

**Årsredovisning**  
för  
**JKM Solutions AB**  
559337-4951

Räkenskapsåret  
2024-01-01 - 2024-12-31

**Fastställelseintyg**

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma 2025-01-28.  
Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Jag intygar att innehållet i dessa elektroniska handlingar överensstämmer med originalen och att originalen undertecknats av samtliga personer som enligt lag ska underteckna dessa.

**Elektroniskt underskriven av**

Niclas Leonardo Kevin Rasmusson, Verkställande direktör  
2025-01-28

Styrelsen och verkställande direktören avger följande årsredovisning.  
Alla belopp redovisas i hela kronor om inte annat särskilt anges.

## **Förvaltningsberättelse**

### **Verksamheten**

#### *Allmänt om verksamheten*

Bolaget skall bedriva dataprogrammering samt idka därmed förenlig verksamhet. Vidare skall företaget bedriva konsultverksamhet, närmare bestämt datakonsultverksamhet, ekonomikonsultverksamhet och konsultverksamhet avseende företags organisation, och därmed förenlig verksamhet. Slutligen skall bolaget äga och förvalta fast och lös egendom, bedriva handel med värdepapper för egen räkning samt idka därmed förenlig verksamhet.

Företaget har sitt säte i Stockholms län, Salem kommun.

#### *Väsentliga händelser under räkenskapsåret*

2024 var ett rekordår för JKM Solutions på många sätt. En stor bidragande faktor till detta har varit avslutandet av civilingenjörstudier i juni, vilket har tillåtit fullt fokus samt mer tid till verksamheten under årets andra halva.

Tidigt under året inleddes samtal med en ny potentiell kund, ett stort projekt som vi fortfarande arbetar med idag. För plattformen som skulle byggas lade vi fram en offert på €30,000.00, vilken accepterades, och har således bidragit kraftigt till resultatutvecklingen under året. Detta kommer förmodligen att mynna ut i en långsiktig samarbetsrelation, efter att kunden visat uppskattning för vår "underpromise, overdeliver"-mentalitet, som jag lärde mig under tiden jag arbetade på Apple för fem år sedan.

En negativ aspekt som jag reflekterat kring, inte specifikt med hänsyn till ovan nämnda projekt men mest märkbart på grund av dess storlek, är balansen mellan accepterad "scope-creep" och viljan att öka customer satisfaction. Att vara okej med småfixar bör, allt annat lika, leda till ökad customer satisfaction, medan en restriktiv policy i detta avseende bör ha en negativ inverkan. Dock, efter den i skrivande stund sjätte rundan av revideringar med små instick av ytterligare features har jag känt att en form av tak har nåtts, och således även kommunicerat detta. Hur det kommer att påverka kundens nöjdhet framöver är svårt att sia om, men förhoppningsvis kan den långsiktiga relationen fortsätta att blomstra.

En annan stressfaktor jag insett påverkar mig negativt är volatiliteten i volym av uppdrag, där det ibland är nästan tomt i pipelinen, medan jag vid andra tillfällen har så pass många uppdrag att jag funderar på att anställa. Denna ebb och flod av kunder och således uppdrag tror jag till stor del kommer av ett alldeles för undermåligt "acquisition"-system, dvs. hur kunder anskaffas. Ifall det kontinuerligt inkommer nya prospekt ger det oss möjligheten att prioritera de kunder och projekt vi helst vill arbeta med, och planera in andra något senare (förutsatt att de fortfarande skulle vara intresserade).

Arbetet med att jobba upp bättre leadflow har varit en stor prioritet under 2024, dessvärre har resultatet varit något undermåligt. Experimentation med google ads, reddit ads, och andra kanaler fungerade bra initialt, men slutade därefter ge samma effekt då vissa av våra tjänster är av en mer känslig natur, och således ej acceptabel enligt bolagens användarvillkor. Som svar på detta testade jag cold outreach till kunder jag visste kan vara intresserade av våra tjänster, vilket direkt gav resultat. Faktiskt så pass bra resultat att hela december fylldes upp med delivery (ebben och floden igen).

Ett annat problem vi hade under året, specifikt avseende svenska kunder inom restaurangbranschen, var svårigheter att få våra fakturor betalda av kunden. Vid inskick av en mindre obetalt faktura till kronofogden bestreds den, och vi fick lära oss den hårda vägen att vi bör skaffa oss juridisk representation. På grund av

fakturans mindre belopp beslutade vi att inte göra något med detta, och istället skriva av fakturan.

Under året har vi försökt plocka upp teknologier och kunskap som kan hjälpa oss att börja återanvända samt licensiera internt utvecklad mjukvara i större utsträckning. Vissa delar av koden som ingår i de webbapplikationer vi bygger (specifika spel, inloggningssystem, gemensamma API:er) kommer istället prissättas med en månadskostnad (vad jag tror många kallar buzzwordet SaaS). Från de få kunder vi har erbjudit detta har responsen varit överväldigande positiv, då de (a) slipper en stor up-front investering, samt (b) de får garanterade uppdateringar / patches (vilket även blir lättare för oss, eftersom vi endast behöver uppdatera en kodbas, vi slipper ”double maintenance”-problemet (som var centralt inom universitetskursen ”Konfigurationshantering” jag läste på universitet förra året).

Intäkterna under året hade även varit större ifall kannibalisering till följd av omstruktureringen av h&d AB (tidigare Wannado AB) ej skett under året. Detta diskuteras i större detalj i moderbolagets (JKM Holding AB:s) årsredovisning.

Trots vad som ser ut att vara en generell motvind för IT-konsulter har vi fortsatt stor efterfrågan på våra tjänster inför 2025, och tror att det kommande räkenskapsåret har goda chanser att överträffa årets siffror.

<b>Flerårsöversikt (tkr)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>	<b>2022</b>
Nettoomsättning	900	283	64
Resultat efter finansiella poster	288	104	44
Soliditet (%)	63,4	59,8	85,3

Nettoomsättningen har ökat mer än 30% på grund av god efterfrågan av företagets tjänster samt möjlighet till fler arvoderade konsulttimmar under räkenskapsårets andra halva.

#### **Förändringar i eget kapital**

	<b>Aktiekapital</b>	<b>Balanserat resultat</b>	<b>Årets resultat</b>	<b>Totalt</b>
Belopp vid årets ingång	25 000	1 638	7 881	34 519
Utdelning		-5 000	0	-5 000
Balanseras i ny räkning		7 881	-7 881	0
Årets resultat			48 180	<b>48 180</b>
Belopp vid årets utgång	<b>25 000</b>	<b>4 519</b>	<b>48 180</b>	<b>77 699</b>

### **Resultatdisposition**

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel

Balanserat resultat	4 519
Årets resultat	48 180
<b>Totalt</b>	<b>52 699</b>

Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras enligt följande

Utdelning till ägarna	10 000
Balanseras i ny räkning	42 699
<b>Totalt</b>	<b>52 699</b>

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

### **Styrelsens yttrande över den föreslagna vinstutdelningen**

Med hänvisning till ovanstående och vad som i övrigt kommit till styrelsens kännedom är det styrelsens bedömning att utdelningen är försvarbar (enligt ABL 17 kap 3 §) med tanke på de krav som verksamhetens art och omfattning samt risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

<b>Resultaträkning</b>	<b>Not</b>	<b>2024-01-01 –2024-12-31</b>	<b>2023-01-01 –2023-12-31</b>
	1		
<b>Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.</b>			
Nettoomsättning		899 995	282 723
Övriga rörelseintäkter		377	1 451
<b>Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.</b>		<b>900 372</b>	<b>284 174</b>
<b>Rörelsekostnader</b>			
Råvaror och förnödenheter		-55 118	-4 418
Övriga externa kostnader		-86 995	-33 315
Personalkostnader	2	-468 621	-141 754
Övriga rörelsekostnader		-5 198	-1 589
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-615 932</b>	<b>-181 076</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>284 440</b>	<b>103 098</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		3 674	822
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>3 674</b>	<b>822</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>288 114</b>	<b>103 920</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Lämnade koncernbidrag		-227 500	-94 000
<b>Summa bokslutsdispositioner</b>		<b>-227 500</b>	<b>-94 000</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>60 614</b>	<b>9 920</b>
<b>Skatter</b>			
Skatt på årets resultat		-12 434	-2 039
<b>Årets resultat</b>		<b>48 180</b>	<b>7 881</b>

<b>Balansräkning</b>	<b>Not</b>	<b>2024-12-31</b>	<b>2023-12-31</b>
<b>Tillgångar</b>	<b>1</b>		
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		12 870	14 827
Övriga fordringar		24 222	706
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 081	0
<b><i>Summa kortfristiga fordringar</i></b>		<b>38 173</b>	<b>15 533</b>
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank		84 318	42 158
<b><i>Summa kassa och bank</i></b>		<b>84 318</b>	<b>42 158</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>122 491</b>	<b>57 691</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>122 491</b>	<b>57 691</b>

<b>Balansräkning</b>	<b>Not</b>	<b>2024-12-31</b>	<b>2023-12-31</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>	<b>1</b>		
<b>Eget kapital</b>			
<i><b>Bundet eget kapital</b></i>			
Aktiekapital		25 000	25 000
<i><b>Summa bundet eget kapital</b></i>		<b>25 000</b>	<b>25 000</b>
<i><b>Fritt eget kapital</b></i>			
Balanserat resultat		4 519	1 638
Årets resultat		48 180	7 881
<i><b>Summa fritt eget kapital</b></i>		<b>52 699</b>	<b>9 519</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>77 699</b>	<b>34 519</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Förskott från kunder		0	4 263
Leverantörsskulder		925	0
Skatteskulder		14 471	2 580
Övriga skulder		29 397	16 329
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>44 793</b>	<b>23 172</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>122 492</b>	<b>57 691</b>

## **Noter**

### **Not 1 Redovisningsprinciper**

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2016:10 Årsredovisning i mindre företag.

### **Not 2 Medelantalet anställda**

**2024-01-01**  
**–2024-12-31**

Medelantalet anställda

1

### **Not 3 Upplysning om moderföretag**

Bolaget är ett dotterbolag till JKM Holding AB med organisationsnummer 559325-6182 och säte i Stockholms län, Salem kommun.

Rönninge

*Niclas Leonardo Kevin Rasmusson*  
Niclas Leonardo Kevin Rasmusson  
Styrelseledamot och VD  
2025-01-02