20240531114913

ÅRSREDOVISNING
2023-01-01--2023-12-31

för

Sievert AB
556006-8024

Årsredovisningen omfattar: **Sida**

Förvaltningsberättelse	1-2
Resultaträkning	3
Balansräkning	4-5
Rapport över förändringar i eget kapital	6
Kassaflödesanalys	7
Noter	8-20

FASTSTÄLLELSEINTYG

Undertecknad styrelseledamot i Sievert AB intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalet, dels att resultaträkningen och balansräkningen för företaget har fastställts på årsstämma den 29 maj 2024.
Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Solna 2024-05-29

Jesper Kristensson
VD

20240531114914

ÅRSREDOVISNING

2023-01-01--2023-12-31

för

Sievert AB
556006-8024

Årsredovisningen omfattar:	**Sida**
Förvaltningsberättelse	1-2
Resultaträkning	3
Balansräkning	4-5
Rapport över förändringar i eget kapital	6
Kassaflödesanalys	7
Noter	8-20

20240531114915

Sievert AB
556006-8024

ÅRSREDOVISNING FÖR SIEVERT AB

Styrelsen och verkställande direktören för Sievert AB avger härmed årsredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01–2023-12-31.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Verksamhetens art och inriktning

Sievert är en världsledande tillverkare av värmeverktyg för professionella användare. Efter 140 års verksamhet har Sievert ett solitt världsrykte för produkternas höga kvalitet och tillförlitlighet. Varumärket Sievert är sedan många år välkänt inom marknadsnischerna där bolaget fokuserar.
Sievert är ett internationellt företag med försäljning i fler än 50 olika länder runtom i världen. Dotterbolag finns i Estland, Tyskland och England.
Sievert utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer gasoldrivna verktyg och kompletta verktygssystem för lödning och värmning samt eldrivna hetluftsmaskiner via egna dotterbolag, återförsäljare och distributörer. Kunderna finns främst inom bygg, VVS, el, telekom, industri samt service och underhåll.

Ägarförhållanden

Sievert AB ägs till 100 % av Rothenberger AG, Kelkheim, Germany. Inga förändringar i ägarstrukturen har skett under 2023.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Dotterbolaget Sievert UK är under avveckling. Verksamheten i UK fortsätter som tidigare men genom Rothenberger koncernen.
Miljö- och byggnämnden i Hagfors kommun har förelagt bolaget att utföra markundersökningar på en fastighet där bolaget bedrev verksamhet från 1950-talet till år 2000. Syftet med undersökningen är att undersöka eventuell förorening i marken. Undersökningarna har under 2021 visat att marken är förorenad. De estimerade kostnaderna för saneringen som uppgår till 11,244 mkr har kostnadsförts under 2021. Detta är bolags bästa bedömning för tillfället. Under 2022 och 2023 har arbetet med att fastställa de tekniska och legala omständigheterna kring fallet fortsatt.
Under 2023 har verksamheten utvecklats positivt, med bland annat initiala leveranser av nya produkter till USA.

Utveckling av verksamhet, ställning och resultat

(Tkr)	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning	280 950	230 710	234 703	179 958	194 134
Rörelseresultat	32 451	30 904	14 369	8 297	15 777
Balansomslutning	142 754	127 317	119 765	127 472	119 365
Soliditet [1]	32,7%	43,0%	32,6%	48,1%	41,2%
Medelantal anställda	19	17	18	18	18

[1] Justerat eget kapital / Balansomslutning. Med justerat eget kapital avses eget kapital + obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatteskuld.

Förväntad framtida utveckling

Tack vare investeringar i ny teknik, nya produkter och etableringar på nya marknader är Sievert mycket starkt rustade för framtiden.

20240531114916

Sievert AB
556006-8024
Icke-finansiella upplysningar
Sievert AB omfattas av Teknikavtalet.

Tillstånds- eller anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken
Sievert AB är anmälningspliktig till Produktregistret vilket regleras i Förordningen (2008:245) om kemiska produkter och biotekniska organismer samt KIFS 2008:2 om kemiska produkter. Årligen redovisas föregående års kvantitetet, avanmälan och nyanmälan av produkter, samt eventuella förändringar av kemiska sammansättningar för produkter som lämnas i produktanmälan. Sievert omfattas även av Förordning (SFS 2014:1075) om producentansvar för elektriska och elektroniska produkter och är anslutna till El-Kretsen.

Resultatdisposition
Förslag till dispositioner beträffande vinst (kronor)

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel	
Balanserat resultat	0
Årets resultat	26 373 939
Fond för utvecklingskostnader	100 530
	26 474 469
Styrelsen föreslår att	
till aktieägarna utdelas	26 474 469
i ny räkning balanseras	0
	26 474 469

Styrelsens yttrande över den föreslagna vinstutdelningen
Styrelsen föreslår att utdelning lämnas med 26 474 469,00 kr. vilket motsvarar 55,63 kr per aktie. Styrelsen föreslår att utbetalningen skall ske i omedelbar anslutning till årsstämman. Styrelsen anser att den föreslagna vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av det egna kapitalet samt bolagets konsolideringsbehov, likviditeten och ställning i övrigt. Yttrandet ska ses mot bakgrund av den information som framgår av årsredovisningen. Företagsledningen planerar inga väsentliga förändringar av befintlig verksamhet så som väsentliga investeringar, försäljningar eller avveckling.

Beträffande företagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat-och balansräkning, rapport över förändringar i eget kapital, kassaflödesanalys samt noter. Alla belopp uttrycks i svenska kronor där ej annat anges.

20240531149117

Sievert AB
556006-8024

RESULTATRÄKNING

	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Nettoomsättning	4,5	280 950	230 710
Kostnad för sålda varor		-177 961	-139 338
Bruttoresultat		**102 989**	**91 372**
Försäljningskostnader		-49 043	-43 019
Administrationskostnader		-14 156	-11 489
Forsknings- och utvecklingskostnader		-7 803	-4 518
Övriga rörelseintäkter	6	5 422	3 370
Övriga rörelsekostnader	10	-4 958	-4 812
Rörelseresultat	7,8,9	**32 451**	**30 904**
Resultat från finansiella investeringar			
Intäkter från andelar i koncernföretag		0	7 271
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter	11	2 373	318
Räntekostnader och liknande kostnader	12	-1 101	-826
Resultat efter finansiella poster		**33 723**	**37 667**
Bokslutsdispositioner	13		
Förändring överavskrivningar		-400	-100
Resultat före skatt		**33 323**	**37 567**
Skatt på årets resultat	14	-6 949	-6 332
ÅRETS RESULTAT		**26 374**	**31 235**

20240531114918

Sievert AB
556006-8024

BALANSRÄKNING

	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	15	468	470
Koncessioner, patent , licenser, varumärken samt liknande rättigheter	16	1	40
		469	**510**
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	17	3 791	888
		3 791	**888**
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	18	15 268	15 268
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag	19	0	0
		15 268	**15 268**
Summa anläggningstillgångar		**19 528**	**16 666**
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Färdiga varor och handelsvaror		23 602	27 067
		23 602	**27 067**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		19 824	14 410
Fordringar hos koncernföretag		69 438	64 918
Fordringar hos intresseföretag och gemensamt styrda företag		11	0
Övriga fordringar		6 915	1 670
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	1 279	1 242
		97 467	**82 240**
Kassa och bank		2 157	1 344
Summa omsättningstillgångar		**123 226**	**110 651**
SUMMA TILLGÅNGAR		**142 754**	**127 317**

Sievert AB
556006-8024

20240531114919

BALANSRÄKNING

	Not	2023-12-31	2021-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		11 898	11 898
Reservfond		7 500	7 500
Fond för utvecklingsutgifter		109	210
		19 507	**19 608**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst eller förlust		101	3 606
Årets resultat		26 374	31 235
		26 475	**34 841**
Summa eget kapital		**45 982**	**54 449**
Obeskattade reserver	21	**850**	**450**
Avsättningar			
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	22	3 588	3 655
Övriga avsättningar	23	10 880	11 904
		14 468	**15 559**
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		5 969	3 534
Skulder till koncernföretag		60 904	43 280
Skulder till intresseföretag och gemensamt styrda företag		0	279
Aktuella skatteskulder		3 220	1 336
Övriga kortfristiga skulder		820	664
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	24	10 540	7 765
		81 453	**56 858**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**142 754**	**127 317**

20240531114920

Sievert AB
556006-8024

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

(Tkr)

	Bundet eget kapital			*Fritt eget kapital*		
	Aktie-kapital	Reserv-fond	Fond för utvecklings-utgifter	Balanserad vinst eller förlust	Årets resultat	**Summa eget kapital**
Ingående balans per 1 januari 2022	**11 898**	**7 500**	**692**	**507**	**18 114**	**38 711**
Disposition av föregående års resultat				18 114	-18 114	0
Årets resultat					31 235	31 235
Fond för utvecklingsutgifter			-482	482		0
Transaktioner med ägare:						
Utdelningar				-15 500		-15 500
Summa transaktioner med aktieägare	**0**	**0**	**0**	**-15 500**	**0**	**-15 500**
Utgående balans per 31 december 2022	**11 898**	**7 500**	**210**	**3 603**	**31 235**	**54 446**

	Bundet eget kapital			*Fritt eget kapital*		
	Aktie-kapital	Reserv-fond	Fond för utvecklings-utgifter	Balanserad vinst eller förlust	Årets resultat	**Summa eget kapital**
Ingående balans per 1 januari 2023	**11 898**	**7 500**	**210**	**3 603**	**31 235**	**54 446**
Disposition av föregående års resultat				31 235	-31 235	0
Årets resultat					26 374	26 374
Fond för utvecklingsutgifter			-101	101		0
Transaktioner med ägare:						0
Utdelningar				-34 841		-34 841
Summa transaktioner med aktieägare	**0**	**0**	**0**	**-34 841**	**0**	**-34 841**
Utgående balans per 31 december 2023	**11 898**	**7 500**	**109**	**98**	**26 374**	**45 979**

20240531114921

Sievert AB
556006-8024

KASSAFLÖDESANALYS
(Tkr)

	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat		32 451	30 904
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar		1 061	547
Förändringar avsättningar		-67	17
Förändringar övriga avsättningar		-1 024	-278
Andelar i koncernföretag		0	0
Erhållen utdelning		0	7 271
Erhållen ränta		2 373	318
Erlagd ränta		-1 101	-826
Betald inkomstskatt		-5 066	-3 360
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**28 627**	**34 593**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Minskning(+)/ökning(-) av varulager		3 465	-2 794
Minskning(+)/ökning(-) av kundfordringar		-5 414	-1 933
Minskning(+)/ökning(-) av övriga kortfristiga fordringar		-9 813	-9 922
Minskning(-)/ökning(+) leverantörsskulder		2 435	-7 960
Minskning(-)/ökning(+) av övriga kortfristiga skulder		20 276	-1 399
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**39 576**	**10 585**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-258	0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-3 664	-514
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-3 922**	**-514**
Finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		-34 841	-15 500
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**-34 841**	**-15 500**
Årets kassaflöde		**813**	**-5 429**
Likvida medel vid årets början		**1 344**	**6 773**
Likvida medel vid årets slut		**2 157**	**1 344**

20240531114922

Sievert AB
556006-8024

NOTER

Not 1 Allmän information

Sievert AB med organisationsnummer 556006-8024 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Solna. Adressen till huvudkontoret är Box 1366, 171 26 SOLNA. Företagets verksamhet omfattar utveckling, tillverkning och försäljning av värmeverktyg för professionella användare.
Moderföretag i den största koncernen som Sievert AB är dotterföretag till är Rothenberger AG, med säte i Kelkheim, Tyskland. Det utländska moderföretagets koncernredovisning kan erhållas från Rothenberger AG, Spessarstraße 2-4, D-65779 Kelheim/Germany.

Ingen koncernredovisning har upprättats med stöd av Årsredovisningslagen 7 kap. 2 § punkt 1.

Not 2 Redovisningsprinciper och värderingsprinciper

Företaget tillämpar Årsredovisningslagen (1995:1554) och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 *Årsredovisning och koncernredovisning* ("K3").

Intäkter

Intäkter redovisas till det verkliga värdet av den ersättning som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för mervärdeskatt, rabatter, returer och liknande avdrag.
Sievert ABs intäkter består i huvudsak av varuförsäljning.

Varuförsäljning
Intäkter från försäljning av varor redovisas när varorna levererats och äganderätten har överförts till kunden, varmed samtliga villkor nedan är uppfyllda:
• Företaget har överfört de väsentliga risker och fördelar som är förknippade med varornas ägande,
• företaget inte längre har något sådant engagemang i den löpande förvaltningen som vanligtvis förknippas med ägande och utövar inte heller utövar någon reell kontroll över de sålda varorna,
• inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt,
• det ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen sannolikt kommer att tillfalla företaget, och
• de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Utdelning och ränteintäkter
Utdelning redovisas när ägarens rätt att erhålla betalning har fastställts.
Ränteintäkter redovisas fördelat över löptiden med tillämpning av effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som gör att nuvärdet av alla framtida in- och utbetalningar under räntebindningstiden blir lika med det redovisade värdet av fordran.

Leasingavtal

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Samtliga leasingavtal redovisas enligt reglerna för operationell leasing.

Leasetagare
Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

20240531 14923

Utländsk valuta
Företagets redovisningsvaluta är svenska kronor (SEK).
Omräkning av poster i utländsk valuta
Vid varje balansdag räknas monetära poster i utländsk valuta om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om. Valutakursdifferenser redovisas i rörelseresultatet eller som finansiell post utifrån den underliggande affärshändelsen, i den period de uppstår.

Låneutgifter
Låneutgifter redovisas i resultaträkningen i den period de uppkommer.

Ersättningar till anställda
Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro m m samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Det finns inga övriga långfristiga ersättningar till anställda.

Pensioner
Anställda omfattas av pensionsförmåner enligt ingångna kollektivavtal. Det innebär att tjänstemän erhåller förmånsbaserade pensioner enligt ITP-planen. Pensionsförpliktelserna säkerställs genom avsättningar i balansräkningen och genom försäkringspremier. Tjänstemän födda 1979 eller senare erhåller en avgiftsbestämd pension. För avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Företagets resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten för när premier erläggs.

Koncernbidrag
Erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen.

Inkomstskatter
Skattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt
Aktuell skatt beräknas på det skattepliktiga resultatet för perioden. Skattepliktigt resultat skiljer sig från det redovisade resultatet i resultaträkningen då det har justerats för ej skattepliktiga intäkter och ej avdragsgilla kostnader samt för intäkter och kostnader som är skattepliktiga eller avdragsgilla i andra perioder. Aktuell skatteskuld beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

20240531114924

Sievert AB
556006-8024

Immateriella tillgångar

Anskaffning genom intern upparbetning

Företaget tillämpar *aktiveringsmodellen* vilket innebär att arbetet med att ta fram en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång delas upp i en forskningsfas och en utvecklingsfas. Samtliga utgifter som härrör från företagets forskningsfas redovisas som kostnad när de uppkommer. Samtliga utgifter för utveckling redovisas som en tillgång om samtliga följande villkor är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas,
- företagets avsikt är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången,
- det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar,
- det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången, och
- de utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

När företaget redovisar utgifter för eget utvecklingsarbete som tillgång omförs motsvarande belopp från fritt eget kapital till en fond för utvecklingsutgifter.

Efter första redovisningstillfället redovisas internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Avskrivning påbörjas när tillgången kan användas. Aktiverade utgifter för immateriella tillgångar skrivs av linjärt över en bedömd nyttjandeperiod om 3-5 år.

Borttagande från balansräkningen

En immateriell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inte några framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppkommer när en immateriell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen är skillnaden mellan vad som eventuellt erhålls, efter avdrag för direkta försäljningskostnader, och tillgångens redovisade värde. Detta redovisas i resultaträkningen som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad.

Sievert AB
556006-8024

20240531114925

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset och utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet för att bringa den på plats och i skick att användas. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med posten kommer att tillfalla företaget och att anskaffningsvärdet för densamma kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultaträkningen i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod. Om en tillgång har delats upp på olika komponenter skrivs respektive komponent av separat över dess nyttjandeperiod. Avskrivning påbörjas är den materiella anläggningstillgången kan tas i bruk. Materiella anläggningstillgångars nyttjandeperioder uppskattas till:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	5-7 år
Inventarier	5 år
Verktyg	5 år
Installationer	5 år

Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas om det finns indikationer på att förväntad förbrukning har förändrats väsentligt jämfört med uppskattningen vid föregående balansdag. Då företaget ändrar bedömning av nyttjandeperioder, omprövas även tillgångens eventuella restvärde. Effekten av dessa ändringar redovisas framåtriktat.

Borttagande från balansräkningen
Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inte några framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången eller komponenten. När tillkommande utgifter räknas in i anskaffningsvärdet (se ovan) tas det redovisade värdet på de delar som byts ut bort från balansräkningen.

Den vinst eller förlust som uppkommer när en materiell anläggningstillgång eller en komponent tas bort från balansräkningen är skillnaden mellan vad som eventuellt erhålls, efter avdrag för direkta försäljningskostnader, och tillgångens redovisade värde. Den realisationsvinst eller realisationsförlust som uppkommer när en materiell anläggningstillgång eller en komponent tas bort från balansräkningen redovisas i resultaträkningen som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad.

Nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar
Vid varje balansdag analyserar företaget de redovisade värdena för materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av en eventuell nedskrivning. Där det inte är möjligt att beräkna återvinningsvärdet för en enskild tillgång, beräknas återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör.
Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader är det pris som företaget beräknar kunna erhålla vid en försäljning mellan kunniga, av varandra oberoende parter, och som har ett intresse av att transaktionen genomförs, med avdrag för sådana kostnader som är direkt hänförliga till försäljningen. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången. För att beräkna de framtida kassaflödena har företaget använt budget och prognoser för de kommande fem åren.

Om återvinningsvärdet för en tillgång (eller kassagenererande enhet) fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången (eller den kassagenererande enheten) ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning har omedelbart kostnadsföras i resultaträkningen.

20240531114926

Vid varje balansdag gör företaget en bedömning om den tidigare nedskrivningen inte längre är motiverad. Om så är fallet återförs nedskrivningen delvis eller helt. Då en nedskrivning återförs, ökar tillgångens (den kassagenererande enhetens) redovisade värde. Det redovisade värdet efter återföring av nedskrivning får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången (den kassagenererande enheten) under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultaträkningen.

Andelar i koncernföretag
Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt när rätten att få utdelning bedöms som säker och kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag
Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. Utdelning från andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag redovisas som intäkt i resultaträkningen.

Varulager
Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först- in-först-ut-metoden (FIFU). Nettoförsäljningsvärde är försäljningsvärdet efter avdrag för beräknade kostnader som direkt kan hänföras till försäljningstransaktionen.
I anskaffningsvärdet ingår utgifter för inköp, tillverkning samt andra utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick. I anskaffningsvärdet för en egentillverkad tillgång ingår, utöver sådana kostnader som direkt kan hänföras till produktionen av tillgången, en skälig andel av indirekta tillverkningskostnader.

Likvida medel
Likvida medel inkluderar kassamedel och disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt andra kortfristiga likvida placeringar som lätt kan omvandlas till kontanter och är föremål för en obetydlig risk för värdefluktuationer. För att klassificeras som likvida medel får löptiden inte överskrida tre månader från tidpunkten för förvärvet.

Avsättningar
Avsättningar redovisas när företaget har en befintlig förpliktelse (legal eller informell) som en följd av en inträffad händelse, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

En avsättning omprövas varje balansdag och justeras så att den återspeglar den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen, med hänsyn tagen till risker och osäkerheter förknippade med förpliktelsen. Avsättningen redovisas till nuvärdet av de framtida betalningar som krävs för att reglera förpliktelsen.

Där en del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av en tredje part, ska gottgörelsen särredovisas som en tillgång i balansräkningen när det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om företaget reglerar förpliktelsen och beloppet kan beräknas tillförlitligt.

20240531 14927

Sievert AB
556006-8024

Eventualförpliktelser
En eventualförpliktelse är en möjlig förpliktelse till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller en befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Eventualtillgångar
En eventualtillgång är en möjlig tillgång till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir. En eventualtillgång redovisas inte som en tillgång i balansräkningen.

Kassaflödesanalys
Kassaflödesanalysen visar företagets förändringar av företagets likvida medel under räkenskapsåret. Kassaflödesanalysen har upprättats enligt den indirekta metoden. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- och utbetalningar.

Not 3 Viktiga uppskattningar och bedömningar

Viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar
Nedan redogörs för de viktigaste antagandena om framtiden, och andra viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar per balansdagen, som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästa räkenskapsår.

Värdering av anläggningstillgångar
Det sker en löpande bevakning av att anläggningstillgångarna inte har ett bokfört värde som överstiger återvinningsvärdet. För att bedöma återvinningsvärdet krävs antaganden och bedömningar av framtiden. Skulle verkligt utfall avvika från de bedömda värdena kan detta leda till en nedskrivning av de bokförda värdena.

Förmånsbestämda pensionsplaner
För förmånsbestämda pensionsförpliktelser har företaget en förpliktelse att lämna överenskomna ersättningar till nuvarande och tidigare anställda. Företaget bär i allt väsentligt risken att ersättningarna kommer att kosta mer än förväntat (aktuariell risk), dels risken att avkastningen på tillgångarna avviker från förväntningarna (investeringsrisk).

Valutarisk
Med valutarisk avses risken att verkligt värde eller framtida kassaflöden fluktuerar till följd av ändrade valutakurser. Företaget bedriver verksamhet på flera olika geografiska marknader och i olika valutor och är därigenom exponerad för valutarisk. Exponeringen för valutarisk härrör huvudsakligen från betalningsflöden i utländsk valuta, så kallad transaktionsexponering samt från omräkning av balansposter i utländsk valuta.

Företagets utflöden och inflöden består huvudsakligen av SEK, EUR, GBP, USD och NOK. Företaget är därmed till viss omfattning påverkad av förändringar i dessa valutakurser.

Ränterisk
Med ränterisk avses risken att verkligt värde eller framtida kassaflöden fluktuerar till följd av ändrade marknadsräntor. Företaget är huvudsakligen exponerat för ränterisk genom dess lånefinansiering. Lånen löper med rörlig ränta, vilket innebär att företagets framtida finansiella kostnader påverkas vid ändrade marknadsräntor.

Sievert AB
556006-8024

20240531114928

Not 4 Nettoomsättningens fördelning

Nettoomsättning per geografisk marknad	2023	2022
Sverige	38 893	33 520
Övriga EU	178 556	155 325
Övriga marknader	63 501	41 865
Summa	**280 950**	**230 710**

Not 5 Uppgift om inköp och försäljning inom samma koncern

	2023	2022
Inköp	77,0%	74,0%
Försäljning	25,9%	19,7%

Not 6 Övriga rörelseintäkter

Övriga rörelseintäkter avser övriga intäkter 5 422 Tkr (3 370).

Not 7 Upplysning om ersättning till revisorn

	2023	2022
Deloitte AB		
revisionsuppdrag	243	206
skatterådgivning	55	0
övriga tjänster	0	0
Summa	**298**	**206**

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget.

20240531114929

Sievert AB
556006-8024

Not 8 Antal anställda, löner, andra ersättningar och sociala kostnader

	2023		2022	
Medeltalet anställda	**Antal anställda**	**Varav antal män**	**Antal anställda**	**Varav antal män**
	19	15	17	13
Totalt	**19**	**15**	**17**	**13**

	2023-12-31	2022-12-31
Fördelning ledande befattningshavare per balansdagen		
styrelseledamöter	3	3
andra personer i företagets ledning inkl VD	1	1
	4	**4**

	2023		2022	
Löner, andra ersättningar m m	**Löner och andra ersättningar**	**Soc kostn (varav pensions-kostnader)**	**Löner och andra ersättningar**	**Soc kostn (varav pensions-kostnader)**
	15 154	7 857 (2 926)	12 130	5 541 (1 701)
Totalt	**15 154**	**7 857** **(2 926)**	**12 130**	**5 541** **(1 701)**

	2023		2022	
Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelse-ledamöter och anställda	**Styrelse och VD (varav tantiem och dylikt)**	**Övriga anställda**	**Styrelse och VD (varav tantiem och dylikt)**	**Övriga anställda**
	1 695 (0)	13 459	650 (0)	12 692
Totalt	**1 695** **(0)**	**13 459**	**650** **(0)**	**12 692**

Pensioner
Företagets pensionskostnader avser 543 Tkr (221) gruppen styrelse och VD.
Mellan företaget och verkställande direktören gäller en uppsägningstid om 6 månader från VDs sida och 9 månader från företagets sida. Det finns inga avtal om avgångsvederlag för ledande befattningshavare.

Not 9 Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar

	2023	2022
Försäljningskostnader	518	81
Administrationskostnader	186	164
Forsknings- och utvecklingskostnader	357	299
Summa	**1 061**	**544**

20240531114930

Sievert AB
556006-8024

Not 10 Övriga rörelsekostnader

	2023	2022
Kursdifferenser	-663	-433
Omstruktureringskostnader	203	-1 817
Övriga rörelsekostnader	-4 498	-2 562
Summa	**-4 958**	**-4 812**

Not 11 Övriga ränteintäkter och liknande intäkter

	2023	2022
Ränteintäkter	19	13
Ränteintäkter, koncernföretag	2 354	305
Summa	**2 373**	**318**

Not 12 Räntekostnader och liknande kostnader

	2023	2022
Räntekostnader	-192	-103
Räntekostnader, koncernföretag	-909	-723
Summa	**-1 101**	**-826**

Not 13 Bokslutsdispositioner

	2023	2022
Förändring överavskrivningar	-400	-100
Summa	**-400**	**-100**

Not 14 Skatt på årets resultat

	2023	2022
Aktuell skatt	-6 949	-6 332
Skatt på årets resultat	**-6 949**	**-6 332**

Avstämning årets skattekostnad

	2023	2022
Redovisat resultat före skatt	33 323	37 567
Skatt beräknad med skattesats 20,6 %	-6 865	-7 739
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-84	-91
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	0	1 498
Justeringar som redovisats innevarande år avseende tidigare års aktuella skatt		
Summa	**-6 949**	**-6 332**
Årets redovisade skattekostnad	**-6 949**	**-6 332**

20240531:4931

Sievert AB
556006-8024

Not 15 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	11 187	11 187
Övriga investeringar	258	0
Omklassificeringar	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**11 445**	**11 187**
Ingående avskrivningar	-10 717	-10 477
Årets avskrivningar	-260	-240
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-10 977**	**-10 717**
Utgående redovisat värde	**468**	**470**

Not 16 Koncessioner, patent , licenser, varumärken samt liknande rättigheter

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	5 291	5 291
Omklassificeringar	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**5 291**	**5 291**
Ingående avskrivningar	-5 251	-5 201
Årets avskrivningar	-39	-50
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-5 290**	**-5 251**
Utgående redovisat värde	**1**	**40**

Not 17 Inventarier, verktyg och installationer

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	9 768	9 253
Inköp	3 665	515
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**13 433**	**9 768**
Ingående avskrivningar	-8 880	-8 625
Årets avskrivningar	-762	-255
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-9 642**	**-8 880**
Utgående redovisat värde	**3 791**	**888**

20240531143932

Sievert AB
556006-8024

Not 18 Andelar i koncernföretag

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	27 263	27 263
Avyttring	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**27 263**	**27 263**
Ingående nedskrivningar	-11 995	-11 995
Försäljningar	0	0
Årets nedskrivningar	0	0
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-11 995**	**-11 995**
Utgående redovisat värde	**15 268**	**15 268**

Företagets innehav av andelar i koncernföretag

Företagets namn	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Redovisat värde 2023-12-31	Redovisat värde 2022-12-31
Sievert GmbH	100%	100%	0	13 736	13 736
Sievert Eesti AS	100%	100%	120	1 532	1 532
Sievert Sales UK ltd	100%	100%	250	0	0
Summa				**15 268**	**15 268**

Företagets namn	Org.nr	Säte
Sievert GmbH	216/5885/0670	Köln-Porz, Tyskland
Sievert Eesti AS	10 085 405	Tartu, Estland
Sievert UK ltd	05688073	Wednesbury, West Midlands, UK

Not 19 Andelar i intresseföretag och gemensamt styrda företag

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	108	108
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**108**	**108**
Ingående nedskrivningar	-108	-108
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-108**	**-108**
Utgående redovisat värde	**0**	**0**

Företagets namn	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Redovisat värde 2023-12-31	Redovisat värde 2022-12-31
PetroPrimus ZAO	49,9%	49,9%	40	0	0
Summa				**0**	**0**

Företagets namn	Org.nr	Säte
PetroPrimus ZAO	194100	St Petersburg

Sievert AB
556006-8024

20240531114933

Not 20 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda hyror	501	500
Försäkringspremier	273	142
IT-system	477	64
Övriga poster	28	536
Summa	**1 279**	**1 242**

Not 21 Obeskattade reserver

	2023-12-31	2022-12-31
Ackumulerade överavskrivningar	850	450
Summa	**850**	**450**

Not 22 Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser

Avsättningar för pensioner avser 3 588 Tkr (3 655) till FPG/PRI

Not 23 Övriga avsättningar

2023-12-31	Hagfors	Övriga	Summa
Ingående balans vid räkenskapsårets början	10 894	1 010	**11 904**
Tillkommande avsättningar	0		**0**
Belopp som tagits i anspråk	-14	-1 010	**-1 024**
Vid årets slut	**10 880**	**0**	**10 880**

Miljö- och byggnämnden i Hagfors kommun har förelagt bolaget att utföra markundersökningar på en fastighet där bolaget bedrev verksamhet från 1950-talet till år 2000. Syftet med undersökningen är att undersöka eventuell förorening i marken. Undersökningarna har under 2021 visat att marken är förorenad. De estimerade kostnaderna för saneringen som uppgår till 11,244 mkr har kostnadsförts under 2021. Detta är bolags bästa bedömning för tillfället. Avsättningarna avser dessa kostnader samt övriga omstruktureringskostnader. Under 2022-2023 har arbetet med att fastställa de tekniska och legala omständigheterna kring fallet fortsatt.

Not 24 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna löner	3 297	2 343
Upplupna semesterlöner	1 775	1 789
Upplupna sociala avgifter	1 196	960
Övriga poster	4 272	2 673
Summa	**10 540**	**7 765**

20240531114934

Sievert AB
556006-8024

Not 25 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

Ställda säkerheter	2023-12-31	2022-12-31
Företagsinteckningar.	15 000	15 000
Summa	**15 000**	**15 000**
Eventualförpliktelser		
Övriga eventualförpliktelser	72	73
Summa	**72**	**73**

Företagets utnyttjade checkräkningskredit uppgår till 0 Tkr (0) och ingår i posten Kortfristiga skulder till kreditinstitut. Limit avseende checkräkningskredit uppgår till 15 000 Tkr (15 000).

Not 26 Upplysningar om närstående

Transaktioner mellan företaget och dess närstående har skett på marknadsmässiga grunder.
Vidare framkommer information om företagets innehav i dotterföretag i not 18 och intresseföretag i not 19.

Not 27 Disposition av företagets vinst

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel 26 474 469 kr

Styrelsen föreslår att till aktieägarna utdelas 26474469 kr och att i ny räkning balanseras 0 kr.

Solna 2024-05-10

Dr. Christian Heine
Styrelsens ordförande

Christian Diehl

Thomas Bamberger

Jesper Kristensson
VD

Vår revisionsberättelse har avgivits den 29 maj 2024

Deloitte AB

Per Svensson
Auktoriserad revisor

20240531114936

Deloitte.

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Sievert AB
organisationsnummer 556006-8024

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Sievert AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Sievert ABs finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Sievert AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

20240531114937

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Sievert AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Sievert AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Anmärkning

Vid en extra bolagsstämma den 1 oktober 2023 fattades beslut om utdelning uppgående till ett belopp om 12 976 563 kr, vilket senare har utbetalats till aktieägarna. Styrelsen har inte upprättat handlingarna enligt 18 kap. 6 § aktiebolagslagen (2005:551) över styrelsens redogörelse och förslag vid efterutdelning.

Oskarshamn den 29 maj 2024

Deloitte AB

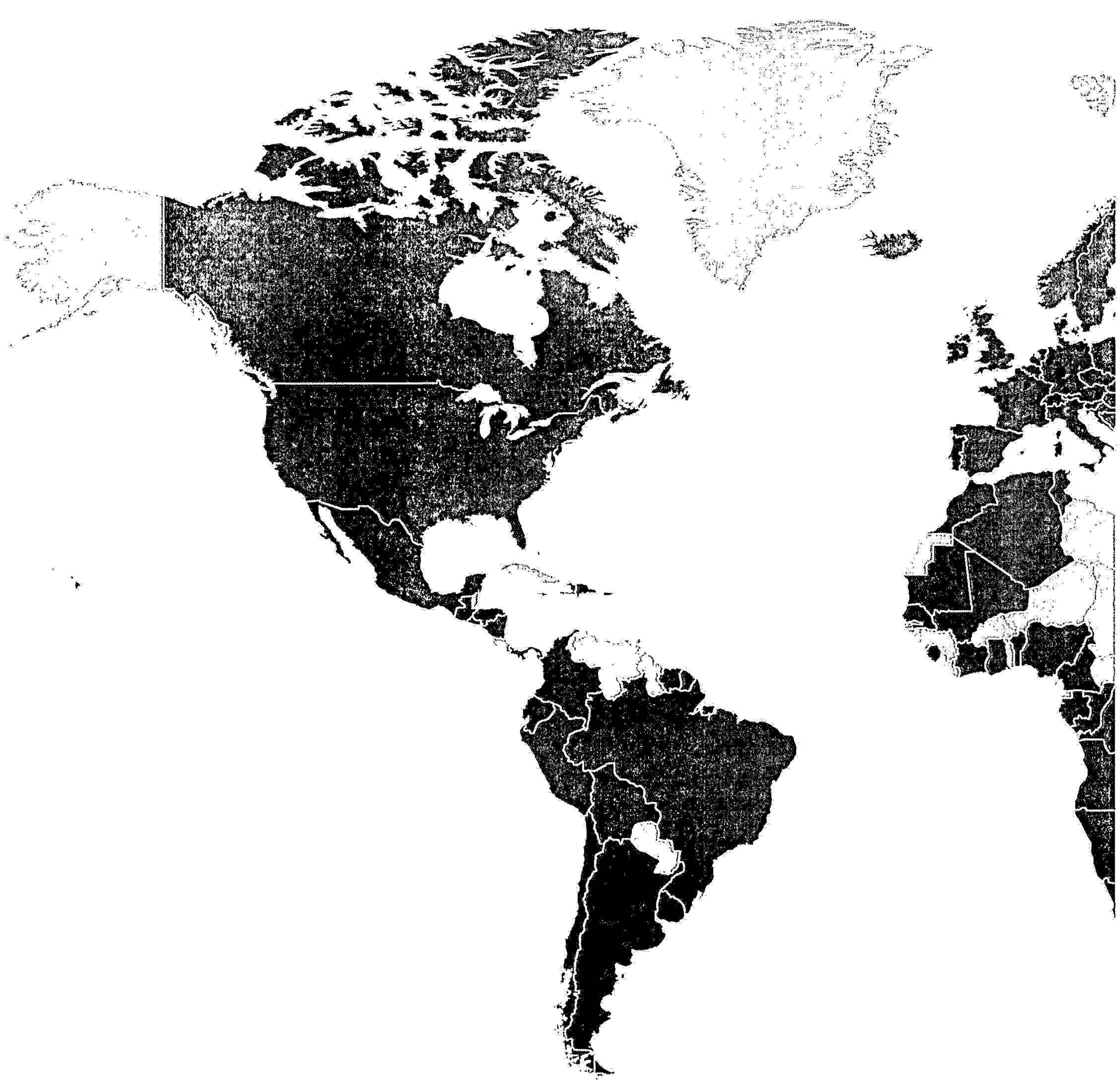
Per Svensson
Auktoriserad revisor

ROTHENBERGER GROUP

KROLL
RICO
ROTHENBERGER
ROTHENBERGER Industrial
RUKO
SIEVERT
SUPER-EGO
VIRAX

Annual Report
Geschäftsbericht
2023

OUR PRESENCE WORLDWIDE



● Locations/Standorte

20240531114939

20240531114940

20240531114941

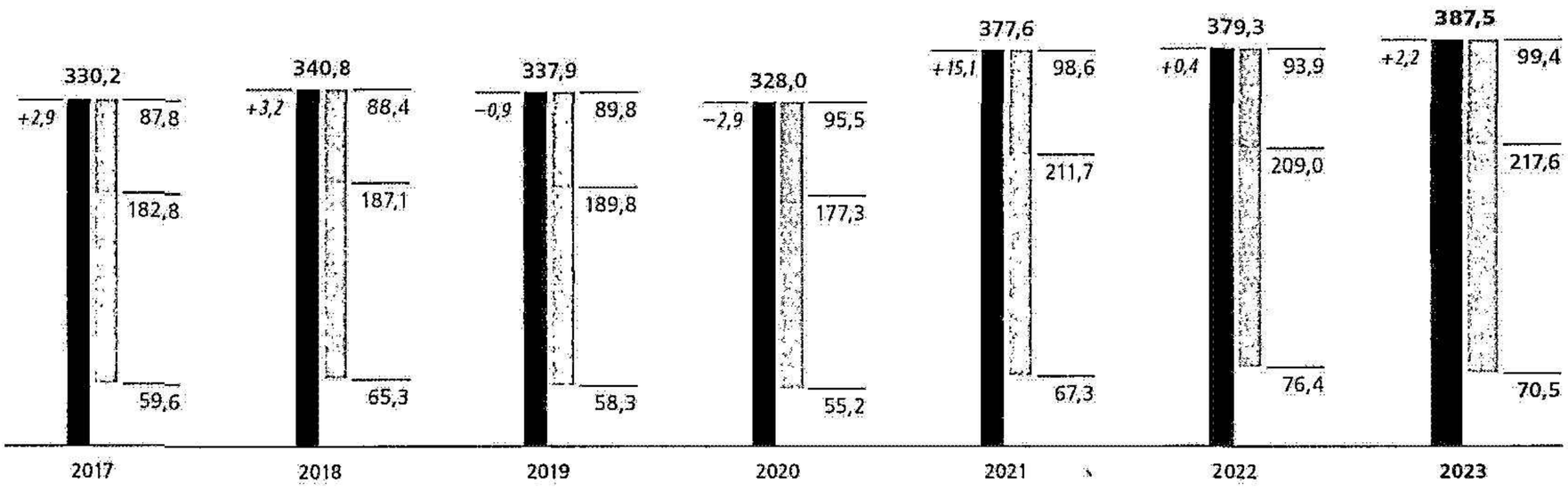
AT A GLANCE

AUF EINEN BLICK

SALES/ UMSATZ

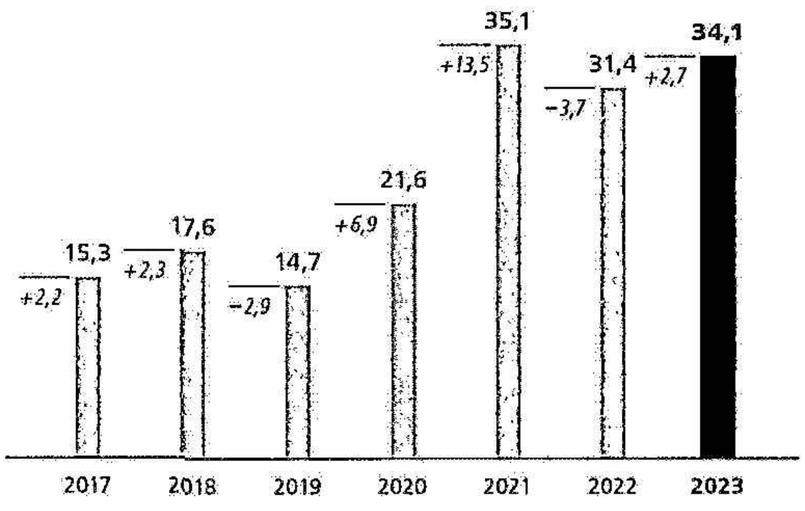
mill. €/Mio. € *(— Change in %/Veränderung in %)*

Overall/Gesamt | Germany/Deutschland | Europe/Europa | World/Welt



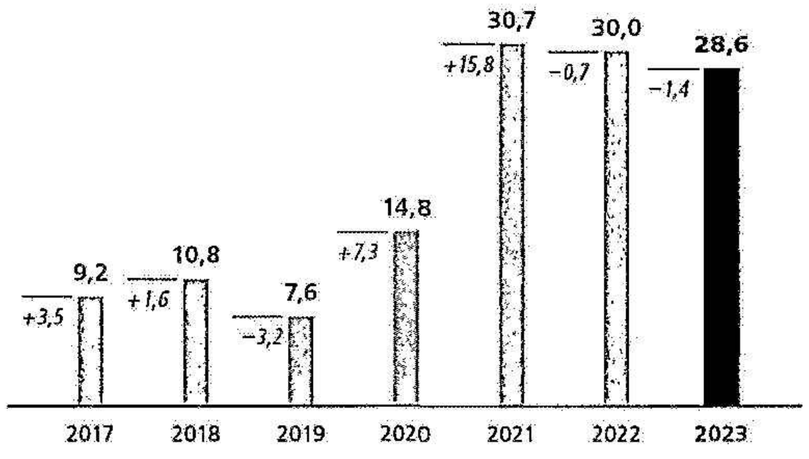
CASH FLOW/ CASHFLOW

mill. €/Mio. € *(— Absolute change/Absolute Veränderung)*



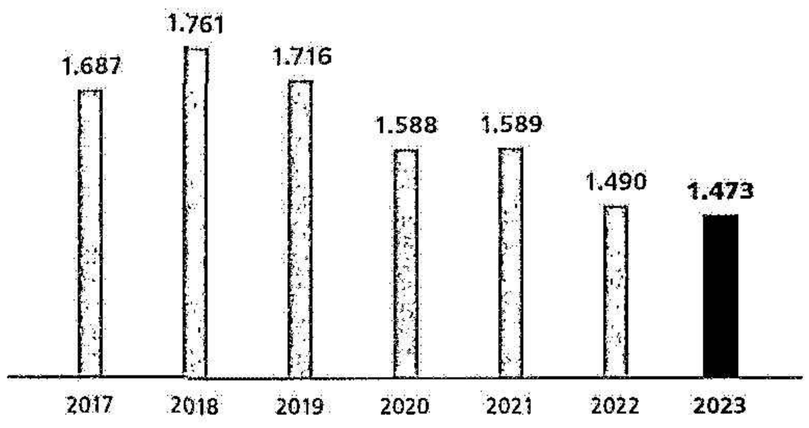
ANNUAL RESULT/ JAHRESERGEBNIS

mill. €/Mio. € *(— Absolute change/Absolute Veränderung)*



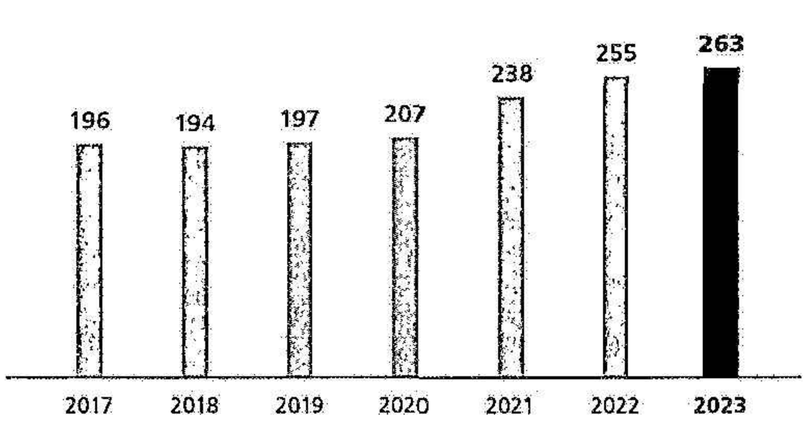
EMPLOYEES (INCL. TRAINEES)/ MITARBEITER (INKL. AUSZUBILDENDE)

Average/Durchschnitt



SALES/EMPLOYEE/ UMSATZ/MITARBEITER

k €/T €



20240531149143

CONTENTS

6 **REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD**

14 **THE SUPERVISORY BOARD OF THE ROTHENBERGER AG**

16 **LETTER FROM THE EXECUTIVE BOARD**

20 ONE 2024

20 ONE FOCUS

22 Entrepreneurial thinking and action – then and now

28 ROTHENBERGER celebrates 75 years: We are ONE family – Y_our success story

30 My ROTHENBERGER story

32 ROTHENBERGER milestones 1949–2024

36 ONE PHILOSOPHY

36 Investments create opportunities for people, innovation and growth

40 Employee individuality counts

42 Strategic partnerships unlock new markets and opportunities

44 ONE EXCELLENCE

44 ROTHENBERGER Group in figures

46 KROLL – First hybrid vehicle presented

48 RICO – TV sewer inspection without emissions and noise

50 ROTHENBERGER – Smart press jaws set standards worldwide

52 ROTHENBERGER Industrial – One gas cartridge, many applications

54 RUKO – Countersink 4S with completely new cutting geometry

56 SIEVERT – New next-generation roofing burner Pro Venturix

58 SUPER-EGO – Rebranding: Heavy Duty Experience

60 VIRAX – Cordless CAS product range grows

62 ONE TEAM

62 RUKO celebrates 50 years of passion for drilling tools

64 Exclusive intensive training with the sales academy

66 ROTHENBERGER purpose: more than just a job

68 Social commitment as ONE family

70 Best trade partner awards 2023

72 Social media campaign "Tested by Professionals"

74 ONE CULTURE

74 TOOLS FOR LIFE: mission from tradespeople for tradespeople

76 Influencers share practical knowledge in Senegal

77 Premiere of the charity gala "Heroes of the trades"

78 Y_our success story: 1949–2024

20240531149444

INHALT

10 **BERICHT DES AUFSICHTSRATS**

14 **DER AUFSICHTSRAT DER ROTHENBERGER AG**

18 **BRIEF DES VORSTANDS**

20 ONE 2024

20 ONE FOKUS

22 Unternehmerisches Denken und Handeln – damals wie heute

28 ROTHENBERGER feiert 75 Jahre: We are ONE Family – Y_our Success Story

30 Meine ROTHENBERGER Geschichte

32 ROTHENBERGER Meilensteine 1949–2024

36 ONE PHILOSOPHIE

36 Investitionen schaffen Freiräume für Menschen, Innovationen und Wachstum

40 Die Individualität der Mitarbeitenden zählt

42 Strategische Partnerschaften eröffnen neue Märkte und Möglichkeiten

44 ONE EXZELLENZ

44 Die ROTHENBERGER Group in Zahlen

46 KROLL – Erstes Hybrid-Fahrzeug vorgestellt

48 RICO – TV-Kanalinspektion ohne Emissionen und Lärm

50 ROTHENBERGER – Smarte Pressbacken setzen weltweit Maßstäbe

52 ROTHENBERGER Industrial – Eine Gaskartusche, viele Anwendungen

54 RUKO – Kegelsenker 4S mit völlig neuer Schneidgeometrie

56 SIEVERT – Neue Dachbrenner-Generation Pro Venturix

58 SUPER-EGO – Marken-Rebranding: Heavy Duty Experience

60 VIRAX – Kabelloses CAS-Produktsortiment wächst

62 ONE TEAM

62 RUKO feiert 50 Jahre Leidenschaft für Bohrwerkzeuge

64 Exklusives Intensivtraining mit der Live Sales Academy

66 ROTHENBERGER Purpose: Mehr als ein Job

68 Soziales Engagement als ONE Family

70 Best Trade Partner Awards 2023

72 Social-Media-Kampagne „Tested by Professionals"

74 ONE KULTUR

74 TOOLS FOR LIFE: Mission von Handwerkern für Handwerker

76 Influencer vermitteln Wissen durch Praxis im Senegal

77 Premiere der Benefizgala „Helden des Handwerks"

78 Y_our success story: 1949–2024

20240531114945

81 **GROUP MANAGEMENT REPORT**
82 Basis of the Group
82 Business model of the Group
82 Research and development
84 *Economic report*
84 Slower growth in times of new challenges
86 Construction industry wrestles with consequences of interest hikes and cost rises
88 Position of the Group
92 Financial position
94 Performance indicators
98 Outlook, opportunities and risk report

104 **THE FIGURES**
106 **INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS**
107 Profit and loss statement
108 Balance sheet

110 **NOTES TO THE 2023 INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS**
110 General
110 Accounting and valuation methods
113 Notes to the balance sheet
116 Notes to the profit and loss statement
117 Employees
117 Notifications received on major *shareholdings in ROTHENBERGER AG*
118 Reproduction of the declaration of the Executive Board pursuant to Section 312 of the Stock Corporation Act (AktG)
118 Supervisory Board and Executive Board
120 Independent auditor's opinion

124 **CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS**
125 Consolidated profit and loss statement
126 Consolidated balance sheet
128 Development of consolidated fixed assets

130 **NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FINANCIAL YEAR 2023**
130 Scope of consolidation
136 Accounting and valuation methods
141 Currency conversion
142 Consolidation methods
143 Notes to the consolidated financial statements
149 Notes to the profit and loss statement
151 Employees
151 Notices received on shareholdings in the parent company
152 Subsequent events report
152 Consolidated cash flow statement
153 Supervisory Board and Executive Board
154 Information about audit fees
154 Companies drawing on exemption set out in Section 264 (3) HGB
155 Proposed appropriation of earnings
156 Independent auditor's opinion

162 **GROUP FIGURES**

20240531149345

81 **KONZERNLAGEBERICHT**

83 Grundlagen des Konzerns

83 Geschäftsmodell des Konzerns

83 Forschung und Entwicklung

85 Wirtschaftsbericht

85 Verlangsamtes Wachstum in Zeiten neuer Herausforderungen

87 Baugewerbe kämpft mit Folgen von Zins- und Kostensprüngen

89 Lage des Konzerns

93 Finanzlage

95 Leistungsindikatoren

99 Prognose-, Chancen- und Risikobericht

105 **FINANZTEIL**

106 **EINZELABSCHLUSS**

107 Gewinn- und Verlustrechnung

108 Bilanz

110 **ANHANG ZUM EINZELABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023**

110 Allgemeines

110 Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

113 Erläuterungen zur Bilanz

116 Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

117 Mitarbeiter

117 Erhaltene Mitteilungen über wesentliche Beteiligungen an der ROTHENBERGER AG

118 Wiedergabe der Erklärung des Vorstands nach § 312 AktG

118 Aufsichtsrat und Vorstand

121 Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

124 **KONZERNABSCHLUSS**

125 Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

126 Konzern-Bilanz

128 Entwicklung des Konzernanlagevermögens

130 **ANHANG ZUM KONZERNABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023**

130 Konsolidierungskreis

136 Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden

141 Währungsumrechnung

142 Konsolidierungsmethoden

143 Erläuterungen zum Konzernabschluss

149 Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

151 Mitarbeiter

151 Erhaltene Mitteilungen über Beteiligungen am Mutterunternehmen

152 Nachtragsbericht

152 Konzern-Kapitalflussrechnung

153 Aufsichtsrat und Vorstand

154 Angabe Prüferhonorare

154 Mitteilung zu Befreiungsvorschriften gemäß § 264 Abs. 3 HGB

155 Gewinnverwendungsvorschlag

157 Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

162 **KONZERNZAHLEN**

20240531149417

REPORT OF THE SUPERVISORY BOARD

Dear shareholders,

In the 2023 reporting year, the Supervisory Board continuously accompanied and monitored the Executive Board of ROTHENBERGER AG pursuant to legal stipulations, the company's Articles of Association, and its rules of procedure. This took place in four Supervisory Board meetings duly held once every quarter and regular meetings between the Executive Board and the Chairman of the Supervisory Board. In these meetings the Executive Board gave the Supervisory Board a comprehensive overview of the business and strategic development of ROTHENBERGER AG and its subsidiaries. Identified and potential risks for ROTHENBERGER AG were also presented and discussed. The Supervisory Board had no reason to exercise its right of audit and inspection pursuant to Section 111 (2) of the Stock Corporation Act (AktG).

At the first regular Supervisory Board meeting of the 2023 reporting year on 23 March 2023, a report was given in the presence of the auditor from Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, about the audit of the annual financial statements for 2022 and the consolidated financial statements of ROTHENBERGER AG for 2022. The annual and consolidated financial statements plus the group management report were approved by the Supervisory Board after examining them. The same applies to the dependent company report pursuant to Section 312 of the Stock Corporation Act (AktG). After the report of the auditors, the Supervisory Board made preparations for the Annual General Meeting in May 2023. The Executive Board then reported on the current business situation as of February 2023, on the course of the 2022 fiscal year, and on ongoing global issues. Subsequently, the Executive Board went through the operations KPIs and gave an update on the ROTHENBERGER ONE Strategy Manual. Moreover, the Executive Board reported on the planned investment projects. Mr. Jesper Kristensson, Managing Director of SIEVERT AB, presented the strategy drawn up for SIEVERT AB to the Supervisory Board.

At the second regular Supervisory Board meeting on 22 May 2023, the Executive Board reported on the current positive business development as of April 2023, went through the operations KPIs, and gave an update on the progress on the introduction of SAP S/4HANA. Furthermore, the Supervisory Board was informed about the revision of the ROTHENBERGER ONE Strategy Manual.

At the Annual General Meeting for the 2022 fiscal year, which took place following the Supervisory Board meeting, the shareholders accepted the appropriation of earnings proposed by the Executive Board and Supervisory Board. The actions of the members of the Executive Board and Supervisory Board were formally approved. Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, was again appointed group auditor for the 2023 fiscal year.

20240531114948

Dr. Helmut Rothenberger
Chairman of the Supervisory Board
ROTHENBERGER AG

20240531114949

The third regular Supervisory Board meeting was held on 14 September 2023. At this meeting, the Executive Board informed the Supervisory Board on the current business situation and the operations KPIs as of August 2023, the forecast for 2023, and the current status of the ROTHENBERGER ONE strategy. Then the Executive Board gave an update on the approved and planned investment projects, presented the budget guidelines for 2024, and reported on the SAP S4/HANA project and on the level of receivables and working capital at ROTHENBERGER Werkzeuge GmbH. Subsequently, a ceremony was held to open the new production hall in the TEC Center in Kelkheim/Fischbach.

At the fourth regular Supervisory Board meeting on 15 December 2023, the Executive Board reported on the current business situation as of November 2023 and on the current forecast and the operations KPIs as of November 2023. Furthermore, information was provided on the approved and planned investments. Subsequently, the budget planning for 2024 was presented to and approved by the Supervisory Board. Subsequently, the Executive Board reported on the SAP S4/HANA project and the status of the transfer pricing project. Mr. Ole Held (Head of Global Sales), Mr. Thomas Lödel (Head of Global Marketing) and Dr. Daniel Auer (Head of Product Management) introduced themselves and reported on the future direction of marketing, sales and product management. Subsequently, the Executive Board gave an update on the ROTHENBERGER ONE strategy.

In addition to the four Supervisory Board meetings, meetings of the Human Resources Committee were also held on 23 March, 22 May, and 14 September and 15 December 2023. Among other issues, the Human Resources Committee conducted confidential discussions about managers joining and leaving the company, changes in legal representation and other human resources matters. As chairman of the committee, Dr. Helmut Rothenberger informed the other Supervisory Board members about the subjects discussed and any decisions taken.

The Audit Committee meeting, which has been held annually since 2020, took place on 22 March 2023. The range of responsibilities of the Audit Committee includes, to the extent possible, monitoring accounting and the accounting process, the effectiveness of the internal control system as well as the compliance management system and the audit. In addition to the report of the auditors and the Executive Board on the 2022 annual financial statements, the meeting included a report by the Executive Board and the chief compliance officer on the internal audit and on compliance.

The Supervisory Board determined in its meetings that the Executive Board conducts the company's business in compliance with the law, the Articles of Association and its rules of procedure and that it discusses all essential decisions with the Supervisory Board and, if necessary, has them approved by the Supervisory Board. Moreover, the Supervisory Board was satisfied that the Executive Board continuously and properly monitors the activities of ROTHENBERGER AG and its subsidiaries. It considered the risk management system to be appropriate, in agreement with the report of the Audit Committee.

The annual financial statements of ROTHENBERGER AG for the fiscal year from 1 January 2023 to 31 December 2023 and the consolidated financial statements for the 2023 fiscal year, including the accounting system and the group management report of the company, were examined by the group auditor, Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, which issued these with an unqualified audit opinion.

The annual accounting documents, the reports of the group auditor, and the Executive Board proposal regarding the appropriation of earnings were submitted to all members of the Supervisory Board for examination in good time.

The meeting of the Audit Committee of the Supervisory Board concerning the 2023 fiscal year was held on 20 March 2024. The Audit Committee thoroughly examined the annual financial statements of ROTHENBERGER AG and the consolidated financial statements, as well as the group management report of the Executive Board for the 2023 fiscal year and discussed them in detail. The responsible auditors attended the Audit Committee meeting and also the Supervisory Board meeting on the following day and reported in detail. They were available for questions and additional information. The report of the group auditor was examined and acknowledged by mutual agreement.

20240531114950

Based on the preliminary examination and recommendation by the Audit Committee and the Supervisory Board's own examination, the Supervisory Board agreed with the results of the audit by the group auditor of the annual financial statements of ROTHENBERGER AG and the consolidated financial statements. After reaching the final result of its own examination, it raised no objections. The Supervisory Board approved the separate and consolidated financial statements as well as the group management report submitted by the Executive Board. The annual financial statements of ROTHENBERGER AG for the 2023 fiscal year have thus been adopted.

The Supervisory Board discussed the proposal of the Executive Board concerning the appropriation of earnings in detail. After conducting its own examination of the matter, it concurred with the proposal of the Executive Board. The Executive Board of ROTHENBERGER AG submitted the report about the relationships with affiliated companies pursuant to Section 312 of the Stock Corporation Act (AktG) ("dependent company report") to the Supervisory Board and the group auditor. The group auditor conveyed the result of its audit and issued the following unqualified opinion:

"Following our audit performed in keeping with our professional duties, we declare that our audit did not lead to any reservations with respect to the propriety of the separate financial statements or the consolidated financial statements."

The dependent company report and the pertinent audit report of the group auditor were submitted to the Supervisory Board in good time. The Supervisory Board examined the dependent company report and the audit report thoroughly. It raised no objections to the concluding statement by the Executive Board in the dependent company report or to the result of the audit by Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft. The concluding statement by the Executive Board pursuant to Section 312 AktG was accepted by the Supervisory Board by mutual agreement.

The Supervisory Board thanks the dedicated staff, the Executive Board, and the managers for the work they performed in 2023.

Kelkheim, 21 March 2024
On behalf of the Supervisory Board

Dr. Helmut Rothenberger
Chairman of the Supervisory Board

20240531145951

BERICHT DES AUFSICHTSRATS

Liebe Aktionärinnen, liebe Aktionäre,

der Vorstand der ROTHENBERGER AG wurde im Berichtsjahr 2023 im Rahmen der gesetzlichen und satzungsgemäßen Bestimmungen sowie der Geschäftsordnung durch den Aufsichtsrat fortlaufend begleitet und überwacht. Dies erfolgte in vier quartalsweise einberufenen, ordnungsgemäß abgehaltenen Aufsichtsratssitzungen sowie regelmäßig durchgeführten Gesprächen des Aufsichtsratsvorsitzenden mit dem Vorstand. In diesen Sitzungen gab der Vorstand dem Aufsichtsrat einen umfassenden Überblick über die wirtschaftliche und strategische Entwicklung der ROTHENBERGER AG und ihrer Tochterunternehmen. Identifizierte sowie potenzielle Risiken für die ROTHENBERGER AG wurden ebenfalls vorgestellt und erörtert. Es bestand keine Veranlassung für den Aufsichtsrat, von seinem Prüfungs- und Einsichtsrecht nach § 111 Abs. 2 AktG Gebrauch zu machen.

Auf der ersten ordentlichen Aufsichtsratssitzung des Berichtsjahres 2023 am 23. März 2023 wurde unter Anwesenheit der Abschlussprüfer der Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, über die Prüfung des Jahresabschlusses für das Jahr 2022 sowie des Konzernabschlusses der ROTHENBERGER AG für das Jahr 2022 berichtet. Der Jahres- und Konzernabschluss nebst Konzernlagebericht wurden vom Aufsichtsrat aufgrund eigener Prüfung gebilligt. Selbiges gilt für den Abhängigkeitsbericht gemäß § 312 AktG. Im Anschluss an den Bericht der Wirtschaftsprüfer bereitete sich der Aufsichtsrat auf die Hauptversammlung im Mai 2023 vor. Anschließend berichtete der Vorstand über die aktuelle Geschäftssituation per Februar 2023, den Verlauf des abgelaufenen Geschäftsjahres 2022 sowie über laufende globale Themen. Im Anschluss führte der Vorstand durch die Operations KPIs und gab ein Update zum ROTHENBERGER ONE-Strategiehandbuch. Weiterhin berichtete der Vorstand zu den geplanten Investitionsprojekten. Herr Jesper Kristensson, Geschäftsführer der SIEVERT AB, stellte dem Aufsichtsrat die ausgearbeitete Strategie der SIEVERT AB vor.

Auf der zweiten ordentlichen Aufsichtsratssitzung am 22. Mai 2023 informierte der Vorstand über die aktuelle positive Geschäftsentwicklung per April 2023, führte durch die Operations KPIs und gab ein Update über den Stand der Einführung von SAP S/4HANA. Weiterhin wurde der Aufsichtsrat über die Überarbeitung des ROTHENBERGER ONE-Strategiehandbuches informiert.

Auf der im Anschluss an die Aufsichtsratssitzung stattfindenden ordentlichen Hauptversammlung für das Geschäftsjahr 2022 wurde von den Aktionären die vom Vorstand und Aufsichtsrat vorgeschlagene Verwendung des Bilanzgewinns angenommen. Den Mitgliedern des Vorstands und Aufsichtsrats wurden jeweils Entlastungen erteilt. Die Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, wurde erneut zum Abschlussprüfer und Konzernabschlussprüfer für das Geschäftsjahr 2023 benannt.

20240531149S2

Dr. Helmut Rothenberger
Vorsitzender des Aufsichtsrats
ROTHENBERGER AG

20240531149533

Die dritte ordentliche Aufsichtsratssitzung fand am 14. September 2023 statt. In dieser Sitzung wurde der Aufsichtsrat vom Vorstand über die aktuelle Geschäftssituation und die Operations KPIs per August 2023, den Forecast für 2023 sowie den aktuellen Stand der ROTHENBERGER ONE-Strategie informiert. Danach gab der Vorstand ein Update zu den genehmigten und geplanten Investitionsprojekten, stellte die Budgetrichtlinien für 2024 vor und informierte zum SAP S/4HANA Projekt sowie über den Stand der Forderungen und des Working Capitals bei der ROTHENBERGER Werkzeuge GmbH. Im Anschluss wurde die neue Produktionshalle im TEC-Center in Kelkheim/Fischbach feierlich übernommen.

In der vierten ordentlichen Aufsichtsratssitzung am 15. Dezember 2023 informierte der Vorstand über die aktuelle Geschäftssituation per November 2023 sowie über den aktuellen Forecast und die Operations KPIs per November 2023. Weiterhin wurde über die genehmigten und geplanten Investitionen informiert. Im Anschluss wurde dem Aufsichtsrat die Budgetplanung 2024 vorgestellt, welche vom Aufsichtsrat genehmigt wurde. Im Anschluss informierte der Vorstand über das Projekt SAP S/4HANA und den Status des Transfer Pricing Projektes. Die Herren Ole Held (Head of Global Sales), Thomas Lödel (Head of Global Marketing) und Dr. Daniel Auer (Leiter Produktmanagement) stellten sich vor und berichteten über die zukünftige Ausrichtung des Marketings, des Vertriebs und des Product Managements. Im Anschluss gab der Vorstand ein Update zur ROTHENBERGER ONE-Strategie.

Zusätzlich zu den vier Aufsichtsratssitzungen fanden am 23. März, 22. Mai, 14. September und 15. Dezember 2023 jeweils auch Sitzungen des Personalausschusses statt. Der Personalausschuss erörterte vertraulich unter anderem Ein- und Austritte von Führungskräften, gesetzliche Vertretungsänderungen und sonstige Personalangelegenheiten. Herr Dr. Helmut Rothenberger hat als Vorsitzender des Gremiums jeweils die weiteren Aufsichtsratsmitglieder über die Inhalte und Entscheidungen informiert.

Die seit 2020 jährliche Sitzung des Prüfungsausschusses fand am 22. März 2023 statt. Zum Aufgabenkreis des Prüfungsausschusses gehören, jeweils im Rahmen seiner Möglichkeiten, die Überwachung der Rechnungslegung und des Rechnungslegungsprozesses, der Wirksamkeit des internen Kontroll- sowie des Compliance-Management-Systems und der Abschlussprüfung. Die Sitzung umfasste neben dem Bericht der Wirtschaftsprüfer sowie des Vorstands zum Jahresabschluss 2022 einen Bericht des Vorstands und des Chief Compliance Officers zum Internal Audit und zu Compliance.

Der Aufsichtsrat stellte in seinen Sitzungen jeweils fest, dass der Vorstand die Geschäfte des Unternehmens im Einklang mit dem Gesetz, der Satzung und der Geschäftsordnung führt und alle wesentlichen Entscheidungen mit dem Aufsichtsrat abstimmt und – sofern erforderlich – von diesem genehmigen lässt. Zudem überzeugte sich der Aufsichtsrat davon, dass der Vorstand die Geschäfte der ROTHENBERGER AG und ihrer Tochtergesellschaften fortlaufend ordnungsgemäß überwacht. Das Risikomanagementsystem hielt er in Übereinstimmung mit dem Bericht des Prüfungsausschusses für angemessen.

Der Jahresabschluss der ROTHENBERGER AG für das Geschäftsjahr vom 1. Januar 2023 bis zum 31. Dezember 2023 und der Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2023 wurden unter Einbeziehung der Buchführung und des Konzernlageberichts der Gesellschaft durch den Abschluss- und Konzernabschlussprüfer, Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Frankfurt am Main, jeweils mit einem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehen.

Die Abschlussunterlagen, die Berichte des Abschluss- und Konzernabschlussprüfers und der Vorschlag des Vorstands über die Verwendung des Bilanzgewinns sind allen Mitgliedern des Aufsichtsrats rechtzeitig zur Einsicht zugegangen.

Die das Geschäftsjahr 2023 betreffende Sitzung des Prüfungsausschusses des Aufsichtsrats fand am 20. März 2024 statt. Der Prüfungsausschuss hat darin den Jahresabschluss der ROTHENBERGER AG und den Konzernabschluss sowie den Konzernlagebericht des Vorstands für das Geschäftsjahr 2023 intensiv besprochen und geprüft. Die zuständigen Wirtschaftsprüfer nahmen an der Sitzung des Prüfungsausschusses und an der Aufsichtsratssitzung

20240531149S4

am Folgetag teil und berichteten ausführlich. Sie standen für Fragen und ergänzende Auskünfte zur Verfügung. Der Bericht des Abschluss- und Konzernabschlussprüfers wurde geprüft und einvernehmlich zur Kenntnis genommen.

Dem Ergebnis der Prüfung des Jahresabschlusses der ROTHENBERGER AG und des Konzernabschlusses durch den Abschluss- und Konzernabschlussprüfer ist der Aufsichtsrat aufgrund der Vorprüfung und Empfehlung des Prüfungsausschusses und seiner eigenen Prüfung beigetreten. Er hat nach dem abschließenden Ergebnis seiner eigenen Prüfung keine Einwendungen erhoben. Der Aufsichtsrat hat den vom Vorstand aufgestellten Einzel- und Konzernabschluss nebst Konzernlagebericht gebilligt. Der Jahresabschluss der ROTHENBERGER AG für das Geschäftsjahr 2023 ist damit festgestellt.

Der Aufsichtsrat hat den Gewinnverwendungsvorschlag des Vorstands ausführlich diskutiert und sich nach eigener Prüfung dem Vorschlag des Vorstands angeschlossen. Der Bericht über die Beziehungen von verbundenen Unternehmen gemäß § 312 AktG („Abhängigkeitsbericht") wurde dem Aufsichtsrat sowie dem Abschluss- und Konzernabschlussprüfer durch den Vorstand der ROTHENBERGER AG vorgelegt. Der Abschluss- und Konzernabschlussprüfer hat über das Ergebnis seiner Prüfung berichtet und folgenden uneingeschränkten Vermerk erteilt:

„Nach unserer pflichtmäßigen Prüfung erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Einzelabschlusses und Konzernabschlusses geführt hat."

Der Abhängigkeitsbericht und der darüber erstattete Prüfungsbericht des Abschluss- und Konzernabschlussprüfers wurden dem Aufsichtsrat rechtzeitig zur Kenntnis gebracht. Der Aufsichtsrat hat den Abhängigkeitsbericht und den Prüfungsbericht ebenfalls eingehend geprüft. Er hat keine Einwendungen gegen die im Abhängigkeitsbericht enthaltene Schlusserklärung des Vorstands und gegen das Ergebnis der Prüfung durch die Deloitte GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft erhoben. Die Schlusserklärung des Vorstands nach § 312 AktG wurde einvernehmlich durch den Aufsichtsrat akzeptiert.

Der Aufsichtsrat dankt der engagierten Belegschaft, dem Vorstand und den Führungskräften für die geleistete Arbeit im Jahr 2023

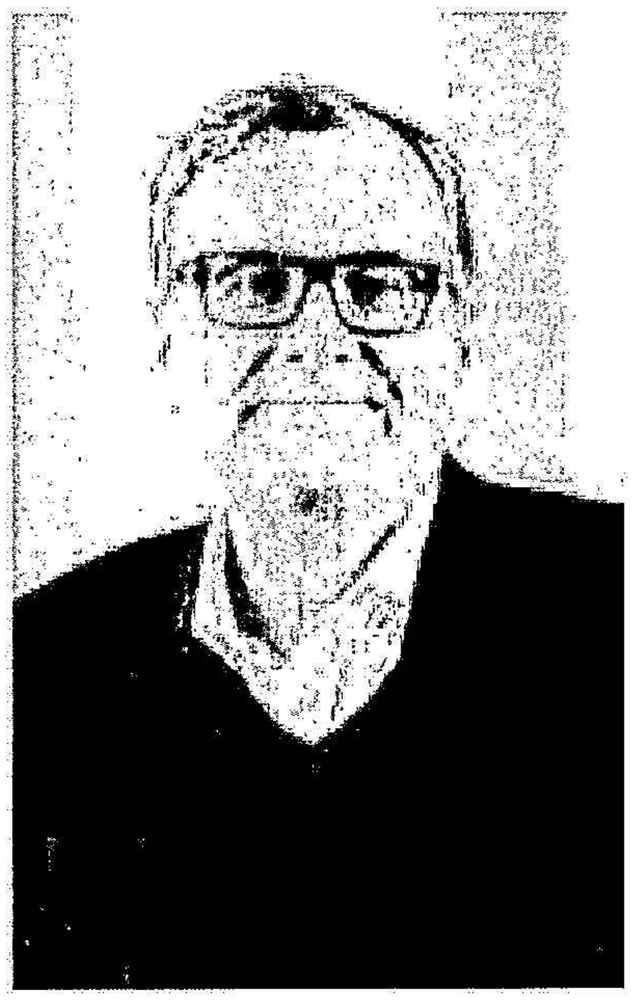
Kelkheim, 21. März 2024
Für den Aufsichtsrat

Dr. Helmut Rothenberger
Vorsitzender des Aufsichtsrats

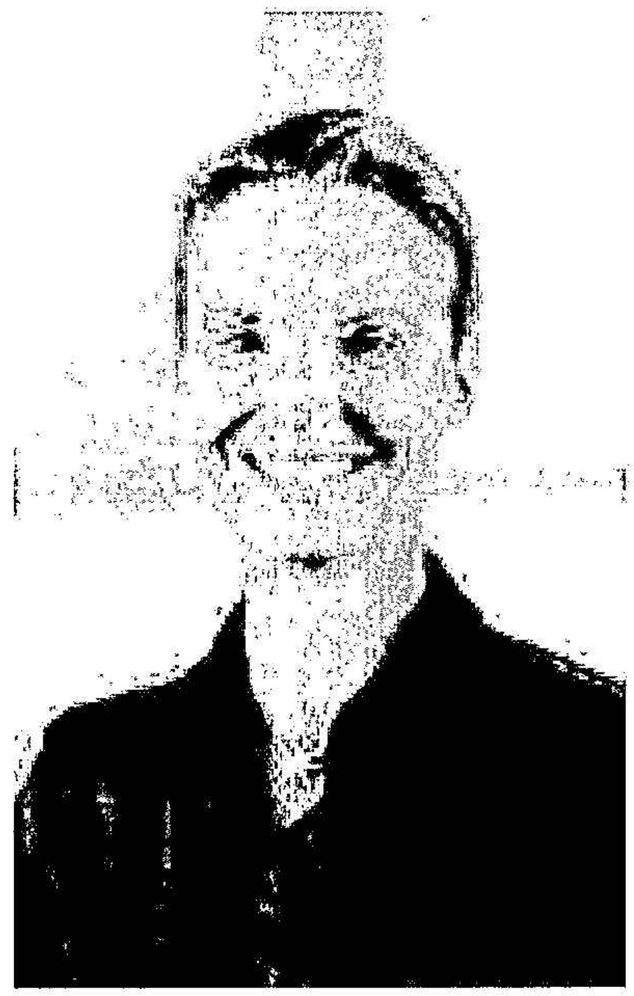
20240531114955

THE SUPERVISORY BOARD OF THE ROTHENBERGER AG

Dr. Helmut Rothenberger
Chairman of the Supervisory Board
Vorsitzender des Aufsichtsrats
ROTHENBERGER AG



Dr. Christoph Weiss
Vice Chairman of the Supervisory Board
Stellvertretender Vorsitzender des Aufsichtsrats
ROTHENBERGER AG



Prof. Dr. Sandra Rothenberger

20240531114956

DER AUFSICHTSRAT DER ROTHENBERGER AG

Dr. Sabine Rothenberger

Martin Bertinchamp

Josef Preis

20240531114957

LETTER FROM THE EXECUTIVE BOARD

Dear shareholders,

Despite global challenges, including the continuing war in Ukraine, the conflict in the Middle East, higher interest rates, and an uncertain global economic situation, we report to you on the 2023 financial year with confidence and look back on a positive year. ROTHENBERGER's sales increased year on year, and it maintained the level of its earnings. The largely positive developments in most business divisions highlight our strategy's robustness and our company's adaptability in a challenging environment.

In the 2023 financial year, we achieved a 2.2% increase in external sales (after currency effects) to € 386.8 million. This was achieved in particular through price rises and KROLL's positive business development. But despite these positive developments, the total volume of product sold across all brands declined. In America, we successfully placed our new burner technology from SIEVERT at the world's largest home improvement store, The Home Depot, and gained LOWES as a customer in the pipe cleaning segment. The additional business will, however, only start to show a significant impact from 2024.

The price rise in the market and slightly decreased costs of materials resulted in a 4% rise in the gross margin. The increases in staff costs, operating expenditure, and depreciation and amortization are particularly influenced by inflation and strategic projects. In addition to investments in production technology, particularly at our sites in Kelkheim and Spain, the Salesforce CRM sales management software was successfully introduced at four ROTHENBERGER companies and at VIRAX. Its rollout will continue in 2024. The implementation strategy for SAP S/4HANA has been approved, and RUKO is serving as a pilot. The first SAP S/4HANA implementation project has been launched there, and its gradual rollout to other companies will continue over the next years.

The new production hall in Kelkheim was ready just nine months after construction started in October. This significantly increases production capacity for the core brand ROTHENBERGER. Further investments in the automation of production processes (e.g. for press jaws) and logistics processes are resulting in efficiency gains and quality improvements.

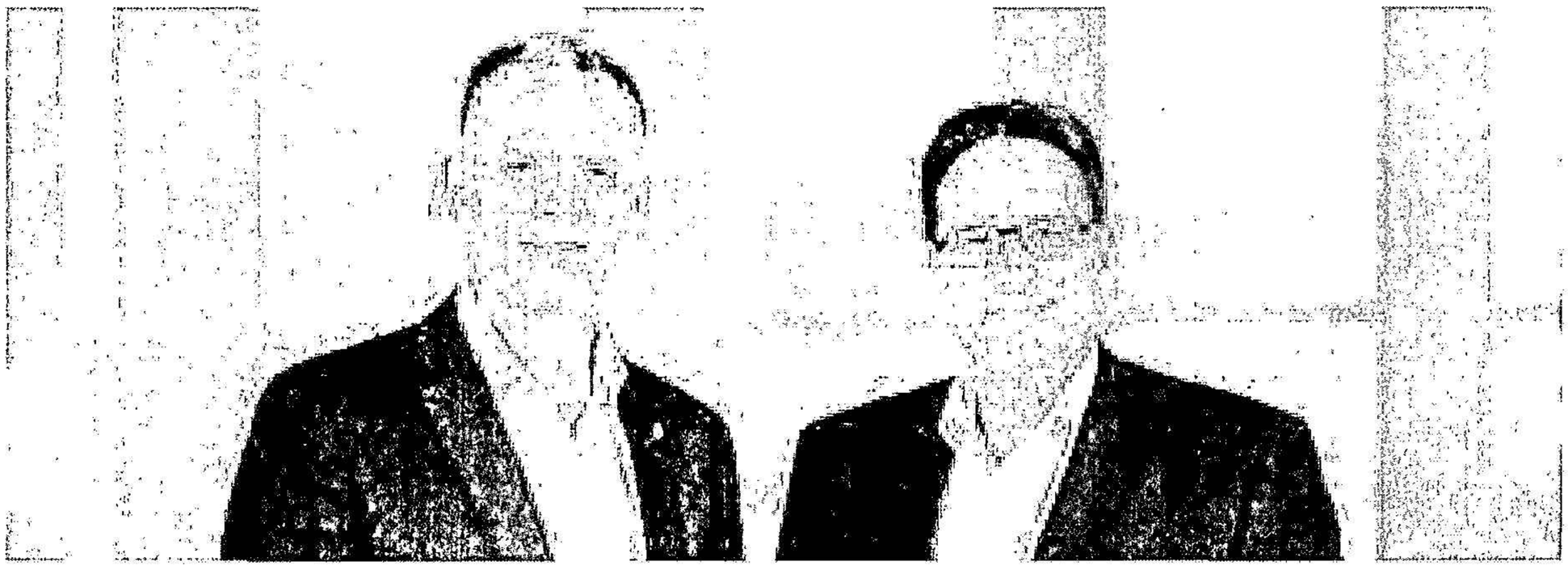
This year, the ROKAT Academy began providing user training and certification in the fields of heating installations and particularly refrigeration and air conditioning technology at the four sites in Germany. This is our response to increased demand for certifications for the installation of heat pumps.

The successful "Fit for Future" efficiency program at the sites in Kelkheim and Spain has resulted in sustainable improvements in the last few years. For this reason, the program was expanded to RUKO and RICO in 2023. They have made a promising start there and will improve profitability across all areas of the value chain in the next few years.

Global geopolitical developments and the uncertain economic future directly impact our business environment. The strategic implementation of previous and planned investments in technology and digitalization plays a central role in overcoming these challenges. As part of this, we are revising our corporate strategy for the period up to 2030. These strategic measures are of vital importance, as they allow us to react to changes in an agile way and sustainably ensure our long-term competitive position.

With regard to our financial targets, we have set a sales target of € 406 million and are focusing on selling and on increasing volume. Strong market growth is expected in these areas as a result of the modernization of heating systems and air-conditioning/refrigeration systems and in

20240531114956



Dr. Christian Heine
Chairman of the Executive Board, CEO
ROTHENBERGER AG

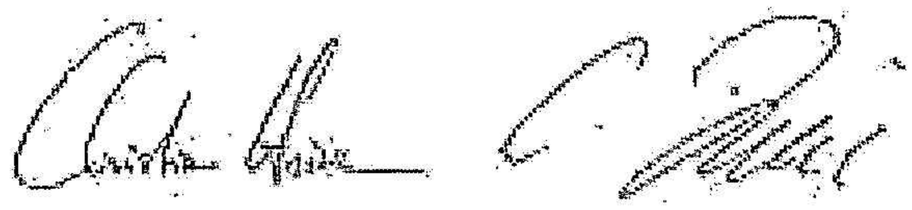
Christian Diehl
Member of the Executive Board, CFO
ROTHENBERGER AG

view of energy efficiency improvements in buildings. The imminent completion of the automated small parts warehouse in Kelkheim represents significant progress in delivering our products to our customers even faster and more efficiently. This is supported by a portfolio of high-performance products, including innovations such as the ROMAX Nano, new SIEVERT burners, and RUKO countersinks.

We would like to thank all our employees and managers, who made a major contribution to our company's success in the last year through their dedication and commitment. We would also like to express our appreciation to our shareholders, who have enabled us to achieve our corporate goals through their ongoing support. We would like to give special mention to the Rothenberger family and thank them for their sustained support, which has a key impact on our success. We look ahead with excitement to our company's upcoming 75th anniversary in May 2024 – an important milestone that gives us the opportunity to look back together on a proud history and move forward with optimism.

Finally, we would like to thank our shareholders for their confidence in us and their ongoing support. The past year was a success despite global challenges, and we look optimistically to the future. We will tackle the tasks ahead of us with a clear focus on growth, innovation, and customer satisfaction. Our investments in technology and digitalization and the adjustment of our strategy for the period to 2030 position us for a sustainable competitive edge. We are confident that we will achieve our goals, and we would like to thank everyone who has contributed to our success.

Sincerely yours,



Dr. Christian Heine
Chairman of the Executive Board

Christian Diehl

20240531114959

BRIEF DES VORSTANDS

Sehr geehrte Aktionärinnen und Aktionäre,

trotz der globalen Herausforderungen, darunter der anhaltende Krieg in der Ukraine, der Nahostkonflikt, gestiegene Zinsen und eine unsichere weltwirtschaftliche Lage, berichten wir Ihnen mit Zuversicht über das Geschäftsjahr 2023 und schauen positiv zurück. ROTHENBERGER konnte die Umsätze im Vergleich zum Vorjahr steigern und das Ertragsniveau halten. Die vorwiegend positive Entwicklung in den meisten Unternehmensbereichen verdeutlicht die Robustheit unserer Strategie und die Anpassungsfähigkeit unseres Unternehmens in einem anspruchsvollen Umfeld.

Im Geschäftsjahr 2023 erreichten wir eine Steigerung des externen Umsatzes um 2,2 % (nach Währungseffekten) auf Mio. € 386,8. Diese Entwicklung konnte insbesondere durch Preissteigerungen und durch eine positive Geschäftsentwicklung bei KROLL erzielt werden. Neben diesen positiven Entwicklungen war das Gesamtvolumen verkaufter Produkte über alle Marken jedoch rückläufig. In Amerika konnten wir erfolgreich unsere neue Brennertechnologie von SIEVERT bei dem weltgrößten Baumarkt, The Home Depot, platzieren und den Kunden LOWES im Rohrreinigungsbereich gewinnen. Das Zusatzgeschäft wird sich allerdings erst im Jahr 2024 deutlich bemerkbar machen.

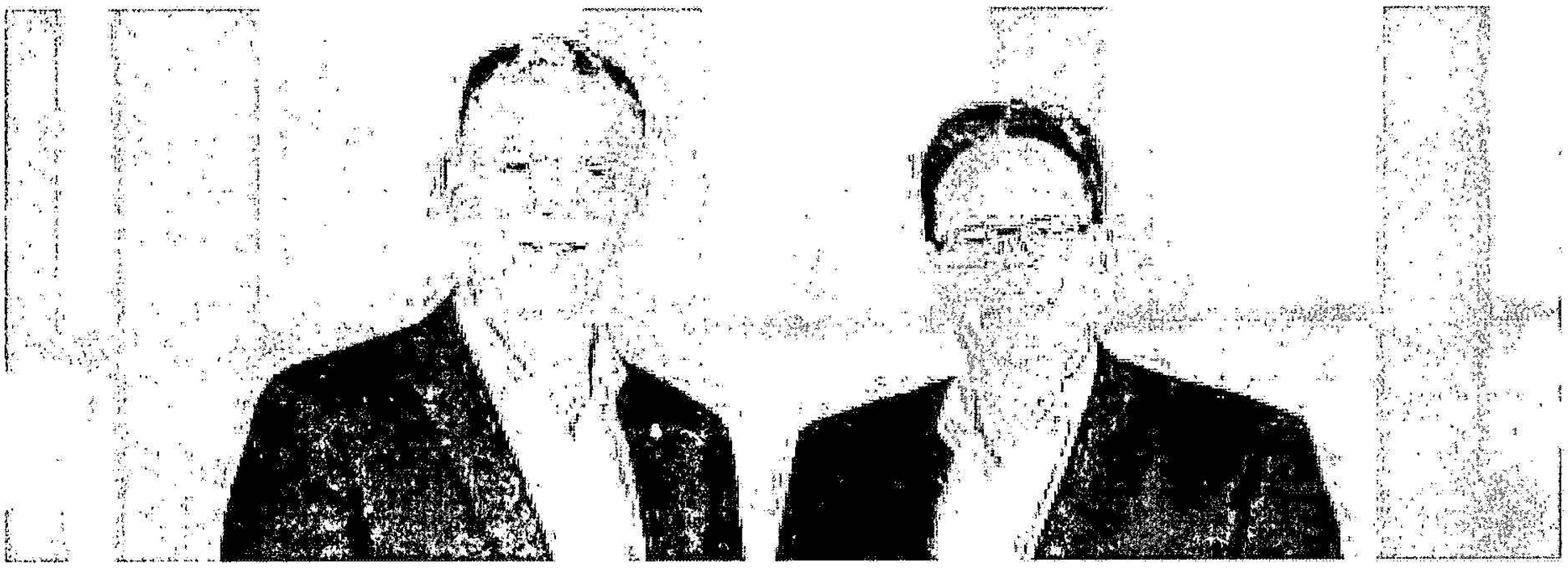
Die Preiserhöhung am Markt und leicht gesunkene Materialkosten führten zu einer Steigerung der Bruttomarge um +4 %. Die Kostensteigerungen bei den Personal- und Betriebskosten und Abschreibungen sind insbesondere durch Inflation und strategische Projekte beeinflusst. Neben Investitionen in Produktionstechnologie insbesondere an unseren Standorten in Kelkheim und Spanien, wurde in vier ROTHENBERGER-Gesellschaften sowie bei VIRAX erfolgreich die Vertriebsmanagementsoftware Salesforce CRM eingeführt. Das Ausrollen wird im Jahr 2024 fortgesetzt. Das Umsetzungskonzept für SAP S/4HANA wurde verabschiedet. Die Gesellschaft RUKO dient als Pilot. Dort wurde das erste SAP S/4HANA Umsetzungsprojekt gestartet. Das schrittweise Ausrollen in weiteren Gesellschaften wird in den nächsten Jahren fortgesetzt. In Kelkheim konnte nur ein dreiviertel Jahr nach Spatenstich im Oktober die neue Produktionshalle bezogen werden. Damit einher geht eine umfangreiche Erweiterung der Produktionskapazitäten bei der Kernmarke ROTHENBERGER. Weitere Investitionen in Automatisierung von Produktionsprozessen (wie z.B. bei Pressbacken) oder Automatisierung im Produktions- und Logistikprozessen bringen Effizienzgewinne und Qualitätsverbesserungen.

Mit der ROKAT Academy bieten wir seit diesem Jahr an vier Standorten in Deutschland Anwenderschulungen und -zertifizierungen im Bereich Heizungsinstallationen und vor allem Kälte- und Klimatechnik an. Damit tragen wir dem gestiegenen Bedarf an Zertifizierungen beim Einbau von Wärmepumpen Rechnung.

Das erfolgreiche Effizienzprogramms „Fit for Future" an den Standorten Kelkheim und Spanien hat in den letzten Jahren nachhaltige Verbesserungen gebracht. Aus diesem Grund wurde das Programm 2023 auf die Gesellschaften RUKO und RICO ausgeweitet. Dort sind sie erfolgsversprechend gestartet und werden die Profitabilität in den nächsten Jahren über alle Bereiche der Wertschöpfungskette verbessern.

Die weltweiten geopolitischen Entwicklungen und die unsichere wirtschaftliche Zukunft beeinflussen direkt unser Geschäftsumfeld. Eine zentrale Rolle in der Bewältigung dieser Herausforderungen spielt die strategische Implementierung von bisherigen sowie geplanten Investitionen in Technologie und Digitalisierung. Im Zuge dessen wird eine Überarbeitung unserer Unternehmensstrategie bis zum Jahr 2030 vorgenommen. Diese strategischen Maßnahmen sind von entscheidender Bedeutung, um agil auf Veränderungen reagieren und unsere langfristige Wettbewerbsposition nachhaltig sichern zu können.

20240531114960



Dr. Christian Heine
Vorstandsvorsitzender, CEO
ROTHENBERGER AG

Christian Diehl
Mitglied des Vorstands, CFO
ROTHENBERGER AG

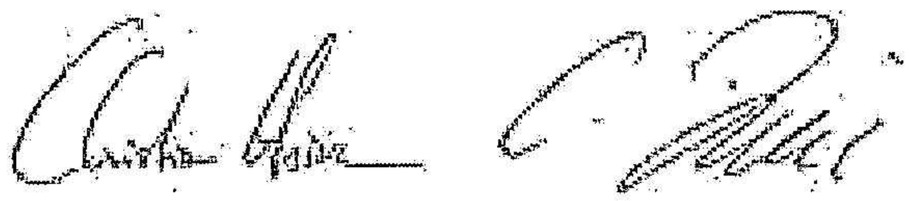
Im Hinblick auf unsere finanziellen Ziele haben wir ein Umsatzziel von Mio. € 406 gesetzt, wobei der Fokus auf Verkauf und Volumensteigerung liegt. Durch Modernisierung von Heizungssystemen und Klimaanlagen/Kältesysteme sowie in Hinblick auf Energieeffizienzverbesserung in Gebäuden wird ein starker Marktzuwachs in diesen Bereichen erwartet.

Die bevorstehende Fertigstellung des automatischen Kleinteilelagers in Kelkheim markiert einen bedeutenden Fortschritt, um unsere Produkte noch schneller und effizienter an unseren Kunden zu liefern. Dies wird durch ein Portfolio leistungsfähiger Produkte unterstützt, einschließlich innovativer Neuerungen wie der ROMAX Nano, neuen SIEVERT Brennern und RUKO Senkbohrern.

Unser Dank gilt allen Mitarbeitenden und Führungskräften, die durch ihren engagierten Beitrag maßgeblich zum Erfolg unseres Unternehmens im letzten Jahr beigetragen haben. Ebenso möchten wir unsere Anerkennung den Aktionären gegenüber ausdrücken, die uns durch ihre fortwährende Unterstützung ermöglicht haben, unsere unternehmerischen Ziele zu erreichen. Besonders möchten wir die Familie Rothenberger hervorheben und für ihre nachhaltige Unterstützung danken, die einen entscheidenden Einfluss auf unseren Erfolg ausübt. Mit Vorfreude blicken wir auf das bevorstehende 75-jährige Jubiläum unseres Unternehmens im Mai 2024 – ein bedeutender Meilenstein, um gemeinsam auf eine stolze Geschichte zurückzublicken und optimistisch in die Zukunft zu gehen.

Abschließend möchten wir uns bei unseren Aktionärinnen und Aktionären für ihr Vertrauen und ihre fortwährende Unterstützung bedanken. Das vergangene Jahr war trotz globaler Herausforderungen erfolgreich, und wir blicken optimistisch in die Zukunft. Mit einem klaren Fokus auf Wachstum, Innovation und Kundenzufriedenheit werden wir kommende Aufgaben angehen. Unsere Investitionen in Technologie und Digitalisierung sowie die Anpassung unserer Strategie bis 2030 positionieren uns für eine nachhaltige Wettbewerbsfähigkeit. Wir sind zuversichtlich, unsere Ziele zu erreichen und danken allen, die zu unserem Erfolg beitragen.

Mit herzlichen Grüßen,



Dr. Christian Heine
Vorstandsvorsitzender

Christian Diehl

20240531114961

ONE 2024

20 **ONE FOCUS**

22 Entrepreneurial thinking and action – then and now

28 ROTHENBERGER celebrates 75 years: We are ONE family – Y_our success story

30 My ROTHENBERGER story

32 ROTHENBERGER milestones 1949–2024

36 **ONE PHILOSOPHY**

36 Investments create opportunities for people, innovation and growth

40 Employee individuality counts

42 Strategic partnerships unlock new markets and opportunities

44 **ONE EXCELLENCE**

44 ROTHENBERGER Group in figures

46 KROLL – First hybrid vehicle presented

48 RICO – TV sewer inspection without emissions and noise

50 ROTHENBERGER – Smart press jaws set standards worldwide

52 ROTHENBERGER Industrial – One gas cartridge, many applications

54 RUKO – Countersink 4S with completely new cutting geometry

56 SIEVERT – New next-generation roofing burner Pro Venturix

58 SUPER-EGO – Rebranding: Heavy Duty Experience

60 VIRAX – Cordless CAS product range grows

62 **ONE TEAM**

62 RUKO celebrates 50 years of passion for drilling tools

64 Exclusive intensive training with the sales academy

66 ROTHENBERGER purpose: more than just a job

68 Social commitment as ONE family

70 Best trade partner awards 2023

72 Social media campaign "Tested by Professionals"

74 **ONE CULTURE**

74 TOOLS FOR LIFE: mission from tradespeople for tradespeople

76 Influencers share practical knowledge in Senegal

77 Premiere of the charity gala "Heroes of the trades"

78 Y_our success story: 1949–2024

20 **ONE FOKUS**

22 Unternehmerisches Denken und Handeln – damals wie heute

28 ROTHENBERGER feiert 75 Jahre: We are ONE Family – Y_our Success Story

30 Meine ROTHENBERGER Geschichte

32 ROTHENBERGER Meilensteine 1949–2024

36 **ONE PHILOSOPHIE**

36 Investitionen schaffen Freiräume für Menschen, Innovationen und Wachstum

40 Die Individualität der Mitarbeitenden zählt

42 Strategische Partnerschaften eröffnen neue Märkte und Möglichkeiten

44 **ONE EXZELLENZ**

44 Die ROTHENBERGER Group in Zahlen

46 KROLL – Erstes Hybrid-Fahrzeug vorgestellt

48 RICO – TV-Kanalinspektion ohne Emissionen und Lärm

50 ROTHENBERGER – Smarte Pressbacken setzen weltweit Maßstäbe

52 ROTHENBERGER Industrial – Eine Gaskartusche, viele Anwendungen

54 RUKO – Kegelsenker 4S mit völlig neuer Schneidgeometrie

56 SIEVERT – Neue Dachbrenner-Generation Pro Venturix

58 SUPER-EGO – Marken-Rebranding: Heavy Duty Experience

60 VIRAX – Kabelloses CAS-Produktsortiment wächst

62 **ONE TEAM**

62 RUKO feiert 50 Jahre Leidenschaft für Bohrwerkzeuge

64 Exklusives Intensivtraining mit der Live Sales Academy

66 ROTHENBERGER Purpose: Mehr als ein Job

68 Soziales Engagement als ONE Family

70 Best Trade Partner Awards 2023

72 Social-Media-Kampagne „Tested by Professionals"

74 **ONE KULTUR**

74 TOOLS FOR LIFE: Mission von Handwerkern für Handwerker

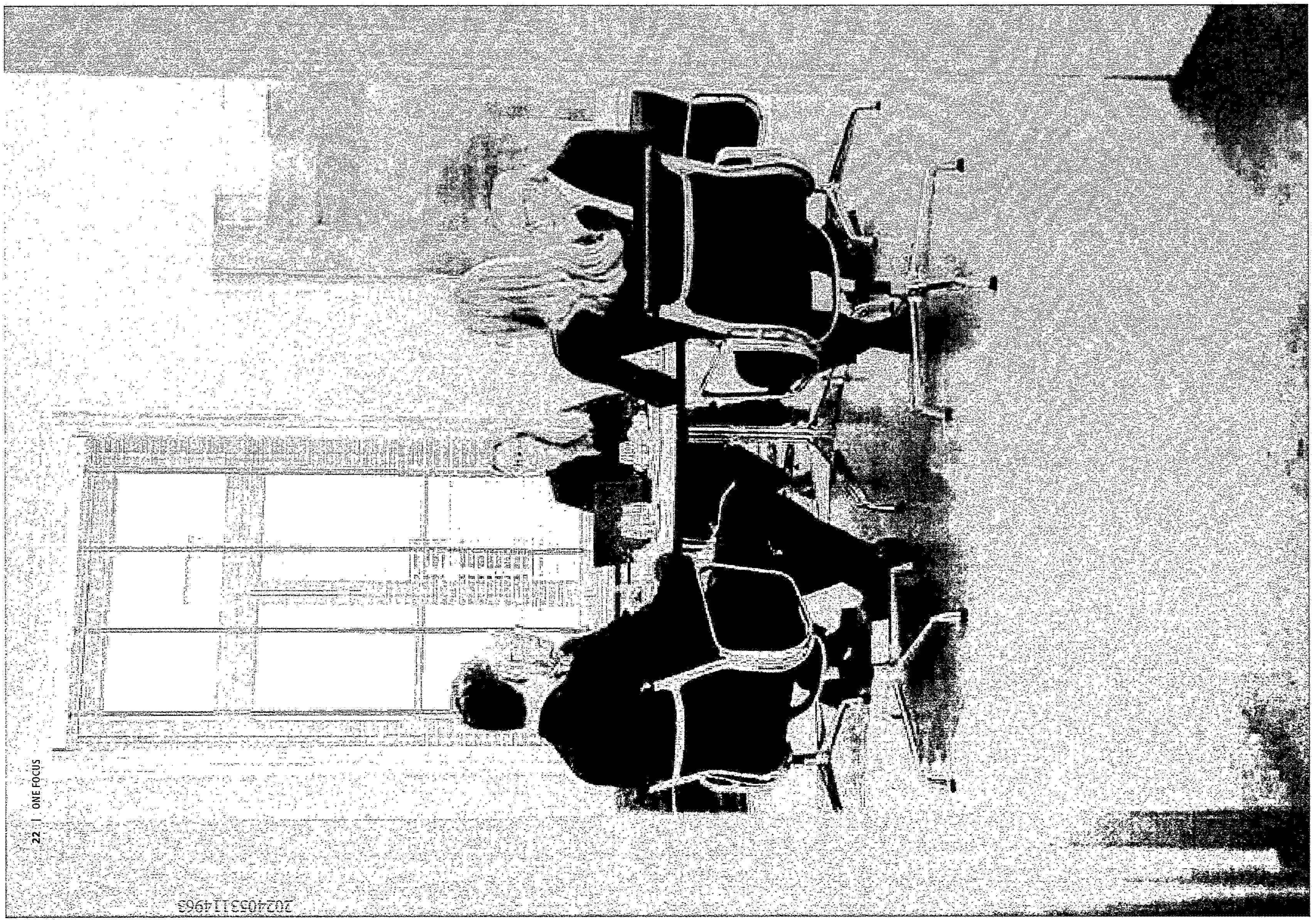
76 Influencer vermitteln Wissen durch Praxis im Senegal

77 Premiere der Benefizgala „Helden des Handwerks"

78 Y_our success story: 1949–2024

one 65

WE ARE one FAMILY
Y_OUR SUCCESS STORY



3024053114963

20240531114964

UNTERNEHMERISCHES DENKEN UND HANDELN – DAMALS WIE HEUTE

ENTREPRENEURIAL THINKING AND ACTION – THEN AND NOW

75 JAHRE ROTHENBERGER. EIN GUTER ANLASS, UM DEN BLICK ZURÜCK MIT DEM NACH VORNE ZU VERBINDEN. AM RUNDEN TISCH GINGEN DIE UNTERNEHMENSFÜHRENDEN FAMILIENMITGLIEDER VON ROTHENBERGER GEMEINSAM MIT LANGJÄHRIGEN MITARBEITENDEN INTERESSANTEN FRAGEN NACH: WAS MACHT ECHTES UNTERNEHMERTUM AUS? WELCHE UNTERSCHIEDE GIBT ES ZWISCHEN DEN GENERATIONEN? WELCHE ROLLE SPIELT RESILIENZ ALS FAMILIENUNTERNEHMEN BEI DER KRISENBEWÄLTIGUNG? WIE SEHEN DIE NÄCHSTEN 75 JAHRE AUS? EIN OFFENES GESPRÄCH MIT VIELEN FACETTEN UND SEHR PERSÖNLICHEN EINBLICKEN. //
75 YEARS OF ROTHENBERGER. THE PERFECT OCCASION TO TAKE A LOOK BACK – AND FORWARD. AT THE ROUND TABLE, THE MEMBERS OF THE ROTHENBERGER FAMILY LEADING THE COMPANY, TOGETHER WITH LONG-STANDING EMPLOYEES, DISCUSSED A NUMBER OF INTRIGUING QUESTIONS: WHAT CONSTITUTES REAL ENTREPRENEURSHIP? WHAT ARE SOME OF THE DIFFERENCES BETWEEN THE GENERATIONS? WHAT ROLE DOES RESILIENCE PLAY IN MANAGING CRISES AS A FAMILY BUSINESS? WHAT WILL THE NEXT 75 YEARS LOOK LIKE? IT WAS A CANDID CONVERSATION WITH MANY FACETS AND VERY PERSONAL INSIGHTS. //

Dr. Helmut Rothenberger steht gemeinsam mit seinen Brüdern Karl, Günter und Bernd für die Gründergeneration, die das Unternehmen von ihrem Vater, Ing. Edwin Rothenberger, bereits 1974 übernommen hat. Nach der Realteilung im Jahr 1998 wurde die ROTHENBERGER AG als Teil der Dr. Helmut Rothenberger Holding neu strukturiert und zum Weltmarktführer für moderne Rohr- und Installationswerkzeuge aufgebaut. „ROTHENBERGER verbindet Menschen mit Wasser und Energie, sicher und nachhaltig". Es wurde ein Unternehmertum gelebt, bei dem man das Geschäft von Tag zu Tag auf Sicht vorangetrieben und weiterentwickelt hat. Die nächste Führungsgeneration der Dr. Helmut Rothenberger Holding, Dr. Sandra Rothenberger, Dr. Sabine Rothenberger, Dr. Ingo Müller und der Vorstandsvorsitzende der ROTHENBERGER AG, Dr. Christian Heine, definieren ihre Rolle als Familienunternehmerinnen bzw. als Familienmanager heute anders. Sie müssen als Multitalente die Unternehmensgruppe managen, um sie erfolgreich in die Zukunft zu führen. Für alle bedeutet unternehmerisches Denken in einem Familienunternehmen, in die Zukunft zu denken und etwas von bleibendem Wert zu schaffen – unabhängig davon, welcher Generation man angehört. Dr. Helmut Rothenberger und Hans Klimmer stehen hierbei mit Rat und Tat zur Seite. //

Together with his brothers Karl, Günter, and Bernd, Dr. Helmut Rothenberger represents the founding generation, who took over the company from their father Edwin Rothenberger back in 1974. Following the demerger in 1998, ROTHENBERGER AG was restructured as part of Dr. Helmut Rothenberger Holding and expanded to become the world market leader for modern pipe and installation tools. „ROTHENBERGER connects people with water and energy, safely and sustainably." The company embodied an entrepreneurial spirit that drove and developed the business from one day to the next. The next generation of managers at Dr. Helmut Rothenberger Holding, Dr. Sandra Rothenberger, Dr. Sabine Rothenberger, Dr. Ingo Müller, and the CEO of ROTHENBERGER AG, Dr. Christian Heine, now define their role as managers of a family business differently. As multi-talented individuals, they must manage the group in order to lead it into a successful future. For everyone, entrepreneurial thinking in a family business means looking to the future and creating something of lasting value – regardles which generation you belong to. Dr. Helmut Rothenberger and Hans Klimmer provide support and guidance. //

<

Zwei Führungsgenerationen von ROTHENBERGER trafen sich am runden Tisch zum Gespräch. //
Two generations of ROTHENBERGER managers met for a round table discussion. //

20240331114965

Bei Null anfangen, etwas aufbauen und weiterentwickeln, ist für Dr. Helmut Rothenberger „echtes" Unternehmertum. „Unsere Aktivität war unternehmerisch nicht planbar und wir haben mit der Entscheidung von heute das Morgen finanziert. Die heutige Generation hat ganz andere Voraussetzungen: Etwas Bestehendes muss weiterentwickelt werden", erklärt er rückblickend. Die Zeiten haben sich gewandelt und das erfordert heute eine andere Art des Unternehmertums. Dr. Sabine Rothenberger sieht die Gründe dafür auch darin, dass man früher gezwungen war zu wachsen, da es sonst nicht weitergegangen wäre. Wachstum ist für sie heute aber nur eine von mehreren Optionen, das Unternehmen stärker zu machen. Heute hat das Unternehmen eine Größe erreicht, die größere Vorsicht und genaue Risikoabwägung erfordern. Dr. Ingo Müller sieht einen wichtigen Grund für den veränderten Umgang mit dem unternehmerischen Risiko in den finanziellen und personellen Ressourcen, die damals knapp waren. Man musste auf volles Risiko gehen, um erfolgreich zu sein. Das Unternehmertum ist auch deshalb weniger risikoorientiert, weil viele Arbeitsplätze und die Marktstellung auf dem Spiel stehen. Aus der Erfahrung von Hans Klimmer ist die Vielzahl von Auflagen, Gesetzen und Vorschriften mitverantwortlich dafür, dass die Risikobereitschaft abnimmt. „Unternehmertum bedeutet für unsere Generation, die Verantwortung zu übernehmen – gegenüber unseren Mitarbeitenden und für das, was wir bekommen haben."

Unsere Aufgabe ist es, das zu bewahren und natürlich auch weiterzuentwickeln", resümiert Dr. Sabine Rothenberger und ergänzt: „Ein so exponentielles Wachstum wie damals ist heute in dieser Form einfach nicht mehr möglich. Daher ist unternehmerisches Denken für uns schon etwas anderes." Dr. Sandra Rothenberger verweist auf die Herausforderungen, denen sich das Unternehmen heute gegenübersieht, wie neue Technologien oder die Globalisierung. Früher konnte man sich auf das Wesentliche konzentrieren, heute müssen sehr viele unterschiedliche Aufgaben im Multitasking erledigt werden. Fest steht, dass sich das unternehmerische Denken weiterentwickelt und an Bedingungen sowie Herausforderungen der Zeit angepasst hat.

»WER NICHT DEMÜTIG GEGENÜBER SEINEN LEISTUNGEN UND DENEN SEINER MITARBEITENDEN IST, HAT SEIN ZIEL VERFEHLT.«

»ANYONE WHO IS NOT HUMBLE ABOUT THEIR OWN ACHIEVEMENTS AND THOSE OF THEIR EMPLOYEES HAS FAILED TO ACHIEVE HIS OBJECTIVE.«

DR. HELMUT ROTHENBERGER,
AUFSICHTSRATSVORSITZENDER DER ROTHENBERGER AG //
CHAIRMAN OF THE ROTHENBERGER AG SUPERVISORY BOARD //

Unternehmerisches Denken beschränkt sich dabei nicht nur auf die Managementebene, auch die Mitarbeitenden praktizieren es. Ebenso wie die jüngere Führungsgeneration müssen sie ausloten und lernen, wie sie in ihrem Arbeitsbereich und ihrer Situation unternehmerisch denken und agieren können. An der grundsätzlichen Denkweise, etwas aufzubauen und nachhaltig zu gestalten, hat sich im Vergleich zu damals nichts geändert, auch wenn die Voraussetzungen andere sind. Heute fließt die Meinung der Mitarbeitenden stärker in die Entscheidungsprozesse ein. „Früher galt das Führungsprinzip nur durch die Unternehmerpersönlichkeit", stellt Dr. Helmut Rothenberger fest. „Heute besteht eine offene und demokratische Struktur, die Mitarbeitende deutlich stärker in die Entscheidungsprozesse einbindet. Ich persönlich habe erst lernen müssen, meine Entscheidungen nicht mehr allein zu treffen. Die heutige Struktur halte ich für eine sehr gute Lösung. Durch die Größe des Unternehmens kann man nicht an allen Stellen gleichzeitig sein." Für Hans Klimmer sind gemeinsame Entscheidungsprozesse mit Mitarbeitenden für eine Kultur der Zusammenarbeit und den Wir-Gedanken in einem Unternehmen wichtig: „Werden gemeinsame Entscheidungen getroffen, werden sie auch gemeinsam getragen. So können sie wesentlich leichter umgesetzt werden." Auch die Einstellung zum Unternehmen spielt für Dr. Sandra Rothenberger eine entscheidende Rolle, wenn Mitarbeitende genauso denken und handeln sollen wie die Familie.

v
Dr. Ingo Müller (l), Hans Klimmer (r)

Familienunternehmen sind resilienter

Die höhere Widerstandsfähigkeit von Familienunternehmen in Krisen ist belegt. Ein Grund dafür ist, dass Familien anders denken: langfristig und generationenübergreifend. Dabei ist die Vorbildfunktion als Familienunternehmer von entscheidender Bedeutung. „Familienunternehmer zu sein, ist eine Geisteshaltung, die nichts mit der Teilhabe am Kapital zu tun hat. Das ist für mich die höchste Form des Unternehmertums", ist Dr. Helmut Rothenberger überzeugt. Familienunternehmen sind auch wegen des sozialen Faktors „Familie" resilienter als andere Unternehmen, findet Dr. Sabine Rothenberger. Jeden Tag passieren in einer Familie Dinge, auf die man reagieren muss. Wegen der aktuellen geopolitischen Ereignisse oder schlechten Wirtschaftsprognosen bricht keine Panik aus. Das Tagesgeschäft

2024031114966

»FAMILIENUNTERNEHMER ZU SEIN, IST EINE HALTUNG.«

»BEING A FAMILY ENTREPRENEUR IS AN ATTITUDE.«

DR. HELMUT ROTHENBERGER,
AUFSICHTSRATSVORSITZENDER DER ROTHENBERGER AG //
CHAIRMAN OF THE ROTHENBERGER AG SUPERVISORY BOARD //

Starting with nothing, building something from the ground up and continuing to develop it is "real" entrepreneurship to Dr. Helmut Rothenberger. "Our venture could not be planned from an entrepreneurial perspective and we funded tomorrow with a decision made today. Today's generation has different conditions completely: Something that already exists must be developed further," he explains looking back. Times have changed, calling for a different kind of entrepreneurship today. Dr. Sabine Rothenberger also attributes this to the fact that people were forced to grow in the past because they would not have been able to go on otherwise. Growth, in her opinion, is just one of several options for making the company stronger. These days, the company has reached a size that necessitates greater caution and precise assessment of risks. According to Dr. Ingo Müller, one important reason for the changed approach to entrepreneurial risk was the lack of financial and human resources at the time. To be successful, you had to take full risks. The company's entrepreneurial spirit is also less risk-oriented because many jobs and its market position are at stake. Hans Klimmer's experience shows that the multitude of requirements, laws, and regulations are partially responsible for reducing the company's appetite for risk. "For our generation, entrepreneurship means taking responsibility for our employees and for what we have been given. Our job is to preserve this and, of course, to continue to develop it," summarizes Dr. Sabine Rothenberger, adding: "Exponential growth like in the past, is simply no longer possible in this form today. That's why entrepreneurial thinking means

»VORBILDFUNKTION UND LOYALITÄT DER MITARBEITENDEN HÄNGEN ZUSAMMEN.«
»ROLE MODEL FUNCTION AND LOYALTY OF EMPLOYEES ARE INTERLINKED.«

HANS KLIMMER,
GESCHÄFTSFÜHRER DER DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING //
MANAGING DIRECTOR OF THE DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING //

something different to us." Dr. Sandra Rothenberger refers to the challenges the company is facing today, such as new technologies and globalization. In the past, you could concentrate on the essentials, but today you have to juggle many different tasks. One thing is certain: The company's entrepreneurial thinking has evolved and adapted to the conditions and challenges of the time. Entrepreneurial thinking is not limited to the level of management; employees practice it too. Just like the younger generation of managers, they have to explore and learn how they can think and act entrepreneurially in their area of work and situation. Nothing has changed compared to the past in terms of the fundamental mindset of building something and making it sustainable, even if the conditions are different. Today, employees' opinions play a greater role in decision-making processes. "In the past, the principle of leadership was based on the entrepreneurial personality," says Dr. Helmut Rothenberger. "Today, there is an open and democratic structure that integrates employees much more closely into decision-making processes. I personally first had to learn to stop making decisions on my own. I find the current structure to be a very good solution. Due to the company's size, you can't be everywhere at once." For Hans Klimmer, joint decision-making processes with employees are vital for a culture of cooperation and a sense of unity within a company. He is convinced: "If decisions are made collectively, they are also supported collectively and can be implemented much more easily." For Dr. Sandra Rothenberger, the attitude towards the company plays a crucial role if employees are to act and think in the same way as the family.

Family businesses are more resilient

The higher resilience of family businesses in crises has been proven. One reason for this is that families think differently – in the long-term and across generations. The role of those leading a family business as role models is of crucial importance here. "Leading a family business is a mindset that has nothing to do with whether one has shares in the company. To me, this is the highest form of entrepreneurship," Dr. Helmut Rothenberger is convinced. "Family business owners are also more resilient than other companies due to the social factor of family", says Dr. Sabine

20240531114967

läuft uneingeschränkt weiter. Ein klares Beispiel für die Resilienz von ROTHENBERGER ist die Eigenkapitalstrategie, die das Unternehmen unabhängig von den Banken macht. Dr. Ingo Müller erklärt dazu: „Da Familienunternehmen risikobewusster sind, bleibt generell mehr Kapital im Unternehmen, um auf Risiken vorbereitet zu sein. Alle erinnern sich an das denkwürdige Meeting mit dem Management, bei dem entschieden wurde, dass ROTHENBERGER an der Krise durch die Co-

»WIR MÜSSEN UNSEREN WEG FINDEN, UNTERNEHMERISCH ZU DENKEN.«

»WE HAVE TO FIGURE OUT HOW TO THINK ENTREPRENEURIALLY.«

DR. SABINE ROTHENBERGER,
MITGLIED DES AUFSICHTSRATS DER ROTHENBERGER AG // MEMBER OF THE ROTHENBERGER AG SUPERVISORY BOARD //

^
Dr. Sabine Rothenberger

rona-Pandemie nicht teilnehmen wird. Für Dr. Helmut Rothenberger spielen sich Krisen häufig im Kopf ab und man vergisst, wie man aus einer Krise eine Chance machen kann. „Heute können wir sagen, dass uns das gelungen ist", resümiert er. „Das ist eine unglaubliche Stärke, dass wir als Familienunternehmen in der Lage sind, unser Schicksal selbst zu bestimmen." Dass Familienunternehmen ebenso von ihren Mitarbeitenden durch Krisen getragen werden, betont Dr. Sandra Rothenberger. Wenn Unternehmenswerte von der Familie selbst vorgelebt werden, ist das ein starkes Signal an die Belegschaft. Dazu trägt auch die Verlässlichkeit von Entscheidungen bei. Anders als in vielen börsennotierten Aktiengesellschaften wird ein Familienunternehmen sehr stark von persönlicher Identität geprägt. Dr. Helmut Rothenberger ist ein Paradebeispiel dafür: Er ist seit 50 Jahren im Unternehmen. Die Mitarbeitenden kennen ihn und können ihn einschätzen. Diese Kontinuität spielt für die Resilienz eine große Rolle, denn in Unternehmen mit turnusmäßigen Wechseln an der Spitze müssen sich die Teams jedes Mal anpassen. Stabilität nimmt Mitarbeitenden auch Zukunftsängste und stärkt die Identifikation mit dem Unternehmen sowie die Bereitschaft, seinen Teil zum Erfolg beizutragen. Dass Familienunternehmen eher bereit sind, gewisse Geschäftszweige wegen der Belegschaft nicht aufzugeben, sondern weiterzuführen, auch wenn sie unrentabel sind, ist für Dr. Ingo Müller auch eine Form der Resilienz. „Gewinn und Ertrag sind eben nicht alles", kommentiert Dr. Helmut Rothenberger. „Ich denke, für die Mitarbeiter ist das ein ganz wichtiger Punkt, dass nicht beim ersten Sturm die Segel gestrichen werden. Wir haben keinen hinter uns gelassen. Darauf können wir alle nach 75 Jahren sehr stolz sein."

Ausblick auf die nächsten 75 Jahre

Dr. Sabine Rothenberger sieht ihre und die kommenden Generationen in der Pflicht, dafür zu sorgen, dass die Werte und Identität des Unternehmens auch in 75 Jahren noch dieselben sind. Dr. Helmut Rothenberger glaubt, dass die Institution Familienunternehmen auch die nächsten 75 Jahre überleben wird, auch wenn man nicht weiß, wie die Welt sich entwickelt. „Wir werden uns in der Zeit neu erfinden müssen, so wie wir es damals gemacht haben. Wichtig für uns ist, dass wir mit einem soliden Fundament und einer wertebasierten Unternehmensführung in den nächsten Jahren offen für Herausforderungen und Chancen sind. Vielleicht bauen wir mal ein Wasserkraftwerk auf dem Mond, da wäre ich gern dabei", so seine Sicht auf die Zukunft. „Insgesamt bin ich optimistisch und erwartungsvoll, natürlich auch etwas wehmütig, dass ich nicht dabei sein kann. Es wäre für mich eine große Genugtuung, wenn das, was wir aufgebaut haben, in der jetzigen Form noch vorhanden wäre", erklärt er abschließend. Seine Tochter Dr. Sandra Rothenberger ergänzt: „Die Vergangenheit hat uns gezeigt, dass wir durch unseren Familienzusammenhalt, den auch unsere Mitarbeitenden leben, und unsere gemeinsamen Werte viel erreichen können. Die Vision, dass die nächste Generation von Familienmitgliedern und Mitarbeitenden das volle Potenzial unseres Unternehmens erkennt und ausschöpft, ist von einer entscheidender Bedeutung für unsere Zukunft." //

»DIE FIRMA ROTHENBERGER WAR ALS KINDER EIN BRUDER FÜR UNS.«

»THE ROTHENBERGER COMPANY WAS A BROTHER TO US AS CHILDREN.«

PROF. DR. SANDRA ROTHENBERGER,
MITGLIED DES AUFSICHTSRATS DER ROTHENBERGER AG // MEMBER OF THE ROTHENBERGER AG SUPERVISORY BOARD //

^
Hans Klimmer (l), Prof. Dr. Sandra Rothenberger (r)

Rothenberger. Every day, things happen in a family that need to be responded to. The current geopolitical events or poor economic forecasts are not triggering panic. Day-to-day business is continuing without interruption. One clear example of the company's resilience is its equity strategy, which renders ROTHEBERGER independent of the banks. Dr. Ingo Müller explains: "Because family businesses are more risk-conscious, more capital generally remains in the company in order to be prepared for risks. A lot would have to happen today for things to get out of hand."

Everyone remembers the momentous meeting with management at which it was decided that ROTHENBERGER would not participate in the crisis caused by the coronavirus pandemic. Dr. Helmut Rothenberger believes that crises often take place in the mind and people forget how to turn a crisis into an opportunity. "Today we can say that we were successful," he sums up. "It is an incredible strength that we, as a family business, are able to determine our own destiny." Dr. Sandra Rothenberger emphasizes that family businesses are also sustained through crises by their employees. If the company's values are exemplified by the family itself, it sends a strong signal to its staff. The dependability of decisions also contributes to this. In contrast to listed stock corporations, personal identity plays an important role in a family business. Dr. Helmut Rothenberger is a prime example, having been with the company for 50 years. The employees know him and what to expect from him. This continuity plays a major role in terms of resilience, as teams have to adapt each time in companies that undergo regular changes at the top. Stability also eases employees' fears about the future and boosts their identification with the company as well as their willingness to contribute to its success. For Dr. Ingo Müller, the fact that family businesses are more inclined not to give up certain areas of business because of the staff and to continue them, even if they are not profitable, is also a form of resilience. "Profits and earnings aren't everything," comments Dr. Helmut Rothenberger, "I think it's very important to employees that the company doesn't just abandon ship at the first storm. We haven't left anyone behind. After 75 years, this is something we can all be very proud of."

»FAMILIENUNTERNEHMEN WERDEN UNTERNEHMENSORIENTIERT, NICHT BUSINESSORIENTIERT GEFÜHRT.«

»FAMILY BUSINESSES ARE NOT MANAGED STRICTLY FOR THE BUSINESS ITSELF.«

DR. INGO MÜLLER,
GESCHÄFTSFÜHRER DER DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING //
MANAGING DIRECTOR OF THE DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING //

A look to the next 75 years

Dr. Sabine Rothenberger sees it as her duty and that of future generations to ensure that the company's values and identity remain the same 75 years from now. Dr. Helmut Rothenberger believes that the institution of the family business will survive the next 75 years, even if we cannot predict how the world will develop. "Over time, we will have to reinvent ourselves, just as we did in the past. The important thing for us is that we remain open to challenges and opportunities in the coming years with a solid foundation and value-based corporate management. Perhaps we'll build a hydroelectric power plant on the moon one day; I'd love to be part of that", is his view of the future. "Overall, I'm optimistic and full of expectation, but of course also a little sad that I won't be there. It would give me great satisfaction if we could still maintain what we have established in its current form," he concludes. His daughter Dr. Sandra Rothenberger adds: "The past has shown us that through our family cohesion, which our employees also embody, and our shared values, we can achieve a lot. The vision that the next generation of family members and employees will recognize and utilize the full potential of our company is crucial for our future." //

v
Dr. Ingo Müller

20240311114969

„WE ARE ONE FAMILY – Y_OUR SUCCESS STORY"

ROTHENBERGER FEIERT 75 JAHRE BESTEHEN

ROTHENBERGER CELEBRATES 75 YEARS OF EXISTENCE

ALS FAMILIENUNTERNEHMEN LEBT ROTHENBERGER DURCH DEN ERWEITERTEN FAMILIENKREIS SEINER MITARBEITERINNEN UND MITARBEITER. SIE VERTRETEN DIESELBEN WERTE, DIE VON DEN NAMENSGEBENDEN FAMILIENMITGLIEDERN IN DER UNTERNEHMENSFÜHRUNG VORGELEBT WERDEN. DAS HAT ROTHENBERGER IN DEN LETZTEN 75 JAHREN EINE SOLCHE KRAFT VERLIEHEN, DASS DAS UNTERNEHMEN JEDE KRISE ÜBERWUNDEN HAT UND GESTÄRKT AUS IHR HERVORGEGANGEN IST. EIN GRUND MEHR, DIESES JUBILÄUM DER BELEGSCHAFT ZU WIDMEN. //

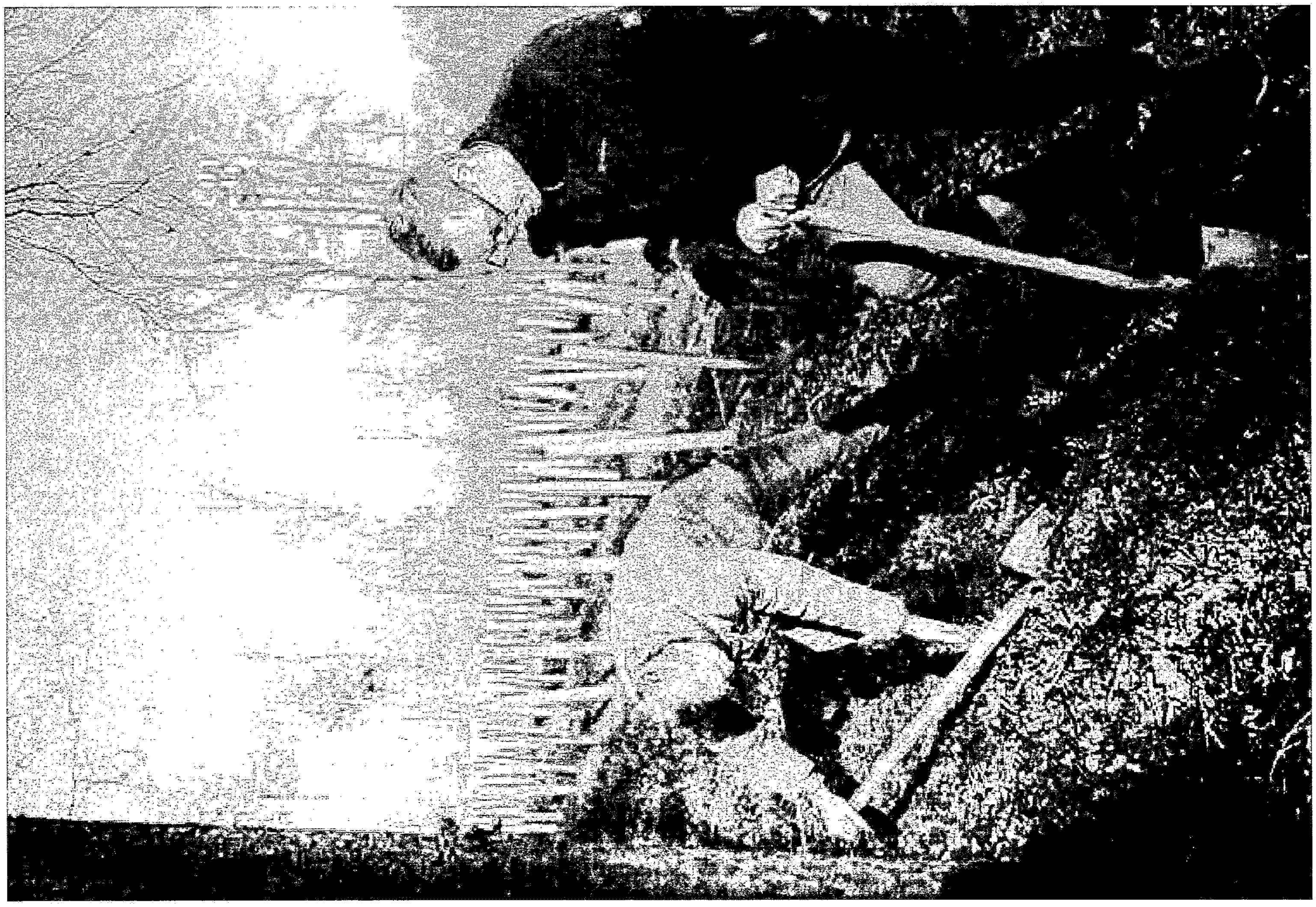
AS A FAMILY BUSINESS ROTHENBERGER DEPENDS ON ITS EXTENDED FAMILY OF EMPLOYEES. THEY UPHOLD THE SAME VALUES THAT ARE EXEMPLIFIED BY THE NAME-GIVING FAMILY MEMBERS IN THE MANAGEMENT OF THE COMPANY. THIS HAS EMPOWERED ROTHENBERGER OVER THE PAST 75 YEARS TO OVERCOME ANY CRISIS AND EMERGE STRONGER THAN EVER. THAT'S JUST ONE REASON FOR DEDICATING THIS ANNIVERSARY TO THE EMPLOYEES. //

Das Jubiläumsjahr 2024 steht ganz im Zeichen der großen ROTHENBERGER Familie. Für jeden Mitarbeitenden wurde in einem Forst in der Nähe des Stammsitzes bei Kelkheim ein Baum gepflanzt, insgesamt 1.600 Exemplare. Rund 70 Mitarbeitende ließen es sich nicht nehmen und halfen bei der Baumpflanzaktion am 8. März tatkräftig mit. Die Bäume sind ein passendes Symbol für die Zukunftsorientierung von ROTHENBERGER. Gemeinsam wird nicht nur nach wirtschaftlichem Wachstum gestrebt, sondern danach, einen bedeutsamen Anteil an nachhaltigen Veränderungen zu haben. Es werden noch weitere internationale Familienveranstaltungen der ROTHENBERGER Group das Jahr prägen. Dazu zählen ein Sommerfest mit einem großen Mitmach-Jahrmarkt am 5. Juli in Kelkheim, zu dem alle Mitarbeitenden und ihre Familien eingeladen sind. Des Weiteren wird es im September einen „Tag der offenen Produktion" geben, der interessierten Bürgerinnen und Bürgern die Bedeutung des Weltmarktführers für Rohrwerkzeuge für die Region und als lokaler Arbeitgeber verdeutlichen soll. Den Höhepunkt des Jubiläumsjahres markiert der offizielle Festakt im TEC Center in Kelkheim am 24. Mai, dem Gründungstag des Unternehmens ROTHENBERGER vor 75 Jahren. Zu den geladenen Gästen gehören Wegbegleiter und Kunden sowie Prominente aus Wirtschaft und Politik, die schon lange mit ROTHENBERGER verbunden sind. Zu diesem besonderen Anlass wird auch die neue Produktionshalle offiziell eingeweiht. Danach stellen Auszubildende den Gästen die topmoderne Werkzeugproduktion vor. Es gibt aber noch einen weiteren Anlass zum Feiern, denn der Festakt fällt fast genau auf den 75. Geburtstag von Dr. Helmut Rothenberger. //

The 2024 anniversary year is all about ROTHENBERGER's big family. For each employee, a tree has been planted in a forest near the company's headquarters near Kelkheim, totaling 1,600 trees. Around 70 employees joined in and actively helped with the tree planting campaign on March 8. The trees are an apt representation of ROTHENBERGER's forward-looking approach. Together, the company is striving not only for monetary growth, but also to make a significant contribution to sustainable change. The year will also feature other family events organized by the ROTHENBERGER Group. These include a summer party with a large interactive fair on July 5 in Kelkheim, to which all employees and their families are invited. In addition, in September there will be an "Open Production Day" to show interested local residents the importance of the world market leader for pipe tools both for the region and as a local employer. The high point of the anniversary year will be the official ceremony at the TEC Center in Kelkheim on May 24, the day ROTHENBERGER was founded 75 years ago. The invited guests include fellow associates and customers as well as prominent figures from business and politics who have been associated with ROTHENBERGER for many years. The new production hall will also be officially inaugurated on this special occasion. Afterwards, trainees will present the state-of-the-art tool production to the guests. There is yet another reason to celebrate, as the ceremony almost coincides with Dr. Helmut Rothenberger's 75th birthday. //

>

Ein nachhaltiges Zeichen der Wertschätzung: Für jeden Mitarbeitenden der ROTHENBERGER Group wurde ein Baum gepflanzt. //
A lasting sign of appreciation: a tree was planted for every employee of the ROTHENBERGER Group. //



20240531149?0

20240531149731

»ROTHENBERGER IST DAS UNTERNEHMEN, IN DEM ICH WEITERE 20 JAHRE ARBEITEN MÖCHTE.«

»ROTHENBERGER IS THE COMPANY WHERE I WANT TO WORK FOR ANOTHER 20 YEARS.«

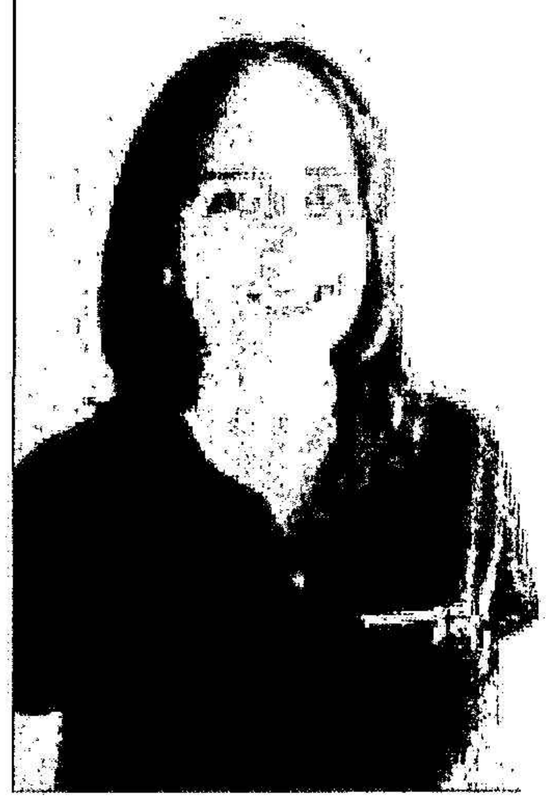
NICK MEYNS,
KEY ACCOUNT MANAGER BELGIEN //
KEY ACCOUNT MANAGER BELGIUM //

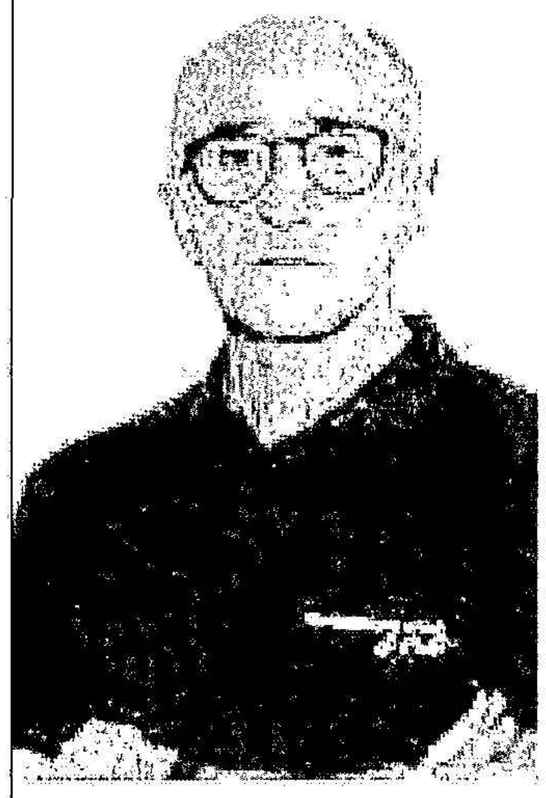
»Wenn man die Entwicklung seit der Einführung von Presstechnik vor rund 30 Jahren sieht, die ROTHENBERGER gemacht hat, können wir wirklich stolz auf das sein, was wir erreicht haben. Heute sind wir Marktführer für Presssysteme in Belgien, eine Position, die wir uns hart erkämpfen mussten.«
»If you look at the development that ROTHENBERGER has made since the introduction of the of press technology around 30 years ago, we can really be proud of what we have achieved. Today, we are the market leader in press tools in Belgium, a position that we had to fight hard for.«

ESTÍBALIZ ALONSO MARTÍNEZ,
LEITERIN PRODUKTION RO SPANIEN //
INDUSTRIAL DIRECTOR RO SPAIN //

»Nach 23 Jahren empfinde ich das Unternehmen als einen Teil von mir und ich bin sehr dankbar für das, was ich hier gelernt habe, beruflich und persönlich.«
»After 23 years, I feel that the company has become a part of me and I am very grateful for what I have learned here, both on a professional and a personal level.«

»Jede Rede von Dr. Helmut Rothenberger ist erstaunlich, nicht nur wegen der Klarheit seiner Botschaften, sondern auch wegen der Energie, die er ausstrahlt. Er liebt unsere Welt der Werkzeuge und genießt seine Arbeit.«
»Every speech by Dr. Helmut Rothenberger is amazing, not only because of the clarity of his message, but also because of the energy he radiates. He loves our world of tools and enjoys his work.«





MIKEL ISUSI,
LEITER DER PRODUKTENTWICKLUNG RO SPANIEN //
HEAD OF PRODUCT ENGINEERING RO SPAIN //

»Ich habe viele Jahre sehr eng mit Dr. Helmut Rothenberger zusammengearbeitet. Für mich gibt es keine andere Person, die mehr über Werkzeuge und das Werkzeuggeschäft weiß.«
»I worked very closely with Dr. Helmut Rothenberger for many years. To me, there is no other person who knows more about tools and the tool business.«

»Ich fühle mich als Teil einer Familie. Wir sind eine sehr starke Gruppe und hatten noch nie ein Problem.«
»I feel like I am part of a family. We are a very strong group and have never had a problem.«

20240531#972

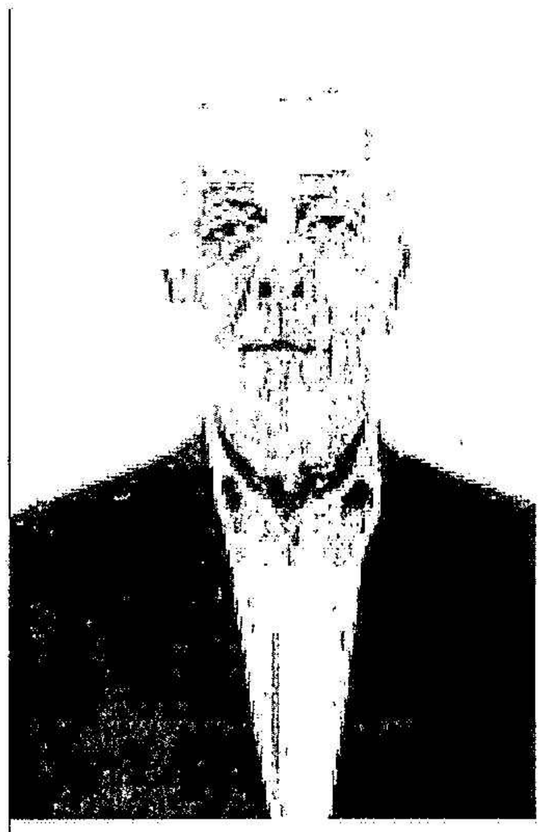
JULIAN POTTER,
GESCHÄFTSFÜHRER RO UK //
MANAGING DIRECTOR RO UK //

»Als der Markt von 2008 bis 2009 infolge der globalen Finanzkrise zusammenbrach, musste RO UK neue Geschäfte akquirieren. Zum ersten Mal haben wir den Schritt in den DIY-Markt gewagt und konnten uns die komplette Versorgung mit allen Sanitärwerkzeugen sichern.«
»When the market collapsed from 2008 to 2009 because of the global financial crisis, RO UK had to acquire new business. For the first time we dared to enter the DIY market and were successful in securing the complete supply of all plumbing and heating tools.«

»ROTHENBERGER ist ein sehr leidenschaftliches, engagiertes und fürsorgliches globales Familienunternehmen, bei dem man sich immer als Teil fühlt.«
»ROTHENBERGER is a very passionate, committed, and caring global family business that you always feel a part of.«

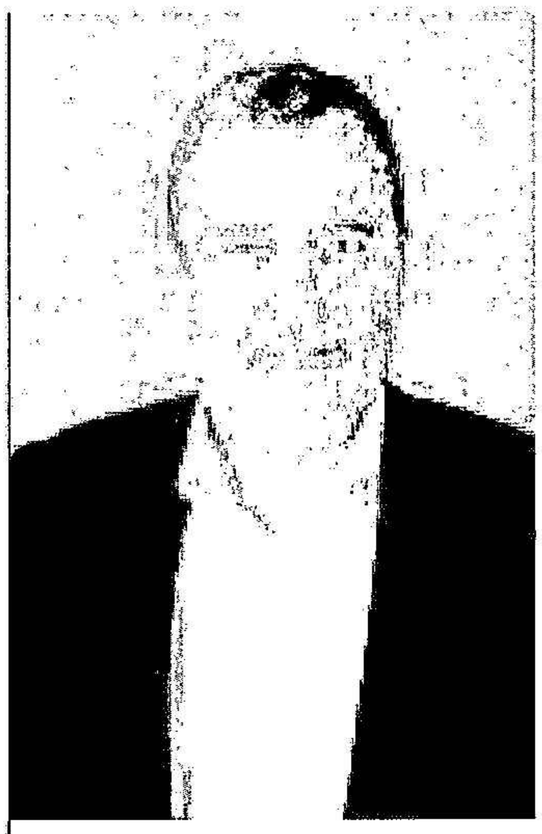
DR. MASSIMILIANO COLOMBINI,
GESCHÄFTSFÜHRER RO SÜDEUROPA //
MANAGING DIRECTOR RO SOUTH EUROPE //

»Die sieben Unternehmenswerte stehen nicht nur auf dem Papier, sondern sind die täglich gelebte Philosophie der Unternehmen der ROTHENBERGER Group.«
»The seven corporate values are not just something written on paper, but are the philosophy that the companies of the ROTHENBERGER Group live by every day.«



PANOS PAPADOGEORGOS,
GESCHÄFTSFÜHRER RO GRIECHENLAND //
MANAGING DIRECTOR RO GREECE //

»In meiner 41-jährigen Berufslaufbahn habe ich in elf Jahren für sieben verschiedene Unternehmen gearbeitet. Seitdem ich 1994 bei ROTHENBERGER angefangen habe, ist mein Arbeitgeber seit 30 Jahren derselbe.«
»In my 41-year career, I worked for seven different companies within a span of eleven years. After starting at ROTHENBERGER in 1994, my employer has been the same for 30 years.«



GYULA HORVÁTH,
GESCHÄFTSFÜHRER RO OSTEUROPA //
MANAGING DIRECTOR RO EASTERN EUROPE //

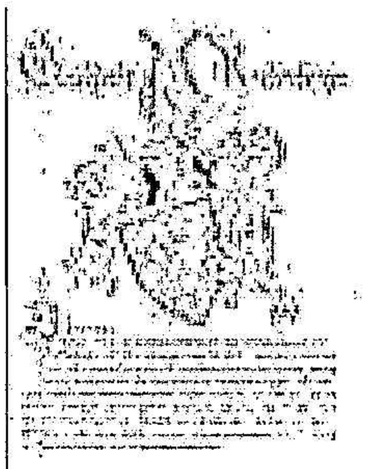
»Unsere Produkte gehören zu den besten der Welt. In einem Unternehmen wie diesem zu arbeiten, bedeutet Freude, Stolz und Herausforderung.«
»Our products are among the best in the world. Working in a company like this means joy, pride, and challenges.«

»ROTHENBERGER ist ein Familienunternehmen, das Entwicklungsmöglichkeiten bietet. Mit der Unterstützung der Familie Rothenberger hatte ich die Chance, unser Unternehmen in unserer Region aufzubauen und zu entwickeln.«
»ROTHENBERGER is a family business that offers developmental opportunities. With the support of the Rothenberger family, I had the opportunity to build and develop our company in our region.«

2024053114973

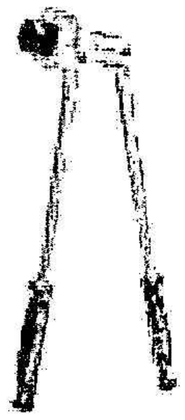
1470

ERSTMALIGE ERWÄHNUNG //
FIRST MENTION



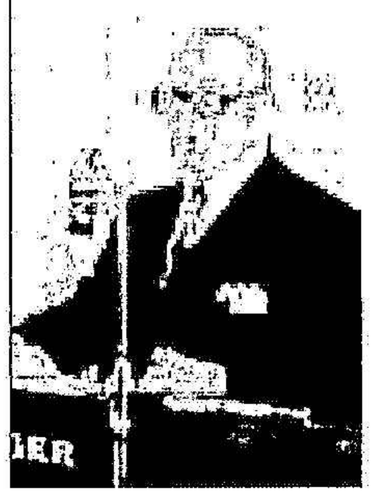
1949

ERSTE ISH & R-SYSTEM //
FIRST ISH & R-SYSTEM



1967

GRÜNDUNG //
FOUNDATION



1974

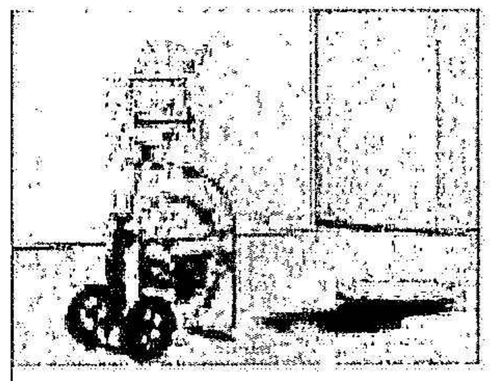
1976

UMZUG NACH KELKHEIM //
MOVE TO KELKHEIM

EXPANSION INS EUROPÄISCHE AUSLAND //
EXPANSION TO OTHER EUROPEAN COUNTRIES

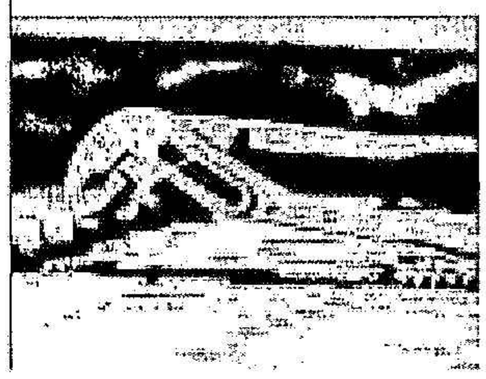
1981

KAUF VON RICO //
ACQUISITION OF RICO



1990

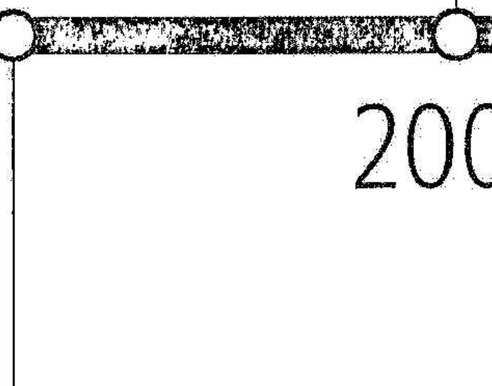
KAUF VON SUPER-EGO //
ACQUISITION OF SUPER-EGO



20240531149744

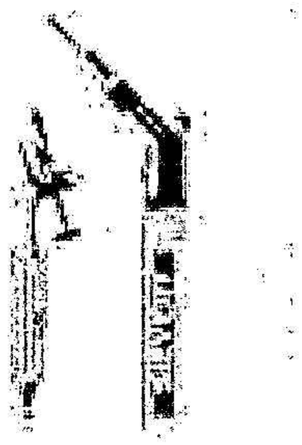
1991

KAUF VON KROLL //
ACQUISITION OF KROLL



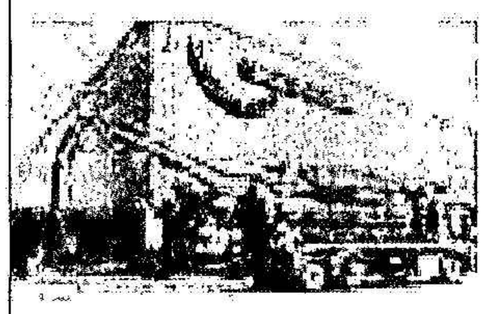
2002

KAUF VON SIEVERT //
ACQUISITION OF SIEVERT

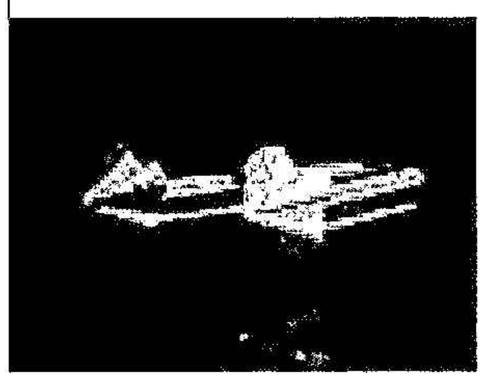


2005

KAUF VON HELLMERS //
ACQUISITION OF HELLMERS

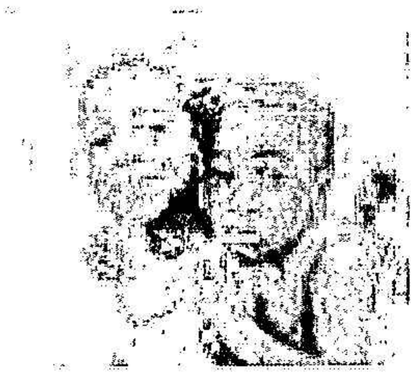


KAUF VON RUKO //
ACQUISITION OF RUKO



2008

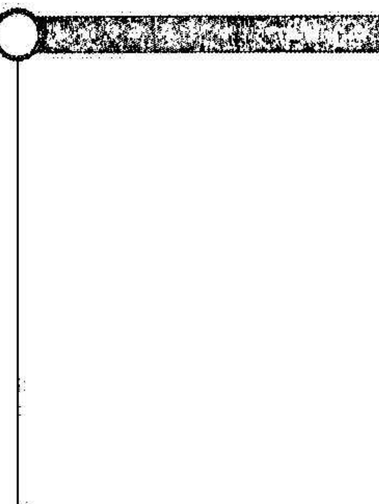
GRÜNDUNG DER TOOLS FOR LIFE STIFTUNG //
ESTABLISHMENT OF THE TOOLS FOR LIFE FOUNDATION



ERÖFFNUNG TEC CENTER //
OPENING OF THE TEC CENTER

2011

KAUF VON VIRAX //
ACQUISITION OF VIRAX



20240531114975

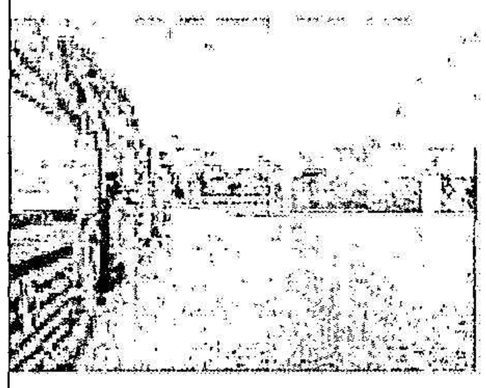
2013

ERSTER MEISTERPREIS //
FIRST MEISTERPREIS

UMZUG DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING NACH FRANKFURT //
MOVE DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING TO FRANKFURT

2016

RO BONUS PROGRAMM //
RO BONUS PROGRAM



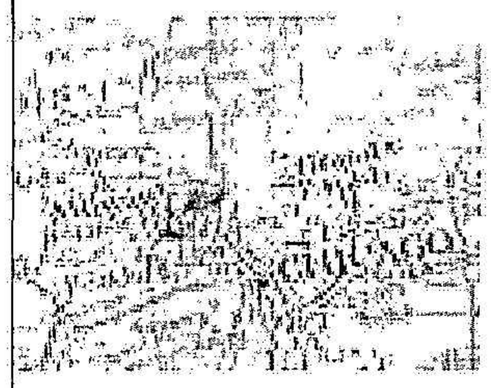
ERÖFFNUNG TRUCK & SERVICE CENTER //
OPENING OF TRUCK & SERVICE CENTER

2017

ONE & PARTNER FORUM //
ONE & PARTNER FORUM

2018

EINFÜHRUNG ACR-PRESS-REVOLUTION MIT REECE, AUSTRALIEN //
START ACR PRESS REVOLUTION WITH REECE, AUSTRALIA

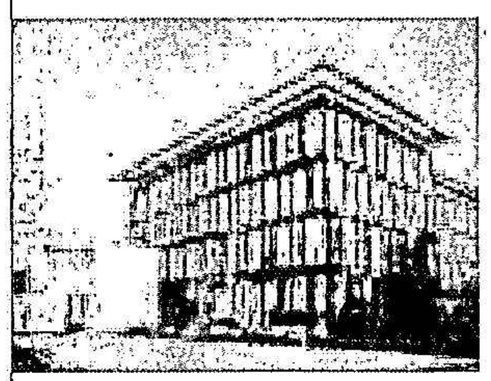


KOMPETENZZENTRUM NORDAMERIKA //
COMPETENCE CENTER NORTH AMERICA

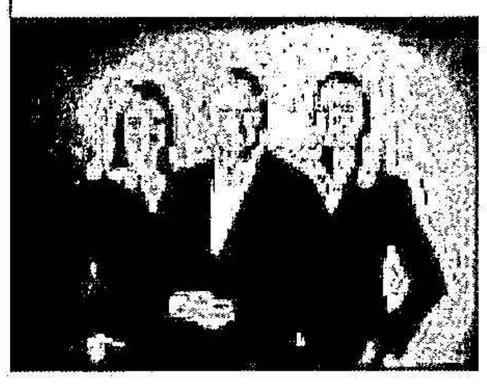
NEUBAU SCHARPEX, UNGARN //
NEW BUILDING SCHARPEX, HUNGARY

2019

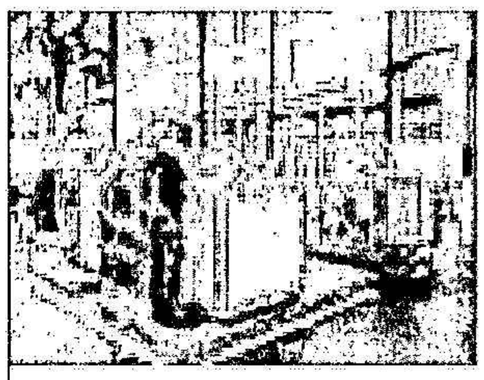
UMZUG DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING NACH SALZBURG //
MOVE DR. HELMUT ROTHENBERGER HOLDING TO SALZBURG



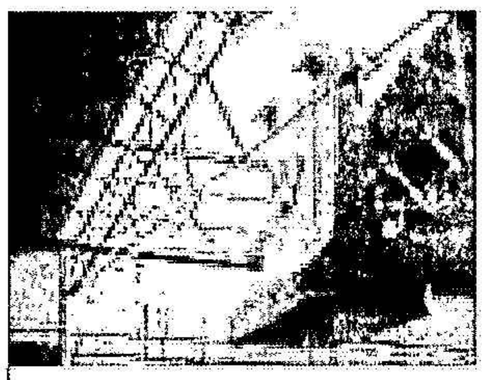
70 JAHRE ROTHENBERGER //
70 YEARS OF ROTHENBERGER



Z02403114976

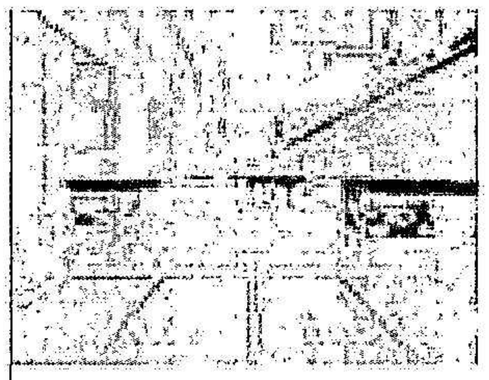


AUTOMATISIERTE SPIRALBOHRERPRODUKTION, RUKO, HOLZGERLINGEN //
AUTOMATED TWIST DRILL PRODUCTION AT RUKO, HOLZGERLINGEN

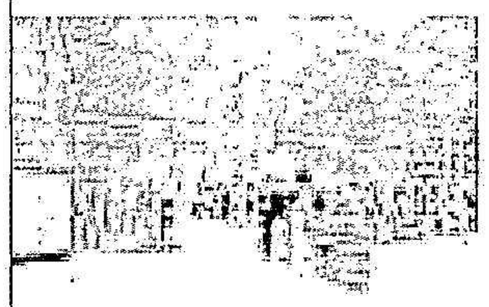


NEUER SCHMIEDEHAMMER, SUPER-EGO //
NEW FORGE HAMMER, SUPER-EGO

BEGINN SERIENPRODUKTION KROLLY, KROLL HÜNXE //
START SERIES PRODUCTION KROLLY, KROLL



NEUBAU AUTOMATISIERTES KLEINTEILELAGER, KELKHEIM //
NEW AUTOMATED SMALL PARTS WAREHOUSE, KELKHEIM

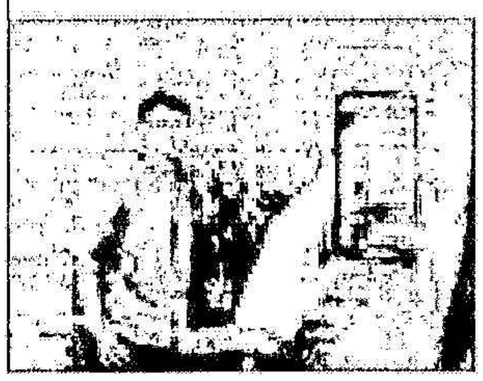


NEUE PRODUKTIONSHALLE, KELKHEIM //
NEW PRODUCTION PLANT, KELKHEIM

2021

2022

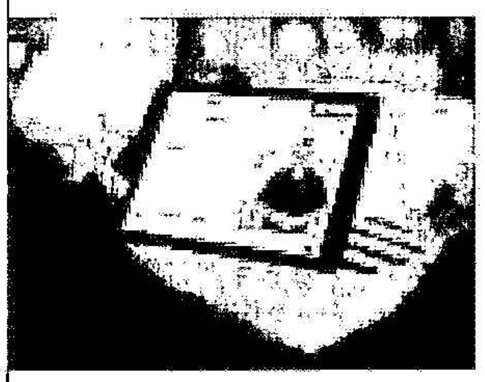
ERSTE INFLUENCER DAYS //
FIRST INFLUENCER DAYS



ROTHENBERGER
INFLUENCER
DAYS

2023

GRÜNDUNG DER INTERNATIONALEN SCHULUNGSAKADEMIE //
FOUNDING OF THE INTERNATIONAL TRAINING ACADEMY



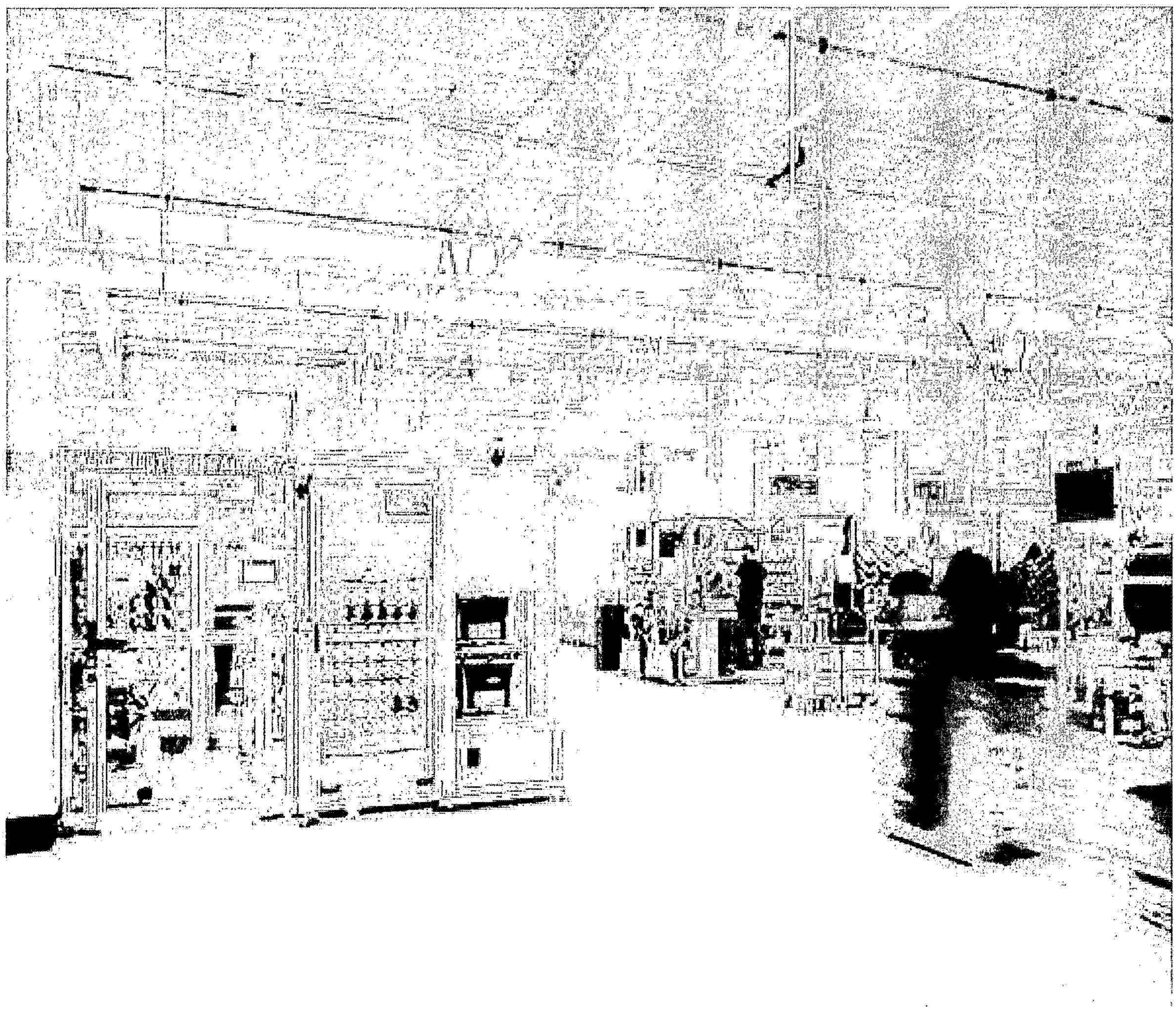
ZWEI AKKU-ALLIANZEN: CAS UND AMPSHARE //
TWO BATTERY ALLIANCES: CAS AND AMPSHARE

2024

75 JAHRE ROTHENBERGER //
75 YEARS OF ROTHENBERGER

20240531114977

INVESTITIONEN SCHAFFEN FREIRÄUME FÜR MENSCHEN, INNOVATIONEN UND WACHSTUM

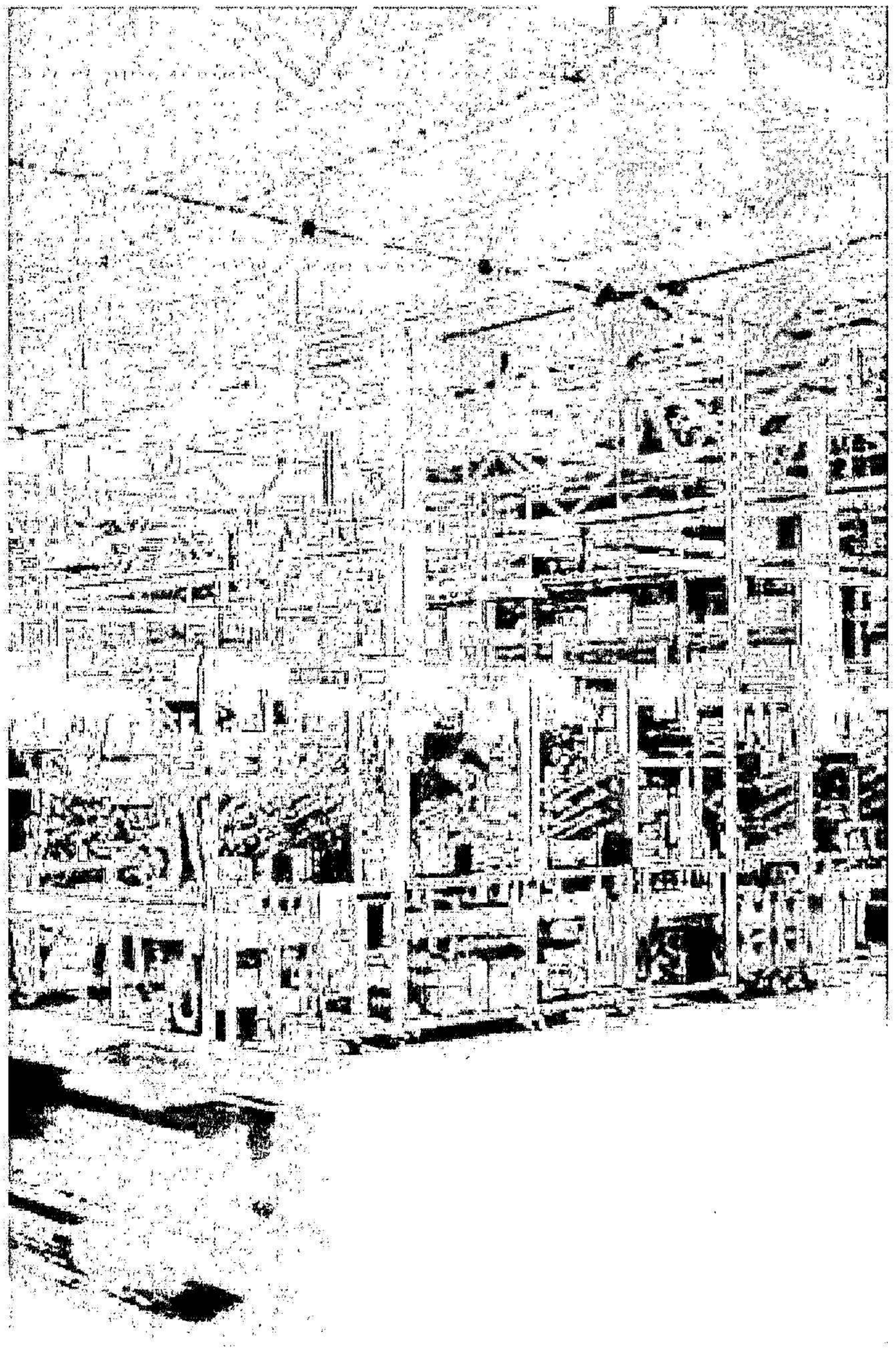


20240531114978

INVESTMENTS CREATE OPPORTUNITIES FOR PEOPLE, INNOVATION AND GROWTH

INDUSTRIELLE WACHSTUMSPROZESSE BRAUCHEN MENSCHEN, DIE SIE ZUM NUTZEN ALLER STAKEHOLDER GESTALTEN UND STEUERN. DER NEUBAU EINER WEITEREN PRODUKTIONSHALLE SOWIE EINES AUTOMATISIERTEN KLEINTEILELAGERS MACHEN DEUTLICH, WIE ROTHENBERGER ALS FAMILIENUNTERNEHMEN SEINE MITARBEITENDEN EINBEZIEHT UND DIE WERTEBASIERTE UNTERNEHMENSKULTUR LEBT. MIT VOLLEM VERTRAUEN AUF DIE ERFAHRUNGEN UND KOMPETENZEN DER BELEGSCHAFT WURDEN VORSCHLÄGE AUS DEN EIGENEN REIHEN AUFGEGRIFFEN UND UMGESETZT. ZUDEM WURDEN DIE KOMPLEXEN BAUVORHABEN VON DER PLANUNG BIS ZUR REALISIERUNG VON DEN VERANTWORTLICHEN TEAMS BEGLEITET. DER ERFOLG SPRICHT FÜR SICH: BEIDE NEUBAUTEN VERBINDEN AUF BESONDERE WEISE EFFIZIENTE PROZESSE MIT DEN ANSPRÜCHEN AN MODERNE ARBEITSPLÄTZE UND NACHHALTIGKEIT. //

INDUSTRIAL GROWTH PROCESSES CALL FOR PEOPLE WHO CAN SHAPE AND MANAGE THEM FOR THE BENEFIT OF ALL STAKEHOLDERS. THE CONSTRUCTION OF A NEW PRODUCTION HALL AND AN AUTOMATED SMALL PARTS WAREHOUSE CLEARLY DEMONSTRATES HOW ROTHENBERGER, AS A FAMILY BUSINESS, INCORPORATES ITS EMPLOYEES AND EMBODIES ITS VALUE-BASED CORPORATE CULTURE. WITH TOTAL CONFIDENCE IN THE EXPERIENCE AND SKILLS OF ITS EMPLOYEES, THE COMPANY TOOK ONBOARD AND IMPLEMENTED SUGGESTIONS FROM WITHIN ITS OWN RANKS.
IN ADDITION, THE COMPLEX CONSTRUCTION PROJECTS WERE SUPPORTED BY THE RESPONSIBLE TEAMS FROM PLANNING TO REALIZATION. THE SUCCESS SPEAKS FOR ITSELF: BOTH NEW BUILDINGS UNIQUELY COMBINE EFFICIENT PROCESSES WITH THE DEMANDS OF MODERN WORKPLACES AND SUSTAINABILITY. //



<

In der neuen Produktionshalle herrscht eine angenehme Arbeitsatmosphäre mit viel Tageslicht. //
The new production hall has a pleasant working atmosphere with plenty of daylight. //

20240531114979

NEUE PRODUKTIONSHALLE: BESTE VORAUSSETZUNGEN FÜR HÖCHSTLEISTUNGEN

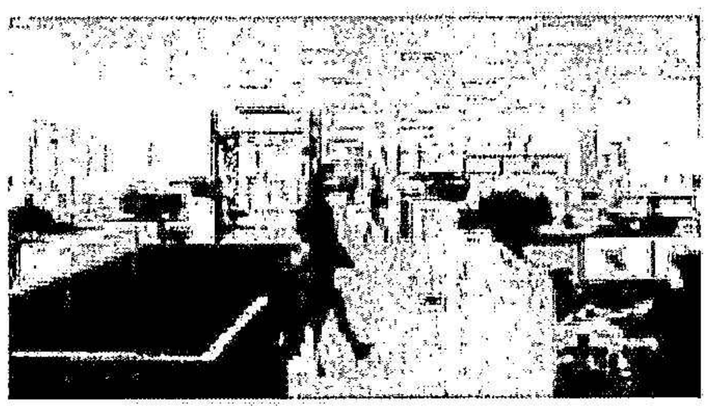
NEW PRODUCTION HALL: OPTIMUM CONDITIONS FOR TOP PERFORMANCE

ROTHENBERGER Werkzeuge sind weltweit gefragt – Tendenz kontinuierlich steigend. Die neue Produktionshalle, die im Rahmen der Jubiläumsfeier „75 Jahre ROTHENBERGER" offiziell übergeben wird, schafft Platz für die räumliche und konzeptionelle Umstrukturierung der Produktion und der Arbeitsplätze. Bauseitig sorgen die deckenhohen Lichtöffnungen und eine Fußbodenheizung für eine angenehme Arbeitsatmosphäre in der neuen Produktionshalle. In Eigenregie übernahmen die jeweiligen Teams Forschung und Entwicklung sowie Montage, Werkzeugbau, Prüflabor und Ausbildungswerkstatt die bedarfs- und bedürfnisgerechte Aufteilung und technische Ausrüstung der Arbeitsbereiche auf einer Fläche von 3.600 qm. Das schloss auch eine optimierte Konfiguration der Fertigung in der vorhandenen Halle mit ein. Die Montagelinien wurden kompakt geplant, bieten jedoch viel Bewegungsfreiheit und die Option, schnell erweitert werden zu können. Um die technischen Komponenten zur Werkzeug-Maschinenherstellung auch möglichst platzsparend lagern zu können, wurde die Idee des Teamleiters Werklogistik realisiert: smarte Paternosterregale. Die raumhohen Regale sind voll automatisiert und an SAP angebunden. Sie stehen in unmittelbarer Nähe zu den Montagelinien und stellen alle Komponenten bereit, die für die Maschinenherstellung benötigt werden. Das spart Lagerfläche und den Mitarbeitenden viel Zeit. Durch die komplette Digitalisierung der Paternosterregale werden Fehler und Stillstände effektiv vermieden. Im topmodernen Open-Space-Büro sind 40 Wohlfühlarbeitsplätze entstanden, an denen die einzelnen Teams nun zentralisiert deutlich effizienter zusammenarbeiten. Die Entwicklungsteams profitieren außerdem von der unmittelbaren Nähe zur Produktion, sodass Innovationen schneller zur Marktreife gelangen. //

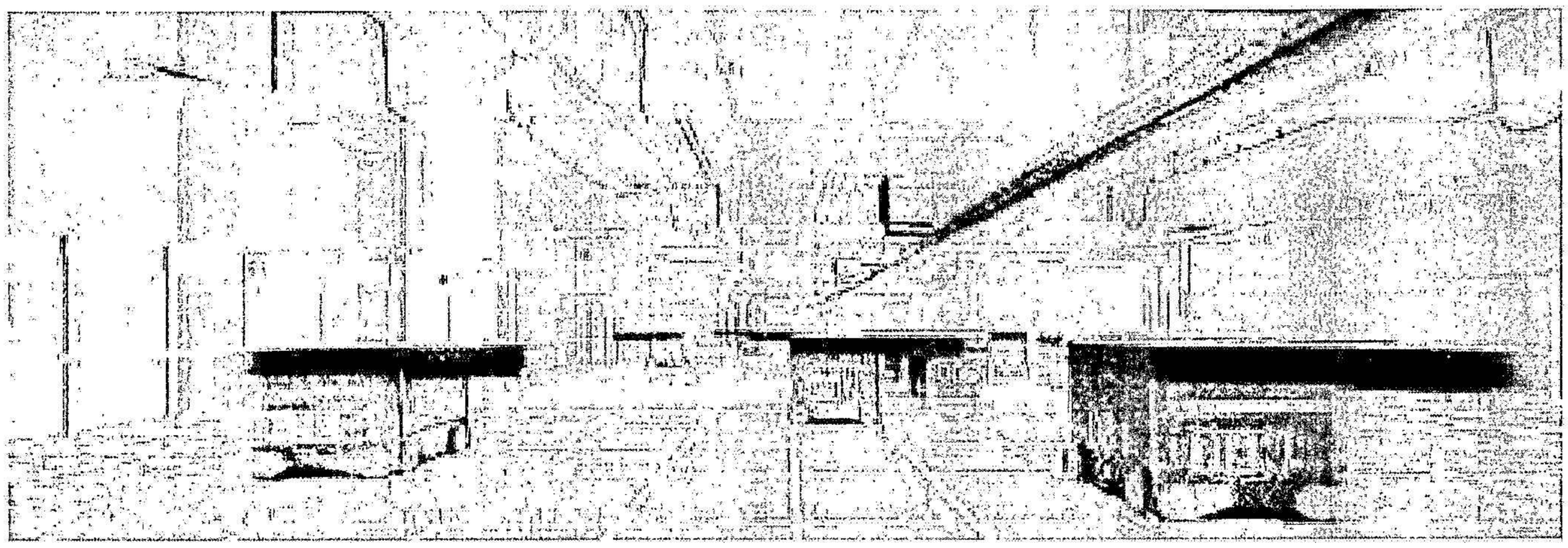
> Im Open-Space-Büro arbeiten die Teams zentralisiert zusammen. // The teams work together centrally in the open space office. //

v Smarte Paternosterregale versorgen die Produktion unmittelbar mit technischen Komponenten. // Smart paternoster racks supply production directly with technical components. //

ROTHENBERGER tools are in great demand around the world – and the trend is continuously rising. The new production hall, which is being officially inaugurated as part of the "75 years of ROTHENBERGER" anniversary celebrations, provides the necessary space for the three-dimensional and conceptual restructuring of production and workstations. The ceiling-high light openings and floor heating ensure a pleasant working atmosphere in the new production hall. The respective teams for research and development, assembly, toolmaking, the testing laboratory and the training workshop were responsible for the layout and technical equipment of the work areas, covering 3,600 square meters according to the requirements and needs. This also involved the optimized configuration of production in the existing hall. The assembly lines were designed to be compact but offer plenty of room to move around and the option to expand quickly if required. In order to use the most space-saving solution possible for the storage of technical components for tool and machine production, the team leader's idea for plant logistics was realized: smart paternoster shelving. The floor-to-ceiling shelves are fully automated and connected to SAP. They are located within the immediate vicinity of the assembly lines and provide all the components required for machine production, this saves storage space and shortens production times for the employees. The complete digitalization of the paternoster shelves effectively prevents errors and down-time. In the state-of-the-art, open-space office, 40 comfortable workstations have been created in which the individual teams can now work together much more efficiently on a centralized basis. The development teams also benefit from the close proximity to production, enabling innovations to reach the market more quickly. //



20240531114980



^
40 Roboter kommissionieren die Bestellungen aus 25.000 Stellplätzen in Sekundenschnelle. //
40 robots pick the orders from 25,000 storage locations in a matter of seconds. //

AUTOMATISCHES KLEINTEILELAGER: 17.000 PRODUKTE ZUM NÄCHSTEN WERKTAG

AUTOMATED SMALL PARTS WAREHOUSE: 17,000 PRODUCTS FOR THE NEXT BUSINESS DAY

Ab April 2024 übernehmen 19 Hochgeschwindigkeits-Roboter die Kommissionierung des breiten Produktportfolios von ROTHENBERGER. Auf nur 700 qm Grundfläche ist ein automatisches Kleinteilelager aus Stapelbehältern in die Höhe gewachsen, welches das komplette Gebäudevolumen ausfüllt. So wird eine maximale Durchsatzleistung auf kleinster Fläche erreicht, die den Bestellprozess der Kunden bis zur Lieferung enorm beschleunigt und sicherer macht. Das KI-gestützte Lagersystem entlastet außerdem die Mitarbeitenden. An die Stelle von körperlich anstrengenden, mehrstufigen Kommissionierungen sind leichte Kontroll- und Warenversandarbeiten getreten. Der Vorschlag zu dieser Autostore-Lösung kam vom Direktor Logistik, der im Vorfeld verschiedene Optionen prüfte und Dr. Helmut Rothenberger das Konzept des vollautomatischen Kleinteilelagers vorstellte. Dieser erkannte auf Anhieb die Vorteile und stimmte dem Projekt mit der Frage „Wann können wir live gehen?" sofort zu. Das neue Gebäude wurde zentimetergenau zwischen den Bestandsgebäuden eingepasst und stellte für den Brandschutz eine besondere Herausforderung dar. Aber auch dafür fand das Planungsteam gemeinsam mit dem Architekten eine ganz besondere Hightech-Lösung. Die Gebäudehülle ist luftdicht geschlossen und eine Luftumwälzungsanlage entzieht der Luft ständig den Sauerstoff, sodass es nicht brennen kann. Trotz des begrenzten Raums arbeitet das Kleinteilelager längst nicht an seiner Kapazitätsgrenze, da bis zu 40 Roboter 25.000 Stellplätze bedienen können. Damit kann ROTHENBERGER seine Servicequalität und Liefertreue bei gleichzeitig steigender Nachfrage auch in Zukunft auf hohem Niveau halten. //

Starting in April 2024, 19 robots will take over the high-speed picking of ROTHENBERGER's broad product portfolio. On just 700 square meters of floor space, an automatic small parts warehouse consisting of stacking containers to maximize the height, thereby utilizing the entire building volume. This achieves maximum throughput in the smallest possible space, which speeds up the customer's ordering process enormously and ensures a more reliable delivery. The AI-supported storage system also reduces the workload for employees. Physically strenuous, multilevel order picking has been replaced by less strenuous inspection and goods dispatch tasks. The suggestion for this Autostore solution came from the Director of Logistics, who reviewed various possibilities in advance and presented the concept of a fully automated small parts warehouse to Dr. Helmut Rothenberger, who immediately recognized the advantages and approved the project with the question "When can we go live?". Since the new building was precisely fitted between existing buildings, fire protection posed a particular challenge. Here, too, the planning team found a special high-tech solution together with the architect. The building envelope is airtight and an air circulation system constantly extracts oxygen from the air so that it cannot burn. Despite the predefined space, the small parts warehouse is far from working at its capacity limit – up to 40 robots can serve 25,000 storage locations. This will enable ROTHENBERGER to maintain its quality of service and reliability of delivery at a high level in the future, despite increasing demand. //

202405341061

DIE INDIVIDUALITÄT DER MITARBEITENDEN ZÄHLT

EMPLOYEE INDIVIDUALITY COUNTS

ZUSAMMENHALT ALS FAMILIE LAUTET DER ERSTE DER SIEBEN ROTHENBERGER WERTE. DABEI IST GEGENSEITIGE WERTSCHÄTZUNG DIE GRUNDLAGE FÜR DEN GEMEINSAMEN ERFOLG. STATT STARRER STRUKTUREN STEHT DIE INDIVIDUALITÄT DES EINZELNEN IM MITTELPUNKT. EINE FLEXIBLE ARBEITSZEITGESTALTUNG IST DAHER EBENSO WICHTIG WIE DIE STÄRKUNG DER PHYSISCHEN UND PSYCHISCHEN GESUNDHEIT. //

FAMILY COHESION IS THE FIRST OF THE SEVEN ROTHENBERGER VALUES. MUTUAL APPRECIATION IS THE BASIS FOR MUTUAL SUCCESS. INSTEAD OF RIGID STRUCTURES, THE FOCUS IS ON THE INDIVIDUALITY OF EACH PERSON. FLEXIBLE WORKING HOURS ARE THEREFORE JUST AS IMPORTANT AS STRENGTHENING THE PHYSICAL AND MENTAL HEALTH. //

Viele verschiedene Arbeitszeitmodelle werden von den Mitarbeitenden am Standort Kelkheim genutzt – abgestimmt auf individuelle Wünsche oder Notwendigkeiten der familiären Situation. Die Work-Life-Balance ist nicht nur ein starker Indikator für das Wohlgefühl und die Leistungsbereitschaft am Arbeitsplatz, sie hat auch einen entscheidenden Einfluss auf die körperliche und mentale Gesundheit. Dem Thema Mental Health wird zukünftig verstärkt durch gezielte Angebote Aufmerksamkeit geschenkt. ROTHENBERGER geht dabei über die gesetzlichen Vorgaben hinaus und bezieht die Mitarbeitenden in die Gestaltung der Maßnahmen mit ein. Dazu gehört eine umfangreiche Analyse zur psychischen Belastung am Arbeitsplatz, aus der sich präventive Maßnahmen ableiten, die allen nützen. Auch gezielte Hilfen werden an-

2024053114982

BEI ROTHENBERGER ERHALTEN DIE MITARBEITENDEN VIELE SPIELRÄUME, UM BERUFLICH UND PERSÖNLICH EIN TEIL DER INTERNATIONALEN ONE FAMILY ZU WERDEN UND ZU BLEIBEN. //

AT ROTHENBERGER, EMPLOYEES ARE GIVEN PLENTY OF OPPORTUNITIES TO BECOME AND REMAIN PART OF THE INTERNATIONAL ONE FAMILY BOTH PROFESSIONALLY AND PERSONALLY. //

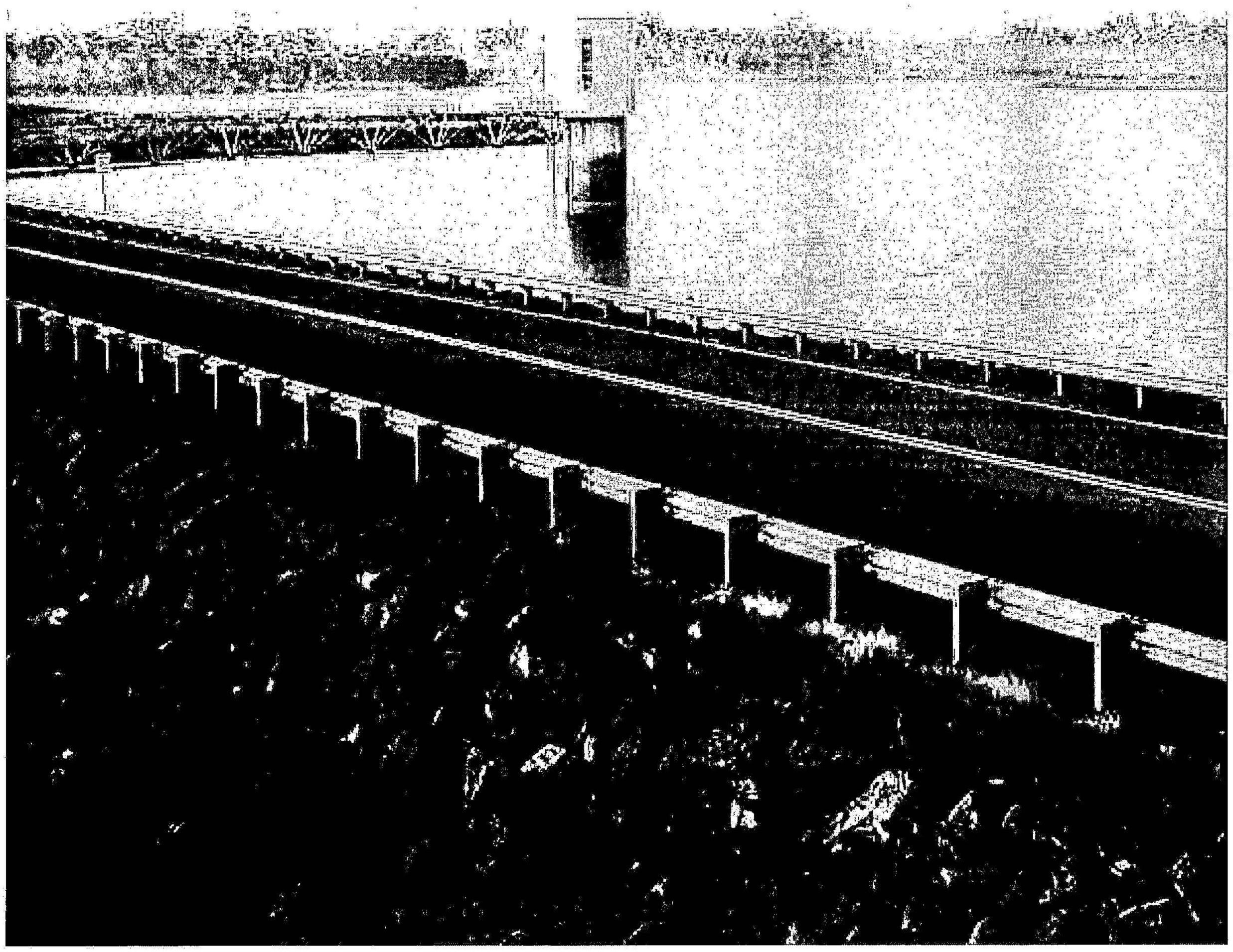
geboten. ROTHENBERGER erweitert zudem mit dem WorkLifePortal, einer digitalen Gesundheitsplattform, die betriebliche Gesundheitsförderung um Online-Angebote. Per Mobil-App können die Mitarbeitenden so die vielseitigen Trainings, Rezepte und Tipps rund um die Uhr auch privat kostenlos nutzen. Das Themenspektrum ist groß: Umgang mit Leistungsdruck, Stressabbau, Fitnessinspirationen, Ernährungswissen, Challenges und vieles mehr. Bei ROTHENBERGER erhalten die Mitarbeitenden viele Spielräume, um beruflich und persönlich ein Teil der internationalen ONE Family zu werden und zu bleiben. Denn in der gesamten Unternehmensgruppe werden Initiativen wie Gesundheitsförderung, Talent Management und Weiterbildung intensiv vorangetrieben. //

Many different working time models are used by employees that are tailored to their individual needs or the requirements of their own family situation. Work-life balance is not only a strong indicator of well-being and motivation at work, it also plays a decisive role in one's physical and mental health. In the future, more attention will be placed on the topic of mental health through specific offers. In doing so, ROTHENBERGER is going beyond the legal requirements and incorporating employees into the design of the measures. This entails a comprehensive analysis of mental stress at the workplace, from which preventive measures can be derived that benefit everyone. Targeted support is also being offered. ROTHENBERGER is also expanding its efforts to promote workplace health with the WorkLife-Portal, a digital health platform with online offers. Using the mobile app, employees can also access a wide range of training courses, techniques, and tips around the clock free of charge. The range of topics is broad: dealing with the pressure to perform, stress reduction, fitness inspiration, nutritional knowledge, challenges and much more. At ROTHENBERGER, employees are given plenty of opportunities to become and remain part of the international ONE Family, both professionally and personally. This is because topics such as the promotion of health, talent management and advanced training are being intensively pursued throughout the group. //

20240531114983

STRATEGISCHE PARTNERSCHAFTEN ERÖFFNEN NEUE MÄRKTE UND MÖGLICHKEITEN

STRATEGIC PARTNERSHIPS UNLOCK NEW MARKETS AND OPPORTUNITIES



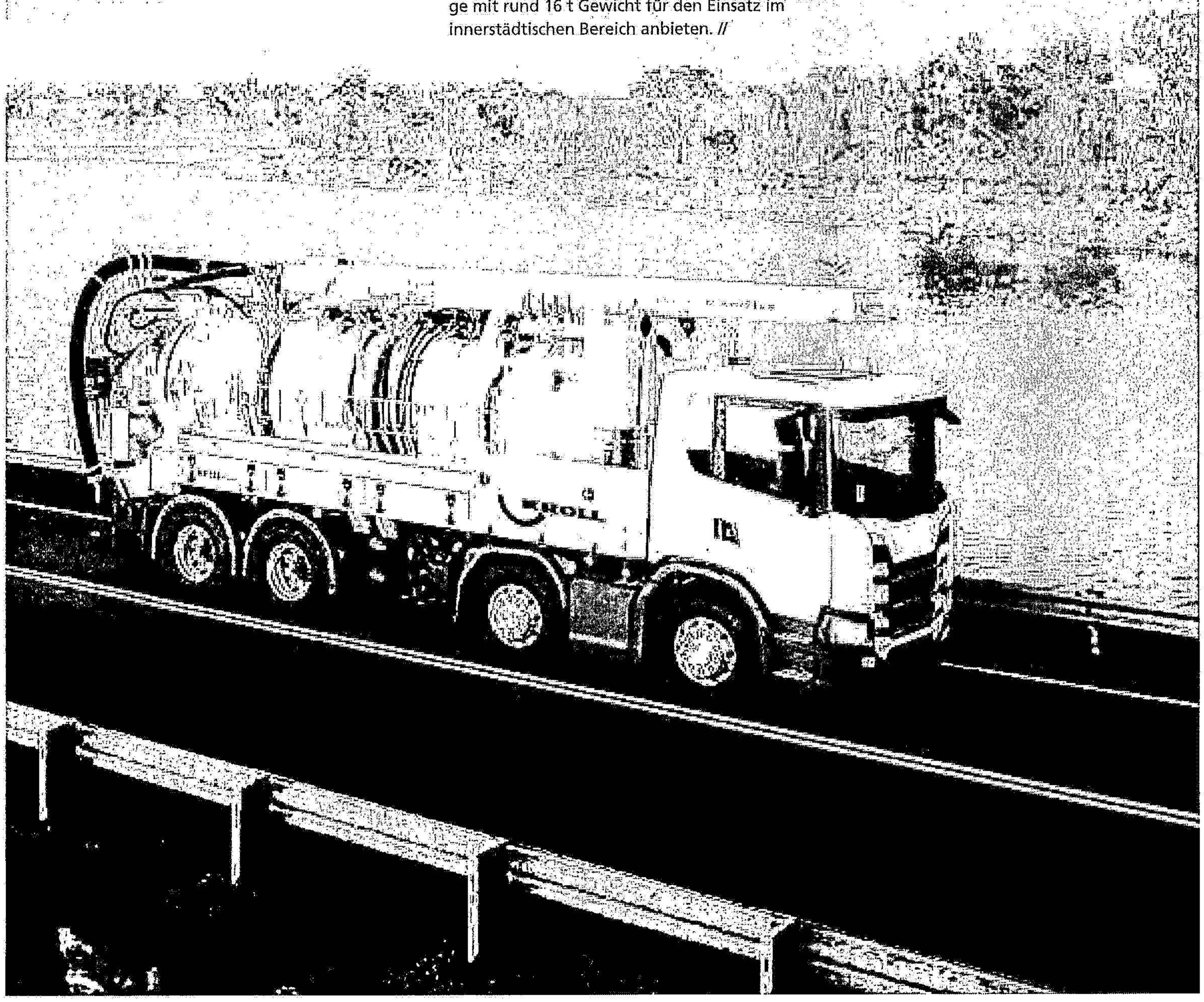
20240531149384

DIE UNTERNEHMENSGESCHICHTE VON ROTHENBERGER IST AUCH EINE GESCHICHTE DES ERFOLGS VON PARTNERSCHAFTEN. DURCH SYNERGIEN UND TECHNOLOGIETRANSFER WIRD DIE ERSCHLIESSUNG VON NEUEN GESCHÄFTSFELDERN UND DAS GEMEINSAME WACHSTUM ZUR WIN-WIN-SITUATION FÜR BEIDE PARTNER. //

THE HISTORY BEHIND ROTHENBERGER IS ALSO A HISTORY OF SUCCESSFUL PARTNERSHIPS. THROUGH SYNERGIES AND THE TRANSFER OF TECHNOLOGY, THE DEVELOPMENT OF NEW BUSINESS AREAS AND JOINT GROWTH BECOMES A WIN-WIN FOR BOTH PARTNERS. //

Bestehende Partnerschaften können Multiplikatoren für neue sein. Mit Spoutvac, dem ersten großen Hersteller von Saug-Spülfahrzeugen in Australien, verbindet KROLL eine langjährige Partnerschaft. Jährlich gehen 8 bis 12 Fahrzeuge, bestückt mit der innovativen Umwelttechnik von KROLL, auf die Reise zum 7. Kontinent. Als Spoutvac vor einigen Jahren von Bucher Industries übernommen wurde, die mit Bucher Municipal über eine eigene Division für Kommunalfahrzeuge verfügt, nutzte KROLL die Chance, um gemeinsame Synergien für andere Ländermärkte auszuloten. Mittlerweile ist daraus eine feste Kooperation entstanden. KROLL baut für ein Partnerunternehmen von Bucher aus Dänemark Fahrzeuge mit Edelstahlbehältern für den Transport von speziellen Materialien wie Säuren. Dort werden Fahrzeuge dieser Art und Qualität nicht hergestellt. KROLL ergänzt wiederum sein Produktprogramm durch sogenannte Cityflex-Fahrzeuge des dänischen Bucher-Partners. So kann es seinen Kunden bei Bedarf kompakte und wendige Fahrzeuge mit rund 16 t Gewicht für den Einsatz im innerstädtischen Bereich anbieten. //

Existing partnerships can be a catalyst for new ones. KROLL has a long-standing partnership with Spoutvac, the first major manufacturer of suction flushing vehicles in Australia. Every year, 8 to 12 vehicles equipped with innovative environmental technology from KROLL set off on a journey to the land down under. When Spoutvac was acquired a few years ago by Bucher Industries, which has its own division for municipal vehicles, called Bucher Municipal, KROLL seized the opportunity to explore potential synergies for other national markets. Meanwhile, this has developed into a permanent cooperation. KROLL builds vehicles with stainless steel containers for the transportation of special materials such as acids for a partner company of Bucher from Denmark, where vehicles of this type and quality are not manufactured. In turn, KROLL is supplementing its product range with so-called Cityflex vehicles from the Danish Bucher partner. This enables KROLL to offer its customers compact, maneuverable vehicles with a weight of around 16 t for use in urban areas. //



ROTHENBERGER GROUP

ZAHLEN DATEN FAKTEN

FIGURES
DATA
FACTS

20240531114986

FAMILIENUNTERNEHMEN SEIT ÜBER **75** JAHREN //
FAMILY BUSINESS FOR OVER 75 YEARS

ÜBER **600** JAHRE ERFAHRUNG //
MORE THAN 600 YEARS OF EXPERIENCE

MEHR ALS **320** PATENTE //
MORE THAN 320 PATENTS

1.600 MOTIVIERTE MITARBEITENDE //
1,600 MOTIVATED EMPLOYEES

35 EIGENE VERTRIEBSORGANISATIONEN //
35 OWN SALES ORGANIZATIONS

14 PRODUKTIONSSTÄTTEN //
14 PRODUCTION LOCATIONS

VOLLSORTIMENT MIT ÜBER **6.000** PRODUKTEN //
FULL RANGE OF MORE THAN 6,000 PRODUCTS

ÜBER **60** PROZENT EIGENFERTIGUNGSTIEFE //
MORE THAN 60 PERCENT IN-HOUSE PRODUCTION DEPTH

30 MILLIONEN PRODUKTE P. A. //
30 MILLION PRODUCTS P. A.

TEIL EINER **2**-MILLIARDEN-FAMILIENHOLDING //
PART OF A 2-BILLION FAMILY HOLDING

VERKAUF IN MEHR ALS **120** LÄNDER //
PRESENT IN MORE THAN 120 COUNTRIES

8 STARKE MARKEN //
8 STRONG BRANDS

ÜBER **55** JAHRE ERFAHRUNG IM VERKAUFEN VON SYSTEMEN //
MORE THAN 50 YEARS OF EXPERIENCE IN SELLING SYSTEMS

NET PROMOTER SCORE **> 40** //
NET PROMOTER SCORE > 40

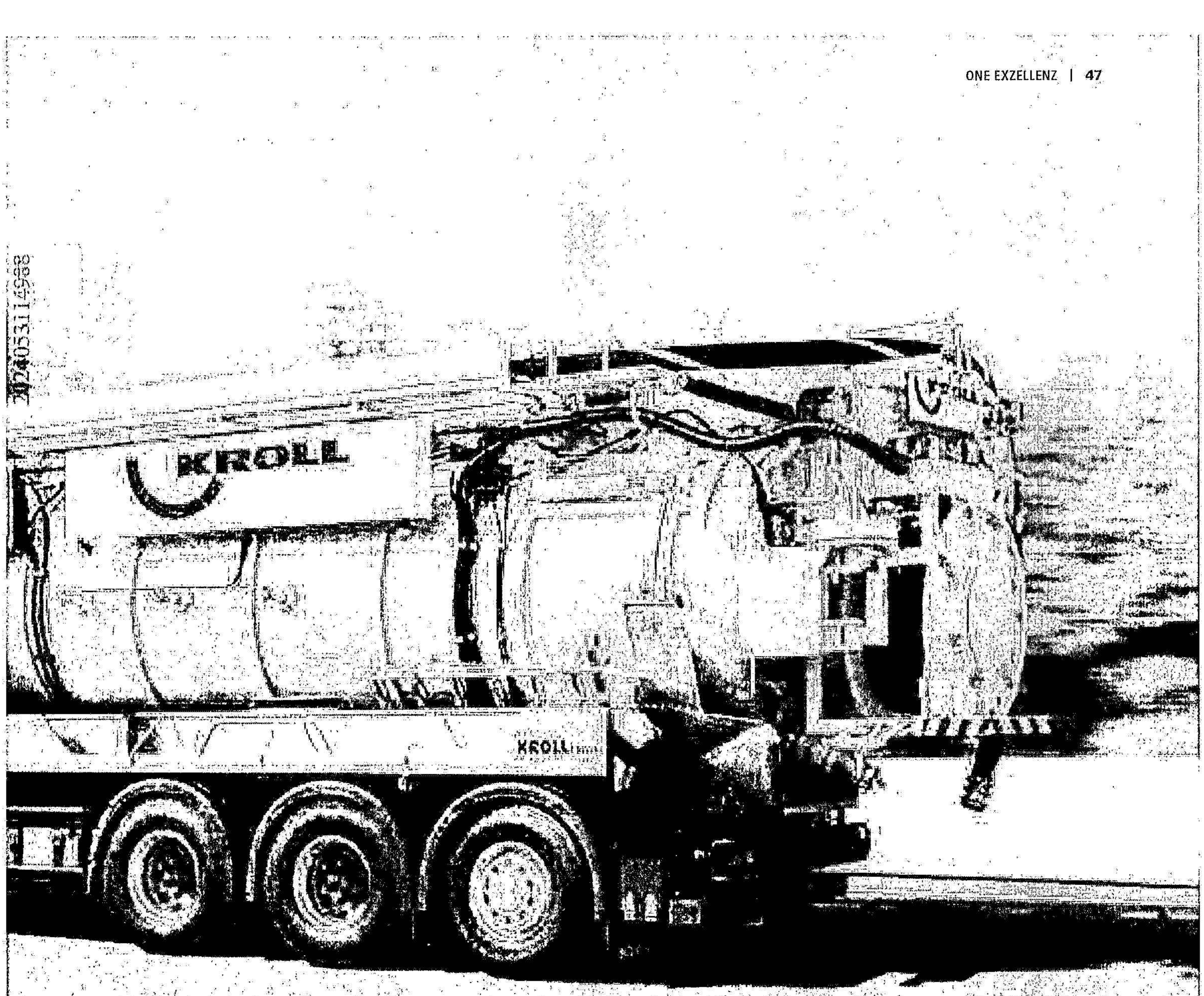
KROLL

MIT DEN TECHNOLOGISCH FÜHRENDEN, INNOVATIV UND KUNDENINDIVIDUELL KONSTRUIERTEN SAUG-DRUCK-TANKFAHRZEUGEN VON KROLL SORGEN KOMMUNALE UND PRIVATE ENTSORGER WELTWEIT FÜR EINE SAUBERE UMWELT.//

WITH TECHNOLOGICALLY LEADING, INNOVATIVE AND TAILOR-MADE SUCTION AND VACUUM TRUCKS BY KROLL, FOR MUNICIPAL AND PRIVATE WASTE MANAGEMENT SERVICE PROVIDERS WORLDWIDE CONTRIBUTE TO A CLEAN ENVIRONMENT.//

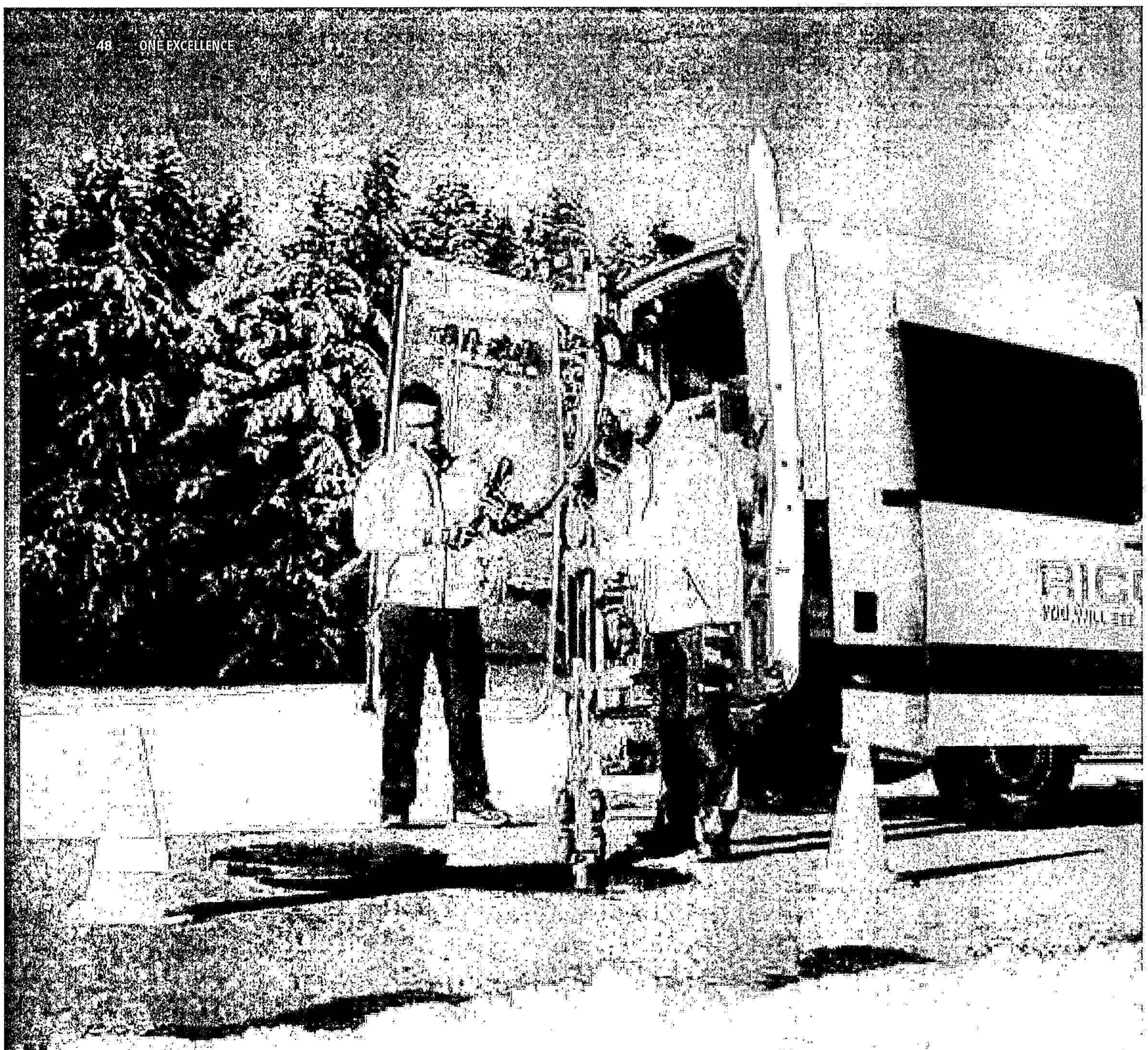
KROLL STELLT ERSTES HYBRIDFAHRZEUG VOR

KROLL PRESENTS FIRST HYBRID VEHICLE



KROLL verfolgt zielstrebig seinen 3-Stufen-Plan, um Kunden der öffentlichen Hand möglichst schnell emissionsarme und bald auch emissionsfreie Hochleistungs-Saug-Druck-Tankfahrzeuge zur Verfügung zu stellen. Die Zeit drängt, denn die EU verlangt von den Kommunen die Einhaltung verbindlicher Mindestziele für emissionsarme und emissionslose PKW und Nutzfahrzeuge. Ab 2026 werden sogar null Gramm Emissionen vorgeschrieben sein. Doch die Kunden von KROLL können aufatmen. Im Oktober 2023 ist bereits das erste Hybridfahrzeug an die niederländische Gemeinde Assen ausgeliefert worden. Damit wurde Stufe 1 auf dem Weg zum Null-Emissionen-Fahrzeug bereits erfolgreich abgeschlossen und alle Mitarbeitenden erhielten schon eine Weiterbildung zum Umgang mit der Hochvolttechnik. Nun können Kunden Hybridmodelle nach dem KROLL-Prinzip mit modularen Ausstattungsvarianten und einer 30-KWh-Batterieleistung bestellen. Die Reichweite von 30 km beim elektrischen Betrieb reicht zunächst für eine emissionsfreie Fahrt bis zum Einsatzort. Mit Stufe 2 wird sich diese Reichweite bereits deutlich erhöhen. In Kürze wird ein Saugfahrzeug für die Nassabfallentsorgung als erste vollelektrische Variante zur Verfügung stehen. Die Batterieleistung von 297 KWh wird dann für einen normalen Arbeitstag mit einer Strecke von 200 km und drei Stunden Betriebsdauer ausreichen. Das Null-Emissionen-Ziel wird KROLL in der 3. Stufe mit der Entwicklung eines Fahrzeugs mit Brennstoffzellenantrieb erreichen, um künftig das komplette Produktportfolio auf CO2-neutrale Fahrzeuge umzustellen. ///

KROLL is determinedly pursuing its 3-stage plan to provide customers from the public sector with low-emission, and soon also emission-free, high-performance suction/pressure trucks as quickly as possible. Time is short, as the EU is requiring local authorities to meet mandatory minimum targets for low-emission and zero-emission cars and commercial vehicles. Starting in 2026, even zero-gram emissions will be mandatory. But KROLL's customers can breathe a sigh of relief. The first hybrid vehicle was delivered to the municipality of Assen, Netherlands, in October 2023. With that, stage 1 on the path to a zero-emission vehicle has been successfully completed, including the training of all employees in the use of high-voltage technology. From now on, customers can order hybrid models according to the KROLL principle with modular equipment variants and a 30 kWh battery capacity. Initially, the electrically powered range of 30 km is sufficient for an emission-free journey to the location of use. This range will increase significantly with stage 2. Soon the first fully electric suction vehicle for wet waste disposal will be available. The battery capacity of 297 kWh will then be sufficient for a normal working day with a distance of 200 km and 3 hours of operation. KROLL will achieve the zero-emissions target in stage 3 with the development of a vehicle with a fuel cell drive in order to convert the entire product portfolio to carbon-neutral vehicles in the future. ///



100 % TV-KANALINSPEKTION – 0 % EMISSIONEN UND LÄRM

100% TV SEWER INSPECTION – 0% EMISSIONS AND NOISE

Der e|LANDER – ein speziell von RICO für die TV-Kanalinspektion aus gebauter Ford Transit E – mit einer Reichweite von bis zu 317 km pro Batterieladung dürfte ein Erfolgsmodell werden. Denn die Nachfrage nach Elektrofahrzeugen für die TV-Inspektion, die mit null Emissionen und ohne Lärm durch die Innenstädte rollen, steigt bei RICO kontinuierlich. In Deutschland lockt der Staat die Städte, Kommunen und Dienstleister mit Förderungen zur schnelleren Umstellung auf E-Mobilität. Größte Abnehmer des neuen e|LANDERs von RICO sind derzeit die skandinavischen Länder, allen voran Norwegen. Hier dürfen bereits ab 2025 nur noch E-Fahrzeuge neu zugelassen werden. Auch in Osteuropa investiert die EU stark in den Ausbau der Kanalnetze, für die in Zukunft Inspektionsfahrzeuge gebraucht werden. Der e|LANDER ist ein TV-Inspektionsfahrzeug der Premiumklasse. Er bietet den Kunden noch mehr Geräumigkeit samt soliden Ausführungsdetails. Leichte und hochwertige Ausbaumaterialien schaffen genügend Kapazität für den individuellen Ausbau mit den gewünschten Inspektionskomponenten. Durch die optimale Raumausnutzung Raumausnutzung steht den Nutzern mehr Bewegungsfreiheit zur Verfügung, und die Isolierung der Karosserie sorgt für ein angenehmes Arbeitsklima im Fahrzeug. Damit bietet der e|LANDER ideale Bedingungen für den effizienten Einsatz modernster Inspektionstechnik mit HD-Technologie von RICO. Die Kunden profitieren durch die modularen und kompatiblen Systeme von RICO gleich mehrfach: Der e|LANDER ist mit Spitzentechnologie für die TV-Inspektion vom kleinsten Rohr bis zum Hauptkanal bestückt. Die einzelnen Komponenten können nach Bedarf umgerüstet und erweitert werden. //

With a range of up to 317 km per battery charge, the e|LANDER – a Ford Transit E specially converted by RICO for TV inspection – is likely to be a successful model. After all, the demand for electric vehicles capable of driving through city centers with zero emissions and no noise for TV sewer inspections is steadily increasing at RICO. In Germany, the the government is enticing cities, municipalities and service providers with subsidies to speed up the transition to e-mobility. The largest customers for RICO's new e|LANDER are currently in the Scandinavian countries, led by Norway, where from 2025, only e-vehicles will be allowed to be newly registered. The EU is also investing heavily in the expansion of sewer networks in Eastern Europe, where inspection vehicles will be required in the future. The e|LANDER is a premium class TV inspection vehicle. It offers customers even more practicality along with solid design details. Its lightweight and high-quality materials create sufficient capacity for individual expansion with the desired inspection components. Thanks to the vehicle's optimum use of space, users have more freedom of movement and the insulation within the body shell ensures a pleasant working climate in the vehicle. As a result, the e|LANDER offers ideal conditions for the efficient use of state-of-the-art inspection technology with HD technology from RICO. Customers can benefit from RICO's modular and compatible systems in several ways: the e|LANDER is equipped with cutting-edge technology for TV inspections from the smallest pipe to the main sewer. The individual components can be modified and extended as required. //

ROTHENBERGER
pipetool technologies at work

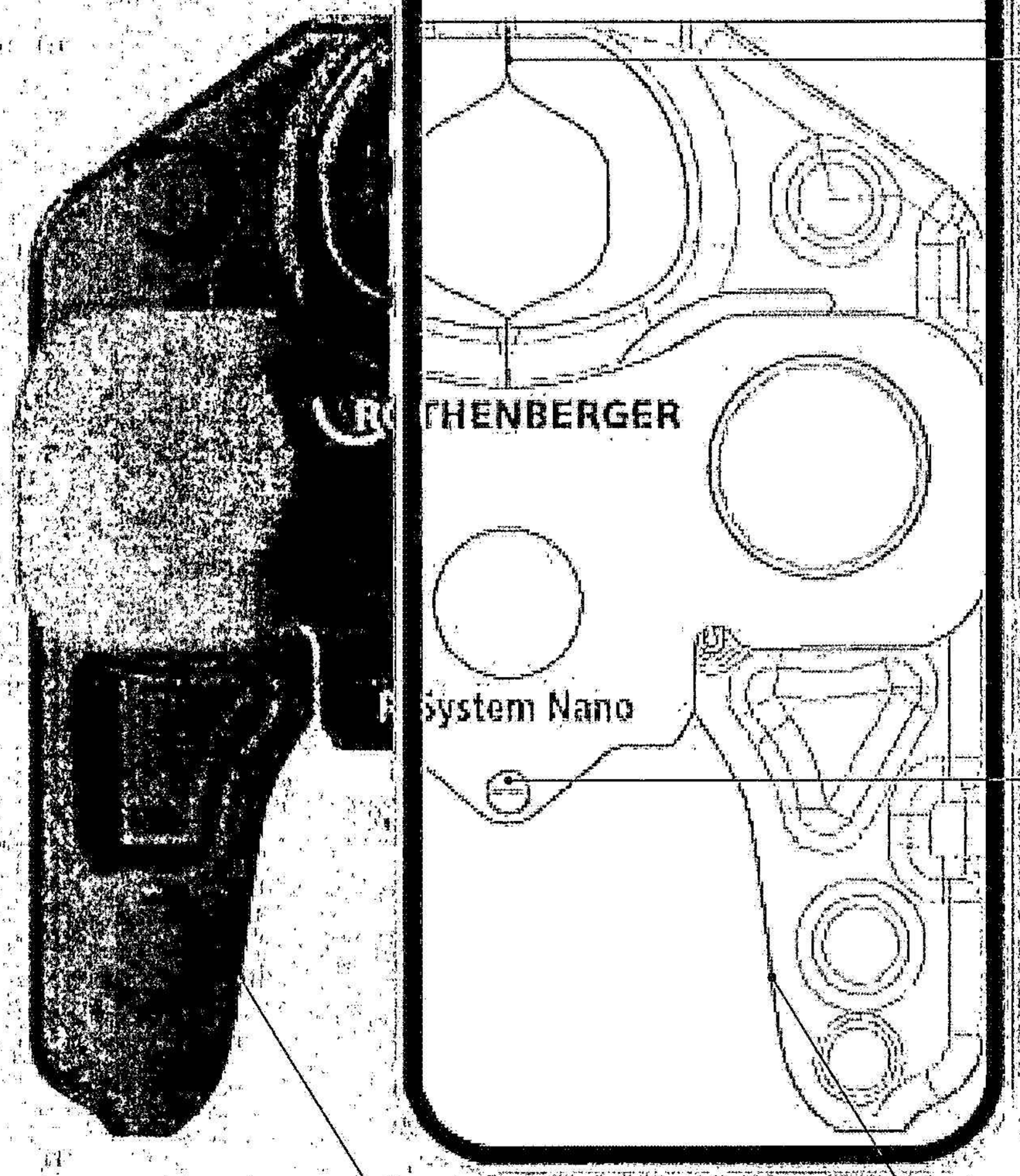
WELTWEIT BEGEISTERT ROTHENBERGER INSTALLATEURE, HEIZUNGSBAUER, KÄLTETECHNIKER, LEITUNGSBAUER UND ROHRREINIGER MIT INNOVATIVEN WERKZEUG- UND SYSTEMLÖSUNGEN SOWIE DIENSTLEISTUNGEN RUND UMS ROHR. //
FOCUSING ON THE INSTALLATION AND MAINTENANCE OF PIPES, ROTHENBERGER GLOBALLY PROVIDES INSTALLERS, HEATING AND PIPING ENGINEERS, ACR TECHNICIANS AND PLUMBERS CLEANERS WITH INNOVATIVE TOOL AND SYSTEM SOLUTIONS AND SERVICES AROUND PIPES. //

KLEINER, LEICHTER, SMART: ROMAX NANO iJAWS

SMALLER, LIGHTER, SMART: ROMAX NANO iJAWS

Die Pressbacken ROMAX Nano iJaws von ROTHENBERGER setzen weltweit neue Maßstäbe: Keine anderen sind leichter und smarter. Per RFID-Sensor kommuniziert jede Pressbacke in Echtzeit mit der ROMAX-Nano-Pressmaschine, die ihre Presskraft automatisch an den jeweils eingesetzten Pressbackentyp (Nano oder Standard) anpasst. Die Adaption der Presskraft ermöglicht nicht nur ein Optimum an Presszyklen mit einer Akkuladung, die Smartness des Systems ist für SHK-Profis das Ticket in die Zukunft. Jede iJaw wird im Einsatz eindeutig identifiziert und die durchgeführten Pressvorgänge anschließend direkt auf der Backe abgespeichert, auch wenn sie auf verschiedenen Nano-Pressmaschinen genutzt werden. Anschließend können die Daten über die ROTHENBERGER App und bald auch in der ROTHENBERGER Cloud ausgelesen sowie verschickt und archiviert werden. Durch stetigen Datenabgleich registrieren App und Cloud die Anzahl der Presszyklen und versenden frühzeitig Push-Nachrichten zu fälligen Serviceterminen mit der Option, einen Termin bei einem ROTHENBERGER Servicepartner zu vereinbaren. Bei konventionellen Pressbacken sind Presszyklenanzahl und Serviceintervalle für Anwender nicht ersichtlich und bergen das Risiko von undicht verpressten Fittings und anderen Schadensfällen. Die smarte Pressbacken-Performance eröffnet in Verbindung mit der Kommunikation zwischen Pressbacke, Maschine und App oder Cloud noch viele weitere Anwendungsmöglichkeiten: Pressdokumentationen können z. B. komfortabel vorausgefüllt sowie diverse pressbackenbezogene Trendanalysen durchgeführt und mit Diagrammen visualisiert werden. Aktuell arbeiten die Nano-Pressbacken – die ca. 70 % leichter sind als 32-kN-Standard-Pressbacken – im Presskraftbereich von 22 kN und bis zu einer maximalen Nennweite von 35 mm (Metall) bzw. 40 mm (MLP). ROTHENBERGER plant mittelfristig die konsequente Erweiterung des smarten Nano-Produktsortiments bis zu einer Nennweite von 108 mm, das u. a. auch smarte Pressringe und Pressschlingen beinhalten wird. //

2024053114992



DURA LAZR TEC
Einzigartiges, partielles Laserhärtungsverfahren von ROTHENBERGER

DURA LAZR TEC
Unique partial laser hardening process from ROTHENBERGER

Nano RFID Chip
Kommunikation zwischen Pressbacke und Maschine
- Anpassung der Presskraft an Nano Jaws Niveau 22 kN
- Erkennung der genutzten Pressbackenkontur
- Erkennung der Konturennennweite (Pressbackendurchmesser)
- Registrierung der Presszyklen auf der Pressbacke
- Individuelle Pressbacken-Identifikation

Nano RFID Chip
Communication between press jaws and machine
- Adjustment of the pressing force to Nano Jaws level 22 kN
- Detection of the press jaw contour used
- Detection of the nominal contour width (press jaw diameter)
- Registration of the press cycles on the press jaw
- Individual press jaw identification

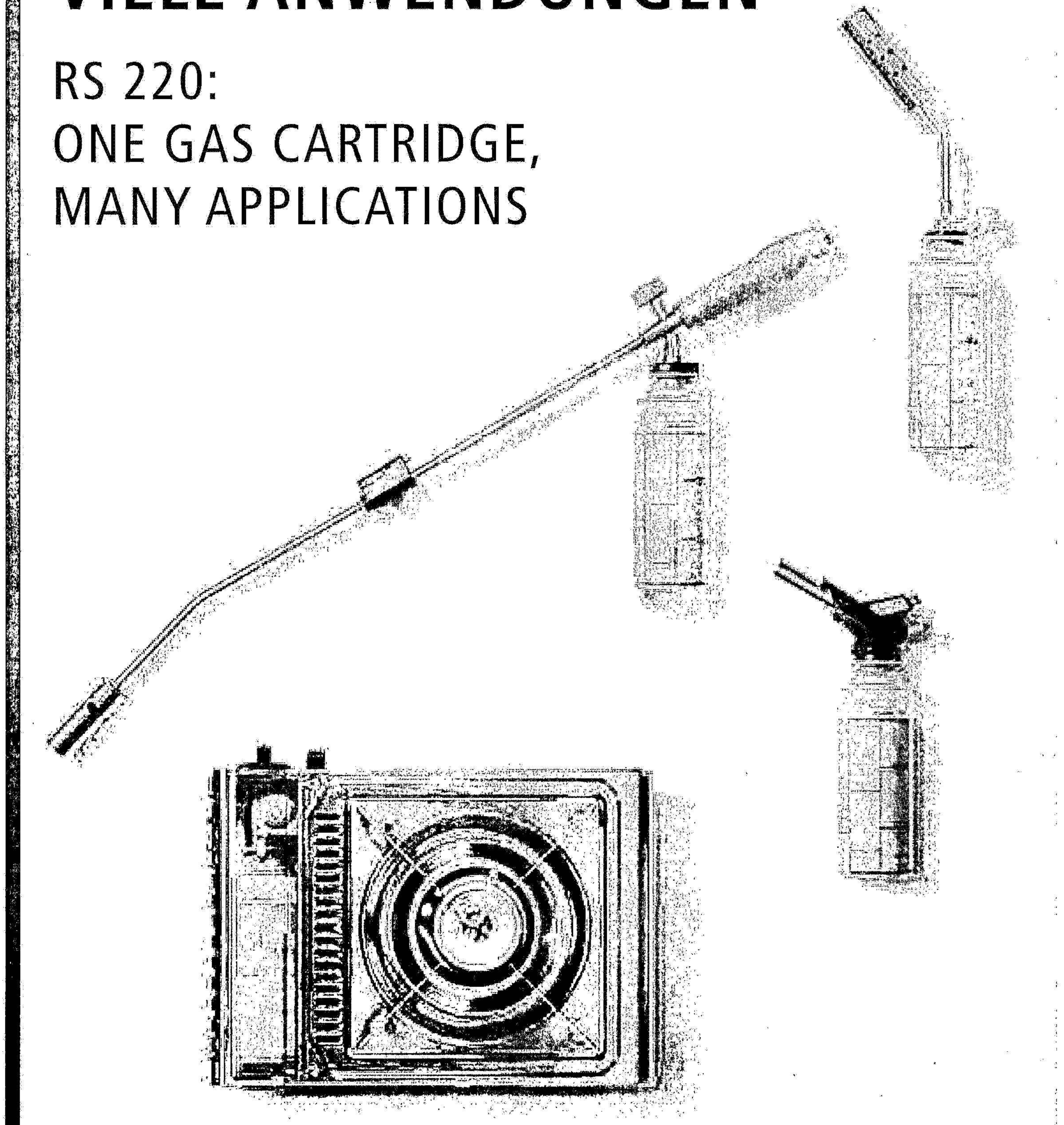
DURA LAZR TEC
Verdopplung der Lebensdauer,
Halbierung des Wartungsbedarfs

DURA LAZR TEC
Double the service life,
half the required maintenance

The ROMAX Nano iJaws from ROTHENBERGER are setting new standards around the world: No other press jaws are lighter or smarter. Using an RFID sensor, each press jaw communicates in real time with the ROMAX Nano press machine, which automatically adjusts its pressing force to the type of press jaw used (Nano or Standard). The adaptation of the pressing force not only allows for optimum pressing cycles with one battery charge, the smartness of the system represents the ticket to the future for HVAC professionals. Every iJaw is uniquely identified during use and the pressing processes carried out are then stored directly on the jaw, even if it is used on different Nano press machines. The data can then be accessed, sent, and archived via the ROTHENBERGER app and soon also in the ROTHENBERGER Cloud. The app and cloud use continuous data synchronization to register the number of press cycles and send push notifications in advance when service appointments are due, with the possibility of arranging an appointment with a ROTHENBERGER service partner. With conventional press jaws, the number of press cycles and service intervals are not visible to users and carry the risk of leaking fittings and other damage. In conjunction with the communication between the press jaws, machine, and app or cloud, the smart press jaw performance offers many more possible applications: For example, press documentation can be conveniently pre-loaded and various press jaw-related trend analyses can be carried out and visualized using diagrams. The Nano iJaws press jaws, which are approximately 70% lighter than standard 32 kN press jaws, currently work in the press force range of 22 kN and up to a maximum nominal width of 35 mm (metal) or 40 mm (MLP). In the medium term, ROTHENBERGER plans to systematically expand its smart Nano product range up to a nominal width of 108 mm, which will also include smart press rings and press loops. //

RS 220: EINE GASKARTUSCHE, VIELE ANWENDUNGEN

RS 220: ONE GAS CARTRIDGE, MANY APPLICATIONS

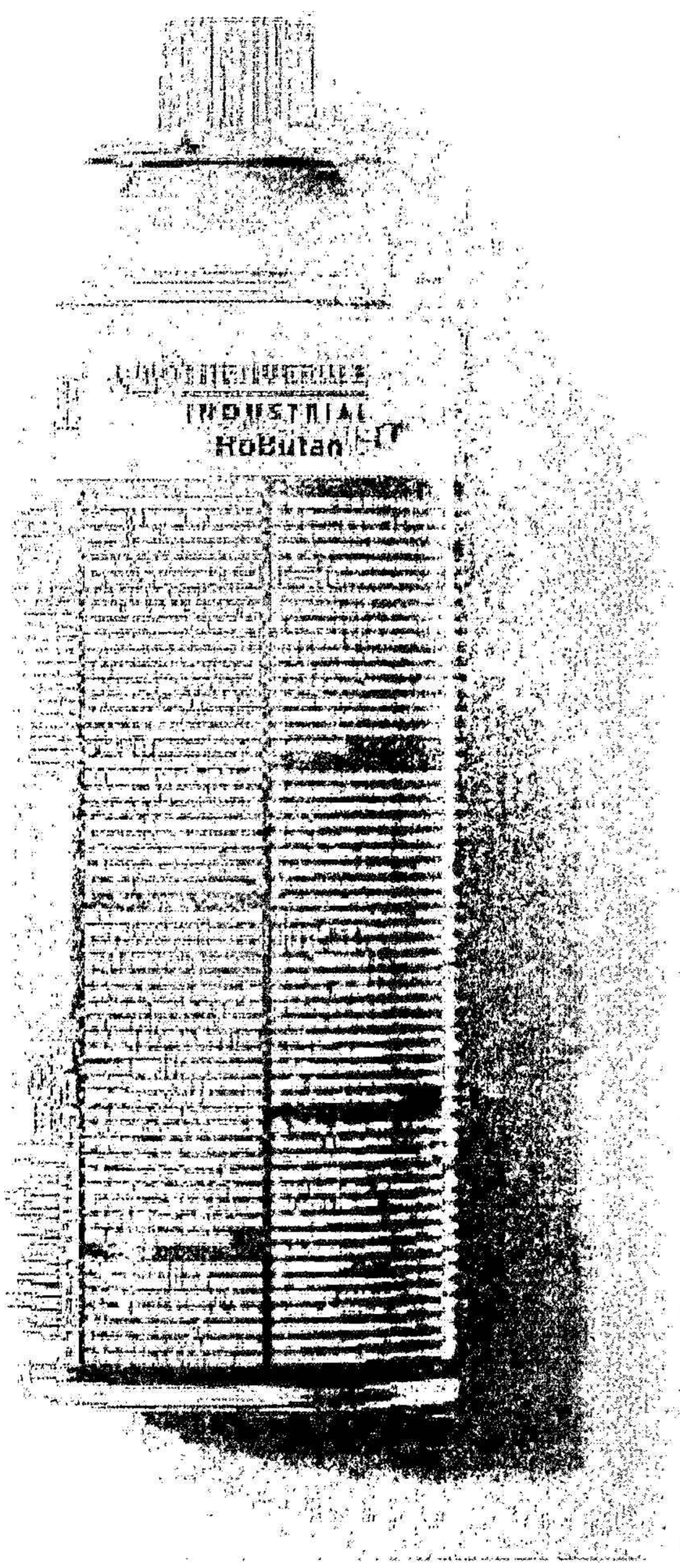


20240531 14994

ROTHENBERGER INDUSTRIAL

ANSPRUCHSVOLLE HEIMWERKER, DIE SELBST LÖTEN, SCHWEISSEN UND INSTALLIEREN, BEVORZUGEN DIE MARKE ROTHENBERGER INDUSTRIAL AUS DEM BAUMARKT UND DEM INTERNETHANDEL //

AMBITIOUS HOME IMPROVERS, WHO SOLDER, WELD AND INSTALL TO IMPROVE OR MAINTAIN FACILITIES IN THEIR HOMES, PREFER THE ROTHENBERGER INDUSTRIAL BRAND IN DIY STORES OR ONLINE //



Der Systemgedanke von ROTHENBERGER zieht sich wie ein roter Faden durch die Sortimente. Insbesondere im wettbewerbsgeprägten Handel sind die Mehrwerte, die sich durch ein System bieten, ein wichtiges Kaufargument für die Kundschaft. Mit dem RS 220 hebt sich ROTHENBERGER Industrial deutlich von der Konkurrenz ab. Die RoButan Gaskartusche RS 220 mit Bajonettverschluss ist das Multitalent unter der großen Kartuschen-Vielfalt. Der unschlagbare Vorteil: Verschiedene Geräte von ROTHENBERGER Industrial können mit ein und derselben Kartusche betrieben werden. Ob Gasbrenner zum Weichlöten, Schrumpfbrenner, Unkrautbrenner oder diverse Campingkocher – die RoButan RS 220 lässt sich variabel für alle Geräte einsetzen, die über einen Bajonettanschluss „MSF-1A" verfügen. Um die Kompatibilität des RS-220-Systems am Point of Sale klar zu vermitteln, stellt ROTHENBERGER seinen Handelspartnern neben einzelnen Kartuschen anwendungsorientierte Sets zur Verfügung. So können Endanwender die verschiedenen Brenner gleich zusammen mit einer oder zwei passenden Kartuschen erwerben und erkennen, dass sich die Kartusche für viele weitere Anwendungen nutzen lässt. So fördert entweder die Kartusche oder der Brenner den Wunsch danach, auch beim nächsten Kauf in das gleiche System und in ein Produkt aus dem Hause ROTHENBERGER zu investieren. //

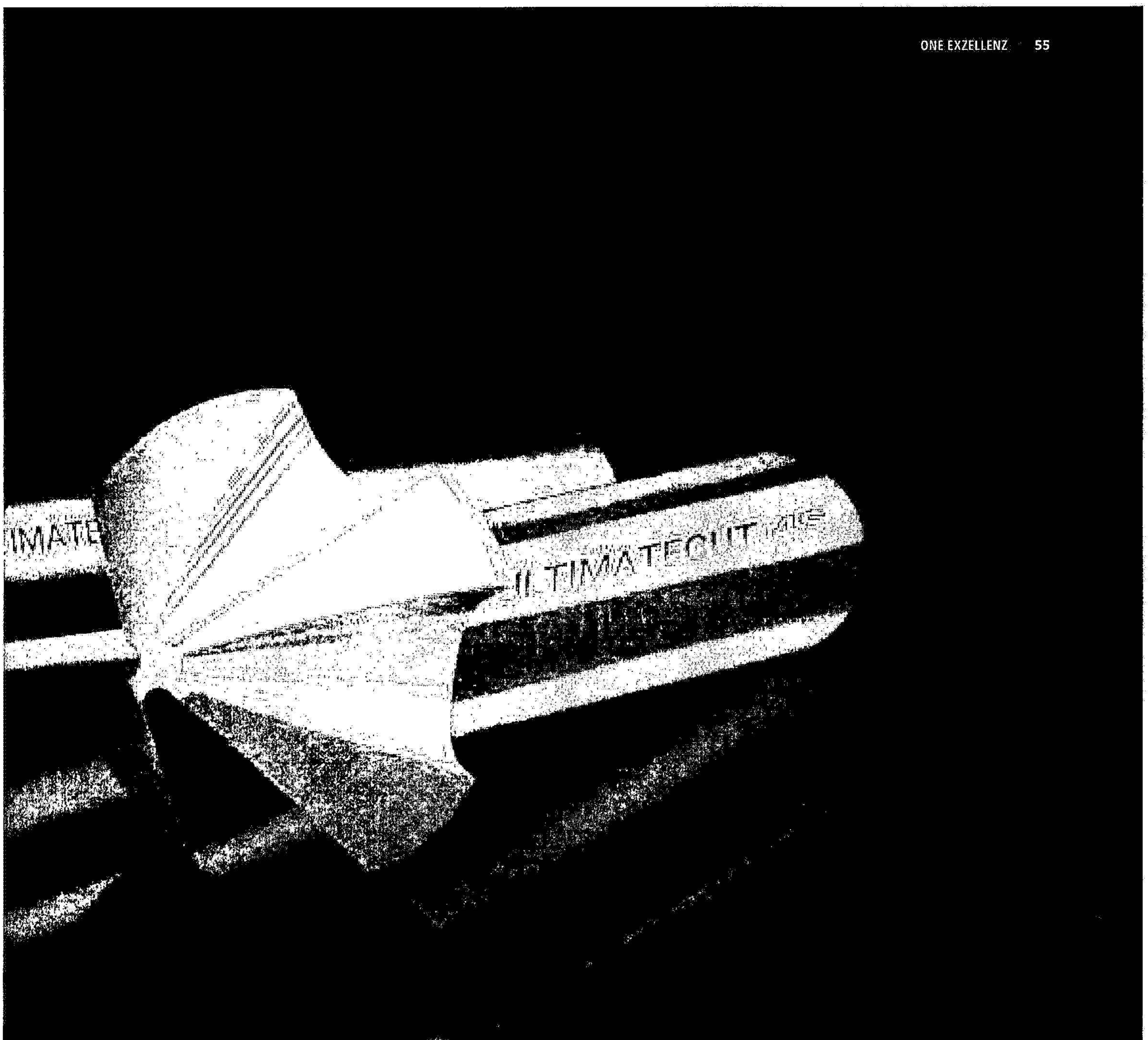
The ROTHENBERGER system concept is a common thread running through our product range. Particularly when it comes to competitive retail, the added value offered by a system is an important sales argument for customers. The RS 220 clearly sets ROTHENBERGER Industrial apart from the competition. The RoButan RS 220 gas cartridge with bayonet closure is the all-rounder among the wide range of cartridges. Its unbeatable advantage is that different appliances from ROTHENBERGER Industrial can be operated using the same cartridge. Whether gas burners for soft soldering, shrink burners, weed burners or various camping stoves – the RoButan RS 220 can be used flexibly for all appliances that have an "MSF-1A" bayonet connection. In order to clearly communicate the compatibility of the RS 220 system at the point of sale, ROTHENBERGER provides its retail partners with application-oriented sets in addition to individual cartridges. This allows end users to purchase the various burners together with one or two matching cartridges and makes them realize that the RoButan cartridge can be used for many other applications. In this way, either the cartridge or the burner encourages the customers to invest in the same system and in a product from ROTHENBERGER the next time they buy. //

RUKO

RUKO GEHÖRT FÜR PROFESSIONELLE ANWENDER
AUS INDUSTRIE UND HANDWERK ZU DEN
WELTWEIT FÜHRENDEN HERSTELLERN VON PRÄZISEN
BOHR-, SENK- UND SCHNEIDWERKZEUGEN ZUR
METALLZERSPANUNG. //
PROFESSIONAL USERS IN INDUSTRY AND TRADE
CONSIDER RUKO TO BE AMONG THE WORLD'S LEADING
MANUFACTURERS OF PRECISE DRILLS,
COUNTERSINKERS AND METAL CUTTING TOOLS. //

WERKZEUGREVOLUTION: ULTIMATECUT KEGELSENKER 4S

TOOL REVOLUTION: ULTIMATECUT COUNTERSINK 4S



Mit dieser Innovation revolutioniert RUKO das Senken von Bohrlöchern in der Metallbearbeitung: Der ULTIMATECUT Kegelsenker 4S verfügt über eine völlig neue Schneidgeometrie, die Maßstäbe in puncto Effizienz, Flexibilität und Qualität setzt. Anstelle der üblichen drei zeichnen den innovative Kegelsenker vier Schneiden in ungewöhnlicher Anordnung aus. Die vier ungleich geteilten Schneiden, die sich in Geometrie und Größe unterscheiden, ermöglichen einen extrem schnellen Materialabtrag mit einer Zeitersparnis von bis zu 50 %. Gleichzeitig wird die Krafteinwirkung so perfekt auf das Werkzeug verteilt, dass daraus ein deutlich ruhigerer Senkvorgang bei gleichzeitig geringerem Kraftaufwand resultiert. Das Senkergebnis ist unübertroffen. Durch den auf vier Schneiden verteilten und geringen Kraftaufwand entsteht ein sehr sauberes und glattes Senkbild ohne störende Rattermarken. Nach nur 9 Monaten Entwicklungszeit – von der Idee bis zum fertigen Produkt – war der ULTIMATECUT Kegelsenker 4S bereits im Handel erhältlich. Die permanent hohe Innovationskraft von RUKO basiert auf dem Know-how vieler cleverer Köpfe und den 50 Jahren Erfahrung in der Entwicklung von Präzisionswerkzeugen. RUKO hat mit der Cobalt-Variante bereits die Weiterentwicklung des Kegelsenkers 4S umgesetzt. //

With this innovation, RUKO is revolutionizing the countersinking of drill holes in metalworking: The ULTIMATECUT countersink 4S has a completely new cutting geometry that has set the standard in terms of efficiency, flexibility, and quality. Instead of the standard three, the innovative countersink is fitted with four cutting edges in a unique configuration. The four unequally divided cutting edges, which differ in geometry and size, allow for extremely fast material removal and give users up to a 50% time saving. At the same time, the force is distributed so perfectly across the tool that the countersinking operation is much smoother and requires less force, therefore delivering a supreme countersink. The low force applied to the four cutting edges produces a very clean, smooth countersink result without annoying chatter marks. It only took 9 months of development time – from the initial idea to the finished product – for the ULTIMATECUT countersink 4S to hit store shelves. RUKO's permanently high level of innovation is based on the expertise of many clever minds and 50 years of experience in the development of precision tools. RUKO has already further developed the 4S countersink with the Cobalt variant. //

SIEVERT®

ANWÄRMWERKZEUGE FÜR PROFIS //
SEIT 1882 – FÜR DAS ABDICHTEN VON
DÄCHERN, FÜR WEICH- UND HARTLÖTEN //
HEATING TOOLS FOR PROFESSIONALS
SINCE 1882 – FOR WATERPROOFING
OF ROOFS, SOLDERING AND BRAZING //

NEUE DACHBRENNER-GENERATION: PRO VENTURIX

THE NEXT-GENERATION ROOFING BURNER: PRO VENTURIX

Die neue Pro Venturix Modellreihe von SIEVERT war eines der Highlights auf der DACH+HOLZ International 2024. SIEVERT ist mit der nächsten Dachbrenner-Generation die herausragende Verbindung von Sicherheit, Umwelt- sowie Benutzerfreundlichkeit gelungen. Noch nie war das Überlappschweißen zur sicheren Abdichtung von Flachdächern in einer solchen Qualität und Effizienz möglich. Mit der Weiterentwicklung trägt SIEVERT zudem den hohen Sicherheitsansprüchen der neuen schwedischen Brandschutznorm SBF 2023:1 Rechnung. Den Profis stehen drei zugelassene Dachbrenner-Sets zur Auswahl, die ein ergonomisches und effizientes Überlappschweißen auf der Fläche und im Detail mit deutlich verringerter Geräuschentwicklung ermöglichen. Mit 130 mm Schweißbreite ist der Pro Venturix S130 das ultimative Profiwerkzeug für das Überlappschweißen. Die Reibung wurde weiter reduziert, sodass sich der Brenner leicht entlang der Schweißnaht ziehen lässt. Alle Brenner zeichnen sich durch eine gekapselte Pilotflamme aus, die aus mehreren stabilen Kernflammen besteht und sich gezielt steuern lässt. Die spezielle Konstruktion des hochwertigen Brenners aus Titan gewährleistet eine ideale Versorgung mit Primär- und Sekundärluft, was zu einer vollständigen Verbrennung führt. Dabei ermöglicht das LPG-Sparsystem einen bis zu 87 % geringeren Gasverbrauch und CO_2-Ausstoß. SIEVERT bietet den Profi-Anwendern mit Pro Venturix die fortschrittlichste Dachbrenner-Generation auf dem europäischen Markt. //

The new SIEVERT Pro Venturix series was one of the highlights at DACH+HOLZ International 2024 in Stuttgart, Germany. With the next generation of roofing burners, SIEVERT has achieved an outstanding combination of safety, eco-friendliness, and user-friendliness. Overlap welding to securely seal flat roofs has never been as efficient and precise before. With the new series, SIEVERT also considers the high safety requirements of the Swedish fire protection standard SBF 2023:1. Professionals can choose from three approved roofing burner kits that enable ergonomic and efficient overlap welding with significantly reduced noise. The welding width of 130 mm makes the Pro Venturix S130 the ultimate professional tool for overlap welding. Friction has been further reduced, allowing the burner to be easily pulled along the weld. All burners are characterized by an encapsulated pilot flame, which consists of several stable core flames and can easily be controlled. The special construction of the high-quality titanium burner ensures an ideal supply of primary and secondary air, resulting in complete combustion. The LPG saving system enables the reduction of gas consumption and CO_2 emissions by up to 87%. With Pro Venturix, SIEVERT offers professional users the most advanced roofing burner generation on the European market. //

SUPER-EGO

HEAVY DUTY EXPERIENCE

HANDWERKZEUGE DER MARKE SUPER-EGO WERDEN SEIT 1946 NACH HÖCHSTEN INTERNATIONALEN STANDARDS GEFERTIGT UND VON ROHRINSTALLATIONS- UND WARTUNGSPROFIS WELTWEIT JEDEN TAG BENUTZT //

HAND TOOLS OF THE SUPER-EGO BRAND HAVE BEEN MANUFACTURED TO THE HIGHEST INTERNATIONAL STANDARDS SINCE 1946 AND ARE USED BY PIPE INSTALLATION AND MAINTENANCE PROFESSIONALS WORLDWIDE EVERY DAY. //

HEAVY DUTY EXPERIENCE! KLARE MARKENANSAGE

HEAVY DUTY EXPERIENCE: A STRONG NEW BRAND STATEMENT

Der neue Claim „Heavy Duty Experience" ist der Kern des kompletten Rebrandings der Marke SUPER-EGO. Damit ist es hervorragend gelungen, die Markenwerte von SUPER-EGO ins Jetzt zu transportieren und die Marke strategisch auf die Zukunft auszurichten, um die Position auf dem Markt langfristig zu stärken. Ob Logo, Webseite oder Verpackung: Jeder Berührungspunkt mit der Marke spiegelt mit neuer Unverwechselbarkeit das wider, wofür SUPER-EGO seit über 75 Jahren steht: Qualität, Innovation, Exzellenz und positive Nutzererfahrung. Das dynamische Aussehen und Markengefühl der neu gestalteten Verpackungen spielen besonders im wettbewerbsintensiven Markt von heute eine entscheidende Rolle. Häufig ist die Verpackung der erste greifbare Kontakt der Anwendenden zur Marke. Die attraktive Verpackung hinterlässt im Regal einen starken Eindruck und vermittelt das Engagement der Marke für Qualität und Fortschritt bereits vor dem Produkterlebnis. Markenclaim, Piktogramme und kurze Produktinfos transportieren klar die Markenwerte und machen es den Kunden leicht, sich damit zu identifizieren. Das rote Label zeichnet SUPER-EGO überdies als Marke aus, die zur starken ROTHENBERGER Group gehört. Zudem wird der Nachhaltigkeitsgedanke von SUPER-EGO im Handel und bei den Kunden punkten: Die umweltfreundliche Verpackung kommt ohne Blister aus Plastik aus und ist recycelbar. //

The new claim "Heavy Duty Experience" embodies the essence of SUPER-EGO's rebranding. It translates the brand's values into the present and strategically aligns it with the future to fortify its long-term market position. Whether it's the logo, website, or packaging, every interaction with the brand now exudes a fresh distinctiveness, reflecting what SUPER-EGO has stood for over 75 years: quality, innovation, excellence, and a positive user experience. The dynamic look and feel of the redesigned packaging play a pivotal role, particularly in today's competitive market. Packaging often serves as users' initial tangible encounter with a brand. The appealing packaging makes a powerful impression on the shelf, conveying the brand's commitment to quality and progress even before the actual product experience. The brand claim, pictograms, and brief product information clearly communicate the brand's values, making it easy for customers to identify with them. Moreover, the red label sets SUPER-EGO apart as a brand within the ROTHENBERGER Group. Additionally, SUPER-EGO's sustainability concept will win over both retailers and customers: the eco-friendly packaging refrains from using plastic blister packs and can be recycled. //

20240530105

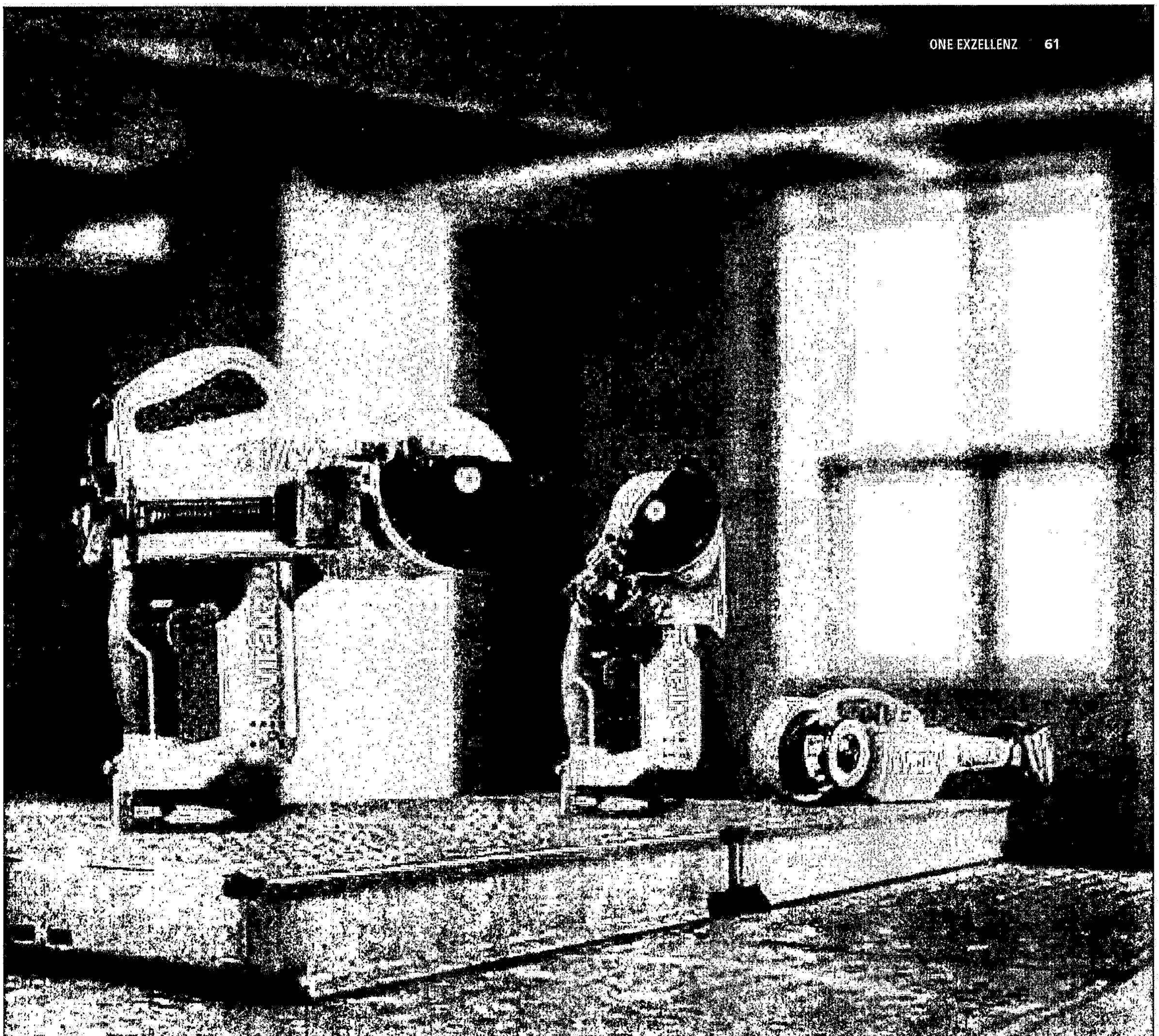
virax

MIT ROHRWERKZEUGEN DER MARKE VIRAX VERBINDEN, WARTEN UND REINIGEN PROFIS ROHRE IN DER HEIZUNGS-, SANITÄR- UND TRINKWASSERINSTALLATION. //

WITH PIPE TOOLS FROM VIRAX, PROFESSIONAL USERS CONNECT, MAINTAIN AND CLEAN PIPES IN HEATING, SANITARY AND WATER INSTALLATIONS. //

GENERATION AKKU:
MEHR AUTONOMIE UND
STARKE LEISTUNG

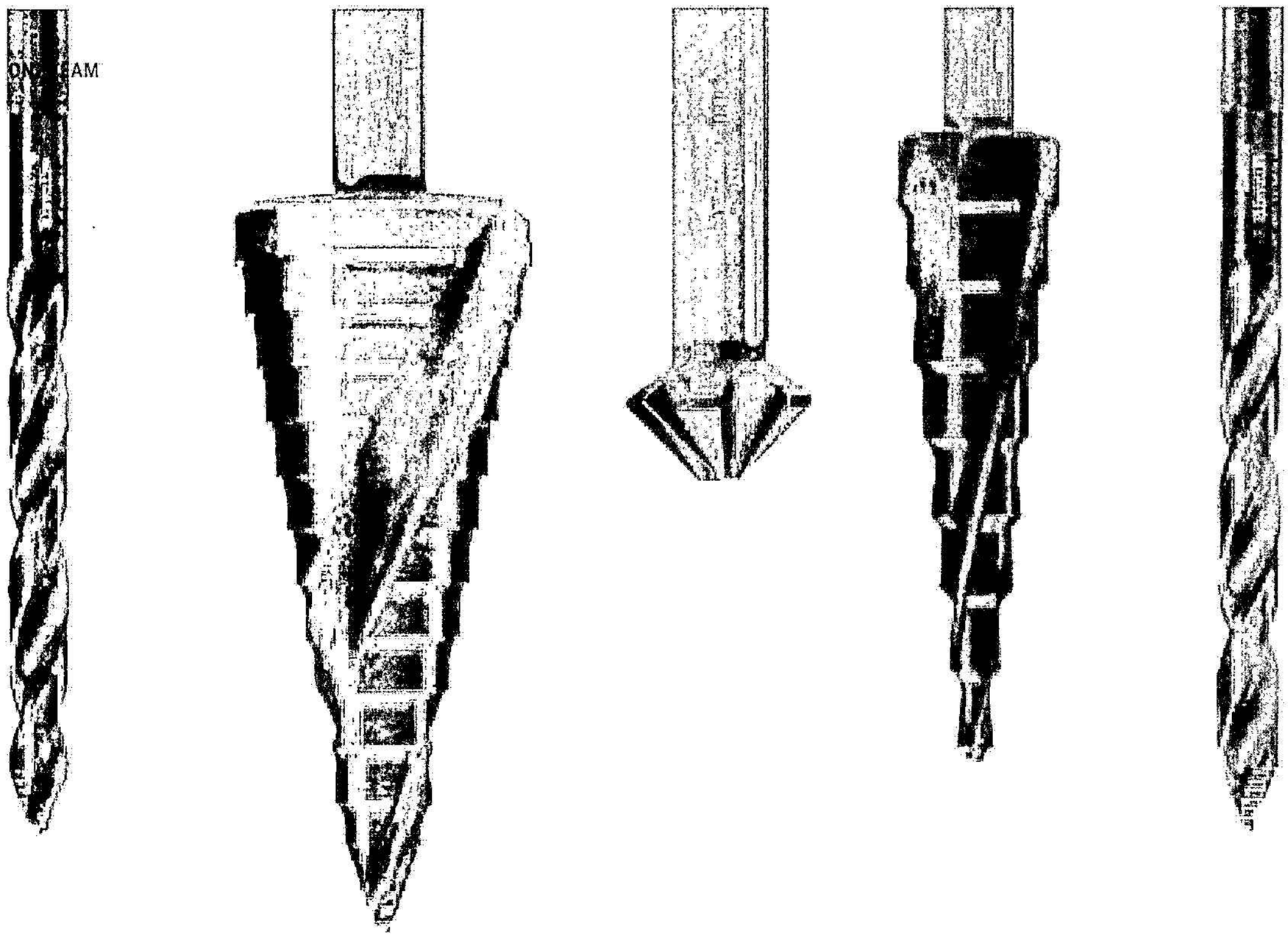
GENERATION BATTERY:
INCREASED AUTONOMY AND
STRONG PERFORMANCE



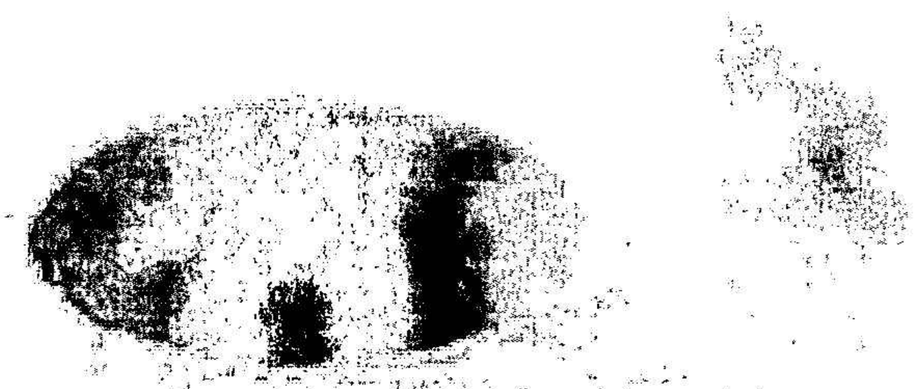
Das kabellose Produktsortiment von VIRAX wächst kontinuierlich – ein großer Vorteil für Profis. Mit CAS setzt der französische Marktführer auf ein leistungsstarkes 18-V-Lithium-Ionen-Akkusystem, das außerdem mit vielen weiteren Markengeräten kompatibel ist. Die neuen Akkuwerkzeuge bieten viel mehr Flexibilität und Autonomie auf der Baustelle. VIRAX hat die Umstellung gleich für Weiterentwicklungen genutzt. Das beweist die neue Generation der Akku-Biegemaschinen. Mit der tragbaren EUROSTEM III können mit zwei 2,0-Ah-Akkus bis zu 130 Biegungen (Ø 28 mm Kupferrohr, im 90°-Winkel gebogen) gemacht werden. Die handliche Kaltbiegemaschine ermöglicht eine präzise Einstellung der Gegenform und ist die ideale Wahl für kleine und mittlere Serien von Kupferrohren bis 35 mm und für mehrschichtige Rohre bis 40 mm. Im Laufe des Jahres wird VIRAX weitere kabellose Maschinen mit CAS-Akku herausbringen. Die MiniStem wird die kleinste und leichteste Akku-Kaltbiegemaschine der Branche auf dem Markt sein. Mit der Viper® M2X und der Viper® L2X stehen den Profis zwei intelligente Akku-Rohrpressen im Pistolen- und Kerzenformat auf modernstem Stand der Technik zur Verfügung, die den Kraftaufwand bei jeder Pressung über einen Mikroprozessor automatisch steuern und die Anzahl der Presszyklen per VIR-App dokumentieren. Außerdem können sich die Profis bereits auf die neue kompakte Akku-Gewindeschneidemaschine Phénix IV von VIRAX mit enorm schnellem Rücklauf und wartungsfreier, langer Lebensdauer freuen. //

VIRAX's cordless product range is constantly growing, presenting a great advantage for professionals. With CAS, the French market leader relies on a powerful 18-V-lithium-ion battery system that is also compatible with many other branded devices. Thanks to the new battery-powered tools, the autonomy gained at the construction site is huge. VIRAX immediately took advantage of the changeover for further developments. This is proven by the new generation of cordless bending machines. The portable EUROSTEM III can be used to make up to 130 bends (Ø 28 mm copper pipe; bent at a 90° angle) with two 2.0 Ah batteries. The easy-to-use cold bending machine offers precise adjustment of the counter shape and is the ideal choice for small and medium-sized series of copper tubes up to 35 mm and multi-layer tubes up to 40 mm. VIRAX will be launching additional cordless machines with CAS batteries during the rest of the year. The MiniStem will be the industry's smallest and lightest cordless cold bending machine on the market. With the Viper® M2X and the Viper® L2X, professionals have access to two intelligent, state-of-the-art battery-powered crimping machines in pistol and in-line shape. A microprocessor automatically controls the force required for each pressing and the VIR app allows you to view the number of press cycles. Industry professionals can already look forward to the new, compact Phénix IV cordless thread-cutting machine from VIRAX with its extremely fast return flow and maintenance-free, long service life. //

20240531115003



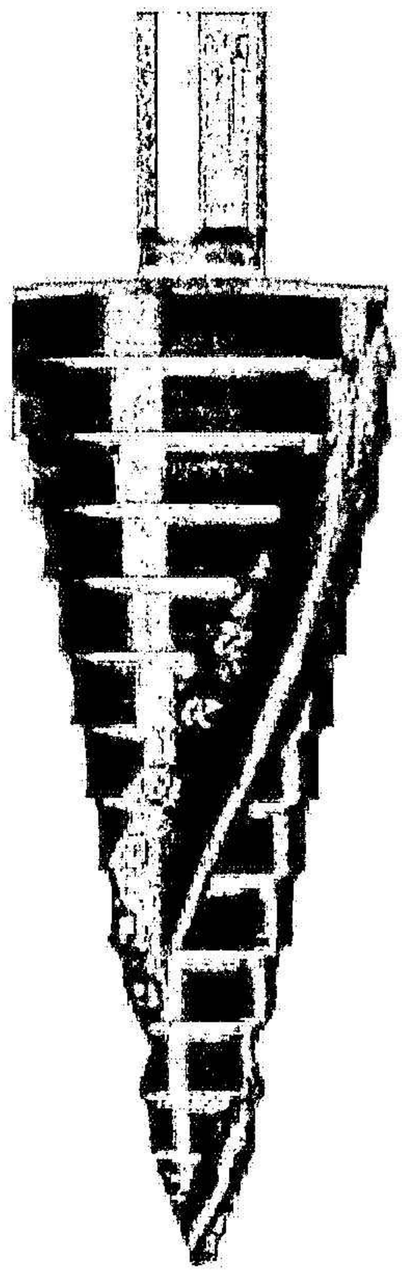
BORN TO DRILL

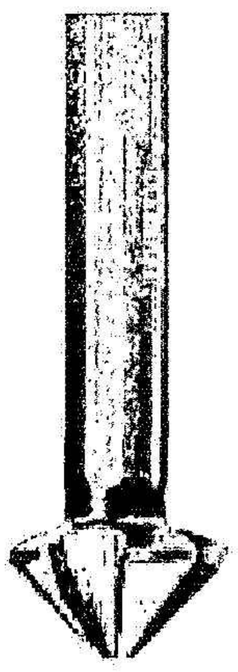


RUKO FEIERT 50 JAHRE LEIDENSCHAFT FÜR BOHRWERKZEUGE

RUKO CELEBRATES 50 YEARS OF PASSION FOR DRILLING TOOLS

20240531150004





RUKO STEHT SEIT 1974 FÜR SPITZENTECHNOLOGIE MADE IN HOLZGERLINGEN – UND HOCHKOMPETENTE MITARBEITENDE, DENEN DIE BOHR-, SENK- UND SCHNEIDWERKZEUGE SCHEINBAR MIT IN DIE WIEGE GELEGT WORDEN SIND. SEIT JAHRZEHNTEN REIHEN SICH DIE INNOVATIONEN IN DER ENTWICKLUNG VON PRÄZISIONSWERKZEUGEN FÜR DIE METALLVERARBEITUNG ANEINANDER. //

SINCE 1974, RUKO HAS STOOD FOR CUTTING-EDGE TECHNOLOGY MADE IN HOLZGERLINGEN, AS WELL AS HIGHLY COMPETENT EMPLOYEES WHO SEEM TO HAVE BEEN BORN WITH DRILLING, COUNTERSINKING AND CUTTING TOOLS IN THEIR HANDS. FOR DECADES, INNOVATIONS IN THE DEVELOPMENT OF PRECISION TOOLS FOR METALWORKING HAVE FOLLOWED ONE AFTER THE OTHER. //

„Wir gehen mit unseren Werkzeugen abends schlafen, träumen von ihnen und wachen morgens wieder gemeinsam mit ihnen auf", beschreibt ein Mitarbeiter aus der Produktentwicklung die hohe Motivation der RUKO-Belegschaft. Anders ist es kaum zu erklären, dass sich die Schlagzahl der Innovationen im Laufe der Jahre immer weiter erhöht hat. Dem großen Know-how der Mitarbeitenden und dem eigenen Anspruch, die langlebigsten und leistungsstärksten Werkzeuge für herausragende Ergebnisse zu fertigen, verdankt RUKO nicht nur sein kontinuierliches Wachstum, sondern auch echte Produktrevolutionen. Der erste Stufenbohrer mit Spiralnut zählt ebenso dazu wie die ULTIMATECUT Stufen- und Spiralbohrer, der ULTIMATECUT Kegelsenker sowie die einzigartige ULTIMATECUT FLOWSTEP® Spitze mit völlig neuer Schneidgeometrie. Mit jeder dieser Entwicklungen hat RUKO in puncto Bearbeitungsgeschwindigkeit, Zeitersparnis, Flexibilität und perfekte Arbeitsergebnisse Maßstäbe gesetzt. Gefertigt aus Hochleistungs-Schnell-Stahl und mit noch höherwertigeren Legierungen veredelt, können Werkzeuge für professionelle Anwender kaum langlebiger sein. Das Portfolio an Präzisionswerkzeugen umfasst mittlerweile mehr als 12.000 Produkte. Von Holzgerlingen aus werden Werkzeuge an über 3.000 Handelspartner in 70 Ländern exportiert. Das Jubiläumsjahr 2024 wird vor allem den rund 200 Mitarbeitenden gewidmet, die maßgeblich zum Unternehmenserfolg beigetragen haben. Unter dem Motto „Born to Drill" wird das Jubiläumsjahr mit verschiedenen Events für Mitarbeitende gefeiert. //

„We go to sleep with our tools at night, dream about them, and wake up with them in the morning," says a product development employee, describing the high level of motivation among the RUKO team. There is hardly any other explanation for the fact that the number of innovations has continued to increase over the years. RUKO owes not only its continuous growth, but also its genuine product revolutions to the great expertise of its employees and their commitment to producing the most durable, high-performance tools for outstanding results. This includes the first step drill with spiral flute, as well as the ULTIMATECUT step and spiral drills, the ULTIMATECUT countersink and the unique ULTIMATECUT FLOWSTEP® tip with a completely new cutting geometry. With all of the developments, RUKO has set the standard in processing speed, time savings, and flexibility, as well as delivering the perfect finished results. Manufactured from high-performance, high-speed steel and finished with even higher-quality alloys, tools for professional use could hardly be more durable. The portfolio of precision tools now comprises of more than 12,000 products. The company exports its tools from Holzgerlingen to over 3,000 retail partners in 70 countries. The anniversary year 2024 will primarily be dedicated to the 200 or so employees who have made a significant contribution to the company's success. The anniversary year will be celebrated with a variety of employee events under the motto "Born to Drill". //

20240531115005

LIVE SALES

DER MENSCH MACHT DEN UNTERSCHIED

PEOPLE MAKE ALL THE DIFFERENCE

20240531115006

ACADEMY

>
Verkaufstraining unter realen Bedingungen: Mit echten Schauspielern in der Rolle der Kunden. //
Sales training under authentic conditions: With real actors in the role of customers. //

WAS HEBT ROTHENBERGER WERKZEUGE VOM WETTBEWERB AB? NEBEN VIELEN ALLEINSTELLUNGSMERKMALEN WIE DER INNOVATIONSKRAFT TRÄGT VOR ALLEM DAS BEZIEHUNGSMANAGEMENT MIT DEM KUNDEN ZUM VERKAUFSERFOLG BEI. DAZU FAND EIN BESONDERES INTENSIVTRAINING STATT. //
WHAT SETS ROTHENBERGER TOOLS APART FROM THE COMPETITION? IN ADDITION TO THE MANY UNIQUE SELLING POINTS, RELATIONSHIP MANAGEMENT WITH OUR CUSTOMERS IS A KEY FACTOR IN OUR SALES SUCCESS. A SPECIAL INTENSIVE TRAINING WAS HELD FOR THIS PURPOSE. //

Die Key Account Manager aus dem nationalen und internationalen Vertrieb von ROTHENBERGER kamen in den Genuss des exklusiven Trainings der SALES ACADEMY in Kelkheim. Dabei lag der Fokus der Live-Veranstaltung auf dem Erfolgsfaktor Mensch. In seiner Begrüßungsrede hob Ole Held, Head of Global Sales bei ROTHENBERGER, hervor, dass der Verkäufer den entscheidenden Unterschied in der Kundenbeziehung ausmacht. Die Vorstellung von den Produktneuheiten ist die beste Gelegenheit, um den Kunden die Mehrwerte in der Zusammenarbeit mit ROTHENBERGER zu zeigen. Voraussetzung dafür: erstklassige Produktkenntnisse. Die musste jeder Teilnehmer am 1. Tag der Schulung unter Beweis stellen und ein Produkt seiner Wahl möglichst eindrucksvoll in einem 10-Minuten-Pitch vorstellen. Am 2. Tag fand das Verhandlungstraining unter realistischen Bedingungen statt. Echte Schauspieler schlüpften in die Rolle der unterschiedlichsten Kunden. Jeder Teilnehmer stellte eine reale Situation vor, die für ihn eine echte Herausforderung war und als Training nachgespielt wurde. Dann gab es Feedback aus dem Plenum. So erhielt jeder Teilnehmer wertvolle Hinweise und Tipps, die er in Zukunft anwenden kann, um sein Beziehungsmanagement abhängig von der Individualität des Kunden weiter zu verbessern. Allgemeines Fazit der Teilnehmenden: Ein motivierendes Training, bei dem jeder etwas dazugelernt hat. //

The key account managers from the ROTHENBERGER national and international sales teams were able to receive exclusive training from the SALES ACADEMY in Kelkheim. The focus of the live event was on the human success factor. In his welcoming speech, Ole Held, Head of Global Sales at ROTHENBERGER, emphasized that it is the salesperson who makes the crucial difference in the customer relationship. The presentation of new products is the best opportunity to demonstrate to customers the added value of working with ROTHENBERGER. The prerequisite is first-class product knowledge, which each participant had to prove on day 1 of the training by presenting a product of their choice as impressively as possible in a 10-minute pitch. On day 2, negotiation training took place under authentic conditions. Real actors assumed the roles of a diverse range of customer characters. Each participant provided a real-life situation that represented an actual challenge for him and was acted out for training purposes. Feedback was then given directly by the group. This gave each participant valuable information and tips that they can use in the future to further improve their relationship management depending on the specifics of the customer. The general conclusion of the participants: It was a motivating training in which everyone learned something new. //

<
Ole Held, CSO, begrüßt die Teilnehmenden der Live Sales Academy. //
CSO Ole Held welcomes the participants of the Live Sales Academy. //

UNSER PURPOSE:
WIR VERBINDEN
MENSCHEN
MIT WASSER UND
ENERGIE. SICHER.
NACHHALTIG.
OUR PURPOSE: WE CONNECT
PEOPLE WITH WATER AND ENERGY.
SAFE. SUSTAINABLE.

UNSERE MISSION, MENSCHEN MIT WASSER UND ENERGIE ZU VERBINDEN, IST VON ZENTRALER BEDEUTUNG FÜR DIE LEBENSQUALITÄT. DARUM IST DIE ARBEIT BEI ROTHENBERGER MEHR ALS EIN JOB – SIE ERFÜLLT EINEN TIEFEREN ZWECK. UNSER CORPORATE PURPOSE MACHT AM ENDE DES ARBEITSTAGES DEN UNTERSCHIED. //
OUR MISSION TO CONNECT PEOPLE TO WATER AND ENERGY IS OF CENTRAL IMPORTANCE TO THE QUALITY OF LIFE. THAT'S WHY WORKING AT ROTHENBERGER IS MORE THAN JUST A JOB – IT FULFILS A DEEPER PURPOSE. IT IS OUR CORPORATE COMMITMENT THAT MAKES THE DIFFERENCE AT THE END OF EACH WORKING DAY. //

Wasser und Energie fließen durch Rohre. Das wird auch in Zukunft so bleiben. Der Corporate Purpose von ROTHENBERGER reicht dabei weit über den Produktnutzen für die Anwender hinaus. Durch seine innovativen Werkzeuge und Maschinen trägt das Unternehmen in hohem Maße dazu bei, dass die weltweite Rohrinfrastruktur wachsen kann. Der Zugang zu Wasser und Energie ermöglicht soziale Gerechtigkeit, gesellschaftliche Entwicklungen und wirtschaftliches Wachstum. Alle bei ROTHENBERGER wissen um die Bedeutung ihres täglichen Tuns und verfolgen ein gemeinsames Ziel: Etwas zu bewirken und zum Besseren zu verändern. Dieser Teamspirit spornt zu Höchstleistungen an, die sich im großen Engagement der Mitarbeitenden sowie ihrer Loyalität zum Unternehmen widerspiegeln. Durch die wertebasierte Unternehmenskultur herrscht ein Miteinander, das von Respekt und Wertschätzung geprägt ist. Jeder kann seine Potenziale und Stärken entfalten. Denn das große Ziel braucht viele Kompetenzen und den Zusammenhalt als internationale Familie. //

Water and energy flow through the pipes. That's how it will be in the future, too. ROTHENBERGER's corporate purpose extends far beyond product benefits for users. With its innovative tools and machines, the company is making a significant contribution to the growth of the global pipe infrastructure. Access to water and energy allows for social justice, social development and economic growth. Everyone at ROTHENBERGER recognizes the importance of their daily work and pursues a common goal: to make a difference and change things for the better. This team spirit inspires top performance, which is reflected in the employees' great dedication and loyalty to the company. Thanks to the value-based corporate culture, cooperation is marked by respect and appreciation. Anyone can develop their potential and strengths. After all, the ultimate goal calls for a wide range of skills and cohesion as an international family. //

20240531150009

HELP DAY

»ES MACHT GLÜCKLICH, ANDERE GLÜCKLICH ZU MACHEN.«

»IT MAKES YOU HAPPY TO MAKE OTHER PEOPLE HAPPY.«

LEON STIPPLER,
EHEM. AUSZUBILDENDER ZUM INDUSTRIEKAUFMANN //
FORMER INDUSTRIAL CLERK TRAINEE //

SOZIALES ENGAGEMENT ALS ONE FAMILY

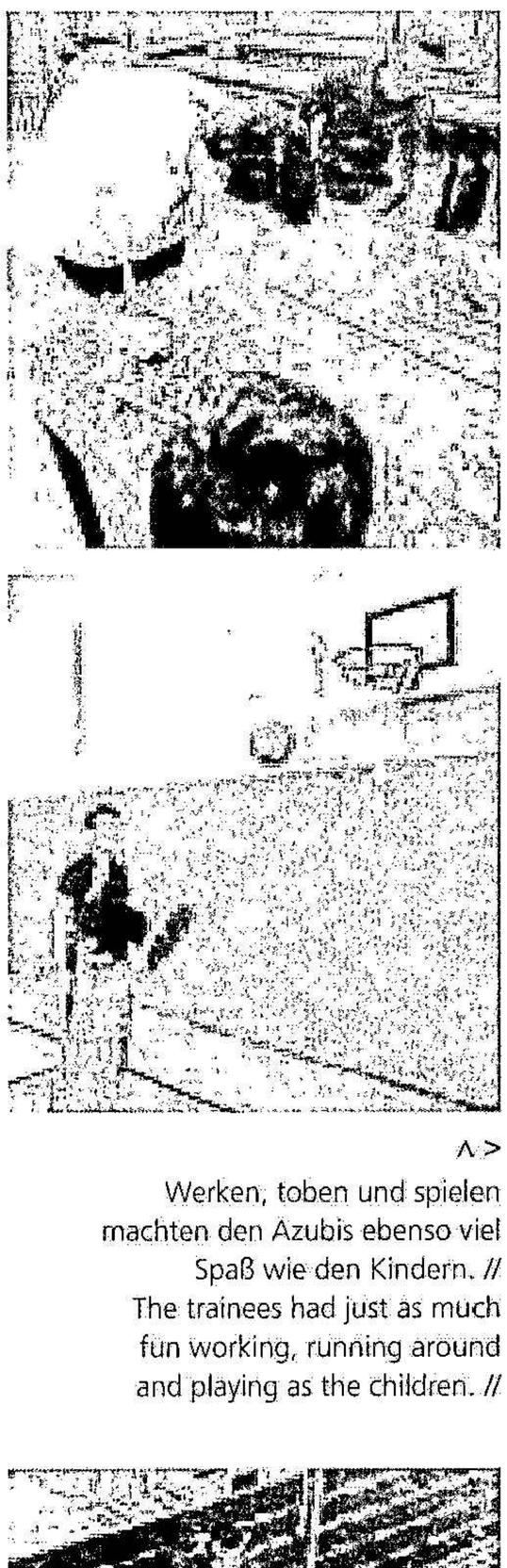
SOCIAL COMMITMENT AS ONE FAMILY

Mit den 19 Aktionen der Help-Day-Initiative, die jedes Jahr von der TOOLS FOR LIFE Stiftung begleitet wird, konnte 2.030 Menschen pragmatisch und unkompliziert an den einzelnen Standorten der Unternehmensgruppe geholfen werden. Dabei leisteten alle Mitarbeitenden zusammen in ihrer Freizeit 1.818 ehrenamtliche Arbeitsstunden. Der Help Day erfüllt insbesondere den Unternehmenswert Verantwortung mit Leben und führt vor allem Auszubildenden vor Augen, wie sich das eigene Handeln auf die Menschen und die Umwelt auswirkt. In diesem Jahr fand deshalb der erste Help Day für Azubis in Kelkheim statt, an dem vier Auszubildende und zwei Ausbilder teilnahmen. Gemeinsam wurde für das Familienzentrum „Miteinander leben in Kelkheim e. V.", eine wichtige Anlaufstelle für geflüchtete Menschen, ein großes Palettensofa gebaut. Die passenden Kissen dazu wurden von ROTHENBERGER zusätzlich gespendet. Die Begeisterung auf beiden Seiten war groß. Die Soziale Woche ist dagegen schon seit Längerem ein fester Bestandteil des 2. Ausbildungsjahres. Dabei engagieren sich die Auszubildenden jeweils eine Woche lang in einer sozialen oder öffentlichen Einrichtung und werden dafür freigestellt. In diesem Jahr wurden die Ferienspiele an der inklusiven Margarete-Steiff-Schule in Frankfurt am Main sogar über zwei Wochen von je einem Azubi-Team unterstützt. Gemeinsam wurde gespielt, gebaut, gemalt und getobt. Dazugelernt haben vor allem die Auszubildenden. Denn die Perspektive der Kinder und Lehrkräfte kennenzulernen war ebenso interessant, wie die Erfahrung, Verantwortung zu übernehmen und nach Lösungen für Probleme zu suchen. Ob Soziale Woche oder Help Day – beide Initiativen tragen maßgeblich zur Entwicklung sozialer Kompetenzen junger Menschen bei und ermöglichen den Blick über den Tellerrand hinaus. //

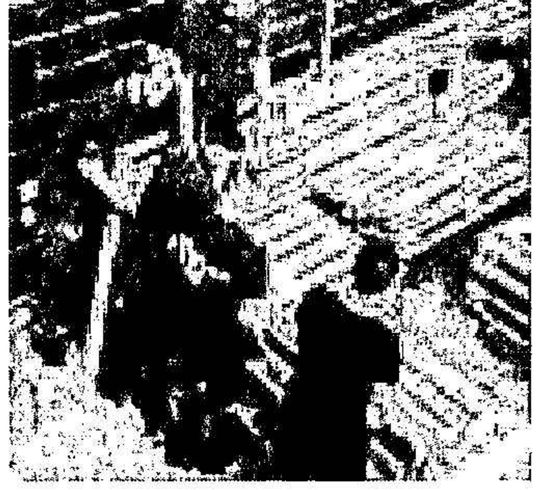
The initiative's 19 Help Day campaigns, which are supported by the TOOLS FOR LIFE Foundation every year, provided pragmatic and straightforward help to 2,030 people at the group's individual locations. In the process, all employees collectively contributed 1,818 hours of voluntary work in their free time. The Help Day brings the company value of responsibility to life and makes trainees in particular aware of the impact of their own actions on people and the environment. This year, the first Help Day for trainees took place in Kelkheim, in which four trainees and two trainers took part. Together, a large pallet sofa was built for the family center "Miteinander leben in Kelkheim e. V.", which serves as an important contact point for refugees. The matching cushions were also donated by ROTHENBERGER. The enthusiasm on both sides was great. The Social Week, on the other hand, has long been an integral part of trainees' 2nd year of training. This involves the trainees spending one week in a social or public institution, for which they are released from work. This year, the summer vacation games at the inclusive Margarete Steiff School in Frankfurt were supported by a team of trainees for two weeks – two weeks of playing, building, painting, and running around together. It was the trainees in particular who learned a lot. Getting to know the perspective of the children and teachers was just as interesting as the experience of taking responsibility and looking for solutions to problems. Be it Social Week or Help Day – both initiatives make a significant contribution to the development of young people's social skills and enable them to think outside the box. //

20240531153010

288 MITARBEITENDE HATTEN AM ENDE DES HELP DAYS 2023 DAS BESONDERE GEFÜHL, ANDERE MENSCHEN GLÜCKLICH GEMACHT ZU HABEN. OB AUSZUBILDENDE ODER FÜHRUNGSKRÄFTE – AN DIESEM TAG ENGAGIERTEN SICH VIELE TEAMS WIEDER SEITE AN SEITE FÜR MENSCHEN, DIE UNTERSTÜTZUNG BRAUCHEN. DER HELP DAY HAT BEREITS SCHULE GEMACHT UND WURDE DURCH EINEN AKTIONSTAG ERGÄNZT, DER NUR FÜR AUSZUBILDENDE AM STANDORT KELKHEIM VERANSTALTET WIRD. //
AT THE END OF HELP DAY 2023, 288 EMPLOYEES EXPERIENCED THE SPECIAL FEELING OF HAVING MADE OTHER PEOPLE HAPPY. WHETHER TRAINEES OR MANAGERS – ON THIS DAY, MANY TEAMS ONCE AGAIN WORKED ALONGSIDE EACH OTHER FOR THE BENEFIT OF PEOPLE IN NEED OF SUPPORT. THE HELP DAY HAS ALREADY SET A PRECEDENT AND HAS EXPANDED TO INCLUDE A SPECIAL DAY OF ACTION JUST FOR TRAINEES AT THE KELKHEIM SITE. //



^ >
Werken, toben und spielen machten den Azubis ebenso viel Spaß wie den Kindern. //
The trainees had just as much fun working, running around and playing as the children. //



<
Am Help Day bauten die Azubis ein großes Outdoor-Sofa aus Paletten. Die Kissen gab es als Spende dazu. //
On Help Day, the trainees built a large outdoor sofa out of pallets. The cushions were donated on top. //

2024031150118

BEST TRADE PARTNER AWARD

MEHR ALS EINE AUSZEICHNUNG

MORE THAN JUST AN AWARD

20240531115012

GUTE KUNDENBEZIEHUNGEN LEBEN VON GEGENSEITIGER WERTSCHÄTZUNG. MIT DER BESONDEREN AUSZEICHNUNG VERKNÜPFT ROTHENBERGER GELEBTE KUNDENNÄHE UND STELLT SEINE INNOVATIONEN DEN PREISTRÄGERN ALS ERSTES VOR. //

GOOD CUSTOMER RELATIONSHIPS THRIVE ON MUTUAL RESPECT. ROTHENBERGER DEMONSTRATES WITH THIS SPECIAL AWARD ITS CLOSE PROXIMITY TO ITS CUSTOMERS AND PRESENTS ITS INNOVATIONS TO THE AWARD WINNERS FIRST. //

Gleich zwei Kunden und Partner von Unternehmen der ROTHENBERGER Group haben sich durch besondere Leistungen um den „Best Trade Partner Award" verdient gemacht: Tecnomat, der Großhandelsspezialist für technische Bauprodukte aus Italien und das Handelsunternehmen für Kanalreinigungsfahrzeuge Kanalreiniger.eu aus Coesfeld, Deutschland. Beide Unternehmen haben trotz der Herausforderungen der Märkte die Partnerschaft mit ROTHENBERGER über alles gestellt und dafür viel harte Arbeit geleistet. So engagierte Handelspartner zu haben, macht ROTHENBERGER dankbar und stolz. Tecnomat ist Marktführer in Italien mit seinen 31 Filialen und seinem Jahresumsatz von 52 Mio. Euro pro Standort. Bis 2030 strebt das Unternehmen die Erweiterung auf 70 Filialen und einen Jahresgesamtumsatz von 4 Mrd. Euro an. Tecnomat legt großen Wert auf Produktschulungen und hat eine neue Ausstellung in Assemini/Italien eröffnet, die Lötprodukte von ROTHENBERGER eingeführt sowie einen beeindruckenden Werbespot mit Produkten von ROTHENBERGER lanciert. Diese Strategie zahlte sich aus, sodass das Jahr 2023 mit einem Umsatzplus von 15 % abgeschlossen werden konnte.

Die Partnerschaft von KROLL mit Kanalreiniger.eu hat sich von den fünf ausgelieferten Fahrzeugen im Jahr 2017 auf rund 36 Fahrzeuge im Jahr 2023 enorm gesteigert. Damit zählt Kanalreiniger.eu zum umsatzstärksten Kunden von KROLL und zu den Top 3 in der gesamten Unternehmensgruppe. Neben der feierlichen Übergabe der Awards im Rahmen einer Abendveranstaltung im TEC Center in Kelkheim erhielten die Preisträger exklusive Einblicke in die Produktion und in die Produktneuheiten. Der „Best Trade Partner Award" ist gleichzeitig das Versprechen von ROTHENBERGER, alles dafür zu tun, um die Partnerschaften in Zukunft noch weiter zu stärken. //

Two customers and partners of the ROTHENBERGER Group companies have earned the "Best Trade Partner Award" for their outstanding achievements: Tecnomat, the wholesale specialist for technical construction products from Italy, and Kanalreiniger.eu, the trading company for sewer cleaning vehicles from Coesfeld, Germany. Despite the challenges presented by the markets, both companies have prioritized the partnership with ROTHENBERGER above all else and have invested a lot of hard work in it. ROTHENBERGER is grateful and proud to have such dedicated trading partners. With 31 branches in many regions of Italy and annual sales per location of 52 million euros, Tecnomat is the market leader. By 2030, the company aims to expand to 70 stores and generate total annual sales of €4 billion. Tecnomat attaches great importance to product training and has opened a new showroom in Assemini/Italy, introduced ROTHENBERGER soldering products, and released an impressive commercial featuring ROTHENBERGER products. This strategy has paid off, enabling the company to close 2023 with a 15% increase in sales.

KROLL's partnership with Kanalreiniger.eu has expanded dramatically from five vehicles in 2017 to around 36 vehicles delivered in 2023. This makes Kanalreiniger.eu one of KROLL's highest selling customers and one of the top 3 in the entire group. In addition to the award ceremony at an evening event at the TEC Center Kelkheim, the award winners were given exclusive insights into production and new products. The "Best Trade Partner Award" also represents ROTHENBERGER's promise to do everything in its power to continue strengthening its partnerships in the future. //

DER BEST TRADE AWARD IST EIN VERSPRECHEN VON ROTHENBERGER, ALLES DAFÜR ZU TUN, UM DIE PARTNERSCHAFTEN IN ZUKUNFT NOCH WEITER ZU STÄRKEN. //

BEST TRADE AWARD REPRESENTS ROTHENBERGER'S PROMISE TO DO EVERYTHING IN ITS POWER TO CONTINUE STRENGTHENING ITS PARTNERSHIPS IN THE FUTURE. //

20240531115013

KAMPAGNE „TESTED BY PROFESSIONALS"

CAMPAIGN "TESTED BY PROFESSIONALS"

MIT ECHTER BEGEISTERUNG FÜR DIE ROTHENBERGER WERKZEUGE ÜBERZEUGEN INFLUENCER AUS DER SHK-BRANCHE WELTWEIT IHRE FOLLOWER – DENN GLAUBWÜRDIGKEIT SPIELT BEIM INFLUENCER-MARKETING EINE ENTSCHEIDENDE ROLLE. //

INFLUENCERS FROM THE HVAC INDUSTRY INSPIRE THEIR FOLLOWERS AROUND THE WORLD WITH THEIR GENUINE ENTHUSIASM FOR ROTHENBERGER TOOLS. AFTER ALL, CREDIBILITY IS KEY IN INFLUENCER MARKETING. //

8.522

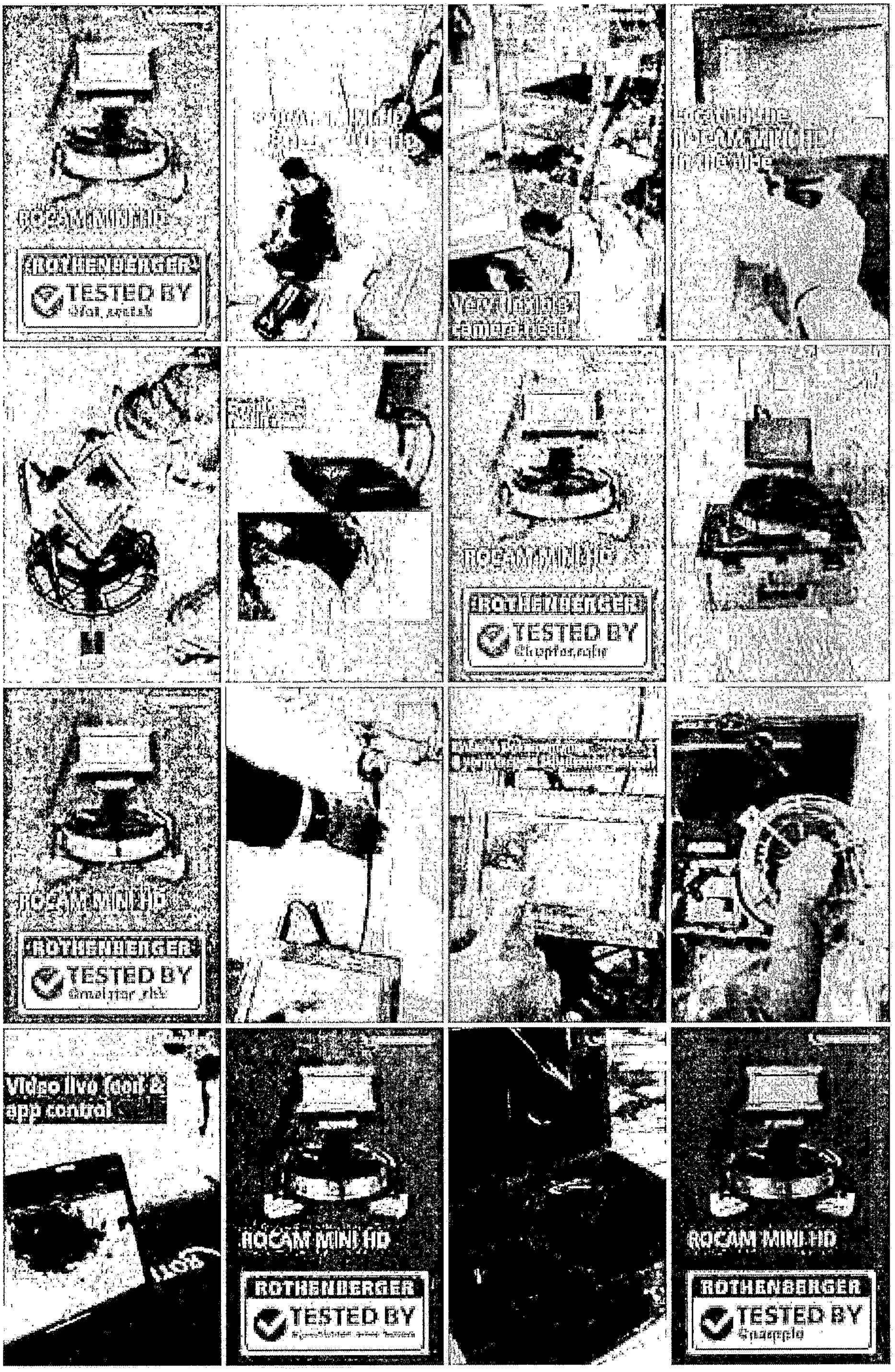
2.541.999

Den Influencern aus aller Welt folgen auf Social Media Zehntausende SHK-Profis und Werkzeugbegeisterte. Eine Einladung zu den ROTHENBERGER Influencer Days bietet ihnen eine willkommene Gelegenheit, mit als Erste die Produktneuheiten testen zu dürfen. Auch 2023 waren 43 Influencer aus neun Ländern mit vollem Einsatz dabei. In verschiedenen Challenges konnten sich die Teilnehmenden nicht nur im fachlichen Können messen, sondern sich gleichzeitig eine Meinung zu Leistung, Handling und Features der neuen Werkzeuge bilden. Das ehrliche Feedback der Meinungsführenden innerhalb der großen SHK-Community ist Teil des wichtigen Outside-in-Prinzips von ROTHENBERGER und für die kundenorientierte Weiterentwicklung der Produkte von großer Bedeutung. Mit dem Format „Tested by Professionals" wird der Test von neuen oder bereits eingeführten Werkzeugen und Maschinen wie der ROCAM MINI HD auf die realen Bedingungen im Alltagsgeschäft erweitert. Passend zu ihrem Tätigkeitsschwerpunkt erhalten ausgewählte Influencer ein Gerät, das sie unter verschiedensten Bedingungen bei ihrer täglichen Arbeit einsetzen. Gleichzeitig stellen sie Produkteigenschaften vor, die ihnen besonders gut gefallen, und geben ihre fachliche Meinung zum Gerät ab. Dabei entstehen spannende und authentische Videos, die mit der SHK-Community geteilt werden. Da die Community stark vernetzt und sehr aktiv ist, verbreiten sich diese Videos sehr schnell und erzielen enorme Reichweiten, die mit anderen Marketingmaßnahmen nur schwer zu erreichen sind. Zusätzlich wird der Content zeitversetzt nochmals auf den Social-Media-Kanälen von ROTHENBERGER gepostet und erreicht so alle, die dem Unternehmen folgen. Die ehrliche Meinung der Influencer leistet die beste Überzeugungsarbeit, da sie die Handwerker unterhaltsam und auf Augenhöhe erreichen. //

Influencers from all around the world are followed on social media by tens of thousands of HVAC professionals and tool enthusiasts. An invitation to the ROTHENBERGER Influencer Days offers them a valuable opportunity to be the first to test new products. In 2023, 43 influencers from 9 countries once again participated with great enthusiasm. Through various challenges, not only were the participants able to test their technical skills, they were also able to assess the performance, handling and features of the new tools. The honest feedback from opinion leaders within the large HVAC community is part of ROTHENBERGER's crucial outside-in principle and is of great importance for the customer-oriented development of the products. The "Tested by Professionals" format is used to extend the testing of new or launched tools and machines, such as the ROCAM MINI HD, to real-life conditions in everyday business. A select group of influencers are given a device that matches the focus of their work and that they use everyday in a broad range of conditions. They also present product features that they particularly like and give their professional opinion on the product. This leads to exciting and authentic videos that are shared with the HVAC community. Since the community is highly connected and very active, the videos spread very quickly and generate an enormous reach that is very difficult to achieve through other marketing efforts. In addition, the content is posted again on ROTHENBERGER's social media channels with a time delay and reaches all those who follow the company. The authentic opinion of influencers is the best way to convince people, as it reaches tradespeople in an entertaining way and on an equal footing. //

20240531115014

BEITRÄGE REELS MARKIERT



2024053115015

MISSION

DIE TOOLS FOR LIFE STIFTUNG KONZENTRIERT SICH WIEDER VERSTÄRKT AUF IHRE WURZELN. UM MENSCHEN WELTWEIT MIT WASSER UND ENERGIE ZU VERBINDEN SOWIE DAS KLIMA ZU SCHÜTZEN, WERDEN VIELE QUALIFIZIERTE HANDWERKER GEBRAUCHT. //

THE TOOLS FOR LIFE FOUNDATION IS ONCE AGAIN CONCENTRATING MORE ON ITS ROOTS. MANY MORE QUALIFIED TRADESPEOPLE ARE REQUIRED TO MEET THE NEEDS TO SUPPLY PEOPLE AROUND THE WORLD WITH WATER AND ENERGY AND TO PROTECT THE CLIMATE. //

Gasingenieur Lee Brown alias „thepeakyplumber" schließt die Wasserleitung an das Sanitärgebäude der Grundschule in Ngollar, Senegal, an. //
Gas engineer Lee Brown alias „thepeakyplumber" connects the water pipe to the sanitary building of the elementary school in Ngollar, Senegal. //

Der Mangel an Nachwuchs und Fachkräften im Handwerk droht die Energiewende in Deutschland und anderen Industrieländern scheitern zu lassen. Daher stehen für TOOLS FOR LIFE die Initiierung und Förderung von Aus- und Weiterbildungsprojekten in den Berufen SHK-Installateur, Anlagenmechaniker und Elektroinstallateur zukünftig verstärkt im Vordergrund. Eine handwerkliche Ausbildung bietet jungen Menschen auch und vor allem in den Entwicklungsländern reelle Chancen auf ein gesichertes Einkommen und leistet Hilfe zur Selbsthilfe. TOOLS FOR LIFE rückt mit dem Konzept „Von Handwerkern für Handwerker" nah an den Willen des Stiftungsgründers Dr. Helmut Rothenberger und die Unternehmensziele der ROTHENBERGER Group heran. //

The shortage of young professionals and competent workers in the skilled trades threatens to derail the energy transition in Germany and other industrialized countries. This is why TOOLS FOR LIFE will increasingly focus on initiating and promoting training and further education projects in the trades of HVAC installer, plant mechanic and electrician in the future. In developing countries, too, vocational training for young people provides them with a real opportunity to earn a secured income and help them to help themselves. TOOLS FOR LIFE, with its concept "From tradespeople for tradespeople," is moving a step closer to the intentions of the founder of the foundation, Dr. Helmut Rothenberger, as well as the corporate goals of the ROTHENBERGER Group. //

20240531115016

VON HANDWERKERN FÜR HANDWERKER
FROM TRADESPEOPLE FOR TRADESPEOPLE

TOOLS FOR LIFE nutzt die Synergien, die sich aus den Kooperationen mit den einzelnen Unternehmen der ROTHENBERGER Group ergeben, um standortbezogene Projekte zu realisieren. Dazu zählen der Plan des Aufbaus einer Jugendwerkstatt in Hofheim als TOOLS FOR LIFE-Akademie oder Förderung von gemeinnützigen Handwerksinitiativen, wie zum Beispiel „Handwerker helfen" oder „Azubi-Camps". Ebenso hat die Stiftung die Auslobung eines Meisterstipendiums im Gewerk Anlagenmechaniker auf der Agenda. In den Entwicklungsländern ruft TOOLS FOR LIFE Patenschaften für Auszubildende ins Leben, die heimische Handwerksbetriebe und Privatpersonen für 25 Euro monatlich unterstützen können. Von zentraler Bedeutung ist auch die direkte Zusammenarbeit mit NGOs aus Entwicklungsländern, die vor Ort gut vernetzt sind und bereits Ausbildungsprojekte ins Leben gerufen haben. Gemeinsam mit ihnen werden Kooperationen zur speziellen Förderung des Energiewende-Handwerks erarbeitet. Damit die NGOs die Projekte dauerhaft aufrechterhalten können, erhalten sie von TOOLS FOR LIFE jährlich einen festen Zuschuss. Ein weiteres Ziel ist die Partnerschaft mit Berufsschulen in Afrika, um gezielt die Ausbildung im SHK-Handwerk aufzubauen. Dabei wird die Zusammenarbeit mit den deutschen Handwerkskammern angestrebt, um Abschlüsse zu ermöglichen, die auch in Deutschland anerkannt werden. Die Mitarbeitenden der ROTHENBERGER Group sollen die Ausbildung mit regelmäßigen Workshops unterstützen. TOOLS FOR LIFE erwägt sogar den Bau eines eigenen Ausbildungszentrums im Senegal. //

^

Indigene aus Costa Rica bei ihrer Ausbildung zu Solarinstallateuren, die von TOOLS FOR LIFE in Kooperation mit der Partnerorganisation LOVE FOR LIFE e.V. ermöglicht wird. //
Indigenous people from Costa Rica during their training as solar installers, which is made possible by TOOLS FOR LIFE in cooperation with the partner organization Love for Life e. V. //

TOOLS FOR LIFE uses the synergies that result from the cooperations between the individual companies of the ROTHENBERGER Group to implement site-specific projects. These include the plan to establish a youth workshop in Hofheim as a TOOLS FOR LIFE academy or the funding of non-profit skilled trades initiatives such as "Handwerker helfen" or "Azubi-Camps." The foundation is also planning to offer a master craftsman scholarship for plant mechanics. In developing countries, TOOLS FOR LIFE is setting up sponsorships for trainees, which local craft businesses and private individuals can sponsor for 25 euros a month. The direct cooperation with NGOs from developing countries, which are well networked locally and have already launched training projects, is of central importance. Together with the NGOs, collaborations are being developed to specifically promote trades related to the energy transition. To enable the NGOs to maintain such projects in the long term, they receive a fixed annual subsidy from TOOLS FOR LIFE. One additional goal is the partnership with vocational schools in Africa to develop targeted training in the HVAC trades. The aim is to cooperate with the German Chambers of Crafts to facilitate qualifications that are also recognized in Germany. Employees of the ROTHENBERGER Group will support the training through regular workshops. TOOLS FOR LIFE is even considering building its own training center in Senegal. //

<

Jugendliche in Malawi machen mithilfe von TOOLS FOR LIFE und der Partnerorganisation FACE e.V. eine Ausbildung zum Klempner. //
With the help of TOOLS FOR LIFE and its partner organization FACE e.V., young people in Malawi are training to become plumbers. //

20240531150317

INFLUENCER VERMITTELN WISSEN DURCH PRAXIS IM SENEGAL

INFLUENCERS SHARE PRACTICAL KNOWLEDGE IN SENEGAL

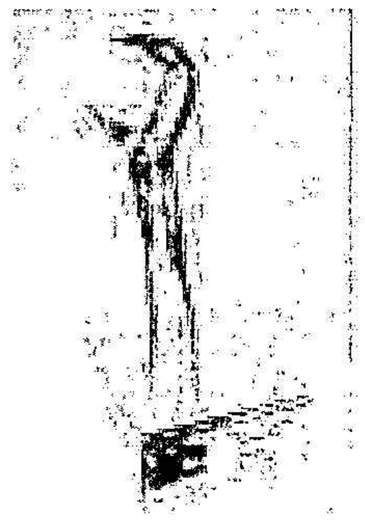
Das Konzept „Von Handwerkern für Handwerker" von TOOLS FOR LIFE stößt auch online auf große Resonanz in den Handwerker-Communities. So reisten im Oktober 2023 gleich drei SHK-Influencer gemeinsam mit Alexandru Zettl, dem Marketing-Projektmanager von TOOLS FOR LIFE, in den Senegal: Lee, Gasingenieur (@thepeakyplumber), Jacky (@jackymeetsbaustelle) und Tony (@tonytornado2020), beide Anlagenmechaniker. Erste Station war die Grundschule in Ngollar, die zwar ein neues Sanitärgebäude hatte, aber kein fließendes Wasser. Kurzerhand schloss das Team zwei neue Wassertanks an den Brunnen an und erneuerte die Leitungen. Das zweite Projekt führte die Gruppe nach Nguembe, wo Dr. Helmut Rothenberger vor Jahren einen Garten für eine Frauengruppe gespendet hatte. Auch dort gab es keine Wasserleitungen. Hier fehlten ebenfalls die Wasserleitungen zum Anschluss der neuen Sanitäranlagen. Die Profis machten sich gleich ans Werk und wurden dabei tatkräftig von den Gemeinschaftsmitgliedern unterstützt. Auf diese Weise Gutes zu tun und Wissen durch Praxis zu vermitteln, ist eine effektive Hilfe zur Selbsthilfe. Viele Handwerker stehen bereits auf der Warteliste, um an ähnlichen Projekten teilzunehmen. //

TOOLS FOR LIFE's "From tradespeople for tradespeople" concept has also been well received online in the tradespeople communities. For example, in October 2023, three influencers from the HVAC sector traveled to Senegal together with Alexandru Zettl, Marketing Project Manager at TOOLS FOR LIFE: Lee, gas engineer (@thepeakyplumber), Jacky (@jackymeetsbaustelle) and Tony (@tonytornado2020), both plant mechanics. The first stop was the elementary school in Ngollar, which had a new sanitary building, but no running water. The team quickly connected two new water tanks to the well and replaced the pipes. The second project took the group to Nguembe, where Dr. Helmut Rothenberger had donated a garden for a women's group years ago. There was also a lack of water pipes to connect the new sanitary facilities. Here, too, the professionals undertook the work and were actively supported by members of the community. Doing good in this way and sharing practical knowledge are effective ways of helping people to help themselves. Many tradespeople have already joined the waiting list to take part in similar projects. //

V
Endlich fließendes Wasser im Sanitärgebäude der Grundschule in Ngollar, Senegal! Darüber freuen sich die fleißigen Influencer und die Helfer vor Ort. //
Running water at last in the sanitary building of the elementary school in Ngollar, Senegal. The hard-working influencers and the local helpers are delighted. //

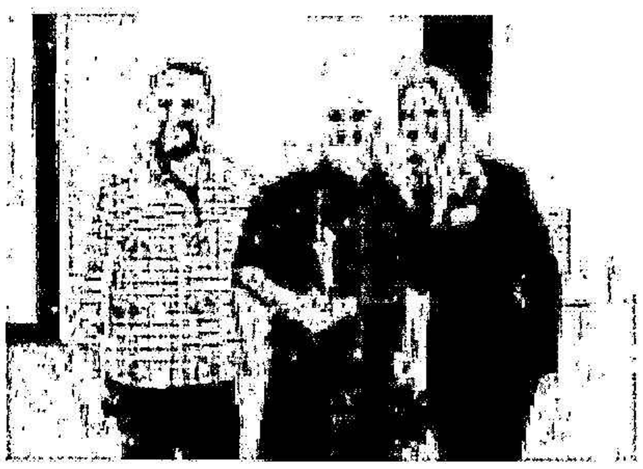
20240531115018

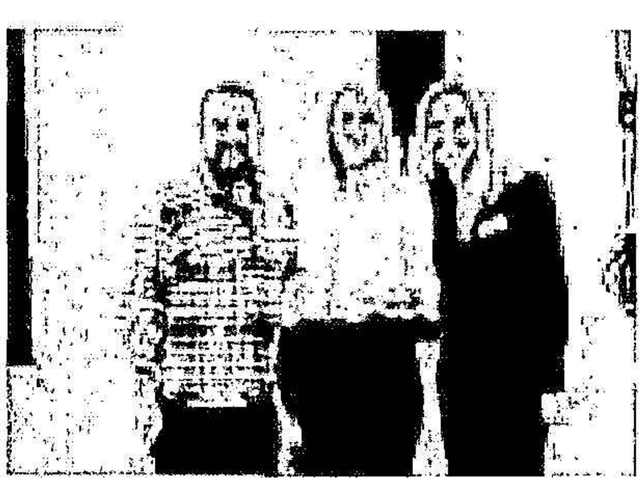
PREMIERE FÜR DIE BENEFIZGALA „HELDEN DES HANDWERKS"



Der Preis für herausragende Leistungen: die „Goldene Zange". // The prize for outstanding achievements: The "Golden Pliers". //

PREMIERE OF THE CHARITY GALA "HEROES OF THE TRADES"





Die „Helden des Handwerks" 2023: Lee Brown (Mitte oben) unterstützt seit Jahren unermüdlich auf Social Media viele Projekte, Kristijan Cacic (links) ist Gründer der mittlerweile größten Handwerks-Community Deutschlands und Lena Hinz (Mitte unten) hat die „Initiative Handwerkerin" gegründet und engagiert sich für mehr Frauen im Handwerk. //
The "Heroes of the Trades" 2023: Lee Brown (top center) has been tirelessly supporting many projects on social media for years, Kristijan Cacic (left) is the founder of what is now Germany's largest skilled crafts community and Lena Hinz (bottom center) founded the "Initiative Handwerkerin" and is committed to promoting more women in the skilled crafts sector. //

SIE SIND DIE HELDEN UNSERER GESELLSCHAFT! JEDEN TAG LEISTEN HANDWERKERINNEN UND HANDWERKER GROSSARTIGE ARBEIT. UM DAS ZU WÜRDIGEN UND STÄRKER IN DAS BEWUSSTSEIN DER ÖFFENTLICHKEIT ZU BRINGEN, LUD TOOLS FOR LIFE ZUR 1. BENEFIZGALA „HELDEN DES HANDWERKS" EIN. DORT STAND DAS HANDWERK GENAU DA, WO ES HINGEHÖRT: IM RAMPENLICHT. //

THEY ARE THE HEROES OF OUR SOCIETY! TRADESPEOPLE DO GREAT WORK EVERY SINGLE DAY. IN ORDER TO ACKNOWLEDGE THIS AND RAISE PUBLIC AWARENESS, TOOLS FOR LIFE HOSTED THE 1ST "HEROES OF THE TRADES" CHARITY GALA. HERE, CRAFTSMANSHIP WAS RIGHT WHERE IT BELONGS: IN THE SPOTLIGHT. //

TOOLS FOR LIFE rollte den Helden des Handwerks den roten Teppich aus. Darüber schritten auch rund 100 Gäste aus Politik, Industrie und Handel ins ROTHENBERGER TEC-Center in Kelkheim. Mit Begeisterung verfolgten die Gäste ein glanzvolles Programm, dessen Höhepunkt die Verleihung der „Goldenen Zange" war, die in drei Kategorien für herausragende Leistungen vergeben wurde. Mit der Benefizgala setzte die Stiftung ein starkes Zeichen dafür, gemeinsame Anstrengungen zu unternehmen, um Handwerksberufe für junge Menschen attraktiver zu machen und die Wertschätzung des Berufsstandes in der Gesellschaft zu steigern. TOOLS FOR LIFE geht hierbei führend voran und verknüpfte die Benefizgala mit der konkreten Förderung des Projekts „Energiewende-Parcours", das Schülerinnen und Schüler in Workshops für verschiedene Energiewende-Berufe begeistern will. Nach der gelungenen Premiere wird „Helden des Handwerks" einen festen Platz im jährlichen Veranstaltungskalender der Stiftung erhalten. //

TOOLS FOR LIFE rolled out the red carpet for the heroes of the trades. Around 100 guests from politics, industry, and commerce also attended the event at the ROTHENBERGER TEC Center in Kelkheim. The guests enthusiastically enjoyed a glamorous program, the highlight of which was the presentation of the "Golden Pliers," which was awarded in three categories for outstanding achievements. With the charity gala, the foundation sent out a strong signal to encourage joint efforts to make skilled trades more appealing to young people and to increase the appreciation of the profession in society. TOOLS FOR LIFE is taking the lead in this regard and combined the charity gala with the concrete support of the "Energy Transition Course" project, which aims to inspire students for various careers related to the energy transition through workshops. After the successful premiere, the "Heroes of the Trades" will become a permanent fixture in the Foundation's annual calendar of events. //

ING. E. ROTHENBERGER

SCHWEISSTECHNIK

GRIESHEIM

Vertretung

Y_OUR SUCCESS STORY

Jahre • years • années

'92

1949 – 2024

URTENBERGER

BLÜHENDES HANDWERK, BESSERES KLIMA
FLOURISHING TRADES, BETTER CLIMATE

JETZT AUS- UND WEITERBILDUNGS-PROJEKTE FÖRDERN.

Begeistern Sie mit uns junge Menschen für das Energiewende-Handwerk! Der Schlüssel dazu sind möglichst vielfältige Kennenlern-, Aus- und Weiterbildungsangebote. Die TOOLS FOR LIFE Foundation initiiert und fördert diverse Projekte im In- und Ausland. Dazu zählen „Azubi-Camps", „Energiewende-Parcours", „Handwerker helfen" und Ausbildungsprojekte in Afrika. Damit geben wir jüngeren Generationen den besten Start in eine blühende Zukunft in einer gesunden Umwelt.

SUPPORT EDUCATION AND TRAINING PROJECTS NOW.

Join us in inspiring young people for the energy transition trade! The key to this is to offer the widest possible range of opportunities for learning, training and further education. The TOOLS FOR LIFE Foundation initiates and supports various projects in Germany and abroad. These include "Azubi-Camps", "Energiewende-Parcour", "Handwerker helfen" as well as training projects in Africa. In this way, we give younger generations the best start to a prosperous future in a healthy environment.

SPENDEN SIE JETZT!
SUPPORT US NOW!

SPENDENKONTO
ACCOUNT FOR DONATIONS
TOOLS FOR LIFE
Bank: HypoVereinsbank UniCredit Bank AG
IBAN: DE35 5032 0191 0032 0671 58
SWIFT: HYVEDEMM430

Die TOOLS FOR LIFE Stiftung hilft, Menschen Zugang zu Wasser, Energie und Bildung zu verschaffen. Weitere Informationen unter www.toolsforlife-foundation.com.

The TOOLS FOR LIFE Foundation helps to give people access to water, energy and education. Further information at www.toolsforlife-foundation.com.

20240531115022

GROUP MANAGEMENT REPORT
KONZERNLAGEBERICHT

82 **BASIS OF THE GROUP**
82 Business model of the group
82 Research and development
84 **ECONOMIC REPORT**
84 Slower growth in times of new challenges
86 Construction industry wrestles with consequences of interest hikes and cost rises
88 Position of the group
92 Financial position
94 Performance indicators
98 Outlook, opportunities and risk report

83 **GRUNDLAGEN DES KONZERNS**
83 Geschäftsmodell des Konzerns
83 Forschung und Entwicklung
85 **WIRTSCHAFTSBERICHT**
85 Verlangsamtes Wachstum in Zeiten neuer Herausforderungen
87 Baugewerbe kämpft mit Folgen von Zins- und Kostensprüngen
89 Lage des Konzerns
93 Finanzlage
95 Leistungsindikatoren
99 Prognose-, Chancen- und Risikobericht

20240331115023

BASIS OF THE GROUP

Business model of the group

ROTHENBERGER AG, Kelkheim, acts as a strategic holding company managing 55 subsidiaries and investments worldwide. The companies of the ROTHENBERGER group develop, produce, sell and service tools, machinery and vehicles that are used in sanitary, heating, air-conditioning, refrigeration, gas and environmental technology.

ROTHENBERGER can look back on a history of over 70 years. The engineer Edwin Rothenberger founded the company on 24 May 1949 as a commercial enterprise in Frankfurt am Main. Its portfolio included tools, machinery and welding technology – with joining pipes being the focus of business activities.

The ROTHENBERGER group operates in the market with eight brands. The ROTHENBERGER, SUPER-EGO and VIRAX brands and the ROTHENBERGER Industrial brand, the group's core business, are based on the company's business origin as a commercial enterprise for soldering and welding products and plumbing supplies.

The ROTHENBERGER, SUPER-EGO and VIRAX brands are aimed at professional end users in trades and industry. They provide tools and machinery for separating, processing and connecting metal, plastic and multilayer composite pipes as well as the commissioning and maintenance of drinking water and wastewater pipes, heating systems and refrigeration circuits, and gas installations.

The complete portfolio of the brands is available in specialist stores, with which the companies of the ROTHENBERGER group have been working as partners for decades. The company's success is also based on the sales representatives who present the products to tool, sanitary, building-material and hardware stores and to heating equipment wholesalers. Distribution to OEM customers and via online shops is also important. The ROTHENBERGER Industrial brand is the only one that is aimed at end users and is therefore represented in brick-and-mortar home improvement stores.

Other brands supplement the portfolio of the ROTHENBERGER group as satellite businesses: KROLL, RUKO, Sievert and RICO.

KROLL develops, produces and services custom-made special environmental technology and waste disposal vehicles for municipal and private service providers.

With its portfolio of 12,000 items, the RUKO brand – a specialist in metal cutting – is dedicated to the development and production of drilling, countersinking and cutting tools made of high-speed steel (HSS).

SIEVERT produces gas and electric powered soft-soldering, brazing and heating equipment, which is used by representatives of a wide variety of trades around the world – from roofers through jewelers and carpenters to electricians.

RICO produces TV inspection systems for pipes. The company converts vehicles for sewer inspection in accordance with customers' requests, offering bespoke solutions depending on the specific requirements

Research and development

The members of the research and development (R&D) staff make a crucial contribution to the group's success because, in tandem with product management and production, they translate the needs and requirements of the different customer groups into products and services.

One focus of development activities was on the introduction of more battery-operated machinery. Under the ROTHENBERGER brand name, additional battery-operated devices were developed in 2023, all of which are based on the AMPShare alliance's joint battery interface. BOSCH, Fein and ROTHENBERGER established AMPShare as a new, cross-manufacturer battery system in September 2022. AMPShare is based on BOSCH's 18-volt battery technology and is therefore compatible with more than 80 million BOSCH Professional batteries already sold in the marketplace. ROTHENBERGER will in the future offer almost all battery products in CAS and AMPShare versions in parallel, giving customers even greater freedom of choice.

20240531115024

GRUNDLAGEN DES KONZERNS

Geschäftsmodell des Konzerns

Die ROTHENBERGER AG, Kelkheim, führt als strategische Managementholding weltweit 55 Tochterunternehmen und Beteiligungen. Die Unternehmen der ROTHENBERGER Group entwickeln, fertigen, vertreiben und warten Werkzeuge, Maschinen und Fahrzeuge, die in der Sanitär-, Heizungs-, Klima-, Kälte-, Gas- und Umwelttechnik zum Einsatz kommen.

Die Firma ROTHENBERGER blickt dabei auf eine mehr als 70-jährige Tradition zurück. Der Ingenieur Edwin Rothenberger gründete das Unternehmen am 24. Mai 1949 als Handelshaus in Frankfurt am Main. Im Angebot waren Werkzeuge, Maschinen und Schweißtechnik – die Verbindung von Rohren stand im Mittelpunkt der Geschäftsaktivität.

Die ROTHENBERGER Group ist mit acht Marken im Markt tätig. Die Marken ROTHENBERGER, SUPER-EGO und VIRAX sowie die Marke ROTHENBERGER Industrial, das Kerngeschäft der Gruppe, gehen auf den Geschäftsursprung als Handelshaus für Löt- und Schweißprodukte sowie Installateurbedarf zurück.

Die Marken ROTHENBERGER, SUPER-EGO und VIRAX richten sich an professionelle Endanwender in Handwerk und Industrie. Sie stellen Werkzeuge und Maschinen zum Trennen, Bearbeiten und Verbinden von Metall-, Kunststoff- und Mehrschichtverbundrohren sowie für die Inbetriebnahme und Instandhaltung von Trink- und Abwasserleitungen, Heizungssystemen oder Kältekreisläufen sowie Gasinstallationen zur Verfügung.

Die Marken sind mit ihrem Vollsortiment im Fachhandel erhältlich, mit dem die Unternehmen der ROTHENBERGER Group seit Jahrzehnten partnerschaftlich zusammenarbeiten. Der Erfolg des Unternehmens stützt sich auch auf die Vertriebsmitarbeiterinnen und -mitarbeiter, die die Produkte im Werkzeug-, Sanitär-, Baustoff- und Eisenwarenhandel sowie Heizungsgroßhandel präsentieren. Der Vertrieb an OEM-Kunden und über den Onlinehandel spielt ebenfalls eine große Rolle. Die Marke ROTHENBERGER Industrial richtet sich als einzige Marke an Endverbraucher und ist folglich im Baumarkt vertreten.

Weitere Marken ergänzen das Portfolio der ROTHENBERGER Group als Satellitengeschäft: KROLL, RUKO, Sievert und RICO.

KROLL entwickelt, fertigt und wartet kundenindividuell für kommunale oder private Dienstleister hergestellte Spezial-Fahrzeuge für Umwelttechnik und Entsorgung.

Die Marke RUKO widmet sich mit einem Portfolio von rund 12.000 Artikeln als Spezialist in der Metallzerspanung der Entwicklung und Produktion von Bohr-, Senk- und Schneidwerkzeugen aus Hochleistungsschnellstahl (HSS).

Die Firma SIEVERT stellt gas- und strombetriebene Weichlöt-, Hartlöt- und Anwärmwerkzeuge her, mit denen Vertreterinnen und Vertreter verschiedenster Zünfte weltweit arbeiten – vom Dachdecker über Juweliere und Schreiner bis zu Elektrikern.

RICO stellt TV-Inspektionssysteme her, mit denen Rohre befahren und inspiziert werden. Das Unternehmen baut nach Kundenwunsch Fahrzeuge aus, die in der Kanalinspektion zum Einsatz kommen und individualisiert sie ebenfalls je nach Anforderung.

Forschung und Entwicklung

Die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in Forschung und Entwicklung (F&E) tragen maßgeblich zum Erfolg der Unternehmensgruppe bei, denn sie übersetzen gemeinsam mit dem Produktmanagement und der Fertigung die Anforderungen und Bedürfnisse der verschiedenen Kundenkreise in Produkte und Dienstleistungen.

Ein Schwerpunkt der Entwicklungsaktivitäten lag auf der Einführung weiterer Akku-betriebener Maschinen. Unter dem Markenname ROTHENBERGER wurden 2023 weitere Akku-Geräte entwickelt, die allesamt auf der gemeinsamen Akku-Schnittstelle der AMPShare-Allianz basieren. AMPShare wurde im September 2022 als neues, herstellerübergreifendes Akkusystem von BOSCH, Fein und ROTHENBERGER gegründet. AMPShare basiert auf der 18-Volt-Akkutechnologie von BOSCH und ist somit zu über 80 Millionen bereits im Markt verkauften BOSCH Professional Akkus kompatibel. ROTHENBERGER wird zukünftig nahezu alle Akku-Produkte parallel in CAS- und AMPShare Ausführung anbieten und somit dem Kunden eine noch umfangreichere Wahlfreiheit bieten.

20240531115025

Further new products include the weight- and volume-reduced ROFROST freezing devices. In addition to improved performance, it also provides tradespeople with economic advantages and protects the environment by using fewer resources.

Further profiles of the new ROTHENBERGER press rings make work easier, particularly in narrow and difficult spots, such as wall openings, shafts and angled pipe connections. In combination with an intermediate jaw, the press rings can be swiveled by 180°, allowing freely adjustable positioning of the machine to the workpiece. In addition, an interlocking mode means the press rings can be conveniently positioned around the fitting with a single hand.

The modular ROCAM mini HD pipe inspection camera offers razor-sharp images in full HD quality and thanks to True Color always provides true-color images. Another strength is the broad range of possibilities of wireless documentation with your own Wi-Fi for rapid connection between a smart phone and the camera, of the supportive and easy-to-use app for documentation and live streaming, and of direct voice recordings to videos thanks to Bluetooth. This camera is of course available for use with CAS and AMPShare batteries, depending on the model chosen.

Based on its newly developed modular system, RICO presents the new e|Lander, which, as the first all-electric inspection vehicle, is meeting the increasing demand from companies and municipalities wanting to electrify their fleets. Its weight-optimized construction, a 400-volt battery with 68 kWh for the drive and an additional battery pack for local energy supply set new standards by introducing a vehicle with an impressive range of more than 300 km.

RUKO's ULTIMATECUT countersink 4S has set a new standard since April 2023 when it comes to cutting recesses in metal, for example, to make a screw connection flush with the surface. It enables much faster progress with the task and a very consistent and clean result. The RUnaTEC coating based on nanotechnology gives the countersink even better performance.

The new CAN-Bus control at Kroll is further advancing standardization at Kroll. In line with the principle of "keep it simple," the new digital management has reduced sewer cleaning vehicles' complex high-performance to a very simple formula. The intuitive operation of the 10-inch touch display via various apps allows all functions and information to be safely managed and controlled.

The development of our new compact bending machine, which is to be launched in 2024, continued in 2023, as did the design and technical definition of the new 32-Kn press machine from Virax. Both products are connected with our partnership for the CAS battery platform.

SIEVERT concentrated on launching the SIEVERT PRO TORCH range in the US market. The exchangeable torch tips with Twist 'N' Lock technology allow professionals to use the Pro 9 for a variety of tasks, including soldiering, heating, paint stripping, and many more. The Pro 9 can be run on MAPP gas or propane.

ECONOMIC REPORT

Slower growth in times of new challenges

After moderate growth in 2022, economic growth further slowed in 2023. While new crisis hot spots appeared in 2023 (including in the Middle East), the continuing overlapping shocks of previous years, such as the Ukraine War, higher inflation and tightening monetary conditions, also continued to impact the global economy.

Nevertheless, the companies of the ROTHENBERGER group mastered the year's challenges well. Important objectives during this challenging year included ensuring our ability to deliver to our customers and cushioning the impact of high inflation. ROTHENBERGER was able to successfully counter these extraordinary inflation dynamics and partially compensate for price increases or pass them on to the market as well in many countries.

20240531115026

Weitere Neuprodukte sind die gewichts- und volumenreduzierten Einfriergeräte ROFROST. Bei verbesserter Leistung hat der Handwerker ergonomische Vorteile, zudem wird die Umwelt durch geringeren Ressourceneinsatz geschont.

Weitere Profile der neuen ROTHENBERGER Pressringe erleichtern die Arbeit, vor allem an engen und schwierigen Stellen, wie Wandausbrüchen, Schächten und verwinkelten Rohranbindungen. In Verbindung mit einer Zwischenbacke lassen sich die Pressringe um 180° schwenken und erlauben so die stufenlose Positionierung der Maschine zum Werkstück. Darüber hinaus lassen sich die Pressringe durch eine Feststellposition komfortabel mit nur einer Hand um das Fitting legen.

Die modulare Inspektionskamera ROCAM Mini HD bietet mit Full-HD-Auflösung gestochen scharfe Bilder und dank True Color eine stets farbechte Darstellung. Eine weitere Stärke liegt in den vielfältigen Möglichkeiten der kabellosen Dokumentation mit eigenem Wi-Fi für die schnelle Verbindung zwischen Smartphone und Kamera, unterstützender und einfach zu bedienender App für Dokumentation und Livestream, sowie direkter Sprachaufnahmen zu Videos dank Bluetooth. Diese Kamera gibt es selbstverständlich zur Nutzung von CAS- als auch AMP-Share Akkus, je nach gewähltem Modell.

Basierend auf seinem neu entwickelten modularen Baukastensystem präsentiert RICO den neuen e|Lander, der als erstes vollelektrisches Inspektionsfahrzeug den steigenden Bedarf von Unternehmen und Kommunen deckt, die ihre Flotten elektrifizieren möchten. Mit seiner gewichtsoptimierten Bauweise, einem 400-Volt-Akku mit 68 kWh für den Antrieb sowie einem zusätzlichen Batteriepaket für die lokale Energieversorgung setzt RICO neue Standards, indem es ein Fahrzeug mit einer beeindruckenden Reichweite von über 300 km vorstellt.

Mit dem Kegelsenker ULTIMATECUT 4S setzt RUKO seit April 2023 einen neuen Standard, wenn Vertiefungen in Metall hergestellt werden müssen, beispielsweise um eine Schraubverbindung bündig mit der Oberfläche abzuschließen. Der Effekt: Deutlich schnellerer Arbeitsfortschritt bei sehr gleichmäßigem und sauberem Arbeitsergebnis. Die RUnatec-Beschichtung auf Basis von Nanotechnologie macht den Senker nochmals leistungsfähiger.

Die neue CAN-Bus Steuerung bei Kroll treibt die Standardisierung bei Kroll weiter voran. Nach dem Credo „Keep it simple" wurde mit der neuen digitalen Steuerung die komplexe Hochleistung der Kanalreinigungsfahrzeuge auf eine denkbar einfache Formel gebracht. Die intuitive Bedienung des 10 Zoll großen Touchdisplays über diverse Apps bietet die sichere Steuerung und Kontrolle aller Funktionen und Informationen.

Im Jahr 2023 wurde die Entwicklung unserer neuen kompakten Biegemaschine fortgesetzt, die 2024 auf den Markt kommen soll, sowie die Konzeption und technische Definition der neuen 32-Kn-Pressmaschine von Virax, wobei beide Produkte mit unserer Partnerschaft für die CAS-Batterieplattform verbunden sind.

SIEVERT konzentrierte sich darauf, die neue SIEVERT PRO TORCH-Reihe auf den US-Markt zu bringen. Die austauschbaren Brennerspitzen mit der Twist 'N' Lock-Technologie ermöglichen es professionellen Anwendern, den Pro 9 für verschiedene Anwendungen wie löten, heizen, entlacken und vieles mehr zu verwenden. Der Pro 9 kann mit MAPP- oder Propangas betrieben werden.

WIRTSCHAFTSBERICHT

Verlangsamtes Wachstum in Zeiten neuer Herausforderungen

Nach einem moderaten Wachstum im Jahr 2022 hat sich das Wirtschaftswachstum im Jahr 2023 weiter verlangsamt. Während neue Krisenherde in 2023 hinzukamen (wie im mittleren Osten), ist die Weltwirtschaft noch immer von den anhaltenden überlappenden Schocks der Vorjahre, wie dem Ukraine Krieg, hoher Inflationsraten und einer Straffung monetärer Rahmenbedingungen beeinflusst.

Dennoch haben die Unternehmen der ROTHENBERGER Group die Herausforderungen des Jahres gut gemeistert. Wichtige Ziele während des herausfordernden Jahres waren die Sicherstellung der Lieferfähigkeit den Kunden gegenüber und ein Abfedern der Belastungen aus den hohen Preissteigerungen. Dieser außerordentlichen Inflationsdynamik konnte ROTHENBERGER erfolgreich begegnen und Preiserhöhungen teilweise kompensieren bzw. in vielen Ländern auch an den Markt weitergeben.

20240531115027

The World Bank estimates that the global economy grew by 2.6% in 2023, which is 0.5 percentage points above the figure that was estimated in June. With growth estimated at 4.0% in 2023, growth markets and emerging economies performed markedly better than developed economies, which on average reported growth of 1.5%.

The countries and regions that are significant for the development of the ROTHENBERGER group show the following picture:

Real gross domestic product

(change compared to the previous year in percent)

Country/Region	2022	2023*	2024**
Euro area	3.4	0.4	0.7
Germany	1.9	–0.3	0.3
Brazil	2.9	3.1	1.5
China	3.0	5.2	4.5
GCC countries***	7.4	1.1	3.6
Turkey	5.5	4.2	3.1
USA	1.9	2.5	1.6

* Estimate by the World Bank/German Federal Statistical Office
** Forecast by the World Bank/OECD
*** The Gulf Cooperation Council (GCC) consists of Bahrain, Kuwait, Oman, Qatar, Saudi Arabia and the United Arab Emirates

The overview illustrates the highly divergent growth development for 2023. Of special significance is the development in Europe, where some 80% of the ROTHENBERGER group's sales are generated.

Construction industry wrestles with consequences of interest hikes and cost rises

In the industry segments that are relevant for the ROTHENBERGER group, the following developments were reported:

While the European construction industry grew by a further 2.7% in 2022 and somewhat recovered from the previous crises (including Covid-19), the research and advice network Euroconstruct expects a decline of 1.7% for 2023. The reasons given for this are the sharp rise in interest rates and construction prices, continuing high inflation, private households' loss of purchasing power, weaker economic growth and falling real estate prices. The rate of return for real estate investments compared with other investments is also inhibiting growth at the current interest rate level.

The German construction industry is performing even worse. The decline in the German construction sector continued in 2023. The president of the Central Association of the German Construction Industry (ZDB) expects sales to decrease by 5.3% in real terms (previous year: 5.1%). Residential construction is primarily responsible for this contraction. It is predicted to fall by 11% in real terms in 2023. Like in the previous year, a mix of sharp rises in construction and financing costs is the key factor here and is impacting demand for construction services.

While the growth of the construction industry is not a 1:1 reflection of tool sales, it is correlated to them. For this reason the growth of the construction industry is a good indicator for the development of the tool market.

BUSINESS DEVELOPMENT

2023 was mainly shaped by continuing high inflation and associated cost pressure. Despite this challenging environment, sales were higher than the same period of the previous year in all four quarters.

The main results and the changes compared to the previous year are shown in the following chapter.

20240531115023

Die Weltbank schätzt für 2023 das Wachstum der Weltwirtschaft auf 2,6 %, was 0,5 %-Punkte über dem im Juni geschätzten Wert liegt. Die Wachstums- und Schwellenländer entwickelten sich im Jahr 2023 mit einem Wachstum von geschätzt 4,0 % deutlich besser als die entwickelten Volkswirtschaften, welche ein Wachstum von 1,5 % aufweisen.

In den Ländern und Regionen, die für die Entwicklung der ROTHENBERGER Group maßgeblich sind, zeichnet sich folgendes Bild ab:

Reales Bruttoinlandsprodukt

(Veränderungen zum Vorjahr in Prozent)

Land/Region	2022	2023*	2024**
Eurozone	3,4	0,4	0,7
Deutschland	1,9	−0,3	0,3
Brasilien	2,9	3,1	1,5
China	3,0	5,2	4,5
GCC Länder***	7,4	1,1	3,6
Türkei	5,5	4,2	3,1
USA	1,9	2,5	1,6

* Schätzung der Weltbank / Statistisches Bundesamt
** Prognose der Weltbank / OECD
*** Der Gulf Cooperation Council (GCC) besteht aus Bahrain, Kuwait, Oman, Katar, Saudi-Arabien und den Vereinigten Arabischen Emiraten

Die Übersicht verdeutlicht die stark abweichende Wachstumsentwicklung für das Jahr 2023. Als besonders bedeutsam ist die Entwicklung in Europa zu sehen, in der rund 80 % der Umsätze der ROTHENBERGER Group erwirtschaftet werden.

Baugewerbe kämpft mit Folgen von Zins- und Kostensprüngen

In den für die ROTHENBERGER Group wichtigen Branchensegmenten wurden folgende Entwicklungen gemeldet:

Während die europäische Bauwirtschaft im Jahr 2022 noch mit 2,7 % wuchs und sich von vorherigen Krisen (u.a. Corona) etwas erholte, rechnet das Forschungs- und Beratungsnetzwerk Euroconstruct für das Jahr 2023 mit einem Rückgang von 1,7 %. Als Gründe hierfür werden die stark gestiegenen Zinsen und Baupreise, die anhaltend hohe Inflation, der Kaufkraftverlust der privaten Haushalte, das schwächere Wirtschaftswachstum und die sinkenden Immobilienpreise genannt. Auch der Renditevergleich für Immobilieninvestitionen ist beim derzeitigen Zinsniveau wachstumshemmend.

Noch schlechter entwickelt sich die deutsche Bauwirtschaft. Der Rückgang der deutschen Baukonjunktur setzt sich in 2023 fort. Der Präsident des Zentralverband Deutsches Baugewerbe rechnet mit einem realen Umsatzrückgang von 5,3 % (Vorjahr 5,1 %). Verantwortlich für diese Schrumpfung ist vor allem der Wohnungsbau, der in 2023 aller Voraussicht nach um 11 % real einbricht. Wie auch im Vorjahr ist hier ein Mix aus stark gestiegenen Bau- und Finanzierungskosten ausschlaggebend, der auf die Nachfrage nach Bauleistungen schlägt.

Die Entwicklung der Baubranche spiegelt zwar nicht 1:1 die Entwicklung der Werkzeugabsätze wider, aber sie korreliert. Daher ist die Entwicklung der Baubranche ein guter Indikator für die Entwicklung des Werkzeugmarktes.

GESCHÄFTSVERLAUF

Das Jahr 2023 war vor allem geprägt durch eine anhaltend hohe Inflation und dem damit einhergehenden Druck auf die Kosten. Trotz diesem herausfordernden Umfeld lag der Umsatz in allen vier Quartalen über dem des jeweiligen Vorjahresquartals.

Die wesentlichen Ergebnisse und die Veränderungen gegenüber dem Vorjahr werden im folgenden Kapitel dargestellt.

20240531115029

Position of the group

EARNINGS POSITION

The changes in the structure of the group results for 2023 were as follows:

	2022		2023	
	mill. €	%	mill. €	%
Sales	379.3	97.1	387.5	98.3
Change in inventories/Own work capitalised	1.2	0.3	−0.7	−0.2
Other operating income	10.0	2.6	7.6	1.9
TOTAL OPERATING INCOME	390.5	100.0	394.4	100.0
Material expenses	−184.8	−47.3	−183.2	−46.5
Personnel expenses	−89.6	−22.9	−94.1	−23.9
Amortization and depreciation	−6.3	−1.6	−7.4	−1.9
Other operating expenses*	−70.5	−18.1	−72.7	−18.4
EBIT	39.3	10.1	37.0	9.4
Financial result	−0.8	−0.2	−0.8	−0.2
Taxes on income	−8.4	−2.2	−7.6	−1.9
ANNUAL RESULT	30.0	7.7	28.6	7.3

* including other taxes

At €387.5 million, consolidated sales were 2.2% (€+8.2 million) above the previous year's level. Due to the unforeseeable market developments, the group missed the sales target for 2023.

Inventories were deliberately reduced in 2023 by means of stringent inventory management. The resulting change in inventories had a negative effect on total operating income at €–0.7 million (previous year: €1.2 million).

At €7.6 million, other operating income was below the previous year's level (€10.0 million). Other operating income consists of €2.4 million in exchange rate gains (previous year: €4.2 million), €1.6 million in income from the release of provisions (previous year: €2.5 million), €0.6 million in insurance reimbursements (previous year: €0.2 million) and €3.0 million in other income (previous year: €3.1 million).

Despite the higher total operating income, the cost of materials fell by €1.6 million compared to the previous year's figure.

Both absolute gross profit (€+7.9 million) and the gross profit ratio (+0.9 percentage points) were higher than the level of the previous year.

Personnel expenses climbed by €4.5 million compared to the previous year. This increase particularly results from pay increases due to inflation. Despite higher sales, the average number of employees fell slightly year on year to 1,447 employees (previous year: 1,475 employees).

At €7.4 million, depreciation of tangible assets and amortization of intangible assets were significantly higher than the previous year's level (€6.3 million).

20240531115030

Lage des Konzerns

ERTRAGSLAGE

Die Ergebnisstruktur im Konzern entwickelte sich im Jahr 2023 wie folgt:

	2022		2023	
	Mio. €	%	Mio. €	%
Umsatz	379,3	97,1	387,5	98,3
Bestandsveränderung/Eigenleistungen	1,2	0,3	–0,7	–0,2
Sonstige betriebliche Erträge	10,0	2,6	7,6	1,9
GESAMTLEISTUNG	390,5	100,0	394,4	100,0
Materialaufwand	–184,8	–47,3	–183,2	–46,5
Personalaufwand	–89,6	–22,9	–94,1	–23,9
Abschreibungen	–6,3	–1,6	–7,4	–1,9
Sonstige betriebliche Aufwendungen*	–70,5	–18,1	–72,7	–18,4
EBIT	39,3	10,1	37,0	9,4
Finanzergebnis	–0,8	–0,2	–0,8	–0,2
Ertragsteuern	–8,4	–2,2	–7,6	–1,9
JAHRESERGEBNIS	30,0	7,7	28,6	7,3

* inklusive sonstige Steuern

Mit Mio. € 387,5 lag der Konzernumsatz um 2,2 % (Mio. € +8,2) über dem Vorjahr. Aufgrund der nicht vorhersehbaren Marktentwicklungen wurde das Umsatzziel für das Jahr 2023 damit verfehlt.

Aufgrund von stringentem Bestandsmanagement wurden die Bestände im Jahr 2023 gezielt reduziert. Die daraus resultierende Bestandsveränderung wirkt sich mit Mio. € –0,7 negativ auf die Gesamtleistung aus (Vorjahr Mio. € 1,2).

Die sonstigen betrieblichen Erträge liegen mit Mio. € 7,6 unter dem Niveau des Vorjahres (Mio. € 10,0). Die sonstigen betrieblichen Erträge setzen sich zusammen aus Mio. € 2,4 Währungskursgewinnen (Vorjahr Mio. € 4,2), Mio. € 1,6 Erträgen aus der Auflösung von Rückstellungen (Vorjahr Mio. € 2,5), Mio. € 0,6 Versicherungserstattungen (Vorjahr Mio. € 0,2) sowie Mio. € 3,0 sonstigen Erträgen (Vorjahr Mio. € 3,1).

Trotz der gestiegenen Gesamtleistung reduziert sich der Materialaufwand um Mio. € 1,6 gegenüber dem Vorjahreswert.

Sowohl der absolute Rohertrag (Mio. € +7,9) als auch die Rohertragsquote (+0,9 Prozentpunkte) liegen über dem Niveau des Vorjahres.

Die Personalkosten haben sich im Vergleich zum Vorjahr um Mio. € 4,5 erhöht. Dieser Anstieg resultiert besonders aus inflationsbedingten Lohnerhöhungen. Trotz des gestiegenen Umsatzes sinkt die durchschnittliche Mitarbeiterzahl mit 1.447 Mitarbeiter leicht im Vergleich zum Niveau des Vorjahres (1.475 Mitarbeiter).

Die Abschreibungen auf immaterielles Anlagevermögen und Sachanlagen liegen mit Mio. € 7,4 deutlich über dem Wert des Vorjahres (Mio. € 6,3).

20240531115031

Other operating expenses were higher than in the previous year. In particular, administrative costs (€+0.9 million) and advertising and traveling expenses (€+1.5 million) contributed to the rise in costs. These cost increases are offset by a reduction of exchange rate losses (€–0.9 million).

Total costs including depreciation and amortization but excluding cost of materials increased by €7.8 million to €174.2 million. The increase in costs is therefore lower than general inflation. The cost ratio in relation to total operating income increased by 1.6 percentage points compared with the previous year to 44.2%.

The EBIT of €37.0 million is €2.3 million lower than in the previous year. Therefore, contrary to the forecast, no EBIT growth was achieved.

This year, tax loss carryforwards were used to a considerable extent. Taxes on income thus decreased by €0.8 million to €7.6 million.

Compared to the previous year, consolidated net income fell by 4.7% from €30.0 million to €28.6 million. Thus the earnings growth that had been forecast for the financial year was not achieved.

The net profit ratio, calculated by comparing net income to sales, decreased by 0.5 percentage point to 7.4% over the previous year.

ASSET POSITION

The asset position of the ROTHENBERGER group in figures:

	2022		2023	
	mill. €	%	mill. €	%
Property, plant, equipment and intangible assets	55.4	22.2	58.1	23.0
Financial assets	2.6	1.0	2.6	1.0
Inventories	99.1	39.7	90.9	36.0
Trade accounts receivable	57.7	23.1	55.4	21.9
Cash and cash equivalents	24.6	9.8	35.0	13.8
Other current assets/Deferred charges/Deferred taxes	10.4	4.1	10.5	4.1
BALANCE SHEET TOTAL	249.8	100.0	252.4	100.0
Equity	144.4	57.8	160.9	63.7
Difference from equity consolidation	2.6	1.0	2.1	0.8
Provisions	41.1	16.5	40.3	16.0
Liabilities to banks	9.7	3.9	8.5	3.4
Trade accounts payable	34.5	13.8	27.7	11.0
Other liabilities/Prepaid Expenses/Deferred taxes	17.5	7.0	12.8	5.1
BALANCE SHEET TOTAL	249.8	100.0	252.4	100.0

20240531115032

Der sonstige betriebliche Aufwand liegt über dem Niveau des Vorjahres. Dabei tragen insbesondere Verwaltungskosten (Mio. € +0,9) sowie Werbe- und Reisekosten (Mio. € +1,5) zur Kostensteigerung bei. Diesen Kostensteigerungen steht eine Reduzierung der Kursverluste (Mio. € –0,9) entgegen.

Die Gesamtkosten inklusive Abschreibungen und ohne Materialaufwand stiegen um Mio. € 7,8 auf Mio. € 174,2. Damit ist der Kostenanstieg geringer ausgefallen als die allgemeine Inflation. Die Kostenquote bezogen auf die Gesamtleistung steigt im Vergleich zum Vorjahr um 1,6 Prozentpunkte auf 44,2 %.

Das EBIT von Mio. € 37,0 liegt Mio. € 2,3 unter dem Vorjahresniveau. Damit wurde entgegen der Prognose kein EBIT-Wachstum erreicht.

In diesem Jahr wurden steuerliche Verlustvorträge in erheblichem Ausmaß genutzt. Somit haben sich die Ertragsteuern um Mio. € 0,8 auf Mio. € 7,6 reduziert.

Im Vergleich zum Vorjahr sank der Konzernjahresüberschuss um 4,7 % von Mio. € 30,0 auf Mio. € 28,6. Damit wurde das für das Geschäftsjahr prognostizierte Ergebniswachstum nicht erreicht.

Die Umsatzrentabilität, ermittelt aus Jahresüberschuss im Verhältnis zum Umsatz, hat sich im Vergleich zum Vorjahr um 0,5 Prozentpunkte auf 7,4 % verschlechtert.

VERMÖGENSLAGE

Die Vermögenslage der ROTHENBERGER Group in Zahlen:

	2022		**2023**	
	Mio. €	%	Mio. €	%
Sachanlagen und immaterielles Vermögen	55,4	22,2	**58,1**	**23,0**
Finanzanlagen	2,6	1,0	**2,6**	**1,0**
Vorräte	99,1	39,7	**90,9**	**36,0**
Forderungen LuL	57,7	23,1	**55,4**	**21,9**
Liquide Mittel	24,6	9,8	**35,0**	**13,8**
Übriges Umlaufvermögen/RAP/latente Steuern	10,4	4,1	**10,5**	**4,1**
BILANZSUMME	249,8	100,0	**252,4**	**100,0**
Eigenkapital	144,4	57,8	**160,9**	**63,7**
Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung	2,6	1,0	**2,1**	**0,8**
Rückstellungen	41,1	16,5	**40,3**	**16,0**
Bankverbindlichkeiten	9,7	3,9	**8,5**	**3,4**
Verbindlichkeiten LuL	34,5	13,8	**27,7**	**11,0**
Übrige Verbindlichkeiten/RAP/latente Steuern	17,5	7,0	**12,8**	**5,1**
BILANZSUMME	249,8	100,0	**252,4**	**100,0**

20240531115033

Total assets increased compared with the previous year's figure, rising to €252.4 million as of 31 December 2023.

Intangible assets decreased to a total of €6.5 million (previous year: €8.1 million). Compared to the previous year, however, property, plant and equipment increased by €4.3 million to €51.7 million. Financial assets were €2.6 million at the balance sheet date (previous year: €2.6 million).

In the past financial year, €2.7 million was invested in tangible and intangible assets. Intangible assets fell by €1.6 million. The additions to property, plant and equipment amounted to €4.3 million. This amount includes investments in machinery of €3.8 million and in other office furniture and equipment of €1.0 million. Land and buildings fell by €0.2 million. Prepayments and assets under construction decreased by €0.2 million.

The additions to non-current assets were partly set off by depreciation and amortization totaling €7.4 million, of which 83.7% (€6.2 million) relates to property, plant and equipment.

Current assets decreased year on year by €2.1 million to €186.6 million (previous year: €188.7 million). The value of inventories declined by €8.2 million to €90.9 million. Trade receivables decreased by €2.3 million to €55.4 million as of the reporting date. Whereas other current assets also decreased by €1.9 million, cash in hand rose by €10.4 million to €35.0 million as of the reporting date.

Days inventory outstanding (DIO), which is calculated as the ratio between average inventory in the financial year and sales, increased from 92 days in the previous year to 94 in 2023.

Days sales outstanding (DSO), which is calculated as the ratio between the average trade receivables in the financial year and sales, remained unchanged from in previous year at 58 days.

Equity rose by €16.5 million to €160.9 million in the financial year.

The negative goodwill as part of the economic equity decreased in the reporting period by €0.5 million to currently €2.1 million as scheduled due to pro rata reversal.

In the period under report the bank liabilities declined by 12.25% to €8.5 million. This amount is set off by €35.0 million (previous year: €24.6 million) in cash and cash equivalents. Net cash at banks, which is calculated from cash and cash equivalents less bank liabilities, therefore increased to €26.5 million (previous year: €14.9 million) and is thus below the forecast for 2023.

During the financial year, trade payables were reduced by €6.8 million compared to previous year's level.

Financial position

CAPITAL STRUCTURE

Equity covers 264.8% of the group's non-current assets (previous year: 248.8%).

The economic equity ratio, which is calculated as the sum of equity and differences from capital consolidation in relation to total assets, was 64.6% (previous year: 58.8%).

LIQUIDITY

The cash flow from operating activities calculated according to German Accounting Standard 22 (DRS 22) was €35.6 million compared with €19.7 million in the previous year (80.1%). This amount is set off by net capital outflow of €10.7 million from investing activities (previous year: €11.8 million).

The working capital, calculated as the total of inventories and trade receivables less trade payables, fell by a total of €3.8 million to €118.5 million (previous year: €122.3 million) and is thus above the average of the last three years. The decrease in working capital correspondingly contributed to the increase in cash flow from operating activities.

In addition to cash and cash equivalents, freely disposable credit lines in the double-digit million euro range with largely mid- and long-term credit approvals are available. The primary objective of financial management is to ensure the group's solvency at all times. This objective is given adequate consideration through the monthly reporting and corresponding financial-structure and liquidity-related analyses. In terms of freely available liquid funds, the safety of investments has priority over profitability aspects.

20240331150344

Die Bilanzsumme erhöhte sich gegenüber dem Wert des Vorjahres zum 31. Dezember 2023 auf Mio. € 252,4.

Die immateriellen Vermögensgegenstände reduzierten sich auf insgesamt Mio. € 6,5 (Vorjahr: Mio. € 8,1). Die Sachanlagen weisen im Vergleich zum Vorjahr eine Erhöhung um Mio. € 4,3 auf Mio. € 51,7 aus. Die Finanzanlagen lagen zum Stichtag bei Mio. € 2,6 (Vorjahr: Mio. € 2,6).

Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden Mio. € 2,7 in immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen investiert. Das immaterielle Vermögen reduziert sich um Mio. € 1,6. Die Zugänge zum Sachanlagevermögen beliefen sich auf Mio. € 4,3. Hierin enthalten sind Investitionen in Maschinen von Mio. € 3,8 und in sonstige Betriebs- und Geschäftsausstattung von Mio. € 1,0. Die Grundstücke und Bauten reduzieren sich um Mio. € 0,2. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau reduzierten sich um Mio. € 0,2.

Den Zugängen im Anlagevermögen standen Abschreibungen in Höhe von Mio. € 7,4 entgegen, die zu 83,7 % (Mio. € 6,2) auf Sachanlagen entfielen.

Das Umlaufvermögen reduziert sich im Vergleich zum Vorjahr um Mio. € 2,1 auf Mio. € 186,6 (Vorjahr: Mio. € 188,7). Der Wert der Vorräte hat sich um Mio. € 8,2 auf Mio. € 90,9 reduziert. Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben sich zum Stichtag um Mio. € 2,3 auf Mio. € 55,4 reduziert. Während sich das sonstige Umlaufvermögen ebenfalls um Mio. € 1,9 reduziert, hat sich der Kassenbestand um Mio. € 10,4 auf Mio. € 35,0 zum Stichtag erhöht.

Die Days Inventory Outstanding (DIO), ermittelt aus dem durchschnittlichen Vorratsbestand des Geschäftsjahres in Bezug zum Umsatz, sind von 92 Tagen im Vorjahr auf 94 Tage im Jahr 2023 gestiegen.

Die Days Sales Outstanding (DSO), ermittelt aus dem durchschnittlichen Bestand an Forderungen aus Lieferung und Leistung des Geschäftsjahres im Verhältnis zum Umsatz, haben sich nicht verändert und liegen wie im Vorjahr bei 58 Tagen.

Das Eigenkapital erhöhte sich im Geschäftsjahr um Mio. € 16,5 auf Mio. € 160,9.

Der passivische Unterschiedsbetrag als Teil des wirtschaftlichen Eigenkapitals verringerte sich im Berichtszeitraum planmäßig durch ratierliche Auflösung um Mio. € 0,5 auf nunmehr Mio. € 2,1.

Die Bankverbindlichkeiten reduzierten sich im Geschäftsjahr um 12,25 % auf Mio. € 8,5. Diesen standen Mio. € 35,0 (Vorjahr: Mio. € 24,6) liquide Mittel gegenüber. Das Nettobankguthaben, ermittelt aus liquider Mittel abzüglich Bankverbindlichkeiten, hat sich somit auf Mio. € 26,5 (Vorjahr: Mio. € 14,9) erhöht und liegt damit unter der Prognose für das Jahr 2023.

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen haben sich im Geschäftsjahr um Mio. € 6,8 gegenüber dem Vorjahr reduziert.

Finanzlage

KAPITALSTRUKTUR

Das Anlagevermögen des Konzerns ist zu 264,8 % durch Eigenkapital gedeckt (Vorjahr 248,8 %).

Die wirtschaftliche Eigenkapitalquote, berechnet als Summe von Eigenkapital und Unterschiedsbetrag aus Kapitalkonsolidierung bezogen auf die Bilanzsumme, beträgt 64,6 % (Vorjahr: 58,8 %).

LIQUIDITÄT

Der nach DRS 22 ermittelte Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit beträgt Mio. € 35,6 nach Mio. € 19,7 im Vorjahr (80,1 %). Dem steht ein Netto-Kapitalabfluss von Mio. € 10,7 aus Investitionstätigkeit gegenüber (Vorjahr Mio. € 11,8).

Das Working Capital, berechnet als Summe von Vorräten und Lieferforderungen abzüglich der Lieferverbindlichkeiten, hat sich insgesamt um Mio. € 3,8 auf Mio. € 118,5 (Vorjahr: Mio. € 122,3) reduziert und liegt damit über dem Durchschnitt der letzten drei Jahre. Die Reduzierung des Working Capitals hat entsprechend zur Steigerung beim Cashflow aus der laufenden Geschäftstätigkeit beigetragen.

Neben den liquiden Mitteln bestehen freie Verwendungsmöglichkeiten aus Kreditlinien in zweistelliger Millionenhöhe mit zum großen Teil mittel- und langfristigen Rahmenzusagen. Primäres Ziel des Finanzmanagements ist die Sicherstellung der jederzeitigen Zahlungsfähigkeit des Konzerns. Im Rahmen des monatlichen Berichtswesens sowie der entsprechenden finanzstruktur- und liquiditätsbezogenen Analysen wird diesem Anspruch ausreichend Rechnung getragen. Bei der zur freien Verfügung stehenden Liquidität hat die Sicherheit der Anlagen Vorrang vor Rentabilitätsaspekten.

20240531153035

Performance indicators

FINANCIAL PERFORMANCE INDICATORS

Selected financial figures are used as performance indicators to manage the group. The most significant performance indicators are sales, EBIT and working capital. Furthermore, the development of net bank debt from operating activities is permanently monitored to ensure the group's solvency and strategic capability to act at all times. The development of the individual financial performance indicators of earnings position, asset position and financial position is explained in the chapter "Position of the group."

The monthly evaluations, which are drafted continuously throughout the financial year, analyze changes in these key figures and are incorporated into the short- and medium-term plans as well as the decisions made based upon them.

NON-FINANCIAL PERFORMANCE INDICATORS

The performance ability of the ROTHENBERGER group is not only reflected in economic key figures but also in the sustainability of its actions, in terms of both the environment and its loyal and capable employees. Even in a challenging year with high inflation, sharply increased interest rates and great uncertainty, all employees demonstrated great commitment and contributed in all business divisions to making this year successful.

Due to great positive feedback, the regular "Stets Informiert" (Always Well-Informed) feature introduced in 2020 was continued. Every other week the Executive Board holds a 30-minute online meeting to inform staff about current topics, such as economic development, progress on construction projects or new products, but also about current issues from Company Mood, a tool for querying current employee satisfaction.

In addition to sales and EBIT targets, customer satisfaction is the central focus of our daily activities as the third great goal of the ROTHENBERGER ONE strategy. Guided in its thinking by the "outside in" principle, the ROTHENBERGER group looks at the world from the perspective of its users and customers. The goal is to make their everyday working life easier and them more productive and efficient. Customers should become loyal fans who recommend the brands and products to others without reservation. This is to be achieved through full availability of the products, by fulfilling the five success factors, and through quality that exceeds expectations. Customer satisfaction is measured annually in two large-scale customer satisfaction questionnaires. In order to obtain comprehensive feedback, we survey both our trading partners and our end customers in 20 countries. The questionnaire is sent to more than 30,000 customer addresses and achieves solid response rates between 5.8% and 6%. Continuous surveying makes positive and negative trends transparent, enables the targeted definition of effective measures and thus makes continuous improvement possible.

SUSTAINABILITY

Sustainability has always been part of the corporate philosophy at ROTHENBERGER and is also part of the mission: "We connect people with water and energy. Safely. Sustainably." On the road towards becoming more sustainable and using fewer resources, Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH committed to several goals in a sustainability declaration. For example, the goal of all ROTHENBERGER group companies in Germany becoming climate-neutral in Scope 1 (direct greenhouse gas emissions from sources controlled or owned by the organization) and Scope 2 (indirect greenhouse gas emissions) by 2025. This means specifically that the goal is CO_2 neutrality for energy sources used for heating, fleet and leakage of coolants, as well as CO_2 neutrality for purchased energy (electricity). To address this goal, the annual consumption levels of electricity, gas, oil and other energy sources have been determined for all ROTHENBERGER group companies since 2022. These are converted into metric tons of CO_2 emitted using a conversion factor. As part of corporate social responsibility auditing at EcoVadis, the factor used is provided by EcoVadis on an energy source-specific basis.

A sustainability report covering the group's sustainability activities was prepared in 2023.

The measures already initiated, such as the solar panels installed on the roofs of the four Kelkheim sites with an area of about 5,000 m², produced 780 MWh of solar energy in 2023.

The expansion of the charging infrastructure was also driven forward. Outdated charging stations at the Sodener Straße site in Kelkheim were removed and replaced with more efficient ones. Two new charging points were also installed at the TEC Center in Kelkheim.

Energy audits were conducted at all the German sites in 2023 (except for Ruko, which will be made up for in 2024).

Additional measures to save resources included

20240531115036

Leistungsindikatoren

FINANZIELLE LEISTUNGSINDIKATOREN

Zur Steuerung des Konzerns werden ausgewählte Finanzkennzahlen als Leistungsindikatoren verwendet. Die bedeutsamsten Leistungsindikatoren sind Umsatz, EBIT und Working Capital. Daneben wird fortlaufend die Entwicklung der Nettobankverschuldung aus der laufenden Geschäftstätigkeit beobachtet, um die jederzeitige Zahlungs- und strategische Handlungsfähigkeit des Konzerns sicherzustellen. Die Entwicklung der finanziellen Leistungsindikatoren der Ertrags-, Vermögens- und Finanzlage ist im Kapitel „Lage des Konzerns" erläutert.

In den durchgängig während des Geschäftsjahres erstellten Monatsauswertungen werden Veränderungen dieser Kennzahlen analysiert und in die kurz- und mittelfristige Planung sowie die hierauf basierende Entscheidungsfindung integriert.

NICHTFINANZIELLE LEISTUNGSINDIKATOREN

Die Leistungsfähigkeit der ROTHENBERGER Group zeigt sich nicht nur in wirtschaftlichen Kennzahlen, sondern auch in der Nachhaltigkeit ihres Handelns, sowohl unter Umweltgesichtspunkten als auch durch loyale und leistungsfähige Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Auch in einem herausfordernden Jahr mit hohen Inflationsraten, stark gestiegenen Zinsen und großen Unsicherheiten haben alle Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter vollen Einsatz gezeigt und in allen Unternehmensbereichen dazu beigetragen, dieses Jahr erfolgreich zu machen.

Das im Jahr 2020 eingeführte Format der Mitarbeiterinformation „Stets Informiert", ist aufgrund großer positiver Resonanz fortgeführt worden. In einem zweiwöchentlichen Rhythmus informiert der Vorstand in einem 30-minütigen Onlinemeeting über aktuelle Themen, wie die wirtschaftliche Entwicklung, die Fortschritte der Neubauvorhaben, über Neuprodukte aber auch über aktuelle Themen aus Company Mood, einem Tool zur Abfrage der aktuellen Mitarbeiterzufriedenheit.

Neben Umsatz- und EBIT-Zielen steht die Kundenzufriedenheit als drittes großes Ziel der ROTHENBERGER ONE Strategie im Mittelpunkt des täglichen Handelns. Geleitet von dem Grundsatz „Wir denken von außen nach innen" betrachtet die ROTHENBERGER Group die Welt aus den Augen ihrer Anwender und Kunden. Das Ziel ist, ihren Arbeitsalltag zu erleichtern und sie produktiver und effizienter zu machen. Aus Kunden sollen treue Fans werden, die die Marken und die Produkte uneingeschränkt weiterempfehlen. Das soll durch volle Verfügbarkeit der Produkte, die Erfüllung der fünf Erfolgsfaktoren und durch eine Qualität, die Erwartungen übertrifft, erreicht werden. Die Messung der Kundenzufriedenheit wird jährlich im Rahmen zweier groß angelegter Kundenzufriedenheitsumfragen vorgenommen. Um ein vollumfängliches Feedback zu erhalten, werden sowohl unsere Handelspartner als auch unsere Endkunden in 20 Ländern befragt. Versendet werden die Umfragen an über 30.000 Kundenanschriften und solide Response Rates zwischen 5,8 % und 6 % werden erreicht. Die kontinuierliche Befragung macht positive und negative Trends transparent, ermöglicht die gezielte Definition von wirksamen Maßnahmen und somit die Möglichkeit der kontinuierlichen Verbesserung.

NACHHALTIGKEIT

Nachhaltigkeit war bei ROTHENBERGER schon immer ein Teil der Firmenphilosophie und ist ebenfalls Teil der Mission: "Wir verbinden Menschen mit Wasser und Energie. Sicher. Nachhaltig.". Auf dem Weg, nachhaltiger und ressourcenschonender zu werden, haben sich die Unternehmen der Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH in einer Nachhaltigkeitserklärung mehreren Zielen verpflichtet. So zum Beispiel alle ROTHENBERGER Gruppenunternehmen in Deutschland bis zum Jahr 2025 klimaneutral in Scope 1 (direkt in der Organisation anfallende Treibhausgasemissionen) und Scope 2 (indirekte Treibhausgasemissionen) zu werden. Das bedeutet konkret, dass man anstrebt, CO_2 neutral bei Energieträgern für Heizung, Fuhrpark und Leckage bei Kühlmitteln, sowie CO_2 neutral bei eingekaufter Energie (Strom) zu werden. Um dieses Ziel in Angriff zu nehmen, wurden für alle Unternehmen der ROTHENBERGER Gruppe die jährlichen Verbräuche von Strom, Gas, Öl und anderen Energieträgern seit dem Jahr 2022 ermittelt. Diese werden per Umrechnungsfaktor in ausgestoßene Tonnen CO_2 umgerechnet. Im Rahmen einer Corporate Social Responsibility Auditierung bei Ecovadis wird der verwendete Faktor energieträgerspezifisch von Ecovadis zur Verfügung gestellt.

Auch im Jahr 2023 wurde wieder eine Nachhaltigkeitsbericht erstellt, welcher über die Aktivitäten in der Unternehmensgruppe zum Thema Nachhaltigkeit berichtet.

Die bereits eingeleiteten Maßnahmen, wie die installierten Solaranlagen auf den Dächern der vier Kelkheimer Standorte mit einer Fläche von ca. 5.000 qm haben im Jahr 2023 780 MWh Solarstrom produziert.

20240531150537

heating the production area in TEC with exhaust air from the compressors, the installation of an air lock between TEC 1 and TEC 2 and the installation of high-speed doors in shipping in Industriestraße in Kelkheim.

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

The company's social responsibility, along with sustainable profitability, is important to those in charge of the ROTHENBERGER group. The internal standards regarding safety, health and environmental protection as well as combating corruption and compliance with competition laws are laid down in the ROTHENBERGER group's Code of Conduct. This Code of Conduct and the five associated policies were revised and modernized in 2022 and presented to the group's employees as part of a comprehensive compliance program. The Compliance Program also includes three e-learning courses in order to embed the contents of the Code of Conduct and associated policies even more firmly in the minds of the employees by way of practical examples. In the course of 2023, the e-learning courses in the three categories of compliance, data protection and information security were repeated by all group employees. Moreover, group compliance officers have been appointed in all companies of the ROTHENBERGER group. They ensure the implementation of, training on and fulfillment of compliance requirements at the different sites.

The ROTHENBERGER group represents the seven values of solidarity as a family, trust, responsibility, efficiency, quality, courage, and entrepreneurial spirit. It is these seven values that, in times of great uncertainty and financial stress, have laid the basis for extremely successful cooperation. They constitute a critical success factor that made 2023 a successful year for the ROTHENBERGER group.

As part of the family- and entrepreneur-led Dr. Helmut Rothenberger Holding, the ROTHENBERGER group meets its individual responsibility toward society in many different ways in the region where it operates. Social engagement, for example, is an integral part of training at German companies.

Via the Dr. Helmut Rothenberger -Tools for Life- Foundation, which was established in 2008, the company also offered assistance in countries in which the ROTHENBERGER group has no branches. Its mission: the foundation helps provide people in all regions of the world with access to such essential resources as water, energy and education. In 2023, the foundation was able to further expand its activities. A total of 19 projects in 16 countries, including Germany, were supported. In addition, in 2023 products worth €58,418 were donated to victims of the earthquake in Turkey and people affected by the Ukraine war.

DECLARATION OF THE EXECUTIVE BOARD PURSUANT TO SECTION 312 OF THE GERMAN STOCK CORPORATION ACT (AKTG)

According to a notification received pursuant to Section 20 of the German Stock Corporation Act (AktG), Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Salzburg (Austria), is the majority shareholder in ROTHENBERGER AG. Therefore the Executive Board of ROTHENBERGER AG has prepared a dependent company report and submitted the following concluding statement: "Based on the circumstances known to the Executive Board of ROTHENBERGER AG upon the execution of the legal transactions and the submission of the dependent company report for the 2023 financial year, ROTHENBERGER AG received commensurate consideration for all legal transactions undertaken with affiliated companies in the 2023 financial year and was not disadvantaged by any measures taken or not taken."

20240531115038

Auch wurde der Ausbau der Ladeinfrastruktur weiter vorangetrieben. Veraltete Ladesäulen am Standort Sodener Straße in Kelkheim wurden ausgetauscht und durch leistungsfähigere ersetzt. Zudem wurden zwei neue Ladesäulen am TEC-Center in Kelkheim errichtet.

In allen deutschen Standorten (außer Ruko, was in 2024 nachgeholt wird) wurden im Jahr 2023 Energieaudits durchgeführt.

Weitere Maßnahmen zur Einsparung von Ressourcen waren das Heizen der Produktion in TEC mit der Abluft der Kompressoren, die Installation einer Schleuse zwischen TEC 1 und TEC 2, sowie die Installation von Schnelllauftoren im Versand in der Industriestraße in Kelkheim.

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY

Die gesellschaftliche Verantwortung, verbunden mit nachhaltiger Wirtschaftlichkeit, ist den Verantwortlichen der ROTHENBERGER Group wichtig. Die internen Standards für Sicherheit, Gesundheit und Umweltschutz sowie für Korruptionsbekämpfung und Einhaltung der Wettbewerbsgesetze sind im Code of Conduct der ROTHENBERGER Group niedergeschrieben. Dieser Code of Conduct sowie die fünf dazugehörigen Richtlinien wurden im Jahr 2022 überarbeitet und modernisiert und im Rahmen eines umfangreichen Compliance-Programms den Mitarbeitern der Gruppe vorgestellt. Das Compliance-Programm enthält unter anderem auch drei E-Learnings, um die Inhalte des Code of Conduct und der dazugehörigen Richtlinien durch praxisbezogene Beispiele noch stärker im Bewusstsein der Mitarbeiter zu verankern. Im Laufe des Jahres 2023 wurden die E-Learnings in den drei Kategorien Compliance, Datenschutz und Informationssicherheit von allen Mitarbeitern der Gruppe wiederholt. Darüber hinaus sind in allen Gesellschaften der ROTHEBERGER Group Compliance Officer benannt, die vor Ort die Umsetzung, Schulung und Einhaltung der Compliance-Vorgaben sicherstellen.

Die ROTHENBERGER Group steht für die sieben Werte Zusammenhalt als Familie, Vertrauen, Verantwortung, Effizienz, Qualität, Mut und Unternehmergeist. Diese sieben Werte sind es auch, die in Zeiten von hohen Unsicherheiten und finanziellen Belastungen ein äußerst erfolgreiches Miteinander begründet haben. Sie stellen einen wesentlichen Erfolgsfaktor dar, der der ROTHENBERGER Group ein erfolgreiches Jahr 2023 beschert hat.

Als Teil der familien- und unternehmergeführten Dr. Helmut Rothenberger Holding kommt die ROTHENBERGER Group ihrer individuellen, gesellschaftlichen und sozialen Verantwortung im direkten geographischen Umfeld in vielfältiger Weise nach. So sind zum Beispiel soziale Einsätze fester Bestandteil der Ausbildungspläne in deutschen Gesellschaften.

Auch außerhalb von Ländern, in denen die ROTHENBERGER Group Unternehmenssitze unterhält, engagierte sich das Unternehmen über die 2008 gegründete Dr. Helmut Rothenberger -Tools for Life- Foundation. Ihr Auftrag: Die Stiftung hilft, Menschen in allen Regionen der Erde Zugang zu essenziellen Ressourcen wie Wasser, Energie und Bildung zu verschaffen. Im Jahr 2023 konnte die Stiftung ihr Engagement weiter ausbauen. 19 Projekte in 16 Ländern, Deutschland eingeschlossen, wurden gefördert. Zudem kamen im Jahr 2023 € 58.418 in Sachspenden, den Erdbebenopfern in der Türkei und den Betroffenen des Ukraine-Kriegs zugute.

ERKLÄRUNG DES VORSTANDS NACH § 312 AKTG

Die Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Salzburg/Österreich, ist gemäß einer Mitteilung nach § 20 AktG Mehrheitsgesellschafter der ROTHENBERGER AG. Der Vorstand der ROTHENBERGER AG hat aufgrund dessen einen Abhängigkeitsbericht erstellt und hierin die folgende Schlusserklärung abgegeben: „Nach den dem Vorstand der ROTHENBERGER AG im Zeitpunkt der Vornahme der Rechtsgeschäfte und der Abgabe des Abhängigkeitsberichtes über das Geschäftsjahr 2023 bekannten Umständen hat die ROTHENBERGER AG bei allen Rechtsgeschäften im Geschäftsjahr 2023 mit verbundenen Unternehmen eine angemessene Gegenleistung erhalten und ist durch keine Maßnahme oder unterlassene Maßnahme benachteiligt worden."

20240531115039

Outlook, opportunities and risk report

OUTLOOK

The World Bank expects global growth to fall to 2.4% in 2024. It would be the third year in a row to see a slowdown, reflecting the continuing impact of restrictive monetary policy to curb high inflation, restricted lending conditions, and weak global trade.

According to forecasts by the World Bank, the emerging and developing countries will develop better in terms of growth (expected GDP growth in 2024: 3.9%) than the industrial nations (expected GDP growth in 2024: 1.2%).

In its EU Autumn 2023 Economic Growth Forecast, the European Commission projects a slight improvement in the growth of the EU economy for 2024 of 1.3% (2025: 1.7%). The improvement in economic activity forecast is based mainly on the recovery of consumer spending, which is driven by robust developments in labor markets, sustained wage growth, a continued weakening of inflation and, despite still restrictive monetary policy, increasing investments.

The outlook for Germany in 2024 is significantly lower than for the EU. The OECD revised its forecast for the German economy downward in February. It is now expecting GDP growth of only 0.3%. It justifies this with the large proportion of energy-intensive industry in the German economy and with the German government's budget crisis, which increases uncertainty in companies and households.

The Central Association of the German Construction Industry (ZDB) expects the downturn in the German construction industry to continue. Following the 5.3% decline expected in 2023, the ZDB expects a 3% decline in 2024. A key factor in this development is residential construction, which is forecast to plummet by 13% in 2024. The mix of increasing construction costs, financing costs and the cost of living continues to severely depress demand for construction services.

OUTLOOK FOR THE ROTHENBERGER GROUP FOR 2024

Despite the rather gloomy economic outlook, the ROTHENBERGER group is optimistic about 2024 and is targeting sales of slightly more than €400 million. The launch of new products, the acquisition of new customers, new partnerships, the expansion of existing partnerships, and the price increases needed to offset cost increases should also contribute toward the achievement of the sales targets.

Due to inflation only falling slightly and the rather weak macroeconomic outlook, profitability is expected to decrease slightly for the 2024 financial year despite the assumed sales growth. EBIT and consolidated net income are both forecast to decrease slightly.

Inventory was significantly reduced during the 2023 financial year through accelerated efforts in the group. In order to ensure the ability to deliver with increasing sales, a slight increase in inventory in a range below €95 million is planned in 2024. Due to the sales growth, a slight increase in accounts receivable is expected as of year end. However, a slight rise in trade payables is also expected, with the result that no significant change in working capital is anticipated. With respect to net debt/net cash at banks, the ROTHENBERGER group is aiming for further improvement in the low double-digit million euro range.

RISKS WITHIN THE GROUP

The business of the ROTHENBERGER group does not involve any particular risks in connection with individual transactions. There are no dependencies on dominant customers or products.

Occasional country risks, particularly in the countries affected by exchange rate fluctuations, such as Turkey, Brazil and South Africa, cannot be excluded. However, given the group's geographic diversification and due to the sales volume in these countries, these risks should not be regarded as existential. In addition, fiscal policy decisions and the development of inflation contribute to higher uncertainty, which may have an impact on the customers' investment and consumption behavior.

20240531150440

Prognose-, Chancen- und Risikobericht

PROGNOSEBERICHT

Die Weltbank erwartet, dass sich das globale Wachstum im Jahr 2024 auf 2,4 % reduzieren wird. Es wäre das dritte Jahr in Folge mit einer Verlangsamung, was die anhaltenden Auswirkungen der restriktiven Geldpolitik zur Eindämmung der hohen Inflation, der eingeschränkten Kreditbedingungen und des schwachen globalen Handels widerspiegelt.

Prognosen der Weltbank zufolge entwickeln sich die Schwellen- und Entwicklungsländer in puncto Wachstum besser (Erwartetes BIP Wachstum 2024: 3,9 %) als die Industrienationen (Erwartetes BIP Wachstum 2024: 1,2 %).

In der EU-Herbstprognose 2023 zum Wirtschaftswachstum geht die europäische Kommission von einer leichten Verbesserung des Wachstums der EU-Wirtschaft für 2024 von 1,3 % aus (2025: 1,7 %). Das prognostizierte Wiederanziehen der Wirtschaftstätigkeit fußt vor allem auf der Erholung der Konsumausgaben, welche durch robuste Entwicklungen an den Arbeitsmärkten, anhaltendes Lohnwachstum und fortgesetzter Inflationsabschwächung getrieben werden sowie auf, trotz weiterhin restriktiver Geldpolitik, ansteigender Investitionen.

Die Aussichten für Deutschland im Jahr 2024 liegen deutlich unter denen für die EU. Die OECD hat im Februar ihre Prognose für die deutsche Wirtschaft nach unten korrigiert. Sie geht nunmehr nur noch von einem Wachstum des Bruttoinlandsprodukts von 0,3 % aus. Dies begründet sie mit einem großen Teil energieintensiver Industrie an der deutschen Wirtschaft und mit der Haushaltskrise der Bundesregierung, welche Unsicherheiten in Unternehmen und Haushalten erhöht.

Für das deutsche Baugewerbe erwartet der Zentralverband Deutsches Baugewerbe eine Fortsetzung der rückläufigen Baukonjunktur. Nach dem erwarteten Rückgang des Jahres 2023 um 5,3 % geht der Zentralverband von einem Rückgang um 3 % für 2024 aus. Maßgeblich für diese Entwicklung ist der Wohnungsbau, der mit für das Jahr 2024 prognostizierten –13 % deutlich einbricht. Der Mix aus steigenden Bau-, Finanzierungs- und Lebenshaltungskosten drückt weiterhin stark auf die Nachfrage nach Bauleistungen.

AUSBLICK DER ROTHENBERGER GROUP AUF DAS JAHR 2024

Trotz der eher eingetrübten wirtschaftlichen Aussichten blickt die ROTHENBERGER Gruppe optimistisch auf das Jahr 2024 und strebt einen Umsatz von leicht über Mio. € 400 an. Zudem sollen zur Erreichung der Umsatzziele die Einführung von Neuprodukten, die Gewinnung neuer Kunden und das Eingehen und Ausbauen von Partnerschaften, als auch die zum Ausgleich von Kostensteigerung notwendigen Preiserhöhungen beitragen.

Aufgrund der nur langsam sinkenden Inflationsraten und der eher schwachen gesamtwirtschaftlichen Aussichten wird für das Geschäftsjahr 2024 trotz des unterstellten Umsatzwachstums eine leicht rückläufige Profitabilität erwartet. Das EBIT wie auch der Konzernjahresüberschuss werden jeweils leicht rückläufig prognostiziert.

Durch forcierte Anstrengungen im Konzern konnten die Lagerbestände im Laufe des Geschäftsjahres 2023 deutlich gesenkt werden. Um Lieferfähigkeit bei steigenden Umsätzen zu gewährleisten, wird im Jahr 2024 mit wieder leicht steigenden Lagerbeständen im Bereich unter Mio. € 95 gerechnet. Aufgrund des Umsatzwachstums wird mit einer leichten Erhöhung des Forderungsbestandes zum Jahresende gerechnet. Allerdings wird auch mit einem leichten Anstieg der Verbindlichkeiten aus Lieferung und Leistung gerechnet, so dass für das Working Capital keine wesentliche Veränderung erwartet wird. Hinsichtlich der Nettoverschuldung bzw. Nettobankguthaben strebt die ROTHENBERGER Gruppe eine weitere Verbesserung im niedrigen zweistelligen Millionenbereich an.

RISIKEN IM KONZERN

Das Geschäft der ROTHENBERGER Group beinhaltet keine besonderen Risiken aus Einzelgeschäften. Es gibt keinerlei Abhängigkeiten von dominierenden Kunden oder Produkten.

Nicht auszuschließen sind allerdings vereinzelte Länderrisiken, insbesondere in den von Währungskursschwankungen betroffenen Ländern, wie beispielsweise Türkei, Brasilien und Südafrika, die im Rahmen der geographischen Diversifikation und aufgrund der Umsatzgröße in den betroffenen Ländern als nicht existentiell einzustufen sind. Darüber hinaus tragen fiskalpolitische Entscheidungen und die Entwicklung der Inflationsraten zu einer höheren Unsicherheit bei, die Einfluss auf das Investitions- und Konsumverhalten der Kunden haben können.

20240531150411

Additional risks may exist in protectionist tendencies in the economic policy of some countries, which might lead to the implementation of trade restrictions, thus obstructing the international exchange of goods.

Even though the effects of the Covid-19 pandemic can now no longer be felt, the attacks on cargo vessels in the Red Sea show how vulnerable supply chains are. With respect to the potential interruption in the supply chain, the ROTHENBERGER group continues to work on possible second-tier suppliers and on increasing the stock levels of the products affected.

Since the ROTHENBERGER group achieves most of its sales volume – some 80% – in Europe, the sensitivity to country risks outside of Europe is rather low concerning the above-mentioned impact factors.

The war in Ukraine has only had marginal effects on the ROTHENBERGER group. The sales with the two countries represented less than 1% of total sales in the past financial year. Indirect risks, such as supply bottlenecks in energy, are also becoming increasingly unlikely.

Potential liquidity risks are considered low because there have been and are sufficient credit lines available to the ROTHENBERGER group that have never been fully utilized. The main volume of the credit line was contracted in September 2021 in connection with a refinancing for the next five years. The financing agreements in some cases require compliance with customary covenants. The agreed terms were complied with at the balance sheet date and, based on the Executive Board's current assessment, will certainly be complied with in 2024 and beyond.

Since the majority of bank liabilities are subject to long-term fixed interest rates, risks in connection with changes and fluctuations in the interest rate are to be considered low at this point.

The international activities give rise to external foreign exchange risks, which are hedged on a case-by-case basis – if significant – by means of a currency strategy. Financial instruments are used solely to hedge underlying transactions and not for trading or speculative purposes. Moreover, transactions in USD and GBP are natural cash flow hedges outside of the euro area and have a compensating effect. Items from receivables and liabilities among group entities are only hedged in specific cases and can therefore cause exchange rate gains or losses in the calculation of the net income.

Financial risks in the form of bad debt losses are countered by proactive receivables management as well as the selective use of credit insurance. Along-side detailed local monitoring, major customer relationships are also monitored centrally on a global scale.

Operational risks are countered by appropriate risk management measures.

RISK MANAGEMENT

The Executive Board of ROTHENBERGER AG accounts for the complexity of the group's structure with systematic budgeting and controlling systems and regular reviews of the relevant risks.

The figures of the individual companies and the group figures are prepared and reported every month, so target figures and actual figures can be compared with one another and analyzed. Relevant plausibility analyses are also performed within shorter periods in the areas of sales and finances. In case of negative deviations, the Executive Board also takes countermeasures during the year.

Given the ever-higher requirements concerning durability and safety standards of products, particular priority is accorded to quality management. Additional measures to optimize production and logistical processes are continuously identified and implemented.

20240531115042

Weitere Risiken bestehen möglicherweise in protektionistischen Tendenzen in der Wirtschaftspolitik einiger Staaten, die zur Implementierung von Handelsbeschränkungen führen und so den internationalen Warenaustausch behindern könnten.

Auch wenn die Auswirkungen der Corona-Pandemie zurzeit nicht mehr spürbar sind, so zeigen die Angriffe auf Handelsschiffe im Roten Meer, wie anfällig Lieferketten sind. Bezüglich möglicher Unterbrechung der Lieferkette arbeitet die ROTHENBERGER Group weiterhin an möglichen Zweitlieferanten und einer höheren Bevorratung für betroffene Waren.

Da die ROTHENBERGER Group mit rund 80 % den größten Teil ihres Umsatzvolumens in Europa erzielt, besteht eine vergleichsweise geringere Sensitivität bei Eintritt etwaiger Länderrisiken außerhalb Europas, soweit es die vorgenannten Einflussfaktoren betrifft.

Der Krieg in der Ukraine hatte lediglich marginale Auswirkungen auf die ROTHENBERGER Gruppe. Der Umsatz mit den beiden Ländern lag im abgelaufenen Geschäftsjahr bei unter 1 % des Gesamtumsatzes. Auch indirekte Risiken, wie Versorgungsengpässe bei Energie, werden immer unwahrscheinlicher.

Auch ein mögliches Liquiditätsrisiko ist als gering einzustufen, da ausreichend vorhandene und zu keiner Zeit vollumfänglich in Anspruch genommene Kreditlinien der ROTHENBERGER Group zur Verfügung standen und stehen. Das Hauptvolumen der Linien wurde im September 2021 im Rahmen einer Refinanzierung für die nächsten fünf Jahre kontrahiert. Die Finanzierungsverträge beinhalten teilweise Vereinbarungen, marktübliche Covenants einzuhalten. Sowohl zum Bilanzstichtag als auch im Jahr 2024 und darüber hinaus werden – nach der heutigen Einschätzung des Vorstands – die vereinbarten Klauseln sicher erfüllt.

Risiken im Zusammenhang mit Zinsänderungen und -schwankungen sind aufgrund der Tatsache, dass der Großteil der Bankverbindlichkeiten einer langfristigen Zinsbindung unterliegen, nach heutigem Stand als gering einzuschätzen.

Aus den internationalen Aktivitäten entstehen währungsbedingte externe Risiken, die – sofern signifikant – fallweise durch ein Währungsmanagement abgesichert werden. Die genutzten Finanzinstrumente dienen ausschließlich der Sicherung von Grundgeschäften, werden aber nicht zu Handels- und Spekulationszwecken genutzt. Zudem wirken Geschäfte in USD und GBP im Wege der natürlichen Absicherung der Zahlungsströme außerhalb des Euroraumes kompensierend. Positionen aus Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen Konzerngesellschaften werden nur in spezifischen Fällen abgesichert und können somit Währungsgewinne bzw. -verluste in der Ergebniserrechnung des Jahres verursachen.

Finanzwirtschaftlichen Risiken in Form von Forderungsausfällen wird durch ein proaktives Forderungsmanagement sowie durch den selektiven Einsatz von Kreditversicherungen begegnet. Neben einem detaillierten lokalen Monitoring werden wichtige Kundenbeziehungen auch auf globaler Ebene zentral überwacht.

Operativen Risiken wird durch entsprechende Maßnahmen des Risikomanagements entgegengewirkt.

RISIKOMANAGEMENT

Der Vorstand der ROTHENBERGER AG trägt der Komplexität der Unternehmensstruktur durch systematische Planungs- und Controllingsysteme und die regelmäßige Überprüfung der Unternehmensrisiken Rechnung.

Monatlich werden sowohl die Zahlen der Einzelgesellschaften als auch die Konzernzahlen aufbereitet und berichtet, sodass die Plan- und Ist-Zahlen gegenübergestellt und analysiert werden können. Im Vertrieb und im Bereich Finanzen werden auch innerhalb kürzerer Fristen entsprechende Plausibilitätsanalysen getätigt. Bei negativen Abweichungen steuert die Geschäftsleitung unterjährig gegen.

Besonderen Raum nimmt angesichts immer höherer Anforderungen an die Langlebigkeit und Sicherheitsstandards von Produkten das Qualitätsmanagement ein. Hier werden fortlaufend Maßnahmen zur Optimierung von Prozessabläufen in der Produktion und Logistik identifiziert und umgesetzt.

2024053115043

OPPORTUNITIES

In terms of the overall economic perspective, the group primarily has opportunities to expand outside the borders of Europe in the course of further globalization. However, the core markets of the ROTHENBERGER group offer the opportunity for continued participation in positive economic developments.

To benefit from this market potential on a larger scale, the rigorous implementation of a differentiated market strategy embracing all brands of the group is being driven forward.

By continuously expanding the international network, the ROTHENBERGER group opens up further sales opportunities for all its brands. Increased use of the existing infrastructure provides the opportunity to market additional brands in markets that are already covered by the ROTHENBERGER brand with little use of resources. This advantage of the existing global presence is to be used to a greater degree.

CURRENT DEVELOPMENT AND OUTLOOK

ROTHENBERGER AG recorded growth during the first two months of 2024, as expected.

Both the sales performance with higher-than-planned growth and the operating result, which was above plan, were in line with expectations in the first two months.

The Executive Board expects that the planned target figures will be achieved for all key economic performance data in the 2024 financial year.

Kelkheim, 21 March 2024

ROTHENBERGER AG
The Executive Board

Dr. Christian Heine
Chairman of the Executive Board

Christian Diehl

20240531150444

CHANCEN

In einer gesamtwirtschaftlichen Betrachtung bieten sich für den Konzern vor allem Chancen in einer Expansion außerhalb der Grenzen Europas im Wege der weiteren Globalisierung. Aber auch die Kernmärkte der ROTHENBERGER Group gewähren die Möglichkeit, weiterhin an positiven konjunkturellen Entwicklungen teilzuhaben.

Um diese Marktchancen weitreichender auszuschöpfen, wird die konsequente Umsetzung einer differenzierten Marktstrategie unter Einbeziehung aller Marken des Konzerns vorangetrieben.

Durch den kontinuierlichen Ausbau des internationalen Netzwerks eröffnet die ROTHENBERGER Group allen ihren Marken zusätzliche Absatzchancen. Die verstärkte Nutzung der bestehenden Infrastruktur bietet die Möglichkeit, weitere Marken in bereits von der Marke ROTHENBERGER abgedeckten Märkten mit geringem Ressourceneinsatz zu vermarkten. Dieser Vorteil der bestehenden, globalen Präsenz soll verstärkt genutzt werden.

AKTUELLE ENTWICKLUNG UND AUSBLICK

Die ROTHENBERGER Group entwickelte sich in den ersten beiden Monaten des Jahres 2024 wie erwartet positiv.

Sowohl die Umsatzentwicklung mit einem Wachstum über Plan als auch das operative Ergebnis über Plan, entsprachen in den ersten beiden Monaten des Jahres den Erwartungen.

Der Vorstand geht für das Geschäftsjahr 2024 davon aus, dass die geplanten Zielwerte bei allen wesentlichen wirtschaftlichen Leistungsdaten erreicht werden.

Kelkheim, den 21. März 2024

ROTHENBERGER AG
Der Vorstand

Dr. Christian Heine
Vorstandsvorsitzender

Christian Diehl

20240531113043

THE FIGURES

106 INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS
110 NOTES TO THE 2023 INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENT
124 CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS
130 NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FINANCIAL YEAR 2023
162 GROUP FIGURES

20240531150546

FINANZTEIL

106 EINZELABSCHLUSS

110 ANHANG ZUM EINZELABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

124 KONZERNABSCHLUSS

130 ANHANG ZUM KONZERNABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

162 KONZERNZAHLEN

20240531135047

106	**INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS**	**106**	**EINZELABSCHLUSS**
107	Profit and loss statement	107	Gewinn- und Verlustrechnung
108	Balance sheet	108	Bilanz
110	**NOTES TO THE 2023 INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS**	**110**	**ANHANG ZUM EINZELABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023**
110	General	110	Allgemeines
110	*Accounting and valuation methods*	110	*Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden*
113	Notes to the balance sheet	113	Erläuterungen zur Bilanz
116	Notes to the profit and loss statement	116	Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung
117	Employees	117	Mitarbeiter
117	Notifications received on major shareholdings in ROTHENBERGER AG	117	Erhaltene Mitteilungen über wesentliche Beteiligungen an der ROTHENBERGER AG
118	Reproduction of the declaration of the Executive Board pursuant to Section 312 of the Stock Corporation Act (AktG)	118	Wiedergabe der Erklärung des Vorstands nach § 312 AktG
118	Supervisory Board and Executive Board	118	Aufsichtsrat und Vorstand
121	Independent auditor's opinion	121	Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

20240331130438

PROFIT AND LOSS STATEMENT
from 1 January to 31 December 2023

GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG
vom 1. Januar bis 31. Dezember 2023

k€/T€		2022	**2023**
1. Sales	1. Umsatzerlöse	7.059	**7.477**
2. Other operating income	2. Sonstige betriebliche Erträge	2.483	**6.831**
3. Personnel expenses a) Salaries	3. Personalaufwand a) Gehälter	3.455	**3.327**
b) Social security and pension contributions, of which for pensions: k€84 (previous year: k€584)	b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung, davon für Altersversorgung: T€ 84 (Vorjahr: T€ 584)	1.022	**360**
4. Amortization of intangible assets and depreciation of property, plant and equipment	4. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	570	**552**
5. Other operating expenses	5. Sonstige betriebliche Aufwendungen	7.717	**7.806**
6. Income from investments, of which from affiliated companies: k€14,899 (previous year: k€11,371)	6. Erträge aus Beteiligungen, davon aus verbundenen Unternehmen: T€ 14.899 (Vorjahr: T€ 11.371)	11.371	**14.899**
7. Income from profit and loss transfer agreements, of which from affiliated companies k€5,831 (previous year: k€18,563)	7. Erträge aus Gewinnabführungsverträgen, davon aus verbundenen Unternehmen: T€ 5.831 (Vorjahr: T€ 18.563)	18.563	**5.831**
8. Income from loans of financial assets, of which from affiliated companies: k€113 (previous year: k€109)	8. Erträge aus Ausleihungen des Finanzanlagevermögens, davon aus verbundenen Unternehmen: T€ 113 (Vorjahr: T€ 109)	109	**113**
9. Other interest and similar income, of which from affiliated companies: k€892 (previous year: k€138)	9. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge, davon aus verbundenen Unternehmen: T€ 892 (Vorjahr: T€ 138)	147	**988**
10. Amortization of financial assets	10. Abschreibungen auf Finanzanlagen	0	**2.063**
11. Interest and similar expenses, of which to affiliated companies k€891 (previous year: k€141)	11. Zinsen und ähnliche Aufwendungen, davon an verbundene Unternehmen: T€ 891 (Vorjahr: T€ 141)	568	**1.132**
12. Expenses for assumption of losses, of which from affiliated companies k€1,362 (previous year: k€30)	12. Aufwendungen aus Verlustübernahmen, davon an verbundene Unternehmen: T€ 1.362 (Vorjahr: T€ 30)	30	**1.362**
13. Taxes on income	13. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	3.875	**1.557**
14. RESULT AFTER TAXES	**14. ERGEBNIS NACH STEUERN**	22.495	**17.981**
15. Other taxes	15. Sonstige Steuern	−4	**887**
16. NET INCOME	**16. JAHRESÜBERSCHUSS**	22.499	**17.980**
17. Earnings carried forward from the previous year	17. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	42.128	**53.617**
18. NET RETAINED EARNINGS	**18. BILANZGEWINN**	64.627	**71.597**

20240531150349

BALANCE SHEET

as of 31 December 2023

ASSETS k€	AKTIVA T€	31.12.2022	31.12.2023
A. NON-CURRENT ASSETS	**A. ANLAGEVERMÖGEN**		
I. Intangible assets	**I. Immaterielle Vermögensgegenstände**		
Acquired industrial property rights and similar rights and values, as well as licences to such rights and values	Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	3.641	**3.099**
II. Property, plant and equipment	**II. Sachanlagen**		
1. Land and buildings, including buildings on third-party land	1. Grundstücke und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	26	**26.406**
2. Office furniture and equipment	2. Betriebs- und Geschäftsausstattung	35	**27.745**
		61	**54.152**
III. Financial assets	**III. Finanzanlagen**		
1. Shares in affiliated companies	1. Anteile an verbundenen Unternehmen	95.278	**97.415**
2. Loans to affiliated companies	2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	6.348	**6.076**
3. Prepayments	3. Beteiligungen	1.334	**1.334**
		102.960	**104.825**
		106.662	**107.978**
B. CURRENT ASSETS	**B. UMLAUFVERMÖGEN**		
I. Receivables and other assets	**I. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände**		
1. Receivables from affiliated companies	1. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	43.871	**37.467**
2. Receivables from companies, with which a participating interest exists	2. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0	**10.079**
3. Other assets	3. Sonstige Vermögensgegenstände	1.823	**1.477**
		45.694	**38.954**
II. Cash on hand and bank balances	**II. Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten**	12.504	**29.363**
		58.198	**68.317**
C. PREPAID EXPENSES	**C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN**	589	**394**
TOTAL ASSETS	**BILANZSUMME**	165.449	**176.688**

20240531135050

BILANZ

zum 31. Dezember 2023

EQUITY AND LIABILITIES k€	PASSIVA T€	31.12.2022	31.12.2023
A. SHAREHOLDERS' EQUITY	**A. EIGENKAPITAL**		
I. Subscribed capital	**I. Gezeichnetes Kapital**	39.000	**39.000**
II. Capital reserve	**II. Kapitalrücklage**	11.918	**11.918**
III. Revenue reserves	**III. Gewinnrücklagen**		
Other revenue reserves	Andere Gewinnrücklagen	14.082	**14.082**
IV. Net retained earnings	**IV. Bilanzgewinn**	64.627	**71.597**
		129.627	**136.597**
B. PROVISIONS	**B. RÜCKSTELLUNGEN**		
1. Provisions for pensions	1. Rückstellungen für Pensionen	7.205	**6.836**
2. Tax provisions	2. Steuerrückstellungen	4.577	**4.162**
3. Other provisions	3. Sonstige Rückstellungen	1.957	**1.768**
		13.738	**12.766**
C. LIABILITIES	**C. VERBINDLICHKEITEN**		
1. *Trade accounts payable*	1. *Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen*	678	**470**
2. Liabilities to affiliated companies	2. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	21.205	**25.409**
3. Other liabilities, of which relating to tax: k€1,315 (previous year: k€91), of which relating to social security: k€29,201 (previous year: k€8)	3. Sonstige Verbindlichkeiten, davon aus Steuern: T€ 1.315 (Vorjahr: T€ 91) davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: T€ 29.201 (Vorjahr: T€ 8)	201	**1.446**
		22.084	**27.326**
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	**BILANZSUMME**	165.449	**176.688**

20240331150511

NOTES TO THE 2023 INDIVIDUAL FINANCIAL STATEMENTS

I. GENERAL

The company's place of business is Spessartstrasse 2–4, 65779 Kelkheim. ROTHENBERGER AG is registered at the District Court Königstein im Taunus under the registry number HRB 5535.

The financial statements of ROTHENBERGER AG as of 31 December 2023 have been prepared on the basis of the German Commercial Code (HGB) and in accordance with the provisions of the Stock Corporation Act (AktG).

At the balance sheet date, the company had the size that is characteristic of a small stock corporation within the meaning of Section 267 (1) HGB. The company (partly) applied the exemptions to which it is entitled as a small stock corporation.

ANHANG ZUM EINZELABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

I. ALLGEMEINES

Der Sitz der Gesellschaft ist Spessartstraße 2–4, 65779 Kelkheim. Die ROTHENBERGER AG ist beim Amtsgericht Königstein im Taunus unter HRB 5535 eingetragen.

Der Jahresabschluss zum 31. Dezember 2023 der ROTHENBERGER AG wurde auf der Grundlage des Handelsgesetzbuches sowie unter Beachtung der Vorschriften des AktG aufgestellt.

Die Gesellschaft weist zum Abschlussstichtag die Größenmerkmale einer kleinen Kapitalgesellschaft im Sinne des § 267 Abs. 1 HGB auf. Die Gesellschaft nimmt die Aufstellungserleichterungen für kleine Kapitalgesellschaften (teilweise) in Anspruch.

II. ACCOUNTING AND VALUATION METHODS

The same accounting and valuation methods were applied as last year.

Intangible assets have been valued at cost of acquisition reduced by regular straight-line amortization. The following table shows the assets' expected useful life that served as the basis for calculating amortization:

II. BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGS-METHODEN

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wurden gegenüber dem Vorjahr beibehalten.

Die Bilanzierung der **immateriellen Vermögensgegenstände** wird zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßige lineare Abschreibungen, bewertet. Die Abschreibungen erfolgen unter Berücksichtigung folgender erwarteter Nutzungsdauern:

Years / Jahre	Previous year / Vorjahr	2023
Software / Software	4 to 6 / 4 bis 6	**4 to 6 / 4 bis 6**
Patents, licences, know-how, other rights / Patente, Lizenzen, Know-how, sonstige Rechte	4 to 10 / 4 bis 10	**4 to 10 / 4 bis 10**
Trademark rights / Markenrechte	15	**15**

20240531115052

Extraordinary depreciations are recorded when a permanent decrease in value is expected. If the reasons for the amortization no longer exist in the following years, the impairment is reversed up to a maximum amount of the amortized cost of acquisition.

Property, plant and equipment are valued at acquisition cost less scheduled depreciation. The depreciation and amortization periods are determined on the basis of the shortest useful lives as listed in the official tax depreciation tables unless there are indications of different useful lives in individual cases. Based on Section 6 (2) of the Income Tax Act (EStG), low-value assets that were acquired at net acquisition costs of € 250 to € 800 are fully depreciated in the year of acquisition. Based on Section 6 (2) EStG, all low-value assets with net acquisition costs of up to € 250 are fully expensed in the year of acquisition. The following table shows the assets' expected useful life that served as the basis for calculating amortization:

Bei voraussichtlich dauernden Wertminderungen werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Entfallen die Gründe für die Wertminderung in den Folgejahren, so erfolgt eine Zuschreibung bis maximal zur Höhe der fortgeführten Anschaffungskosten.

Die **Sachanlagen** sind zu Anschaffungskosten abzüglich planmäßiger Abschreibungen bewertet. Die Abschreibungszeiträume werden ausgehend von den in den steuerrechtlichen AfA-Tabellen angegebenen kürzesten Nutzungsdauer ermittelt, soweit nicht im Einzelfall Anhaltspunkte für eine abweichende betriebsindividuelle Nutzungsdauer vorliegen. Geringwertige Anlagegüter, die Anschaffungskosten von € 250 bis € 800 netto aufweisen, werden in Anlehnung an §6 Abs. 2 EstG im Jahr der Anschaffung voll abgeschrieben. Alle geringwertigen Anlagegüter mit Anschaffungskosten bis zu € 250 werden im Jahr der Anschaffung in Anlehnung an §6 Abs. 2 EstG in voller Höhe direkt aufwandswirksam erfasst. Die Abschreibungen erfolgen unter Berücksichtigung folgender erwarteter Nutzungsdauern:

Years / Jahre	Previous year / Vorjahr	2023
Buildings / Bauten	12	**12**
Office furniture and equipment / Betriebs- und Geschäftsausstattung	3 to 20 / 3 bis 20	**3 to 20 / 3 bis 20**

Extraordinary depreciations are recorded when a permanent decrease in value is expected. If the reasons for the amortization no longer exist in the following years, the impairment is reversed up to a maximum amount of the amortized cost of acquisition.

Financial assets are valued at the cost of acquisition, including ancillary acquisition costs, or at the lower fair value in case of an expected permanent impairment. If the reasons for the impairment loss no longer exist in subsequent years, it is reversed up to a maximum amount of the acquisition cost.

Bei voraussichtlich dauernden Wertminderungen werden außerplanmäßige Abschreibungen vorgenommen. Entfallen die Gründe für die Wertminderung in den Folgejahren, so erfolgt eine Zuschreibung bis maximal zur Höhe der fortgeführten Anschaffungskosten.

Die **Finanzanlagen** sind zu Anschaffungskosten einschließlich Anschaffungsnebenkosten oder bei voraussichtlich dauernder Wertminderung mit dem niedrigeren beizulegenden Wert bewertet worden. Entfallen die Gründe für die Wertminderung in den Folgejahren, so erfolgt eine Zuschreibung bis maximal zur Höhe der Anschaffungskosten.

20240331135053

Receivables and other assets are generally carried at cost. Existing default risks were taken into account by making appropriate value adjustments to a sufficient extent.

Bank balances are carried at cost.

The **pension obligations** are calculated on the basis of the actuarial projected unit credit method based on the 2018 G mortality tables by Prof. Klaus Heubeck. Measurement was in accordance with IDW RH FAB 1.021, and asset primacy was applied. Until 31 December 2015, the interest rate for calculating the cash value of the pension obligations was determined on the basis of the market interest rate of the last seven years as posted by the German Central Bank, which was applied to an assumed remaining term of 15 years. With the Act Implementing the Mortgage Credit Directive and Amending Accounting Rules, the period for determining the discounting of interest rates for measuring pension provisions was extended. The actuarial interest rate on 31 December 2023 was determined for an assumed remaining term of 15 years on the basis of the market interest rate of the past ten years (of 1.82%) as posted by the German Central Bank. Moreover, anticipated pension increases are also taken into account. The anticipated pension increase is up to 2.0%.

In accordance with Section 253 (1) Sentence 4 HGB, the offset plan assets were measured at fair value in the amount of € 3,972 thousand (previous year: € 4,131 thousand), which equals the amortized historical cost. In accordance with Section 246 (2) Sentence 2 HGB, these plan assets with a fair value of € 3,972 thousand have been offset against pension provisions of a settlement amount of € 10,808 thousand. The interest expenses from the pension provisions (€ 238 thousand) and the income from the plan assets to be offset (€ 136 thousand) are also offset within interest expense in accordance with Section 246 (2) Sentence 2 HGB.

Die **Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände** sind zu Anschaffungskosten bilanziert worden. Bestehenden Ausfallrisiken wurde durch entsprechende Wertberichtigungen in ausreichendem Umfang Rechnung getragen.

Die **Guthaben bei Kreditinstituten** sind zu Anschaffungskosten bilanziert worden.

Die Höhe der **Pensionsverpflichtung** wird mittels versicherungsmathematischer Anwartschafts- bzw. Rentenbarwertverfahren (Projected-Unit-Credit-Methode) unter Zugrundelegung der Richttafeln 2018 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck ermittelt. Die Bewertung erfolgt gemäß IDW RH FAB 1.021, wobei das Aktivprimat Anwendung findet. Der Zinssatz zur Ermittlung des Barwerts der Pensionsverpflichtungen wurde bis zum 31. Dezember 2015 anhand des von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen sieben Geschäftsjahre für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahre ermittelt. Mit dem Gesetz zur Umsetzung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie und zur Änderung handelsrechtlicher Vorschriften wurde der Zeitraum für die Ermittlung der Abzinsungszinssätze zur Bewertung von Pensionsrückstellungen verlängert. Der Rechnungszinssatz zum 31. Dezember 2023 wurde anhand des von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatz der vergangenen zehn Geschäftsjahre (von 1,82 %) für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren ermittelt. Des Weiteren werden auch künftig zu erwartende Steigerungen der Renten berücksichtigt. Die angenommene Rentensteigerung beträgt bis zu 2,0 %.

Das verrechnete Deckungsvermögen wurde nach § 253 Abs. 1 Satz 4 HGB mit dem beizulegenden Zeitwert in Höhe von T€ 3.972 (Vorjahr: T€ 4.131), der den fortgeführten historischen Anschaffungskosten entspricht, bewertet. Entsprechend § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB wird dieses Deckungsvermögen in Höhe des beizulegenden Zeitwerts von T€ 3.972 mit Pensionsrückstellungen in Höhe eines Erfüllungsbetrages von T€ 10.808 verrechnet. Gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB werden auch die Zinsaufwendungen aus Pensionsrückstellungen (T€ 238) und die Erträge aus dem zu verrechnenden Deckungsvermögen (T€ 136) innerhalb des Zinsaufwands verrechnet.

20240531135054

Tax provisions for trade tax are calculated on the basis of the trade income (Section 6 of the German Trade Tax Act (GewStG)) and tax provisions for corporate income tax are calculated on the basis of projected income at the settlement amount, which was recognized in the amount of the expected utilization according to prudent commercial judgment.

Other provisions take account of contingent liabilities. They cover recognizable risks and are calculated on the basis of the settlement amount that is necessary according to prudent management principles. They are stated at their settlement amount taking expected price and cost increases into account. Provisions with a term of more than one year are discounted at the average market interest rate of the past seven years that is determined and announced by the German Central Bank.

Liabilities have been stated at their respective settlement amount.

Applying the relief provision of Section 274a No. 4 HGB, the company does not recognize any **deferred taxes.**

Steuerrückstellungen für Gewerbesteuer werden auf der Grundlage des Gewerbeertrags (§ 6 GewStG) und Steuerrückstellungen für Körperschaftsteuer werden auf der Grundlage des erwarteten Einkommens mit dem Erfüllungsbetrag bewertet, der nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung in Höhe der wahrscheinlichen Inanspruchnahme angesetzt wurde.

Die **sonstigen Rückstellungen** bestehen für ungewisse Verbindlichkeiten. Sie erfassen erkennbare Risiken und die Bewertung erfolgt mit dem nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrag. Sie werden unter Berücksichtigung erwarteter Preis- und Kostensteigerungen zum erwarteten Erfüllungsbetrag dotiert. Rückstellungen mit einer Laufzeit von mehr als einem Jahr werden mit dem laufzeitadäquaten durchschnittlichen Marktzinssatz der letzten sieben Jahre, der von der Deutschen Bundesbank ermittelt und bekannt gegeben wird, abgezinst.

Die **Verbindlichkeiten** werden mit ihrem Erfüllungsbetrag bilanziert.

Die Gesellschaft setzt in Anwendung der Erleichterungsvorschrift des § 274a Nr. 4 HGB keine **latenten Steuern** an.

CONVERSION OF FOREIGN CURRENCIES:
The acquisition costs of assets and liabilities denominated in foreign currencies are determined at the exchange rates applicable at the time of acquisition.

Receivables in foreign currency whose remaining term is no more than one year are carried at the average spot exchange rate at the reporting date.

Liabilities in foreign currency whose remaining term is no more than one year are carried at the average spot exchange rate at the reporting date.

UMRECHNUNG VON FREMDWÄHRUNGSPOSTEN:
Die Anschaffungskosten von Vermögensgegenständen und Verbindlichkeiten, die auf fremde Währung lauten, werden zu den zum Zugangszeitpunkt gültigen Kursen bestimmt.

Vermögensgegenstände in Fremdwährung, deren Restlaufzeit nicht mehr als ein Jahr beträgt, werden mit dem Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag bewertet.

Verbindlichkeiten in Fremdwährung, deren Restlaufzeit nicht mehr als ein Jahr beträgt, werden mit dem Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag bewertet.

III. NOTES TO THE BALANCE SHEET

1. RECEIVABLES FROM AFFILIATED COMPANIES
As in the previous year, all receivables have a remaining term of up to one year.

Receivables from affiliated companies include receivables from profit and loss transfer agreements (€ 5.8 million; previous year: € 18.6 million), loan receivables (€ 2.5 million; previous year: € 0.0 million), receivables from

III. ERLÄUTERUNGEN ZUR BILANZ

1. FORDERUNGEN GEGEN VERBUNDENE UNTERNEHMEN
Alle Forderungen haben – wie im Vorjahr – eine Restlaufzeit bis zu einem Jahr.

Die Forderungen gegen verbundene Unternehmen beinhalten unter anderem Forderungen aus Gewinnabführungen (Mio. € 5,8 Vorjahr: Mio. € 18,6), Darlehensforderungen (Mio. € 2,5; Vorjahr: Mio. € 0,0), Forderungen aus

20240331135053

short-term demands for payment (€ 23.2 million; previous year: € 16.3 million) and additional receivables from recharged SAP costs, services, and sales tax (€ 5.9 million; previous year: € 9 million).

kurzfristigen Zahlungsvorlagen (Mio. € 23,2; Vorjahr: Mio. € 16,3) und weitere Forderungen aus Weiterbelastungen von SAP-Kosten, Dienstleistungen und Umsatzsteuern (Mio. € 5,9; Vorjahr: Mio. € 9).

2. OTHER ASSETS

There are no other assets with a remaining term of more than one year.

2. SONSTIGE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE

Sonstige Vermögensgegenstände mit einer Restlaufzeit von über einem Jahr bestehen nicht.

3. SHAREHOLDERS' EQUITY

3. EIGENKAPITAL

k€/T€		
Subscribed capital/Gezeichnetes Kapital		39.000
Capital reserve/Kapitalrücklage		11.918
Other revenue reserves/Andere Gewinnrücklagen		14.082
Net retained earnings/Bilanzgewinn		
– Earnings carried forward from previous year/– Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	53.617	
– Annual net profit 2023/– Jahresüberschuss 2023	17.980	71.597
BALANCE ON 31 DECEMBER 2023/STAND AM 31. DEZEMBER 2023		136.597

As of 31 December 2023, the subscribed capital consisted of 1,500,000 registered shares with restricted transferability, with a nominal amount of € 26.00 per share.

Das gezeichnete Kapital wird zum 31. Dezember 2023 durch 1.500.000 vinkulierte Namensaktien im Nennbetrag von € 26,00 je Aktie repräsentiert.

4. LIABILITIES

The amounts in parentheses represent the comparative figures for the previous year.

4. VERBINDLICHKEITEN

Die Beträge in Klammern stellen die Vergleichszahlen des Vorjahres dar.

€	Total amount/ Gesamtbetrag 31.12.2023	Of which with a remaining term of/ Davon mit einer Restlaufzeit up to 1 year/ bis 1 Jahr	more than 1 year/ über 1 Jahr
Trade accounts payable/	**470.063**	**470.063**	**0**
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	(678.063)	(678.063)	(0)
Liabilities to affiliated companies/	**25.409.208**	**25.409.208**	**0**
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	(21.205.088)	(21.205.088)	(0)
Other liabilities/	**1.446.280**	**1.446.280**	**0**
Sonstige Verbindlichkeiten	(200.910)	(200.910)	(0)
TOTAL/SUMME	**27.325.551**	**27.325.551**	**0**
	(22.084.061)	(22.084.061)	(0)

20240531135056

Liabilities to affiliated companies mainly consist of short-term demands for payment from subsidiaries (€ 22.9 million; previous year: € 20.2 million), assumption of losses (€ 1.4 million; previous year: € 0.0 million) and other liabilities, e.g., short-term loans, interest and sales tax (€ 1.1 million; previous year: € 1.0 million).

There are no liabilities with a remaining term of over five years.

5. PENSION PROVISIONS

The amount of the difference from the measurement of pension obligations according to Section 253 (6) HGB is € 59 thousand (previous year: € 294 thousand) and is blocked from distribution.

6. CONTINGENT LIABILITIES

At the balance sheet date, the company had guarantee obligations of € 1,342 thousand (previous year: € 1,905 thousand) and liabilities from warranty agreements of € 5,108 thousand (previous year: € 1,641 thousand). As in the previous year, contingent liabilities in the amount of € 6,450 thousand (previous year: € 3,546 thousand) relate solely to affiliated companies.

To date, the affiliated companies have paid all obligations concerning the contracts relating to the contingent liabilities on time. According to the information available on the balance sheet date, the affiliated companies will continue to pay their obligations according to existing agreements. Hence it is not to be anticipated that the company's guarantees will be used.

Die Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen beinhalten kurzfristige Zahlungsvorlagen von Tochtergesellschaften (Mio. € 22,9; Vorjahr: Mio. € 20,2), Verlustübernahmen (Mio. € 1,4; Vorjahr: Mio. € 0,0) sowie weitere sonstige Verbindlichkeiten, z.B. kurzfristige Darlehen, Zinsen und Umsatzsteuern (Mio. € 1,1; Vorjahr: Mio. € 1,0).

Verbindlichkeiten mit Restlaufzeit über 5 Jahren bestehen nicht.

5. PENSIONSRÜCKSTELLUNGEN

Der Unterschiedsbetrag aus der Bewertung von Altersversorgungsverpflichtungen gemäß § 253 Abs. 6 HGB beträgt T€ 59 (Vorjahr: T€ 294) und ist ausschüttungsgesperrt.

6. HAFTUNGSVERHÄLTNISSE

Am Bilanzstichtag bestanden Bürgschaftsverpflichtungen in Höhe von T€ 1.342 (Vorjahr: T€ 1.905 sowie Verbindlichkeiten aus Gewährleistungsverträgen in Höhe von T€ 5.108 (Vorjahr: T€ 1.641). Die Haftungsverhältnisse in Höhe von T€ 6.450 (Vorjahr: T€ 3.546) bestehen wie im Vorjahr ausschließlich zugunsten verbundener Unternehmen.

Die verbundenen Unternehmen sind bislang sämtlichen Verpflichtungen in Bezug auf die mit den Haftungsverhältnissen in Zusammenhang stehenden Verträgen fristgerecht nachgekommen. Nach den Erkenntnissen am Abschlussstichtag werden die verbundenen Unternehmen ihre Verpflichtungen auch weiterhin vertragsgemäß erfüllen. Mit einer Inanspruchnahme der Gesellschaft ist folglich nicht zu rechnen.

20240531135057

7. OTHER FINANCIAL OBLIGATIONS

Other financial obligations exist until 2027 from rental and leasing agreements totaling € 2,628 thousand, € 45 thousand of which relates to affiliated companies. The amount of € 903 thousand will be due in 2024.

7. SONSTIGE FINANZIELLE VERPFLICHTUNGEN

Sonstige finanzielle Verpflichtungen bestehen bis zum Jahr 2027 aus Miet- und Leasingverträgen von insgesamt T€ 2.628 wovon T€ 45 auf verbundene Unternehmen entfallen. Der Betrag von T€ 903 ist im Jahr 2024 fällig.

IV. NOTES TO THE PROFIT AND LOSS STATEMENT

Other operating income includes income from the conversion of foreign currency of € 752 thousand (previous year: € 966 thousand) as well as income from the release of provisions of € 159 thousand (previous year: € 400 thousand). In addition, other operating income included income from the reversal of impairment losses on financial assets of € 4,180 thousand in the year under review (previous year: € 0 thousand).

Other operating expenses include expenses from the conversion of foreign currency of € 742 thousand (previous year: € 420 thousand). Moreover, grants to subsidiaries in the amount of € 15 thousand (previous year: € 15 thousand) and write-downs of receivables in the amount of € 0 thousand (previous year: € 140 thousand) are reported under other operating expenses in the year under review.

The write-downs of financial assets entirely comprises impairments to the lower fair value on the balance sheet date.

Interest expense contains the following amounts from the unwinding of discounts:

IV. ERLÄUTERUNGEN ZUR GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

In den sonstigen betrieblichen Erträgen sind Erträge aus der Währungsumrechnung von T€ 752 (Vorjahr: T€ 966) sowie Erträge aus den Auflösungen von Rückstellungen von T€ 159 (Vorjahr: T€ 400) enthalten. Darüber hinaus werden im Berichtsjahr in den sonstigen betrieblichen Erträgen in Höhe von T€ 4.180 (Vorjahr: T€ 0) Erträge aus der Zuschreibung auf Finanzanlagen ausgewiesen.

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind Aufwendungen aus der Währungsumrechnung in Höhe von T€ 742 (Vorjahr: T€ 420) enthalten. Darüber hinaus werden im Berichtsjahr in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen Zuschüsse an Tochtergesellschaften in Höhe von T€ 15 (Vorjahr: T€ 15) sowie Abschreibungen auf Forderungen in Höhe von T€ 0 (Vorjahr: T€ 140) ausgewiesen.

Die Abschreibungen auf Finanzanlagen betreffen vollumfänglich außerplanmäßige Abschreibungen auf den niedrigeren beizulegenden Wert am Abschlussstichtag.

Im Zinsaufwand sind die folgenden Beträge aus der Aufzinsung enthalten:

k€/T€	Previous year/Vorjahr	2023
Expenses from unwinding of discounts on pension provisions/ Aufwand aus der Aufzinsung von Pensionsrückstellungen	219	102

20240531135058

The expenses from the unwinding of discounts on pension provisions are the net expenses after offsetting against income from the plan assets. These assets are only used to meet obligations from pensions; other creditors cannot access them. In accordance with the provisions of Section 246 (2) Sentence 2 of the German Commercial Code (HGB), the income from assets totaling € 136 thousand (previous year: € 124 thousand) was set off against the expenses from the unwinding of discounts totaling € 261 thousand (previous year: € 243 thousand). The amount also contains income from the change of the actuarial interest rate totaling € 23 thousand (previous year: expenses of € 100 thousand).

Bei den Aufwendungen aus der Aufzinsung von Pensionsrückstellungen handelt es sich um den Nettoaufwand nach Verrechnung mit Erträgen aus dem Deckungsvermögen. Die dort angelegten Vermögensgegenstände dienen ausschließlich der Erfüllung von Verpflichtungen aus Pensionen; sie sind dem Zugriff übriger Gläubiger entzogen. Nach den Bestimmungen des § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB wurden die Vermögenserträge in Höhe von T€ 136 (Vorjahr: T€ 124) mit den Aufwendungen aus der Aufzinsung in Höhe von T€ 261 (Vorjahr: T€ 243) verrechnet. Darüber hinaus sind Erträge aus der Veränderung des Rechnungszinssatzes in Höhe von T€ 23 (Vorjahr: Aufwendungen von T€ 100) enthalten.

V. EMPLOYEES

The average number of employees during the 2023 financial year was 19 (previous year: 21). All of them were salaried.

V. MITARBEITER

Die durchschnittliche Zahl der Arbeitnehmer während des Geschäftsjahres 2023 betrug 19 (Vorjahr: 21). Es handelt sich ausnahmslos um Angestellte.

VI. NOTIFICATIONS RECEIVED ON MAJOR SHAREHOLDINGS IN ROTHENBERGER AG

Pursuant to a notification made in accordance with Section 20 of the Stock Corporation Act (AktG), Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Austria), holds the majority of the shares in ROTHENBERGER AG. Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Austria), is therefore the controlling company within the meaning of Section 311 AktG and prepares consolidated financial statements in which ROTHENBERGER AG is included.

Pursuant to a notification made in accordance with Section 20 AktG, Rothenberger 4 x S Vermögensverwaltung GmbH, Bad Homburg v. d. H., holds more than one-fourth of the shares in ROTHENBERGER AG.

VI. ERHALTENE MITTEILUNGEN ÜBER WESENTLICHE BETEILIGUNGEN AN DER ROTHENBERGER AG

Die Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Österreich), ist nach einer Mitteilung gemäß § 20 AktG mehrheitlich an der ROTHENBERGER AG beteiligt.
Die Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Österreich), ist somit herrschende Gesellschaft im Sinne des § 311 AktG und stellt einen Konzernabschluss auf, in den die ROTHENBERGER AG einbezogen wird.

Die Rothenberger 4 x S Vermögensverwaltung GmbH, Bad Homburg v.d.H., hält nach einer Mitteilung gemäß § 20 AktG mehr als den vierten Teil der Aktien an der ROTHENBERGER AG.

20240531115039

VII. REPRODUCTION OF THE DECLARATION OF THE EXECUTIVE BOARD PURSUANT TO SECTION 312 OF THE STOCK CORPORATION ACT (AKTG)

The Executive Board of ROTHENBERGER AG has prepared a dependent company report and submitted the following concluding statement:

"Based on the circumstances known to the Executive Board of ROTHENBERGER AG upon the execution of the legal transactions, ROTHENBERGER AG received commensurate consideration for all legal transactions undertaken with affiliated companies in the 2023 financial year and was not disadvantaged by any measures taken or not taken."

VII. WIEDERGABE DER ERKLÄRUNG DES VORSTANDS NACH § 312 AKTG

Der Vorstand der ROTHENBERGER AG hat einen Abhängigkeitsbericht aufgestellt und hierin die folgende Schlusserklärung abgegeben:

"Nach den dem Vorstand der ROTHENBERGER AG im Zeitpunkt der Vornahme der Rechtsgeschäfte bekannten Umständen hat die ROTHENBERGER AG bei allen Rechtsgeschäften im Geschäftsjahr 2023 mit verbundenen Unternehmen eine angemessene Gegenleistung erhalten und ist durch keine Maßnahme oder unterlassene Maßnahme benachteiligt worden."

VIII. SUPERVISORY BOARD AND EXECUTIVE BOARD

THE SUPERVISORY BOARD CONSISTS OF:

Dr. Helmut Rothenberger
Entrepreneur, St. Anton/Austria
Chairman

Dr. Eberhard Weiershäuser
Banker, Bad Homburg v. d. Höhe
Honorary Chairman

Dr. Christoph Weiss
Representative of 10-P-Consult Deutschland GmbH (Ulm), Zurich/Switzerland
Deputy Chairman

Dr. Sabine Rothenberger
Lawyer, St. Anton/Austria

Prof. Dr. Sandra Rothenberger
Lecturer, St. Anton/Austria

Martin Bertinchamp
Partner at Triton Beteiligungsberatung GmbH, Munich

Josef Preis
Consultant, Amöneburg

VIII. AUFSICHTSRAT UND VORSTAND

DER AUFSICHTSRAT SETZT SICH WIE FOLGT ZUSAMMEN:

Dr. Helmut Rothenberger
Unternehmer, St. Anton/Österreich
Vorsitzender

Dr. Eberhard Weiershäuser
Bankier, Bad Homburg v. d. Höhe
Ehrenvorsitzender

Dr. Christoph Weiss
Vertreter der 10-P-Consult Deutschland GmbH (Ulm), Zürich/Schweiz
Stellvertretender Vorsitzender

Dr. Sabine Rothenberger
Juristin, St. Anton/Österreich

Prof. Dr. Sandra Rothenberger
Dozentin, St. Anton/Österreich

Martin Bertinchamp
Partner bei Triton Beteiligungsberatung GmbH, München

Josef Preis
Berater, Amöneburg

2024053115060

THE EXECUTIVE BOARD CONSISTED OF:
Dr. Christian P. Heine
CEO, Taunusstein-Wehen
Chairman

Christian Diehl
CFO, Frankfurt am Main

No advance payments or loans were granted to members of the Executive or Supervisory Boards during the year under review.

Kelkheim, 21 March 2024

The Executive Board

DEN VORSTAND BILDETEN DIE HERREN:
Dr. Christian P. Heine
CEO, Taunusstein-Wehen
Vorsitzender

Christian Diehl
CFO, Frankfurt am Main

An den Vorstand und Aufsichtsrat sind am Bilanzstichtag keine Vorschüsse und Kredite gewährt worden.

Kelkheim, den 21. März 2024

Der Vorstand

Dr. Christian P. Heine **Christian Diehl**

20240531135061

INDEPENDENT AUDITOR'S OPINION

To: ROTHENBERGER AG, Kelkheim

AUDIT OPINION

We have audited the annual financial statements of ROTHENBERGER AG, Kelkheim, consisting of the balance sheet as of 31 December 2023 and the income statement for the financial year from 1 January to 31 December 2023 and the notes to the financial statements, including the presentation of the accounting policies.

In our opinion, based upon the findings of the audit, the accompanying annual financial statements comply with the provisions of German commercial law applicable to corporations in all material respects and give a true and fair view of the net assets and financial position of the company as of 31 December 2023 and its results of operations for the financial year from 1 January to 31 December 2023 in accordance with German generally accepted accounting principles.

Pursuant to Section 322 (3) sentence 1 of the German Commercial Code (HGB), we declare that our audit did not lead to any reservations with respect to the propriety of the annual financial statements

BASIS FOR THE OPINION

We conducted our audit of the annual financial statements in accordance with Section 317 HGB and German principles governing the proper auditing of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW). Our responsibility under these regulations and principles is described in more detail in the "Auditor's responsibility for the audit of the annual financial statements" section of our auditor's report. We are independent of the company in compliance with the requirements of German commercial law and German rules of professional conduct and have fulfilled our other German professional obligations in compliance with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and suitable to serve as a basis for our opinion on the annual financial statements.

THE EXECUTIVE BOARD AND SUPERVISORY BOARD'S RESPONSIBILITY FOR THE ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS

The Executive Board is responsible for preparation of the annual financial statements that complies with the provisions of German commercial law applicable to corporations in all material respects and for the annual financial statements giving a true and fair view of the net assets, financial position, and results of operations of the company. Furthermore, the Executive Board is responsible for the internal controls that, in accordance with German generally accepted accounting principles, it has identified as necessary to facilitate the preparation of annual financial statements that are free of material misstatements due to fraud (i.e., manipulation of accounts or asset misappropriation) or error.

When preparing the annual financial statements, the Executive Board is responsible for assessing the company's ability to continue as a going concern. Furthermore, it has responsibility for disclosing facts in connection with the continuation of the company as a going concern, if relevant. In addition, it is responsible for accounting on the basis of the going-concern principle unless actual or legal circumstances preclude this.

The Supervisory Board is responsible for monitoring the company's accounting process for preparing the annual financial statements.

RESPONSIBILITY OF THE AUDITOR FOR THE AUDIT OF THE ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS

Our objective is to obtain reasonable assurance of whether the annual financial statements as a whole are free of material misstatements due to fraud or error and to issue an auditor's report that contains our opinion on the annual financial statements.

Reasonable assurance is a high level of assurance but no guarantee that an audit conducted in accordance with Section 317 HGB and German generally accepted standards for the proper auditing of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always uncover any material misstatement. Misstatements can result from fraud or error and are considered to be material if it could reasonably be expected that they

2024053115067

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die ROTHENBERGER AG, Kelkheim

PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben den Jahresabschluss der ROTHENBERGER AG, Kelkheim, – bestehend aus der Bilanz zum 31. Dezember 2023 und der Gewinn- und Verlustrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2023 sowie dem Anhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse entspricht der beigefügte Jahresabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage der Gesellschaft zum 31. Dezember 2023 sowie ihrer Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2023.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Jahresabschlusses geführt hat.

GRUNDLAGE FÜR DAS PRÜFUNGSURTEIL

Wir haben unsere Prüfung des Jahresabschlusses in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Jahresabschlusses" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von dem Unternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zum Jahresabschluss zu dienen.

VERANTWORTUNG DES VORSTANDS UND DES AUFSICHTSRATS FÜR DEN JAHRESABSCHLUSS

Der Vorstand ist verantwortlich für die Aufstellung des Jahresabschlusses, der den deutschen, für Kapitalgesellschaften geltenden handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt. Ferner ist der Vorstand verantwortlich für die internen Kontrollen, die er in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt hat, um die Aufstellung eines Jahresabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen (d.h. Manipulationen der Rechnungslegung und Vermögensschädigungen) oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Jahresabschlusses ist der Vorstand dafür verantwortlich, die Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren hat er die Verantwortung, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus ist er dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses der Gesellschaft zur Aufstellung des Jahresabschlusses.

VERANTWORTUNG DES ABSCHLUSSPRÜFERS FÜR DIE PRÜFUNG DES JAHRESABSCHLUSSES

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Jahresabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unser Prüfungsurteil zum Jahresabschluss beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Über-

2024053115063

will individually or collectively influence the economic decisions made by report users on the basis of these annual financial statements.

During the audit, we exercise due discretion and maintain a critical stance. In addition,

- we identify and assess the risks of material misstatements in the annual financial statements due to fraud or error, plan and perform audit procedures as a response to these risks and obtain audit evidence that is sufficient and suitable to serve as the basis for our opinion. The risk of not detecting material misstatements resulting from fraud is higher than the risk of not detecting material misstatements resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations or the override of internal controls.
- we obtain an understanding of the internal control system relevant to the audit of the annual financial statements in order to plan audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not with the aim of expressing an opinion on the effectiveness of this system.
- we assess the appropriateness of the accounting policies used by the Executive Board and the reasonableness of the estimated values and the related disclosures presented by the Executive Board.
- we draw conclusions on the appropriateness of the going concern basis of accounting used by the Executive Board and, on the basis of the audit evidence obtained, on whether material uncertainty exists in connection with events or circumstances that may cast significant doubt on the ability of the company to continue as a going concern. If we come to the conclusion that material uncertainty exists, we are required to draw attention to the associated disclosures in the annual financial statements in our auditor's report, or, if these disclosures are inappropriate, to modify our opinion. We draw our conclusions on the basis of the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. Future events or circumstances may, however, cause the company to cease to be able to continue as a going concern.
- we assess the presentation, structure, and content of the annual financial statements as a whole, including the disclosures and whether the annual financial statements present the underlying transactions and events such that the annual financial statements give a true and fair view of the net assets, financial position, and results of operations of the company in accordance with German generally accepted accounting principles.

We discuss with those charged with supervision, among other things, the planned scope and schedule of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in the internal control system that we identify during our audit.

Frankfurt am Main, 21 March 2024

Deloitte GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

(Gerd Kreuzburg)
Auditor

(Christian Machwirth)
Auditor

2024053113064

einstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Jahresabschlusses getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen im Jahresabschluss aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unser Prüfungsurteil zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als das Risiko, dass aus Irrtümern resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Jahresabschlusses relevanten internen Kontrollsystem, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieses Systems der Gesellschaft abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der vom Vorstand angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der vom Vorstand dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des vom Vorstand angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit der Gesellschaft zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Jahresabschluss aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass die Gesellschaft ihre Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir Darstellung, Aufbau und Inhalt des Jahresabschlusses insgesamt einschließlich der Angaben sowie ob der Jahresabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Jahresabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft vermittelt.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Frankfurt am Main, den 21. März 2024

Deloitte GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

(Gerd Kreuzburg)
Wirtschaftsprüfer

(Christian Machwirth)
Wirtschaftsprüfer

20240531135065

124	**CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS**	**124**	**KONZERNABSCHLUSS**
125	Consolidated profit and loss statement	125	Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
126	Consolidated balance sheet	126	Konzern-Bilanz
128	Development of consolidated fixed assets	128	Entwicklung des Konzernanlage-vermögens
130	**NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FINANCIAL YEAR 2023**	**130**	**ANHANG ZUM KONZERNABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023**
130	Scope of consolidation	130	Konsolidierungskreis
136	Accounting and valuation methods	136	Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden
141	Currency conversion	141	Währungsumrechnung
142	Consolidation methods	142	Konsolidierungsmethoden
143	Notes to the consolidated financial statements	143	Erläuterungen zum Konzernabschluss
149	Notes to the profit and loss statement	149	Erläuterungen zur Gewinn- und Verlust-rechnung
151	Employees	151	Mitarbeiter
151	Notices received on shareholdings in the parent company	151	Erhaltene Mitteilungen über Beteiligungen am Mutterunternehmen
152	Subsequent events report	152	Nachtragsbericht
152	Consolidated cash flow statement	152	Konzern-Kapitalflussrechnung
153	Supervisory Board and Executive Board	153	Aufsichtsrat und Vorstand
154	Information about audit fees	154	Angabe Prüferhonorare
154	Notice on exemption provisions set out in Section 264 (3) of the German Commercial Code (HGB)	154	Mitteilung zu Befreiungsvorschriften gemäß § 264 Abs. 3 HGB
155	Proposed appropriation of earnings	155	Gewinnverwendungsvorschlag
156	Independent auditor's opinion	157	Bestätigungsvermerk des unabhängigen Abschlussprüfers

2024053115066

CONSOLIDATED PROFIT AND LOSS STATEMENT
for those time from 1 January to 31 December 2023

KONZERN-GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG
für die Zeit vom 1. Januar bis 31. Dezember 2023

k€/T€		2022	2023
1. SALES	**1. UMSATZERLÖSE**	379.265	**387.537**
2. Decrease (previous year: increase) in the inventory of finished and unfinished products	2. Verminderung (Vorjahr: Erhöhung) des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	1.230	**709**
3. Own work capitalised	3. Andere aktivierte Eigenleistungen	4	**0**
4. Other operating income	4. Sonstige betriebliche Erträge	9.961	**7.566**
5. MATERIAL EXPENSES	**5. MATERIALAUFWAND**		
a) Cost of raw materials, consumables, supplies and purchased merchandise	a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	175.690	**173.683**
b) Cost of purchased services	b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	9.083	**9.520**
6. PERSONNEL EXPENSES	**6. PERSONALAUFWAND**		
a) Wages and salaries	a) Löhne und Gehälter	72.368	**76.141**
b) Social security and pension contributions, of which for pensions: k€1,196 (previous year: k€1,218)	b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung, davon für Altersversorgung: T€ 1.196 (Vorjahr: T€ 1.218)	17.217	**17.991**
7. Amortizations of intangible assets and depreciation of property, plant and equipment	7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	6.298	**7.354**
8. Other operating expenses	8. Sonstige betriebliche Aufwendungen	69.700	**71.596**
9. Income from investments in associated companies	9. Erträge aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	151	**158**
10. Other interest and similar income	10. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	21	**198**
11. Interest and similar expenses	11. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	991	**1.120**
12. Taxes on income of which deferred tax income/expenses (–): k€193 (previous year: k€–208)	12. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag davon latenter Steueraufwand/-ertrag (–): T€ 193 (Vorjahr: T€ –208)	8.422	**7.601**
13. EARNINGS AFTER TAXES	**13. ERGEBNIS NACH STEUERN**	30.863	**29.744**
14. Other taxes	14. Sonstige Steuern	836	**1.129**
15. CONSOLIDATED NET INCOME	**15. KONZERNJAHRESÜBERSCHUSS**	30.027	**28.615**
16. Profit carried forward from the previous year	16. Gewinnvortrag aus dem Vorjahr	44.782	**63.495**
17. Earnings allocable to minority interests	17. Auf nicht beherrschende Anteile entfallender Gewinn	–304	**–316**
18. CONSOLIDATED NET EARNINGS	**18. KONZERNBILANZGEWINN**	74.505	**91.794**

20240531150647

CONSOLIDATED BALANCE SHEET as of 31 December 2023

ASSETS k€	AKTIVA T€	31.12.2022	31.12.2023
A. NON-CURRENT ASSETS	**A. ANLAGEVERMÖGEN**		
I. Intangible assets	**I. Immaterielle Vermögensgegenstände**		
1. *Purchased industrial property rights and similar rights and assets, as well as licences to such rights and assets*	1. *Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten*	5.409	**4.956**
2. Goodwill	2. Geschäfts- oder Firmenwert	850	**748**
3. Prepayments	3. Geleistete Anzahlungen	1.854	**767**
		8.113	**6.471**
II. Property, plant and equipment	**II. Sachanlagen**		
1. Land and buildings including buildings on third-party land	1. Grundstücke und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	23.014	**22.809**
2. Technical equipment and machinery	2. Technische Anlagen und Maschinen	13.853	**17.628**
3. Other equipment, plant and office equipment	3. Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	4.386	**5.352**
4. Prepayments and assets under construction	4. Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	6.056	**5.864**
		47.309	**51.653**
III. Financial assets	**III. Finanzanlagen**		
1. Shares in affiliated companies	1. Anteile an verbundenen Unternehmen	96	**96**
2. Loans to affiliated companies	2. Ausleihungen an verbundene Unternehmen	142	**0**
3. Shareholdings in associated companies	3. Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	2.231	**2.387**
4. Other investments	4. Sonstige Beteiligungen	42	**42**
5. Other loans	5. Sonstige Ausleihungen	103	**117**
		2.614	**2.642**
		58.036	**60.766**
B. CURRENT ASSETS	***B. UMLAUFVERMÖGEN***		
I. Inventories	**I. Vorräte**		
1. Raw materials and supplies	1. Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	31.824	**30.712**
2. Unfinished products	2. Unfertige Erzeugnisse	16.536	**15.757**
3. Finished products and merchandise	3. Fertige Erzeugnisse und Waren	53.189	**49.400**
4. Prepayments	4. Geleistete Anzahlungen	415	**510**
5. Advance payments received for inventories	5. Erhaltene Anzahlungen auf Vorräte	–2.818	**–5.479**
		99.146	**90.900**
II. Receivables and other assets	**II. Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände**		
1. Trade accounts receivables	1. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	57.686	**55.373**
2. Receivables from affiliated companies	2. Forderungen gegen verbundene Unternehmen	816	**936**
3. Receivables from companies linked by virtue of investment	3. Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0	**36**
4. Other assets	4. Sonstige Vermögensgegenstände	6.395	**4.291**
		64.897	**60.636**
III. Securities	**III. Wertpapiere**		
Other securities	Sonstige Wertpapiere	59	**59**
IV. Cash in hand and bank balances	**IV. Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten**	24.579	**34.959**
		188.681	**186.554**
C. PREPAID EXPENSES	**C. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN**	1.870	**4.195**
D. DEFERRED TAX ASSETS	**D. AKTIVE LATENTE STEUERN**	1.211	**932**
TOTAL ASSETS	**BILANZSUMME**	249.798	**252.447**

20240531150638

KONZERN-BILANZ zum 31. Dezember 2023

SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES k€	PASSIVA T€	31.12.2022	31.12.2023
A. SHAREHOLDERS' EQUITY	**A. EIGENKAPITAL**		
I. Subscribed capital	**I. Gezeichnetes Kapital**	39.000	**39.000**
II. Capital reserve	**II. Kapitalrücklage**	11.918	**11.918**
III. Revenue reserves	**III. Gewinnrücklagen**		
Other revenue reserves	*Andere Gewinnrücklagen*	17.223	**17.223**
IV. Equity difference due to currency conversion	**IV. Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung**	−143	**−931**
V. Consolidated net earnings of which earnings carried forward: k€63,495 (previous year: k€44,782)	**V. Konzernbilanzgewinn** davon Gewinnvortrag: T€ 63.495 (Vorjahr: T€ 44.782)	74.505	**91.794**
VI. Non-controlling interests	**VI. Nicht beherrschende Anteile**	1.877	**1.916**
		144.380	**160.920**
B. DIFFERENCE FROM CAPITAL CONSOLIDATION	**B. UNTERSCHIEDSBETRAG AUS KAPITALKONSOLIDIERUNG**	2.576	**2.095**
C. PROVISIONS	**C. RÜCKSTELLUNGEN**		
1. Provisions for pensions and similar obligations	1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	9.119	**8.128**
2. Tax provisions	2. Steuerrückstellungen	6.406	**6.629**
3. Other provisions	3. Sonstige Rückstellungen	25.624	**25.592**
		41.149	**40.349**
D. LIABILITIES	**D. VERBINDLICHKEITEN**		
1. Liabilities to banks	1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	9.687	**8.500**
2. Trade payables	2. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	34.498	**27.745**
3. Liabilities to affiliated companies	3. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	4.645	**107**
4. Other liabilities, of which relating to tax: k€2,558 (previous year: k€3,553), of which relating to social security: k€1,041 (previous year: k€1,041)	4. Sonstige Verbindlichkeiten, davon aus Steuern: T€ 2.558 (Vorjahr: T€ 3.553) davon im Rahmen der sozialen Sicherheit: T€ 1.041 (Vorjahr: T€ 1.041)	11.494	**11.448**
		60.324	**47.800**
E. DEFERRED TAX LIABILITIES	**E. PASSIVE LATENTE STEUERN**	1.369	**1.283**
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	**BILANZSUMME**	249.798	**252.447**

2024053113069

DEVELOPMENT OF CONSOLIDATED FIXED ASSETS

Financial year 2023 (gross presentation)

ENTWICKLUNG DES KONZERNANLAGEVERMÖGENS

im Geschäftsjahr 2023 (Bruttodarstellung)

k€/T€	HISTORIC COSTS / ANSCHAFFUNGS- ODER HERSTELLUNGSKOSTEN					
	Balance at 1.1.2023/ Vortrag 1.1.2023	Exchange rate differences/ Kurs-differenzen	Additions/ Zugänge	Reclassifi-cations/ Umbuchungen	Disposals/ Abgänge	Balance at 31.12.2023/ Stand 31.12.2023
I. INTANGIBLE ASSETS / IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE						
1. Purchased industrial property rights and similar rights and assets as well as licenses to such rights and assets/ Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten	26.787	−2	500	63	−429	26.919
2. Goodwill / Geschäfts- oder Firmenwert	10.446	−2	14	0	−300	10.158
3. Prepayments / Geleistete Anzahlungen	1.854	0	42	−63	−1.066	767
	39.087	−4	556	0	−1.795	37.844
II. PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT / SACHANLAGEN						
1. Land and buildings, including buildings on third-party land/ Grundstücke und Bauten einschließlich der Bauten auf fremden Grundstücken	48.111	69	559	31	−97	48.673
2. Technical equipment and machinery/ Technische Anlagen und Maschinen	71.183	−40	4.271	3.795	−1.096	78.113
3. Other equipment, plant and office equipment/ Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	34.398	−96	2.377	94	−673	36.100
4. Prepayments and assets under construction/ Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	6.160	−4	3.834	−3.920	−101	5.969
	159.852	−71	11.041	0	−1.967	168.855
III. FINANCIAL ASSETS / FINANZANLAGEN						
1. Shares in affiliated companies/ Anteile an verbundenen Unternehmen	2.347	0	0	0	0	2.347
2. Loans to affiliated companies/ Ausleihungen an verbundene Unternehmen	338	0	0	0	−142	196
3. Shareholdings in associated companies/ Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	2.384	0	156	0	0	2.540
4. Other investments / Sonstige Beteiligungen	52	0	0	0	0	52
5. Long-term securities/ Wertpapiere des Anlagevermögens	2.080	0	0	0	0	2.080
6. Other loans / Sonstige Ausleihungen	97	1	14	0	0	112
	7.298	1	170	0	−142	7.327
TOTAL / GESAMT	206.237	−74	11.767	0	−3.904	214.026

20240531115076

ACCUMULATED DEPRECIATION / KUMULIERTE ABSCHREIBUNGEN							NET BOOK VALUES / BUCHWERTE	
Balance at 1.1.2023 / Vortrag 1.1.2023	Exchange rate differences / Kurs-differenzen	Write-ups / Zuschrei-bungen	Additions / Zugänge	Reclassifi-cations / Umbuchungen	Disposals / Abgänge	Balance at 31.12.2023 / Stand 31.12.2023	31.12.2022	**31.12.2023**
21.378	0	0	1.015	0	−430	21.963	5.409	4.956
9.596	−1	0	115	0	−300	9.410	850	748
0	0	0	0	0	0	0	1.854	767
30.974	−1	0	1.130	0	−730	31.373	8.113	6.471
25.097	−11	0	839	0	−61	25.864	23.014	22.809
57.330	−26	0	3.929	0	−748	60.485	13.853	17.628
30.012	−73	0	1.456	0	−647	30.748	4.386	5.352
104	1	0	0	0	0	105	6.056	5.864
112.543	−109	0	6.224	0	−1.456	117.202	47.309	51.653
2.251	0	0	0	0	0	2.251	96	96
196	0	0	0	0	0	196	142	0
153	0	0	0	0	0	153	2.231	2.387
10	0	0	0	0	0	10	42	42
2.080	0	0	0	0	0	2.080	0	0
−6	1	0	0	0	0	−5	103	117
4.684	1	0	0	0	0	4.685	2.614	2.642
148.201	−109	0	7.354	0	−2.186	153.260	58.036	60.766

20240531115071

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FINANCIAL YEAR 2023

The company's place of business is Spessartstrasse 2–4, 65779 Kelkheim (Taunus). ROTHENBERGER AG is registered at the District Court Königstein im Taunus under the registry number HRB 5535.

The consolidated financial statements have been compiled in accordance and compliance with Sections 290 to 315 of the German Commercial Code (HGB) and the provisions of the German Stock Corporation Act (AktG). All amounts are stated in thousands of euros.

I. SCOPE OF CONSOLIDATION

In addition to ROTHENBERGER AG, the following companies have been included in the consolidated financial statements pursuant to Section 294 (1) and to Section 310 (1) of the German Commercial Code (HGB). The company has drawn on the exemption option provided by Section 313 (3) HGB for disclosures referring to the scope of consolidation for several subsidiaries.

Shares held directly by **ROTHENBERGER AG**, Kelkheim:

ANHANG ZUM KONZERNABSCHLUSS FÜR DAS GESCHÄFTSJAHR 2023

Der Sitz der Gesellschaft ist Spessartstraße 2–4, 65779 Kelkheim (Taunus). Die ROTHENBERGER AG ist beim Amtsgericht Königstein im Taunus unter HRB 5535 eingetragen.

Der Konzernabschluss wurde unter Anwendung und Beachtung der §§ 290 bis 315 HGB sowie unter Beachtung der Vorschriften des AktG aufgestellt. Sämtliche Werte werden in T€ angegeben.

I. KONSOLIDIERUNGSKREIS

In den Konzernabschluss wurden gemäß § 294 Abs. 1 HGB bzw. gemäß § 310 Abs. 1 HGB neben der ROTHENBERGER AG die im Folgenden aufgeführten Gesellschaften einbezogen. Bei den Angaben über den Konsolidierungskreis wurde für mehrere Tochtergesellschaften die Ausnahmeregelung des § 313 Abs. 3 HGB in Anspruch genommen.

Direkt von der **ROTHENBERGER AG**, Kelkheim, gehaltene Anteile:

		Subscribed capital* / Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in % / Anteilsquote in %
GERMANY / INLAND			
ROTHENBERGER Plastic Technologies GmbH, Kelkheim	k€ / T€	**2.045**	**100**
RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge, Holzgerlingen	k€ / T€	**2.000**	**100**
Rothenberger Werkzeuge GmbH, Kelkheim	k€ / T€	**1.534**	**100**
Rothenberger Deutschland GmbH, Kelkheim	k€ / T€	**300**	**100**
RICO GmbH, Kempten	k€ / T€	**639**	**94**
KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH, Hünxe	k€ / T€	**1.280**	**100**
ROTHENBERGER International GmbH, Kelkheim	k€ / T€	**200**	**100**
Rothenberger Industrial GmbH, Kelkheim	k€ / T€	**100**	**100**

* Foreign currency items in the subscribed capital are converted at historic rates

* Fremdwährungspositionen im Gezeichneten Kapital werden mit historischen Wechselkursen umgerechnet

20240531150372

		Subscribed capital* / Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in % / Anteilsquote in %
ABROAD / AUSLAND			
ROTHENBERGER S.A., Abadiano (Spain / Spanien)	k€ / T€	**9.744**	**100**
ROTHENBERGER Ibéria S.L., Abadiano (Spain / Spanien)	k€ / T€	**100**	**100**
Superego S.L., Abadiano (Spain / Spanien)	k€ / T€	**500**	**100**
ROTHENBERGER (Bulgaria) EOOD, Sofia (Bulgaria / Bulgarien)	kBGL / TBGL (k€ / T€)	**5 (3)**	**100**
ROTHENBERGER Polska Sp.z.o.o., Warschau (Poland / Polen)	kPLN / TPLN (k€ / T€)	**292 (62)**	**100**
ROTHENBERGER USA Inc., Loves Park, IL (USA)	kUSD / TUSD (k€ / T€)	**2.500 (1.979)**	**100**
ROTHENBERGER France S.A., Épernay Cedex (France / Frankreich)	k€ / T€	**61**	**100**
ROTHENBERGER (UK) Ltd., Kettering (United Kingdom / Vereinigtes Königreich)	kGBP / TGBP (k€ / T€)	**850 (1.206)**	**50**
RO-UK Holdings Ltd., Kettering (United Kingdom / Vereinigtes Königreich)	kGBP / TGBP (k€ / T€)	**500 (613)**	**80**
ROTHENBERGER Australia Pty. Ltd., Castle Hill (Australia / Australien)	kAUD / TAUD (k€ / T€)	**0 (0)**	**100**
ROTHENBERGER Italiana S.R.L., Settimo Milanese (Italy / Italien)	k€ / T€	**450**	**99**
ROTHENBERGER Werkzeuge und Maschinen Handelsgesellschaft m.b.H., Anif (Austria / Österreich)	k€ / T€	**145**	**100**
ROTHENBERGER Benelux b.v.b.a., Aartselaar (Belgium / Belgien)	k€ / T€	**200**	**100**
ROTHENBERGER Nederland B.V, Ja Rijen (Netherlands / Niederlande)	k€ / T€	**36**	**100**
ROTHENBERGER (Schweiz) AG, Zürich (Switzerland / Schweiz)	kCHF / TCHF (k€ / T€)	**500 (320)**	**100**
ROTHENBERGER Szerszám És Gép Kft., Budapest (Hungary / Ungarn)	kHUF / THUF (k€ / T€)	**20.000 (76)**	**100**
ROTHENBERGER Hellas S.A., Athen (Greece / Griechenland)	k€ / T€	**543**	**100**
ROTHENBERGER Ireland Ltd., Shannon (Ireland / Irland)	k€ / T€	**325**	**100**
ROTHENBERGER nárádi a stroje s.r.o., Prag (Czech Republic / Tschechien)	kCZK / TCZK (k€ / T€)	**750 (23)**	**100**
ROTHENBERGER Tools South Africa (Pty.) Ltd., Edenvale / Johannesburg (South Africa / Südafrika)	kZAR / TZAR (k€ / T€)	**0 (0)**	**100**
ROTHENBERGER do Brasil Ltda., São Paulo (Brazil / Brasilien)	kBRL / TBRL (k€ / T€)	**4.606 (1.263)**	**99,99**
ROTHENBERGER Tesisat Alet ve Mak. San. Tic. Ltd. Sti., Istanbul (Turkey / Türkei)	kTRY / TTRY (k€ / T€)	**135 (76)**	**100**
SIEVERT AB, Solna (Sweden / Schweden)	kSEK / TSEK (k€ / T€)	**11.898 (1.310)**	**100**
ROTHENBERGER India Private Limited, Gurugram (India / Indien)	kINR / TINR (k€ / T€)	**33.655 (549)**	**100**
ROTHENBERGER Middle East FZCO, Dubai (United Arab Emirates / Vereinigte Arabische Emirate)	kAED / TAED (k€ / T€)	**500 (104)**	**80**
ROTHENBERGER Mexico S. de R.L. de C.V., Mexiko-Stadt (Mexico / Mexiko)	kMXN / TMXN (k€ / T€)	**3.232 (168)**	**99**
ROTHENBERGER Chile LTDA, Santiago de Chile (Chile)	kCLP / TCLP (k€ / T€)	**7.526 (8)**	**99**
ROTHENBERGER Sweden AB, Solna (Sweden / Schweden)	kSEK / TSEK (k€ / T€)	**100 (11)**	**100**
VIRAX S.A.S., Épernay Cedex (France / Frankreich)	k€ / T€	**3.276**	**100**

2024053115073

Shares held indirectly via **ROTHENBERGER Plastic Technologies GmbH**, Hessisch Lichtenau:

Indirekt über die **ROTHENBERGER Plastic Technologies GmbH**, Hessisch Lichtenau, gehaltene Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
ROTHENBERGER Italiana S.R.L., Settimo Milanese (Italy/Italien)	k€/T€	**450**	**1**

Shares held indirectly via **ROTHENBERGER S.A.**, Abadiano (Spain):

Indirekt über die **ROTHENBERGER S.A.**, Abadiano (Spanien), gehaltene Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
ROTHENBERGER Chile LTDA, Santiago de Chile (Chile)	kCLP/TCLP (k€/T€)	**7.526 (8)**	**1**
ROTHENBERGER Mexico S. de R.L. de C.V., Mexiko-Stadt (Mexico/Mexiko)	kMXN/TMXN (k€/T€)	**3.232 (168)**	**1**

Shares held indirectly via **ROTHENBERGER UK Holdings Ltd.**, Kettering (United Kingdom):

Indirekt über die **ROTHENBERGER UK Holdings Ltd.**, Kettering (Vereinigtes Königreich), gehaltene Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
ROTHENBERGER (UK) Ltd., Kettering (United Kingdom/Vereinigtes Königreich)	kGBP/TGBP (k€/T€)	**850 (1.206)**	**50**

20240531115074

Shares held indirectly via **SIEVERT AB**, Solna (Sweden):

Indirekt über die **SIEVERT AB**, Solna (Schweden) gehaltene Anteile:

		Subscribed capital* / Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in % / Anteilsquote in %
ABROAD / AUSLAND / GERMANY / INLAND			
Sievert Eesti AS, Tartu (Estonia / Estland)	k€ / T€	**77**	**100**
Sievert GmbH, Köln	k€ / T€	**26**	**100**
Sievert UK Ltd., Wednesbury (United Kingdom / Vereinigtes Königreich)	kGBP / TGBP (k€ / T€)	**250 (269)**	**100**

Shares held indirectly via **ROTHENBERGER Middle East FZCO**, Dubai (United Arab Emirates):

Indirekt über die **ROTHENBERGER Middle East FZCO**, Dubai (Vereinigte Arabische Emirate), gehaltene Anteile:

		Subscribed capital* / Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in % / Anteilsquote in %
ABROAD / AUSLAND			
ROTHENBERGER Middle East Equipment Trading LLC, Dubai (United Arab Emirates / Vereinigte Arabische Emirate)	kAED / TAED (k€ / T€)	**300 (73)**	**51**

Inclusion in the group consolidation takes place according to the provisions of Section 290 (2) No. 2 HGB and is based on the right to appoint and remove the members of the executive body.

Der Einbezug in den Konzernabschluss erfolgt gemäß den Regelungen des § 290 Abs. 2 Nr. 2 HGB aufgrund des bestehenden Rechts, die Mitglieder des Geschäftsführungsorgans zu bestellen und abzuberufen.

Shares held indirectly via **ROTHENBERGER Ireland Ltd.**, Shannon (Ireland):

Indirekt über die **ROTHENBERGER Ireland Ltd.**, Shannon (Irland) gehaltene Anteile:

		Subscribed capital* / Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in % / Anteilsquote in %
ABROAD / AUSLAND			
ROTHENBERGER (Wuxi) Pipe Technologies Co., Ltd., Wuxi City (PR of China / VR China)	kCNY / TCNY (k€ / T€)	**10.000 (1.339)**	**100**

20240531113075

Shares held indirectly via **RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge**, Holzgerlingen:

Indirekt über die **RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge**, Holzgerlingen, gehaltenen Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
RUKO CZ Präzisionswerkzeuge s.r.o., Kyjov (Czech Republic/Tschechien)	kCZK/TCZK (k€/T€)	**200 (8)**	**100**
RUKO DELİCİ KESİCİ TAKIM ve MAKİNE SAN.TİC.LTD.ŞTİ., Izmit (Turkey/Türkei)	kTRY/TTRY (k€/T€)	**156 (57)**	**75**

Shares held indirectly via **KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH**, Hünxe:

Indirekt über die **KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH**, Hünxe, gehaltene Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
GERMANY/INLAND			
Hellmers GmbH Fahrzeugbau, Wittstock	k€/T€	**25**	**100**

Further included in the consolidated financial statements are:

Zudem werden in den Konzernabschluss einbezogen:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
GERMANY/INLAND			
Further companies (some of them managed in a fiduciary capacity)/ Weitere Unternehmen (z. T. treuhänderisch verwaltet)	k€/T€	**750**	**100**

20240531150756

Shareholdings valued at equity (associated companies):

ROTHENBERGER AG holds 21.36% of the shares of **nexMart Beteiligungs GmbH & Co. KG**, Stuttgart, which has been measured at equity as part of the consolidated financial statements since July 2012:

At-equity bewertete Beteiligungen (assoziierte Unternehmen):

Die ROTHENBERGER AG hält 21,36 % an der **nexMart Beteiligungs GmbH & Co. KG**, Stuttgart, die im Rahmen des Konzernabschlusses seit Juli 2012 at-equity bewertet wird:

		Mandatory deposit/ Pflichteinlage	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
GERMANY/INLAND			
nexMart Beteiligungs GmbH & Co. KG, Stuttgart	k€/T€	**7.725**	**21,36**

The following companies have not been included in the consolidation due to their **subordinate significance** in terms of the group's net assets, financial and earnings position, because their total annual sales was less than 0.4% of the group's sales and their total net result was less than 0.4% of the group's result:

Folgende Gesellschaften wurden aufgrund **untergeordneter Bedeutung** für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns nicht in die Konsolidierung einbezogen, weil ihre Umsatzerlöse in Summe weniger als 0,4 % des Konzernumsatzes ausmachen und ihr Jahresergebnis in Summe weniger als 0,4 % des Konzernergebnisses ausmacht:

Shares held by **ROTHENBERGER AG**, Kelkheim:

Die von der **ROTHENBERGER AG**, Kelkheim, gehaltenen Anteile:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
ROTHENBERGER Slovakia s.r.o., Komárno (Slovakia/Slowakei)	kSKK/TSKK (k€/T€)	**1.000 (33)**	**100**

Shares held by **RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge**, Holzgerlingen, in companies whose activities solely involve sales and marketing:

Die von der **RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge**, Holzgerlingen, gehaltenen Anteile an reinen Vertriebsgesellschaften:

		Subscribed capital*/ Gezeichnetes Kapital*	Shareholding in %/ Anteilsquote in %
ABROAD/AUSLAND			
RUKO Bore og Skäreväktöj Aps, Bjæverskov (Denmark/Dänemark)	kDKK/TDKK (k€/T€)	**125 (17)**	**100**
RUKO Tool UK Limited, Kettering (United Kingdom/Vereinigtes Königreich)	kGBP/TGBP (k€/T€)	**1 (1)**	**100**

20240531115077

The **scope of consolidation** showed the following changes in the financial year:

As per the entry in the commercial register dated 15 May 2023, Rothenberger Deutschland GmbH was merged into ROWO Umwelttechnik GmbH with retroactive effect as of 1 January 2023.

As per the entry in the commercial register dated 15 May 2023, ROWO Umwelttechnik GmbH was renamed Rothenberger Deutschland GmbH.

This has no critical impact on the asset position, financial position or earnings position of the group.

As per the entry in the commercial register dated 15 May 2023, Rothenberger Industrial GmbH was merged into 2L GmbH with retroactive effect as of 1 January 2023.

As per the entry in the commercial register dated 15 May 2023, 2L GmbH was renamed Rothenberger Industrial GmbH.

In accordance with a resolution on dissolution of 20 December 2023, the liquidation of Rothenberger Sweden AB was completed and the company liquidated.

This has no critical impact on the asset position, financial position or earnings position of the group.

Der **Konsolidierungskreis** hat sich im Geschäftsjahr wie folgt geändert.

Gemäß Eintrag in das Handelsregister vom 15. Mai 2023 wurde die Rothenberger Deutschland GmbH rückwirkend zum 1. Januar 2023 auf die ROWO Umwelttechnik GmbH verschmolzen.

Gemäß Eintrag in das Handelsregister vom 15. Mai 2023 wurde die Firma der ROWO Umwelttechnik GmbH in Rothenberger Deutschland GmbH geändert.

Dies hat keinen wesentlichen Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

Gemäß Eintrag in das Handelsregister vom 15. Mai 2023 wurde die Rothenberger Industrial GmbH rückwirkend zum 1. Januar 2023 auf die 2L GmbH verschmolzen.

Gemäß Eintrag in das Handelsregister vom 15. Mai 2023 wurde die Firma der 2L GmbH in Rothenberger Industrial GmbH geändert.

Gemäß Auflösungsbeschluss vom 20. Dezember 2023 ist die Liquidation der Rothenberger Schweden AB abgeschlossen und die Gesellschaft liquidiert.

Dies hat keinen wesentlichen Einfluss auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns.

II. ACCOUNTING AND VALUATION METHODS

NON-CURRENT ASSETS

Purchased intangible assets are capitalized at cost and amortized on a straight-line basis over a business-specific useful life of two to a maximum of 15 years.

The goodwill resulting from capital consolidation is amortized over a term of 15 years.

The commitment regarding the acquired companies is of a long-term, sustainable nature. The companies included in the consolidated financial statements are profitable enterprises that are leading in their markets and operate in stable industry sectors. As a general rule, it must be assumed that the products of the various subsidiaries have a long-term life cycle, which is also in line with the quality concept of the ROTHENBERGER group. For these reasons, the goodwill resulting from capital consolidation of these manufacturing companies is amortized over a term of use of 15 years, which equals the duration of their expected economic benefit.

II. BILANZIERUNGS- UND BEWERTUNGS-METHODEN

ANLAGEVERMÖGEN

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögensgegenstände werden zu Anschaffungskosten aktiviert und über eine betriebsindividuelle Nutzungsdauer von zwei bis maximal 15 Jahren linear abgeschrieben.

Die aus der Kapitalkonsolidierung resultierenden **Geschäfts- oder Firmenwerte** werden über eine Nutzungsdauer von 15 Jahren abgeschrieben.

Das Engagement in Bezug auf die erworbenen Unternehmen ist langfristiger Natur und nachhaltig ausgerichtet. Die in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen sind profitabel, in ihren Märkten führende Unternehmen, die in stabilen Branchen tätig sind. Bei den Produkten der betreffenden Tochtergesellschaften ist grundsätzlich von einem langfristigen Lebenszyklus auszugehen, was dem Qualitätsgedanken der ROTHENBERGER-Gruppe ebenfalls Rechnung trägt. Aus den genannten Gründen werden Geschäfts- und Firmenwerte aus der Kapitalkonsolidierung dieser produzierenden Gesellschaften über eine Nutzungs-

20240531133078

Property, plant and equipment is stated at cost of acquisition or manufacturing, to the minimum amount required by commercial law, less any depreciation. Scheduled depreciation is generally undertaken by using the straight-line method over a period of three to a maximum of 40 years and in accordance with its useful life at the respective company.

Based on Section 6 (2) of the Income Tax Act (EStG), low-value assets that were acquired at net acquisition costs of € 250 to € 800 are fully depreciated in the year of acquisition. Based on Section 6 (2) EStG, all low-value assets with net acquisition costs of up to € 250 are fully expensed in the year of acquisition.

The majority of foreign group subsidiaries fully depreciate low-value assets in the year of acquisition.

Financial assets are stated at cost of acquisition. If depreciations in value are likely to be permanent, amortizations are stated to the lower fair value. In the event the reasons for the amortization no longer apply, write-ups are performed to no more than the amount of the original acquisition costs.

CURRENT ASSETS

Raw materials and supplies as well as merchandise are stated at average acquisition cost or at their lower fair value. Stated costs of raw materials and supplies are based on the replacement costs of the procurement market. Stated costs of merchandise are based on the replacement costs of the procurement market and the sale prices of the sales market less costs yet to be incurred. Unfinished and finished goods are measured at manufacturing costs. In addition to direct costs, material costs, production overheads and the depreciation of non-current assets inasmuch as it is caused by production, the manufacturing costs also include appropriate shares of the costs of general administration as well as appropriate expenses for social facilities of the business, for voluntary social benefits and for company pension schemes, as far as these relate to the manufacturing period.

dauer von 15 Jahren abgeschrieben, was der Dauer des erwarteten ökonomischen Nutzens entspricht.

Sachanlagen werden mit Anschaffungs- oder Herstellungskosten im handelsrechtlich erforderlichen Mindestumfang abzüglich vorzunehmender Abschreibungen bewertet. Die planmäßigen Abschreibungen erfolgen grundsätzlich nach der linearen Methode über eine Nutzungsdauer von drei bis maximal 40 Jahren und entsprechend der betriebsindividuellen Nutzungsdauer.

Geringwertige Anlagegüter, die Anschaffungskosten von € 250 bis € 800 netto aufweisen, werden in Anlehnung an §6 Abs. 2 EStG im Jahr der Anschaffung voll abgeschrieben. Alle geringwertigen Anlagegüter mit Anschaffungskosten bis zu € 250 werden im Jahr der Anschaffung in Anlehnung an §6 Abs. 2 EStG in voller Höhe direkt aufwandswirksam erfasst.

Geringwertige Anlagegüter bei den ausländischen Konzerngesellschaften werden überwiegend im Zugangsjahr voll abgeschrieben.

Finanzanlagen werden zu Anschaffungskosten bewertet. Im Falle voraussichtlich dauerhafter Wertminderungen werden Abschreibungen auf den niedrigeren beizulegenden Wert vorgenommen. Sind die Gründe für die Abschreibung entfallen, so werden Zuschreibungen bis maximal zur Höhe der ursprünglichen Anschaffungskosten erfasst.

UMLAUFVERMÖGEN

Bei den **Vorräten** werden Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe sowie Handelswaren mit durchschnittlichen Anschaffungskosten beziehungsweise dem niedrigeren beizulegenden Zeitwert bewertet. Bei den Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffen erfolgt die Orientierung an den Wiederbeschaffungskosten des Beschaffungsmarktes. Bei Handelswaren erfolgt die Orientierung an den Wiederbeschaffungskosten des Beschaffungsmarktes sowie an den Verkaufspreisen des Absatzmarktes abzüglich noch anfallender Kosten. Unfertige und fertige Erzeugnisse werden mit den Herstellungskosten bewertet. Die Herstellungskosten umfassen grundsätzlich neben den Einzelkosten, Material- und Fertigungsgemeinkosten und dem Werteverzehr des Anlagevermögens, soweit dieser durch die Fertigung veranlasst ist, auch angemessene Teile der Kosten der allgemeinen Verwaltung sowie angemessene Aufwendungen für soziale Einrichtungen des Betriebs, für freiwillige soziale Leistungen und für die betriebliche Altersversorgung, soweit diese auf den Zeitraum der Herstellung entfallen.

20240531115079

In the case of inventory risks due to low marketability, write-downs are made on the inventory assets.

Finished goods or merchandise attributable to deliveries from subsidiaries in the scope of consolidation are measured at the manufacturing costs of the producing unit eliminating any intercompany profits.

Prepayments are measured at cost.

Receivables and **other assets** are carried at cost of acquisition. Existing default risks were taken into account by making appropriate value adjustments to a sufficient extent to reflect lower fair values.

Within the ROTHENBERGER group, derivative financial instruments are used for hedging purposes and are summarized with the hedged items as valuation units. On the other hand, the measurement of derivative financial instruments for which no valuation unit with the hedged item is set up is based on the imparity principle. Accordingly, provisions have been made for negative market values. As of the reporting date of 31 December 2023, there were no derivative financial instruments.

Other securities have been recognized at the lower of cost or fair value.

Bank balances are carried at cost.

Im Falle von Bestandsrisiken aufgrund geringer Verwertbarkeit werden Abwertungen auf das Vorratsvermögen vorgenommen.

Soweit fertige Erzeugnisse bzw. Handelswaren aus Lieferungen von in den Konzernabschluss einbezogenen Tochterunternehmen stammen, werden diese unter Eliminierung von entstandenen Zwischengewinnen zu den Herstellungskosten der produzierenden Einheit verlustfrei bewertet.

Die Bewertung der **geleisteten Anzahlungen** erfolgt mit Anschaffungskosten.

Forderungen und **sonstige Vermögensgegenstände** sind zu Anschaffungskosten bilanziert worden. Bestehenden Ausfallrisiken wurde durch entsprechende Wertberichtigungen in ausreichendem Umfang zur Berücksichtigung niedrigerer beizulegender Zeitwerte Rechnung getragen.

Derivative Finanzinstrumente werden innerhalb der ROTHENBERGER-Gruppe zu Sicherungszwecken eingesetzt und mit den abgesicherten Grundgeschäften zu Bewertungseinheiten zusammengefasst. Die Bilanzierung von derivativen Finanzinstrumenten, für die keine Bewertungseinheit mit dem Grundgeschäft gebildet wird, erfolgt dagegen imparitätisch. Für negative Marktwerte werden dementsprechend Rückstellungen gebildet. Zum Bilanzstichtag am 31. Dezember 2023 bestehen keine derivativen Finanzinstrumente.

Die **sonstigen Wertpapiere** werden zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Zeitwert bilanziert.

Guthaben bei Kreditinstituten sind zu Anschaffungskosten bilanziert worden.

DEFERRED TAXES ACCORDING TO SECTION 274 OF THE GERMAN COMMERCIAL CODE (HGB)

Deferred taxes are calculated for temporary and quasi-permanent differences between the commercial and tax balance sheets. Moreover, relevant interest and tax-loss carry forwards are included in the calculation.

If these differences add up to an excess of deferred tax liabilities, those are recognized if a tax burden is expected in future financial years. Tax loss carry forwards have been taken into account in the calculation of the deferred tax assets if they can likely be used within a forecast period of five years. In exercise of the option according to Section 274 (1) Sentence 2 HGB, the total deferred tax asset from all differences has not been capitalized. To the extent that deferred tax assets corre-

LATENTE STEUERN AUS § 274 HGB

Latente Steuern werden auf temporär und quasi-permanent abweichende Wertansätze zwischen Handels- und Steuerbilanz ermittelt. Darüber hinaus werden berücksichtigungsfähige Zins- und Verlustvorträge in die Ermittlung einbezogen.

Ergibt sich aus der Gesamtbetrachtung dieser Differenzen ein Überhang an passiven latenten Steuern, so wird dieser bilanziert, wenn insgesamt in zukünftigen Geschäftsjahren mit einer Steuerbelastung zu rechnen ist. Bei der Ermittlung der aktiven latenten Steuern wurden steuerliche Verlustvorträge berücksichtigt, soweit diese innerhalb eines Prognosezeitraums von fünf Jahren voraussichtlich genutzt werden können. Der sich aus der Gesamtbetrachtung aller Differenzen ergebende Aktivüberhang wurde in

20240531115080

spond to the amount of the deferred tax liabilities, they are shown netted.

Deferred taxes have to be measured at the respective company's individual tax rate that will probably be applicable at the time the differences is reversed.

PROVISIONS FOR PENSIONS AND SIMILAR OBLIGATIONS

Pension provisions are stated at the settlement amount necessary according to prudent commercial judgment. Expected future salary and pension increases are taken into account in the calculation at annual rates of increase between 0.0% and 2.0%. Pension provisions are calculated with the actuarial projected unit credit method based on the 2018 G mortality tables of Prof. Klaus Heubeck. The pension provisions of SIEVERT AB, Solna (Sweden), is calculated at present value.

Until the 2015 financial year, the interest rate for calculating the cash value of the pension obligations was determined on the basis of the market interest rate of the last seven years as posted by the German Central Bank, which was applied to an assumed remaining term of 15 years. Measurement in accordance with IDW RH FAB 1.021 was carried out; asset primacy was chosen as the measurement method. With the Act Implementing the Mortgage Credit Directive and Amending Accounting Rules, the period for determining the discounting of interest rates for measuring pension provisions was extended. The actuarial interest rate of 1.82% (previous year: 1.78%) on 31 December 2023 was determined for an assumed remaining term of 15 years on the basis of the market interest rate of the past ten years as posted by the German Central Bank. The amount of the difference from the measurement of pension obligations according to Section 253 (6) HGB is € 67 thousand (previous year: € 322 thousand).

Ausübung des Wahlrechts gemäß § 274 Abs. 1 Satz 2 HGB nicht zum Ansatz gebracht. Soweit aktive latente Steuern den passiven Latenzen der Höhe nach entsprechen, werden diese verrechnet dargestellt.

Die Bewertung erfolgt mit dem unternehmensindividuellen Steuersatz, der wahrscheinlich im Zeitpunkt des Abbaus der Bilanzierungs- und Bewertungsunterschiede gültig sein wird.

RÜCKSTELLUNGEN FÜR PENSIONEN UND ÄHNLICHE VERPFLICHTUNGEN

Pensionsrückstellungen werden mit ihrem nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrag angesetzt. Erwartete künftige Gehalts- und Rentensteigerungen finden bei der Ermittlung mit jährlichen Steigerungsraten zwischen 0,0 % bis zu 2,0 % Berücksichtigung. Pensionsrückstellungen werden mittels versicherungsmathematischer Anwartschafts- bzw. Rentenbarwertverfahren (Projected-Unit-Credit-Methode) unter Zugrundelegung der Richttafeln 2018 G von Prof. Dr. Klaus Heubeck berechnet. Die Bewertung der Pensionsrückstellungen der SIEVERT AB, Solna (Schweden), erfolgt zum Barwert.

Der Zinssatz zur Ermittlung des Barwerts der Pensionsverpflichtungen wurde bis zum Geschäftsjahr 2015 anhand des von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatzes der vergangenen sieben Geschäftsjahre für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren ermittelt. Es wurde die Bewertung gemäß IDW RH FAB 1.021 vorgenommen, als Bewertungsmethode wurde das Aktivprimat gewählt. Mit dem Gesetz zur Umsetzung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie und zur Änderung handelsrechtlicher Vorschriften wurde der Zeitraum für die Ermittlung der Abzinsungszinssätze zur Bewertung von Pensionsrückstellungen verlängert. Der Rechnungszinssatz von 1,82 % (Vorjahr: 1,78 %) zum 31. Dezember 2023 wurde anhand des von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssatzes der vergangenen zehn Geschäftsjahre für eine angenommene Restlaufzeit von 15 Jahren ermittelt. Der Unterschiedsbetrag aus der Bewertung von Altersversorgungsverpflichtungen gemäß § 253 Abs. 6 HGB beträgt T€ 67 (Vorjahr: T€ 322).

20240531150831

OFFSETTING OF PLAN ASSETS AGAINST PROVISIONS FOR PENSIONS

Certain assets which are beyond the reach of another creditor and which are solely intended for paying debts from pension obligations (so-called plan assets) are stated at the fair value that equals the amortized historic acquisition costs. They are set off against the corresponding pension obligations. In addition, income and expenses from the valuation of these assets are set off against the expenses from the unwinding of discounts on the pension obligations in the income statement. The remaining amount is posted in the financial result.

OTHER PROVISIONS

Tax and other provisions take account of all contingent liabilities and anticipated losses from pending transactions. The provisions for contingent liabilities are calculated at the settlement amount necessary according to prudent commercial judgment, and for anticipated losses from pending transactions at the amount of the excess liability. They are stated at their settlement amount taking expected price and cost increases into account. Provisions with a remaining term of more than one year are discounted at the average market interest rate of the past seven years that is determined and announced by the German Central Bank.

LIABILITIES

The liabilities are stated at their settlement amount at the balance sheet date.

VERRECHNUNG VON DECKUNGSVERMÖGEN MIT RÜCKSTELLUNGEN FÜR PENSIONEN

Bestimmte Vermögensgegenstände, die dem Zugriff anderer Gläubiger entzogen sind und die ausschließlich der Erfüllung von Schulden aus Altersversorgungsverpflichtungen dienen (sogenanntes Deckungsvermögen), werden zum beizulegenden Zeitwert, der den fortgeführten Anschaffungskosten entspricht, bewertet. Sie werden mit den korrespondierenden Pensionsverpflichtungen verrechnet. Daneben werden auch Aufwendungen und Erträge aus der Bewertung dieser Vermögensgegenstände mit den Aufwendungen aus der Aufzinsung der Pensionsverpflichtungen in der Gewinn- und Verlustrechnung verrechnet. Der Ausweis des verbleibenden Betrags erfolgt im Finanzergebnis.

ÜBRIGE RÜCKSTELLUNGEN

Die **Steuer-** und **sonstigen Rückstellungen** berücksichtigen alle ungewissen Verbindlichkeiten und drohenden Verluste aus schwebenden Geschäften. Die Bewertung der Rückstellungen erfolgt für ungewisse Verbindlichkeiten mit dem nach vernünftiger kaufmännischer Beurteilung notwendigen Erfüllungsbetrag und für drohende Verluste aus schwebenden Geschäften mit dem Verpflichtungsüberschuss. Sie werden unter Berücksichtigung erwarteter Preis- und Kostensteigerungen zum erwarteten Erfüllungsbetrag dotiert. Rückstellungen mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr werden mit dem laufzeitadäquaten durchschnittlichen Marktzinssatz der letzten sieben Jahre, der von der Deutschen Bundesbank ermittelt und bekannt gegeben wird, abgezinst.

VERBINDLICHKEITEN

Die Verbindlichkeiten werden mit dem Erfüllungsbetrag am Bilanzstichtag bewertet.

20240531115082

III. CURRENCY CONVERSION

CURRENCY CONVERSION FOR FOREIGN CURRENCY ITEMS IN THE FINANCIAL STATEMENTS OF CONSOLIDATED DOMESTIC AND FOREIGN SUBSIDIARIES

The cost of acquisition for assets and the settlement amount of the liabilities from purchases in foreign currency are converted at the exchange rates effective at the time the transaction is posted. Short-term assets as well as short-term liabilities are measured at the average spot exchange rate prevailing at the balance sheet date. Assets and liabilities with a remaining term of more than one year denominated in foreign currency are measured with consideration of the acquisition cost and imparity principle after the foreign currency conversion. Receivables or liabilities individually hedged are measured at their hedging rates.

CONVERSION OF FINANCIAL STATEMENTS OF CONSOLIDATED FOREIGN SUBSIDIARIES THAT ARE DENOMINATED IN FOREIGN CURRENCY

The conversion of financial statements that are denominated in foreign currency has been performed in accordance with the provisions of Section 308a of the German Commercial Code (HGB). This establishes the following principles for the currency conversion of annual financial statements in foreign currency:

With the exception of equity, balance sheet items denominated in foreign currency are converted to euros at the average spot exchange rate on the closing date. Subscribed capital, reserves endowed in previous years and profit carried forward are converted at historic rates. Currency conversion differences resulting from the conversion of transactions performed in foreign currency are allocated to the "difference in equity due to currency conversion" item under equity without affecting profit or loss.

Items in the income statement, including depreciation and amortization, are converted at average rates. Resulting currency conversion differences are allocated to the "difference in equity due to currency conversion" item under equity. For Turkey, the rules for hyperinflationary countries were not applied for reasons of materiality.

III. WÄHRUNGSUMRECHNUNG

UMRECHNUNG DER FREMDWÄHRUNGSPOSTEN IN DEN JAHRESABSCHLÜSSEN EINBEZOGENER INLÄNDISCHER UND AUSLÄNDISCHER UNTERNEHMEN

Die Anschaffungskosten von Vermögensgegenständen bzw. der Erfüllungsbetrag der Verbindlichkeiten aus Bezügen in fremder Währung werden zu den zum Zeitpunkt der Buchung der Geschäftsvorfälle gültigen Kursen bestimmt. Kurzfristige Vermögensgegenstände sowie kurzfristige Verbindlichkeiten werden mit dem Durchschnittskassamittelkurs am Abschlussstichtag bewertet. Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten in fremder Währung, die eine Restlaufzeit von mehr als einem Jahr aufweisen, werden nach der Fremdwährungsumrechnung unter Berücksichtigung von Anschaffungskosten- und Imparitätsprinzip bilanziert. Einzeln kursgesicherte Forderungen oder Verbindlichkeiten werden zu Sicherungskursen angesetzt.

UMRECHNUNG DER AUF FREMDWÄHRUNG LAUTENDEN JAHRESABSCHLÜSSE EINBEZOGENER AUSLÄNDISCHER UNTERNEHMEN

Die Umrechnung von auf fremde Währung lautenden Abschlüssen wurde unter Beachtung der Vorschriften des § 308a HGB vorgenommen. Danach ergeben sich für die Währungsumrechnung der Jahresabschlüsse in fremder Währung die folgenden Grundsätze:

Auf fremde Währung lautende Bilanzposten, mit Ausnahme des Eigenkapitals, werden zum Devisenkassamittelkurs am Abschlussstichtag in Euro umgerechnet. Das gezeichnete Kapital, die in Vorjahren dotierten Rücklagen sowie Ergebnisvorträge werden mit historischen Kursen umgerechnet. Aus der Umrechnung von Fremdwährungsabschlüssen resultierende Währungsumrechnungsdifferenzen werden erfolgsneutral in dem Posten „Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung" im Eigenkapital ausgewiesen.

Posten der Gewinn- und Verlustrechnung einschließlich der Abschreibungen werden zu Durchschnittskursen umgerechnet. Die im Rahmen der Währungsumrechnung entstandenen Differenzen werden in der Position „Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung" im Eigenkapital ausgewiesen. Für die Türkei wurde aus Wesentlichkeitsgründen auf eine Anwendung der Regelungen für Hochinflationsländer verzichtet.

20240531150B3

IV. CONSOLIDATION METHODS

The capital consolidation for the companies included since 1 January 2010 is undertaken in accordance with Section 301 (1) of the German Commercial Code (HGB) based on the revaluation method. The offsetting required by Section 301 (1) Sentence 1 HGB is undertaken on the basis of the values of the subsidiaries at the time the company satisfies the requirements of a subsidiary for the first time. Any positive differences are allocated to assets containing hidden reserves. Any additional differential amounts have been reported as goodwill and are subject to scheduled amortization.

The capital consolidation for the companies which were already included in the consolidated financial statement prior to 1 January 2010 continues to be based on the book value method. Offsetting pursuant to Section 301 (1) Sentence 1 HGB (old version) was performed on the basis of the values upon the initial inclusion of the subsidiaries in the consolidated financial statements.

The first-time consolidation of VIRAX S.A.S. in the consolidated financial statements for 2011 and the subsequent disclosure of the hidden reserves after deferred taxes result in negative goodwill totaling €2,061 thousand (amount carried forward as of 31 December 2023), which in accordance with Section 309 (2) HGB is released via the weighted average remaining useful life of the acquired limited-life assets in the item "other operating income" in the income statement (€481 thousand p.a.) unless it refers to "land and property" (€1,100 thousand less deferred taxes).

A negative difference with the amount of €34 thousand from previous years has been posted separately after the equity, in accordance with Section 301 (3) HGB. Other negative differences in the amount of €603 thousand have been allocated to the reserves, in line with their nature, as in previous years.

Associated companies are companies of the ROTHENBERGER group on which the group has considerable impact. Following the so-called book value method, they are included according to the share of their equity, which the group holds (at equity) in compliance with the provisions in Sections 311 and 312 HGB.

Loans and other receivables as well as liabilities between the companies included in the consolidated financial statements have been offset against each other (Section 303 (1) HGB).

IV. KONSOLIDIERUNGSMETHODEN

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt bei den ab dem 1. Januar 2010 einbezogenen Gesellschaften gemäß § 301 Abs. 1 HGB nach der Neubewertungsmethode. Die Verrechnung gemäß § 301 Abs. 1 Satz 1 HGB wird auf der Grundlage der Wertansätze der Tochterunternehmen zu dem Zeitpunkt vorgenommen, in dem das Unternehmen erstmals die Voraussetzungen eines Tochterunternehmens erfüllt. Aktive Unterschiedsbeträge werden den Vermögensgegenständen zugeordnet, die stille Reserven enthalten. Darüberhinausgehende Unterschiedsbeträge werden als Geschäfts- oder Firmenwert ausgewiesen und planmäßig abgeschrieben.

Die Kapitalkonsolidierung bei den Gesellschaften, die bereits vor dem 1. Januar 2010 in den Konzernabschluss einbezogen worden sind, erfolgt weiterhin nach der Buchwertmethode. Die Verrechnung nach § 301 Abs. 1 Satz 1 HGB a.F. wurde dabei auf der Grundlage der Wertansätze der erstmaligen Einbeziehung der Tochterunternehmen in den Konzernabschluss vorgenommen.

Aus der Erstkonsolidierung der VIRAX S.A.S. im Konzernabschluss 2011 und der daraus erfolgten Aufdeckung der stillen Reserven nach Abzug latenter Steuern resultiert ein passivischer Unterschiedsbetrag in Höhe von T€ 2.061 (fortgeschriebener Wert zum 31. Dezember 2023), der gemäß § 309 Abs. 2 HGB über die gewichtete durchschnittliche Restnutzungsdauer der erworbenen abnutzbaren Vermögensgegenstände erfolgswirksam in der Position „Sonstige betriebliche Erträge" aufgelöst wird (T€ 481 p.a.), soweit er nicht auf Grund und Boden entfällt (T€ 1.100 abzüglich latenter Steuern).

Ein sich ergebender passiver Unterschiedsbetrag aus Vorjahren wurde in Höhe von T€ 34 gemäß § 301 Abs. 3 HGB in einer gesonderten Position nach dem Eigenkapital ausgewiesen. Weitere passivische Unterschiedsbeträge in Höhe von T€ 603 wurden entsprechend ihrem Charakter wie in den Vorjahren den Rücklagen zugeordnet.

Assoziierte Unternehmen sind Unternehmen der ROTHENBERGER-Gruppe, auf die ein maßgeblicher Einfluss ausgeübt wird. Sie werden gemäß den Vorschriften der §§ 311, 312 HGB nach der sogenannten Buchwertmethode mit dem Anteil am Kapital einbezogen, der dem Konzern gehört (at-equity).

Ausleihungen und andere Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen den in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen wurden verrechnet (§ 303 Abs. 1 HGB).

20240531150084

Intercompany profits resulting from deliveries or services provided between companies included in the consolidated financial statements have been eliminated pursuant to Section 304 (1) HGB.

Sales and other income from deliveries and services provided between the companies included in the consolidated financial statements have been offset against the respective expenses, unless they have been reported as an increase in the inventory of finished and unfinished goods (Section 305 (1) HGB).

Deferred taxes are applied to value differences in inventories between commercial and tax balance sheets as a result of the elimination of intercompany profits in accordance with Section 306 HGB. The elimination of intercompany profits relating to non-current assets did not result in any tax deferrals. Deferred taxes have been measured according to the tax rates applicable to the individual companies. The range of tax rates applied is between 10% and 40%.

Zwischenergebnisse, die auf Lieferungen oder Leistungen zwischen in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen beruhen, wurden entsprechend § 304 Abs. 1 HGB eliminiert.

Die Erlöse und anderen Erträge aus Lieferungen und Leistungen zwischen den in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen wurden mit den auf sie entfallenden Aufwendungen verrechnet, soweit sie nicht als Bestandserhöhung an fertigen und unfertigen Erzeugnissen auszuweisen waren (§ 305 Abs. 1 HGB).

Auf unterschiedliche Wertansätze zwischen Handels- und Steuerbilanz, die sich aus der Eliminierung von Zwischengewinnen im Vorratsvermögen ergeben, werden gemäß § 306 HGB latente Steuern angesetzt. Aus der Eliminierung von Zwischenergebnissen im Anlagevermögen ergaben sich keine Steuerabgrenzungen. Die latenten Steuern wurden mit unternehmensindividuellen Steuersätzen bewertet. Die Bandbreite der für die Bewertung zugrunde gelegten Steuersätze liegt zwischen 10 % und 40 %.

V. NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

1. NON-CURRENT ASSETS

Pursuant to Section 313 (4) of the German Commercial Code (HGB) in conjunction with 284 (3) HGB, the development of non-current assets has been presented in a fixed asset schedule as an appendix to the notes to the consolidated financial statements.

The goodwill, totaling €748 thousand (previous year: €850 thousand), includes positive differences from capital consolidation amounting to €748 thousand (previous year: €850 thousand).

V. ERLÄUTERUNGEN ZUM KONZERNABSCHLUSS

1. ANLAGEVERMÖGEN

Die Entwicklung des Anlagevermögens ist gemäß § 313 Abs. 4 HGB i.V.m. § 284 Abs. 3 HGB in einem Konzernanlagengitter als Anlage zum Konzernanhang dargestellt.

Der mit T€ 748 (Vorjahr: T€ 850) ausgewiesene Geschäfts- oder Firmenwert entfällt mit T€ 748 (Vorjahr: T€ 850) auf aktive Unterschiedsbeträge aus der Kapitalkonsolidierung.

FINANCIAL ASSETS/FINANZANLAGEN

k€/T€	Previous year/Vorjahr	2023
Shares in affiliated companies/Anteile an verbundenen Unternehmen	96	**96**
Loans to affiliated companies/Ausleihungen an verbundene Unternehmen	142	**0**
Shareholdings in associated companies/Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	2.231	**2.387**
Other investments/Sonstige Beteiligungen	42	**42**
Other loans/Sonstige Ausleihungen	103	**117**
TOTAL/SUMME	2.614	**2.642**

20240531115085

The shares in affiliated companies comprise the shares in the non-consolidated subsidiaries RUKO Bore og Skäreväktöj Aps (€17 thousand), ROTHENBERGER Slovakia s.r.o. (€31 thousand) and other companies (€48 thousand).

The shareholdings in associated companies are shares in nexMart Beteiligungs GmbH & Co. KG, Stuttgart (€2,387 thousand).

Other shareholdings relate to shares in nexMart Schweiz AG, Wallisellen (Switzerland), in the amount of €42 thousand.

Die Anteile an verbundenen Unternehmen umfassen die Anteile an den nicht konsolidierten Tochtergesellschaften RUKO Bore og Skäreväktöj Aps (T€ 17), ROTHENBERGER Slovakia s.r.o. (T€ 31) und weiteren Gesellschaften (T€ 48).

Bei den Beteiligungen an assoziierten Unternehmen handelt es sich um die Anteile an der nexMart Beteiligungs GmbH & Co KG, Stuttgart (T€ 2.387).

Die Sonstigen Beteiligungen betreffen mit T€ 42 die nexMart Schweiz AG, Wallisellen (Schweiz).

2. RECEIVABLES AND OTHER ASSETS

2. FORDERUNGEN UND SONSTIGE VERMÖGENS-GEGENSTÄNDE

		Total/ Gesamt	of which with a remaining term of more than one year/ davon mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr	
k€/T€	Previous year/Vorjahr	**31.12.2023**	Previous year/Vorjahr	**31.12.2023**
Trade accounts receivables/ Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	57.686	**55.373**	0	**0**
Receivables from non-consolidated affiliated companies/ Forderungen gegen verbundene Unternehmen, die nicht konsolidiert sind	816	**936**	0	**0**
Receivables from companies linked by virtue of investment/ Forderungen gegen Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	0	**36**	0	**0**
Other assets/Sonstige Vermögensgegenstände	6.395	**4.291**	825	**74**
	64.897	**60.636**	825	**74**

Receivables from non-consolidated affiliated companies include trade receivables totaling €286 thousand (previous year: €298 thousand) and other assets totaling €650 thousand (previous year: €518 thousand).

In den Forderungen gegen verbundene Unternehmen, die nicht konsolidiert sind, sind Forderungen aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von T€ 286 (Vorjahr: T€ 298) und sonstige Vermögensgegenstände in Höhe von T€ 650 (Vorjahr: T€ 518) enthalten.

20240531115086

3. DEFERRED TAXES

The deferred taxes on intercompany earnings from inventories in the amount of €932 thousand, posted in the consolidated financial statements, are the sole result of consolidation measures during the current (€–279 thousand) and in past (€1,211 thousand) financial years.

Taking into account interest and tax loss carry forwards, the separate financial statements of the subsidiaries included in the consolidated financial statements resulted in deferred tax assets that, in exercise of the available option, have not been recognized.

The deferred taxes are based on differences between tax and commercial law valuations in the following balance sheet items: property, plant and equipment; inventories; receivables and other assets; pension provisions; other provisions; and liabilities. The deferred tax liabilities result from intangible assets as well as liabilities. The differences in the other balance sheet items result in deferred tax assets.

3. LATENTE STEUERN

Die in der Konzernbilanz ausgewiesenen aktiven latenten Steuern auf Zwischengewinne im Vorratsvermögen in Höhe von T€ 932 resultieren vollumfänglich aus Konsolidierungsmaßnahmen des laufenden (T€ –279) und vergangener (T€ 1.211) Geschäftsjahre.

Aus den Einzelabschlüssen der in den Konzernabschluss einbezogenen Tochtergesellschaften ergab sich unter Berücksichtigung von Zins- und Verlustvorträgen ein aktivischer Überhang an latenten Steuern, der in Ausübung des Wahlrechts nicht angesetzt wurde.

Die latenten Steuern basieren auf Differenzen zwischen steuerlichen und handelsrechtlichen Wertansätzen in folgenden Bilanzpositionen: Sachanlagevermögen, Vorräte, Forderungen und sonstigen Vermögensgegenstände, Pensionsrückstellungen, sonstigen Rückstellungen sowie Verbindlichkeiten. Die passiven latenten Steuern resultieren dabei aus Vermögensgegenständen des Sachanlagevermögens sowie aus Verbindlichkeiten. Die Differenzen bei den übrigen Bilanzposten führen zu aktiven latenten Steuern.

4. SUBSCRIBED CAPITAL: k€39,000

The subscribed capital consists of 1,500,000 registered shares with restricted transferability with a normal value of €26.00 per share.

4. GEZEICHNETES KAPITAL T€ 39.000

Das gezeichnete Kapital wird durch 1.500.000 vinkulierte Namensaktien im Nennbetrag von € 26,00 repräsentiert.

5. NET RETAINED EARNINGS

The Annual General Meeting on 22 May 2023 passed a resolution to distribute a partial amount of €11,010 thousand from the net retained earnings of the parent company for the 2022 financial year as a dividend totaling €7.34 per registered share.

5. BILANZGEWINN

Auf der Hauptversammlung vom 22. Mai 2023 wurde beschlossen, aus dem Bilanzgewinn des Geschäftsjahres 2022 des Mutterunternehmens einen Teilbetrag in Höhe von T€ 11.010 als Dividende in Höhe von € 7,34 je Namensaktie auszuschütten.

6. EQUITY DIFFERENCE DUE TO CURRENCY CONVERSION

The item contains solely the effects of the conversion of the financial statements of foreign companies denominated in foreign currency, in accordance with Section 308a HGB.

6. EIGENKAPITALDIFFERENZ AUS WÄHRUNGSUMRECHNUNG

Die Position beinhaltet ausschließlich die Effekte aus der Umrechnung der auf fremde Währung lautenden Jahresabschlüsse ausländischer Unternehmen gemäß § 308a HGB.

20240531150087

7. NON-CONTROLLING INTERESTS

The non-controlling interests in the shareholders' equity, earnings carried forward and annual results are structured as follows:

7. NICHT BEHERRSCHENDE ANTEILE

Die nicht beherrschenden Anteile am Eigenkapital, an Ergebnisvorträgen und an Jahresergebnissen setzen sich wie folgt zusammen:

k€/T€	2023
Minority interest in equity and retained earnings/Anteile am Kapital und an Ergebnisvorträgen	1.883
Minority interest in dividends/Anteile an Gewinnausschüttungen	−283
Minority interest in net result/Anteile an Jahresergebnissen	316
TOTAL/SUMME	1.916

8. PENSION PROVISIONS

Assets that are beyond the reach of other creditors and explicitly serve the fulfillment of obligations under pension scheme obligations (so-called plan assets) were offset against the pension provisions in the past financial year in accordance with Section 246 (2) Sentence 2 HGB.
The acquisition costs for the offset assets total €4,968 thousand. The fair values match the amortized acquisition costs. Pursuant to Section 246 (2) Sentence 2 HGB, these plan assets are offset at their fair value of €4,968 thousand against pension obligations in the amount of a settlement amount of €13,096 thousand. In accordance with the provisions of Section 246 (2) Sentence 2 HGB, the income from assets totaling €172 thousand was set off against the expenses from the unwinding of discounts totaling €273 thousand.

The income resulting from the change of the actuarial interest rate totaling €20 thousand (previous year: expenses of €100 thousand) was reported under interest expenses.

8. PENSIONSRÜCKSTELLUNGEN

Vermögensgegenstände, die dem Zugriff anderer Gläubiger entzogen sind und die ausschließlich der Erfüllung von Schulden aus Altersversorgungsverpflichtungen dienen (sogenanntes Deckungsvermögen), wurden im abgelaufenen Geschäftsjahr gemäß § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB mit den Pensionsrückstellungen verrechnet. Die Anschaffungskosten der verrechneten Vermögensgegenstände belaufen sich auf T€ 4.968. Die beizulegenden Zeitwerte entsprechen den fortgeführten Anschaffungskosten. Entsprechend § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB wurde dieses Deckungsvermögen in Höhe eines beizulegenden Zeitwerts von T€ 4.968 mit Pensionsverpflichtungen in Höhe eines Erfüllungsbetrages von T€ 13.096 verrechnet. Nach den Bestimmungen des § 246 Abs. 2 Satz 2 HGB wurden die Vermögenserträge in Höhe von T€ 172 mit den Aufwendungen aus der Aufzinsung in Höhe von T€ 273 verrechnet.

Der Ertrag aus der Veränderung des Rechnungszinssatzes in Höhe von T€ 20 (Vorjahr: Aufwendungen in Höhe von T€ 100) wird unter den Zinsaufwendungen ausgewiesen.

9. OTHER PROVISIONS

Other provisions largely comprise customer-related provisions (€7,850 thousand; previous year: €8,145 thousand), personnel-related provisions (€10,994 thousand; previous year: €10,630 thousand), supplier-related provisions (€4,196 thousand; previous year: €4,773 thousand) and other provisions (€2,552 thousand; previous year: €2,076 thousand).

Customer-related provisions include obligations relating to bonuses and fees still to be granted, warranties and outstanding credits. Personnel-related provisions chiefly involve outstanding vacation, variable remuneration, severance pay, bonuses and anniversary bonuses. The remain-

9. SONSTIGE RÜCKSTELLUNGEN

Die sonstigen Rückstellungen umfassen im Wesentlichen kundenspezifische Rückstellungen T€ 7.850; (Vorjahr: T€ 8.145), personalspezifische Rückstellungen T€ 10.994; (Vorjahr: T€ 10.630), lieferantenspezifische Rückstellungen T€ 4.196 (Vorjahr: T€ 4.773) sowie übrige sonstige Rückstellungen T€ 2.552 (Vorjahr: T€ 2.076).

Die kundenspezifischen Rückstellungen beinhalten Verpflichtungen aus noch zu gewährenden Boni und Provisionen, aus Gewährleistungen sowie aus noch ausstehenden Gutschriften. Die personalspezifischen Rückstellungen enthalten im Wesentlichen Resturlaub, variable Vergütungen, Abfindungen, Prämien und

20240531150838

ing provisions largely relate to outstanding invoices, financial statement compilation and auditing expenses and provisions for interest.

Jubiläumsgelder. Die übrigen Rückstellungen betreffen insbesondere ausstehende Rechnungen, Kosten der Jahresabschlusserstellung und -prüfung sowie Zinsrückstellungen.

10. LIABILITIES

10. VERBINDLICHKEITEN

k€/T€	Total/ Gesamt	REMAINING TERM/RESTLAUFZEIT up to 1 year/ bis 1 Jahr	more than 1 year/ über 1 Jahr	of which secured/ davon gesichert
Liabilities to banks/ Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	8.500	4.647	3.853	3.335
Trade accounts payable/ Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	27.745	27.745	0	1.651
Liabilities to affiliated, non-consolidated companies/ Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, die nicht konsolidiert sind	107	107	0	0
Other liabilities/Sonstige Verbindlichkeiten	11.448	11.401	47	0
TOTAL/SUMME	47.800	38.914	3.900	4.986

Previous year's figures:

Vorjahreszahlen:

k€/T€	Total/ Gesamt	REMAINING TERM/RESTLAUFZEIT up to 1 year/ bis 1 Jahr	more than 1 year/ über 1 Jahr	of which secured/ davon gesichert
Liabilities to banks/ Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	9.687	5.503	4.184	3.465
Trade accounts payable/ Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	34.498	34.498	0	3.092
Liabilities to affiliated, non-consolidated companies/ Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, die nicht konsolidiert sind	4.645	4.645	0	0
Other liabilities/Sonstige Verbindlichkeiten	11.494	11.494	0	0
TOTAL/SUMME	60.324	56.140	4.184	6.557

Liabilities to non-consolidated affiliated companies include trade payables totaling €102 thousand (previous year: €4,631 thousand) and other liabilities totaling €5 thousand (previous year: €14 thousand).

There are liabilities to banks with a remaining term of more than five years in the amount of €3,010 thousand (previous year: €3,010 thousand).

The securities provided involve land charges, assignments of receivables as well as transfers of ownership by way of security.

In den Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen, die nicht konsolidiert sind, sind Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen in Höhe von T€ 102 (Vorjahr: T€ 4.631) und sonstige Verbindlichkeiten in Höhe von T€ 5 (Vorjahr: T€ 14) enthalten.

Es bestehen Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten mit einer Restlaufzeit über 5 Jahren in Höhe von T€ 3.010 (Vorjahr: T€ 3.010).

Bei den Sicherheiten handelt es sich um Grundpfandrechte, Forderungsabtretungen sowie Sicherungsübereignungen.

20240531115089

11. CONTINGENT LIABILITIES

At the balance sheet date, the company had contingent liabilities from guarantee obligations of €229 thousand (previous year: €1,236 thousand), of which contingent liabilities from third-party guarantee obligations amounted to €0 thousand (previous year: €136 thousand).

Taking the information into account that was available at the time the consolidated financial statements were compiled, the likelihood of a claim arising from the contingent liabilities listed must be considered low. This assessment is based on positive past experience with respect to the payment behavior of the parties in whose favor the contingent liabilities exist.

12. OFF-BALANCE SHEET TRANSACTIONS

Off-balance sheet transactions of the ROTHENBERGER group largely concern operating leasing agreements. The purpose of these transactions is the optimization of liquidity; they contain no special risks.

13. OTHER FINANCIAL OBLIGATIONS

The company's other financial obligations toward third parties as of 31 December 2023 principally relate to long-term rental and leasing agreements. Furthermore, there are financial obligations from long-term purchase commitments and other financial commitments not specified in any greater detail:

11. HAFTUNGSVERHÄLTNISSE

Am Bilanzstichtag bestanden insgesamt Haftungsverhältnisse aus Bürgschaften in Höhe von T€ 229 (Vorjahr: T€ 1.236), davon Haftungsverhältnisse aus Bürgschaften für Dritte von T€ 0 (Vorjahr: T€ 136).

Unter Berücksichtigung der bis zur Aufstellung des Konzernabschlusses gewonnenen Erkenntnisse ist die Wahrscheinlichkeit einer Inanspruchnahme aus den aufgeführten Haftungsverhältnissen als gering einzustufen. Diese Einschätzung basiert auf den positiven Erfahrungen der Vergangenheit hinsichtlich des Zahlungsverhaltens der Parteien, zu deren Gunsten die Haftungsverhältnisse bestehen.

12. NICHT IN DER BILANZ ENTHALTENE GESCHÄFTE

Nicht in der Bilanz enthaltene Geschäfte der ROTHENBERGER-Gruppe betreffen hauptsächlich operative Leasingverträge. Diese Geschäfte dienen der Optimierung der Liquidität und beinhalten keine besonderen Risiken.

13. SONSTIGE FINANZIELLE VERPFLICHTUNGEN

Sonstige finanzielle Verpflichtungen gegenüber Dritten bestehen am 31. Dezember 2023 im Wesentlichen aus langfristigen Miet- und Leasingverträgen. Weiterhin bestehen finanzielle Verpflichtungen aus laufenden Investitionsvorhaben sowie aus anderen, nicht näher spezifizierten finanziellen Verpflichtungen wie folgt:

k€/T€	2023
Due in 2024/2024 fällig	4.516
Due between 2025 and 2028/2025 bis 2028 fällig	13.278
Due after 2028/nach 2028 fällig	10.212
TOTAL/SUMME	**28.006**

Of the aforementioned figures, €21,546 thousand relates to liabilities toward affiliated companies.

Davon entfallen T€ 21.546 auf Verpflichtungen gegenüber verbundenen Unternehmen.

20240531113090

VI. NOTES TO THE PROFIT AND LOSS STATEMENT

1. SALES

Sales by region are structured as follows:

	Previous year/Vorjahr		2023	
	k€/T€	%	k€/T€	%
Germany/Deutschland	93.937	24,8	**99.363**	**25,6**
Europe (excluding Germany)/ Europa (ohne Deutschland)	208.968	55,1	**217.606**	**56,2**
Africa/Afrika	4.215	1,1	**4.195**	**1,1**
Asia/Asien	26.751	7,0	**24.244**	**6,3**
Australia and Oceania/ Australien und Ozeanien	18.010	4,7	**16.801**	**4,3**
North America/Nordamerika	22.352	5,9	**20.517**	**5,3**
South America/Südamerika	5.032	1,4	**4.810**	**1,2**
TOTAL/SUMME	379.265	100,0	**387.537**	**100,0**

Sales are structured according to fields of activity as follows:

	Previous year/Vorjahr		2022	
	k€/T€	%	k€/T€	%
Core business/Kerngeschäft	272.400	71,8	**267.957**	**69,1**
Satellite business/Satellitengeschäft	106.865	28,2	**119.580**	**30,9**
TOTAL/SUMME	379.265	100,0	**387.537**	**100,0**

2. INCOME AND EXPENSES FROM THE CONVERSION OF FOREIGN CURRENCY

The other operating income contains the following income from the conversion of foreign currency:

k€/T€	Previous year/Vorjahr	2023
Realized exchange rate gains/Realisierte Kursgewinne	3.483	**1.086**
Unrealized exchange rate gains/Unrealisierte Erträge aus der Bewertung	723	**1.330**

VI. ERLÄUTERUNGEN ZUR GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG

1. UMSATZERLÖSE

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Regionen wie folgt:

Die Umsatzerlöse gliedern sich nach Tätigkeitsbereichen wie folgt:

2. AUFWENDUNGEN UND ERTRÄGE AUS DER WÄHRUNGSUMRECHNUNG

In den sonstigen betrieblichen Erträgen sind folgende Erträge aus der Währungsumrechnung enthalten:

20240531135031

The other operating expenses contain the following expenses from the conversion of foreign currency:

In den sonstigen betrieblichen Aufwendungen sind folgende Aufwendungen aus der Währungsumrechnung enthalten:

k€/T€	Previous year/Vorjahr	2023
Realized exchange rate losses/Realisierte Kursverluste	3.563	1.912
Unrealized exchange rate losses/Unrealisierte Aufwendungen aus der Bewertung	514	1.251

3. AMORTIZATION AND DEPRECIATION

Pursuant to Section 313 (4) of the German Commercial Code (HGB) in conjunction with 284 (3) HGB, the development of non-current assets has been presented in a fixed asset schedule as an appendix to the notes to the consolidated financial statements.

3. ABSCHREIBUNGEN

Die Entwicklung des Anlagevermögens ist gemäß § 313 Abs. 4 HGB i.V.m. § 284 Abs. 3 HGB in einem Konzernanlagengitter als Anlage zum Konzernanhang dargestellt.

4. INCOME AND EXPENSES RELATING TO OTHER PERIODS

Other operating income included non-period income of €2,256 thousand (previous year: €3,292 thousand) in the financial year. It largely comprises income from the release of provisions of €1,594 thousand (previous year: €2,658 thousand) and income from the release of allowances of €99 thousand (previous year: €209 thousand). The taxes on income are set off against non-period income totaling €15 thousand (previous year: €158 thousand).

Other operating expenses included non-period expenses of €509 thousand (previous year: €1,007 thousand) in the financial year. They particularly include expenses for recruitment of €73 thousand, administrative costs of €61 thousand and logistics costs of €60 thousand.

4. PERIODENFREMDE ERTRÄGE/AUFWENDUNGEN

Im Geschäftsjahr sind in den sonstigen betrieblichen Erträgen periodenfremde Erträge von insgesamt T€ 2.256 (Vorjahr: T€ 3.292) angefallen. Sie umfassen im Wesentlichen Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen von T€ 1.594 (Vorjahr: T€ 2.658) sowie Erträge aus der Auflösung von Wertberichtigungen von T€ 99 (Vorjahr: T€ 209). In den Steuern vom Einkommen und vom Ertrag ist ein periodenfremder Ertrag in Höhe von T€ 15 verrechnet (Vorjahr: T€ 158).

Im Geschäftsjahr sind in den sonstigen betrieblichen Aufwendungen periodenfremde Aufwendungen von insgesamt T€ 509 (Vorjahr: T€ 1.007) angefallen. Sie umfassen insbesondere Aufwendungen für Personalbeschaffung von T€ 73, Verwaltungskosten von T€ 61 und Logistikkosten von T€ 60.

5. INTEREST INCOME AND EXPENSES

The interest expenses contain expenses from the accumulation of pension provisions after offsetting against income from the related plan assets totaling €172 thousand (previous year: €134 thousand). Income from the change of the actuarial interest rate totaling €20 thousand (previous year: expenses of €100 thousand) was reported under interest expenses.

5. ZINSAUFWENDUNGEN UND -ERTRÄGE

Die Zinsaufwendungen enthalten Aufwendungen aus der Aufzinsung von Pensionsrückstellungen nach Verrechnung mit damit im Zusammenhang stehenden Erträgen aus dem Deckungsvermögen in Höhe von T€ 172 (Vorjahr: T€ 134). In den Zinsaufwendungen sind Erträge aus der Veränderung des Rechnungszinssatzes in Höhe von T€ 20 (Vorjahr: Aufwendungen in Höhe von T€ 100) enthalten.

20240531115092

6. INCOME/EXPENSES OF EXCEPTIONAL SIZE/ SIGNIFICANCE

There were no income/expenses of exceptional size/ significance in 2023.

6. ERTRÄGE/AUFWENDUNGEN VON AUSSER-GEWÖHNLICHER GRÖSSENORDNUNG/BEDEUTUNG

Erträge/Aufwendungen von außergewöhnlicher Größenordnung/Bedeutung haben sich in 2023 nicht ergeben.

VII. EMPLOYEES

The average number of employees at the companies included in the consolidated financial statements was 1,447 during the 2023 financial year (previous year: 1,474). Of this total, 764 were salaried employees (previous year: 774) and 683 were industrial workers (previous year: 700).

VII. MITARBEITER

Die durchschnittliche Zahl der Arbeitnehmer der in den Konzernabschluss einbezogenen Unternehmen während des Geschäftsjahres 2023 betrug 1.447 (Vorjahr: 1.474). Hiervon waren 764 Angestellte (Vorjahr: 774) und gewerbliche Arbeitnehmer 683 (Vorjahr: 700).

VIII. NOTICES RECEIVED ON SHAREHOLDINGS IN THE PARENT COMPANY

Pursuant to a notification made in accordance with Section 20 of the Stock Corporation Act (AktG), Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Austria), holds the majority of the shares in ROTHENBERGER AG. Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Austria), is therefore the controlling company within the meaning of Section 311 AktG.

Pursuant to a notification made in accordance with Section 20 AktG, Rothenberger 4 x S Vermögensverwaltung GmbH, Bad Homburg v. d. Höhe, holds more than one-fourth of the shares in ROTHENBERGER AG.

VIII. ERHALTENE MITTEILUNGEN ÜBER BETEILIGUNGEN AM MUTTERUNTERNEHMEN

Die Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Österreich), ist nach einer Mitteilung gemäß § 20 AktG mehrheitlich an der ROTHENBERGER AG beteiligt.
Die Dr. Helmut Rothenberger Holding GmbH, Anif/Salzburg (Österreich), ist somit herrschende Gesellschaft im Sinne des § 311 AktG.

Die Rothenberger 4 x S Vermögensverwaltung GmbH, Bad Homburg v. d. Höhe, hält nach einer Mitteilung gemäß § 20 AktG mehr als den vierten Teil der Aktien an der ROTHENBERGER AG.

20240531115093

IX. SUBSEQUENT EVENTS REPORT

IMPACT ON THE NET ASSET, FINANCIAL, AND EARNINGS POSITION

No significant events took place after the balance sheet date.

IX. NACHTRAGSBERICHT

AUSWIRKUNGEN AUF DIE VERMÖGENS-, FINANZ- UND ERTRAGSLAGE

Wesentliche Ereignisse nach dem Bilanzstichtag haben sich nicht ergeben.

X. CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

As of 31 December 2023, the financial funds reported in the cash flow statement were composed as follows:

X. KONZERN-KAPITALFLUSSRECHNUNG

Der in der Konzern-Kapitalflussrechnung ausgewiesene Finanzmittelfonds setzt sich zum 31. Dezember 2023 wie folgt zusammen:

k€/T€	2023
Cash on hand and bank balances/Kassenbestand und Guthaben bei Kreditinstituten	34.959
Current account liabilities which may be due at any time/Jederzeit fällige Kontokorrentverbindlichkeiten	−4.119
TOTAL/SUMME	**30.840**

20240531130944

XI. SUPERVISORY BOARD AND EXECUTIVE BOARD

IN THE YEAR UNDER REPORT, THE SUPERVISORY BOARD CONSISTED OF:
Dr. Helmut Rothenberger
Entrepreneur, St. Anton/Austria
Chairman

Dr. Eberhard Weiershäuser
Banker, Bad Homburg v. d. Höhe
Honorary Chairman

Dr. Christoph Weiss
Representative of 10-P-Consult Deutschland GmbH (Ulm), Zurich/Switzerland
Deputy of the Chairman

Dr. Sabine Rothenberger
Lawyer, St. Anton/Austria

Prof. Dr. Sandra Rothenberger
Lecturer, St. Anton/Austria

Martin Bertinchamp
Partner at Triton Beteiligungsberatung GmbH, Munich

Josef Preis
Consultant, Amöneburg

The remuneration of the Supervisory Board was €214 thousand (previous year: €215 thousand) for the financial year.

IN THE YEAR UNDER REVIEW, THE EXECUTIVE BOARD CONSISTED OF:
Dr. Christian P. Heine
CEO, Taunusstein-Wehen
Chairman

Christian Diehl
CFO, Frankfurt am Main

XI. AUFSICHTSRAT UND VORSTAND

DEN AUFSICHTSRAT BILDEN IM BERICHTSJAHR:

Dr. Helmut Rothenberger
Unternehmer, St. Anton/Österreich
Vorsitzender

Dr. Eberhard Weiershäuser
Bankier, Bad Homburg v. d. Höhe
Ehrenvorsitzender

Dr. Christoph Weiss
Vertreter der 10-P-Consult Deutschland GmbH (Ulm), Zürich/Schweiz
Stellvertretender Vorsitzender

Dr. Sabine Rothenberger
Juristin, St. Anton/Österreich

Prof. Dr. Sandra Rothenberger
Dozentin, St. Anton/Österreich

Martin Bertinchamp
Partner bei Triton Beteiligungsberatung GmbH, München

Josef Preis
Berater, Amöneburg

Die Vergütung des Aufsichtsrates für das Geschäftsjahr beträgt T€ 214 (Vorjahr: T€ 215).

DEN VORSTAND BILDEN IM BERICHTSJAHR:

Dr. Christian P. Heine
CEO, Taunusstein-Wehen
Vorsitzender

Christian Diehl
CFO, Frankfurt am Main

20240531115095

The compensation of the Executive Board was not reported pursuant to Section 286 (4) of the German Commercial Code (HGB) in conjunction with Section 314 (3) HGB.

Pension provisions of €10,296 thousand (previous year: €10,649 thousand) were reported for former members of the Executive Board of the parent company as of 31 December 2023 before offsetting against plan assets totaling €3,972 thousand (previous year: €4,131 thousand). Total remuneration paid to former board members amounted to €765 thousand in the financial year.

Auf die Angabe zu den Bezügen des Vorstands wurde entsprechend § 286 Abs. 4 HGB i.V.m. § 314 Abs. 3 HGB verzichtet.

Für ehemalige Vorstandsmitglieder der Muttergesellschaft bestehen zum 31. Dezember 2023 Pensionsrückstellungen in Höhe von T€ 10.296 (Vorjahr: T€ 10.649) vor Verrechnung mit Deckungsvermögen in Höhe von T€ 3.972 (Vorjahr: T€ 4.131). Die Gesamtbezüge ehemaliger Vorstandsmitglieder betrugen im Geschäftsjahr T€ 765.

XII. INFORMATION ABOUT AUDIT FEES

The fees charged by the auditor for the financial year were as follows:

XII. ANGABE PRÜFERHONORARE

Die für das Geschäftsjahr vom Abschlussprüfer berechneten Honorare setzten sich wie folgt zusammen:

k€/T€	2023
Auditing services/Abschlussprüfungsleistungen	341
Other advisory services / Andere Bestätigungsleistungen	15
Tax consulting services / Steuerberatungsleistungen	28
Other services / Sonstige Leistungen	5
TOTAL / SUMME	**389**

XIII. NOTICE ON EXEMPTION PROVISIONS SET OUT IN SECTION 264 (3) OF THE GERMAN COMMERCIAL CODE (HGB)

The following companies have drawn on the exemption provided for by Section 264 (3) HGB:

- ROTHENBERGER Werkzeuge GmbH, Kelkheim
- ROTHENBERGER Deutschland GmbH, Kelkheim
- ROTHENBERGER Plastic Technologies GmbH, Hessisch Lichtenau
- ROTHENBERGER Industrial GmbH, Kelkheim
- RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge, Holzgerlingen
- RICO GmbH, Kempten
- KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH, Hünxe
- Hellmers GmbH Fahrzeugbau, Wittstock

XIII. MITTEILUNG ZU BEFREIUNGSVORSCHRIFTEN GEMÄSS § 264 ABS. 3 HGB

Die folgenden Gesellschaften machen von der Befreiungsregelung gemäß § 264 Abs. 3 HGB Gebrauch:

- ROTHENBERGER Werkzeuge GmbH, Kelkheim
- ROTHENBERGER Deutschland GmbH, Kelkheim
- ROTHENBERGER Plastic Technologies GmbH, Hessisch Lichtenau
- ROTHENBERGER Industrial GmbH, Kelkheim
- RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge, Holzgerlingen
- RICO GmbH, Kempten
- KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH, Hünxe
- Hellmers GmbH Fahrzeugbau, Wittstock

20240331135096

XIV. PROPOSED APPROPRIATION OF EARNINGS

The Executive Board of ROTHENBERGER AG proposes to distribute an amount of €11,010 thousand from the parent company's net retained earnings of €71,597 thousand to the shareholders and to carry forward the remaining amount of €60,587 thousand as retained profits carried forward.

Kelkheim, 21 March 2024

The Executive Board

XIV. GEWINNVERWENDUNGSVORSCHLAG

Der Vorstand der ROTHENBERGER AG schlägt vor, aus dem Bilanzgewinn des Mutterunternehmens von T€ 71.597, einen Betrag von T€ 11.010 an die Aktionäre auszuschütten und den verbleibenden Betrag von T€ 60.587 als Gewinnvortrag auf neue Rechnung vorzutragen.

Kelkheim, den 21. März 2024

Der Vorstand

20240531115097

INDEPENDENT AUDITOR'S OPINION

To: ROTHENBERGER AG, Kelkheim

OPINIONS

We have audited the consolidated financial statements of ROTHENBERGER AG, Kelkheim, and its subsidiaries (the group), consisting of the consolidated balance sheet as of 31 December 2023, the consolidated income statement, the group equity schedule and the consolidated cash flow statement for the financial year from 1 January to 31 December 2023 and the notes to the consolidated financial statements, including the presentation of the accounting policies. In addition, we have audited the group management report of ROTHENBERGER AG, Kelkheim, for the financial year from 1 January to 31 December 2023.

In our opinion, based upon the findings of the audit,

- the accompanying consolidated financial statements comply in all material respects with the provisions of German commercial law and give a true and fair view of the net assets and financial position of the group as of 31 December 2023 and of its results of operations for the financial year from 1 January to 31 December 2023 in accordance with German generally accepted accounting principles and,
- taken as a whole, the accompanying group management report provides an accurate view of the group's position. In all material respects, this group management report is consistent with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements, and suitably presents the opportunities and risks of future development.

Pursuant to Section 322 (3) sentence 1 of the German Commercial Code (HGB), we declare that our audit did not lead to any reservations with respect to the propriety of the consolidated financial statements or the group management report.

BASIS FOR THE OPINIONS

We conducted our audit of the consolidated financial statements and the group management report in accordance with Section 317 HGB and German principles governing the proper auditing of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW). Our responsibility under these regulations and principles is described in more detail in the "Auditor's responsibility for the audit of the consolidated financial statements and group management report" section of our auditor's report. We are independent of the group companies in compliance with the requirements of German commercial law and German rules of professional conduct and have fulfilled our other German professional obligations in compliance with these requirements. We believe that the audit evidence we have obtained is sufficient and suitable to serve as a basis for our opinions on the consolidated financial statements and group management report.

THE EXECUTIVE BOARD AND SUPERVISORY BOARD'S RESPONSIBILITY FOR THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS AND GROUP MANAGEMENT REPORT

The Executive Board is responsible for preparation of the consolidated financial statements that complies with the provisions of German commercial law in all material respects and for the consolidated financial statements giving a true and fair view of the net assets, financial position, and results of operations of the group. Furthermore, the Executive Board is responsible for the internal controls that, in accordance with German generally accepted accounting principles, it has identified as necessary to facilitate the preparation of consolidated financial statements that are free of material misstatements due to fraud (i.e., manipulation of accounts or asset misappropriation) or error.

When preparing the consolidated financial statements, the Executive Board is responsible for assessing the group's ability to continue as a going concern. Furthermore, it has responsibility for disclosing facts in connection with the continuation of the company as a going concern, if relevant. In addition, it is responsible for accounting on the basis of the going-concern principle unless actual or legal circumstances preclude this.

Moreover, the Executive Board is responsible for preparing the group management report, which, taken as a whole, provides an accurate view of the position of the company and in all material respects is in line with the consolidated financial statements, complies with German legal requirements, and suitably presents the opportunities and risks of future development. Furthermore, the Executive Board is responsible for the precautions and measures (systems) that it considered necessary to enable the pre-

2024053115098

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die ROTHENBERGER AG, Kelkheim

PRÜFUNGSURTEILE

Wir haben den Konzernabschluss der ROTHENBERGER AG, Kelkheim, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) – bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2023, der Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzern-Eigenkapitalspiegel und der Konzern-Kapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2023 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden – geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der ROTHENBERGER AG, Kelkheim, für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2023 geprüft..

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2023 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2023 und
- vermittelt der beigefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hatt.

GRUNDLAGE FÜR DIE PRÜFUNGSURTEILE

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts" unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

VERANTWORTUNG DES VORSTANDS UND DES AUFSICHTSRATS FÜR DEN KONZERNABSCHLUSS UND DEN KONZERNLAGEBERICHT

Der Vorstand ist verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner ist der Vorstand verantwortlich für die internen Kontrollen, die er in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt hat, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen (d.h. Manipulationen der Rechnungslegung und Vermögensschädigungen) oder Irrtümern ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses ist der Vorstand dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren hat er die Verantwortung, Sachverhalte im Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus ist er dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem ist der Vorstand verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt

20240531115099

paration of a group management report in compliance with the applicable provisions of German law and in order to be able to produce sufficient suitable evidence for the statements in the group management report.

The Supervisory Board is responsible for monitoring the group's accounting process for preparing the consolidated financial statements and group management report.

RESPONSIBILITY OF THE AUDITOR FOR THE AUDIT OF THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS AND GROUP MANAGEMENT REPORT

Our objective is to obtain reasonable assurance of whether the consolidated financial statements as a whole are free of material misstatements due to fraud or error and whether the group management report, taken as a whole, provides an accurate view of the position of the group and in all material respects is in line with the consolidated financial statements and the findings of the audit, complies with German legal requirements, and suitably presents the opportunities and risks of future development, and to issue an auditor's report that contains our opinions on the consolidated financial statements and the group management report.

Reasonable assurance is a high level of assurance but no guarantee that an audit conducted in accordance with Section 317 HGB and German generally accepted standards for the proper auditing of financial statements promulgated by the Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) will always uncover any material misstatement. Misstatements can result from fraud or error and are considered to be material if it could reasonably be expected that they will individually or collectively influence the economic decisions made by report users on the basis of these consolidated financial statements and this group management report.

During the audit, we exercise due discretion and maintain a critical stance. In addition,

- we identify and assess the risks of material misstatements in the consolidated financial statements and group management report due to fraud or error, plan and perform audit procedures as a response to these risks and obtain audit evidence that is sufficient and suitable to serve as the basis for our opinions. The risk of not detecting material misstatements resulting from fraud is higher than the risk of not detecting material misstatements resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations or the override of internal controls.
- we obtain an understanding of the internal control system relevant to the audit of the consolidated financial statements and the precautions and measures relevant to the audit of the group management report in order to plan audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not with the aim of expressing an opinion on the effectiveness of these systems.
- we assess the appropriateness of the accounting policies used by the Executive Board and the reasonableness of the estimated values and the related disclosures presented by the Executive Board.
- we draw conclusions on the appropriateness of the going concern basis of accounting used by the Executive Board and, on the basis of the audit evidence obtained, on whether material uncertainty exists in connection with events or circumstances that may cast significant doubt on the ability of the group to continue as a going concern. If we come to the conclusion that material uncertainty exists, we are required to draw attention to the associated disclosures in the consolidated financial statements and group management report in our auditor's report, or, if these disclosures are inappropriate, to modify our respective opinion. We draw our conclusions on the basis of the audit evidence obtained up to the date of our auditor's report. Future events or circumstances may, however, cause the group to cease to be able to continue as a going concern.
- we assess the presentation, structure, and content of the consolidated financial statements as a whole, including the disclosures and whether the consolidated financial statements present the underlying transactions and events such that the consolidated financial statements give a true and fair view of the

20240531115100

sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner ist der Vorstand verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die er als notwendig erachtet hat, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns zur Aufstellung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts.

VERANTWORTUNG DES ABSCHLUSSPRÜFERS FÜR DIE PRÜFUNG DES KONZERNABSCHLUSSES UND DES KONZERNLAGEBERICHTS

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen falschen Darstellungen aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus dolosen Handlungen oder Irrtümern resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufgrund von dolosen Handlungen oder Irrtümern, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass aus dolosen Handlungen resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist höher als das Risiko, dass aus Irrtümern resultierende wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, da dolose Handlungen kollusives Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der vom Vorstand angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der vom Vorstand dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.
- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des vom Vorstand angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder

20240531153103

net assets, financial position, and results of operations of the group in accordance with German generally accepted accounting principles.

- we obtain sufficient suitable audit evidence for the accounting information of the companies or business activities within the group to express opinions on the consolidated financial statements and group management report. We are responsible for the direction, supervision, and performance of the audit of the consolidated financial statements. We have sole responsibility for our opinions.
- we assess the consistency of the group management report with the consolidated financial statements, its compliance with the law, and the view it provides of the position of the group.
- we perform audit procedures on the forward-looking statements presented by the Executive Board in the group management report. On the basis of sufficient suitable audit evidence, we particularly evaluate the significant assumptions underlying the forward-looking statements by the Executive Board and assess the proper derivation of the forward-looking statements from these assumptions. We do not provide a separate opinion on the forward looking statements or on the underlying assumptions. There is a considerable unavoidable risk that future events will differ materially from the forward-looking statements.

We discuss with those charged with supervision, among other things, the planned scope and schedule of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in the internal control system that we identify during our audit.

Frankfurt am Main, 21 March 2024

Deloitte GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

(Gerd Kreuzburg)
Auditor

(Christian Machwirth)
Auditor

20240531115102

Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.

- beurteilen wir Darstellung, Aufbau und Inhalt des Konzernabschlusses insgesamt einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Beaufsichtigung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den vom Vorstand dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben vom Vorstand zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger bedeutsamer Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Frankfurt am Main, den 21. März 2024

Deloitte GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

(Gerd Kreuzburg)
Wirtschaftsprüfer

(Christian Machwirth)
Wirtschaftsprüfer

20240531153103

GROUP FIGURES

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**	Changes against p/y in %/ Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
NET SALES/UMSATZ (NETTO)	T€	330.238	340.814	337.899	328.011	377.618	379.265	**387.537**	**2,2**
of which third-party sales/Umsatz Dritte	T€	330.238	340.814	337.899	328.011	377.618	379.265	**387.537**	**2,2**
of which domestic sales/davon Inland	T€	87.838	88.427	89.831	95.532	98.593	93.937	**99.363**	**5,8**
of which international sales/davon Ausland	T€	242.400	252.387	248.068	232.479	279.025	285.328	**288.174**	**1,0**
% Export sales/% Ausland	T€	73,4	74,1	73,4	70,9	73,9	75,2	**74**	**−1,2**
Change in stock + own work capitalized/ Bestandsveränderung + aktivierte Eigenleistung	T€	1.367	−226	1.665	1.312	−34	1.234	**−709**	**N/A**
Other operating income/Sonstige betriebliche Erträge	T€	5.302	6.357	7.561	6.168	7.605	9.961	**7.566**	**−24,0**
OPERATING INCOME/GESAMTLEISTUNG	T€	336.908	346.945	347.125	335.491	385.189	390.460	**394.393**	**1,0**
Material expenses/Materialaufwand	T€	−164.602	−167.091	−169.573	−162.229	−182.161	−184.773	**−183.203**	**−0,8**
of which expenses for raw materials and supplies/ davon Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	T€	−153.173	−156.364	−157.699	−151.631	−170.229	−175.690	**−173.682**	**−1,1**
of which expenses for purchased goods/ davon Aufwendungen für bezogene Waren	T€	–	–	–	–	–	–	**–**	**–**
of which expenses for purchased services/ davon Aufwendungen für bezogene Leistungen	T€	−11.429	−10.727	−11.874	−10.598	−11.932	−9.083	**−9.520**	**4,8**
Personnel expenses/Personalaufwand	T€	−83.777	−87.877	−89.048	−82.517	−87.151	−89.585	**−94.132**	**5,1**
Depreciation/Abschreibungen	T€	−7.172	−7.199	−6.638	−6.445	−6.352	−6.298	**−7.354**	**16,8**
Other operating expenses/ Sonstige betriebliche Aufwendungen	T€	−66.123	−68.031	−68.030	−62.924	−69.339	−69.700	**−71.597**	**2,7**
Financial result/Finanzergebnis	T€	−2.463	−1.981	−2.374	−1.570	−1.700	−819	**−764**	**−6,6**
of which income from investments/ davon Erträge aus Beteiligungen	T€	58	615	70	54	199	151	**158**	**4,5**
of which income from loans/ davon Erträge aus Ausleihungen	T€	–	–	–	–	–	–	**–**	**–**
of which interest and similar income/ davon Zinsen und ähnliche Erträge	T€	56	29	1	30	5	21	**198**	**863,1**
of which interest and similar expenses/ davon Zinsen und ähnliche Aufwendungen	T€	−2.577	−2.615	−2.445	−1.654	−1.904	−991	**−1.120**	**13,1**
of which amortizaton of financial assets/ davon Abschreibungen auf Finanzanlagen	T€	0	−10	0	0	0	0	**0**	**N/A**
OPERATING RESULT/ ERGEBNIS DER GEWÖHNLICHEN GESCHÄFTSTÄTIGKEIT	T€	12.771	14.766	11.462	19.806	38.486	39.285	**37.344**	**−4,9**
Other result/Sonstiges Ergebnis	T€	–	–	–	–	–	–	**–**	**–**
Extraordinary result (until 2014)/a.o. Ergebnis (bis 2014)	T€	0	0	0	0	0	0	**0**	**0**
Income taxes/EE-Steuern	T€	−3.037	−3.150	−3.060	−4.117	−6.649	−8.422	**−7.601**	**−9,8**
Other taxes/Sonstige Steuern	T€	−516	−814	−804	−841	−1.150	−836	**−1.129**	**35,0**
NET RESULT OF THE YEAR/JAHRESERGEBNIS	T€	9.217	10.802	7.598	14.848	30.687	30.027	**28.615**	**−4,7**
EBITDA/EBITDA	T€	21.889	23.132	19.671	26.980	45.388	45.566	**44.333**	**−2,7**
EBIT/EBIT	T€	14.717	15.933	13.033	20.535	39.036	39.268	**36.980**	**−5,8**
EBT/EBT	T€	12.255	13.952	10.658	18.965	37.336	38.449	**36.215**	**−5,8**

20240531113104

KONZERNZAHLEN

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**	Changes against p/y in %/ Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
FIXED ASSETS/ANLAGEVERMÖGEN	T€	48.287	48.768	46.325	44.830	52.754	58.036	**60.766**	**4,7**
Intangible assets/Immaterielle Vermögensgegenstände	T€	11.326	9.911	9.135	8.214	8.269	8.113	**6.471**	**−20,2**
Tangible assets/Sachanlagen	T€	33.216	34.680	33.354	33.410	41.974	47.309	**51.653**	**9,2**
of which land, leasehold rights and buildings/ davon Grundstücke und Gebäude	T€	16.582	17.914	17.235	16.176	22.806	23.014	**22,809**	**−0,9**
of which technical equipment, plant and machinery/ davon technische Anlagen und Maschinen	T€	10.029	11.639	11.882	12.383	12.275	13.853	**17.68**	**27,3**
of which other equipment, fixtures, fittings and equipment/ davon Betriebs- und Geschäftsausstattung	T€	4.500	4.220	4.068	3.706	3.721	4.386	**5.352**	**22,0**
of which prepayments made and assets under construction/ davon gel. Anzahlungen und Anlagen im Bau	T€	2.105	907	169	1.145	3.172	6.056	**5.864**	**−3,2**
Financial assets/Finanzanlagen	T€	3.744	4.177	3.836	3.206	2.510	2.614	**2.642**	**1,1**
of which interests in affiliated companies/davon Anteile VU	T€	825	821	818	818	96	96	**96**	**−0,2**
of loans to affiliated/davon Ausleihungen an VU	T€	606	467	329	178	58	142	**0**	**−100,0**
of which interests in associated companies/ davon Anteile assozierte Unternehmen	T€	1.227	1.781	1.781	1.935	2.068	2.231	**2.387**	**7,0**
of which long term securities/davon WP des AV	T€	36	36	36	8	0	0	**0**	**N/A**
of which other financial assets/ davon sonstige Finanzanlagen	T€	1.051	1.072	872	267	288	145	**159**	**9,7**
CURRENT ASSETS/UMLAUFVERMÖGEN	T€	150.996	153.666	162.092	162.226	177.084	191.762	**191.681**	**0,0**
Stock/Vorräte	T€	78.137	75.837	79.693	76.878	86.698	99.146	**90.900**	**−8,3**
of which raw material/ davon Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	T€	20.389	19.202	21.654	22.462	25.479	31.824	**30.712**	**−3,5**
of which unfinished goods/ davon unfertige Erzeugnisse	T€	12.044	11.869	13.331	13.471	13.966	16.536	**15.757**	**−4,7**
of which finished goods/davon fertige Erzeugnisse	T€	46.678	45.075	45.685	41.984	48.555	53.189	**49.400**	**−7,1**
of which advance payments/ davon geleistete Anzahlungen	T€	196	373	169	157	533	415	**510**	**22,8**
of which advance payments received/ davon erhaltene Anzahlungen auf Vorräte	T€	−1.170	−682	−1.146	−1.196	−1.835	−2.818	**−5.479**	**94,4**
Receivables/Forderungen	T€	62.335	60.025	59.787	63.380	61.982	68.037	**65.822**	**−3,3**
of which accounts receivable/ davon Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	T€	51.332	50.020	47.736	53.428	53.939	57.686	**55.373**	**−4,0**
of which receivables from affiliated companies/ davon Forderungen gegen verbundene Unternehmen	T€	1.106	1.184	1.414	1.766	767	816	**972**	**19,1**
of which marketable securities/davon WP des UV	T€	10	10	46	44	55	59	**59**	**0,7**
of which deferred tax assets/ davon aktive latente Steuern	T€	842	708	723	711	749	1.211	**932**	**−23,0**
of which deferred charges and prepayments/ davon Rechnungsabgrenzungsposten	T€	2.007	1.658	2.127	1.781	1.797	1.870	**4.195**	**124,3**
of which other assets/ davon sonstige Vermögensgegenstände	T€	7.038	6.445	7.741	5.650	4.675	6.395	**4.291**	**−32,9**
Excess of plan assets over retirement benefit obligations/ Aktivischer Unterschied aus Vermögensverrechnung	T€	0	0	0	0	0	0	**0**	**N/A**
Cash/Flüssige Mittel	T€	10.524	17.804	22.612	21.968	28.404	24.579	**34.959**	**42,2**

20240531115105

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**	Changes against p/y in %/ Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
EQUITY/EIGENKAPITAL	T€	81.770	87.592	89.938	102.017	126.353	144.380	**160.920**	**11,5**
Subscribed capital/Gezeichnetes Kapital	T€	39.000	39.000	39.000	39.000	39.000	39.000	**39.000**	**0,0**
Capital reserve/Kapitalrücklage	T€	11.918	11.918	11.918	11.918	11.918	11.918	**11.918**	**0,0**
Revenue reserve/Gewinnrücklage	T€	17.808	17.808	17.223	17.223	17.223	17.223	**17.223**	**0,0**
Corporate actions not affecting result/ Erfolgsneutrale Kapitalveränderung	T€	−472	−704	−310	−460	387	−143	**−931**	**548,9**
Net retained earnings/Bilanzgewinn/-verlust	T€	11.383	17.457	20.329	32.407	55.793	74.505	**91.794**	**23,2**
Minority interest in equity/ Minderheitenanteil am Eigenkapital	T€	2.133	2.113	1.778	1.929	2.032	1.877	**1.916**	**2,1**
Difference from capital consolidation/ Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung	T€	4.981	4.500	4.019	3.538	3.057	2.576	**2.095**	**−18,7**
LIABILITIES/FREMDKAPITAL	T€	112.530	110.342	114.460	101.501	100.427	102.842	**89.432**	**−13,0**
Provisions and accrued liabilities/Rückstellungen	T€	22.938	27.429	30.486	33.654	43.036	41.149	**40.349**	**−1,9**
of which pension provisions/ davon Pensionsrückstellungen	T€	7.553	7.918	8.293	8.542	8.721	9.119	**8.128**	**−10,9**
of which tax provisions/davon Steuerrückstellungen	T€	1.867	2.325	1.969	2.251	5.603	6.406	**6.629**	**3,5**
of which other provisions and accrued liabilities/ davon sonstige Rückstellungen	T€	13.518	17.186	20.224	22.861	28.712	25.624	**25.592**	**−0,1**
Liabilities (incl. deferred taxes + deferred income and prepayments)/Verbindlichkeiten (inkl. latenter Steuern + RAP)	T€	89.593	82.913	83.974	67.847	57.391	61.693	**49.083**	**−20,4**
of which trade accounts payable/ davon Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	T€	37.674	34.468	33.217	33.660	33.186	34.498	**27.745**	**−19,6**
of which liabilities from drawn bills of exchange/ davon Verbindlichkeiten aus der Annahme gezogener Wechsel	T€	0	1	0	0	0	0	**0**	**N/A**
of which liabilities to banks/ davon Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	T€	39.526	37.641	38.114	22.185	8.659	9.687	**8.500**	**−12,3**
of which liabilities to affiliated companies/ davon Verbindlichkeiten VU	T€	3.288	2.024	2.862	3.396	3.612	4.645	**107**	**−97,7**
of which liabilities to other associates/ davon Verbindlichkeiten gegenüber Unternehmen, mit denen ein Beteiligungsverhältnis besteht	T€	–	–	–	–	–	–	**–**	**–**
of which prepayments received/ davon erhaltene Anzahlungen	T€	0	0	0	0	0	0	**0**	**N/A**
of which other liabilities/ davon sonstige Verbindlichkeiten	T€	7.412	7.266	8.542	7.470	10.787	11.443	**11.368**	**−0,7**
of which deferred liabilities/davon passiv. latente Steuern	T€	1.663	1.545	1.278	1.153	1.115	1.369	**1.283**	**−6,3**
of which deferred income and prepayments/ davon Rechnungsabgrenzungsposten	T€	30	−31	−39	−16	31	51	**80**	**57,1**
BALANCE SHEET TOTAL/BILANZSUMME	T€	199.282	202.434	208.417	207.056	229.837	249.798	**252.447**	**1,1**
Employees (yearly average)/Mitarbeiter (Jahresdurchschnitt)		1.656	1.720	1.675	1.555	1.552	1.474,5	**1.447**	**−1,9**
Trainees/Auszubildende		31	42	41	33	37	16	**27**	**68,8**
EMPLOYEES (YEARLY) AVERAGE INCL. TRAINEES/ MITARBEITER (JAHRESDURCHSCHNITT INKL. AZUBIS)		1.687	1.761	1.716	1.588	1.589	1.490	**1.473**	**−1,1**

70240531153106

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**	Changes against p/y in %/ Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
PROFITABILITY RATIOS/ KENNZAHLEN ZUR RENTABILITÄT									
Return on sales (EBIT)/Umsatzrendite (EBIT) = EBIT/Sales/= EBIT/Umsatz	%	4,5	4,7	3,9	6,3	10,3	10,4	**9,5**	**–7,8**
Return on sales (EBT)/Umsatzrendite (EBT) = EBT/Sales/= (EBT/Umsatz)	%	3,7	4,1	3,2	5,8	9,9	10,1	**9,3**	**–7,8**
Return on sales (Net income)/Umsatzrendite (Jahresergebnis) = Net income/Sales/= Jahresergebnis/Umsatz	%	2,8	3,2	2,2	4,5	8,1	7,9	**7,4**	**–6,7**
Return on equity/Eigenkapitalrendite = Net income/equity (as of 01.01.) = Jahresergebnis/EK (zum 01.01.)	%	11,3	12,3	8,4	14,6	24,3	20,8	**17,8**	**–14,5**
Return on total capital/Gesamtkapitalrendite = (EBT + interest expense)/ total liabilities and shareholders equity = (EBT + Zinsen für Fremdkapital)/durchschnittliches Gesamtkapital	%	7,5	8,2	6,4	9,9	18,0	16,4	**14,9**	**–9,6**
ROI – return on investment/ROI – return on investment = EBT/total liabilities and shareholders equity = EBT/durchschnittliches Gesamtkapital	%	6,2	6,9	5,2	9,1	17,1	16,0	**14,4**	**–10,0**
Sales per employee/Umsatz je Mitarbeiter = Sales/employees (yearly average) = Umsatz/durchschnittliche Anzahl Mitarbeiter	T€	195,8	193,5	196,9	206,6	237,6	254,5	**263,1**	**3,4**
EBIT per employee/EBIT je Mitarbeiter = EBIT/Employees (yearly average) = EBIT/durchschnittliche Anzahl Mitarbeiter	T€	8,6	9,2	7,6	12,9	24,6	26,4	**25,1**	**–4,7**
ROCE – return on capital employed = EBIT/Capital Employed = EBIT/eingesetztes Kapital	%	11,0	11,6	9,3	15,0	25,8	23,0	**20,0**	**–13,0**
Added value/Wertschöpfung = Total operating income – material expenses – depreciation – other operating expenses = Gesamtleistung – Materialaufwand – Abschreibungen – sonstiger operativer Aufwand	T€	99.011	104.624	102.885	103.893	127.336	129.689	**132.240**	**2,0**
Added value per employee/ Wertschöpfung pro Mitarbeiter	T€	58,7	59,4	60,0	65,4	80,1	87,0	**89,8**	**3,1**
BALANCE SHEET RATIOS/BILANZKENNZAHLEN									
Asset intensity/Anlageintensität des Anlagevermögens = Fixed assets/total assets = Anlagevermögen/Gesamtvermögen	%	24,2	24,1	22,2	21,7	23,0	23,2	**24,1**	**3,6**
Current asset intensity/ Anlageintensität des Umlaufvermögens = Total current assets/total assets = Umlaufvermögen/Gesamtvermögen	%	75,8	75,9	77,8	78,3	77,0	76,8	**75,9**	**–1,1**
Equity ratio/Eigenkapitalquote = Total equity/total capital = Eigenkapital/Gesamtkapital	%	41,0	43,3	43,3	49,3	55,0	57,8	**63,7**	**10,3**
Debt ratio/Fremdkapitalquote = Total liabilities/total capital = Fremdkapital/Gesamtkapital	%	56,5	54,5	54,9	49,0	43,7	41,2	**35,4**	**–14,0**
Asset structure/Vermögensstruktur = Fixed assets/current assets = Anlagevermögen/Umlaufvermögen	%	32,0	31,7	28,6	27,6	29,8	30,3	**31,7**	**4,7**

20240531130107

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**	Changes against p/y in %/ Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
Capital structure/Kapitalstruktur = Equity/total liabilities = Eigenkapital/Fremdkapital	%	72,7	79,4	78,6	100,5	125,8	140,4	**179,9**	**28,2**
Liquidity*/Liquidität 1. Grades* = Cash (balance sheet)/ total current liabilities (up to 1 year) = Flüssige Mittel (aus Bilanz)/ kurzfristige Verbindlichkeiten (bis 1 Jahr)	%	23,3	42,7	54,1	53,4	64,6	53,5	**89,4**	**67,1**
Quick ratio*/Liquidität 2. Grades* = *(total current assets – total inventory)*/ total current liabilities (up to 1 year) = (Flüssige Mittel + kurzfristige Forderungen)/ kurzfristige Verbindlichkeiten (bis 1 Jahr)	%	137,2	162,5	168,5	183,3	187,3	179,1	**231,0**	**29,0**
Current ratio*/Liquidität 3. Grades* = total current assets/total current liabilities (up to 1 year) = (Flüssige Mittel + kurzfristige Forderungen + Vorräte)/ *kurzfristige Verbindlichkeiten (bis 1 Jahr)*	%	310,5	344,2	359,3	370,2	384,4	394,9	**463,4**	**17,3**
Net debt**/Netto-Finanzverbindlichkeiten** = Debt from financing – cash – current securities = Darlehensverbindlichkeiten – liquide Mittel – Wertpapiere des Umlaufvermögens	T€	28.992	19.827	15.456	173	–19.800	–14.950	**–26.518**	**77,4**
Gearing***/Gearing*** = Net debt/total equity before minorities = Netto-Finanzverbindlichkeiten/ Eigenkapital vor Anteilen anderer Gesellschafter	%	36,4	23,2	17,5	0,2	–15,9	–10,5	**–16,7**	**59,0**
Working capital/Working capital = Current assets – current liabilities = Umlaufvermögen – kurzfristiges Fremdkapital	T€	105.910	111.932	120.333	121.096	133.112	145.820	**152.569**	**4,6**
Net working capital/Net working capital = Inventory +/– prepayments + accounts receivable (trade) – accounts payable (trade) = Vorräte + geleistete Anzahlungen – erhaltene Anzahlungen + Forderungen Lieferungen und Leistungen – Verbindlichkeiten Lieferungen und Leistungen	T€	91.795	91.389	94.212	96.646	107.451	122.333	**118.528**	**–3,1**
Capital employed/Capital employed = *Total assets – current liabilities –* cash and cash equivalents = AV+UV – Rückst. – Verb. LuL – erh. Anz. – sonst. Verb.	T€	133.647	137.314	139.736	136.464	151.030	170.972	**184.993**	**8,2**

* Liquidity: should be > 0%, otherwise further short term assets required

* Quick ratio: should be at least 100% to (in average) 200%

* Current ratio: should be > 200% – existence-threatening when < 100%

** Net debt: negative = cash & cash equivalents higher than debts from financing

*** Gearing: ratio of net debts to equity shows potential for further debts, negative when higher cash & cash equivalents than total debts

* Liquidität 1. Grades: sollte > 0 % sein, sonst sind weitere kurzfristige Aktiva erforderlich

* Liquidität 2. Grades: sollte mind. 100 % bis (im durchschnittlichen Fall) 200 % betragen

* Liquidität 3. Grades: sollte > 200 % betragen – existenzbedrohend bei < 100 %

** Netto-Finanzverbindlichkeiten: negativ = liquide Mittel übersteigen die Summe der Verbindlichkeiten

*** Gearing: Verhältnis von Nettoverschuldung zu Eigenkapital zeigt Möglichkeit für neue Schulden an, negativ bei höheren liquiden Mitteln als Summe der Verschuldung

20240531153102

Group figures/ Konzernzahlen		2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	Changes against p/y in % / Veränderungen gegenüber Vorjahr in %
STRUCTURAL RATIOS/ KENNZAHLEN ZUR STRUKTURANALYSE									
Raw material turnover/Umschlagshäufigkeit der RHB = Raw material expenses/inventory (raw material) = Aufwendungen an Roh-, Hilfs-, Betriebsstoffen (RHB)/ Lagerbestand an RHB		7,5	8,1	7,3	6,8	6,7	5,5	**5,7**	**2,4**
Inventory turnover/Umschlagshäufigkeit der Vorräte = Sales/inventory = Umsatz/Vorräte		4,2	4,5	4,2	4,3	4,4	3,8	**4,3**	**11,4**
Receivables turnover/Umschlagshäufigkeit der Forderungen = Sales/average receivables (trade) = Umsatzerlöse/durchschnittliche Forderungen aus Lieferungen und Leistungen		6,4	6,7	6,9	6,5	7,0	6,8	**6,9**	**0,9**
Total asset turnover/Umschlagshäufigkeit des Kapitals = Sales/total assets = Umsatzerlöse/Gesamtkapital		1,7	1,7	1,6	1,6	1,6	1,5	**1,5**	**1,1**
Day sales outstanding (DSO)/Forderungslaufzeit = (trade receivables as of 31.12.2023/sales) (incl. 16% or 19% VAT on domestic revenues) x 365 = (Forderungen aus L&L zum 31.12.2023/Umsatzerlöse) (inkl. 16 % bzw. 19 % auf Inlandserlöse) x 365		56,7	53,6	51,6	59,5	52,1	55,5	**52,2**	**–6,1**
PRODUCTIVITY RATIO/ KENNZAHLEN ZUR PRODUKTIVITÄT									
Material intensity/Materialintensität = Material expenses/total operating income = Materialaufwand/Gesamtleistung	%	48,9	48,2	48,9	48,4	47,3	47,3	**46,5**	**–1,8**
Personnel intensity/Personalintensität = Personnel expenses/total operating income = Personalaufwand/Gesamtleistung	%	24,9	25,3	25,7	24,6	22,6	22,9	**23,9**	**4,0**
CASH FLOW & INVESTMENTS/ CASHFLOW & INVESTITIONEN									
Cash flow from operating activities/ Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	T€	16.619	24.626	16.445	24.141	40.181	19.747	**35.582**	**80,1**
Cash flow from investments/ Cashflow aus der Investitionstätigkeit	T€	–6.230	–8.248	–4.293	–4.642	–6.500	–11.777	**–10.719**	**–9,0**
Cash flow from financing activities/ Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	T€	–4.996	–7.768	–8.192	–30.476	–12.966	–12.743	**–12.644**	**–0,8**
Free cash flow/Freier Cashflow = Cash flow from operating activities and investments (without cash flow from financing activities) = Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit + Cashflow aus der Investitionstätigkeit (ohne Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit)	T€	10.389	16.378	12.152	19.499	33.681	7.970	**24.843**	**211,7**
Investments (incl. financial investments)/ Investitionen (inkl. Finanzinvestitionen)	T€	5.995	8.257	5.447	6.535	16.101	12.285	**11.767**	**–4,2**

The figures and percentage ratios mentioned are commercially rounded and thus may imply subtle differences.

Bei der Verwendung von gerundeten Beträgen und Prozentangaben können aufgrund kaufmännischer Rundung Differenzen auftreten.

20240531151109

Imprint/Impressum

Publisher/Herausgeber
ROTHENBERGER AG
Spessartstraße 2–4
65779 Kelkheim
Germany/Deutschland
www.rothenberger.com

Text and editing/Text und Redaktion
Corporate Communications and Finance/
Unternehmenskommunikation und Finance,
ROTHENBERGER AG

Concept and Design/Konzept und Gestaltung
Atelier Romann Grafik Design, Kronberg/Ts.

ONE 2024
Editorial office/Redaktion
Frauke Sänger, textkultur (Head of/Ltg.),
Silja von Rauchhaupt
Design/Gestaltung
Gabriela Mizerska, MIZE Kommunikation & Design
(Head of/Ltg.)

Translation and Proofreading/
Übersetzung und Lektorat
ADVERTEXT®, Düsseldorf

Bildnachweis/Picture credits
Alex Becker, Darmstadt
Bechtle PLM Deutschland
Bucher
Elke Resl
FACE e.V.
instagram.com
iStock
LOVE FOR LIFE e.V.
ROTHENBERGER
RUKO
siebendesign, Wiesbaden
SIEVERT
SUPER-EGO
TOOLS FOR LIFE

Print/Druck
Print Media Group GmbH, Hamm

Printed media/Bedruckstoff
Contents/Inhalt: Amber Graphic 150 g
Cover/Umschlag: Profisilk 350 g

About the report/Über den Bericht
Published 28 May 2024/
Veröffentlicht am 28. Mai 2024
Reporting period 1 January – 31 December 2023/
Berichtszeitraum 1. Januar – 31. Dezember 2023

If difficulties of interpretation arise, the German text of this bilingual Annual Report will be binding./
Bei Auslegungsschwierigkeiten ist der deutsche Text dieses zweisprachigen Geschäftsberichts maßgebend.

© Copyright ROTHENBERGER AG
Kelkheim
Germany/Deutschland

Errors and typos excepted.
Druckfehler und Irrtümer vorbehalten.

Klimaneutral
Druckprodukt
ClimatePartner.com/17107-2301-1011

20240531151110

CORE BUSINESS/KERNGESCHÄFT

GERMANY/DEUTSCHLAND
ROTHENBERGER AG
(Headquarters, TEC Center/Hauptsitz, TEC Center)
Spessartstraße 2–4, D-65779 Kelkheim
Tel. + 49 61 95 / 800 - 1, Fax + 49 61 95 / 7 44 22
Web: rothenberger.com

ROTHENBERGER Werkzeuge GmbH
Industriestraße 7, D-65779 Kelkheim
Tel. + 49 61 95 / 800 - 1, Fax + 49 61 95 / 7 44 22

ROTHENBERGER Deutschland GmbH
Industriestraße 7, D-65779 Kelkheim
Tel. + 49 61 95 / 800 - 1, Fax + 49 61 95 / 7 44 22

ROTHENBERGER International GmbH
Industriestraße 7, D-65779 Kelkheim
Tel. + 49 61 95 / 800 - 1, Fax + 49 61 95 / 7 44 22

AUSTRALIA/AUSTRALIEN
ROTHENBERGER Australia Pty. Ltd.
Unit 6, 13 Hoyle Avenue, Castle Hill, Sydney, NSW, AUS, 2154
Tel. + 61 2 / 98 99 75 77, Fax + 61 2 / 98 99 76 77

AUSTRIA/ÖSTERREICH
ROTHENBERGER Werkzeuge- und Maschinen Handelsgesellschaft m.b.H.
Gewerbeparkstraße 9, A-5081 Anif/Salzburg
Tel. + 43 62 46 / 7 20 91 - 45, Fax + 43 62 46 / 7 20 91 - 15

BELGIUM/BELGIEN
ROTHENBERGER Benelux bvba
Antwerpsesteenweg 59, B-2630 Aartselaar
Tel. + 32 3 / 8 77 22 77, Fax + 32 3 / 8 77 03 94

BRAZIL/BRASILIEN
ROTHENBERGER do Brasil Ltda.
Avenida Fagundes de Oliveira, 538 - Galpão A4 - Piraporinha
09950-300 Diadema - Sao Paulo - Brazil
Tel. + 55 11 / 40 44 47 - 48, Fax + 55 11 / 40 44 50 - 51

BULGARIA/BULGARIEN
ROTHENBERGER Bulgaria EOOD
Boul. Sitnyakovo 79, BG-1111 Sofia
Tel. + 35 9 / 29 46 14 59, Fax + 35 9 / 29 46 12 05

CZECH REPUBLIC/TSCHECHIEN
ROTHENBERGER nářadí a stroje, spol. s r.o.
Průmyslová 1306/7, CZ-102 00 Praha 10
Tel. + 420 / 271 730 183, Fax + 420 / 267 310 187

FRANCE/FRANKREICH
ROTHENBERGER France S.A.
39 quai de Marne, F-51206 Épernay Cedex
Tel. + 33 3 / 87 74 92 92, Fax + 33 3 / 87 74 94 03

GREECE/GRIECHENLAND
ROTHENBERGER Hellas S.A.
Agias Kyriakis 45, GR-17564 Paleo Faliro
Tel. + 30 210 / 9 40 20 49, Fax + 30 210 / 9 40 73 22

HUNGARY/UNGARN
ROTHENBERGER Kft.
Gubacsi út 24, H-1097 Budapest
Tel. + 36 1 / 3 47 - 50 40, Fax + 36 1 / 3 47 - 50 59

INDIA/INDIEN
ROTHENBERGER India Private Limited
Unit No. 410, 4th Floor, Vipul Business Park,
Sohna Road, Sector-48, Gurugram 22018
Tel. + 91 124 / 4 61 89 00, Fax + 91 124 / 4 01 94 71

IRELAND/IRLAND
ROTHENBERGER Ireland Ltd.
Unit 20, Shannon Business Centre, Shanno Town Centre,
Co. Clare V14YN24
Tel. + 35 3 61 / 47 21 88, Fax + 35 3 61 / 47 24 36

ITALY/ITALIEN
ROTHENBERGER Italiana S.r.l.
Via Reiss Romoli 17–19, I-20019 Settimo Milanese
Tel. + 39 02 / 33 50 601, Fax + 39 02 / 33 50 0151

NETHERLANDS/NIEDERLANDE
ROTHENBERGER Nederland bv
Stationsstraat 81, 5121 EC Rijen
Tel. + 31 161 / 29 35 79, Fax + 31 161 / 29 39 08

POLAND/POLEN
ROTHENBERGER Polska Sp. z o.o.
ul. Annopol 4 A, bud.C, PL-03-236 Warszawa
Tel. + 48 22 / 2 13 59 00, Fax + 48 22 / 2 13 59 01

SLOVAKIA/SLOWAKEI
ROTHENBERGER Slovakia s.r.o.
Vodná 1/2, SK-94501 Komárno

SOUTH AFRICA/SÜDAFRIKA
ROTHENBERGER-TOOLS SA (PTY) Ltd.
P.O. Box 4360, Edenvale 1610
165 Van der Bijl Street, Meadowdale Germiston
Gauteng (Johannesburg), South Africa
Tel. + 27 11 / 3 72 96 33, Fax + 27 11 / 3 72 96 32

SPAIN/SPANIEN
ROTHENBERGER S.A. & ROTHENBERGER Iberia S.L.
Ctra. Durango-Elorrio, Km 2, E-48220 Abadiano (Vizcaya)
(P.O. Box) 117, E-48200 Durango (Vizcaya)
Tel. + 34 94 / 6 21 01 00, Fax + 34 94 / 6 21 01 31

SWITZERLAND/SCHWEIZ
ROTHENBERGER Schweiz AG
Herostraße 9, CH-8048 Zürich
Tel. + 41 44 / 4 35 30 30, Fax + 41 44 / 4 01 06 08

TURKEY/TÜRKEI
ROTHENBERGER Tex. Alet ve Mak. San. Tic. Ltd. Sti.
ROTHENBERGER Center, Barboros Bulvarı No.9,
TR- 34775 Şerifali/Ümraniye İstanbul
Tel. + 90 216 / 4 49 24 85, Fax + 90 216 / 4 49 24 87

UAE/VEREINIGTE ARABISCHE EMIRATE
ROTHENBERGER Middle East FZCO
PO Box 261190, Jebel Ali Free Zone, Dubai, United Arab Emirates
Tel. + 971 / 48 83 97 77, Fax + 971 / 48 83 97 57

ROTHENBERGER Middle East Equipment Trading LLC
PO Box: 261190, Al Quoz Industrial Area No.3, Dubai, United Arab Emirates
Tel. + 971 4 / 8 85 48 65, Fax + 971 4 / 8 83 97 57

UNITED KINGDOM/VEREINIGTES KÖNIGREICH
ROTHENBERGER UK Limited
2, Kingsthorne Park, Henson Way, Kettering, GB-Northants NN16 8PX
Tel. + 44 15 36 / 31 03 00, Fax + 44 15 36 / 31 06 00

USA/VEREINIGTE STAATEN VON AMERIKA
ROTHENBERGER USA Inc.
7130 Clinton Road, Loves Park, USA, IL 61111
Tel. + 1 815 / 3 87 96 47, Fax + 1 815 / 6 63 08 79

20240531151313

CORE SATELLITES/KERNSATELLITEN

FRANCE/FRANKREICH
VIRAX S.A.S.
39 quai de Marne, F-51206 Épernay Cedex
Tel. + 33 326/59 56 - 85, Fax + 33 326/59 56 - 80
Web: virax.com

CHINA/CHINA
ROTHENBERGER (Wuxi) Pipe Technologies Co., Ltd.
Building D, No 9, Lianhe Road, Hudai Industrial Park
Wuxi, Jiangsu, China 214161
Tel. +86 510/8321 7531, Fax +86 510/8321 7608

SPAIN/SPANIEN
SUPER-EGO TOOLS S.L.U.
Ctra. Durango-Elorrio Km 2, E-48220 Abadiano (Vizcaya)
Tel. + 34 94/62 10 - 100, Fax + 34 94/62 10 - 002
Web: super-ego.es

GERMANY/DEUTSCHLAND
ROTHENBERGER Industrial GmbH
Sodener Straße 47, D-65779 Kelkheim
Tel. + 49 61 95/99 81 - 0, Fax + 49 61 95/99 81 79 10
Web: rothenberger-industrial.de

ROTHENBERGER PARTNER

AUSTRIA/ÖSTERREICH
EURODIMA GmbH & Co KG
Lagerstraße 6, A-5071 Wals bei Salzburg
Tel. + 43 662/42 42 48 - 0, Fax + 43 662/42 42 48 - 27
Web: eurodima.com

WALTER Werkzeuge Salzburg GmbH
Gewerbeparkstraße 9, A-5081 Anif/Salzburg
Tel. + 43 6246/7 20 91 - 0, Fax + 43 6246/7 20 91 - 15
Web: walteronline.com

ROMANIA/RUMÄNIEN
S.C. ROWALT S.R.L.
Str. 1 Mai A, RO-075100 Otopeni-Bucuresti
Tel. + 40 21/3 50 37 44, Tel. + 40 21/3 50 37 45
Fax + 40 21/3 50 37 46
Web: rothenberger-romania.ro

SATELLITES/SATELLITEN

GERMANY/DEUTSCHLAND
RUKO GmbH Präzisionswerkzeuge
Robert-Bosch-Straße 7–11, D-71088 Holzgerlingen
Tel. + 49 70 31/68 00 - 0, Fax + 49 70 31/68 00 - 20
Web: ruko.de

RICO GmbH
Dieselstraße 15, D-87437 Kempten
Tel. + 49 831/57 16 - 0, Fax + 49 831/57 16 - 226
Web: rico-gmbh.de

KROLL Fahrzeugbau-Umwelttechnik GmbH
Wilhelm-Röntgen-Straße 2–4, D-46569 Hünxe
Tel. + 49 281/94 270 - 0, Fax + 49 281/94 270 - 70
Web: kroll-fahrzeugbau.com

Hellmers GmbH Fahrzeugbau
Röbeler Straße 25, D-16909 Wittstock
Tel. + 49 33 94/40 23 - 0, Fax + 49 33 94/40 23 33

SWEDEN/SCHWEDEN
SIEVERT AB
Hemvärnsgatan 22, P.O. Box 1366, SE-17126 Solna
Tel. + 46 8/6 29 22 00, Fax + 46 8/6 29 22 66
Web: sievert.se

20240531131112

KEY DATA ECKDATEN

mill. €/Mio. €		2017	2018	2019	2020	2021	2022	**2023**
Capital expenditure/ Investitionen		6,0	8,3	5,4	6,5	16,1	12,3	11,8
Equity/ Eigenkapital		81,8	87,6	89,9	102,0	126,4	144,4	160,9
Return on equity/ Eigenkapitalrendite	%	11,3	12,3	8,4	14,6	24,3	20,8	17,8
Total assets/ Bilanzsumme		199,3	202,4	208,4	207,1	229,8	249,8	252,4
Equity ratio/ Eigenkapitalquote	%	41,0	43,3	43,2	49,3	55,0	57,8	63,7

Group Companies	55	Gruppengesellschaften
Group Equity Ratio	63,7 %	Eigenkapitalquote Konzern
Employees Worldwide	> 1.400	Mitarbeiter weltweit
Patents and Trademarks	> 290	Patente und Warenzeichen
Production Facilities	13	Produktionsstätten
Own Production Rate	> 60 %	Eigenproduktionsquote
Products on the market	> 3 Milliarden €	Produkte am Markt
Sales Representatives	> 500	Produktberater
Demonstration Vehicles	> 200	Demofahrzeuge
Export Countries	> 140	Exportländer

ROTHENBERGER AG
Spessartstraße 2–4
D-65779 Kelkheim
www.rothenberger.com