Undertecknad styrelseledamot i ES Energy Save Holding AB (publ) intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkning fastställts på årsstämma den 18 augusti 2022. Stämman beslöt tillika godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Alingsås 2022-08-18

.....

Fredrik Sävenstrand

UPPÅT FRAMÅT

ES Energy Save Holding AB (publ)

Årsredovisning och koncernredovisning

2021/2022

ES ENERGY SAVE

Undertecknad styrelseledamot i IES Energy Save Holding AB (publ) intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkning fastställdes på årsstämma den 13 augusti 2022. Stämman beslöt tillika godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Alingsås 2022-08-18

Fredrik Sävenstrand

Kopia - förbättrad av
Bolagsverket

IES Energy Save Holding AB (publ)

Årsredovisning och koncernredovisning

2021/2022

•EIS ENERGY SAVE

20221031103237

Energy Save
Årsredovisning och koncernredovisning
2021/2022

INLEDNING	Mission och vision	3
	Kort om Energy Save	4
	VD har ordet	6
	Case: Klimatsmart byggvärme när Universeum bygger ut	8
STRATEGI	Marknad & trender	9
	Affärsmodell	11
	Strategi	12
	Kundcase: Nästan 100 % i ökning - år efter år efter år	13
	Mål och måluppfyllelse	14
VERKSAMHET	Affärsområden	15
	Kommersiella fastighetssystem	16
	Villavärme	18
	Installation och eftermarknad	20
ENERGY SAVE SOM INVESTERING	Aktien	21
	Styrelse och ledning	22
	Fem skäl att investera	23
RAPPORTER	Förvaltningsberättelse	24
	Koncernens & moderbolagets redovisning	29
	Noter	33
	Definitioner	39
	Underskrifter	40
	Revisionsberättelse	41
ÖVRIG INFORMATION	Adresser	43

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

ES ENERGY SAVE

Mission

Creating partner-based, global
business opportunities for innovative
energy solutions and heat pump technology,
based on Swedish ingenuity.

Vision

Global pioneers in
sustainable energy solutions
for a greener tomorrow.

20221031103239

Kort om
Energy Save

Energy Save är ett innovativt svenskt energiteknikbolag som genom kostnadseffektiva och smarta luft/vatten-värmepumpssystem bidrar till den hållbara energiomställningen i Europa. Bolaget har levererat värmepumpar till Europamarknaden sedan 2009, och är sedan 2020 noterat på Spotlight Stock Market.

Patenterat produktkoncept och digitalt verktyg som bidrar till kostnadseffektivitet

Energy Save utvecklar gröna och innovativa systemlösningar som hjälper andra att uppfylla sina behov och nå sina klimatmål. Genom innovativ teknikutveckling har bolaget etablerat ett produktkoncept med prefabricerade energicentraler, så kallade Plug-in-Moduler. Därtill har bolaget utvecklat ett digitalt sälj¬verktyg – ES Konfiguratorn. Med denna säkras prestanda och kvalitet i Energy Saves produkterbjudanden genom den växande europeiska distributionen. Resultatet är en snabbare skalbarhet av affärerna.

Energy Save möjliggör på så sätt en industrialisering av värmepumpsbranschen samtidigt som konsultinsatserna digitaliseras. Bolagets know-how inom hybridteknik, där värmepumpssystemen skapar synergier genom samverkan med annan energiteknik, skapar dessutom goda förutsättningar för en central position i framtidens energisystem. Hybridlösningarna svarar upp mot Europas enorma behov av elektrifierad uppvärmning av byggnader – under byggtiden och under hela dess livslängd.

Skalbar affärsmodell och partnerskapsstrategi när EU skärper energikraven

Energy Save fokuserar på att bli ledande inom attraktiva nischer och har etablerat en affärsmodell som säkerställer korta ledtider samt låga utvecklings-, produktions- och leveranskostnader av värmepumpssystem. Bolagets prefabricerade kompletta system ger högre industriell skalbarhet jämfört med installatörsbyggda anläggningar på plats och skapar dessutom förutsättningar för helt nya applikationer och kundsegment. Tillsammans med partners bedriver Energy Save allt från produktutveckling till produktion, och har en definierad väg till marknad för både villaprodukter och fastighetssystem, där försäljningen sker främst genom partners och distributörer på den europeiska huvudmarknaden. Bolaget har i dag aktiva distributörer i 23 länder.

Energy Saves produkter tillhandahålls via distributörsnätverk i 23 länder.

VERKSAMHETSBESKRIVNING RAPPORTER ÖVRIG INFORMATION

Transaktion 09222115557475227476 Signerat: PW3, IG3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031103240

Snabbare tillväxttakt än marknaden

Enligt den senaste statistiken från Europeiska värmepumpsföreningen (EHPA) växte Europamarknaden med 7,4 procent under pandemiåret 2020. Under samma tid växte Energy Save med 41 procent. Under 2021 ökade Energy Saves försäljning med 95 procent att jämföra med preliminära data från EHPA som pekar på att branschen växte med cirka 25 procent.

Bolaget fortsätter att växa snabbare än marknaden och växer i den teknikdisciplin (luft/vatten-värmepumpar) som växer allra snabbast.

Energy Save driver på digitaliseringen inom *innovativa värmepumpssystem*

Det digitala affärsområde som Energy Save börjat bygga upp kommer att skapa stor kundnytta genom möjligheter till energiprisoptimering, ökad flexibilitet och så kallad peak-shaving, det vill säga utjämning av toppbelastningar vilket minskar energikostnaden. Det här är fördelar som möjliggörs av att kunna kombinera olika energislag och driftsoptimera värmepumpssystemen genom ny styrningsintelligens, och som bidrar till ökad konkurrenskraft, förbättrade marginaler och ger möjlighet till nya affärsmodeller och intäktsströmmar.

Behov av digitalisering för att klara den gröna omställningen

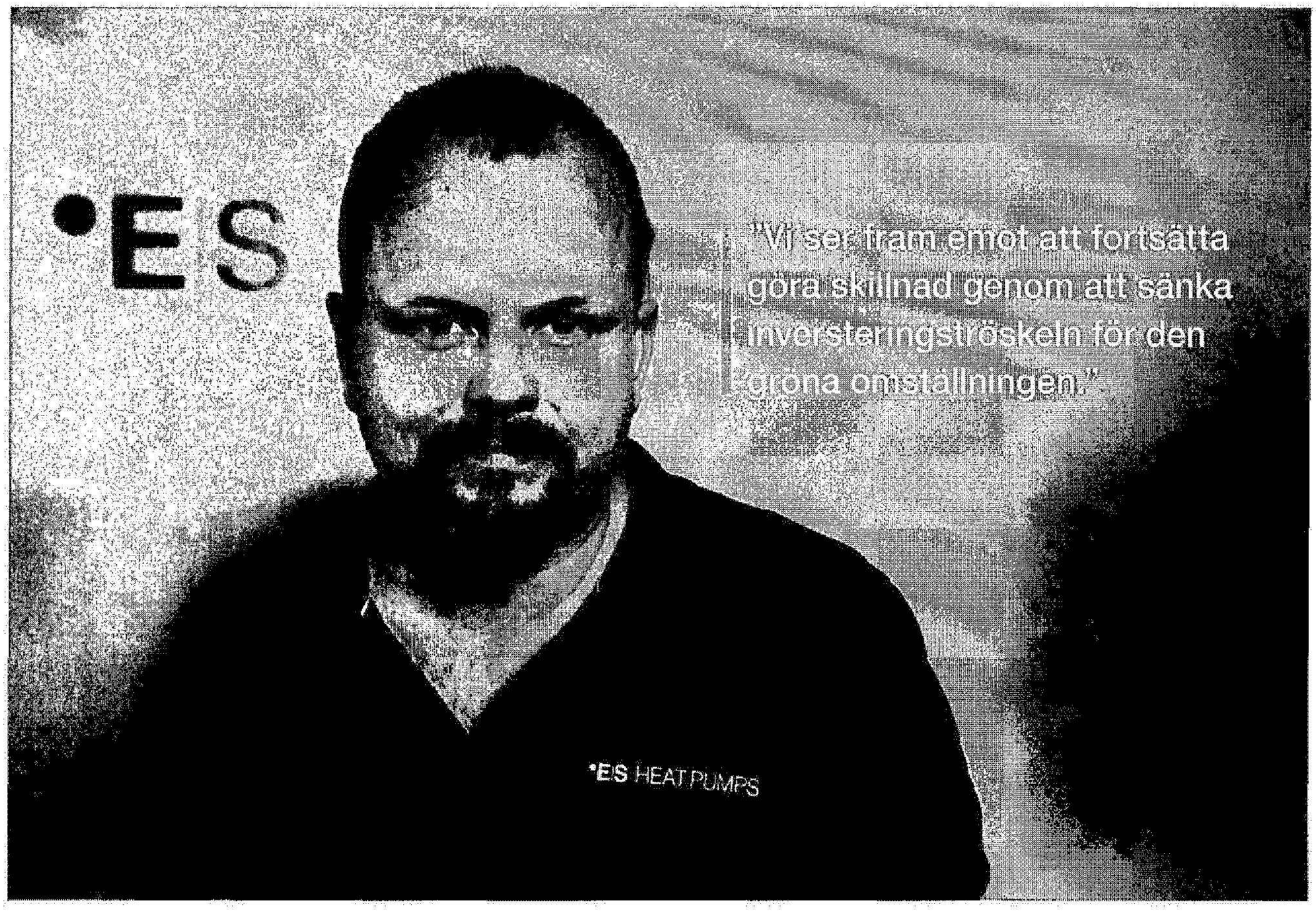
Digitalisering är en förutsättning för att klara av den omställning till grön elektrifiering som Europa står inför. Energy Saves hybrida energisystem för värme/kyla svarar mot de villkor och behov som är förknippade med grön elproduktion. Därmed kan Energy Save skapa stor kundnytta och bidra till den flexibilitet som krävs för att skapa balans i elnäten vid en övergång till grön elproduktion. Bolaget medverkar i ett stort antal kommersiella och utvecklingsrelaterade projekt som ligger i framkant inom området. I flertalet av dessa projekt spelar det digitala erbjudandet en nyckelroll, och vår svenskutvecklade energiteknik har redan gett Energy Save en starkare positionering mot partners och en ytterligare förstärkt position inom exempelvis grön byggvärme.

Sammanfattningsvis drivs bolagets accelererande tillväxt av följande faktorer och styrkor:

- Stor marknadspotential, drivet av klimatkrav och elektrifiering
- Stark försäljningsutveckling inom villasegmentet genom bolagets distributörer
- Framgångsrikt breddat produktsortiment växer snabbt inom det kommersiella fastighetssegmentet
- Innovativ teknikutveckling, inte minst inom hybridteknik, och med ett patenterat och kostnadseffektivt produktkoncept
- Nischspelare med skalbar affärsmodell och som möter kunderna via en partnerskapsstrategi
- Stabil finansiell ställning och trygg ägarbas



20221031032241



VD har ordet

Överträffade mål när Europa ställer om till grön el

Det fjärde kvartalet var det tredje i följd där omsättningsökningen översteg 100 procent, vilket resulterade i en i det närmaste fördubblad nettoomsättning (95 procent) för helåret jämfört med föregående år.

Mål nådda – med råge

Årets nettoomsättning blev 107,7 MSEK (55,1), vilket innebär att vi med marginal överträffade det tydliga målet att under räkenskapsåret 2021/2022 uppnå en försäljning om 100 MSEK. Rörelsens intäkter ökade med 93 procent till 114,4 MSEK (59,2).

Samtidigt som omsättningsmålet överträffades, nådde vi också övriga finansiella mål. Målet att bli resultatpositiva under året uppnåddes för tredje kvartalet i rad. Periodens resultat för det fjärde kvartalet uppgick till 1,8 MSEK (-1,7). Då EBIT för helåret uppgick till på 0,8 MSEK (-7,0) uppnåddes break even på helåret med 0,1 MSEK (-7,9) – vilket innebär att vi nådde också det målet tidigare än förväntat. Resultatet i årets sista kvartal påverkades positivt genom ersättningar för garantikostnader, valutajusteringar samt retroaktiv pandemirelaterad ersättning från Tillväxtverket. EBITDA-marginalen uppgick under kvartalet till 8,3 procent (-6,0). Under året nådde vi våra uppsatta tillväxtmål såväl inom villa- som det kommersiella fastighetssegmentet – och hade under året en kraftig tillväxt inom fastighetssegmentet.

Uppåt, framåt

Vi har för närvarande en väsentligt snabbare tillväxttakt än den europeiska värmepumpssektorn som helhet, och vi växer dessutom snabbare än marknaden i den snabbast växande teknikdisciplinen med system baserade på luft/vatten-värmepumpar. Under året har vi sett en ökande andel direktleveranser från fabrik till kund, vilket har bidragit positivt till bruttoresultatet.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032242

Nyckeltal, koncernen	Maj 2021 – Apr 2022	Maj 2020 – Apr 2021
Rörelsens intäkter, TSEK	114 419	59 240
Nettoomsättning, TSEK	107 667	55 084
Bruttoresultat, TSEK	33 248	18 802
Bruttomarginal, rörelseintäkter, %	29,1	31,7
Bruttomarginal, nettoomsättning, %	24,6	26,6
EBITDA, TSEK	3 902	-5 699
EBITDA-marginal, %	3,4	-9,6
Rörelseresultat (EBIT), TSEK	806	-7 044
Rörelsemarginal (EBIT-marginal), %	0,7	-11,9
Resultat efter finansiella poster, TSEK	89	-7 897
Periodens resultat, TSEK	89	-7 942
Operativt kassaflöde, TSEK	-15 456	-18 669
Soliditet, %	48,7%	53,4%
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,0	-1,6
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,0	-1,6

”Det fjärde kvartalet var det tredje i följd där omsättningsökningen översteg 100 procent, vilket resulterade i en i det närmaste fördubblad nettoomsättning (95 procent) för helåret jämfört med föregående år.”

Vår starka relation med utvecklings- och produktionspartners har gjort att vi fortsatt har kunnat hantera störningarna på komponentmarknaden och i leveranskedjorna. Bolaget har byggt upp en stark organisatorisk kapacitet som tillsammans med en hög aktivitetsnivå för med sig ett fortsatt starkt orderläge in i det kommande räkenskapsåret.

Stark medvind i makrotrender

Den europeiska värmesektorn kommer under kommande decennium att präglas av en övergång till grön el. Det kommer att ställas krav på modernisering av befintliga fastigheter och allt tuffare krav på nya byggnader när det gäller energiförbrukningen såväl under drift som under byggprocessen. Med strategiskt fokus på att digitalisera kundernas kostnadsdrivande konsultinsatser, skapa synergier mellan befintlig och ny energiteknik samt genom att så långt som möjligt industrialisera installationsprocessen, är Energy Save definitivt på rätt väg.

Ökad kundnytta ger ökad konkurrenskraft

Genom vårt nya digitala affärsområde tar vi nästa steg. Digitaliseringen ger möjlighet till energiprisoptimering, ökad flexibilitet genom energislagsoptimering och så kallad peak-shaving, det vill säga utjämning av toppbelastningen vilket minskar energikostnaden. Detta skapar stor kundnytta samt leder till ökad konkurrenskraft, förbättrade marginaler och nya intäktsströmmar.

Under året har vi breddat vår distributionsbas och finns i dag representerade i 23 länder. Befintliga distributörer har ökat sina försäljningsvolymer och nya distributörer med stor potential har tillkommit. Vi ser fram emot att fortsätta göra skillnad genom att sänka investeringströskeln för den gröna omställningen. Vi ser goda förutsättningar för en långsiktigt stark och lönsam tillväxt.

Fredrik Sävenstrand
CEO

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

202210310324

Klimatsmart byggvärme
när Universeum bygger ut

Universeum är ett vetenskapscentrum med ett storslaget uppdrag. Med ett tvärvetenskapligt perspektiv vill de ge människor kunskap och kraft att förändra världen. Och när de nu reser sin nya visualiseringsdom är det Energy Saves teknik som står för byggvärmen.

Just nu genomförs en om- och tillbyggnad av Universeum där bland annat ett unikt visualiseringslabb byggs. Med sina 25 meter i diameter blir labbet, ritat av Gert Wingårdh, ett landmärke invid expanderande Liseberg, Gothia Towers och Scandinavium.

En byggnad som visar hur allt hänger ihop

Visualiseringstekniken är ett sätt att kommunicera med hjälp av kroppens olika sinnen. Datavisualieringar gör det möjligt att skapa en upplevelse av hur saker och ting hänger ihop. I visualiseringsdomen, vars invigning är planerad till våren 2023, kommer besökare kunna få cellbiologi, nanoteknologi, kvantfysik och autonoma system förklarad.

Det är Skeppsviken som har fått Universeums uppdrag att bygga och för byggföretaget var det viktigt att byggandet sker på ett hållbart sätt.

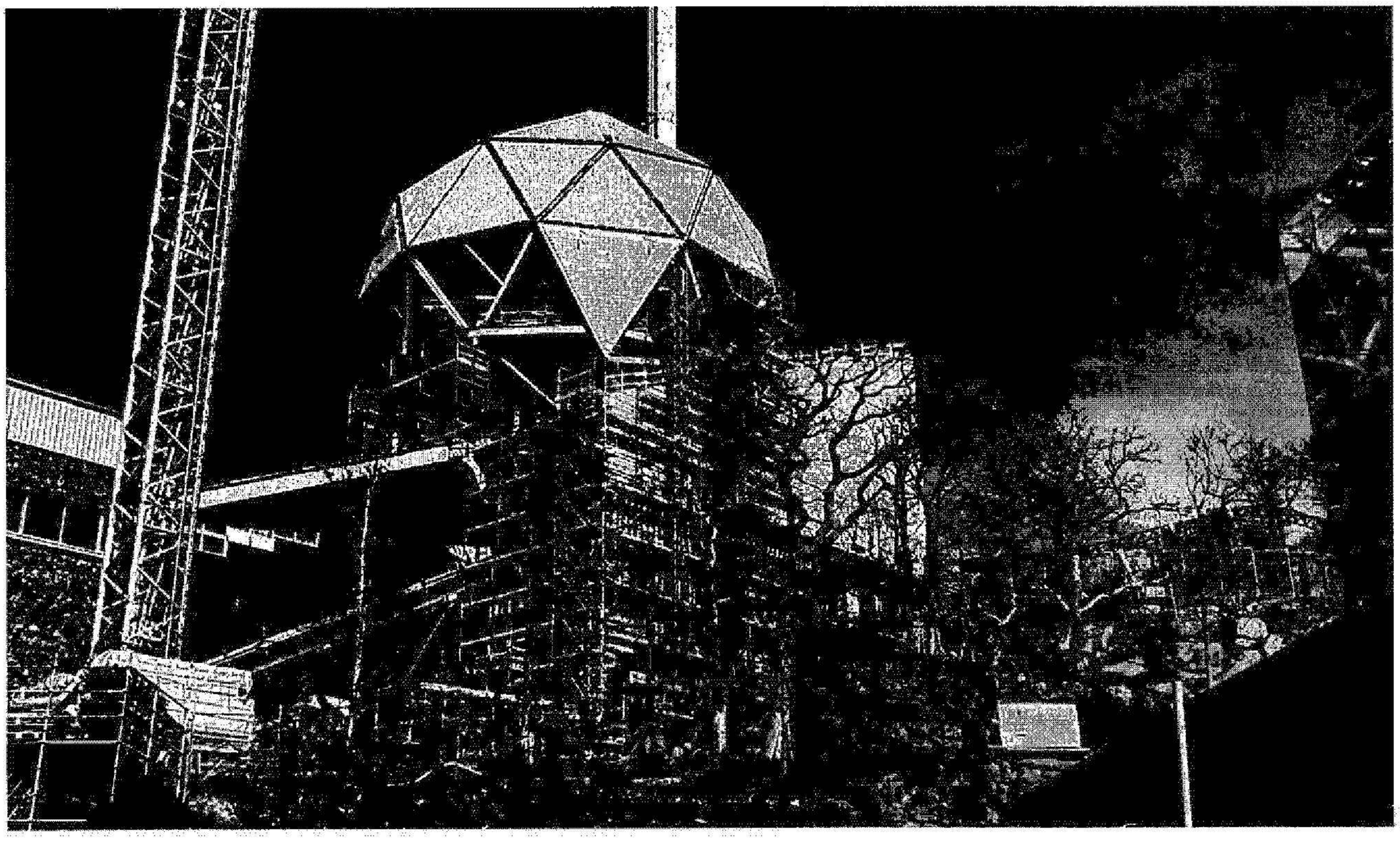
– Vi drivs av att ligga långt framme både när det gäller byggnadsteknik och hållbarhetsperspektiv. Det har varit en självklarhet att använda en miljövänlig teknik för byggvärme när vi bygger för Universeum. Tekniken från Energy Save svarar mot de stora krav som ställs när vi bygger i trä, säger Johan Nätterlund som är projektchef på Skeppsviken Bygg i Göteborg.

Trä ställer högre krav på byggvärmen

När man bygger med betong är det inte ovanligt med temperaturer på över 30 grader för att torka byggnationen. Men trä kräver en mer finkänslig byggvärme.

– Våra flyttbara moduler med värmepumpsteknik gör att det går att undvika dieseldrivna aggregat samtidigt som vi kan minska energiförbrukningen och nå en bättre klimatprofil på byggnationen. Det är inspirerande att se hur den teknik vi har utvecklat gör byggprocessen klimatsmart, något som passar extra bra vid just ombyggnationen av Universeum, säger Niklas Hansson som är projekt- och affärsutvecklingschef på Energy Save.

De två värmepumpssystemen är av typen ES Heatbox Hydro 90 som är en prefabricerad, komplett energicentral. Plug-in-Modulen är utvecklad för att användas vid tillfälliga behov av kyla, värme och torkning.



Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031103244

Marknaden och trender

Den europeiska värmesektorn präglas av övergången från fossila bränslen till förnyelsebar el.

Övergången till värmepumpsteknik drivs av kraven på att modernisera befintliga fastigheter och de allt tuffare kraven på nya byggnader när det gäller energiförbrukning såväl under byggprocessen som under drift. Kriget i Ukraina har dessutom ökat drivkraften för Europas länder att snabbt minska beroendet av naturgas. Detta samverkar inte bara med EU:s fastslagna agenda för energiområdet, utan också med kraftiga prisökningar på den tidigare billiga naturgasen. Värmepumpteknikens kompatibilitet med andra energislag ger dessutom en mängd nya möjligheter att bygga energilösningar.

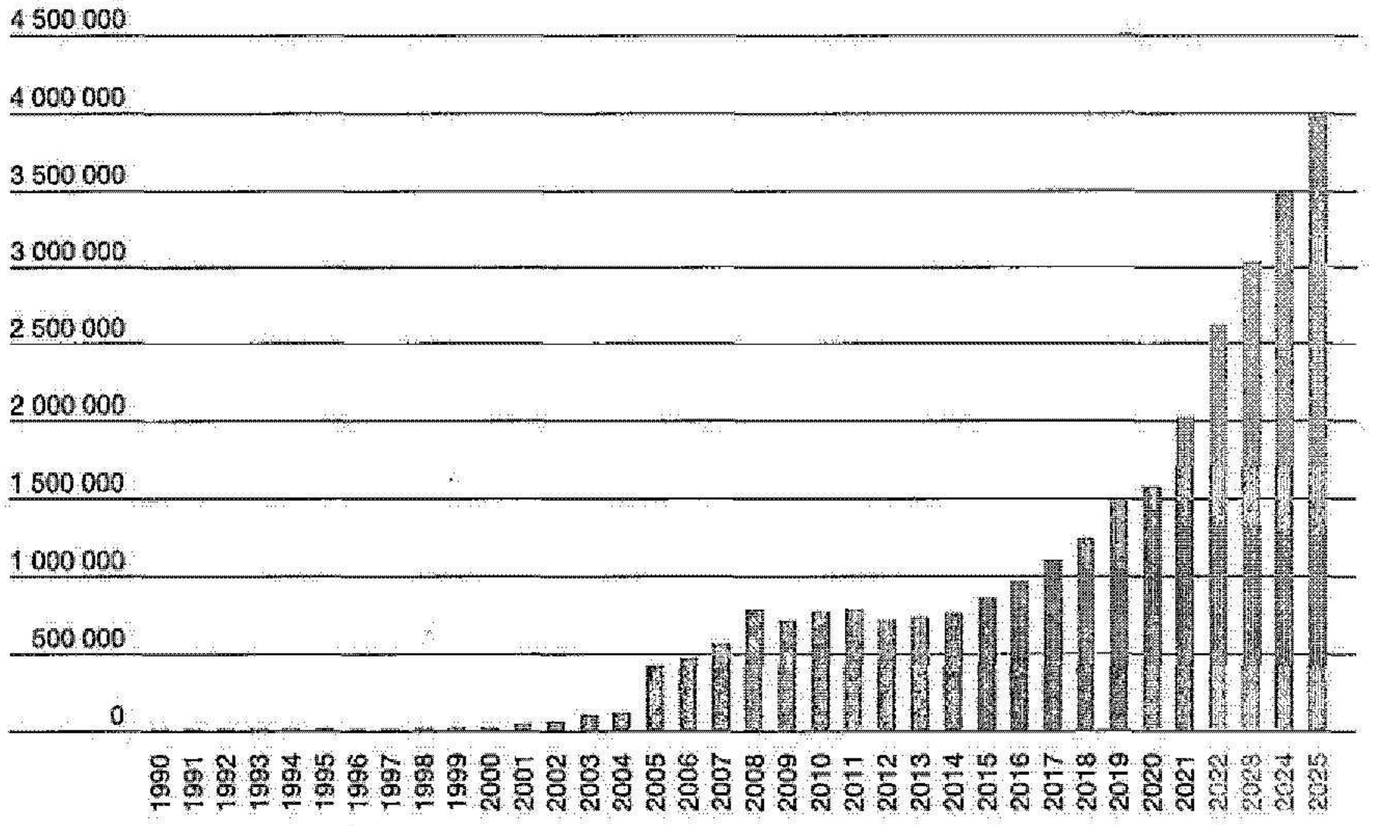
Sammantaget innebär detta en kraftigt ökad efterfrågan på värmepumpar, och där den kraftigaste tillväxten sker inom värmepumpsområdet luft/vatten. Utöver efterfrågeökningen för i synnerhet luft/vatten värmepumpar kan följande fyra trender tydligt identifieras:

EVI-tekniken driver tillväxt

För att ersätta eldning av fasta bränslen i värmepannor, krävs det värmepumpsteknik som levererar hög effekt och hög framledningstemperatur också vid låga utomhustemperaturer. Att installera en värmepump som kan leverera högre temperaturer kräver färre åtgärder i den befintliga fastighetens radiatorsystem, vilket annars kan föra med sig höga kostnader vid energirenovering. Värmepumpen kan dessutom även fullt ut användas för varmvattenproduktion, något som har varit svårt med traditionell värmepumpsteknik.

Den så kallade EVI-tekniken, Enhanced Vapor Injection, har inneburit ett genombrott och är en teknik som Energy Save byggt in i samtliga fastighetsvärmepumpar. EVI-tekniken ökar också Energy Saves konkurrenskraft i de nya applikationer och nischer som nu växer fram där byggvärmeområdet är ett tydligt sådant exempel med stor tillväxtpotential.

Försäljning av värmepumpar på 21 marknader i Europa



Källa: *European Heat Pump Association (EHPA)*

- ES växer snabbare än marknaden i det snabbast växande segmentet – luft/vatten.
- Målet enligt EU 2050 klimatåtgärder är att fördubbla den årliga energirenoveringstakten under de kommande tio åren.
- 35 miljoner av de sämst presterande byggnaderna måste renoveras senast 2030 för att uppnå 55 procent CO_2-minskning.
- 65 procent av de kommersiella fastigheterna ska senast 2030 vara konverterade till en uppvärmning baserad på grön el – vilket kräver en ökning från 14 till 48 miljoner värmepumpssystem.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032345

Politiska beslut ger nu effekt

Den europeiska efterfrågan ökar nu både i villa- och i det kommersiella fastighetssegmentet. Politiska beslut och olika investeringsstöd som rullats ut under de senaste 8–10 åren ger nu effekt. Tillväxten kommer initialt att vara störst inom villasegmentet, men det kommersiella fastighetssegmentet kommer, till skillnad mot hur utvecklingen sett ut på den svenska marknaden, att växa snabbt. På den svenska marknaden ökar efterfrågan framför allt inom det kommersiella fastighetssegmentet, men till skillnad från den övriga Europamarknaden sker detta alltså långt efter att villasegmentet redan nått en hög mognadsgrad.

Utvecklingen är helt i linje med de långtidsprognoser och analyser som legat till grund för Energy Saves planering och strategiska arbete. Den breda distributörsbasen i Europa med partners i 23 länder, i kombination med rätt produkter som med en tydlig skandinavisk identitet möter marknadens högt ställda krav, skapar goda förutsättningar för en sund uppskalning.

Mängden värmepumpar behöver fyrdubblas

Analyser från den europeiska värmepumpsföreningen, EHPA, visar att antalet installerade värmepumpar i Europa behöver fyrdubblas till år 2030 om EU skall nå de uppsatta elektrifieringsmålen som satts upp för värmesektorn i European Green Deal. Energirenoveringstakten kommer att behöva fördubblas för att nå de långsiktiga målen för 2050 – och uppskattningsvis 35 miljoner av de sämst presterande byggnaderna kommer att behöva åtgärdas långt tidigare än så för att EU skall kunna nå sitt uppsatta mål om 55 procent koldioxidminskning till 2030.

Den förväntade tillväxten kommer att leda till en ökad brist på kapacitet och kompetens inom såväl installatörsledet som konsultledet, varför EHPA rekommenderar ett ökat fokus på hybridsystem samt ökad grad av prefabricering. Energy Saves Plug-in-Moduler, som bygger på hybridsystemet ES NordFlex, svarar tydligt mot dessa trender och vi ser ett ökat intresse för att använda de prefabricerade värmepumpscentralerna i olika typer av flexibla och styrbara mikronät.

Digitalisering och flexibilitet

Ökad digitalisering är en förutsättning för att klara av den omställning till grön elektrifiering som pågår i Europa. Genom att komplettera befintlig innovativ hård- och mjukvara med digitala plattformar för intelligent styrning, kan Energy Save skapa stor kundnytta och bidra till den flexibilitet som krävs för att skapa balans i elnäten. Vi är i färd med att bygga upp ett nytt affärsområde för att fullt ut tillvarata den potential som kan nås genom energiprisoptimering, ökad flexibilitet och så kallad peak-shaving. Det här är fördelar som skapas genom att kunna kombinera olika energislag och driftsoptimera med hjälp av ny styrningsintelligens.

Energy Save medverkar i ett stort antal kommersiella och utvecklingsrelaterade projekt som ligger i framkant inom området. Två exempel är HSB Living Lab samt det nyligen godkända och delvis EU-finansierade projektet GENTE. Detta är projekt där det digitala spelar en nyckelroll och som bygger på svensk energiteknik.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG2, FW3, BW3, FS3, HW3

20221031032246

Skalbar affärsmodell genom partnerskap

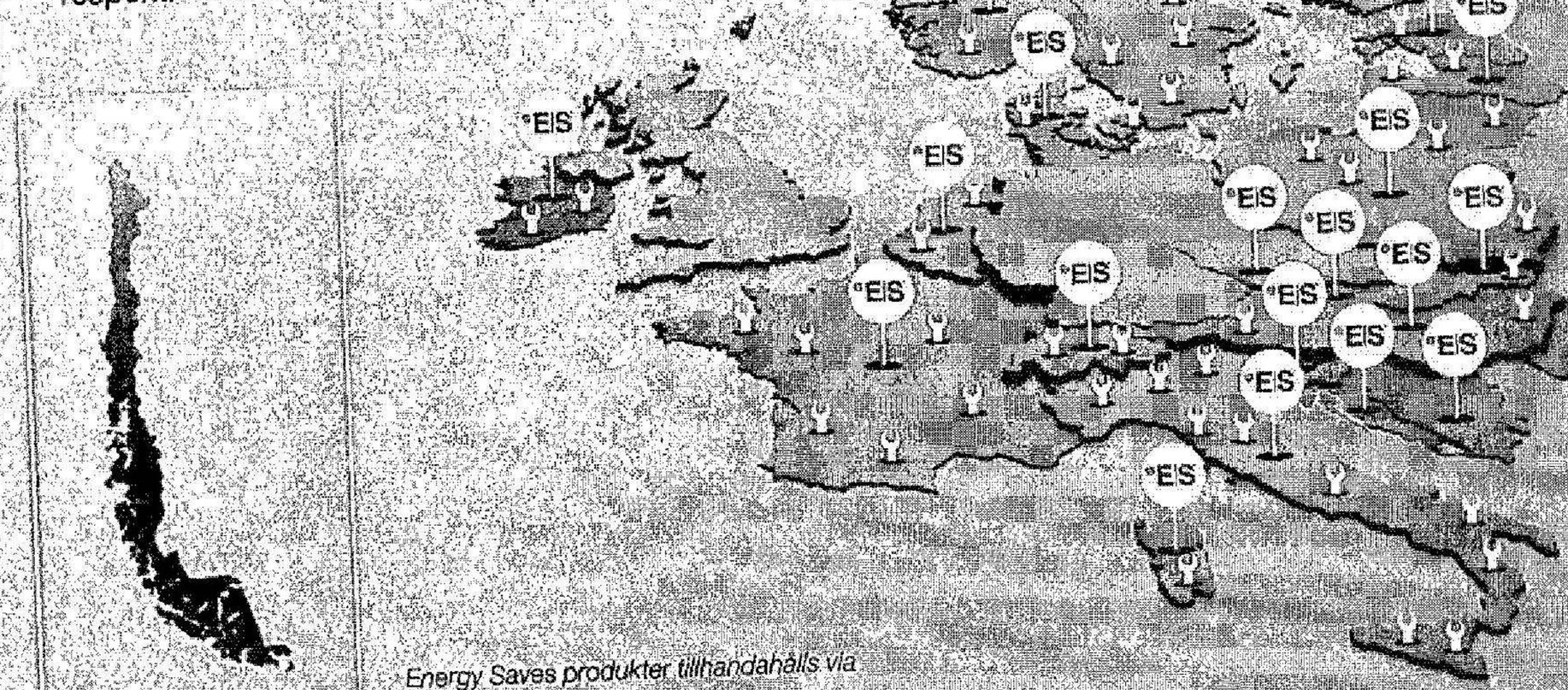
Tillsammans med partners kontrollerar Energy Save hela produktionskedjan, vilket säkerställer låga kostnader.

Genom långsiktiga partnerskap med tekniskspecialister på utvecklings- och produktionssidan skapas en kostnadseffektiv och skalbar process med reducerad risk och låg kapitalbindning. Detta styrker oss i allt ifrån produkt- och versionsutveckling av nya kundapplikationer, till rationell industrialisering och produktion.

Genom installations- och utvecklingspartners på den skandinaviska marknaden erhålls proof of concept varefter produktkoncepten rullas ut mot en bredare europamarknad via Energy Saves nätverk av distributörer. Distributörerna bearbetar och säljer i sin tur produkterna via upparbetade nätverk av professionella installatörer, konsulter och projektpartners, och bygger på så sätt upp varumärket Energy Save på sina nationella marknader. Energy Save utvecklar produktkoncept, mjukvaruplattformar och digitala verktyg samt ansvarar för att distributören får rätt tillgång till rätt produkter i rätt tid, såväl som aktivt säljstöd för att nå lönsam tillväxt på sin marknad.

Energy Saves affärsmodell

1. Proof of Concept på de skandinaviska marknaderna.
2. Digitala säljverktyg för korrekt systembyggnad, såväl som för en säker och effektiv säljprocess.
3. Skalbar verksamhet via nätverk av distributörer i Europa.
4. Distributörerna bearbetar och säljer via sina nätverk av professionella installatörer, konsulter och projektpartners.
5. Distributörerna bygger varumärket Energy Save på sina respektive marknader.



Energy Saves produkter tillhandahålls via distributörsnätverk i 23 länder.

ÖVERSIKTLIG INFORMATION
STYRELSENS RAPPORTER

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH, JO3, CG3, PW3, BW3, SB3, HW3

20221031032247

Strategi

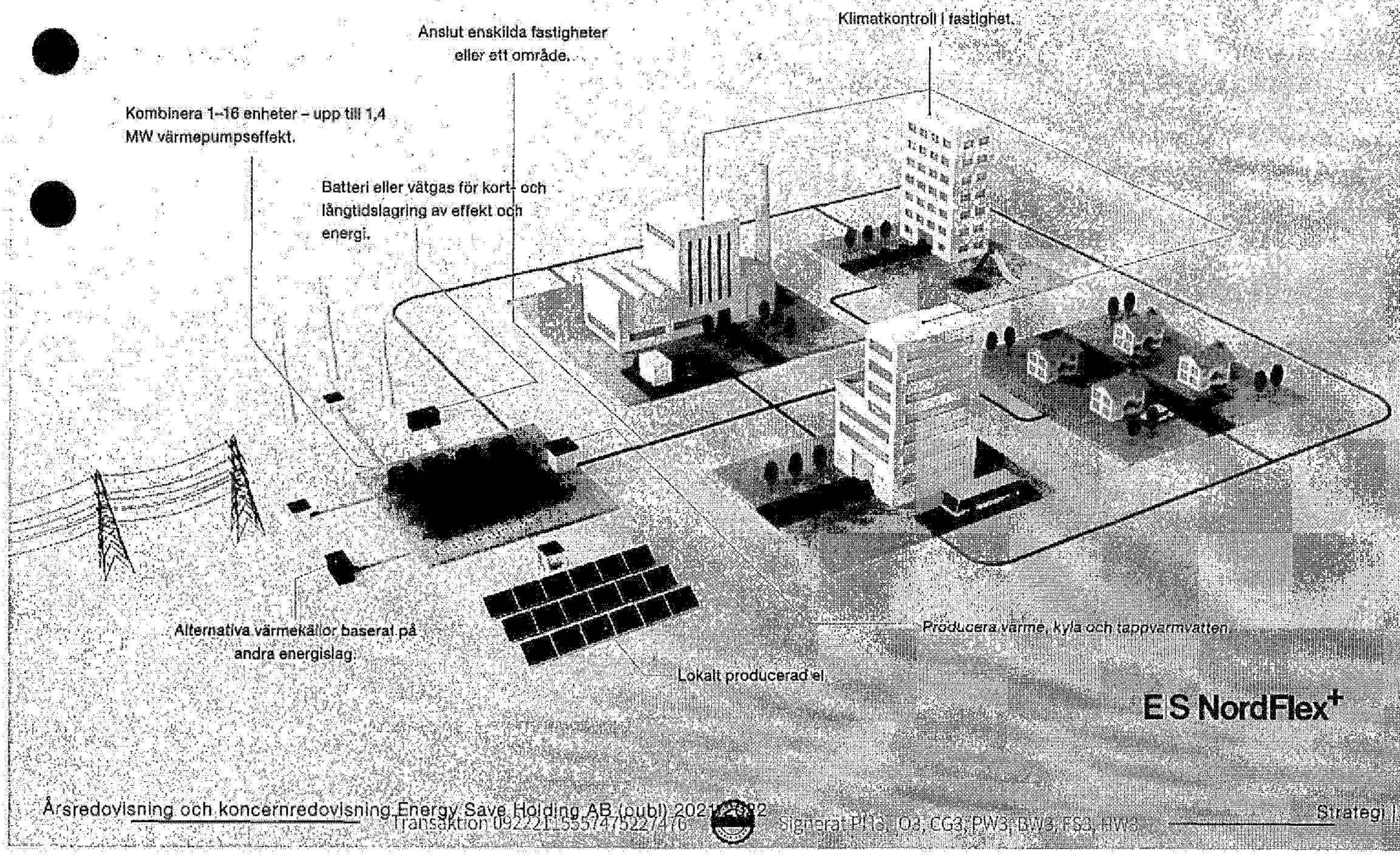
En snabb och förväntad tillväxt sker nu på Europamarknaden vilket innebär en stor potential för Energy Saves produkter både inom villa- och fastighetssegmentet.

Strategin för att bearbeta den europeiska marknaden baseras dels på ett svenskt varumärke och innovativa produkter som är förknippade med kvalitet och prestanda, dels på att ha Skandinavien som bas för produktutveckling och referensmarknad för framgångsrik värmepumpsteknik. Med tydlig strategisk inriktning på luft/vatten- och hybridsystemteknik, samt med fokus på digitalisering och prefabricering, utvecklas produktkoncept som ger konkurrenskraftiga investeringskalkyler och stor kundnytta. Genom en partnerskapsbaserad utvecklings- och distributionsmodell skapas en kostnadseffektiv och skalbar process.

Verksamheten har byggts upp strategiskt genom att den kostnadseffektiva plattform som etablerats för villasegmentet har skalats upp och anpassats för segmentet kommersiella fastigheter genom system med större kapacitet. Vi har stort fokus på att digitalisera våra kunders kostnadsdrivande konsultinsatser, skapa synergier mellan befintlig och ny energiteknik genom starka partnerskap samt genom att så långt som möjligt industrialisera installationsprocessen. Vi har därmed en position som skapar mycket goda förutsättningar för en fortsatt transformering från ett renodlat hårdvarubolag, till ett framgångsrikt kombinerat hård- och mjukvarubolag.

Framtidens mikronät

Värmepumpssystem skapar synergier i samverkan med andra energislag



Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Kundcase

Nästan 100 % i ökning – år efter år efter år

Gábor Kepes driver det ungerska bolaget Energy Save Hószivattyú Kft. Företaget har samarbetat med Energy Save i fem år och är en av de distributörer i Europa som vuxit snabbast de senaste åren. Framgången beror på produkterna.

Energy Save Hószivattyú Kft. har varit distributör för Energy Save sedan 2017. Bolaget, som håller till i Budapest, har idag fem anställda och är huvudsakligen inriktade på villavärmepumpar där de som enda distributör i Ungern kan erbjuda kunderna Energy Saves luft/vatten-värmepumpar. Bolaget använder sig av fristående installatörer runt om i hela landet för installation av produkterna.

Kraftig tillväxt för bolaget

Energy Save Hószivattyú Kft. har haft en mycket positiv utveckling sedan samarbetet inleddes och deras inköp från Energy Save har i genomsnitt ökat med nästan 92 procent per år sedan dess.

Gábor Kepes berättar att installatörerna älskar produkterna för att de är så lätta att installera och fjärrstyrningen underlättar mycket för att kunna hjälpa till.

– Det uppstår sällan några problem, men med fjärrstyrningen kan vi lätt hjälpa kunderna och frågan blir snabbt åtgärdad, säger Gábor Kepes.

Värmepumparnas slimmade design gör att de tar upp minimalt med golvyta och är dessutom lätta att installera eftersom alla kopplingar finns på ovansidan.

Stöd för energiomställning

Liksom i många andra länder finns det i Ungern investeringsstöd som driver energimarknaden i rätt riktning under den pågående energiomställningen. I Ungern är det utformat som ett renoveringsstöd för familjer som har eller väntar barn och som vill modernisera sitt hem. Bidraget kan även användas för moderniseringar av bostadens energisystem, både med värmepump och solpaneler.

– Investeringsstöden och hela Europas omställning mot grönare energislag gynnar vår verksamhet, avslutar Gábor Kepes.

Energy Save Hószivattyú Kft. planerar att fortsätta att växa under kommande räkenskapsår, målen är satta till 1,2 miljoner USD för 2022 och 1,5 miljoner USD under 2023.



En av många framgångsrika installationer på den ungerska marknaden



Gábor Kepes (höger) med nöjd kund.

20221031032349

Energy Save

När högt uppsatta mål

2021/2022

- ✓ Koncernen levererar till kunder i över 25 länder.
- ✓ Serietillverkningen av Plug-in-Moduler initieras.
- ✓ Kompletterande versioner av Plug-in-Moduler lanseras.
- ✓ Koncernomsättning om ca 93 MSEK, breakeven uppnås.

2022/2023

- Digitala produkter och tjänster ökar i betydelse för verksamheten.
- Nya affärsmodeller etableras.
- Internationell expansion.

2023/2024

- Koncernomsättning om ca 200 MSEK.
- Rörelsemarginal ca 15 procent.

Måluppfyllelse under året

- Vi har under året utökat vårt distributionsnätverk och finns i dag representerade i 23 länder. I vissa länder, som utgör större marknader, har flera distributörer etablerats och det pågår ett stort antal partnerskapsdialoger om samarbeten på ytterligare marknader.
- Under året inleddes serietillverkning av den prefabricerade energicentralen ES HeatBox Hydro 90, som är en version av den patenterade Plug-in-Modulen, specifikt anpassad för byggvärmesegmentets behov av uttorkning och uppvärmning under byggnationsfasen.
- Serietillverkning av Plug-in-Modulen sker vid AQ Enclosure Systems anläggning i Falköping, ett dotterbolag inom AQ Group.
- De finansiella målen uppnåddes med marginal genom en koncernomsättning på 114 MSEK.

Mål för kommande år

Vi har påbörjat utvecklingen av ett digitalt affärsområde med syfte att skapa helt nya affärsmodeller på framtidens energimarknad, men också för att på kort sikt bibehålla och öka marginalerna för dagens produkter. Detta är en nyckelaktivitet för att nå våra finansiella mål för 2023/24.



Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

"Heat pumps and innovation"

En bas i värmepumpar kombinerat med innovativt tänkande ger lösningar som ligger helt rätt i tiden.

Energy Saves grundsortiment av värmepumpar innebär en robust bas i produktområdet villavärme. Kombinationen av en egenutvecklad och väl fungerande teknik, tillsammans med installations- och serviceтjänster i ett eget affärsområde, har gjort att bolaget under åren kunnat erbjuda en trygghet genom produktsortimentet. Dessa grundstenar har gett oss möjligheten att utveckla ett kompletterande affärsområde inom kommersiella fastighetssystem som nu har stora möjligheter att skalas upp. Affärsområdet utvecklades för de behov vi identifierade i samband med globalt uppsatta mål för att minska energiåtgång och koldioxidutsläpp. Bolaget har idag tre affärsområden som kompletterar varandra mycket väl, erbjuder en välavvägd produktportfölj och som ger oss en tydlig position som aktör i den pågående energiomställningen.

Dotterbolag:	*EIS SYSTEMS	*ES HEAT PUMPS	*EIS SERVICES
Affärsområde:	Kommersiella fastighetssystem	Villavärme	Installation och Eftermarknad
Produktområden:	Fasta installationer Plug-in-Moduler Ventilationssystem Hybrida energisystem	Värmepumpar Multifunktionstankar Styrsystem Tillbehör	Service Reparation Stödjande installationstjänster Eftermarknadstjänster

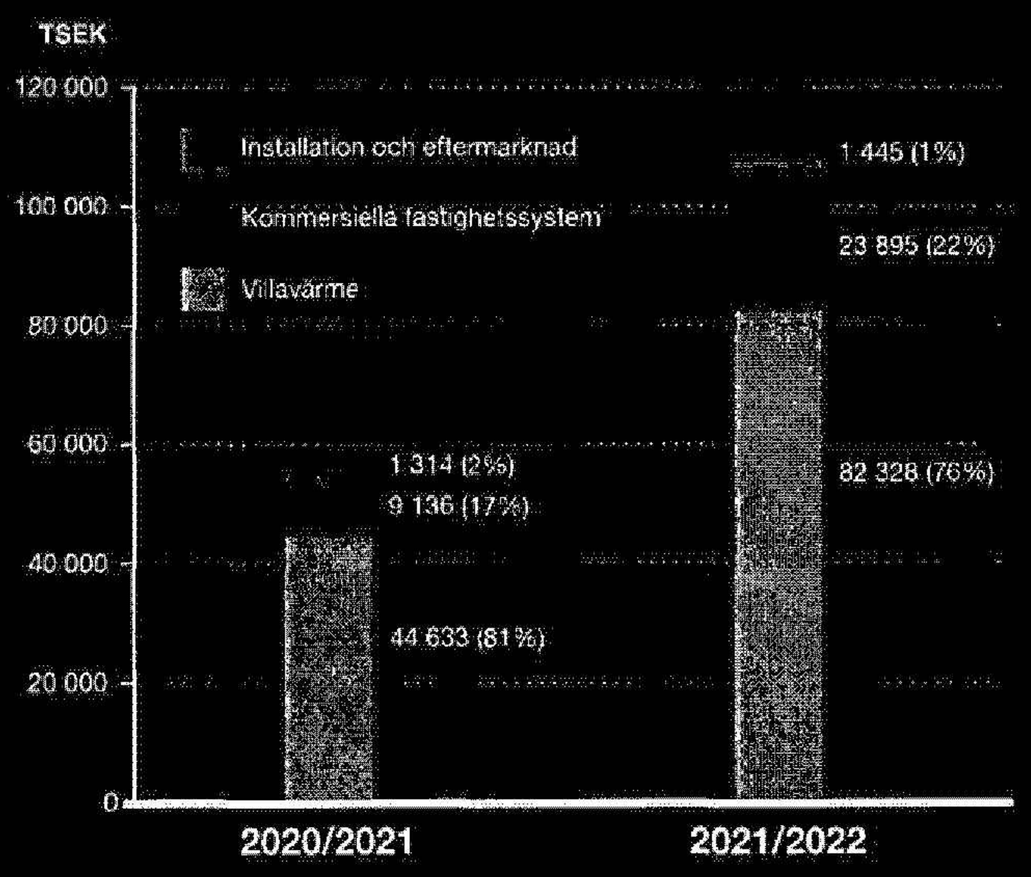


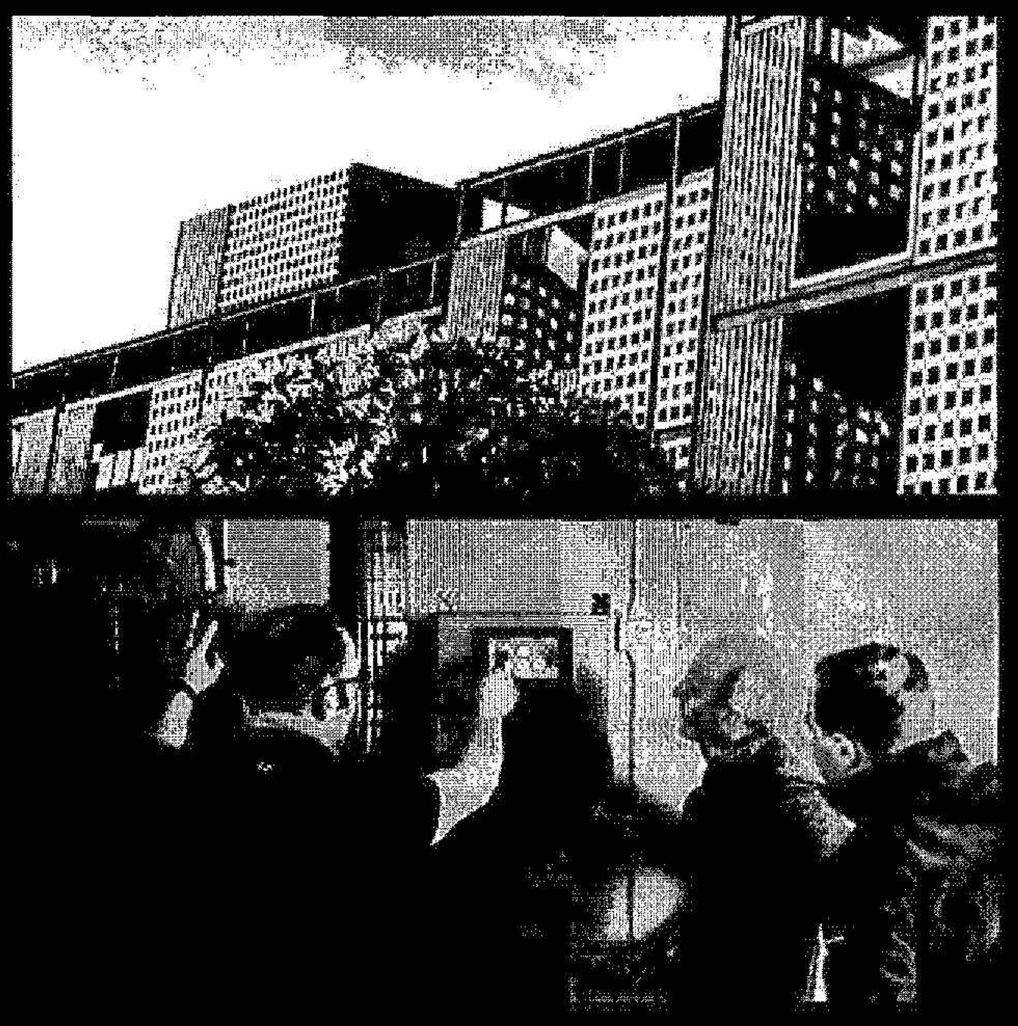






Nettoomsättning per affärsområde





ES SYSTEMS

Affärsområde
Kommersiella fastighetssystem



Kommersiella system för såväl permanenta som temporära installationer

Affärsområdet Kommersiella fastighetssystem bedrivs genom dotterbolaget ES Systems och erbjuder modulära system från 6 kW till 1,4 MW för byggnader från ca 500m² upp till 50 000m². Affärsområdet tillhandahåller produkter inom tre olika områden:

1. Fasta installationer med apparatrum i byggnaden, eller som större system intill byggnaden,
2. Prefabricerade Plug-in-Moduler samt
3. Lösningar för olika typer av ventilationssystem.

För fasta installationer i apparatrum, eller som större system intill byggnaden, erbjuds systemen NordFlex och NordFlex+.

NordFlex är utvecklat för traditionell installation i ett apparat- eller teknikrum i mindre byggnader (ca 500–8 000 m²). NordFlex byggs idag med våra ultraeffektiva R32-maskiner på 6–19 kW för maximal energibesparing. Systemet kan hantera 1–7 uteenheter. NordFlex+ är en vidareutveckling av NordFlex där vi använder oss av våra större värmepumpar på 30, 45 respektive 90 kW, där kapaciteten i styrningen har utökats så att upp till 16 enheter kan kopplas samman vilket ger en total värmepumpseffekt på upp till 1,4 MW.

Utvecklingen av NordFlex+ innebär också möjligheten att bygga microgrids för större områden i vilka det går att kombinera lokal elproduktion via solceller, vindkraft eller bränsleceller. Systemen kan också användas för industriella applikationer, och lagring av energi i vattenmagasin eller el i i batterier eller vätgas.

Produktområdet Plug-in-Moduler omfattar idag fyra olika produkter: Två modeller av HeatBox Hydro i olika effektområden och två modeller av EcoStation med olika effektområden.

HeatBox Hydro är vår robusta Plug-in-Modul och nischad mot olika typer av temporära applikationer där kunderna efterfrågar en tålig design för tuffare påfrestningar.

EcoStation är en Plug-in-Modul med i princip samma innehåll som HeatBox Hydro, men med en mer designad utsida för att smälta in i omgivningen i mer permanenta installationer.

HeatStar DX är en lösning inom produktområdet ventilationssystem som vi tillhandahåller tillsammans med Swegon. Produkten växlar värme och kyla via ett batteri som är designat för köldmedia. ES HeatStar DX har utvecklats eftersom energibehovet för värme i nya, moderna byggnader har minskat, men ersatts av behov av kyla. Tekniken gör att energiöverföringen kan ske via luften i ventilationssystemet.

*ES SYSTEMS

Marknaden för kommersiella fastighetssystem

Marknaden för kommersiella fastighetssystem går starkt framåt i hela Europa. Utvecklingen är positiv, och tack vare gemensamt satta klimatmål inom EU och FN, drivs fastighetsägare och byggbransch snabbt mot den typ av produkter som ES Systems erbjuder. Efterfrågan har ökat under de senaste åren och ytterligare accelererats med anledning av den senaste tidens oroligheter i Europa, som bland annat har lett till ökade gas- och oljepriser vilket stärkt bolagets marknadsposition ytterligare.

Den europeiska energiomställningen kommer till stor del ske via en ökad elektrifiering vilket i sin tur innebär stärkt efterfrågan på värmepumpar.

Marknadsutveckling

Marknaden utvecklas i riktning mot allt större hybridsystem vilket ger kunder ökade möjligheter att optimera energimixen baserat på pris och tillgång till alternativa energislag, lagra energi samt handla med effekt och energi.

Vi ser en ökad efterfrågan på mobila och flexibla lösningar för temporära behov av värme, tappvarmvatten och kyla. Dessutom finns ett ökat behov av att kunna lagra och transportera energi.

Fokus framåt

Under de närmaste åren fokuserar ES Systems på att stärka säljorganisationen både i Norden och övriga Europa med dedikerade säljresurser för våra kommersiella koncept och värmepumpar. Hela säljorganisationens fokus kommer vara att hitta nya partners specialiserade på dessa lite större system, men även på kunder som jobbar med mobila lösningar.

Parallellt med detta kommer vi att fokusera på utvecklingen av produktportföljen där vi har för avsikt att kunna presentera ett par nyheter under de kommande åren, främst inriktat på mobila tork-, värme- och kylmaskiner för byggindustrin och andra segment med behov av temporära lösningar.



”I framtiden blir det allt viktigare att kunna flytta energi i tid och rum. Det kan vi till viss del göra redan idag, genom att exempelvis lagra energi när den är billig för att använda vid ett senare tillfälle. Det här är områden där vi ser att vi ligger i framkant.”

Niklas Hansson
Ansvarig för affärsutvecklingen inom kommersiella fastighetssystem

ES HEAT PUMPS

Affärsområde **Villavärme**

Affärsområdet Villavärme bedrivs genom dotterbolaget ES Heat Pumps AB och erbjuder produkter för uppvärmning av villor och hus med luft/vattenvärmepumpar i intervallet 6–15 kW.

ES Heat Pumps AB tillhandahåller luft/vattenvärmepumpar med både split- och monoblockteknik. Splittekniken har bolaget erbjudit sedan starten, och innebär att värmeväxlingen sker inomhus vilket minskar risken för att maskinen fryser. I en maskin med monoblockteknik cirkulerar köldmediet i en sluten krets, och värmeväxlingen sker i utedelen. En monoblockmaskin ger en enklare installation som inte kräver kyltekniker.

Marknaden för villavärme

Marknaden för teknikdisciplinen luft/vattenvärmepumpar växer stadigt, och ES Heat Pumps har de senaste åren växt snabbare än marknaden i övrigt.

Sverige och Norge, som länge har legat i framkant när det gäller att implementera både luft/luft- och luft/vattenvärme, är nu mogna marknader där efterfrågan är relativt mättad. Efterfrågan på luft/vatten-värme växer starkt i övriga Europa, som inte har så kalla perioder som i Norden. Därigenom blir luft/vatten-teknologin effektivare och investeringen lägre jämfört med till exempel bergvärme.

Många länder har infört lagar, regler och subventioner för att gynna miljövänliga värmekällor, vilket är en förutsättning för att de uppsatta klimatmålen ska kunna nås. Danmark och Storbritannien är de två länder som agerar mest offensivt. Danmark har tagit beslut om att fasa ut alla gaspannor till år 2030 och i Storbritannien ska 4,8 miljoner luft/vattenvärmepumpar installeras innan 2028.

Investeringskostnaden för den här typen av värmesystem är relativt låg, och vi märker en ökad efterfrågan från hela Europa.



Marknadsutveckling

Med den energiomställning som Europa befinner sig i, ser segmentet luft/vattenvärme ut att kunna fortsätta växa. Trenden är allt fler maskiner med monoblockteknik, dels för att de kan installeras utan kyltekniker, dels för att de innehåller ett mer miljövänligt köldmedium med lågt GWP-värde (Global Warming Potential). Vi konstaterar att stränga regler tvingar producenter att ta fram nya, mer miljövänliga köldmedier med hög effektivitet och låga CO^2-utsläpp.

En av marknadens flaskhalsar kommer med all sannolikhet att vara bristen på produktions- och installationskapacitet.

Fokus framåt

ES Heat Pumps fokus framåt är att vidareutveckla tekniken i våra värmepumpar, och att hitta fler och nya distributionsvägar på marknaden.

Nästa steg i produktutvecklingen inom affärsområdet är att övergå till propan som köldmedium. Vi kommer att kunna leverera de första propanmaskinerna innan 2022 är slut. Maskinernas styrsystem förfinas kontinuerligt och med de stora satsningar vi gör inom digitalisering kommer vi att kunna erbjuda smart styrning som tar hänsyn till både elpris och effekt.

Vi har även tagit fram en förenklad värmepumpsserie för retail, med digitaliserade köpprocesser och enklare installation. Retailserien har tagits fram för att det finns marknader som kommer att växa mycket, men där det saknas projekterings- och installationskapacitet för att hantera det. Marknaderna i Östeuropa växer, och för att ta oss in på dem måste vi kunna erbjuda en effektiv värmepump till ett lägre pris, och med en förenklad, standardiserad installationsprocess. Retail passar extra bra på marknader som inte har någon tradition av luft/vatten-värmepumpar sedan tidigare.

”Vi ser marknader som kommer att växa starkt, men där projekterings- och installationskapaciteten saknas. Med vår retailserie och våra digitaliserade processer kommer vi att kunna möta dessa marknaders behov på ett mycket effektivt sätt.”



Christian Gulbrandsen
Ansvarig för affärsutvecklingen inom villavärmepumpar

*ES SERVICES

Affärsområde
Installation och eftermarknad

Affärsområdet Installation och eftermarknad kompletterar de produktorienterade affärsområdena och inom affärsområdet erbjuder vi såväl leverans och installation av produkt som service och underhåll vilket ger en ökad trygghet för kunden.

Verksamheten bedrivs idag genom installation och service till fasta och mycket konkurrenskraftiga priser, samt som en installationsresurs och servicepartner i den egna verksamheten.

Marknaden för Installation och eftermarknad

Marknaden för värmepumpar växer, och luft/vattentekniken är den teknikdisciplin som växer mest. Många lagar, regler och subventioner har införts för att samhället ska klara de globala klimatmålen och dessa driver marknaden i riktning mot miljövänliga energilösningar – och i spåren av detta ökar behovet av installation och service. Marknaden karaktäriseras av en brist på VVS-installatörer, elektriker och framför allt kyltekniker, vilket vi planerar att överbrygga genom satsningar på både mer digitaliserade processer och anpassade maskiner som till exempel värmepumpar med monoblockteknik.

Marknadsutveckling

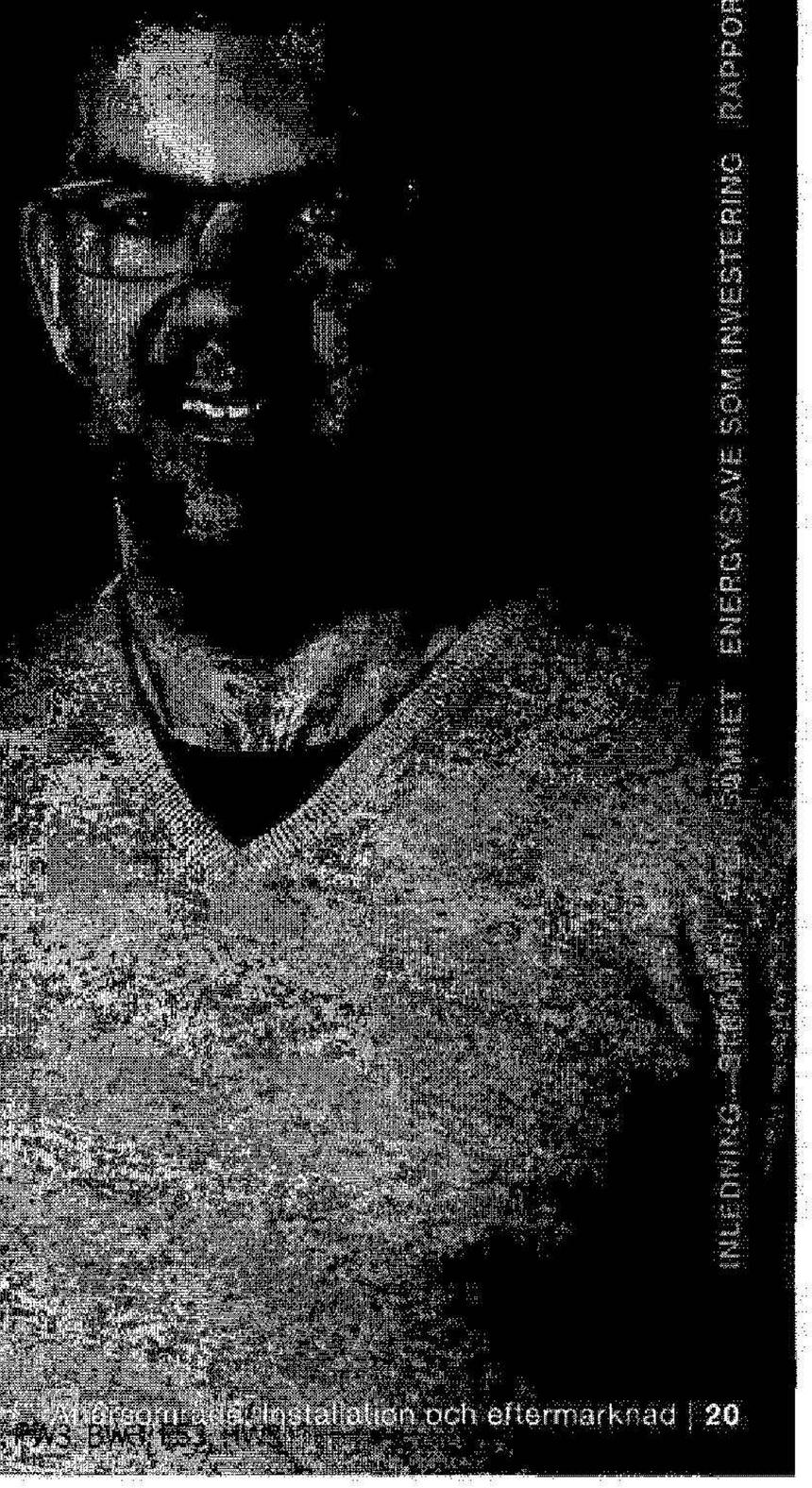
Installation och eftermarknad är ett växande affärsområde, eftersom den ökade försäljningen av produkter genererar ett ökat behov av installation och eftermarknadstjänster. För att samhället ska kunna nå de globala klimatmålen krävs fortsatta investeringar, vilket innebär ett växande behov av dessa tjänster.

Fokus framåt

Framåt ser vi en utveckling där Installation och eftermarknad utvecklas till att i än högre grad bli en intern resurs som stöttar produktaffärerna inom Villavärme och Kommersiella fastighetssystem. Affärsområdet är även en viktig resurs för att kunna ta bolaget vidare i utvecklingen mot mer digitaliserade affärsmodeller. Fokus kommer att ligga på implementering av ytterligare digitala verktyg och ökade resurser och kompetens, för att kunna möta behoven när digitaliserade köpprocesser snabbar upp affären.

> ”Att ha ett affärsområde som fokuserar på trygghet och service till kunden känns viktigt och ger den helhet som bolaget behöver. Med digitaliserade köpprocesser och snabbare affärer kommer efterfrågan på resurser inom installation och eftermarknad bara att öka.”

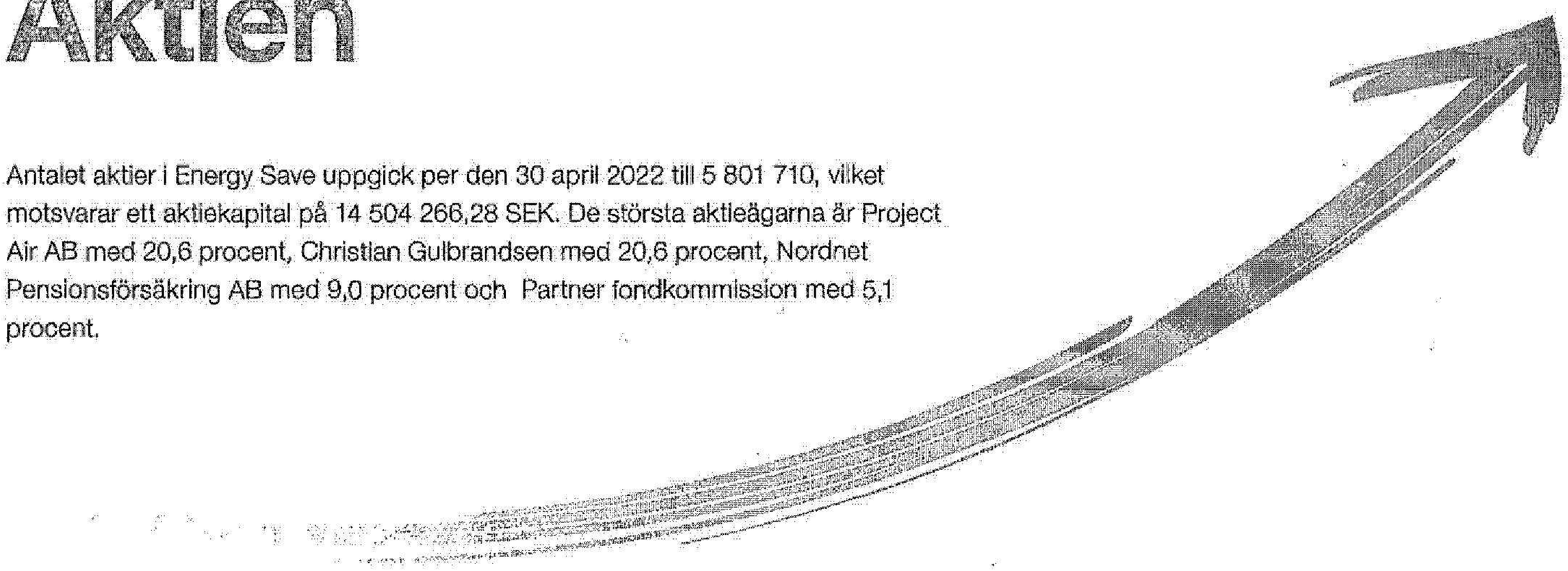
Patrik Litzell
Ansvarig för affärsutvecklingen inom installation och eftermarknad



20221031032559

Aktien

Antalet aktier i Energy Save uppgick per den 30 april 2022 till 5 801 710, vilket motsvarar ett aktiekapital på 14 504 266,28 SEK. De största aktieägarna är Project Air AB med 20,6 procent, Christian Gulbrandsen med 20,6 procent, Nordnet Pensionsförsäkring AB med 9,0 procent och Partner fondkommission med 5,1 procent.



Namn	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapital, %	Röster, %
Sävenstrand, Fredrik (genom Project Air AB)	674 320	523 000	20,6	40,5
Gulbrandsen, Christian	674 320	519 000	20,6	40,5
Nordnet Pensionsförsäkring AB	0	521 216	9,0	2,9
Partner Fondkommission AB	0	295 720	5,1	1,7
Jeansson, Theodor	0	185 000	3,2	1,0
Nilsson, Henrik Osvald Sigvar	0	173 604	3,0	1,0
Cormac Invest AB	0	168 340	2,9	1,0
Westerberg, Bo C/O Nötudden Management AB	0	130 500	2,3	0,7
Wolrath, Björn Gustaf	0	104 150	1,8	0,6
Olsson, Jan	0	100 179	1,7	0,6
Total top 10	**1 348 640**	**2 720 709**	**70,1**	**90,3**
Övriga	0	1 732 361	29,9	9,7
Totalt	**1 348 640**	**4 453 070**	**100,0**	**100,0**

Certifierade rådgivare

Företag	Namn	Telefon	e-post
Redeye	Erik Rolander	0739-56 20 90	erik.rolander@redeye.se
Partner Fondkommission	Torben Oskarsson	031-761 22 30	torben.oskarsson@partnerfk.se

Analytiker som följer Energy Save

Företag	Namn	Telefon	e-post
Redeye	Viktor Lindström	08-545 013 30	viktor.lindstrom@redeye.se
Redeye	Henrik Alveskog	08-545 013 45	henrik.alveskog@redeye.se
Stockpicker	Sebastian Lang	08-662 06 69	staff@stockpicker.se

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Styrelse/ES Energy Save Holding AB



Styrelseordförande



Styrelseledamot



Styrelseledamot



Styrelseledamot



Styrelseledamot

Ledningsgrupp/Group



CEO ES Energy Save Holding AB



COO koncern samt CEO ES Systems AB



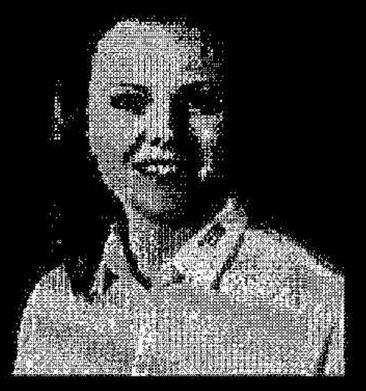
Accounting Manager



Project and Business Development Manager ES Systems AB



Group product manager



CFO

20221031032258

Fem skäl
att investera i Energy Save



01.

Stor potentiell marknad skapad av den gröna omställningen

Om klimatmålen i världen ska nås måste utsläppen från bygg- och fastighetssektorn minska. EU lagstiftar för att fasa ut naturgas och kol genom grön elektrifiering. För att nå målet om minskade koldioxidutsläpp med 55 procent till 2030, måste andelen värmepumpssystem öka kraftigt i det befintliga fastighetsbeståndet. Den energieffektiva värmepumpen driven av grön el är en nyckel i branschens gröna omställning.

02.

Stabil affär och konkurrenskraftig position

Energy Save har byggt upp en stabil affär och konkurrenskraftig position för fortsatt expansion med distributörer i 23 länder. Sedan 2009 har bolaget sålt över 15 000 luft/vatten-värmepumpar. Med gediget tekniskt kunnande och stor förmåga att utveckla ny teknik har bolaget tagit fram hybridsystemslösningar som genererar energibesparingar på 40–70 procent jämfört med konventionella alternativ som fjärr- och elvärme eller förbränning av biobränsle, olja eller gas. Bolagets fokus på digitalisering av hybridsystemen för värme och kyla möjliggör att Energy Save kan bidra till optimering och den flexibilitet som krävs för att skapa balans i elnäten vid en övergång till grön elproduktion.

03.

Teknik som ger tydliga fördelar i nya segment

Energy Saves prefabricerade energicentraler, så kallade Plug-in-Moduler, minskar kraftigt både kostnader och ledtider jämfört med platsbyggda teknikrum i kommersiella fastigheter. Modulerna är mobila och går enkelt att installera i både nya och existerande byggnader, vilket öppnar möjligheter i det helt nya segmentet temporär värme, specifikt i byggnader som är under byggnation. Därtill har bolaget utvecklat ett digitalt säljverktyg – ES Konfiguratorn, vilket minskar kostnaderna för projektering, energianalys och systemdesign samtidigt som arbetsprocessen och tiden för offert- och ritningsarbete förkortas. Energy Save möjliggör en industrialisering av värmepumpsbranschen samtidigt som konsultinsatserna digitaliseras, och sänker därmed kompetens- och installationskapacitetströskeln för Europa att investera i grön svensk energiteknik.

04.

Växer snabbare än snabbt växande marknad

Den europeiska marknaden för värmepumpar växer snabbt och Energy Save växer snabbare än marknaden. Under 2021 växte marknaden med över 25 procent enligt EHPA. Under samma period växte Energy Save med 95 procent.

05.

Nischspelare med skalbar affärsmodell och partnerskapsstrategi samt stabil ägarbas

Energy Save verkar för att bli ledande inom attraktiva nischer med innovativa produkter som särskiljer sig från konkurrenternas på marknaden. Bolagets skalbara affärsmodell, med partners för både tillverkning och distribution, säkerställer korta ledtider samt låga utvecklings-, produktions- och leveranskostnader av värmepumpsystem. Den stabila ägarbasen, där de två huvudägarna är aktiva i bolaget som VD respektive produktutvecklingschef, bidrar dessutom till trygghet och till snabba beslut.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Förvaltningsberättelse
maj 2021 – april 2022

20221031032559

Verksamheten
Bolaget bedriver verksamhet via sina dotterbolag:

- ES Heat Pumps AB
- ES Systems AB
- HEFOS Sverige AB
- Energy Save AS
- Energy Save Nordic D.O.O.

Dotterbolagen bedriver försäljning, utveckling och service av värmepumpssystem, huvudsakligen mot den europeiska marknaden. Företagets säte är Alingsås.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Samarbete mellan Energy Save och PowerCell inleddes
Ett avtal om inledande samarbete med PowerCell har ingåtts där syftet är att utvärdera synergier mellan Energy Saves värmepumpcentraler och PowerCells bränslecellssystem.

Nytt säljkontor etablerades i Mälardalen
Ett regionalt säljkontor har etablerats i Mälardalen med fokus på att öka marknadsnärvaron i region Storstockholm. Etableringen är ett strategiskt viktigt steg när bolagets nya koncept ska rullas ut över hela Skandinavien.

Energy Saves patent för Plug-in-Moduler godkändes i Kina
Det kinesiska patentverket har meddelat att de kommer att godkänna Energy Saves patentansökan för bolagets Plug-in-Moduler i Kina.

El-Björn lanserade ett nytt affärsområde
El-Björn, som Energy Save under föregående räkenskapsår inledde samarbete med, har lanserat ett nytt affärsområde, El-Björn Energi, för uthyrningen av bland annat Energy Saves produkter.

Energy Save tecknade ramavtal med Skanska Rakennuskone OY
Energy Save har tecknat ramavtal med Skanska Rakennuskone OY i Finland. Den inledande leveransen är en mobil värmepumpscentral, en så kallad Plug-in-Modul, för användning i Skanskas byggverksamhet på den finländska marknaden. Ramavtalets löptid är 14 månader med möjlighet till förlängning om ytterligare 12 månader.

Lansering av nytt aggregat som fördubblar den maximala systemeffekten
Energy Save Holding utökar kapaciteten i den befintliga teknikplattformen i och med lanseringen av ett nytt aggregat på 90 kW. Det nya aggregatet möjliggör stora systemeffekter och kommer att användas i det moduluppbyggda multivärmepumpssystemet NordFlex samt i Energy Saves Plug-in-Moduler. Större grundkapacitet på aggregatsidan ger kostnadsfördelar i projekt där det krävs hög totalkapacitet. Energy Saves nya aggregat fördubblar den maximala systemeffekten från 720 kW till 1,4 MW. Samtidigt har styrsystemet byggts ut vilket gör det möjligt att hantera 16 aggregat i ett standardiserat system.

Patentansökan för Plug-in-Moduler godkändes i USA
Den amerikanska patentmyndigheten, USPTO, meddelade den 24:e januari att Energy Saves patentansökan för bolagets Plug-in-Moduler i USA godkänns. patentet öppnar för framtida möjligheter på den amerikanska marknaden för Energy Saves värmepumpsbaserade prefabricerade energicentraler.

Flerårsjämförelse*, koncernen	2021/ 2022	2020/ 2021	2019/ 2020	2018/ 2019
Nettoomsättning (TSEK)	107 667	55 084	39 172	37 984
Res. efter finansiella poster	89	-7 897	-4 787	-2 650
Resultat i % av nettoomsättningen	0,1	-14,3	-12,2	-7,0
Balansomslutning (TSEK)	103 644	53 912	41 563	34 263
Soliditet (%)	48,7	52,8	34,7	20,1

**Definitioner av nyckeltal, se noter*

Flerårsjämförelse*	2021/ 2022	2020/ 2021	2019/ 2020	2018/ 2019
Nettoomsättning (TSEK)	2 458	1 392	0	0
Resultat efter finansiella poster (TSEK)	-9 917	-5 489	-85	-8
Resultat i % av nettoomsättningen	-403,5	-394,0	0,00	0,00
Balansomslutning (TSEK)	55 028	38 545	23 011	12 607
Soliditet (%)	97,6	98,7	100,0	85,5

**Definitioner av nyckeltal, se noter*

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032960

Genomförd riktad nyemission för finansiering av digitalt affärsområde

Styrelsen i ES Energy Save Holding AB (publ) beslutar, med stöd av bemyndigandet från den ordinarie bolagsstämman den 31 augusti 2021, om en riktad nyemission av 966 950 B-aktier till en teckningskurs om 24,50 SEK per B-aktie. Genom nyemissionen tillförs bolaget 23,7 MSEK före emissionskostnader. Nyemissionen riktades till ett fåtal investerare, bland annat Johan Thorell genom Gryningskust Holding, Göran Nordlund genom Fore C Asset Management, Theodor Jeansson, Peter Gyllenhammar och Erik Hermansson.

Framgångsrikt prototypsystem för värmepumpar och bränsleceller framtaget tillsammans med PowerCell

Energy Save har gemensamt tagit fram ett prototypsystem som kombinerar Energy Saves värmepumpcentraler med PowerCells bränslecellssystem. De tester som bolagen har genomfört bekräftar att synergier både är kraftfulla och möjliga att nå i praktiken.

Nya ordrar mottagna i början av april till ett samlat värde om 36,5 MSEK

Energy Save har erhållit ett antal ordrar på totalt 36,5 MSEK från bolagets distributörer på den italienska, finska respektive danska marknaden. Ordersumman utgörs av produkter inom bolagets affärsområde för kommersiella fastighetssystem såväl som villavärmepumpar. Ordrarna är bindande och skall levereras i omgångar under Q1 och Q2 under det brutna räkenskapsåret 2022/23. Affären omfattar produkter för direktleverans från fabrik och kommer därmed att bidra positivt till såväl resultat som kassaflöde under perioden.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Samarbetsavtal har ingåtts med AQ Group

Energy Save och AQ Enclosure Systems AB (publ), ett dotterbolag inom AQ Group, har undertecknat ett samarbetsavtal för serietillverkning av den patenterade prefabricerade energicentralen HeatBox Hydro 90, och tillverkning av Plug-in-Modulen har redan inletts i Falköping.

Uppföljningsorder från Skanska Rakennuskone Oy i Finland

Energy Save har fått en uppföljningsorder från Skanska Rakennuskone OY på ytterligare tre mobila värmepumpscentraler, så kallade Plug-in-Moduler, för användning i Skanskas byggverksamhet på den finländska marknaden. Leverans sker under maj till juni 2022.

Leverans av byggvärmemoduler till Universeums visualiseringslabb

Energy Save har installerat två ES Heatbox Hydro 90 som byggvärmeanläggningar i byggandet av Universeums nya visualiseringsdom – helt byggd i trä. Byggentreprenören Skeppsviken som bygger visualiseringsdomen vill använda klimatsmart byggvärme.

Godkänd finansiering för byggnation av Smart Grid anläggning inom Europeiska ERA-Net Smart Energy Systems

Energy Save kommer, tillsammans med Chalmers Tekniska Högskola och Alingsås Energi, att bygga en pilotanläggning för lokal energiförsörjning. Digitalisering av styrsystemen gör det möjligt att optimera styrningen av olika energikällor vilket minskar energikostnader och utsläpp av koldioxid. Pilotanläggningen utvecklas inom ramen för EU ERA-Net Smart Energy Systems projektet GENTE och syftet är att utveckla styrsystem som bygger på Internet of Things (IoT) och artificiell intelligens (AI).

Lansering av digitalt affärsområde

Energy Save ökar tempot i digitaliseringen av befintliga produkter och koncept. Företaget har startat ett nytt affärsområde, knutit till sig två experter inom digitalisering, och påbörjar nu uppbyggnaden av kapacitet och kompetens inom affärsområdet, via rekrytering, såväl som partnerskap. Det nya digitala affärsområdet kommer att skapa stor kundnytta genom möjligheter till energiprisoptimering, ökad flexibilitet och så kallad peak-shaving. Förmågor som skapas genom kombination av olika energislag och driftsoptimeringar utifrån ny styrningsintelligens.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för året ökade med 95 procent till 107,7 MSEK (55,1) jämfört med föregående år. Omsättningen ökade till största delen med anledning av att flera distributörer utökade sina inköpsvolymer.

Under året ökade nettoomsättningen jämfört med föregående år på de skandinaviska marknaderna med 108 procent till 43,9 MSEK (21,1), och på de övriga europeiska marknaderna med 88 procent till 63,7 MSEK (34,0).

Av de skandinaviska marknaderna var Danmark den absolut största, och omsatte för 31,5 MSEK vilket utgör 72 procent av regionens nettoomsättning under året, respektive 29 procent av den totala nettoomsättningen. De största marknaderna i övriga Europa var under året Finland, Tjeckien och Polen som tillsammans omsatte 39,9 MSEK, vilket utgjorde 63 procent av nettoomsättningen i övriga Europa och 37 procent av den totala nettoomsättningen.

För affärsområdet Kommersiella fastighetssystem uppgick nettoomsättningen under året till 23,9 MSEK (9,1), vilket motsvarar en ökning med 162 procent jämfört med föregående år. Affärsområdets nettoomsättning utgjorde därmed 22 procent av den totala nettoomsättningen för året (17).

Nettoomsättningen för affärsområdet Villavärme ökade under året med 84 procent till 82,3 MSEK (44,6) och utgjorde 76 procent (81) av den totala nettoomsättningen.

Affärsområdet Installation och eftermarknad hade under året en nettoomsättning på 1,4 MSEK (1,3 MSEK) vilket utgjorde 1 procent av den totala nettoomsättningen (2).

Rörelsens intäkter

Rörelsens intäkter för året ökade med 93 procent till 114,4 MSEK (59,2). I detta ingår, utöver nettoomsättningen,

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032611

aktiverat arbete för egen räkning med 3,7 MSEK (3,7) och övriga rörelseintäkter med 3,0 MSEK (0,5). Övriga rörelseintäkter består huvudsakligen av valutakursvinster som framför allt uppstod under det fjärde kvartalet, då USD-kursen ökade gentemot SEK och då detta sammanföll med att bolaget hade förhållandevis stora kundfordringar i relation till leverantörsskulder i USD.

Bruttovinst

Bruttoresultatet för året uppgick till 33,2 MSEK (18,8) vilket är en ökning med 77 procent jämfört med föregående år. Bruttomarginalen minskade något till 29,1 procent (31,4). Detta beror huvudsakligen på den ökade andelen direktleveranser från fabrik till kund under andra och tredje kvartalet, vilket bidrar till en ökad omsättning men genererar lägre bruttomarginal.

Rörelsekostnader och finansiella poster

Övriga externa kostnader ökade under året med 17 procent till 14,7 MSEK (12,6) och personalkostnaderna ökade med 24 procent till 14,7 MSEK (11,9). Ökningen i övriga externa kostnader består av ökade konsultkostnader och engångskostnader kopplade till aktiemarknadsaktiviteter. Ökningen i personalkostnader uppstod under de två sista kvartalen, och består av retroaktiva bonusersättningar samt av ökade kostnader för rekryteringsarbete.

Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar, som till största delen består av avskrivningar på internt upparbetade immateriella tillgångar, ökade till 3,1 MSEK (1,3). Ökningen i avskrivningar beror på att internt upparbetade immateriella tillgångar som utgörs av produktkoncept under året har färdigställts och tillgängliggjorts för försäljning.

Utfallet från finansiella poster, huvudsakligen bestående av ränta på banklån, uppgick för året till -0,7 MSEK (-0,9).

Resultat

Rörelseresultatet (EBIT) för året uppgick till 0,8 MSEK (-7,0), och EBITDA uppgick till 3,9 MSEK (-5,7). Periodens resultat uppgick till 0,1 MSEK (-7,9). Ökningen i EBIT, EBITDA samt periodens resultat beror främst på att ökningen i bruttoresultat varit högre än ökningen av övriga externa kostnader, personalkostnader, av- och nedskrivningar samt finansiella poster.

Antalet aktier vid periodens utgång var 5 801 710, en ökning med 966 950 till följd av en riktad nyemission under fjärde kvartalet. Resultatet per aktie var 0,0 SEK (-1,6).

Finansiell position och likviditet

Koncernens totala tillgångar uppgick den 30 april 2022 till 103,6 MSEK, jämfört med 53,9 MSEK den 30 april 2021. Av detta utgjorde anläggningstillgångar 24,8 MSEK (24,0) och omsättningstillgångar 78,8 MSEK (29,9). Koncernens eget kapital den 30 april 2022 uppgick till 50,6 MSEK (28,8).

Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten under året uppgick till -11,4 MSEK (-12,9), och kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -4,1 MSEK (-5,8). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 29,6 MSEK (23,2). Det totala kassaflödet (den totala förändringen av likvida medel) under året uppgick till 14,1 MSEK (4,6). Det operativa kassaflödet uppgick till -15,5 MSEK (-18,7) under året.

Moderbolag

För räkenskapsåret maj 2021–april 2022 uppgick moderbolagets nettoomsättning till 2,5 MSEK (1,4), och de totala rörelseintäkterna till 3,2 MSEK (1,6). Rörelseresultatet uppgick till -2,2 MSEK (-1,1) och periodens resultat till -6,5 MSEK (-5,1). Moderbolagets omsättning utgörs av koncerninterna tjänster.

Säsongsvariationer

Energy Saves verksamhet och marknad är påverkad av säsongsvariationer. Årets inledande kvartal är i regel svagare än resterande niomånadersperiod. De senaste årens utveckling av bolagets produkterbjudande och utökningen av antalet målgrupper har minskat exponeringen för säsongsvariationer. Även möjligheten att erbjuda både värme och kyla gör att bolagets produkter efterfrågas jämnare under året.

Risk och osäkerhet

Energy Saves verksamhet påverkas av ett antal risker vars effekter på resultat och finansiell ställning kan kontrolleras i varierande grad. Vid bedömning av bolagets framtida utveckling är det därför viktigt att ta hänsyn till dessa riskfaktorer.

Kommersiella risker

Det finns en risk att de strategiska satsningarna på de kommersiella affärsområdena och den gröna energiomställningen försenas. Byggbranschen är en ganska konservativ bransch, varför detta potentiellt kan försena kommersialiseringen. Tillväxten på den europeiska marknaden är beroende av subventioner då den nuvarande alternativkostnadsnivån för värmepumpar är hög i många länder. Det finns en risk att alternativkostnaderna förblir höga och att det därför inte är ekonomiskt försvarbart att investera i värmepumpar i dessa länder.

Produktions- och distributionsrisker

Energy Save lägger ut produktionen på sin kinesiska partner Amitime. Där finns en risk att produktionskvalitet, volym och leveranstid inte uppfyller bolagets eller marknadens krav. Detta kan resultera i uppskjuten eller inställd försäljning. Energy Save arbetar aktivt med distributörer över hela världen. Det gör att Energy Save är beroende av de nätverk och den försäljningsutveckling som distributörerna har. Merparten av avtalen med distributörer är på ett år och förnyas årligen om distributörerna levererar på målen. Ändringar i dessa avtal, eller om framgångsrika distributörer väljer att i stället samarbeta med en konkurrent, kan skada företagets position på marknaden.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031103252

Marknadsrisker
Värmepumpsmarknaden präglas av hård konkurrens inom de olika segmenten. Den hårda konkurrensen kan leda till en prispress som kan skada en mindre aktör som Energy Save. Dessutom kan marknaden prioritera en värmepumpsleverantör med ett bredare produktutbud.

Covid-19
Energy Save har, liksom resten av samhället, påverkats av Covid-19-pandemin. Främst har detta medfört problem med komponentbrist, förseningar i leveranser samt ökade fraktkostnader.

Situationen i Ukraina
Det är i dagsläget svårt att bedöma de långsiktiga konsekvenserna av den uppkomna situationen i Ukraina. Vi kan inte utesluta påverkan på exempelvis fraktmarknader och råvarumarknaden som ett resultat av sanktioner och kostnadsökningar för fossila bränslen. Även om vi inte har leverantörer eller kunder i Ryssland eller Ukraina, bör det allmänna världsläget tas i beaktande vid bedömning av de risker som bolaget utsätts för.

Ytterligare information om bolagets risker finns i ES Energy Save Holding AB (publ) noteringsmemorandum.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032763

Förändringar i eget kapital

Förändringar i eget kapital, koncernen (TSEK)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital inkl. årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	12 087	32 091	-15 687	304	28 795
Förändring i koncernens struktur	0	0	-1 515	1 515	0
Nyemission	2 417	19 722	0	0	22 139
Omräkningsdifferens	0	0	-599	0	-599
Årets förlust	0	0	1 456	-1 366	90
Belopp vid årets utgång	**14 504**	**51 813**	**-16 345**	**453**	**50 425**

Förändringar i eget kapital (SEK)	Aktiekapital	Övrigt bundet eget kapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	12 087	0	32 004	-6 039	25 965
Nyemission	2 417	0	19 722	0	25 847
Res. disp. enl. beslut av årsstämma	0	0	-6 039	6 039	0
Årets förlust	0	0	0	-6 474	-6 474
Belopp vid årets utgång	**14 504**	**0**	**45 687**	**-6 474**	**39 213**

Resultatdisposition (kronor)

Förslag till disposition av bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står:

Balanserad vinst	45 686 863
Årets förlust	-6 473 814
	39 213 049
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	39 213 049
	39 213 049

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Resultaträkning

(TSEK)	Not	KONCERNEN Maj 2021 – Apr 2022	KONCERNEN Maj 2020 – Apr 2021	MODERBOLAGET Maj 2021 – Apr 2022	MODERBOLAGET Maj 2020 – Apr 2021
Rörelsens intäkter m m					
Nettoomsättning	2	107 667	55 084	2 458	1 392
Aktiverat arbete för egen räkning		3 730	3 684	662	0
Övriga rörelseintäkter		3 021	472	51	181
		114 419	**59 240**	**3 170**	**1 573**
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror		-81 171	-40 438	-307	0
Övriga externa kostnader		-14 676	-12 587	-2 031	-852
Personalkostnader	3	-14 670	-11 914	-2 992	-1 810
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-3 096	-1 345	0	0
Övriga rörelsekostnader		0	0	0	0
		-113 613	-66 284	-5 330	-2 662
Rörelseresultat		**806**	**-7 044**	**-2 160**	**-1 089**
Resultat från finansiella poster					
Resultat från andelar i koncernbolag		0	0	-7 828	-4 400
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		10	1	70	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-727	-854	0	0
		-717	-853	-7 758	-4 400
Resultat efter finansiella poster		**89**	**-7 897**	**-9 917**	**-5 489**
Resultat från andelar i koncern och intresseföretag					
Nedskrivningar av andelar i dotterföretag		0	0	-7 828	0
		0	0	-7 828	0
Bokslutsdispositioner					
Lämnade koncernbidrag		0	0	-645	-550
Mottagna koncernbidrag		0	0	4 089	0
		0	0	3 443	-550
Resultat före skatt		**89**	**-7 897**	**-6 474**	**-6 039**
Skatt på årets resultat		0	-45	0	0
Periodens resultat		**89**	**-7 942**	**-6 474**	**-6 039**
Hänförligt till:					
Moderföretagets aktieägare		1 456	-7 245		
Innehav utan bestämmande inflytande		-1 366	-697		

20221031103264

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032655

Balansräkning

(TSEK)	Not	KONCERNEN 30 april 2022	KONCERNEN 30 april 2021	MODERBOLAGET 30 april 2022	MODERBOLAGET 30 april 2021
TILLGÅNGAR					
Anläggningstillgångar					
Immateriella anläggningstillgångar					
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	21 849	20 873	662	0
Koncessioner, patent, licenser, varumärken m m	5	1 000	710	1 000	710
		22 849	21 583	1 661	710
Materiella anläggningstillgångar					
Inventarier, verktyg och installationer	6	1 723	2 139	0	0
		1 723	**2 139**	**0**	**0**
Finansiella anläggningstillgångar					
Andelar i koncernföretag	7	0	0	12 871	12 871
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	8	78	78	0	0
Andra långfristiga fordringar	9	177	177	0	0
		254	**254**	**12 871**	**12 871**
Summa anläggningstillgångar		**24 826**	**23 977**	**14 533**	**13 581**
Omsättningstillgångar					
Varulager m m					
Färdiga varor och handelsvaror		28 606	17 847	0	0
Förskott till leverantörer		8 236	1 081	0	0
		36 842	**18 929**	**0**	**0**
Kortfristiga fordringar					
Kundfordringar		20 024	3 458	0	0
Fordringar till koncernföretag		0	0	25 336	24 397
Aktuell skattefordran		0	0	0	0
Övriga fordringar		384	436	0	39
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		616	298	117	11
		21 024	**4 191**	**25 453**	**24 447**
Kassa och bank		**20 952**	**6 815**	**15 042**	**517**
Summa omsättningstillgångar		**78 818**	**29 935**	**40 495**	**24 964**
SUMMA TILLGÅNGAR		**103 644**	**53 912**	**55 028**	**38 545**

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

(TSEK)	Not	KONCERNEN 30 april 2022	KONCERNEN 30 april 2021	MODERBOLAGET 30 april 2022	MODERBOLAGET 30 april 2021
EGET KAPITAL OCH SKULDER					
Eget kapital, koncern					
Aktiekapital		14 504	12 087		
Övrigt tillskjutet kapital		51 813	32 091		
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-16 183	-15 687		
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		50 134	28 491		
Innehav utan bestämmande inflytande		499	304		
Summa eget kapital koncernen		**50 633**	**28 795**		
Eget kapital, moderbolag					
Bundet eget kapital					
Aktiekapital	10			14 504	12 087
Summa bundet eget kapital				**14 504**	**12 087**
Fritt eget kapital					
Balanserat resultat				45 687	32 004
Årets resultat				-6 474	-6 039
Summa fritt eget kapital				**39 213**	**25 965**
Summa eget kapital, moderbolag				**53 717**	**38 052**
Avsättningar					
Garantier		200	200	0	0
Uppskjuten skatteskuld		0	0	0	0
Summa avsättningar		**200**	**200**	**0**	**0**
Långfristiga skulder					
Skulder till kreditinstitut		6 610	7 180	0	0
Övriga skulder		5 684	5 814	0	0
Summa långfristiga skulder		**12 294**	**12 994**	**0**	**0**
Kortfristiga skulder					
Checkräkningskredit		8 341	3 041	0	0
Skulder till kreditinstitut		5 719	2 996	0	0
Förskott från kunder		12 022	106	0	0
Leverantörsskulder		11 365	2 442	154	39
Aktuell skatteskuld		428	73	0	14
Övriga skulder		265	1 383	-342	142
Skulder till koncernföretag		0	0	909	0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		2 377	1 882	590	298
Summa kortfristiga skulder		**40 516**	**11 923**	**1 311**	**493**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**103 644**	**53 912**	**55 028**	**38 545**

20221031032669
Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Kassaflödesanalys

(TSEK)	Not	KONCERNEN Maj 2021 – Apr 2022	KONCERNEN Maj 2020 – Apr 2021	MODERBOLAGET Maj 2021 – Apr 2022	MODERBOLAGET Maj 2020 –Apr 2021
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	2	806	-7 044	-2 160	-1 089
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		2 819	2 282	-7 827	-4 400
Erhållen ränta m m		10	1	70	0
Erlagd ränta		-721	-854	0	0
Betald inkomstskatt		355	43	0	14
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av kassaflöde		**3 269**	**-5 572**	**-9 917**	**-5 475**
Kassaflöde från förändring av rörelsekapital					
Minskning(+) /ökning (-) av varulager/pågående arbete		-18 995	-3 763	0	0
Minskning(+) /ökning (-) av kundfordringar		-15 484	-944	0	0
Minskning(+) /ökning (-) av fordringar		-266	1 320	-97	-15 261
Minskning(-) /ökning (+) av leverantörsskulder		20 837	-9 567	115	39
Minskning(-) /ökning (+) av kortfristiga skulder		-752	5 657	-207	440
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-11 391**	**-12 869**	**-10 106**	**-20 257**
Investeringsverksamheten					
Förvärv av balanserade utgifter för forskning mm.	4	-3 775	-3 684	-662	0
Förvärv av koncessioner, patent, licenser m.m.	5	-290	-440	-290	-440
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer	6	0	-1 685	0	0
Förvärv av koncernföretag	7	0	0	0	-421
Ny utlåning till utomstående	9	0	-17	0	0
Återbetalning av lån från utomstående	9	0	26	0	26
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-4 065**	**-5 800**	**-952**	**-835**
Finansieringsverksamheten					
Periodens nyemission		22 139	21 082	22 139	21 082
Koncernbidrag		0	0	3 443	-550
Upptagna långfristiga lån		4 000	3 587	0	0
Ändring kortfristiga finansiella skulder		5 300	-12	0	0
Amortering långfristiga lån		-1 846	-1 434	0	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**29 593**	**23 223**	**25 582**	**20 532**
Förändring av likvida medel		**14 137**	**4 554**	**14 525**	**-560**
Likvida medel vid periodens början		**6 815**	**2 261**	**517**	**1 077**
Likvida medel vid periodens slut		**20 952**	**6 815**	**15 042**	**517**

20221031032 67

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, I03, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032638

Noter

Not 1 – Redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning. Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar
Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder
Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning
Inkomsten redovisas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Företaget redovisar därför inkomsten till nominellt värde (fakturabelopp) om ersättningen erhålls i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod förutom mark som inte skrivs av. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

	Antal år
Inventarier, verktyg och maskiner	5

Immateriella anläggningstillgångar
Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Tillgångarna skrivs av linjärt över tillgångarnas bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas per varje balansdag. Pågående projekt skrivs inte av utan nedskrivningsprövas årligen. Följande nyttjandeperioder tillämpas:

	Antal år
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	5

Aktivering av internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar

Aktiveringsmodellen
Samtliga utgifter som uppkommer under forskningsfasen kostnadsförs när de uppkommer. Samtliga utgifter som uppkommer under utvecklingsfasen aktiveras när följande förutsättningar är uppfyllda; företagets avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången samt att använda eller sälja den och företaget har förutsättningar att använda eller sälja tillgången, det är tekniskt möjligt för företaget att färdigställa den immateriella tillgången så att den kan användas eller säljas och det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja tillgången, det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar och företaget kan på ett tillförlitligt sätt beräkna de utgifter som är hänförliga till tillgången under dess utveckling. I anskaffningsvärdet inkluderas personalkostnader uppkomna i arbetet med utvecklingsarbetet tillsammans med en lämplig andel av relevanta omkostnader och lånekostnader.

Varulager
Varulagret är värderat till det lägsta av anskaffningsvärdet, beräknat enligt först-in-först-ut, och nettoförsäljningsvärde. Nettoförsäljningsvärdet har beräknats till försäljningsvärdet efter avdrag för beräknad försäljningskostnad, varmed hänsyn har tagits till inkurans.

Inkomstskatt
Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

Fordringar och skulder i utländsk valuta
Monetära fordringar och skulder i utländsk valuta har räknats om till balansdagens kurs.

Valutakursdifferenser som uppkommer vid reglering eller omräkning av monetära poster redovisas i resultaträkningen det räkenskapsår de uppkommer, antingen som en rörelsepost eller som en finansiell post utifrån den underliggande affärshändelsen.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031103269

Koncernredovisning

Dotterföretag

Dotterföretag är företag i vilka moderföretaget direkt eller indirekt innehar mer än 50 procent av röstetalet eller på annat sätt har ett bestämmande inflytande. Bestämmande inflytande innebär en rätt att utforma ett företags finansiella och operativa strategier i syfte att erhålla ekonomiska fördelar. Redovisningen av rörelseförvärv bygger på enhetssynen. Det innebär att förvärvsanalysen upprättas per den tidpunkt då förvärvaren får bestämmande inflytande. Från och med denna tidpunkt ses förvärvaren och den förvärvade enheten som en redovisningsenhet. Tillämpningen av enhetssynen innebär vidare att alla tillgångar (inklusive goodwill) och skulder samt intäkter och kostnader medräknas i sin helhet även för delägda dotterföretag.

Anskaffningsvärdet för dotterföretag beräknas till summan av verkligt värde vid förvärvstidpunkten för erlagda tillgångar med tillägg av uppkomna och övertagna skulder samt emitterade egetkapitalinstrument, utgifter som är direkt hänförliga till rörelseförvärvet samt eventuell tilläggsköpeskilling. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet, med några undantag, vid förvärvstidpunkten av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt minoritetsintresse.

Minoritetsintresse värderas till verkligt värde vid förvärvstidpunkten. Från och med förvärvstidpunkten inkluderas i koncernredovisningen det förvärvade företagets intäkter och kostnader, identifierbara tillgångar och skulder liksom eventuell uppkommen goodwill eller negativ goodwill.

Intresseföretag

Aktieinnehav i intresseföretag, i vilka koncernen har lägst 20 procent och högst 50 procent av rösterna eller på annat sätt har ett betydande inflytande över den driftsmässiga och finansiella styrningen, redovisas enligt kapitalandelsmetoden.

Kapitalandelsmetoden innebär att det i koncernen redovisade värdet på aktier i intresseföretag motsvaras av koncernens andel i intresseföretagens egna kapital, eventuella restvärden på koncernmässiga över- och undervärden, inklusive goodwill och negativ goodwill reducerat med eventuella internvinster. I koncernens resultaträkning redovisas som "Andel i intresseföretags resultat" koncernens andel i intresseföretagens resultat efter skatt justerat för eventuella avskrivningar på eller upplösningar av förvärvade över- respektive undervärden, inklusive avskrivning på goodwill/ upplösning av negativ goodwill. Erhållna utdelningar från intresseföretag minskar redovisat värde. Vinstandelar upparbetade efter förvärven av intresseföretagen som ännu inte realiserats genom utdelning, avsätts till kapitalandelsfonden.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Noter till resultaträkningen

Not 2 – Nettoomsättning

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	Maj 2021–Apr 2022	Maj 2020–Apr 2021	Maj 2021–Apr 2022	Maj 2020–Apr 2021
Nettoomsättningen uppdelad på geografiskt område				
Sverige	8 312	3 701	2 458	1 392
Övriga Skandinavien	35 629	17 415	0	0
Övriga Europa	63 726	33 968	0	0
	107 667	**55 084**	**0**	**0**

Not 3 – Medelantalet anställda

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	Maj 2021–Apr 2022	Maj 2020–Apr 2021	Maj 2021–Apr 2022	Maj 2020–Apr 2021
Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.				
Medelantalet anställda har varit	18,00	15,00	2,00	2,00

Noter till balansräkningen

Not 4 – Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 april 2022	30 april 2021	30 april 2022	30 april 2021
Ingående anskaffningsvärde	21 955	18 271	0	0
Inköp	3 775	3 684	662	0
Försäljningar/utrangeringar	0	0	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**25 730**	**21 955**	**662**	**0**
Ingående avskrivningar	-1 082	-60	0	0
Årets avskrivningar	-2 799	-1 022	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-3 881**	**-1 082**	**0**	**0**
Utgående redovisat värde	**21 849**	**20 873**	**662**	**0**

Not 5 – Koncessioner, patent, licenser, varumärken m m

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 april 2022	30 april 2021	30 april 2022	30 april 2021
Ingående anskaffningsvärde	710	270	710	270
Inköp	290	440	290	440
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**1 000**	**710**	**1 000**	**710**
Utgående redovisat värde	**1 000**	**710**	**1 000**	**710**

20221031032790

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031103271

Not 6 – Inventarier, verktyg och installationer

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 april 2022	30 april 2021	30 april 2022	30 april 2021
Ingående anskaffningsvärde	2 959	824	0	0
Inköp	0	1 685	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-123	-305	0	0
Omklassificeringar	0	604	0	0
Omräkningsdifferens	0	151	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**2 836**	**2 959**	0	0
Ingående avskrivningar	-319	-8	0	0
Försäljningar/utrangeringar	-477	175	0	0
Omklassificeringar	0	-604	0	0
Årets avskrivningar	-293	-311	0	0
Omräkningsdifferens	-24	-72	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**-1 113**	**-820**	0	0
Utgående redovisat värde	**1 723**	**2 139**	**0**	**0**

Not 7 – Andelar i koncernföretag

	30 april 2022	30 april 2021
Moderbolaget		
Ingående anskaffningsvärde	17 271	12 450
Inköp	7 827	4 821
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**25 098**	**17 271**
Ackumulerade nedskrivningar	-4 400	0
Årets nedskrivningar	-7 827	-4 400
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-12 227**	**-4 400**
Utgående redovisat värde	**12 871**	**12 871**

Koncernföretag	Org. nr	Säte	Antal/Kap. andel	Redovisat värde
ES Heat Pumps AB	556784-6505	Alingsås, Sverige	100 %	6 602
ES Systems AB	556867-7874	Alingsås, Sverige	78 %	5 643
Hefos Sverige AB	556939-1310	Alingsås, Sverige	100 %	124
ES Nordic d.o.o	8 512 485 000	Maribor, Slovenien	100 %	82
Energy Save AS	991 347 194	Hvalstad, Norge	100 %	421
				12 871
Dotterbolag till Hefos Sverige AB				
Hefos SP z.o.o	7 773 232 845	Kamionki, Polen	92 %	10
				10

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032722

Not 8 – Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

	30 april 2022	30 april 2021
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärde	78	78
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**78**	**78**
Utgående redovisat värde	**78**	**78**

Intresseföretag	Org. nr	Säte	Antal/Kap. andel	Redovisat värde
Amltime Europa BV	544 347 42	Burgerbrug, Nederländerna	49 %	78
				78

Not 9 – Andra långfristiga fordringar

	30 april 2022	30 april 2021
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärde	203	186
Nya lån	0	17
Amorteringar	-26	-26
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**177**	**177**
Utgående redovisat värde	**177**	**177**
Moderbolaget		
Ingående anskaffningsvärde	0	26
Nya lån	0	0
Amorteringar	0	-26
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**0**	**0**
Utgående redovisat värde	**0**	**0**

Not 10 – Upplysningar om aktiekapital

	Antal aktier	Kvotvärde per aktie
Antal/värde vid årets ingång	4 834 760	2,50
Antal/värde vid årets utgång	5 801 710	2,50

	30 april 2022	30 april 2021
Ovanstående aktieantal fördelar sig enligt följande		
A-aktier	1 348 640	1 348 640
B-aktier	4 453 070	3 486 120
	5 801 710	**4 834 760**

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032273

Övriga noter

Not 11 – Disposition av vinst eller förlust

Förslag till disposition av bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står:	
Balanserad vinst	45 687
Årets förlust	-6 474
	39 213
Styrelsen föreslår att i ny räkning överföres	39 213
	39 213

Not 12 – Ställda säkerheter

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 april 2022	30 april 2021	30 april 2022	30 april 2021
Företagsinteckningar	21 050	14 400	0	0
Summa ställda säkerheter	**21 050**	**14 400**	**0**	**0**

Not 13 – Eventuellförpliktelser

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	30 april 2022	30 april 2021	30 april 2022	30 april 2021
Borgensåtagande	0	0	14 850	9 100
Summa borgensåtagande	**0**	**0**	**14 850**	**9 100**
Varav till förmån för koncernföretag	*0*	*0*	*14 850*	*14 850*

Not 14 – Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Samarbetsavtal har ingåtts med AQ Group

Uppföljningsorder från Skanska Rakennuskone Oy i Finland

Leverans av byggvärmemoduler till Universeums visualiseringslabb

Godkänd finansiering för byggnation av Smart Grid-anläggning inom europeiska ERA-Net Smart Energy Systems

Lansering av digitalt affärsområde

Not 15 – Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan bolaget och närstående som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032274

Not 16 – Definitioner av nyckeltal och alternativa KPI:er

KPI	Definition	Förklaring
Rörelsens intäkter	Omsättning inklusive aktiverat arbete för egen räkning samt övriga rörelseintäkter.	Indikerar verksamhetens totala generering av intäkter.
Nettoomsättning	Försäljningsintäkter av varor och tjänster med avdrag för lämnade rabatter, moms och annat skatt som är direkt knuten till omsättningen.	Indikerar hur lätt verksamheten har för att generera försäljning.
Bruttoresultat	Resultat efter rörelseintäkter och kostnad för handelsvaror.	Indikerar produktlönsamheten i kärnverksamheten.
Bruttomarginal rörelseintäkter	Bruttoresultat i förhållande till rörelseintäkter.	Indikerar produktlönsamheten i kärnverksamheten.
Bruttomarginal nettoomsättning	Bruttoresultat med avdrag för aktiverat arbete för egen räkning samt övriga rörelseintäkter i förhållande till nettoomsättning.	Indikerar produktlönsamheten i kärnverksamheten.
Rörelseresultat (EBIT)	Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tiligångar.	Möjliggör jämförelser av lönsamhet oavsett kapitalstruktur eller skattesituation.
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till rörelseintäkter.	Möjliggör jämförelser av lönsamhet oavsett kapitalstruktur eller skattesituation.
EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.	Indikerar bolagets lönsamhet i den operativa verksamheten oavsett kapitalstruktur, och underlättar jämförbarheten med andra bolag i samma bransch.
EBITDA-marginal	EBITDA i förhållande till rörelseintäkter.	Indikerar bolagets lönsamhet i den operativa verksamheten oavsett kapitalstruktur, och underlättar jämförbarheten med andra bolag i samma bransch.
Operativt kassaflöde	Kassaflöde från löpande verksamheten och investeringsverksamheten, exklusive förvärv och avyttring av verksamheten.	Underlättar analys av kassaflödesgenerering i den operativa verksamheten.
Soliditet, %	Eget kapital dividerat med totala tillgångar (balansomslutning).	Beskriver företagets långsiktiga betalningsförmåga.
Resultat per aktie före utspädning	Periodens resultat genom antal utestående aktier.	Underlättar analys av värdet på företagets utestående aktier.
Resultat per aktie efter utspädning	Periodens resultat genom genomsnittligt antal utestående aktier vid perioden slut med tillägg för aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.	Underlättar analys av värdet på företagets utestående aktier.

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

20221031032755

Underskrifter

Alingsås den

Per Wassén
Styrelseordförande

Bo Westerberg

Inge Olausson

Christian Gulbrandsen

Fredrik Sävenstrand

Min revisionsberättelse har avlämnats den

Patrik Högström
Auktoriserad revisor

Transaktion 09222115557475227476 Signerat PH3, IO3, CG3, PW3, BW3, FS3, HW3

Verifikat

Transaktion 09222115557475227476

Dokument

20221031032276

Årsredovising - 2022-04-30 - ES Energy Save Holding AB
Huvuddokument
40 sidor
Startades 2022-08-16 16:52:53 CEST (+0200) av Patrik Högström (PH3)
Färdigställt 2022-08-17 18:50:56 CEST (+0200)

Signerande parter

Patrik Högström (PH3)
RSM
Personnummer 820803-4812
patrik.hogstrom@rsm.se
+46700831719

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "PATRIK HÖGSTRÖM"
Signerade 2022-08-17 18:50:56 CEST (+0200)

Inge Olausson (IO3)
Personnummer 5712274835
inge.olausson@outlook.com

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Lars Inge Olausson"
Signerade 2022-08-16 20:18:37 CEST (+0200)

Christian Gulbrandsen (CG3)
cg@energysave.no

bankID

Namnet som returnerades från norskt BankID var "Christian Gulbrandsen"
BankID utställt av "DNB Bank ASA"
2021-08-03 12:38:44 CEST (+0200)
Signerade 2022-08-17 18:21:52 CEST (+0200)

Per Wassén (PW3)
Personnummer 196110195119
perwassen2020@gmail.com

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "PER WASSÉN"
Signerade 2022-08-16 21:30:07 CEST (+0200)

Bo Westerberg (BW3)
Personnummer 195503301730
bo.westerberg@notudden.se

Fredrik Sävenstrand (FS3)
Personnummer 197709155514
fs@energysave.se

SIGNATURES scrive. VERIFIED BY

Verifikat

Transaktion 09222115557475227476

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Bo Westerberg"
Signerade 2022-08-16 18:30:59 CEST (+0200)

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Lars Fredrik Tobias Sävenstrand"
Signerade 2022-08-17 09:04:57 CEST (+0200)

Helena Wachtmeister (HW3)
hw@energysave.se
Signerade 2022-08-17 10:12:02 CEST (+0200)

Detta verifikat är utfärdat av Scrive. Information i kursiv stil är säkert verifierad av Scrive. Se de dolda bilagorna för mer information/bevis om detta dokument. Använd en PDF-läsare som t ex Adobe Reader som kan visa dolda bilagor för att se bilagorna. Observera att om dokumentet skrivs ut kan inte integriteten i papperskopian bevisas enligt nedan och att en vanlig papperutskrift saknar innehållet i de dolda bilagorna. Den digitala signaturen (elektroniska förseglingen) säkerställer att integriteten av detta dokument, inklusive de dolda bilagorna, kan bevisas matematiskt och oberoende av Scrive. För er bekvämlighet tillhandahåller Scrive även en tjänst för att kontrollera dokumentets integritet automatiskt på: https://scrive.com/verify

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i ES Energy Save Holding AB (publ)
Org.nr. 559117-1292

20221031032678

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för ES Energy Save Holding AB (publ) för räkenskapsåret 2021-05-01 – 2022-04-30. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 24–40 i detta dokument.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 30 april 2022 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen ansvarar även för den interna kontroll som den bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Den upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisions-

Transaktion 09222115557475228027 Signerat PH2

20221031103279

berättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar jag tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Jag ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. *Jag är ensam ansvarig för mina uttalanden.*

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens förvaltning för ES Energy Save Holding AB (publ) för räkenskapsåret 2021-05-01 – 2022-04-30 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Jag är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige *använder jag professionellt omdöme och har en professionellt* skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Alingsås den

Patrik Högström
Auktoriserad revisor

Transaktion 09222115557475228027 Signerat PH2

Verifikat

Transaktion 09222115557475228027

Dokument

20221031032801

Revisionsberättelse - 2022-04-30 - ES Energy Save Holding AB
Huvuddokument
2 sidor
Startades 2022-08-16 16:56:49 CEST (+0200) av Patrik Högström (PH2)
Färdigställt 2022-08-17 18:52:07 CEST (+0200)

Signerande parter

Patrik Högström (PH2)
RSM
Personnummer 820803-4812
patrik.hogstrom@rsm.se
+46700831719

BankID

Namnet som returnerades från svenskt BankID var "PATRIK HÖGSTRÖM"
Signerade 2022-08-17 18:52:07 CEST (+0200)

Detta verifikat är utfärdat av Scrive. Information i kursiv stil är säkert verifierad av Scrive. Se de dolda bilagorna för mer information/bevis om detta dokument. Använd en PDF-läsare som t ex Adobe Reader som kan visa dolda bilagor för att se bilagorna. Observera att om dokumentet skrivs ut kan inte integriteten i papperskopian bevisas enligt nedan och att en vanlig papperutskrift saknar innehållet i de dolda bilagorna. Den digitala signaturen (elektroniska förseglingen) säkerställer att integriteten av detta dokument, inklusive de dolda bilagorna, kan bevisas matematiskt och oberoende av Scrive. För er bekvämlighet tillhandahåller Scrive även en tjänst för att kontrollera dokumentets integritet automatiskt på: https://scrive.com/verify