Bolagsverket
2024 -06- 03

2402-1864/KA211

Årsredovisning

för

Iconovo AB

556938-0156

Räkenskapsåret

2023

Fastställelseintyg

Undertecknad verkställande direktör i Iconovo AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämma 2024-05-21. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

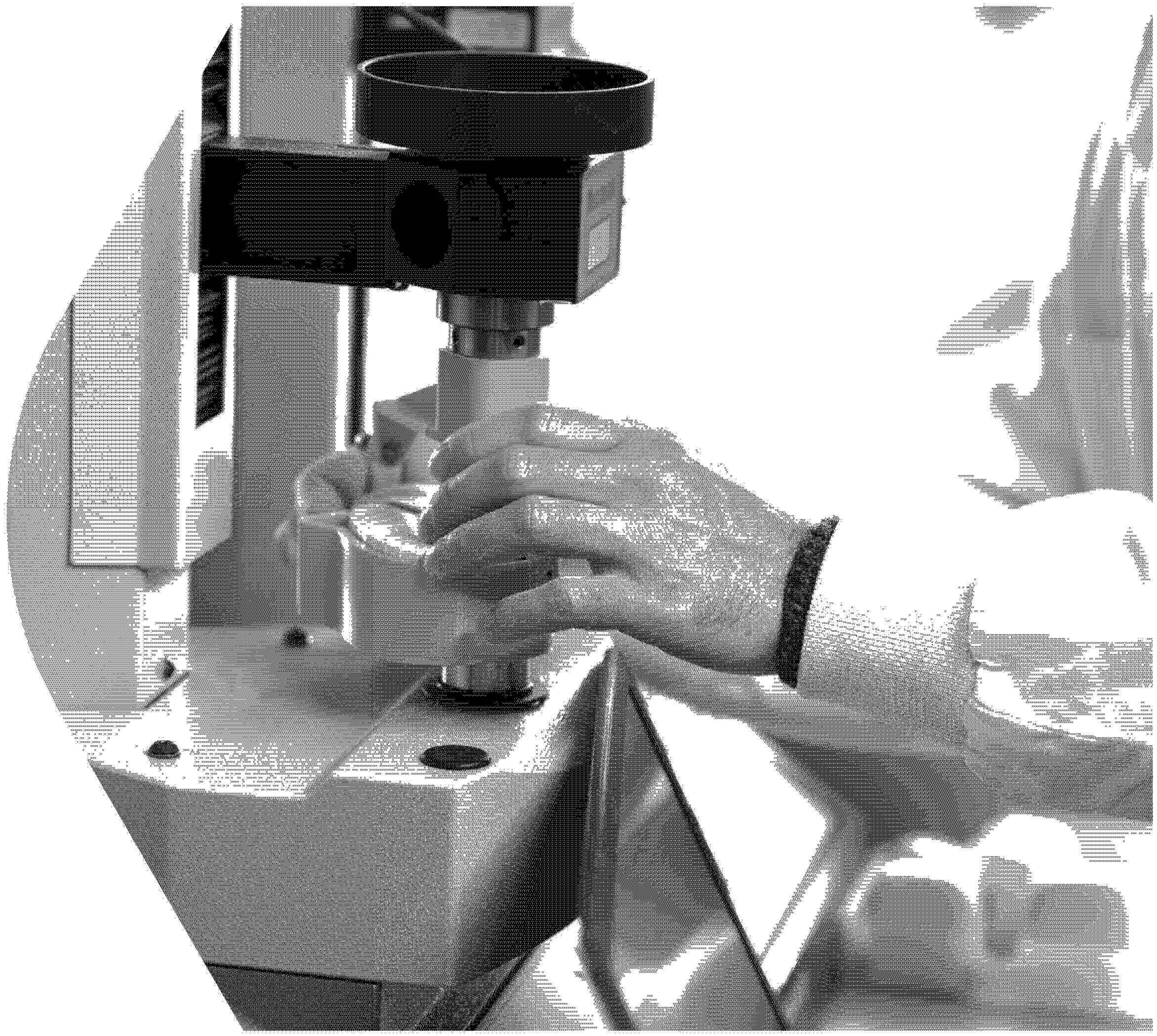
Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Lund 2024-05-21

Johan Wäborg

ICONOVO

20 ÅRSREDOVISNING 23



The enabler of effective inhalation

Innehåll

Inledning 4

Snabbfakta om Iconovo 5
Året i korthet 6
VD-ord 10

Mål och Strategier 14

Mål 15
Strategi 17

Erbjudande 20

Iconovos erbjudande 21
Kompetens och resurser 26

Marknader och trender 28

Marknad med hög potential 29
Projekt med Affilogic 34
Patenterade produkter 36

Hållbarhet 38

Hållbar utveckling 40

Iconovo som investering 42

En investering med potential 44
Styrelse och ledning 48

Ekonomisk redovisning 50

Förvaltningsberättelse 51
Finansiella tabeller 55
Noter 63
Revisionsberättelse 95

Inledning

Snabbfakta om Iconovo

Iconovo (Nasdaq First North Growth Market: ICO) utvecklar kompletta inhalationsläkemedel med pulver i egenutvecklade inhalatorer. Bolaget tillhandahåller flera typer av patentskyddade inhalatorer som kan generera betydande kommersiella möjligheter vid utveckling av helt nya läkemedel och för generiska läkemedel. Produkterna utlicensieras till internationella läkemedelsföretag.

De längst framskridna projekten är generiska versioner av astma- och KOL- läkemedlet Symbicort® i ICOres®-inhalatorn som förväntas nå marknaden under 2025. ICOpre® förbereds för patentutgången för miljardprodukterna i Ellipta® portföljen, där första ICOpre®-produkten förväntas kunna lanseras 2027. Under 2027 förväntas Iconovo nå en försäljning om SEK 250 miljoner till en EBITDA marginal om ca 50%.

Baserat i
Lund

Antal anställda
29

Antal konsulter
3

Kvinnor
49%

Icke-binära
3%

Män
48%

Antal patent-familjer
13

Antal projekt i pipeline
9

Omsättning
SEK 7,1 miljoner

Övriga intäkter
SEK 8,1 miljoner

Året i korthet

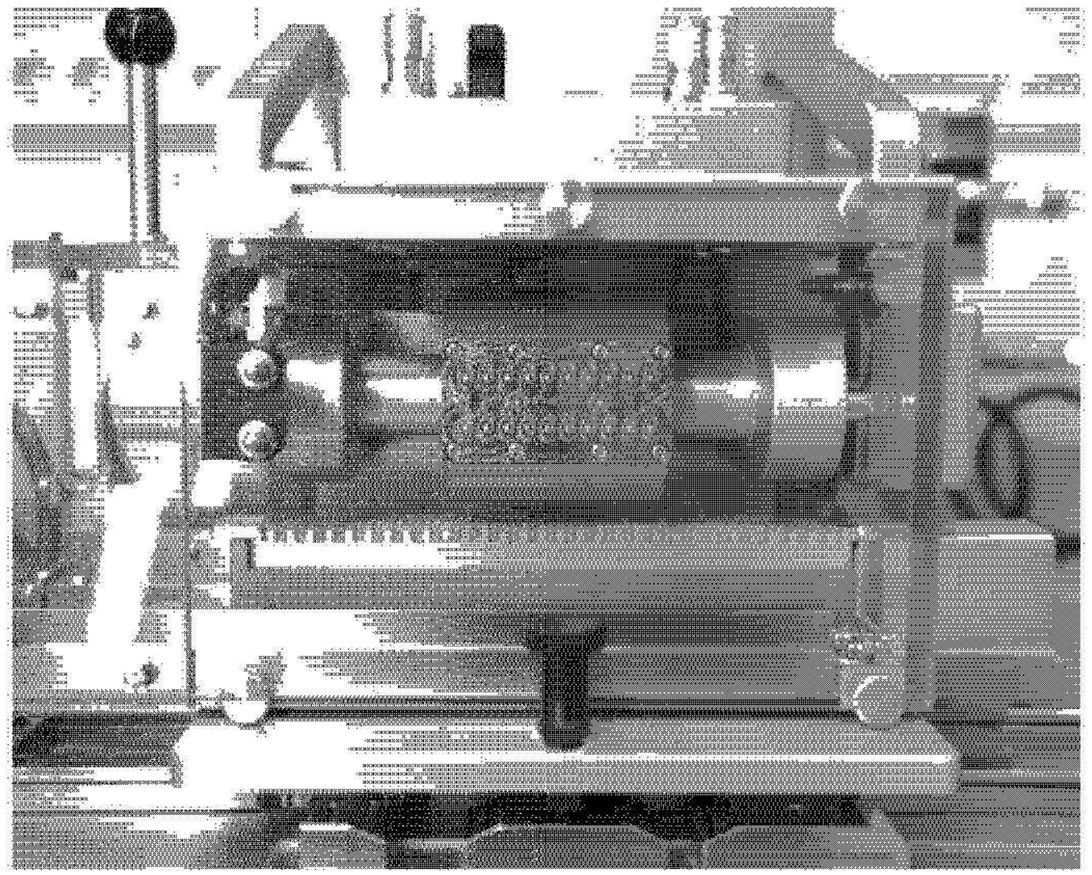
Under året har fyra avtal tecknats med befintliga och nya kunder inom CDMO.

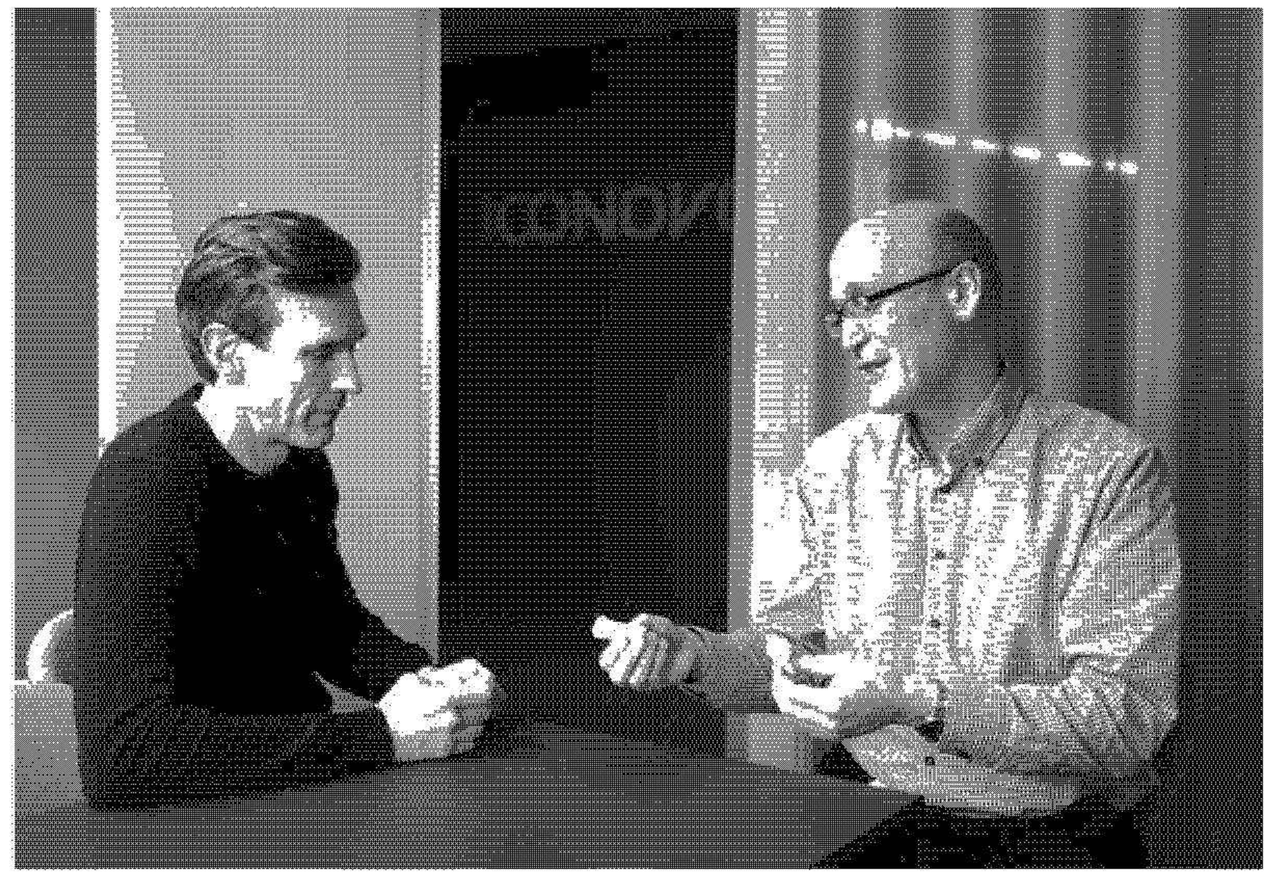
Samarbetsprojektet kring Arcedes läkemedelskandidat för behandling av KOL, RCD405, fortskred med goda resultat. Nästa steg i projektet är en teknisk stabilitetsstudie innan substansen kan testas kliniskt. Projektet som stöds av SweLife är en del av samarbetet mellan **Arcede Pharma**, Iconovo och Lunds universitet. Iconovo har ansvarat för formuleringsarbetet och gjort anpassningar som resulterat i att formuleringen nu lämpar sig väl för användning i två av bolagets inhalatorplattformar, ICOone® och ICOcap®, i ett brett dosintervall från mycket låga till mycket höga doser. Parallellt har Arcede Pharma genomfört en fyra veckor lång toxikologisk studie som visar att RCD405 tolereras väl. Iconovo, Arcede Pharma och Lunds universitet fick tillsammans drygt 2 MSEK från Vinnova och Swelife för utvecklingen av RCD405. Iconovo har erhållit 0,5 MSEK för att utveckla en torrpulverformulering samt en inhalationsprodukt, baserad på inhalatorn ICOone®, för att användas i kliniska fas I-studier.

Bolaget har under året inlett ett samarbete med det danska bioteknikföretaget **Kiox Pharma** om utveckling av en ny inhalerbar behandling mot interstitiell lungsjukdom. Projektet baseras på en omformulering av en FDA-godkänd läkemedelssubstans i en av Iconovos patentskyddade inhalatorer, ICOcap®. Samarbetet har lett till intäkter på 1,6 MSEK under 2023. Under början av 2024 tecknades ytterligare ett feasibility-avtal för produkten som leder till 2,7 MSEK intäkter under 2024. I ett nästa steg kan ett eventuellt licensavtal generera ytterligare intäkter genom kontraktsarbete, milstolps- och royaltybetalningar, alternativt försäljning av inhalatorer. Iconovo ingick också ett samarbetsavtal med det franska bioteknikföretaget **Affilogic** avseende genomförandet av en feasibility-studie av inhalerbara affinitetsproteiner, Nanofitins®, baserat på Iconovos inhalatorplattform ICOone®. Projektet syftar till att utveckla en ny behandling för lungsjukdomar. Efter genomförandet av feasibility-studien har Affilogic möjlighet att ingå ett licensavtal med Iconovo för användning av behandlingen i en av bolagets ICOone® inhalatorer med vissa rättigheter till exklusivitet.

Ett avtal ingicks med **ENA Respiratory Pty Ltd** om att utvärdera ICOone® Nasal för administration av INNA-051, en brett verkande immunmodulerande behandling som utvecklas för att förebygga komplikationer associerade med virala luftvägsinfektioner. Iconovo är berättigade till ersättning till ett totalt värde av upp till 0,9 MSEK.

Under 2023 inledde och slutförde **Monash University** rekryteringen till en klinisk fas I-studie med inhalerat oxytocin i ICOone®. Studien omfattade 16 försökspersoner och genomfördes i Australien. Monash och Iconovo samarbetar för att utveckla en ICOone®-baserad, förebyggande oxytocinbehandling i syfte att ge kvinnor ett effektivt skydd mot postpartumblödning, den



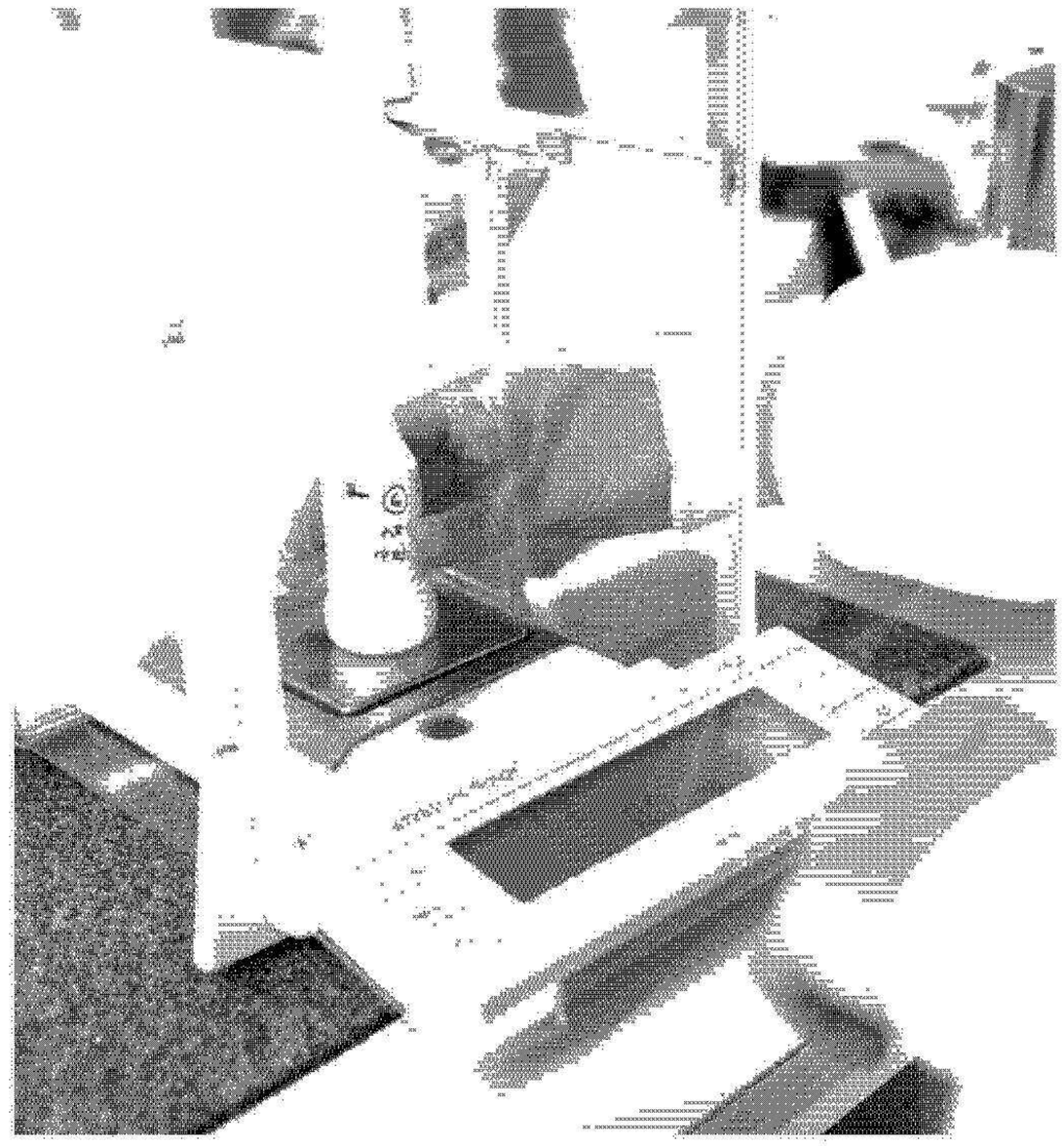


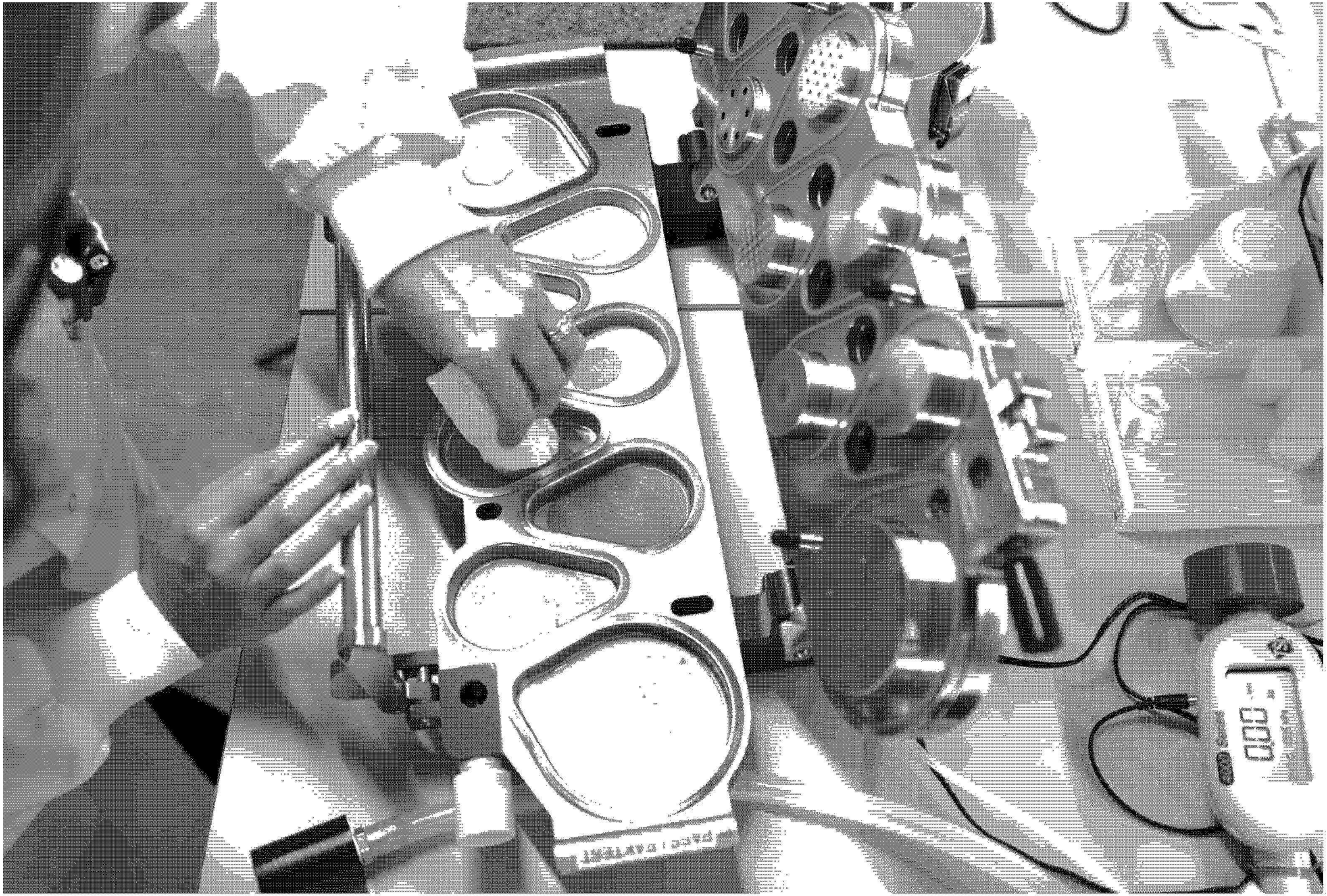
främsta orsaken till mödradödlighet i världen. Resultaten av studien förväntas offentliggöras i början av 2024.

En omstrukturering av Iconovos avtal med **Stevanato Group** för ICOcap® genomfördes i mitten av året. För Iconovo innebär det att vi kan förvänta oss en ökning av bolagets framtida vinstmarginal på sålda ICOcap® inhalatorer och att vi säkrat en tillverkningskapacitet för volymer på upp till en miljon enheter. Iconovo erhöll en betalning på 0,2 MEUR (2,3 MSEK) i samband med avtalet.

Under året stärkte Iconovo sitt kunderbjudande inom affärsområdet originalläkemedel genom att lansera **Iconovo Accelerator Program** – ett strukturerat sätt för läkemedelsbolag att delfinansiera affärsmässigt intressanta projekt vid sidan av kapitalmarknaden. Detta möjliggörs genom ett nyetablerat samarbete med konsultföretaget **Argentum**, som är specialiserat på att strukturera och leda ansökningsprocesser för EU-finansiering och som hittills bidragit till att säkra över 20 miljarder kronor i forsknings- och utvecklingsfinansiering till sina klienter. Syftet med Iconovo Accelerator Program är att finansiera projekt som till betydande del utförs av Iconovo, vilket kan bidra till en ökad intjäningsförmåga för bolaget. Försäljningen av läkemedel och vacciner mot sjukdomar där inhalatorer kan ge stora fördelar uppgår till nästan 100 miljarder USD. Astma, KOL, pulmonell hypertension samt ett flertal typer av vaccinationer är några exempel.

Patentskyddet för tre av Iconovos fyra inhalatorplattformar stärktes avsevärt med **nya patent** på nyckelmarknader. Europeiska patentmyndigheten EPO godkände Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen **ICOone®**. Patentet beskriver bolagets endosinhalator, som för närvarande ingår i flera innovativa samarbetsprojekt. Dessutom förhandsgodkände japanska patentmyn-





digheten JPO ytterligare ett patent för ICOone®. Det innebär att plattformen kommer att skyddas av två patent på den japanska marknaden; det förhandsgodkända patentet har en giltighetstid till 2038. Den amerikanska patentmyndigheten, U.S. Patent and Trademark Office, godkände bolagets ansökan om ett mönsterskydd för inhalatorn **ICOcap®**. Detta mönsterskydd är giltigt till maj 2037. EPO avser att godkänna Iconovos ansökan om ännu ett patent för inhalatorplattformen **ICOres®**. Det innebär att Iconovo kommer att erhålla ett stärkt patentskydd för inhalatorn i Europa fram till 2040.

Den strukturerade process för utlicensieringen av **ICOpre®** som vi gör med stöd av den globala investmentbanken **Stifel** fortskred väl under 2023. Flera internationella läkemedelsbolag har ingått sekretessavtal inför vidare utvärdering av inhalatorplattformen, och ett licensavtal för ICOpre® bör kunna vara på plats under första halvåret 2024. Detta ger goda förutsättningar för inhalatorn att bli den första generiska utmanaren till Ellipta i både EU och USA. Den första lanseringsmöjligheten i ICOpre®-portföljen förväntas utgöras av en generisk version av astmaläkemedlet Relvar under 2027 i EU. ICOpre® kan anpassas till alla typer av inhalationspulver och erbjuder användaren bekvämlighet i linje med Ellipta® från GSK. Den globala försäljningen av inhalationsläkemedel i Ellipta®-portföljen uppgick till ca USD 5,0 miljarder år 2023.

Under 2023 befäste Iconovo sina långsiktiga finansiella mål för 2027 - att nå 250 MSEK i omsättning till en 50 procentig EBITDA marginal. Vidare räknar bolaget med att uppnå lönsamhet under ett enskilt kvartal såväl 2024 som 2025 och sedan helårslönsamhet 2026. Sedan bolaget kommunicerade långsiktiga finansiella mål i juni 2022 har Iconovo ökat fokus på vårt CDMO-erbjudande. Bolaget har expanderat kundbasen och flera läkemedelsprojekt är på väg in i klinisk utvecklingsfas, vilket kan leda till större ordrar för kontraktsutveckling och licensavtal.

Försäljningen under 2023 uppgick till 7,1 (17,1) MSEK och utgjordes av ersättningar inom sex mindre projekt. Under 2022 utgjordes försäljningen av milestolpsbetalningar inom ett stort projekt. Rörelseresultatet förbättrades från -48,4 MSEK i 2022 till -45,8 MSEK under 2023. Årets resultat förbättrades med drygt 2 MSEK, medan resultat per aktie 2023 uppgick till -4,39 SEK (-5,44). Det egna kapitalet vid årets utgång ökade till 113,5 (89,3) MSEK, främst ledd av aktivering av utvecklingskostnader för ICOpre®. Under 2023 genomfördes två riktade nyemissioner, som tillförde bolaget 68,8 MSEK efter emissionskostnader.

Genomsnittligt antal heltidsanställda var 31,3, varav 15,6 kvinnor, 14,7 män och 1 icke-binära (30,3, varav 15,1 kvinnor, 14,2 män och 1 icke-binära). Under december 2023 var antalet heltidsanställda 26.

Fullt fokus på lönsamhet

Johan Wäborg
VD, Iconovo AB

Iconovo är idag ett väl positionerat medical device-bolag med fyra färdigutvecklade inhalatorplattformar, redo att skräddarsys med kundanpassade formuleringar. Med mycket av den resurskrävande hårdvaruutvecklingen bakom oss kan vi nu fokusera på att driva verksamheten mot lönsamhet. Ett steg i denna riktning är en uppdelning i tydliga affärsområden och intäktsmodeller, där varje del i verksamheten ska bidra. Iconovo fortsätter nu arbetet med att vara läkemedelsindustrins mest innovativa inhalationspartner, med sikte på att nå helårslönsamhet 2026.

Plattformarna är grunden

Iconovo är en attraktiv partner till läkemedelsbolagen, med en kompetens som få bolag i världen kan matcha. Att utveckla kompletta inhalationsprodukter kräver kompetens på många områden, och efter att flera konkurrenter blivit uppköpta finns det idag få inhalationsexperter med inhalatorplattformar som läkemedelsbolag kan vända sig till. Iconovo har en stor konkurrensfördel med fyra färdigutvecklade plattformar och intern kompetens inom torrpulverformulering.

Affärsverksamheten gynnas av plattformarnas bredd, vi kan idag tillgodose största delen av marknadens behov av inhalationslösningar. Detta exemplifieras väl av ett axplock aktuella avtal. För ICOres® har vi 2 st licensavtal, för ICOpre® pågår en utlicensiering med hjälp av Stifel Investmentbank, för ICOcap® finns avtal med bland andra det danska utvecklingsbolaget Kiox Pharma, och för ICOone® bland annat ett avtal med Monash University.

Vidareutvecklad affärsstrategi

Ett ökat fokus på lönsamhet har föranlett en justering av affärsstrategin, där vi valt en uppdelning i tydligare affärsområden och intäktsmodeller. Våra tre intäktsmodeller är definierade som 1. CDMO där intäkterna kommer från kontraktstillverkning och olika genomförandeprojekt, 2. Licensutveckling där intäkterna kommer från milstolpar och royalties och 3. Produktförsäljning som består av försäljning av inhalatorer och läkemedel.

Affärsområdena definieras idag till Generika, Nya läkemedel och Omformulerade läkemedel. Iconovo började inom generikaområdet vilket fortsätter att vara en viktig drivkraft. Framöver kommer bolaget även att fokusera på både nya substanser och det starkt växande området omformulerade läkemedel.

Iconovos affärsstrategi är skalbar, med hög potential inom stora etablerade marknader. Varje avtal ska vara självbärande med god lönsamhet i alla faser, från initiala tekniktillgångsbetalningar och milstolpsbetalningar till löpande royaltybetalningar när produkterna väl satts på marknaden.

Nya läkemedel flyttar fram positionerna

Marknaden för torrpulverinhalation var värd 15 miljarder dollar 2023, där de vanligaste indikatorerna var astma och KOL. Iconovo bidrar till att flytta fram positionerna inom inhalationsteknologin, vilket möjliggör nya läkemedel via inhalation. Iconovo vill vara en av de ledande parterna för utveckling, där vi också kan föreslå projektupplägg och göra de första testerna med pulver i våra labb.

Återigen är våra färdigutvecklade plattformar nyckeln till framgång. I och med att vi redan har inhalatorerna kan vi nu ta steg in på områden som vi bedömer vara intressanta stora tillväxtområden, exempelvis lungcancer, anafylaxi och obesitas. Iconovo har ett flertal aktiva projekt inom området nya läkemedel, inom ramarna för avtal med Affilogic, Arcede Pharma och Bill & Melinda Gates Foundation. Dessutom har stora innovativa bolag börjat visa intresse för våra inhalatorer vilket visas genom att ett av världens tio största läkemedelsbolag nu utvärderar en av våra multidosinhalatorer för en ny produkt.

"Iconovos affärsstrategi är skalbar med hög potential inom stora etablerade marknader."

Omformulering ett växande område
Omformulering handlar om att omvandla ett befintligt läkemedel som idag administreras med exempelvis tablett eller injektion. Med stora marknader, kortare utvecklingstid och lägre utvecklingsrisk ligger omformulering riskmässigt mitt emellan generika och nya läkemedel. Genom att läkemedlet redan är godkänt vet vi att det fungerar i människa, omformuleringen handlar därefter om att visa att det fungerar även via inhalation till lungan. På så vis kan man hitta nya spännande funktioner i läkemedlet, till exempel snabbare upptag, färre biverkningar eller enklare förvaring eller transport.

Ett aktuellt exempel på omformulerat läkemedel är Iconovos licensavtal med Kiox Pharma, där ICOcap® används för att ge en inhalerad terapi för interstitiell lungsjukdom ILD, baserat på ett av FDA redan godkänt läkemedel.

Generika är grunden i verksamheten
De generiska inhalationsläkemedlen har länge varit grunden i Iconovos verksamhet. Flera av produkterna närmar sig nu lansering, exempelvis ICOpre® som är Iconovos generiska motsvarighet till GSK:s Ellipta® inhalator. När patenten löper ut öppnar sig en marknad värd över USD 5 miljarder.

Patenten för ICOres® budesonid/formoterol (motsvarande Symbicort®) har redan gått ut och produkten som nu tas genom pharmakokinetiska studier av Amneal planeras kunna lanseras i EU 2025.

Hållbarhet
Iconovo har för närvarande inga formella krav på att rapportera hållbarhet, men har valt att rapportera på frivillig basis. Reglerna kommer att förändras 2027, då även mindre bolag måste börja med hållbarhetsrapporter. Dessutom verkar Iconovo i en värld där många av våra kunder och partners måste rapportera, och vi har därmed gjort oss redo att redan nu möta dessa krav.

Under året har Iconovo fortsatt att fokusera på våra tre utvalda områden inom ramarna för FN:s globala mål för hållbar utveckling. Våra fokusområden är: *#3 God hälsa och välbefinnande*, *#8 Anständiga arbetsvillkor och ekonomisk tillväxt* och *#13 Bekämpa klimatförändringarna*.

Organisation
Iconovo har en öppen och inkluderande kultur, där medarbetarna trivs och där få slutar. Vi satsar aktivt på att kontinuerligt stärka medarbetarnas kompetens, vilket gör att de hela tiden utvecklas. Att vara en attraktiv arbetsgivare är nyckeln till att långsiktigt säkra vår kompetensbas inom inhalationsteknik.

Iconovos organisation är stabil med 29 medarbetare. Efter förra årets arbetstopp är organisationen idag bättre anpassad för våra aktuella behov och för att möta lönsamhetskraven.

År 2027 har Iconovo som mål att nå en omsättning på SEK 250 miljoner och en vinstmarginal på cirka 50 procent. Med en vässad strategi och ett ökat lönsamhetsfokus börjar nu Iconovo närma sig punkten där våra ansträngningar bär frukt. Med god möjlighet till att ingå stora affärer och flera produkter som avancerar genom utvecklingsprogrammen mot marknaden syns vår prognosticerade helårslönsamhet 2026 tydligt på horisonten.

Johan Wäborg's signature

Johan Wäborg
VD, Iconovo AB

Mål och Strategier

Det är en god idé att sprida riskerna mellan marknader som är i olika faser eller som nått olika grader av mognad. Med strategiska satsningar som både kompletterar och stödjer varandra lägger Iconovo grunden för långsiktig tillväxt och värdeökning på flera olika marknader.

Mål

Lönsamhet under 2026-2027

Iconovos långsiktiga mål är att nå lönsamhet på helårsbasis under 2026. Som en indikation på att flera viktiga affärer förväntas genomföras i närtid kommuniceras även målet att uppnå ett lönsamt kvartal under 2024 samt ett lönsamt kvartal 2025. För år 2027 förväntas intäkter om 250 miljoner kronor med en EBITDA-marginal på 50 procent.

En välbalanserad affärsstrategi

Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet baserat på en affärsmodell som består av tre intäktsmodeller.

Kontraktsutveckling (CDMO)

Iconovo har den senaste tiden framgångsrikt expanderat sin CDMO-verksamhet, vilken avser kontraktsutveckling av såväl originalläkemedel som generiska produkter i bolagets inhalatorplattformar. Bolaget tillverkar också mindre komplexa inhalatorer som erbjuds kunder genom direktförsäljning. Iconovo erhåller här en fast och god vinstmarginal på utfört arbete. Företag som bedrivs som specialiserade CDMO-verksamheter kan, enligt industristandard, generera 20–40% marginal på utfört arbete.

Det finns starka drivkrafter för att utveckla nya inhalerade läkemedel. Marknaden för dagens inhalerade läkemedel mot astma och KOL uppgår till mer är 315 miljarder SEK. I takt med att inhalerade storsäljare tappar patenten uppstår betydande kommersiella möjligheter för generikabolagen. Dessutom kan man skapa betydande patientnytta genom att utveckla nya inhalerbara originalläkemedel som kan ersätta behandlingar vilka idag ges som till exempel tabletter eller injektioner. Försäljningen av läkemedel och vacciner mot sjukdomar där inhalatorer kan ge stora fördelar uppgår till nästan 100 miljarder USD. Astma, KOL, pulmonell hypertension, behandling av diabetes med snabbverkande insulin samt ett flertal typer av vaccinationer är några exempel.

Iconovo har redan fem aktiva kundavtal som går under CDMO-modellen och förväntas addera tre till fem nya avtal per år fram till 2027. År 2027 beräknas CDMO-verksamheten generera cirka 15 procent av bolagets totala intäkter och de närmsta åren utgör detta område en betydande del av intäkterna. En viktig faktor för bolagets långsiktiga värdeskapande är att nya och befintliga kundavtal inom detta område dessutom har potential att leda till licensavtal eller inhalatorförsäljning.

Licensavtal

Iconovo erbjuder licensavtal för utveckling av såväl generika som originalläkemedel baserade på bolagets unika inhalatorplattformar. Iconovo erhåller en initial intäkt vid avtalets ingående och är berättigat till milstolpsbetalningar under utvecklingens gång, samt royalty på framtida produktförsäljning. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och

för generikaprodukter till mellan fem och tio procent. Varje individuellt projekt är oftast lönsamt för Iconovo under hela utvecklingstiden, men den stora finansiella hävstången kommer när en färdig produkt har lanserats. Vissa projekt utvecklar Iconovo med egna medel för att vid lämpligt tillfälle erbjuda dem för licensiering.

Iconovo har idag fyra avtal för licensutveckling och planerar att teckna ytterligare avtal under de kommande åren, bland annat för sin inhalator ICOpre® som beräknas kunna nå avtal 2024 och lanseras i Europa under 2027. Bolaget planerar att under 2024 initiera projekt med omformulerade originalläkemedel varav det första förväntas kunna utlicensieras under 2026.
År 2027 beräknas cirka 50 procent av bolagets totala intäkter att genereras genom denna typ av licensavtal, varav 35 procent för generika och 15 procent för originalläkemedel. De två produkter som förväntas bidra mest till omsättningsmålet är ICOres® budesonid/formoterol (en generisk motsvarighet till Symbicort® som förväntas lanseras under 2025) samt ICOpre® flutikasonfuroat/vilanterol (en generisk motsvarighet till Relvar®/Breo® som förväntas lanseras 2027).

Produktförsäljning
År 2027 beräknas produktförsäljningen att generera cirka 35 procent av bolagets totala intäkter, varav 25 procent genom dotterbolaget Iconovo Pharmas läkemedelsförsäljning i Norden och 10 procent genom försäljning av inhalatorer till kunder inom den globala läkemedelsindustrin.

Inhalatorer

Iconovo tillverkar mindre komplexa inhalatorer hos kontraktstillverkare och säljer dem direkt till samarbetspartners eller externa kunder. Försäljningsmarginalen är jämförbar med den royalty som bolaget är berättigat till i sina avtal för licensutveckling. Denna del av verksamheten inkluderar även framtida direktförsäljning av läkemedel i Norden via dotterbolaget Iconovo Pharma.

Iconovo har kapacitet att tillverka och sälja ICOone® och bolaget har nyligen övertagit ansvaret för att sälja ICOcap® från Stevanato Group som nu istället agerar som kontraktstillverkare.

Iconovo Pharma

Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners. Iconovos globalt etablerade partnernätverk öppnar dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.

Bolaget innehar de nordiska rättigheterna till försäljning av ICOres® budesonid/ formoterol efter ett potentiellt marknadsgodkännande. Produkten är en generisk version av Symbicort, vars försäljning i Norden uppskattas till cirka 900 miljoner SEK, varav cirka 500 miljoner SEK i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka 4,3 miljarder SEK. ICOres® budesonid/ formoterol förväntas kunna lanseras under 2025.

Strategi

Vägen till lönsamhet

Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet baserat på en affärsmodell som består av tre strategiska områden.

Nya originalläkemedel inklusive omformulerade läkemedel

Iconovo har idag aktiva samarbeten med sex företag som utvecklar nya originalläkemedel och vacciner baserade på bolagets inhalatorplattformar. Dessa samarbeten har potential att generera stigande intäkter under utvecklingens gång i form av ersättning för ytterligare kontraktsutvecklingstjänster, försäljning av inhalatorer och potentiella licensavtal som kan ge royaltyintäkter efter marknadsgodkännande av färdigutvecklade produkter.

Generikaläkemedel

Marknaden för inhalerade läkemedel mot astma och KOL uppgår till cirka USD 30 miljarder, varav hälften utgörs av torrpulver inhalation. I takt med att inhalerade storsäljare tappar patenten uppstår betydande kommersiella möjligheter för generikabolagen. Iconovos produkter har potential att bland annat ersätta läkemedel som administreras i inhalatorerna Turbuhaler® och Ellipta®. Försäljningen av Symbicort Turbuhaler® uppgick 2023 till USD 2,36 miljarder och försäljningen av Elliptainhalerade läkemedel till USD 5,05 miljarder.

Det längst framskridna projektet i generikasegmentet är ICOres® budesonid/formeterol, där nästa viktiga milstolpe är resultatet från en farmakokinetisk pilotstudie som visar om produkten är redo för en registreringsgrundande bioekvivalensstudie. Produkten förväntas nå marknaden under 2025, förutsatt nödvändiga myndighetsgodkännanden.

Iconovo kan genom dotterbolaget Iconovo Pharma även själva lansera generiska produkter i Norden. En första produktlansering förväntas ske 2026 efter ett EU godkännandet av ICOres® budesonid/formoterol 2025, en generisk version av Symbicort® vars försäljning i Norden uppskattas till cirka 900 miljoner SEK. Bolagets läkemedelsportfölj förväntas utökas med ytterligare produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners.

Baserat på den framgångsrika utvecklingen av ICOpre® öppnas en ny betydande kommersiell möjlighet för Iconovo – att utmana den storsäljande inhalatorn Ellipta. Bolaget har anlitat den globala investmentbanken Stifel för att leda en strukturerad process i syfte att utlicensiera ICOpre®. Utlicensieringsprocessen beräknas kunna fullföljas under det första halvåret 2024, vilket innebär fortsatt goda möjligheter för ICOpre® att bli den första utmanaren till Ellipta såväl i EU som i USA. Den första möjligheten till lansering inom portföljen beräknas vara för en generisk version av Relvar år 2027.

Iconovos modell för kundsamarbeten ger låg risk och hög kommersiell potential

Intäktsströmmarna från Iconovos kundsamarbeten består av initiala accessbetalningar för tillgång till bolagets teknologi, milstolpsbaserade ersättningar under utvecklingsarbetet och royalties. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent. Varje individuellt projekt är oftast lönsamt för Iconovo under hela utvecklingstiden, men den stora finansiella hävstången kommer när en färdig produkt har lanserats. Iconovo finansierar alltid utvecklingen av nya inhalatorplattformar, men i vissa utvalda projekt finansierar bolaget även den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektens värde inför etableringen av partnerskap. Iconovo har idag sju samarbetsprojekt med internationella läkemedelsföretag och forskningsorganisationer och är redo att etablera fler.

Iconovo ökar tillgängligheten till inhalerad behandling

Läkemedelsbolag världen över utvecklar kontinuerligt allt effektivare produkter som förebygger och behandlar olika sjukdomstillstånd. Iconovo står sida vid sida med dessa bolag, för att ***flytta fram gränsen för*** *vad som är möjligt att åstadkomma med* ***inhalerade terapier****.*

Iconovo är den drivande partner som läkemedelsindustrin behöver för att snabbt kunna utveckla nya inhalationsprodukter. Med fyra färdigutvecklade, patenterade inhalationsplattformar, i kombination med hög kompetens, kan vi leverera kundunika produkter som möter alla krav och förväntningar. Våra ***helhetslösningar****, där inhalatorer och torrpulverformuleringar optimeras till önskad funktion, är ett attraktivt sätt att korta time-to-market.*

Iconovo gör det möjligt för läkemedelsbranschens utmanare att ***snabbt och kostnadseffektivt*** *utveckla generiska inhalationsprodukter, där den lägre kostnaden direkt kan överföras till patientledet. Vi hjälper också innovativa företag att* ***utveckla nya, inhalerade originalläkemedel****.*

Iconovos vision är att ***förändra inhalationsbehandling i grunden****. Vi driver en utveckling där man ersätter injektion med säkrare och mer kostnadseffektiv inhalation, eller där man ersätter tablettbehandling med inhalation för en bättre medicinsk effekt. Slutresultatet: bättre hälsa för människor i hela världen.*

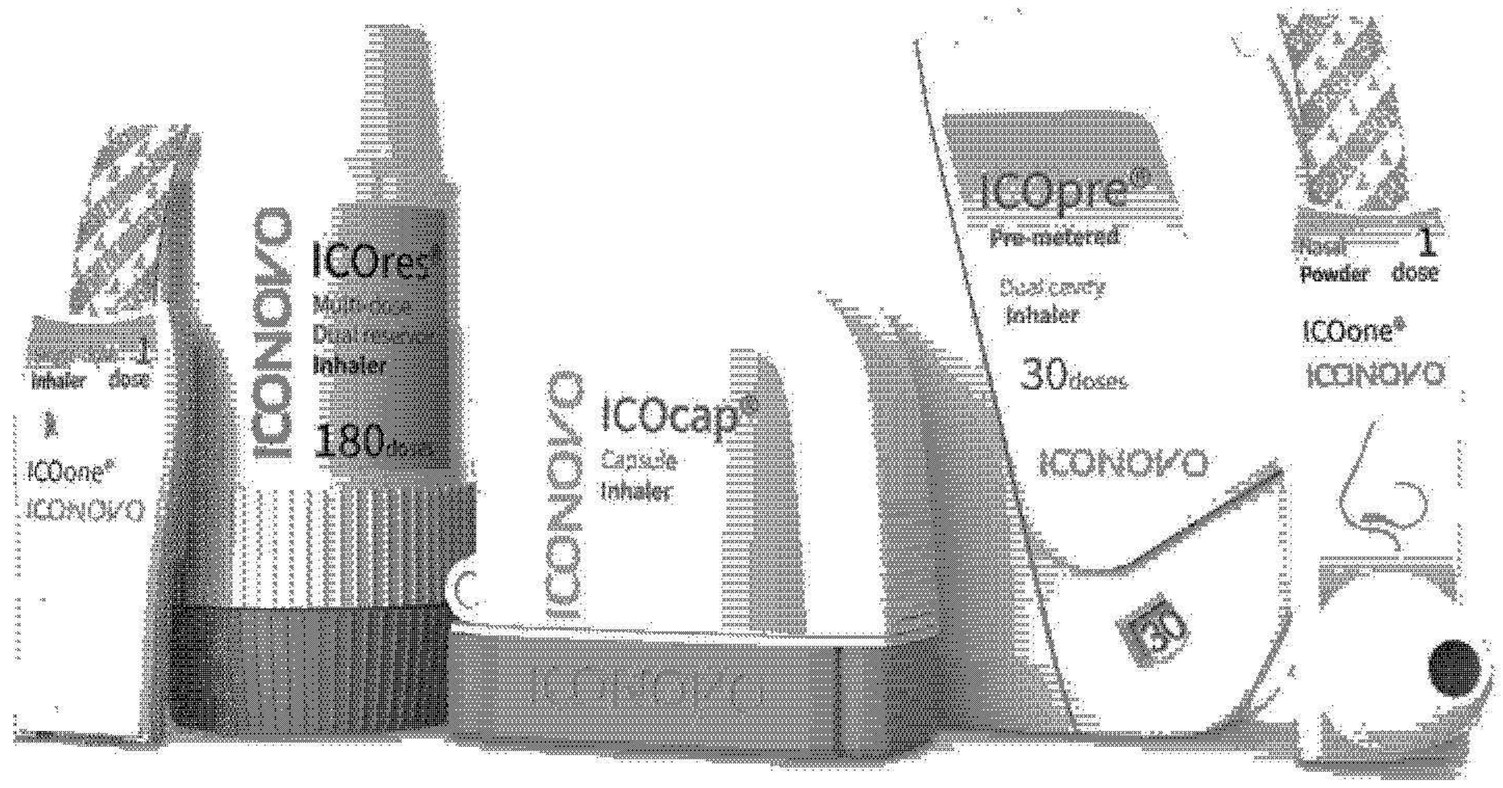
Iconovo är experten som i ***nära partnerskap*** *med läkemedelsbolagen gör det möjligt för dem att accelerera sina affärer och bygga sina framtida produktportföljer.*

Erbjudande

Iconovo är en högspecialiserad CDMO som utvecklar inhalationsprodukter i patentskyddade, innovativa inhalatorer så att kunder kan ta sina läkemedel hela vägen till marknaden. Med vår förmåga att både optimera inhalatorplattformar och utveckla pulverformuleringar som utgör det inhalerade läkemedlet, har vi en unik position som få företag i världen kan matcha.

Iconovos erbjudande

Iconovos kompetens, resurser och erfarenhet gör att bolaget kan erbjuda komplett utveckling av inhalationsprodukter för kunder som har en läkemedelssubstans (API – Active Pharmaceutical Ingredient), antingen en generisk eller originalsubstans. Iconovo erbjuder en komplett utveckling av torrpulverformulering för optimal funktion tillsammans med någon av företagets inhalatorplattformar.



Fyra plattformar

Iconovo har idag fyra produktplattformar för inhalationsläkemedel och kan utifrån dessa erbjuda farmaceutisk produktutveckling för såväl generiska som nya läkemedelssubstanser.

ICOres® – Iconovos motsvarighet till Turbuhaler®

ICOres® är en inhalator för torrpulver och påminner om AstraZenecas storsäljare Turbuhaler®. Till skillnad från Turbuhaler® har ICOres® ett räkneverk som gör att patienten alltid vet exakt hur många doser som finns kvar. En annan fördel är att patienten får en visuell bekräftelse när en dos har inhalerats korrekt, vilket minimerar risken för felanvändning. ICOres® är den enda reservoarinhalator som kan fyllas med upp till tre olika läkemedelssubstanser, en stark konkurrensfördel eftersom så kallade trippelprodukter förväntas bli nästa stora område inom inhalationsbehandling.

ICOpre® – Iconovos motsvarighet till Ellipta®

ICOpre® är en flergångsinhalator med förfyllda doser som kan anpassas till alla typer av inhalationspulver. Den har samma enkla hantering som den välkända inhalatorn Ellipta® från GSK. ICOpre® kan förfyllas med upp till tre olika läkemedelssubstanser för samtidig inhalation. Inhalatorn har en exakt dosräknare som visar antalet kvarvarande doser. ICOpre® bygger på en unik, patentsökt princip som minimerar risken för intrång på de immateriella rättigheterna för andra inhalatorer.

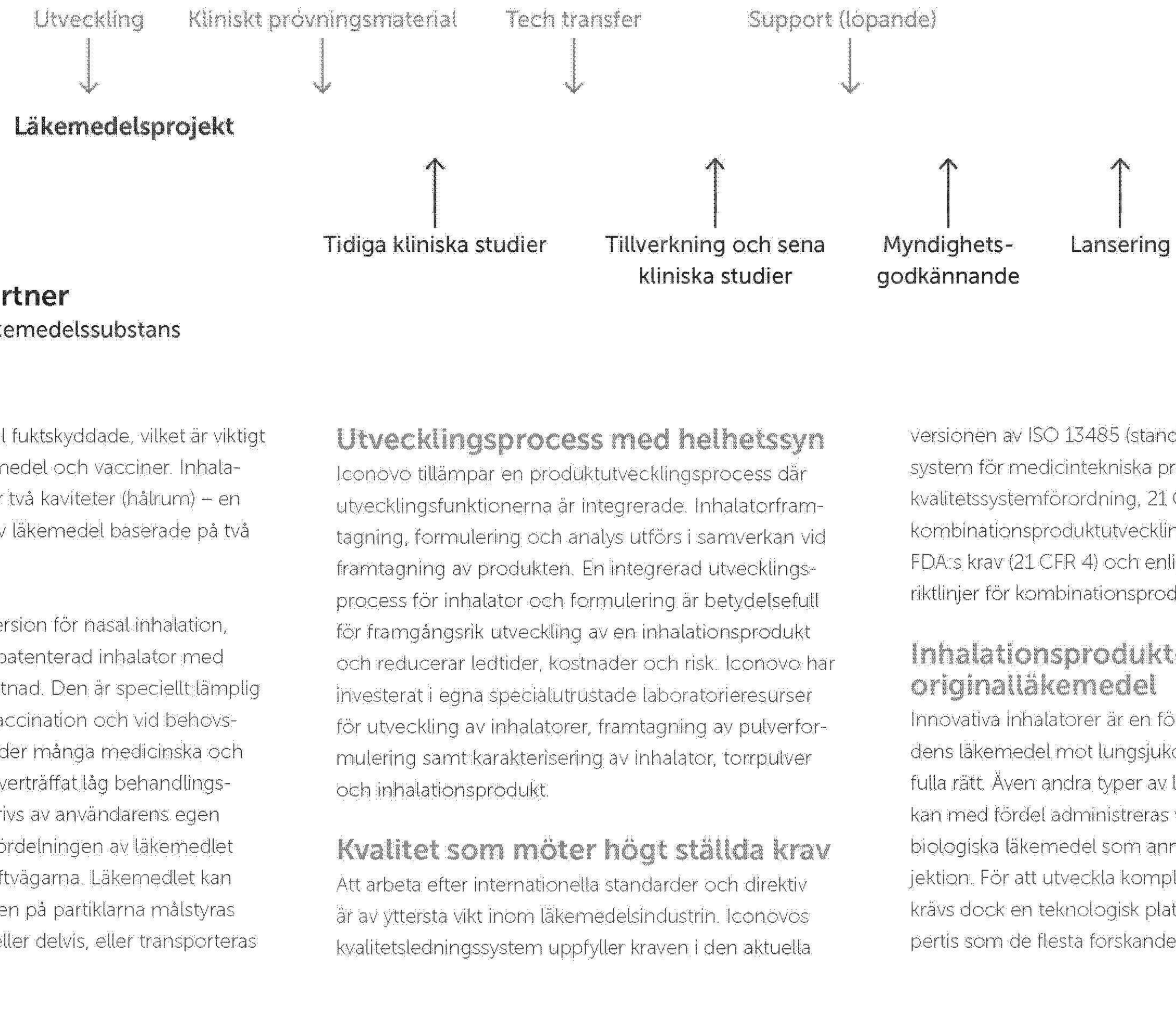
ICOcap® – Iconovos motsvarighet till Breezhaler® och RS01

ICOcap® är en inhalator för läkemedel i kapslar som laddas en i taget. Den har en robust och unikt greppvänlig design, ett patenterat integrerat lock och ett lågt inhalationsmotstånd. ICOcap® finns i två versioner, med samma funktion och prestanda som de etablerade inhalatorerna Breezhaler®[1] från Novartis respektive RS01 från Berry Global Healthcare. En standardversion av ICOcap® finns tillgänglig off-the-shelf, och inhalatorn kan dessutom optimeras för att ge maximal produktprestanda för en given läkemedelssubstans. Även om nya innovativa inhalatorer, som till exempel ICOone®, är mer användarvänliga så används kapselinhalatorer fortfarande ofta vid genomförande av kliniska studier med helt nya läkemedelskandidater.

ICOone® – en unik inhalator för engångsbruk

ICOone® är en unik och patenterad torrpulverinhalator avsedd för engångsbruk. Konstruktionen gör det lätt att snabbt lära sig hantera inhalatorn och ger en extremt låg tillverkningskostnad. ICOone® kan leverera stora

1. Breezhaler® är ett registrerat varumärke tillhörande Novartis



inhalationsdoser som är väl fuktskyddade, vilket är viktigt för många biologiska läkemedel och vacciner. Inhalatorn utformas med en eller två kaviteter (hålrum) – en stor fördel vid utveckling av läkemedel baserade på två eller fler aktiva substanser.

ICOone® finns även i en version för nasal inhalation, ICOone® Nasal – en unik, patenterad inhalator med mycket låg tillverkningskostnad. Den är speciellt lämplig för korttidsbehandlingar, vaccination och vid behovsmedicinering då den erbjuder många medicinska och praktiska fördelar till en oöverträffat låg behandlingskostnad. ICOone® Nasal drivs av användarens egen inandning och därför blir fördelningen av läkemedlet eller vaccinet jämn över luftvägarna. Läkemedlet kan genom att anpassa storleken på partiklarna målstyras till att stanna i näsan, helt eller delvis, eller transporteras vidare ner i luftvägarna.

Utvecklingsprocess med helhetssyn

Iconovo tillämpar en produktutvecklingsprocess där utvecklingsfunktionerna är integrerade. Inhalatorframtagning, formulering och analys utförs i samverkan vid framtagning av produkten. En integrerad utvecklingsprocess för inhalator och formulering är betydelsefull för framgångsrik utveckling av en inhalationsprodukt och reducerar ledtider, kostnader och risk. Iconovo har investerat i egna specialutrustade laboratorieresurser för utveckling av inhalatorer, framtagning av pulverformulering samt karakterisering av inhalator, torrpulver och inhalationsprodukt.

Kvalitet som möter högt ställda krav

Att arbeta efter internationella standarder och direktiv är av yttersta vikt inom läkemedelsindustrin. Iconovos kvalitetsledningssystem uppfyller kraven i den aktuella versionen av ISO 13485 (standard för kvalitetsledningssystem för medicintekniska produkter) och FDA:s kvalitetssystemförordning, 21 CFR Part 820. Iconovos kombinationsproduktutveckling utförs i enlighet med FDA:s krav (21 CFR 4) och enligt EMA:s, FDA:s och ICH:s riktlinjer för kombinationsprodukter.

Inhalationsprodukter för originalläkemedel

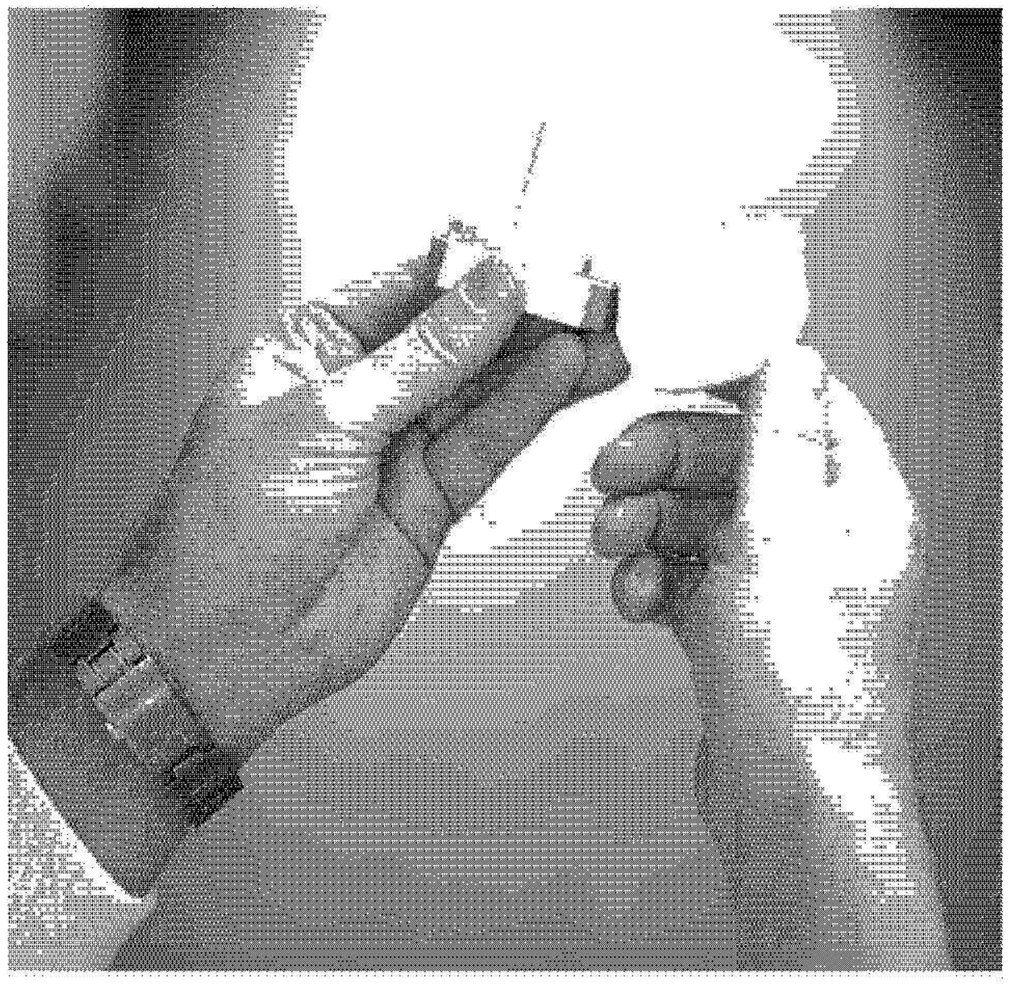
Innovativa inhalatorer är en förutsättning för att framtidens läkemedel mot lungsjukdomar ska komma till sin fulla rätt. Även andra typer av läkemedel och vacciner kan med fördel administreras via inhalatorer, inte minst biologiska läkemedel som annars måste ges som injektion. För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs dock en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar.

Det tar mindre än ett år för Iconovo att utveckla en komplett inhalationsprodukt utifrån ett originalläkemedel och en befintlig inhalationsplattform. Från projektstart till påbörjande av kliniska studier tar det vanligtvis 18 månader. Processen inkluderar framtagandet av en torrpulverformulering som är anpassad till inhalatorn, eventuella modifieringar av inhalatorn samt karakteriseringsarbete. Därefter överförs kunskap och produkt till kund för fortsatt klinisk dokumentation och kommersiell uppskalning.

Generiska inhalationsprodukter

Det är en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhalerade läkemedel jämfört med läkemedel som ges i form av tabletter eller kapslar. Inhalerade läkemedel godkänns baserat på både inhalatorns förmåga att leverera läkemedlet till lungan i rätt mängd och med rätt storlek på partiklarna samt att produkten är ekvivalent med originalprodukten. Inhalationsläkemedel kan innehålla flera substanser och det är då viktigt att samtliga läkemedel levereras i rätt mängd varje gång.

För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs en ny inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent, samt att man formulerar läkemedelssubstanserna så att de fungerar tillsammans med den nya inhalatorn. Iconovo kan erbjuda marknaden komplett utveckling av generiska inhalationsprodukter.



Produktförsäljning

Iconovo tillverkar mindre komplexa inhalatorer hos kontraktstillverkare och säljer dem direkt till samarbetspartners eller externa kunder. Initialt är volymerna låga då inhalatorerna används i klinisk utveckling, men förväntas öka signifikant när inhalationsprodukterna når marknad.

Denna del av verksamheten inkluderar även framtida direktförsäljning av läkemedel i Norden via dotterbolaget Iconovo Pharma. Iconovo har i sitt dotterbolag Iconovo Pharma AB påbörjat uppbyggnaden av en organisation för försäljning och marknadsföring av läkemedel i egen regi i Norden. Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners.

Modeller för avtal

Iconovos erbjudande är unikt; endast ett fåtal företag i världen kan erbjuda både formuleringsutveckling och anpassade inhalatorer för utveckling av kompletta inhalationsprodukter. Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet genom fyra modeller för avtal:

Kontraktsutveckling (CDMO)

Iconovo har den senaste tiden framgångsrikt expanderat sin CDMO-verksamhet, vilken avser kontraktsutveckling av såväl originalläkemedel som generiska produkter i bolagets inhalatorplattformar. Iconovo erhåller här en fast och god vinstmarginal på utfört arbete. Betalningarna sker löpande under utvecklingsarbetet. Innan läkemedelsbolag är villiga att ingå ett licensavtal eller leveransavtal av inhalatorer med Iconovo vill de genomföra viss tidig kontraktsutveckling för att utvärdera möjligheten att skapa en inhalerbar produkt med vald substans. Resultaten från den tidiga kontraktsutvecklingen ger kunden underlag för affärsmässig bedömning av fortsatt utveckling.

Licensavtal

Iconovo erbjuder licensavtal för utveckling av såväl generika som originalläkemedel baserade på bolagets unika inhalatorplattformar. Iconovo erhåller en initial intäkt vid avtalets ingående och är berättigat till milstolpsbetalningar under utvecklingens gång samt royalty på framtida produktförsäljning. Iconovo utvecklar och tillverkar kompletta produkter fram till den första kliniska studien. Därefter övergår produktionen till kundens anläggning och Iconovo får intäkter i form av royalties.

För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent.

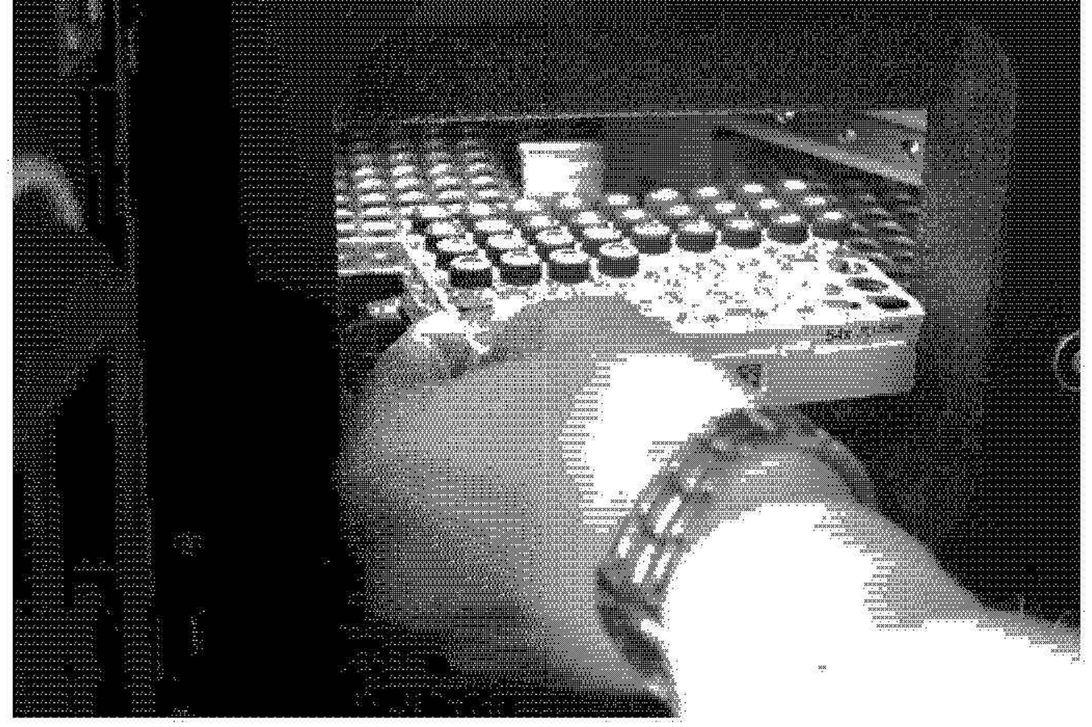
Proaktiv utveckling för senare licensavtal

I vissa utvalda projekt finansierar Iconovo den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektens värde innan ett avtal om partnerskap ingås. Det öppnar för licenstagare utan egen utvecklingskapacitet inom inhalation, men med stark position på marknaden. För närvarande utvecklas ICOpre® flutikasonfuroat/vilanterol (Relvar/Breo) för ett globalt framtida licensavtal och ICOcap® indacaterol/glycopyrronium (Ultibro) för ett framtida licensavtal i Europa.

Försäljning av inhalatorer

Det finns en efterfrågan på inhalatorer från företag som utvecklar egna formuleringar. Vissa företag väljer att utveckla en inhalationsformulering innan de väljer kommersiell inhalator. De vill först undersöka möjligheten att formulera en stabil pulverformulering med bibehållen medicinsk effekt. Här kan Iconovo erbjuda tillgång till inhalator för både tidiga studier och som slutlig kommersiell inhalator. Försäljningen av inhalatorer sker också till Iconovos kontraktsutvecklingskunder med syftet att de ska använda Iconovos inhalator i sin kommersiella inhalationsprodukt. Iconovo kan då förutom att erhålla intäkter från kontraktsutvecklingen fånga värde motsvarande en royalty i marginalen på försäljningen av inhalatorerna. Detta är ett mer attraktivt erbjudande till kunder som utvecklar originalprodukter då inhalatorkostnaden kommer ingå i produktionskostnaden. Iconovo har i dag kapacitet att tillverka och sälja ICOone® och bolaget har nyligen övertagit ansvaret för att sälja ICOcap® från Stevanato Group som nu istället agerar som kontraktstillverkare.

Kompetens och resurser



Iconovo har ett stort, erfaret utvecklingsteam med hög vetenskaplig kompetens – en fjärdedel är disputerade.

Utveckling av inhalatorer

Bolagets ingenjörer och innovatörer har investerat tusentals timmar i företagets inhalationsplattformar, och det förkortar kundernas utvecklingstid för nya produkter. Genom att utgå från egenutvecklade inhalatorer som anpassas tillsammans med en torrpulverformulering kortas utvecklingstiden betydligt, jämfört med ett bolag som inte har den samlade kompetensen och produktplattformen på plats. Designteamet jobbar tillsammans med bolagets kemister och formulerare vid optimering av inhalatorerna.

Resurser inom inhalatorutveckling:

- Industridesign
- 3D-printing för att tillverka prototyper
- Datormodellering av luftflödet (CFD) vid optimering av inhalatorns geometri
- Analyslaboratorium för dostester vid optimering av inhalatorns geometri
- Utrustning för designverifiering
- Möjlighet till användarstudier

Formulering

Iconovo har världsledande kompetens inom formulering av läkemedelssubstanser för inhalation. Formuleringen och tillverkningsprocessen måste optimeras med avseende på tillsatsämnenas kvalitet och mängd, processparametrar och fyllning. Det här påverkar hur stor mängd av de aktiva substanserna som når lungan eller näshålan och är avgörande för hur effektivt läkemedlet är. Arbetet kräver gedigna farmaceutiska kunskaper och lång erfarenhet av att jobba med inhalationsprodukter. Iconovos formuleringslaboratorium på Ideon Science Park i Lund togs i bruk i september 2022, och är en state of the art-anläggning för formulering av inhalationsprodukter.

Resurser inom formulering:

- Laboratorier där luftfuktigheten kan styras noggrant, något som är kritiskt vid tillverkning och fyllning av pulverformuleringar
- Möjlighet att konditionera läkemedelssubstans
- Komplett utrustningspark för tillverkning i olika skalor
- Fyllutrustning för pulverformuleringar

Farmaceutisk analys

Analys av farmaceutisk prestanda är en oumbärlig komponent i arbetet med att ta fram en inhalationsprodukt. Iconovo har kompetent personal, lokalerna och utrustningen att analysera inhalationsprodukter. För vissa specialanalyser använder Iconovo andra företag i den omedelbara närheten med gedigen kompetens och erfarenhet.

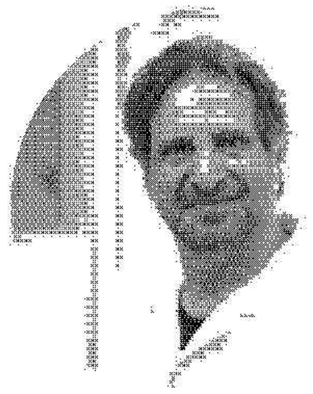
Resurser inom Analys och karaktärisering:

- Laboratorier där luftfuktigheten kan styras noggrant – värdefullt för att säkerställa produktens prestanda vid olika klimat
- Klimatskåp för att verifiera produktens lagringsbarhet vid olika klimatförhållanden
- Modernt och topputrustat analyslaboratorium med impaktorer och HPLC-utrustningar för dostester
- Möjlighet till avancerad pulverkarakterisering med tekniker som LALLS, Mikrokalorimetri, DSC, TGA, XRPD, IR, Raman och GVS
- Möjlighet till aerosolkarakterisering med specialtekniker som Laserdiffraktion, Plume Geometry och Plume front velocity characterization
- Möjlighet till frisättningstester av lungdos
- Möjlighet till datormodellering av förväntad lungdos och In vitro In vivo-korrelation – värdefullt inför klinikstudier

Medarbetarporträtt

Kliniskt prövningsmaterial

Iconovo har kapacitet att leverera kliniskt prövningsmaterial enligt Good Manufacturing Practice (GMP) åt sina kunder, såväl inhalatorer som pulverformulering och färdigfyllda och förpackade inhalationsprodukter. Genom Iconovos nya samarbete med utvecklings- och tillverkningsföretaget Galenica kan man med standardiserade processer och effektiva samarbetsformer korta tiden för tillverkning av GMP-klassificerat kliniskt prövningsmaterial, samt underlätta tekniköverföringen till kundens produktionsanläggning. Detta kan ge stora tidsvinster för Iconovos kunder. Samarbetet syftar främst till att underlätta produktion av kliniskt prövningsmaterial för bolag som utvecklar nya läkemedel med hjälp av Iconovos endosinhalator ICOone®.



Salih formulerar morgondagens läkemedel

Salih Muhsin Muhammed är formulerare och anslöt till Iconovo sommaren 2023. Som Formulation Scientist ansvarar han för att utveckla det torrpulver som fungerar som läkemedel i Iconovos inhalatorer.

I grunden är Salih utbildad apotekare och har disputerat inom galenik & biopharmacy. Han har varit apotekare på sjukhus och har även erfarenhet av att arbeta med R&D på flera stora läkemedelsföretag, däribland Johnson & Johnson. Med den bakgrunden kan man säga att Salih är som klippt och skuren för rollen som formulerare på Iconovo.

– Jag hade haft ögonen på Iconovo ganska länge. Det är ett innovativt företag med mycket bra förmågor inom både device och torrpulver, så när det blev en öppning förra året tvekade jag inte länge innan jag valde att hoppa på. Jag trivs med att verka i en innovativ kontext där nya lösningar välkomnas.

Intressant utvecklingsarbete

Vi är nyfikna på vad som döljer sig bakom titeln Formulation Scientist, vilka uppgifter ingår i din roll?

– Först och främst är mitt uppdrag att utveckla morgondagens inhalerade läkemedel. Dels handlar det om att ge torrpulvret rätt egenskaper för att fungera i inhalator, dels om att jobba med kringliggande faktorer, exempelvis förpackning. Pulvret måste bibehålla sin stabilitet, kanske under flera år, och även skyddas från yttre påverkan från exempelvis fukt och syre. Allt utvecklingsarbete är en utmaning, men det är också det som gör det så intressant.

Vill göra skillnad

Iconovos arbete handlar i grunden om att ge människor bättre behandlingar via inhalerade läkemedel. För Salih gör detta arbete meningsfullt.

– Jag har alltid strävat efter att mitt arbete ska göra skillnad. På Iconovo kan man på förhållandevis kort tid göra något som når patient och gör skillnad i dennes liv. Även om jag i min roll främst fokuserar på torrpulvret har jag även ett brinnande intresse för mekanik, vilket jag tror är en styrka i ett företag som arbetar både med hårdvara och läkemedel. Teknikintresset tar jag med mig hem, som avkoppling gillar jag att meka och laga, bland annat bilar är ett stort intresse, avslutar Salih.

Marknader och trender

Varje andetag fyller lungorna med livgivande syre. För varje år ökar dessutom möjligheterna för patienter att själva hantera intaget av läkemedel till lungorna, via Iconovos innovativa inhalatorer. Lungan är en effektiv administrationsväg för läkemedel och får allt mer fokus från läkemedelsindustrin. Iconovo står redo att ta inhalerade läkemedel till nästa nivå.

Marknad med hög potential

Efterfrågan på Iconovos inhalatorer och expertis drivs av marknaderna för både generiska produkter och originalläkemedel. När patent löper ut på storsäljande inhalationsprodukter öppnas stora affärsmöjligheter på den generiska marknaden. Det finns få företag som kan konkurrera på den marknaden eftersom utveckling av inhalatorer är komplicerat och kompetensen finns hos några få aktörer.

Affärsutveckling

Genom en kraftig satsning på affärsutveckling kan Iconovo bearbeta de företag som har starka läkemedelskandidater för inhalation eller som har potential att utveckla generiska produkter när patenten löper ut. Iconovo utvecklar ibland projekt i egen regi för att visa bärbarheten i projektidén och för att senare kunna utlicensiera projektet till ett högre värde.

Inhalationsbehandling

Det finns stora fördelar med att ge vissa läkemedel och vacciner genom inhalation eftersom det både kan förbättra effekten av behandlingen och underlätta administreringen. Exempel på detta är sjukdomar i lungan såsom astma och KOL, att man önskar ett snabbt tillslag såsom vid migrän eller vill ha en smidig distribution och administrering såsom vid vaccination. Inhalation av läkemedel och vaccin är på många sätt enklare och mer patientvänligt än att ge samma substans som injektion. Patienten slipper obehag som orsakas av nålstick genom huden. Inhalation kan till stor del hanteras själv av patenten och ger inte farligt avfall i form av nålar.

Även andra typer av läkemedel och vacciner kan med fördel administreras via inhalatorer. Detta gäller inte minst biologiska läkemedel, som annars måste ges som injektion då de bryts ner om de tas som tablett. För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs dock en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar. En stor utmaning är att inhalatorn ska fungera med partiklar som är mindre än 0,005 mm för att kunna nå lungan, och som har en tendens att klumpa ihop sig när de är så små. Designen av en modern inhalator ska dessutom både möta patienternas krav på användarvänlighet och tillverkarens krav på jämn kvalitet och låg tillverkningskostnad.

Det finns tre sätt att bereda läkemedel och vaccin för inhalation:

- torrpulver
- inhalationsspray
- nebuliseringsvätska

Torrpulver

Torrpulverinhalation innebär att en pulverformulering av ett läkemedel eller vaccin inhaleras av användaren. Pulverformuleringen består av den aktiva substansen tillsammans med någon typ av bärarsubstans som har finfördelats till storlekar ner till 1–5 mikrometer (mikronisering) för lunginhalation och 30 mikrometer för nasal inhalation. Partiklarna i pulvret bearbetas för att fungera optimalt tillsammans med inhalatorn. Torrpulvret framställs genom olika metoder där man antingen maler substansen till ett fint pulver eller använder så kallad spraytorkning där man torkar små finfördelade droppar som kommer ut genom ett munstycke. Torrpulver har en god stabilitet under transport och förvaring och behöver inte kyltransport, till skillnad från exempelvis vaccin i vätskeform. Processen är avancerad och resultatet blir stabila beredningar som är säkra att använda.

Torrpulverinhalatorn aktiveras av användarens inandning. Det innebär att koordinationen av dosering och inandning sker med automatik och att dosen med stor säkerhet når lungan.

Behandlingstrenden är att torrpulver ökar i användning i de utvecklade länderna. I Europa bedöms det utgöra 60 procent av inhalerade läkemedel. Spray fortsätter dominera i utvecklingsländerna, framför allt på grund av ett lägre pris till kund.

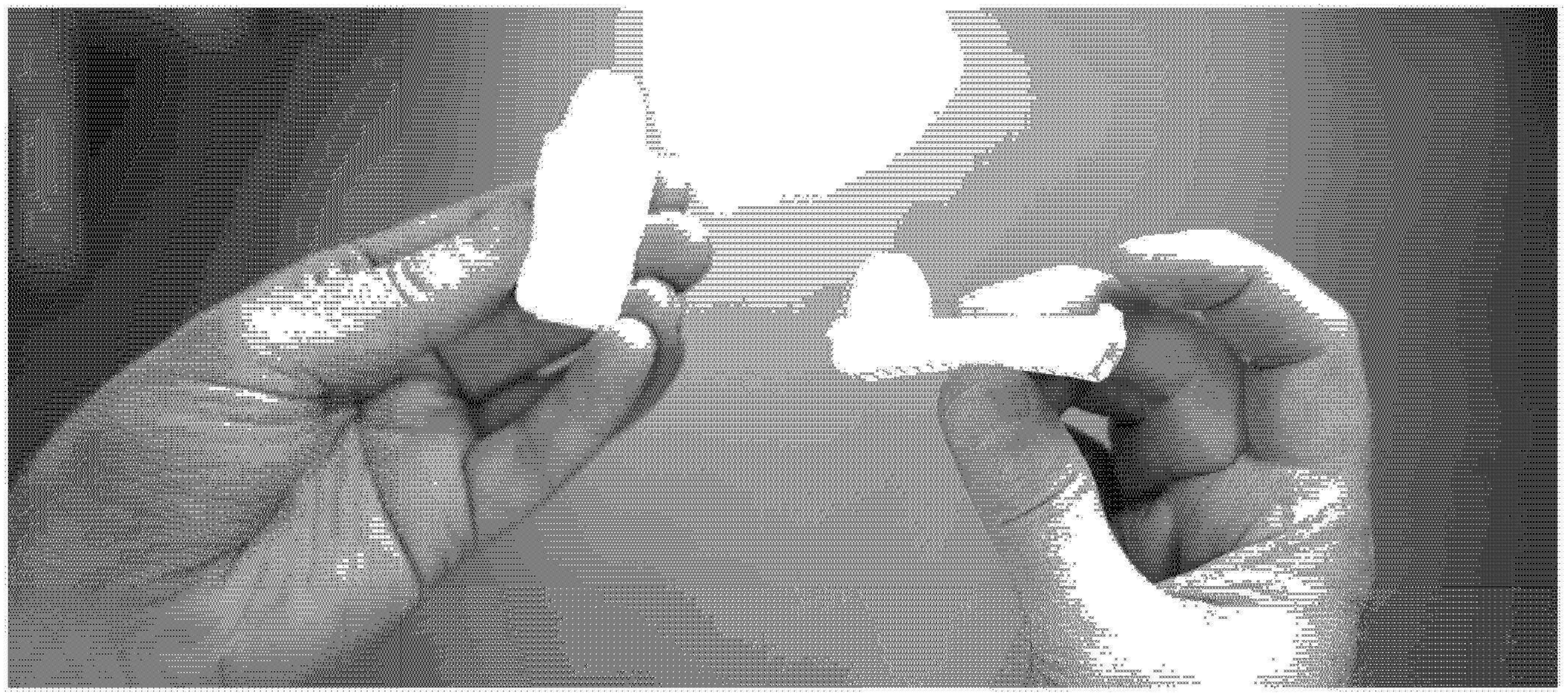
Spray- och vätskebaserad inhalation
Om behandlingen ska sprayas in i andningsvägarna (via näsa eller mun) måste användaren koordinera sprayningen med sin inandning för att behandlingen ska nå fram. Metoden kan inte leverera stora doser.

Nebulisation innebär att en vätska som innehåller läkemedelssubstansen finfördelas till en aerosol, en dimma av små droppar, som patienten andas in. Det kräver normalt en stor maskin vid varje behandlingstillfälle och används framför allt för barn och vid behandling på sjukhus.

Både spray-och vätskeformuleringar kan vara känsliga för temperaturförändringar under transport.

Inhalationsprodukter för originalläkemedel

Det finns ett växande intresse hos innovativa företag att ge behandling som inhalation, när inhalation ger bättre medicinsk effekt än tabletter som sväljs samt när inhalation har fördelar jämfört med injektion.



Områden som är intressanta för inhalerade läkemedel är bland annat:

- Astma och KOL
- Lungsjukdomar som pulmonell hypertension, pulmonell fibros och cystisk fibros
- Vaccin
- Biologiska läkemedel
- Behandlingar med snabbt tillslag, till exempel vid akut astmaanfall, migrän eller allergisk chock

Behandling vid luftburna infektionssjukdomar
Marknaden för vaccin spås vara växande och den senaste covid-19-pandemin har bidragit till ökat intresse och fokus inom området. Vaccination mot luftburna virus lämpar sig särskilt väl för inhalation. Luftvägarna skyddas lite annorlunda än övriga kroppen då de patrulleras av IgA-antikroppar, medan övriga kroppen främst patrulleras av IgG- och IgM-antikroppar. Vid vaccination med injektion skapas främst ett IgM- eller IgG-svar som visserligen ger visst skydd lokalt i lungan via blodomloppet men många tror att en lokal immunreaktion i lungan som skapar IgA-antikroppar skulle kunna ha en bättre skyddseffekt. Ett inhalerat pulvervaccin, till skillnad mot vätska som injiceras kan transporteras utan kyltransport och ställer mindre krav på medicinsk personal.

Biomolekyler är ett lovande område där mycket innovation sker. Men eftersom den här typen av molekyler bryts

ner i tarmen måste de i de allra flesta fall injiceras. Med inhalation kan man nå blodomloppet snabbt med intakta molekyler. Ytterligare en fördel med inhalationspulver är att läkemedelsberedningen är stabilare än beredningar i vätskeform vilket förenklar distributionen och eliminerar behovet av en obruten kylkedja. Detta är speciellt viktigt för distribution av till exempel vacciner till landsbygden i utvecklingsländer. Detta kan ge Iconovo nya kundgrupper, främst för ICOone®.

Läkemedel för behandling av migrän är ett annat intressant område där det är viktigt med snabbt tillslag. Det finns idag nasal spraybehandling med vätska för behandling av migrän men den är mycket dyrare än tabletter. Det beräknas finnas åtminstone 500 miljoner människor med migrän och representerar ett marknadsvärde på cirka SEK 50 miljarder.

Akutbehandling med adrenalin vid exempelvis getingstick eller nötallergi skulle kunna utvecklas som torrpulver i ICOone®. Behandlingen blir lite mindre dramatisk när patienten inte behöver sticka sig själv med en nål och ICOone® kan tas med överallt, den ryms enkelt i en ficka.

Betydande marknadsvärde

Lungsjukdomarna pulmonell hypertension och pulmonell fibros har en ganska låg förekomst i befolkningen men behandlingen av dessa representerar stora marknadsvärden. Marknaden för pulmonell hypertension domineras av Johnson & Johnson och beräknas till cirka SEK 42 miljarder[1] och har en snabb tillväxt. Behandlingar av pulmonell fibros har ett beräknat marknadsvärde på SEK 39 miljarder[2] och domineras av Roche och Boehringer Ingelheim.

Generiska inhalationsprodukter

Många storsäljande inhalationsläkemedel kommer de närmaste åren förlora sina patentskydd, där den största möjligheten är GSKs Ellipta® portfölj. Till skillnad från läkemedel som ges i form av tabletter eller kapslar är det dock en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhalerade läkemedel. De flesta generikabolag saknar kompetens inom det kommersiellt attraktiva inhalationsområdet.

Marknadsgodkännanden för inhalerade läkemedel baseras inte bara på själva läkemedelssubstansen, utan även på inhalatorns förmåga att leverera läkemedlet till lungan i rätt mängd och med rätt storlek på partiklarna. Inhalationsläkemedel kan dessutom innehålla flera substanser och det är då viktigt att samtliga läkemedel levereras i rätt mängd varje gång.

För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs en ny inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent, samt att man formulerar läkemedelssubstanserna så att de fungerar tillsammans med den nya inhalatorn.

Alla dessa utmaningar gör att få bolag vågar, och ännu färre lyckas, utveckla en generisk inhalationsprodukt – framför allt sådana som ska uppfylla de krav som ställs för att vara direkt utbytbara mot originalläkemedlet.

Dessutom är investeringarna i tillverkningsutrustning betydande vilket avskräcker många generiska företag, förutom de största företagen.

Utbytbarhet

Om en generisk produkt bedöms vara helt likvärdig med en originalprodukt kan den vara utbytbar. Då kan apotekspersonal eller patienten själv (beroende på regelverk i varje land) byta ut originalprodukten mot en likvärdig generisk produkt till ett lägre pris, även om läkaren har förskrivit originalprodukten. Den generiska inhalatorn måste vara likvärdig med originalet i handhavande så att patienten kan använda den på samma sätt som originalprodukten utan instruktion. Iconovo har inhalatorplattformar som är likvärdiga med de betydande originalprodukterna och möjligheterna är goda för att till exempel Ellipta® ska anses utbytbar mot ICOpre®.

Den amerikanska marknaden beräknas stå för en andel på 35–40 procent av den globala pulverinhalationsmarknaden och var länge stängd för generiska inhalationsprodukter men öppnade upp 2019 i samband med lanseringen av Wixela® Inhub® från Viatris, en generisk version av storsäljaren Advair® Diskus® för att följas av Hikma som 2021 lanserade sin motsvarande generiska produkt.

En annan trend på USA-marknaden är att man använder den så kallade 505(b)(2)-proceduren för att få generiska produkter godkända som i någon mån avviker från originalprodukten, exempelvis sådana som utnyttjar en

1. Global Data, 2023
2. Global Data, 2023

annan inhalator än originalet. Det innebär att fler produkter kan utvecklas baserade på Iconovos inhalationsplattformar och bli godkända på den amerikanska marknaden.

Generika vinner mark

De båda folksjukdomarna astma och KOL skapar ett stort behandlingsbehov med globalt cirka 590 miljoner drabbade. Marknaden bedöms omsätta cirka USD 30 miljarder varav torrpulver uppskattas svara för USD 15 miljarder. Marknaden för torrpulver förväntas öka till ett värde på USD 20 miljarder 2027. Generika tar marknadsandelar från originalläkemedlen och en grov uppskattning är att originalläkemedel utan patentskydd hittills har tappat cirka 30 procent till generikakonkurrenter. Långsiktigt anses dock generika kunna ta upp emot 40–50 procent av originalets försäljning.

Prisnivån för komplexa generiska produkter (som till exempel inhalerade läkemedel) är omkring 50–80 procent av originalproduktens pris, vilket innebär att marknadssegmentet är högattraktivt för generikabolagen. Men i de allra flesta fall saknar dessa kompetensen att utveckla en komplett produkt på egen hand. Iconovo har kunnandet och de patentskyddade inhalationsplattformarna som generikaföretagen behöver under det kommande decenniet, för att förse marknaden med komplexa generikaprodukter i takt med att patenten löper ut.

Patent löper ut från 2025

Många av de patent som har skyddat etablerade inhalerade behandlingar för astma och KOL löper ut från 2027 och framåt. Patentutgångarna för GSK:s nyare produkter baserade på inhalatorn Ellipta® tar sin början 2027 med Breo®/Relvar® i Europa för att sedan följas av patentutgång på övriga produkter såsom Incruse®, Anoro® och Trelegy®[1]. Då patentet för inhalatorn Ellipta® löper till 2030 öppnar sig möjligheter för bolag som Iconovo med en teknologiskt differentierad inhalator men med en liknande hantering som Ellipta®. Det prognosticerade marknadsvärdet för Ellipta läkemedel år 2027 är över USD 5,9 miljarder. Kapselprodukten Ultibro® i inhalatorn Breezhaler® från Novartis är en storsäljare för behandling av KOL. Patenten börjar löpa ut under 2025 i Europa. Iconovo har redan utvecklat en generisk formulering i ICOcap®, som är Iconovos motsvarighet till Breezhaler®. Marknadsvärdet för Ultibro beräknas till USD 400 miljoner 2023.

En storsäljande produkt som redan tappat patentskyddet men där det saknas utbytbara generiska alternativ är Symbicort Turbuhaler från AstraZeneca. Marknadsvärdet för Symbicort Turbuhaler rapporteras till USD 549 miljoner i Europa 2023 men där icke-utbytbara generiska produkter redan tagit cirka USD 200 miljoner vilket ger en totalmarknad för produkten på cirka USD 750 miljoner i Europa. Det finns dessutom en betydande marknadspotential utanför Europa.

Trippelprodukter

Ett snabbt växande segment på inhalationsmarknaden är trippelbehandling av astma och KOL. Trippelbehandling har visat goda resultat i både astma och KOL vilket har ökat försäljningsförväntningarna. Den största produkten är Trelegy® från GSK vilken sålde för USD 2,7 miljarder under 2023. Andra läkemedelsbolag som lanserat trippelprodukter är Chiesi med Trimbow, AstraZeneca med Breztri® och Novartis med Enerzair. Marknaden för trippelprodukter förväntas enligt analytiker nå en försäljning på cirka USD 5,2 miljarder 2027. Iconovos plattformar ICOres® och ICOpre®kan anpassas till trippelprodukter.

ICONOVO Pharma

Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners. Iconovos globalt etablerade partnernätverk öppnar dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.

Den första produktlanseringen förväntas ske 2025 efter ett godkännande av ICOres® budesonid/formoterol, en generisk version av Symbicort vars försäljning i Norden uppskattas till cirka SEK 900 miljoner, varav cirka SEK 500 miljoner i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka SEK 4,3 miljarder. År 2027 uppskattas ungefär 25 % av Iconovos intäkter om förväntade SEK 250 miljoner genereras av Iconovo Pharma.

1. Ancruser®, Anoror® och Trelevgyr® är registrerade varumärken tillhörande GSK.

Konkurrens

Det finns ett fåtal bolag som har kompetens att utveckla kompletta generiska inhalationsprodukter med både inhalator och inhalationspulver. Hit räknas Sandoz, Teva och Lupin som dock främst utvecklar produkter för försäljning i egen regi. Övrig konkurrens inom generikaområdet kommer från bland annat Fertin Vectura, ett stort CDMO (ägt av Phillip Morris) och mindre ingenjörsbolag som Merxin.

Det utvecklas få nya inhalatorer för originalläkemedel. Läkemedelsbolagen föredrar att använda befintliga pulverinhalatorer, oftast kapselinhalatorn RS01 från Berry, som även nyligen lanserat en multidosinhalator. Även Hovione och Mannkind har inhalatorer som erbjuds till kunder med originalläkemedel.

Inom nasal pulverinhalation finns endast en konkurrent idag; Aptar Pharma vars näsinhalator har en betydligt högre tillverkningskostnad än ICOone® Nasal.

Medarbetarporträtt

Maria koordinerar projekten

Vi möter Maria Ekblad som har rollen Director Project Management. Maria är kemiingenjören som tidigt fastnade för läkemedelsbranschen. Sedan oktober 2023 är hon en del av Iconovo där hon bidrar med att driva och koordinera projekten.

I sin roll ansvarar Maria för Iconovos projekt-organisation. Det är ett ansvar som sträcker sig över flera kompetensområden, där hon är den sammanhållande länken som ser till att företagets olika enheter koordineras på bästa sätt. Vi frågar Maria hur det kommer sig att hon valde att börja på Iconovo:
– Med min bakgrund från läkemedelsbranschen tyckte jag att det verkade riktigt spännande med kombinationsprodukter. Att få arbeta med lösningar som bygger på medical devices i kombination med läkemedel är en stimulerande utmaning.

Leda och koordinera teamen

Att vara högsta ansvarig för Iconovos projekt kräver god organisatorisk förmåga, men det är inget som är främmande för Maria:
– Iconovo har många projekt löpande samtidigt och det gäller att kunna sortera ut vad som är viktigt just nu. Det gäller också att se till att få teamet med sig, att koordinera våra olika enheter så att vi alla drar åt samma håll. Men det är också en av de saker som är roligast i min roll, att hålla många bollar i luften och att få jobba med kompetenta och kreativa personer som verkligen vill driva saker framåt.

Tillåtande kultur

Som relativt ny på jobbet är det lättare att se på saker med fräscha ögon. Vi frågar därför Maria hur hon upplever arbetsklimatet på Iconovo:
– Det är en fantastisk arbetsplats! Stämningen är väldigt öppen, entusiastisk och kreativ där man tillåts att både prova nytt och att misslyckas. Tillit är en stor tillgång i en organisation som bygger på innovation.

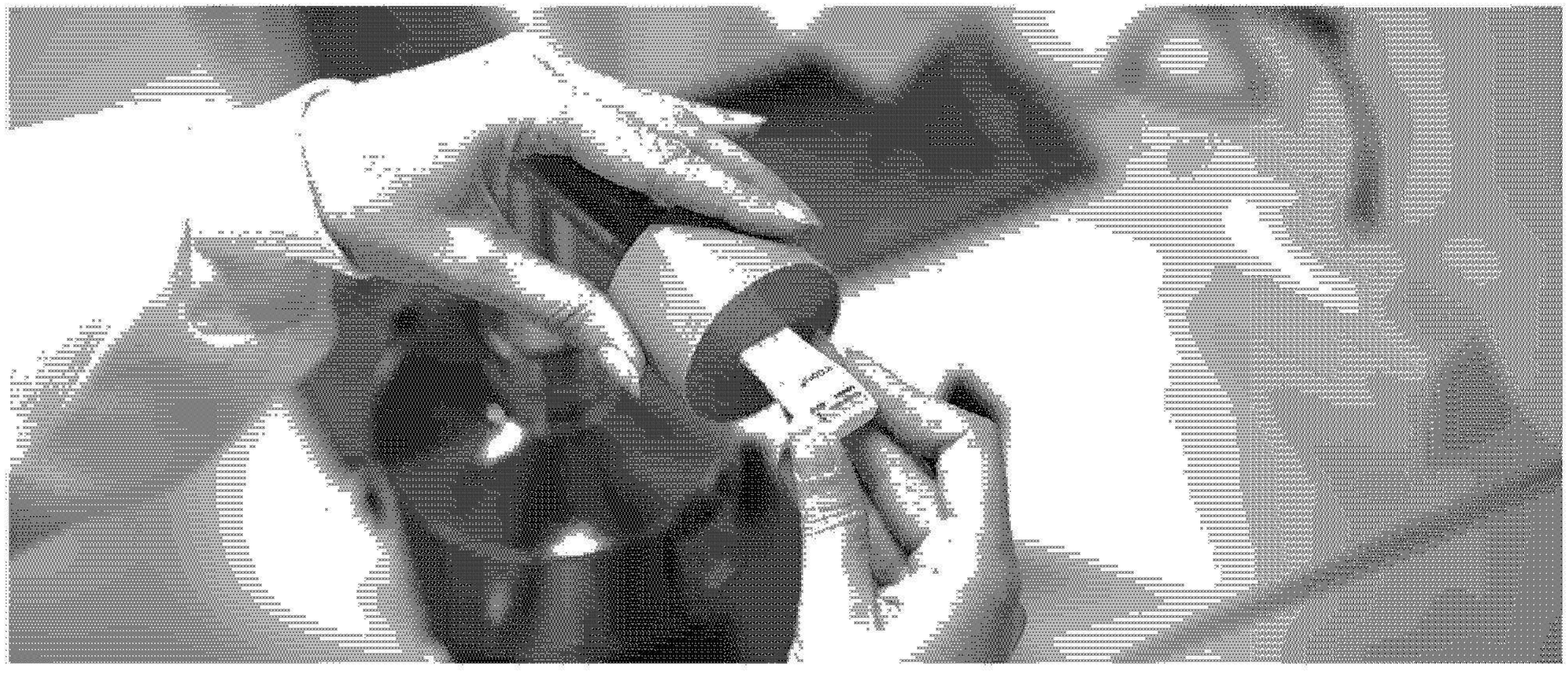
Med så många järn i elden, hur kopplar du av när du är ledig?
– Något av det bästa jag vet är att åka ut och ta hand om vår lilla skogsegendom. Att få vara ute det fria, jobba praktiskt med kroppen och omedelbart se resultat ger mig väldigt mycket.

Positiva data från feasibility-studie med Nanofitins® i ICOone®

Iconovo och det franska bioteknikföretaget Affilogic har genomfört en feasibility-studie med ett Nanofitin®-baserat biologiskt läkemedel mot luftvägsvirus i ICOone®. Studien är en del i arbetet med att utveckla en ny behandling för lungsjukdomar. Datan är positiv och studieresultaten presenteras på Respiratory Drug Delivery (RDD®) 2024, som äger rum i Tucson, Arizona, den 5-9 maj 2024.

I den aktuella studien utvärderades möjligheten att leverera Affilogics antivirala affinitetsproteiner – Nanofitins® – mot SARS-CoV-2 till lungan, i pulverform, med hjälp av Iconovos endosinhalator ICOone®. Resultaten bekräftade att Nanofitins® kan formuleras som ett spraytorkat pulver för inhalation, med bibehållen aktivitet och en finpartikelfraktion lämplig för leverans till lunga, och administreras med hjälp av ICOone®.

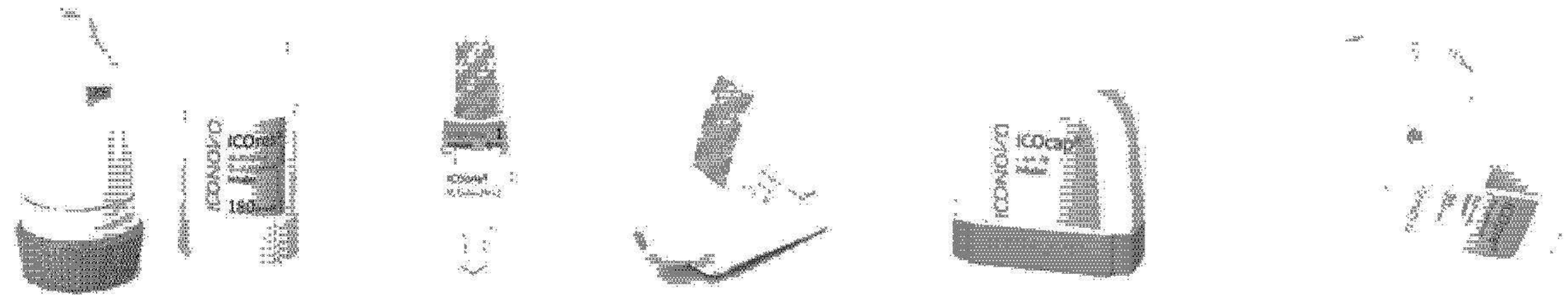
Vi är mycket nöjda med resultaten som visar att Nanofitins® framgångsrikt kan levereras till lungan med hjälp av ICOone®. Denna möjlighet vidgar horisonten till att omfatta nya och innovativa behandlingsstrategier mot virus- och bakterieinfektioner med potential att spela en viktig roll i framtida pandemiåtgärder, säger Johan Wäborg, vd för Iconovo.



Våra Nanofitins® är 20 gånger mindre än antikroppar, mycket lösliga och extremt stabila proteiner. Vi förväntade oss att det skulle vara möjligt att formulera dem för inhalation men vi förväntade oss inte att Iconovos resultat med ICOone® skulle vara så övertygande från det allra första testet, säger Olivier Kitten, VD för Affilogic.

Efter genomförandet av feasibility-studien har Affilogic möjlighet att ingå ett licensavtal med Iconovo för användning av behandlingen i en av bolagets ICOone® inhalatorer med vissa rättigheter till exklusivitet. Eventuella framtida licensavtal kan generera ytterligare intäkter genom utvecklingsarbete, milstolps- och royaltybetalningar eller försäljning av inhalatorer.

Patenterade produkter



Patenten är en förutsättning för att bevara Iconovos position som en etablerad aktör inom inhalationsläkemedel. Utvecklade koncept och metoder patenteras löpande. Bolaget har tagit fram eller håller på att utveckla totalt fyra produktplattformar för inhalatorer som skyddas av tretton patentfamiljer. Redan beviljade patent omfattar samtliga färdigutvecklade produktkategorier – ICOone®, ICOpre®, ICOcap® och ICOres®. Under 2023 lades tre patent ned medan tre nya patentansökningar lämnades in i början av 2024. Tabellen listar Iconovos patent i slutet av 2023.

*EPO, European Patent Office, patent giltigt i 39 europeiska länder, https://www.epo.org/about-us/foundation/member-states.html

	Plattform	Godkänd i	Under behandling	Slutår
1	ICOres®	EPO*, Japan		2035
2	ICOres®	EPO	Kina	2035
3	ICOres®	EPO, USA, Japan, Indien		2036
4	ICOres®	EPO, USA		2036
5	ICOres®		EPO, Kanada	2038
6	ICOres®		USA, Kina, Indien	2040
7	ICOone®	EPO, USA, Japan, Kina, Indien		2035
8	ICOone®	EPO, USA, Japan	Kina, Canada	2038
9	ICOone® Nasal		EPO, USA, Japan	2042
10	ICOcap®	EPO		2036
11	ICOpre®		EPO, USA, Japan, Indien	2042
12	ICOpre®		EPO, USA, Canada	2042
13	Ny device		Sverige	2041

Medarbetarporträtt

Henrik och Therese har koll på finanserna

Våren 2023 rekryterades Henrik Damkjær Simonsen till rollen som CFO på Iconovo. Några månader tidigare hade Therese Dahl börjat sitt arbete som företagets Business Controller. Idag utgör Henrik och Therese finansavdelningen på Iconovo där de håller stenkoll på siffrorna.

Arbetet på Iconovos finansavdelning handlar mycket om att förstå bolaget, exempelvis hur projekten fungerar och hur teamen jobbar. Allt för att kunna göra korrekta analyser av verksamheten och presentera slutsatser och rapporter.

– Jag har haft motsvarande roll på flera andra medicinteknikbolag. I mitt arbete som CFO är branschkunskapen viktig då jag behöver kunna förklara vår verksamhet och marknad externt, till exempel till olika investerare, säger Henrik.

Förstå verksamheten bakom siffrorna

Therese kommer med erfarenheter från en rad olika branscher, men detta är första jobbet inom medtech. Eftersom hennes roll inte fanns på Iconovo sedan tidigare har hon fått utforma den tillsammans med Henrik.

– Jag har haft stor nytta av samarbetet med våra olika team. Iconovo har ett öppet och tillåtande klimat där alla vill bidra till att utveckla verksamheten. I mitt arbete med uppföljning, rapportering och projektcontrolling för jag en kontinuerlig dialog med teamen, vilket bidrar till att vi kan förstå verksamheten bakom siffrorna, säger Therese.

Relationellt arbete

På frågan vilka egenskaper som är viktiga i deras respektive roller på finansavdelningen är Henrik och Therese överens. Man behöver gilla att möta och samtala med människor.

– Naturligtvis behöver man ha fallenhet och intresse för ekonomi och att analysera siffror. Men utöver vad många kanske tror är jobbet på finansavdelning väldigt relationellt. Som CFO jobbar jag nära VD där vi regelbundet möter finansmarknaden och håller olika presentationer, för att skapa intresse för bolaget och att attrahera kapital, säger Henrik.

Från struktur till äventyr

Om det finansiella arbetet på Iconovo handlar om organisation, så balanserar Therese upp detta på fritiden. När alla rapporter är klara och hon stänger böckerna för dagen startar äventyren.

– Jag och min sambo har vår "Plåtis", en ombyggd hantverkarbil som vi drar runt med i Europa. Vi gillar friluftsliv och att upptäcka nya saker, en kul upplevelse var när vi körde bilen till Biscayabukten och surfade i de höga vågorna. Det är en skön kontrast att gå från siffrornas struktur till äventyr i det vilda, avslutar Therese.

Hållbarhet

Under 2026 ska vi fullt ut ha integrerat FN:s globala mål i våra affärer och i vår kultur, med tydliga implementerade exempel inom våra tre strategiska områden.

– Johan Wäborg, vd, Iconovo AB

Hållbar utveckling

Iconovo arbetar fokuserat och engagerat med hållbarhet genom tre av FN:s globala mål för hållbar utveckling. Bolaget antog en ESG-policy under 2023, och denna utgör nu ett ramverk för Iconovos hållbarhetsarbete. ESG står för Environmental (miljö), Social (socialt ansvar) och Governance (bolagsstyrning).

Miljö

Iconovo utvecklar läkemedel som är säkra och effektiva samtidigt som man strävar efter att minimera deras miljöpåverkan. Bolaget strävar efter att minska miljöpåverkan från sina inhalatorer under hela deras livscykel, från tillverkning till kassering. Detta är i linje med FN:s mål 13 för hållbar utveckling.

Iconovo strävar efter att minska sin miljöpåverkan genom att implementera hållbara metoder i alla delar av sin verksamhet. Detta är i linje med mål 12 och 13 för hållbar utveckling. Bolaget ska använda sina resurser på ett ansvarsfullt och effektivt sätt och driver flera initiativ kring detta.

Livscykelanalys

Under 2023 har Iconovo gjort livscykelanalyser för två av sina inhalatorplattformar: ICOone® Nasal och ICOcap®.

En behandling med ICOone® Nasal jämfördes med motsvarande behandling som injektion avseende:

- Tillverkning (plast, folie, förpackning)
- Fyllning
- Transport
- Användning (behov av rengöringsartiklar, utrustning, personal)
- Avfall och återvinning

Resultaten från livscykelanalyserna ger Iconovo underlag för att optimera produkterna så att de är resurseffektiva i alla faser. Hållbara produkter är också lättare att marknadsföra mot kunder.

Plast

Vid utveckling av Iconovos produkter är klimat- och miljöpåverkan en del i beslutsprocessen vid val av material. Bolaget arbetar direkt med materialproducenterna för att kunna välja material med god hållbarhetsprofil, till exempel genom att välja leverantörer som har ISCC:s certifiering. International Sustainability and Carbon Certification ISCC är den mest vedertagna organisationen för övervakning och certifiering av företag som använder förnybar råvara till bland annat plast. Genom att tidigt i utvecklingsprocessen göra sådana val underlättar bolaget för sina kunder och samarbetspartners att producera inhalatorer med låg klimat- och miljöpåverkan. Målsättningen är att utveckla den nya inhalatorn ICOpre® i enbart ISCC-certifierade material.

Socialt ansvar

Iconovos primära mål och kärnverksamhet är att förbättra människors hälsa genom inhalationsbehandling. Det ligger i linje med det tredje globala målet God hälsa och välbefinnande, säkerställa hälsosamma liv och främja välbefinnande för alla i alla åldrar.

Bolaget kommer att sträva efter att göra hälso- och sjukvård tillgänglig för alla genom att utveckla billiga inhalatorer, t.ex. ICOone®, som kan möta behovet av effektiv och säker behandling i regioner med begränsade ekonomiska resurser och bristfällig infrastruktur. Samarbetet med Bill & Melinda Gates Foundation stödjer arbetet med detta mål.

Iconovo strävar efter att skapa en hälsosam och säker arbetsplats för alla anställda, i linje med FN:s globala mål 8.8 för hållbar utveckling. Medarbetarna är Iconovos viktigaste resurs och arbetsplatsen är en inkluderande gemenskap som präglas av arbetsglädje, respekt och att man ställer upp för varandra. Intern organisationsutveck-

ling och inkludering uppnås genom medveten rekrytering av medarbetare där mångfald är en viktig faktor, genom regelbundna uppföljningar av alla medarbetares tillfredsställelse med arbetslivet, samt årliga satsningar på träning och hälsa för medarbetarna.

Genom regelbundna pulsmätningar ger medarbetarna feedback till ledningen om hur de upplever t.ex. ledarskap, fysisk arbetsmiljö eller möjlighet att utvecklas. En hälsosam livsstil uppmuntras och underlättas av ett generöst friskvårdsbidrag och en aktiv hälsogrupp som anordnar aktiviteter. Medarbetarna ges möjlighet till flexibel arbetstid och distansarbete.

Genom sin globala räckvidd kan Iconovo arbeta för att säkerställa att bolagets partners, kunder och leverantörer har en god arbetsmiljö för sina anställda och främjar en hållbar ekonomisk utveckling. Detta är i linje med mål 8 för hållbar utveckling.

Bolagsstyrning

Ett hållbart bolag kräver effektiva styrprocesser. Iconovo kommer att vara transparent och ansvarigt inför sina intressenter genom att publicera årliga ESG-rapporter och hålla regelbundna möten med investerare och andra intressenter.Alla Iconovos anställda har varsitt personligt mål som är kopplat till bolagets hållbarhetsmål. Måluppfyllnaden utvärderas i prestationsbedömningen och påverkar ersättningen till de anställda.

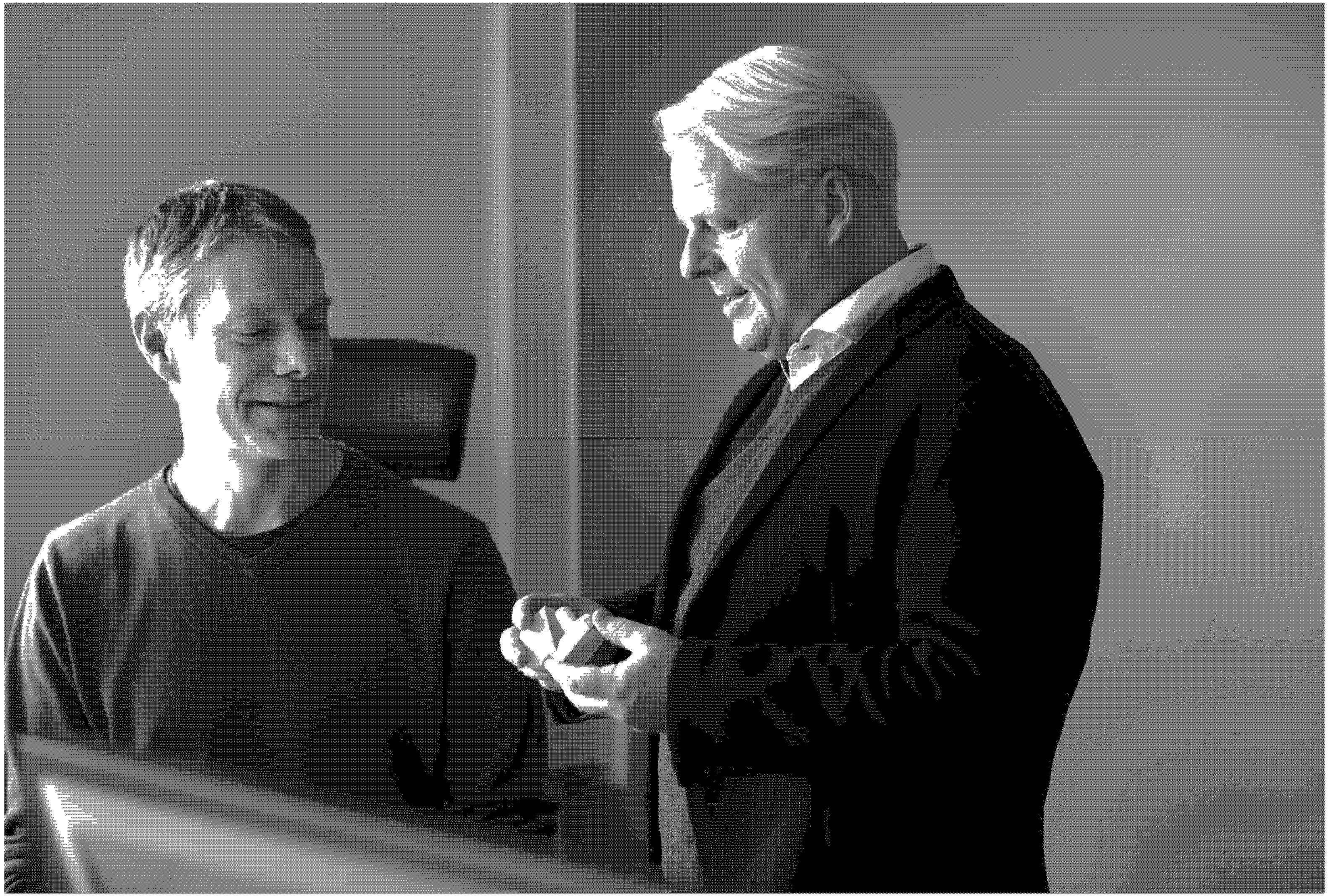
Bolaget verkar för att ha en ansvarsfull bolagsstyrningsstruktur, inklusive en oberoende styrelse och en robust revisionsprocess.

Iconovo har åtagit sig att upprätthålla höga etiska standarder i alla sina affärer. Bolaget kommer att följa relevanta och tillämpliga lagar och förordningar.

Iconovo har ett ramverk för riskhantering på plats för att identifiera, bedöma och minska riskerna för bolagets verksamhet.

Iconovo som investering

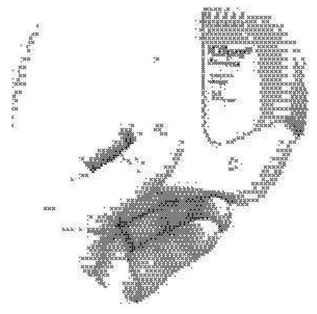
Det finns flera goda skäl att investera i Iconovo. Från marknadspotentialen till den långsiktiga organiska tillväxten med hög lönsamhet. Sammantaget ger dessa anledningar ett investeringscase som spänner över tre strategiska områden. Allt för att ge en väl riskavvägd investering, med möjlighet till höga marginaler, när läkemedelsprodukter börjar säljas inom 2–3 år.



En investering med potential

Det finns flera goda skäl att investera i Iconovo. Från marknadspotentialen till den långsiktiga organiska tillväxten med hög lönsamhet. Sammantaget ger dessa anledningar ett investeringscase som spänner över tre strategiska områden för att ge en väl riskavvägd investering med möjlighet till höga marginaler när läkemedelsprodukter börjar säljas inom 2–3 år.

Vägen till lönsamhet



Generika

- 2025 möjlig royalty från ICOres® budesonid/formoterol
- 2025 möjlig royalty från ICOcap® indakaterol/glykopyrronium
- 2027 royalty från ICOpre® flutikasonfuroat/vilanterol
- Ökande intäkter from CDMO-verksamhet

Orginalläkemedel

- 2023 – löpande intäkter från CDMO, omformuleringsarbete och försäljning av inhalatorer
- Möjliga framtida royaltyintäkter
- Kontinuerligt utöka portföljen av läkemedel. Mål att utvecklingen av originalläkemedel i sig skall vara en lönsam verksamhet med uppsida i möjliga framtida royalties.

Iconovo Pharma

- ICOres® budesonid/formoterol
- 2025 – lansering ICOres® budesonid/formoterol
- 2025–2027 möjlig lansering av egenutvecklade generiska produkter

Aktien och ägare – presentation av Iconovos aktie

Iconovos aktie

Iconovos aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 6 april 2018. Börsvärdet uppgick vid 2023 års utgång till SEK 136 miljoner och antalet aktieägare var 2 083. Till årsstämman 2024 föreslår styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2022.

Kursutveckling och handel med aktien

Iconovos aktie introducerades till en aktiekurs om 38,50 kronor per aktie den 6 april 2018. Under 2023 sjönk aktiekursen med 76 procent från 49 SEK till 11,55 SEK vilket är sämre än NASDAQ OMX SMALL CAP SWEDEN PI som under samma tidsperiod ökade med 10 procent. Under 2023 har Iconovos aktie som högst betalats med SEK 51.00 och som lägst med SEK 8,52. Vid utgången av 2023 uppgick Iconovos börsvärde till SEK 136 miljoner. Under perioden omsattes 2 722 606 Iconovoaktier, vilket motsvarar en omsättning på 26 (8) procent, en väsentlig ökning över 2022.

Aktiestruktur

Vid utgången av 2023 uppgick aktiekapitalet i Iconovo AB till SEK 1 175 587,5 och fördelades på 11 755 875 aktier. Kvotvärdet per aktie är SEK 0,10. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämman rösta för fulla antalet ägda och företrädda aktier. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat

Ägarstruktur

Antalet aktieägare vid årets slut uppgick till 2 083 (2 204) vilket innebar en minskning med cirka 5 procent under året. De tio största aktieägarna kontrollerade 62,1 (62,6) procent av bolagets aktier per balansdagen. Det svenska ägandet uppgick till 92 (89) procent av rösterna. Det sammanlagda svenska institutionella aktieägandet uppgick till 28 (32) procent. Styrelsen och ledningen ägde privat och via bolag tillsammans cirka 22 (23) procent av antalet aktier i slutet av året.

Nyemissioner

Under 2023 har Iconovo genomförd två riktade nyemissioner. I februari 2023 genomförde Iconovo en riktad nyemission om 1 375 000 aktier till en teckningskurs om 40,00 kronor per aktie, som tillförde bolaget 55 MSEK före emissionskostnader. I nyemissionen deltog bland annat fonder förvaltade av Eiffel.

I september 2023 genomförde Iconovo AB en riktad nyemission av 1 533 375 aktier till en teckningskurs om 12,50 kronor per aktie till ett begränsat antal befintliga aktieägare i Bolaget, däribland Gerald Engström, som genom nyemissionen blev bolagets största aktieägare. Därutöver deltog bland annat även Andra AP-Fonden, Humle Fonder, Cicero Fonder samt styrelseledamot Mats Johansson. Genom nyemissionen tillfördes Iconovo 19,2 MSEK före emissionskostnader.

Efter rapportperiodens slut, i februari 2024, genomförde Iconovo en riktad nyemission om 4 162 500 aktier till en teckningskurs om 8,00 kronor per aktie. Genom nyemissionen tillfördes Iconovo en bruttolikvid om 33,3 MSEK före avdrag för transaktionskostnader. I denna emission deltog bl.a. de befintliga aktieägarna Gerald Engström, Fjärde AP-fonden, Andra AP-fonden och Cicero Fonder. Efter senaste emissionen uppgår antalet aktier till 15 918 375.

Incitamentsprogram

Aktieägarna beslöt på årsstämman 2021 att anta ett långsiktigt prestationsbaserat incitamentsprogram för medarbetarna i bolaget, LTI 2021. Deltagarna i programmet kan med egna medel förvärva aktier i Iconovo (Sparaktier) under 1 juli 2021 till och med 31 december 2021. Löptiden för LTI 2021 är på tre (3) år fram till och med 1 juli 2024. Deltagare som behåller Sparaktierna under löptiden kommer vid utgången av perioden att för varje Sparaktie utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (Matchningsaktier) där verkställande direktör och ledande befattningshavare erhåller två (2) Matchningsaktier per Sparaktie och övriga anställda en (1) Matchningsaktie per Sparaktie. Tilldelningen av Matchningsaktier förutsätter att deltagaren är anställd vid periodens utgång samt att det fastställda prestationsmålet kring Iconovo-aktiens totalavkastning är uppfyllt.

Årsstämman 2022 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget, LTI 2022. Syftet med inrättandet av LTI 2022 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Ett sådant ägarengagemang förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja

motivationen och öka samhörighetskänslan. LTI 2022 omfattar högst 200 000 kvalificerade personaloptioner. Personaloptionerna ska vid ett eller flera tillfällen, dock senast den 17 maj 2023, vederlagsfritt erbjudas till anställda och ledande befattningshavare, som är eller blir anställda i bolaget före den 17 maj 2023. Tilldelade personaloptioner intjänas 36 månader efter dagen för träffandet av personaloptionsavtal. Intjäning av personaloptioner ska vidare förutsätta att Bolaget senast den 25 maj 2025 dels har ingått avtal för ICOpre, dels har ingått minst 5 nya kundavtal. Om förutsättningarna för intjänande inte är uppfyllda, och så snart det konstateras att de inte kommer att uppfyllas, oavsett skälen därtill, förfaller den anställdes rätt att utnyttja tilldelade personaloptioner.

Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2025 till och med den 25 maj 2026 förvärva en ny aktie i bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till SEK 80. Tidpunkten för utnyttjande av intjänad personaloption kan komma att tidigareläggas eller senareläggas och lösenbeloppet och det antal aktier som varje personaloption ger rätt att förvärva kan bli föremål för justering.

Årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget. Syftet med inrättandet av LTI 2023 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Detta program omfattar högst 93 500 kvalificerade personaloptioner. Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2026 till och med den 25 maj 2027 förvärva en ny aktie i bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till 65 kronor.

Extra årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram för verkställande direktören och ekonomichefen. Programmet omfattar högst 250 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt en teckningskurs uppgående till 50 kronor. Optionsrätten får utnyttjas under perioden från och med den 1 oktober 2026 till och med den 1 april 2027.

Det fanns per den 31 december 2023 inga utestående konvertibla skuldebrev.

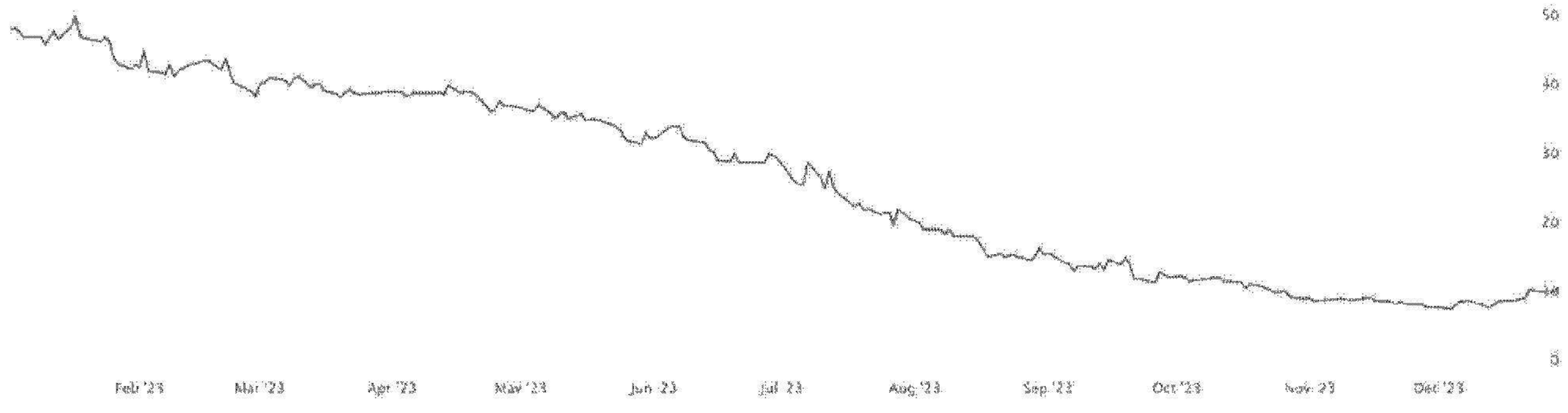
Utdelning

Iconovo befinner sig i en expansionsfas varför någon aktieutdelning inte är planerad för de kommande åren. I framtiden när koncernens resultat och finansiella ställning så medger, kan aktieutdelning bli aktuell. Till årsstämman 2024 föreslår därför styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2023.

Analyser

Under året har analyser av Iconovo gjorts av:
Penser Bank, Peter Sellei
Danske Bank, Lars Hevreng
Redeye, Gustaf Meyer

Kursutveckling



Styrelse

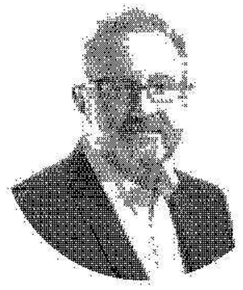
Gunnar Gårdemyr

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2020. Ordförande sedan 2021. Ledamot i Iconovos ersättningsutskott.

Gunnar Gårdemyr är ekonom från Lunds Universitet. Gunnar har under mer än 40 år arbetet internationellt med att starta, utveckla och finansiera ett stort antal life science-företag, bl. a. som VD, ordförande och styrelseledamot.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Iconovo Pharma AB. Styrelseledamot i Unimedic Pharma Holding AB.

Ägande i Iconovo: 32 500 aktier



Mats Johansson

Född 1961. Styrelseordförande 2013–2020. Ledamot sedan 2021. Ledamot i Iconovos revisionsutskott och ersättningsutskott.

Mats Johansson har mer än 30 års erfarenhet av att starta och långsiktigt bygga bolag samt av att notera bolag på Nasdaq Stockholm.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Abraxas Holding AB, Easy Depot AB, Volubus AB samt SIB Solutions AB. Styrelseledamot i KläraBo Sverige AB samt Nudging Capital AB.

Ägande i Iconovo: 1 250 725 aktier

Carl Lindgren

Född 1968. Styrelseledamot sedan 2023. Ledamot i Iconovos revisionsutskott.

Utbildning: B.Sc. Business Administration and Economics, Lunds Universitet. Mer än 25 års erfarenhet från ledande kommersiella befattningar inom Life Science branschen från företag som AstraZeneca plc, Lundbeck A/S, Karo Healthcare AB och EQL Pharma AB.

Övriga uppdrag: Chief Business Development Officer på EQL Pharma AB (publ) och styrelseledamot BioMedica AB.

Ägande i Iconovo: 17 500 aktier

Berndt Axelsson

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2013. Ordförande i Iconovos revisionsutskott.

Berndt Axelsson har ekonomexamen från Växjö Universitet och 20 års bakgrund inom PwC som managementkonsult. Berndt har därefter arbetat inom industrin som CFO och VD med fokus inom M&A, Legal & Risk samt internationell distribution.

Övriga uppdrag: VD och styrelseledamot i BAN Business Consulting AB. Styrelseordförande i INVID Jönköping AB samt Nässjö Näringsliv AB.

Ägande i Iconovo: 320 000 aktier

Orest Lastow

Född 1964. Styrelseledamot sedan 2013.

Orest Lastow är civilingenjör i teknisk fysik från Lunds Tekniska Högskola och doktor i aerosolfysik från Brunel University i Storbritannien. Han över 30 års erfarenhet av inhalerade läkemedel och har uppfunnit ett trettiotal inhalatorer, däribland Iconovos alla inhalationsplattformar. Han står bakom över 50 patentansökningar och ett flertal forskningsartiklar och böcker.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Lastow Consulting AB samt Torna Hällestad Fastighets AB.

Ägande i Iconovo: 826 400 aktier

Agneta Walhagen

Född 1960. Styrelseledamot sedan 2019. Ordförande i Iconovos ersättningsutskott.

Agneta Walhagen har en doktorsexamen i analytisk kemi och en civilingenjörsexamen i kemiteknik, båda från Lunds Tekniska Högskola. Hon har en gedigen erfarenhet av forskning och utveckling inom farmaceutisk industri med fokus på inhalation och inflammatoriska sjukdomar i lunga och hud.

Övriga uppdrag: Senior Director R&D Science Information and Alliance Management på LEO Pharma A/S fram till augusti 2022 och oberoende konsult efter det.

Ägande i Iconovo: 4 500 aktier

Ann Gidner

Född 1966. Styrelseledamot sedan 2021.

MSc Biotechnology Engineering samt MBA. 25+ år av ledning i internationell läkemedelsindustri. Starkt fokus på strategisk utveckling och försäljningstillväxt B2B med uppbyggnad av ledande CDMO-koncerner, placerad i koncernledning i USA och Tyskland, samt av licensplattformar. Roller som VD och styrelseledamot för ett antal svenska biotechbolag.

Övriga uppdrag: VD, Ziccum AB. VD & ägare, Agiris.

Ägande i Iconovo: 0 aktier

Ledning

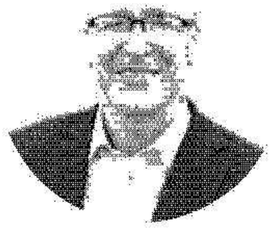
Johan Wäborg

Född 1977. VD sedan 2020.

Över 20 års erfarenhet inom kommersiell ledning, kommersiell utveckling, nyföretagande och affärspartnerroller inom läkemedelsindustrin i flera geografier inklusive Norden, Europa, Ryssland, Latinamerika, Mellanöstern och Nordafrika.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot och ägare i Phigalia AB, JWsquared AB samt Wsquared AB.

Ägande i Iconovo: 74 286 aktier, 268 823 optioner

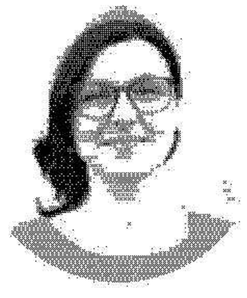


Roger Lassing

Född 1965. Vice President Business Development sedan 2019.

30 års erfarenhet av affärsutveckling, marknadsföring, försäljning och analys i läkemedelsbranschen. Har varit involverad i över 30 läkemedelstransaktioner. Haft roller bl.a. som VP Business Development, Global Brand Manager Symbicort i AstraZeneca, marknadsanalytiker på Astra Draco. Var dessförinnan verksam i tre år på McKinsey & Co inom hälsovård i Bryssel.

Ägande i Iconovo: 16 937 aktier, 46 000 optioner

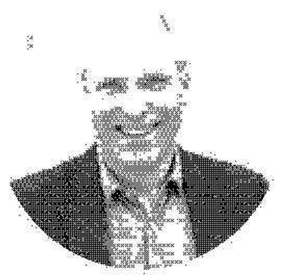


Vesna Åkerberg

Född 1974. Director Development sedan mars 2023.

17 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo. Drygt 10 års erfarenhet av linjebefattningar från olika företag inom produkt/process/analytisk utveckling.

Ägande i Iconovo: 2 651 aktier, 29 677 optioner



Mikael Arinder

Född 1964. Vice President Operations sedan 2016.

14 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo. Har haft roller som projektledare för läkemedels-, medical device- och teknikprojekt på AstraZeneca, J&J och Atos Medical.

Övriga uppdrag: Innehavare av den enskilda firman Mikael Arinder.

Ägande i Iconovo: 10 000 aktier, 46 000 optioner

Henrik Damkjær Simonsen

Född 1963. CFO sedan april 2023.

Henrik Damkjaer Simonsen har mer än 30 års erfarenhet från olika ledande befattningar i life science-branschen både på bank- och företagssidan, senast som Finance Director på SAGA Diagnostics AB och har tidigare bland annat arbetat som CFO på Nuevolution AB (publ) och som chef för Life Science, Corporate Finance på SEB.

Ägande i Iconovo: 0 aktier, 80 000 optioner

Ekonomisk redovisning

Balans är viktigt både i livet och i räkenskaperna. Iconovos strategier är framtagna för just detta ändamål. Att våra olika marknader ska samverka och skapa synergier, allt för att generera goda resultat. Med hög kontroll över affärerna arbetar vi fokuserat för att bygga ekonomiska värden för framtiden.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Iconovo AB 556938–0156 får härmed avge årsredovisning för 2023. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Bolaget har sitt säte i Lund.

Allmänt om verksamheten

Enligt WHO finns det globalt över 500 miljoner människor som lider av lungsjukdomarna astma och KOL och som behöver få läkemedel via inhalation. Många storsäljande inhalationsprodukter förlorade sina patent under perioden 2014–2018, men trots detta uppgick deras sammanlagda försäljning under 2023 fortfarande till cirka USD 6,0 miljarder. Detta har öppnat för en mycket stor marknad för generiska produkter. Nästa stora våg av patentutgångar kommer att drabba bland annat Ellipta-portföljen från GSK vars produkter samlat hade en försäljning på cirka USD 5,0 miljarder under 2023. Den första produkten som kommer att tappa patentskyddet är Relvar/Breo under 2025 i USA samt 2027 i EU. Konkurrens från nya generiska inhalationsprodukter förväntas pressa ner läkemedelskostnaderna och öka tillgängligheten på inhalerade läkemedel. Inhalationsprodukter består av två delar, en läkemedelsberedning i form av torrt pulver samt en inhalator för torrt pulver, själva behållaren ur vilken man andas in läkemedelsberedningen.

Iconovos affärsidé är att förse denna marknad med inhalatorer och specialutvecklade läkemedelsberedningar genom att utveckla egna inhalatorer för licensiering till läkemedelsbolag. Den långsiktiga visionen är att bli en internationellt ledande utvecklare och leverantör av inhalatorer. Iconovo har utvecklat fyra produktplattformar baserade på fyra olika inhalatorer och varianter av dessa. De fyra inhalatorerna är ICOres, en reservoarbaserad torrpulverinhalator, ICOcap, en kapselbaserad inhalator, ICOone, en endosinhalator, som även omfattar en nasal version samt ICOpre, en förfylld torrpulverinhalator. Baserad på en plattformsprodukt anpassar Iconovo inhalator och läkemedelsberedning till kundens önskemål, och färdigställer produkten tills den är redo för kliniska studier och registrering i kundens regi. Under tiden som Iconovo arbetar med anpassning av en kundspecifik produkt betalar kunden milstolpsbetalningar och när kunden lanserar produkten på marknaden kommer Iconovo att erhålla försäljningsbaserad royalty. Iconovo får vid ingånget licensavtal även en Technology access fee, som är en engångsbetalning för att kunden skall få ensamrätt för den specifika produkten på specifika marknader. Utvecklingen av den fjärde inhalationsplattformen samt övrig utveckling har medfört att bolaget har ökat antalet medarbetare och vid årsskiftet hade Iconovo 29 anställda. Flertalet av dessa arbetar med bolagets utvecklingsprojekt och detta innebär att investeringarna i utvecklingsprojekten väsentligt ökat under året. Bolaget driver kundprojekt inom alla produktplattformar förutom för ICOpre, och förväntar sig att de första produkterna lanseras i Europa av Iconovos kunder inom några år.

Ägare

De tio största ägarna per 31 december 2023 stod för 62,1 procent av totala antalet aktier. Aktieägare med över 10 procent innehav är Gerald Engström med 12,7 procent och Mats Johansson med 10,6 procent.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Under året har fyra avtal tecknats med befintliga och nya kunder inom CDMO.

Samarbetsprojektet kring Arcedes läkemedelskandidat för behandling av KOL, RCD405, fortskred med goda resultat. Nästa steg i projektet är en teknisk stabilitetsstudie innan substansen kan testas kliniskt. Projektet stöds av SweLife och är en del av samarbetet mellan **Arcede Pharma**, Iconovo och Lunds universitet. Iconovo och de två samarbetsparterna fick tillsamman drygt 2 MSEK från Vinnova. Iconovo har erhållit 0,5 MSEK för att utveckla

en torrpulver-formulering samt en inhalationsprodukt, baserad på inhalatorn ICOone®.

Bolaget har under 2023 inlett ett samarbete med det danska bioteknikföretaget **Kiox Pharma** om utveckling av en ny inhalerbar behandling mot interstitiell lungsjukdom. Projektet baseras på en omformulering av en FDA-godkänd läkemedelssubstans i ICOcap®. Samarbetet har lett till intäkter på 1,6 mSEK under 2023. Under början av 2024 tecknades ytterligare ett feasibility-avtal för produkten som leder till 2,7 MSEK intäkter under 2024. I ett nästa steg kan ett eventuellt licensavtal generera ytterligare intäkter genom kontraktsarbete, milstolps- och royaltybetalningar, alternativt försäljning av inhalatorer.

Iconovo ingick också ett samarbetsavtal med det franska bioteknikföretaget **Affilogic** avseende genomförandet av en feasibility-studie av inhalerbara affinitetsproteiner, Nanofitins®, baserat på Iconovos inhalatorplattform ICOone®. Projektet syftar till att utveckla en ny behandling för lungsjukdomar.

Ett avtal ingicks med **ENA Respiratory** Pty Ltd om att utvärdera ICOone® Nasal för administration av INNA-051, en brett verkande immunmodulerande behandling som utvecklas för att förebygga komplikationer associerade med virala luftvägsinfektioner. Iconovo är berättigade till ersättning till ett totalt värde av upp till 0,9 MSEK.

En omstrukturering av Iconovos avtal med **Stevanato Group** för **ICOcap®** genomfördes i mitten av året. För Iconovo innebär det att vi kan förvänta oss en ökning av bolagets framtida vinstmarginal på sålda ICOcap® inhalatorer och att vi säkrat en tillverkningskapacitet för volymer på upp till en miljon enheter. Iconovo erhöll en betalning på 0,2 MEUR (2,3 MSEK) i samband med avtalet.

Den strukturerade process för utlicensieringen av **ICOpre®** som vi gör med stöd av den globala investmentbanken Stifel fortskred väl under 2023. Flera internationella läkemedelsbolag har ingått sekretessavtal inför vidare utvärdering av inhalatorplattformen, och ett licensavtal för ICOpre® bör kunna vara på plats under första halvåret 2024. Den första lanseringsmöjligheten i ICOpre®-portföljen förväntas utgöras av en generisk version av astmaläkemedlet Relvar under 2027 i EU.

Under 2023 befäste Iconovo sina långsiktiga finansiella mål för 2027 - att nå 250 MSEK i omsättning till en 50 procentig EBITDA marginal. Vidare räknar bolaget med att uppnå lönsamhet under ett enskilt kvartal såväl 2024 som 2025 och sedan helårslönsamhet 2026. Sedan bolaget kommunicerade långsiktiga finansiella mål i juni 2022 har Iconovo ökat fokus på vårt CDMO-erbjudande. Bolaget har expanderat kundbasen och flera läkemedelsprojekt är på väg in i klinisk utvecklingsfas, vilket kan leda till större ordrar för kontraktsutveckling och licensavtal.

Dotterbolaget Iconovo Pharma beviljades partihandelstillstånd av Läkemedelsverket. Detta är en viktig kvalitetsstämpel på bolagets framgångsrika arbete med att förbereda försäljning av läkemedel i egen regi på den nordiska marknaden.

Försäljningen under 2023 uppgick till 7,1 (17,1) MSEK och utgjordes av ersättningar inom sex mindre projekt. Under 2022 utgjordes försäljningen av milestolpsbetalningar inom ett stort projekt. Övriga rörelseintäkter för 2023 var högre än föregående år 8 142 (2 754) kSEK framför allt genom högre intäkter från projektbidrag och genom en betalning från Stevanato. Aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 21 035 (30 358) kSEK under 2023.

Kostnader för råvaror och förnödenheter uppgick till 10 536 (30 230) kSEK under 2023. Under 2022 genererades höga kostnader i ett kundprojekt för inhalerbart covid-19 vaccin, som avslutades under fjärde kvartalet 2022.

Under 2023 uppgick övriga externa kostnader till 25 683 (21 705) kSEK, inklusive en ökad reserv för osäkra kundfordringar om 7 931 kSEK. Exklusive reserveringar minskade övriga externa kostnader med drygt 1 260 kSEK. Kostnaderna för året minskade på grund av lägre kostnader till hyra, konsulter och marknadsföring. Genom ovan reserveringar anser bolaget att eventuella risker i kundfordringarna är hanterade resultatmässigt för framtiden.

Personalkostnader för 2023 föll till 35 623 (37 210) kSEK och speglar lägre lönekostnader och besparingar.

Rörelseresultatet förbättrades till -45,8 MSEK under 2023 från -48,4 MSEK i 2022. Årets resultat förbättrades med drygt 2,3 MSEK, medan resultat per aktie 2023 uppgick till -4,39 SEK (-5,44).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2023 till -38 602 (-43 704) kSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten belöpte sig till -22 910 (-36 951) under 2023 medan kassaflödet från finansieringsverksamheten landade på 66 547 (-936) kSEK under samma år. I februari och september 2023 genomförde bolaget två riktade nyemissioner, som tillförde bolaget 68 773 kSEK efter emissionskostnader.

Därmed uppgick årets samlade kassaflöde till 5 034 (-81 591) kSEK och koncernens likvida medel var vid årets slut 18 480 (13 446) kSEK. Det finns inga räntebärande skulder i verksamheten.

Det egna kapitalet vid årets utgång ökade till 113,5 (89,3) MSEK, främst ledd av aktivering av utvecklingskostnader för ICOpre®.

Väsentliga händelser efter årets utgång
I februari 2024 genomförde Iconovo en riktad nyemission om 4 162 500 aktier till en teckningskurs om 8,00 kronor per aktie. Genom nyemissionen tillfördes Iconovo en bruttolikvid om 33,3 MSEK före avdrag för transaktionskostnader. I denna emission deltog bl.a. de befintliga aktieägarna Gerald Engström, Fjärde AP-fonden, Andra AP-fonden och Cicero Fonder. Efter senaste emissionen uppgår antalet aktier till 15 918 375.

I februari 2024 tecknade Iconovo också ett ytterligare avtal med Kiox Pharma för utveckling av en ny inhalerbar behandling av interstitiell lungsjukdom och erhöll en order från ett Top-10 Pharma-bolag för utvärdering av Iconovos flerdosinhalator.

Hållbarhet
Under året har Iconovos ledning fortsatt arbetet med att identifiera de mål som har bäst matchning mot bolagets verksamhet och den fas bolaget befinner sig i just nu.

Iconovo kommer att vara transparent och ansvarigt inför sina intressenter genom att publicera årliga ESG-rapporter och hålla regelbundna möten med investerare och andra intressenter. Målen har lagts in i de övergripande företagsmålen och alla medarbetare har reflekterat dessa hållbarhetsmål i sina individuella mål. Måluppfyllnaden utvärderas i prestationsbedömningen och påverkar ersättningen till de anställda.

Iconovo har i första hand prioriterat 3 av de 17 globala målen. Dessa tre mål är viktiga för Iconovos medarbetare, kunder och ägare samt representerar ett mål inom varje dimension av hållbarhet d.v.s. social, ekonomisk och ekologisk.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer
Iconovos försäljning påverkas av investeringsviljan hos Bolagets kunder, vilka i dag till utgörs av generikabolag, mindre bioteknikföretag och ett större läkemedelsföretag. Investeringsviljan inom inhalationsprodukter påverkas av ett flertal faktorer såsom konjunkturläge och politiska beslut. En ökad konkurrens från befintliga eller nya aktörer, eller en försämrad förmåga hos Iconovo att möta efterfrågan på Bolagets produkter och tjänster, skulle kunna få negativ inverkan på Iconovos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Tiden till marknadslansering styrs i hög utsträckning av kundens åtaganden såsom kommersiell tillverkning, kliniska prövningar och registrering.

Marknaden för inhalerbar medicin påverkas i hög grad av teknikutveckling. Förseningar i Bolagets utvecklingsarbete eller oförmåga att följa med i den tekniska utvecklingen kan således medföra minskad eller förlorad konkurrenskraft för Bolaget.

Iconovo utvecklar sin affärsmodell till att innehålla industriella samarbeten där Bolaget licensierar ut sina patenterade produkter till först och främst generikabolag. Iconovos licensintäkter beror till stor del på samarbetspartnerns försäljning.

Iconovo är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar. Förmåga att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörandet för Bolagets framtida utveckling.

Iconovo är beroende av egenutvecklade produkter och egenutvecklad produktdesign. Flertalet av Bolagets immateriella rättigheter skyddas av patent eller andra upphovsrättsliga skydd. Iconovos kunder återfinns i stora delar av världen och försäljning sker både i EUR och SEK. Växelkurs relativt svenska kronan tenderar att fluktuera över tiden och det finns risk att framtida fluktuationer kan komma att ha en negativ påverkan på Bolagets resultat och finansiella ställning.

Iconovo har ett komplett försäkringsprogram för Bolagets verksamhet. Det finns en risk att tecknad försäkring skulle visa sig vara otillräcklig vid skada och att Iconovo inte skulle få full ersättning för eventuella skador som kan uppkomma eller för anspråk som skulle kunna riktas mot Bolaget. Iconovo är för närvarande inte inblandat i några tvister. Det finns dock alltid en risk att Bolaget i framtiden skulle kunna bli inblandat i tvister eller bli föremål för rättsliga krav från kunder, konkurrenter, myndigheter och andra marknadsaktörer. För att om möjligt reducera risknivån har Bolaget under åren utvecklat en legal kontraktsprocess innehållande flera steg och nivåer av granskningar.

Iconovo gjorde i februari 2024 en nyemission och tog då in MSEK 33,3 före emissionskostnader. Det finns enligt styrelsens och ledningens bedömning, med hänsyn tagen till likviditetsbehov och framlagd budget, inget som talar för att koncernens likvida medel inte skulle kunna finansiera bolagets planer för de kommande 12 månaderna. Försäljningen av licens avseende ICOpre är en väsentlig del av budget och kassaflöde för verksamhetsåret 2024, men även om denna exkluderas av någon händelse, gör styrelsen och ledningen bedömningen att bolagets alternativa planer är tillräckliga för fortsatt drift och utveckling av bolaget 12 månader framåt, om än med ett något kortare perspektiv innan nästa tilläggsfinansiering kommer att behövas jämfört med ursprunglig plan.

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

	2023
Överkursfond	262 414 622
Balanserad förlust	-179 168 580
Årets resultat	-44 207 099
Totalt	**39 046 143**
Styrelsen föreslår att ny räkning balanseras	39 046 143

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Finansiella tabeller

Koncernens resultaträkning

SEK	Not	2023-01-01-2023-12-31	2022-01-01-2022-12-31
Nettoomsättning	4	7 078 288	17 116 165
Övriga rörelseintäkter		8 141 868	2 754 160
		15 220 156	19 870 325
Aktiverat arbete för egen räkning		21 035 351	30 357 867
Råvaror och förnödenheter		-10 535 985	-30 229 532
Övriga externa kostnader	5	-25 683 082	-21 704 639
Personalkostnader	6	-35 622 576	-37 210 436
Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	12,13	-10 082 384	-9 088 149
Övriga rörelsekostnader		-107 964	-353 733
Rörelseresultat		**-45 776 764**	**-48 358 266**
Finansiella intäkter	7	401 566	540 038
Finansiella kostnader	8	-518 633	-344 554
Resultat före skatt		**-45 893 831**	**-48 162 782**
Inkomstskatt	9	-	-
Årets resultat		**-45 893 831**	**-48 162 782**
Årets resultat är hänförligt till			
Moderbolagets aktieägare		-45 893 831	-48 162 782
Resultat per aktie före utspädning	10	-4,39	-5,44
Resultat per aktie efter utspädning	10	-4,39	-5,44

Övrigt totalresultat

SEK	Not	2023-01-01-2023-12-31	2022-01-01-2022-12-31
Årets resultat		**-45 893 831**	**-48 162 782**
Övrigt totalresultat		-	-
Årets totalresultat		**-45 893 831**	**-48 162 782**
Årets totalresultat är hänförligt till			
Moderföretagets aktieägare		-45 893 831	-48 162 782

Koncernens balansräkning

SEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	11		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten		78 908 159	62 655 505
Balanserade utgifter för programvaror		372 908	556 266
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter		5 888 456	5 129 767
Summa immateriella anläggningstillgångar		**84 869 543**	**68 341 537**
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	12	2 926 835	4 902 720
Nyttjanderättstillgångar	13	8 345 290	10 967 040
Inventarier, verktyg och installationer	12	4 501 645	4 582 361
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	12	363 094	293 989
Summa materiella anläggningstillgångar		**16 136 864**	**19 845 109**
Summa anläggningstillgångar		**101 006 407**	**88 186 647**
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	14	3 731 157	11 099 759
Aktuella skattefordran	14	1 403 159	1 705 484
Övriga fordringar	15	2 270 432	5 262 465
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1 158 487	1 568 287
Likvida medel	24	18 480 245	13 446 338
Summa omsättningstillgångar		**27 073 480**	**33 079 288**
Summa tillgångar		**128 079 887**	**121 265 934**

SEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
Eget kapital			
Aktiekapital	17	1 175 589	884 750
Övrigt tillskjutet kapital	18	262 414 621	192 488 448
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-150 064 215	-104 170 384
Summa eget kapital		**113 525 994**	**89 202 814**
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	13	4 906 898	7 699 072
Summa långfristiga skulder		**4 906 898**	**7 699 072**
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	20	608 542	9 072 559
Leasingskulder	13	2 808 012	2 331 748
Övriga skulder	21	1 359 580	1 470 972
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	4 860 861	11 488 774
Summa kortfristiga skulder		**9 646 995**	**24 364 048**
Summa eget kapital och skulder		**128 079 887**	**121 265 934**

Koncernens rapport över eget kapital

SEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2022	884 750	192 068 565	-55 916 758	**137 034 857**
Årets resultat			-48 162 782	**-48 162 782**
Summa övrigt totalresultat				-
Summa totalresultat	-	-	**-48 162 782**	**-48 162 782**
Transaktioner med ägare:				
Aktierelaterad ersättning		421 583		**421 583**
Summa transaktioner med ägare	-	**421 583**	-	**421 583**
Rättelsepost			**-90 844**	
Utgående balans 31 december 2022	**884 750**	**192 488 448**	**-104 170 384**	**89 202 814**

SEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2023	884 750	192 488 448	-104 170 384	**89 202 814**
Årets resultat			-45 893 831	**-45 893 831**
Summa övrigt totalresultat				-
Summa totalresultat	-	-	**-45 893 831**	**-45 893 831**
Transaktioner med ägare:				
Nyemission	290 838	73 876 350		**74 167 188**
Emissionskostnader efter skatt		-5 313 990		**-5 313 990**
Aktierelaterad ersättning		1 363 813		**1 363 813**
Summa transaktioner med ägare	**290 838**	**69 926 173**		**70 217 011**
Utgående balans 31 december 2023	**1 175 588**	**262 414 621**	**-150 064 215**	**113 525 994**

Koncernens kassaflödesanalys

SEK	Not	2023-01-01- 2023-12-31	2022-01-01- 2022-12-31
Rörelseresultat		**-45 776 764**	**-48 358 266**
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster			
Avskrivningar och nedskrivningar		17 930 336	9 641 274
Kostnad för aktierelaterade ersättningar		1 363 913	421 583
Erhållen ränta		401 586	540 098
Erlagd ränta		-518 633	-344 614
Betald inkomstskatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**-26 599 082**	**-38 099 925**
Minskning/(ökning) av kundfordringar		-582 398	-20 747 317
Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar		3 671 162	-5 289 033
Ökning/(minskning) av leverantörsskulder		-8 484 016	4 738 378
Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder		-6 648 460	5 633 980
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-38 602 795**	**-43 703 916**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-712 346	-5 458 275
Förvärv av immateriella tillgångar		-22 198 244	-31 492 403
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-22 910 590**	**-36 950 678**
Finansieringsverksamheten			
Amortering av leasingskulder		-2 305 907	-936 222
Nyemission		74 267 188	-
Transaktionskostnader relaterade till nyemission		-5 313 390	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**66 547 291**	**-936 222**
Årets kassaflöde		**5 033 906**	**-81 590 816**
Likvida medel vid årets början		13 446 338	95 037 155
Likvida medel vid årets slut	25	**18 480 245**	**13 446 338**

Moderbolagets resultaträkning

SEK	Not	2023-01-01- 2023-12-31	2022-01-01- 2022-12-31
Nettoomsättning	4	7 078 288	17 116 165
Övriga rörelseintäkter		8 140 903	2 753 035
		15 219 191	**19 869 200**
Aktiverat arbete för egen räkning		21 035 351	30 357 967
Råvaror och förnödenheter		-10 535 985	-30 229 532
Övriga externa kostnader	5	-27 052 681	-30 717 680
Personalkostnader	5	-35 522 876	-37 210 406
Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	11,12	-7 469 080	-6 941 374
Övriga rörelsekostnader		-206 997	-350 748
Rörelseresultat		**-44 533 077**	**-45 222 573**
Finansiella intäkter	7	381 159	539 545
Finansiella kostnader	8	-49 708	-41 735
Resultat före skatt		**-44 201 626**	**-44 724 763**
Inkomstskatt	9	-	-
Årets resultat*		**-44 201 626**	**-44 724 763**
Hänförligt till			
Moderbolagets aktieägare		-44 201 626	-44 724 763

*) Årets totalresultat överensstämmer med årets resultat

Moderbolagets balansräkning

SEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	11	78 908 169	62 655 504
Balanserade utgifter för programvaror	11	372 918	558 285
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	11	5 688 456	5 129 787
		84 969 543	68 341 537
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	12	2 926 835	4 012 720
Inventarier, verktyg och installationer	12	4 501 645	4 581 361
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	12	363 094	263 989
		7 791 574	8 858 070
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag		5 000 000	3 500 000
		5 000 000	3 500 000
Summa anläggningstillgångar		**97 661 117**	**80 719 607**
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	14	3 731 157	21 089 720
Aktuella skattefordringar	15	1 402 827	1 161 131
Övriga fordringar	13	3 366 877	5 015 585
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	2 170 375	2 834 263
Likvida medel		17 224 731	13 346 338
Summa omsättningstillgångar		**27 895 967**	**33 253 027**

SEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
Summa tillgångar		**125 557 084**	**113 972 634**
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	17	1 175 588	884 750
Fond för utvecklingsutgifter		78 525 844	62 129 725
		79 701 432	63 014 475
Fritt eget kapital			
Överkursfond	18	282 414 621	192 488 428
Balanserat resultat		-179 168 852	-118 046 483
Årets resultat		-44 200 626	-44 724 763
		59 046 143	29 717 202
Summa eget kapital		**118 747 575**	**92 731 677**
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	20	596 568	8 372 543
Övriga skulder	21	1 353 580	1 470 971
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	4 853 361	11 397 443
		6 803 509	21 240 957
Summa eget kapital och skulder		**125 557 084**	**113 972 634**

Moderbolagets eget kapital

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			
SEK	**Aktiekapital**	**Fond för utvecklingsutgifter**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Balanserade vinstmedel**	**Årets resultat**	**Summa eget kapital**
Ingående balans 1 januari 2022	684 750	36 434 096	192 086 865	-66 190 265	-26 160 589	**137 034 857**
Årets resultat					-44 724 763	**-44 724 763**
Summa övrigt totalresultat						-
Summa totalresultat	-	-	-	-44 724 763	-44 724 763	**-44 724 763**
Omföring mellan poster i eget kapital:						
Omföring till fond för utvecklingsutgifter		25 695 629		-25 695 629		-
Disponering av föregående års resultat				-26 160 589	26 160 589	-
Transaktioner med:						
Nyemission/Aktieägartillskott						-
Emissionskostnader efter skatt						-
Aktierelaterad ersättning			421 583			421 583
Summa transaktioner med ägare	-	-	421 583	-	-	**421 583**
Utgående balans 31 december 2022		**62 129 725**	**192 488 448**	**-118 046 483**	**-44 724 763**	**92 731 677**

	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			
SEK	**Aktiekapital**	**Fond för utvecklingsutgifter**	**Övrigt tillskjutet kapital**	**Balanserade vinstmedel**	**Årets resultat**	**Summa eget kapital**
Ingående balans 1 januari 2022						
Årets resultat					-44 201 625	**-44 201 625**
Summa övrigt totalresultat						-
Summa totalresultat	-	-	-	-	-44 201 625	**-44 201 625**
Omföring mellan poster i eget kapital:						
Omföring till fond för utvecklingsutgifter		16 336 119		-16 336 119		-
Disponering av föregående års resultat				-44 724 763	44 724 763	-
Transaktioner med ägare:						
Nyemission	290 838		73 876 350			**74 167 188**
Emissionskostnader efter skatt			-5 313 990			**-5 313 990**
Aktierelaterad ersättning			1 363 813			**1 363 813**
Summa transaktioner med ägare	**290 838**	-	**69 926 173**	-	-	**70 217 011**
Utgående balans 31 december 2023	**1 175 588**	**78 525 844**	**262 414 621**	**-179 167 365**	**-44 201 625**	**118 747 062**

Moderbolagets kassaflödesanalys

SEK	Not	2023-01-01-2023-12-31	2022-01-01-2022-12-31
Rörelseresultat		**-44 533 077**	**-45 222 573**
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster			
Avskrivningar och nedskrivningar		18 400 544	9 641 274
Kostnad för aktierelaterade ersättningar		1 363 813	421 583
Erhållen ränta		381 159	539 545
Erlagd ränta		-49 708	-41 735
Betald inkomstskatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**-27 437 269**	**-34 661 906**
Minskning/(ökning) av kundfordringar		-562 398	-20 747 317
Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar		1 866 900	-5 562 772
Ökning/(minskning) av leverantörsskulder		-7 775 975	4 098 383
Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder		-6 656 473	5 633 493
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-40 564 215**	**-41 240 139**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-712 346	-5 458 275
Förvärv av materiella tillgångar		-22 198 244	-31 492 403
Förvärv av finansiella tillgångar		-1 500 000	-3 400 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-24 410 590**	**-40 350 678**
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		74 187 188	-
Erhållet likvid från emitterade teckningsoptioner		-	-
Transaktionskostnader relaterade till nyemission		-5 313 990	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**68 853 198**	**-**
Årets kassaflöde		**3 878 393**	**-81 590 817**
Likvida medel vid årets början		13 346 338	94 937 155
Likvida medel vid årets slut		**17 224 731**	**13 346 338**

Noter

Not 1. Allmän information

Iconovo AB med organisationsnummer 556938–0156 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Lund. Adressen till huvudkontoret är Ideongatan 3B, 223 70 Lund. Företaget och dess dotterföretags ("koncernen") huvudsakliga verksamhet omfattar Iconovo AB och Iconovo Pharma AB. Koncernens sammansättning framgår av not 24.

De finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor (SEK) om inte annat anges.

Not 2. Viktiga redovisningsprinciper

Detta är Iconovo ABs andra koncernredovisning som har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej trätt ikraft

Företagsledningen bedömer att nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej har trätt ikraft inte får någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter när de tillämpas för första gången.

Väsentliga redovisningsprinciper

I koncernredovisningen har värdering av poster skett till anskaffningsvärde, utom då det gäller vissa finansiella instrument värderade till verkligt värde. Nedan beskrivs de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar moderföretaget Iconovo AB och de företag över vilka moderföretaget har bestämmande inflytande. Ett bestämmande inflytande föreligger när koncernen exponeras för, eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang i ett företag och kan använda sitt inflytande över företaget till att påverka sin avkastning. Bestämmande inflytande föreligger i normalfallet då moderföretaget direkt eller indirekt innehar aktier som representerar mer än 50 procent av rösterna.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med tidpunkten för förvärvet till och med den tidpunkt då moderföretaget inte längre har ett bestämmande inflytande över dotterföretaget. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har vid behov justerats för att överensstämma med koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna transaktioner, mellanhavanden samt orealiserade vinster och förluster hänförliga till koncerninterna transaktioner har eliminerats vid upprättandet av koncernredovisningen.

Förändringar i moderföretagets andel i ett dotterföretag som inte leder till en förlust av bestämmande inflytande redovisas som transaktioner i eget kapital (det vill säga som transaktioner med koncernens ägare). Eventuell skillnad mellan det belopp med vilket innehav utan bestämmande inflytande justeras och det verkliga värdet på den erlagda eller erhållna ersättningen redovisas direkt i eget kapital och fördelas på moderföretagets ägare.

När moderföretaget förlorar bestämmande inflytande över ett dotterföretag, beräknas vinsten eller förlusten vid avyttringen som skillnaden mellan

(i) summan av det verkliga värdet för den erhållna ersättningen och det verkliga värdet av eventuellt kvarvarande innehav och
(ii) de tidigare redovisade värdena för dotterföretagets tillgångar (inklusive goodwill), och skulder och eventuellt innehav utan bestämmande inflytande.

Det verkliga värdet på kvarvarande innehav i det tidigare dotterföretaget vid den tidpunkt då det bestämmande inflytandet förloras betraktas som det verkliga värdet vid det första redovisningstillfället för en finansiell tillgång enligt IFRS 9 Finansiella instrument: Redovisning och värdering eller, i tillämpliga fall, anskaffningsvärdet vid det första redovisningstillfället för en investering i ett intresseföretag eller gemensamt styrt företag.

Segmentsrapportering
Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutfattaren. De rapporterbara segmentens redovisningsprinciper överensstämmer med de principer som tillämpas av koncernen i dess helhet.
VD följer inte upp resultatet på en disagregerad nivå lägre än konsolideringen. Därmed beslutar VD även om fördelning av resurser och fattar strategiska beslut utifrån konsolideringen som helhet. Baserat på ovanstående analys utifrån IFRS 8 konstateras att Iconovo-koncernen endast utgörs av ett rapporterande segment.

Intäkter från avtal med kunder
Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av tjänsten. Intäkten utgörs av det belopp som företaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.

Steg 2: Identifiera de olika löften (prestationsåtaganden) som finns i avtalet.

Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.

Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga när kontrollen övergår till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden är uppfyllda.

Bolagets rörelseintäkter består av intäkter från utlicensiering av egenutvecklade inhalatorer. Intäkter värderas baserat på avtalet med kund och motsvarar den ersättning som koncernen förväntar sig ha rätt till i utbyte mot att överföra utlovade varor eller tjänster exklusive mervärdeskatt. Koncernen redovisar en intäkt när kontrollen av en vara eller tjänst överförs till en kund.

Licensintäkter
Initiala licensavgifter (upfront payments) erhålls när samarbetsavtal ingås. Dessa ersättningar intäktsförs i sin helhet när samarbetsavtal ingås, under förutsättning att bolaget uppfyllt samtliga åtaganden enligt avtal.

Milstolpsersättningar
Milstolpsersättningar erhålls när det utlicensierade utvecklingsprojektet passerar väsentliga steg i utvecklingsprocessen. Milstolpsersättningar intäktsförs när samtliga villkor uppfyllts enligt avtal.

Royaltyintäkter
Framtida royaltyintäkter kommer att intäktsredovisas i enlighet med avtalens ekonomiska innebörd vilka analyseras från fall till fall. Några sådana intäkter har inte redovisats än.

Bidrag
Bidrag redovisas när det föreligger rimlig säkerhet att koncernen uppfyller de villkor som är förknippade med bidraget och att bidragen kommer erhållas. Bidrag redovisas genom succesiv vinstavräkning över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för.

Leasingavtal
Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av en tillgång i allt väsentligt överförs från leasinggivaren till leasingtagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Iconovo har endast leasingavtal där koncernen är leasingtagare.

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till verkligt värde vid leasingperiodens början eller till nuvärdet av minimileasingavgifterna om detta är lägre. Motsvarande skuld till leasinggivaren redovisas i balansräkningen som finansiell leasingskuld. Leasingbetalningarna fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats på den under respektive period redovisade skulden. Räntekostnaden redovisas direkt i resultaträkningen.

Om räntekostnaden är direkt hänförlig till anskaffning av en tillgång som med nödvändighet tar betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning eller försäljning, ska räntekostnaden i stället inräknas i tillgångens anskaffningsvärde i enlighet med koncernens principer för lånekostnader (se nedan). Anläggningstillgångarna skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden.

Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Transaktioner i utländsk valuta
Transaktioner i utländsk valuta omräknas till rapporteringsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till redovisningsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om.

Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultatet. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder nettoredovisas som finansiella poster.

Koncernen har svenska kronor som rapporteringsvaluta.

Ersättning till anställda
Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro m m samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

För avgiftsbestämda planer betalar koncernen fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten för när premier erläggs.

Skatter
Skattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt beräknas på det skattepliktiga resultatet för perioden. Skattepliktigt resultat skiljer sig från det redovisade resultatet i resultaträkningen då det har justerats för ej skattepliktiga intäkter och ej avdragsgilla kostnader samt för intäkter och kostnader som är skattepliktiga eller avdragsgilla i andra perioder. Koncernens aktuella skatteskuld beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt redovisas på temporära skillnader mellan det redovisade värdet på tillgångar och skulder i de finansiella rapporterna och det skattemässiga värdet som används vid beräkning av skattepliktigt resultat. Uppskjuten skatt redovisas enligt den s k balansräkningsmetoden.

Uppskjutna skatteskulder redovisas för i princip alla skattepliktiga temporära skillnader, och uppskjutna skattefordringar redovisas i princip för alla avdragsgilla temporära skillnader i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan nyttjas mot framtida skattepliktiga överskott.

Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar redovisas inte om den temporära skillnaden är hänförlig till goodwill eller om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld (som inte är ett rörelseförvärv) och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för skattepliktiga temporära skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, utom i de fall koncernen kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det är sannolikt att en sådan återföring inte kommer att ske inom överskådlig framtid. De uppskjutna skattefordringar som är hänförliga till avdragsgilla temporära skillnader avseende sådana investeringar ska bara redovisas i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott och det är troligt att ett sådant utnyttjande kommer att ske inom överskådlig framtid.

Det redovisade värdet på uppskjutna skattefordringar prövas vid varje bokslutstillfälle och reduceras till den del det inte längre är sannolikt att tillräckliga skattepliktiga överskott kommer att finnas tillgängliga för att utnyttjas, helt eller delvis, mot den uppskjutna skattefordran.

Uppskjuten skatt beräknas enligt de skattesatser som förväntas gälla för den period då tillgången återvinns eller skulden regleras, baserat på de skattesatser (och skattelagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas då de hänför sig till inkomstskatt som debiteras av samma myndighet och då koncernen har för avsikt att reglera skatten med ett nettobelopp.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas som en kostnad eller intäkt i resultaträkningen, utom när skatten är hänförlig till transaktioner som redovisats i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital. Vid aktuell och uppskjuten skatt som uppkommer vid redovisning av rörelseförvärv, ska skatteeffekten redovisas i förvärvskalkylen.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset, utgifter som är direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick att användas samt uppskattade utgifter för nedmontering och bortforsling av tillgången och återställande av plats där den finns. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen till godo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultaträkningen i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod. Avskrivning påbörjas är den materiella anläggningstillgången kan tas i bruk. Nyttjandeperioden är som följer:

Laboratorieutrustning	10 år
Verktyg	5 år
Förbättringsutgifter på annans fastighet	3–5 år
Inventarier	3 år

Bedömda nyttjandeperioder, restvärden och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räken-

skapsperiod, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkten vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Internt upparbetade immateriella tillgångar – Aktiverade utgifter för produktutveckling

Internt upparbetade immateriella tillgångar som härrör från koncernens produktutveckling redovisas endast om följande villkor är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- företaget avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången,
- företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar,
- det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången, och
- de utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

Om det inte är möjligt att redovisa någon internt upparbetad immateriell tillgång redovisas utgifterna för utveckling som en kostnad i den period de uppkommer. Efter första redovisningstillfället redovisas internt upparbetade immateriella tillgångar till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Bedömd nyttjandetid uppgår till 5 år. Bedömd nyttjandeperiod för patent uppgår till 10 år. Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av eventuell nedskrivning. Där det inte är möjligt att beräkna återvinningsvärdet för en enskild tillgång, beräknar koncernen återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör.

Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning.

Återvinningsvärdet är det högre värdet av det verkliga värdet minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Om återvinningsvärdet för en tillgång (eller kassagenererande enhet) fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången (eller den kassagenererande enheten) ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning ska omedelbart tas som kostnad i resultaträkningen.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens (den kassagenererande enhetens) redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda redovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången (den kassagenererande enheten) under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultaträkningen.

Finansiella instrument
Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, andra korta fordringar och andra långfristiga värdepappersinnehav. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, andra korta skulder och låneskulder (inklusive skulder för finansiella leasingavtal).

Redovisning i och borttagande från rapporten över finansiell ställning
En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapport över finansiell ställning när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och en avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte har skickats.

Kundfordringar tas upp i rapport över finansiell ställning när faktura har skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång tas bort från rapport över finansiell ställning när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från rapport över finansiell ställning när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Inga finansiella tillgångar och skulder kvittas i rapporten över finansiell ställning, eftersom villkor för kvittning inte är uppfyllda. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen. Affärsdagen utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

Klassificering och värdering
Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och dess kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Om den finansiella tillgången innehas i en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Samtliga andra affärsmodeller där syftet är spekulation, innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden
Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid det första redovisningstillfället minus kapitalbelopp, plus den ackumulerade avskrivningen med effektivräntemetoden av eventuell skillnad mellan det kapitalbeloppet och det utestående kapitalbeloppet, justerat för eventuella nedskrivningar. Redovisat bruttovärde för en finansiell tillgång är upplupet anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång före justeringar för en eventuell förlustreserv.
Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden. Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde, lån samt övriga finansiella skulder, t.ex. leverantörsskulder, ingår i denna kategori.

Skulderna värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Nedskrivningar
Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på en finansiell tillgång som värderas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat, för en leasingfordran och för en avtalstillgång.
Per varje balansdag ska koncernen i resultatet redovisa förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället. För kundfordringar, avtalstillgångar och leasingfordringar finns förenklingar som innebär att koncernen direkt ska redovisa förväntade kreditförluster för tillgångens återstående löptid.

De förväntade kreditförlusterna för dessa finansiella tillgångar beräknas med hjälp av en provisionsmatris som är baserad på tidigare händelser, nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar och pengarnas tidsvärde om applicerbart. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid. Koncernens exponering mot kreditrisk är främst hänförlig till kundfordringar och likvida medel. Eget kapital instrument omfattas inte av nedskrivningsreglerna.

Avsättningar
Avsättningar redovisas när koncernen har en befintlig förpliktelse (legal eller informell) som en följd av en inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Det belopp som avsätts utgör den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen, med hänsyn tagen till risker och osäkerheter förknippade med förpliktelsen. När en avsättning beräknas genom att uppskatta de utbetalningar som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen, ska det redovisade värdet motsvara nuvärdet av dessa utbetalningar.

Där en del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av en tredje part, ska gottgörelsen särredovisas som en tillgång i rapport över finansiell ställning när det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om företaget reglerar förpliktelsen och beloppet kan beräknas tillförlitligt.

Aktierelaterade ersättningar
Aktiebaserade incitamentsprogram redovisas enligt IFRS 2. Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapital instrument som tilldelas anställda värderas till verkligt värde på tilldelade eget kapital instrument vid tilldelningstidpunkten. Koncernens aktierelaterade ersättningar inkluderar ett intjäningsvillkor som kräver att motparten fullgör en angiven tjänstgöringsperiod under vilken tjänster tillhandahålls till företaget. Det verkliga värdet av tilldelade aktierelaterade ersättningar kostnadsförs linjärt över intjänandeperioden, baserat på koncernens bedömning om antalet eget kapital instrument som väntas tjänas in under intjänandeperioden.

Koncernens incitamentsprogram finns vidare beskrivit i not 27. I de fall verkligt värde erläggs för optionen redovisar inte koncernen någon kostnad i resultaträkningen.

Moderbolaget
Detta är moderföretagets andra finansiella rapport som upprättats i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen.

Moderbolagets redovisningsprinciper skiljer sig från koncernens för inom nedan beskrivna områden:

Klassificering och uppställningsformer
Moderföretagets resultat- och balansräkning är upprättade enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst presentationen av finansiella intäkter/kostnader och eget kapital.

Leasingavtal
Moderföretaget som är leasingtagare redovisar leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Dotterföretag
Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde. Utdelning från dotterföretag redovisas i resultaträkningen när rätten att få utdelning bedöms som säker och kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Finansiella instrument
Moderföretaget tillämpar inte IFRS 9. I stället tillämpas en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering enligt IFRS 9, se

principer för koncernen. Vid bedömning och beräkning av nedskrivningsbehov för finansiella tillgångar som redovisas som anläggningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 när så är möjligt. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument motsvarar de som tillämpas för koncernen och som beskrivs ovan.

Koncernbidrag och aktieägartillskott
Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Lämnade aktieägartillskott redovisas som en ökning av posten andelar i koncernföretag hos givaren.

Not 3. Viktiga uppskattningar och bedömningar

Upprättande av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och antaganden är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande förhållanden anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika dessa uppskattningar och bedömningar.

Utgifter avseende produktutvecklingsprojekt aktiveras i den omfattning som utgifterna kan förväntas generera ekonomiska fördelar. Aktiveringen påbörjas när ledningen bedömer att produkten kommer att bli tekniskt eller ekonomiskt bärkraftig. Detta innebär att fastställda faktorer måste vara uppfyllda innan ett utvecklingsprojekt aktiveras som en immateriell tillgång. Aktiveringen upphör och avskrivning av aktiverade utvecklingskostnader inleds när tillgången är färdig att användas.

Både immateriella tillgångar som tagits i bruk samt de med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Såväl fastställande av avskrivningstid som prövning av nedskrivningsbehov kräver ledningens bedömningar.

Bolagets värdering av immateriella tillgångar utgår från respektive inhalatorplattform tillsammans med dess torrpulverformuleringar. Bolagets aggregerade bokförda värden per inhalatorplattform jämförs med diskonterade fria kassaflöden för respektive huvudaffär, inkluderande inhalatorplattform, formulering och kund. Normalt är fem (5) år den prognosperiod som omfattas i denna typ av värderingsberäkningar. Med anledning av att ledtiderna för utvecklingsprojekt i läkemedelsbranschen, räknat från start till kontinuerligt kassaflöde via royalties, är ganska långa har man valt att inkludera tolv (12) år i dessa prognoser. Diskonteringsräntan som används vid diskontering av kassaflödesprognoserna till nuvärde bör vara en räntesats som återspeglar aktuella marknadsbedömningarna av pengars tidsvärde plus riskpremie. Bolaget har valt en marknadsränta på 8 % härledd från aktuell bankutlåningsränta för affärsändamål, plus en riskpremie om 12 %. Vid fastställande av riskpremien har vi beaktat sannolikheten för respektive kundaffär att realiseras, i kombination med sannolikheten att kundernas prognoser är realistiska och genomförbara. Diskonteringsräntan som används vid bedömningarna var per 2023-12-31, 20 %.

Dessutom utförs scenarioanalyser för att bedöma vilka händelser som skulle kunna utlösa ett nedskrivningsbehov. Per balansdagen 2023-12-31 är det ledningens bedömning att framtida kassaflöden med marginal kommer att täcka gjorda investeringar, varför det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

Not 4. Intäkter från avtal med kunder

Koncernen erhåller sina intäkter från avtal med kunder genom överföring av varor och tjänster vid en tidpunkt respektive över tid från följande större intäktsströmmar:

Koncern och moderföretag	2023	2022
Typ av vara eller tjänst		
Milstolpsersättningar	7 078 288	15 752 555
Licensintäkter	-	-
Royaltyintäkter	-	-
Övrigt	-	1 363 610
	7 078 288	**17 116 165**
Intäkter per land		
Sverige	1 466 000	15 684 844
Italien	2 311 140	2 177
Danmark	1 897 700	-
Australien	829 956	413 700
Övriga	774 492	1 015 444
	7 078 288	**17 116 165**
Tidpunkt för intäktsredovisning		
Tidpunkt för intäktsredovisning	-	-
Prestationsåtagandet uppfyllt över tid	-	-
	-	**-**

Koncern och moderföretag	2023-12-31	2022-12-31
Avtalstillgångar		
Licensintäkter	-	-
Milstolpsersättningar	-	-
Royaltyintäkter	-	-
	-	**-**

Koncern och moderföretag	2023-12-31	2022-12-31
Avtalsskulder		
Licensintäkter	-	-
Milstolpsersättningar	-	6 548 719
Royaltyintäkter	-	-
	-	**6 548 719**

Not 5. Ersättningar till Revisorer

Nedan tabell visar ersättning till Koncernens revisorer.

Koncern och moderföretag	2023	2022
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	381 735	300 000
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	50 000	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	110 000	157 200
	541 735	**457 200**

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och koncernredovisningen samt bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget.

Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avser övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning.

Skatterådgivning avser alla skatterelaterade tjänster så som biträde vid skatteberäkning, vid upprättande av deklaration samt konsultationer gällande moms, punktskatter och personalfrågor.

Allt annat arbete som utförs av revisor definieras som övriga tjänster. Detta inkluderar IFRS adaptation.

Not 6. Ersättning till anställda

Medelantalet anställda	2023	2022
Styrelse*	7	9
Övriga ledande befattningshavare	5	5
Övriga anställda	27	28
Totalt i koncernen och moderföretaget	**39**	**42**

Kostnader för ersättning till anställda	2023	2022
Löner och andra ersättningar	15 365 787	15 366 498
Sociala avgifter	7 609 554	7 625 840
Varav pensionskostnader	2 649 210	2 196 618
Totalt i koncernen och moderföretaget	**22 975 341**	**22 992 336**

Löner och ersättningar till ledande befattningshavare	2023	2022
Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare	10 428 698	10 198 307
– varav tantiem och liknande ersättningar till ledande befattningshavare	-	-
Pensionskostnader, inkl särskild löneskatt	1 361 139	1 727 726
Totala löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare i koncernen och moderföretaget	**11 789 837**	**11 926 033**

Ersättningar till ledande befattningshavare
Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår ej för kommittéarbete. Till företagsledningen har bolagsstämman beslutat om följande riktlinjer avseende ersättning.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner, pension samt finansiella instrument. Med andra ledande befattningshavare avses de fem personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. För koncernledningens sammansättning, se sidan 47.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören är den rörliga ersättningen maximerad till 35% av grundlönen. För andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 10-15% av grundlönen.

Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till individuellt uppsatta mål.

Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Pensioner
Pensionsåldern för verkställande direktören är 67 år. Pensionspremien skall uppgå till 20% av den pensionsgrundande lönen. Med pensionsgrundande lön avses grundlönen.

För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern också 67 år. Pensionsavtalet anger att pensionspremien kan uppgå till 20% av den pensionsgrundande lönen.

Avtal om avgångsvederlag
För verkställande direktören har företaget en uppsägningstid om tolv månader medan det för verkställande direktören gäller en uppsägningstid om sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tolv månadslöner.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om tre till sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tre till sex månadslöner.

Not 7. Finansiella intäkter

Koncern	2023	2022
Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde		
Ränteintäkter på bankkontogodohavanden	381 159	211 527
Valutakursdifferenser på koncerninterna fordringar	-	328 571
	381 159	**540 098**

Moderföretag	2023	2022
Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde		
Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde		
Ränteintäkter på bankkontogodohavanden	381 159	211 497
Valutakursdifferenser på koncerninterna fordringar	-	328 058
	381 159	**539 545**

Not 8. Finansiella kostnader

Koncern	2023	2022
Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		
Räntekostnader på leasingskulder	-468 924	-302 480
Valutakursdifferenser på koncerninterna fordringar	-42 652	-
Övriga finansiella kostnader	-	-42 134
	-511 566	**-344 614**

Moderföretag	2023	2022
Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde		
Räntekostnader på leasingskulder	-	-
Valutakursdifferenser på koncerninterna fordringar	-42 652	-
Övriga finansiella kostnader	-	-41 735
	-42 652	**-41 735**

Not 9. Inkomstskatt

Årets redovisade skattekostnad kan stämmas av mot årets resultat före skatt enligt följande:

Koncern	2023	2022
Aktuell skatt:		
Innevarande år	-	-
Justeringar avseende tidigare år	-	-
Skatt på årets resultat	**-**	**-**

Koncern	2023	2022
Resultat före skatt	-45 893 851	-48 162 782
Svensk skattesats på 2023 % (20,6%)	-9 454 129	-9 921 533
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-26 383	-26 552
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	1 262	22
Skatteeffekt av emissionskostnader	-	-
Skatteeffekt av ej avdragsgilla avskrivningar	-172 492	-97 805
Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskuten skattefordran	9 651 724	10 047 843
Skatt på årets resultat	**-**	**-**

Moderföretaget	2023	2022
Aktuell skatt:		
Innevarande år	-	-
Justeringar avseende tidigare år	-	-
Skatt på årets resultat	**-**	**-**

Moderföretag	2023	2022
Resultat före skatt	-44 201 626	-44 724 763
Svensk skattesats på 2023 % (20,6%)	-9 105 535	-9 211 301
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-24 954	-26 337
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	947	22
Skatteeffekt av emissionskostnader	-	-
Skatteeffekt av ej avdragsgilla avskrivningar	-172 492	-97 805
Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskuten skattefordran	9 302 034	9 237 421
Skatt på årets resultat	**-**	**-**

Aktuell skattesats uppgår till 20,6 % (20,6 %).

Ingen inkomstskatt har redovisats i övrigt totalresultat. Utöver de belopp som redovisats i resultatet, har inkomstskatt hänförligt till transaktionskostnader för nyemissioner redovisats i eget kapital om 0 SEK (0 SEK).

Det finns ackumulerade underskottsavdrag i koncernen. I Sverige har dessa ingen tidsbegränsning och kan därför reducera skatter på framtida vinster. Vid årets slut har uppskjuten skattefordran avseende samtliga underskottsavdrag inte redovisats då koncernen ännu inte är i skatteposition.

Not 10. Resultat per aktie

Beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning baseras på följande data:

Koncern	2023	2022
Resultat		
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	-45 893 831	-48 162 782
	-45 893 831	**-48 162 782**
Antal aktier		
Det vägda genomsnittliga antalet stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	10 461 717	8 847 500
Effekt av potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt		
Teckningsoptioner	0*	0*
Det vägda genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning*	**10 461 717**	**8 847 500**

* Om resultatet varit positivt så skulle utspädningseffekten av teckningsoptionerna uppgå till 1 213 610 (380 500)

Not 11. Immateriella tillgångar

Koncern och Moderföretag	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	Balanserade utgifter för programvaror	Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Totalt
Anskaffningsvärde				
Per 1 januari 2022	51 122 059	916 743	5 755 217	57 794 019
Inköp	-	-	1 134 536	1 134 536
Tillägg genom intern utveckling	30 357 867	-	-	30 357 867
Per 31 december 2022	**81 479 926**	**916 743**	**6 889 753**	**89 286 422**
Inköp	-	-	1 162 893	1 162 893
Tillägg genom intern utveckling	21 035 351	-	-	21 035 351
Per 31 december 2023	**102 515 277**	**916 743**	**8 052 646**	**111 484 666**
Ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar				
Per 1 januari 2022	-13 890 813	-177 129	-1 242 780	-15 310 722
Årets avskrivningar	-4 933 519	-183 348	-517 207	-5 634 074
Årets nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2022	**-18 824 332**	**-360 477**	**-1 759 987**	**-20 944 796**
Årets avskrivning	-4 882 686	-183 348	-604 204	-5 670 238
Årets nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	**-23 707 018**	**-543 825**	**-2 364 191**	**-26 615 034**
Redovisat värde				
Per 1 januari 2022	**37 231 246**	**739 614**	**4 512 437**	**42 483 297**
Per 31 december 2022	**62 655 594**	**556 266**	**5 129 766**	**68 341 626**
Per 31 december 2023	**78 808 169**	**372 918**	**5 688 456**	**84 869 543**

Not 12. Materiella anläggningstillgångar

Koncern och Moderföretag	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	Totalt
Anskaffningsvärde				
Per 1 januari 2022	587 665	5 385 574	202 449	6 175 688
Investeringar	4 282 382	1 093 753	81 540	5 458 279
Avyttringar	-	-	-	-
Per 31 december 2022	**4 970 847**	**6 479 327**	**283 989**	**11 734 163**
Investeringar	-	633 241	79 105	712 346
Avyttringar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	**4 970 847**	**7 112 568**	**363 094**	**12 446 509**
Ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar				
Per 1 januari 2022	-254 165	-1 294 817	-	-1 548 982
Avskrivningar	-703 962	-603 150	-	-1 307 112
Nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2022	**-958 127**	**-1 897 967**	**-**	**-2 856 094**
Avskrivningar	-1 085 885	-712 957	-	-1 798 842
Nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	**-2 044 012**	**-2 610 924**	**-**	**-4 654 936**
Redovisat värde				
Per 1 januari 2022	**433 700**	**4 090 757**	**202 449**	**4 726 906**
Per 31 december 2022	**4 012 720**	**4 581 360**	**283 989**	**8 878 069**
Per 31 december 2023	**2 926 835**	**4 501 645**	**363 094**	**7 791 574**

För nyttjanderättstillgångar se not 13

Not 13. Leasing

Koncern	Lokaler	Maskiner och utrustning	Total
Anskaffningsvärde			
Per 1 januari 2022			-
Tillkommande nyttjanderätter	8 358 591	4 755 324	13 113 915
Per 31 december 2022	**8 358 591**	**4 755 324**	**13 113 915**
Tillkommande nyttjanderätter	-	-	-
Justeringar	337 089	-160 473	176 616
Per 31 december 2023	**8 695 680**	**4 594 851**	**13 290 531**
Ackumulerade avskrivningar			
Per 1 januari 2022	-	-	-
Avskrivningar	-1 532 410	-614 465	-2 146 875
Per 31 december 2022	**-1 532 410**	**-614 465**	**-2 146 875**
Avskrivningar	-1 739 138	-874 166	-2 613 304
Justeringar	-206 728	21 664	-185 062
Per 31 december 2023	**-3 478 272**	**-1 466 969**	**-4 945 241**
Redovisat värde			
Per 31 december 2023	**5 217 408**	**3 127 882**	**8 345 290**
Per 31 december 2022	**6 826 181**	**4 140 859**	**10 967 040**
Per 1 januari 2022	**-**	**-**	**-**

Koncern	2023	2022
Belopp redovisade i resultatet		
Avskrivningar på nyttjanderätter	-2 613 304	-2 146 875
Räntekostnader för leasingskulder	-488 514	-302 480
Kostnader som avser korttidsleasingavtal	-	-
Kostnader som avser leasingavtalsgångar av ågt värde	-	-42 683
Kostnader som avser variabla leasing-avgifter som inte inkluderas i värderingen av leasingskulder	-426 418	-426 864

Framtida leasingavgifter förfaller enligt följande:

Moderföretaget	2023	2022
Inom ett år	2 818 012	2 331 745
Senare än ett år men inom fem år	4 906 898	7 639 072
Senare än fem år	-	-

Koncernen leasar ett flertal tillgångar såsom lokaler, maskiner och utrustning. Den genomsnittliga leasing-perioden är tre år. En löptidsanalys utav leasingskulden presenteras i not 19.

Ett framtida modifierat leasingavtal redovisas inte som ett separat leasingavtal, utan redovisas som en omvärdering av leasingskulden och en justering av nyttjanderätten.

Not 14. Kundfordringar

Koncernen och Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Kundfordringar	14 362 526	13 799 710
Förlustreserveringar	-10 630 951	-2 700 000
Summa kundfordringar	**3 731 157**	**11 099 710**

	Åldersanalys kundfordringar (kSEK)						
2023-12-31	**Ej förfallna**	**<30**	**31-60**	**61-90**	**91–120**	**>120**	**Total**
Förväntade kreditförluster procentsats	0%	0%	0%	0%	20%	20%	
Redovisade bruttovärden vid fastställelse	672	-	-	-	-	13 690	14 362
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	-	-	-	-	-	-10 631	-10 631
Summa per 2023-12-31	**672**					**3 059**	**3 731**
2022-12-31							
Förväntade kreditförluster procentsats	0%	0%	0%	0%	20%	20%	
Redovisade bruttovärden vid fastställelse	34	-	5 689	8 177	13 900		
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	-	-	-	-	-1 208	-1 592	-2 700
Summa per 2022-12-31	**34**		**4 481**	**6 586**	**11 100**		

Bolagets kundfordringar vid årets utgång är höga vilket naturligtvis innebär risker. Bedömningen är dock att betalningar kommer att inkomma i sin helhet men en riskanalys, samt en reservering om 7 931 (2 700) kSEK, är gjord för befarade kundförluster under året.

Not 15. Aktuell skattefordran och övriga fordringar

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Skattefordran	1 403 152	1 705 484
Momsfordran	1 280 959	2 916 879
Övrigt	989 473	2 345 589
	3 673 591	**6 967 952**

Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Skattefordran	1 402 827	1 161 131
Momsfordran	1 280 959	2 721 155
Övrigt	2 085 918	2 290 430
	4 769 704	**6 172 716**

Not 16. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetald försäkring	49 249	27 500
Förutbetald hyreskostnad	28 933	39 734
Förutbetalda styrelsearvoden	550 332	695 431
Övriga förutbetalda kostnader	559 973	802 622
	1 188 487	**1 565 287**

Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetald försäkring	49 249	27 500
Förutbetalda leasingavgifter	808 111	608 316
Förutbetald hyreskostnad	516 925	487 992
Förutbetalda styrelsearvoden	550 332	695 431
Övriga förutbetalda kostnader	545 758	821 024
	2 170 375	**2 634 263**

Förutbetalda intäkter uppgår till väsentliga belopp per balansdagen och har därför inte redovisats

Not 17. Aktiekapital/Antal aktier

Moderföretaget	2023-12-31 Antal	2022-12-31 Antal
Registrerade, emitterade och fullt betalda aktier:		
Per 1 januari stamaktier om SEK 0,10 vardera	8 847 500	8 847 500
Emitterade under året	2 908 375	-
Per 31 december stamaktier om SEK 0,10 vardera	**11 755 875**	**8 847 500**

Not 18. Övrigt tillskjutet kapital/Överkursfond

Koncernen och Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Per 1 januari	192 488 448	192 066 865
Överkurs som uppstår vid emission	73 876 350	-
Transaktionskostnader vid emission	-5 313 390	-
Aktierelaterad ersättning	1 363 213	421 583
Per 31 december	**262 414 621**	**192 488 448**

Övrigt tillskutet kapital består av överkursfond som uppstår vid nyemission av aktier och aktieägartillskott

Not 19. Leasingskulder

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Löptidsanalys		
År 1	2 818 012	2 659 076
År 2	2 818 012	2 659 076
År 3	2 261 766	2 659 076
År 4	240 035	2 136 316
År 5	-	198 858
Senare än 5 år	-	-
	8 137 825[1]	**10 310 4021**

1) Nominella leasingåtaganden

Klassificeras som:		
Långfristiga skulder	4 906 898	7 699 872
Kortfristiga skulder	2 818 012	2 331 745
	7 724 910[2]	**10 030 8172**

2) Bokfört värde leasingskuld
Koncernen har inte exponerats för några väsentliga restvärdesrisker för leasingskulder.

Not 20. Leverantörsskulder

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Leverantörsskulder	608 542	9 072 558
	608 542	**9 072 558**

Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Leverantörsskulder	596 568	8 372 543
	596 568	**8 372 543**

Leverantörsskulder består huvudsakligen av utestående belopp för inköp och löpande kostnader. Den genomsnittliga kreditperioden är 30 dagar. Ingen ränta på leverantörsskulderna debiteras före förfallodatum. Efter förfallodatum debiteras dröjsmålsränta i enlighet med räntelagen. Koncernen har policyer för finansiell riskhantering för att säkerställa att alla skulder betalas inom de förutbestämda kreditvillkoren.

Företagsledningen bedömer att det redovisade värdet på leverantörsskulder motsvarar deras verkliga värde på grund av att den korta löptiden leder till att en diskontering inte får väsentlig effekt.

Not 21. Övriga kortfristiga skulder

Koncernen och Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Skatt och avgifter, moderföretaget	1 359 580	1 470 971
Övrigt, koncern	-	487
	1 359 580	**1 471 458**

Not 22. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncernen och Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda bidrag	-	6 548 719
Upplupna löner	350 678	611 629
Upplupna sociala avgifter	110 183	192 174
Upplupna semesterlöner	1 385 964	1 185 267
Upplupna sociala avgifter på semesterlöner	450 185	362 356
Upplupna konsultkostnader	303 353*	156 150
Upplupna revisions- och revisionsarvoden	325 441	402 447
Upplupen särskild löneskatt	1 835 226	1 706 716
Övriga upplupna kostnader	39 831	283 985
	4 860 861	**11 397 443**

*Varav 7 500 avser dotterbolag

Not 23. Andelar i koncernföretag

Moderföretaget	2023-12-31	2022-12-31
Anskaffningsvärden		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden per 1 januari	3 500 000	100 000
Lämnade aktieägartillskott	1 500 000	3 400 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**5 000 000**	**3 500 000**
Nedskrivningar		
Ingående ackumulerade nedskrivningar per 1 januari	-	-
Årets nedskrivningar	-	-
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-**	**-**
Redovisat värde	**5 000 000**	**3 500 000**

Företagets namn	Org.nr	Säte	Kapitalandel	Antal andelar
corvo Pharma AB	559343-0225	Lund	100%	100 000

Redovisat värde

Företagets namn	2023-12-31	2022-12-31	2022-01-01
corvo Pharma AB	5 000 000	3 500 000	100 000
Redovisat värde	**5 000 000**	**3 500 000**	**100 000**

Not 24. Noter till rapport över kassaflöden

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Kassa och bank	18 480 245	13 446 338
	18 480 245	**13 446 338**

Kassa och bank består av kassabehållning på bankkonto. Det redovisade värdet av dessa tillgångar är lika med dess verkliga värde.

Not 25. Eventualförpliktelser

Koncernen	2023-12-31	2022-12-31
Företagsinteckningar	2 000 000	2 000 000
	2 000 000	**2 000 000**

Företagsinteckningen avser bland annat säkerhet för det som finansieras via leasing av utrustning.

Not 26. Aktierelaterade ersättningar

Aktieoptionsprogram

Aktieägarna beslöt på årsstämman 2021 att anta ett långsiktigt prestationsbaserat incitamentsprogram för medarbetarna i bolaget, LTI 2021. Deltagarna i programmet kan med egna medel förvärva aktier i Iconovo (Sparaktier) under 1 juli 2021 till och med 31 december 2021. Löptiden för LTI 2021 är på tre år fram till och med 1 juli 2024. Deltagare som behåller Sparaktierna under löptiden kommer vid utgången av perioden att för varje Sparaktie utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (Matchningsaktier) där verkställande direktör och ledande befattningshavare erhåller två Matchningsaktier per Sparaktie och övriga anställda en Matchningsaktie per Sparaktie. Tilldelningen av Matchningsaktier förutsätter att deltagaren är anställd vid periodens utgång samt att det fastställda prestationsmålet kring Iconovo aktiens totalavkastning är uppfyllt.

Årsstämman 2022 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget, LTI 2022. Syftet med inrättandet av LTI 2022 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Ett sådant ägarengagemang förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja motivationen och öka samhörighetskänslan. LTI 2022 omfattar högst 200 000 kvalificerade personaloptioner. Personaloptionerna ska vid ett eller flera tillfällen, dock senast den 17 maj 2023, vederlagsfritt erbjudas till anställda och ledande befattningshavare, som är eller blir anställda i bolaget före den 17 maj 2023. Tilldelade personaloptioner intjänas 36 månader efter dagen för träffandet av personaloptionsavtal, förutsatt att den anställde då är, och under hela intjänandetiden varit, fast anställd, och inte sagt upp sig eller blivit uppsagd, med en genomsnittlig arbetstid om minst 30 timmar per vecka. Intjäning av personaloptioner ska vidare förutsätta att Bolaget senast den 25 maj 2025 dels har ingått avtal för ICOpre, dels har ingått minst 5 nya kundavtal. Om förutsättningarna för intjänande inte är uppfyllda, och så snart det konstateras att de inte kommer att uppfyllas, oavsett skälen därtill, förfaller den anställdes rätt att utnyttja tilldelade personaloptioner.

Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2025 till och med den 25 maj 2026 förvärva en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till SEK 80. Tidpunkten för utnyttjande av intjänad personaloption kan komma att tidigareläggas eller senareläggas och lösenbeloppet och det antal aktier som varje personaloption ger rätt att förvärva kan bli föremål för justering. Kostnad för aktierelaterade ersättningar uppgick under året till 421 583 SEK (211 596).

Årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget. Syftet med inrättandet av LTI 2023 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Detta program omfattar högst 93 500 kvalificerade personaloptioner. Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2026 till och med den 25 maj 2027 förvärva en ny aktie i bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till 65 kronor.

Personaloptionerna i detta program erhålles vederlagsfritt. Enligt värderingsmodellen Black & Scholes var värdet av dessa optioner vid tilldelningstidspunkten 5,15 kronor.

Forts. Not 26. Aktierelaterade ersättningar

Extra årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram för verkställande direktören och ekonomichefen. Programmet omfattar högst 250 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt en teckningskurs uppgående till 50 kronor.

Teckningsoptionerna i detta program erhålles vederlagsfritt. Enligt värderingsmodellen Black & Scholes var värdet av dessa optioner vid tilldelningstidspunkten 2,47 kronor.

Optionsrätten får utnyttjas under perioden från och med den 1 oktober 2026 till och med den 1 april 2027.

Detaljer kring aktieoptioner utestående under året presenteras nedan.

	2023-12-31		2022-12-31	
Koncernen och Moderföretaget	**Antal aktieoptioner**	**Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)**	**Antal aktieoptioner**	**Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)**
Utestående vid början av året	380 500	66,03	280 839	54,36
Tilldelade personaloptioner under året	93 500	66,00	136 823	80,00
Tilldelade teckningsoptioner under året	250 000	50,00	-	0,00
Förverkade under året	-2 050	0,00	-37 162	0,00
Nyställda under året	-	0,00	-	0,00
Förfallna under året	-200 000	70,90	-	0,00
Utestående vid årets slut	**521 950**	**56,56**	**380 500**	**66,03**
Lösenbara vid årets slut	-	-	-	-

Not 27. Finansiella instrument

Klasser och kategorier av finansiella instrument

Nedanstående tabell anger information om:

- klasser av finansiella instrument baseras på deras egenskaper och karaktär;
- finansiella instruments redovisade värde;

Koncernen 2023-12-31	Redovisade till upplupet anskaffningsvärde	Verkligt värde
Finansiella tillgångar		
Kundfordringar	3 731 157	3 731 157
Övriga fordringar	3 673 591	3 673 591
Upplupna intäkter	-	-
Likvida medel	18 480 245	18 480 245
Finansiella skulder		
Leasingskulder	7 724 913	7 724 913
Leverantörsskulder	608 542	608 542
Övriga skulder	1 359 580	1 359 580
Upplupna kostnader	4 860 861	4 860 861
Förutbetalda intäkter	-	-

Koncernen 2022-12-31	Redovisade till upplupet anskaffningsvärde	Verkligt värde
Finansiella tillgångar		
Kundfordringar	11 099 710	11 099 710
Övriga fordringar	8 967 952	8 967 952
Upplupna intäkter	-	-
Likvida medel	13 446 338	13 446 338
Finansiella skulder		
Leasingskulder	10 039 817	10 039 817
Leverantörsskulder	9 072 558	9 072 558
Övriga skulder	1 470 971	1 470 971
Upplupna kostnader	4 848 724	4 848 724
Förutbetalda intäkter	6 548 719	6 548 719

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Koncernen 2022-01-01	Redovisade till upplupet anskaffningsvärde	Verkligt värde
Finansiella tillgångar		
Kundfordringar	3 052 393	3 052 393
Övriga fordringar	2 007 042	2 007 042
Upparbetade intäkter	-	-
Likvida medel	96 037 155	96 037 155
Finansiella skulder		
Leasingskulder	-	-
Leverantörsskulder	4 274 180	4 274 180
Övriga skulder	1 215 179	1 215 179
Upplupna kostnader	6 019 742	6 019 742
Förutbetalda intäkter	-	-

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

Samtliga av koncernens och moderföretagets finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Redovisat värde bedöms vara en god approximation av verkligt värde då löptiden är kort.

Riskhanteringsstrategi

Koncernens ekonomifunktion tillhandahåller tjänster till verksamheten, övervakar och hanterar de finansiella riskerna som uppstår i koncernens verksamhet. Dessa risker inkluderar marknadsrisker (inklusive valutarisk), kreditrisk och likviditetsrisk.

Marknadsrisk

Koncernens verksamhet utsätts främst för finansiella riskerna i förändringar i valutakurser. Koncernen har inga andra räntebärande skulder än leasingskulder. Koncernen är inte exponerad för någon väsentlig ränterisk till följd av leasingskulderna. Det har inte skett någon förändring av koncernens exponering för marknadsrisker eller hur dessa risker hanteras och mäts.

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Valutariskhantering

Koncernen genomför transaktioner i utländsk valuta; följaktligen uppstår exponeringar för valutakursförändringar. Det redovisade värdet på koncernens tillgångar och skulder i utländsk valuta uppgår per balansdagen till följande:

	Skulder		Tillgångar	
	2023-12-31	**2022-12-31**	**2023-12-31**	**2022-12-31**
GBP	1 282	11 910	959 028	968 161
EUR	-	36 618	112 054	10 435
USD	-	6 279	2	9 413
DKK	27 450	-	-	-

Förändring av säsongsjusterad utländsk valuta (Källa: SCB) med 1 038 (34 010) TSEK under 2023

Känslighetsanalys valutakurs

Koncernen är huvudsakligen exponerad för valutarisk i EUR och DKK. Om EUR hade ökat med 10% i relation till SEK hade effekten på resultaträkningen ha varit +/- 300 TSEK. Om DKK hade ökat med 10% i relation till SEK hade effekten på resultaträkningen ha varit +/- 150 TSEK. Exponeringen för USD valutarisken har minskat väsentligt under 2023.

Koncernens kreditriskexponering

Kreditrisk innebär risken för att en part i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra en skyldighet och därigenom förorsaka motparten en finansiell förlust. Koncernens maximala exponering för kreditrisk framgår av tabellen nedan:

	2023-12-31	**2022-12-31**
Kundfordringar		
Bruttoredovisat värde	14 362 198	13 799 710
Förlustreserv	-10 630 953	-2 700 000
Nettoredovisat värde	**3 731 157**	**11 099 710**
Upplupna intäkter		
Bruttoredovisat värde	-	-
Förlustreserv	-	-
Nettoredovisat värde	**-**	**-**
Likvida medel		
Bruttoredovisat värde	18 480 245	13 446 338
Förlustreserv	-	0
Nettoredovisat värde	**18 480 245**	**13 446 338**

Förväntade kreditförluster för kundfordringar och upplupna intäkter beräknas enligt förenklad modell (före klassificering) medan förväntade kreditförluster för likvida medel beräknas utifrån 12-månaders (låg kreditrisk)

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Kreditriskhantering
För att minimera kreditrisken har koncernen antagit en policy att endast hantera kreditvärdiga motparter för att mitigera risken för ekonomisk förlust vid fallissemang, alternativt begära förskott, eller annan säkerhet, från kund innan arbete påbörjas. Kreditvärderingsinformationen tillhandahålls av oberoende kreditvärderingsinstitut och om den inte finns tillgänglig använder man annan tillgänglig finansiell information och sina egna bedömningar för att betygsätta kunder. Bolagets exponering och motparternas kreditbetyg bevakas kontinuerligt.

Utdrag ur Iconovos beslutade kredithanteringspolicy:

Nya kundavtal
Vid nya kundavtal genomförs en kreditprövning, vilken även uppdateras årligen eller vid behov. Eventuella tröskelvärden baseras därefter utifrån den kreditbedömning respektive kund erhåller. Följande punkter inkluderas alltid i bolagets kundavtal:

- Tydlighet kring dröjsmålsränta i avtalet.
- Definierar eventuella krav på förtidsbetalning innan start av vissa aktiviteter som beställs av tredje part (t ex CTM batcher).
- Definierar förtidsbetalning av aktiviteter större än 2 MSEK.

Kredit- och eskaleringsrutin för kundkrediter

- Tydliga skriftliga betalningspåminnelser efter betalningsfrist gått ut (30 dagar).
- Tydlig definition och skrivelse i påminnelse kring när ärende skickas till inkasso respektive indrivning.
- Stoppa av all verksamhet i kundprojekt 7 dagar efter att betalningspåminnelse nr 2 gått ut på förfallen skuld.

Löpande hantering av förfallna kundfakturor

- En första påminnelse skickas till kund 7 dagar efter förfallodag.
- Efter ytterligare 7 dagar skickas påminnelse nummer 2 med varning om inkasso.
- Bolaget har två kanaler för kommunikation med kunder som inte betalar i tid, dels finansavdelning till VD/finansavdelning samt B2B.
- 5 dagar efter påminnelse nummer 2 tas en inkassoförslagslista ut till CFO och CEO varefter beslut om inkasso fattas.

Rapportering

- Status på förfallna kundfordringar inklusive förteckning över reserverade osäkra kundfordringar rapporteras månadsvis till styrelsen.
- Tillsammans med CFO och CEO, samt styrelse vid behov, bedöms om reserveringar behöver göras på förfallna fordringar.
- Vid reservering av osäkra fordringar ska även framtida risk hos kunden bedömas.
- För kunder där man ser betalningsoförmåga över 500 kSEK ska detta rapporteras snarast till styrelsens ordförande.

Hantering vid konstaterad kreditförlust
Vid besked om konkurs skall detta snarast rapporteras av VD till styrelsens ordförande som beslutar om vem som gör vad i denna process. Eventuell utdelning bevakas, fordran bokas bort som definitiv kundförlust och eventuell moms dras av.

Likviditetsriskhantering
Ansvaret för likviditetsriskhantering ligger hos styrelsen, som har upprättat ett ramverk för rapportering för likviditetsriskhantering på kort, medellång och lång sikt för finansiering och likviditet. Koncernen hanterar kortfristig likviditetsrisk genom att upprätthålla tillräckliga reserver. Likviditetsreserven utgörs per balansdagen av likvida bankmedel och uppgår totalt till 18 480 245 SEK. Långfristig likviditetsrisk hanteras genom att kontinuerligt uppdatera och övervaka prognoser och faktiskt nettokassaflöde baserat på förväntat utfall från affärsverksamheten de kommande 18 månaderna. Nedanstående tabeller beskriver koncernens återstående avtalsenliga löptid för dess finansiella skulder. Tabellen innehåller både ränta och kassaflöden. I den utsträckning ränteflödena är rörlig ränta används räntesatsen på balansdagen och för flöden i utländsk valuta används kursen på balansdagen.

Den avtalsenliga löptiden baseras på det tidigaste datum då koncernen kan bli skyldig att betala. Kassaflödena är odiskonterade.

Forts. Not 27. Finansiella instrument

	> 3 månader	3-12 månader	1-2 år	2-5 år	5+ år	Summa	Redovisade värde
31 december 2023							
Leverantörsskulder	608 542					608 542	608 542
Leasingskulder	704 603	2 113 509	2 858 012	2 501 601		8 137 625	7 724 910
Övriga skulder	1 359 580					1 359 580	1 359 580
Upplupna kostnader	784 700	3 241 380	834 771			4 860 861	4 860 861
31 december 2022							
Leverantörsskulder	9 072 558					9 072 558	9 072 558
Leasingskulder	864 769	1 994 307	2 659 076	4 992 250		10 510 402	10 030 817
Övriga skulder	1 470 971					1 470 971	1 470 971
Upplupna kostnader	877 659	3 026 635	944 370			4 848 724	4 848 724
1 januari 2022							
Leverantörsskulder	4 274 180					4 274 180	4 274 180
Leasingskulder	-	-	-	-	-	-	-
Övriga skulder	1 215 179					1 215 179	1 215 179
Upplupna kostnader	1 065 224	4 247 249	707 269			6 019 742	6 019 742

Kapitalriskhantering

Koncernen hanterar sitt kapital för att säkerställa att enheter i koncernen kommer att kunna fortsätta med verksamhet även med löpande problem samtidigt samt att avkastningen till aktieägarna maximeras genom optimering av skuld- och kapitalbalansen. Koncernens övergripande strategi förblir oförändrad från 2023. Kapital definieras som eget kapital.

Not 28. Händelser efter rapportperioden

Iconovo har under februari 2024 genomfört en riktad nyemission om 4 162 500 aktier till en teckningskurs om 8,00 kronor per aktie. Genom nyemissionen tillfördes Iconovo en bruttolikvid om 33,3 MSEK före avdrag för transaktionskostnader.

I februari 2024 tecknade Iconovo ett ytterligare avtal med Kiox Pharma för utveckling av en ny inhalerbar behandling av interstitiell lungsjukdom och erhöll en order från ett Top-10 Pharma-bolag för utvärdering av Iconovos flerdosinhalator.

Not 29. Transaktioner med närstående

Koncerninterna mellanhavanden och transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag som är närstående har eliminerats vid upprättande av konsolideringen.

Ersättningen till företagsledningen, som är koncernens viktigaste nyckelpersoner i ledande ställning, presenteras i not 6 Ersättningar till anställda.

Under perioden finns det ett konsultarvode till Lastow Consulting AB (ägt av styrelseledamot Orest Lastow) om 2 000 (142) TSEK. Arvodet avser ersättning för arbete med Bill & Melinda Gates Foundation (nu avslutet) och ICOpre®-plattformen.

Not 30. Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

	2023
Överkursfond	262 414 622
Balanserade vinstmedel	-179 166 883
Årets resultat	-44 201 626
Totalt	**39 046 143**
Styrelsen föreslår att ny räkning balanseras	39 046 143

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr. 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av Moderbolagets och Koncernens ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund den dag som framgår
av var elektroniska underskrift

DocuSigned by:
Gunnar Gårdemyr
C363B48786CA4C2...
Gunnar Gårdemyr
Ordforande

DocuSigned by:
Agneta Walhagen
C92DC4103CF34D5..
Agneta Walhagen
Styrelseledamot

DocuSigned by:
Ann Gidner
52917F2383B7461. .
Ann Gidner
Styrelseledamot

DocuSigned by:
AA5344F420AA4AB...
Orest Lastow
Styrelseledamot

DocuSigned by:
Mats Johansson
5F558C93F8324FB .
Mats Johansson
Styrelseledamot

DocuSigned by:
7D0D64EE3D49453...
Berndt Axelsson
Styrelseledamot

DocuSigned by:
CA5C84924B054EC
Carl Lindgren
Styrelseledamot

DocuSigned by:
EABC5288F98B4A1 .
Johan Wäborg
Verkstallande direktör

Vår revisionsberättelse har
lämnats den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift

DocuSigned by:
Maria Ekelund
0EDC81FB5BE84D5 ..
Deloitte AB
Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

20240603 15923

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Iconovo AB
organisationsnummer 556938-0156

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden
Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Iconovo AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 51-94 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden
Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen
Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1–50. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovis-

ningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta

Revisorns ansvar
Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Iconovo AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller

- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den dag som framgår av vår
elektroniska underskrift

Deloitte AB

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

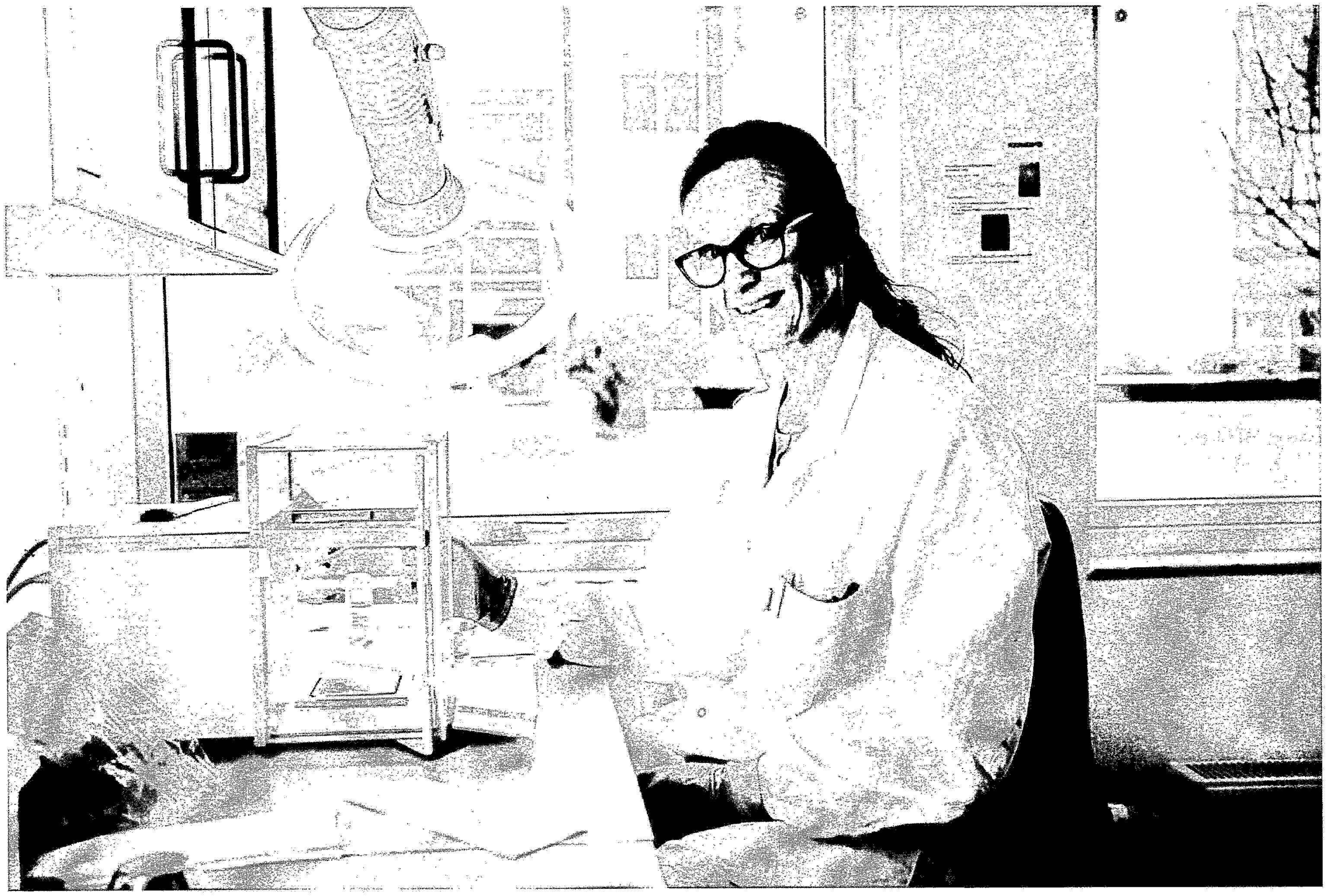
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig framför allt på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Deloitte AB

DocuSigned by:
Maria Ekelund
0EDC81EB5BE84D5...

Maria Ekelund
Auktoriserad revisor



DocuSign Envelope ID: 4BCC7619-0476-406E-9B30-D2EE029270EF

ICONOVO AB
Delta 6
Ideongatan 3 A-B
SE-223 70 Lund
SWEDEN
www.iconovo.se

DocuSign

Certificate Of Completion

Envelope Id: 4BCC76190476406E9B30D2EE029270EF
Status: Completed
Subject: Complete with DocuSign: Iconovo Årsredovisning 240424_vFINAL.pdf
Source Envelope:
Document Pages: 100
Signatures: 10
Envelope Originator:
Certificate Pages: 6
Initials: 0
Henrik Simonsen
AutoNav: Enabled
henrik.simonsen@iconovo.se
EnvelopeId Stamping: Enabled
IP Address: 85.235.1.70
Time Zone: (UTC-08:00) Pacific Time (US & Canada)

Record Tracking

Status: Original
4/24/2024 4:55:07 AM
Holder: Henrik Simonsen
henrik.simonsen@iconovo.se
Location: DocuSign

Signer Events

Signature

Timestamp

Agneta Walhagen
awalhagen@gmail.com
Security Level: Email, Account Authentication (None)

DocuSigned by:
Agneta Walhagen
C92DC4103CF34D5...

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 94.234.104.142
Signed using mobile

Sent: 4/24/2024 5:01:54 AM
Viewed: 4/24/2024 5:24:29 AM
Signed: 4/24/2024 5:27:58 AM

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: 4/27/2023 10:56:13 AM
ID: 8fe7d98f-4a34-40f4-a1d2-54fbd5fd5ee5

Ann Gidner
gidner@ziccum.com
CEO
Security Level: Email, Account Authentication (None)

DocuSigned by:
Ann Gidner
52917F2383B7461...

Signature Adoption: Pre-selected Style
Using IP Address: 213.101.121.201

Sent: 4/24/2024 5:01:55 AM
Viewed: 4/24/2024 5:34:22 AM
Signed: 4/24/2024 5:36:05 AM

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: 4/24/2024 5:34:22 AM
ID: 1fb07d90-99f3-4f8b-832e-ed0b6164531f

Berndt Axelsson
axelsson.berndt@gmail.com
Security Level: Email, Account Authentication (None)

DocuSigned by:
7D0D64EE3D49453...

Signature Adoption: Drawn on Device
Using IP Address: 83.187.179.66
Signed using mobile

Sent: 4/24/2024 5:01:56 AM
Viewed: 4/24/2024 6:45:51 AM
Signed: 4/24/2024 6:46:29 AM

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: 5/3/2023 2:24:08 AM
ID: 1549c9fa-863d-4268-9255-45fac19e26fe

Carl Lindgren
carllindgren@live.com
Security Level: Email, Account Authentication (None)

DocuSigned by:
CA5C84924B054EC...

Signature Adoption: Drawn on Device
Using IP Address: 94.191.152.220
Signed using mobile

Sent: 4/24/2024 5:01:56 AM
Viewed: 4/24/2024 6:51:57 AM
Signed: 4/24/2024 6:52:14 AM

Electronic Record and Signature Disclosure:
Accepted: 9/15/2023 7:17:51 AM
ID: da5557b0-760a-4be9-a435-db00f97f55be

Signer Events	Signature	Timestamp
Gunnar Gårdemyr gunnar.gardemyr@gmail.com Iconovo Security Level: Email, Account Authentication (None) **Electronic Record and Signature Disclosure:** Accepted: 4/24/2024 6:18:51 AM ID: df40cef2-2681-450c-a672-5a4afa7fb83e	DocuSigned by: Gunnar Gårdemyr C363B48786CA4C2 Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 90.233.212.1 Signed using mobile	Sent: 4/24/2024 5:01:57 AM Viewed: 4/24/2024 6:18:51 AM Signed: 4/24/2024 6:19:17 AM
Johan Waborg johan.waborg@iconovo.se CEO Iconovo AB Security Level: Email, Account Authentication (None) **Electronic Record and Signature Disclosure:** Accepted: 11/12/2021 12:16:57 AM ID: 3fbfc417-0c96-416f-a83a-caa491a73895	DocuSigned by: EABC5288F98B4A1 Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 85.235.1.70 Signed using mobile	Sent: 4/24/2024 7:20:07 AM Viewed: 4/24/2024 7:20:34 AM Signed: 4/24/2024 7:20:49 AM
Maria Ekelund mekelund@deloitte.se Security Level: Email, Account Authentication (None) **Electronic Record and Signature Disclosure:** Accepted: 4/24/2024 7:11:49 AM ID: 56171bba-d8d7-4b6b-8840-b669a304631c	DocuSigned by: Maria Ekelund 0EDC81FB5BE84D5 Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 163.116.168.118	Sent: 4/24/2024 5:01:59 AM Viewed: 4/24/2024 7:11:49 AM Signed: 4/24/2024 7:34:06 AM
Mats Johansson mats.johansson@abraxasholding.com Security Level: Email, Account Authentication (None) **Electronic Record and Signature Disclosure:** Accepted: 4/24/2024 5:08:48 AM ID: 36701496-2c19-4046-9d10-ea7cc4f4300b	DocuSigned by: Mats Johansson 5F558C93F8324FB Signature Adoption: Pre-selected Style Using IP Address: 94.254.56.230	Sent: 4/24/2024 5:01:58 AM Viewed: 4/24/2024 5:08:48 AM Signed: 4/24/2024 5:09:08 AM
Orest Lastow orest.lastow@iconovo.se Security Level: Email, Account Authentication (None) **Electronic Record and Signature Disclosure:** Accepted: 4/24/2024 5:12:21 AM ID: 26b55edb-a7a7-4443-8298-e2e93cbb37ee	DocuSigned by: AA5344F420AA4AB Signature Adoption: Drawn on Device Using IP Address: 85.235.1.70 Signed using mobile	Sent: 4/24/2024 5:01:58 AM Viewed: 4/24/2024 5:12:21 AM Signed: 4/24/2024 5:12:58 AM

In Person Signer Events	Signature	Timestamp
Editor Delivery Events	**Status**	**Timestamp**
Agent Delivery Events	**Status**	**Timestamp**
Intermediary Delivery Events	**Status**	**Timestamp**

Certified Delivery Events	Status	Timestamp
Carbon Copy Events	**Status**	**Timestamp**
Witness Events	**Signature**	**Timestamp**
Notary Events	**Signature**	**Timestamp**
Envelope Summary Events	**Status**	**Timestamps**
Envelope Sent	Hashed/Encrypted	4/24/2024 5:01:59 AM
Envelope Updated	Security Checked	4/24/2024 7:20:06 AM
Certified Delivered	Security Checked	4/24/2024 5:12:21 AM
Signing Complete	Security Checked	4/24/2024 5:12:58 AM
Completed	Security Checked	4/24/2024 7:34:06 AM
Payment Events	**Status**	**Timestamps**
Electronic Record and Signature Disclosure		