrelseledamot i bolaget samt att hans son Svante Nilo Bengtsson är styrelseledamot i bolaget. Anledningen till avvikelsen är att det ter sig naturligt att bolagets två största ägare är representerade i valberedningen eftersom de likväl torde ha ett avgörande inflytande över valberedningens sammansättning genom sin röstmajoritet på bolagsstämman.

Revisorer

Midway ska enligt bolagsordningen ha en eller två revisorer med upp till två revisorssuppleanter. Till revisor ska utses auktoriserad revisor eller registrerat revisionsbolag. Revisorn utses av årsstämman för en mandatperiod på ett år, eftersom inget annat anges i bolagsordningen.

Vid årsstämman 2022 omvaldes det registrerade revisionsbolaget Deloitte AB till revisorer för tiden intill slutet av årsstämman 2023. Auktoriserade revisorn Richard Peters är huvudansvarig för revisionen.

För specifikation av ersättning till revisorer, se not 7, Ersättning till revisorerna. Vid minst ett tillfälle per år samtalar bolagets revisor med styrelsen utan bolagsledningens närvaro.

Styrelse

Styrelsen har det yttersta ansvaret för bolagets organisation och förvaltning. Styrelsen i Midway ska enligt bolagsordningen bestå av minst tre och högst sju ledamöter med det antal suppleanter, dock högst tre, som bolagsstämman beslutar. Styrelsen har från årsstämman 2022 bestått av fem ledamöter utan suppleanter. Ingen av styrelsens ledamöter är anställd i bolaget. Antalet kvinnor i styrelsen är två. Styrelsesammansättningen uppfyller kraven avseende oberoende ledamöter. För närmare presentation av styrelsen, se sidan 77 och hemsidan.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar Midways angelägenheter för aktieägarnas räkning. Styrelsen ska fortlopande bedöma Midways ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföring, medelsförvaltning och bolagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen utser VD, beslutar i frågor rörande strategisk inriktning av verksamheten och bolagets övergripande organisation. Styrelsen fastställer policyer och instruktioner för den löpande verksamheten, som leds av VD. Detta innefattar bland annat uppförandekod, finanspolicy, insiderpolicy, informationspolicy, ekonomihandbok och attestrutiner samt ansvarsfördelningen mellan VD och styrelse rörande investeringar inom och utom angivna budgetramar. Styrelsen fastställer också kvartalsbokslut och årsbokslut.

Utvärdering av styrelsen och verkställande direktören

Styrelseordföranden initierar en gång per år en utvärdering av styrelsens arbete. Utvärderingens syfte är att få en uppfattning om styrelseledamöternas åsikt om hur styrelsearbetet bedrivs och vilka åtgärder som kan göras för att effektivisera styrelsearbetet. Avsikten är också att få en uppfattning om vilken typ av frågor styrelsen anser bör ges mer utrymme och på vilka områden det eventuellt krävs ytterligare kompetens i styrelsen.

2022 års utvärdering har utförts så att varje styrelseledamot besvarat ett frågeformulär. Resultatet av utvärderingen har diskuterats i styrelsen och har av styrelsens ordförande redovisats för valberedningen.

Styrelsen utvärderar fortlöpande verkställande direktörens arbete genom att följa verksamhetens utveckling mot de uppsatta målen.

Styrelsens arbete 2022

Styrelsen arbetar enligt en av styrelsen antagen arbetsordning. Under 2022 har det hållits 14 protokollförda styrelsemöten. Samtliga ledamöter har deltagit vid samtliga styrelsemöten under 2022. Inför styrelsemötena har ledamöterna erhållit skriftligt material beträffande de frågor som ska behandlas vid mötet.

Mycket av styrelsens tid har under året ägnats åt koncernens strategiska inriktning samt åt uppföljning av implementation av koncernens förvärvsstrategi. I tillägg har styrelsen löpande diskuterat och utvärderat påverkan av pågående omvärldssituation samt vid behov, i samråd med koncernledningen, vidtagit nödvändiga åtgärder.

En viktig del av styrelsearbetet är de finansiella rapporter som presenteras vid varje ordinarie styrelsemöte, bland annat inför bokslutskommunikén, halvårsrapporten och kvartalsrapporterna. Även löpande månadsrapportering erhålls. Bolagets revisor har vid ett styrelsemöte redovisat sina iakttagelser i samband med revisionen. Styrelsen har vid ett tillfälle även träffat bolagets revisorer utan närvaro av person i koncernledningen.

Styrelseutskott

Revisionsutskott

Styrelsen har utsett ett revisionsutskott bestående av Anna Söderblom, som också är utskottets ordförande, och Lennart Pihl. Koncernens CFO deltar vid mötena, liksom vid behov bolagets revisor. Revisionsutskottet sammanträdde vid fem tillfällen under 2022. Såväl Anna Söderblom som Lennart Pihl närvarade vid samtliga mötestillfällen. Koncernens revisorer deltog vid två mötestillfällen.

Revisionsutskottet har dels en rådgivande, dels en beredande funktion för beslutsärenden innan behandling och beslut sker i Midway Holdings styrelse.

Revisionsutskottets övergripande uppgifter innefattar bland annat att:

- svara för beredningen av styrelsens arbete med att kvalitetssäkra bolagets finansiella rapportering,
- fortlöpande träffa bolagets revisor för att informera sig om revisionens inriktning och omfattning samt diskutera samordningen mellan externa och interna revisionen och synen på bolagets risker,
- fastställa riktlinjer för vilka andra tjänster än revision som bolaget får upphandla av bolagets revisor,
- utvärdera revisionsinsatsen och informera bolagets valberedning eller i förekommande fall särskilda valberedning om resultatet av utvärderingen,
- biträda valberedningen vid framtagandet av förslag till revisor och arvodering av revisionsinsatsen.

Ersättningsutskott

Styrelsen har utsett ett ersättningsutskott som utgörs av Lennart Pihl, som är utskottets ordförande, samt Anders Bergstrand. Utskottet har haft två protokollförda möten under året, där både Lennart Pihl och Anders Bergstrand närvarat vid bägge tillfällena. Ersättningsutskottets huvudsakliga uppgifter är:

- Bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen.
- Följa och utvärdera pågående och under årets avslutade program, både för rörliga ersättningar och för bolagsledningen.
- Följa och utvärdera tillämpningen av de riktlinjer och ersättningar till ledande befattningshavare som årsstämman enligt lag fattar beslut om samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer.

Verkställande direktör och ledning

Styrelsen utser verkställande direktör och fastställer en instruktion för dennes arbete. Verkställande direktören ansvarar för den dagliga verksamheten i bolaget. Verkställande direktören säkerställer tillsammans med styrelsens ordförande att styrelsen får den information som krävs för att styrelsen ska kunna fatta väl underbyggda beslut.

Sverker Lindberg är verkställande direktör sedan den 1 september 2016. I juni 2022 tillträde Tomas Hilmarsson som CFO för Midway Holding. I september 2022 genomförde Midway Holding en omorganisation för att ytterligare öka koncernens fokus på segmentet Safe Access Solutions. Omorganisationen innebar att Midway Holdings koncernledning utökades med HAKIs VD Thomas Schüller som affärsområdeschef för Safe Access Solution, samt nyanställda Fia Lindgren, med ansvar för koncernens försörjningskedja. Sverker Lindberg samt Tomas Hilmarsson, CFO, kvarstår i koncernledningen.

20230818009045

Ersättning

Ersättning till styrelse

Årsstämman 2022 fastställde styrelsearvodet till 1 030 000 kr att fördelas med 375 000 kr till styrelsens ordförande, 100 000 kr till Anders Bergstrand och 175 000 kr till envar av styrelsens övriga ledamöter. I tillägg beslutades om arvode till revisionsutskottets ordförande med 30 000 kr.

Ersättning till ledning

Till grund för ersättning till ledningen ligger de av bolagsstämman beslutade riktlinjerna för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Verkställande direktörens ersättning beslutas inom dessa ramar av styrelsen. Ersättning till övriga medlemmar av ledningsgruppen beslutas av verkställande direktören och rapporteras till styrelsen.

Styrelsens riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen beslutades vid årsstämman 2022. Till årsstämman presenterar styrelsen även en särskild Ersättningsrapport som ger en heltäckande bild över den ersättning, inklusive förmåner, som har betalats ut eller är innestående till den verkställande direktören. Rörliga ersättningar ska vara kopplade till förutbestämda och mätbara kriterier, utformade med syfte att främja bolagets långsiktiga värdeskapande.

Intern kontroll avseende finansiell rapportering

Hos Midway, vars huvudsakliga verksamhet är att äga och förvalta dotterbolagen samt att tillhandahålla koncerngemensamma funktioner, är den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen primärt inriktad på att säkerställa effektiva och tillförlitliga kontroller vid redovisning av köp och försäljningar av bolag, korrekt värdering av dotterbolagen samt korrekt konsolidering av dotterbolagen.

Midway har ingen särskild granskningsfunktion (internrevision), eftersom styrelsen gjort bedömningen att det inte finns särskilda omständig-heter i verksamheten eller andra förhållanden som motiverar en sådan funktion.

Kontrollmiljö

En god kontrollmiljö bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållande av god intern kontroll. Ett effektivt styrelsearbete är grunden för god intern kontroll. Styrelsen har det yttersta ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen och godkänner årligen ett antal styrdokument för att ge stöd till styrelsen och koncernledningen för att agera på ett sätt som främjar en korrekt och grundlig intern kontroll och riskhantering.

I styrelsens arbetsordning och instruktioner för verkställande direktören säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning till gagn för en effektiv hantering av verksamhetens risker.
Styrelsen har även antagit attestinstruktioner och en finanspolicy. Bolaget har också en ekonomihandbok, vilken innehåller principer och riktlinjer samt processer för redovisningen och den finansiella rapporteringen. Därtill har styrelsen etablerat ett revisionsutskott vars huvuduppgift är att följa bolaget finansiella rapportering, utvärdera hur effektiv den interna kontrollen är samt årligen utvärdera behovet av en funktion för internrevision samt riskhanteringen och revisorernas opartiskhet. Styrelsen har vidare fastställt ett antal grundläggande riktlinjer gällande investeringar och koncernens finansiering. Under 2021 har koncernen genomfört utvärdering av efterlevnad av system för intern kontroll och resultaten har presenterats för styrelsen.

Riskbedömning

Risk definieras som osäkerhet om en händelse kommer att inträffa och dess effekt på en enhets förmåga att uppnå sina affärsmål under en given tidperiod. Riskbedömning och riskhantering utgör centrala komponenter av den interna kontrollen för vilken styrelsen har det yttersta ansvaret. Riskbedömningen utförs regelbundet av ledningen för diskussion i revisionsutskott och styrelse i enlighet med fastställda principer. Fokus läggs på väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett har högre risk beroende på komplexiteten eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Dessutom utvärderas externa risker som kan komma att få betydande påverkan på bolaget verksamhet. Riskmatris och handlingsplaner för hur de viktigaste riskerna ska hanteras har fastställts av styrelsen. Kontrollaktiviteter som syftar till att löpande förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser har genomförts samt rapporterats till revisionsutskottet och styrelsen. Förslag till förbättringar identifieras och implementeras löpande.
För närmare beskrivning av risker och övrig riskhantering se sidorna 22, 34-35, 59-60.

Kontrollaktiviteter

Finansiella kontroller i bolagens affärsprocesser omfattar bland annat godkännande av affärstransaktioner, avstämning mot externa motparter, uppföljning av riskexponering, kontoavstämningar, månadsvisa resultatuppföljningar samt analytisk uppföljning av beslut. Midways finansiella rapporter analyseras och valideras inom bolagets ekonomifunktion och regelbundna analyser görs av dotterbolagens finansiella rapportering.

Information och kommunikation

Väsentliga riktlinjer, manualer m.m. som styr den finansiella rapporteringen uppdateras och kommuniceras löpande till berörd personal inom koncernen. Det finns såväl formella som informella informationskanaler till bolagsledningen och styrelsen för väsentlig information från medarbetarna.

För att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig samt kommunicerad till marknaden i rätt tid har Midway bland annat en informationspolicy antagen av styrelsen.

Midway har ett etablerat whistleblowing-system, som finns tillgängligt för alla medarbetare inom koncernen och som garanterar anonymitet. Whistleblowing-system finns även tillgängligt på bolagets hemsida och kan därmed även användas av externa personer.

Uppföljning

Midways styrelse och ledning följer löpande upp kvaliteten i den finansiella rapporteringen. Midways finansiella ställning behandlas vid varje styrelsemöte, där styrelsen får rapporter avseende verksamhetens utveckling. Styrelsen går igenom och godkänner samtliga delårsrapporter före publicering.

De externa revisorerna rapporterar sin granskning av intern kontroll till styrelsen en gång per år, i samband med rapporteringen av bokslutsgranskningen. Koncernledningen ansvarar för att informera alla medarbetare om att kontrollansvar ska tas på största allvar och att den finansiella rapporteringen sker på ett koncerngemensamt system för alla enheter och efter gemensamma format.

REVISORS YTTRANDE OM BOLAGSSTYRNINGSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Midway Holding AB (publ)
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning
Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2022-01--01—2022-12-31 på sidorna 72-74 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning
Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 *Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande
En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Malmö den 3 april 2023
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

20230818009446

HÅLLBARHETSRAPPORTERING ENLIGT ÅRSREDOVISNINGSLAGEN

Enligt årsredovisningslagen ska företag av en viss storlek upprätta en hållbarhetsrapport. Nedanstående index är avsett att visa var upplysningarna kopplade till hållbarhetsområdena i årsredovisningslagen går att hitta i Midways årsredovisning.

Område enligt årsredovisningslagen	Sida
Beskrivning av affärsmodell	9-12
Miljö	18-23, 26
Personal och sociala förhållanden	18-23, 26
Mänskliga rättigheter	18-23, 26
Motverkande av korruption	18-23, 26
Kartläggning och hantering av risker	18-23, 26

REVISORNS YTTRANDE AVSEENDE DEN LAGSTADGADE HÅLLBARHETSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Midway Holding AB (publ)
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning
Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2022, på sidorna 9-12, 18-23 samt 26, och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning
Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns *yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande
En hållbarhetsrapport har upprättats.

Malmö den 3 april 2023
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

STYRELSEN



Lennart Pihl
Ordförande

Född: 1950
Utbildning: Civilekonom Lunds Universitet
Styrelseordförande: Ellpeco AB, Mylcc Holding AB, Bertex Mail AB, Joakim Lagergren Golf AB samt Liljeholmens Group AB
Styrelseledamot: Mildef Group AB
Arbetserfarenhet: VD Bong AB, VD Acrimo AB
Invald Midway: 2017
Innehav Midway: 18 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.



Svante Nilo Bengtsson
Ledamot

Född: 1976
Utbildning: Ekonomiexamen från European Business School, London
Styrelseledamot: Marknadspotential AB, Liljeholmens Group AB, Zaplox AB, Candela Technology AB
Arbetserfarenhet: VD Marknads-potential AB
Invald Midway: 2017
Innehav Midway: 1 183 880 B-aktier (tillsammans med familj)

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Marknadspotential AB, där Svante är VD och styrelseledamot, äger 3 303 264 A-aktier och Svante är därmed inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.



Anders Bergstrand
Ledamot

Född: 1978
Utbildning: Civilingenjör Lunds Tekniska Högskola, Ekonomie Magister Lunds Universitet
Styrelseordförande: Tibia Konsult AB, Liljeholmens Stearinfabriks AB, Sten K Johnsons Stiftelse med flera
Styrelseledamot: Skåne-Möllan AB, Liljeholmens Group AB med flera
Arbetserfarenhet: Konsult Accenture
Invald Midway: 2008
Innehav Midway: 7 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Anders är, via bolag, delägare i Tibia Konsult AB som äger 12 335 209 aktier, varav 5 374 920 A-aktier och Anders är därmed inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.



Susanne Persson
Ledamot

Född: 1969
Utbildning: Civilingenjör Lunds Tekniska Högskola, Väg- & Vattenbyggnad.
Styrelseordförande: JM Norge AB
Styrelseledamot: Seniorgården AB, Borätt AB, Byggföretagen
Arbetserfarenheter: Affärsenhetschef Riks JM AB, Regionchef JM AB, Regionchef Peab Bygg AB, Regionchef Skanska AB
Invald Midway: 2020
Innehav Midway: 4 449 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.



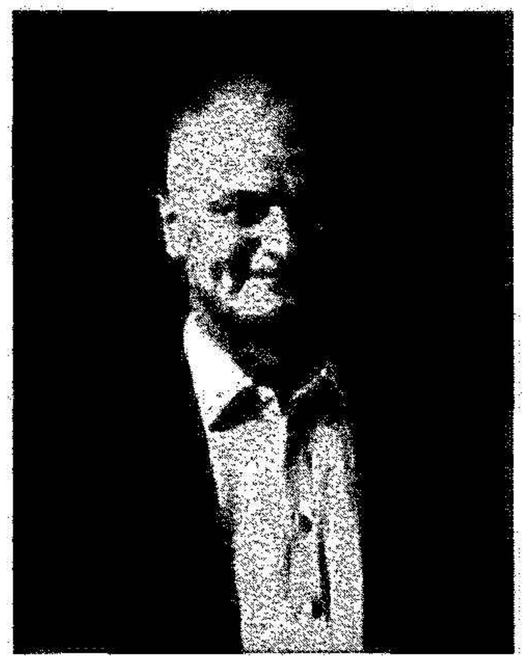
Anna Söderblom
Ledamot

Född: 1963
Utbildning: Universitetsexamen i matematik från Lunds universitet. Ekon Dr från Handelshögskolan i Stockholm
Styrelseordförande: Proact IT Group AB
Styrelseledamot: BTS Group AB, Länsförsäkringar Liv Försäkringsaktiebolag, Dedicare AB samt B3 Consulting Group AB.
Arbetserfarenhet: Lärare och forskare vid Handelshögskolan i Stockholm. Supportchef och marknadsdirektör Microsoft Norden, marknadsdirektör Posten Brev samt investeringsansvarig Industrifonden
Invald Midway: 2018
Innehav Midway: 10 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

20230818009417

KONCERNSTAB

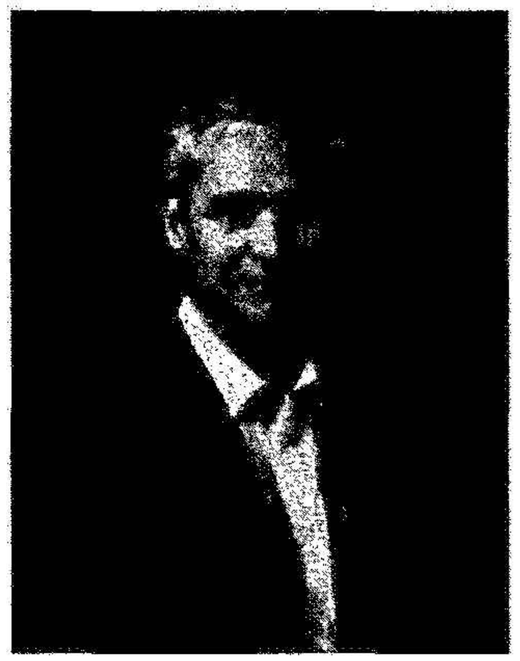


Sverker Lindberg
CEO

Född: 1963, anställd 2016.
Styrelseordförande:
Lagafors Fabriks AB, Kulturen i Lund

Innehav: 31 242 B-aktier
150.000 teckningsoptioner B-serie

sverker.lindberg@midwayholding.se



Tomas Hilmarsson
CFO

Född: 1981 anställd 2022

Innehav: 6 000 B-aktier
100.000 teckningsoptioner B-serie

tomas.hilmarsson@midwayholding.se



Fia Lindgren
Chief Supply Chain Officer

Född: 1969, anställd 2022
Styrelseuppdrag:
Bertegruppen AB

Innehav: 100.000 teckningspotioner B-serie

fialindgren@midwayholding.se



Thomas Schuller
BA President Safe Access Solutions

Född: 1961 anställd 2015

Innehav: 5.006 B-aktier
100.000 syntetiska optioner

thomas.schuller@midwayholding.se

REVISORER

Deloitte AB
Huvudansvarig revisor. Richard Peters,
Auktoriserad revisor

ÅRSSTÄMMA

Midway Holdings årsstämma hålls torsdagen den 25 april 2023 kl 16:00 på High Court, Gamla Hovrätten, Malmöhusvägen 1 i Malmö.

Rätt till deltagande
Rätt att delta i stämman har den, som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena måndagen den 17 april 2023 och som dels senast onsdagen den 19 april 2023 kl 12.00 till bolaget anmäler sin avsikt att delta i stämman.

En aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden AB för att få delta i stämman. Sådan registrering måste vara verkställd senast onsdagen den 19 april 2023. Detta innebär att aktieägaren i god tid före denna dag måste meddela sin önskan härom till förvaltaren.

Anmälan om deltagande i stamman görs via formulär på hemsidan www.midwayholding.se, per telefon 040-30 12 10 eller skriftligen med post till:
Midway Holding AB, Norra Vallgatan 70, 211 22 Malmö

Vid anmälan uppges namn, person- eller organisationsnummer, antal aktier och telefonnummer.

Om aktieägare avser att låta sig företrädas av ombud bör fullmakt och övriga behörighetshandlingar biläggas anmälan. Fullmaktsformulär finns på vår hemsida *www.midwayholding.se*

Utdelning
Styrelsen har föreslagit utdelning om 80 öre per aktie, vilken föreslås utbetalas vid två separata tillfällen. Vid det första utbetalningstillfället betalas 40 öre per aktie, med avstämningsdag torsdagen den 27 april 2023. Vid det andra utbetalningstillfället betalas 40 öre per aktie, varvid styrelsen ska bemyndigas att fastställa avstämningsdagen, att infalla under hösten 2023. Beslutar stämman enligt styrelsens förslag, beräknas den första delen av utdelningen utsändas av Euroclear Sweden AB den 3 maj 2023.

ADRESSER

KONCERNEN

Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70

211 22 MALMÖ
Tel: 040-30 12 10
www.midwayholding.se
midway@midwayholding.se

SAFE ACCESS SOLUTIONS

HAKI AB
289 72 SIBBHULT
Tel: 044-494 00
www.haki.se
info@haki.se

HAKI ACCESS SOLUTIONS
Clashburn Close
Kinross
KY13 8GF
Skottland
www.spanaccess.co.uk
info@spanaccess.co.uk

VERTEMAX LTD
Wilcox Close
Aylesham
CT3 3EP
Kent, England
www.vertemax.com

NOVAKORP SYSTEMS SARL
63, Rue Bouthier
33 100 Bordeaux
Frankrike
www.novakorpsystems.fr
contact@novakorpsystems.fr

EKRO BAUSYSTEM GMBH
Lastenstrasse 13
8670 Krieglach
Österrike
www.ekro.at
zentrale@ekro.at

INDUSTRIAL SERVICES

FAS Converting Machinery AB
PO Box 6
232 21 ARLÖV
Besöksadress: Virvelvägen 5, Arlöv
Tel: 010 40 50 500
www.fasconverting.com
sales@fasconverting.com

Landqvist Mekaniska Verkstad AB
Fåglum Godegården 659
465 96 NOSSEBRO
Tel: 0512-542 00
Fax: 0512-543 48
www.landqvistmekaniska.se
info@landqvistmekaniska.se

Normann Olsen Maskin AS
Postboks 55
NO-1313 VÖYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vöyenenga
Tel: +47-67 17 84 00
www.nom.no
nom@nom.no

Norgeodesi AS
Postboks 91
NO-1313 VÖYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vöyenenga
Tel: +47-67 15 37 80
www.norgeodesi.no
firmapost@norgeodesi.no

20230818009048

Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70

211 22 MALMÖ
Tel 040-33 17 10
www.midwayholding.se
midway@midwayholding.se