

Årsredovisning
för
Integration Business Software i Sverige AB
556784-8881


Räkenskapsåret
2021-05-01 – 2022-04-30

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i Integration Business Software i Sverige AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämma 2022-10-31. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Karlstad 2022-10-31


Michael Olsson

Årsredovisning
för
Integration Business Software i Sverige AB

556784-8881

Räkenskapsåret

2021-05-01 – 2022-04-30

Styrelsen och verkställande direktören för Integration Business Software i Sverige AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2021-05-01 – 2022-04-30.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

Bolaget Nodinite utvecklar egna produkter inom IT-sektorn med fokus på marknaden för systemintegration av verksamhetssystem och applikationer, t.ex. integration av ERP, CRM, MES.

Huvudprodukten Nodinite säljs i huvudsak till kunder i Sverige och Norge med en årsomsättning på över 2 miljarder SEK. Bland bolagets kunder finns myndigheter och många internationella bolag, 12 av Sveriges 100 största bolag samt 12 av 21 svenska regionala myndigheter.

Målmarknaden är global för Nodinite och tillväxten fortsatt mycket god. Bolaget bedömer att nuvarande affärsmodell fungerar och en stabil kundbas etablerats med lojala kunder som betalar prenumeration.

Mot denna bakgrund har bolagets styrelse beslutat att skala upp verksamheten med fokus på att accelerera tillväxten av kunder och intäkter på existerande marknad och starta bearbetningen av nya geografiska marknader i samma målsegment.

Marknadsföring och Försäljning

Nodinite används som namn på bolaget huvudprodukt och också som namn på bolaget.

Marknadsföring är ett nyckelområde för att öka försäljningen. Stor kraft läggs nu på att göra Nodinite mera känt. Bolaget planerar investera en stor del av intäkterna på aktiviteter och tjänster med syfte att öka målmarknadens medvetenhet om Nodinite och vilka värden användning av Nodinite medför.

Ett antal åtgärder har beslutats och genomförande av flera av dessa har påbörjats.

- En marknadsförare har anställts för att förbättra och förstärka kommunikationen med marknaden med existerande kunder.
- Bearbetning av kundprospekts förbättras genom övergången till Hubspots CRM-system där en ökad grad av automatiserad bearbetning kan genomföras.
- Ny websajt, www.nodinite.com lanserades i mars. Designen är förbättrad för att vara sökmotoroptimerad och för att öka konverteringen av besökare till sajten till att bli kvalificerade möjliga kunder.
- Mätning och analys av all trafik till www.nodinite.com respektive till <https://docs.nodinite.com/>
- Användning av analysresultat för optimering av innehåll i sajter och i kampanjer.
- Kampanjer i Google och Bing för att öka trafik till sajten.
- Produktion av innehåll för spridning i olika kanaler, t.ex. animering, webinarer, kundfall, websajter
- Spridning av nyheter och artiklar i LinkedIn

- Lansering av en serie av Webinarer med kundcase.
- Lansering version Nodinite 5.3 respektive Nodinite 5.4.

Bolaget har kunnat notera att antalet personer som hittar till våra båda sajter ökat. Statistik från Google analytics visar att vi hade drygt 30% fler besökare till www.nodinite.com under perioden 2022-06-01 – 2022-08-31 jämfört med samma period under 2021.

Antalet följare av Nodinite på LinkedIn har under perioden 2021-08-28 till 2022-08-28 vuxit med 543 nya följare till 947 totalt, en ökning med 134%.

Antalet konverteringar på bolagets sajt ökar också vilket innebär fler förfrågningar via besökare till www.nodinite.com som efterfrågar demo och trial.

Förklaringen till dessa ökningar är en kombination av att Nodinite har fler kunder, fler användare och fler partners samt investeringar i marknadsföring.

Försäljningen av Nodinite utvecklades väl och under perioden 2021-05-01 – 2022-04-30 slogs säljrekord. Bolaget adderade 22 nya Nodinite-kunder. 2022-09-28 uppgick det totala antalet betalande Nodinite kunder till 94. Utöver detta har bolaget 12 kunder av LDAP respektive 6 av Nodinite light.

Försäljningen av Nodinite sker genom egen försäljning direkt till slutkund samt genom återförsäljare. Under perioden 2021-05-01—2022-09-30 var fördelningen 25% egen försäljning och 75% genom partner. Trenden är att andelen försäljning genom partner ökar.

Bolaget bedömer dock att det finns en stor potential bland stora partners som Tietoevry, Enfo, iBiz (Advania), m.fl. att sälja fler Nodinite.

De partners som säljer flest Nodinite är de som erbjuder sina kunder integrationsförvaltning som en tjänst. En förutsättning för denna tjänst är tillgången till verktyg som kan övervaka och stötta effektiv felhantering. Nodinite har visat sig vara ett bra val för dessa partner.

Planerade och pågående aktiviteter inom marknadsföring och försäljning beräknas också resultera i betydligt kortare säljcykel per kund och lägre förvärvskostnad (CAC).

Kund- och partner-utveckling

Nodinite fortsätter att vara ett attraktivt verktyg för sina kunder och för sina partners.

Kunder finns i alla branscher i både publik och privat sektor. Allt fler användare tillkommer per kund. En viktig anledning till detta är att kunderna enkelt kan skapa säker självbetjäning i Nodinite för personer i kundernas verksamhet, utanför IT. Detta medför att värdet på Nodinites ökar. I vissa fall kan värdet av att använda Nodinite vara mycket högt. Exempelvis om kundens säljare använder Nodinites självbetjäning för att övervaka att ordrar hanteras korrekt. Säljaren kan agera på ett alarm (eller kund som ringer) som indikerar att en order inte nått ett visst system, söka på den specifika ordern i Nodinites logg, identifiera att ordern inte är korrekt ifylld, justera och skicka om. I förlängningen innebär det att orderprocessen kommer fungera och antal tappade ordrar t.o.m. kan elimineras.

Flera partners paketerar Nodinite som en del i sina tjänsteerbjudanden. Detta har visat sig vara en framgångsrik paketering då den skalar, d.v.s. en relativt liten grupp personal hos partners kan hantera drift och underhåll av relativt många kunder. Bolaget kommer att fortsätta stötta partners på olika sätt för att möjliggöra en utveckling av kommersiella paketeringar som kan öka användningen och därmed öka försäljningen av Nodinite.

Nodinite har nu 10 certifierade partners. Att partners, som är experter inom systemintegration, valt att sälja och använda Nodinite är en bekräftelse av Nodinites höga kvalitet och användbarhet.

Totalt sedan starten av bolaget 2012 har endast ett fåtal kunder valt att säga upp sina avtal på Nodinite. Med undantag för några få kunder som inte varit mogna att använda produkten har uppsägningarna varit en följd av att våra partners förlorat ett förvaltningsuppdrag där Nodinite varit en del.

Produktutveckling

Produkten Nodinite har utvecklats och version, 5.3 respektive 5.4 har lanserats. Flera nya funktioner har adderats. Användarvänligheten har ökat och säkerheten förbättrats.

Nya agenter för Microsoft Azure har lanserats. Detta underlättar för kunder som valt Azure för systemintegration jämfört med att använda de verktyg som erbjuds av Azure.

Bolaget har med utveckling av nya versioner av Nodinite återigen, på ett avgörande sätt, förstärkt sin redan unika position på marknaden för verktyg avsedda för effektiv drift och underhåll av systemintegrationer.

En viktig faktor som gör Nodinite unik är förmågan att fungera för alla de vanligaste integrationsplattformarna/teknikerna. Nodinites tekniska arkitektur gör det relativt enkelt att addera stöd för ännu fler integrationsplattformar utan att kärnan i produkten förändras. Totalt finns stöd för att övervaka fler än 50 olika tekniker.

Under året har också flera existerande kunder börjat använda Nodinite under utvecklingsfasen av integrationer för att testa att de nya integrationerna och flödena fungerar.

Med Nodinite får kunder och användare funktioner för övervakning, loggning och dokumentation – allt i samma verktyg. Nodinite är en unik lösning för meddelandeövervakning, end-to-end. Detta öppnar för en global marknad med flera tusen kunder.

Bolaget planerar på sikt utveckla Nodinite eller delar av produkten som en SaaS. Detta arbete kommer genomföras i samklang med att målmarknadens krav. På sikt kan Nodinite som SaaS innebära möjligheter att adressera en större marknad med flera 10-potenser fler kunder.

Personal

5 personer är nu heltidsanställda i bolaget och ytterligare 1 är kontrakterad från en uthyrningsfirma med målsättning att anställas.

Funktionellt stöd för ekonomi, HR och juridiska frågor köps in från externa företag.

Under perioden har en marknadsförings- och sälj-specialist anställts. Profilen på denna person är internationellt erfaren, engelska som näst intill modermål och ”master degree in marketing & communications”. Personen började i mars 2022 och har på ett förtjänstfullt sätt bidragit till att öka marknadens medvetenhet om Nodinite.

Bolaget söker ny styrelseordförande då den existerande på egen begäran, av personliga skäl, i juni 2022, valt att avgå.

Ett kontor med 2 platser har etablerats i Lindholmen Science park i Göteborg. Syftet med detta är att underlätta rekrytering av nyckelpersonal.

Bolaget är positiva till arbete på annan plats än på kontoret. Normalt jobbar personalen hemifrån måndagar respektive fredagar och på kontoret tisdag till torsdag. Detta har visat sig vara en bra mix.

Baserat på egna och externa analyser av den svenska samt globala marknaden för verktyg som används för att effektivisera drift och underhåll av systemintegrationer bedömer bolaget en fortsatt ökad efterfrågan på Nodinite.

Tillväxten för Nodinite drivs övergripande av den fortsatt ökade digitalisering av data och behovet att snabbt, i realtid, och säkert komma åt data från allt fler applikationer. Den allt större mängden av digitaliserade data finns spridd över allt fler olika system vilket ökar kraven på lösningar som kostnadseffektivt kan integrera systemen och snabbt ge en överblick över status, som signalerar när transaktioner inte fungerar och som har funktioner för snabbt åtgärda avvikelser. Vid behov skall tidigare händelser kunna analyseras varför loggning av transaktioner är viktigt. Av samma anledning ökar också behovet av att dokumentera integrationer.

Utöver den digitala utvecklingen brottas många IT organisationer med stor brist på IT specialister. Nodinites erbjuder en möjlighet att reducera tid som kvalificerad personal idag lägger på att identifiera och rätta avvikelser. Detta kan i stort sett automatiseras med Nodinite. Detta är en viktig drivkraft för många organisationer.

Nodinite möter alla dessa krav och erbjuder förbättrad kontroll av integrationer till en mycket konkurrenskraftig totalkostnad jämfört med kundernas, egna, unika lösningar som är svåra och kostsamma att underhålla.

Bolaget har påbörjat arbetet med att utveckla bolaget för att expandera försäljning av Nodinite.

Följande är pågående och planerade aktiviteter:

- Förstärkning av styrelse.
- Samarbete med partners förstärks
- Samarbete med partner på nya marknader etableras.
- Utvecklingsmetodik förbättras ytterligare för att förena kvalitet med snabbhet
- Marknadsföringen och försäljning av Nodinite förstärks genom automatiserad
- marknadskommunikation, lead generering samt konvertering av leads till betalande kunder.
- Anpassning av pris till efterfrågan och kostnader.
- Arbetet med att utveckla en framtida SaaS lösning påbörjas.

Ekonomi

Bolaget har ytterligare ett år med relativt god omsättningsökning, bl a genom 20 nya prenumerationskunder, vilket gjort det möjligt att investera i både personal och marknadsföring. Båda investeringarna kommer på sikt att generera flera affärer samt att få ut produkten "bredare" på marknaden.

Bolagets lönekostnader kommer att öka kommande period som en del av att säkerställa bolagets konkurrenskraft som attraktiv arbetsgivare.

All vinst i bolaget återinvesteras.

Företaget har sitt säte i Karlstad.

Flerårsöversikt (tkr)	2021/22	2020/21	2019/20	2018/19
Nettoomsättning	7 866	6 256	5 411	5 166
Resultat efter finansiella poster	57	854	-230	5
Soliditet (%)	22	29	11	20

För definitioner av nyckeltal, se Redovisningsprinciper.

Förändring av eget kapital

	Aktie- kapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	50 000	258 629	829 725	1 138 354
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				
Balanseras i ny räkning		829 725	-829 725	0
Årets resultat			40 877	40 877
Belopp vid årets utgång	50 000	1 088 354	40 877	1 179 231

Resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

balanserad vinst	1 088 353
årets vinst	40 877
	1 129 230
disponeras så att	
i ny räkning överföres	1 129 230
	1 129 230

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

Resultaträkning

	Not	2021-05-01 -2022-04-30	2020-05-01 -2021-04-30
Rörelseintäkter, lagerförändringar m. m.			
Nettoomsättning		7 866 019	6 256 158
Övriga rörelseintäkter		9 534	24 858
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		7 875 553	6 281 016
Rörelsekostnader			
Övriga externa kostnader		-1 515 295	-927 259
Personalkostnader	1	-6 297 821	-4 492 843
Övriga rörelsekostnader		-4 871	-5 685
Summa rörelsekostnader		-7 817 987	-5 425 787
Rörelseresultat		57 566	855 229
Finansiella poster			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-708	-1 166
Summa finansiella poster		-708	-1 166
Resultat efter finansiella poster		56 858	854 063
Resultat före skatt		56 858	854 063
Skatter			
Skatt på årets resultat		-15 981	-24 338
Årets resultat		40 877	829 725

Balansräkning	Not	2022-04-30	2021-04-30
TILLGÅNGAR			
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		764 491	472 775
Övriga fordringar		20 825	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		142 867	200 304
Summa kortfristiga fordringar		928 183	673 079
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank		4 327 149	3 209 930
Summa kassa och bank		4 327 149	3 209 930
Summa omsättningstillgångar		5 255 332	3 883 009
SUMMA TILLGÅNGAR		5 255 332	3 883 009

2022110704846

Balansräkning

Not

2022-04-30

2021-04-30

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital

50 000

50 000

Summa bundet eget kapital

50 000

50 000

Fritt eget kapital

Balanserat resultat

1 088 353

258 629

Årets resultat

40 877

829 725

Summa fritt eget kapital

1 129 230

1 088 354

Summa eget kapital

1 179 230

1 138 354

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

165 424

97 729

Skatteskulder

78 132

90 948

Övriga skulder

671 816

663 841

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

3 160 730

1 892 137

Summa kortfristiga skulder

4 076 102

2 744 655

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

5 255 332

3 883 009

Noter

Redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Not 1 Medelantalet anställda

	2021-05-01 -2022-04-30	2020-05-01 -2021-04-30
Medelantalet anställda	7	5

Karlstad 2022-10-31

Martin Sjöstrand
Ordförande

Henrik Eriksson

Michael Olsson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats 2022-10-31

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Madelene Insulander
Auktoriserad revisor

PENNEO

Signaturerna i detta dokument är juridiskt bindande. Dokumentet är signerat genom Penneo™ för säker digital signering.
Tecknarnas identitet har lagrats, och visas nedan.

"Med min signatur bekräftar jag innehållet och alla datum i detta dokumentet."

Frans Martin Sjöstrand

Ordförande

Serienummer: 19601008xxxx

IP: 193.234.xxx.xxx

2022-10-31 16:07:48 UTC



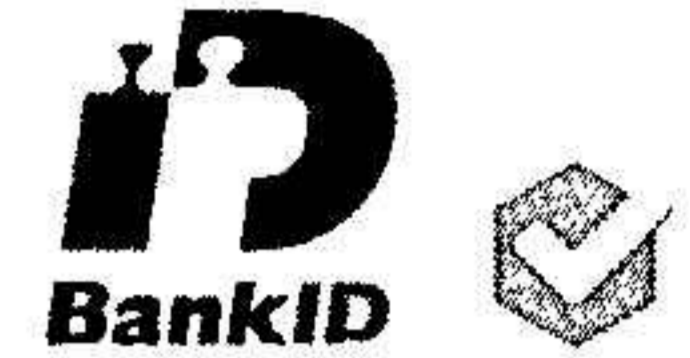
HENRIK ERIKSSON

Styrelseledamot

Serienummer: 19620825xxxx

IP: 90.235.xxx.xxx

2022-10-31 16:20:15 UTC



MICHAEL OLSSON

VD

Serienummer: 19720503xxxx

IP: 217.209.xxx.xxx

2022-10-31 19:12:19 UTC



Madelene Insulander

Auktoriserad revisor

Serienummer: 19910309xxxx

IP: 84.17.xxx.xxx

2022-10-31 20:04:54 UTC



Detta dokument är digitalt signerat genom Penneo.com. Den digitala signeringsdatan i dokumentet är säkrad och validerad genom det datorgenererade hashvärdet hos det originella dokumentet. Dokumentet är läst och tidsstämplat med ett certifikat från en betrodd tredje part. All kryptografisk information är innesluten i denna PDF, för framtida validering om så krävs.

Hur man verifierar originaliteten hos dokumentet

Detta dokument är skyddat genom ett Adobe CDS certifikat. När du öppnar

dokumentet i Adobe Reader bör du se att dokumentet är certifierat med **Penneo e-signature service** <penneo@penneo.com> Detta garanterar att dokumentets innehåll inte har ändrats.

Du kan verifiera den kryptografiska informationen i dokumentet genom att använda Penneos validator, som finns på <https://penneo.com/validate>

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Integration Business Software i Sverige AB, org.nr 556784-8881

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Integration Business Software i Sverige AB för räkenskapsåret 1 maj 2021 till 30 april 2022.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Integration Business Software i Sverige ABs finansiella ställning per den 30 april 2022 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för Integration Business Software i Sverige AB.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Integration Business Software i Sverige AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsmed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Integration Business Software i Sverige AB för räkenskapsåret 1 maj 2021 till 30 april 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Integration Business Software i Sverige AB enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Karlstad det datum som framgår av vår signatur

Öhrings PricewaterhouseCoopers AB

Madelene Insulander
Auktoriserad revisor

Deltagare

ÖHRLINGS PRICEWATERHOUSECOOPERS AB 556029-6740 Sverige

Signerat med Svenskt BankID

2022-10-31 20:02:12 UTC

Namn returnerat från Svenskt BankID: Madelene Insulander

Datum

Madelene Insulander

Auktoriserad revisor

Leveranskanal: E-post

2022110704852