

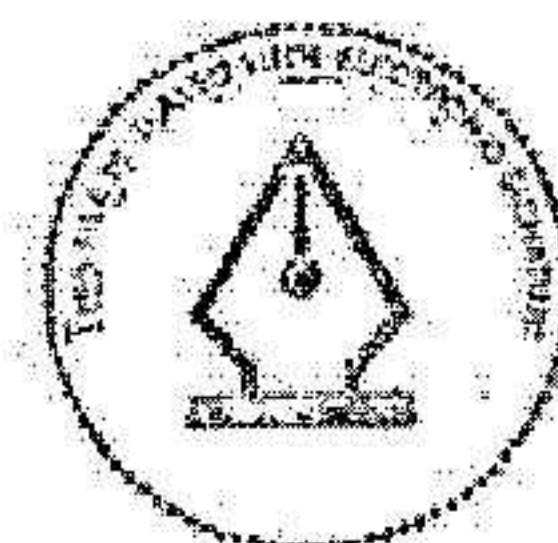
Årsredovisning 2021

Fastställelseintyg

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma som hölls den 2022-06-16, årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.
Jag intygar att denna kopia av årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalet.

Gävle, 2022-06-16


Jörgen Ekengren



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D5D681FC454183B6AA5004ECF807

Innehåll

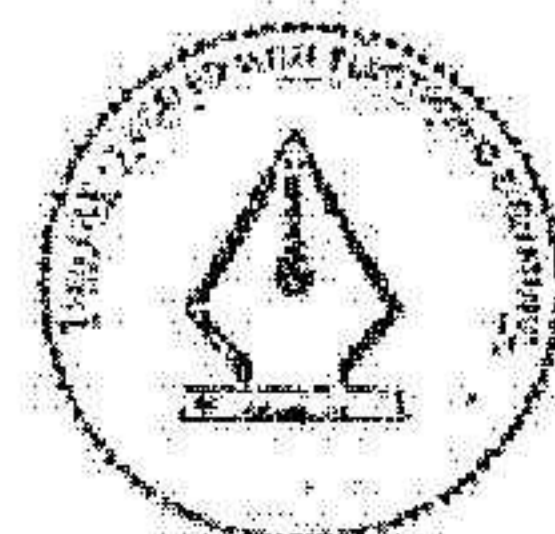
Det här är InCoax	4	Finansiella rapporter	
2021 i siffror	6	Resultaträkning	28
Vd har ordet	8	Balansräkning	29
Marknad och trender	12	Eget kapital och skulder	30
Så här löser vi det	18	Kassaflödesanalys	31
Våra kunder	20	Tilläggsupplysningar	32
Samarbetsorganisationer	22	Noter	34
Aktie och ägare	23	Underskrifter	36
Förvaltningsberättelse	24		
		Revisionsberättelse	37
		Styrelse	40
		Ledning	41
		Definitioner	42
		Aktieägarinformation	43

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) utvecklar innovativa och framtidssäkrade lösningar inom bredbands-access. InCoax MoCA Access 2.5 plattform tillhandahåller nästa generations kostnadseffektiva multi-gigabit Fiber Access Extension lösningar till världens ledande telekom-, kabel TV- och bredbandsleverantörer.

För mera information om InCoax, besök incoax.com. Augment Partners AB, tel. +46 8-604 22 55 info@augment.se, är Bolagets Certified Adviser.

Org. nummer: 556794-1363 • Tel: +46 (0)26-420 90 42 • www.incoax.com



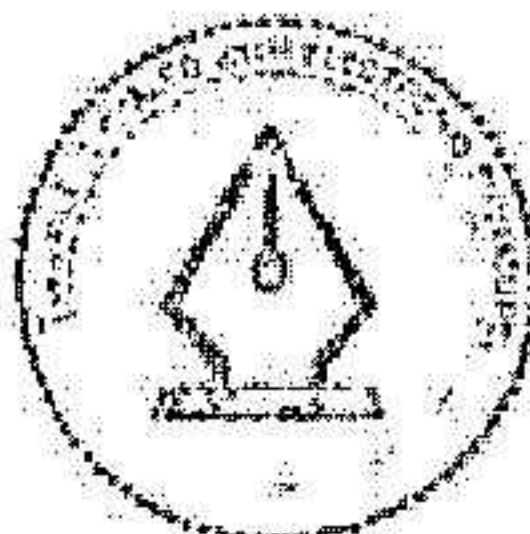
This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D5D681FC4541B3B6AA5004ECF307

2022070523019

Multigigabit Fiber Access Extension



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID:
AFC9D5D681FC4541B386AA5004ECF807

InCoax i korthet

InCoax utvecklar innovativa lösningar för bredbandsanslutningar s.k "Fiber Access Extension" lösningar med Gigabit-hastighet. InCoax tillhandahåller nästa generations hållbara nätverksprodukter och systemlösningar till världens ledande leverantörer av telekom- och bredbandstjänster.

InCoax grundades år 2009 och är ett utvecklingsbolag som fram till idag har tagit fram fyra generationer av produkter för bredbandsaccess över koaxiala nätverk. Den fjärde generationen är baserad på standarden MoCA Access™. InCoax värdeskapande bygger på nyttjande av ledig kapacitet i fastigheters befintliga koaxiala nätverk (antennkabelnätverk) för anslutning av fiber. Detta ger operatörerna möjlighet till en snabb avkastning på sina investeringar med hjälp av dessa system.

Erbjudande

InCoax erbjuder lösningar för bredbandsanslutning via det koaxialkabel. Bolaget använder fri kapacitet i det befintliga koaxiala nätverket för att ansluta till höghastighetsbredband, IPTV, VoIP, IoT och web-TV för att undvika investeringar i nya kablar för operatörer och fastighetsägare.

Bolagets teknologi fungerar för alla koaxialkabelnätverk som används för distribution av TV-signal.

InCoax modell för värdeskapande bygger på att möta kundernas höga krav på kvalitet och service med utrustning och lösningar som är kostnadseffektiva, enkla att installera och som erbjuder en snabb och stabil bredbandsuppkoppling.

Med Bolagets nuvarande InCoax MoCA Access™ 2.5-plattform, skapas förutsättningar för kunderna att kunna nå internethastigheter om upp till 2,5 Gbps.

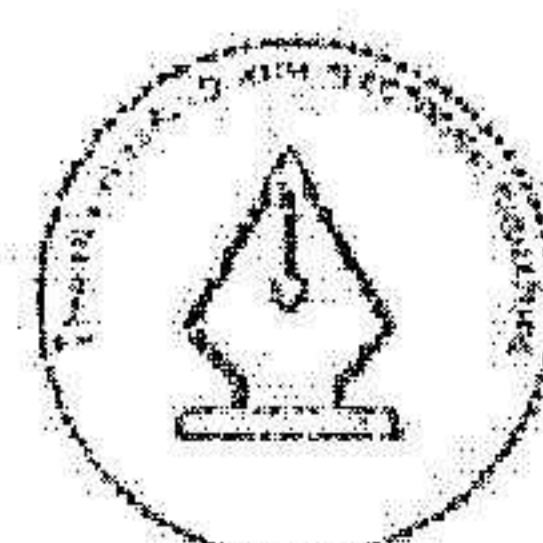
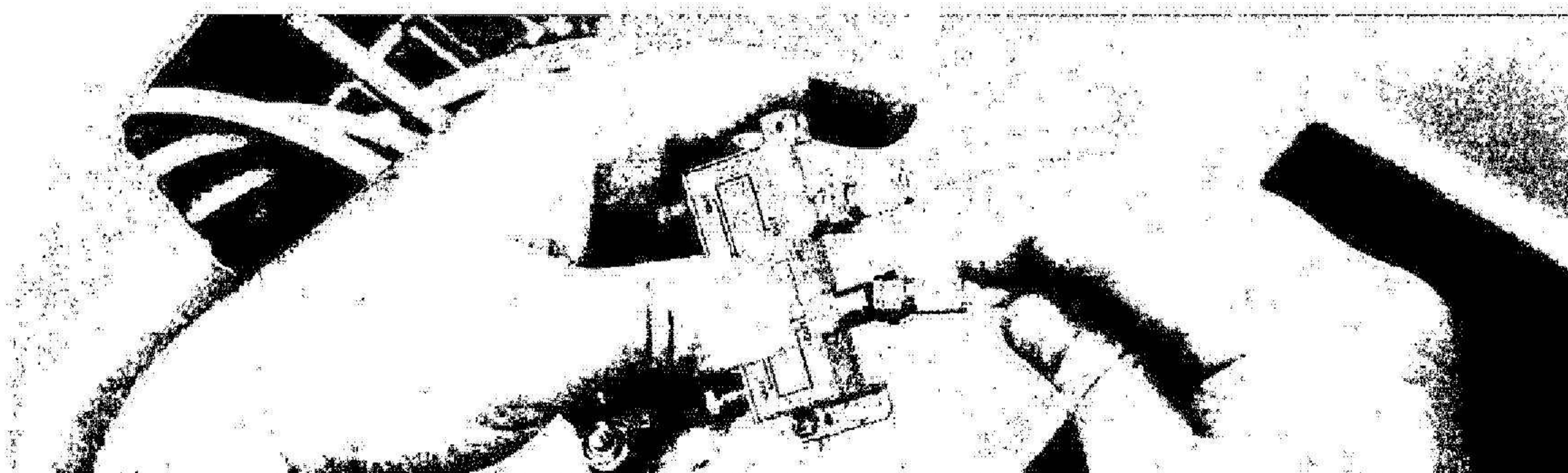
Detta innebär att de kunder som använder InCoax produkter erbjuder slutkonsumenter samma servicekvalitet som i en ren fiberlösning, fast till en betydligt lägre kostnad. Den pågående vidareutvecklingen av InCoax MoCA Access™ 2.5-plattform har inriktning på större operatörer och s.k Tier 1-operatörer. Utvecklingen sker i nära samarbete med en Tier 1-operatör under ett gemensamt projektavtal. Denna plattform kommer möjliggöra att större försäljningsvolymmer blir tillgängliga för InCoax.

Lösningen

För att kunna erbjuda Gigabit-hastighet i koaxialkabel behöver det finnas fibernät, radiolänk- eller 5G-utrustning till lägenhetshuset, från vilka den inkommande signalen leds vidare till Bolagets kontrollenhet, in:xtnd™ Control eller InCoax DPU. Signalen går sedan via en diplexer, in:xtnd™ Combine, fram till antennuttaget i lägenheterna över det befintliga koaxiala nätverket.

Ett modem, InCoax Access, kopplas därefter in på det ordinarie TV-antennuttaget erbjuder användaren höghastighetsuppkoppling över Internet. Mjukvaran InCoax Manage övervakar systemet och möjliggör nödvändiga inställningar. Denna bredbandsuppkoppling kan i nuläget nå internethastigheter om upp till 1 Gbps nedströms och 1 Gbps uppströms.

För att underlätta för kunden, är modemmet utformat så att kunden kan installera det själv.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D5D631FC4541B3B6AA5004E0F807

Bolagets produkter är utformade för att kunna användas tillsammans med andra teknologier med syftet att skapa ett konkurrenskraftigt erbjudande gentemot kunderna. MoCA Access™ 2.5-standarden är utformad för att kunna samexistera parallellt med andra teknologier, såsom ex. CATV, Satellit-TV och TV/DOCSIS, vilket är en stor fördel för InCoax och dess kunder.

Produkter

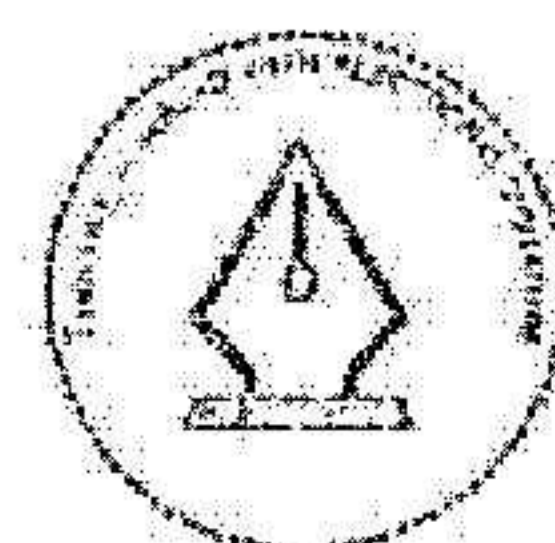
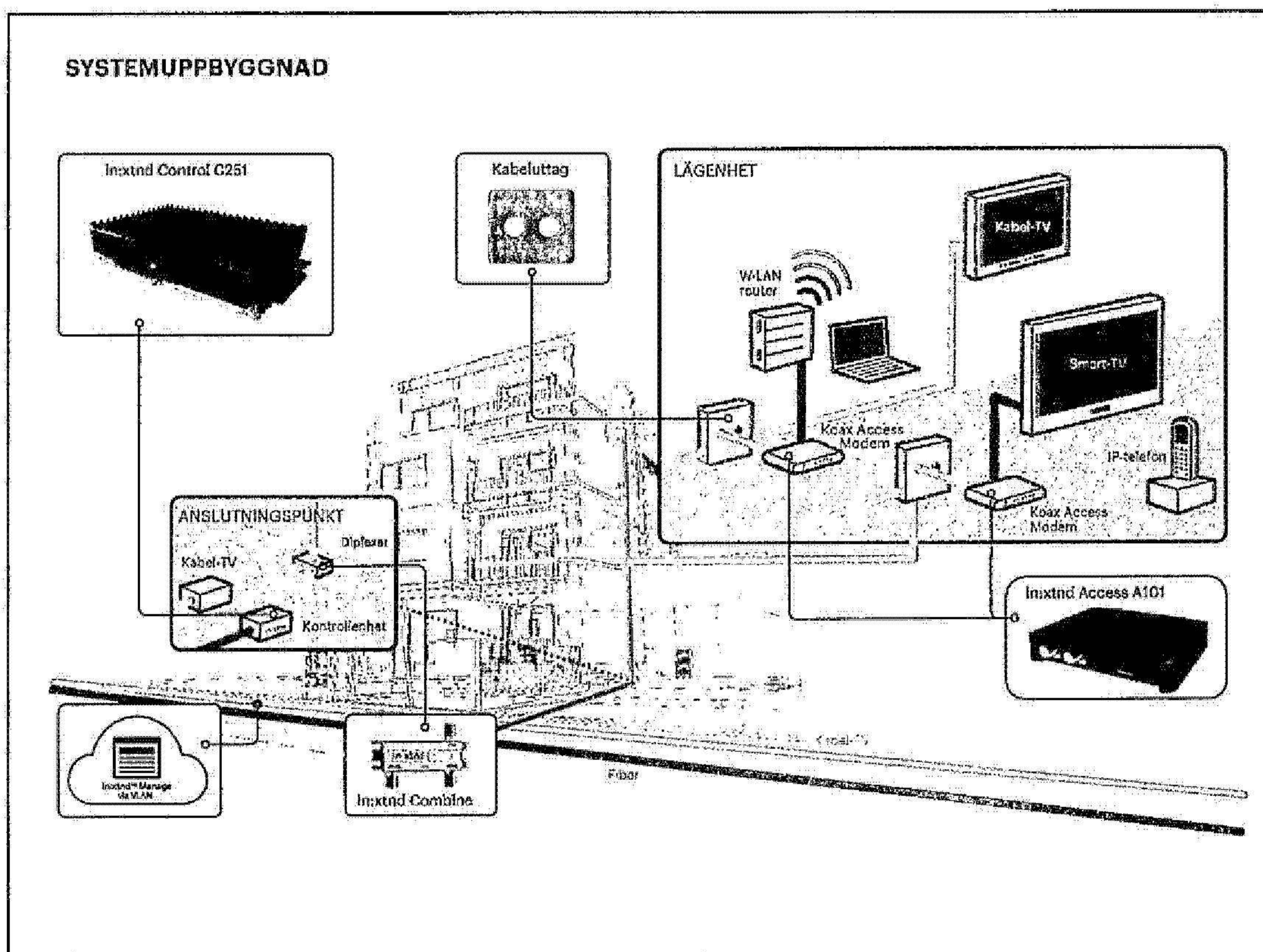
InCoax har i nuläget en bredbandslösning bestående av kontrollenheter med olika kapacitet och modem. Bredbandslösningen bestående av både hård- och mjukvara, omfattar fem huvudsystskomponenter:

- InCoax DPU D2501
- in:xtnd™ Control
- in:xtnd™ Access
- in:xtnd™ Combine
- InCoax Manage

InCoax Manage är ett avancerat management system för nätverk och innehåller implementering av InCoax DPU, in:xtnd™ Control och servicebaserad implementering av in:xtnd™ Access samt styrning och övervakning av koaxiallänksförhållanden. InCoax Manage används för operatörens nätverkshandling, vilket innefattar konfiguration, övervakning och styrning. Fördelar med InCoax Manage är:

- Automatisk styrning och övervakning av InCoax DPU, in:xtnd™ Control och in:xtnd™ Access.
- Avancerad service och policyhantering.
- Snabb och enkel tredjeparts systemintegration.
- Brett utbud av nätverksstatistik.

Som en del i det pågående utvecklingsprojektet med en Nordamerikansk Tier 1-operatör implementeras alla funktioner som krävs för att ha full kompatibilitet mot de styr- och övervakningslösningar som stora operatörer använder för sina nätverk.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D687FC4541B3B6AA5004ECF307

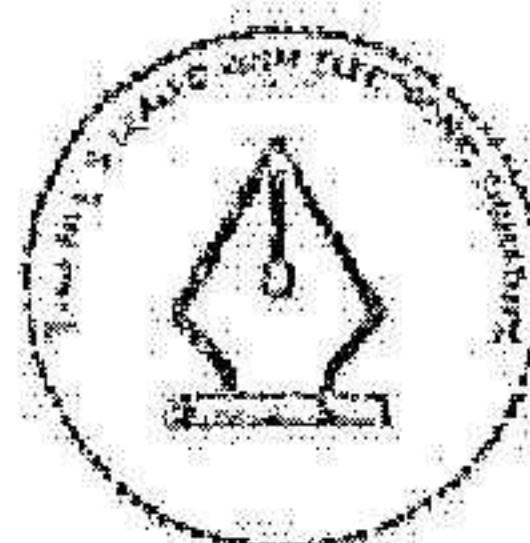


2021 i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 20 894 597 SEK (3 788 461), vilket motsvarar en ökning med 452 procent gentemot samma period föregående år.
- Rörelseresultatet för året uppgick till -24 331 924 SEK (-57 405 382), en förbättring drivet av en större omsättning under 2021.
- Årets resultat efter skatt uppgick till -24 496 940 SEK (-57 822 219). Vilket ger ett resultat per aktie om -0,60 SEK (-2,11).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för helåret uppgick till -5 167 840 SEK (-12 643 002).

Nyckeltal

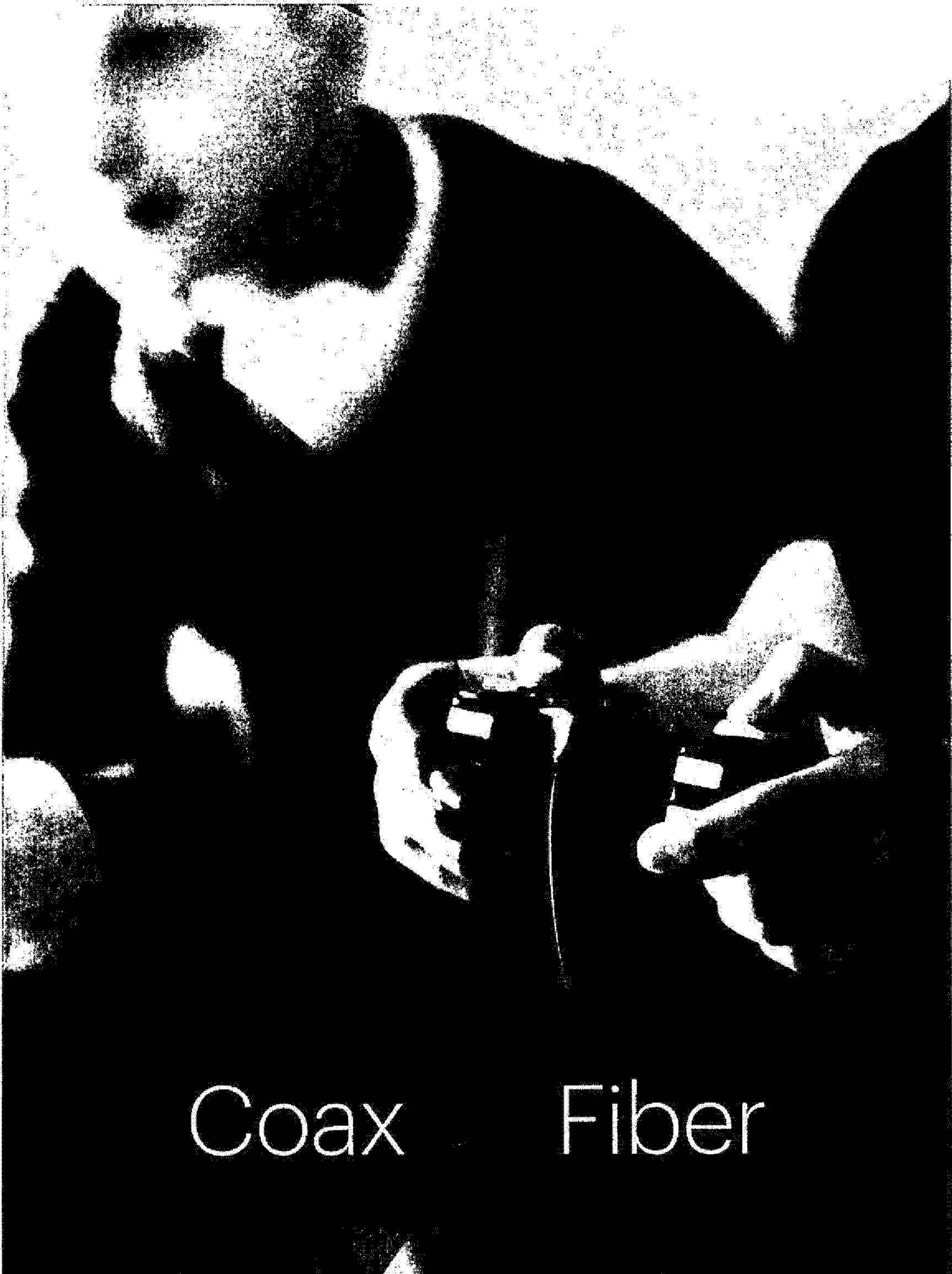
SEK	2021	2020
Nettoomsättning	20 894 597	3 788 461
Bruttoresultat	9 084 216	-5 260 697
Bruttomarginal, %	43%	Neg.
Rörelseresultat (EBIT)	-24 331 924	-57 405 382
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-24 496 940	-57 822 219
Resultat efter skatt	-24 496 940	-57 822 219
Resultat per aktie	-0,60	-2,11
Resultat per aktie efter utspädning	-0,58	-2,03
Soliditet, %	74,5%	58,3
Kassaflöde, Inkl finansieringsverksamheten	-5 167 840	-12 643 002
Kassaflöde per aktie	-0,13	0,46
Kassaflöde per aktie efter utspädning	-0,12	0,44
Antal utestående aktier vid periodens slut	41 113 418	27 442 396
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	42 045 418	28 531 396
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	34 277 907	20 581 797
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	35 313 407	21 252 782



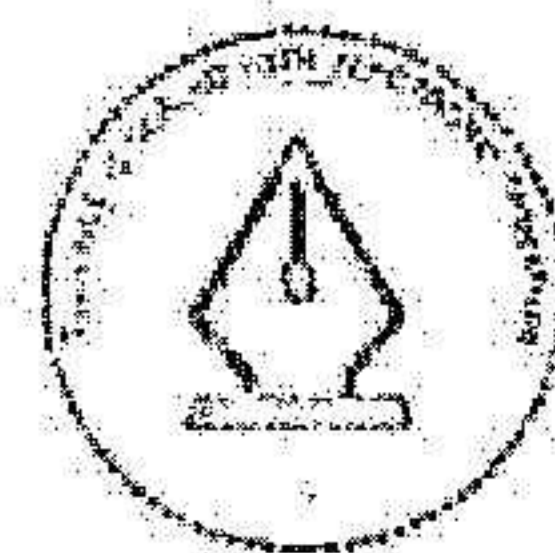
This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA50J4ECF807

20220705223023



Coax Fiber



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AF 33050681FC4541B3B6AA5004ECF807



Vd har ordet

InCoax gör sitt starkaste år någonsin

Ramavtal med Google Fiber och stort intresse för InCoax nya produktlinje.

InCoax gör sitt starkaste år någonsin

Försäljningen förbättrades kraftigt under 2021. Efter genomförda labb- och fälttester som den USA baserade Fiber/LAN operatören Google Fiber inledde under 2020 har försäljningen succesivt ökat under 2021. Samarbetet har utvecklats mycket väl under året och operatören valde i det fjärde kvartalet att teckna ett Master Purchase Agreement (MPA) med InCoax. Detta är en kvittens på att InCoax nu är en officiellt etablerad partner och del av operatörens s k Preferred Supplier List (PSL). Följdorder kommer in enligt plan och vi räknar med en fortsatt expansion under 2022. Labb- och fälttester tillsammans med den amerikanska Tier-1 operatören slutfördes under det fjärde kvartalet med mycket gott resultat och diskussioner, som fortfarande pågår, inleddes angående det sista steget för produktifiering för att i nästa steg möjliggöra en volymbeställning.

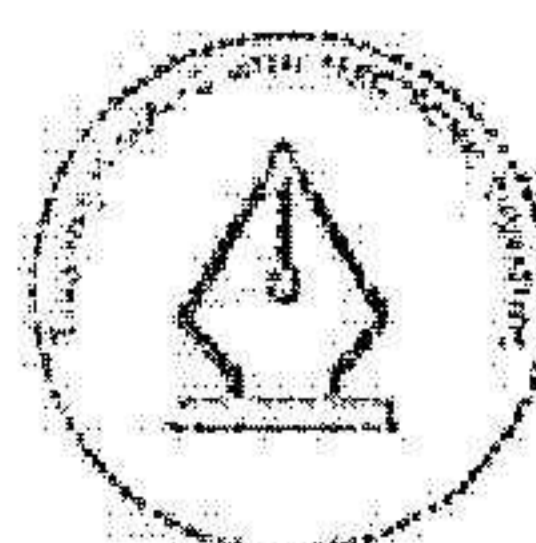
Under 2021 lanserade vi vår nya produkt, Distribution Point Unit (DPU) D2501, vilket är den första produkten i en helt ny plattform med starkt ökad nätcompatibilitet som på sikt kommer att komplettera portföljen. Produkten ett mycket bra mottagande och vi genomför för närvarande labb- och fälttester med tre operatörer. Vi är dessutom i diskussion med flera andra operatörer, både i USA och EU, för tester och utvärdering av vår systemlösning. Vi kan med god konfidens säga att vi under 2021 gjorde ett kommersiellt genombrott med vår lösning och succesivt nu etablerar denna som en fullgod kompletterande multigigabitlösning för full fiber till hemmet för ett mycket stort antal abonnenter främst i flerfamiljshus. InCoax lösning konkurrerar inte med operatö-

rernas ambition att dra fiber hela vägen till alla abonnenter, utan kompletterar operatörernas möjligheter att kostnadseffektivt nå fler abonnenter med multigigabit-tjänster. InCoax tillhandahåller, jämfört med andra fiberförlängningsteknologier, en disruptiv lösning eftersom vi kan uppnå multigigabit-hastighet över koaxialkabeln. Förutom snabbare installationer så innebär återanvändning av fastighetsnäten också en fördel ur hållbarhets-synpunkt.

Ordergång och försäljning har utvecklats väl

Försäljningen till den USA-baserade Fiber/LAN-operatören Google Fiber har utvecklats väl under 2021 och vi ser en tydlig fortsatt tillväxtpotential. Pandemin har under året medfört fortsatta begränsningar i vår möjlighet att agera på marknaden på det sätt som vi normalt sett skulle gjort.

Många operatörer kontaktar oss och vill veta hur vårt system kan lösa deras utmaning med förlängning av fiber i flerfamiljshus. Även om InCoax huvudfokus är på fiberoperatörer så ser vi ett ökat intresse även från kabeloperatörer. Den dominerande teknologin för kabeloperatörer heter DOCSIS och används för kabel-TV och Internet. Vi ser en trend att kabeloperatörer väljer bort dyra investeringar i den senaste generationen DOCSIS 4.0 till förmån för nya fibernät med FTTH (Fiber To The Home) eller FTTEP (Fiber To The Extension Point). Den trenden och information som vi får via operatörer har under året stärkt oss i vår bedömning att det finns ett betydande behov för vår lösning för fiberförlängning även bland kabel-TV-operatörer.



Framgångsrika tester med den Amerikanska Tier-1 operatören

Efter framgångsrika fälttester under det fjärde kvartalet diskuterar vi det sista steget i deras process som innebär slutlig produktifiering och kommersialisering av InCoax system. Vi räknar med att dessa diskussioner kommer att pågå och slutföras under det första halvåret 2022.

InCoax värderar den enskilda kundens potentiella investeringsbehov för den lösning InCoax tillhandahåller till ca 1,5 miljarder kronor under en tidsperiod av två till tre år.

D2501

Efter att vi lanserade vår nya DPU (Distribution Point Unit) D2501 under hösten 2021 har den har fått mycket positiv respons från flera operatörer. Labb- och fälttester inleddes med dels den befintliga USA-baserade Fiber/LAN-operatören, och dels en EU-baserad operatör. D2501 adresserar primärt mindre flerfamiljsfastigheter med upp till 31 lägenheter.

Den standard som en mycket stor del (80–90%) av världens fiberoperatörer har investerat i bygger på PON (Passive Optical Networks) standarden. Detta är en stan-

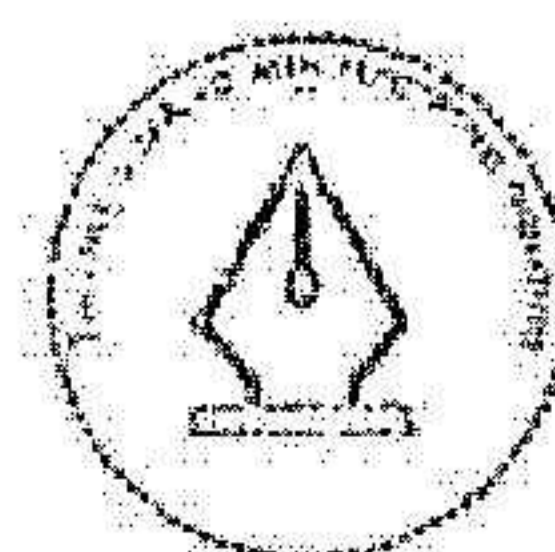
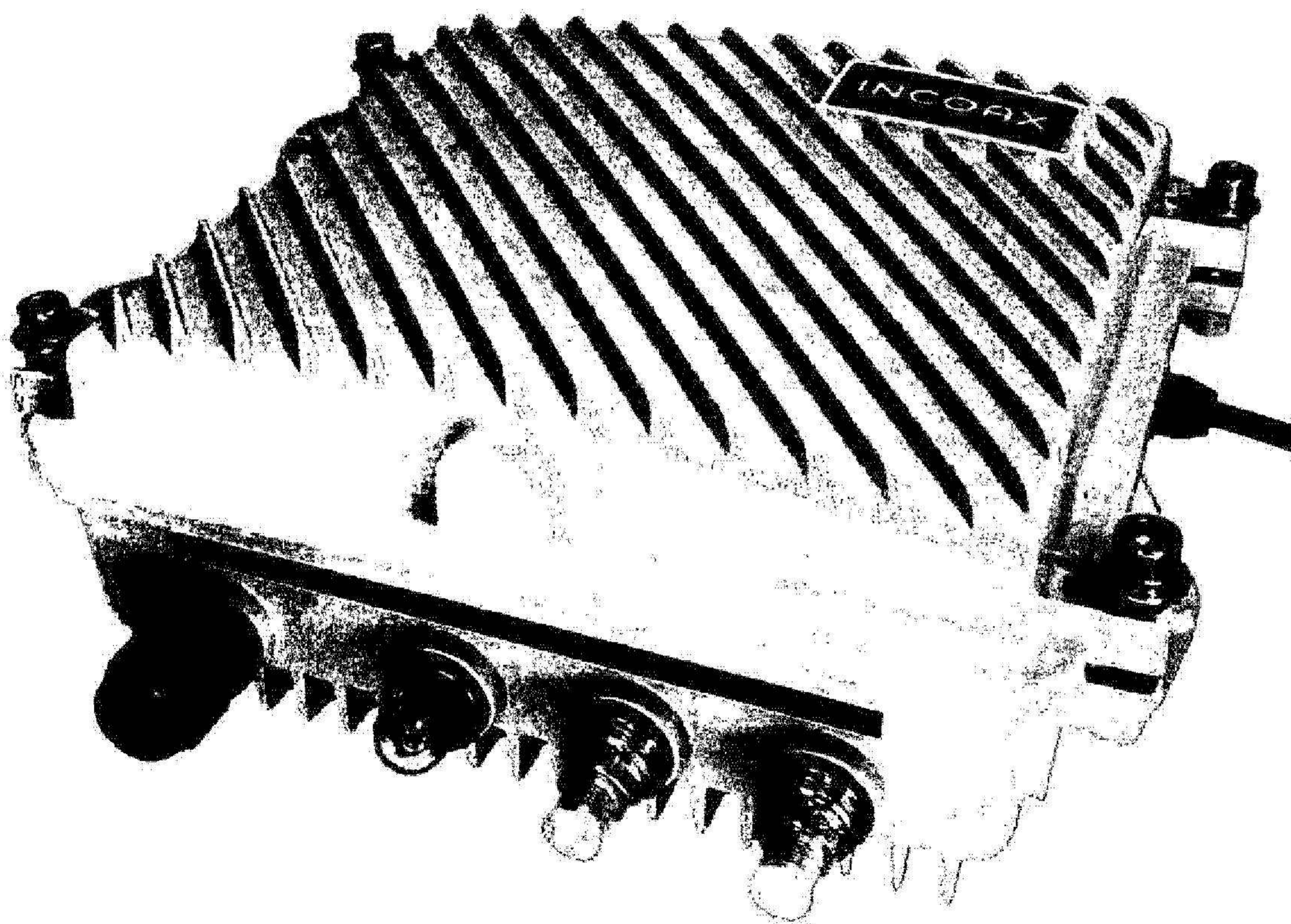
dard som erbjuder bra förutsättningar för kostnadseffektiva investeringar och centraliserad nätverkshantering.

PON-teknologier finns i flera generationer varav den senaste, XGS-PON, medger 10Gbps symmetrisk upp- och nedströmstrafik. Förutom de användningsfall där in:xtnd redan passar in kommer vi med D2501 att kunna erbjuda system för fiberförlängning anpassade för XGS-PON-baserade fibernätverk. I och med detta ökar vi drastiskt den adresserbara marknaden för InCoax. Mjukvaran i D2501 är kompatibel med de vanligast förekommande standarder som operatörer använder och vårt system kan därmed integreras i operatörernas nätverk utan stora anpassningar.

Marknadspotential

Vi ser en fortsatt mycket stor marknadspotential för vår lösning. Det stora amerikanska infrastrukturpaketet med ca 65 miljarder USD allokerat för investeringar i förbättrat bredband kommer att ytterligare stärka InCoax möjligheter på den amerikanska marknaden.

Behovet av ökad bandbredd hos konsumenter accentueras kontinuerligt, inte minst efter pandemin där ändrade



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC905D681FC4541B3B6AA6004E0F307

beteenden avseende hemarbete och fritid ställer höga krav på bredbandskapacitet.

Konsumenter på utvecklade marknader efterfrågar i allt högre grad gigabithastigheter i sina Internetuppkopplingar. Stamnäten för fiber byggs ut i en oförminskad takt; utmaningen för operatörer ligger i att tids- och kostnads-effektivt ansluta gigabitprestanda till varje lägenhet i flerfamiljshus för att därmed öka abonnentbasen. Konkurrenten på marknaden ökar och avgörande för en framgångsrik införsäljning för en operatör är att kunna erbjuda gigabit- och multigigabitprestanda till slutanvändarna. Samtidigt utmanas traditionella kabel- och telekomoperatörer av nya ISP:er* (Internet Service Providers) vilka har investerat i nya fibernät och är öppna för att applicera nya teknologier i sina nät. Nyckeltalet "Homes Passed", d v s antalet byggnader som fibernätet passerar men som ännu inte är anslutna till fibernätet, växer kontinuerligt i takt med att stamnäten byggs ut. InCoax lösning för fiberförlängning utgör en mycket attraktiv lösning för en operatör att snabbt och kostnadseffektivt ansluta ett stort antal abonnenter i flerfamiljshus.

InCoax adresserar en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver.

Strategi

Under 2021 fortsatte InCoax att exekvera enligt den strategi som utvecklades under 2020. Nyckelord i denna är fokus på rätt kundsegment baserat på en mycket god förståelse kring identifierade operatörers krav på både hård- och mjukvara.

Speciellt viktigt är att kunna tillhandahålla system som är kompatibla med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina fibernätverk för kundservice, övervakning och underhåll.

Genom vidareutveckling av vår mjukvara har vi under året kunnat bredda antalet användningsfall för operatörer med stor abonnentbas och tillväxtpotential.

Partners och organisation

Parallellt med fokusering på stora operatörer så har vi under året utvecklat samarbetet med utvalda partners för att driva en försäljning i indirekta kanaler för användningsfall som är standardiserade och inte kräver omfattande kundpassning. Vi fokuserar även här på partners med rätt förutsättningar och rätt ingenjörskompetens för att generera betydande försäljning. Detta innebär att utvalda partners succesivt på egen hand ska kunna driva införsäljning över tid med reducerat direktengagemang

från InCoax. Speciellt har vårt samarbete med Technetix, en global återförsäljare av nätverksprodukter, under året utvecklats i en positiv riktning.

För att hantera större potentiella beställningar med Tier-1 operatörer kan samarbeten med befintliga partners till operatörer aktualiseras. Detta avser integration av mjukvara samt tillverkning och logistik för hårdvara. Det finns flera fördelar med att etablera samarbeten med redan existerande partners till operatörerna. Bland annat finner de och kan inhandla våra produkter enkelt i en etablerad inköpsmiljö, ledtider kan förkortas samt vi ökar potentiellt spridning till andra kunder.

Vårt aktiva deltagande i relevanta standardiseringsforum har fortsatt under året trots de utmaningar som Pandemin inneburit. Detta ger oss möjlighet att påverka, få del av de senaste operatörsstandarderna och möjlighet att förstå operatörers kravprioriteringar. Kompatibilitet med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder är, som tidigare sagts, en nyckelfaktor för att vara relevant i dessa högre marknadssegment.

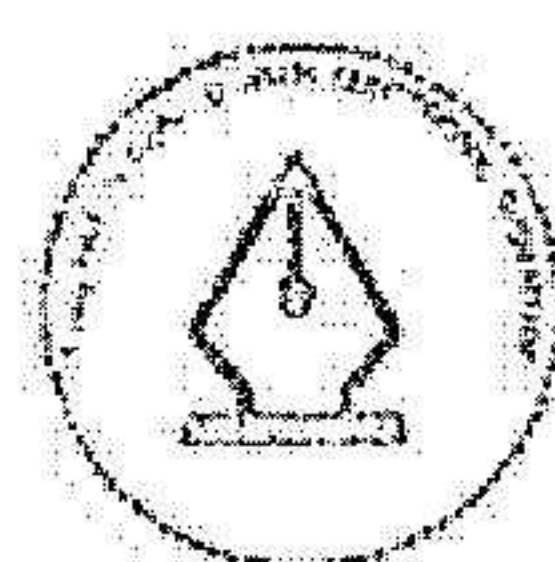
Vi avser att under 2022 ytterligare förstärka våra försäljningsresurser med fokus på Tier-1 operatörer. För att nå detta segment måste vi med stor trovärdighet och kompetens vara väl insatta i operatörernas användningsfall och tillhandahålla förslag på systemlösningar i linje med denna kunskap.

Samarbetet med externa partners för att exekvera utveckling av hård- och mjukvara samt industrialisering och tillverkning har gått fortsatt bra under 2021. Under året anställdes en ny utvecklingschef som leder arbetet med att utveckla arbetssätt och processer tillsammans med våra externa utvecklingspartners.

Försäljning och finansiell ställning

Försäljningen har utvecklats enligt plan och för helåret 2021 gjorde vi det bästa resultatet i bolagets historia. Vi kommer att fortsätta att göra selektiva satsningar inom nyckelområden för att säkra framtida tillväxt. InCoax har nu för 2021 uppnått förbättringar av alla finansiella nyckeltal och har en balanserad tillväxtplan som bygger på realistiska bedömningar av intäkter och kostnader.

Som en del av den nyemission som InCoax genomförde under 2021 tillfördes bolaget i januari 2022 22,6 MSEK före emissionskostnader baserat på inlösen av teckningsoptioner. Parallellt med detta, i takt med att försäljningen har ökat, så har bolaget även succesivt kunnat öka det operativa kassafiödet under 2021.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC45419386AA50042CF867

Finansiella mål

Vid denna tidpunkt kan vi med fog säga att vi uppnått ett kommersiellt genombrott under 2021 med vår systemlösning.

Komponenttillgänglighet på halvledare är ett globalt pågående problem som påverkar många branscher, inklusive den vi verkar i. Vi har under 2021 kunnat säkerställa vår komponentförsörjning och logistik i en tillräcklig omfattning. För 2022 innebär detta område fortsatta utmaningar där situationen dessutom ytterligare påverkats av Rysslands aggression mot Ukraina.

Bolaget antog nya finansiella mål i januari 2022. Bolaget befinner sig i en expansiv fas med ett ökat fokus på tjänsteförsäljning genom licensiering av mjukvara och annan service. En succesiv funktionstillväxt i mjukvaran kommer att bredda antalet användningsfall och därmed öka Bolagets adresserbara marknad. De pågående satsningarna förväntas skapa betydande potential för Bolaget.

- För år 2022 är Bolagets målsättning att fördubbla nettoomsättningen jämfört med föregående år.
- För år 2023 är Bolagets målsättning att leverera en fortsatt stark nettoomsättningstillväxt.

Oräknat en potentiell serieorder från den amerikanska Tier-1 operatören bedömer vi att tillväxten överstiger 50% 2023.

Vidare kommer bolagets fokus på mjukvara/tjänsteförsäljning samt fortsatta expansion på sikt att bidra till tydligt förbättrad bruttomarginal och lägre kapitalbindning.

Fortsatt fokus på försäljning

Under 2022 kommer vi att jobba fokuserat med att konvertera intresserade operatörer till köpande kunder. Detta underlättas också av att pandemirestriktionerna successivt lättas upp. Vi har en tydlig ambition att bredda upp kundbasen och uppnå en balanserad försäljning över tid.

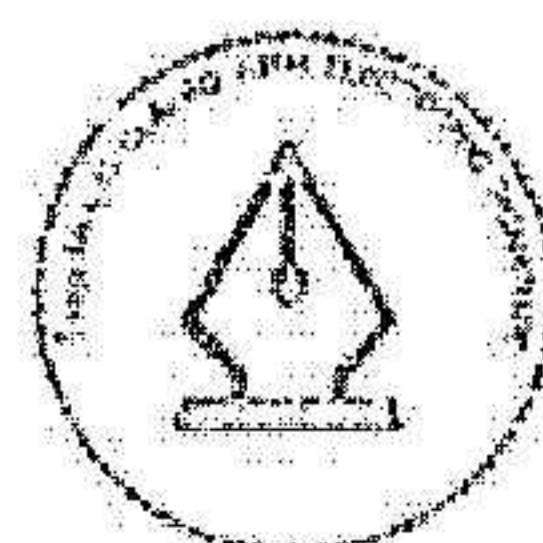
Vi avser att driva ökad försäljning i två led: dels direktförsäljning till större operatörer som oftast kräver kund Anpassning, dels strategiska samarbeten med Value Added Resellers (VAR) för att adressera medelstora operatörer i mer standardiserade användningsfall.

Den nya D2501-produkten ger möjlighet att adressera fler användningsfall med både USA- och EU- baserade operatörer. Vi fortsätter våra diskussioner med den nordamerikanska Tier-1-operatören för att kunna säkra en framtida volymorder.

Gävle i juni 2022

Jörgen Ekengren

Verkställande Direktör



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AF09D5D681FC4541B3B6AA5004EDF807

Marknad och trender

Investeringar i fibernätutbyggnaden fortsätter i oförminskad takt. Den tids- och kostnads- mässiga utmaningen att få fiberprestanda till lägenheter i flerfamiljshus kvarstår.

Behov av bandbredd

En stor del av världens hushåll saknar idag höghastighets- bredband. Detta trots en intensiv utbyggnad av stamnät- av fiber, som lett till en kraftigt ökad tillgänglighet av "fiber i gatan" i de flesta utvecklade länder. Men anslutning från stamnät till huset/fastigheten släpar efter betydligt på grund av att det saknats ett tillräckligt kostnadseffektivt sätt för att förlänga och ansluta uppkopplingen till varje enskild lägenhet, i synnerhet i flerfamiljshus. Detta kallas "Last Mile Challenge" och beskriver svårigheterna med att ta uppkopplingen från gatan in i fastigheten och till varje konsument.

Idag är den klart vanligaste uppkopplingsformen i Europa därför fortfarande ADSL/VDSL (bredband över telefon- tråd). Nya tekniker utvecklas för att erbjuda kostnadseffek- tiva alternativ för att ansluta hushållen i flerfamiljshus, ofta genom att använda befintliga nät med ledig kapacitet, men också genom nya försök att minska installationskost- naden för helt nya fiber- och datanät.

Att bygga nya nät i existerande fastigheter accepteras ofta inte av fastighets- eller lägenhetsinnehavaren vilket försvårar installationen av nya fiber- och datanät.

I de fall fiber eller datakabel kan dras till enskilda lägenhe- ter så är det ofta efter en tidsmässigt lång process och till en högre kostnad.

Detta gör att InCoax lösning även är intressant för kabelo- peratörer som bygger nya fibernät istället för att investera vidare i DOCSIS 4.0.

Tillgängliga tekniker

På marknaden finns det idag ett flertal olika teknologier som kan erbjuda så kallad fiberaccess förlängning (Fiber Access Extension) vilka kan sammanfattas i fyra varianter:

- MoCA Access™ 2.5 som utnyttjar ledigt frekvensut- rymme i fastighetens existerande koaxialnät (TV-nätet) för symmetriska Gigabit eller MultiGigabit tjänster.
- G.hn som utnyttjar antingen fastighetens existerande telefontrådar eller fastighetens koaxialnät för asymme- triska Gigabit tjänster.
- G.fast som utnyttjar antingen fastighetens existerande

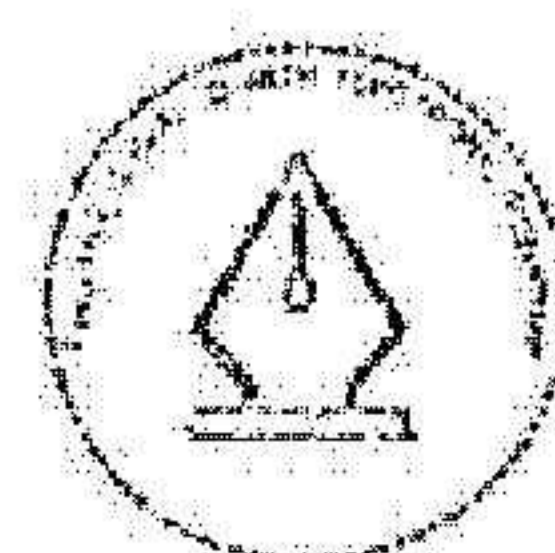
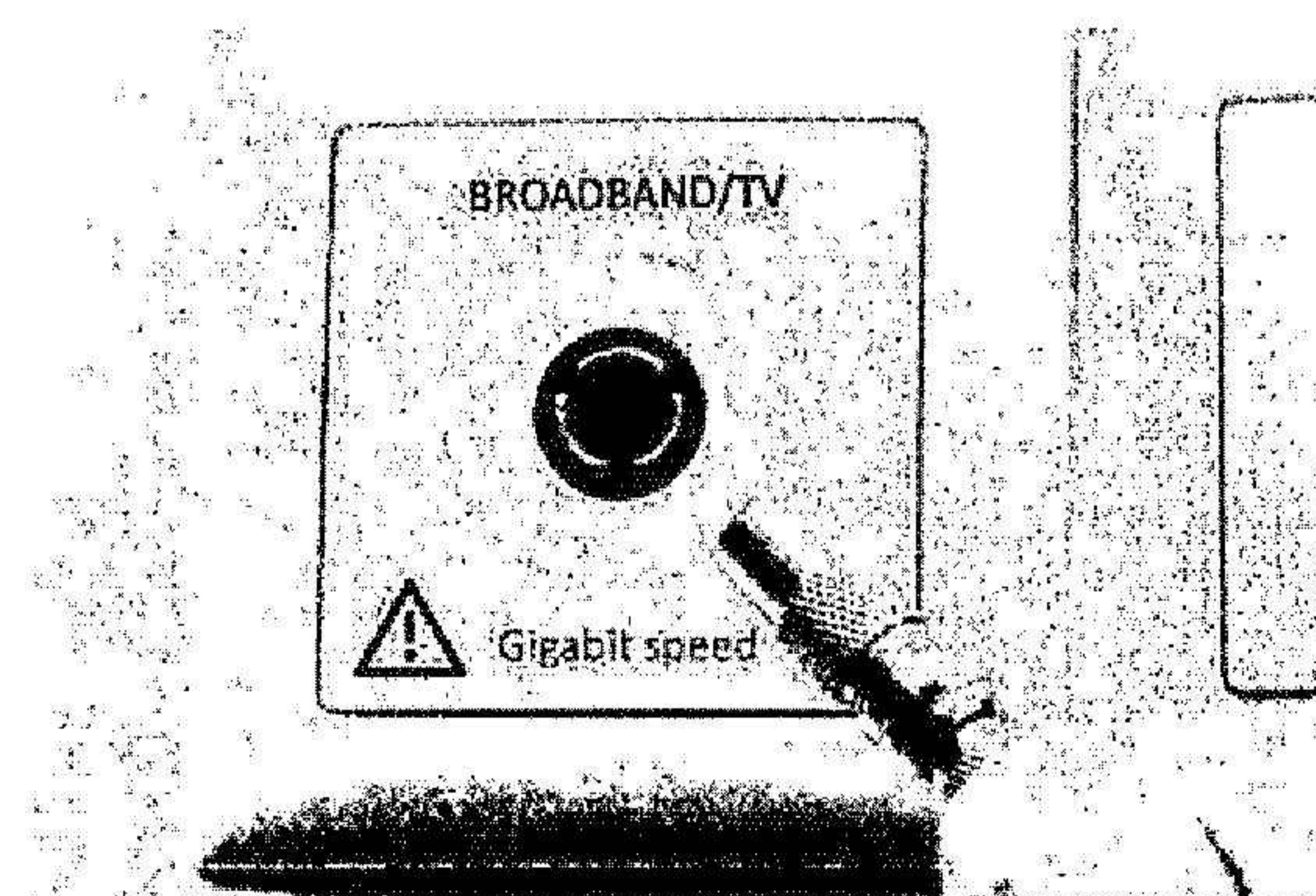
telefontrådar och om koaxialnätet stödjer punkt till punkt anslutning upp till 300Mbit. Gigabit-asymmetrisk tjänst över koaxiala nätverket.

- Fibernät som kräver ny fiberdragning eller alternativt datakabeldragning i existerande fastigheter från fiber- accesspunkten för symmetriska Gigabit- eller MultiGigabit-tjänster. De olika teknologierna skiljer sig åt vad gäller uppkopplingshastighet, symmetri, installations- kostnad, bundenhet till operatör etc. Traditionellt har telekomoperatörer använt telefonkabeln/koppartråden (ADSL/VDSL/G.Fast) som finns i alla befintliga byggnader. På senare år har telefonkabeln/koppartråden begränsat hastigheten på uppkopplingen och medfört att alternativa lösningar sökts.

Likt telefonkabel/ koppartråd, finns koaxialkablar för kabel-tv indraget i alla flerfamiljshus och är idag ett vedertaget sätt att leda uppkoppling upp till lägenhe- ter för TV-distribution.

I nybyggda hus förekommer främst en mix av Fiber och Datakabelnät, men på flera marknader som t.ex. Tyskland tillämpas fortfarande i hög grad byggnads- standarder som föreskriver koaxialnätverk även i nybyggda fastigheter.¹

De nya fibernätverk som byggs idag är därför i stor utsträckning av typen Passiva Optiska Nät ("PON"). Det är således viktigt att en fiberförlängningslösning har PON-kompatibilitet för att operatören ska kunna styra nätverket hela vägen ut till konsument.



2022070523029

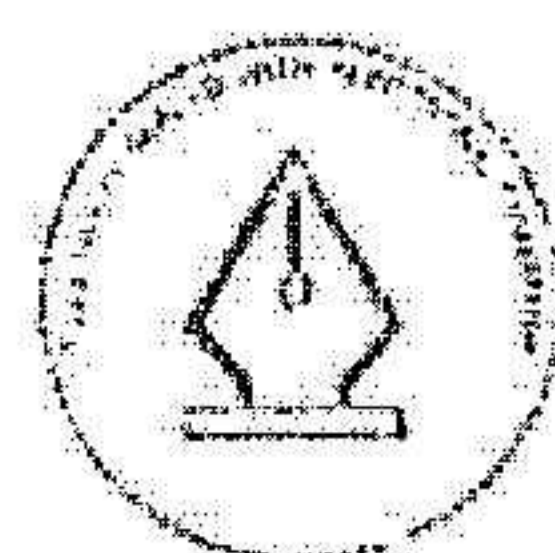
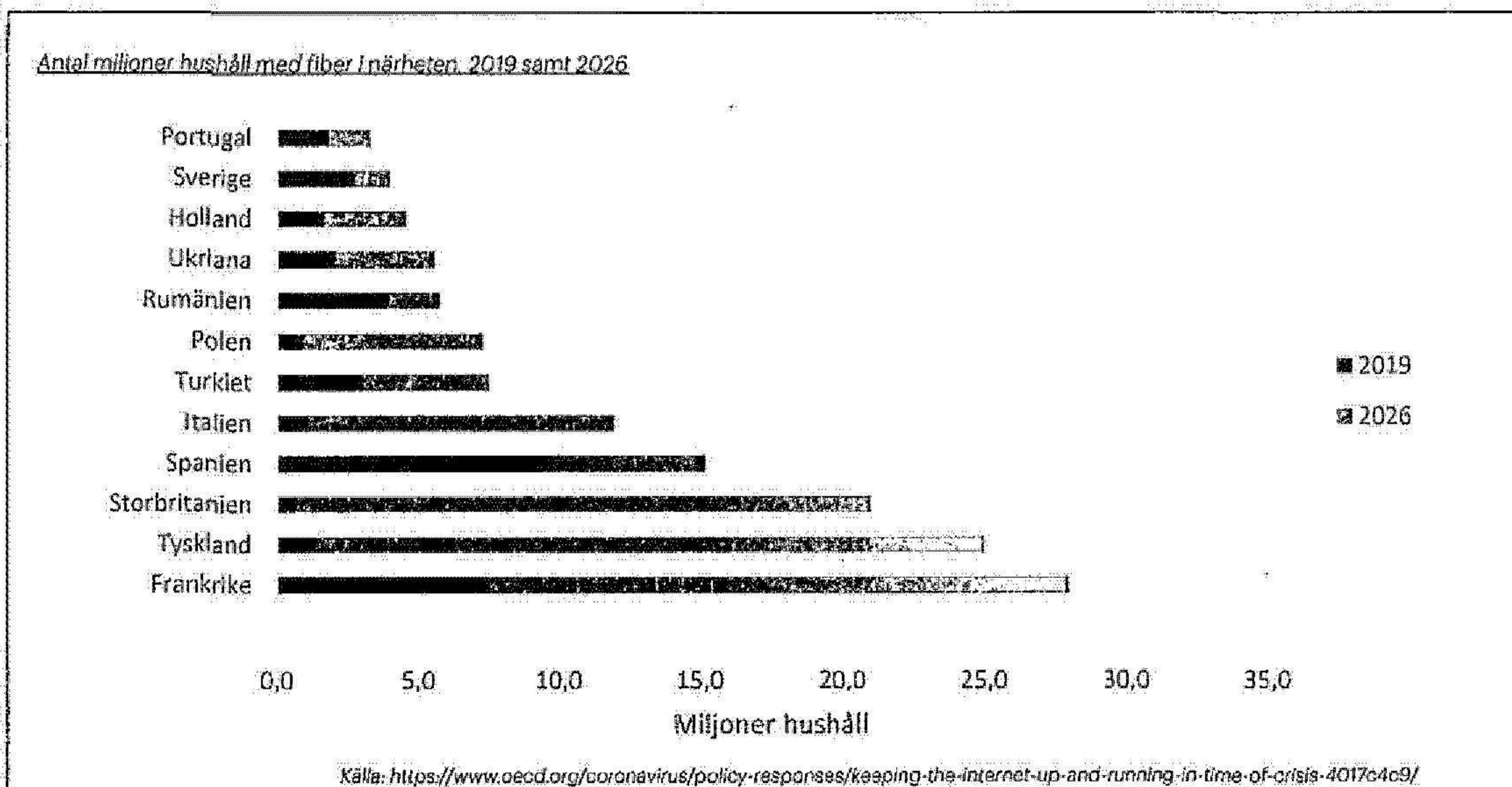
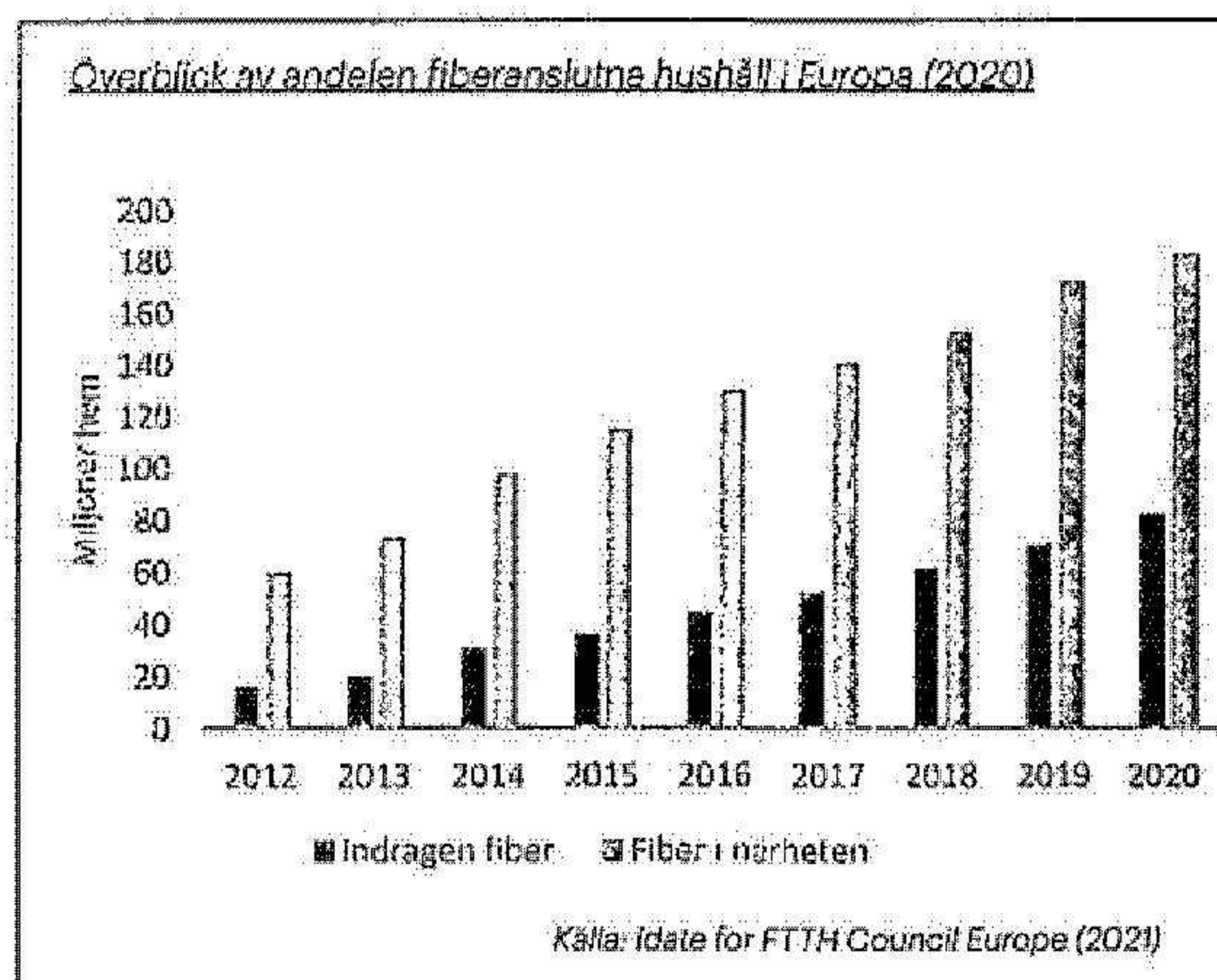
Marknadsstorlek

Europeiska marknaden

EU:s strategiska mål är att alla hushåll år 2025 ska ha en bredbandsuppkoppling om minst 100 Megabit per sekund ("Mbps"). I Sverige är målet satt ännu högre, år 2025 ska 98 procent av hushållen ha en bredbandsuppkoppling om mer än 1 Gbps.

Till höger ges en överblick av andelen fiberanslutna hem i Europa i förhållande till hem där fiber är framdraget till ett utomhusskåp eller till ett fastighets-skåp. Enligt FTTH Council Europe och Idate var antalet hushåll med fiber i närheten 183 miljoner i EU39-området (2020), varav 19 länder har mer än 2 miljoner passerade hem. Tier 1-operatörerna har en andel av 41 procent av de passerade hemmen och deras andel beräknas öka i takt med att marknaden övergår från telefonnäten till fibernät.⁹

I absoluta tal beräknas största ökningen av passerade hem under 2020 skett i Frankrike där det tillkom 3,5 miljoner. Motsvarande siffra för Italien var 1,9 miljoner och Spanien 1,5 miljoner hem. Diagrammet nedan visar att tillväxten av hushåll med fiber i närheten förväntas öka kraftigt mellan 2019 och 2026. En pådrivande faktor är covid-19 som inneburit mera hemarbete, skolundervisning och förändrad mediakonsumtion med bland annat mer streamad TV.



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID: AFC9D5C681FC454183B6AA5004E0F807

2022070523030

Marknadsstorlek

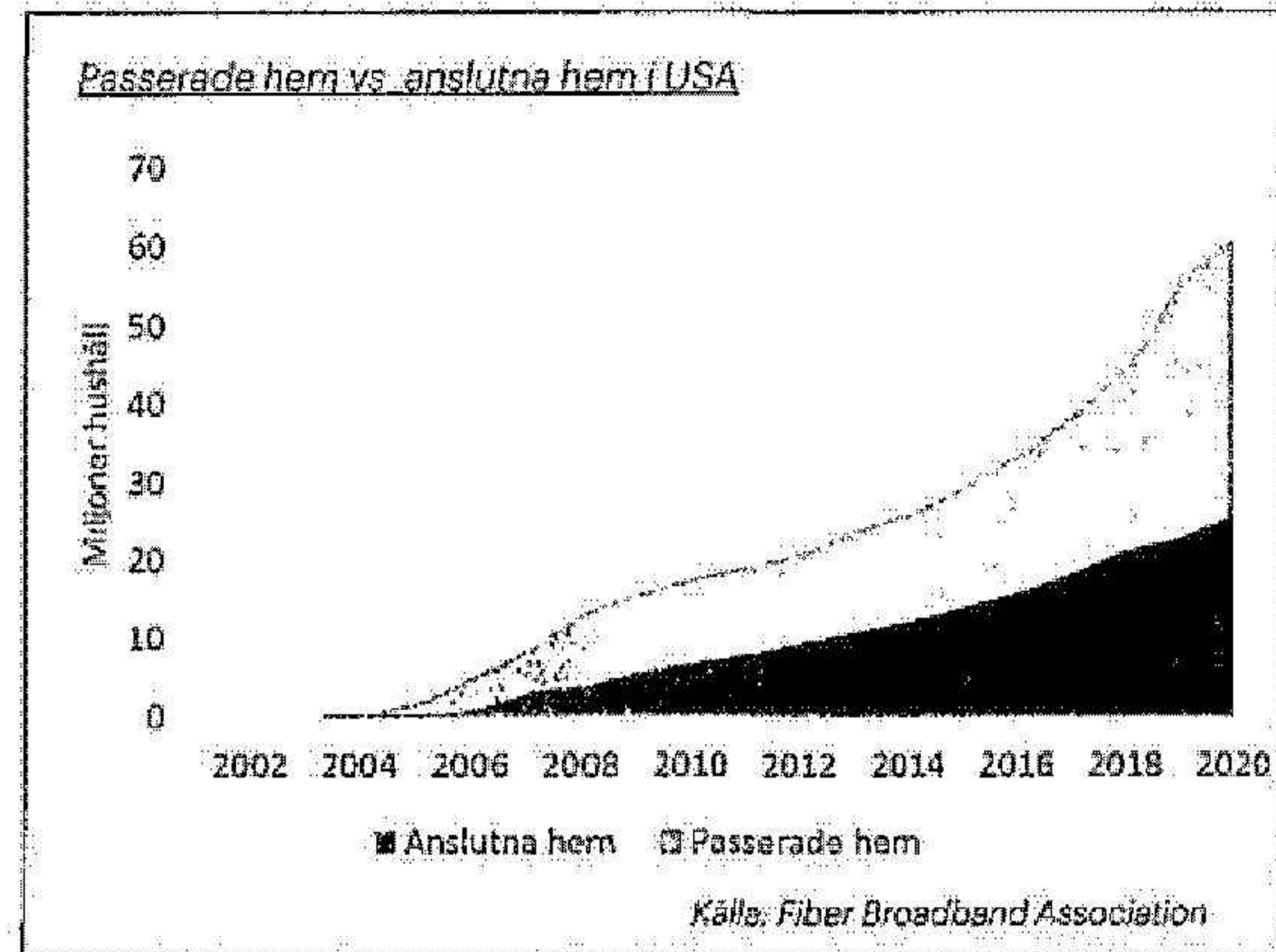
Den nordamerikanska marknaden
I USA finns totalt 2863 Internet-tjänsteleverantörer. De flesta leverantörerna använder sig av flera teknologier parallellt och fördelas enligt följande: DSL (902), Koppar/LAN (266), Kabel-tv (460), Fiber (1566), Trådlöst bredband (1765), Mobilt bredband (50) och Satellit (2).¹

Enligt Fiber Broadband Association (FBA) finns det 60,5 miljoner passerade hem och drygt 25 miljoner anslutna hem. Under 2021 ökade Passerade hem med 15 procent jämfört med 2020.

Bredbandsutvecklingen i USA

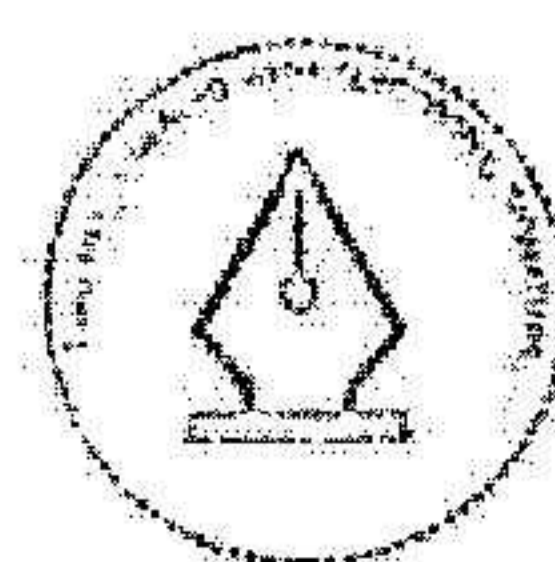
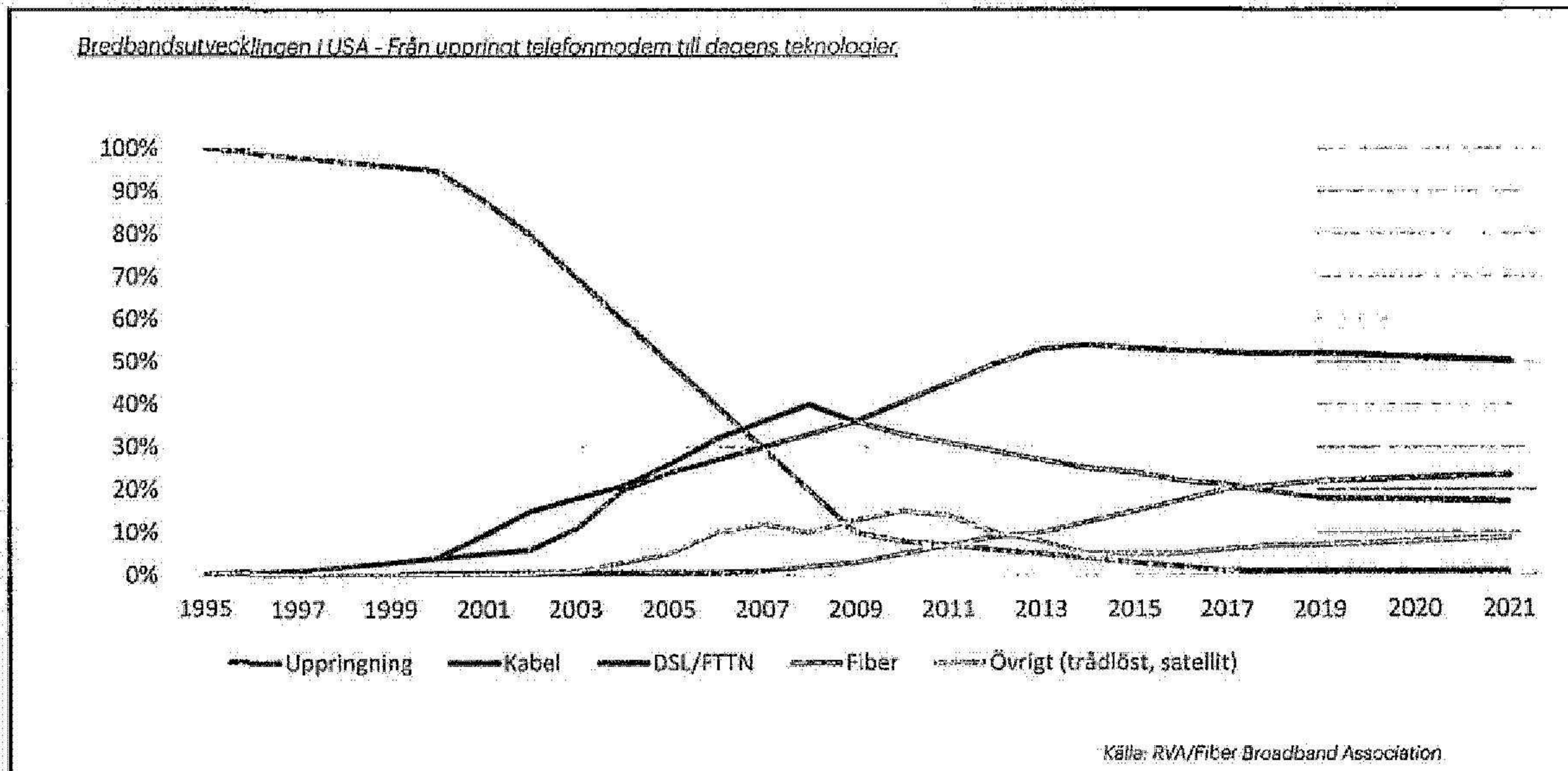
ADSL/DSL har haft en minskade trend under många år och 2018 passerade antalet fiberanslutna hem antalet ADSL/DSL uppkopplade hem. Cirka 20,5 miljoner amerikanska hem var 2019 anslutna till fiberbredband, vilket är en betydande ökning från 18,4 miljoner året innan.²

Den amerikanska marknaden skiljer sig från den europeiska genom att kabel-TV-operatörerna traditionellt är mer dominerande på marknaden jämfört med traditionella telekomoperatörer. Tidigt byggde kabel-TV-operatörerna koaxialnät för betal-TV med punkt-till-punkt-anslutningar i flerfamiljshus s.k. "Home Run". Detta möjliggör dedikerad anslutning från t.ex. källaren till respektive lägenhet. Inne i lägenheten finns ofta även ett hemmanätverk för att uppnå bra bredbandstäckning av hela lägenheten.



MoCA-standarden har under de senaste 10 åren använts för hemmanätverk. MoCA som teknologi är således starkt etablerad och accepterad i Nordamerika, medan man i Europa av tradition har byggt koaxialnätverken som s.k. kaskad- eller stjärnätverk vilket innebär att flera abonnenter delar på en och samma koaxialkabel och trafiken "tappas av" till respektive användare. Eftersom MoCA-standarden medger trafik på olika frekvensband, kan InCoax lösning möjliggöra samtrafik med t.ex. befintlig kabel-TV i en fastighet som använder ett eget frekvensband.²

¹ Broadbandnow.com
² RVA/Fiber Broadband Association



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AFC9D5D631FC4541B3B6AA5004ECF307

2022070523031

Marknadsefterfrågan

Behovet av snabbare bredbandsuppkoppling har under de senaste åren ökat och förväntas framgent fortsätta öka kraftigt, framför allt på grund av att TV, Video-on-demand, surfplattor, mobiltelefoner, online-spel och mer hemarbete på grund av t.ex. covid-19, vilket kräver allt snabbare och bättre kvalitet på uppkopplingen.

Därutöver sätter utvecklingen av innovativa applikationer för att kommunicera och det tilltagande antalet smarta enheter, alltmer press på operatörerna att ligga i framkant. Enligt Cisco förväntas den globala IP-trafiken tredubblas under perioden 2016-2021 och att öka 127 gånger från 2005 till 2021. Sammantaget förväntas IP-trafiken att växa med en årlig tillväxttakt (CAGR) om 24 procent från 2016 till 2021. Av den totala IP-trafiken år 2021 förväntas cirka 79 procent gå över det fasta nätet.¹

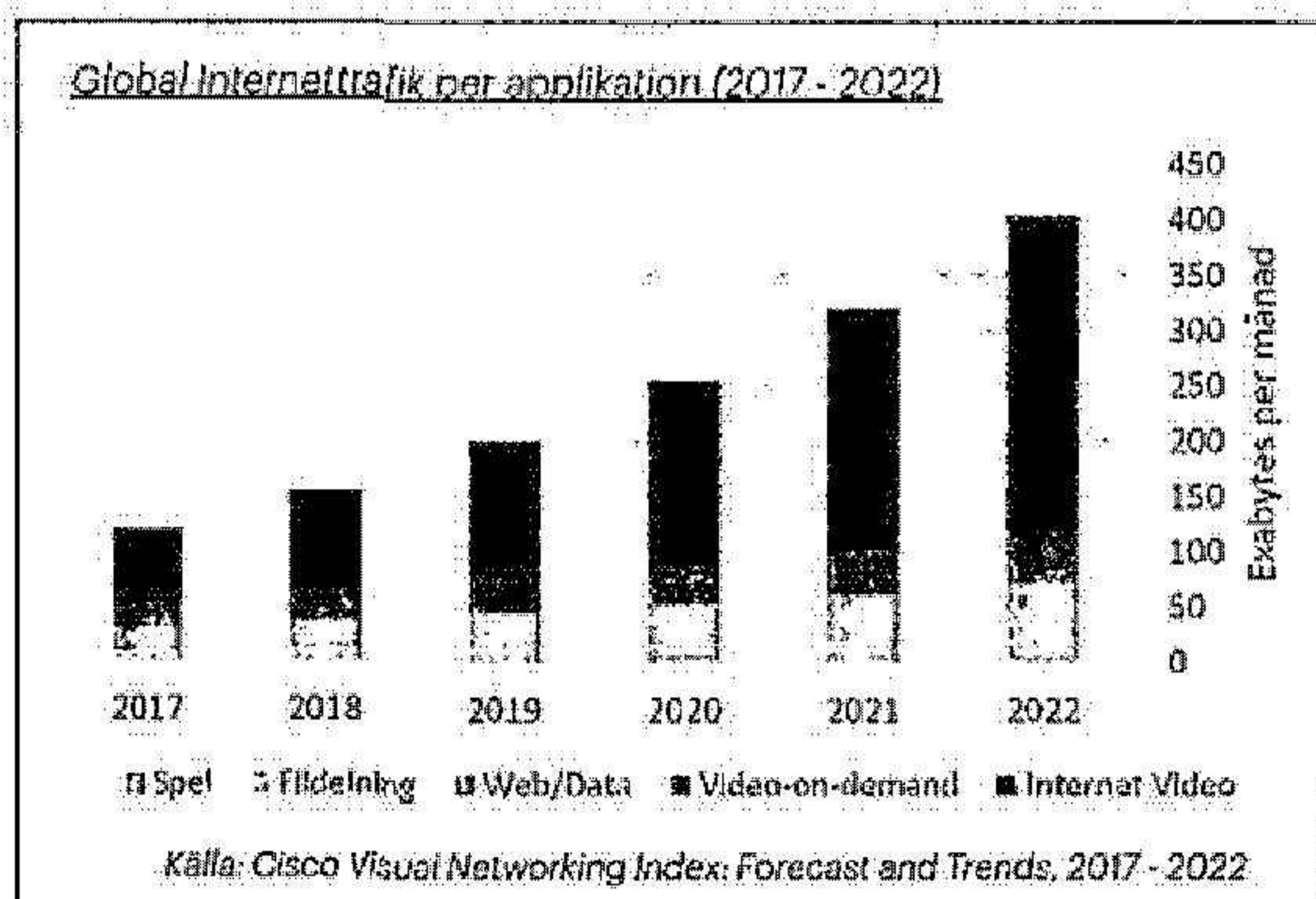
Utbyggnad av 5G-nätet kommer inte att ersätta det fasta nätet, utan snarare accelerera utbygganden av det fasta nätet. 5G-nätets frekvensband når inte, utan orimligt många master, in till hushållen i storstadsområden. Telekomindustrin driver därför "Fixed-Mobile Convergence", där man strävar efter att kunna använda fasta nätverk för att tillhandahålla 5G tjänster via lägenhetsinnehavarnas router.²

Antalet enheter anslutna till IP-nätverk förväntas vara tre gånger så stor jämfört med den globala befolkningen år 2021, vilket kraftigt förväntas öka den totala internetanvändningen. Det förväntas finnas 3,5 nätverksenheter per capita år 2021, jämfört med 2,3 nätverksenheter per capita år 2016.³

¹ Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016-2021, Juni 2017

² Broadband Forum

³ Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, 2016-2021, Juni 2017

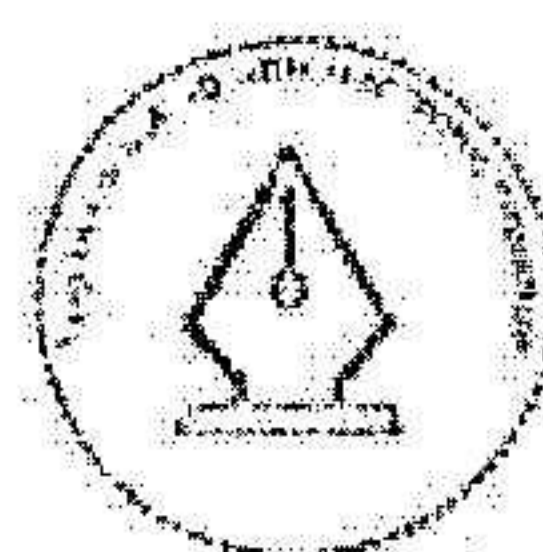
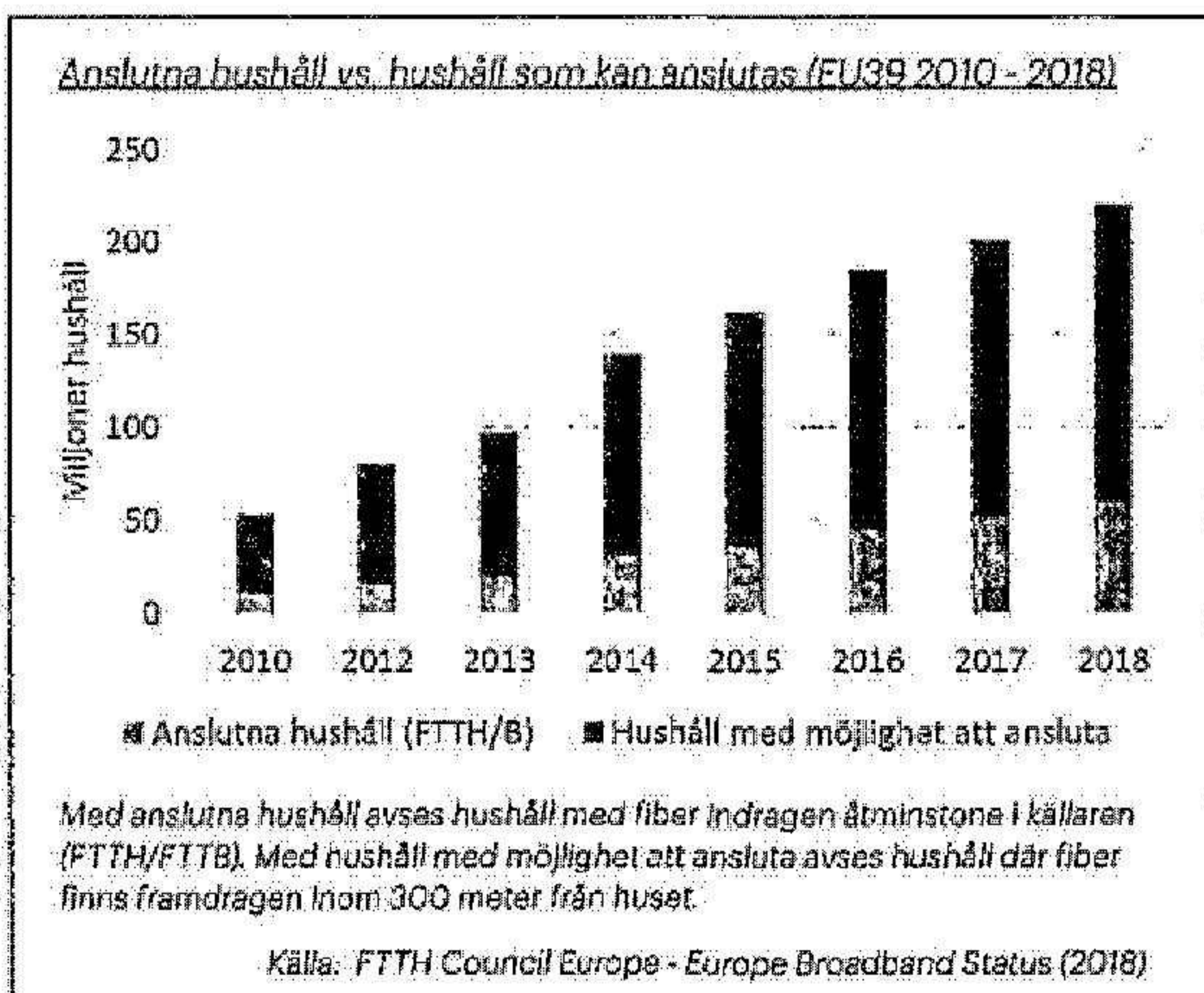
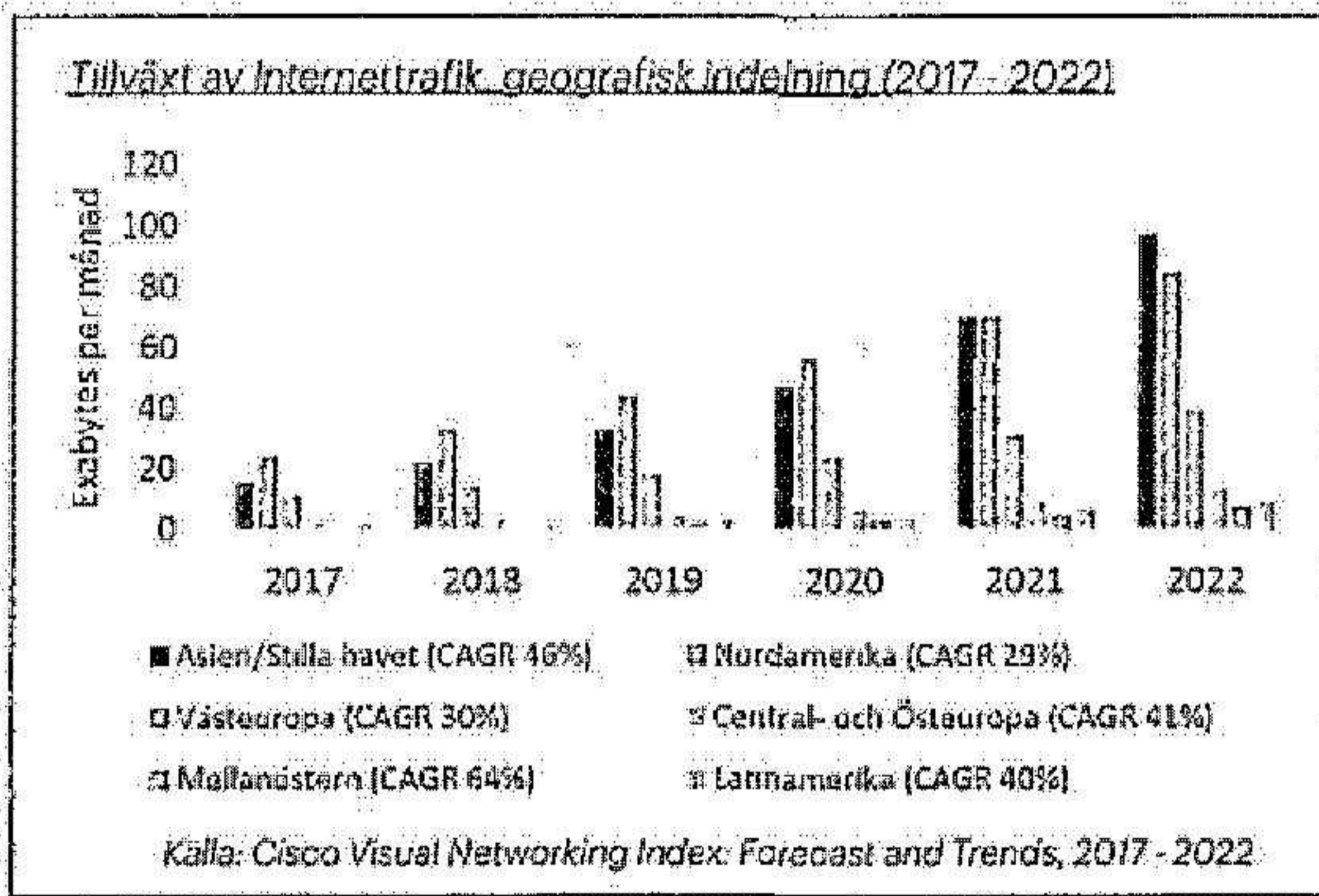


Hushåll med fiber tillgängligt

För att ett hushåll ska kunna använda höghastighetsbredband, behöver fiber kopplas från tele- eller fiberoperatörens centrala hub, via fiber i gatorna, fram till fastigheterna. Därefter finns, som tidigare nämnt, olika tekniker för att leda fram uppkopplingen till lägenheterna.

Under 2018 uppgick antalet fiberanslutna hushåll (hushåll med fiber indraget till källaren eller hela vägen till lägenheten/ huset) i Europa till cirka 60 miljoner. Utrullningen av fiber till fastigheter har sedan 2010 växt med cirka 600 procent. Trots detta, är antalet hushåll med möjlighet att ansluta, dvs hushåll med fiber framdraget inom 300 meter från huset, fortfarande stort och uppgick under 2018 till 160 miljoner hushåll i Europa.⁴

⁴ FTTH Council Europe - Europe Broadband Status (2018)



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AFC9D5D681EC4541B386AA5304ECF307

2022070525032

Konkurrens

Marknaden karaktäriseras av hög konkurrens och att teknologier, patent och service utvecklas i snabb takt. Nedan redogörs för Bolagets uppfattning om konkurrenssituationen. För närvarande är bredbandsmarknaden primärt uppdelad mellan telekom- och kabel-TV-operatörer och uppstickande fiberoperatörer.

Telekom-operatörer bygger främst Passiva optiska nät (PON) medan kabel-TV-operatörer installerar främst DOCSIS som använder koaxialnätverken. Fiberoperatörer bygger antingen passiva eller aktiva fibernät. Av dessa är det främst telekom- och fiberoperatörer som behöver en Fiber Access Extension-teknologi för att underlätta installationerna i framförallt flerfamiljshus. I samtliga dessa fall är InCoax lösning tillämpbar som extension in i fastigheten. De traditionella lösningarna för bredband som erbjuds av telekomoperatörerna är idag främst ADSL/ VDSL, vilka använder utrustning från en mängd leverantörer som t.ex. TP-Link Technology, ZyXEL Communications Corp. Med ADSL/VDSL-tekniken kan dock operatörer inte erbjuda tjänster över 80 Mbps.

Vissa operatörer överväger G.fast över koppar som inte kan erbjuda gigabithastighet men ändå möjliggör en förbättring jämfört med ADSL/VDSL. Eftersom hastigheten i bästa fall uppnår 500 Mbps, ser operatörer inte G.fast som en framtidssäkrad lösning. Utrustningen för G.fast erbjuds av Huawei, Nokia, Adtran, ZTE etc.

InCoax var det första företaget som lanserade produkter baserade på MoCA Access™ 2.5⁵. Bolagets kortsiktigt viktigaste konkurrenter använder andra tekniker som levererar FTTH-tjänster, såsom G.hn och G.fast över koaxialkablar. Flera företag håller på att utveckla produkter baserade på MoCA Access™ 2.5, vilket innebär konkurrens, men samtidigt ger mer trovärdighet till den övergripande lösningen och driver volymer vilket kommer att minska chipset-kostnaderna etc.

Hittills har kinesiska Luster⁶ utvecklat MoCA Access 2.5 produkter avsedda i första hand för den kinesiska marknaden. Kinesiska ZTE-kabel⁷ hade planerat produkter baserade på MoCA Access™ 2.5. Dock förbjöds de att köpa nödvändiga chipset från de amerikanska leverantörerna under de kommande nio åren på grund av USA:s beslut om brott mot de amerikanska exportkontrollbestämmelserna. Förbudet har nu upphört och statusen är oklar. Tyska GIAX och franska Teamly Digital har presenterat produkter baserat på MoCA Access 2.5. Inga andra kända konkurrenter har hittills identifierats att använda MoCA Access 2.5 standarden.

⁵ www.incoax.com

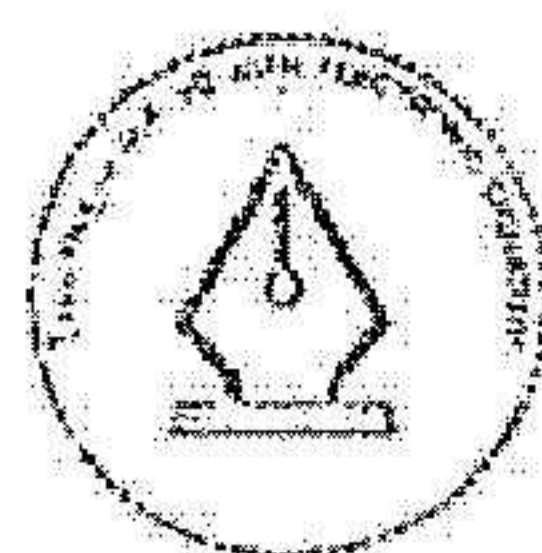
⁶ http://en.lustarino.com

⁷ www.zte.com.cn/global/

Tillgängliga tekniker

	MoCA Access 2.5 P2MP	MoCA Access 2.5 P2P	G.hn P2MP	G.hn P2P	G.fast P2P	G.fast P2P	Fiber P2P	CAT6 P2P
Praktisk hastighet						0,5/0,3	10/10Gbps	1/1Gbps
Antal abonnenter						Max 1 st	Max 1 st	Max 1 st
Symmetrisk Upp/nerladdning						Nej	Ja	Ja
Kabelinfrastruktur						Koppar	Fiber	Koppar
Kostnad per lägenhetsanslutning €						180 - 200	300 - 450	200 - 300
Ytterligare kostnad för lägenhetsnät						Ja	Ja	Ja

Källa: Multimedia over Coax Alliance (MoCA) - Broadband Access Technology Comparison.



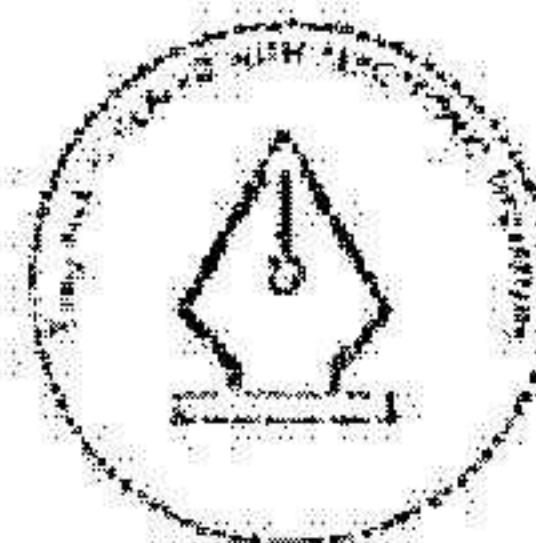
This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AFC9D3D681FC4541B3B6AA5004ECF807

2022070523033



The smart and sustainable way to
extend fiber services to consumers



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA5004ECF807

Så här löser vi det

InCoax värdeskapande bygger på nyttjande av ledig kapacitet i fastigheters befintliga koaxiala nätverk (antennkabelnätverk) för anslutning av fiber för uppkoppling av bredband. Kunden erhåller med vårt system en kostnadseffektiv nätverkslösning med Gigabitshastighet för enkel, snabb och stabil utrullning av bredband.

Produkter

InCoax har en bredbandslösning bestående av både hård- och mjukvara, vilken omfattar fyra huvudsystemkomponenter:

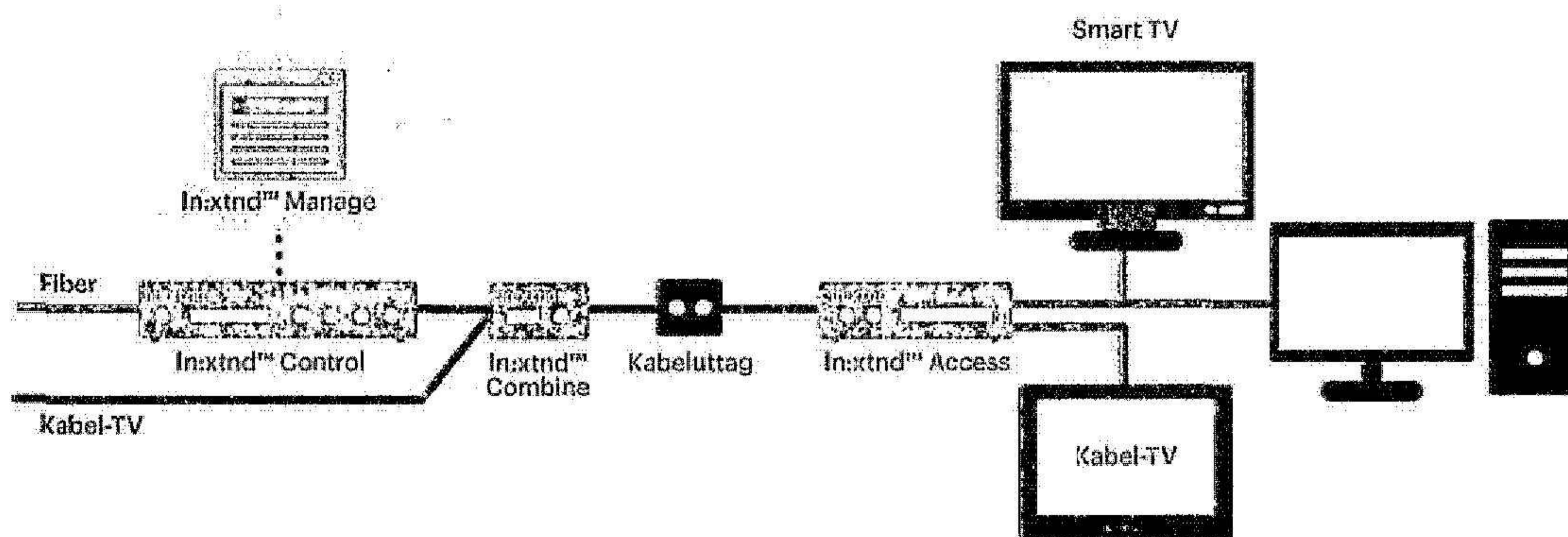
- InCoax DPU
- in:xtn[™] Control
- in:xtn[™] Access
- in:xtn[™] Combine
- InCoax Manage

InCoax Manage är ett avancerat managementsystem för nätverk och innehåller InCoax DPU och in:xtn[™] Control-implementering, servicebaserad in:xtn[™] Access-implementering samt styrning och övervakning av koaxiallänks-

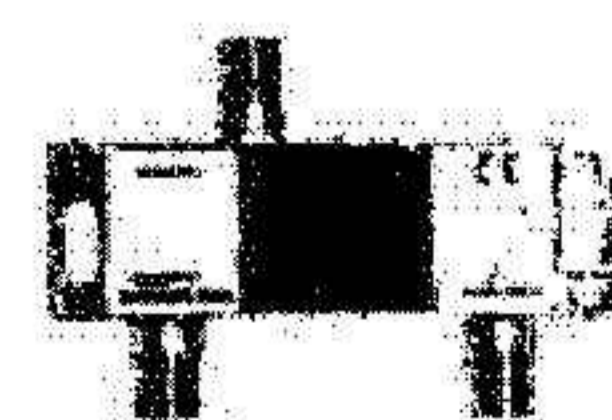
förhållanden. InCoax Manage används för operatörens nätverkshandling, vilket omfattar konfiguration, övervakning och styrning. Fördelar med InCoax Manage är:

- Automatisk styrning och övervakning av InCoax DPU, in:xtn[™] Control och in:xtn[™] Access.
- Avancerad service och policyhantering.
- Snabb och enkel tredjeparts systemintegration.
- Brett utbud av nätverksstatistik.

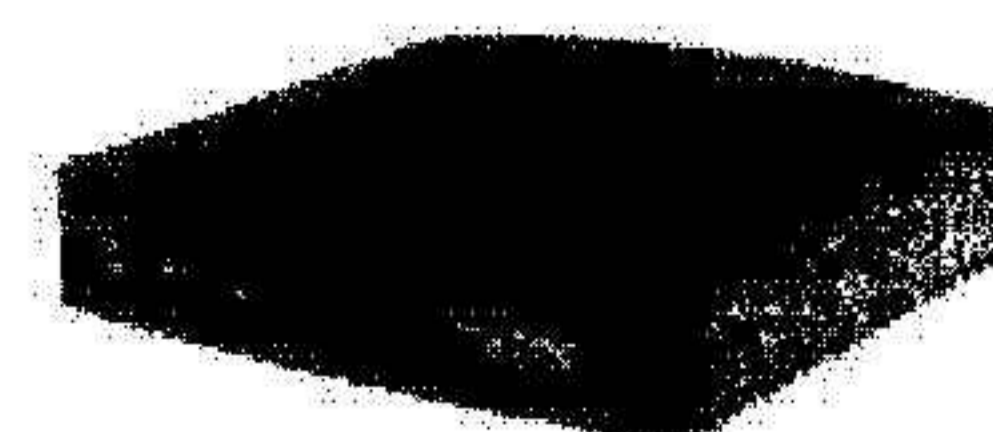
Som en del i det pågående samarbetsprojektet med en Nordamerikansk Tier 1-operatör implementeras alla funktioner som krävs för att ha full kompatibilitet mot de styr- och övervakningslösningar som stora operatörer använder för sina nätverk.



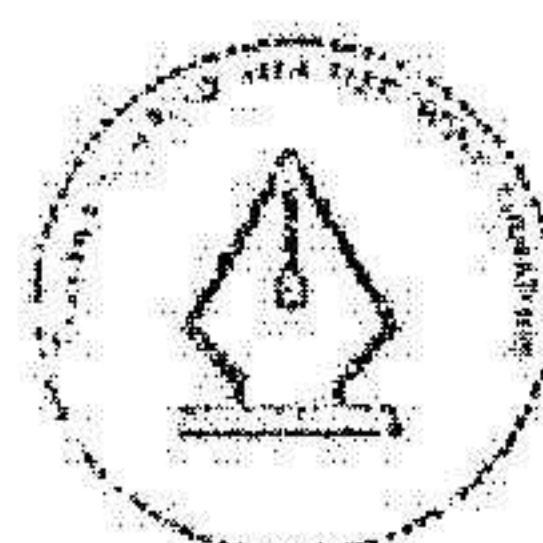
in:xtn Control C251



in:xtn Combine



in:xtn Access A101



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:

AFC9D5D681FC4541B3B6AA5604ECF807

Intäktsmodell

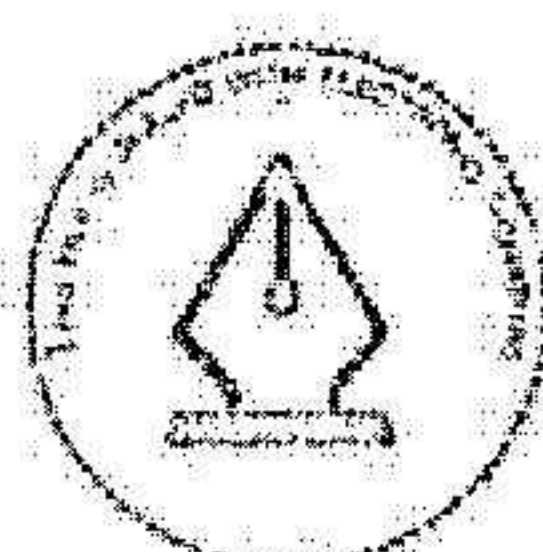
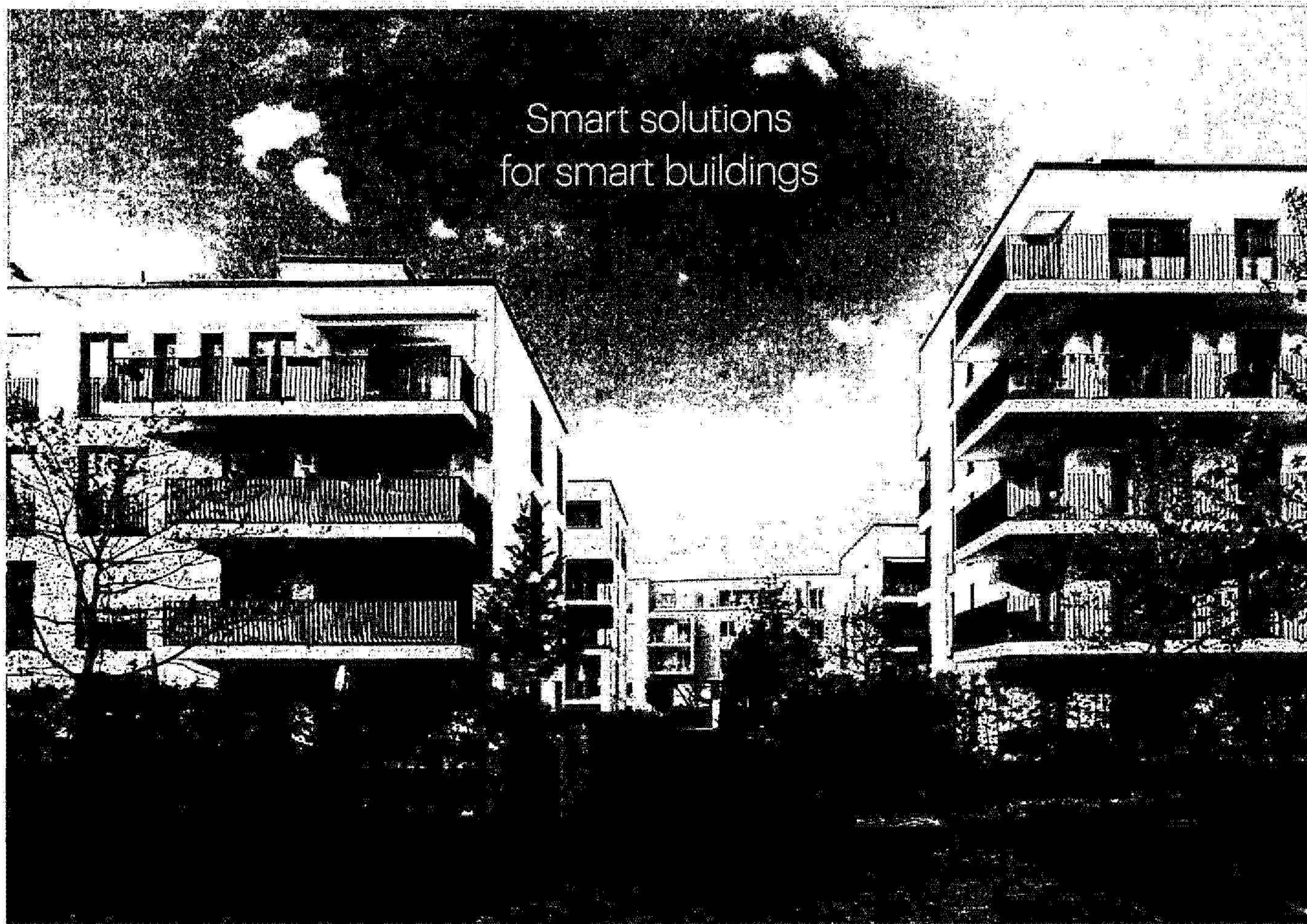
Huvuddelen av InCoax intäkter förväntas initialt komma från försäljning av Bolagets lösningar som består av mjukvara och hårdvara. Bolaget säljer även tjänster i form av utbildning och support samt erhåller årliga intäkter från licenser. InCoax lösning innebär att kunderna till en låg initial investeringskostnad erhåller hårdvara och tjänster, vilket möjliggör en kundinlåsningsseffekt för InCoax avseende återkommande intäkter från den årliga licensavgiften för programvara och tjänster. Bolaget erhåller betalning per såld hårdvaruenhet plus en licensavgift som faktureras årsvis. För att kunna ta större kundorder (d.v.s. från kunder med miljontals abonnenter) så etablerar Bolaget samarbeten med distributörer och systemintegratörer. Detta innebär att Bolaget i ökande grad får *royalty på försäljningen varvid exponering av lager och därmed kapitalbindning minskar för kedjan tillverkning till distribution och användning.*

Kostnad per enhet

Genom att använda fri kapacitet i de befintliga koaxialkablarna behöver inga nya kablar dras i lägenheter, vilket gör InCoax teknik till ett attraktivt alternativ istället för nya installationer av fiber hela vägen till lägenheten.

Produktion

Bolagets produktion avseende kontrollenhet och modem utförs av kontraktstillverkare (ODM/EMS) i Sverige och Kina. Bolaget arbetar i nära samarbete med kontraktstillverkarna vad gäller kvalitetsarbete och produktionstester. Samtliga av Bolagets produkter och lösningar såsom kontrollenhet, modem och styrsystem utvecklas av Bolaget.



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA5004ECF807

Våra kunder

I en nära relation med kunderna arbetar InCoax aktivt med erbjudandet av kostnadseffektiv, enkel och snabb bredbandsuppkoppling. Man har även ett nära samarbete med distributörer och återförsäljare för att effektivt marknadsföra erbjudandet mot 3:e partskunder.

KUNDER

I en nära relation med kunderna arbetar InCoax aktivt med erbjudandet av kostnadseffektiv, enkel och snabb bredbandsuppkoppling i fastigheten. InCoax har även börjat etablera ett nära samarbete med utvalda distributörer och återförsäljare för att effektivt marknadsföra erbjudandet mot tredjepartskunder. Med sin nuvarande MoCA Access™ 2.5-baserade lösning vänder sig InCoax i huvudsak till tre olika kundgrupper:

- Fiber/LAN operatörer
- Internet-tjänsteleverantörer (Internet Service Providers; ISP)
- Hospitality-kunder (hotellindustrin)

Med en vidareutveckling av InCoax MoCA Access™ 2.5 plattform som pågår under ett projektavtal med en operatör kan InCoax erbjuda lösningar även till Tier 1-operatörer.

Fiber/LAN operatörer

Fiber/LAN-operatörer installerar ett datanät i fastigheten till en kostnad av cirka 200-300 EUR per lägenhet. Ofta är det inte accepterat att lägga kanalisation till trapphus och inne i lägenheten monterat på väggen. Eftersom Fiber/LAN-operatörer typisk är utmanare så erbjuder de oftast högre hastigheter upp till 1 Gbps för att locka över kunder från telekom- och kabeloperatörerna.

InCoax nuvarande lösning passar väl in i detta segment då dessa operatörers fiber är av typen aktiv Ethernet. Det innebär att man använder managementsystem som är lämpade för Ethernet nätverk och att man kan erbjuda symmetriska 1 Gbps-tjänster. För detta användningsfall passar InCoax lösning väl in utan att kräva någon omfattande anpassning.

Internet-tjänsteleverantörer

Det är helt avgörande för internet-tjänsteleverantörer att ha tillgång till ett höghastighetsnät för att effektivt kunna leverera sina tjänster. Med InCoax lösningar kan fastigheten enkelt uppdateras för att täcka deras behov av hastighet, flexibilitet och hanterbarhet. Kunderna kan individuellt erbjudas tjänster som skräddarsys efter deras önskemål såsom exempelvis uppkopplingshastighet.

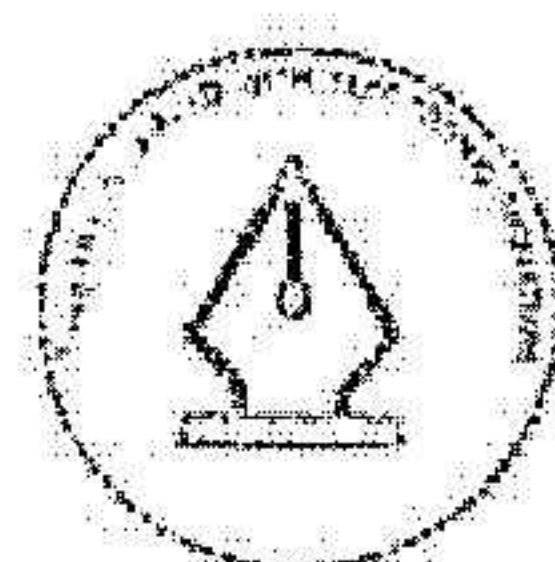
Hospitality-kunder

InCoax arbetar aktivt med partnerbolag som gör installationer av Bolagets produkter för hotellkedjor. Då mediekonsumtionen har förändrats och blivit allt mer on-demand-baserad samt att allt flera användare nyttjar sina mobila enheter för underhållning eller videosamtal, blir belastningen stor på de befintliga accesspunkterna. Dessa är ofta installerade i hotellens korridorer, varför åtkomst med tillräckligt bra uppkoppling i rummen för de många handhållna enheterna är svår att åstadkomma. Hotell bygger idag avancerade service- och infotainmentsystem, vilka även dessa kräver en bra uppkoppling.

Tillgång till höghastighetsnätverk på hotellrummen är med andra ord på väg att bli en hygienfaktor. Användandet av fri kapacitet i befintliga koaxialkablar, som InCoax produktlösning bygger på, är en kostnadseffektiv och attraktiv lösning för att lösa detta. För hotell är det väldigt attraktivt att undvika avbrott i verksamheten för större ombyggnader och kabeldragningar. Den snabba och enkla installationen kan göras parallellt med ordinarie verksamhet.

Tier 1-operatörer

Detta segment omfattar tele- och kabeloperatörer med miljoner abonnenter. Segmentet ställer omfattande krav på specification och driftsäkerhet. Kompatibilitet med en Tier 1-operatörs befintliga nät är en förutsättning för att kunna bli leverantör. Detta uppnås genom att implementera en mjukvara som följer etablerade standards och kommunikationsprotokoll.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B388AA5004ECF3C7

Installations- och serviceföretag

Ett annat kundsegment som kan se stor affärsnytta med vår lösning är installations- och serviceföretag. Med kompetens i koaxialkabelnätverk och MoCA Access™ kan de uppdatera sitt erbjudande, växa och bli mer konkurrenskraftiga.

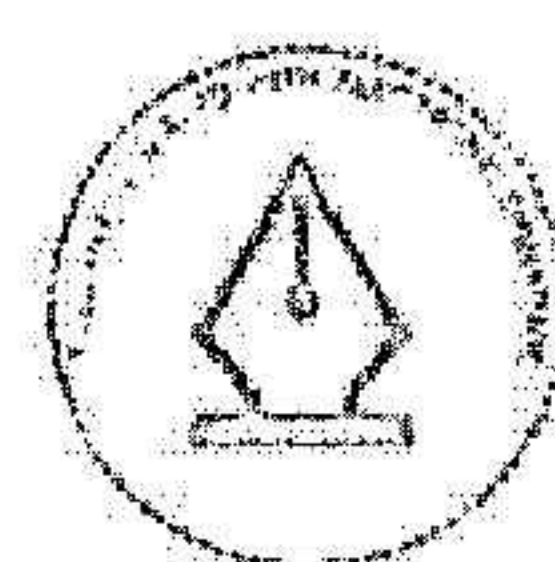
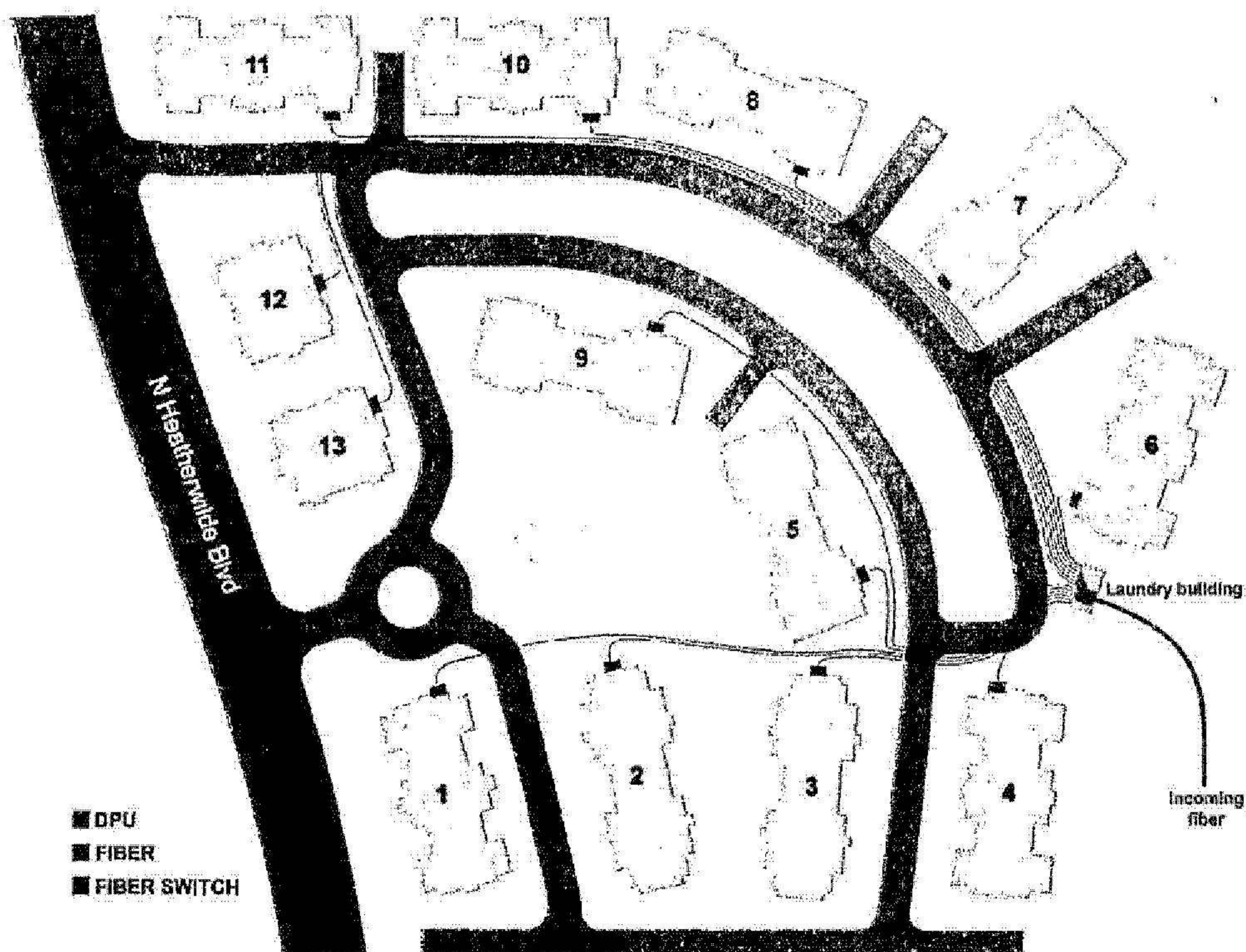
Distributörer och återförsäljare

För att effektivt kunna skala upp och nå en ökad kundbas arbetar InCoax med att bygga upp ett europeiskt och nordamerikanskt distributörs- och återförsäljarnät. Marknadskrafter och dynamik skiljer sig mellan marknaderna och segmenten, varför stor insikt i marknadens aktörer är viktig. Distributörer och lokala återförsäljare är viktiga samarbetspartners för att få en bättre utväxling i säljaktiviteten mot mindre operatörer och hospitality industrin samt för att nå önskade säljvolymerna. För att kunna bli leverantör av högvolumsorder till större operatörer (Tier 1) krävs också starka distributionspartners. Denna typ av distributörer är ofta redan etablerade som partners till de större operatörerna.

Ikke vinstdrivande organisationer

InCoax har även ett etablerat samarbete med organisationer i både Storbritannien och USA.

- **HACT** (Housing Associations' Charitable Trust) är en brittisk organisation specialiserade på bidragsstödda boenden, s.k. 'Social Housings'. InCoax marknadsförs av dem som ett kostnadseffektivt alternativ för att åstadkomma social inkludering genom åtkomst till Internet.
- **PC's for People** är en amerikansk organisation för digital inkludering av socialt utsatta grupper genom donationer av begagnade datorer och billig bredbandsuppkoppling i s.k. 'Affordable Housing'-områden. InCoax system har bl.a. blivit installerat i ett lägenhetskomplex i Austin, Texas, med 256 lägenheter.



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA53904E0F907

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk är det viktigt att InCoax systemlösningar stödjer de standarder används. InCoax är därför aktiv i flera av de forum som definierar dessa standarder. Dessa organisationer ger även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och där bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen av in:xtnd™ bygger på. InCoax gick under första kvartalet 2018 från medlemsstatusen *Contributor* till *Promotor*, och blev i samband med detta även invald i styrelsen för MoCA®. InCoax är styrelsens enda medlem från Europa.

InCoax har liksom MoCA® gått med i Broadband Forum som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system, för att på så sätt förenkla för kommande tillämpning av standarden. I början av 2019 blev InCoax invald i styrelsen för Broadband Forum.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax 2021 medlem i Fiber Broadband Association.

InCoax blev i början av 2022 även medlem i BREKO, vilka organiserar en betydande del av marknadens aktörer för tysk bredbandsutbyggnad, både på leverantör- och kundsidan. InCoax teknologi för fiberåtkomst är ett komplement för att kostnadseffektivt förlänga fibern (FTTB) hela vägen till konsumenter i flerfamiljshus.

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.

- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen slutar i källaren och som vill använda befintliga koaxialkablar för att nå varje enhet eller lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för att hastigheter upp till 2,5 Gbit/s ska kunna uppnås i ett befintligt koaxialt nätverk.

Broadband Forum (BBF)

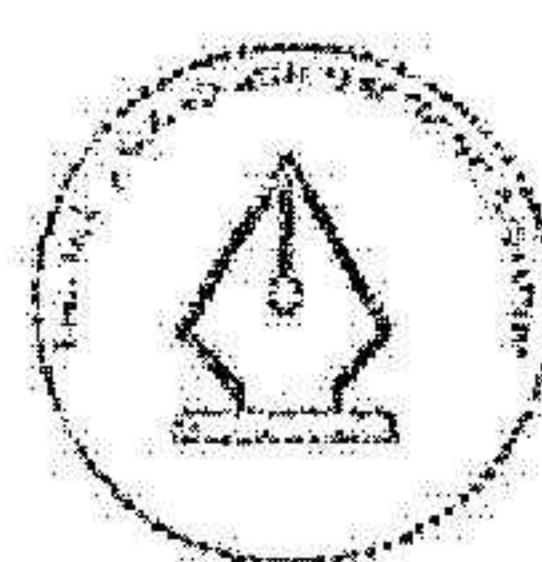
Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Fiber Broadband Association

Fiber Broadband Association är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V.) representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.





Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antalet aktieägare uppgick per den 30 december 2021 till 1 656 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 23,7 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 68,3 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut, inklusive ej registrerad nyemission, till 10 278 354 SEK, fördelat på 41 113 418 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK. Av de 41 113 418 aktierna avser 4 523 557 tecknade men ej tilldelade, betalda aktier per 2021-12-30.

Samtliga emitterade aktier är fullinbetalda och är fritt överlåtbara. Av bolagets aktier är alla förutom 4 523 557 vid bokslutsdagen tilldelade.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 30 juni 2020, får aktiekapitalet inte understiga 4 550 000 SEK och inte överstiga 18 200 000 SEK, fördelat på inte färre än 18 200 000 aktier och inte fler än 72 800 000 aktier.

Utdelning

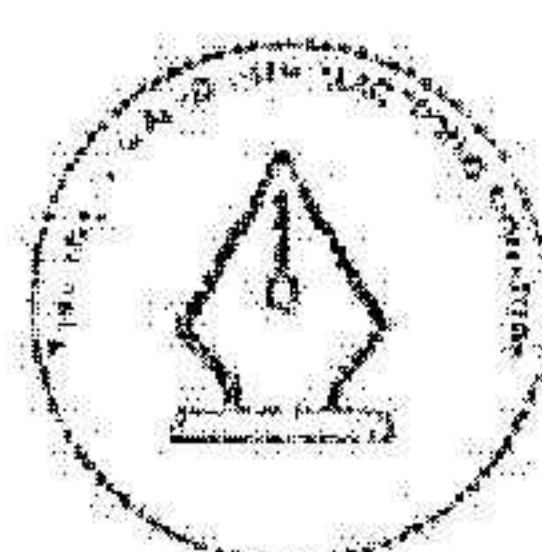
InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska främja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 30 december 2021

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	8 654 762	23,7
Norrlandspojkarna AB	4 696 933	12,8
BLL Invest AB	4 622 384	12,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	2 361 823	6,5
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	1 971 562	5,4
Nodea Livförsäkring Sverige AB	990 624	2,7
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	575 271	1,6
Juhlin, Mats	410 000	1,1
SEB Life International Assurance	400 000	1,1
Axelsson, Lars	319 998	0,9
Övriga aktieägare ca 1 646 st	11 586 504	31,7
Total	36 589 861	100,0

Källa: Baserat på Euroclear listor 2021-12-30 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare.

Notera att tabellen inte inkluderar de tillkommande aktierna i emissionen som slutfördes 2021-12-31.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA3004ECF807

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för InCoax Networks AB, 556794-1363 med säte GÄVLE, får härmed avge årsredovisning för 2021. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Information om verksamheten

Bolaget, som registrerades 2009-11-23, utvecklar och säljer produkter för bredbandsaccess via koaxialkabel.

Marknad/Försäljning

Bolaget har under året fokuserat sina försäljningsaktiviteter till operatörsmarknaderna i Europa och Nordamerika. Bearbetning av marknaden har skett i största möjliga utsträckning, men har begränsats av restriktioner p g a Covid 19.

Bolaget har noterat viss säsongvariation i sin försäljning med en tyngdpunkt på andra halvan av året.

Kommentarer till 2021 års finansiella utveckling

Intäkter

Bolagets nettoomsättning uppgick till 20 894 597 SEK (3 788 461), vilket motsvarar en ökning med 452 procent gentemot samma period föregående år. Av bolagets nettoomsättning avser 89% (98) varor och produkter.

Resultat

Rörelseresultatet för året uppgick till -24 331 924 SEK (-57 405 382), en förbättring drivet av fakturering till bl.a. Amerikanska Fiber/LAN-operatören.

Aktiverade utvecklingskostnader i resultaträkningen uppgår till 16 204 686 kr. Aktiverade utvecklingskostnader är helt hänförliga till bolagets utveckling av nästa generations produkter.

Årets resultat efter skatt uppgick till -24 496 940 SEK (-57 822 219).

Kostnader

Bolagets kostnads massa har minskat framförallt på grund av minskade personalkostnader. Detta till följd av färre anställda samt att man under föregående år delvis belastades med dubbla VD-kostnader.

Bolagets varukostnader uppgick till 11 810 095 SEK (9 049 158), ökningen kan förklaras av en ökad omsättning.

Kassaflöde

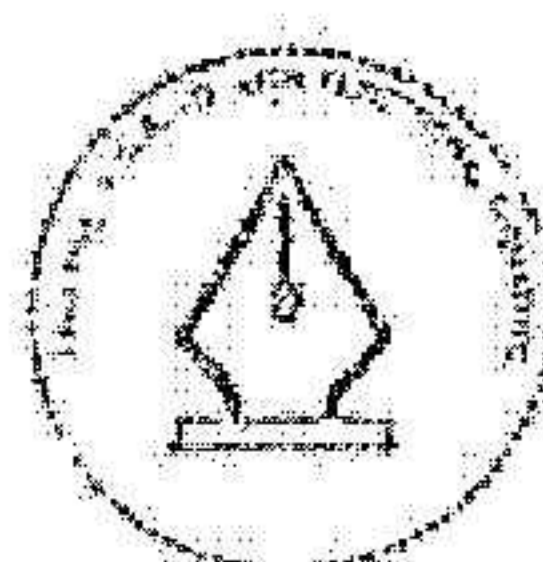
Kassaflödet påverkades positivt av de nyemissioner som genomförts under året. För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till -28 184 243 SEK (-46 834 980).

Eget kapital

SEK	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat
Vid årets början	6 860 599	7 246 948	260 721 572	-192 391 887	-57 822 219
Nyemission	2 286 867		37 197 624		
Teckningsoptioner				27 500	
Pågående nyemission	1 130 889		21 195 903		
Omföring av föregående års resultat				-57 822 219	57 822 219
Överföring fond utvecklingskostnader		16 204 686		-16 204 686	
Årets resultat					-24 496 940
Vid årets slut	10 278 355	23 451 634	319 115 099	-266 391 292	-24 496 940

Flerårsöversikt

SEK	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	20 894 597	3 788 461	2 822 067	1 486 816	2 715 816
Bruttoresultat	9 084 502	-5 260 697	259 277	-2 657 321	669 953
Bruttomarginal, %	43%	Neg.	9%	Neg.	25%
Rörelseresultat	-24 331 924	-57 405 382	-65 108 321	-49 115 341	-27 793 723
Rörelsemarginal (EBIT), %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Resultat efter finansiella poster	-24 496 940	-57 822 219	-65 760 609	-49 315 174	-27 968 223
Resultat efter skatt	-24 496 940	-57 822 219	-65 760 609	-49 315 174	-27 968 223
Balansomslutning	83 169 617	42 249 053	53 180 868	40 734 440	12 085 048
Soliditet, %	74,5	58,3	74,9	64,3	11,6
Resultat per aktie	-0,60	-2,11	-3,59		
Resultat per aktie efter utspädning	-0,58	-2,03	-3,48		



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC45418338AA5004E0F807

Kassaflöde avseende investeringsverksamheten för året uppgick till -16 204 686 SEK (-8 437 849). Årets investeringsverksamhet avser uteslutande bolagets aktiverbara utvecklingskostnader. Kassaflöde från finansieringsverksamheten för året uppgick till 61 838 783 SEK (42 629 827).

Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för helåret uppgick till 17 449 945 SEK (-12 643 002).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick till 16 204 686 (8 437 849) och består för 2021 av aktiverade utvecklingskostnader avseende nästa generations produkter och innefattar främst kostnader för egen personal samt inhyrda konsulter som bidrar aktivt i utvecklingsarbetet.

Forskning och utveckling

Under 2021 fortgick forsknings- och utvecklingsarbetet, inklusive inlämnande av patentansökningar, med ökad intensitet, av den uppdaterade versionen av Incoax MoCA Access 2.5 plattformen.

Aktien

Bolaget har under 2021 genomfört två nyemissioner, varvid man har ökat aktiekapitalet med 3 417 756 SEK (2 286 866) samt ökat överkursfonden med 58 393 527 SEK. Aktiekapitalet uppgick 31 december till 10 278 355 SEK (6 860 599) fördelat på 41 113 418 (27 442 396) utestående aktier av ett enda aktieslag.

Konvertibla skuldebrev

Utestående konvertibla skuldebrev 31 december uppgick till 3 245 786 SEK.

Teckningsoptioner

Under året förföll 207 000 teckningsoptioner utan teckning av aktier. Sammantaget så uppgick utestående teckningsoptioner 31 december till 932 000 st (1 139 000).

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Incoax fortsatte att under hela räkenskapsåret erhålla ordrar från den Amerikanska Fiber/LAN-operatören GoogleFiber och man tecknade ett Master Purchase Agreement under Q4. Samtidigt utökade den Nordamerikanska Tier1 operatören sitt samarbete med Incoax.

Under året så blev TR-419 standard för Fiber Access Extension över koaxialnät, denna pressrelease från Incoax, BBF och MoCA fick stort genomslag i internationell fackpress.

Den Amerikanska Fiber/LAN-operatören GoogleFiber inledde under hösten tester av Incoax kontrollenhet D2501. Samtidigt genomförde Nordamerikanska Tier1 operatören framgångsrikt tester på Incoax MoCA Access™ systemlösning.

Ledningsgruppen förstärktes under hösten genom tillsättandet av Morten Werther som utvecklingschef.

Bolaget genomförde under verksamhetsåret två nyemissioner på sammanlagt 63 781 378, vilket ökar aktiekapitalet till 10 278 355 och antalet aktier till 41 113 418.

Av de 41 113 418 aktierna avser per den 31 december 2021, 4 523 557 tecknade och inbetalda men ej tilldelade aktier.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

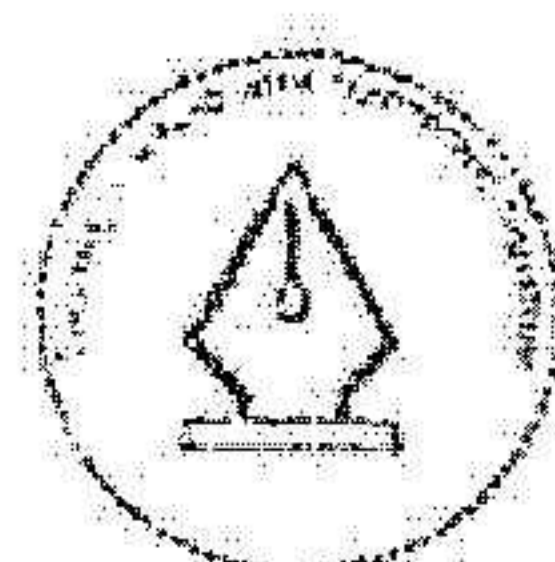
Förväntad framtida utveckling

På grund av Covid-19 pandemin har Bolaget under 2021 sett fortsatt stora effekter på marknaden både med avseende på kundernas tillgänglighet samt deras framsteg i utvärderingar samt investeringsprogram. Detta har varit speciellt påtagligt i Hospitality segmentet. Framför allt har den europeiska marknaden påverkats negativt.

När det gäller nordamerikanska kunder så har verksamheten pågått mer kontinuerligt vilket också visat sig genom att Bolaget kunnat nå framsteg med två nordamerikanska kunder.

Komponentmarknaden har under 2021 inneburit utmaningar i komponentförsörjningen och logistiken kring denna. Bolaget bedömer att denna situation kommer att innebära fortsatta utmaningar och speciellt för mindre köpare även under 2022.

Λ



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

4FC9D5D681FC4341B3B6AA5004E0CF307

En positiv långsiktig effekt av Covid-19 bedöms vara att behovet av ökad bandbredd tydligt har identifierats som en viktig förutsättning för att t.ex. möjliggöra arbete från hemmet. Det stora stimulanspaket som lanserades i USA under hösten 2021 bidrar också till en snabbare bredbandsutbyggnad. Bolaget bedömer att detta sammantaget kommer att påverka efterfrågan positivt på medellång sikt.

För att nå högre volymer med hög skalbarhet fokuserar Bolaget på medelstora och större fiberoperatörer. Detta avser operatörer som tillämpar både Fiber/LAN och GPON/XGS-PON baserade teknologier. Renodlade kabeloperatörer adresseras enbart för det fall de har en tydlig investeringsplan för fibernätsutbyggnad d v s ersätter befintliga kabelnät med fiber.

Det faktum att Bolaget primärt inriktar sig på dessa segment av operatörer innebär en utmaning då kraven är höga både tekniskt och kommersiellt. Bolaget analyserar därför kontinuerligt de utmaningar detta innebär genom en nära dialog med de kunder som använder InCoax system i utvärderings- och projektsamarbeten. Det är en förutsättning för tillväxt att adressera dessa krävande segment och detta kan å andra sidan innebära att utvecklings- och affärsprocesser tar längre tid än vad som initialt estimerats.

Kommersiellt inser Bolaget att ett stort rörelsekapital kan krävas för att kunna ta en större order från en stor operatör och därför arbetar Bolaget aktivt med att skapa samarbeten och att utveckla affärsmodeller med partners för att kunna genomföra större affärer.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom: risken att inte kunna möta en plötslig hög efterfrågan på vår teknologi, konkurrerande teknologier, leverantörsberoende, beroende av nyckelpersoner och medarbetare, finansiering och kapitalbehov samt valutor, priser och tillgång på nyckelkomponenter. Bolaget arbetar kontinuerligt med förebyggande åtgärder för att så långt som möjligt minimera dessa risker och osäkerhetsfaktorer.

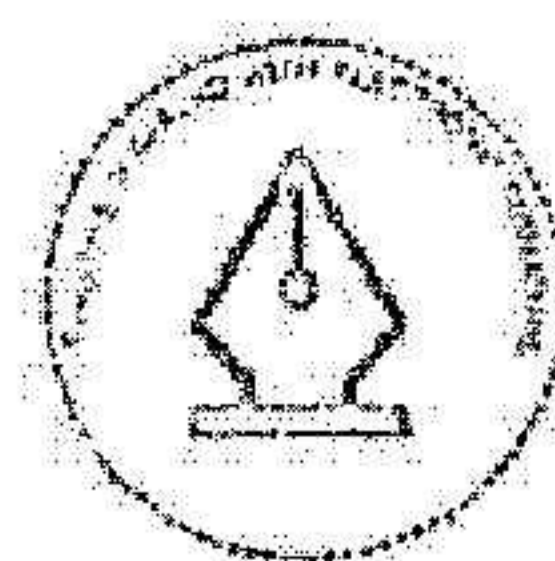
Styrelsen och ledningen har ingående analyserat de potentiella effekterna av konflikten i Ukraina för företaget. Vi (Styrelsen och ledningen) kan konstatera att det råder en osäkerhet i omvärlden vilket eventuellt kan få som konsekvens att möjligheten att erhålla leveranser och att sälja företagets produkter kan komma att påverkas. Det föreligger även osäkerhet avseende framtida utveckling av priset på råvaror. Vi följer noggrant utvecklingen och vidtar kontinuerligt åtgärder för att begränsa de negativa effekterna på företaget.

Förslag till vinstdisposition

SEK	2021
Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel	
Balanserat resultat	-266 391 292
Överkursfond	319 115 099
Årets resultat	-24 496 940
Totalt	28 226 867
Balanseras i ny räkning	28 226 867
Summa	28 226 867

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkning med tillhörande noter.

^



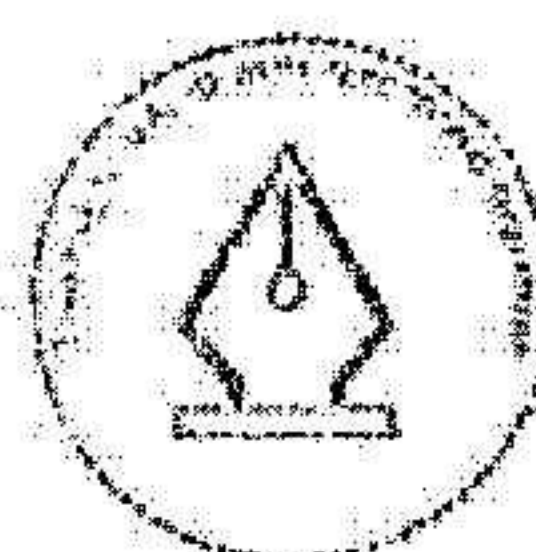
This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D50681FC4541B3B6AA5004ECF807

Resultaträkning

SEK	Not	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
<i>Rörelsens intäkter</i>			
Nettoomsättning	1	20 894 597	3 788 461
Aktiverade utvecklingskostnader	2	16 204 686	7 246 948
Övriga rörelseintäkter	3	1 297 555	1 825 852
		38 396 838	12 861 261
<i>Rörelsens kostnader</i>			
Handelsvaror		-11 810 095	-9 049 158
Övriga externa kostnader	4	-30 447 301	-31 573 266
Personalkostnader	5	-19 412 971	-28 256 425
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-860 714	-1 053 985
Övriga rörelsekostnader		-197 395	-333 829
Rörelseresultat		-24 331 638	-57 405 382
<i>Resultat från finansiella poster</i>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-165 302	-416 837
Resultat efter finansiella poster		-24 496 940	-57 822 219
Resultat före skatt		-24 496 940	-57 822 219
Årets resultat		-24 496 940	-57 822 219

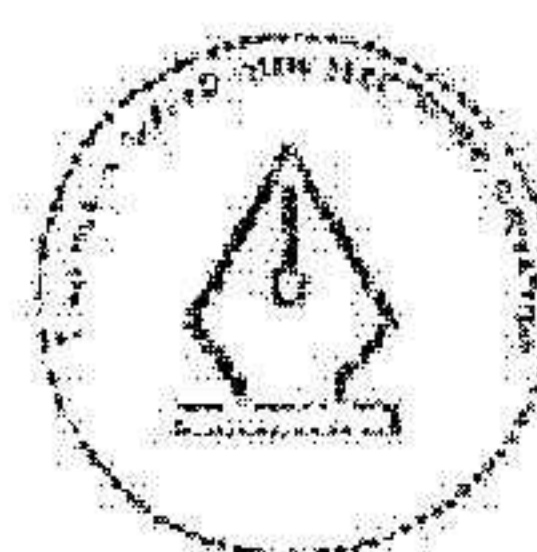


This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D5D681FC4541B3B6AA5004ECF607

Balansräkning

SEK	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
<i>Anläggningstillgångar</i>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
	6	23 451 634	7 246 948
		23 451 543	7 246 948
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
	7	1 768 070	2 628 784
		25 219 614	9 875 732
<i>Omsättningstillgångar</i>			
<i>Varufager m.m.</i>			
		9 249 593	11 405 617
		4 812 407	1 851 264
		14 062 000	13 256 881
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
		6 478 749	668 524
		273 619	
		908 987	803 247
		1 943 120	811 177
		9 604 475	2 282 948
		34 283 437	16 833 492
		57 949 912	32 373 321
SUMMA TILLGÅNGAR		83 169 617	42 249 053



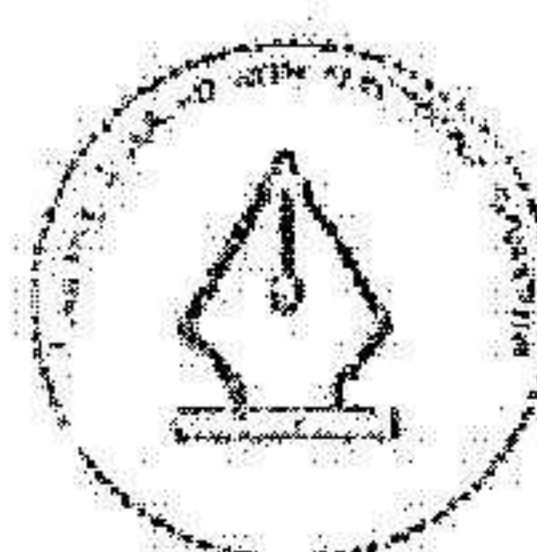
This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC9D50681FC4541B336AA5004E0CF307

Eget kapital och skulder

SEK	Not	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		10 278 355	8 860 599
Fond för utvecklingsutgifter		23 451 634	7 246 948
		33 729 989	14 107 547
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		319 115 099	260 721 572
Balanserad vinst eller förlust		-266 391 292	-192 391 887
Årets resultat		-24 496 940	-57 822 219
		28 226 867	10 507 466
Summa eget kapital		61 956 855	24 615 013
<i>Långfristiga skulder</i>			
Konvertibla skuldebrev	8	3 245 786	3 245 786
Övriga långfristiga skulder			
		3 245 786	3 245 786
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Leverantörsskulder		4 232 831	5 963 482
Aktuell skatteskuld			623 949
Övriga kortfristiga skulder		5 396 346	3 449 168
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		8 337 798	4 351 655
Summa kortfristiga skulder		17 966 975	14 388 254
Summa skulder		21 212 762	17 634 040
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		83 169 617	42 249 053

Λ



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

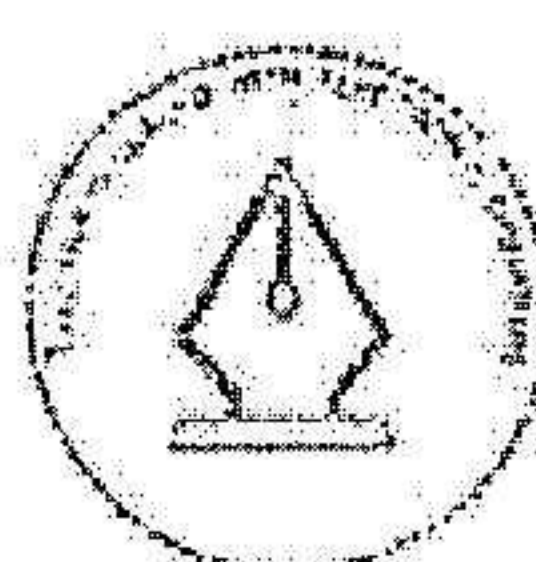
Document ID
AFC9D5D681FC4641B326AA5004ECF807

Kassaflödesanalys

SEK	2021-01-01- 2021-12-31	2020-01-01- 2020-12-31
<i>Den löpande verksamheten</i>		
Resultat efter finansiella poster	-24 496 940	-57 822 219
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	1 058 108	4 944 965
Betald Inkomstskatt		
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	-23 438 832	-52 877 254
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet</i>		
Ökning/minskning varulager	2 156 023	690 934
Ökning/minskning rörelsefordringar	-10 480 065	1 090 761
Ökning/minskning av rörelseskulder	3 578 630	4 260 579
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-28 184 243	-46 834 980
<i>Investeringar</i>		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-1 190 901
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-16 204 686	-7 246 948
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-16 204 686	-8 437 849
<i>Finansieringsverksamheten</i>		
Infösta aktieoptioner	27 500	462 000
Nyemission	63 781 378	48 024 188
Emissionskostnader	-1 970 095	-5 856 361
Erhållna koncernbidrag		
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	61 838 783	42 629 827
Årets kassaflöde	17 449 945	-12 643 002
Livida medel vid årets början	16 833 493	29 476 495
Likvida medel vid årets slut	34 283 437	16 833 493

* Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m

Avskrivningar	860 714	1 053 965
Orealiserade kursdifferenser	197 395	
Nedskrivningar/reversering av nedskrivningar		3 891 000
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m, total	1 058 108	4 944 965



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID:
AFC9D50881FC45418336AA5004ECF607

Tilläggsupplysningar

Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade sedan föregående år.

Utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Värderingsprinciper m.m.

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta. Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Fakturerade intäkter kopplade till serviceavtal periodiseras och löses upp under serviceavtalets längd.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas intäkten vid leverans.

Statliga stöd

Statliga stöd redovisas som övriga intäkter.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

Räntebärande finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

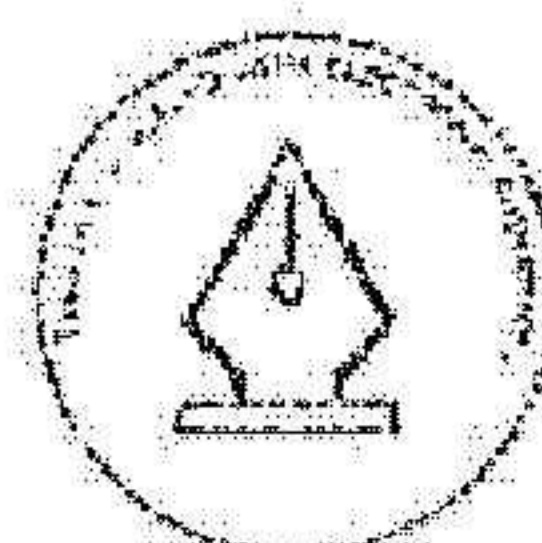
- Det är tekniskt möjligt att färdigställa anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den. - Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- De utgifter som är hänförliga till anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner). Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en oväsentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet. De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Immateriella anläggningstillgångar

Företaget redovisade internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt kostnadsföringsmodellen fram till och 2020-06-30.

Det innebar att samtliga utgifter som avser framtagandet av en



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID
AFC3D5D881FC4541B3B6AA3004ECP807

Internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiverades inte utan kostnadsfördes direkt. Från och med 2020-07-01 tillämpar bolaget den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

- Maskiner och andra tekniska anläggningar - 5 år
- Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten - 5 år

Leasingavtal

Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser. I anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser

resultatförs i den period förändringen lagstads. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Skattemässiga underskott uppgår till -267 607 662 SEK. Bolaget har valt att inte redovisa uppskjuten skatt på underskottsavdrag.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

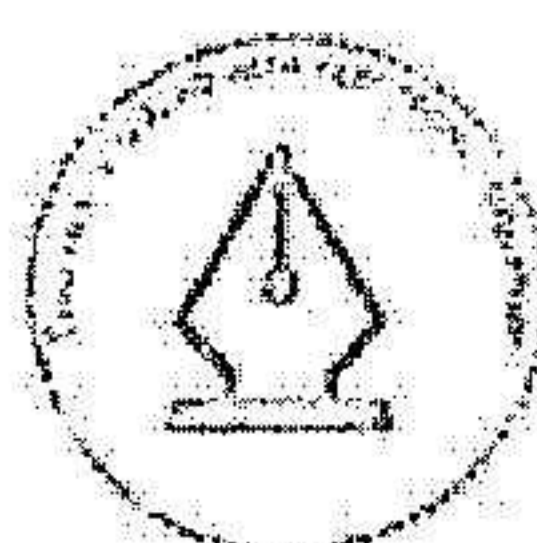
Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

- avsluta en anställds eller grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller
- lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Pensioner

Bolaget pensionsplaner för ersättning efter avslutad anställning omfattar endast avgiftsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar bolaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet. När avgiften är betalad har bolaget inga ytterligare förpliktelser. Avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad i takt med att pensionen tjänats in.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D5D641FC4541B3B6AA5004E2F807

Noter

Not 1 Omsättning

Nettoomsättning per rörelsegren

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Försäljning av tjänster	2 151 979	104 390
Försäljning av varor	18 742 618	3 684 071
Övrigt		
Totalt	20 894 597	3 788 461

Nettoomsättning per geografisk marknad

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
EU	1 301 431	600 560
Nordamerika	16 597 809	2 630 605
Övrigt	2 995 357	557 296
Totalt	20 894 597	3 788 461

Not 2 Aktiverade utvecklingskostnader

Bolaget började tillämpa aktiveringsmodellen med start 2020-07-01. Avser aktivering av utgifter för anställda och inhyrda konsulter med utvecklingen av den uppdaterade versionen av Incoax MoCA Access 2.5 plattformen.

Årets utvecklingskostnader

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Personalkostnader	3 192 255	1 212 500
Konsultkostnader	13 012 431	6 034 448
Totalt	16 204 686	7 246 948

Not 3 Övriga rörelseintäkter

Årets övriga rörelseintäkter

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Statliga stöd		1 605 345
Övriga intäkter	1 297 555	220 507
Totalt	1 297 555	1 825 852

Not 4 Operationell leasing – leasetagare

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 1 133 655 (1 729 066) och avser lokalhyra, 945 527 SEK, hyra av arbetsmaskiner, 23 058 SEK samt tjänstebil, 0 SEK.

Årets leasingkostnader

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Årets leasingkostnader	1 133 655	1 729 066
Varav lokalhyra	945 527	902 842
Hyra arbetsmaskiner	23 058	70 732
Tjänstebil	0	96 158

Framtida leasingavgifter avser hyra av lokal

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Inom ett år	929 305	930 400
Mellan ett och fem år	548 312	2 173 167
Senare än fem år		
Totalt	1 477 617	3 103 567

Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2021-12-31	Andel kvinnor	2020-12-31	Andel kvinnor
Anställda	17	12%	20	10%
Totalt	17	12%	20	10%

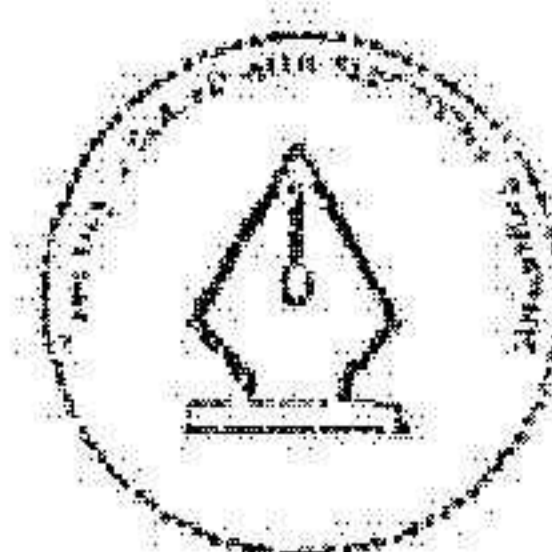
Redovisning av könsfördelning i företagsledningar

	2021-12-31 Andel kvinnor	2020-12-31 Andel kvinnor
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Löner och andra ersättningar	13 616 709	18 829 902
Sociala kostnader	5 477 800	9 146 786
(varav pensionskostnad) 1)	1 944 751	3 084 166

1) Av företagets pensionskostnader avser 455 536 SEK (626 204) företagets VD och styrelse.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID

AFC9D5D631FC4541B3386AA5004E0FA07

Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelseledamöter m.fl. och övriga anställda

	2021-01-01 - 2021-12-31		2020-01-01 - 2020-12-31	
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Styrelse och VD	Övriga anställda
Löner och andra ersättningar (varav tantiem o.d.)	2 086 301	11 530 408	3 391 507	14 702 735
	(-)	(-)	(-)	(-)

Ersättningar vid uppsägning

För verkställande direktören tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om sex (6) månader. Vid uppsägning från Bolagets sida är verkställande direktören - utöver uppsägningslönen - berättigad till ett avgångsvederlag motsvarande sex (6) gånger den fasta månadslönen vid anställningens upphörande. För övriga ledande befattningshavare tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om mellan en (1) till fyra (4) månader. För CTO Thomas Svensson tillämpas dock en uppsägningstid om sex (6) månader vid egen uppsägning och vid uppsägning av Bolaget tillämpas en uppsägningstid om tolv (12) månader.

Not 6 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Bolaget började tillämpa aktiveringsmodellen med start 2020-07-01. Avser aktivering av utgifter för anställda och inhyrda konsulter med utvecklingen av den uppdaterade versionen av InCoax MoCA Access 2.5 plattformen.

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	7 246 948	6 126 540
Årets nyanskaffningar	16 204 686	7 246 948
Utrangering		-6 126 540
Vid årets slut	23 451 634	7 246 948
Akkumulerade avskrivningar		
Årets avskrivning		-6 126 540
Utrangering		6 126 540
Vid årets slut		
Redovisat värde vid årets slut	23 451 634	7 246 948

Not 7 Maskiner och andra tekniska anläggningar

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	5 377 029	3 186 128
Nyanskaffningar		1 190 901
Omklassificering		1 000 000
Vid årets slut	5 377 029	5 377 029
Akkumulerade avskrivningar		
Årets avskrivning	-2 748 245	-1 510 947
Omklassificering	-880 714	-1 053 965
Vid årets slut	-3 608 958	-2 748 245
Redovisat värde vid årets slut	1 768 071	2 628 784

Not 8 Långfristiga skulder

SEK	2021-01-01 - 2021-12-31	2020-01-01 - 2020-12-31
Skulder som förfaller senare än ett år från balansdagen		
Konvertibla skuldebrev	3 245 786	3 245 786
Övriga skulder		
Totalt	3 245 786	3 245 786

Den 17 augusti 2020 beslutades om att emittera ett konvertibelt skuldebrev om 3 245 786,25 SEK till Norrlandsfonden, vilket betalas med kvittning av befintliga skuldebrev om 3 245 786,25 SEK. Återbetalningsdatum är 2025-07-31 och konverteringskursen är satt till 9,14 SEK per aktie.

Not 9 Transaktioner med närstående

InCoax Networks har under år 2021 köpt tjänster från Bayhood Management AB för 1 521 kkr samt getITsafe Security Partner Norden AB för 1 891 kkr. De anlitade bolagen ägs helt eller delvis av ledande befattningshavare som har aktieinnehav i InCoax Networks AB.

Efter räkenskapsårets utgång har bolagets största delägare Saugatuck invest AB ställt ut lånelöfte till bolaget om 10 Mkr.

Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Not 10 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Januari

- InCoax offentliggör utfallet för utnyttjande av teckningsoptioner av serie 2021.
- Erhåller ytterligare order på 2 MSEK från den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.
- Mats Svensson utses till interim CFO.
- InCoax offentliggör nya finansiella mål.

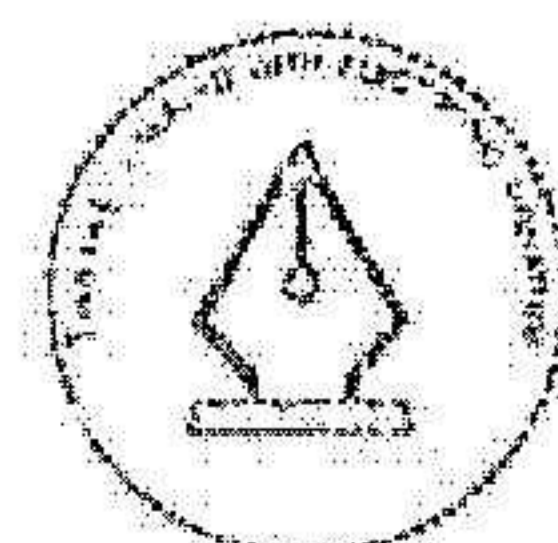
Mars

- InCoax erbjuder kostnadseffektiv fiberåtkomst genom brittiska Housing Associations' Charitable Trust (HACT).
- InCoax säkrar ytterligare order på 2 MSEK från den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.

April

- InCoax erhåller följdorder på ytterligare 3 MSEK från den USA-baserade Fiber/LAN-operatören.

Utifrån den bransch som företaget är verksam har konflikten i Ukraina inte påverkat orderingsgången i någon större omfattning. Några allvarliga leveransproblem har inte heller uppkommit eller några större ökning av råvarupriser. Det kan inte uteslutas att en långtgående konflikt i Ukraina kan få större konsekvenser på företagets orderingsgång, möjlighet att erhålla leveranser samt höjda råvarupriser.

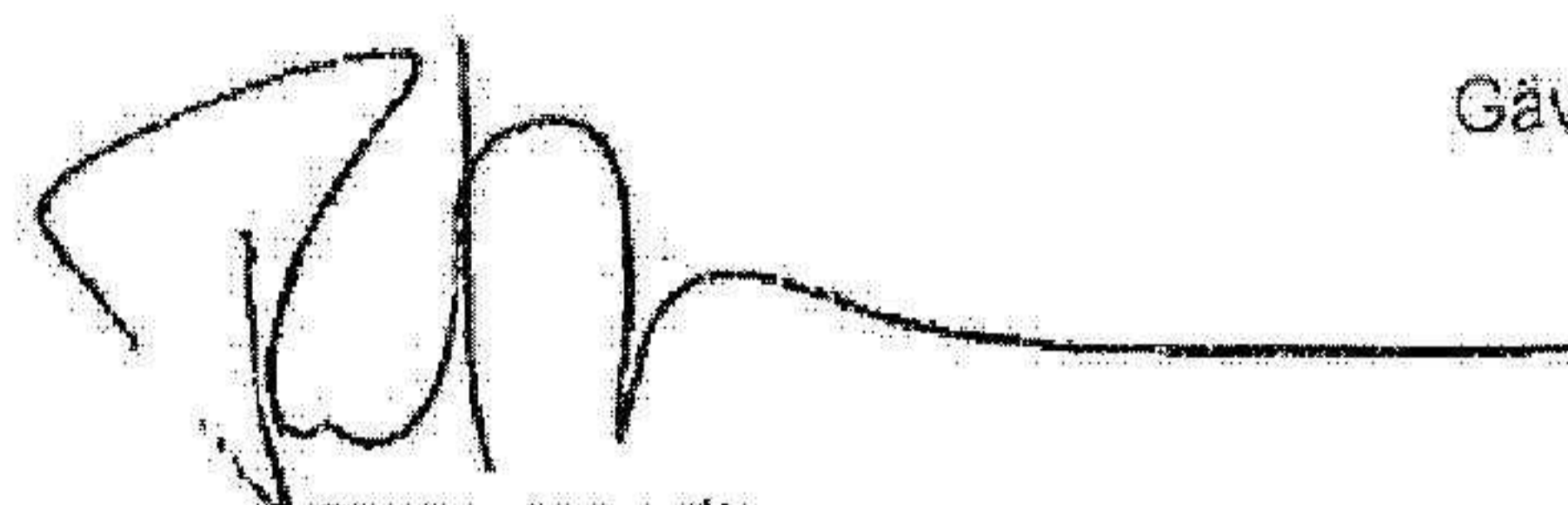


This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:

AFC9D50581FC4541B386AA5304E0F307

Underskrifter styrelse och revisor



Peter Agardh
Styrelseordförande

Gävle 25 maj, 2022

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson

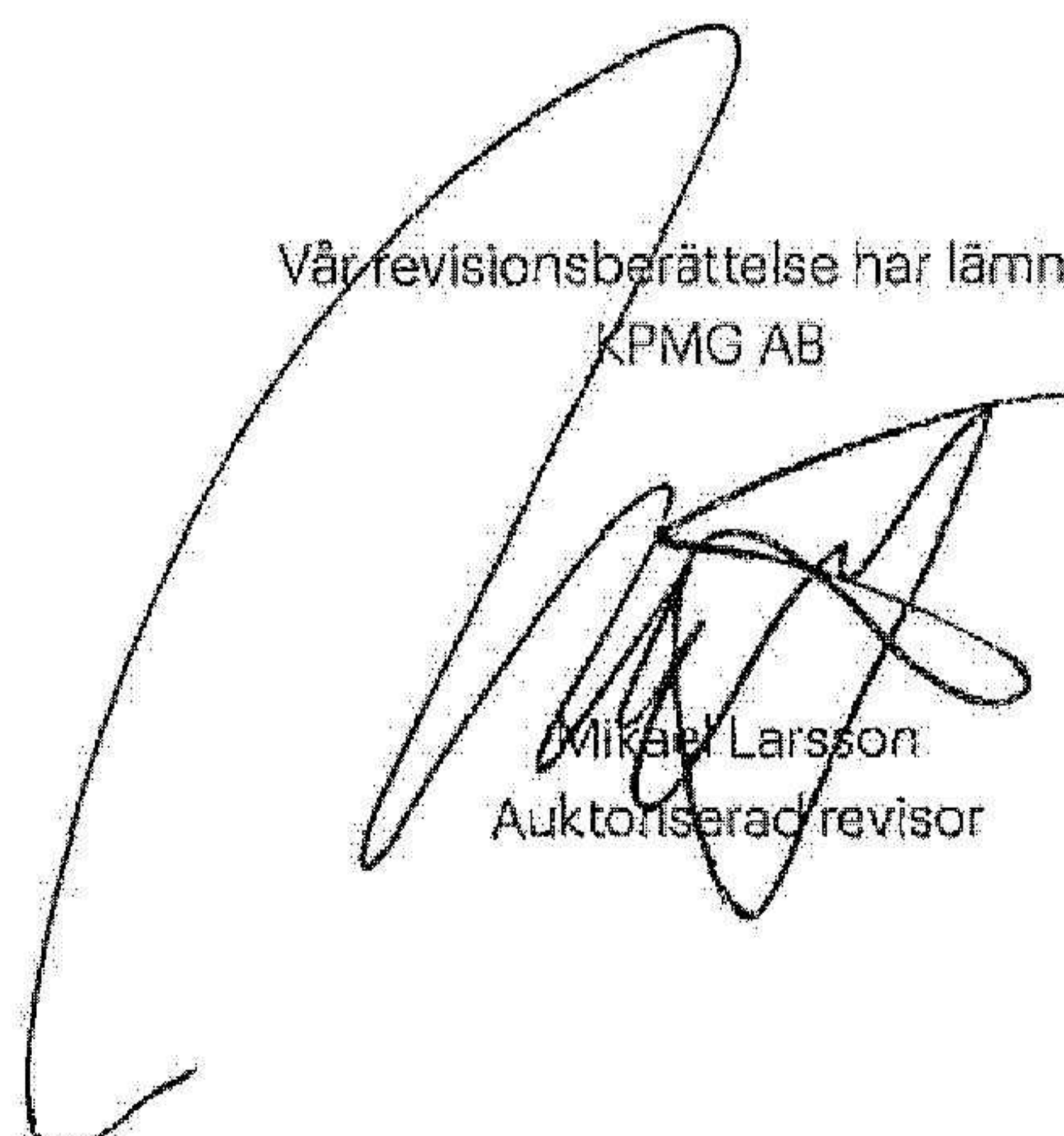
Pär Thuresson

Alf Eriksson

Kevin Foster

Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

den 25 maj 2022



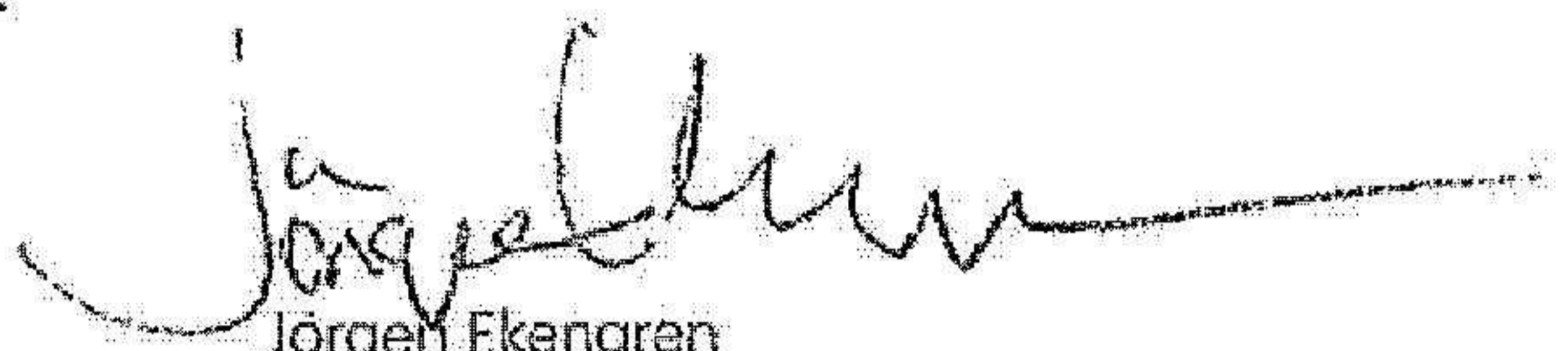
Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

2022070523052

Underskrifter styrelse och revisor

Gävle 25 maj, 2022

Peter Agardh
Styrelseordförande



Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson

Pär Thuresson

Alf Eriksson

Kevin Foster

Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Underskrifter styrelse och revisor

Gävle 25 maj, 2022

Peter Agardh
Styrelseordförande

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör



Anders Nilsson

Pär Thuresson

Alf Eriksson

Kevin Foster

Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Underskrifter styrelse och revisor

Gävle 25 maj, 2022

Peter Agardh
Styrelseordförande

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson



Pär Thuresson

Alf Eriksson

Kevin Foster

Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Underskrifter styrelse och revisor

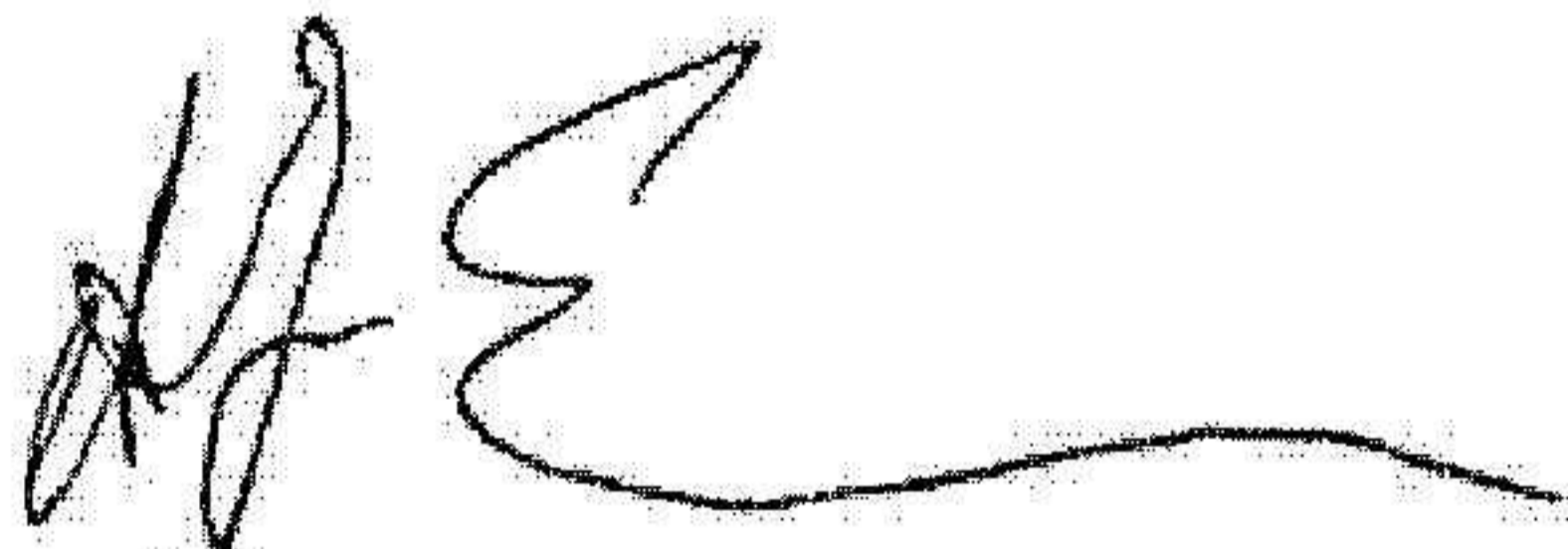
Gävle 25 maj, 2022

Peter Agardh
Styrelseordförande

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson

Pär Thuresson



Alf Eriksson

Kevin Foster

Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

Underskrifter styrelse och revisor

Gävle 25 maj, 2022

Peter Agardh
Styrelseordförande

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Anders Nilsson

Pär Thuresson

Alf Eriksson



Kevin Foster

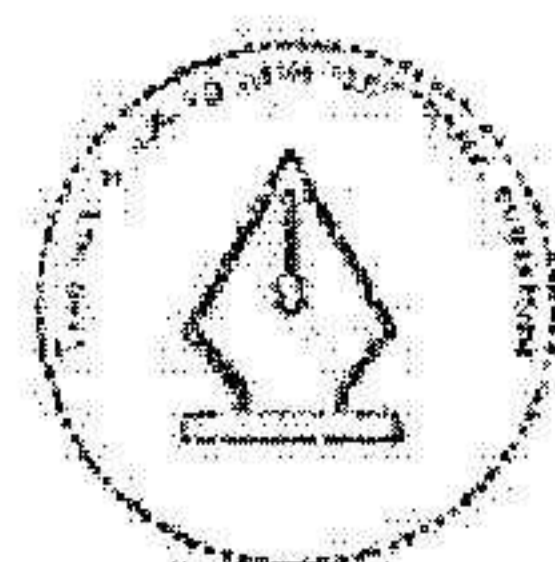
Vår revisionsberättelse har lämnats
KPMG AB

Mikael Larsson
Auktoriserad revisor

2022070523057

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i InCoax Networks AB, org. nr 556794-1363



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity
of the document.

Document ID:
AFC9D5D681FC4541B386AA5004EDF807

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i InCoax Networks AB, org. nr 556974-1363

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för InCoax Networks AB för år 2021. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 24-35 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av InCoax Networks ABs finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-23 och 39-42. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att

fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till

omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.



Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland

de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för InCoax Networks AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisionsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets

organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda

ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsred i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Sundsvall den 25 maj 2022

KPMG AB

Mikael Larsson

Auktoriserad revisor

Styrelse



Peter Agardh

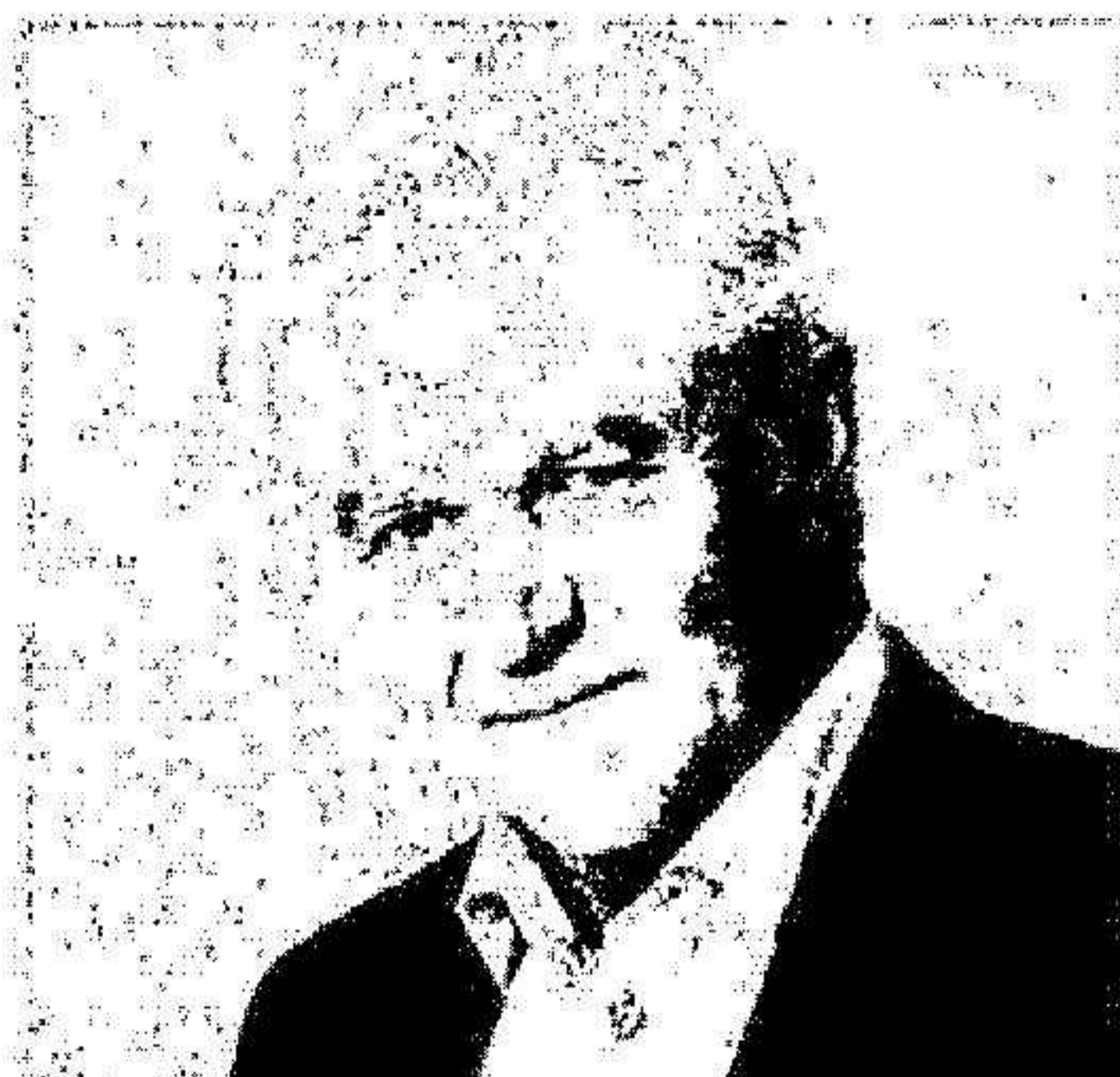
Civ. ekon. Född 1967.

Styrelseordförande sedan 2020.

Styrelseledamot sedan 2019.

Verkställande direktör i Agenta Investment Management AB. Styrelseordförande i Agenta Advisors AB. Styrelseledamot i bl a AB Apriori och Saugatuck Invest AB. Styrelsesuppleant i Admera Education AB och Nordic Economics Consulting AB.

Aktieinnehav: 8 624 782 aktier via bolag



Anders Nilsson

Civ. ing. Född 1951.

Styrelseledamot sedan 2017.

Styrelseordförande i NPS Fastigheter AB och styrelseledamot i Lime Technologies AB, Eurocon Consulting AB, Softronic AB samt styrelseordförande/ledamot i ett antal onoterade bolag.

Aktieinnehav: 36 158 & 105 000 via bolag



Pär Thuresson

Civ. ing. Född 1964.

Styrelseledamot sedan 2018.

Senior Vice President R&D för GN Hearing A/S, samt styrelsesuppleant i ManyNames AB.

Aktieinnehav: 8 749



Alf Eriksson

Ingenjör Född 1961.

Styrelseledamot sedan 2020.

CPO i Skugga Technology AB, Rådgivare i Home Ice Consulting.

Fd CEO at ESKADENIA Software AB, Advisor at Skugga Technology AB, and VP Product Management at CLX Communications AB.

Aktieinnehav: 54 000



Kevin Foster

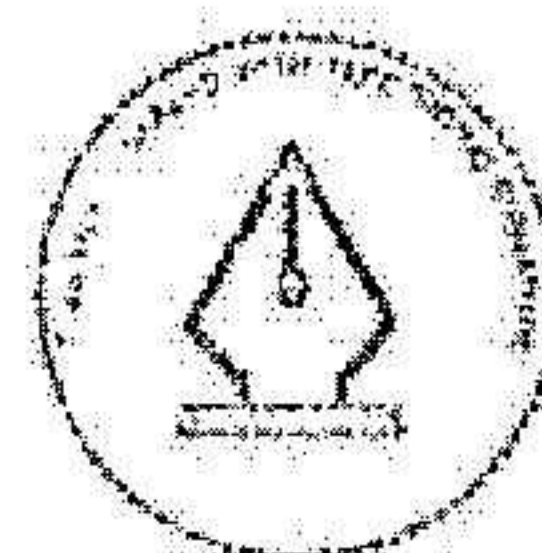
Civ. ing. Född 1960.

Styrelseledamot sedan 2020.

Fd General Manager of Architecture, Innovation & Engineering på British Telecommunications plc, fd styrelseordförande för Broadband Forum och UK-baserade NICC DSL Task Group. Grundare av Kevin Foster Consulting Ltd.

Aktieinnehav: 0

Teckningsoptioner: 200 000 TO 2020/2023



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID

AFC9D5D681FC454133B6AA5004E0F307

Ledning

**Jörgen Ekengren***Verkställande direktör (CEO)**

Anställd sedan 2018.

Högsk. Ing. Född 1963.

2013–2018: Sony Mobile Communications Taiwan – Director ODM/EMS Business Operations och Deputy Head of Global Manufacturing.
1995–2013: Ericsson Radio Systems/Ericsson Mobile Communications/Sony Ericsson/Sony Mobile – General Manager- och Directorbefattningar inom Operations and Sourcing.

Aktieinnehav: 49 500

Teckningsoptioner: 300 000 TO 2020/2023

**Helge Tiainen***Säll, Marknad och Produktchef (CSMO)**

Medgrundare, verksam i InCoax sedan 2009,

senast som affärsutvecklingschef.

Tekniska Högskolan, Linköping.

Nokia Landscape, Nokia Intern MBA.

Född 1956.

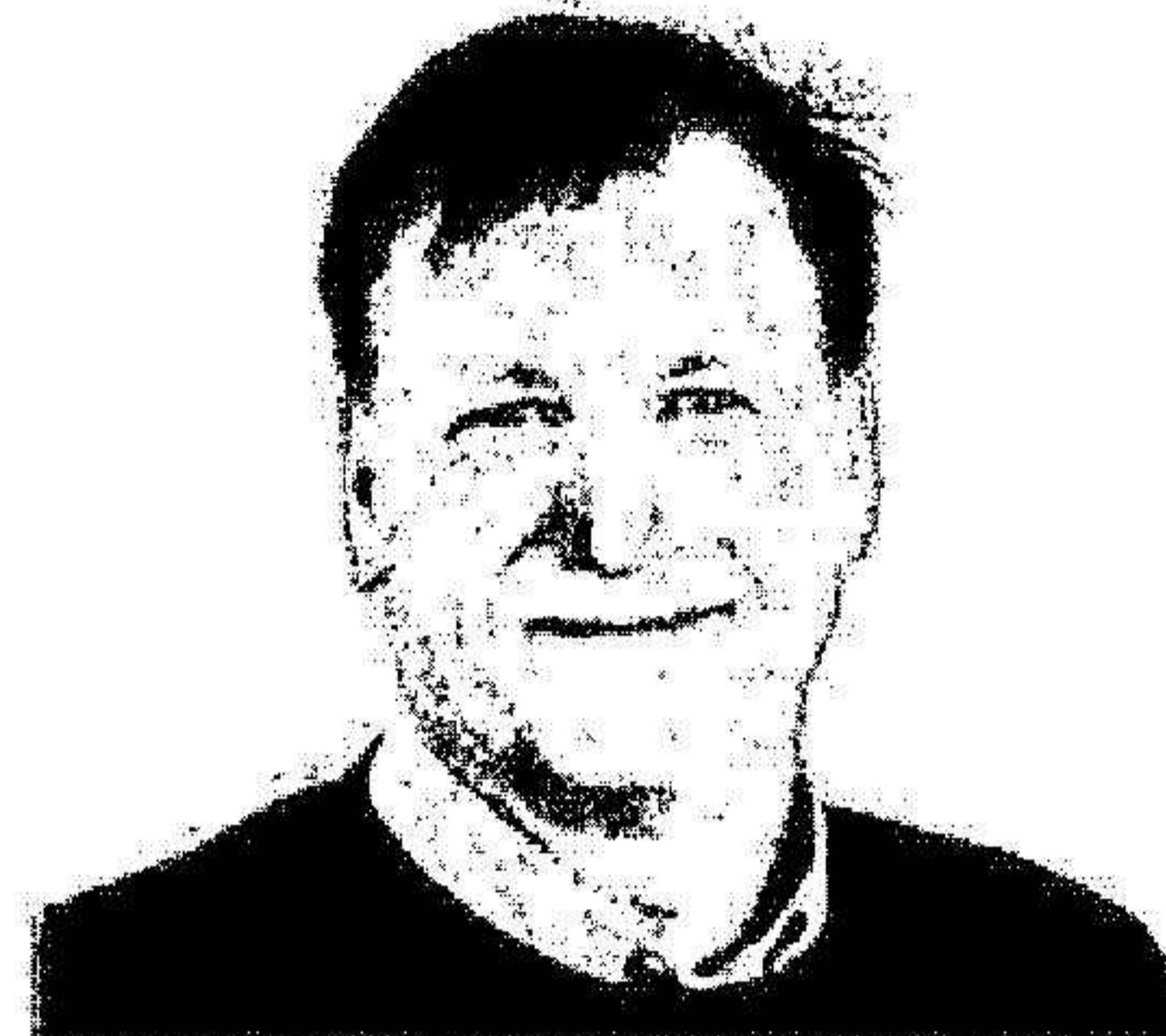
2001–2009: Verksam i ett 60-tal bolag, bland annat COO i Clavister.

1998–2000: VD, MultiQ.

1989–1997: Vice President, Nokia Multimedia.

Aktieinnehav: 138 062, privat, genom bolag och under förvaltning.

Teckningsoptioner: 200 000 TO 2020/2023

**Mats Svensson***Finanschef, Interim (CFO)**

Anställd sedan 2022.

Civil Ek. Född 1967.

Närmast kommer Mats från ScanCoin AB/Suzohapp där han arbetade som Business Controller/Finance Manager.

2019–2020: Finance Manager, ScanCoin / Suzohapp

2014–2019: Finance Manager, Imperial Logistics AB

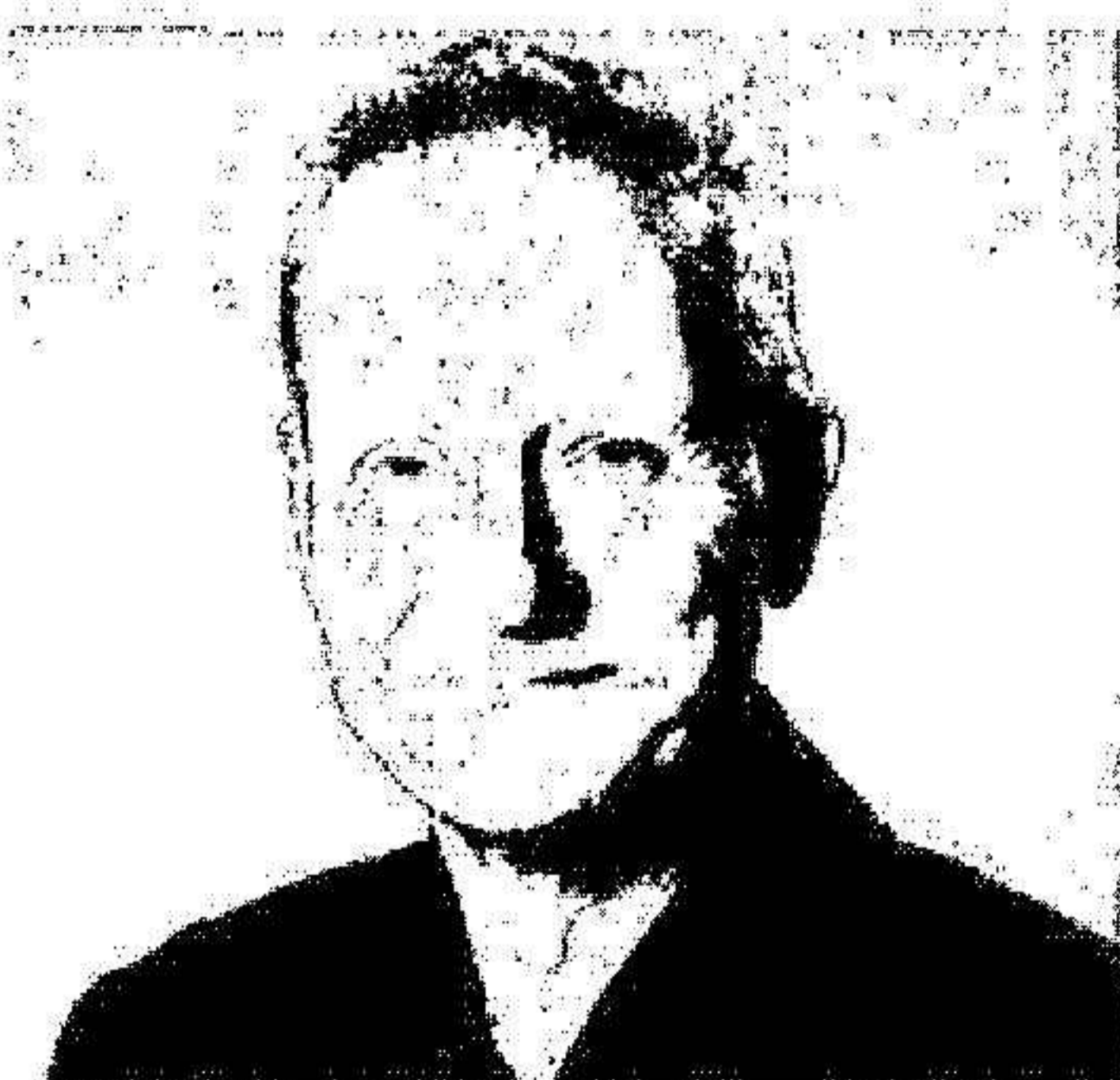
2008–2014: Senior Accounting Manager, Flint Group Sweden AB

2003–2007: Business Controller, Nestle Purina PetCare AB

Aktieinnehav: 0

Teckningsoptioner: 0

* Emil Bendroth var CFO fram till 31 mars 2022.

**Thomas Svensson***Chief Technology Officer (CTO)*

Anställd sedan 2011.

Gymnasieingenjör. Född 1955.

2011–2017: InCoax Networks AB – Verkställande direktör.

1981–2017: TEDAKO – Innehavare av enskild firma.

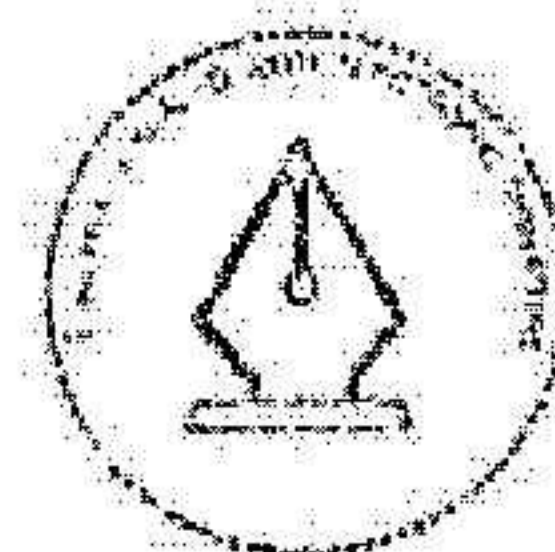
2000–2005: Service Factory AB – Grundare och chef för Marketing/Sales och Product management.

1995–2000: Tella AB – Vice President Network services and Head of Router net and Internet Division.

1976–1995: Tella AB – Olika ledande befattningar.

2009–Pågående: getTeafe Security Partner Norden AB – Styrelseordförande.

Aktieinnehav: 33 000



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID

AFC9D50831FC434181B6AA50048CF807

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttomarginal Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

VAR Value Added Reseller.

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leveratör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

Hospitality Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fångelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

Tekniska

CAT-kabel CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Cat6-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal eller som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

Fiber Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

Koaxialkabel Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande hölje, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

Chipset (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

Symmetriska produkter Symmetriska produkter klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

XGS-PON En uppdaterad nätverksstandard för data-transmission kapabelt att leverera symmetrisk Internettrafik med hastighet överstigande 10Gb/s över fiber och ingår med G-PON i familjen PON (Passive Optical Networks).

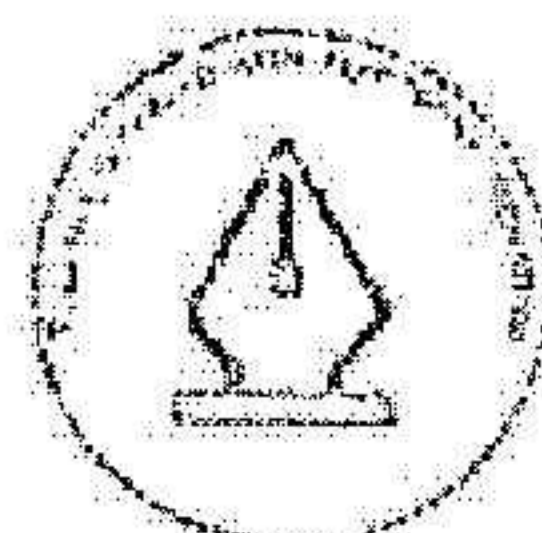
G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för telefon- eller koaxnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i vissa gynnsamma användningsfall) 1Gbps.

G.hn Specifikation för hemnätverk med datahastigheter på upp till 2 Gbps och drift över fyra typer av ledningar: telefon-, koaxial- eller kraftkabel och optisk fiber.

DOCSIS Den dominerande teknologin för kabeloperatörer. DOCSIS används för kabel-TV och Internet. Finns i flera generationer såsom ex. 3.0 och 3.1, med vilka MoCA Access 2.5 kan samexistera. Senaste version heter DOCSIS 4.0.

FTTH Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

FTTep Fiber To The Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förlängning sker med hjälp av kompletterande bredbands-teknologier såsom MoCA Access™.



This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID

AFC9D5D681FC4541B3B6AA5004E0F907

Finansiell kalender

Årsstamma 2021	16 juni 2021
Delårsrapport apr-jun 2022	25 augusti 2022
Delårsrapport jul-sep 2022	24 november 2022

Årsredovisning 2021

Denna publikation utgör årsredovisning för InCoax Networks AB, organisationsnummer SE 556794 1363.

Årsredovisningen kan beställas enligt nedan.

This Annual Report is also available in English.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com

eller

Mats Svensson, interim finanschef
mats.svensson@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida (incoax.com) och kan även beställas, via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026-420 90 42

Övrig kontakt

InCoax Networks AB
Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

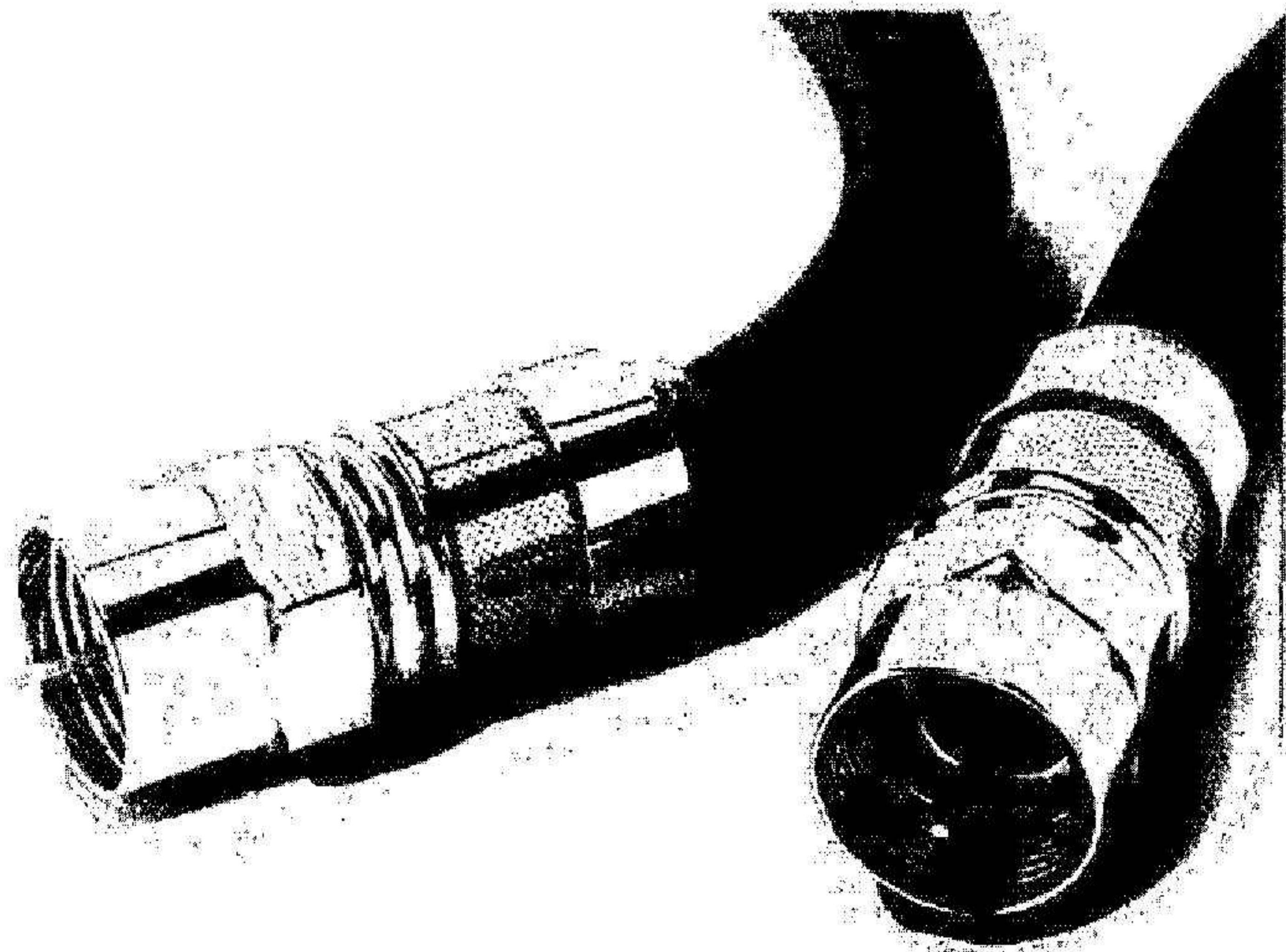
www.incoax.com

InCoax Networks AB - Lund
Ideon Science Park
Mobilvägen 10
SE-223 62 Lund
Sweden

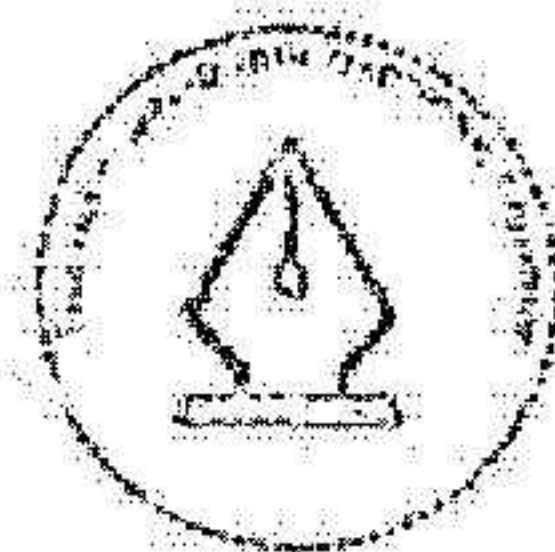
© InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) är ett av de största företagen inom fiber- och bredbandsbranschen i Sverige och har varit en del av Sveriges 200 största företag i Sverige sedan 2019. InCoax Networks AB är ett av de största företagen inom fiber- och bredbandsbranschen i Sverige och har varit en del av Sveriges 200 största företag i Sverige sedan 2019.

Bolagets aktie INCOAXW är sedan januari 2019 upptagen för handel på North Stockholm med Avsattningstjänst AB som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



INCOAX



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AF29D3D681F04541B386AA6004E0F807