

Historiskt stark omsättning med fortsatt hög affärsaktivitet

Första halvåret 2023

- Nettoomsättningen under första halvåret var 6 140 (5 935) MSEK. Den organiska tillväxten uppgick till 1 procent, tillväxten från förvärv till 1 procent och valutaeffekter till 2 procent.
- Justerat EBITA uppgick till 313 (359) MSEK och rörelsemarginalen var 5,1 (6,0) procent.
- EBIT uppgick till 200 (242) MSEK. Resultat efter skatt var 97 (164) MSEK.
- Resultat per aktie uppgick till 1,0 (1,7) SEK.

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Nettoomsättning, MSEK	3 162	2 980	6 140	5 935	11 994	11 789
Organisk tillväxt, %	2	9	1	10	0	5
Förvärvad tillväxt, %	2	11	1	12	4	9
Valutakurseffekter, %	2	2	2	2	2	3
Justerat EBITA, MSEK	161	172	313	359	588	634
Justerat EBITA-marginal, %	5,1	5,8	5,1	6,0	4,9	5,4
EBIT, MSEK	94	119	200	242	366	408
Resultat efter skatt, MSEK	42	79	97	164	190	257
Kassagenerering, %	10	30	41	54	90	94
Resultat per aktie, SEK	0,4	0,8	1,0	1,7	2,0	2,7

För definitioner och beräkning av nyckeltal, se sidan 29. Jämförelsestörande poster redovisas i not 3.

VD-KOMMENTAR

Historiskt stark omsättning med fortsatt hög affärsaktivitet

Coors första halvår präglas av hög affärsaktivitet, där flera kontrakt förlängts, nya kontrakt vunnits och förvärvet av Skaraborgs Städ slutförts. Omsättningen i det andra kvartalet uppgår till 3 162 MSEK, vilket är bolagets högsta omsättning någonsin. Rörelsemarginalen uppgår till 5,1 procent med en fortsatt stabil kassagenerering om 90 procent.

Hög affärsaktivitet materialiseras

Under andra kvartalet får Coor förnyat förtroende från en mängd kunder. I Sverige har affärsaktiviteten varit mycket hög och kontraktet för patientmåltider till Karolinska Universitetssjukhuset i Solna förlängs med två år. Det fastighetsrelaterade drift- och underhållskontraktet med Hemsö förlängs med fem år. IFM-kontraktet med Svenskt Näringsliv förlängs med tre år och omfattar leverans till 15 kontor med geografisk spridning i hela landet. Det är också mycket glädjande att Coor utökar affären med Tietoevry med ett antal nya, lokala kontor. I Norge förlänger Equinor Offshore kontraktet med ytterligare ett år samtidigt som uppstarter av nya kontrakt pågår. Vi har även erhållit en utökning av det nyvunna IFM-kontraktet med IKEA.

Under första halvåret bidrar vunna affärer i relation till avslutade affärer med en positiv nettoförändring av kontraktsportföljen om cirka 165 MSEK. I detta kvartal är det främst små och medelstora affärer som bidrar positivt, där vi bl.a. vinner ett IFM-kontrakt med Faberge och ett lokalvårdskontrakt med Skolverket i Sverige samt flera mindre kontrakt i Finland.

Under kvartalet tillkännagavs att det drygt 20-åriga IFM-avtalet med Ericsson inte förlängs, då kunden väljer att konsolidera sitt totala behov av FM-tjänster till två globala FM-aktörer. I kombination med ett kvartal där lönsamheten understiger våra långsiktiga finansiella mål, fokuserar vi än mer på marginalstärkande åtgärder för att fortsätta leverera på våra bibehållna långsiktiga tillväxt- och lönsamhetsmål.

Motiverade medarbetare

Våra medarbetare är vår viktigaste tillgång och för oss är det helt avgörande att människor trivs på Coor. Motiverade medarbetare bidrar till förlängda, utökade och nya affärer, men är också våra viktigaste ambassadörer för att attrahera nya medarbetare till oss. Under våren genomfördes den årliga

medarbetarundersökningen och vi uppnår ett motiverat medarbetarindex (MMI) på en mycket hög nivå med 76. Svarsfrekvensen är fortsatt mycket hög, där 77 procent av medarbetarna svarar på undersökningen.

Digitalisering skapar möjligheter

Coor eftersträvar alltid att utveckla erbjudandet till våra kunder genom att skapa bättre upplevelser och hitta effektivare sätt att leverera våra tjänster. Vi lanserar nu vår nya service-app, Simply by Coor, som kommer att underlätta vardagen för våra kunders medarbetare. Genom Simply by Coor, som anpassas utifrån varje kunds behov, får användare enklare tillgång till de tjänster och erbjudanden Coor tillhandhåller på och kring deras arbetsplats.

I kvartalet kommuniceras att Jenny Lindgren tar plats i koncernledningen som chef för verksamhetsutveckling och digitalisering. Jag är övertygad om att Jennys gedigna erfarenhet och bakgrund inom förändringsledning och digitalisering kommer att bidra till nya möjligheter för Coor.

Marknad med goda framtidsutsikter

Förvärvet av Skaraborgs Städ slutfördes den 9 maj. Bolaget är ett mycket välkommet tillskott i verksamheten och stärker vårt erbjudande att leverera rikstäckande lokalvård till våra kunder.

Marknadsutsikterna i Norden är fortsatt goda med en stark pipeline av nya affärer. Vi upplever att intresset för Coors tjänster ökar i Norden. Coor för dialoger med kunder som söker ny effektivitet, där outsourcing av FM-tjänster i kombination med ambitionen att attrahera tillbaka medarbetare till den fysiska arbetsplatsen skapar nya affärsmöjligheter för Coor.

Stockholm den 14 juli 2023

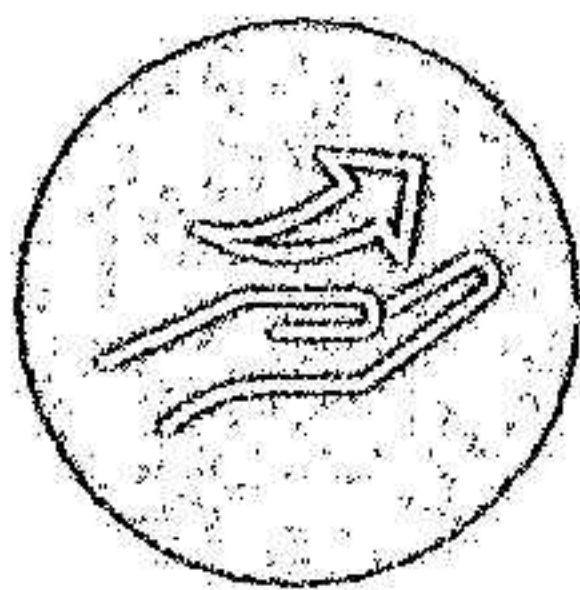
AnnaCarin Grandin

VD och koncernchef, Coor



Vår verksamhet i tre dimensioner

För att leverera på Coors strategi och utveckla verksamheten i enlighet med Coors vision krävs ett långsiktigt hållbart arbete. Coor strävar efter att bedriva en ansvarsfull verksamhet. Det innebär att vi skapar värde i tre dimensioner; affärsansvar, socialt ansvar och miljöansvar. Coor rapporterar transparent utvecklingen i samtliga tre dimensioner mot våra långsiktiga mål.



Affärsansvar

Coor ska uppnå långsiktig affärsmässig hållbarhet genom uthållig tillväxt och lönsamhet över tid. Samtidigt ska en stark affäretik och kundrelationer upprätthållas.

Fokusområde

Mål

Organisk tillväxt	4–5%
Justerad EBITA-marginal	~5,5%
Kassagenerering	>90%
Kapitalstruktur	<3,0 ggr
Utdelning	~50% av justerat nettoresultat
Kundnöjdhet	≥70



Socialt ansvar

Coor ska bidra till ett bättre samhälle och samhällsutveckling genom att agera som en ansvarsfull, inkluderande och stimulerande arbetsgivare.

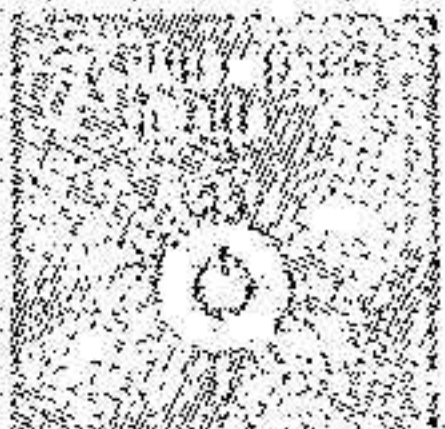
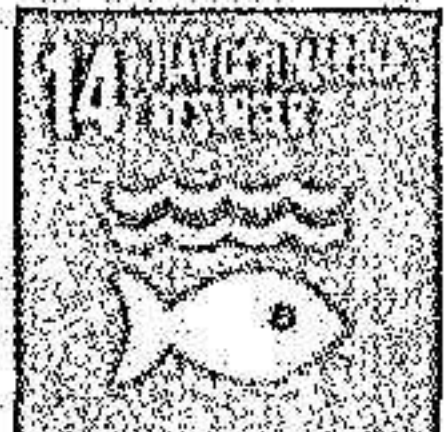
Medarbetarnöjdhet	≥70
TRIF	≤3,5
Lika möjligheter	50% andel kvinnliga chefer

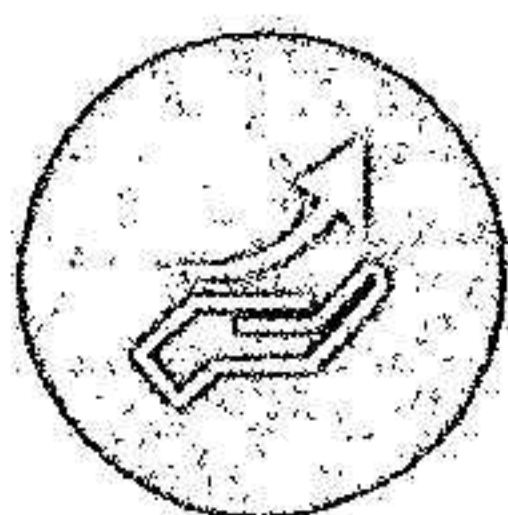


Miljöansvar

Coor ska bidra till en bättre miljö genom att aktivt minska den miljöpåverkan och det resursutnyttjande som företaget och dess kunder skapar.

Minskade utsläpp från scope 1 och 2	-50% till 2025 och -75% till 2030
SBTi anslutna leverantörer	75% till 2026
Minskade utsläpp från mat och dryck	-30% till 2025

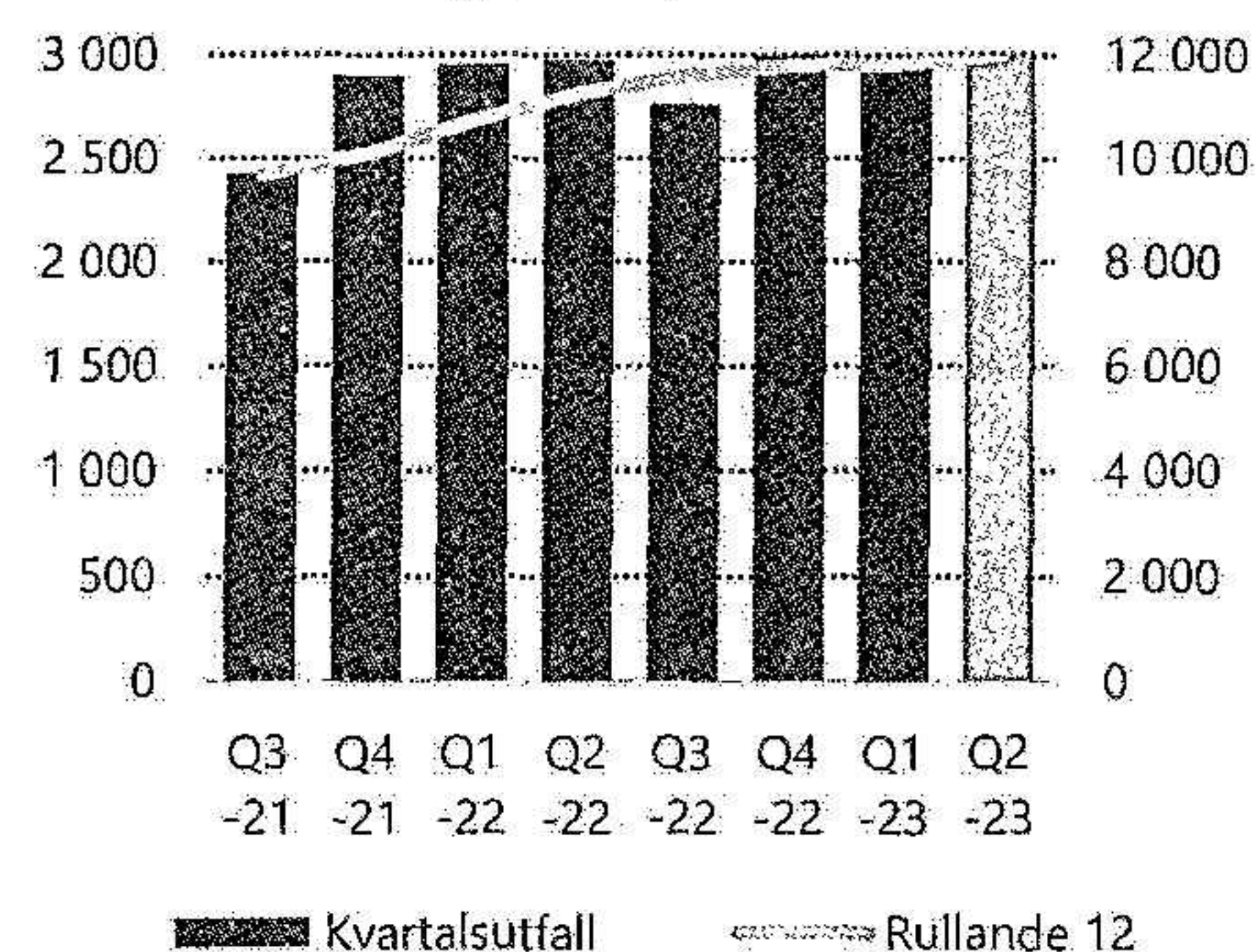




Omsättning och resultat

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	3 162	2 980	6 140	5 935
Organisk tillväxt, %	2	9	1	10
Förvärvad tillväxt, %	2	11	1	12
Valutaeffekter, %	2	2	2	2
Justerat EBITA, MSEK	161	172	313	359
Justerad EBITA-marginal, %	5,1	5,8	5,1	6,0
EBIT	94	119	200	242
EBIT-marginal, %	3,0	4,0	3,3	4,1
Antal anställda (heltidstjänster)	11 074	10 406	11 074	10 406

Nettoomsättning (MSEK)



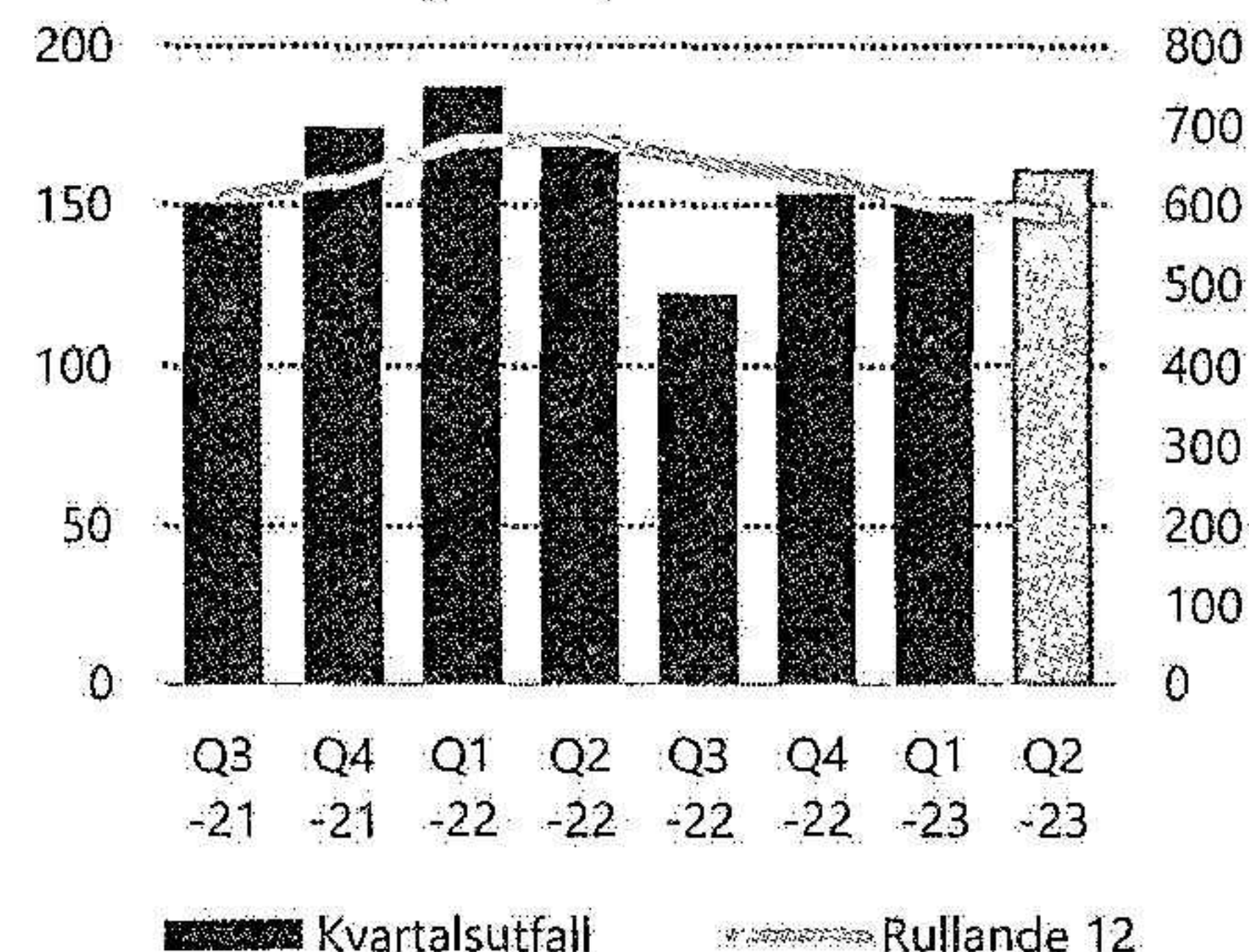
Andra kvartalet (april – juni)

Omsättningen ökar med 6 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till 2 procent. Nettotillväxten påverkas positivt av höga variabla volymer samt nyvunna kontrakt som exempelvis S:t Görans sjukhus och Alstom i Sverige och i Norge IKEA och Studentsamskipnaden i Oslo. Avslutade kontrakt, främst det med Volvo Group i Sverige och Belgien, påverkar negativt. Förvärvad tillväxt för kvartalet är 2 procent och relaterad till förvärven av Centrumstäd och Skaraborgs städ i Sverige. Valutaeffekterna är positiva och uppgår till 2 procent.

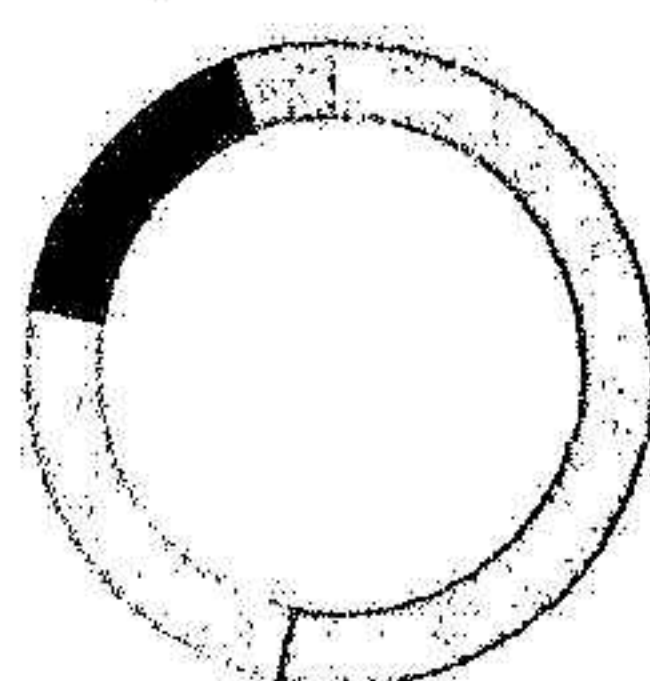
Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgår till 161 (172) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) i kvartalet uppgår till 5,1 (5,8) procent. Rörelseresultatet och marginalen i föregående års kvartal påverkades positivt av en ännu inte fullt normaliserad volymmix samt en lägre resursåtgång i slutfasen av pandemin. Nya affärer bidrar positivt till resultatet, men där den initialt lägre marginalnivån på nystartade kontrakt påverkar marginalen negativt.

EBIT uppgår till 94 (119) MSEK. Utöver förändringar i rörelseresultatet (justerat EBITA) är det främst högre jämförelsestörande poster som förklarar förändringen jämfört med föregående år.

Justerat EBITA (MSEK)

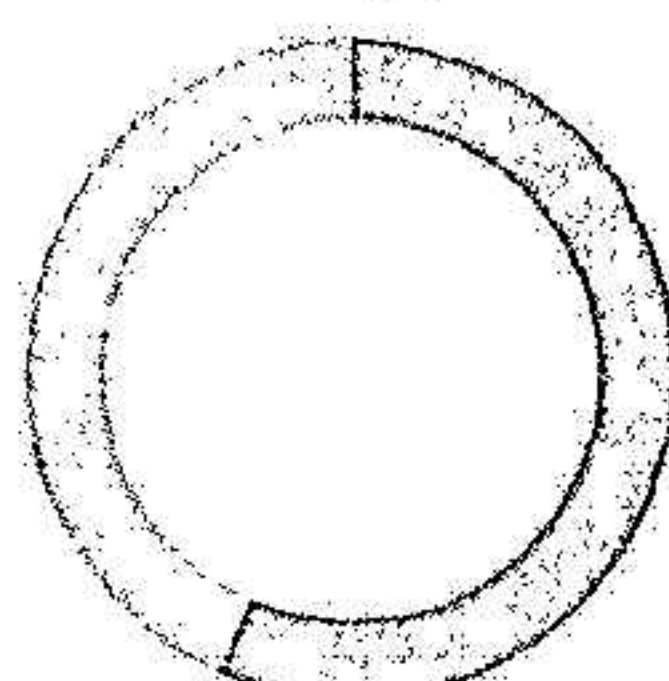


Nettoomsättning per land (R12)



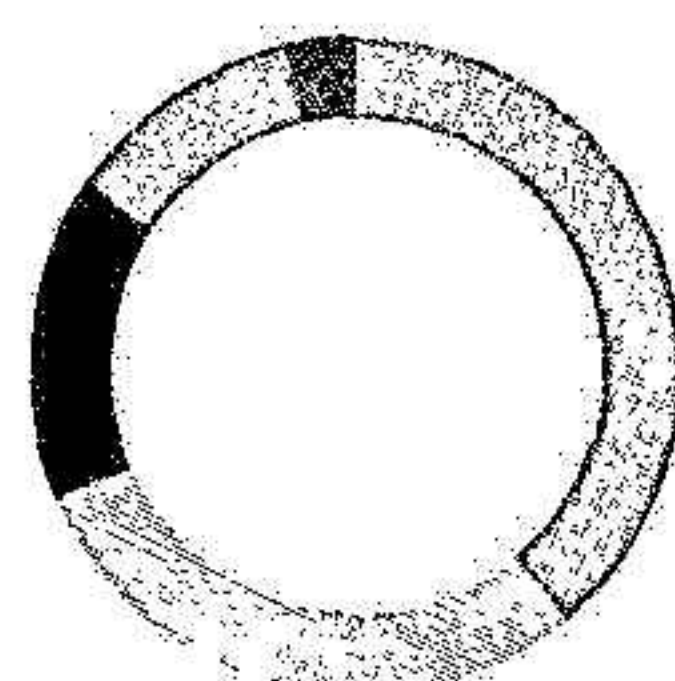
- Sverige, 53%
- Danmark, 24%
- Norge, 17%
- Finland, 6%

Nettoomsättning per kontraktstyp (R12)



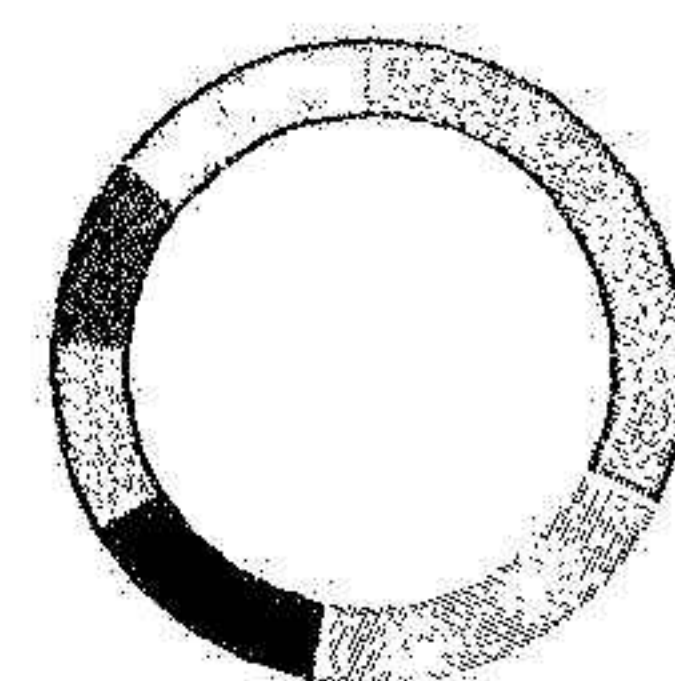
- IFM, 57%
- FM-tjänster, 43%

Nettoomsättning per tjänstekategori (R12)



- Lokalvård, 39%
- Fastighet, 29%
- Arbetsplatsservice, 16%
- Mat & Dryck, 12%
- Övrigt, 4%

Nettoomsättning per kundsegment (R12)



- Offentlig sektor, 32%
- Tillverkning, 21%
- Energi, 13%
- IT & Telecom, 10%
- Fastighet & Bygg, 10%
- Övrigt, 14%



Första halvåret (januari – juni)

Omsättningen ökade med 3 procent jämfört med första halvåret föregående år. Den organiska tillväxten uppgick till 1 procent, förvärvat tillväxt uppgick till 1 procent och valutakurseffekterna uppgick till 2 procent. Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 313 (359) MSEK och rörelse-marginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 5,1 (6,0) procent. EBIT uppgick till 200 (242) MSEK.

Finansnetto och resultat efter skatt

Finansnettot är högre jämfört med föregående år och uppgår till -66 (-30) MSEK. Ökningen jämfört med föregående år är kopplad till högre skulder till kreditinstitut samt en högre räntenivå jämfört med samma period föregående år. Skattekostnaden uppgår till -37 (-48) MSEK vilket motsvarar 28 (23) procent av resultatet före skatt. Den högre skattesatsen jämfört med föregående år är främst kopplad till begränsad avdragsrätt för räntekostnader i Sverige. Resultat efter skatt uppgår till 97 (164) MSEK.

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuldsättning uppgår vid periodens slut till 2 116 (1 772) MSEK. Skuldsättningsgraden, definierad som nettoskuld i förhållande till justerat EBITDA rullande 12 månader, är vid periodens slut 2,6 (2,0), vilket är i linje med koncernens målsättning om en skuldsättningsgrad under 3,0. Eget kapital uppgår vid periodens slut till 1 829 (2 028) MSEK, och soliditeten till 25 (29) procent. Under andra kvartalet har bolaget genomfört en ordinarie utdelning till aktieägarna om 228 MSEK. Likvida medel uppgår vid periodens slut till 513 (462) MSEK. Totalt outnyttjat låneutrymme uppgår vid periodens slut till 420 (500) MSEK.

Kassaflöde

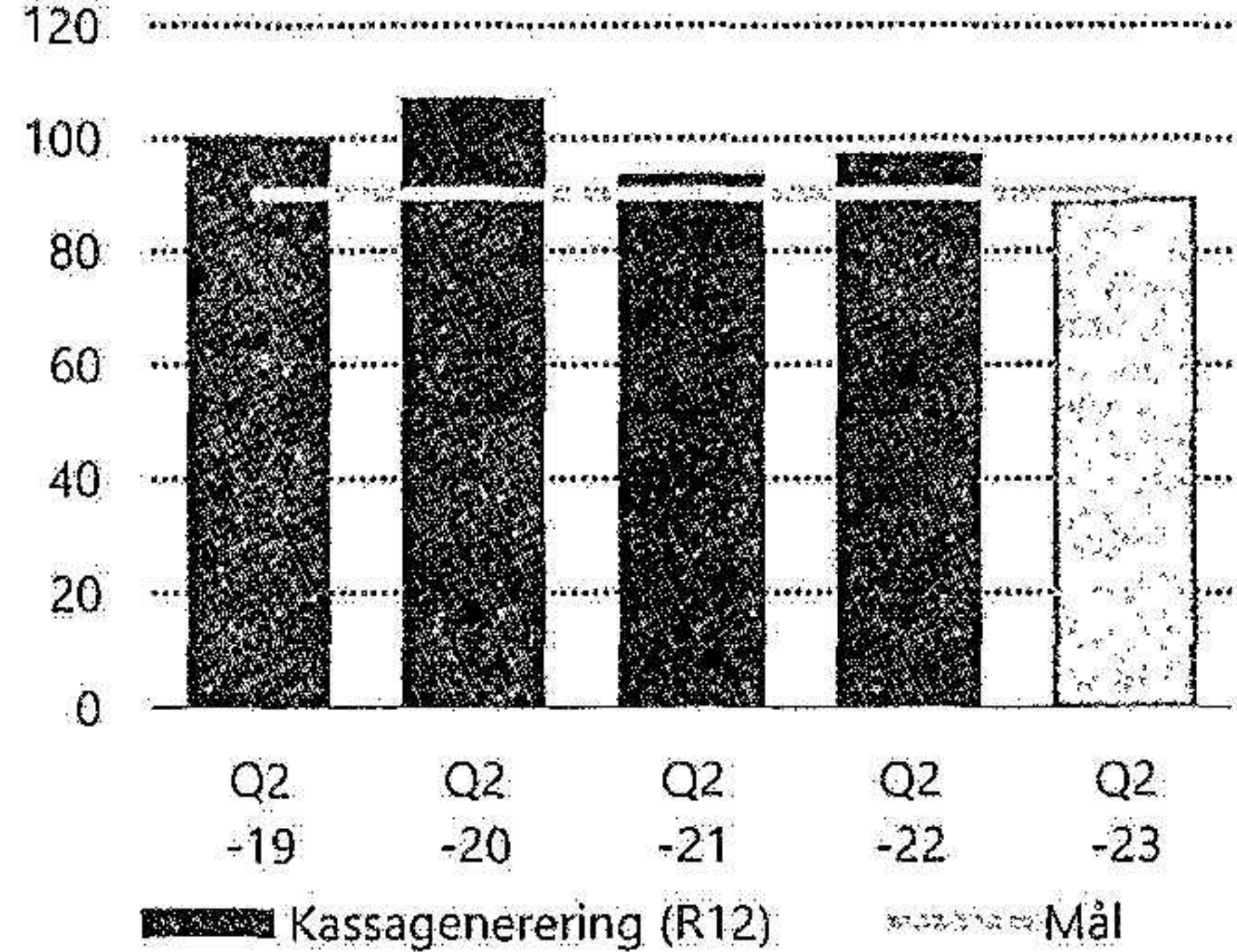
Det operativa kassaflödet varierar mellan kvartalen. Den främsta parametern att följa är förändring av rörelsekapitalet under de senaste 12 månaderna. Under den senaste 12-månadersperioden minskar rörelsekapitalet med 38 (48) MSEK drivet av fortsatt fokuserat arbete tvärs hela organisationen. Det viktigaste nyckeltalet för Coors kassaflöde är kassagenerering, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA. Kassagenereringen för den senaste 12-månadersperioden uppgår till 90 (97) procent, vilket är i linje med koncernens målsättning om en kassagenerering över 90 procent.

Finansnetto (MSEK)	jan-jun	
	2023	2022
Räntenetto exkl leasing	-53	-24
Räntor, leasing	-4	-4
Lånekostnader	-2	-1
Kursdifferenser	0	1
Övrigt	-8	-2
Summa finansnetto	-66	-30
Resultat före skatt	134	212
Skatt	-37	-48
Resultat efter skatt	97	164

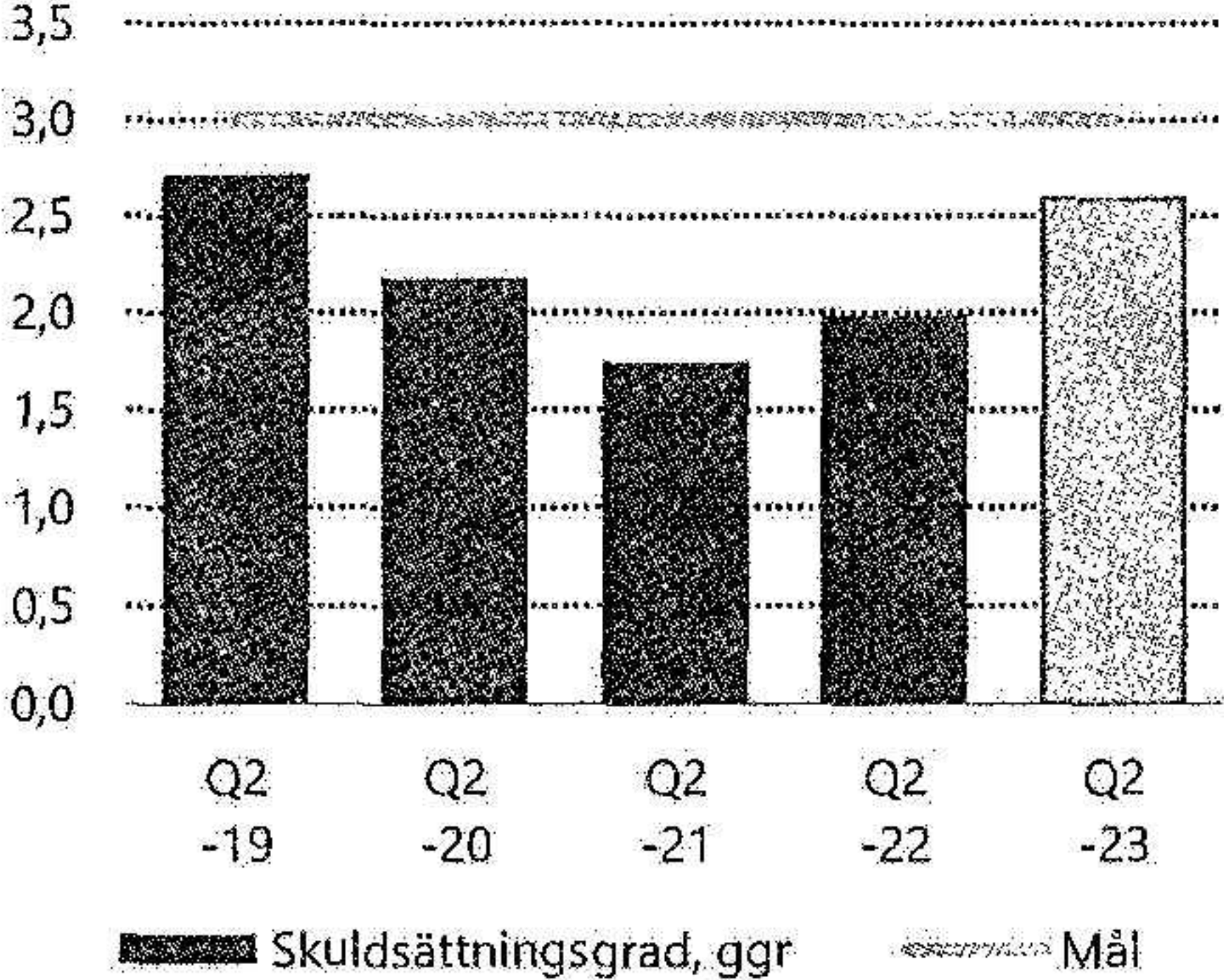
Nettoskuld (MSEK)	30 jun		31 dec
	2023	2022	2022
Skulder kreditinstitut	1 321	997	848
Obligationslån	1 000	1 000	1 000
Leasing, netto	333	279	301
Övrigt	-24	-42	-36
	2 630	2 234	2 113
Kassa	-513	-462	-484
Nettoskuld	2 116	1 772	1 629
Skuldsättningsgrad, ggr	2,6	2,0	1,9
Eget kapital	1 829	2 028	1 938
Soliditet, %	25	29	27

Kassagenerering (MSEK)	Rullande 12 mån		Jan-Dec
	2023	2022	2022
Justerat EBITDA	818	890	851
Förändring rörelsekapital	38	48	47
Nettoinvesteringar	-124	-72	-95
Kassaflöde vid beräkning av kassagenerering	732	866	803
Kassagenerering, %	90	97	94

Kassagenerering, %



Skuldsättningsgrad, ggr



Kundrelationer

Kundnöjdhet

Varje år genomför Coor en kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag för att följa upp Coor som tjänsteleverantör. I 2022 års kundnöjdhetsundersökning ökade antalet svarande markant jämfört med föregående år till 1 058, vilket är en ökning med 31 procent, motsvarande cirka 250 kontaktpersoner. Resultatet ligger fortsatt på en hög nivå på 71 (74) vilket är i linje med bolagets målsättning på lika med eller över 70. I kundundersökningen mäts även Net Promotor Score (NPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +12. Ur ett benchmarkingsperspektiv betraktas värden mellan -10 och +10 som bra.

Resultatet från kundundersökningen ger värdefull input för framtiden, både när det gäller utvecklingen av relationen med kunderna och Coors interna utveckling som bolag. Årets undersökning kommer presenteras i samband med kvartalsrapporten för det tredje kvartalet.

Som komplement till den årliga undersökningen arbetar verksamheten kontinuerligt med uppföljning av kundnöjdheten. Dessa kvalitativa och kvantitativa uppföljningar är skräddarsydda utifrån respektive kund och fokuserar både på serviceleverans och kundrelation. Kvantitativa mätningar genomförs t ex via pulsmätningar.

Kontraktsportföljen

Nettoförändringen i kontraktsportföljen för första halvåret 2023 var 165 MSEK. De största nya avtalen avser Alstom, Faberge och Skolverket i Sverige.

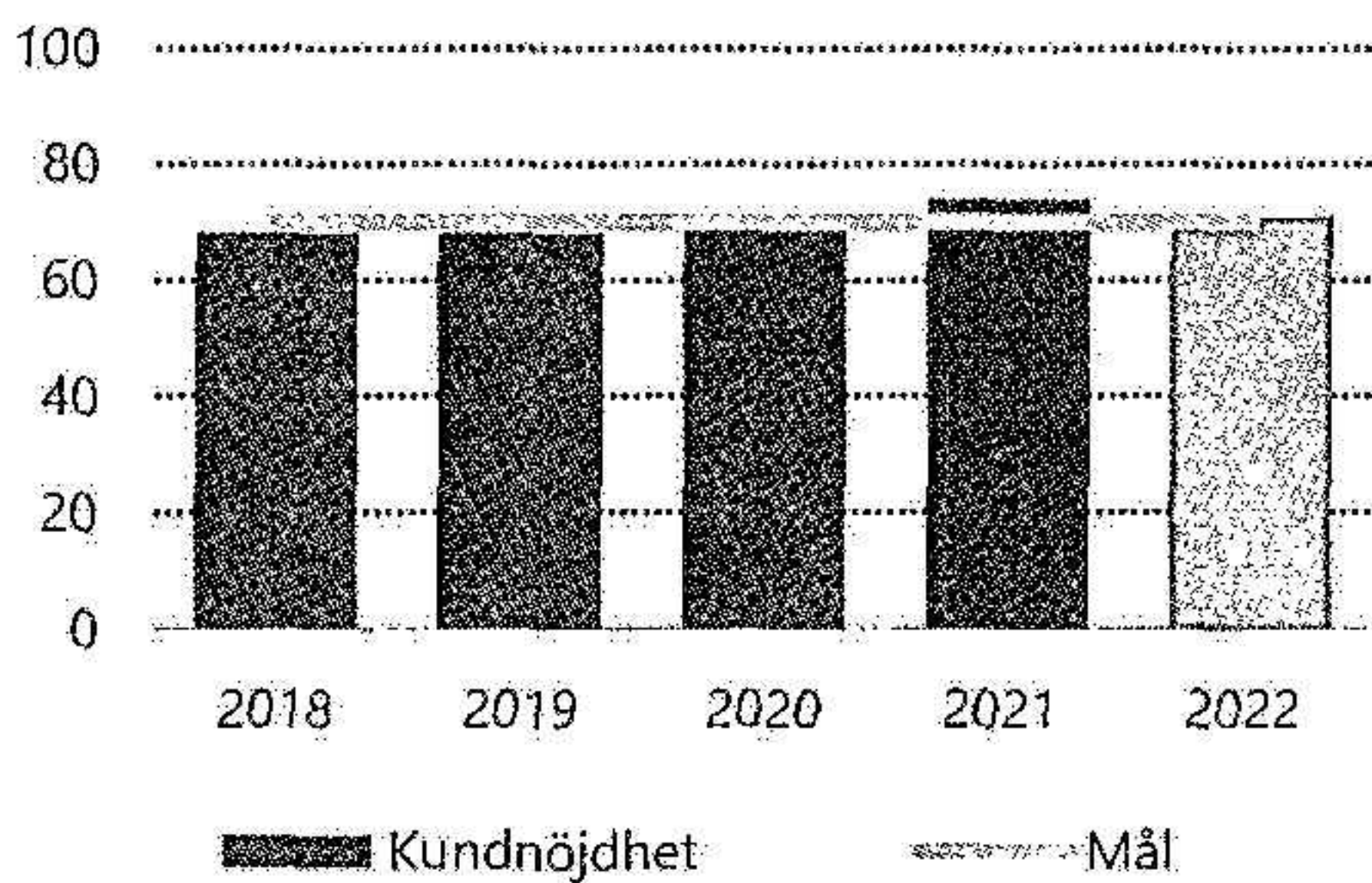
Väsentliga händelser under kvartalet

- Den 4 april 2023 tecknades avtal om förvärv av Skaraborgs Städ i Sverige. Förvärvet ger Coor ökad geografisk täckning i Västra Götaland, Värmland och Småland. Skaraborgs Städ har 800 anställda och en årlig omsättning på ca 400 MSEK. Köpeskillingen (på en kassa- och skuldfri basis) uppgår till 250 MSEK. Förvärvet finansieras helt inom ramen för Coors existerande finansiering. Förvärvet slutfördes den 9 maj 2023, efter sedvanlig prövning av konkurrensmyndigheten.
- Den 17 maj 2023 offentliggjordes att Coor tappar sitt IFM-kontrakt med Ericsson. Coors avtal med Ericsson utgörs av servicetjänster till Ericssons verksamheter i Sverige. Ericsson har efter upphandling beslutat att inte förlänga kontraktet med Coor när det går ut 31 augusti 2023. Kontraktsvärdet är ca 500 MSEK årligen.
- Den 2 juni 2023 meddelade Coor att Jenny Lindgren tillträder som ny chef för Operation Development and Digitalization den 1 september 2023 och kommer då ta plats i Coors koncernledning.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser att rapportera efter periodens utgång.

Kundnöjdhetsindex

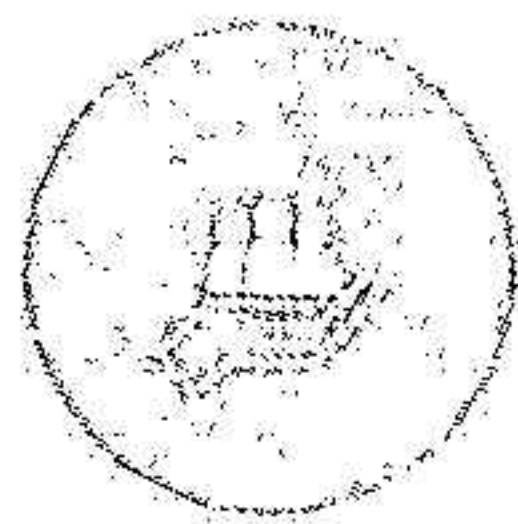


Kontraktsportföljen

	2023 jan - jun		2022 jan - jun	
	Antal avtal	Årlig omsättning	Antal avtal	Årlig omsättning
Nya avtal under perioden	16	190	16	260
Avslutade avtal under perioden	-2	-25	-14	-561
Netto portföljförändringar	14	165	2	-300

Förändringar i kontraktsportföljen omfattar alla kontrakt över 5 MSEK i årlig omsättning och rapporteras halvårsvis. För nya avtal som tecknats under perioden anges kontrakterad eller bedömd årlig omsättning. För kontrakt som avslutats under perioden anges omsättning för den sista 12-månadersperioden med full leverans.

Socialt ansvar



Coors viktigaste tillgång är våra anställda. Coor ska ha engagerade och motiverade medarbetare som behandlas respektfullt och rättvist samt utvecklas inom bolaget genom att erbjudas lika möjligheter. Coor arbetar aktivt för välmående medarbetare och en säker arbetsmiljö utan arbetsrelaterade skador eller långtidssjukskrivningar. Vårt arbete ska bidra positivt till samhällsutvecklingen genom centrala och lokala initiativ.

Organisation och medarbetare

Vid periodens slut uppgår antalet medarbetare till 13 503 (12 988), vilket omräknat till heltidstjänster motsvarar 11 074 (10 406). Under andra kvartalet har cirka 800 medarbetare tillkommit genom förvärvet av Skaraborgs Städ.

Lika möjligheter

Coor har en fast övertygelse att en mångfald av personligheter, bakgrunder, erfarenheter och kunskaper skapar förutsättningar för företagets fortsatta framgång. En del i detta arbete är att tydligt sträva mot en jämn könsfördelning bland chefer. Vid periodens slut var fördelningen mellan manliga och kvinnliga chefer i linje med bolagets målsättning.

Medarbetarnöjdhet

Varje år genomförs en medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsföretag. Undersökningen ger medarbetarna möjlighet att anonymt ge återkoppling om hur det är att jobba på Coor. Resultatet från undersökningen är viktigt i vår strävan att bli ännu attraktivare som arbetsgivare. 2023 års undersökning genomfördes under andra kvartalet. Undersökningen besvarades av 77 (79) procent av alla medarbetare och visade på ett fortsatt mycket högt MMI-resultat (Motiverad MedarbetarIndex) på 76 (76), vilket mycket väl uppfyller bolagets målsättning om ett MMI-resultat på lika med eller över 70. Vi mäter även Net Promotor Score (eNPS), som fortsatt ligger på en hög nivå om +25. Ur ett benchmarkingperspektiv betraktas värden över 0 som bra.

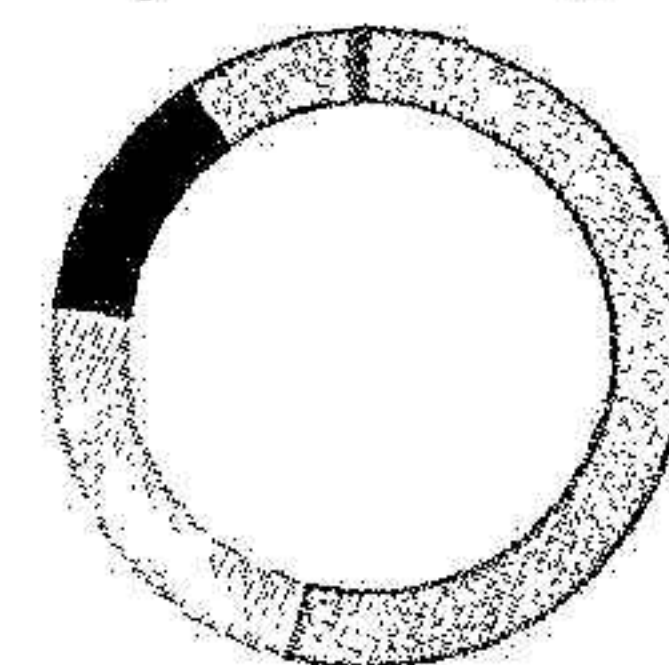
Hälsa och säkerhet

Coor har en tydlig nollvision för arbetsrelaterade personskador och det är en självklarhet att alla medarbetare ska ha en säker arbetsmiljö. Ledare och anställda tar ansvar för att förebygga och undvika skador. Alla anställda uppmuntras att rapportera observerade risker. Riskobservationer, tillbud och personskador rapporteras direkt till ansvarig chef, därefter sker uppföljning och analys av riskförebyggande åtgärder. Resultaten följs upp och analyseras löpande på lands- och koncernnivå.

Det sker ett systematiskt och kontinuerligt arbete för att ytterligare stärka kulturen kring säkerhetsarbetet och nå uppsatta mål genom utbildningsinsatser och kampanjer. Ett exempel är Coors Life Saving Rules där vi belyser våra åtta mest förekommande riskområden och beskriver hur vi ska agera för att undvika skador. Våra Life Saving Rules kan jämföras med en Code of Conduct inom hälsa och säkerhet.

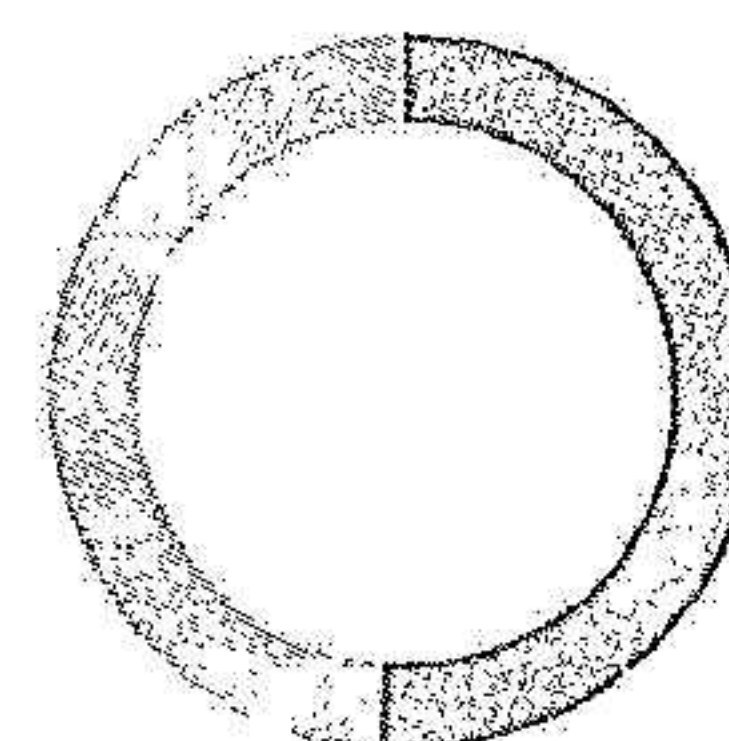
Coor har en målsättning på medellång sikt att koncernens arbetsrelaterade skadefrekvens (TRIF) skall understiga 3,5. För andra kvartalet 2023 uppgår koncernens TRIF till 6,8 (8,0) på rullande tolv månadersbasis vilket är en tydlig förbättring jämfört med föregående år och en minskning även jämfört med utfallet för helåret 2022.

Fördelning av medarbetare
(heltidstjänster vid periodens slut)



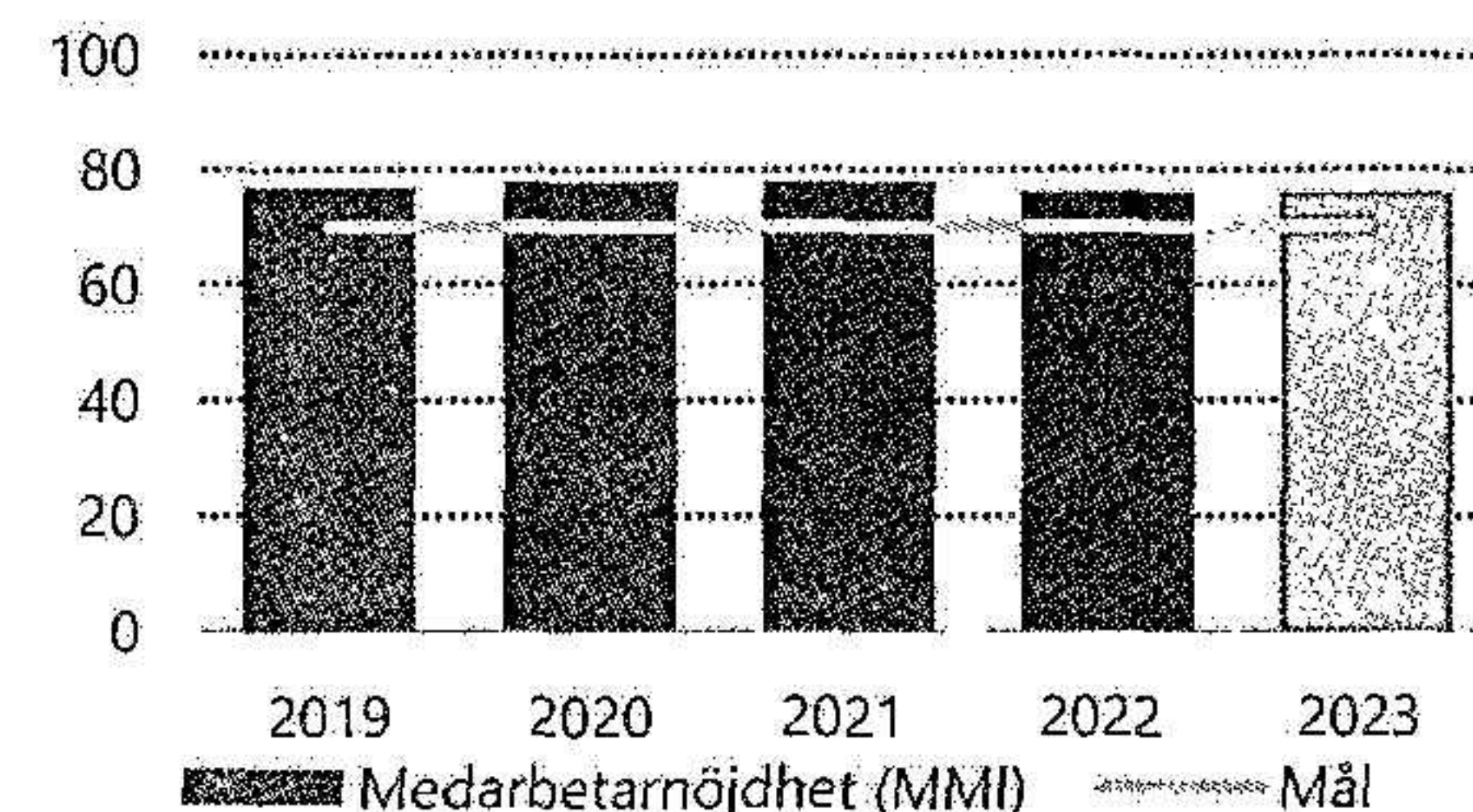
■ Sverige, 54%
■ Danmark, 23%
■ Norge, 14%
■ Finland, 8%
■ Koncernstaber, 1%

Lika möjligheter
(könsfördelning chefer vid periodens slut)

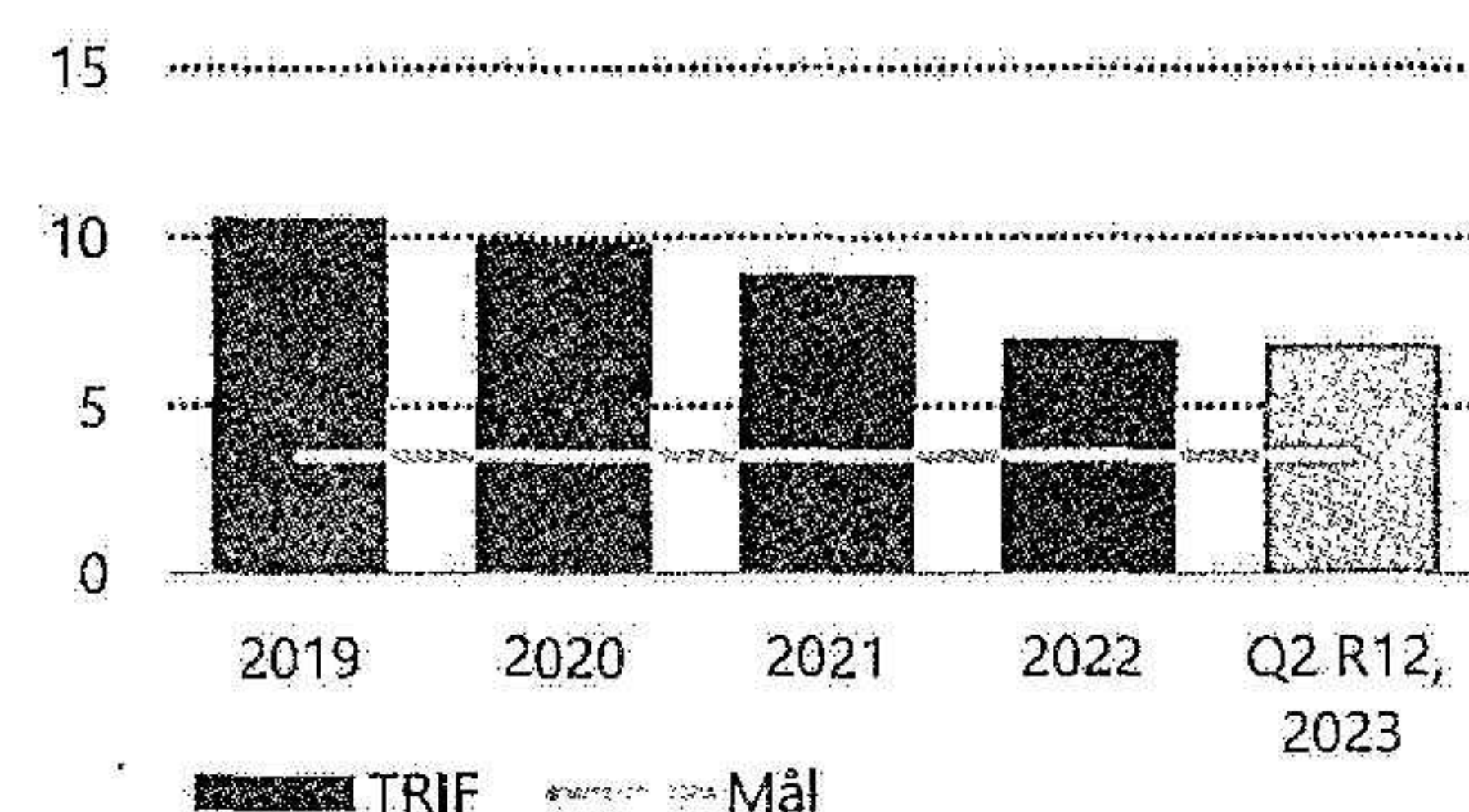


■ Kvinnor, 51%
■ Män, 49%

Medarbetarnöjdhet (MMI)



Skadefrekvens (TRIF)



Miljöansvar

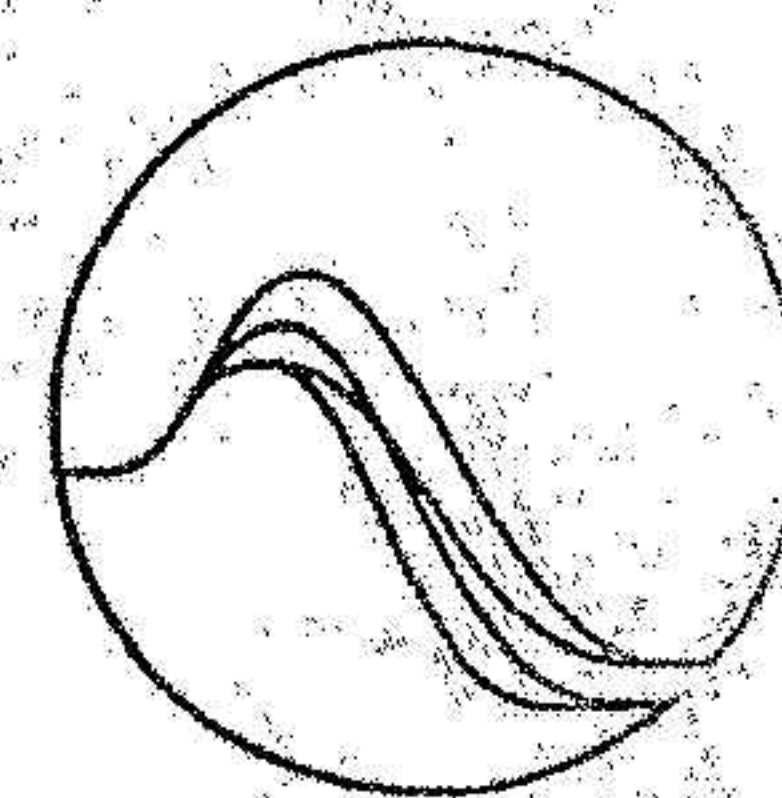


Coor ska arbeta för ansvarsfull konsumtion och minskade utsläpp genom att bedriva strukturerat och proaktivt miljöarbete samt genom att aktivt medverka till att minimera våra kunders miljöpåverkan.

Strategi för Net-Zero 2040 under utveckling

Coors styrelse fattade i februari 2023 beslut om att förbinda sig till att nå målet Net-Zero, nettonollutsläpp av växthusgaser, till 2040. Det är tio år tidigare än vad Science Based Target-initiativets standard kräver av anslutna företag. För att nå Net-Zero behöver Coor eliminera utsläppen av växthusgaser i den egna verksamheten och reducera utsläppen i hela värdekedjan med 90 procent, jämfört med baseline (2018). Målet är inskickat för validering av Science Based Targets initiative (SBTi) samtidigt som Coor påbörjat omställningen.

Utsläppen från vår verksamhet delas upp i scope 1 (direkta utsläpp från vår fordonsflotta), scope 2 (indirekta utsläpp från lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen) samt scope 3 (i huvudsak utsläpp från inköpta varor och tjänster). Coor beräknar utsläppen av växthusgaser enligt de definitioner och riktlinjer som anges i Green House Gas (GHG)-protokollet.



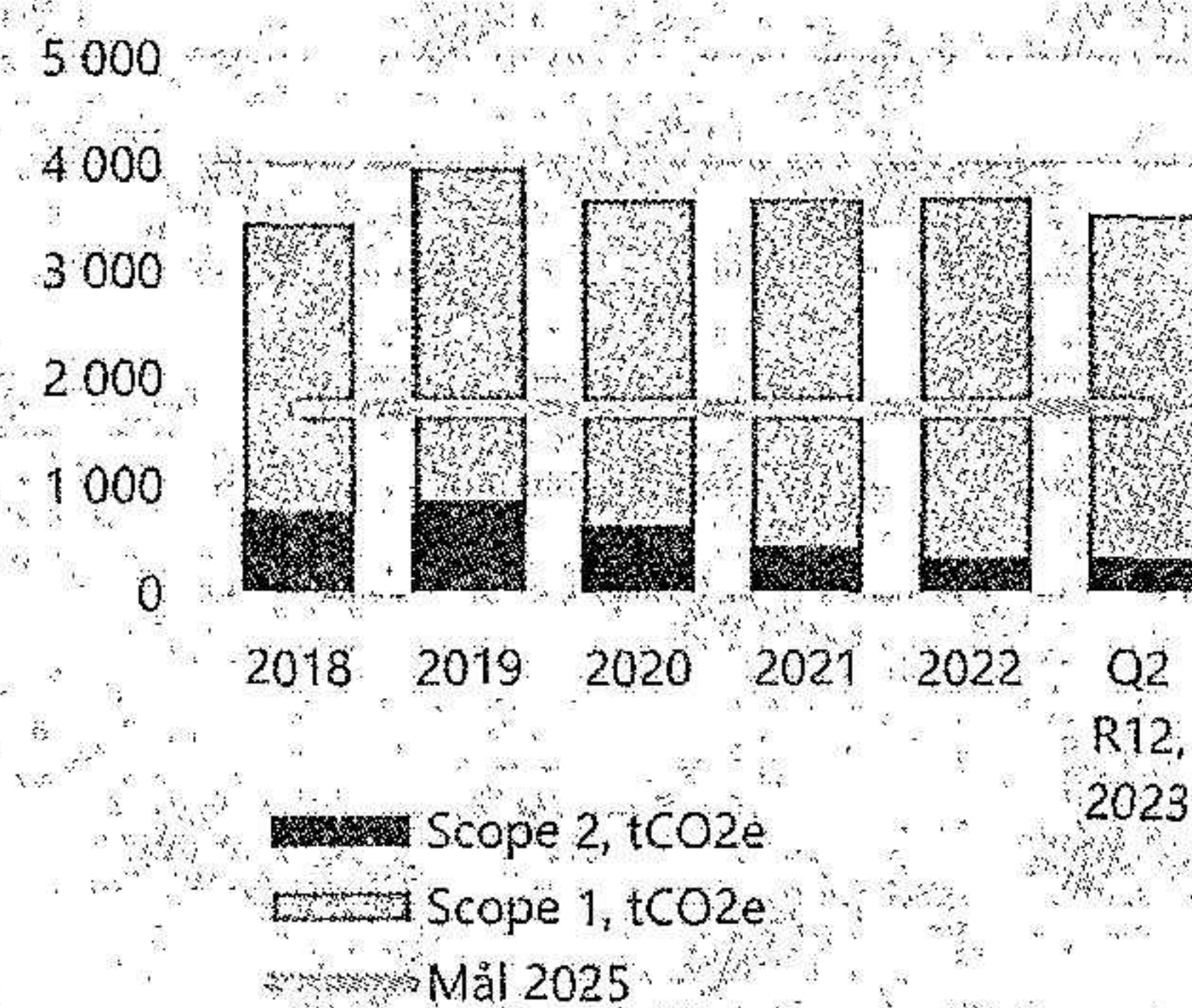
SCIENCE
BASED
TARGETS

Scope 1 och 2

Coors mål är att reducera de absoluta utsläppen inom scope 1 och 2 med 75 procent till 2030 jämfört med baseline 2018. Som ett delmål skall utsläppen reduceras med 50 procent till 2025.

Jämfört med 2018 (3 450 tCO₂e) har utsläppen vid utgången av det andra kvartalet 2023 (3 533 tCO₂e, R12) ökat med 2 procent. Jämfört med helåret 2022 har de totala utsläppen för scope 1 och 2 minskat med 4 procent.

CO₂e från våra fordon och lokaler
(scope 1 och 2)



Scope 1 – Vår fordonsflotta

Utsläpp inom scope 1 genereras från vår fordonsflotta och maskinpark. Coor använder primärt tre olika typer av fordon; servicebilar, tjänstebilar och förmånsbilar. Koncernens långsiktiga mål om en fossilfri fordonsflotta kräver en kombination av ökad elektrifiering och byte till HVO-bränsle där en elektrifiering ännu inte är möjlig. Tillgängligheten till HVO varierar mellan våra länder, exempelvis är det inte möjligt att tanka HVO i Norge och i våra övriga länder är utbudet begränsat utanför storstäderna. Parallellt med omställningen till en elektrifierad fordonsflotta arbetar verksamheterna och dess dedikerade fleet managers aktivt med rotation av den befintliga flottan, för att optimera utfasningen av fossildrivna bilar.

Under det andra kvartalet minskar utsläppen i jämförelse med föregående kvartal. Vid utgången av kvartalet ser vi dock en ökning med 19 procent sedan 2018 av absoluta utsläpp av växthusgaser från fordonsflottan. Ökningen beror till stor del på utmaningar kopplat till infrastruktur för elfordon, vilken varierar dels mellan de nordiska länderna, dels mellan storstad och landsbygd. Detta i kombination med långa leveranstider på nya elfordon samt hög tillväxt inom bolaget med utökad flotta som följd, leder till en ökning av utsläppen på total nivå.

Samtliga länder har lagda beställningar på elfordon, vilka kommer fortsätta levereras under resten av året.

Scope 2 – Våra lokaler

Inom scope 2 mäts utsläpp som genereras från energianvändning från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll. Koncernens mål är 100 procent förnyelsebar el och att 2018 års utsläppsnivåer från värme och kyla inte får överskridas trots bolagets tillväxt. Mätningar genomförs årligen, senast i Q4 2022. Coor har genom effektiviseringar och omställning till förnyelsebar energi minskat den absoluta nivån av tCO₂e med 57 procent jämfört med basåret 2018.

Scope 3

Majoriteten av Coors klimatpåverkan kommer från inköpta varor och tjänster som används i vår serviceleverans (scope 3) och då främst kopplat till mat och dryck. För att kunna analysera klimatpåverkan från serviceleveransen har Coor utvecklat ett klimatberäkningsverktyg för att stödja mer datadrivna beslut när det gäller att minska Coors klimatpåverkan. För att uppnå våra mål inom området arbetar Coor i huvudsak med aktiviteter gentemot leverantörsledet samt minskade utsläpp inom mat och dryck.

Scope 3 – Leverantörsled

Coors målsättning är att 75 procent av utsläppen inom inköpta varor och tjänster ska komma från leverantörer med mål godkända av SBTi eller motsvarande. Detta mål ska uppnås till 2026.

Då detta är en viktig faktor för Coor i valet av leverantör har leverantörsdialoger initierats där leverantörerna uppmanas att följa ambitionen att bidra till att hålla den globala uppvärmningen under 1,5 °C samt att ansluta sig till SBTi. Vid utgången av andra kvartalet 2023 visar mätningen att 5 procent av Coors leverantörer är validerade i enlighet med SBTi, vilket är en ökning med en procentenhet jämfört med helåret 2022.

Scope 3 – Mat och Dryck

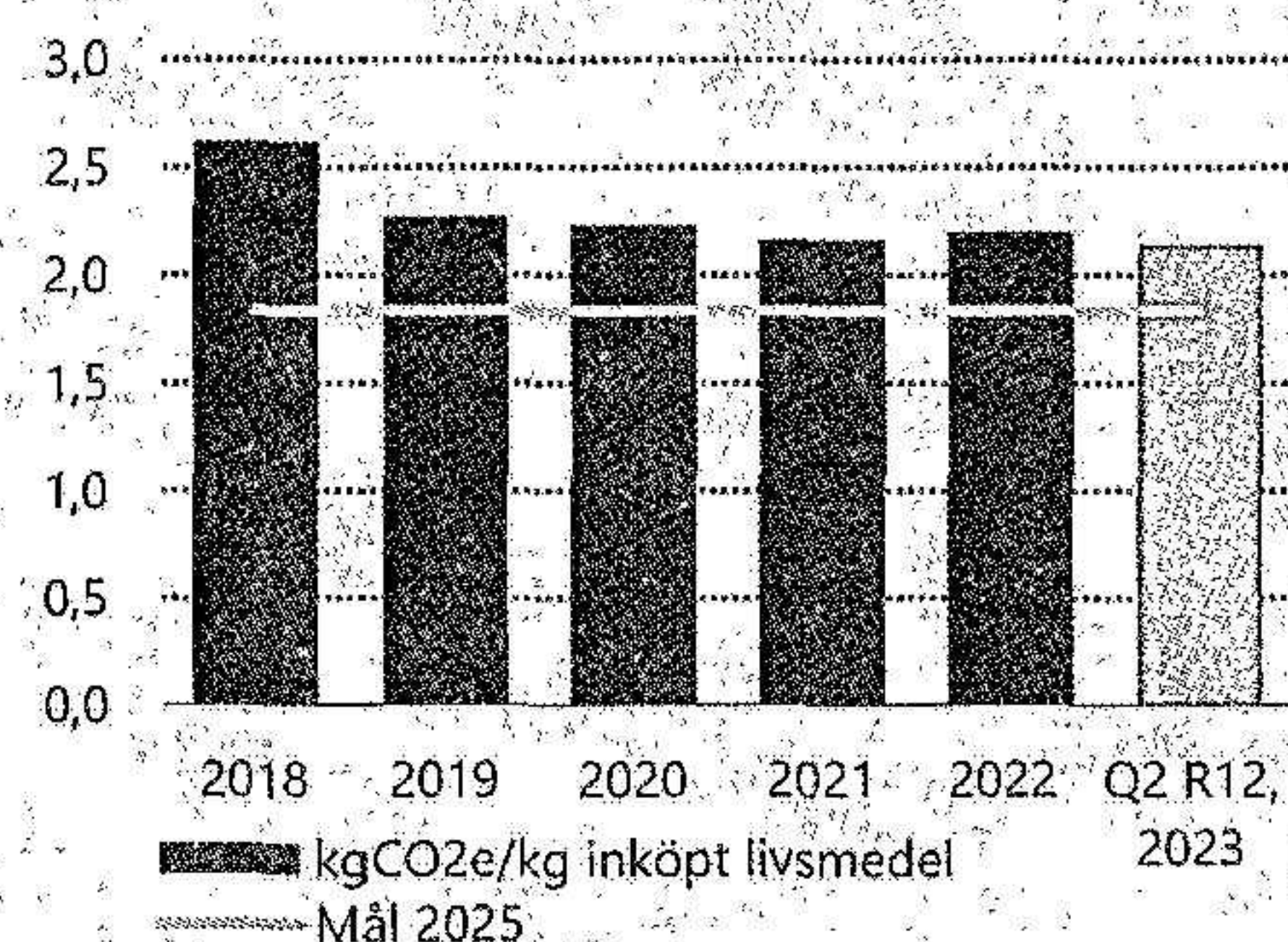
Coor bedriver restaurang- och caféverksamhet runt om i Norden vilket gör Coor till en stor inköpare av livsmedel. Av Coors utsläpp under basåret 2018 kom ca 40 procent av växthusgaserna från denna verksamhet.

Coors målsättning är att minska utsläppen från mat och dryck med 30 procent till 2025 jämfört med basåret 2018. Detta sker bland annat genom klimatsmart menyplanering vilket har minskat utsläppen med 18 procent jämfört med basåret. För det andra kvartalet 2023 uppgår värdet till 2,14 (2,19) kgCO₂e/kg.



”Vår ambition är att bidra till att hålla den globala uppvärmningen under 1,5 °C”

CO₂e från mat & dryck (scope 3)



Sverige

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	1 714	1 598	3 266	3 210
Organisk tillväxt, %	3	11	-1	12
Förvärvad tillväxt, %	4	21	3	23
Valutaeffekter, %	0	0	0	0
Justerat EBITA, MSEK	160	163	314	347
Justerad EBITA-marginal, %	9,3	10,2	9,6	10,8
Antal anställda (heltidstjänster)	5 996	5 449	5 996	5 449

Andra kvartalet (april – juni)

Under andra kvartalet ökar omsättningen i den svenska verksamheten med 7 procent. Den organiska tillväxten uppgår till 3 procent och den förvärvade tillväxten till 4 procent. Den organiska tillväxten påverkas positivt av höga variabla volymer samt nya kontrakt som exempelvis St Görans sjukhus, Göteborgs Hamn och Alstom. Kontraktet med Volvo Group, som avslutades under föregående års andra kvartal, påverkar negativt. Den förvärvade tillväxten kommer från förvärven av Centrumstäd som skedde den 2 maj 2022 och Skaraborgs städ som skedde den 9 maj 2023.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet minskar med 2 procent jämfört med samma period föregående år och uppgår till 160 (163) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 9,3 (10,2) procent. Rörelseresultatet och marginalen i föregående års kvartal påverkades positivt av en ännu inte fullt normaliserad volymmix samt en lägre resursåtgång i slutfasen av pandemin.

Under andra kvartalet har ett flertal viktiga kontrakt förlängts. Avtalet gällande patientmåltiderna på Karolinska Universitetssjukhuset har förlängts och det nya avtalet träder i kraft i slutet av 2024 och sträcker sig över två år. Avtalet med Hemsö gällande drift- och underhållstjänster i region Öst har förlängts med fem år och avtalet gällande arbetsplatstjänster med Svenskt Näringsliv på 15 platser i landet har förlängts med tre år. Avtalet med Tietoevry har utökats med ett antal nya, lokala kontor. Under kvartalet har bland annat ett nytt kontrakt tecknats med Faberge avseende arbetsplatstjänster i Haga Norra samt ett lokalvårdsavtal med Skolverket.

Första halvåret (januari – juni)

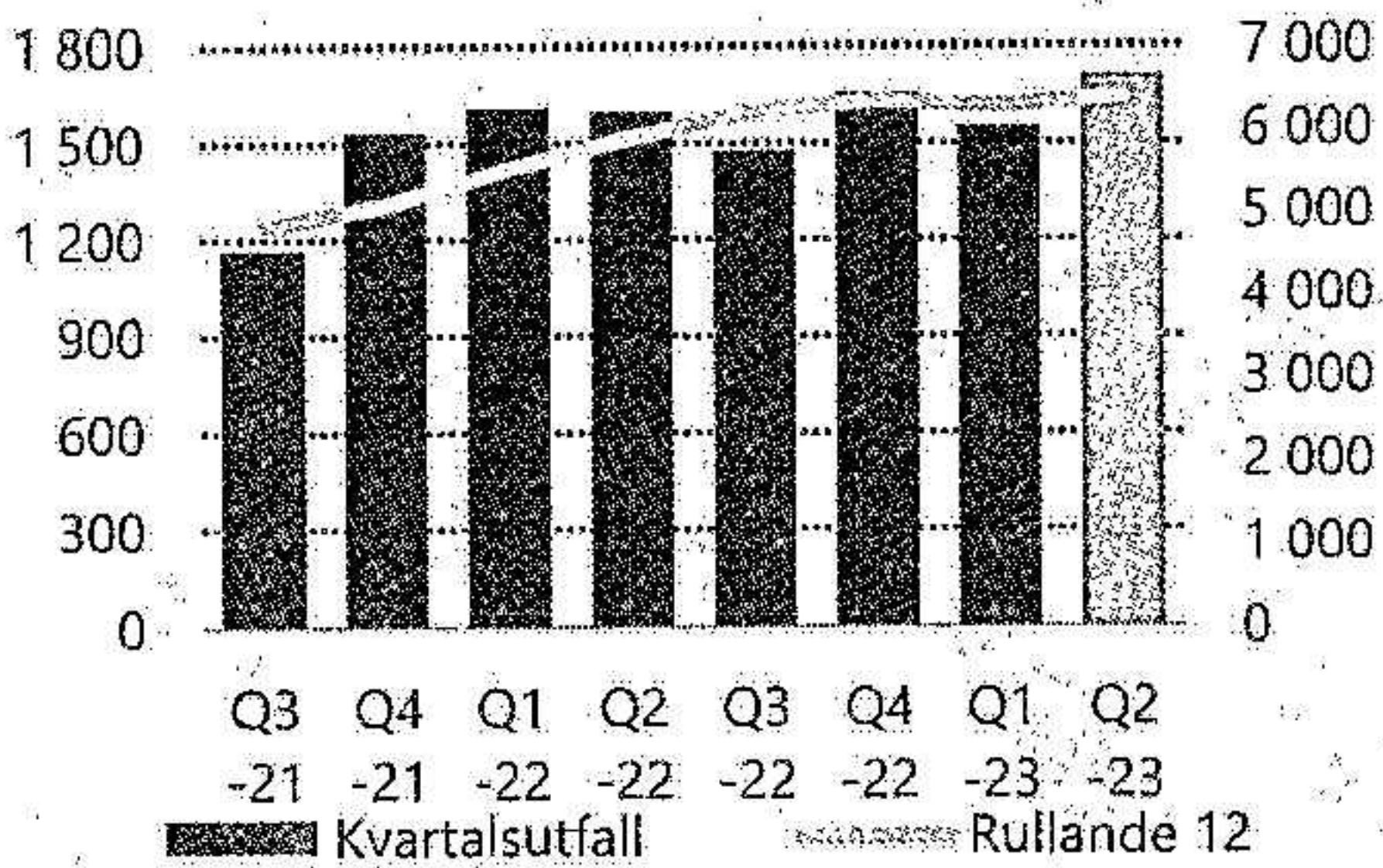
Under första halvåret ökade omsättningen i den svenska verksamheten med 2 procent, där den organiska tillväxten var negativ och uppgick till -1 procent och den förvärvade tillväxten uppgick till 3 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) minskade under första halvåret med 10 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 314 (347) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 9,6 (10,8) procent.

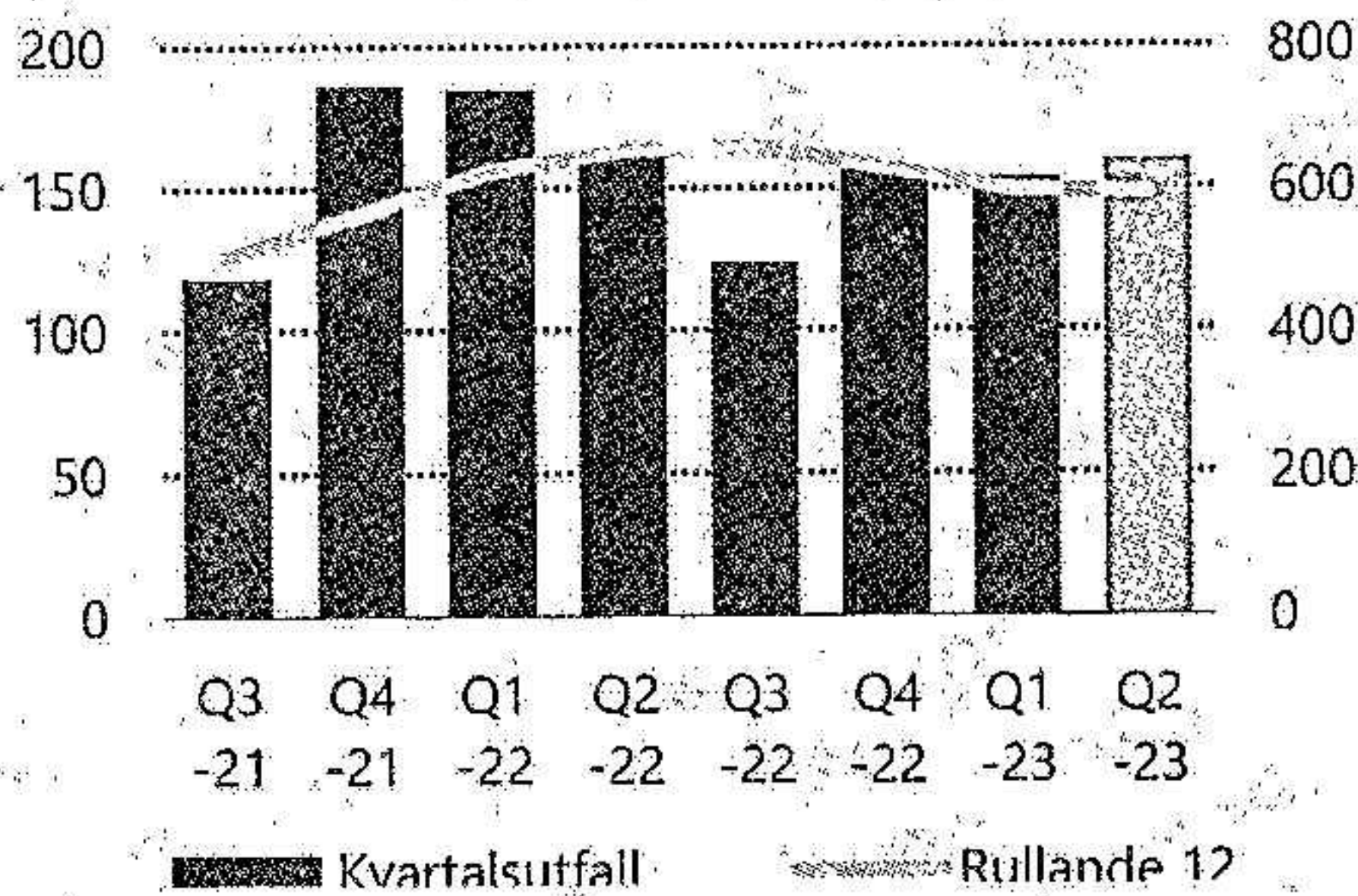


53% andel av koncernens omsättning

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Dammmark

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	758	655	1 524	1 261
Organisk tillväxt, %	6	28	12	26
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutaeffekter, %	10	4	9	4
Justerat EBITA, MSEK	34	34	65	61
Justerad EBITA-marginal, %	4,5	5,2	4,3	4,8
Antal anställda (heltidstjänster)	2 518	2 574	2 518	2 574

Andra kvartalet (april – juni)

Under andra kvartalet ökar omsättningen i den danska verksamheten med 16 procent jämfört med samma period föregående år genom en organisk tillväxt om 6 procent och positiva valutaeffekter om 10 procent. Den organiska tillväxten drivs framför allt av ökade rörliga volymer och den successiva starten av kontraktet med Byggnadsstyrelsen.

Uppstarten av Byggnadsstyrelsen pågår fortsatt i det andra kvartalet och Coor fortsätter prioritera uppstartsresurser, servicekvalitet och kundnöjdhet.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 34 (34) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 4,5 (5,2) procent. Nya affärer bidrar positivt till rörelseresultatet, men där en initialt lägre marginalnivå på nystartade kontrakt påverkar rörelsemarginalen negativt. Kraftig tillväxt innebär också ökade kostnader när centrala funktioner förstärks. Efter ett år av förstärkningar och fokus på uppstart genomfördes i slutet av det andra kvartalet anpassningar av den danska organisationen för att stärka kundrelationen och bygga för fortsatt lönsam tillväxt.

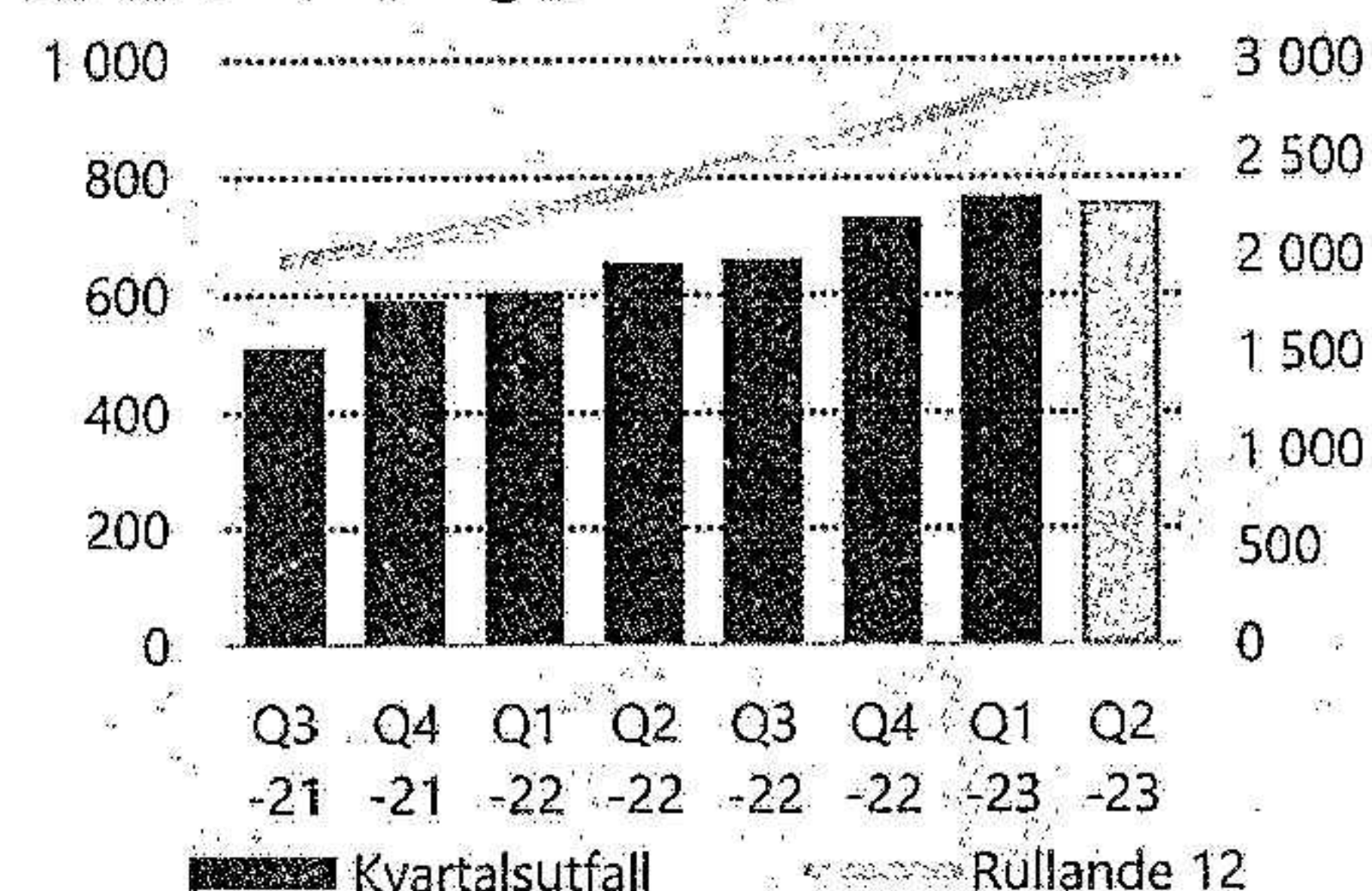
Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret ökade omsättningen i den danska verksamheten med 21 procent jämfört med samma period föregående år genom en organisk tillväxt om 12 procent och positiva valutaeffekter om 9 procent.

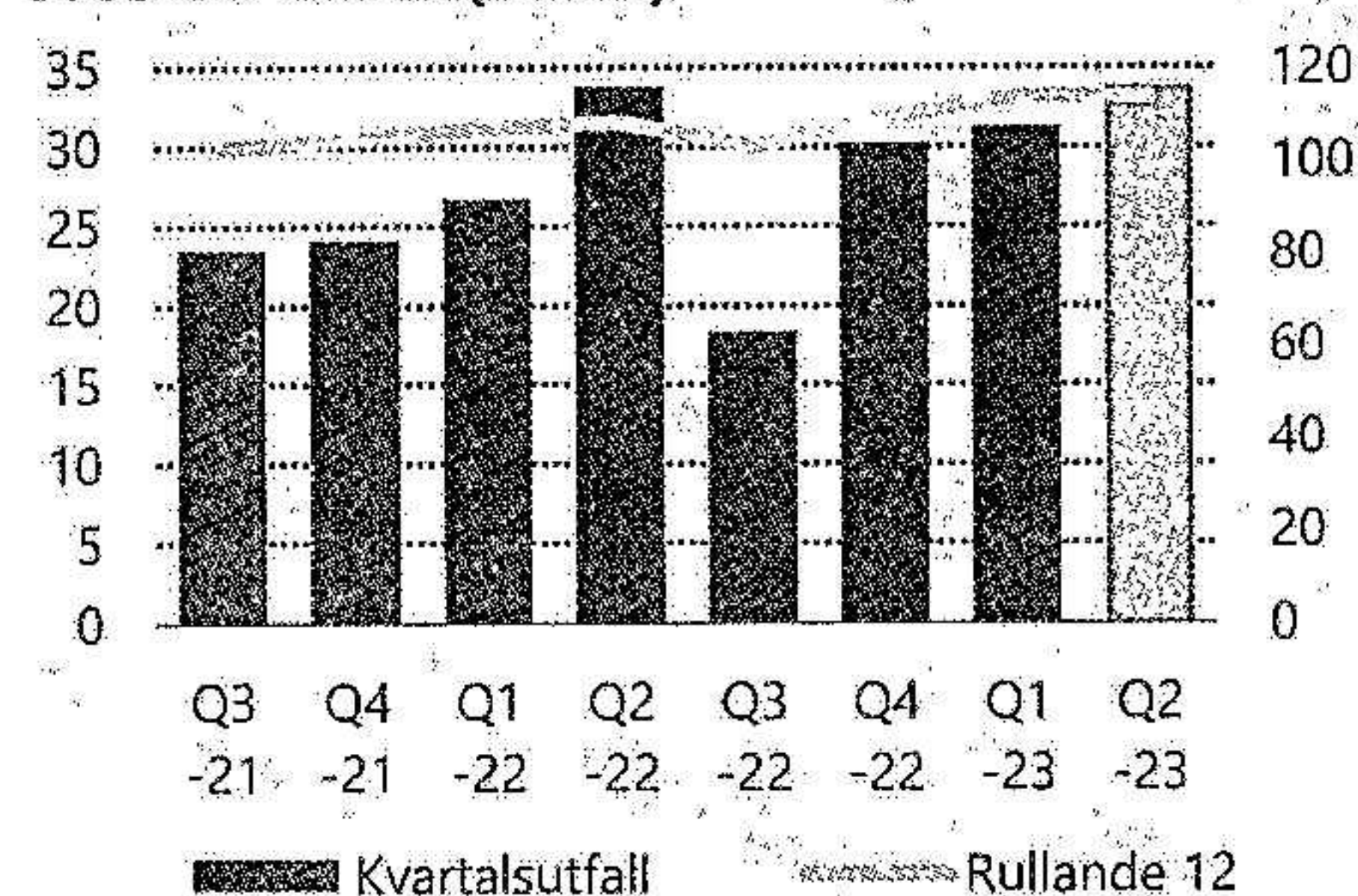
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgick till 65 (61) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 4,3 (4,8) procent.

24%
andel av
koncernens
omsättning

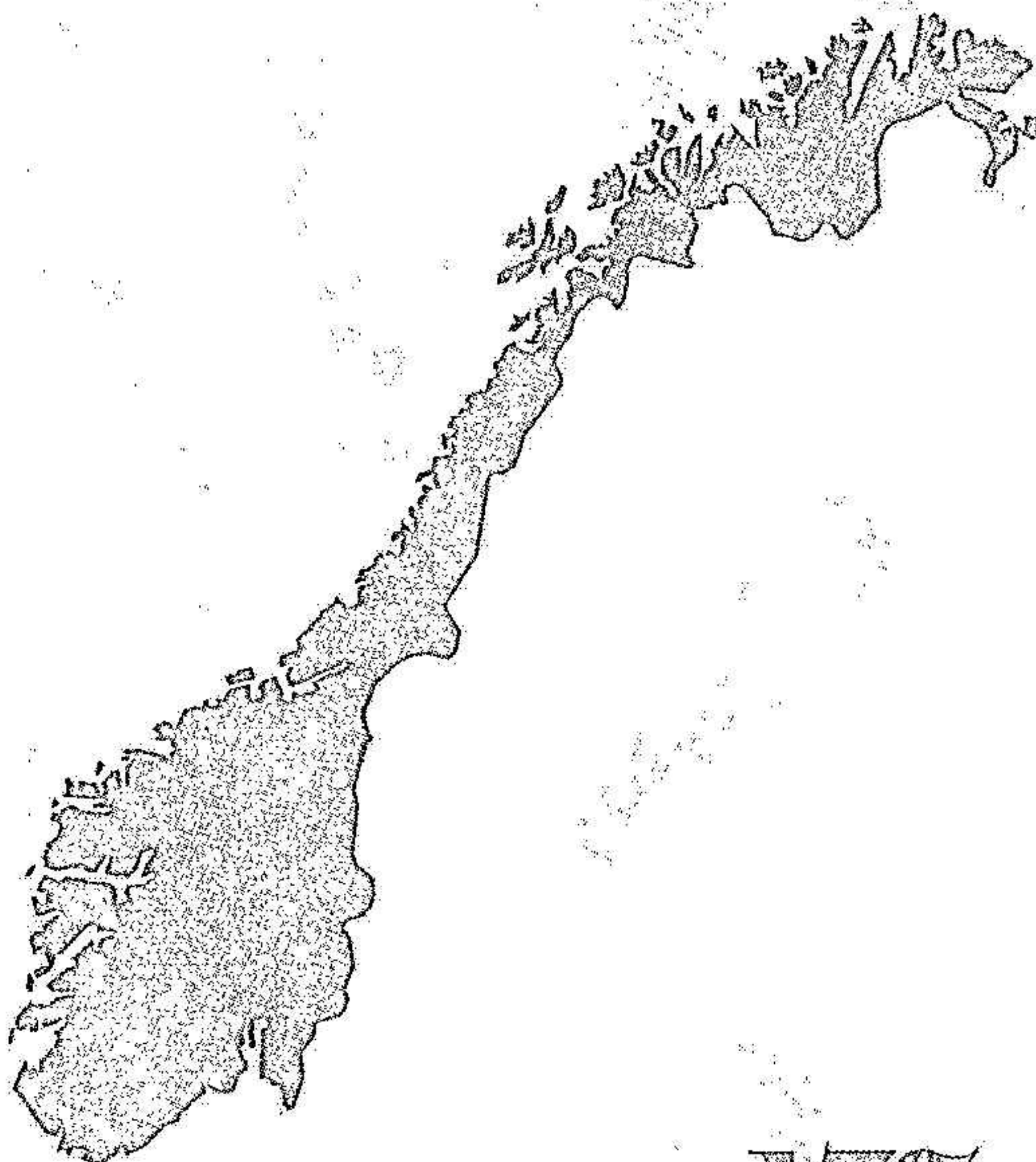
Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Norge



Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	518	575	1 008	1 135
Organisk tillväxt, %	-4	-5	-7	-4
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	1
Valutaeffekter, %	-5	4	-4	5
Justerat EBITA, MSEK	19	30	40	59
Justerad EBITA-marginal, %	3,7	5,2	4,0	5,2
Antal anställda (heltidstjänster)	1 497	1 324	1 497	1 324

17%
andel av
koncernens
omsättning

Andra kvartalet (april – juni)

Under andra kvartalet minskar omsättningen i den norska verksamheten med totalt 10 procent. Den organiska tillväxten är negativ och uppgår till -4 procent vilket främst är kopplat till de stora avslutade underhållsstoppen inom olje- och gasindustrin. Underhållsstoppen gav goda volymer för Coor under flera kvartal, men avslutades innan förra sommaren. Nystartade kontrakt som exempelvis Drammens kommun, Studentsamskipnaden i Oslo samt IKEA bidrar positivt. Valutakurseffekterna var negativa och uppgick till -5 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) i kvartalet uppgår till 19 (30) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 3,7 (5,2) procent. Den negativa utvecklingen av rörelseresultat och marginal förklaras främst av minskade volymer kopplat till de avslutade underhållsstoppen inom olje- och gasindustrin. Nya kontrakt påverkar rörelseresultatet positivt men med initialt lägre marginal. Under inledningen av det andra kvartalet är beläggningen på Offshore-kontraktet med Equinor mer ogynnsam i jämförelse med föregående år.

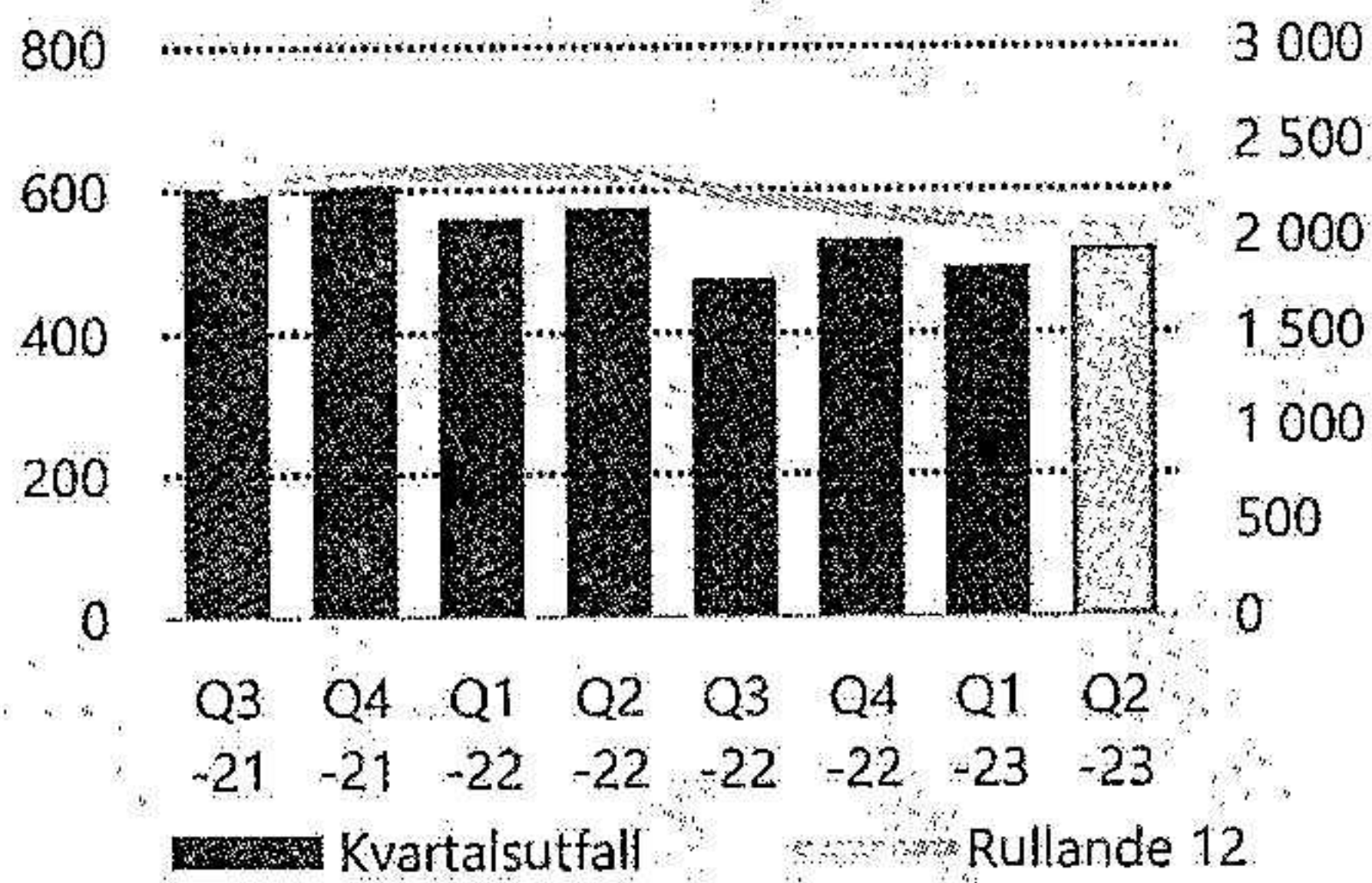
Under det andra kvartalet har IFM-kontraktet med Equinor Offshore förlängts med ett år. Det nya kontraktet med IKEA har under uppstarten utökats.

Första halvåret (januari – juni)

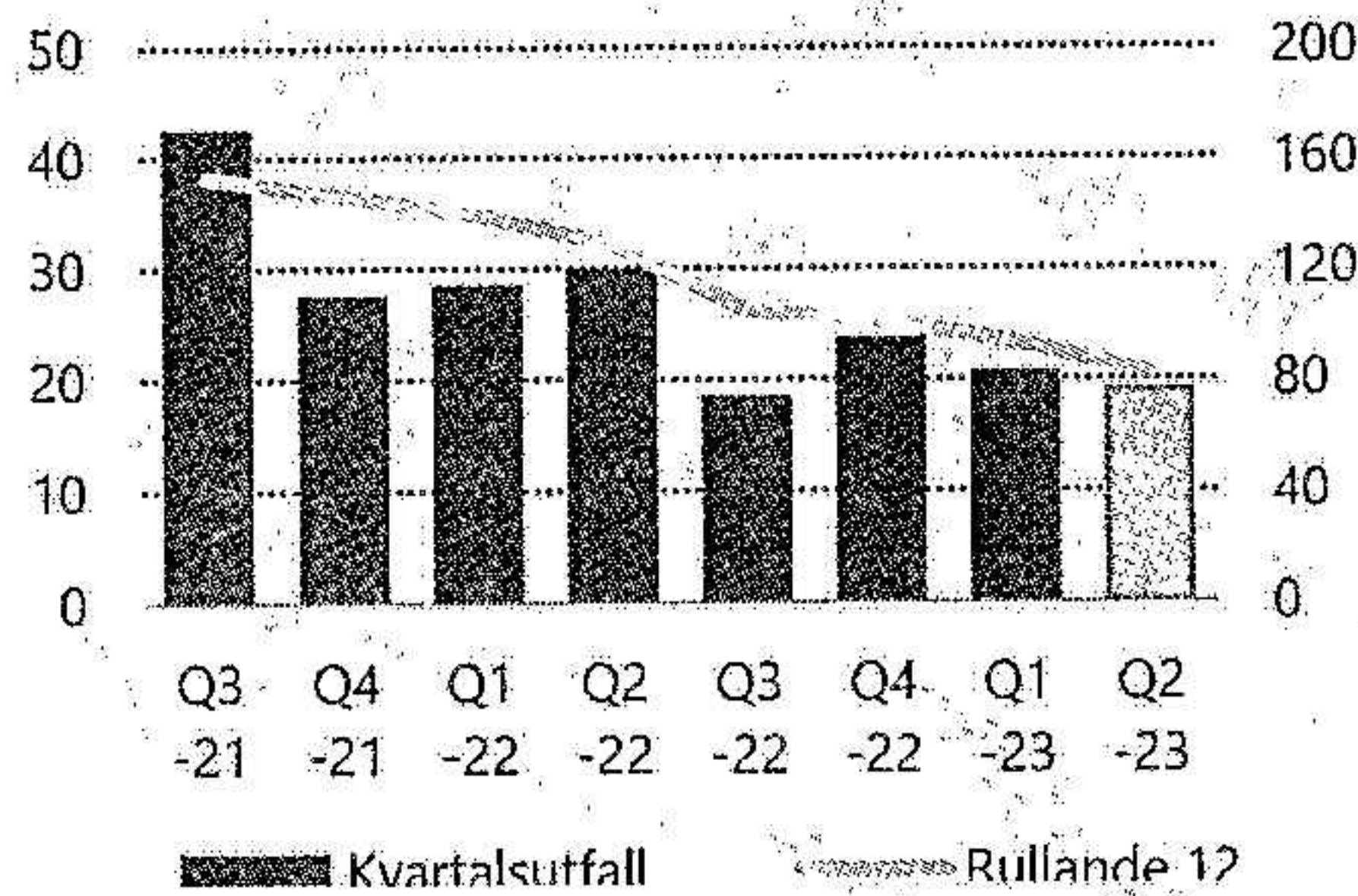
Under första halvåret minskade omsättningen i den norska verksamheten med 11 procent. Den organiska tillväxten var negativ och uppgick till -7 procent och valutakurseffekten uppgick till -4 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) uppgick till 40 (59) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 4,0 (5,2) procent.

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Finland

Nyckeltal	apr-jun		jan-jun	
	2023	2022	2023	2022
Nettoomsättning, MSEK	172	153	342	330
Organisk tillväxt, %	3	-4	-4	1
Förvärvad tillväxt, %	0	0	0	0
Valutaeffekter, %	10	3	8	4
Justerat EBITA, MSEK	2	2	3	5
Justerad EBITA-marginal, %	1,2	1,0	0,9	1,5
Antal anställda (heltidstjänster)	925	925	925	925

Andra kvartalet (april – juni)

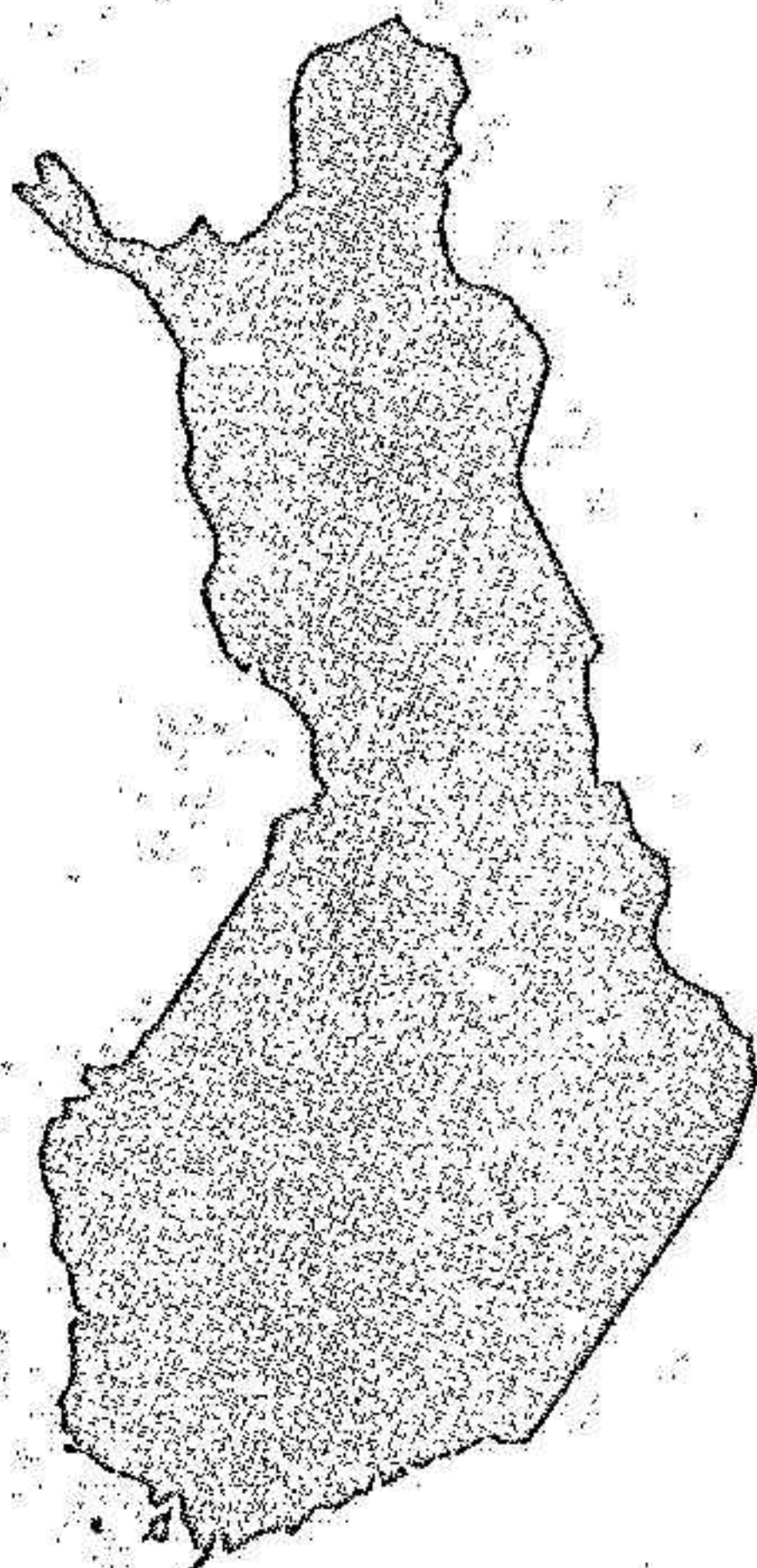
Under andra kvartalet ökar omsättningen i Finland med 13 procent jämfört med samma period föregående år. Den organiska tillväxten uppgår till 3 procent och är kopplad till ett antal mindre nya kontrakt. Valutakurseffekter är positiva och uppgår till 10 procent.

Rörelseresultatet (justerat EBITA) är i linje med andra kvartalet föregående år och uppgår till 2 (2) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgår till 1,2 (1,0) procent.

Första halvåret (januari – juni)

Under första halvåret ökade omsättningen i den finska verksamheten med 4 procent jämfört med samma period föregående år genom en negativ organisk tillväxt om -4 procent och positiva valutaeffekter om 8 procent.

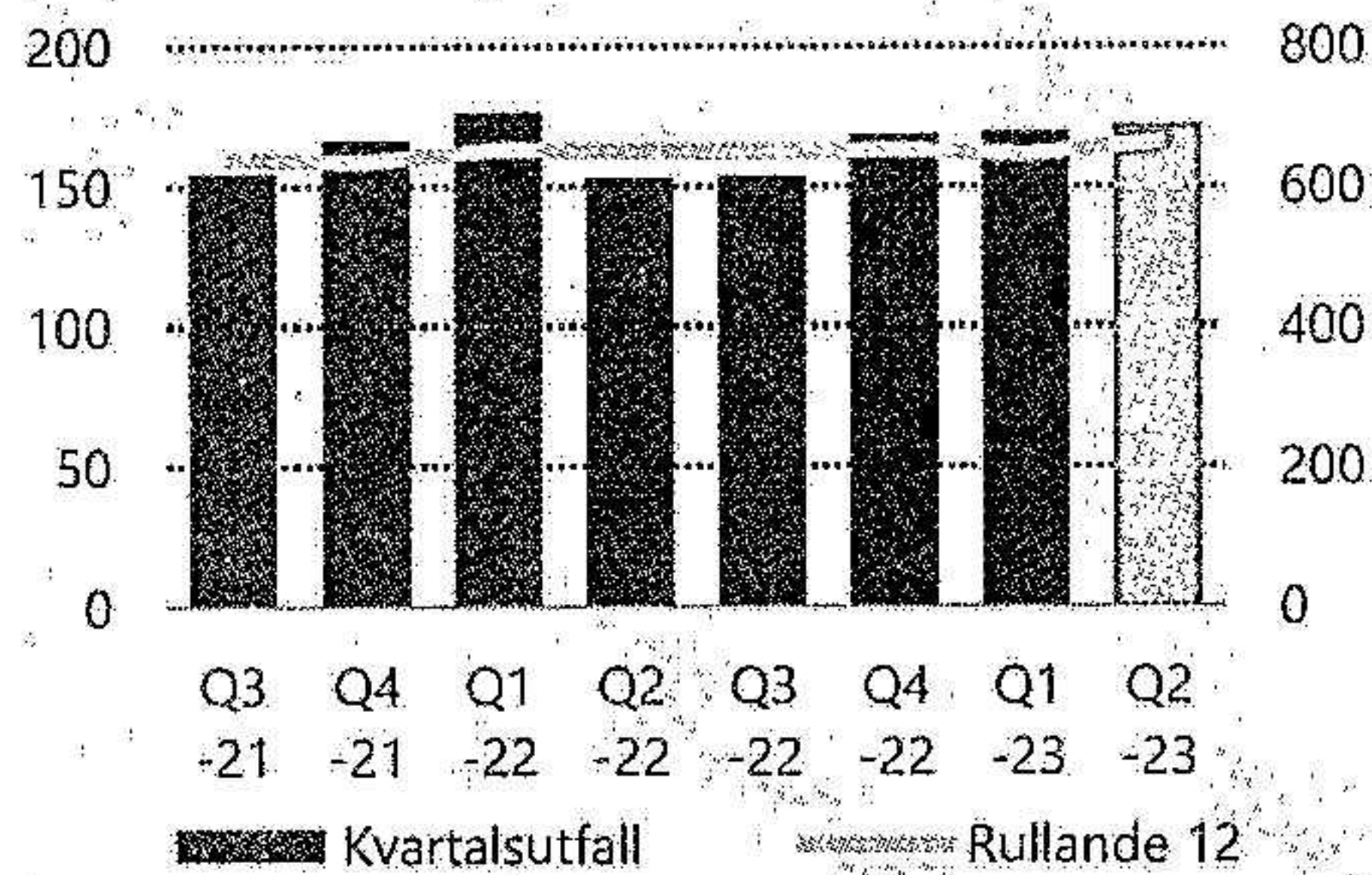
Rörelseresultatet (justerat EBITA) för första halvåret uppgick till 3 (5) MSEK. Rörelsemarginalen (justerad EBITA-marginal) uppgick till 0,9 (1,5) procent.



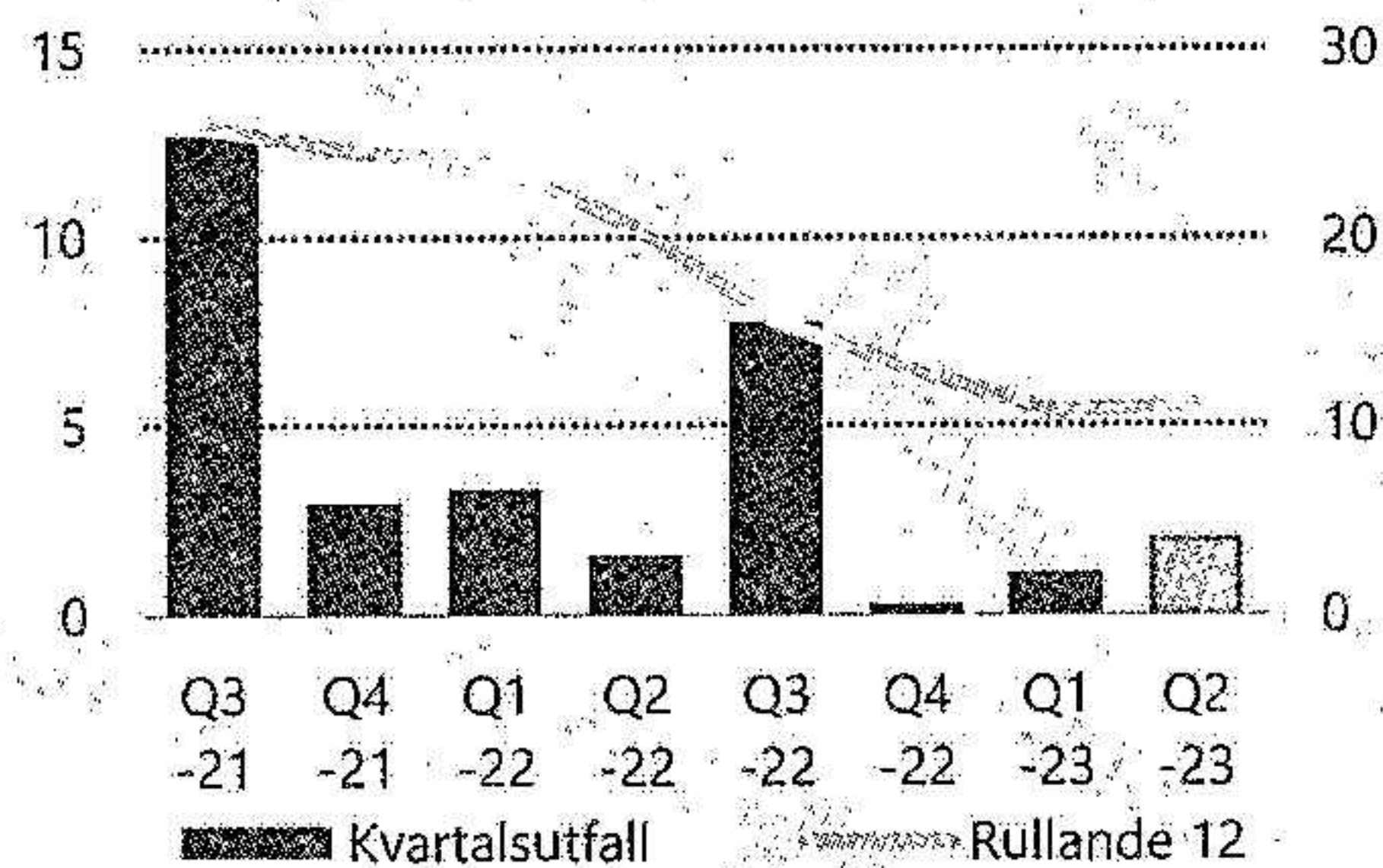
6%

andel av
koncernens
omsättning

Nettoomsättning (MSEK)



Justerat EBITA (MSEK)



Övrig information

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Koncernens väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer utgörs av strategiska risker knutna till marknads- och konjunkturutveckling samt hållbarhet, och operativa risker relaterade till kundavtal. Koncernen är vidare exponerad för olika slag av finansiella risker, såsom valuta-, ränte- och likviditetsrisker. Koncernens risker finns utförligt beskrivna i bolagets årsredovisning som tillhandahålls på bolagets hemsida.

Koncernens räntekostnader är till stor del säkrade i en ränteswap som löper till första kvartalet 2024. Under det fjärde kvartalet 2022 tecknade Coor avtal om en hållbarhetslänkad finansiering av bolagets befintliga revolverande kreditfacilitet och säkerställde i förväg refinansieringsmöjlighet av bolagets icke-inlösbara obligation som förfaller i mars 2024. Refinansieringen hanterar kommande förfall i förväg, vilket ger fortsatt flexibilitet i Coors finansiering.

Det finns idag en stor osäkerhet i omvärlden som föranleder t ex prisökningar och störningar i leverantörskedjor vilket påverkar Coors såväl som våra kunders verksamheter. Coor arbetar löpande med mitigerande åtgärder.

Förvärv och avyttringar

Den 4 april 2023 tecknades avtal om förvärv av Skaraborgs Städ i Sverige. Förvärvet ger Coor ökad geografisk täckning i Västra Götaland, Värmland och Småland. Skaraborgs Städ har 800 anställda och en årlig omsättning på ca 400 MSEK. Köpeskillingen (på en kassa- och skuldfri basis) uppgår till 250 MSEK. Förvärvet finansieras helt inom ramen för Coors existerande finansiering. Förvärvet slutfördes den 9 maj 2023, efter sedvanlig prövning av konkurrensmyndigheten. För ytterligare information, se not 5.

Moderbolaget

Koncernens moderbolag, Coor Service Management Holding AB, levererar managementtjänster till sitt helägda dotterbolag Coor Service Management Group AB. Moderbolaget förvaltar även aktier i dotterföretag.

Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till -68 (-41) MSEK. Moderbolagets balansomslutning uppgick vid periodens slut till 7 981 (7 863) MSEK. Eget kapital i moderbolaget uppgick till 5 628 (4 814) MSEK.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner har ägt rum mellan Coor och närstående under perioden som väsentligen påverkat bolagets ställning och resultat.

Ägarstruktur

Aktierna i Coor Service Management Holding AB noterades på Nasdaq Stockholm den 16 juni 2015. Vid periodens slut var de tre största aktieägarna Första AP-fonden, Mawer Investment Management och Nordea Fonder.

Coors 15 största aktieägare per 30 jun 2023¹⁾

Aktieägare	Antal aktier och röster	Andel aktier och röster, %
Första AP-fonden	8 181 474	8,5
Mawer Inv. Management	6 881 503	7,2
Nordea Fonder	5 427 580	5,7
Didner & Gerge Fonder	5 359 012	5,6
Andra AP-fonden	4 277 284	4,5
Swedbank Robur Fonder	4 105 267	4,3
SEB-Stiftelsen	4 000 000	4,2
Taiga Fund Mgmt AS	3 890 027	4,1
SEB Fonder	3 383 494	3,5
ODIN Fonder	1 900 000	2,0
Columbia Threadneedle	1 895 306	2,0
Dimensional Fund Advisors	1 455 349	1,5
CRUX Asset Mgmt Ltd	1 397 716	1,5
Länsförsäkringar Fonder	1 350 028	1,4
Degroof Petercam	1 255 263	1,3
Summa andel 15 största aktieägare	54 759 303	57,2
Övriga aktieägare	41 052 719	42,8
Totalt	95 812 022	100,0

¹⁾Källa: Monitor av Modular Finance AB. Sammanställd och bearbetad data från bland annat Euroclear, Morningstar och Finansinspektionen.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och VD försäkrar att föreliggande delårsrapport ger en sann och rättvisande bild av koncernens verksamhet, försäljning, resultat och ställning samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför. De lämnade uppgifterna överensstämmer med fakta och ingenting av väsentlig betydelse har utelämnats som kan påverka framställningen av koncernen och moderbolaget i räkenskaperna.

Rapporten för perioden har inte varit föremål för revisorernas översiktliga granskning.

Stockholm den 14 juli 2023

Mats Granryd
Ordförande

Karin Jarl Månsson

Magnus Meyer

Kristina Schauman

Heidi Skaaret

Linda Wikström

Glenn Evans
Arbetstagarledamot

Rikard Milde
Arbetstagarledamot

Urban Råäf
Arbetstagarledamot

AnnaCarin Grandin
Vd och koncernchef

Som ledande facility management-leverantör, främst inriktad mot integrerade och komplexa helhetsuppdrag (IFM), är Coor med och skapar Nordens bästa arbetsmiljöer – smarta, hållbara och fulla av glädje. Coor erbjuder specialiserad kompetens inom arbetsplatservice, fastighetservice och strategiska rådgivningsjänster. Vi skapar värde genom att utföra, leda och effektivisera kundernas serviceverksamheter, så att våra kunder kan fokusera på vad de gör bäst. Bland Coors kunder finns ett stort antal större och mindre företag och offentliga verksamheter i Norden, bland annat ABB, Aibel, Altelma, Danska Byggnadsstyrelsen, DNV, DSB, Ericsson, Equinor, ICA, Karolinska Universitetssjukhuset Solna, PKA (Danska Polisen, Kriminalvården och Äktlagmyndigheten), PostNord, Saab, SAS, Skanska, Telia Company, Vaskronan och Volvo Cars.

Coors verksamhet startade 1998 och är sedan 2015 noterat på Nasdaq Stockholm-börsen. Coor tar ansvar för den verksamhet som bedrivs i förhållande till kunder, medarbetare och ägare, men också för hur den påverkar samhället och miljön i ett bredare perspektiv. Läs mer på www.coor.com/sv

COOR

Koncernens räkenskaper

Koncernens resultaträkning

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Nettoomsättning	3 162	2 980	6 140	5 935	11 994	11 789
Kostnad sålda tjänster	-2 853	-2 642	-5 517	-5 256	-10 810	-10 549
Bruttoresultat	309	339	623	679	1 185	1 241
Försäljnings- och administrationskostnader	-215	-219	-423	-437	-818	-832
Rörelseresultat	94	119	200	242	366	408
Finansnetto	-35	-17	-66	-30	-108	-72
Resultat före skatt	59	103	134	212	258	336
Inkomstskatt	-17	-23	-37	-48	-68	-79
PERIODENS RESULTAT	42	79	97	164	190	257
Rörelseresultat	94	119	200	242	366	408
Av- och nedskrivningar goodwill, kundkontrakt och varumärken	47	43	77	93	140	156
Jämförelsestörande poster (not 3)	20	9	36	23	82	69
Justerat EBITA	161	172	313	359	588	634
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,4	0,8	1,0	1,7	2,0	2,7

Rapport över totalresultat (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Periodens resultat	42	79	97	164	190	257
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>						
Omräkningsdifferenser	57	-8	27	45	91	108
Kassaflödessäkringar	-5	15	-9	32	-15	26
Summa övrigt totalresultat för perioden	52	7	18	77	75	134
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	94	86	114	241	266	392

Delårsinformationen på sidorna 16–29 utgör en integrerad del av denna finansiella rapport.

Koncernens balansräkning

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2023	2022	2022
TILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar			
Goodwill	3 860	3 663	3 700
Kundkontrakt	354	367	305
Övriga immateriella tillgångar	229	177	197
Materiella anläggningstillgångar			
Nyttjanderätter som innehas via leasingavtal	341	286	309
Övriga materiella anläggningstillgångar	89	85	89
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	9	54	39
Övriga finansiella anläggningstillgångar	53	68	63
Summa anläggningstillgångar	4 935	4 699	4 702
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 543	1 524	1 511
Skattefordringar	0	0	0
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	1	1	1
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	446	403	424
Likvida medel	513	462	484
Summa omsättningstillgångar	2 503	2 389	2 419
SUMMA TILLGÅNGAR	7 438	7 089	7 121

Balansräkning (MSEK)	30 jun		31 dec
	2023	2022	2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	1 829	2 028	1 938
Skulder			
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 2)	2 323	1 998	1 850
Leasingskulder (not 2)	190	170	166
Uppskjuten skatteskuld	7	7	9
Avsättningar för pensioner	26	23	25
Ej räntebärande skulder	3	3	2
Summa långfristiga skulder	2 550	2 202	2 052
Kortfristiga skulder			
Leasingskulder (not 2)	144	110	136
Aktuella skatteskulder	18	29	29
Leverantörsskulder	996	904	1 102
Övriga rörelseskulder	1 890	1 806	1 854
Avsättningar	11	10	10
Summa kortfristiga skulder	3 059	2 859	3 131
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 438	7 089	7 121



Koncernens förändring av eget kapital

	jan-jun		jan-dec
Förändring av eget kapital (MSEK)	2023	2022	2022
Ingående balans vid periodens ingång	1 938	2 003	2 003
Periodens resultat	97	164	257
Övrigt totalresultat för perioden	18	77	134
Långsiktiga incitamentsprogram	5	7	13
Aktieswap för säkring av långsiktigt incitamentsprogram ¹⁾	0	4	4
Återköp av egna aktier ²⁾	0	0	-18
Utdelning	-228	-228	-457
Utgående balans vid periodens slut	1 829	2 028	1 938

¹⁾Coor ingick aktieswappar för att säkra det finansiella åtagandet i koncernens incitamentsprogram LTIP 2018. Koncernen har per 30 juni 2023 inte kvar något finansiellt åtagande kopplat till LTIP 2018.

²⁾Coor har under 2020, 2021 och 2022 gjort återköp av egna aktier om totalt 1 040 000 för att säkra det finansiella åtagandet i koncernens incitamentsprogram LTIP 2019, 2021 och 2022. Under andra kvartalet 2022 skedde tilldelning av aktier avseende LTIP 2019. Totalt har Coor per 30 juni 2023 825 807 aktier i eget förvar.

Det finns inte något innehav utan bestämmande inflytande då moderbolaget äger samtliga aktier i samtliga dotterbolag.

Koncernens kassaflödesanalys

Kassaflödesanalys (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Rörelseresultat	94	119	200	242	366	408
Justering för ej kassaflödespåverkande poster	114	91	201	197	384	380
Finansnetto	-28	-16	-49	-31	-97	-79
Betald inkomstskatt	-10	-20	-37	-66	-51	-80
Kassaflöde före förändringar av rörelsekapital	170	175	315	342	602	629
Förändring i rörelsekapital	-165	-136	-189	-180	38	47
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5	39	126	162	640	676
Nettoinvesteringar	-34	-17	-64	-31	-127	-93
Förvärv av dotterbolag (not 5)	-230	-30	-230	-37	-230	-37
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-264	-47	-294	-68	-357	-131
Förändringar av lån	480	400	480	-0	330	-150
Utdelning	-228	-228	-228	-228	-457	-457
Netto leasingåtaganden	-40	-35	-80	-70	-157	-147
Övrigt	0	4	0	4	-18	-13
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	212	142	172	-293	-302	-767
Periodens kassaflöde	-47	133	4	-199	-18	-221
Likvida medel vid periodens början	526	331	484	628	462	628
Kursdifferens i likvida medel	35	-2	25	32	70	77
Likvida medel vid periodens slut	513	462	513	462	513	484

Kassagenerering	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Rörelseresultat (EBIT)	94	119	200	242	366	408
Avskrivningar	106	96	195	198	370	373
Justering för jämförelsestörande poster	20	9	36	23	82	69
Justerat EBITDA	220	224	431	464	818	851
Nettoinvesteringar*	-34	-20	-64	-35	-124	-95
Förändring av rörelsekapital	-165	-136	-189	-180	38	47
Kassaflöde vid beräkning kassagenerering	21	68	178	248	732	803
Kassagenerering, %	10	30	41	54	90	94

*Nettoinvesteringar inkl realisationsresultat vid försäljning av anläggningstillgångar



Rapportering per segment

Geografiska segment (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Nettoomsättning						
Sverige	1 714	1 598	3 266	3 210	6 402	6 346
Total omsättning	1 715	1 628	3 309	3 264	6 511	6 466
Intern försäljning	-1	-31	-43	-54	-109	-120
Norge	518	575	1 008	1 135	2 014	2 140
Total omsättning	522	577	1 017	1 140	2 027	2 150
Intern försäljning	-4	-2	-9	-5	-14	-10
Finland	172	153	342	330	665	653
Total omsättning	172	153	342	330	665	653
Intern försäljning	0	0	0	0	0	0
Danmark	758	655	1 524	1 261	2 915	2 652
Total omsättning	759	656	1 525	1 262	2 918	2 654
Intern försäljning	-1	-1	-2	-1	-3	-3
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-0	-0	-1	-1
Totalt	3 162	2 980	6 140	5 935	11 994	11 789
Justerat EBITA						
Sverige	160	163	314	347	594	627
Norge	19	30	40	59	82	101
Finland	2	2	3	5	11	13
Danmark	34	34	65	61	114	109
Koncernstaber/övrigt	-54	-57	-109	-113	-212	-216
Totalt	161	172	313	359	588	634
Justerat EBITA stäms av mot resultat före skatt enligt följande:						
Av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken	-47	-43	-77	-93	-140	-156
Jämförelsestörande poster (not 3)	-20	-9	-36	-23	-82	-69
Finansiella poster - netto	-35	-17	-66	-30	-108	-72
Resultat före skatt	59	103	134	212	258	336
Justerad EBITA-marginal, %	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Sverige	9,3	10,2	9,6	10,8	9,3	9,9
Norge	3,7	5,2	4,0	5,2	4,1	4,7
Finland	1,2	1,0	0,9	1,5	1,7	2,0
Danmark	4,5	5,2	4,3	4,8	3,9	4,1
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,1	5,8	5,1	6,0	4,9	5,4
Kontraktstyp (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Nettoomsättning						
IFM	1 835	1 693	3 503	3 407	6 849	6 753
FM-tjänster	1 327	1 288	2 637	2 528	5 146	5 037
Totalt	3 162	2 980	6 140	5 935	11 994	11 789



Kvartalsuppgifter – segment

Geografiska segment (MSEK)	2023		2022				2021	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, extern								
Sverige	1 714	1 552	1 657	1 478	1 598	1 613	1 533	1 164
Norge	518	490	530	475	575	560	610	603
Finland	172	170	169	154	153	177	167	155
Danmark	758	766	732	659	655	606	591	508
Koncernstaber/övrigt	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-0	-2
Totalt	3 162	2 978	3 088	2 766	2 980	2 955	2 901	2 428

Justerat EBITA

Sverige	160	154	156	124	163	185	186	119
Norge	19	21	24	18	30	28	28	43
Finland	2	1	0	8	2	3	3	13
Danmark	34	31	30	18	34	27	24	23
Koncernstaber/övrigt	-54	-55	-58	-46	-57	-56	-67	-47
Totalt	161	152	153	122	172	187	174	150

Justerad EBITA-marginal, %

Sverige	9,3	9,9	9,4	8,4	10,2	11,5	12,2	10,2
Norge	3,7	4,2	4,5	3,9	5,2	5,1	4,5	7,1
Finland	1,2	0,7	0,2	5,0	1,0	1,9	1,8	8,2
Danmark	4,5	4,1	4,1	2,8	5,2	4,4	4,1	4,6
Koncernstaber/övrigt	-	-	-	-	-	-	-	-
Totalt	5,1	5,1	5,0	4,4	5,8	6,3	6,0	6,2

Kontraktstyp (MSEK)	2023		2022				2021	
	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3
Nettoomsättning, extern								
IFM	1 835	1 668	1 834	1 512	1 693	1 714	1 765	1 451
FM-tjänster	1 327	1 310	1 254	1 255	1 288	1 240	1 135	977
Totalt	3 162	2 978	3 088	2 766	2 980	2 955	2 901	2 428

Moderbolagets räkenskaper

Moderbolagets resultaträkning

Resultaträkning (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Nettoomsättning	1	1	2	3	5	6
Försäljnings- och administrationskostnader	-9	-10	-18	-19	-32	-33
Rörelseresultat	-8	-8	-16	-16	-27	-26
Utdelning från dotterbolag	0	0	0	0	1 315	1 315
Övriga finansiella intäkter och kostnader	-24	-12	-46	-23	-72	-48
Resultat efter finansiella poster	-33	-20	-62	-38	1 217	1 241
Koncernbidrag	0	0	0	0	68	68
Resultat före skatt	-33	-20	-62	-38	1 285	1 308
Inkomstskatt	-3	-2	-6	-3	-9	-6
PERIODENS RESULTAT	-36	-22	-68	-41	1 276	1 303

Moderbolagets balansräkning

	30 jun		31 dec
Balansräkning (MSEK)	2023	2022	2022
TILLGÅNGAR			
Aktier i dotterbolag	7 789	7 789	7 789
Uppskjuten skattefordran	51	51	51
Övriga finansiella anläggningstillgångar	7	4	6
Summa finansiella anläggningstillgångar	7 847	7 844	7 846
Fordringar på koncernföretag *	129	0	73
Övriga rörelsetillgångar	5	15	13
Likvida medel *	0	4	2
Summa omsättningstillgångar	134	19	88
SUMMA TILLGÅNGAR	7 981	7 863	7 934

	30 jun		31 dec
Balansräkning (MSEK)	2023	2022	2022
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	5 628	4 814	5 925
Skulder			
Upplåning	2 321	1 997	1 848
Avsättningar för pensioner	9	6	8
Summa långfristiga skulder	2 330	2 002	1 856
Skulder till koncernföretag *	0	1 023	141
Skatteskulder	1	9	0
Leverantörsskulder	1	4	1
Övriga rörelseskulder	20	11	12
Summa kortfristiga skulder	22	1 047	153
Summa skulder	2 352	3 049	2 009
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 981	7 863	7 934

* Bolaget ingår i koncernens gemensamma cash pool där dotterbolaget Coor Service Management Group AB är huvudkontoinnehavare gentemot banken. Bolagets saldo i koncernens cash pool redovisas som en fordran eller skuld till koncernbolag.

Nyckeltal

Nyckeltal

Nyckeltal, koncern (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Omsättning	3 162	2 980	6 140	5 935	11 994	11 789
Tillväxt nettoomsättning, %	6,1	21,9	3,5	24,3	6,5	16,7
varav organisk tillväxt, %	2,2	9,5	0,6	10,3	0,4	5,0
varav förvärvad tillväxt, %	2,3	10,5	1,4	11,7	4,0	9,1
varav valutaeffekter, %	1,6	1,9	1,5	2,3	2,1	2,6
Rörelseresultat (EBIT)	94	119	200	242	366	408
Rörelsemarginal, %	3,0	4,0	3,3	4,1	3,1	3,5
EBITA	141	163	277	335	506	565
EBITA-marginal, %	4,5	5,5	4,5	5,7	4,2	4,8
Justerat EBITA	161	172	313	359	588	634
Justerat EBITA-marginal, %	5,1	5,8	5,1	6,0	4,9	5,4
Justerat EBITDA	220	224	431	464	818	851
Justerat EBITDA-marginal, %	7,0	7,5	7,0	7,8	6,8	7,2
Justerat nettoresultat	89	123	173	257	330	414
Rörelsekapital	-879	-783	-879	-783	-879	-1 018
Rörelsekapital / Nettoomsättning, %	-7,3	-6,9	-7,3	-6,9	-7,3	-8,6
Kassagenerering, %	10	30	41	54	90	94
Nettoskuld	2 116	1 772	2 116	1 772	2 116	1 629
Skuldsättningsgrad, ggr	2,6	2,0	2,6	2,0	2,6	1,9
Soliditet, %	25	29	25	29	25	27

Data per aktie

Data per aktie	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Aktiekurs vid utgången av perioden	52,9	80,3	52,9	80,3	52,9	64,3
Totalt antal aktier vid periodens utgång	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022	95 812 022
Antal aktier i eget förvar ¹⁾	-825 807	-525 807	-825 807	-525 807	-825 807	-825 807
Antal utestående aktier	94 986 215	95 286 215	94 986 215	95 286 215	94 986 215	94 986 215
Genomsnittligt antal utestående aktier	94 986 215	95 192 064	94 986 215	95 132 375	95 088 133	95 159 790
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,44	0,83	1,02	1,72	2,00	2,70
Eget kapital per aktie, SEK	19,25	21,28	19,25	21,28	19,25	20,40

¹⁾Återköp av egna aktier har gjorts för att säkerställa åtaganden enligt koncernens långsiktiga incitamentsprogram LTIP 2019, 2021 och 2022. I maj 2022 skedde tilldelning av aktier avseende LTIP 2019 och under fjärde kvartalet gjordes återköp av egna aktier kopplat till LTIP 2022.



Noter

Not 1 - Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IAS 34 Delårsrapportering och Årsredovisningslagen. Koncernens finansiella rapporter är upprättade i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. De redovisningsprinciper som tillämpas överensstämmer med de som beskrivs i koncernens årsredovisning för 2022.

Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

Till följd av avrundningar kan differenser i summeringar förekomma i denna delårsrapport.

Not 2 – Finansiella instrument

Redovisade belopp och verkligt värde för upplåning, som ingår i kategorin finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde, är som följer:

(MSEK)	Redovisat värde			Verkligt värde		
	30 jun		31 dec	30 jun		31 dec
	2023	2022	2022	2023	2022	2022
Skulder leasing	334	281	301	334	281	301
Skulder till kreditinstitut	1 321	997	848	1 321	997	848
Obligationslån	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000	1 000
Övriga långfristiga skulder	2	2	2	2	2	2
Summa	2 658	2 279	2 152	2 658	2 279	2 152

Rådande kreditmarginal i koncernens finansieringsavtal anses vara marknadsmässig varför redovisat värde överensstämmer med verkligt värde. Koncernen bedömer att värderingen är gjord i enlighet med nivå 2 i värdehierarkin vilket innebär att den baseras på observerbara marknadsdata.

Not 3 – Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster exkluderas från det rörelseresultat, justerat EBITA, som koncernen anser vara mest relevant att följa. I nedanstående tabell specificeras de jämförelsestörande poster som påverkat resultatet under perioden. Integration och omstrukturering avser såväl organiska affärer som genomförda förvärv, där integrationskostnader till exempel utgörs av kostnader för integration av IT-system, medan omstrukturering avser kostnader relaterade till personalreduktioner. Förvärvsrelaterade kostnader utgörs helt av transaktionskostnader.

Jämförelsestörande poster (MSEK)	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Integration	-10	-9	-23	-24	-50	-50
Omstrukturering	-10	1	-11	0	-29	-18
Förvärvsrelaterade kostnader	-0	0	-0	0	-0	0
Övrigt	-0	0	-2	1	-3	-1
Summa	-20	-9	-36	-23	-82	-69

Not 4 – Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

	30 jun		31 dec
Ställda säkerheter (MSEK)	2023	2022	2022
Bankgarantier	44	47	41
Summa	44	47	41

	30 jun		31 dec
Eventualförpliktelser (MSEK)	2023	2022	2022
Fullgörandegarantier	180	183	182
Summa	180	183	182

Moderbolaget

Moderbolaget har ställt ut en moderbolagsgaranti om 35 (32) MSEK för att säkerställa finansiella åtaganden för det finska dotterbolaget gällande leasingram och bankgarantier. I övrigt finns det inte några ställda säkerheter eller eventualförpliktelser i moderbolaget.

Not 5 – Förvärv

Den 9 maj 2023 slutfördes förvärvet Skaraborgs Städ AB i Sverige. I Skaraborgs Städ ingår dotterbolagen Städtjänst i Värmland AB, Kristinehamns All Rent AB och Sanmix AB. Bolagen inom Skaraborgskoncernen levererar arbetsplatsservicetjänster med primärt fokus på lokalvård till ett stort antal kunder i Västra Götaland, Småland samt Värmland. Förvärvet ger Coor ökad geografisk täckning i Sverige. Bolagen omsätter årligen cirka 400 MSEK och har cirka 800 anställda. Köpeskillingen uppgick till 297 MSEK. Transaktionskostnaderna för förvärvet uppgick till 0,2 MSEK.

I samband med förvärvet av Skaraborgs Städ AB identifierades immateriella tillgångar bestående av kundkontrakt till ett värde om 124 MSEK, varumärke om 4 MSEK samt goodwill om 152 MSEK. Den goodwill som uppstår i samband med förvärvet är främst hänförlig till de anställdas kompetens. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill. Skaraborgs Städ påverkade koncernens omsättning med 65 MSEK under perioden 1 januari till 30 juni 2023. Om förvärvet hade genomförts den 1 januari 2023 visar proforma att det förvärvade bolaget skulle ha påverkat koncernens omsättning med 195 MSEK under perioden 1 januari till 30 juni 2023.

Preliminär förvärvsanalys (MSEK) 1)	Skaraborgs städ AB
Erlagd köpeskillning	297
Följande övertagna tillgångar och skulder redovisas som en följd av förvärvet	
Kundkontrakt	124
Varumärke	4
Materiella anläggningstillgångar	11
Likvida medel	67
Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar	64
Uppskjuten skatteskuld	-26
Leasingskuld	-8
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-90
Förvärvade identifierbara nettotillgångar	145
Goodwill	152
Summa förvärvade nettotillgångar	297
Kassaflöde hänförligt till periodens förvärv	
Erlagd köpeskillning	297
Kassa i förvärvade verksamheter	-67
Nettoutflöde likvida medel	230

1) Preliminära belopp - förvärvsanalysen är ännu inte slutförd.

Utvalda nyckeltal

För att ge investerare och andra intressenter tydligare information om koncernens verksamhet och underliggande framgångsfaktorer har Coor valt att lämna information om ett antal viktiga nyckeltal. Nedan förklaras syftet med dessa nyckeltal. För definitioner av begrepp och beräkning av nyckeltal, se sidan 29.

Tillväxt

Koncernen bedömer att den organiska tillväxten bäst speglar den underliggande tillväxten i verksamheten, då denna exkluderar effekten av förvärv samt fluktuationer i valutakurser.

Resultat och lönsamhet

För att reflektera utvecklingen och lönsamheten i den underliggande verksamheten på ett mer rättvisande sätt har koncernen definierat nyckeltal där resultatet justerats för jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken. Koncernen bedömer att justerat EBITA är det mått på rörelseresultat som tydligast återspeglar den underliggande lönsamheten och det är även detta resultatmått som koncernens segment följs upp och utvärderas utifrån internt.

Resultatmålet justerat nettoresultat exkluderar de icke kassaflödespåverkande posterna av- och nedskrivningar av goodwill, kundkontrakt och varumärken från koncernens nettoresultat och utgör underlag för beslut om utdelning till aktieägarna.

Kassaflöde och rörelsekapital

Coor arbetar hela tiden proaktivt för att säkra kassaflödet, både utifrån ett rörelsekapitals- och investeringsperspektiv.

Coor fokuserar på att analysera kassagenereringen, definierat som kvoten av ett förenklat operativt kassaflöde och justerat EBITDA.

Koncernen har som målsättning att ha en kassagenerering som uppgår till minst 90 procent (på rullande 12 månader). För att måttet ska vara rättvisande över tid utgår koncernen vid beräkning av kassagenerering från ett rörelseresultat och operativt kassaflöde som är rensat för jämförelsestörande poster.

För att nå uppsatt mål för kassagenerering är det av stor vikt att minimera rörelsekapitalet och upprätthålla ett negativt rörelsekapital, varför koncernen löpande följer upp storleken på rörelsekapitalet i relation till nettoomsättningen.

Nettoskuld och skuldsättningsgrad

För att löpande säkerställa att koncernen har en ändamålsenlig finansieringsstruktur och efterlever de finansiella åtaganden som finns i låneavtalet är det relevant att analysera nettoskulden och skuldsättningsgraden (definierad som nettoskuld dividerat med justerat EBITDA rullande 12 månader). Koncernen har en målsättning att skuldsättningsgraden ska understiga 3,0 gånger.



Avstämning av utvalda nyckeltal

I nedanstående tabell framgår avstämning mellan beräknade nyckeltal och resultat- respektive balansräkning.

	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Avstämning av justerade resultatmått (MSEK)	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Rörelseresultat (EBIT)	94	119	200	242	366	408
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	47	43	77	93	140	156
EBITA	141	163	277	335	506	565
Jämförelsestörande poster (not 3)	20	9	36	23	82	69
Justerat EBITA	161	172	313	359	588	634
Avskrivningar	59	53	118	105	230	217
Justerat EBITDA	220	224	431	464	818	851
Periodens resultat	42	79	97	164	190	257
Av- och nedskrivning kundkontrakt och varumärken	47	43	77	93	140	156
Justerat nettoresultat	89	123	173	257	330	414
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Specifikation rörelsekapital (MSEK)	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Kundfordringar	1 543	1 524	1 543	1 524	1 543	1 511
Övriga rörelsetillgångar, icke räntebärande	446	403	446	403	446	424
Leverantörsskulder	-996	-904	-996	-904	-996	-1 102
Övriga rörelseskulder, icke räntebärande	-1 890	-1 806	-1 890	-1 806	-1 890	-1 854
Avgår upplupna finansiella kostnader	18	1	18	1	18	4
Rörelsekapital	-879	-783	-879	-783	-879	-1 018
	apr-jun		jan-jun		Rullande	jan-dec
Specifikation nettoskuld (MSEK)	2023	2022	2023	2022	12 mån	2022
Upplåning	2 323	1 998	2 323	1 998	2 323	1 850
Leasingskulder	334	281	334	281	334	301
Avsättningar för pensioner	26	23	26	23	26	25
Likvida medel	-513	-462	-513	-462	-513	-484
Övriga finansiella anläggningstillgångar, räntebärande	-53	-68	-53	-68	-53	-63
Övriga rörelsetillgångar, räntebärande	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Nettoskuld	2 116	1 772	2 116	1 772	2 116	1 629

För avstämning av kassagenerering, se sid 19.



Definitioner

Kostnad sålda tjänster

Kostnader som är direkt relaterade till utförandet av de fakturerade tjänsterna, avskrivningar på maskiner och inventarier samt avskrivning av goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster utgörs främst av kostnader för integration av kontrakt och förvärv samt mer omfattande omstruktureringsprogram. Jämförelsestörande poster inkluderas antingen i kostnad sålda tjänster eller i försäljnings- och administrationskostnader.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Justerat EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat EBITDA

Rörelseresultat före avskrivningar på samtliga materiella och immateriella anläggningstillgångar, exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat nettoresultat

Resultat efter skatt exklusive avskrivningar på goodwill, kundkontrakt och varumärken.

Rörelsekapital

icke räntebärande omsättningstillgångar med avdrag för icke räntebärande kortfristiga skulder per balansdagen.

Nettoinvesteringar

Nettot mellan investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar och erhållen likvid vid försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.

R12

Rullande 12 månader.

FTE

Antal anställda omräknat till heltidstjänster.

Lika möjligheter

Könsfördelning mellan kvinnliga och manliga chefer.

Medarbetarnöjdhet (MMI)

Coor genomför årligen en omfattande medarbetarundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

Kundnöjdhet (NKI)

Coor genomför årligen en omfattande kundundersökning med hjälp av ett externt undersökningsbolag.

NPS/eNPS

Net Promotor Score (NPS/eNPS) är ett standardiserat mått på kunders/medarbetares lojalitet. Resultatet utgör den procentuella andelen av kunder/medarbetare som bedömt företaget med 9 eller 10 poäng (ambassadörer) reducerat med den procentuella andel av medarbetare som bedömt företaget med 0 till 6 poäng (kritiker).

Scope 1-3

Scope 1: omfattar alla direkta växthusgasutsläpp. För Coor inkluderar detta utsläpp från förbränning av fossila bränslen från fordon och arbetsmaskiner.

Scope 2 inkluderar indirekta utsläpp från energianvändning i form av el, värme och kyla.

Scope 3 inkluderar andra indirekta utsläpp från inköpta varor och tjänster, affärsresor, kapitalvaror, investeringar, medarbetares pendling, avfallshantering, uppströmstransport samt distribution.

Beräkning av nyckeltal

Tillväxt nettoomsättning

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

Organisk tillväxt

Periodens förändring av nettoomsättning i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år exklusive förvärv och valutakurseffekter.

Förvärvad tillväxt

Periodens nettoomsättning hänförlig till förvärvade verksamheter, exklusive valutaeffekter, i procent av nettoomsättning motsvarande period föregående år.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITA-marginal

Justerat EBITA i procent av nettoomsättning.

Justerad EBITDA-marginal

Justerat EBITDA i procent av nettoomsättning.

Rörelsekapital/nettoomsättning

Rörelsekapital på balansdagen i procent av nettoomsättningen (rullande 12 månader).

Nettoskuld

Räntebärande anläggnings- och omsättningstillgångar med avdrag för lång- och kortfristiga räntebärande skulder per balansdagen.

Resultat per aktie

Periodens resultat hänförlig till moderbolagets ägare i förhållande till genomsnittligt antal utestående stamaktier.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut, hänförligt till moderbolagets aktieägare, dividerat med antalet utestående aktier vid periodens slut.

Soliditet

Koncernens egna kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets ägare per balansdagen i procent av total balansomslutning per balansdagen.

Kassagenerering

Justerat EBITDA minus nettoinvesteringar samt justerat för förändringar i rörelsekapital i procent av justerat EBITDA.

Skuldsättningsgrad/kapitalstruktur

Räntebärande nettoskuld per balansdagen dividerat med justerat EBITDA (rullande 12 månader).

TRIF (total recorded injury frequency)

Totalt antal skador x 1 000 000/antal arbetstimmar. Skador till/från arbetet är exkluderade.

Koldioxidutsläpp från scope 1 - fordonsflotta

Utsläpp av koldioxidekvivalenter från inköpt bränsle från egenägda och leasade arbetsmaskiner och fordonsflotta redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 2 - lokaler

Utsläpp av koldioxidekvivalenter från el, värme och kyla i de lokaler där Coor har operationell kontroll över energianvändningen redovisas i absoluta tal (tCO₂e).

Koldioxidutsläpp från scope 3 – mat och dryck

Utsläpp av koldioxidekvivalenter från inköpta livsmedel som ingår i serviceleveransen mat och dryck (kgCO₂e/kg inköpta livsmedel).

Koldioxidutsläpp från scope 3 i leverantörsled

Summan av emissioner från leverantörer som har SBT (för rapporteringsåret) dividerat med summan av emissioner från inköpta varor och tjänster och uppströmstransport & distribution (rapporteringsåret).



**För mer information**

För frågor kring rapporten, kontakta CFO och IR-direktör Andreas Engdahl (+46 10 559 54 63)

För frågor om verksamheten eller bolaget i övrigt, kontakta vd och koncernchef AnnaCarin Grandin (+46 10 559 57 70) eller kommunikationsdirektör Magdalena Öhrn (+46 10 559 55 19).

Mer information finns också på vår webbplats: www.coor.com/sv

Inbjudan till press- och analytikerpresentation

Den 14 juli 2023 klockan 10:00 CEST presenterar bolagets koncernchef och CFO utvecklingen under det andra kvartalet genom en webcast.

För att delta kan du registrera dig via nedan länkar. Audio-länken är för dig som endast lyssnar eller om du vill ställa en fråga muntligen. För dig som inte ska ställa några frågor men vill se presentationen, använd webcast-länken.

Webcast Audience URL (för att registrera sig för webpresentationen utan möjlighet att ställa frågor):
<https://onlinexperiences.com/Launch/QReg/ShowUUID=3D547366-B826-4D59-AD87-58329DA603FD>

Audio Conference Call Access (för att registrera sig för ljud och för möjlighet att ställa frågor):
<https://emportal.ink/3HjXobJ>

Finansiell kalender

25 oktober 2023	Delårsrapport januari – september 2023
8 februari 2024	Delårsrapport januari – december 2023
24 april 2024	Delårsrapport januari – mars 2024
26 april 2024	Årsstämma 2024
12 juli 2024	Delårsrapport januari – juni 2024

Denna information är sådan information som Coor Service Management Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och enligt lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 14 juli 2023 klockan 07:30 CEST.

Verifikat

Transaktion 09222115557496786827

Dokument

Coor Q-rapport_Q2_2023_SWE_final

Huvuddokument

30 sidor

Startades 2023-07-13 19:50:23 CEST (+0200) av Andreas Engdahl (AE)

Färdigställt 2023-07-14 11:00:16 CEST (+0200)

Initierare

Andreas Engdahl (AE)

Coor

andreas.engdahl@coor.com

+46706877274

Signerande parter

Mats Granryd (MG) Personnummer 196201181093 mgranryd@gsma.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Mats Granryd" Signerade 2023-07-13 20:29:19 CEST (+0200)	Kristina Schauman (KS) Personnummer 6501013905 kschauman@icloud.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Christina Schauman" Signerade 2023-07-13 21:25:42 CEST (+0200)
Magnus Meyer (MM) Personnummer 196707228950 magnus.meyer@ashton.se  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "MAGNUS MEYER" Signerade 2023-07-13 21:06:57 CEST (+0200)	Karin Jarl Månsson (KJM) Personnummer 196409044002 jarlmansson@me.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Karin Elisabet Jarl Månsson" Signerade 2023-07-13 20:26:28 CEST (+0200)



Verifikat

Transaktion 09222115557496786827

Linda Wikström (LW) Personnummer 7506098982 wikstrom.consulting@outlook.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Linda Maria Elisabeth Wikström" Signerade 2023-07-13 20:06:32 CEST (+0200)	Heidi Skaaret (HS) Heidi.Skaaret@storebrand.no  bank ID Namnet som returnerades från norskt BankID var "Heidi Skaaret" BankID utställt av "DNB Bank ASA" 2022-05-21 04:52:44 CEST (+0200) Signerade 2023-07-13 20:50:27 CEST (+0200)
Glenn Evans (GE) Personnummer 195904083275 Glenn.Evans@coor.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "GLENN EVANS" Signerade 2023-07-13 19:52:57 CEST (+0200)	Rikard Milde (RM) Personnummer 196703180155 Rikard.Milde@coor.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "RIKARD MILDE" Signerade 2023-07-13 20:56:58 CEST (+0200)
Urban Rääf (UR) Personnummer 195801297531 Urban.Raaf@coor.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "Sven Artur Urban Rääf" Signerade 2023-07-14 10:49:54 CEST (+0200)	AnnaCarin Grandin (AG) Personnummer 196704211181 AnnaCarin.Grandin@coor.com  Namnet som returnerades från svenskt BankID var "ANNA-CARIN GRANDIN" Signerade 2023-07-14 11:00:16 CEST (+0200)

Detta verifikat är utfärdat av Scrive. Information i kursiv stil är säkert verifierad av Scrive. Se de dolda



Verifikat

Transaktion 09222115557496786827

bilagorna för mer information/bevis om detta dokument. Använd en PDF-läsare som t ex Adobe Reader som kan visa dolda bilagor för att se bilagorna. Observera att om dokumentet skrivs ut kan inte integriteten i papperskopian bevisas enligt nedan och att en vanlig papperutskrift saknar innehållet i de dolda bilagorna. Den digitala signaturen (elektroniska förseglingen) säkerställer att integriteten av detta dokument, inklusive de dolda bilagorna, kan bevisas matematiskt och oberoende av Scrive. För er bekvämlighet tillhandahåller Scrive även en tjänst för att kontrollera dokumentets integritet automatiskt på: <https://scrive.com/verify>

