

Årsredovisning

Growthonomics AB

556757-0188

Styrelsen och verkställande direktören avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor(sek).

Innehåll	Sida
- Förvaltningsberättelse	2
- Resultaträkning	5
- Balansräkning	6
- Noter	8
- Underskrifter	10

Fastställelseintyg

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma 2025-04-04. Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Jag intygar att innehållet i dessa elektroniska handlingar överensstämmer med originalen och att originalen undertecknats av samtliga personer som enligt lag ska underteckna dessa.

Elektroniskt underskriven av:
Mathias Härenstam
2025-05-06

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

VERKSAMHETEN

Allmänt om verksamheten

Företagets verksamhet är att vara en tillväxtpartner och erbjuda konsulttjänster inom rekrytering, onboarding, säljträning och säljstrategi. Företaget kommer även investera i tillväxtföretag.
Företaget har sitt säte i Stockholm.

Salesonomics är en "one stop shop" för företag som vill optimera sin försäljning och öka sina intäkter.

Företaget levererar tjänster inom flera olika områden:

Rekrytering av sälj- och marknadsorienterade roller

Rollspecifik onboarding

Säljträning

Ledarskapsträning för kommersiella ledare

Partnerskap med säljverktyg

Ett av nyckelområdena som Salesonomics fokuserar på är att analysera företags säljprocesser, säljkultur, säljledarskap, sälj- och marknads kompetens samt integrationen mellan sälj och marknad.

Utifrån denna analys så möjliggör företaget den smartaste lösningen utifrån kundens verklighet kopplat till tid, pengar och kompetens.

Salesonomics har en stark övertygelse om kundfokuserad försäljning och utvecklar förmågan hos sina kunder att de i sin tur skall förstå deras kunders verksamheter och behov för att utveckla säljstrategier som är linjerade med dessa behov.

Visionen för Salesonomics är att skapa en värld där vi slutar sälja och i stället väcker intresset hos kunderna att vilja köpa. Företaget vill bidra till att skapa möjligheter för fler säljare att lyckas lyckliga.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

2024 har varit ett år av transformation och tillväxt för Growthonomics. Vi har inte bara utvecklat våra erbjudanden och stärkt vår marknadsposition, utan också genomfört ett viktigt strategiskt skifte för att tydliggöra vår roll som en långsiktig tillväxtpartner för våra kunder.

Ett av årets mest betydelsefulla steg var namnbytet från Salesonomics till Growthonomics – en förändring som speglar vårt bredare fokus på kunddriven tillväxt och att skapa affärsresultat genom hela kundresan, från första tanke till lojal ambassadör.

Under året har vi också genomfört en förändring av vår affärsmodell, där vi har gått från fasta projektkostnader till löpande årsåtaganden med månadsvis betalning. Detta har lett till en fördubbling av vår snittaffär och en stabilare intäktmodell som ger oss bättre förutsägbarhet och möjliggör långsiktiga kundrelationer.

Vi har även förändrat vår tillväxtstrategi genom att minska antalet anställda och istället identifiera möjligheter att investera i de kunder vi hjälper på sikt. Detta skapar inte bara en starkare koppling till våra kunders framgång, utan möjliggör också en mer flexibel och skalbar verksamhet. I förlängningen ser vi en möjlighet att skapa ett franchisekoncept av vår struktur och metodik för att kunna hjälpa fler företag växa genom vår beprövade modell.

Namnbyte från Salesonomics till Growthonomics

Under året genomförde vi ett strategiskt varumärkesskifte för att bättre spegla vår expertis inom kundcentrerad tillväxt. Namnbytet har hjälpt oss att tydligare positionera oss som en partner som inte bara optimerar försäljning utan skapar tillväxt genom hela kundresan.

Skifte i affärsmodell – från projekt till löpande samarbete

Under våren 2024 övergick vi från fasta projektkostnader till löpande årsåtaganden med månadsvis betalning. Denna förändring har fördubblat vår snittaffär och gett oss en mer stabil och förutsägbar intäktsström. För våra kunder innebär det ett mer långsiktigt partnerskap där vi inte bara levererar en strategi, utan också säkerställer att den implementeras och skapar effekt över tid.

Förändrad tillväxtstrategi – från anställda till investeringar i kunders framgång

Vi har valt att minska antalet anställda och istället fokusera på att identifiera möjligheter att investera i de företag vi hjälper. Detta skapar starkare incitament för långsiktigt samarbete och gör att vi kan ta en mer aktiv roll i våra kunders tillväxt. Samtidigt öppnar det upp möjligheten att utveckla ett franchisekoncept av vår metodik och struktur, vilket kan göra vår beprövade modell tillgänglig för fler företag.

Fördjupat samarbete med kunder och ökad impact

Våra tillväxtbesiktningar har hjälpt företag att identifiera friktion och skapa strategier för att maximera värdet av varje kundinteraktion. Våra transformationsprojekt har säkerställt att företag inte bara utvecklar strategier, utan också genomför de beteendeförändringar som krävs för att uppnå verklig tillväxt. Vi har stärkt vår roll som en strategisk rådgivare för VD:ar och ledningsgrupper som vill driva kundcentrerad affärsutveckling.

Thought Leadership och marknadsnärvaro

Vi har intensifierat vår närvaro på LinkedIn genom insiktsfulla inlägg som utmanar traditionella synsätt på försäljning, marknadsföring och kundupplevelse. Våra föreläsningar och whitepapers har bidragit till att sprida vårt synsätt om hur företag kan eliminera friktion och skapa tillväxt genom kunder och relationer.

Tydligare och mer strukturerat erbjudande

Vi har förfinat vårt erbjudande i tydliga steg:

Tillväxtscanning – Identifiera företagets nuläge och friktion.

Tillväxtworkshop – Kartlägga kundresan och skapa en konkret handlingsplan.

Tillväxtbesiktning – Djupgående analys genom intervjuer, konkurrentanalys och systemgranskning.

Transformationsarbete – Ett minst 12 månader långt samarbete för att implementera och optimera strategin i vardagen.

FLERÅRSÖVERSIKT

Beloppen i flerårsöversikten är angivna i tusental kronor om inte annat anges.

	2401-2412	2301-2312	2201-2212	2101-2112
Nettoomsättning	7 709	9 677	10 013	6 304
Resultat efter finansiella poster	419	68	1 892	724
Soliditet %	57	38	61	52

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat
- Belopp vid årets ingång	100 000	30 599	833 184
<i>Resultatdisposition enligt bolagsstämman</i>			
- Balanseras i ny räkning		833 184	-833 184
- Årets resultat			331 165
- Belopp vid årets utgång	100 000	863 782	331 165

RESULTATDISPOSITION

Till årsstämmans förfogande står följande medel:

Balanserat resultat	863 782
<i>Årets resultat</i>	<i>331 165</i>
<i>Summa</i>	<i>1 194 947</i>

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:

Utdelning	500 000
Balanseras i ny räkning	694 947
<i>Summa</i>	<i>1 194 947</i>

Med hänvisning till ovanstående och vad som i övrigt kommit till styrelsens kännedom är det styrelsens bedömning att utdelningen är försvarbar (enligt ABL 17 kap 3 §) med tanke på de krav som verksamhetens art och omfattning samt risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

RESULTATRÄKNING

1

	2024-01-01 2024-12-31	2023-01-01 2023-12-31
Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		
Nettoomsättning	7 709 275	9 677 480
Övriga rörelseintäkter	259 284	44 616
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.	7 968 559	9 722 096
Rörelsekostnader		
Inköp tjänster	-423 987	-708 905
Övriga externa kostnader	-2 593 710	-3 673 708
Personalkostnader	-4 481 035	-6 446 616
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-8 534	-29 919
Övriga rörelsekostnader	-74 204	-6 852
Summa rörelsekostnader	-7 581 470	-10 866 000
Rörelseresultat	387 089	-1 143 904
Finansiella poster		
Resultat från övriga finansiella anläggningstillgångar	50 214	1 214 000
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	778	-1 563
Räntekostnader och liknande resultatposter	-18 882	-770
Summa finansiella poster	32 110	1 211 667
Resultat efter finansiella poster	419 199	67 763
Bokslutsdispositioner		
Förändring av periodiseringsfonder	0	780 000
Förändring av överavskrivningar	0	4 713
Summa bokslutsdispositioner	0	784 713
Resultat före skatt	419 199	852 476
Skatter		
Skatt på årets resultat	-88 034	-19 292
Årets resultat	331 165	833 184

BALANSRÄKNING

1

		2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Hyresrätter och liknande rättigheter	3	0	73 644
<i>Summa immateriella anläggningstillgångar</i>		0	73 644
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	4	9 807	18 341
<i>Summa materiella anläggningstillgångar</i>		9 807	18 341
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andra långfristiga värdepappersinnehav	5	172 370	172 370
Andra långfristiga fordringar	6	47 628	141 851
<i>Summa finansiella anläggningstillgångar</i>		219 998	314 221
Summa anläggningstillgångar		229 805	406 206
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		660 625	1 079 208
Övriga fordringar		133 078	2
Upparbetad men ej fakturerad intäkt		1 037 024	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		74 066	518 179
<i>Summa kortfristiga fordringar</i>		1 904 793	1 597 389
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank		146 724	558 658
<i>Summa kassa och bank</i>		146 724	558 658
Summa omsättningstillgångar		2 051 517	2 156 047
SUMMA TILLGÅNGAR		2 281 322	2 562 253

BALANSRÄKNING

	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
<i>Bundet eget kapital</i>		
Aktiekapital	100 000	100 000
<i>Summa bundet eget kapital</i>	100 000	100 000
<i>Fritt eget kapital</i>		
Balanserat resultat	863 782	30 599
Årets resultat	331 165	833 184
<i>Summa fritt eget kapital</i>	1 194 947	863 783
Summa eget kapital	1 294 947	963 783
Kortfristiga skulder		
Övriga skulder till kreditinstitut	177 776	0
Leverantörsskulder	113 254	260 210
Skatteskulder	36 586	44 340
Övriga skulder	391 436	642 496
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	267 323	651 424
Summa kortfristiga skulder	986 375	1 598 470
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	2 281 322	2 562 253

NOTER

Not 1	Redovisningsprinciper		
Enligt BFNAR 2016:10			
Årsredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och BFNAR 2016:10 Årsredovisning i mindre företag (K2).			
Materiella anläggningstillgångar			
Avskrivning sker över den förväntade nyttjandeperioden.			
		Procent	År
	Inventarier, verktyg och installationer	20	5
Not 2	Medelantalet anställda	2024-12-31	2023-12-31
	Medelantalet anställda	5	8
Not 3	Hyresrätter och liknande rättigheter	2024-12-31	2023-12-31
	Ingående anskaffningsvärden	100 000	100 000
	<i>Förändringar av anskaffningsvärden</i>		
	Försäljningar/utrangeringar	-100 000	-
	Utgående anskaffningsvärden	0	100 000
	Ingående avskrivningar	-26 356	-6 356
	<i>Förändringar av avskrivningar</i>		
	Försäljningar/utrangeringar	26 356	-
	Årets avskrivningar	-	-20 000
	Utgående avskrivningar	0	-26 356
	Redovisat värde	0	73 644
Not 4	Inventarier, verktyg och installationer	2024-12-31	2023-12-31
	Ingående anskaffningsvärden	58 669	58 669
	Utgående anskaffningsvärden	58 669	58 669
	Ingående avskrivningar	-40 328	-30 409
	<i>Förändringar av avskrivningar</i>		
	Årets avskrivningar	-8 534	-9 919
	Utgående avskrivningar	-48 862	-40 328
	Redovisat värde	9 807	18 341
Not 5	Andra långfristiga värdepappersinnehav	2024-12-31	2023-12-31
	Ingående anskaffningsvärden	172 370	238 370
	<i>Förändringar av anskaffningsvärden</i>		
	Försäljningar	-	-66 000
	Utgående anskaffningsvärden	172 370	172 370
	Redovisat värde	172 370	172 370

Not 6	Andra långfristiga fordringar	2024-12-31	2023-12-31
	Ingående anskaffningsvärden	141 851	141 851
	<i>Förändringar av anskaffningsvärden</i>		
	Tillkommande fordringar	47 628	-
	Utgående anskaffningsvärden	189 479	141 851
	<i>Förändring av nedskrivningar</i>		
	Reglerade fordringar	-141 851	-
	Utgående nedskrivningar	-141 851	-
	Redovisat värde	47 628	141 851
	Avser hyresdispositioner		

Not 7 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Plan för 2025

Fortsatt expansion och fördjupade kundrelationer

Vi kommer att vidareutveckla vårt erbjudande för att skapa ännu starkare affärsresultat för våra kunder. Vårt mål är att skala upp våra långsiktiga kundsamarbeten och säkerställa att vi blir en självklar del av våra kunders intäcksstrategi. Vi ser också en stor potential att stärka vår närvaro inom fler branscher där kundcentrerad tillväxt är en avgörande faktor.

Stärka vår Thought Leadership-strategi

Vi kommer att publicera fler case-studier och exempel på hur vi hjälper företag att eliminera friktion och accelerera tillväxt genom kunder. Vi fortsätter att bygga vårt varumärke genom föreläsningar, whitepapers och insiktsdrivet innehåll på LinkedIn samt utveckla fler workshops och utbildningsprogram för företagsledare och intäcksorganisationer.

Vidareutveckling av Growthonomics metodik och verktyg

Vi kommer att förfinas 5U-ramverket och anpassa det ännu mer till olika typer av organisationer. Vi ser också en möjlighet att ta fram nya digitala verktyg och dashboards som hjälper företag att mäta och följa upp sin transformation.

Bygga vidare på vår stabila affärsmodell

Vi kommer att fortsätta skala upp vår modell med löpande åtaganden och säkerställa att vi har rätt resurser för att möta våra kunders behov. Samtidigt kommer vi att utforska och vidareutveckla möjligheten att skapa ett franchisekoncept baserat på vår metodik, vilket skulle möjliggöra en snabbare spridning av vår unika approach till kunddriven tillväxt.

Lansering av nytt edutainment-koncept

Under 2025 har vi blivit anlitade för vårt nya koncept – en edutainment show om emotionell intelligens. Detta är ett spännande steg för oss där vi kombinerar kunskap och underhållning för att skapa en ännu större impact hos våra kunder. Genom detta koncept vill vi på ett engagerande och interaktivt sätt hjälpa företag att förstå och använda emotionell intelligens som en nyckel till framgångsrika kundrelationer och ökad tillväxt.

Avslutning

2024 har varit ett år av förändring, tillväxt och förtydligande av vår position på marknaden. Vi har skapat en mer stabil affärsmodell, tydliggjort vårt varumärke och hjälpt våra kunder att omsätta strategi till handling.

2025 blir året då vi tar nästa steg – genom att fördjupa våra kundrelationer, stärka vår thought leadership och fortsätta driva förändring i B2B-världen. Vi ser fram emot att accelerera vår egen och våra kunders tillväxt under året som kommer!

UNDERSKRIFTER

Stockholm

Undertecknad den dag som framgår av min/våra digitala underskrifter

Otto Dahlin

Otto Dahlin
Verkställande direktör
2025-04-03

Mathias Härenstam

Mathias Härenstam
2025-04-03

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift 2025-04-04

Allians Revision & Redovisning AB

Linnea Nyström

Linnea Nyström
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Growthonomics AB
Org.nr 556757-0188

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Growthonomics AB för räkenskapsåret 2024.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Growthonomics ABs finansiella ställning per den 2024-12-31 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Growthonomics AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Growthonomics AB för räkenskapsåret 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Growthonomics AB enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm 2025-04-04

Allians Revision & Redovisning AB

Linnea Nyström

Linnea Nyström
Auktoriserad revisor