

Årsredovisning för  
**Caseking Scandinavia AB**  
559129-3799

Räkenskapsåret  
**2023-01-01 - 2023-12-31**


| Innehållsförteckning:  | Sida |
|------------------------|------|
| Förvaltningsberättelse | 1    |
| Resultaträkning        | 2    |
| Balansräkning          | 3-4  |
| Noter                  | 5-7  |
| Underskrifter          | 8    |

### Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i Caseking Scandinavia AB intygar härmed dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkningen fastställts på årsstämma 2024-03-08. Stämman beslutade också att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Löddeköpinge 2024-03-08

Kay-Kiril Kostadinov  
Styrelseledamot



## Förvaltningsberättelse

Styrelsen för Caseking Scandinavia AB, 559129-3799, med säte i Kävlinge, får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31.

### Allmänt om verksamheten

Bolaget är moderbolag i en koncern som distribuerar mjukvara och tillbehör till datorer, läsplattor, mobiltelefoner och gamingprodukter. Bolaget bedriver även verksamhet på konsultbasis inom management.

### Ägarförhållanden

Caseking Scandinavia AB ägs av Play Pro Management GmbH, organisationsnummer HRB 157825 med säte i amtsgericht Berlin (Charlottenburg), Germany,

### Ekonomisk översikt

|                           | 2023-12-31 | 2022-12-31 | 2021-12-31* | 2021-04-30 | Belopp i Tkr<br>2019-04-30 |
|---------------------------|------------|------------|-------------|------------|----------------------------|
| Nettoomsättning           | 1 020      | 964        | 532         | 798        | 781                        |
| Resultat efter fin poster | -1 674     | -4 078     | -1 422      | 241        | -1 851                     |
| Soliditet %               | 10         | 10         | 11          | 12         | 11                         |
| Balansomslutning          | 39 492     | 39 334     | 34 844      | 34 073     | 35 300                     |

Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar

\*Brutet räkenskapsår 2021-05-01 - 2021-12-31

### Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

| <i>Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel</i> | <i>Belopp i Tkr</i> |
|---|---------------------|
| Balanserat resultat   | 3 862               |
| Årets resultat  | -4                  |
| <b>Totalt</b>   | <b>3 858</b>        |

Balanseras i ny räkning

3 858

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkning med tillhörande noter

A

## Resultaträkning

| Belopp i Tkr                               | Not | 2023-01-01-<br>2023-12-31 | 2022-01-01-<br>2022-12-31 |
|--|-----|---------------------------|---------------------------|
| Nettoomsättning                            |     | 1 020                     | 964                       |
| <b>Rörelseomsättning</b>                   |     | <b>1 020</b>              | <b>964</b>                |
| <b>Rörelsens kostnader</b>                 |     |                           |                           |
| Övriga externa kostnader                   |     | -38                       | -47                       |
| Personalkostnader                          | 3   | -1 007                    | -856                      |
| <b>Rörelseresultat</b>                     |     | <b>-25</b>                | <b>61</b>                 |
| <b>Resultat från finansiella poster</b>    |     |                           |                           |
| Ränteintäkter och liknande resultatposter  | 4   | 920                       | 343                       |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | 5   | -2 569                    | -4 482                    |
| <b>Resultat efter finansiella poster</b>   |     | <b>-1 674</b>             | <b>-4 078</b>             |
| Mottagna koncernbidrag                     |     | 1 672                     | 4 080                     |
| <b>Resultat före skatt</b>                 |     | <b>-2</b>                 | <b>2</b>                  |
| Skatt på årets resultat                    |     | -2                        | -1                        |
| <b>Årets resultat</b>                      |     | <b>-4</b>                 | <b>1</b>                  |

A.

2024031102911

## Balansräkning

| <i>Belopp i Tkr</i>                      | <i>Not</i> | <i>2023-12-31</i> | <i>2022-12-31</i> |
|--|------------|-------------------|-------------------|
| <b>TILLGÅNGAR</b>                        |            |                   |                   |
| <b>Anläggningstillgångar</b>             |            |                   |                   |
| <i>Finansiella anläggningstillgångar</i> |            |                   |                   |
| Andelar i koncernföretag                 | 6          | 27 664            | 27 664            |
|  |            | <u>27 664</u>     | <u>27 664</u>     |
| <b>Summa anläggningstillgångar</b>       |            | <u>27 664</u>     | <u>27 664</u>     |
| <b>Omsättningstillgångar</b>             |            |                   |                   |
| <i>Kortfristiga fordringar</i>           |            |                   |                   |
| Fordringar hos koncernföretag            |            | 11 645            | 11 469            |
| Övriga fordringar                        |            | 29                | -                 |
|  |            | <u>11 674</u>     | <u>11 469</u>     |
| <b>Kassa och bank</b>                    |            | 154               | 201               |
| <b>Summa omsättningstillgångar</b>       |            | <u>11 828</u>     | <u>11 670</u>     |
| <b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>                  |            | <u>39 492</u>     | <u>39 334</u>     |

A.

2024031102912

## Balansräkning

| Belopp i Tkr                                 | Not | 2023-12-31    | 2022-12-31    |
|--|-----|---------------|---------------|
| <b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>              |     |               |               |
| <b>Eget kapital</b>                          |     |               |               |
| <i>Bundet eget kapital</i>                   |     |               |               |
| Aktiekapital                                 |     | 50            | 50            |
|  |     | <u>50</u>     | <u>50</u>     |
| <i>Fritt eget kapital</i>                    |     |               |               |
| Balanserat resultat                          |     | 3 862         | 3 860         |
| Årets resultat                               |     | -4            | 1             |
|  |     | <u>3 858</u>  | <u>3 861</u>  |
| <b>Summa eget kapital</b>                    |     | <u>3 908</u>  | <u>3 911</u>  |
| <b>Långfristiga skulder</b>                  |     |               |               |
| Skulder till koncernföretag                  | 7   | 35 194        | 32 686        |
|  |     | <u>35 194</u> | <u>32 686</u> |
| <b>Kortfristiga skulder</b>                  |     |               |               |
| Leverantörsskulder                           |     | 5             | 7             |
| Skulder till koncernföretag                  |     | -             | 2 355         |
| Skatteskulder                                |     | 16            | 20            |
| Övriga kortfristiga skulder                  |     | 81            | 82            |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter |     | 288           | 273           |
|  |     | <u>390</u>    | <u>2 737</u>  |
| <b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>        |     | <u>39 492</u> | <u>39 334</u> |

### Eget kapital

| <b>Eget kapital</b>     | <i>Aktiekapital, Fritt eget kapital</i> |              |
|-------------------------|---|--------------|
| Belopp vid årets ingång | 50                                      | 3 862        |
| Årets resultat          |   | -4           |
| <b>Vid årets utgång</b> | <u>50</u>                               | <u>3 858</u> |

A.

## Noter

### Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i Tkr om inget annat anges

#### **Allmänna redovisningsprinciper**

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

#### **Värderingsprinciper m m**

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

#### **Fodringar och skulder i utländsk valuta**

Fodringar och skulder i utländskvaluta har omräknats till balansdagens kurs. Kursdifferenser på rörelsefordringar och rörelseskulder ingår i rörelseresultatet, med differenser på finansiella fordringar och skulder redovisas bland finansiella poster.

#### **Andelar i koncernföretag**

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärden minskat med ackumulerade nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

#### **Skatt**

Redovisning av inkomstskatt inkluderar aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatten redovisas i resultaträkningen, förutom i de fall den avser poster som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i eget kapital. Uppskjuten skatt redovisas enligt balansräkningsmetoden på alla väsentliga temporära skillnader. En temporär skillnad finns när det bokförda värdet på en tillgång eller skuld skiljer sig från det skattemässiga värdet. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av den skattesats som har beslutats eller aviserats per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas mot vilka de temporära skillnaderna kan nyttjas.

#### **Intäkter**

Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

#### **Fodringar**

Fodringar är redovisade till anskaffningsvärde minskat med eventuell nedskrivning

#### **Nyckeltalsdefinitioner**

Soliditet:

Justerat eget kapital i procent av balansomslutningen

*sc*

### Not 2 Koncernuppgifter

Företaget är moderföretag men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 2 § upprättas ingen egen koncernredovisning. Det överordnade moderföretaget Hero Senior HoldCo GmbH, organisationsnummer HRB 237301 B med säte i Berlin, Tyskland, upprättar koncernredovisning.

Årets försäljning till dotterbolag har uppgått till 1020 TSEK (964 TSEK). Årets inköp från koncernbolag har uppgått till 0 TSEK (0 TSEK).

### Not 3 Anställda och personalkostnader

#### Medelantalet anställda

|               | 2023-01-01-<br>2023-12-31 | Varav män | 2022-01-01-<br>2022-12-31 | Varav män |
|---------------|---------------------------|-----------|---------------------------|-----------|
| Sverige       | 1                         | 1         | 1                         | 1         |
| <b>Totalt</b> | <b>1</b>                  | <b>1</b>  | <b>1</b>                  | <b>1</b>  |

#### Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

|                               | 2023-01-01-<br>2023-12-31 | 2022-01-01-<br>2022-12-31 |
|-------------------------------|---------------------------|---------------------------|
| Löner och andra ersättningar: | 679                       | 632                       |
| Sociala kostnader             | 328                       | 223                       |

### Not 4 Ränteintäkter och liknande resultatposter

|                               | 2023-01-01-<br>2023-12-31 | 2022-01-01-<br>2022-12-31 |
|-------------------------------|---------------------------|---------------------------|
| Ränteintäkter, koncernföretag | 794                       | 343                       |
| Valutakursvinst               | 126                       |                           |
| <b>Summa</b>                  | <b>920</b>                | <b>343</b>                |

### Not 5 Räntekostnader och liknande resultatposter

|                                | 2023-01-01-<br>2023-12-31 | 2022-01-01-<br>2022-12-31 |
|--------------------------------|---------------------------|---------------------------|
| Räntekostnader, koncernföretag | 2 569                     | 1 941                     |
| Valutakursförlust              |                           | 2 541                     |
| <b>Summa</b>                   | <b>2 569</b>              | <b>4 482</b>              |

*A.*

**Not 6 Andelar i koncernföretag**

|                                  | 2023-12-31    | 2022-12-31    |
|----------------------------------|---------------|---------------|
| Akkumulerade anskaffningsvärden: |               |               |
| -Vid årets början                | 27 664        | 27 664        |
|                                  | <b>27 664</b> | <b>27 664</b> |

**Specifikation av moderföretagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag**

| Dotterföretag / Org nr / Säte     | Antal andelar | i % | Redovisat värde |
|-----------------------------------|---------------|-----|-----------------|
| Trigono AB, 556490-4174, Kävlinge | 20 000        | 100 | 27 664          |
|                                   |               |     | <b>27 664</b>   |

**Eget kapital Trigono AB 2023-12-31**

|                            |     |
|----------------------------|-----|
| Aktiekapital(20000 aktier) | 100 |
| Reservfond                 | 400 |
|                            | 500 |

|                    |        |
|--------------------|--------|
| Fritt eget kapital | 39 287 |
| Årets resultat     | 9 635  |
| Summa              | 48 922 |

**Summa eget kapital 49 422**

**Not 7 Långfristiga skulder**


|   | 2023-12-31 | 2022-12-31 |
|---|------------|------------|
| Skulder som förfaller senare än fem år från balansdagen |            |            |
| Skulder till koncernföretag                             | 35 194     | 32 686     |

*A.*


## Underskrifter

Löddeköpinge 2024-03-05

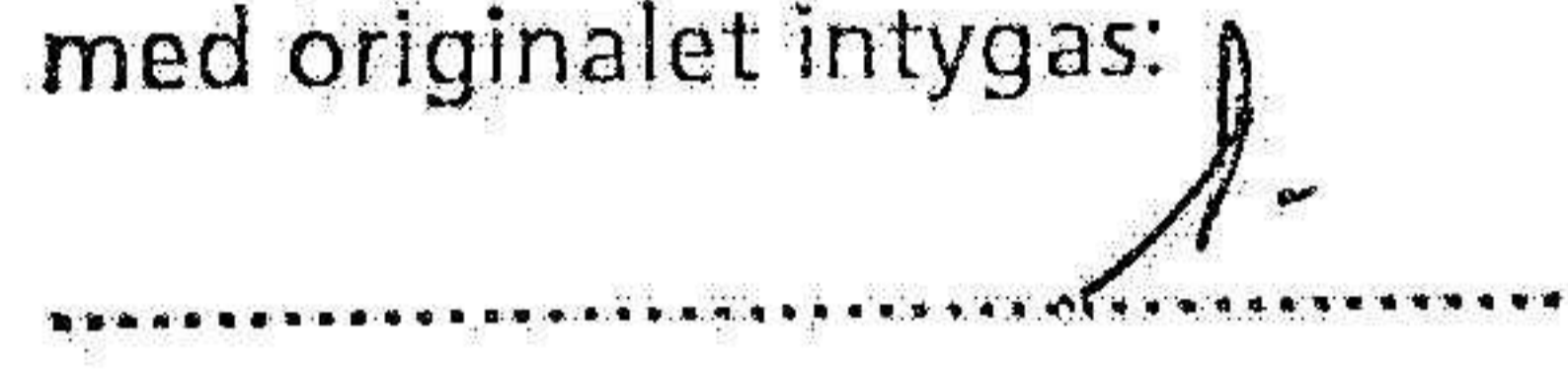
Kay-Kiril Kostadinov  
Styrelseordförande

  
Philipp Rossner  
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 8 mars 2024  
Mazars AB

  
Anders Persson  
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse  
med originalet intygas:



2024031102917

## REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Caseking Scandinavia AB  
Org. nr 559129-3799

### Rapport om årsredovisningen

#### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Caseking Scandinavia AB för år 2023.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Caseking Scandinavia AB:s finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

#### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Caseking Scandinavia AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de

ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

## Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens förvaltning för Caseking Scandinavia AB för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamot ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Caseking Scandinavia AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

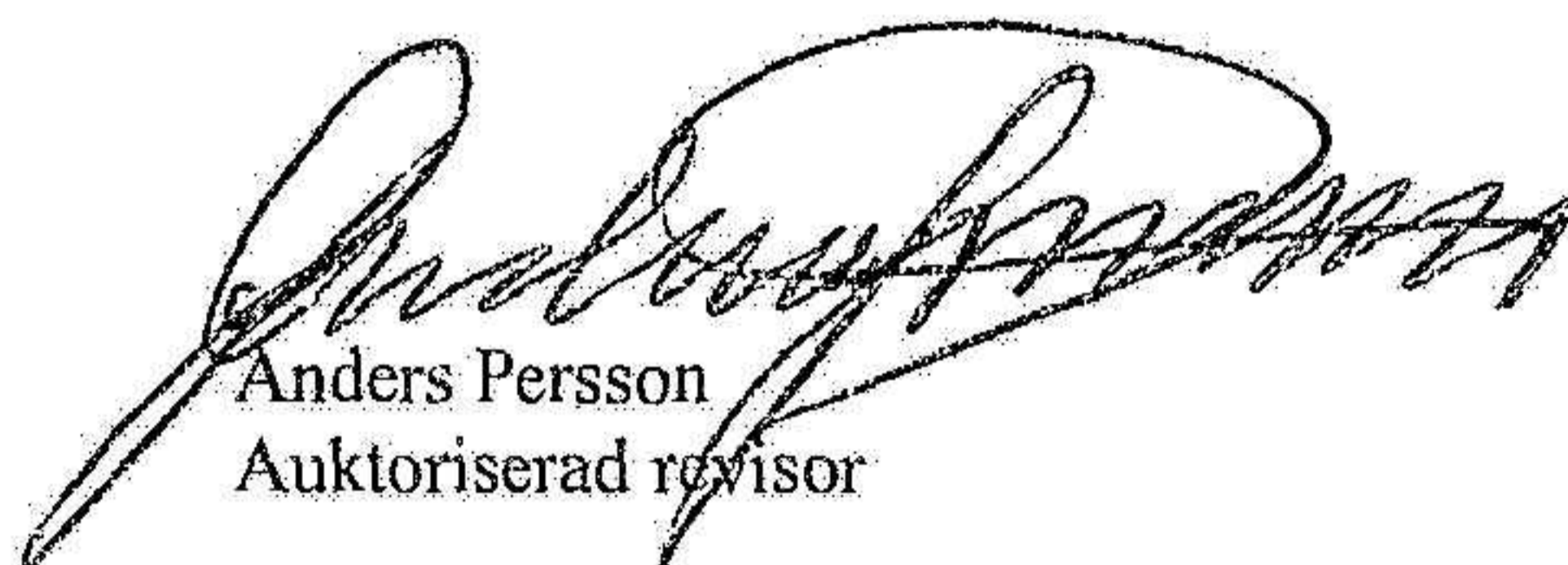
Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Landskrona, 2024-03-08

Mazars AB

  
Anders Persson  
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse  
med originalet intygas

HERO HOLDCO GMBH , BERLIN

GROUP MANAGEMENT REPORT FOR THE FINANCIAL YEAR OF

1 JANUARY 2023 TO 31 DECEMBER 202 3

**A. Preliminary remark**

Hero HoldCo GmbH (hereinafter "Company" or "Group") was established on March 24, 2021 with the conclusion of the Articles of Association under the name Blitz D21-550 GmbH and was first registered in the Düsseldorf Commercial Register on April 4, 2021 under HRB 93056. The company's name was changed to Hero HoldCo GmbH on June 18, 2021 and the registered office was moved to Berlin on November 25, 2021. Since December 14, 2021, the company has been registered under HRB 236700 in the Commercial Register B of the Charlottenburg District Court.

The purpose of the company is the acquisition, holding and management of investments (investment companies) in other companies, particularly in the area of wholesale of IT accessories, import and export of all types of IT accessories and the manufacture and sale of gaming chairs and the holding and management of other assets as well as the assumption of personal liability, management and administration of trading companies and the provision of paid services to affiliated companies and related persons. No transactions requiring a license within the meaning of the Banking Act or the Capital Investment Code are permitted.

, Hero HoldCo GmbH acquired all shares in CaseGi Holding GmbH, Berlin and thus also the Pro Gamers Group as a whole. The resulting group includes the companies of the Pro Gamers Group. The business activities of the Pro Gamers Group will continue within the group. The parent company of the group is Hero Senior HoldCo GmbH.

In August 2022, based on the merger agreement dated August 2, 2022 and the approval resolutions of the same day, by transferring their assets as a whole and dissolving without liquidation, Play Pro Management GmbH, Berlin (Charlottenburg District Court, HRB 200809 B) was merged with CaseGi Holding GmbH (Charlottenburg District Court, HRB 200491 B) and at the same time CaseGi Holding GmbH was merged with Hero HoldCo GmbH, Berlin (Charlottenburg District Court, HRB 236700 B) retroactively as of December 31, 2021.

The mergers implemented in previous financial years are part of a restructuring of the Group and aim to simplify the Group structure and adapt it to operational requirements.

In August 2023, Pro Gamers Group China Trading Co. Ltd., Shanghai, People's Republic of China, was founded as a subsidiary of Pro Gamersware GmbH. It will be consolidated for the first time on December 31, 2023. Gamer King (Dongguan) Trading Co., Ltd., DongGuan, People's Republic of China, was founded before 2023 ; the company has no operating business and is not included in the consolidation.

## **B. Basics of the Group**

As of the balance sheet date, the Pro Gamers Group includes, in addition to the parent company, Hero HoldCo GmbH, the companies fully consolidated in the consolidated financial statements: Caseking GmbH, Berlin, Pro Gamersware GmbH, Berlin, Rush B eSport GmbH, Berlin, Caseking Hungary Kft., Budapest, Hungary, Caseking Iberia Unipessoal Lda, Lisbon, Portugal, Caseking Scandinavia AB, Landskrona, Sweden, Caseking Finland Oy, Helsinki, Finland, OCBIDCO Ltd., Newcastle-under-Lyme, UK, Aerocool Germany GmbH, Oldenburg, Aerocool Advanced Technologies Co, Taipei, Taiwan, Duckychannel International Co. Ltd., Taipei, Taiwan, Pro Gamers Group China Trading Co. Ltd., Shanghai, People's Republic of China and PCCG TopCo Pty. Ltd., Melbourne, Australia.

Caseking Scandinavia AB, Landskrona, Sweden, acts as the parent company of Trigono AB, Landskrona, Sweden, which in turn holds all shares in Trigono AS, Oslo, Norway. Caseking Finland Oy acts as the parent company for Jimm's PC-Store Oy, Turku, Finland. OCBIDCO Ltd., Newcastle-under-Lyme, UK serves as the parent company for OCNewCo Ltd., Newcastle-under-Lyme, UK, and this serves as the parent company for OCUK Ltd., Newcastle-under-Lyme, UK and AF Gaming UK Ltd., Newcastle-under-Lyme, UK. PCCG TopCo Pty. Ltd., Melbourne, Australia serves as the parent company for PCCG BidCo Pty Ltd., Melbourne, Australia, which serves as the parent company for Caseking AcquiCo Australia Pty. Ltd., Melbourne, Australia and this serves as the parent company for PC Case Gear Pty. Ltd., Melbourne in Australia.

The Pro Gamers Group also has branches for sales purposes in Taiwan, France and Benelux. Aerocool Australia New Zealand Pty. Ltd., Melbourne, Australia, is partially consolidated with 50% of the capital.

Since the founding of Caseking GmbH in 2003, the Pro Gamers Group, reinforced from 2012 by the British hardware mail order company Overclockers UK Group and with the founding of Caseking Hungary Kft. in 2014, has developed into one of Europe's most successful online providers of products and customized customer solutions for gamers related to computers. In February 2017, Caseking Portugal was founded to serve the southern European market. At the end of 2017 and the beginning of 2018, further new companies were added to the group (Trigono AB, Sweden and Jimms PC-Store, Finland). In April 2020, Aerocool Advanced Technologies Co, Aerocool Australia New Zealand Pty. Ltd. and Aerocool Germany GmbH were taken over into the group, and in May 2020 PC Case Gear Pty Ltd. was taken over. In May 2022, Duckychannel International Co. Ltd. was acquired, significantly expanding the group's own brand portfolio. In August 2023, Pro Gamers Group China Trading Co. Ltd. was founded as an additional sales company.

The continuity with which the group has been able to steadily establish itself under the leadership of the three managing directors Kay Kostadinov, Florian Tornow and Philipp Rossner (since June 2023) results from the group's guiding principle, which is put into practice: NOTHING is standard here!

From the beginning, the two founders have focused on "exceptional computer accessories for the individual PC user" and continue to ensure customer satisfaction- whether B2C or B2B -. While end customers and resellers can choose from a very comprehensive range of more than 13,000 items and high-performance complete systems are also designed and manufactured in-house, the group remains focused on the cornerstones of success: first-class service, customer proximity and exclusive products. Orders are processed using state-of-the-art, fully system-supported logistics, with extensive worldwide rented storage space can be used. This results in a very high availability of goods and the same-day recording, processing and dispatch of orders.

The group is mainly engaged in the wholesale of IT accessories and the import and export of all types of IT accessories as well as the production of personalized PC systems and high-quality own products in the field of gaming hardware and equipment.

The management controls the group of companies primarily by monitoring the financial performance indicators of sales revenue, gross profit (sales revenue plus other operating income less material costs) and earnings before interest, taxes, depreciation and amortization. In addition, operational key

performance indicator systems have been implemented for the areas of purchasing, sales, service and warehousing.

Caseking GmbH, OCUK Ltd., Caseking Hungary Kft., Pro Gamersware GmbH, Caseking Iberia Unipessoal Lda., Trigo AB, Trigo AS, Rush B eSport GmbH, Jimms PC-Store Oy, Aerocool Advanced Technologies Co, Aerocool Germany GmbH, Aerocool Australia New Zealand Pty. Ltd., PC Case Gear Pty Ltd. , Duckychannel International Co. Ltd. and Pro Gamers Group China Trading Co. Ltd., as operating companies of the group, are constantly developing the services they offer to fulfill individual customer requirements, for which they also use the services of third parties.

## **C. Economic report**

### **I. Presentation and analysis of business performance and earnings as of December 31, 2023**

#### **1. Macroeconomic and industry-specific framework conditions**

According to Statista, the forecast global price-adjusted gross domestic product for 2023 was 4.3% higher on average than the previous year.<sup>1</sup> According to a market analysis by Canalys, global PC sales, which can be used as an approximate indicator for the PC gaming hardware market, achieved moderate growth of 3.0% in 2023, including 3.1% in the fourth quarter. In this recovering market environment,<sup>2</sup> the Pro Gamers Group recorded an increase in sales and other income of 4.6% compared to the previous year.

Overall, the Group sees itself in a good starting position due to the customer segment it traditionally targets.

#### **2. Business performance**

Hero HoldCo GmbH generated consolidated sales revenues of EUR 450,000 thousand in the financial year compared to EUR 443,367 thousand in the previous year. As a result, a moderate sales growth was achieved, analogous to the overall market.

In the financial year, the Group posted a consolidated net loss of EUR 83,752 thousand, compared to EUR 97,538 thousand in the previous year. The corresponding Group EBITDA (Group earnings before interest, depreciation and taxes) increased significantly compared to the previous year and amounts to EUR 31,514 thousand, compared to EUR 10,768 thousand in the previous year. The gross profit generated amounts to EUR 122,792 thousand, compared to EUR 94,284 thousand in the previous year.

By constantly focusing its product portfolio, the Group was able to continue to occupy its core markets and gain additional market share in other countries.

With the establishment of Pro Gamers Group China Trading Co. Ltd. in August 2023, the group's global presence was further expanded.

<sup>1</sup><https://www.statista.com/statistics/268750/global-gross-domestic-product-gdp/> ; as of March 2024

<sup>2</sup><https://www.canalys.com/newsroom/global-pc-market-Q4-2023>; as of March 2024

### 3. Presentation of the earnings situation

The earnings situation is as follows:

| Earnings situation                         | 01.01.23- 31.12.23 |              | 01.01.22- 31.12.22 |              |
|--|--------------------|--------------|--------------------|--------------|
|  | TEUR               | %            | TEUR               | %            |
| Sales revenue                              | 450,000            | 100.0        | 443,367            | 100.0        |
| Other company income                       | 23,814             | 5.3          | 9,482              | 2.1          |
| Material costs                             | -351,022           | -78.0        | -358,566           | -80.9        |
| <b>Gross profit</b>                        | <b>122,792</b>     | <b>27.3</b>  | <b>94,284</b>      | <b>21.3</b>  |
| Personnel expenses                         | -29,299            | -6.5         | -27,749            | -6.3         |
| Depreciation                               | -78,371            | -17.4        | -85,594            | -19.3        |
| Other operating expenses                   | -61,978            | -13.8        | -55,270            | -12.5        |
| Result from associated companies           | 0                  | 0.0          | -290               | -0.1         |
| <b>Operating result</b>                    | <b>-46,856</b>     | <b>-10.4</b> | <b>-74,620</b>     | <b>-16.8</b> |
| Financial result                           | -37,444            | -8.3         | -25,680            | -5.8         |
| <b>Ordinary company result</b>             | <b>-84,300</b>     | <b>-18.7</b> | <b>-100,300</b>    | <b>-22.6</b> |
| neutral result                             | 0                  | 0.0          | -206               | 0.0          |
| <b>Profit of common business operation</b> | <b>-84,300</b>     | <b>-18.7</b> | <b>-100,507</b>    | <b>-22.7</b> |
| Steer                                      | 549                | 0.1          | 2,969              | 0.7          |
| <b>Annual deficit</b>                      | <b>-83,752</b>     | <b>-18.6</b> | <b>-97,538</b>     | <b>-22.0</b> |

Sales revenues recorded moderate growth in the financial year, in line with the overall market. This development is mainly due to a stable development in the consumer climate. Demand for exclusively distributed brands and gaming chairs remains stable. In addition, the establishment of another subsidiary made it easier to open up new geographical markets. Approximately 55% of sales revenues were generated with customers in Europe ( 17% of which in Germany) and 45% outside Europe ( 14% of which in Australia) .

The material costs ratio <sup>3</sup>in the financial year was 78.0% (previous year: 80.8%).

The personnel expenses ratio <sup>4</sup>is 6.5%. The average number of employees in the financial year is 641.

The depreciation is mainly attributable to goodwill (EUR 63,226 thousand) and to capitalized brand names (EUR 12,542 thousand).

Other operating expenses amounting to EUR 61,978 thousand mainly relate to outgoing freight costs of EUR 11,929 thousand, advertising and travel costs of EUR 8,759 thousand, premises costs of EUR 5,754 thousand and one-off legal and consulting costs of EUR 2,581 thousand.

In the financial year, the Group achieved an operating result of EUR -46,856 thousand.

The financial result mainly includes interest on liabilities to banks.

Taxes on income and earnings include income from deferred taxes amounting to EUR 3,469 thousand. Of this, EUR 3,169 thousand is attributable to income from the purchase price allocation from the acquisition of the Pro Gamers Group and Duckychannel International Co. Ltd. and EUR 300 thousand from the allocation of deferred taxes from the elimination of interim results.

<sup>3</sup>Material costs to sales revenues

<sup>4</sup>Personnel expenses to sales revenue

#### 4. Financial position of the Group

The financial situation in the financial year is as follows:

| <b>Assets</b>                        | <b>31.12.2023</b> |              | <b>31.12.2022</b> |              |
|--------------------------------------|-------------------|--------------|-------------------|--------------|
|                                      | TEUR              | %            | TEUR              | %            |
| <b>assets</b>                        |                   |              |                   |              |
| Capital assets                       | 663,498           | 79.8         | 737,648           | 80.9         |
| Stocks                               | 87,534            | 10.5         | 83,739            | 9.2          |
| Current receivables and other assets | 39,425            | 4.7          | 32,937            | 3.6          |
| Liquid assets                        | 41,219            | 5.0          | 57,199            | 6.3          |
| <b>Total assets</b>                  | <b>831,677</b>    | <b>100.0</b> | <b>911,523</b>    | <b>100.0</b> |
| <b>liabilities</b>                   |                   |              |                   |              |
| Equity capital                       | 274,276           | 33.0         | 335,950           | 36.9         |
| accruals                             | 13,166            | 1.6          | 16,697            | 1.8          |
| Liabilities to credit institutions   | 428,598           | 51.5         | 436,752           | 47.9         |
| Other liabilities                    | 115,637           | 13.9         | 122,123           | 13.4         |
| <b>Total capital</b>                 | <b>831,677</b>    | <b>100.0</b> | <b>911,523</b>    | <b>100.0</b> |

The balance sheet total of EUR 831,677 thousand is mainly due to the acquisition of the Pro Gamers Group in October 2021 and EUR 663,498 thousand is attributable to fixed assets, the main items of which are goodwill of EUR 492,102 thousand (59% of the balance sheet total) and intangible assets (brands/domains/acquired other intangible assets) of EUR 165,518 thousand (20% of the balance sheet total).

At the end of the financial year, inventories correspond to 11% of the balance sheet total. Accounts receivable and other assets amount to EUR 80,644 thousand .

The capital side is dominated by liabilities to credit institutions. The capital reserve amounts to EUR 495,462 thousand, the equity ratio amounts to 33% in the financial year.

Other liabilities and other liabilities mainly include trade accounts payable to finance inventories and deferred tax liabilities.

The financial liabilities are secured as described in the appendix.

## **5. Financial position of the Group**

Taking external financing into account, the Group was always able to meet its payment obligations in the reporting year. Our financial position can be described as stable. Additional liquid funds can be drawn upon as part of bank financing.

Cash flow from operating activities amounts to EUR 14,324 thousand. In particular, the stable development of the operating business contributed to the clearly positive operating cash flow.

Cash flow from investing activities amounts to EUR -3,646 thousand, mainly resulting from investments in property, plant and equipment.

Cash flow from financing activities amounts to EUR -25,276 thousand and is mainly due to the addition to equity by the parent company in the amount of EUR 20 million, interest paid in the amount of EUR 35 million and the repayment of loans in the amount of EUR 10 million.

The loan agreement including amendment agreements contains, among other things, provisions on financial key figures. At the consolidated level of the group, Hero HoldCo GmbH, Berlin, the financial key figures are relevant, to the compliance with which Caseking GmbH, OCUK Ltd. and increasingly Jimm's, Aerocool Advanced Technologies Co, PC Case Gear Pty Ltd. and Pro Gamersware GmbH make a significant contribution. The agreed interest conditions depend on the group's level of debt. The agreed financial covenants were exceeded in the 2023 financial year.

The 248 employees in Berlin, the 2 representatives of the branches in France and the Benelux countries, 82 employees in Taiwan, as well as 96 employees in Great Britain, 62 employees in Portugal, 63 employees in Finland, 11 employees in Sweden, 17 employees in Hungary and 62 employees in Australia contribute to the company's success.

Customer satisfaction is also an important non-financial performance indicator, which is primarily defined by the product range offered, the average availability of goods and the customer service provided.

Although the Group is not explicitly managed according to non-financial performance indicators, great importance is attached to employee and customer satisfaction.

### **Overall statement on the company's economic situation**

Our economic situation can be described as good overall. Due to the stable gross profit situation and the solid financing situation, we see ourselves as well positioned for the future.

## D. Group 's opportunities and risks

### I. opportunities

The decision and consistent development into a full-range supplier for gamers promises considerable growth potential for the future. The one-stop-shop philosophy of the Pro Gamers Group, where gamers can cover all their hardware needs and do not have to turn to other suppliers for the required standard components, as in the past, as well as the focus on own brands offers further hochwertigepotential in the future .

In addition, customer portals show a consistently positive evaluation of the Pro Gamers Group's online shops, which offers a very good starting point for further growth through an expansion of the product portfolio in the dynamic gaming market.

area of PC hardware are expected in the coming years , from which the group can directly benefit. This development is driven in particular by the areas of virtual reality, eSports, AI and streaming.

A restructuring of the provision of debt capital and the corresponding payment terms can significantly reduce capital costs and have positive effects on liquidity.

In principle, the opportunities allow for significantly positive deviations from the future developments of the financial performance indicators presented in the forecast .

### II. Risk report

We manage potential financing, sales and currency risks that could affect the Group's assets, financial position and earnings as part of our operating activities. Overall, we assess the risks as low.

A financial covenant was agreed as part of the debt financing, which can trigger extensive early repayment obligations if not complied withr long-term business relationships and a widely diversified customer base for marketable goods at home and abroad, we see no sales risk. We will continue to meet competition in the market with experience, innovation, reliability and a high level of quality.

Bad debts are within normal limits and do not represent a significant burden for the Group. Further steps to automate the dunning process könnenhave significantly reduced and therefore significantly limited the risks from ongoing bad debts werden. There is also default insurance. There are therefore no significant effects on compliance with the forecast of the financial performance indicators. Based on the current business development, management sees hardly any risks in connection with compliance with the financial key figures.

The products sold are mainly procured in Asia. Any increases in purchasing costs, due in part to exchange rate changes, can usually be passed on to customers in Europe with a delay. Exchange rate risks do not arise from rising, constant or one-off falling exchange rates; only steadily falling exchange rates can have an impact on the future developments in the financial performance indicators shown in the forecast.

On the procurement side, we can draw on a wide range of delivery options. We always enforce our high quality standards through quality controls, including during procurement and incoming goods inspection.

Goodwill is accounted for at amortized historical cost. Business development in the current financial year is in line with expectations overall, so that the earnings expectations underlying the purchase of the Pro Gamers Group and the other acquisitions can be confirmed. Negative business development would result in additional write-downs on goodwill and thus a burden on the consolidated result. However , the current business development of the Pro Gamers Group as a whole does not suggest this. The same applies to the intangible assets from the initial consolidation (particularly brands).

Digital transformation and the ongoing growth of the digital market can -create IT risks. These risks are managed by our webshop host offering protection against DDOS attacks and fending them off for us. We protect ourselves against cyberattacks internally with our IT security policy, which must be followed by all employees, and online by proactively and regularly testing our webshop for security gaps and fixing them before they can be exploited by third parties.

The risk situation with regard to financial instruments is considered to be low. The financial instruments that exist in the company and are included in the balance sheet mainly include receivables, liabilities, loans and bank balances. The associated risks have already been explained above.

The geopolitical conflict in Ukraine may lead to unforeseeable restrictions in some sales and procurement markets, as well as in global shipping logistics, which cannot be foreseen at this time.

The effects of a possible renewed rise in inflation cannot be predicted at this time. The purchase prices of goods are currently stable, but there is a risk of price increases in purchasing, which could lead to price increases in sales and result in a drop in demand. The company compensates for these challenges through early monitoring and forward-looking planning of inventory availability .

### **III. Risks threatening the company's existence**

There are currently no discernible risks that could endanger the Group's continued existence.

### **IV. Risk management**

The aim of the Group's financial and risk management is to safeguard the company's success against financial risks of any kind.

By means of a strict rights management system, which is controlled by the management, risks within the group can be countered by employees. The most important administrative tasks continue to be carried out or monitored by the managing directors themselves.

System-inherent external risks of online trading are countered by consistent monitoring of activities on the shop platform and payment methods.

### **V. Forecast report**

We assess the expected development of the group, based on a consistent corporate structure, as positive. The e-commerce sector offers great growth potential with constantly new product developments. In addition to the existing reseller and end customer areas, we will continue to work on further penetration of core markets and global expansion.

In the context of geopolitical conflicts and the associated restrictions on sales in affected countries, global logistics and the associated weaker consumer climate, the overall market situation is expected to be stable but not characterized by strong growth rates.

It is also assumed that private consumption and the associated mail order and internet trade will expand in the coming years. im Vergleich zu 2023 Increased consumer confidence in the economy and slightly improved prospects on the labor market should provide a stimulus for private consumption.

Sales growth of around 6% is expected for the 2024 financial year (observation period 12 months). As a result of the sales growth, gross profit is also expected to increase significantly. Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization, as well as gross profit, are expected to increase sharply as a result of cost management and the focus on high-margin products.

The forecast target for the previous year for moderate sales growth of around 15% could not be achieved in the financial year with sales growth of around 2%. This was due to the weak business environment in some sales regions, particularly Australia. Gross profit and EBITDA increased significantly compared to the forecast, mainly due to an improved material cost ratio of 78% compared to 81% in the previous year.

Management expects sustained recovery effects in the overall gaming hardware market for the 2024 financial year and takes this assumption into account in its sales forecast.

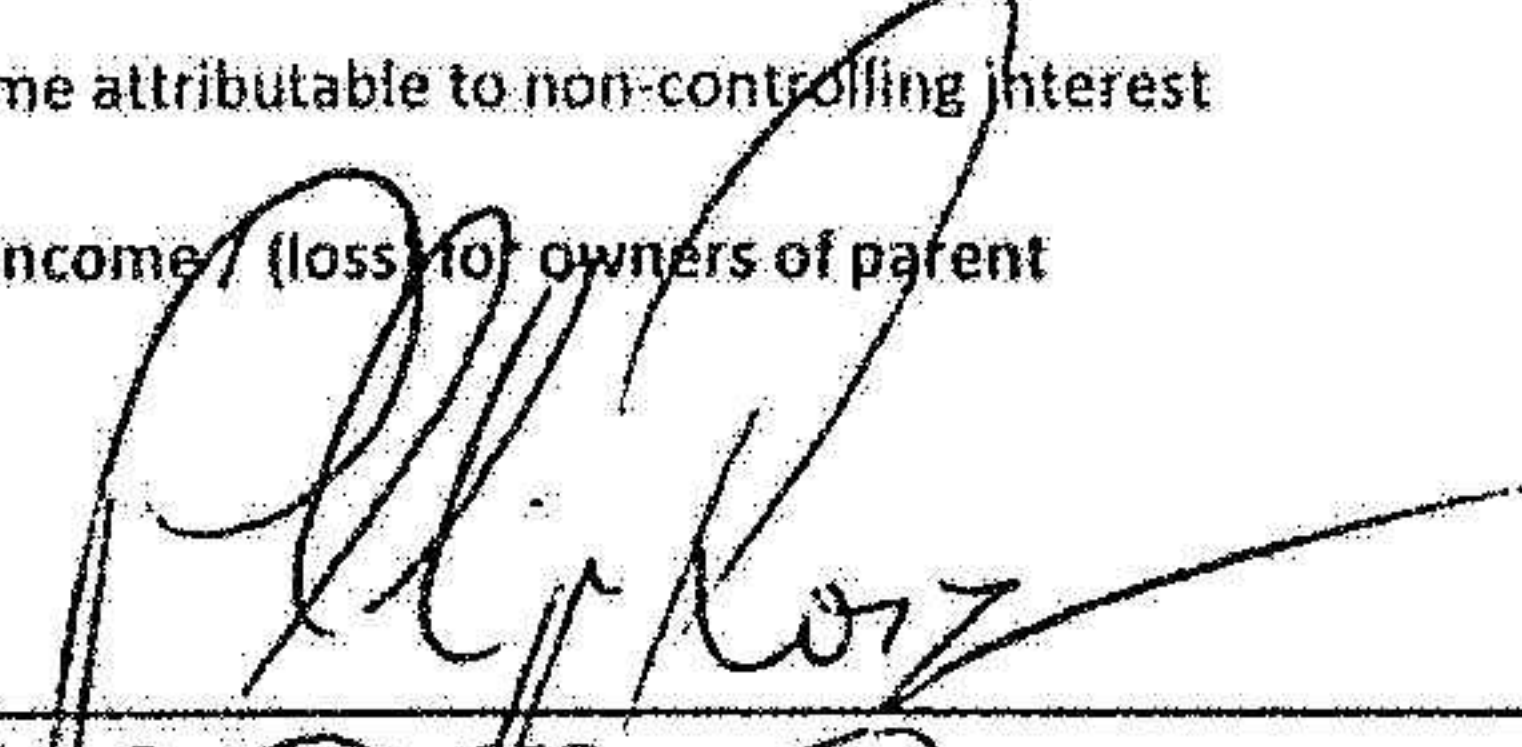
2024071914069

## Pro Gamers Group

December 2023

## Income statement

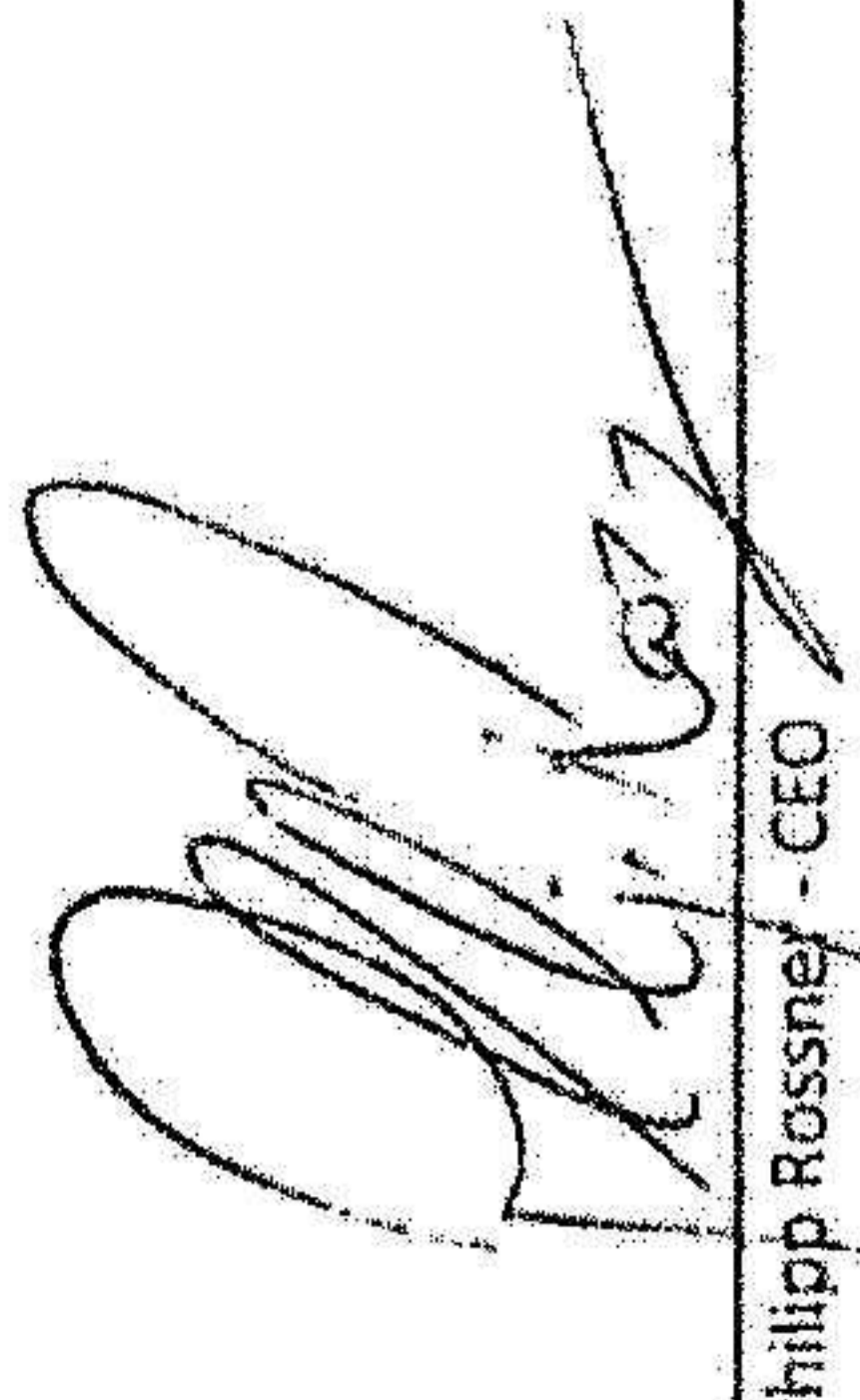
| <u>Revenues</u>  | <u>Schedule #</u> |                  |
|--|-------------------|------------------|
| Sale of goods  | 17                | 449.312          |
| Services   | 17                | -                |
| License revenues (incl. franchise fees)                                  | 17                | -                |
| Construction/development activities                                      | 17                | -                |
| Real estate rental   | 17                | -                |
| Other revenues   | 17                | 113              |
| <b>Total revenue</b>   |                   | <b>449.425</b>   |
| <b>Earnings from associates &amp; joint ventures (incl. impairments)</b> | <b>8</b>          | <b>-</b>         |
| <b>Earnings from consolidated subsidiaries (incl. impairments)</b>       | <b>9</b>          | <b>-</b>         |
| <u>Expenses</u>  |                   |                  |
| Usage of raw materials, consumables and other inventory                  | 18                | (350.448)        |
| Employee expenses  | 18                | (29.014)         |
| Other operating expenses   | 18                | (35.194)         |
| Intercompany expenses  | 6                 | -                |
| <b>Total expenses</b>  |                   | <b>(414.656)</b> |
| <b>EBITDA</b>  |                   | <b>34.769</b>    |
| Depreciation of property, plant and equipment                            | 3                 | (1.349)          |
| Depreciation of right-of-use assets                                      | 4                 | (4.772)          |
| Amortization software  | 5                 | (677)            |
| <b>EBITA</b>   |                   | <b>27.971</b>    |
| Non-recurring items  | 20                | 162              |
| Impairments on PP&E, RoU and software, net of reversals                  | 3,4,5             | (69)             |
| <b>EBITA after non-recurring items</b>                                   |                   | <b>28.064</b>    |
| Amortization other intangibles   | 5                 | (23.238)         |
| Impairments goodwill and other intangibles (ex. software), net           | 5                 | (74.934)         |
| <b>EBIT</b>  |                   | <b>(70.108)</b>  |
| <u>Financial expenses</u>  |                   |                  |
| Interest on debt (external & other shareholders)                         | 19                | (39.034)         |
| Interest on debt (IC/HAL)  | 6                 | -                |
| Interest on lease liabilities  | 19                | (649)            |
| Other financial expense  | 19                | (10.960)         |
| <b>Total financial expense</b>   |                   | <b>(50.643)</b>  |
| <u>Financial income</u>  |                   |                  |
| Interest income (external)   | 19                | 711              |
| Interest income (IC/HAL)   | 6                 | -                |
| Other financial income   | 19                | 12.803           |
| <b>Total financial income</b>  |                   | <b>13.514</b>    |
| <b>EBT</b>   |                   | <b>(107.237)</b> |
| <u>Income taxes</u>  |                   |                  |
| Current  | 16                | (3.381)          |
| Deferred   | 15                | 6.369            |
| <b>Total income taxes</b>  |                   | <b>2.988</b>     |
| <b>Net income after taxes</b>  |                   | <b>(104.248)</b> |
| Income attributable to non-controlling interest                          | 11                | -                |
| <b>Net income / (loss) for owners of parent</b>                          |                   | <b>(104.248)</b> |


  
 Philipp Rössner - CEO


  
 Florian Tornow - CFO

## Balance sheet

|  | Schedule # |                |               |
|--|------------|----------------|---------------|
| <b>Non-current assets</b>                                      |            |                |               |
| Property, plant & equipment                                    | 3          | 5.787          | 11            |
| Right-of-use assets  | 4          | 23.843         | 11            |
| Goodwill   | 5          | 126.244        |               |
| Other intangibles  | 5          | 320.992        |               |
| Investments in associates and joint ventures                   | 8          | -              |               |
| Consolidated subsidiaries                                      | 9          | -              |               |
| Other financial assets   | 10         | 383            |               |
| Derivatives  | 7          | -              |               |
| Deferred tax assets  | 15         | 5.717          |               |
| Contract assets and receivables (const&dev)                    | 10         | -              |               |
| Other non-current assets                                       | 10         | 170            |               |
| Intercompany receivables, incl. accrued interest               | 6          | -              |               |
| <b>Total non-current assets</b>                                |            | <b>483.136</b> |               |
| <b>Current assets</b>  |            |                |               |
| Other financial assets   | 10         | 6              |               |
| Inventories  | 10         | 82.145         |               |
| Accounts receivable  | 10         | 21.630         |               |
| Derivatives  | 7          | -              |               |
| Income tax receivable  | 16         | -              |               |
| Contract assets and receivables (const&dev)                    | 10         | -              |               |
| Other current assets   | 10         | 16.945         |               |
| Cash and cash equivalents                                      | 10         | 41.659         |               |
| Intercompany receivables, incl. accrued interest               | 6          | -              |               |
| <b>Total current assets</b>                                    |            | <b>162.386</b> |               |
| <b>Assets held for sale</b>                                    | 21         | -              |               |
| <b>Total assets</b>  |            | <b>645.521</b> |               |
| <b>Equity &amp; non-controlling interests</b>                  |            |                |               |
| Equity   |            |                | 11            |
| Non-controlling interest                                       |            |                | 11            |
| <b>Total equity &amp; non-controlling interests</b>            |            |                | <b>35.403</b> |
| <b>Non-current liabilities</b>                                 |            |                |               |
| Deferred tax liabilities                                       | 15         | 77.878         |               |
| Pension provisions   | 14         | 192            |               |
| Other provisions   | 14         | 324            |               |
| Derivatives  | 7          | -              |               |
| Debt (external)  | 12         | 412.646        |               |
| Debt (Other shareholders)                                      | 12         | -              |               |
| Lease liabilities  | 13         | 20.398         |               |
| Other financial liabilities                                    | 16         | -              |               |
| Contract liabilities and payables (const&dev)                  | 16         | -              |               |
| Other non-current liabilities                                  | 16         | -              |               |
| Intercompany payables, incl. accrued interest                  | 6          | -              |               |
| <b>Total non-current liabilities</b>                           |            | <b>511.438</b> |               |
| <b>Current liabilities</b>                                     |            |                |               |
| Other provisions   | 14         | 135            |               |
| Accrued expenses   | 16         | 22.248         |               |
| Income taxes payable   | 16         | 11.840         |               |
| Accounts payable   | 16         | 50.855         |               |
| Derivatives  | 7          | -              |               |
| Debt (external)  | 12         | 9.766          |               |
| Debt (Other shareholders)                                      | 12         | -              |               |
| Lease liabilities  | 13         | 3.836          |               |
| Other financial liabilities                                    | 16         | -              |               |
| Contract liabilities and payables (const&dev)                  | 16         | -              |               |
| Intercompany payables, incl. accrued interest                  | 6          | -              |               |
| <b>Total current liabilities</b>                               |            | <b>98.681</b>  |               |
| <b>Liabilities related to assets held for sale</b>             | 21         | -              |               |
| <b>Total equity, non-controlling interests and liabilities</b> |            | <b>645.521</b> |               |



Philipp Rossmey - CEO



Florian Tornow - CFO