

Årsredovisning

för

JKM Solutions AB

559337-4951

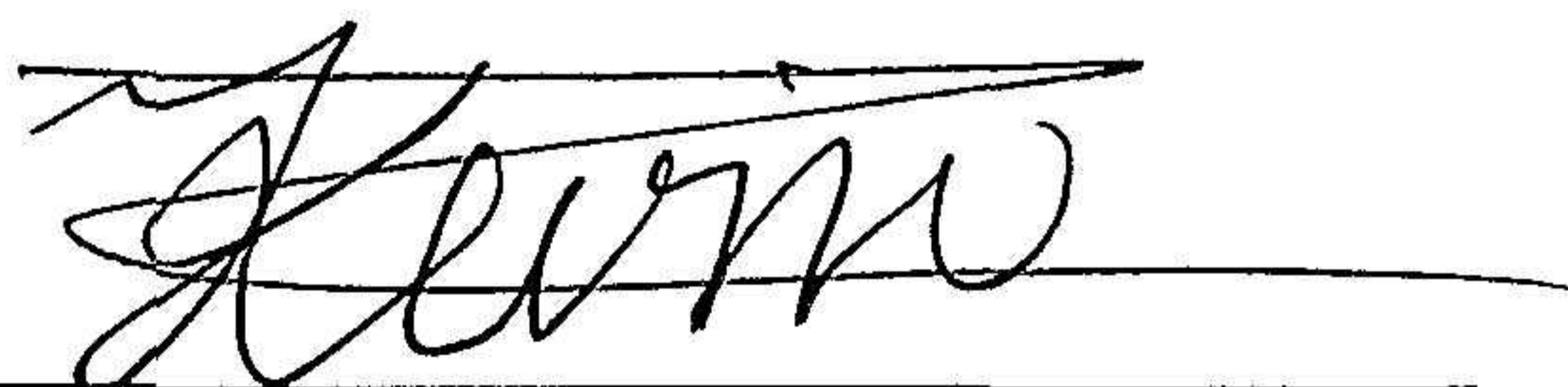
Räkenskapsåret

2023-01-01 - 2023-12-31

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i JKM Solutions AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämman den 30:e januari 2024. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till hur vinsten skall disponeras.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen stämmer överens med originalet samt att originalet undertecknats av samtliga personer som enligt lag skall underteckna dessa.



Kevin Rasmusson, Verkställande direktör

2024-01-31

Stockholm

Årsredovisning för 2023-01-01 - 2023-12-31

Styrelsen för JKM Solutions AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr).

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

Bolaget skall bedriva dataprogrammering samt idka därmed förenlig verksamhet. Vidare skall företaget bedriva konsultverksamhet, närmare bestämt datakonsultverksamhet, ekonomikonsultverksamhet och konsultverksamhet avseende företags organisation, och därmed förenlig verksamhet. Slutligen skall bolaget äga och förvalta fast och lös egendom, bedriva handel med värdepapper för egen räkning samt idka därmed förenlig verksamhet.

Företaget har sitt säte i Stockholms län, Salem kommun.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

2023 var ett starkt år för bolaget med en kraftigt ökad nettoomsättning på 357,43% jämfört med föregående år. Detta var dock till stor del på grund av låga jämförelsetal samt att verksamheten inte riktigt tagit fart under dess första räkenskapsår. Vi ser fortsatt stark efterfrågan på bolagets konsulttjänster, både från befintliga men även från nya kunder, vilket bådär gott för det kommande året.

Kundmässigt har vi välkomnat sju nya samt fortsatt arbetat med fyra äldre under 2023. Den äldsta dateras tillbaka 18 månader, vilket i relation till bolagets ålder på strax över två år visar på en stark lojalitet och efterfrågan på de tjänster vi erbjuder. De fyra äldre samt tre nya följer med in i 2024 med pågående projekt.

Under året har den största lärdomen berört skapandet av offerter och estimering av prissättning. I början av året försökte jag främst estimerar antalet timmar ett projekt skulle ta, och därefter multiplicera med ett timarvode, något som oftast slutade med en kraftig underestimering av hur lång tid något skulle ta (det kanske ligger något i "multiplicera antalet timmar med π "?) Från denna lärdom blev jag med tiden bättre och bättre på att få en bild över hur lång tid projekt skulle ta, vilket i slutändan förbättrade det "faktiska" timarvodet (fakturerad intäkt genom faktiskt arbetade timmar).

Dock fick jag lära mig en till läxa med avseende på prissättning under året. En av de nya kunderna (som tyvärr, förståeligt, ej följer med in i 2024) ville få en webbapplikation byggd, och jag gjorde en klassisk nedbrytning av vad som skulle bli gjort i en offert med en nedbrytning av antalet timmar på varje uppgift. Under arbetets gång, vilket också hade varit sant med tidigare offerter, insåg jag att vissa saker som inte var på offerten behövde göras (icke fakturerat arbete), vilket gjordes utan att revidera offerten. Min tanke var att de timmar

som stod på offerten inte exakt behövde korrelera med vad tid lagts på, eftersom det är omöjligt att veta alla små detaljer man kommer göra under projektets gång. Hur som helst, efter projektets avslut tog kund in en annan utvecklare som jämförde leverabeln med offerten, och började ifrågasätta i stil med "detta kan inte ha tagit så lång tid." Utan att djupdyka alldeles för mycket märktes det att denna utvecklare var mer erfaren, och därför förmodligen hade gjort samma saker snabbare. Dock togs ingen hänsyn till allt "icke-fakturerat" arbete, vilket var missvisande. Det märktes tydligt att kunden blev missnöjd i och med detta, och vi förlorade vad som skulle kunna ha blivit en bra, långsiktig relation.

Det finns tre lärdomarna jag drar från denna händelse: (1) inte bryta ned offerter till dess minsta beståndsdelar, utan hålla det på en något högre nivå än tidigare och istället skriva upp en tydlig kravspecifikation, (2) inte ta betalt per timme, utan per projekt / beståndsdel / milstolpe samt (3) bra kundrelationer är det viktigaste som finns i konsultbranschen.

Man kan bara lära sig om man vågar göra misstag, något jag tar med mig och ser fram emot att fortsätta göra i 2024. Man skall inte sticka under stolen med att det inte kändes bra när händelsen ovan fortlöpte, men när jag reflekterar tillbaka på det inser jag att alla framtida kunder kommer få en bättre upplevelse till följd av det.

Flerårsöversikt	2023	2021/22 (16 mån)
Nettoomsättning	284 175	64 124
Resultat efter finansiella poster	103 920	43 821
Soliditet (%)	59.8	85.3

För definitioner av nyckeltal se Not 1 Redovisningsprinciper.

Nettoomsättningen har ökat mer än 30% på grund av god efterfrågan av företagets tjänster samt låga absoluta jämförelsetal från bolagets första räkenskapsår.

Förändringar i eget kapital	Aktie- kapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	25 000	0	2 638	27 638
Resultatdisposition enligt årsstämman				
Utdelning		-1 000		- 1000
Balanseras i ny räkning		2 638	-2 638	0
Årets resultat			7 881	7 881
Belopp vid årets utgång	25 000	1 638	7 881	34 519

Resultatdisposition

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (kronor):

Balanserat resultat	1 638
Årets resultat	7 881
Totalt	9 519

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedlen disponeras enligt följande

Till aktieägare utdelas (0.2 öre per aktie)	5 000
Balanseras i ny räkning	4 519
Totalt	9 519

Styrelsen föreslås bemyndigas att besluta om tidpunkt då utdelningen skall betalas.

Styrelsen anser att förslaget är förenligt med försiktighetsregeln i 17 kap. 3 § aktiebolagslagen enligt följande redogörelse: Styrelsens uppfattning är att vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav verksamhetens art, omfattning och risk ställer på storleken av det egna kapitalet, bolagets konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

Resultaträkning	Not	2023-01-01 - 2023-12-31	2021-09-28 - 2022-12-31 (16 mån)
Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.			
Nettoomsättning		282 724	63 391
Övriga rörelseintäkter		1 451	733
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		284 175	64 124
Rörelsekostnader			
Råvaror och förnödenheter		-4 418	-954
Övriga externa kostnader		-33 315	-13 961
Personalkostnader	2	-141 754	-5 220
Övriga rörelsekostnader		-1 589	-258
Summa rörelsekostnader		-181 077	-20 394
Rörelseresultat		103 097	43 730
Finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	3	822	91
Summa finansiella poster		822	91
Resultat efter finansiella poster		103 919	43 821
Bokslutsdispositioner			
Lämnade koncernbidrag		-94 000	-40 500
Summa bokslutsdispositioner		-94 000	-40 500
Resultat före skatt		9 919	3 321
Skatter			
Skatt på årets resultat		-2 039	-683
Årets resultat		7 881	2 638

Balansräkning	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		14 827	0
Övriga fordringar		706	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		0	91
<i>Summa kortfristiga fordringar</i>		15 533	91
 <i>Kassa och bank</i>			
Kassa och bank		42 158	32 327
<i>Summa kassa och bank</i>		42 158	32 327
 Summa omsättningstillgångar		57 691	32 419
 SUMMA TILLGÅNGAR		57 691	32 419

Balansräkning, forts

Not 2023-12-31 2022-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital 25 000 25 000

Summa bundet eget kapital 25 000 25 000

Fritt eget kapital

Balanserat resultat 1 638 0

Årets resultat 7 881 2 638

Summa fritt eget kapital 9 519 2 638

Summa eget kapital

34 519 27 638

Kortfristiga skulder

Förskott från kunder 4 263 0

Skatteskulder 2 580 683

Övriga skulder 16 329 3 625

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter 0 473

Summa kortfristiga skulder 23 172 4 781

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

57 691 32 419

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

Årsredovisningen upprättas för första gången i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag, vilket kan innebära en bristande jämförbarhet mellan räkenskapsåret och det närmast föregående räkenskapsåret.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Not 2 Medelantalet anställda

	2023	2021/22 (16 mån)
Medelantalet anställda	1,1	1,1

Not 3 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	2023	2021/22 (16 mån)
Varav koncernföretag	0	0
Ränteintäkter från bank	822	91
Summa övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	822	91

Not 4 Moderföretag

Namn	Org.nr	Säte
JKM Holding AB	559325-6182	Stockholm

Moderföretaget upprättar ej koncernredovisning med hänvisning till årsredovisningslagen 7 kap 3 §.

JKM Solutions AB
559337-4951

Undertecknade försäkrar härmed att årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och god redovisningssed, att aktuella redovisningsnormer har tillämpats och att lämnade uppgifter stämmer överens med faktiska förhållanden.



Kevin Rasmusson, Verkställande direktör

2024-01-02

Stockholm

2024020905305