DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Electrolux Group

Kv2 2024



20240827055833

- Nettoomsättningen uppgick till 33 819 Mkr (32 653). Den organiska försäljningen ökade med 6,8% drivet av högre volymer i samtliga affärsområden medan pris var negativt. Trots de utmanande marknadsförhållandena förbättrades mix, gynnad av de nya modulariserade plattformarna och ett attraktivt produkterbjudande.
- Rörelseresultatet uppgick till 419 Mkr (-124), vilket motsvarar en marginal om 1,2% (-0,4). Exklusive engångsposter uppgick resultatet till 519 Mkr i det andra kvartalet 2023. Högre volymer och förbättrad mix kompenserade delvis för negativt pris. Kostnadseffektiviseringar bidrog till resultatet med 0,3 Mdr kr.
- Koncernens rörelseresultat förbättrades med mer än 1 Mdr kr jämfört med första kvartalet 2024, med en betydande minskning av förlusten i Nordamerika.
- Latinamerika utvecklades starkt med en hög organisk försäljningstillväxt och en rullande 12-månaders rörelsemarginal om 7%.
- Fortsatt svag marknad i Europa drivet av inbyggnadsprodukter för kök.
- Periodens resultat uppgick till -80 Mkr (-648) och resultatet per aktie var -0,30 kr (-2,40).
- Det operativa kassaflödet efter investeringar var 1 226 Mkr (3 137), där det andra kvartalet 2024 återspeglar ett normalt säsongsmönster.

Finansiell översikt

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Förändring, %	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Förändring, %
Nettoomsättning	33 819	32 653	4	64 896	65 388	-1
Försäljningstillväxt, %[1]	6,8	-8,8		1,4	-4,1	
Organisk tillväxt, %	6,8	-8,4		1,4	-3,3	
Avyttringar, %	-	-0,5		-	-0,8	
Förändringar av valutakurser, %	-3,2	5,6		-2,2	6,5	
Rörelseresultat[2]	419	-124	n.m.	-301	-380	21
Rörelsemarginal, %	1,2	-0,4		-0,5	-0,6	
Resultat efter finansiella poster	-112	-630	82	-1 391	-1 400	1
Periodens resultat	-80	-648	88	-1 309	-1 237	-6
Resultat per aktie, kr[3]	-0,30	-2,40	88	-4,85	-4,58	-6
Avkastning på nettotillgångar, %	-	-		-1,5	-1,7	
Nettoskuld/EBITDA	-	-		5,2	4,9	
Operativt kassaflöde efter investeringar	1 226	3 137		-1 460	-1 955	

[1] Förändring av nettoomsättningen justerad för valutaomräkningseffekter.
[2] Rörelseresultatet för det andra kvartalet 2023 inkluderade en engångspost om -643 Mkr avseende en avsättning främst relaterad till ett konkurrensärende i Frankrike. För information kring engångsposter se sidan 22.
[3] Före utspädning.
För definitioner, se sidorna 29–30. Not: n.m. (not meaningful) används när det berörda talet inte bedöms tillföra relevant information.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

VD och koncernchef Jonas Samuelsons kommentar

Samtidigt som konsumentefterfrågan på våra huvudmarknader var fortsatt varierad under det andra kvartalet, har våra produkter tagits emot väl av konsumenterna. Vi överträffade marknaden i Europa och Nordamerika och fortsatte att driva en positiv mix med en försäljningstillväxt på 7% under kvartalet jämfört med samma period föregående år. Rörelseresultatet förbättrades sekventiellt med mer än 1 Mdr kr under det andra kvartalet, och med ett rörelseresultat på 419 Mkr återvände vi till vinst för koncernen. Operativt kassaflöde var 1,2 Mdr kr positivt och likviditeten fortsatt stark.

Latinamerika fortsatte att leverera ett starkt resultat och uppnådde en rullande 12-månaders rörelsemarginal på 7% under det andra kvartalet. Resultatet minskade i Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika med svag privatkonsumtion i Europa där marknadsefterfrågan drevs främst av ersättningsköp. Rörelseförlusten i Nordamerika minskade avsevärt jämfört med det första kvartalet och vi gör goda framsteg i ansträngningarna att återvända till lönsamhet. Upprampningen av produktionen i den nya spisfabriken i Springfield fortsätter som planerat med förbättrad produktion och produktivitet under kvartalet. Det är mycket glädjande att våra produkter är väl mottagna på marknaden. Matlagningsprodukterna som tillverkas i Springfield bidrog till ett övergripande rekordhögt konsumentbetyg på 4,6 av 5 i Nordamerika, med branschledande betyg i alla nyckelkategorier. Vår förmåga att fortsätta generera en positiv mix och stabilisera nettopris sekventiellt i det här utmanande marknadsläget visar att vårt fokus på att stärka vår position inom mellan- och premiumkategorierna fortsätter att vara effektivt.

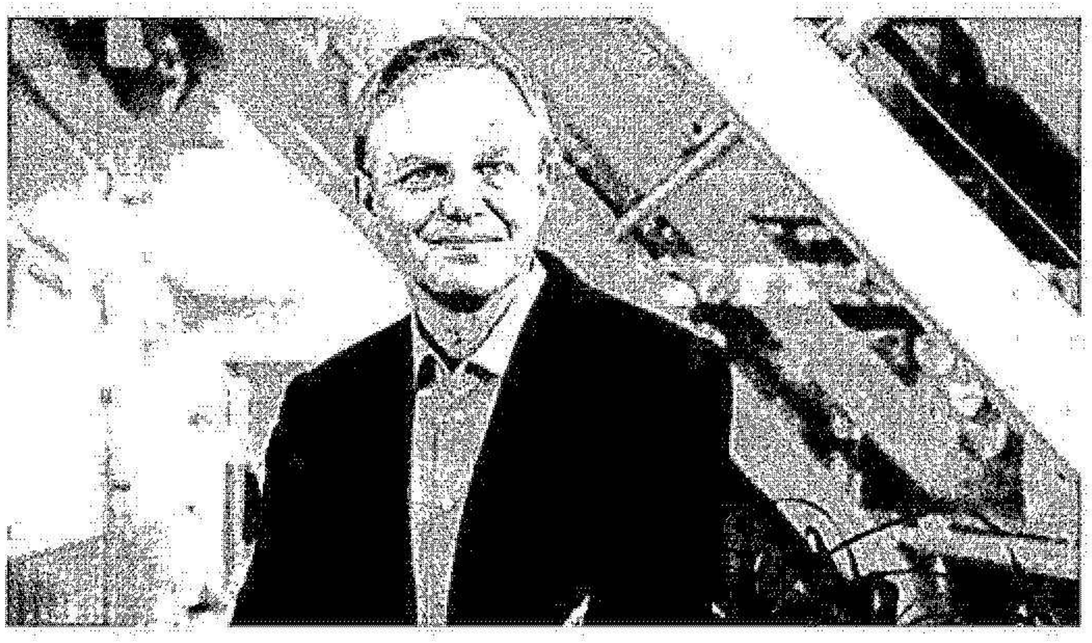
Marknadsförutsättningarna under det andra kvartalet förblev liknande som de senaste kvartalen, med den kumulativa effekten av hög inflation och höga räntor som fortsatte att påverka konsumentsentimentet negativt. Undantaget är Brasilien, där ett förbättrat konsumentsentiment gynnar efterfrågan. Generellt har inflationen varit något mer ihållande än väntat, vilket har fortsatt att hålla tillbaka diskretionära utgifter. Detta har fördröjt den förväntade förbättringen av efterfrågan något, särskilt i Europa. Vi har därför ändrat marknadsutsikterna för "Europa, Asien-Stillahavsområdet" för helåret 2024 från neutralt till negativt. I Europa ligger bostadsbyggandet och ombyggnation av kök kvar på svaga nivåer, medan efterfrågan på ersättningsmarknaden har stabiliserats, med hög kampanjaktivitet. Efterfrågan i Nordamerika har varit stabil hittills under året, understödd av en aggressiv prismiljö, trots en svag bostadsmarknad.

Pris var negativt under det första halvåret 2024 med prispress i Nordamerika, vilket reflekterar de lägre prisnivåer som etablerades i slutet av 2023, samt hög kampanjaktivitet i andra marknader. Som kommunicerats tidigare, förväntar vi oss att pris kommer att vara negativt för helåret 2024, vilket också påverkar det andra halvåret negativt. Dock förväntar vi oss att kampanjintensiteten i Nordamerika kommer att fortsätta att stabiliseras sekventiellt under året.

Vi fortsätter att genomföra kostnadsbesparingsaktiviteter som förväntas få betydande genomslag under andra halvåret. Ökade investeringar i marknadsföring för att dra fördel av vårt attraktiva produkterbjudande har gett god utdelning och, liksom i det andra kvartalet, planerar vi att öka investeringarna i innovation och marknadsföring under andra halvåret 2024. Sjöfraktraterna har stigit nyligen och beaktat denna motvind från logistikkostnader är vår målsättning nu att nå kostnadsbesparingar på cirka 4 Mdr kr under 2024, exklusive investeringar i innovation och marknadsföring.

På produktsidan lanserar vi just nu en ny serie av smarta tvättmaskiner och torktumlare som syftar till att förlänga klädernas livslängd och minska resursanvändningen, där utvalda modeller har en energieffektivitetsklass över A – den högsta energiklassen i EU. Detta är ett exempel på våra åtgärder för att uppnå våra nya vetenskapsbaserade klimatmål för 2030, där en viktig del är att minska koncernens scope-3-utsläpp med 42% mellan 2021 och 2030.

Vi gör framsteg med våra strategiska initiativ att avyttra icke-kärntillgångar och meddelade efter stängningen av det andra kvartalet, den 18 juli 2024, att vi har slutit ett avtal om att avyttra verksamheten inom varmvattenberedare i Sydafrika till ett enterprise value av cirka 1,4 Mdr kr. Detta är i linje med vårt skärpta strategiska fokus på mellan- och premiumkategorierna, primärt under våra huvudvarumärken Electrolux, AEG och Frigidaire.



När vi blickar framåt, strävar vi efter att dra ytterligare fördel av den förenklade organisationen, fortsätta att genomföra våra ambitiösa kostnadsbesparingsmål och fokusera på våra huvudvarumärken för att stärka vår position i utvalda mellan- och premiumkategorier när konsumentefterfrågan på våra huvudmarknader börjar återhämta sig. Detta är våra viktigaste prioriteringar för att fortsätta att återställa marginalerna och återgå till lönsam tillväxt.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Utsikter

Marknadsutsikt, volym jämfört med motsvarande period föregående år[1]	Helåret 2024	Tidigare utsikter för helåret 2024[8]
Europa, Asien-Stillahavsområdet[3]	Negativt	Neutralt
Nordamerika	Neutralt	Neutralt
Latinamerika	Positivt	Neutralt/Positivt

Utsikter för affärsverksamheten[2], jämfört med motsvarande period föregående år	Helåret 2024	Tidigare utsikter för helåret 2024[8]
Volym/pris/mix[4]	Negativt drivet av pris, delvis kompenserat av tillväxt i fokuskategorier	Negativt drivet av pris, delvis kompenserat av tillväxt i fokuskategorier
Investeringar i innovation för konsumentupplevelser och marknadsföring[5]	Negativt, ökade investeringar	Positivt 4-5 Mdr kr, sammantaget
Kostnadseffektiviseringar[6]	Positivt cirka 4 Mdr kr	
Externa faktorer[7]	Positivt	Positivt
Investeringar	5-6 Mdr kr	5-6 Mdr kr

[1] Electrolux bedömning av marknadsvolymer för vitvaror. [2] Intervall för utsikter för affärsverksamheten: Positivt - Neutralt - Negativt, vad gäller påverkan på resultatet. [3] Asien-Stillahavsområdet inkluderar Australien, Nya Zeeland och Sydostasien. [4] Exkluderar valutarelaterade prishöjningar i Argentina och Egypten som ingår i Externa faktorer. Rapporterad organisk tillväxt inkluderar dock pris i Argentina och Egypten. [5] Består av kostnader för R&D, marknadsföring/varumärkesbyggande, CRM, digital- och eftermarknadsförsäljningsförmåga etc. [6] Effektiviseringar av rörliga kostnader (exkl. råmaterial, energi, handelstariffer och löneinflation >2%) och strukturella kostnader (exkl. innovation för konsumentupplevelser och marknadsföring). [7] Består av kostnader för råmaterial, energikostnader samt handelstariffer liksom direkt och indirekt volutapåverkan och löneinflation >2% samt även nettoeffekten av valutautvecklingen i Argentina och Egypten. [8] Offentliggjord den 26 april 2024. Not: Utsikterna för affärsverksamheten ovan redovisas exklusive engångsposter. Utsikterna för marknaden och affärsverksamheten förutsätter ingen betydande ytterligare påverkan från det geopolitiska världsläget.

20240827055854

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Andra kvartalet i sammandrag

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Förändring, %	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Förändring, %	Helår 2023
Nettoomsättning	33 819	32 653	4	64 896	65 388	-1	134 451
Rörelseresultat							
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanostern och Afrika	235	-146	260	473	-64	839	1 141
Nordamerika	-369	-160	-130	-1 573	-599	-162	-2 341
Latinamerika	623	333	87	1 028	570	80	1 624
Övrigt, koncerngemensamma kostnader etc	-70	-150	53	-228	-287	20	-1 129
Totalt	419	-124	438	-301	-380	21	-2 988
Rörelsemarginal, %	1,2	-0,4		-0,5	-0,6		-2,2
Rörelsemarginal exkl. engångsposter, %[1]	1,2	1,6		-0,5	1,3		0,3

For information om engångsposter, se sidan 22
Not: n.m. (not meaningful) används när det beräknade talet inte bedöms tillföra relevant information

Nettoomsättning

Försäljningen ökade med 6,8% under kvartalet, exklusive valutaomräkningseffekter. Den organiska försäljningen ökade med 6,8% främst drivet av högre volymer, men även av positiv mix i koncernens samtliga affärsområden, som gynnades av ett attraktivt produkterbjudande. Marknadsefterfrågan varierade mellan regionerna. Den organiska tillväxten var stark i Latinamerika, där konsumentefterfrågan ökade i Brasilien. I Europa sjönk marknadsefterfrågan, med fortsatt svaghet i den för koncernen viktiga kategorin inbyggnadsprodukter för kök. Pris var negativt för koncernen delvis till följd av svag konsumentefterfrågan i Europa och den gradvisa upplösningen under 2023 av begränsningar i leveranskedjan. I USA var prispressen särskilt tydlig inom kylskåp och frysar, som är en nyckelkategori för affärsområde Nordamerika. Kampanjaktiviteterna ökade jämfört med föregående år. Eftermarknadsförsäljningen steg jämfört med föregående år.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 419 Mkr (-124), vilket motsvarar en marginal om 1,2% (-0,4). Rörelseresultatet under andra kvartalet 2023 inkluderade en negativ engångspost om -643 Mkr, se sidan 22. Den negativa inverkan på resultatet av lägre pris jämfört med föregående år kompenserades delvis av ökade volymer och positiv mix, drivet av ett fortsatt fokus på tillväxt i högvärdekategorier. Rörelseresultatet förbättrades avsevärt i affärsområde Latinamerika. I Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika minskade rörelseresultatet. Affärsområde Nordamerika redovisade en förlust om -369 Mkr (-160), vilket dock var en väsentlig förbättring i jämförelse med första kvartalet. Kostnadsbesparande åtgärder bidrog till en positiv resultateffekt från kostnadseffektiviseringar om cirka 0,3 Mdr kr, jämfört med föregående år. Investeringarna i innovation och marknadsföring ökade för att ytterligare dra fördel av koncernens starka produktsortiment, vilket återspeglades i ökade försäljningsvolymer och fortsatt mixförbättring. Lägre råmaterialkostnader mer än kompenserade för negativa valutaeffekter och löneinflation.

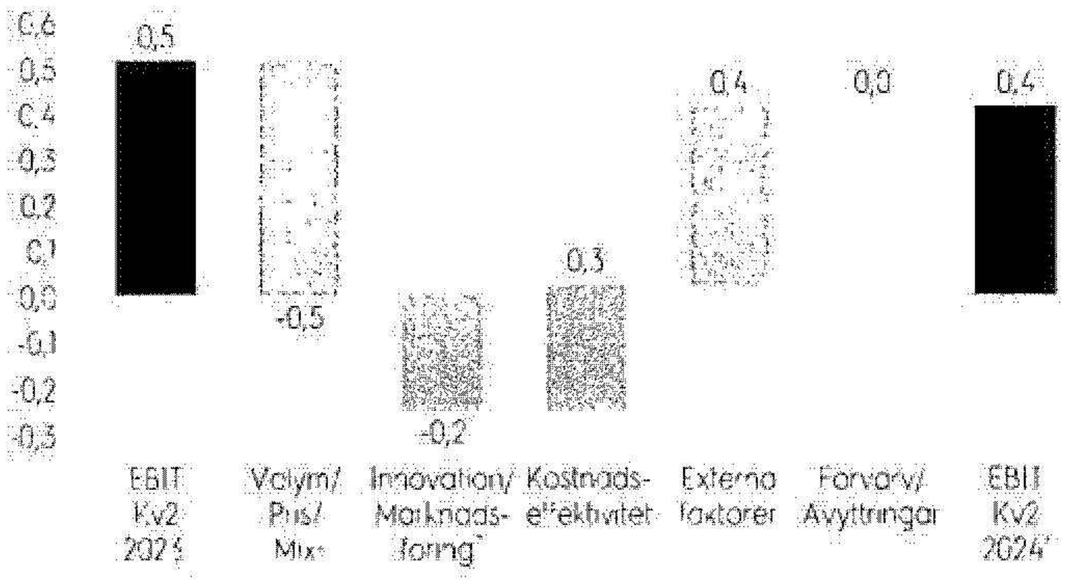
Finansnetto

Finansnettot uppgick till -531 Mkr (-507). Förändringen var främst ett resultat av högre räntor och högre bruttoskuldnivåer.

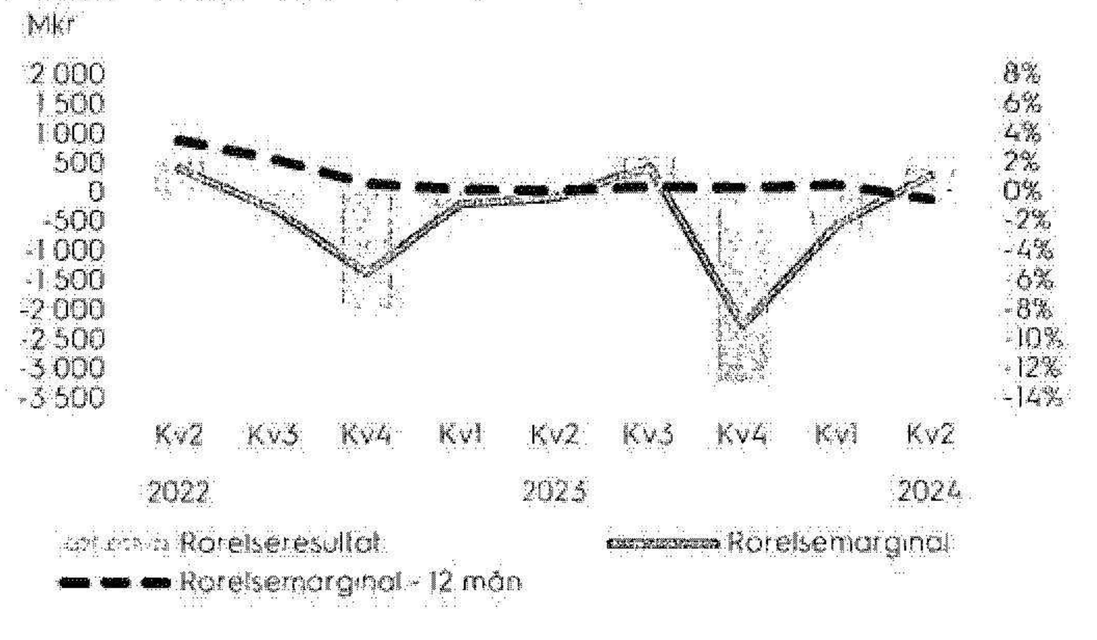
Periodens resultat

Periodens resultat uppgick till -80 Mkr (-648), vilket motsvarar -0,30 kr (-2,40) i resultat per aktie.

RÖRELSERESULTATBRYGGA



RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL



[1] Rörelseresultat (EBIT) exklusive engångsposter, alla siffror är avrundade
[2] Valutarelaterade prishöjningar i Argentina och Egypten flyttade till Externa faktorer
[3] Investeringar i konsumentdriven innovation och marknadsföring
För mer information om definitioner, se sidan 3, under Utsikter

Rörelsemarginal - 12 mån exkluderar engångsposter, se sidan 22

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827055855

Första halvåret 2024

Försäljningstillväxten var 1,4% under första halvåret, exklusive valutaomräkningseffekter. Den organiska försäljningen ökade med 1,4%. Volymerna ökade något och det attraktiva produkterbjudandet bidrog till en positiv mix trots utmanande marknadsförhållanden på koncernens huvudmarknader. Pris var negativt på grund av lägre marknadsprisnivåer och ökad kampanjaktivitet jämfört med första halvåret föregående år.

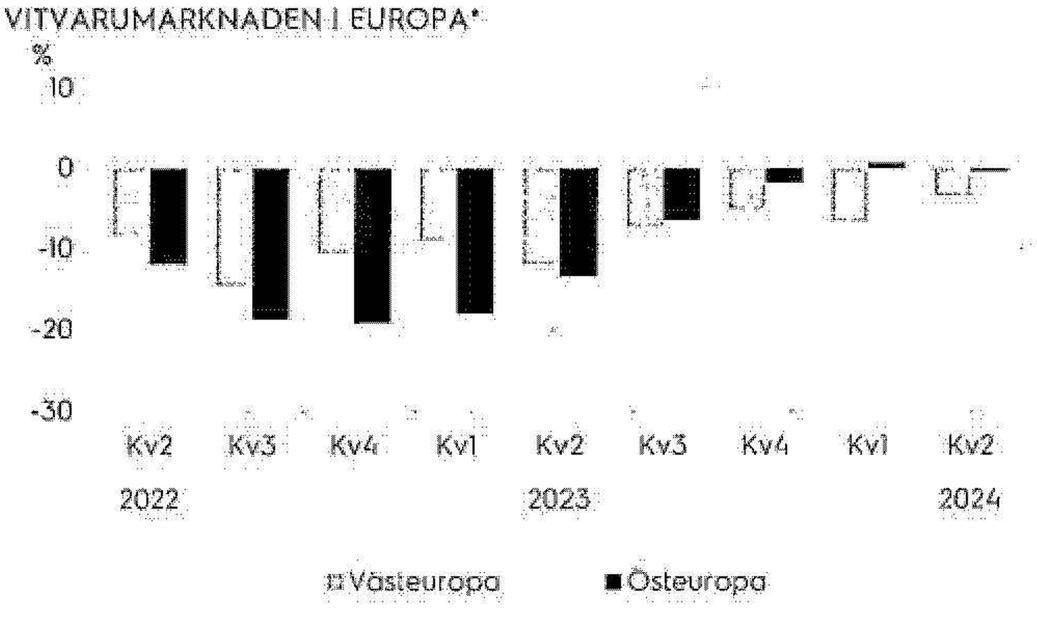
Rörelseresultatet uppgick till -301 Mkr (-380), vilket motsvarar en marginal om -0,5% (-0,6). Första halvåret 2023 inkluderade engångsposter om -1 204 Mkr, se sidan 22. Resultatminskningen exklusive engångsposter berodde framför allt på negativt pris. Kostnadsbesparande åtgärder gav en positiv effekt från kostnadseffektiviseringar om cirka 0,8 Mdr kr. Investeringar i innovation och marknadsföring ökade. Påverkan från externa faktorer var positiv.

Periodens resultat uppgick till -1 309 Mkr (-1 237), vilket motsvarar -4,85 kr (-4,58) i resultat per aktie.

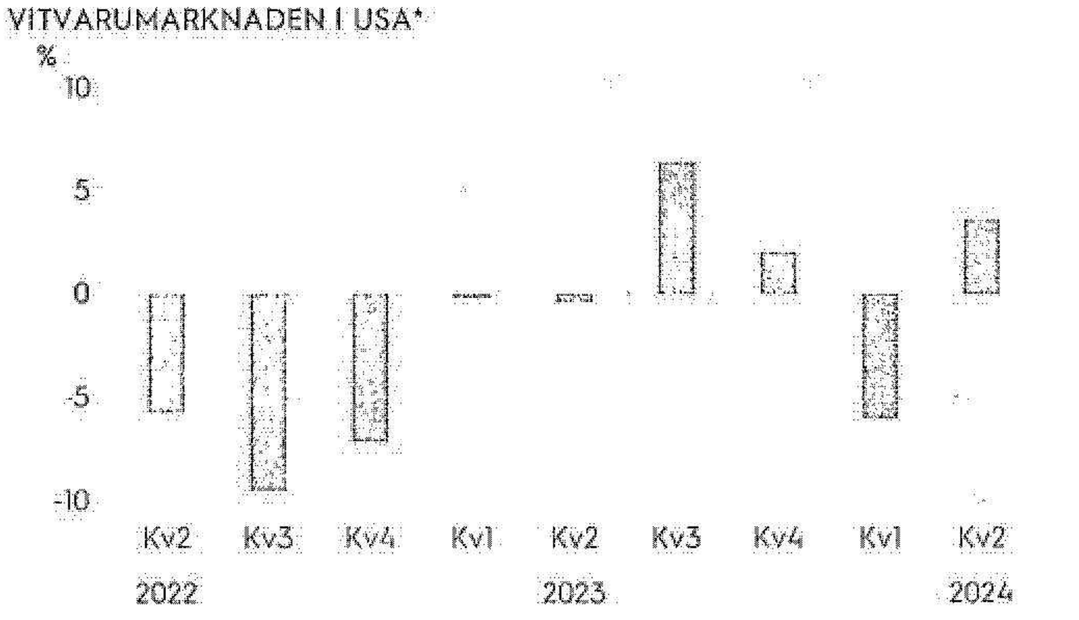
Marknadsöversikt

Den totala marknadsefterfrågan i Europa minskade under andra kvartalet, och under första halvåret, jämfört med föregående år, drivet av Västeuropa. Efterfrågan var svag särskilt inom kategorin inbyggnadsprodukter för kök, till följd av lågt bostadsbyggande och låg renoveringsaktivitet. Den totala marknadsefterfrågan i USA var relativt stabil under första halvåret. Under andra kvartalet ökade marknadsefterfrågan något. För mer information om marknaderna, se avsnittet Affärsområden.

VITVARUMARKNADEN I EUROPA*



VITVARUMARKNADEN I USA*



* Marknadsvolym, förändring mot föregående år, %.
Källor: Europa: Electrolux uppskattning, exklusive Ryssland. USA: AHAM. För definitioner se nedan. För övriga marknader finns ingen heltäckande marknadsstatistik.

Vitvarumarknaden

Europa, volym, förändring mot föregående år, %*	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Västeuropa	-3	-12	-5	-11	-9
Österuropa	0	-13	0	-16	-9
Europa, totalt	-3	-12	-4	-12	-9

*Källa: Electrolux uppskattning för vitvaror. Europa och Österuropa, exklusive Turkiet och Ryssland. Vitvaror inkluderar kylskåp, frysar, tvättmaskiner, torktumlare, spisar, inbyggnadsugnar, inbyggnadshällar, fläktar och diskmaskiner.

USA, volym, förändring mot föregående år, %*	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Vitvaror	4	0	-1	0	2

*Källa: Baserad på AHAM Factory Shipment Report. Andra kvartalet 2024 är jämförelse av veckor mellan 31 mars 2024 - 29 juni 2024 mot 2 april 2023 – 1 juli 2023. Vitvaror inkluderar AHAM 6 (tvättmaskiner, torktumlare, diskmaskiner, kylskåp, frysar, spisar och ugnar) samt hällar. AHAM:s data för 2023 har reviderats.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Affärsområden

Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

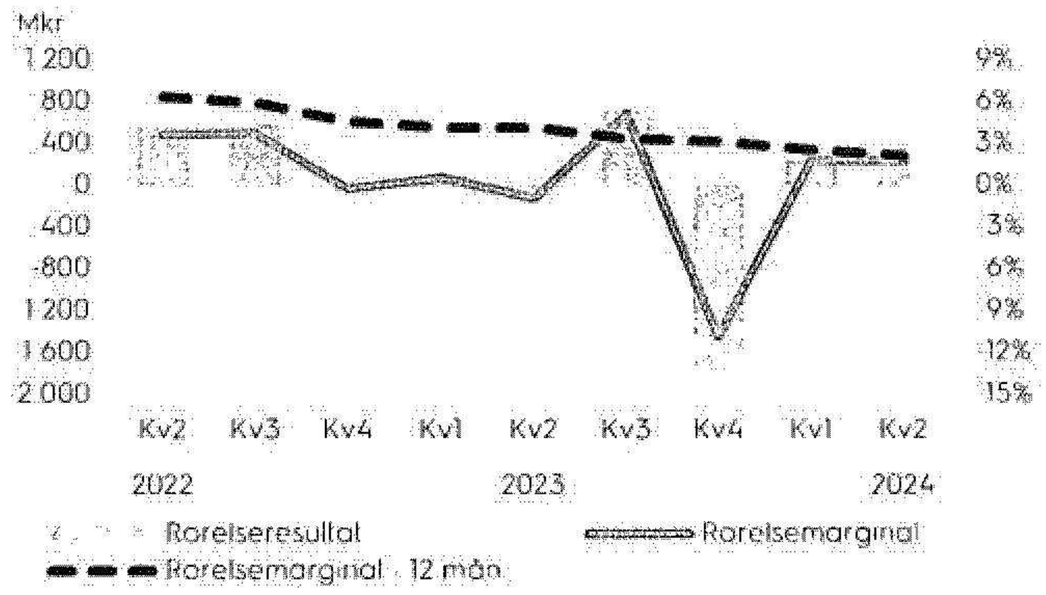
- Fortsatt svag marknad i Europa drivet av inbyggnadsprodukter för kök
- Electrolux och AEG överträffade marknaden i Europa, med en positiv mix
- Starkt fokus på kostnadseffektiviseringar

Marknadsefterfrågan i Europa minskade under kvartalet med 3% jämfört med föregående år. Efterfrågan minskade med 3% i Västeuropa och var i stort sett oförändrad i Östeuropa Jämfört med andra kvartalet 2019 minskade efterfrågan i Europa med 11%, en liknande minskning som under de senaste kvartalen jämfört med 2019. I Asien-Stillahavsområdet bedöms konsumentefterfrågan ha ökat något jämfört med föregående år. I Europa förbättrades konsumentförtroendet något även om det fortfarande ligger kvar på låga nivåer, efter att ha påverkats negativt av de kumulativa effekterna av inflationstryck, högre räntenivåer och geopolitiska spänningar. Svag köpkraft fortsatte att leda till ett skifte där konsumenterna sökte sig mot lägre prissegment och diskretionära inköp sköts upp. Svagt bostadsbyggande och svag renoveringsaktivitet fortsatte att ha en betydande negativ inverkan på efterfrågan inom kategorin inbyggnadsprodukter för kök i Europa. Kampanjaktiviteten ökade i regionen jämfört med föregående år, med en hög andel ersättningsdriven volym.

Affärsområdet redovisade en organisk försäljningsminskning om -0,4%. Trots utmanande marknadsförhållanden ökade volymerna något och mix förbättrades, främst på grund av ett tydligt fokus på premiumvarumärken och högvärdekategorier. Den minskade marknadsefterfrågan innebar fortsatt negativ inverkan på framför allt inbyggnadsprodukter för kök, som är ett nyckelsegment för affärsområdet. Tillsammans med i huvudsak ersättningsdriven efterfrågan bidrog detta till ökade kampanjer och negativt pris jämfört med föregående år. Under andra kvartalet förra året gynnades försäljningen av tidigare prishöjningar.

Rörelseresultatet exklusive engångsposter minskade till 235 Mkr jämfört med föregående år, till följd av negativt pris. Förbättrad mix bidrog positivt till resultatet, gynnad av det attraktiva produkterbjudandet. Effekten från kostnadseffektiviseringar var något positiv. Som meddelats tidigare, kommer den förenklade organisationsstrukturen och de utökade kostnadsbesparande åtgärderna att framför allt gynna den andra halvan av 2024. Lägre råmaterialkostnader mer än kompenserade för negativa valutaeffekter och löneinflation.

RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL



Rörelsemarginal - 12 mån exkluderar engångsposter, se sidorna 22 och 28

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	14 181	14 500	28 540	29 535	60 458
Organisk tillväxt, %	-0,4	-10,8	-2,2	-8,0	-8,0
Avyttringar, %	-	-1,0	-	-1,6	-0,7
Rörelseresultat	235	-146	473	-64	-1 141
Rörelsemarginal, %	1,7	-1,0	1,7	-0,2	-1,9
Rörelseresultat exkl. engångsposter	235	497	473	1 140	1 887
Rörelsemarginal exkl. engångsposter, %[1]	1,7	3,4	1,7	3,9	3,1

For information kring engångsposter, se sidan 22

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827105855

Nordamerika

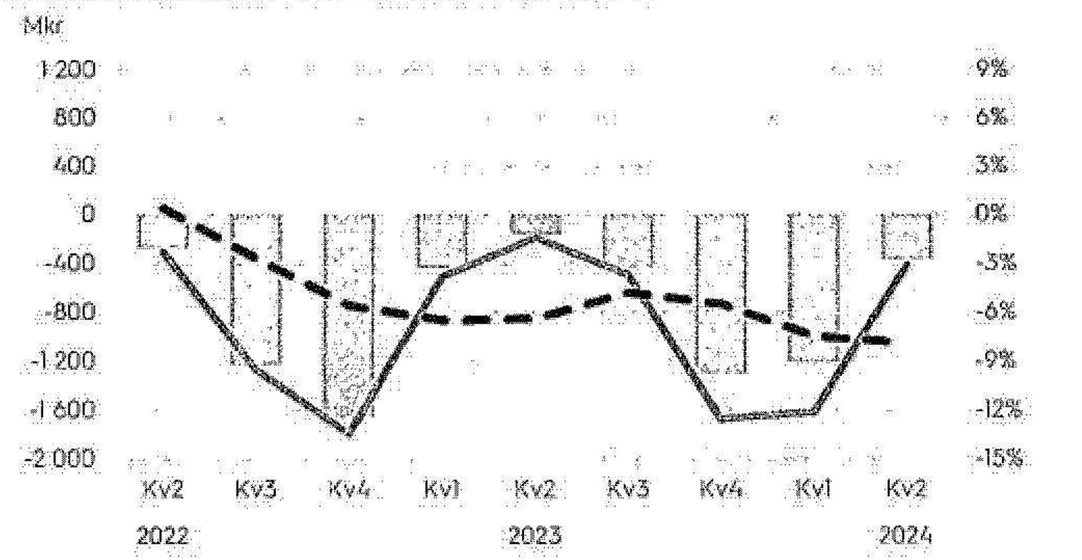
- Marknadsefterfrågan relativt stabil
- Volym och mix kompenserade delvis för negativ priseffekt på rörelseresultatet
- Rörelseförlusten minskade sekventiellt med 0,8 Mdr kr

Marknadsefterfrågan på vitvaror i USA, avseende enheter, minskade med 1% under första halvåret, en relativt stabil utveckling överlag men med variationer mellan kvartalen. Under andra kvartalet ökade marknadsefterfrågan med 4%. Sekventiellt har marknadsprisnivåerna i stort sett varit oförändrade på de lägre nivåer som etablerades under den senare delen av 2023. De lägre marknadsprisnivåerna har möjliggjorts av skillnader i kostnader för insatsvaror mellan Nordamerika och i vissa delar av Asien, framför allt inom kylskåp och frysar. De kumulativa effekterna av högt inflationstryck och höga räntor fortsätter att påverka konsumentsentimentet negativt, även om de amerikanska konsumenternas köpkraft står emot relativt väl.

Affärsområdet redovisade en organisk försäljningsökning om 4,7%, främst drivet av högre volymer, medan pris var negativt och kampanjaktiviteterna ökade jämfört med föregående år. Mix var positiv och gynnades av det attraktiva produkterbjudandet och fokus på tillväxt inom högvärdekategorier. Med branschledande omdömen i affärsområdets alla nyckelkategorier uppnåddes det högsta konsumentbetyget hittills med 4,6 på en femgradig skala.

Affärsområdet redovisade en rörelseförlust om -369 Mkr. Den främsta orsaken till förlusten var prispressen jämfört med föregående år, särskilt inom kylskåp och frysar, som är en nyckelkategori för affärsområdet. Den negativa effekten från pris kompenserades delvis av positiv mix och ökade volymer med stöd av ökade investeringar i marknadsföring. Rörelseförlusten minskade betydligt jämfört med första kvartalet och de kostnadsbesparande åtgärderna fortsatte. Medan upprampningen av den nya fabriken i Springfield medförde viss ineffektivitet i produktionen, förbättrades produktiviteten jämfört med föregående kvartal. Produktion och effektivitet förväntas ha normaliserats i slutet av 2024. Externa faktorer hade en positiv påverkan på resultatet, delvis drivet av lägre råmaterialkostnader.

RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL



Rörelsemarginal - 12 mån exkluderar engångsposter, se sidorna 22 och 28.

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	11 728	11 238	21 679	22 742	45 072
Organisk tillväxt, %	4,7	-12,3	-4,4	-4,7	-8,4
Rörelseresultat	-369	-160	-1 573	-599	-2 341
Rörelsemarginal, %	-3,1	-1,4	-7,3	-2,6	-5,2
Rörelseresultat exkl. engångsposter	-369	-160	-1 573	-599	-2 489
Rörelsemarginal exkl. engångsposter, %[1]	-3,1	-1,4	-7,3	-2,6	-5,5

[1]För information kring engångsposter, se sidan 22.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Latinamerika

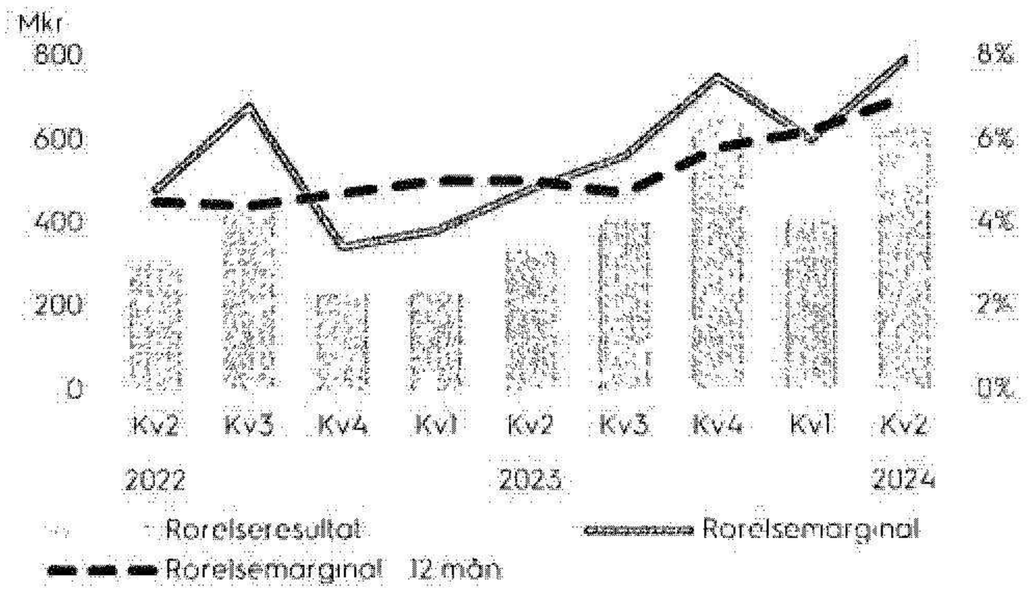
- Hög konsumentefterfrågan i Brasilien
- Stark organisk tillväxt driven av Brasilien
- Rullande 12-månaders rörelsemarginal om 7%

Konsumentefterfrågan på vitvaror uppskattas ha ökat i regionen under kvartalet, drivet av Brasilien där högre konsumentförtroende bidrog till en ökad efterfrågan och varmt väder gynnade i synnerhet produkter inom kyla och luftkonditionering. I Argentina minskade konsumentefterfrågan betydligt till följd av ekonomisk tillbakagång och låg privatkonsumtion. I Chile ökade konsumentefterfrågan.

Affärsområdet redovisade en organisk försäljningsökning om 26.6%, framför allt drivet av ökade volymer i Brasilien. Pris var något negativt jämfört med föregående år, medan prishöjningar i Argentina hade en positiv effekt. Mix var något positiv. Eftermarknadsförsäljningen fortsatte att utvecklas starkt.

Rörelseresultatet ökade avsevärt jämfört med föregående år, i första hand drivet av den höga organiska försäljningstillväxten. Kostnadseffektiviseringar bidrog positivt till resultatet. Lägre råmaterialkostnader bidrog till att externa faktorer var något positiva, medan de negativa valutaeffekterna ökade mot slutet av kvartalet till följd av försvagningen av den brasilianska realen. Investeringarna ökade i varumärkesstärkande aktiviteter och kapacitet för direktkontakt med konsumenter.

RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL



Rörelsemarginal – 12 mån exkluderar engångsposter, se sidorna 22 och 28

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	7 910	6 915	14 677	13 111	28 920
Organisk tillväxt, %	26,6	5,6	20,9	12,3	15,2
Rörelseresultat	623	333	1 028	570	1 624
Rörelsemarginal, %	7,9	4,8	7,0	4,3	5,6
Rörelseresultat exkl. engångsposter	623	333	1 028	570	1 675
Rörelsemarginal exkl. engångsposter, %[1]	7,9	4,8	7,0	4,3	5,8

[1] För information kring engångsposter, se sidan 22

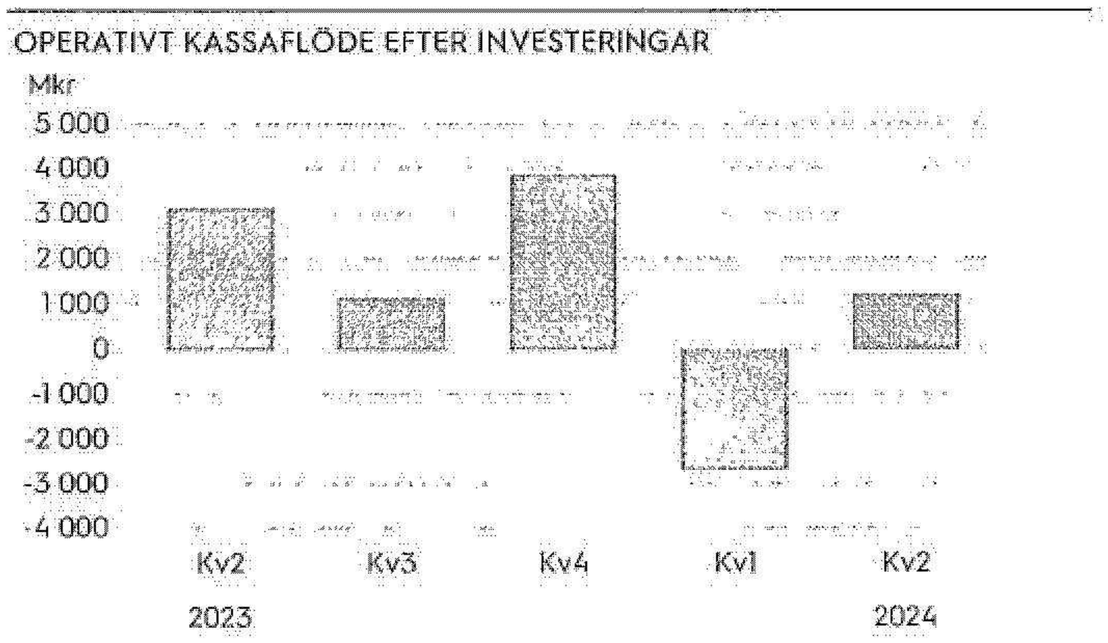
DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827105857

Kassaflöde

Det operativa kassaflödet efter investeringar uppgick till 1 226 Mkr (3 137) under kvartalet, vilket speglade en fortsatt normalisering av säsongsmönstret för rörelsekapitalet. Det operativa rörelsekapitalet per den 30 juni 2024 uppgick till 6 495 Mkr (10 141), motsvarande 5,1% (7,5) av den annualiserade nettoomsättningen. Under andra kvartalet 2023 bidrog minskade lager efter uppbyggnaden under pandemin, i kombination med ett bidrag om 0,9 Mdr kr från slutförandet av en avslutad pensionsplan i USA, till kassaflödet.

Det operativa kassaflödet efter investeringar under första halvåret 2024 uppgick till -1 460 Mkr (-1 955).



Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Rörelseresultat justerat för ej kassaflödespåverkande poster[1]	1 994	2 180	2 901	3 990	6 825
Förändring av rörelsekapital	487	2 255	-2 048	-3 544	597
Operativt kassaflöde	2 480	4 436	853	446	7 422
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-1 047	-1 265	-2 039	-2 396	-5 699
Förändringar i övriga investeringar	-207	-33	-274	-5	1 341
Operativt kassaflöde efter investeringar	1 226	3 137	-1 460	-1 955	3 064
Operativt kassaflöde efter strukturåtgärder	1 226	3 137	-1 460	-1 955	3 064
Betalda finansiella poster, netto[2]	-451	-543	-786	-893	-2 039
Betald skatt	-637	-348	-907	-554	-1 380
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	138	2 246	-3 153	-3 402	-355
Betalning av leasingskulder	-279	-269	-559	-499	-1 111
Utdelning	-	-	-	-	-
Aktierelaterade ersättningar	26	-	26	17	17
Periodens kassaflöde exklusive förändring av lån och kortfristiga placeringar	-115	1 977	-3 685	-3 885	-1 449

[1] Rörelseresultat justerat för avskrivningar och övriga ej kassapåverkande poster.
[2] För perioden 1 januari till 30 juni: erhållna räntor och liknande poster 252 Mkr (141), betalda räntor och liknade poster -813 Mkr (-997) och andra betalda/erhållna finansiella poster -225 Mkr (-38).

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 30 juni 2024 uppgick Electrolux finansiella nettoskuld (exklusive leasingskulder och pensionsavsättningar) till 24 998 Mkr jämfört med en finansiell nettoskuld om 24 334 Mkr per den 30 juni 2023 och 20 871 Mkr per den 31 december 2023. Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till ett underskott på 79 Mkr och leasingskulder uppgick till 4 664 Mkr per den 30 juni 2024. Den totala nettoskulden uppgick till 29 741 Mkr, en ökning med 3 515 Mkr jamfört med 26 226 Mkr per den 31 december 2023 men i stort sett i linje med SEK 29 883 per den 30 juni 2023.

Långfristiga lån inklusive kortfristig del av långfristiga lån uppgick per den 30 juni 2024 till totalt 37 247 Mkr med en genomsnittlig löptid på 3,3 år, jämfört med 33 276 Mkr och 3,5 år vid utgången av 2023.

Under andra kvartalet amorterades 67 Mkr av långfristiga lån och det togs upp 2 280 Mkr av nya långfristiga lån. I juni emitterades obligationer om 1 000 Mkr respektive 1 300 miljoner norska kronor under det befintliga Euro Medium Term Note-programmet (EMTN). I juni signerade Electrolux en åttaårig hållbarhetslänkad lånefacilitet med den Nordiska Investeringsbanken om 150 miljoner USD. Lånets räntemarginal är länkad till koncernens vetenskapligt baserade klimatmål. Under resterande delen av 2024 kommer långfristiga lån om cirka 3 400 Mkr att förfalla. För ytterligare information, se www.electroluxgroup.com

Per den 30 juni 2024 uppgick likvida medel till 15 478 Mkr, en minskning med 191 Mkr jämfört med 15 669 Mkr per den 31 december 2023. Total likviditet, inklusive de revolverande kreditfaciliteterna, uppgick till 32 837 Mkr jämfört med 32 765 Mkr per den 31 december 2023. I maj förlängdes en av kreditfaciliteterna om 3 000 Mkr till 2026.

Nettoskuld/EBITDA var 5,2 (4,9) och avkastningen på eget kapital uppgick till -24,2% (-15,0).

Rörelsekapital och nettotillgångar

Rörelsekapitalet per den 30 juni 2024 uppgick till -15 865 Mkr (-10 385), motsvarande -12,4% (-7,7) av den annualiserade nettoomsättningen. Operativt rörelsekapital uppgick till 6 495 Mkr (10 141), motsvarande 5,1% (7,5) av den annualiserade nettoomsättningen, se sidan 24.

De genomsnittliga nettotillgångarna per den 30 juni 2024 uppgick till 39 495 Mkr (44 473), motsvarande 30,4% (34,0) av den annualiserade nettoomsättningen. Nettotillgångarna uppgick per den 30 juni 2024 till 39 942 Mkr (47 069).

Avkastningen på nettotillgångarna var -1,5% (-1,7).

Nettoskuld

Mkr	30 jun. 2024	30 jun. 2023	31 dec. 2023
Kortfristiga lån	2 592	6 886	2 864
Kortfristig del av långfristiga lån	5 612	1 141	4 476
Kundfordringar med regressrätt	31	17	48
Kortfristig upplåning	8 235	8 044	7 388
Finansiella derivatskulder	263	451	253
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter	528	371	285
Total kortfristig upplåning	9 026	8 865	7 925
Långfristig upplåning	31 635	28 515	28 800
Total upplåning[1]	40 661	37 380	36 725
Långfristiga finansiella tillgångar	185	185	185
Kassa och bank	15 024	12 545	15 331
Kortfristiga placeringar	168	170	167
Finansiella derivattillgångar	264	124	155
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter	21	22	17
Likvida medel[2]	15 478	12 861	15 669
Finansiell nettoskuld	24 998	24 334	20 871
Leasingskulder	4 664	4 921	4 685
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	79	628	670
Nettoskuld	29 741	29 883	26 226
Nettoskuld/EBITDA	5,2	4,9	3,9
Skuldsättningsgrad	2,92	1,74	2,33
Totalt eget kapital	10 201	17 186	11 274
Eget kapital per aktie, kr	37,78	63,65	41,75
Avkastning på eget kapital, %	-24,2	-15,0	-33,7
Soliditet, %	9,5	15,0	10,8

[1] Varav räntebärande lån om 39 840 Mkr per den 30 juni 2024 och 36 541 Mkr per den 30 juni 2023

[2] Electrolux har även en outnyttjad garanterad kreditfacilitet som kan nyttjas i flera valutor om 1 000 miljoner euro, cirka 11 360 Mkr, som förfaller 2028, en outnyttjad garanterad kreditfacilitet om 3 000 Mkr som förfaller 2026, samt en outnyttjad garanterad kreditfacilitet om 3 000 Mkr som förfaller 2025

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Övrigt

Asbestmål i USA

Koncernen är involverad i pågående rättsprocesser i USA avseende asbest. Nästan alla målen hänför sig till externt inköpta komponenter som använts i industriella produkter tillverkade före tidigt 1970-tal i verksamheter som inte längre ägs av Electrolux. Målen involverar käranden som framställt likartade krav mot ett flertal andra bolag som inte ingår i Electroluxkoncernen.

Per den 30 juni 2024 uppgick antalet pågående mål till 3 705 (3 359) med totalt cirka 3 712 (cirka 3 364) käranden. Under andra kvartalet 2024 tillkom 312 nya mål med 312 käranden och 276 mål med cirka 276 käranden avfördes.

Ytterligare stämningar mot Electrolux förväntas. Det är inte möjligt att förutsäga antalet framtida mål. Utgången av asbestkrav är svår att förutse och Electrolux kan inte lämna någon försäkran om att utgången av denna typ av krav inte kan komma att ha en väsentligt negativ inverkan på verksamheten eller framtida resultat.

20240827055858

Risker och osäkerhetsfaktorer

En aktiv riskhantering är avgörande för att Electrolux ska kunna driva en framgångsrik verksamhet. Koncernen påverkas av flera olika typer av risker såsom strategiska och externa risker men också affärsrisker som till exempel operationella och finansiella risker. Riskhantering i Electrolux syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Risker, riskhantering och riskexponering beskrivs i mer detalj i årsredovisningen för 2023:
https://www.electroluxgroup.com/arsredovisning2023

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Hållbara innovationer för konsumentupplevelser

Innovation för att förbättra konsumentupplevelsen inom Taste, Care och Wellbeing är en viktig drivkraft för långsiktig lönsam tillväxt. Electroluxkoncernens innovativa produktportfölj, med ett starkt hållbarhetsfokus, gör det möjligt för konsumenter att leva bättre liv samtidigt som de också sparar energi, vatten och andra resurser. Produktportföljen liksom Electroluxkoncernens väletablerade varumärken med en lång historia av innovation är konkurrenskraftiga tillgångar. Dessa gör det möjligt för företaget att också stärka sin position på tillväxtmarknader och inom eftermarknaden.

Djup konsumentinsikt är en konkurrensfördel i en tid med större konsumentmedvetenhet. Konsumenter prioriterar hållbarhet alltmer; forskning visar att för närmare 75% av de globala konsumenterna har det blivit viktigare än före pandemin att företag agerar hållbart[1] och att närmare 60% av välbeställda amerikaner är villiga att betala mer för hållbara varor[2]. Electrolux mest resurseffektiva produkter har genomgående haft en högre marginal under många år och 2023 stod de för 29% av sålda produkter och 38% av bruttovinsten.

Electrolux lanserar nytt smart tvättsortiment för att öka konsumenternas valmöjligheter och hjälpa till att förlänga klädernas livslängd

Att skapa smartare och effektiva produkter som gör det möjligt för konsumenterna att göra hållbara val, är centralt i Electroluxkoncernens strategi för lönsam tillväxt. Electrolux nya smarta tvättmaskins- och torktumlarsortiment möter konsumenternas medvetenhet kring kläders livslängd och stärker koncernens produkterbjudande ytterligare i mellan- till premiumsegmentet.

Electrolux nya smarta tvättsortiment, som inkluderar tvättmaskiner i serierna 600-900, kombinerade tvätt- och torkmaskiner i serierna 700-800 och torktumlare i serierna 600-900, svarar på en växande medvetenhet om kläders klimatpåverkan och den potential att förändra konsumentbeteenden som framgår av den senaste europeiska undersökningen Truth About Laundry[3] som beställts av Electrolux Group.

Electrolux Group designar produkter som intuitivt hjälper konsumenterna att använda dem på sätt som kan minska resursanvändningen, i syfte att inspirera till och underlätta medvetna val. Att förlänga klädernas livslängd kan vara ett effektivt sätt att minska plaggens påverkan kopplat till koldioxid, vatten och avfall[4]. Dessutom uppstår huvuddelen av en hushållsmaskins klimatavtryck i användningsfasen, vilket innebar att energieffektiva produkter är koncernens främsta bidrag i arbetet med att motverka klimatförändringarna. De mest energieffektiva produkterna har vanligtvis också en högre vinstmarginal.

Innovativa funktioner förbättrar effektiviteten

Konsumenterna anger ofta blekta färger, noppor och fläckar som skäl för att göra sig av med klädesplagg[4]. Låga temperaturer och korta cykler kan bidra till att kläderna håller längre, och efterfrågas dessutom av konsumenter som önskar större flexibilitet när de tvättar många maskiner varje vecka[4]. Electrolux nya sortiment har funktioner som UltraQuick som avlägsnar vanliga hushållsfläckar i 30°C[4] med en cykel på under en timme, och som minskar energianvändningen med upp till 30%[4]. DynamicDisplay nås via Electrolux-appen och erbjuder enkel navigering med personaliserad vägledning som förbättrar effektiviteten. SmartSelect kan minska energianvändningen med upp till 80%, spara upp till 50% av tiden och minska vattenförbrukningen med 20%[4].



Utvalda modeller i det nya sortimentet kommer att uppfylla kraven för EcoLine, som sedan våren 2023 inkluderar varumärkena Electrolux och AEG:s mest energieffektiva modeller per produktkategori. Med ett genomsnittligt konsumentbetyg på 4,8 på en femgradig skala har dessa produkter bidragit till en ökad marknadsandel i mellan- till premiumsegmentet för tvättprodukter i Europa och fortsatt mixförbättring för koncernen. Electrolux nya tvattmaskins- och torktumlarsortiment lanseras i Europa under sommaren och hösten 2024.

[1] Global WebIndex (GWI) (2020) Coronavirus research. Undersökning i 20 länder.
[2] Ipsos (2022) Who are the affluent environmentalists? An Ipsos point of view.
[3] Forskning baserad på data som samlades in från 14 000 vuxna personer på 14 europeiska marknader mellan 28 november 2023 och 3 januari 2024.
[4] www.electroluxgroup.com/smart-laundry-range



Hitta fler inspirerande business case om hur Electrolux Group levererar på sin strategi för lönsam tillväxt och nyckelfaktorerna för att skapa ökat värde i **How we create value** på vår webbsida.

www.electroluxgroup.com/ir/create-value

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827055859

Händelser under kvartalet

25 april. Jonas Samuelson lämnar posten som VD och koncernchef för Electrolux Group den 1 januari 2025
Efter drygt åtta år som VD och 16 år i koncernledningen, har Jonas Samuelson, VD och koncernchef för Electrolux Group, idag informerat styrelsen att han kommer att lämna sin position och plats i styrelsen den 1 januari 2025. Styrelsen kommer nu att starta processen för att rekrytera en efterträdare.

"Jag har haft privilegiet att tjänstgöra som VD och koncernchef under vad som kommer att bli nio år, så jag kände att början på nästa år är en bra tid att lämna över till en efterträdare som kan lägga all energi på att leda detta fina bolag in i nästa fas under de kommande åren", säger Jonas Samuelson. "Vi har satt en tydlig strategisk inriktning med fokus på mellan- och premiumsegmenten genom våra premiumvarumärken, nya modulariserade produktarkitekturer och hållbara innovationer drivna av konsumentupplevelser. Implementeringen av den nya förenklade och fokuserade organisationen är på rätt väg och vi levererar på våra ambitiösa kostnadsbesparingsmål."

"Genom att meddela detta redan nu vill jag ge styrelsen gott om tid att hitta den rätta efterträdaren, medan jag kommer vara fortsatt fullt engagerad i bolaget under resten av året," fortsätter Jonas Samuelson. "Jag har för närvarande inga planer på att ta en annan operationell roll efter att ha lämnat koncernen och kommer att vara tillgänglig för att stötta bolaget och min efterträdare också efter den 1 januari 2025."

"Styrelsen och jag har full respekt och förståelse för Jonas beslut att lämna sin position den 1 januari 2025 efter att ha framgångsrikt lett koncernen under många år", säger Torbjörn Lööf, styrelseordförande. "Det tidiga tillkännagivandet ger styrelsen tillräcklig tid att genomföra en ordentlig rekryteringsprocess för att hitta en efterträdare. Under tiden ser jag fram emot att arbeta med Jonas, hans ledningsgrupp och styrelsen för att leverera på våra målsättningar för 2024."

För mer information, se www.electroluxgroup.com

Händelser efter kvartalet

Electrolux Group avyttrar verksamhet inom varmvattenberedare i Sydafrika
Electrolux Group har slutit ett avtal om att avyttra sin verksamhet inom varmvattenberedare i Sydafrika under varumärket Kwikot till ett enterprise value på 2,4 miljarder ZAR (cirka 1,4 Mdr kr) till Haier Smart Home.

Avyttringen inkluderar varumärket Kwikot och produktionsanläggningarna för varmvattenberedare belägna i Johannesburg och är en del av det tidigare kommunicerade arbetet med att skärpa koncernens strategiska fokus genom att avyttra icke-kärntillgångar.

Avyttringen förväntas slutföras under det fjärde kvartalet 2024 och är villkorat av myndighetsgodkännanden.

En negativ påverkan på rörelseresultatet om cirka 0,6 Mdr kr från avyttringen kommer att redovisas som en engångspost som påverkar affärsområde Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern & Afrika under andra halvåret 2024. Detta inkluderar en betydande negativ valutakurseffekt från nedvärderingen av den sydafrikanska valutan rand, vilket inte påverkar eget kapital.

Verksamheten inom varmvattenberedare i Sydafrika är lönsam och varumärket Kwikot är välkänt i marknaden. Nettoomsättningen under 2023 relaterat till denna verksamhet uppgick till cirka 1,9 miljarder ZAR (cirka 1,1 Mdr kr).

För mer information, se www.electroluxgroup.com

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Moderbolaget AB Electrolux

I moderbolaget ingår huvudkontorets funktioner och fem bolag som bedriver verksamhet i kommission för AB Electrolux.

Nettoomsättningen i moderbolaget AB Electrolux uppgick för halvåret 2024 till 19 439 Mkr (19 883), varav 16 324 Mkr (16 388) avsåg försäljning till koncernbolag och 3 115 Mkr (3 495) försäljning till utomstående kunder. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -617 Mkr (-1 155) inklusive 914 Mkr (670) i utdelningar från dotterbolag. Periodens resultat uppgick till -373 Mkr (-884).

Investeringarna i materiella och immateriella tillgångar uppgick till 398 Mkr (563). Likvida medel uppgick vid utgången av perioden till 11 233 Mkr jämfört med 9 969 Mkr vid ingången av året.

Fritt eget kapital i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 5 237 Mkr, jämfört med 5 735 Mkr vid ingången av året. Utdelningen till aktieägarna för 2023 uppgick till 0 Mkr.

Moderbolagets resultat- och balansräkning presenteras på sidan 25.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827055860

Styrelsen samt verkställande direktören och koncernchefen försäkrar att delårsrapporten för perioden januari - juni 2024 ger en rättvisande översikt av moderbolaget AB Electrolux och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 19 juli 2024

AB Electrolux (publ)
556009-4178

DocuSigned by:
337FB55B836E437...
Torbjörn Loof
Styrelsens ordförande

Signed by:
93F2DE566B364D5...
Geert Follens
Styrelseledamot

DocuSigned by:
63F9485E830E408...
Petra Hedengran
Styrelseledamot

Signed by:
56071E32D191446...
Ulla Litzén
Styrelseledamot

Signed by:
11F965646FF949C...
Daniel Nodhäll
Styrelseledamot

DocuSigned by:
A4A0484AA95841F...
Karin Overbeck
Styrelseledamot

DocuSigned by:
18C244C1FD7F4C1...
David Porter
Styrelseledamot

Signiert von:
2CA06BEF2F1143F...
Michael Rauterkus
Styrelseledamot

Signed by:
ECD0F2A2DEA34FE...
Jonas Samuelson
Styrelseledamot, verkställande direktör och koncernchef

Signed by:
A817BA257E324B5...
Viveca Brinkenfeldt-Lever
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Signed by:
E79AC3AC52E5434...
Peter Ferm
Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant

Signed by:
9EBD5C6D7DDC4C9...
Wilson Quispe
Styrelsesuppleant,
arbetstagarrepresentant

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Revisorns granskningsrapport

Inledning
Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för AB Electrolux (publ) per 30 juni 2024 och den sex månaders period som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning
Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats
Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 19 juli 2024
PricewaterhouseCoopers AB

Johan Rippe
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Helena Kaiser de Carolis
Auktoriserad revisor

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827055861

Koncernens rapport över totalresultat

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	33 819	32 653	64 896	65 388	134 451
Kostnad för sålda varor	-28 577	-27 606	-55 696	-56 045	-117 316
Bruttoresultat	5 243	5 047	9 200	9 343	17 135
Försäljningskostnader	-3 600	-3 216	-6 743	-6 376	-13 362
Administrationskostnader	-1 377	-1 433	-2 925	-2 900	-6 977
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	153	-523	167	-447	217
Rörelseresultat	419	-124	-301	-380	-2 988
Finansiella poster, netto	-531	-507	-1 090	-1 020	-2 123
Resultat efter finansiella poster	-112	-630	-1 391	-1 400	-5 111
Skatt	32	-18	82	163	-116
Periodens resultat	-80	-648	-1 309	-1 237	-5 227
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:					
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	424	156	817	280	304
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-99	-39	-190	-77	-57
	326	118	626	204	246
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:					
Kassaflödessäkringar	-8	-15	6	-35	-35
Valutakursdifferenser	-1 072	1 736	-451	1 695	-301
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	-	5	-0	12	22
	-1 080	1 726	-446	1 672	-314
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	-754	1 843	181	1 876	-68
Periodens totalresultat	-834	1 195	-1 129	639	-5 295
Periodens resultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	-80	-648	-1 309	-1 237	-5 227
Minoritetsintressen	0	0	0	0	-0
Totalt	-80	-648	-1 309	-1 237	-5 227
Periodens totalresultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	-833	1 194	-1 128	638	-5 295
Minoritetsintressen	-0	0	-0	0	-0
Totalt	-834	1 195	-1 129	639	-5 295
Resultat per aktie, kr					
Före utspädning	-0,30	-2,40	-4,85	-4,58	-19,36
Efter utspädning	-0,29	-2,38	-4,82	-4,54	-19,17
Genomsnittligt antal aktier[1]					
Före utspädning, miljoner	270,0	270,0	270,0	270,0	270,0
Efter utspädning, miljoner	272,2	272,1	271,6	272,2	272,7

[1] Genomsnittligt antal aktier exklusive aktier ägda av Electrolux.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Koncernens balansräkning

Mkr	30 jun. 2024	30 jun. 2023	31 dec. 2023
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	28 488	30 919	28 730
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	4 260	4 527	4 337
Goodwill	6 670	7 136	6 579
Övriga immateriella tillgångar	5 476	5 737	5 377
Innehav i intresseföretag	22	22	21
Uppskjutna skattefordringar	9 283	8 459	8 268
Finansiella anläggningstillgångar	262	264	263
Tillgångar i pensionsplaner	1 717	1 444	1 514
Övriga anläggningstillgångar	2 239	1 188	1 610
Summa anläggningstillgångar	**58 418**	**59 697**	**56 699**
Varulager	21 207	25 039	19 965
Kundfordringar	22 614	22 924	22 247
Skattefordringar	917	1 464	1 180
Derivatinstrument	362	171	167
Övriga omsättningstillgångar	4 636	5 791	4 297
Kortfristiga placeringar	168	170	167
Kassa och bank	15 024	12 545	15 331
Summa omsättningstillgångar	**64 929**	**68 104**	**63 354**
Summa tillgångar	**123 347**	**127 801**	**120 053**
Eget kapital och skulder			
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare:			
Aktiekapital	1 545	1 545	1 545
Övrigt tillskjutet kapital	2 905	2 905	2 905
Övriga reserver	-1 411	1 020	-966
Balanserade vinstmedel	7 157	11 710	7 784
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	**10 196**	**17 179**	**11 268**
Minoritetsintresse	5	7	6
Summa eget kapital	**10 201**	**17 186**	**11 274**
Långfristig upplåning	31 635	28 515	28 800
Långfristiga leasingskulder	3 439	3 696	3 494
Uppskjutna skatteskulder	708	613	574
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	1 796	2 073	2 184
Övriga avsättningar	5 199	4 978	4 785
Summa långfristiga skulder	**42 777**	**39 874**	**39 839**
Leverantörsskulder	37 326	37 823	36 402
Skatteskulder	1 417	1 530	1 657
Övriga skulder	16 377	17 159	15 989
Kortfristig upplåning	8 235	8 044	7 388
Kortfristiga leasingskulder	1 226	1 225	1 191
Derivatinstrument	296	553	368
Övriga avsättningar	5 492	4 408	5 944
Summa kortfristiga skulder	**70 369**	**70 741**	**68 940**
Summa eget kapital och skulder	**123 347**	**127 801**	**120 053**

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Ingående balans	11 274	16 449	16 449
Periodens totalresultat	-1 129	639	-5 295
Aktierelaterad ersättning	57	99	120
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-	-	-
Utdelning till minoritetsägare	-0	-0	-0
Totala transaktioner med aktieägare	56	98	120
Utgående balans	10 201	17 186	11 274

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827053862

Koncernens kassaflödesanalys

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	419	-124	-301	-380	-2 988
Avskrivningar	1 602	1 580	3 187	3 081	6 277
Övriga ej kassapåverkande poster	-28	724	15	1 289	3 535
Betalda finansiella poster, netto[1]	-451	-543	-786	-893	-2 039
Betald skatt	-637	-348	-907	-554	-1 380
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	906	1 289	1 208	2 542	3 406
Förändringar av rörelsekapital					
Förändring av varulager	-242	691	-1 002	565	3 459
Förändring av kundfordringar	-856	796	-526	-29	-1 543
Förändring av leverantörsskulder	813	-242	537	-2 806	-1 108
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	772	1 010	-1 058	-1 273	-211
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	487	2 255	-2 048	-3 544	597
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 392	3 545	-840	-1 001	4 003
Investeringsverksamheten					
Försäljning av verksamheter	-	-	-	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-726	-844	-1 387	-1 583	-4 069
Investeringar i produktutveckling	-137	-177	-282	-331	-602
Investeringar i mjukvaror och övriga immateriella tillgångar	-184	-244	-369	-482	-1 028
Övrigt	-207	-33	-274	-5	1 341
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 254	-1 299	-2 313	-2 401	-4 358
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	138	2 246	-3 153	-3 402	-355
Finansieringsverksamheten					
Föränd ring av kortfristiga placeringar	1	-1	-2	-1	1
Förändring av kortfristiga lån	-997	860	197	1 294	-2 527
Långfristig nyupplåning	2 280	5	4 488	6	4 691
Amortering av långfristiga lån	-67	-2 044	-1 069	-2 545	-2 622
Betalning av leasingskulder	-279	-269	-559	-499	-1 111
Utdelning	-	-	-	-	-
Aktierelaterad ersättning	26	-	26	17	17
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	967	-1 449	3 081	-1 727	-1 550
Periodens kassaflöde	1 105	797	-72	-5 130	-1 905
Kassa och bank vid periodens början	13 975	11 551	15 331	17 559	17 559
Kursdifferenser i kassa och bank	-55	197	-235	115	-323
Kassa och bank vid periodens slut	15 024	12 545	15 024	12 545	15 331

[1] För perioden 1 januari till 30 juni: erhållna räntor och liknande poster 252 Mkr (141), betalda räntor och liknade poster -813 Mkr (-997) och andra betalda/ erhållna finansiella poster -225 Mkr (-38).

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Nyckeltal

Mkr om ej annat anges	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	33 819	32 653	64 896	65 388	134 451
Organisk tillväxt, %	6,8	-8,4	1,4	-3,3	-4,0
EBITA	741	164	324	170	-1 819
EBITA-marginal, %	2,2	0,5	0,5	0,3	-1,4
Rörelseresultat	419	-124	-301	-380	-2 988
Rörelsemarginal, %	1,2	-0,4	-0,5	-0,6	-2,2
Rörelsemarginal exkl. engångsposter,%[1]	1,2	1,6	-0,5	1,3	0,3
Resultat efter finansiella poster	-112	-630	-1 391	-1 400	-5 111
Periodens resultat	-80	-648	-1 309	-1 237	-5 227
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-726	-844	-1 387	-1 583	-4 069
Operativt kassaflöde efter investeringar	1 226	3 137	-1 460	-1 955	3 064
Resultat per aktie, kr[2]	-0,30	-2,40	-4,85	-4,58	-19,36
Eget kapital per aktie, kr	37,78	63,65	37,78	63,65	41,75
Kapitalomsättningshastighet, ggr/år	-	-	3,3	2,9	3,1
Avkastning på nettotillgångar, %	-	-	-1,5	-1,7	-6,9
Avkastning på eget kapital, %	-	-	-24,2	-15,0	-33,7
Nettoskuld	29 741	29 883	29 741	29 883	26 226
Nettoskuld/EBITDA	-	-	5,2	4,9	3,9
Skuldsättningsgrad	2,92	1,74	2,92	1,74	2,33
Genomsnittligt antal anställda	41 289	46 014	41 566	46 535	45 452
Genomsnittligt antal aktier exklusive aktier ägda av Electrolux, miljoner	270,0	270,0	270,0	270,0	270,0

[1] Första och andra kvartalet 2023 samt helåret 2023 inkluderar engångsposter. För mer information om engångsposter avseende föregående år, se sidan 28
[2] Före utspädning
För definitioner se sidorna 29-30

Valutakurser

SEK	30 jun. 2024		30 jun. 2023		31 dec. 2023	
Valutakurs	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
ARS	0,0122	0,0116	0,0502	0,0423	0,0404	0,0124
AUD	6,94	7,06	7,06	7,20	7,03	6,82
BRL	2,06	1,91	2,08	2,25	2,12	2,07
CAD	7,75	7,74	7,80	8,19	7,85	7,58
CHF	11,86	11,79	11,52	12,06	11,78	11,98
CLP	0,0112	0,0112	0,0130	0,0135	0,0126	0,0114
CNY	1,46	1,46	1,51	1,49	1,50	1,41
EUR	11,38	11,36	11,37	11,81	11,46	11,10
GBP	13,30	13,42	13,00	13,75	13,17	12,77
HUF	0,0292	0,0288	0,0299	0,0317	0,0300	0,0290
MXN	0,6135	0,5806	0,5795	0,6360	0,5978	0,5926
THB	0,2909	0,2889	0,3059	0,3068	0,3044	0,2922
USD	10,51	10,61	10,54	10,86	10,59	10,04

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827053863

Nettoomsättning och rörelseresultat per affärsområde

Mkr	Kv1 2024	Kv2 2024	Kv3 2024	Kv4 2024	Helår 2024	Kv1 2023	Kv2 2023	Kv3 2023	Kv4 2023	Helår 2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika										
Nettoomsättning	14 359	14 181				15 035	14 500	14 338	16 586	60 458
Försäljningstillväxt,%	-3,9	-0,4				-7,2	-11,8	-12,9	-3,1	-8,6
EBITA	369	376				205	-12	871	-1 663	-600
EBITA-marginal, %	2,6	2,7				1,4	-0,1	6,1	-10,0	-1,0
Rörelseresultat	238	235				82	-146	728	-1 805	-1 141
Rörelsemarginal, %	1,7	1,7				0,5	-1,0	5,1	-10,9	-1,9
Nordamerika										
Nettoomsättning	9 950	11 728				11 504	11 238	11 896	10 434	45 072
Försäljningstillväxt,%	-13,0	4,7				4,0	-12,3	-9,6	-14,5	-8,4
EBITA	-1 127	-282				-366	-78	-360	-1 212	-2 016
EBITA-marginal, %	-11,3	-2,4				-3,2	-0,7	-3,0	-11,6	-4,5
Rörelseresultat	-1 204	-369				-439	-160	-440	-1 302	-2 341
Rörelsemarginal, %	-12,1	-3,1				-3,8	-1,4	-3,7	-12,5	-5,2
Latinamerika										
Nettoomsättning	6 768	7 910				6 196	6 915	7 193	8 616	28 920
Försäljningstillväxt,%	14,8	26,6				20,9	5,6	7,6	29,4	15,2
EBITA	458	675				276	368	446	692	1 782
EBITA-marginal, %	6,8	8,5				4,5	5,3	6,2	8,0	6,2
Rörelseresultat	404	623				236	333	405	649	1 624
Rörelsemarginal, %	6,0	7,9				3,8	4,8	5,6	7,5	5,6
Koncerngemensamma kostnader etc: rörelseresultat	-158	-70				-136	-150	-86	-757	-1 129
Totalt koncernen										
Nettoomsättning	31 077	33 819				32 734	32 653	33 427	35 636	134 451
Försäljningstillväxt,%	-3,7	6,8				1,1	-8,8	-7,9	-0,8	-4,3
EBITA	-417	741				6	164	904	-2 894	-1 819
EBITA-marginal,%	-1,3	2,2				0,0	0,5	2,7	-8,1	-1,4
Rörelseresultat	-720	419				-256	-124	608	-3 215	-2 988
Rörelsemarginal, %	-2,3	1,2				-0,8	-0,4	1,8	-9,0	-2,2
Periodens resultat	-1 230	-80				-588	-648	123	-4 113	-5 227
Resultat per aktie, kr[1]	-4,55	-0,30				-2,18	-2,40	0,46	-15,23	-19,36

[1] Före utspädning.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Engångsposter per affärsområde

Mkr	Kv1 2024	Kv2 2024	Kv3 2024	Kv4 2024	Helår 2024	Kv1 2023[1]	Kv2 2023[2]	Kv3 2023[3]	Kv4 2023[4]	Helår 2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	-	-				-561	-643	294	-2 118	-3 028
Nordamerika	-	-				-	-	-	148	148
Latinamerika	-	-				-	-	-	-51	-51
Koncerngemensamma kostnader etc	-	-				-	-	-	-470	-470
Totalt koncernen	-	-				-561	-643	294	-2 491	-3 401

[1] Engångsposten om -561 Mkr i det första kvartalet 2023 avser affärsområde Europa och omstruktureringskostnaden relaterad till upphörande av produktionen vid fabriken i Nyíregyháza i Ungern från början av 2024. Kostnaden ingår i Kostnad såld vara.
[2] Engångsposten om -643 Mkr i det andra kvartalet 2023 avser affärsområde Europa och en avsättning framst relaterad till ett konkurrensärende i Frankrike. Kostnaden ingår i Övriga rörelseintäkter/-kostnader.
[3] Engångsposten om 294 Mkr i det tredje kvartalet 2023 avser affärsområde Europa och realisationsvinsten från avyttringen av fabriken i Nyíregyháza i Ungern. Realisationsvinsten ingår i Övriga rörelseintäkter/-kostnader.
[4] Engångsposten om -2 491 Mkr i det fjärde kvartalet 2023 avser omstruktureringskostnad om -2 548 Mkr för utökat program för kostnadsbesparingar för koncernen och omställning i Nordamerika, realisationsvinst om 262 Mkr för avyttring av fabriken i Memphis, USA samt -205 Mkr i nedskrivningar av tillgångar i samband med etableringen av det nya affärsområdet Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern & Afrika. Realisationsvinsten ingår i Övriga rörelseintäkter/-kostnader. Kostnader för omstrukturering och nedskrivningar av tillgångar är inkluderade i respektive relevant funktion i resultaträkningen.

Rörelseresultat exklusive engångsposter (NRI)

Mkr	Kv1 2024	Kv2 2024	Kv3 2024	Kv4 2024	Helår 2024	Kv1 2023	Kv2 2023	Kv3 2023	Kv4 2023	Helår 2023
Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika										
Rörelseresultat exkl. NRI	238	235				643	497	434	313	1 887
Rörelsemarginal exkl. NRI, %	1,7	1,7				4,3	3,4	3,0	1,9	3,1
Nordamerika										
Rörelseresultat exkl. NRI	-1 204	-369				-439	-160	-440	-1 450	-2 489
Rörelsemarginal exkl. NRI, %	-12,1	-3,1				-3,8	-1,4	-3,7	-13,9	-5,5
Latinamerika										
Rörelseresultat exkl. NRI	404	623				236	333	405	700	1 675
Rörelsemarginal exkl. NRI, %	6,0	7,9				3,8	4,8	5,6	8,1	5,8
Koncerngemensamma kostnader etc.										
Rörelseresultat exkl. NRI	-158	-70				-136	-150	-86	-286	-659
Totalt koncernen										
Rörelseresultat exkl. NRI	-720	419				305	519	314	-724	414
Rörelsemarginal exkl. NRI, %	-2,3	1,2				0,9	1,6	0,9	-2,0	0,3

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827053854

Nettoomsättning per affärsområde

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	14 181	14 500	28 540	29 535	60 458
Nordamerika	11 728	11 238	21 679	22 742	45 072
Latinamerika	7 910	6 915	14 677	13 111	28 920
Totalt koncernen	33 819	32 653	64 896	65 388	134 451

Förändring i nettoomsättning per affärsområde, %

Förändring mot samma period föregående år, %	Kv2 2024	Kv2 2024 valutajusterad	Sex månader 2024	Sex månader 2024 valutajusterad
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	-2	-0	-3	-2
Nordamerika	4	5	-5	-4
Latinamerika	14	27	12	21
Total förändring koncernen	4	7	-1	1

Rörelseresultat per affärsområde

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	235	-146	473	-64	-1 141
Marginal, %	1,7	-1,0	1,7	-0,2	-1,9
Nordamerika	-369	-160	-1 573	-599	-2 341
Marginal, %	-3,1	-1,4	-7,3	-2,6	-5,2
Latinamerika	623	333	1 028	570	1 624
Marginal, %	7,9	4,8	7,0	4,3	5,6
Koncerngemensamma kostnader etc.	-70	-150	-228	-287	-1 129
Rörelseresultat koncernen	419	-124	-301	-380	-2 988
Marginal, %	1,2	-0,4	-0,5	-0,6	-2,2

Förändring i rörelseresultat per affärsområde, Mkr

Förändring mot samma period föregående år, Mkr	Kv2 2024	Kv2 2024 valutajusterad	Sex månader 2024	Sex månader 2024 valutajusterad
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	381	422	537	601
Nordamerika	-208	-198	-973	-985
Latinamerika	290	320	458	537
Koncerngemensamma kostnader etc.	80	74	59	53
Total förändring koncernen	543	618	80	206

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Rörelsekapital och nettotillgångar

Mkr	30 jun. 2024	%[1]	30 jun. 2023	%[1]	31 dec. 2023	%[1]
Varulager	21 207	16,5	25 039	18,5	19 965	15,6
Kundfordringar	22 614	17,6	22 924	16,9	22 247	17,4
Leverantörsskulder	-37 326	-29,1	-37 823	-27,9	-36 402	-28,5
Operativt rörelsekapital	6 495	5,1	10 141	7,5	5 809	4,5
Avsättningar	-10 691		-9 386		-10 730	
Förutbetalda och upplupna intäkter och kostnader	-11 143		-11 554		-11 302	
Skatt och övriga tillgångar och skulder	-526		414		-702	
Rörelsekapital	-15 865	-12,4	-10 385	-7,7	-16 925	-13,2
Materiella anläggningstillgångar, ägda	28 488		30 919		28 730	
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	4 260		4 527		4 337	
Goodwill	6 670		7 136		6 579	
Övriga anläggningstillgångar	7 814		7 026		7 086	
Uppskjutna skatteskulder och -tillgångar	8 575		7 845		7 694	
Nettotillgångar	39 942	31,1	47 069	34,7	37 500	29,4
Annualiserad nettoomsättning beräknad till balansdagskurs	128 258		135 557		127 750	
Genomsnittliga nettotillgångar	39 495	30,4	44 473	34,0	43 401	32,3
Annualiserad nettoomsättning beräknad till genomsnittskurs	129 792		130 776		134 451	

[1] Av annualiserad nettoomsättning

Nettotillgångar per affärsområde

	Tillgångar			Skulder och eget kapital			Nettotillgångar		
Mkr	30 jun. 2024	30 jun 2023	31 dec 2023	30 jun. 2024	30 jun 2023	31 dec 2023	30 jun. 2024	30 jun 2023	31 dec 2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika	43 466	47 327	42 687	32 176	31 997	33 432	11 291	15 330	9 254
Nordamerika	28 767	32 146	27 490	17 210	18 402	15 896	11 557	13 744	11 593
Latinamerika	18 802	20 052	18 358	11 323	10 794	10 517	7 479	9 258	7 841
Övrigt[1]	14 931	13 786	14 149	5 315	5 049	5 338	9 616	8 737	8 811
Totalt operativa tillgångar och skulder	105 966	113 311	102 684	66 024	66 242	65 184	39 942	47 069	37 500
Likvida medel	15 478	12 861	15 669						
Långfristiga finansiella tillgångar	185	185	185						
Total upplåning				40 661	37 380	36 725			
Leasingskulder				4 664	4 921	4 685			
Pensionstillgångar och skulder	1 717	1 444	1 514	1 796	2 073	2 184			
Totalt eget kapital				10 201	17 186	11 274			
Totalt	123 347	127 801	120 053	123 347	127 801	120 053			

[1] Omfattar koncerngemensamma funktioner och skatteposter

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827053863

Moderbolagets resultaträkning

Mkr	Kv2 2024	Kv2 2023	Sex månader 2024	Sex månader 2023	Helår 2023
Nettoomsättning	9 586	9 690	19 439	19 883	40 302
Kostnad för sålda varor	-8 709	-8 750	-17 763	-18 223	-37 507
Bruttoresultat	877	940	1 676	1 660	2 795
Försäljningskostnader	-1 052	-761	-1 935	-1 577	-3 645
Administrationskostnader	-274	-1 054	-853	-1 676	-3 601
Övriga rörelsekostnader	-10	-	-10	-	-340
Rörelseresultat	-459	-875	-1 122	-1 593	-4 791
Finansiella intäkter	1 394	1 147	1 962	1 566	2 572
Finansiella kostnader	-778	-578	-1 457	-1 128	-2 603
Finansiella poster netto	616	569	505	438	-31
Resultat efter finansiella poster	157	-306	-617	-1 155	-4 822
Bokslutsdispositioner	41	44	83	91	202
Resultat före skatt	198	-262	-534	-1 064	-4 620
Skatt	115	30	161	180	894
Periodens resultat	313	-232	-373	-884	-3 726

Moderbolagets balansräkning

Mkr	30 jun. 2024	30 jun. 2023	31 dec. 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar	43 601	41 988	42 753
Omsättningstillgångar	37 423	35 347	33 675
Summa tillgångar	81 024	77 335	76 428
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	7 028	7 157	6 913
Fritt eget kapital	5 237	8 148	5 735
Summa eget kapital	12 265	15 305	12 648
Obeskattade reserver	543	654	565
Avsättningar	3 209	2 573	3 627
Långfristiga skulder	31 707	28 548	28 868
Kortfristiga skulder	33 300	30 255	30 720
Summa eget kapital och skulder	81 024	77 335	76 428

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt	Aktier ägda av Electrolux	Aktier ägda av övriga aktieägare
Antal aktier per den 1 januari 2024	8 191 804	274 885 589	283 077 393	13 049 115	270 028 278
Årets förändring	-	-	-	-	-
Antal aktier per den 30 juni 2024	8 191 804	274 885 589	283 077 393	13 049 115	270 028 278
% av antal aktier				4,6%	

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Electrolux tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering, den svenska Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

Electrolux delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. För moderbolaget innebär det att de finansiella rapporterna generellt presenteras i förkortade versioner och med begränsade notupplysningar jämfört med årsredovisningen.

Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med de som tillämpats i upprättandet av årsredovisningen 2023, bortsett från ändrade standarder som gäller från 1 januari 2024. Ändringarna har inte haft någon materiell inverkan på de finansiella rapporterna. Se avsnittet "Nya eller ändrade redovisningsstandarder som tillämpas efter 2023" i Årsredovisningen 2023 för mer information.

Not 2 Uppdelning av intäkter

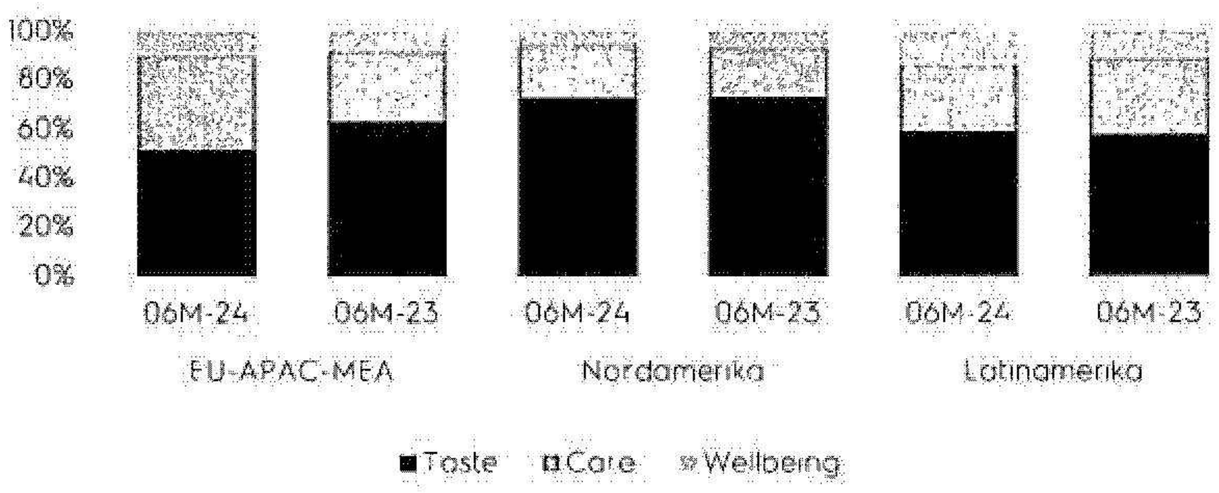
Electrolux tillverkar och säljer vitvaror, främst på grossistmarknaden, till kunder som är återförsäljare. Electrolux produkter inkluderar kylskåp, frysar, diskmaskiner, tvättmaskiner, torktumlare, spisar, mikrovågsugnar, dammsugare, luftkonditioneringsapparater och små hushållsapparater. Electrolux har tre regionala affärsområden med fokus på konsumentprodukter.

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid en viss tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförts. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning. Geografi och produktkategori bedöms som viktiga attribut i uppdelningen av Electrolux intäkter. De tre affärsområdena, vilka också utgör koncernens segment, är geografiskt indelade: Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika, Nordamerika samt Latinamerika. För information per affärsområde, se sidorna 6-8. I tillägg presenteras nedan nettoomsättning fördelad på produktområden Taste (matlagnings- och kylprodukter), Care (disk- och tvättprodukter) och Wellbeing (bl.a. luftkonditioneringsapparater, städprodukter och små apparater). Produkter inom alla produktområden säljs inom varje rörelsesegment, således inom samtliga affärsområden, vilket framgår av diagrammet nedan.

Intäkter per produktområde

Mkr	Sex månader 2024	Sex månader 2023
Produktområden		
Taste	39 032	39 854
Care	19 642	19 118
Wellbeing	6 222	6 416
Totalt	64 896	65 388

Intäkter per affärs- och produktområde



Not 3 Verkligt värde och bokfört värde på finansiella tillgångar och skulder

	30 jun. 2024		30 jun. 2023		31 dec. 2023	
Mkr	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori						
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	429	429	431	431	427	427
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde	37 640	37 640	35 472	35 472	37 580	37 580
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	362	362	171	171	-76	-76
Derivat, säkringsredovisning	-	-	-	-	243	243
Finansiella tillgångar totalt	38 431	38 431	36 074	36 074	38 174	38 174
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde	76 719	77 196	73 798	74 382	71 976	72 590
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	166	166	467	467	333	333
Derivat, säkringsredovisning	130	130	86	86	35	35
Finansiella skulder totalt	77 015	77 492	74 351	74 935	72 344	72 958

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827055855

Electrolux strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas fordringar och skulder. Derivatinstrument redovisas brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat
Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av de mest tillförlitliga marknadspriser som finns att tillgå. Instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade till aktuella avistakurser. Konvertering av marknadsvärdet till svenska kronor har skett till avistakurs. För instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrate-avtal, har underliggande plan använts för värderingen.

I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor för liknande finansiella instrument.

Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder. Den 30 juni uppgick det verkliga värdet för finansiella tillgångar under Nivå 1 till 167 Mkr (167) och de finansiella skulderna till 0 Mkr (0).

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt. Den 30 juni uppgick det verkliga värdet för finansiella tillgångar under Nivå 2 till 362 Mkr (171) och de finansiella skulderna till 296 Mkr (553).

Nivå 3: Data för tillgången eller skulden som inte i sin helhet baseras på observerbara marknadsdata. Den 30 juni uppgick det verkliga värdet för finansiella tillgångar under Nivå 3 till 262 Mkr (264) och de finansiella skulderna till 0 Mkr (0).

Not 4 Ställda säkerheter, eventualtillgångar och -förpliktelser

Mkr	30 jun. 2024	30 jun. 2023	31 dec. 2023
Koncernen			
Ställda säkerheter	-	-	-
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	1 423	1 497	1 525
Moderbolaget			
Ställda säkerheter	-	-	-
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	1 175	1 197	1 120

För mer information om dessa ärenden och andra eventualförpliktelser, se not 25 i årsredovisningen 2023.

Not 5 Förvärv och avyttringar

Förvärv och avyttringar
Inga förvärv eller avyttringar har skett under första halvåret 2024. Inga förvärv eller avyttringar har skett under 2023.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Årlig utveckling per affärsområde

Mkr	2019[1]	2020	2021	2022	2023
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika					
Nettoomsättning	60 374	60 826	65 204	63 557	60 458
Rörelseresultat	2 939	4 681	5 514	1 991	-1 141
Rörelsemarginal, %	4,9	7,7	8,5	3,1	-1,9
Nordamerika					
Nettoomsättning	38 954	38 219	40 468	47 021	45 072
Rörelseresultat	-516	1 215	688	-2 394	-2 341
Rörelsemarginal, %	-1,3	3,2	1,7	-5,1	-5,2
Latinamerika					
Nettoomsättning	19 653	16 915	19 958	24 303	28 920
Rörelseresultat	1 821	666	1 336	1 058	1 624
Rörelsemarginal, %	9,3	3,9	6,7	4,4	5,6
Övrigt					
Koncerngemensamma kostnader m m	-1 055	-783	-737	-870	-1 129
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	118 981	115 960	125 631	134 880	134 451
Rörelseresultat	3 189	5 778	6 801	215	-2 988
Marginal, %	2,7	5,0	5,4	0,2	-2,2

Engångsposter i rörelseresultatet[2]	2019[3]	2020	2021[4]	2022[5]	2023[6]
Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanostern och Afrika	-1 150	-	-	-840	-3 028
Nordamerika	-1 071	-	-727	241	148
Latinamerika	1 101	-	-	-80	-51
Koncerngemensamma kostnader	-224	-	-	-367	-470
Totalt koncernen	-1 344	-	-727	-1 046	-3 401

[1] IFRS 16 började tillämpas 2019 utan omräkning av jämförelsetal, se Årsredovisning 2018 för mer information
[2] För mer information, se not 7 i årsredovisningarna
[3] Engångsposter 2019 inkluderar -829 Mkr som avser konsolideringen av tillverkning av matlagningsprodukter i Nordamerika och -225 Mkr som avser stängningen av en produktionslinje av kylskåpsprodukter i Latinamerika, återvunnen försäljningsskatt i Brasilien om 1 403 Mkr, förlikning i USA om -197 Mkr och omstruktureringskostnader för effektiviseringsåtgärder och outsourcingprojekt inom samtliga affärsområden och koncerngemensamma kostnader om -1 496 Mkr
[4] Engångsposten om -727 Mkr för det fjärde kvartalet 2021 avser affärsområde Nordamerika och kostnader efter skiljedom i tullfråga i USA angående tullar på tvättmaskiner importerade till USA från Mexiko under 2016/2017
[5] Engångsposter under 2022 uppgick till -1 046 Mkr varav 656 Mkr avser en betalning efter förlikning i en tullfråga i USA, -350 Mkr avser en förlust från uttradet från den ryska marknaden, -1 536 Mkr avser omstruktureringskostnader i samtliga affärsområden och Koncerngemensamma kostnader för programmet för kostnadsbesparingar för koncernen och omställning in Nordamerika, 394 Mkr avser avyttringen av en kontorsfastighet i Zürich i Schweiz, och -210 Mkr avslut av en pensionsplan i USA där pensionsåtagandena överfördes till en tredje part
[6] Engångsposter under 2023 uppgick till -3 401 Mkr varav -561 Mkr avser omstruktureringskostnad relaterad till upphörande av produktion i fabriken i Nyíregyháza i Ungern, -643 Mkr avser avsättning främst relaterad till ett konkurrensärende i Frankrike, 294 Mkr avser realisationsvinst från avyttringen av fabriken i Nyíregyháza, -2 548 Mkr avser omstruktureringskostnad för utökat program för besparingar för koncernen och omställning i Nordamerika, 262 Mkr avser realisationsvinst från avyttringen av fabriken i Memphis, USA, och -205 Mkr avser nedskrivningar av tillgångar i samband med etableringen av det nya affärsområdet Europa, Asien-Stillahavsområdet, Mellanostern och Afrika

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

20240827053857

Fem år i sammandrag

Koncernen totalt 2019 - 2023

Mkr om ej annat anges	2019[1]	2020	2021	2022	2023
Nettoomsättning	118 981	115 960	125 631	134 880	134 451
Organisk tillväxt, %	-1,0	3,2	14,2	-2,8	-4,0
Rörelseresultat	3 189	5 778	6 801	-215	-2 988
Rörelsemarginal, %	2,7	5,0	5,4	-0,2	-2,2
Resultat efter finansiella poster	2 456	5 096	6 255	-1 672	-5 111
Periodens resultat	1 820	3 988	4 678	-1 320	-5 227
Engångsposter i rörelseresultatet[2]	-1 344	-	-727	-1 046	-3 401
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-5 320	-4 325	-4 847	-5 649	-4 069
Operativt kassaflöde efter investeringar	2 280	8 552	3 200	-6 118	3 064
Resultat per aktie, kr[3]	6,33	13,88	16,31	-4,81	-19,36
Eget kapital per aktie, kr	78,55	65,10	65,74	60,92	41,75
Utdelning per aktie, kr	7,00	8,00	9,20	-	-
Kapitalomsättningshastighet, ggr/år	4,5	4,5	5,3	3,7	3,1
Avkastning på nettotillgångar, %	12,0	22,6	28,5	-0,6	-6,9
Avkastning på eget kapital, %[4]	11,4	34,1	24,4	-7,0	-33,7
Nettoskuld	7 683	1 556	8 591	23 848	26 226
Nettoskuld/EBITDA	0,8	0,2	0,7	3,8	3,9
Skuldsättningsgrad	0,34	0,08	0,46	1,45	2,33
Genomsnittligt antal aktier exklusive aktier ägda av Electrolux, miljoner	287,4	287,4	286,9	274,7	270,0
Genomsnittligt antal anställda	48 652	47 543	51 590	50 769	45 452

[1] Eget kapital i nyckeltalsberäkningarna inkluderar avvecklad verksamhet.
[2] För mer information se tabell på sidan 28 och not 7 i årsredovisningarna.
[3] Före utspädning.
[4] Avkastning på eget kapital för helåret 2020 inkluderar resultatet från utdelningen av Electrolux Professional. Justerat för denna uppgick avkastning på eget kapital till 21,7%.

Finansiella mål över en konjunkturcykel
Electrolux finansiella mål syftar till att stärka koncernens ledande, globala position i branschen och ska bidra till att ge en god totalavkastning till Electrolux aktieägare. Målet är tillväxt med uthållig lönsamhet.

Finansiella mål
- Rörelsemarginal på minst 6%
- Kapitalomsättningshastighet på minst 4 gånger
- Avkastning på nettotillgångar >20%
- Genomsnittlig årlig försäljningstillväxt på minst 4%

Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal

Denna rapport innehåller finansiella nyckeltal i enlighet med det av Electrolux tillämpade ramverket för finansiell rapportering, vilket baseras på IFRS. Därutöver presenterar Electrolux-koncernen vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de finansiella mått som presenteras i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på koncernens hemsida www.electroluxgroup.com/sv/finansiella-definitioner

Beräkning av genomsnittsvärden och annualiserade resultaträkningsmått
Vid beräkning av nyckeltal där genomsnittliga kapitalvärden sätts i förhållande till resultaträkningsmått, beräknas kapitalvärdenas genomsnitt på respektive periods öppningsbalans och alla kvartalsbalanser inom perioden, och resultaträkningsmåtten annualiseras omräknade till periodens snittkurs. Vid beräkning av nyckeltal där kapitalvärden per balansdagen sätts i förhållande till resultaträkningsmått, annualiseras resultaträkningsmåtten omräknade till balansdagskurs. Justering sker för förvärv och avyttringar av verksamheter.

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal (forts.)

Tillväxtmått
Förändring i nettoomsättning
Periodens nettoomsättning minus periodens nettoomsättning föregående år, i procent av periodens nettoomsättning föregående år

Försäljningstillväxt
Förändring i nettoomsättning justerad för valuta-omräkningseffekter.

Organisk tillväxt
Förändring i nettoomsättning justerad för valutakurseffekter, förvärv och avyttringar

Förvärv
Förändring i nettoomsättning justerad för organisk tillväxt, valutakurseffekter och avyttringar. Förändringar av nettoomsättningen på grund av förvärv avser den nettoomsättning som rapporteras av förvärvade verksamheter inom 12 månader efter förvärvsdagen.

Avyttringar
Förändring i nettoomsättning justerad för organisk tillväxt, valutakurseffekter och förvärv. Förändringar av netto-omsättningen på grund av avyttringar avser den nettoomsättning som rapporteras av avyttrade verksamheter inom 12 månader före avyttringen.

Avkastningsmått
EBITA
Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar.

EBITA marginal
EBITA i procent av nettoomsättning.

EBITDA
Rörelseresultat exklusive avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar

Rörelseresultat exklusive engångsposter
Rörelseresultat justerat för engångsposter

Periodens rörelseresultat exklusive engångsposter
Rörelseresultat justerat för engångsposter för perioden.

Rörelsemarginal (EBIT marginal)
Rörelseresultat (EBIT) i procent av nettoomsättning

Rörelsemarginal (EBIT marginal) exklusive engångsposter
Rörelseresultat (EBIT) exklusive engångsposter i procent av nettoomsättning

Avkastning på nettotillgångar
Rörelseresultat (annualiserat) i procent av genomsnittliga nettotillgångar

Avkastning på eget kapital
Periodens resultat (annualiserat) i procent av genomsnittligt eget kapital.

Kapitalmått
Skuldsättningsgrad
Nettoskuld i förhållande till totalt eget kapital

Nettoskuld/EBITDA
Finansiell nettoskuld per balansdagen i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA, exklusive engångsposter.

Soliditet
Totalt eget kapital i procent av totala tillgångar minskade med likvida medel

Kapitalomsättningshastighet
Nettoomsättning (annualiserad) dividerad med genomsnittliga nettotillgångar.

Aktierelaterade mått
Resultat per aktie före utspädning
Periodens resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget dividerat med genomsnittligt antal aktier exklusive aktier ägda av Electrolux

Resultat per aktie efter utspädning
Periodens resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget dividerat med genomsnittligt antal aktier efter utspädning, exklusive aktier ägda av Electrolux

Eget kapital per aktie
Totalt eget kapital dividerat med totalt antal aktier exklusive aktier ägda av Electrolux

Kapitalbegrepp
Likvida medel
Kassa och bank, kortfristiga placeringar, finansiella derivattillgångar[1] samt förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter[1]

Operativt rörelsekapital
Lager och kundfordringar minskat med leverantörsskulder

Rörelsekapital
Summa omsättningstillgångar exklusive likvida medel, minskat med långfristiga övriga avsättningar och summa kortfristiga skulder exklusive total kortfristig upplåning

Nettotillgångar
Summa tillgångar exklusive likvida medel och tillgångar i pensionsplaner, minskat med uppskjutna skatteskulder, långfristiga övriga avsättningar och summa kortfristiga skulder exklusive total kortfristig upplåning

Total upplåning
Långfristig upplåning och kortfristig upplåning, finansiella derivatskulder[1], upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter[1]

Total kortfristig upplåning
Kortfristig upplåning, finansiella derivatskulder[1], upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter[1].

Räntebärande skulder
Långfristig upplåning och kortfristig upplåning exklusive skulder avseende kundfordringar med regressrätt[1]

Finansiell nettoskuld
Total upplåning minskat med likvida medel

Nettoavsättning för pensioner och liknande förpliktelser
Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser minskat med tillgångar i pensionsplaner

Nettoskuld
Finansiell nettoskuld, leasingskulder och nettoavsättning för pensioner och liknande förpliktelser

Övriga mått
Operativt kassaflöde
Rörelseresultat justerat för ej kassaflödespåverkande poster och förändring av rörelsekapital

Operativt kassaflöde efter investeringar
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster, betald skatt samt förvärv/avyttringar av verksamheter

Operativt kassaflöde exklusive struktureffekter
Operativt kassaflöde justerat för struktureffekter

Periodens kassaflöde exklusive förändringar av lån och kortfristiga placeringar
Kassaflöde justerat för förändringar av lån och kortfristiga placeringar för perioden

Engångsposter
Materiella engångsposter i rörelseresultatet vilkas resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens resultat jämförs med tidigare perioder

Se tabell Nettoskuld på sidan 10

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177

Information till aktieägare

VD och koncernchef Jonas Samuelsons kommentar till resultatet för andra kvartalet 2024.
Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux webbsida
www.electroluxgroup.com/ir

Telefonkonferens 09.00 CET
En telefonkonferens hålls idag den 19 juli kl. 09.00 (CET). Telefonkonferensen leds av VD och koncernchef Jonas Samuelson, och Ekonomi- och finansdirektör Therese Friberg.

För att endast lyssna på telefonkonferensen, använd länken:

https://edge.media-server.com/mmc/p/gsfvkkvv

eller

För att både lyssna på telefonkonferensen och ställa frågor, använd länken:

https://register.vevent.com/register/BI519ec9bc331049 5e962284e36dfe9e9f

Presentationsmaterial för nedladdning
www.electroluxgroup.com/ir

För mer information, kontakta:
Maria Åkerhielm, Investerarrelationer
+46 70 796 38 56

Kalender 2024

Delårsrapport januari - september	25 oktober

20240827053868

Denna rapport innehåller framtidsinriktade uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidsinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, begränsningar i inköp och produktion, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidsinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes, och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.

AB Electrolux (publ) 556009-4178
Postadress: 105 45 Stockholm, Sverige
Besöksadress: S:t Göransgatan 143, Stockholm
Telefon: +46 (0)8 738 60 00

Webbsida:
www.electroluxgroup.com

DocuSign Envelope ID: B3161527-36FB-421A-8C0F-76F934A93177



Shape living for the better

Electrolux Group är en ledande global vitvarukoncern som i mer än 100 år gjort livet bättre för miljontals människor. Vi utvecklar nya sätt att skapa smakupplevelser, ta hand om kläder och få en hälsosammare hemmiljö. Vi strävar ständigt efter att leda utvecklingen mot ett mer hållbart samhälle genom våra produkter och vår verksamhet. Genom våra ledande varumärken inom hushållsproduktuer, som inkluderar Electrolux, AEG och Frigidaire, säljer vi produkter till hushåll på ca 120 marknader. Under 2023 hade Electrolux Group en omsättning på 134 miljarder kronor och cirka 45 000 anställda. För mer information besök www.electroluxgroup.com.

Electrolux Group

DocuSign

Certificate Of Completion

20240827055869

Envelope Id: B316152736FB421A8C0F76F934A93177
Status: Completed
Subject: AB Electrolux Q2 Report 2024
Source Envelope:
Document Pages: 32
Signatures: 12
Certificate Pages: 14
Initials: 0
AutoNav: Enabled
EnvelopeId Stamping: Enabled
Time Zone: (UTC+01:00) Amsterdam, Berlin, Bern, Rome, Stockholm, Vienna

Envelope Originator:
Sabina Lundqvist
Sankt Göransgatan 143
Stockholm, ST 112 17
sabina.lundqvist@electrolux.com
IP Address: 80.216.185.150

Record Tracking

Status: Original
August 14, 2024 | 10:05

Holder: Sabina Lundqvist
sabina.lundqvist@electrolux.com

Location: DocuSign

Signer Events

Daniel Nodhäll
daniel.nodhall@investorab.com
Managing Director, Listed Companies
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: e69e6f80-103c-5ae4-b798-3b36e8772abc
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 16:12

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 16:13
ID: 57cfc571-7705-4a13-8b74-6f2b40b7afc5

Signature

Signed by:
Daniel Nodhäll
11F965646FF949C...

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 80.169.185.14

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Timestamp

Sent: August 14, 2024 | 11:01
Viewed: August 14, 2024 | 16:13
Signed: August 14, 2024 | 16:13

David Porter
Davidwhitneyporter@hotmail.com
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Authentication Details

DocuSigned by:
18C244C1FD7F4C1...

Signature Adoption: Drawn on Device
Using IP Address: 206.213.63.206

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Sent: August 14, 2024 | 11:01
Viewed: August 16, 2024 | 21:44
Signed: August 16, 2024 | 21:44

Signer Events	Signature	Timestamp

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: Driver's License
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 3089fe50-0916-531c-9b6e-beb5fb405464
Country or Region of ID: US
Result: Passed
Performed: August 16, 2024 | 21:43

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 16, 2024 | 21:44
ID: 82d4ffc2-5600-41a1-ada7-755c256b1301

Geert Follens
geert.follens@atlascopco.com
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signed by:
Geert Follens
93F2DE568B384D5...

Sent: August 14, 2024 | 11:01
Viewed: August 14, 2024 | 15:42
Signed: August 14, 2024 | 15:43

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 62.190.136.10

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: Passport
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 1afd83f5-0e12-55c9-96f4-df6d3f344b05
Country or Region of ID: GB
Result: Failed
Performed: August 14, 2024 | 11:07

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: State ID / National ID
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 1afd83f5-0e12-55c9-96f4-df6d3f344b05
Country or Region of ID: BE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 15:41

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 15:42
ID: 3a5f32b7-ddbc-46ca-9245-abac5e8fa673

Jonas Samuelson
jonas.samuelson@electrolux.com
CEO
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signed by:
Jonas Samuelson
EC00F2A2DEA34FE...

Sent: August 14, 2024 | 11:02
Viewed: August 14, 2024 | 11:09
Signed: August 14, 2024 | 11:10

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 195.212.25.162

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details

20240827053770

Signer Events	Signature	Timestamp

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: db03b24f-983a-578e-a85f-6fd92ff49a04
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 11:09

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 11:09
ID: 47ce08b4-4bce-4622-935b-72a6e521cb24

Karin Overbeck
karin.overbeck@fhp-ww.com
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

DocuSigned by:
karin Overbeck
A4A0484AA05941F...

Sent: August 14, 2024 | 11:01
Viewed: August 16, 2024 | 07:49
Signed: August 16, 2024 | 07:49

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 83.135.50.200

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: State ID / National ID
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 69e117e7-83b5-508d-be3e-fea028c4b005
Country or Region of ID: DE
Result: Failed
Performed: August 16, 2024 | 07:46

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: State ID / National ID
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 69e117e7-83b5-508d-be3e-fea028c4b005
Country or Region of ID: DE
Result: Passed
Performed: August 16, 2024 | 07:48

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: December 2, 2022 | 08:21
ID: 1fb674d4-6e97-44cd-8a21-2fc860ea1e08

Michael Rauterkus
michael.rauterkus@uponor.com
CEO
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signiert von:
Michael Rauterkus
2CA06BEF2F1143F...

Sent: August 14, 2024 | 11:02
Viewed: August 14, 2024 | 18:06
Signed: August 15, 2024 | 10:07

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 80.187.112.67

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details

Signer Events	Signature	Timestamp

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: Passport
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 387bd442-d46d-53fa-87f0-064f3785a325
Country or Region of ID: DE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 18:05

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: Passport
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 387bd442-d46d-53fa-87f0-064f3785a325
Country or Region of ID: DE
Result: Passed
Performed: August 15, 2024 | 10:07

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Government Issued Id Document
Type of Document: Passport
Identification Level: ID Only
Transaction Unique ID: 387bd442-d46d-53fa-87f0-064f3785a325
Country or Region of ID: DE
Result: Passed
Performed: August 15, 2024 | 10:09

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 18:06
ID: 49a4c5aa-733d-4979-9a30-b2a9547d5015

Peter Ferm
peter.ferm@electrolux.com
Sustainability IT Expert
Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signed by:
Peter Ferm
E79AC3AC52E5434...

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 94.234.112.68

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Sent: August 14, 2024 | 11:02
Viewed: August 14, 2024 | 12:02
Signed: August 14, 2024 | 12:02

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: 7b693590-b9c0-5e8f-88aa-8ca0ac628346
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 12:01

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 12:02
ID: 90d168bd-9c1f-4acb-87e7-b30e91bdd3d5

20240827052871

Signer Events	Signature	Timestamp
Petra Hedengran petra.hedengran@investorab.com General Counsel Investor AB Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate	DocuSigned by: 63F9485E830E408...	Sent: August 14, 2024 | 11:02 Viewed: August 14, 2024 | 11:11 Signed: August 14, 2024 | 11:12
Signature Provider Details: Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e) Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1	Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 80.169.185.14 Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02	
Authentication Details Identity Verification Details: Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34 Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID. Identification Method: Electronic ID Type of Electronic ID: BankID Sweden Transaction Unique ID: 31afb42f-3f84-55d2-a7fe-0f4f40780e4c Country or Region of ID: SE Result: Passed Performed: August 14, 2024 | 11:10		
Electronic Record and Signature Disclosure: Accepted: August 14, 2024 | 11:11 ID: 88372fe2-4c23-41bc-b819-f505a612e769		
Torbjörn Lööf tobbeloof@gmail.com Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate	DocuSigned by: 337FB55B836E437...	Sent: August 14, 2024 | 11:02 Viewed: August 14, 2024 | 19:47 Signed: August 14, 2024 | 19:47
Signature Provider Details: Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e) Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1	Signature Adoption: Drawn on Device Using IP Address: 104.28.31.64 Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02	
Authentication Details Identity Verification Details: Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34 Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID. Identification Method: Electronic ID Type of Electronic ID: BankID Sweden Transaction Unique ID: 8ed488ec-d4e8-50b9-b7a5-80d9994f1607 Country or Region of ID: SE Result: Passed Performed: August 14, 2024 | 19:46		
Electronic Record and Signature Disclosure: Accepted: August 14, 2024 | 19:47 ID: 2741fcdd-627f-4779-964e-974cdd454dc4		
Ulla Litzén ulla.litzen@ulitzen.se Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate	Signed by: 56071E32D191446...	Sent: August 14, 2024 | 11:02 Viewed: August 16, 2024 | 10:31 Signed: August 16, 2024 | 10:32
Signature Provider Details: Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e) Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1	Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 217.213.84.184 Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02	
Authentication Details		

Signer Events	Signature	Timestamp

Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: 82d9107c-e2e8-509c-af74-3df924c12b95
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 16, 2024 | 10:30

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 16, 2024 | 10:31
ID: 2d3597be-3328-45d9-a19c-33474d9f4fe1

Viveca Brinkenfeldt Lever viveca.brinkenfeldt-lever@electrolux.com Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate	Signed by: Viveca Brinkenfeldt Lever AB17BA257E324B5	Sent: August 14, 2024 | 11:02 Viewed: August 16, 2024 | 15:59 Signed: August 16, 2024 | 16:01

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 78.66.149.253

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: a3e9f7c5-4d53-5a75-bbc3-d4c5691bf67a
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 16, 2024 | 15:58

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 16, 2024 | 15:59
ID: b7bf85c9-9f09-47d4-93c1-964948912bbc

Wilson Quispe Apaza wilson.quispe@electrolux.com Security Level: Email, Account Authentication (None), Digital Certificate	Signed by Wilson Quispe Apaza 0EBD5C6D7DDC4C9	Sent: August 14, 2024 | 11:02 Viewed: August 14, 2024 | 11:36 Signed: August 14, 2024 | 11:42

Signature Provider Details:
Signature Type: DocuSign Protect & Sign (Client ID: dde5e85d-4085-40b6-8785-da3ccd16d81e)
Signature Issuer: DocuSign Cloud Signing CA - SI1

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 194.246.0.20

Signature Provider Location: https://ps-ws.dsf.docusign.net/ds-server/s/noauth/psm/tsp/sign/psm-docusign/2PSIGAES/SERVID02

Authentication Details
Identity Verification Details:
Workflow ID: cd1564f4-9cb1-44eb-9e3a-9d27b0354b34
Workflow Name: DocuSign ID Verification with EU Advanced
Workflow Description: This recipient will need to verify with a government approved ID and sign with EU Advanced signature. Make sure the name entered matches their ID.
Identification Method: Electronic ID
Type of Electronic ID: BankID Sweden
Transaction Unique ID: c40e2c64-e688-5a18-a6dd-1f804bf45788
Country or Region of ID: SE
Result: Passed
Performed: August 14, 2024 | 11:35

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: August 14, 2024 | 11:36
ID: 63dd5a40-da0c-4ca6-9e24-33482a50a453

20240827055872

In Person Signer Events	Signature	Timestamp
Editor Delivery Events	Status	Timestamp
Agent Delivery Events	Status	Timestamp
Intermediary Delivery Events	Status	Timestamp
Certified Delivery Events	Status	Timestamp
Carbon Copy Events	Status	Timestamp
Witness Events	Signature	Timestamp
Notary Events	Signature	Timestamp

Envelope Summary Events	Status	Timestamps
Envelope Sent	Hashed/Encrypted	August 14, 2024 | 11:02
Certified Delivered	Security Checked	August 14, 2024 | 11:36
Signing Complete	Security Checked	August 14, 2024 | 11:42
Completed	Security Checked	August 16, 2024 | 21:44

Payment Events	Status	Timestamps

Electronic Record and Signature Disclosure

ELECTRONIC RECORD AND SIGNATURE DISCLOSURE

From time to time, Electrolux IT Solutions AB (we, us or Company) may be required by law to provide to you certain written notices or disclosures. Described below are the terms and conditions for providing to you such notices and disclosures electronically through the DocuSign system. Please read the information below carefully and thoroughly, and if you can access this information electronically to your satisfaction and agree to this Electronic Record and Signature Disclosure (ERSD), please confirm your agreement by selecting the check-box next to 'I agree to use electronic records and signatures' before clicking 'CONTINUE' within the DocuSign system.

Getting paper copies

At any time, you may request from us a paper copy of any record provided or made available electronically to you by us. You will have the ability to download and print documents we send to you through the DocuSign system during and immediately after the signing session and, if you elect to create a DocuSign account, you may access the documents for a limited period of time (usually 30 days) after such documents are first sent to you. After such time, if you wish for us to send you paper copies of any such documents from our office to you, you will be charged a $0.00 per-page fee. You may request delivery of such paper copies from us by following the procedure described below.

Withdrawing your consent

If you decide to receive notices and disclosures from us electronically, you may at any time change your mind and tell us that thereafter you want to receive required notices and disclosures only in paper format. How you must inform us of your decision to receive future notices and disclosure in paper format and withdraw your consent to receive notices and disclosures electronically is described below.

Consequences of changing your mind

If you elect to receive required notices and disclosures only in paper format, it will slow the speed at which we can complete certain steps in transactions with you and delivering services to you because we will need first to send the required notices or disclosures to you in paper format, and then wait until we receive back from you your acknowledgment of your receipt of such paper notices or disclosures. Further, you will no longer be able to use the DocuSign system to receive required notices and consents electronically from us or to sign electronically documents from us.

All notices and disclosures will be sent to you electronically

20240827055873

Unless you tell us otherwise in accordance with the procedures described herein, we will provide electronically to you through the DocuSign system all required notices, disclosures, authorizations, acknowledgements, and other documents that are required to be provided or made available to you during the course of our relationship with you. To reduce the chance of you inadvertently not receiving any notice or disclosure, we prefer to provide all of the required notices and disclosures to you by the same method and to the same address that you have given us. Thus, you can receive all the disclosures and notices electronically or in paper format through the paper mail delivery system. If you do not agree with this process, please let us know as described below. Please also see the paragraph immediately above that describes the consequences of your electing not to receive delivery of the notices and disclosures electronically from us.

How to contact Electrolux IT Solutions AB:

You may contact us to let us know of your changes as to how we may contact you electronically, to request paper copies of certain information from us, and to withdraw your prior consent to receive notices and disclosures electronically as follows:
To contact us by email send messages to: svetlana.pogozheva@electrolux.com

To advise Electrolux IT Solutions AB of your new email address

To let us know of a change in your email address where we should send notices and disclosures electronically to you, you must send an email message to us at svetlana.pogozheva@electrolux.com and in the body of such request you must state: your previous email address, your new email address. We do not require any other information from you to change your email address.

If you created a DocuSign account, you may update it with your new email address through your account preferences.

To request paper copies from Electrolux IT Solutions AB

To request delivery from us of paper copies of the notices and disclosures previously provided by us to you electronically, you must send us an email to svetlana.pogozheva@electrolux.com and in the body of such request you must state your email address, full name, mailing address, and telephone number. We will bill you for any fees at that time, if any.

To withdraw your consent with Electrolux IT Solutions AB

To inform us that you no longer wish to receive future notices and disclosures in electronic format you may:

i. decline to sign a document from within your signing session, and on the subsequent page, select the check-box indicating you wish to withdraw your consent, or you may;

ii. send us an email to svetlana.pogozheva@electrolux.com and in the body of such request you must state your email, full name, mailing address, and telephone number. We do not need any other information from you to withdraw consent.. The consequences of your withdrawing consent for online documents will be that transactions may take a longer time to process..

Required hardware and software

The minimum system requirements for using the DocuSign system may change over time. The current system requirements are found here: https://support.docusign.com/guides/signer-guide-signing-system-requirements.

Acknowledging your access and consent to receive and sign documents electronically

To confirm to us that you can access this information electronically, which will be similar to other electronic notices and disclosures that we will provide to you, please confirm that you have read this ERSD, and (i) that you are able to print on paper or electronically save this ERSD for your future reference and access; or (ii) that you are able to email this ERSD to an email address where you will be able to print on paper or save it for your future reference and access. Further, if you consent to receiving notices and disclosures exclusively in electronic format as described herein, then select the check-box next to 'I agree to use electronic records and signatures' before clicking 'CONTINUE' within the DocuSign system.

By selecting the check-box next to 'I agree to use electronic records and signatures', you confirm that:

- You can access and read this Electronic Record and Signature Disclosure; and
- You can print on paper this Electronic Record and Signature Disclosure, or save or send this Electronic Record and Disclosure to a location where you can print it, for future reference and access; and
- Until or unless you notify Electrolux IT Solutions AB as described above, you consent to receive exclusively through electronic means all notices, disclosures, authorizations, acknowledgements, and other documents that are required to be provided or made available to you by Electrolux IT Solutions AB during the course of your relationship with Electrolux IT Solutions AB.

Electronic Record and Signature Disclosure created on: November 17, 2022 | 09:33
Parties agreed to: Michael Rauterkus

20240827055874

INFORMATION ZU ELEKTRONISCHEN UNTERLAGEN UND UNTERSCHRIFTEN

Die Electrolux Gruppe (die „Electrolux Gruppe“ bedeutet im Folgenden AB Electrolux (publ) und alle von der Electrolux AB (publ) direkt oder indirekt kontrollierten Unternehmen) kann gesetzlich dazu verpflichtet sein, Ihnen hin und wieder bestimmte schriftliche Mitteilungen oder Informationen zukommen zu lassen. Im Folgenden werden die Bedingungen für die elektronische Übermittlung solcher Mitteilungen und Informationen über das DocuSign-System beschrieben. Bitte lesen Sie die nachstehenden Informationen sorgfältig und gründlich. Wenn Sie auf diese Information elektronisch problemlos zugreifen können und dieser Information über elektronische Unterlagen und Unterschriften (IEUU) zustimmen, bestätigen Sie bitte Ihr Einverständnis, indem Sie das Kontrollkästchen neben „Ich stimme der Verwendung elektronischer Unterlagen und Unterschriften zu“ aktivieren, bevor Sie auf „WEITER“ im DocuSign System klicken.

Gedruckte Version erhalten

Sie können von uns jederzeit eine gedruckte Version der Ihnen elektronisch zur Verfügung gestellten oder zugänglich gemachten Unterlagen verlangen. Sie haben die Möglichkeit, Dokumente, die wir Ihnen über das DocuSign-System schicken, während und unmittelbar nach der Unterschriftsleistung herunterzuladen und auszudrucken. Wenn Sie sich dafür entscheiden, ein DocuSign-Konto einzurichten, können Sie für einen begrenzten Zeitraum (in der Regel 30 Tage) nach der ersten Übermittlung der Dokumente an Sie auf die Dokumente zugreifen. Wenn Sie nach diesem Zeitraum wünschen, dass wir Ihnen gedruckte Versionen solcher Dokumente von unserem Büro aus zusenden, wird Ihnen eine Gebühr von $0,00 pro Seite berechnet. Sie können die Lieferung solcher gedruckter Versionen über das im Folgenden beschriebenen Verfahren bei uns anfordern.

Widerrufsrecht

Wenn Sie sich dafür entscheiden, Mitteilungen und Informationen von uns elektronisch zu erhalten, können Sie jederzeit Ihre Meinung ändern und uns mitteilen, dass Sie künftig die erforderlichen Mitteilungen und Informationen nur noch in Papierform erhalten möchten. Wie Sie uns über Ihre Entscheidung informieren, künftig Mitteilungen und Informationen in Papierform erhalten zu wollen, und Ihre Zustimmung, Mitteilungen und Informationen elektronisch zu erhalten, widerrufen können, wird im Folgenden beschrieben.

Folgen Ihres Widerrufs

Wenn Sie die erforderlichen Mitteilungen und Informationen nur in Papierform erhalten möchten, werden sich Teile der Geschäftsabwicklung mit Ihnen und der Dienstleistungen verlangsamen, die wir Ihnen gegenüber erbringen, da wir Ihnen die erforderlichen Mitteilungen und Informationen zunächst in Papierform zusenden und dann warten müssen, bis wir von Ihnen eine Bestätigung über den Erhalt dieser Mitteilungen und Informationen erhalten. Außerdem

werden Sie das DocuSign-System nicht mehr nutzen können, um erforderliche Mitteilungen und Einwilligungen elektronisch von uns zu erhalten oder um Dokumente von uns elektronisch zu unterzeichnen.

Alle Mitteilungen und Informationen werden Ihnen elektronisch übermittelt

Sofern Sie uns nicht in Übereinstimmung mit den hier beschriebenen Verfahren etwas anderes mitteilen, werden wir Ihnen alle erforderlichen Mitteilungen, Informationen, Bestätigungen und sonstigen Dokumente, die Ihnen im Laufe unserer Geschäftsbeziehung mit Ihnen zur Verfügung gestellt oder zugänglich gemacht werden müssen, elektronisch über das DocuSign-System übermitteln. Um das Risiko zu verringern, dass Sie versehentlich eine Mitteilung oder Information nicht erhalten, werden wir Ihnen alle erforderlichen Mitteilungen und Informationen nur auf demjenigen Weg und an diejenige Adresse übermitteln, die Sie uns mitgeteilt haben. So können Sie alle Informationen und Mitteilungen elektronisch oder in Papierform über die Zustellung per Posterhalten. Wenn Sie mit diesem Verfahren nicht einverstanden sind, teilen Sie uns dies bitte mit wie unten beschrieben. Bitte beachten Sie auch den Absatz weiter oben, in dem die Folgen beschrieben sind, wenn Sie sich gegen die elektronische Zustellung der Mitteilungen und Informationen durch uns entscheiden.

Wie Sie Electrolux IT Solutions AB kontaktieren können:

Sie können sich wie folgt mit uns in Verbindung setzen, um uns mitzuteilen, ob wir Sie elektronisch kontaktieren dürfen, um gedruckte Versionen bestimmter Informationen von uns anzufordern und um Ihre vorherige Zustimmung zum Erhalt elektronischer Mitteilungen und Informationen zu widerrufen:

Um uns per E-Mail zu kontaktieren, senden Sie Ihre Nachricht an:
svetlana.pogozheva@electrolux.com.

Wie Sie Electrolux IT Solutions AB über Ihre neue E-Mail-Adresse informieren:

Um uns eine Änderung Ihrer E-Mail-Adresse mitzuteilen, unter der wir Ihnen Mitteilungen und Informationen elektronisch zusenden sollen, müssen Sie uns eine E-Mail an svetlana.pogozheva@electrolux.com senden und im Text Ihrer Mitteilung Folgendes angeben: Ihre vorherige E-Mail-Adresse, Ihre neue E-Mail-Adresse. Wir benötigen keine weiteren Informationen von Ihnen, um Ihre E-Mail-Adresse zu ändern.

Wenn Sie ein DocuSign-Konto erstellt haben, können Sie dies hinsichtlich Ihrer neuen E-Mail-Adresse über Ihre Kontoeinstellungen aktualisieren.

Wie Sie gedruckte Versionen bei Electrolux IT Solutions AB anfordern

20240827058875

Wenn Sie von uns die Zusendung von gedruckten Versionen der Mitteilungen und Informationen, die wir Ihnen zuvor elektronisch zur Verfügung gestellt haben, anfordern möchten, müssen Sie uns eine E-Mail an svetlana.pogozheva@electrolux.com schicken und im Text Ihrer Mitteilung Ihre E-Mail-Adresse, Ihren vollständigen Namen, Ihre Postanschrift und Ihre Telefonnummer angeben. Eventuell anfallende Gebühren werden Ihnen in Rechnung gestellt.

Widerruf Ihrer Zustimmung bei Electrolux IT Solutions AB

Um uns mitteilen, dass Sie in Zukunft keine Mitteilungen und Informationen mehr in elektronischer Form erhalten möchten, können Sie

- die Unterzeichnung eines Dokuments innerhalb des Signierungs-Prozesses ablehnen und auf der folgenden Seite das Kontrollkästchen anklicken, das angibt, dass Sie Ihre Zustimmung widerrufen möchten, oder
- uns eine E-Mail senden an svetlana.pogozheva@electrolux.com, in der Sie im Text Ihrer Mitteilung Ihre E-Mail, Ihren vollständigen Namen, Ihre Postanschrift und Ihre Telefonnummer angeben. Wir benötigen keine weiteren Informationen von Ihnen, um Ihre Zustimmung zu widerrufen. Die Folgen Ihres Widerrufs für elektronische Mitteilungen und Informationen hat zur Folge, dass Geschäftsabwicklungen länger dauern können.

Erforderliche Hardware und Software

Die Mindestsystemanforderungen für die Verwendung des DocuSign-Systems können sich mit der Zeit ändern. Die aktuellen Systemanforderungen finden hier: https://support.docusign.com/guides/signer-guide-signing-system-requirements.

Bestätigung Ihres Zugangs und Ihres Einverständnisses, Dokumente elektronisch zu erhalten und zu unterzeichnen

Um uns gegenüber zu bestätigen, dass Sie auf diese Informationen elektronisch zugreifen können, die vergleichbar gestaltet ist wie andere elektronische Mitteilungen und Informationen, die wir Ihnen zur Verfügung stellen werden, bestätigen Sie bitte, dass Sie diese IEUU gelesen haben und (1.) dass Sie in der Lage sind, diese IEUU auf Papier auszudrucken oder elektronisch zu speichern, um sie in Zukunft einzusehen und abzurufen zu können, oder (2.) dass Sie in der Lage sind, diese IEUU per E-Mail an eine Adresse zu senden, unter der Sie diese entsprechend ausdrucken oder speichern können. Wenn Sie damit einverstanden sind, Mitteilungen und Informationen ausschließlich in elektronischer Form zu erhalten, wie hier beschrieben, aktivieren Sie zusätzlich das Kontrollkästchen neben „Ich stimme der Verwendung elektronischer Unterlagen und Unterschriften zu“, bevor Sie im DocuSign-System auf „WEITER“ klicken.

Indem Sie das Kästchen neben „Ich bin mit der Verwendung elektronischer Unterlagen und Unterschriften einverstanden" ankreuzen, bestätigen Sie, dass

- Sie auf diese Information über der elektronischen Unterlagen und Unterschriften zugreifen und sie lesen können, und
- Sie diese Information über der elektronischen Unterlagen und Unterschriften auf Papier ausdrucken bzw. diese speichern oder senden können an eine E-Mail-Adresse, wo sie diese ausdrucken können, um sie in Zukunft einzusehen und abzurufen zu können, und
- Sie sich damit einverstanden erklären, alle Mitteilungen, Informationen, Genehmigungen und sonstigen Dokumente, die Ihnen von Electrolux IT Solutions im Laufe Ihrer Geschäftsbeziehung zu Electrolux IT Solutions AB zur Verfügung gestellt oder zugänglich gemacht werden müssen, ausschließlich auf elektronischem Wege zu erhalten, solange Sie Electrolux IT Solutions AB nicht wie oben beschrieben benachrichtigen.