

**Årsredovisning för**  
**RBC Ekonomi AB**

559203-6452

Räkenskapsåret

**2022-01-01 - 2022-12-31**

Förvaltningsberättelse	1
Resultaträkning	6
Balansräkning	7
Kassaflödesanalys	9
Noter	10
Underskrifter	13

**Fastställelseintyg**

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma 2023-04-05.  
Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Jag intygar att innehållet i dessa elektroniska handlingar överensstämmer med originalen och att originalen undertecknats av samtliga personer som enligt lag ska underteckna dessa.

**Elektroniskt underskriven av**

Simon Andersson  
Styrelseledamot

2023-04-05

## Förvaltningsberättelse

Styrelsen för RBC Ekonomi AB, 559203-6452, avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31.

### Verksamheten

#### Allmänt om verksamheten

Företaget med säte i Göteborg registrerades under 2019 och har sedan dess bedrivit verksamhet inom redovisning, skatterådgivning och konsultation till företag.

Bolaget ägs av Simon Anderson & Patric Malmqvist direkt och indirekt genom bolag.

#### Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Ett händelserikt och utmanande år är hur man kan sammanfatta 2022 för RBC EKONOMI AB. Under 2022 har verksamheten visat på en fortsatt positiv tillväxt och underliggande verksamhet, man har anställt fler personer, tagit emot nya kunder samt dess befintliga kundbas har sett tillväxt bland dess faktureringsunderlag.

Under juli 2022 genomförde bolaget de aviserade prishöjningar man nämnt i tidigare årsredovisningar. Under 2022:s tillväxt har man fått många nya kunder, vilket lett till stundvis (De facto mycket under 2022) stressiga perioder och dagar, vilket lett press på verksamheten. Bolaget har valde därför under hösten 2022 att göra sig av med en handfull kunder som man ansåg långsiktigt inte är lönsamma (Arbetsbelastning kontra debitering) och därmed "tappades" en del intäkter.

Detta speglas däremot inte på verksamheten, dels tackvare prisökning samt nya kunder såväl som att de bolag som försvann inte var att betrakta som "Nyckel-kunder".

Under räkenskapsåret (Q4 2022) förvärvade bolaget även inkråmet av REAF (Redovisning & Affärskonsult AB) vilket lett till att man i stora drag fördubblat dess storlek på verksamheten, omsättningen på rullande 12 månadersbasis uppgår nu till cirka 10 miljoner kronor med av vad ledningen bedömer en EBITDA på drygt 3mSEK. Därmed har bolaget nått dess finansiella mål som sattes under 2021 och man avser nu att sätta upp nya finansiella mål inom en snar framtid efter det att verksamheterna är till fullo integrerade.

En prioritet för bolaget under senare halvan 2022 därmed varit att integrera och slå ihop de två verksamheterna. Man har genomfört en flytt av lokal, serverbyte, inköp av nya möbler & IT infrastruktur samt man har lagt stor fokus på att få personalen att "Bli Ett". Ledningen är nöjda med utfallet och kommer att lägga en fortsatt stark fokus på att utveckla och stärka kulturen i bolaget och bland dess medarbetare.

Integrationen och sammanslagningen av verksamheten, och därmed dess kraftiga tillväxt, har under året lett till en rad extraordinära kostnader. Dels genom inhyrning av konsult som hjälpte bolaget med dess bokslut under Q2 2022, samt även inhyrning av IT konsulter, inköp av IT utrustning/Infrastruktur, lösen av leasinginventarier, konsult som är behjälplig vid sammanslagningen av verksamheterna men så även en månad där man betalade ut löner för de nya anställda "Utan intäkter" från inkråmet.

Totalt kan dessa kostnader summeras till en summa om drygt 900 000 SEK, varav personal står för 200 000 SEK, inhyrning av konsulter för 475 000 SEK och därefter IT & Leasing genom att personal från leverantören varit på plats och installerat under Q4 2022. Således kan man ta i beaktning att 2022 helt klart varit ett år där man som verksamhet fått investera tungt, men det är samtidigt något man tror kommer att bära frukt under Q2 2023 och framåt. Dels i form av effektivitet men så även i form av underlättning för medarbetare. Man bedömer därmed att man kommer att kunna fokusera på att öka vinstmarginalen under 2023 och 2024 med hänseende till att de absolut stora kostnaderna är tagna, varav endast mindre inventarier iform av t.ex. skyltar & kontorsmöbler ska köpas in under 2023 för att skapa "Varumärkesidentitet".

#### Finansiella

Verksamheten stänger året 2022 med en omsättning om 6,25mSEK, motsvarande en tillväxt om 46%. Detta är självfallet något man är glad över, men samtidigt är det att vad man skulle säga på håret till vad man guidade för under 2021 och därmed inte något man är fullt nöjd med inom bolaget. Många konkurrenter har under räkenskapsåret 2022 kunnat uppvisa tillväxt på överstigande 25% organiskt och detta är därmed något vi på RBC EKONOMI AB är något besvikna över jämfört med vad vi själva anser vi bör kunna.

Ledningen bedömer att anledningen till att tillväxten för året inte blev starkare är p.g.a. en avsaknad av idag större struktur och möjlighet för att möjliggöra tillväxten, ledningen har varit för upptagna med att arbeta "internt", självfallet drivet av förvärvet, men ändå till den grad att man inte kan fokusera på att ta in kunder. Beräkningsvis så har bolaget mer än motsvarande 1mkr/år i potentiellt arvode liggande i "Pipeline" ifall man hade valt/sett till att prioritera detta, men samtidigt åligger det just nu icke de möjligheterna tack vare personalen därmed skulle uppleva vad man kan beskriva som växtvärk. Fokus för 2023 kommer därmed uteslutande vara att integrera verksamheterna med varandra, få en stabilitet bland personalen och därmed kunna öka upp kundnöjdheten vilket är av största vikt för att man ska kunna inneha en lönsam affär.

#### Vinst

För 2022 lämnar bolaget en EBITDA (Resultat före avskrivningar på Goodwill) om 2 160 565 SEK. Detta är initialt och uppfattningsvis självklart tillfredställande utifrån ett externt perspektiv och jämförelse med konkurrenter - men för ledningen är det till en viss grad av en besvikelse då man under året haft möjligheterna att verkligen få verksamheten i dess "Fulla blom". Det justerade EBITDA resultatet, med hänsyn och återläggning av de extraordinära kostnaderna, uppgick till 3 200 643 SEK vilket är desto mer tillfredställande (51% justerad EBITDA marginal). Bolaget anser däremot att det finns mer utrymme för högre vinst, främst genom att optimera dess kundunderlag och därmed intäkt per medarbetare, att man under 2023 skär ner något på diverse kostnader samt även prishöjningar på vissa kunder. Vinsten var därmed för 2022 under press främst drivet av stora initiala kostnader för att verksamheten växt såväl som genom att man valt att vara mer drivande i att planera det skattemässiga resultatet för att kunna använda kassaflödet till förvärv & tillväxt istället för skattekostnader.

#### Kundfordringar

Kundfordringar var något som man nämnde under föregående årsredogörelse och det är även något man arbetat intensivt med. Detta till trots stängde man året med mer kundfordringar än året innan, men detta kan däremot förklaras i de facto den kraftiga tillväxten som tilltog under Q4 2022 genom förvärvet samt även att man skickade den sista månadens fakturor sent i December vilket gör att förfallodatumet/Betaldatumet kom in på 2023. Under början av 2023 har kundfordringarna varit under fortsatt fokus, även om tack vare bolagets kraftiga tillväxt gjort att dessa ökat och fortsätter öka, har man en god tro om att under 2023 stänga med lägre kundfordringar än 2022, såvida icke en extraordinär tillväxt sker. I övrigt ser bolaget inte att någon kundfordring är att betrakta osäker, och ingen är vid räkenskapsåret stängning äldre än 6 månader.

#### Förvärv samt tillväxt

Bolaget kommer att ha en fortsatt fokus på tillväxt inom verksamheten, man kommer att lägga en allt större fokus under kommande period på detta tack vare att man i rådande storlek når en viss typ av skala vilket möjliggör att man kan investera i uppskalning av arbetstyrka, arbetsplats och IT-infrastruktur innan en tillväxt i verksamheten sker utan att det påverkar resultaten i en allt för stor omfattning jämfört med tidigare. Bolaget innehar idag en stark pipeline av kunder som ska komma till bolaget, vilket kommer att leda till en organisk tillväxt som är tillfredställande

tillsammans med vad som blir "direkt vinstgivande" tackvare organisationen redan finns på plats för att ta emot dessa kunder. Bolaget för även konversation med ett flertalet aktörer inom redovisningsbranschen om uppköp, vilket skulle stärka bolagets position på marknaden som ett alternativ till "De stora drakarna". Samtidigt är vår storlek också en trygghetsfaktor för säljare då en organisation som är större har möjlighet att möta deras kunders krav och önskemål än vad en liten har - Samtidigt som man har kvar det personliga med en byrå ägd av privatpersoner och inte börs eller private equity bolag. Bolaget har som avsikt att under 2023/2024 tillträda minst två ytterligare förvärv av byråer ledande i sin nisch.

Ur en verksamhetes synvinkel kommer bolaget även att se över att öppna upp för nya tjänster som kan komplimentera dess nuvarande erbjudande för att på detta sätt kunna nå en ökad lönsamhet såväl som kundnöjdhet iform av att kunna lösa flera olika behov. Bland detta som ligger närmast till hands är att bolagets ägare avser erlagga provet för revisorsexamen, och på detta sätt kunna börja bedriva en kombibyrå.

### Övrigt

Kassaflödet för året har varit starkt, däremot har bolaget likvida medel minskat jämfört med föregående år tackvare att man genomförde ett förvärv där man betalade hela köpeskillingen, samt att man även såg till att under året ta alla de kostnader som krävs i samband med förvärvet och att man valt att betala av alla leverantörsskulder etc. innan räkenskapsårets stängning.

Sammanfattningsvis är 2022 ett år man är nöjd med tackvare man levererat stark tillväxt under kontrollerade former, man har lyckats påbörja att sätta en organisation på plats som idag är 2,5x större än vad den var året innan och som därmed leder till viss växtvärk. Resultatet för 2022 är inte riktigt något som når upp till vad vi på bolaget anser är tillfredställande och acceptabelt, men med hänsyn tagen till de extraordinära kostnader vi haft p.g.a. ovan nämnt är det ändå att betrakta godtagbart. För 2023 förväntar sig bolaget en kraftig resultatförbättring och stärkt kassa, och genom kostnadsbesparingar som kommer att initieras 2023 kommer det även leda till ytterligare utväxling 2024 och framåt.

### Verksamhetens mål & fokus 2023

- 1) Full integrering av verksamheterna för det förvärvade inkråmet (t.o.m. Q2 2023).
- 2) Fokus på kundnöjdhet, detta görs genom löpande granskning av redovisningen för komma med bättre rådgivning till varje kund.
- 3) Fokus på kundlönsamhet, man kommer under 2023 därmed att avsluta samarbetet med kunder som icke är att betrakta lönsamma. (t.o.m. Q2 2023)
- 4) Personalvälmående, det ska vara möjligt med mer frihet & flex bland personal, och inte stress. Detta görs genom ett förbättrat kundunderlag på kortsikt och en stark och god kultur på långsikt.
- 5) Ökad lönsamhet. Detta görs genom dels punkterna ovan, men så även genom att man kommer dra åt kostnaderna under räkenskapsår 2023, främst efter Q2 och framåt.

För framtiden avser bolaget att under 2023 renovera dess lokaler den nu flyttat in igenom ommålning, ommöblering samt "Branding" vilket beräknas påverka resultatet till max 100 000 SEK, man kommer lägga stor fokus på att utbilda dess personal och se till att minska "stress" bland dess medarbetare genom fokus på att minska antalet kunder per medarbetare (Kundselektivitet) samt även genom nyanställningar och rekryteringar.

2023 kommer ha en stark fokus på just integration samt optimering av verksamheten, och därmed kommer inte tillväxt eller lönsamhet vara de facto största prioritet - utan man kommer främst se till att ha en plattform att leverera en god lönsamhet framgent.

## Flerårsöversikt

Bolaget har som långsiktigt mål att växa med i snitt 25% per år under en konjunkturscykel med en lönsamhet överstigande 20% i EBIT.

Bolagets skuldsättning ska inte överstiga 3x nettoskuld/justerad EBITDA.

	2022	2021	2020	Belopp i kr 2019
Nettoomsättning	6 265 765	4 275 888	2 621 626	1 135 175
Resultat efter finansiella poster	1 696 669	1 491 287	911 484	523 838
Soliditet %	66	71	42	27

## Kommentar till flerårsöversikt

Omsättningen för 2022 har ökat kraftigt jämfört med 2021 tack vare tillväxt i kundunderlaget, debitering per kund samt genom förvärvet av REAF:s inkråm.

Bolaget bedömer att verksamheten vid utgången 2022 hade en årlig omsättning om drygt 10mSEK på R12 basis. Bolaget bedömer således att även räkenskapsåret 2023 kommer att inneha en stark tillväxt gentemot 2022.

## Förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	50 000	848 214	905 650
Balanseras i ny räkning		905 650	-905 650
Årets resultat			1 345 648
<b>Belopp vid årets utgång</b>	<b>50 000</b>	<b>1 753 864</b>	<b>1 345 648</b>

## Resultatdisposition

### Till årsstämman förfogande står följande medel:

	Belopp i kr 2022-01-01 - 2022-12-31
Balanserat resultat	1 753 864
Årets resultat	1 345 648
<b>Summa</b>	<b>3 099 512</b>

### Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt följande:

	2022-01-01 - 2022-12-31
Balanseras i ny räkning	3 099 512
<b>Summa</b>	<b>3 099 512</b>

## **Kommentar till dispositioner**

Bolagets ledning har som avsikt att fortsätta låta verksamheten att växa med en finansiell stabilitet och säkerhet, varvid styrelsen anser att vinsten ska återinvesteras i verksamheten för att på långsikt bygga bästa möjliga aktieägarvärde.

## Resultaträkning

<i>Belopp i kr</i>	<i>Not</i>	<i>2022-01-01 - 2022-12-31</i>	<i>2021-01-01 - 2021-12-31</i>
<b>Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.</b>			
Nettoomsättning		6 265 765	4 275 888
Övriga rörelseintäkter		60 172	73 643
<b>Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.</b>		<b>6 325 937</b>	<b>4 349 531</b>
<b>Rörelsekostnader</b>			
Övriga externa kostnader	3	-1 428 546	-467 325
Personalkostnader	2	-2 755 752	-2 052 178
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	4	-443 917	-336 333
Övriga rörelsekostnader		0	-1 678
<b>Summa rörelsekostnader</b>		<b>-4 628 215</b>	<b>-2 857 514</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>1 697 722</b>	<b>1 492 017</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 053	-730
<b>Summa finansiella poster</b>		<b>-1 053</b>	<b>-730</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>1 696 669</b>	<b>1 491 287</b>
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Förändring av periodiseringsfonder		0	-350 000
<b>Summa bokslutsdispositioner</b>		<b>0</b>	<b>-350 000</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>1 696 669</b>	<b>1 141 287</b>
<b>Skatter</b>			
Skatt på årets resultat		-351 021	-235 637
<b>Årets resultat</b>		<b>1 345 648</b>	<b>905 650</b>

## Balansräkning

<i>Belopp i kr</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	4	2 332 433	576 350
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>2 332 433</b>	<b>576 350</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar	5	1 107 000	167 000
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>1 107 000</b>	<b>167 000</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>3 439 433</b>	<b>743 350</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		986 206	657 154
Övriga fordringar		2 376	265 897
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		759 670	315 798
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>1 748 252</b>	<b>1 238 849</b>
<b>Kassa och bank</b>			
Kassa och bank		447 961	1 345 769
<b>Summa kassa och bank</b>		<b>447 961</b>	<b>1 345 769</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>2 196 213</b>	<b>2 584 618</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>5 635 646</b>	<b>3 327 968</b>

## Balansräkning

<i>Belopp i kr</i>	<i>Not</i>	<i>2022-12-31</i>	<i>2021-12-31</i>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital		50 000	50 000
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>50 000</b>	<b>50 000</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Balanserat resultat		1 753 864	848 214
Årets resultat		1 345 648	905 650
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>3 099 512</b>	<b>1 753 864</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>3 149 512</b>	<b>1 803 864</b>
<b>Obeskattade reserver</b>			
Periodiseringsfonder		705 000	705 000
<b>Summa obeskattade reserver</b>		<b>705 000</b>	<b>705 000</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Skatteskulder		606 638	383 076
Övriga skulder		539 753	292 467
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		634 743	143 561
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>1 781 134</b>	<b>819 104</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>5 635 646</b>	<b>3 327 968</b>

## Kassaflödesanalys

	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Rörelseresultat	1 697 722	1 492 017
<b>Justering för poster som inte ingår i kassaflödet</b>		
Avskrivningar	443 917	336 333
Betald inkomstskatt	-147 439	-84 669
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>1 994 200</b>	<b>1 743 681</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		
Ökning/minskning kundfordringar	-329 052	-307 163
Ökning/minskning övriga kortfristiga fordringar	-181 403	-255 486
Ökning/minskning leverantörsskulder	0	-59 847
Ökning/minskning övriga kortfristiga skulder	758 448	235 385
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>247 993</b>	<b>-387 111</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-2 200 000	0
Ökning/minskning av kortfristiga placeringar	-940 000	-137 000
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-3 140 000</b>	<b>-137 000</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Amortering av skuld		-1 041 000
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-1 041 000</b>
<b>Årets kassaflöde</b>	<b>-897 807</b>	<b>178 570</b>
Likvida medel vid årets början	1 345 768	1 167 198
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>447 961</b>	<b>1 345 768</b>

## Noter

Belopp i kr om inget annat anges.

### Not 1 Redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

### Avskrivning

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden och beräknad nyttjandeperiod. Följande avskrivningstider tillämpas:

### Immateriella anläggningstillgångar

<i>Följande avskrivningstider tillämpas:</i>	<i>År</i>
Goodwill	5

### Definition av nyckeltal

#### Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

#### Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

#### EBITDA

Rörelseresultat före ränteintäkter och räntekostnader, skatter, avskrivningar på materiella tillgångar och avskrivningar på immateriella tillgångar

#### Soliditet

$(\text{Totalt eget kapital} + (100\% - \text{aktuell bolagsskattesats av obeskattade reserver})) / \text{Totala tillgångar}$

#### Kassalikviditet

$\text{Omsättningstillgångar exkl. varulager och pågående arbeten} / \text{Kortfristiga skulder}$

#### Sysselsatt kapital

$\text{Totala tillgångar minus ej räntebärande skulder}$

#### Kapitalomsättningshastighet

$\text{omsättning} / \text{totalt kapital}$

#### Räntabilitet på sysselsatt kapital

$(\text{Rörelseresultat} + \text{Finansiella intäkter}) / \text{Sysselsatt kapital}$

#### Räntabilitet på operativt kapital

$\text{Rörelseresultat} / \text{Operativt kapital}$

#### Räntabilitet på eget kapital

Resultat / Eget kapital

## Not 2 Medelantalet anställda

	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Medelantalet anställda	11	4
Varav 8 kvinnor och 3 män.		

## Not 3 Exceptionella intäkter och kostnader

### Exceptionella kostnader

<i>Typ av exceptionella kostnader</i>	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
IT Tjänster & Konsulter för integration	121 000	
Kostnader för inhyra konsulter	475 000	46 000
Kostnader för varumärkesidentitet	238 000	
Extraordinära kostnader för löner under förvärv av inkråm	146 000	
Kostnader för Renovering av lokal (Anpassning)	57 000	71 000

## Not 4 Goodwill

	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 369 000	1 369 000
<b>Förändringar av anskaffningsvärden</b>		
Inköp	2 200 000	
<b>Utgående anskaffningsvärden</b>	<b>3 569 000</b>	<b>1 369 000</b>
Ingående avskrivningar	-792 650	-456 317
<b>Förändringar av avskrivningar</b>		
Årets avskrivningar	-443 917	-336 333
<b>Utgående avskrivningar</b>	<b>-1 236 567</b>	<b>-792 650</b>
<b>Redovisat värde</b>	<b>2 332 433</b>	<b>576 350</b>

## Not 5 Andra långfristiga fordringar

	2022-01-01 - 2022-12-31	2021-01-01 - 2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	167 000	30 000
<b>Förändringar av anskaffningsvärden</b>		
Årets lämnade lån	940 000	137 000
<b>Utgående anskaffningsvärden</b>	<b>1 107 000</b>	<b>167 000</b>
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 107 000</b>	<b>167 000</b>

Av långfristiga fordringar avser detta deposition hos hyresvärd, kapitalförsäkring samt finansiella placeringar i form av utställda lån.

## Not 6 Ställda säkerheter

Företaget innehar inga ställda säkerheter.

## Not 7 Eventualförpliktelser

Bolaget innehar inga Eventualförpliktelser

## Not 8 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Under 2023 har bolaget haft en fortsatt fokus på integration och optimering av dess kundunderlag genom att avsäga sig uppdrag där kunder inte platsar in i verksamhetens framtida vision och krav gällande dess verksamhet såväl som lönsamhet.

Man har under det första kvartalet sett en kraftigt ökad tillväxt gentemot föregående period och man lägger därför absoluta största fokus på att bolagets kundfordringar ska befinna sig under kontroll och kunna nå till de nivåer bolaget har som finansiella mål.

Under Q1 har man integrerat fullt ut faktureringsfunktionen och man tittar även i rådande stund på att göra om hela kundstocken till fastpris-modell, och på detta sätt kunna inneha hela kundstocken på Autogiro vilket på en längre sikt leder till att dess kundfordringar kommer att vara obefintliga.

Man har idag vad man skulle bedöma inga dåliga kundfakturor eller fordringar ute, och man arbetar med att ständigt se till att få betalt alla. Fokus för Q2 kommer därmed ligga på driva in kundfordringar vid sidan av att man ser till att integrera det sista ledet i verksamheten.

Bolaget förvärvade även under Q1 ett inkråm av Juristfirma Justice AB, och därmed kommer bolaget att öka dess erbjudande att omfatta arbetstillstånd etc till dess kundunderlag, och på detta sätt även kunna erhålla kunder till redovisningen genom detta.

Vid början av Q2 2023 hade bolaget samtal med tre olika byråer för förvärv - där det samlade EBITDA underlaget uppgår till c.a 10mSEK.

