20230621122934

# Iconovo AB

**Org. nr. 556938-0156**

## ÅRSREDOVISNING

för räkenskapsåret

**2022 01 01 – 2022 12 31**

## FASTSTÄLLELSEINTYG

Undertecknad styrelseledamot intygar härmed dels att denna kopia av årsredovisningen och revisionsberättelsen överensstämmer med originalen, dels att resultat- och balansräkningen fastställts på årsstämma 2023-05-22. Stämman beslöt också at godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Lund, 2023-06-19

Gunnar Gårdemyr

DocuSign

## Certificate Of Completion

Envelope Id: 18BB13E5628547E1B8C05391453148EE
Status: Completed
Subject: Complete with DocuSign: Iconovo-Årsredovisning-2022-230427-FINAL.pdf
Source Envelope:
Document Pages: 99 Signatures: 12
Certificate Pages: 6 Initials: 0
AutoNav: Enabled
EnvelopeId Stamping: Enabled
Time Zone: (UTC-08:00) Pacific Time (US & Canada)

Envelope Originator:
Henrik Simonsen
henrik.simonsen@iconovo.se
IP Address: 85.235.1.70

20230621123935

## Record Tracking

Status: Original
4/27/2023 8:53:33 AM

Holder: Henrik Simonsen
henrik.simonsen@iconovo.se

Location: DocuSign

| Signer Events | Signature | Timestamp |
|---|---|---|
| Gunnar Gårdemyr<br>gunnar.gardemyr@gmail.com<br>Security Level: Email, Account Authentication (None) | DocuSigned by:<br>Gunnar Gårdemyr<br>C363B48786CA4C2...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 84.217.52.217<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 9:07:18 AM<br>Resent: 4/27/2023 9:27:28 AM<br>Viewed: 4/27/2023 9:55:56 AM<br>Signed: 4/27/2023 9:56:24 AM |
| **Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 9:55:56 AM<br>ID: f47febd2-96ea-4abc-bbc7-b6e25aa231df | | |
| Mats Johansson<br>mats.johansson@abraxasholding.com<br>Security Level: Email, Account Authentication (None) | DocuSigned by:<br>5F558C93F8324FB...<br><br>Signature Adoption: Drawn on Device<br>Using IP Address: 94.234.108.86<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 9:56:28 AM<br>Viewed: 4/27/2023 10:00:19 AM<br>Signed: 4/27/2023 10:00:55 AM |
| **Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 10:00:19 AM<br>ID: 4a6e83cf-4f91-467b-973c-e096304ad9c3 | | |
| Orest Lastow<br>orest.lastow@iconovo.se<br>Security Level: Email, Account Authentication (None) | DocuSigned by:<br>AA5344F420AA4AB...<br><br>Signature Adoption: Drawn on Device<br>Using IP Address: 5.44.192.230<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:00:59 AM<br>Viewed: 4/27/2023 10:02:58 AM<br>Signed: 4/27/2023 10:03:43 AM |
| **Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 10:02:58 AM<br>ID: cb019286-9af0-451d-a208-b9c78342b31b | | |
| Agneta Walhagen<br>awalhagen@gmail.com<br>Security Level: Email, Account Authentication (None) | DocuSigned by:<br>C92DC4103CF34D5...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 37.120.209.98 | Sent: 4/27/2023 10:55:02 AM<br>Viewed: 4/27/2023 10:56:13 AM<br>Signed: 4/27/2023 10:57:30 AM |
| **Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 10:56:13 AM<br>ID: 8fe7d98f-4a34-40f4-a1d2-54fbd5fd5ee5 | | |

| Signer Events | Signature | Timestamp |
|---|---|---|
| Ann Gidner<br>ann.gidner@agiris.se<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 11:12:48 AM<br>ID: a66b6862-7034-4b58-8ce4-d8b91e352740 | DocuSigned by:<br>Ann Gidner<br>04E1214ED45645F...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 37.197.104.145<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:55:02 AM<br>Viewed: 4/27/2023 11:12:48 AM<br>Signed: 4/27/2023 11:15:04 AM |
| Berndt Axelsson<br>berndt.axelsson@flokk.com<br>MD<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 12:44:12 PM<br>ID: 4cc49f0f-fdbd-45a2-832e-d5c96e6c7b7e | DocuSigned by:<br>Berndt Axelsson<br>DC9DECB44CC84D5...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 78.69.182.99<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:03:46 AM<br>Viewed: 4/27/2023 12:44:12 PM<br>Signed: 4/27/2023 12:45:15 PM |
| Johan Waborg<br>johan.waborg@iconovo.se<br>CEO<br>Iconovo AB<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 11/12/2021 12:16:57 AM<br>ID: 3fbfc417-0c96-416f-a83a-caa491a73895 | DocuSigned by:<br>EABC5288F98B4A1...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 217.213.114.251<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:55:03 AM<br>Viewed: 4/27/2023 10:55:21 AM<br>Signed: 4/27/2023 10:55:51 AM |
| Leif Bergvall Hansen<br>leifbergvall1@gmail.com<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 1:09:37 PM<br>ID: 21642f2d-ed52-4ff7-ba95-3dfc3fc9ec1d | DocuSigned by:<br>AA7527B6329B424...<br><br>Signature Adoption: Drawn on Device<br>Using IP Address: 83.88.83.207<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:55:02 AM<br>Resent: 4/27/2023 12:56:06 PM<br>Viewed: 4/27/2023 1:09:37 PM<br>Signed: 4/27/2023 1:10:17 PM |
| Maria Bech<br>maria@bechpharma.se<br>Clinical Development<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:**<br>Accepted: 4/27/2023 12:56:42 PM<br>ID: 279c4d1c-da7d-4618-b74d-761d14fe1e95 | DocuSigned by:<br>Maria Bech<br>6DC921C89CDF4BF...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 185.210.16.184 | Sent: 4/27/2023 10:55:01 AM<br>Resent: 4/27/2023 12:56:06 PM<br>Viewed: 4/27/2023 12:56:42 PM<br>Signed: 4/27/2023 12:57:08 PM |
| Sven Totté<br>sven.georges.totte@gmail.com<br>Security Level: Email, Account Authentication (None)<br><br>**Electronic Record and Signature Disclosure:** | DocuSigned by:<br>Sven Totté<br>A81135461209431...<br><br>Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 94.234.107.237<br>Signed using mobile | Sent: 4/27/2023 10:55:01 AM<br>Viewed: 4/27/2023 11:03:48 AM<br>Signed: 4/27/2023 11:04:11 AM |

| Signer Events | Signature | Timestamp |
|---|---|---|
| Accepted: 4/27/2022 12:27:00 PM<br>ID: bd25e28e-9c1e-45e4-b33a-39a389cfdadb | | |
| Maria Ekelund<br>mekelund@deloitte.se<br>Security Level: Email, Account Authentication (None) | DocuSigned by:<br>Maria Ekelund<br>0EDC81FB5BE84D5... | Sent: 4/27/2023 1:10:21 PM<br>Viewed: 4/27/2023 1:11:26 PM<br>Signed: 4/27/2023 1:12:49 PM |
| | Signature Adoption: Pre-selected Style<br>Using IP Address: 163.116.168.113 | |

20230627112936

**Electronic Record and Signature Disclosure:**
Accepted: 4/27/2023 1:11:26 PM
ID: c8f5e990-0bb9-4bb1-a3c8-dae98bc72250

| In Person Signer Events | Signature | Timestamp |
|---|---|---|
| Editor Delivery Events | Status | Timestamp |
| Agent Delivery Events | Status | Timestamp |
| Intermediary Delivery Events | Status | Timestamp |
| Certified Delivery Events | Status | Timestamp |
| Carbon Copy Events | Status | Timestamp |
| Witness Events | Signature | Timestamp |
| Notary Events | Signature | Timestamp |

| Envelope Summary Events | Status | Timestamps |
|---|---|---|
| Envelope Sent | Hashed/Encrypted | 4/27/2023 9:07:18 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 9:08:44 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 10:55:01 AM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 12:56:05 PM |
| Envelope Updated | Security Checked | 4/27/2023 12:56:05 PM |
| Certified Delivered | Security Checked | 4/27/2023 1:11:26 PM |
| Signing Complete | Security Checked | 4/27/2023 1:12:49 PM |
| Completed | Security Checked | 4/27/2023 1:12:49 PM |

| Payment Events | Status | Timestamps |
|---|---|---|

**Electronic Record and Signature Disclosure**

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE



# 20 ÅRSREDOVISNING 22



The enabler of effective inhalation

# Innehåll


**Inledning** 4

Snabbfakta om Iconovo 5
Året i korthet 6
VD har ordet 10

**Mål och strategier** 14

Strategi 15

**Erbjudande** 18

Iconovos erbjudande 19
Kompetens och resurser 24

**Marknader och trender** 26

En marknad med hög potential 27
Projekt med Bill & Melinda Gates Foundation 33
Möt Orest Lastow – Iconovos grundare 34
Patenterade produkter 35

**Hållbarhet** 36

Hållbar utveckling 38

**Iconovo som investering** 40

En investering med potential 42
Styrelse och ledning 46

**Ekonomisk redovisning** 48

Förvaltningsberättelse 49
Finansiella tabeller 53
Noter 61
Revisionsberättelse 94

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE




DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE



# Inledning

# Snabbfakta om Iconovo

Iconovo (Nasdaq First North Growth Market: ICO) utvecklar nya inhalationsläkemedel i samarbete med internationella läkemedelsföretag. Bolaget tillhandahåller flera typer av patentskyddade inhalatorer som kan generera betydande kommersiella möjligheter vid utveckling av helt nya läkemedel och för generiska läkemedel.

De längst framskridna läkemedelsprojekten är generiska versioner av astma- och KOL-läkemedlet Symbicort®[1] som förväntas nå marknaden under 2025. Iconovo planerar att marknadsföra dessa produkter i Norden genom sitt dotterföretag Iconovo Pharma. Under 2027 förväntas Iconovo nå en försäljning om SEK 250 miljoner varav en tredjedel från företagets egen läkemedelsförsäljning genom Iconovo Pharma.

**Baserat i** **Lund**

**Antal anställda** **34**

**Antal konsulter** **8**

**Kvinnor** **53%**

**Icke-binära** **3%**

**Män** **44%**

**Omsättning** **SEK 17,1 miljoner**

**Antal patent-familjer** **16**

**Antal projekt i pipeline** **34**

*1. Symbicort är ett registrerat varumärke tillhörande AstraZeneca.*





# Året i korthet

**Slutförd pilotstudie av ICOres budesonid/formoterol**
ICOres budesonid/formoterol utvecklas inom ramarna för ett licensavtal med Amneal Pharmaceuticals som en generisk version av Symbicort Turbuhaler®[1]. En tidigare klinisk farmakokinetisk studie visade att ICOres fungerade som avsett när den användes i kliniskt. Syftet med den andra pilotstudien, som slutfördes under första kvartalet 2022, var att ytterligare jämföra de farmakokinetiska egenskaperna mellan ICOres budesonid/formoterol och Symbicort Turbuhaler®. Två batcher av ICOres budesonid/formoterol och en batch av Symbicort Turbuhaler® undersöktes i 30 friska individer. Resultatet avseende den relativa biotillgängligheten stöder fortsatt utveckling av ICOres budesonid/formoterol och gav värdefull information för fortsatt optimering av produkten under året. Utvecklingsprogrammet fortgår enligt plan. Iconovo har framgångsrikt överfört metoden för formulering av produkten till Amneal för fortsatt produktion i deras egen regi. Patenten för Symbicort har gått ut och en stabil marknad på globalt USD 3,3 miljarder har etablerats. Marknaden i Europa uppgår till cirka USD 1,0 miljard.

**Uppdaterade långsiktiga mål**
Vid kapitalmarknadsdagen i juni gav Iconovo en utförlig beskrivning av bolagets strategi och framtidsutsikter. År 2027 räknar Iconovo med att uppnå en försäljning om SEK 250 miljoner. Målet för rörelseresultatet samma år är SEK 125 miljoner, motsvarande en rörelsemarginal på 50 procent. Cirka en tredjedel av omsättningen beräknas komma från Iconovos egen läkemedelsförsäljning i Norden genom dotterbolaget Iconovo Pharma.

**Anslag från Bill & Melinda Gates Foundation**
Iconovo har erhållit ett anslag om ca SEK 9 miljoner från Bill & Melinda Gates Foundation för att utveckla inhalerade terapier baserade på ICOone Nasal inför nästa pandemi. Anslaget ska användas för att utveckla en lågkostnadsprodukt som möjliggör administrering av medicinska substanser till såväl övre som nedre luftvägarna. Projektet genomförs under perioden augusti 2022 till juni 2023. Syftet är att etablera ett snabbspår för inhalationsbehandlingar som kan förbättra den globala sjukvården, framför allt i låg- och medelinkomstländer, i händelse av en ny viruspandemi. Iconovo har levererat en interimsrapport halvvägs in i projektet. Goda resultat visar att en stor del av den dos som inhaleras via näsan även når ner i lungan.

**Strategiskt samarbete stärker kunderbjudandet**
Genom Iconovos nya samarbete med utvecklings- och tillverkningsföretaget Galenica kan man med standardiserade processer och effektiva samarbetsformer korta tiden för tillverkning av GMP-klassificerat kliniskt prövningsmaterial och underlätta tekniköverföringen till kundens produktionsanläggning. Detta kan ge stora

*1. Turbuhaler® är ett registrerat varumärke tillhörande AstraZeneca.*

20230621129 40



tidsvinster för Iconovos kunder. Samarbetet syftar främst till att underlätta produktion av kliniskt prövningsmaterial för bolag som utvecklar nya läkemedel med hjälp av Iconovos endosinhalator ICOone.

**ICOpre® framåt i partnerprocessen**
Iconovo har inlett förhandlingar med ett snabbväxande generikaföretag avseende inhalatorn ICOpre. Företaget är en del av en global företagsgrupp fokuserad på komplexa generiska produkter och har en förväntad omsättning på cirka USD 500–1 000 miljoner under 2022. Syftet med förhandlingarna är att ingå ett licensavtal för utveckling och marknadsföring av en eller flera läkemedelsprodukter baserade på Iconovos egenutvecklade förfyllda inhalator ICOpre. Iconovo för även diskussioner med andra globala läkemedelsföretag, i parallella spår, med avsikt att signera ett licensavtal.

**Optimerad tillverkning av ICOpre®**
Under året har designen av ICOpre optimerats för att möjliggöra flöde och funktion i inhalatorn som motsvarar originalprodukten Ellipta®. ICOpre består av drygt tjugo komponenter och utvecklingen har nått så långt att samtliga komponenter nu är formsprutade. Formsprutningen möjliggör en kostnadseffektiv och storskalig produktion av ICOpre.

**Nytt eQMS introduceras**
Under året har processen påbörjats för att bolagets kvalitetsledningssystem ska bli helt elektroniskt i stället för pappersbaserat. Vidare har produktutvecklingsprocessen uppdaterats för att uppfylla det amerikanska direktivet 21 CFR part 4 Regulation of combination products som beskriver de gällande GMP-kraven för kombinationsprodukter. Förbättrade processer och resursförstärkning inom kvalitetsarbetet innebär att Iconovo kan erbjuda kunder förbättrad dokumentation på plattformarna, vilket underlättar registreringsprocessen för våra samarbetspartners.

**Utveckling av ICOone® i samarbete med Immune System Regulation AB**
I slutet av mars expanderade Iconovo och ISR samarbetet kring utvecklingen av ett inhalerbart vaccin mot covid-19 med hjälp av två olika varianter av Iconovos unika inhalator ICOone – en för administrering till lungan och en för administrering till näsan. Tilläggsavtalet innebär att avtalsvärdet för samarbetet ökar med nära SEK 13,6 miljoner. Iconovo är även berättigat till låga ensiffriga royalties på försäljning av färdig produkt. Under årets andra kvartal fick ISR sin ansökan om att starta en klinisk fas I/II-studie i Bangladesh godkänd. Vidare har ISR tecknat avtal för storskalig produktion av ICOone med den välrenommerade tyska kontraktstillverkaren Gerresheimer. Tillverkningsavtalet är ett styrkebesked för ICOone – inhalatorn är väl anpassad för storskalig produktion tack vare sin låga tillverkningskostnad och lättarbetade design.

**På plats i nya lokaler**
I mars invigde Iconovo nya lokaler i Ideon Science Park i Lund. Flytten innebär inte bara att man nu har samtliga funktioner samlade under ett tak, utan också tillgång till mer ändamålsenliga laboratorier. Under hösten har Iconovo tagit nya, högutrustade laboratorier i bruk som gör att man kan öka bolagets kapacitet och för första gången utföra simuleringar av produkternas stabilitet i de varierande fuktförhållanden som råder i olika delar av världen.

**Övergång till den internationella redovisningsstandarden IFRS**
Iconovo har övergått till den internationella redovisningsstandarden IFRS, en övergång som känns naturlig i ljuset av bolagets ökade mognadsgrad.

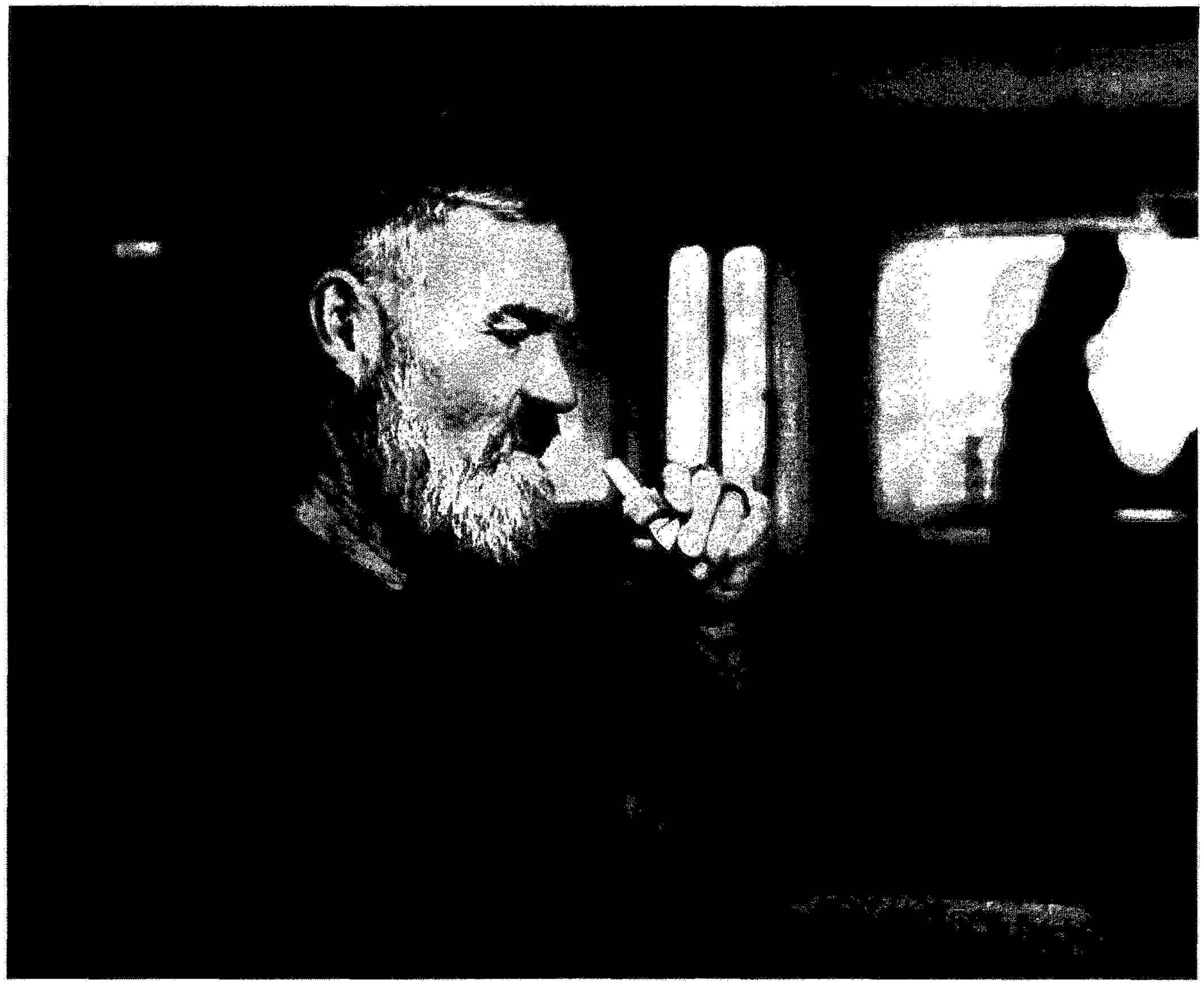
**Henrik Damkjær Simonsen ny Chief Financial Officer**
Henrik Damkjær Simonsen har utsetts till Chief Financial Officer med start den 1 april 2023. Han efterträder Peter Åkerlund som varit tillförordnad CFO sedan den 16 november 2022. Henrik Damkjær Simonsen har mer än 30 års erfarenhet från olika ledande befattningar i life science-branschen både på bank- och företagssidan. Han kommer närmast från en position som Finance Director på SAGA Diagnostics AB och har tidigare bland annat arbetat som CFO på Nuevolution AB (publ) och som chef för Life Science, Corporate Finance på SEB.

**Stärkt patentportfölj**

- Den japanska patentmyndigheten har lämnat ett förhandsgodkännande (Notice of Allowance) avseende Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen ICOone. Iconovo har sedan tidigare en väletablerad patentportfölj för ICOone i Sverige, Europa (EPO), Kina och Indien.

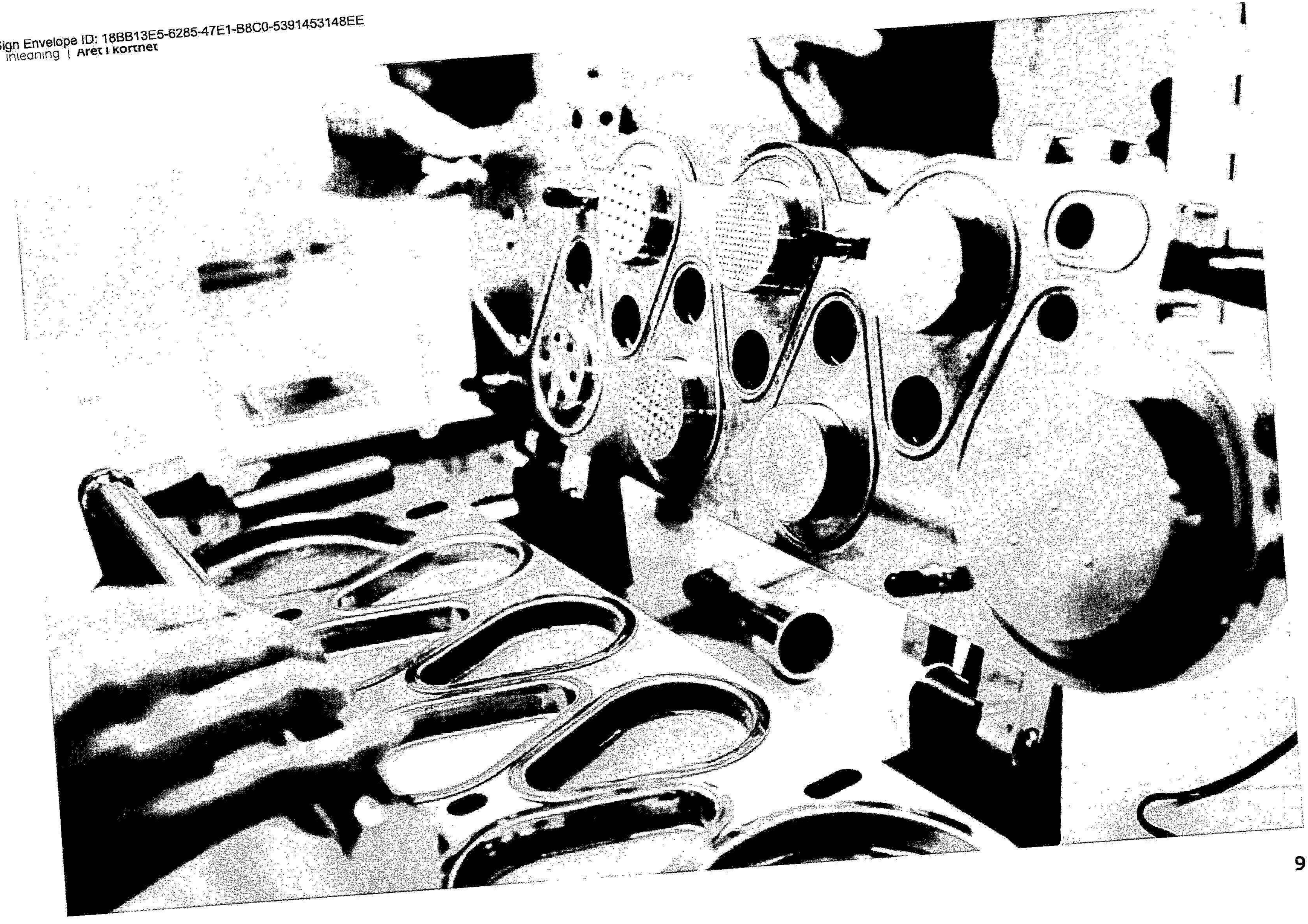
- Den europeiska patentmyndigheten har lämnat ett förhandsgodkännande (Notice of Allowance) avseende Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen ICOres. ICOres används i flera av Iconovos kundprojekt och ytterligare patent förlänger tiden med patentskydd, till fördel för de kunder som ska lansera i framtiden.

- Den europeiska patentmyndigheten EPO avser godkänna Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen ICOone (Communication under Rule 71(3) EPC). Patentet beskriver bolagets endosinhalator, som för närvarande ingår i tre innovativa samarbetsprojekt för administrering av bland annat oxytocin respektive covid-19-vaccin. Iconovo har sedan tidigare en väletablerad patentportfölj för ICOone i Sverige, Europa (EPO), USA, Kina och Indien.



DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

20230621129 41



DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Stabil grund för fokuserad tillväxt



*Johan Wäborg*
*VD, Iconovo AB*

*Iconovos långsiktiga strategier inom inhalationsläkemedel står på en stabil grund. Under 2022 har detta lett fram till fler utvecklingsprojekt än någonsin tidigare. Vi förbereder oss inför kommande patentutgångar och selekterar de affärsmöjligheter inom inhalation där vi kan engagera oss för att realisera störst värden. Med ökad kontroll, och strategier med lägre risk, rör vi oss stadigt mot våra lönsamhetsmål. Marknadstrenderna går i Iconovos riktning och stärker vår position som läkemedelsindustrins främsta möjliggörare inom inhalation.*

**Tredelad strategi ger synergier**
Iconovo arbetar med en tredelad strategi där varje ben skapar synergier för helheten, men där intensiteten i vårt engagemang styrs av var på tidslinjen vi befinner oss. Generiska inhalationsläkemedel är vårt etablerade kärnområde där vi är världsledande. Inhalationsutveckling för originalläkemedel kompletterar vår utvecklingsverksamhet och är ett område som väntas ge stora intäkter i framtiden. Läkemedelsförsäljning genom Iconovo Pharma är en förlängning av vår generikastrategi som gör det möjligt för oss att verka i hela värdekedjan, ut till patient på vår hemmamarknad Norden.

När vi blickar mot vårt fastslagna femårsmål bedömer jag att Iconovos intäkter kommer att fördelas relativt jämnt mellan de tre strategierna. År 2027 ska Iconovo ha en omsättning på SEK 250 miljoner, där ca ⅓ av intäkterna är royalties från våra generiska produkter, ⅓ kommer från vår utvecklingsverksamhet och ⅓ är läkemedelsförsäljning. Sammantaget bidrar Iconovos tredelade strategi till lägre risk och möjliggör en hög framtida vinstmarginal på ca 50 procent.

**Våra generiska produkter är grunden**
Under 2022 har vi haft ett stort fokus på våra generiska produkter, där flera närmar sig lansering runt 2025. Det gångna året har vi därför säkerställt att vår verksamhet är tillräckligt rustad för att ta tillvara alla möjligheter, bland annat med kompetensförstärkningar och utökad laboratoriekapacitet. 2023 blir året när vi tar projekten ett steg närmare lansering.

ICOpre är Iconovos generiska motsvarighet till GSK:s Ellipta®[1] inhalator. Här öppnar sig en marknad värd cirka 5 miljarder USD när de första patenten löper ut 2025. Vi har under året lagt mycket kraft på att göra inhalator och formuleringar redo, Vi jobbar med fem formuleringar och har en färdig formulering av Relvar®/Breo®[2]. Vi träffar flera bolag och befinner oss i förhandlingar om ICOpre.

För ICOres budesonid/formoterol (motsvarande Symbicort) har patenten redan gått ut. Här är planen att registreringsansökan lämnas in i EU genom Amneal under 2024 med tänkt lansering 2025. Avseende ICOcap indakaterol/glykopyrronium (motsvarande Ultibro®3) finns redan en kund.

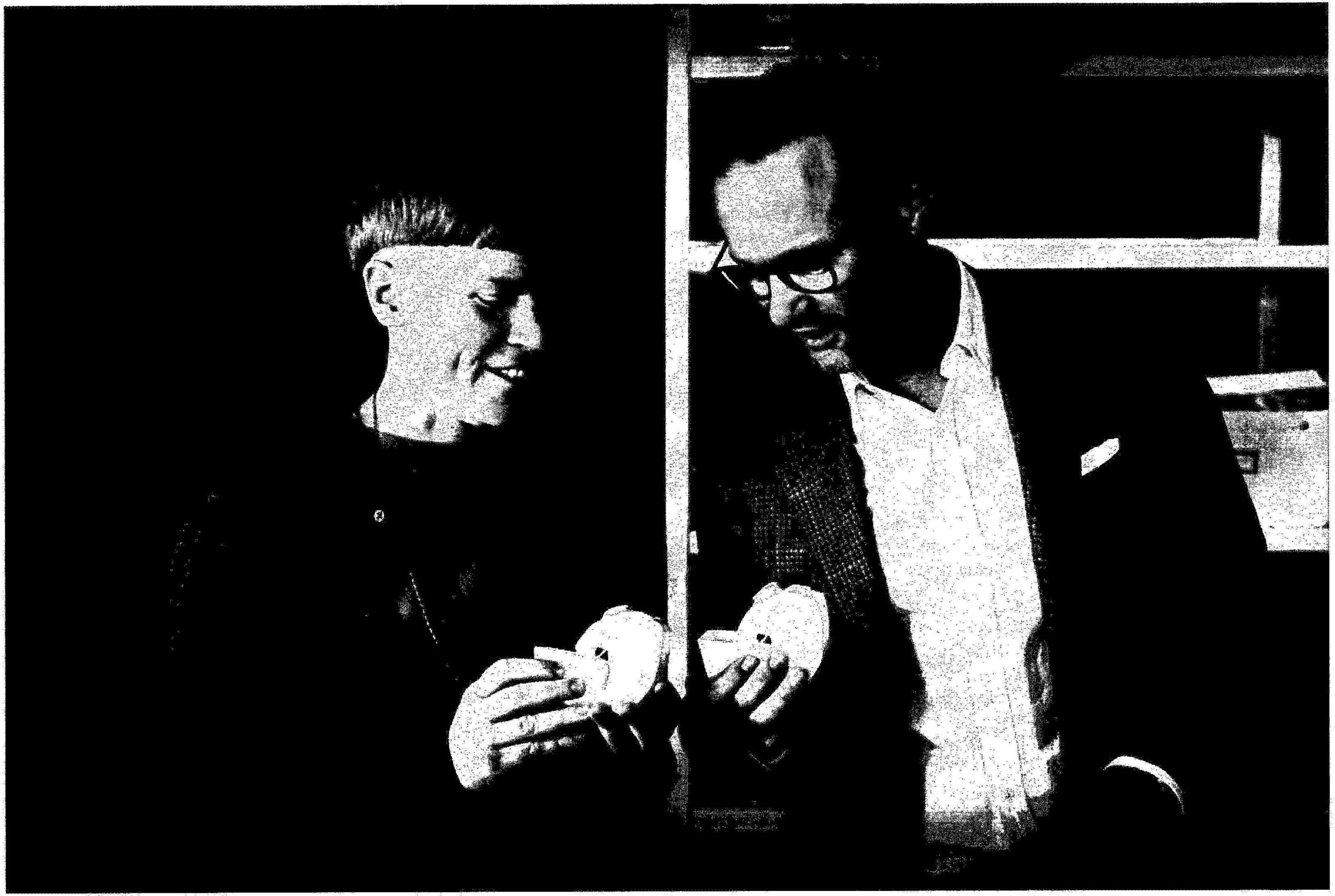
**Originalläkemedel har stor potential**
Det finns en stark trend att formulera nya läkemedel som torrpulver för inhalation vilket ger stor efterfrågan på Iconovos expertis och plattformar. Därför skalar Iconovo upp denna del av verksamheten för att kunna erbjuda en bredare portfölj.

Iconovo vill accelerera tillgången till inhalerbara läkemedel och för det strategiska området originalläkemedel har vi bestämt oss för att aktivt driva utvecklingen från injektion till inhalation. Injektion används ofta när man önskar en snabb effekt eller då substansen bryts ner i mag-tarmkanalen och därför inte kan ges som tablett. Inhalation är enklare att hantera än injektion och ger samma fördelar avseende snabb effekt och tillgänglighet i kroppen. Genom att aktivt medverka till att fler läkemedel kan ges via lungan i framtiden accelererar vi utvecklingen mot inhalerade läkemedel.

**Affärsutveckling**
Vi är väldigt selektiva kring vilka affärer vi tar inom både originalläkemedel och generika. Våra projekt ska alltid vara lönsamma, vissa redan på kort sikt, vissa på längre sikt. Exempelvis går en del utvecklingsprojekt på plus redan från start och är lönsamma på så kort tid som 6 månader. För längre projekt tar vi mycket kostnader initialt som vi sedan hämtar hem. Sammantaget är god lönsamhet en avgörande faktor för de projekt vi väljer att engagera oss i.

*1. Ellipta är ett registrerat varumärke tillhörande GSK.*
*2. Breo och Relövar är registrerade varumärken tillhörande GSK.*
*3. Ultibro är ett registrerat varumärke tillhörande Novartis.*

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

20230621129 43


**Läkemedelsförsäljning gör värdekedjan komplett**
Norden har med sina 27 miljoner invånare en stor potential för läkemedel. Dock är marknaden komplex med fem länder med olika system och språk, vilket kan få vissa internationella läkemedelsbolag att inte prioritera denna region. För Iconovo är Norden vår hemmamarknad, som vi känner väl och har upparbetade kontakter på.

Genom att engagera oss i den nordiska läkemedelsförsäljningen kan vi få ut mer värde från våra utvecklingsprojekt. Det finns en stor potential längs hela värdekedjan.

Under 2022 har vi tittat på våra egna läkemedel, så att vi kan sälja dessa själva i Norden. Vi har även tittat på andra portföljer för inlicensiering, gärna inom komplexa generika som känns komplementära till vår verksamhet.

Vårt förberedande arbete under 2022 har nu lett till att Läkemedelsverket den 16 mars 2023 beviljade Iconovo handelstillstånd för läkemedel. Detta godkännande är en stor milstolpe och en viktig del i vår framtida strategi.

**Gynnsamma marknadstrender**
Det gångna året 2022 har på många sätt varit makroekonomiskt utmanande. Iconovo har till viss del påverkats av prisökningar och att saker tar längre tid, men har på det stora hela klarat året bra. De planer vi hade lagt ut inför året har vi också genomfört.

Framåt kan vi konstatera att marknadstrenderna är gynnsamma för Iconovos affärer. Det har skett en vertikal integration av flera konkurrenter inom inhalation, bland annat genom Philip Morris köp av Vectura. När etablerad inhalationskompetens plötsligt inte längre är tillgänglig för utvecklingsprojekt framstår Iconovo som ett av ett fåtal kvalificerade alternativ. Detta har vi också märkt av under 2022, genom en ökning i antalet kundförfrågningar.

Vi ser att antalet studier kring luftvägsinfektioner har ökat under covidpandemin, liksom intresset för inhalerade läkemedel överlag. Här ser vi också en tydlig trend mot torrpulver som behandlingsmetod. Det riktigt intressanta är dock att det löpande tillkommer nya indikationer där inhalation av torrpulver utvärderas, bland andra för cystisk fibros, pulmonell hypertension och hjärt-kärlsjukdomar. Användning inom andra indikationer än astma och Kol kommer att öka. Här kommer Iconovo att ha ett fortsatt viktigt uppdrag att driva utvecklingen mot torrpulverinhalation, som en innovativ partner som skapar nya möjligheter för läkemedelsindustrin.

**Hållbarhet i tiden**
En del av Iconovos hållbarhetsarbete kommer som en naturlig förlängning av trenden mot ökad torrpulverinhalation. Inom ramarna för ICOone Nasal-projektet arbetar vi tillsammans med ISR på ett inhalerat covidvaccin. För de delar av världen som ännu inte fått tillgång till vaccin mot covid-19 kan ett inhalerat vaccin innebära ett stort framsteg. Det torrpulver som används i ICOone Nasal kan distribueras utan kyltransport, vilket är en stor fördel jämfört med traditionellt injicerat vaccin. Att vaccinet enkelt kan administreras själv, utan hjälp av medicinsk medicinsk personal, skapar ytterligare en betydande fördel.

Arbetet med ICOone Nasal uppmärksammades av Bill & Melinda Gates Foundation, som arbetar för att ge människor världen över tillgång till nödvändiga mediciner. Under 2022 erhöll Iconovo ett bidrag från stiftelsen på 883 800 USD för att fortsätta arbetet med att utveckla en nasal inhalator som snabbt kan skalas upp för industriell massproduktion.

**Stärkt organisation**
Under 2022 har organisationen vuxit med ytterligare en handfull medarbetare, till exempel på den kommersiella delen av företaget. Vi satsar brett för att stärka kärnan i verksamheten, med syfte att kunna öka kapacitet inom formulering och inhalationsutveckling. Iconovo verkar i en region med god tillgång till kvalificerad kompetens, vilket underlättar vår rekrytering. I kombination med en öppen och inkluderande kultur, som medarbetarna är stolta över, kan vi fortsätta arbetet med att bygga våra goda värderingar och positiva företagskultur.

Under det gångna året har vi lagt en solid grund för kommande framgångar. Tillsammans med mina engagerade medarbetare ser jag nu fram emot ett givande 2023, med vässade produktportföljer och ökade värden inom nära räckhåll.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Mål och Strategier

Det är en god idé att sprida riskerna mellan marknader som är i olika faser eller som nått olika grader av mognad. Med strategiska satsningar som både kompletterar och stödjer varandra lägger Iconovo grunden för långsiktig tillväxt och värdeökning på flera olika marknader.

20230621129444



# Strategi

## Vägen till lönsamhet

Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet baserat på en affärsmodell som består av tre strategiska områden.

## Originalläkemedel

Iconovo har redan etablerat tre samarbetsavtal med forskande läkemedelsbolag kring utvecklingen av helt nya behandlingar, där bolagets patentskyddade inhalatorer skapar mervärden. Försäljningen av läkemedel och vacciner mot sjukdomar där inhalatorer kan ge stora fördelar uppgår till nästan 100 miljarder USD. Astma, KOL, pulmonell hypertension samt ett flertal typer av vaccinationer är några exempel.

## Generikaläkemedel

Marknaden för inhalerade läkemedel mot astma och KOL uppgår till cirka USD 28 miljarder. I takt med att inhalerade storsäljare tappar patenten uppstår betydande kommersiella möjligheter för generikabolagen. Iconovos produkter har potential att bland annat ersätta läkemedel som administreras i inhalatorerna Turbuhaler® och Ellipta®. Försäljningen av Symbicort Turbuhaler® uppgick 2022 till USD 2,57 miljarder och försäljningen av Elliptainhalerade läkemedel till USD 4,5 miljarder.

Iconovo har för närvarande fyra samarbetsavtal med generikaföretag runt om i världen kring utveckling av produkter som kan ersätta storsäljande originalläkemedel.

## Försäljning i egen regi

Iconovo har i sitt dotterbolag Iconovo Pharma AB påbörjat uppbyggnaden av en organisation för försäljning och marknadsföring av läkemedel i egen regi i Norden. Bolaget bedömer att det endast behövs en handfull specialiserade medarbetare för att bearbeta den nordiska marknaden på ett effektivt sätt, och rekryteringen av dessa kommer att ske succesivt under de närmaste åren.

Den första produktlanseringen förväntas ske 2025 efter ett godkännande av ICOres budesonid/formoterol, en generisk version av Symbicort vars försäljning i Norden uppskattas till cirka SEK 800 miljoner, varav cirka SEK 500 miljoner i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka SEK 4,3 miljarder. År 2027 förväntas ungefär en tredjedel av Iconovos intäkter genereras av Iconovo Pharma.

## Iconovos modell för kundsamarbeten ger låg risk och hög kommersiell potential

Intäktsströmmarna från Iconovos kundsamarbeten består av initiala accessbetalningar för tillgång till bolagets teknologi, milstolpsbaserade ersättningar under utvecklingsarbetet och royalties. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent. Varje individuellt projekt är oftast lönsamt för Iconovo under hela utvecklingstiden, men den stora finansiella hävstången kommer när en färdig produkt har lanserats. Iconovo finansierar alltid utvecklingen av nya inhalatorplattformar, men i vissa utvalda projekt finansierar bolaget även den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektens värde inför etableringen av partnerskap. Iconovo har idag sju samarbetsprojekt med internationella läkemedelsföretag och forskningsorganisationer och är redo att etablera fler.

# Iconovo ökar tillgängligheten till inhalerad behandling

*Läkemedelsbolag världen över utvecklar kontinuerligt allt effektivare produkter som förebygger och behandlar olika sjukdomstillstånd. Iconovo står sida vid sida med dessa bolag, för att flytta fram gränsen för vad som är möjligt att åstadkomma med inhalerade terapier.*

*Iconovo är den drivande partner som läkemedelsindustrin behöver för att snabbt kunna utveckla nya inhalations-produkter. Med fyra färdigutvecklade, patenterade inhalationsplattformar, i kombination med hög kompetens, kan vi leverera kundunika produkter som möter alla krav och förväntningar. Våra helhetslösningar, där inhalatorer och torrpulverformuleringar optimeras till önskad funktion, är ett attraktivt sätt att korta time-to-market.*

*Iconovo gör det möjligt för läkemedelsbranschens utmanare att snabbt och kostnadseffektivt utveckla generiska inhalationsprodukter, där den lägre kostnaden direkt kan överföras till patientledet. Vi hjälper också innovativa företag att utveckla nya, inhalerade originalläkemedel – allt till låg risk.*

*Iconovos vision är att förändra inhalationsbehandling i grunden. Vi driver en utveckling där man ersätter injektion med säkrare och mer kostnadseffektiv inhalation, eller där man ersätter tablettbehandling med inhalation för en bättre medicinsk effekt. Slutresultatet: bättre hälsa för människor i hela världen.*

*Iconovo är experten som i nära partnerskap med läke-medelsbolagen gör det möjligt för dem att accelerera sina affärer och bygga sina framtida produktportföljer.*

***Vi tar inhalation till nästa nivå!***

20230621129 45 ICONOVO



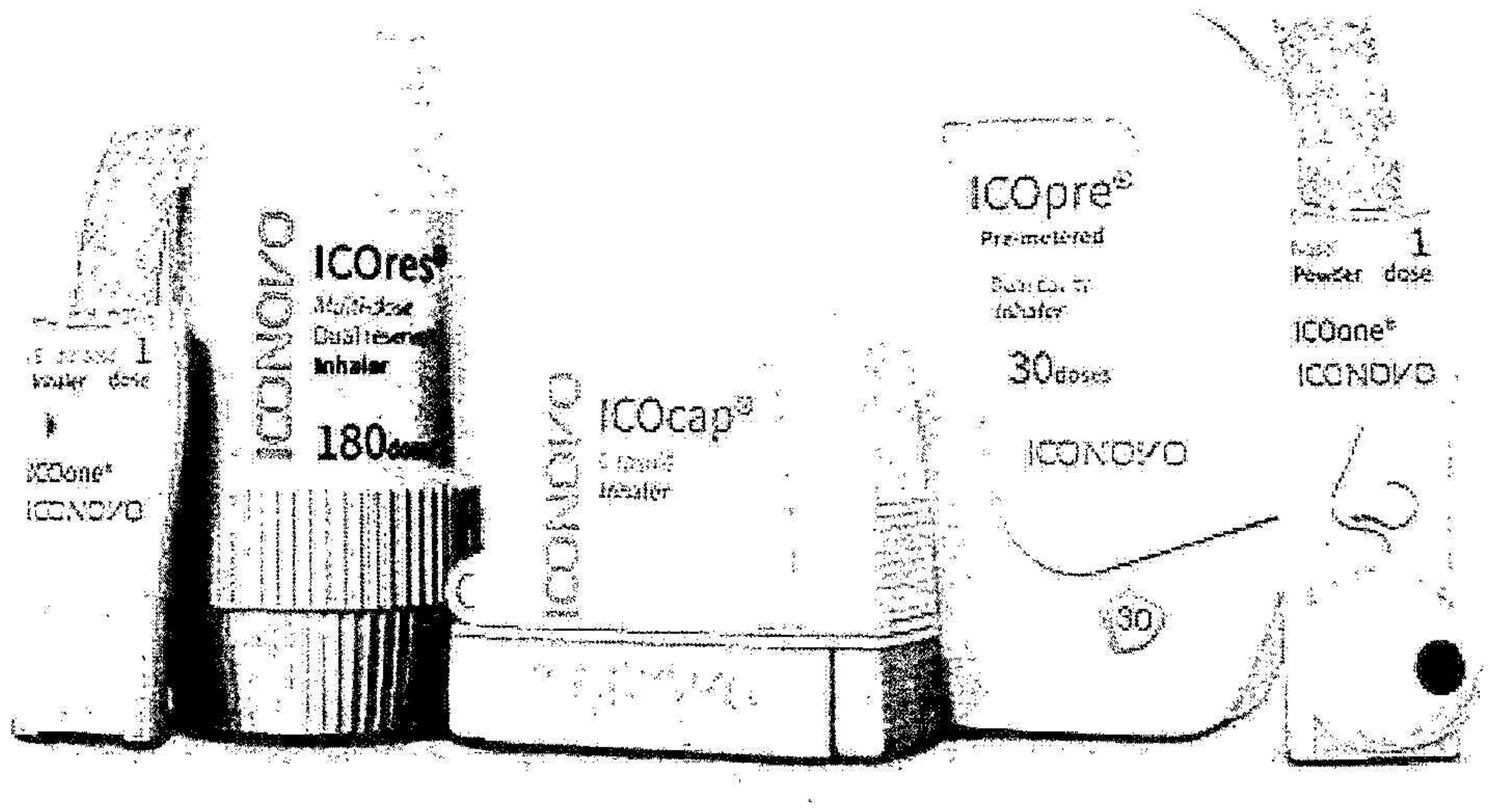
DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Erbjudande

Summan av Iconovos kompetenser är större än de enskilda delarna var för sig. Med vår förmåga att både optimera inhalatorplattformar och utveckla pulverformuleringar som utgör det inhalerade läkemedlet, har vi en unik position som få företag i världen kan matcha.

# Iconovos erbjudande

Iconovos kompetens, resurser och erfarenhet gör att bolaget kan erbjuda komplett utveckling av inhalationsprodukter för kunder som har en läkemedelssubstans (API, Active Pharmaceutical Ingredient), antingen en generisk eller originalsubstans. Iconovo erbjuder en komplett utveckling av torrpulverformulering för optimal funktion tillsammans med någon av företagets inhalatorplattformar.




## Fyra plattformar

Iconovo har idag fyra produktplattformar för inhalationsläkemedel och kan utifrån dessa erbjuda farmaceutisk produktutveckling för såväl generiska som nya läkemedelssubstanser.

**ICOres® – Iconovos motsvarighet till Turbuhaler®**
ICOres är en inhalator för torrpulver och påminner om AstraZenecas storsäljare Turbuhaler®. Till skillnad från Turbuhaler® har ICOres ett räkneverk som gör att patienten alltid vet exakt hur många doser som finns kvar. En annan fördel är att patienten får en visuell bekräftelse när en dos har inhalerats korrekt, vilket minimerar risken för felanvändning. ICOres är den enda reservoarinhalator som kan fyllas med upp till tre olika läkemedelssubstanser, en stark konkurrensfördel eftersom så kallade trippelprodukter förväntas bli nästa stora område inom inhalationsbehandling.

**ICOpre® – Iconovos motsvarighet till Ellipta®**
ICOpre är en flergångsinhalator med förfyllda doser som kan anpassas till alla typer av inhalationspulver. Den har samma enkla hantering som den välkända inhalatorn Ellipta® från GSK. ICOpre kan förfyllas med upp till tre olika läkemedelssubstanser för samtidig inhalation. Inhalatorn har en exakt dosräknare som visar antalet kvarvarande doser. ICOpre bygger på en unik, patentsökt princip som minimerar risken för intrång på de immateriella rättigheterna för andra inhalatorer.

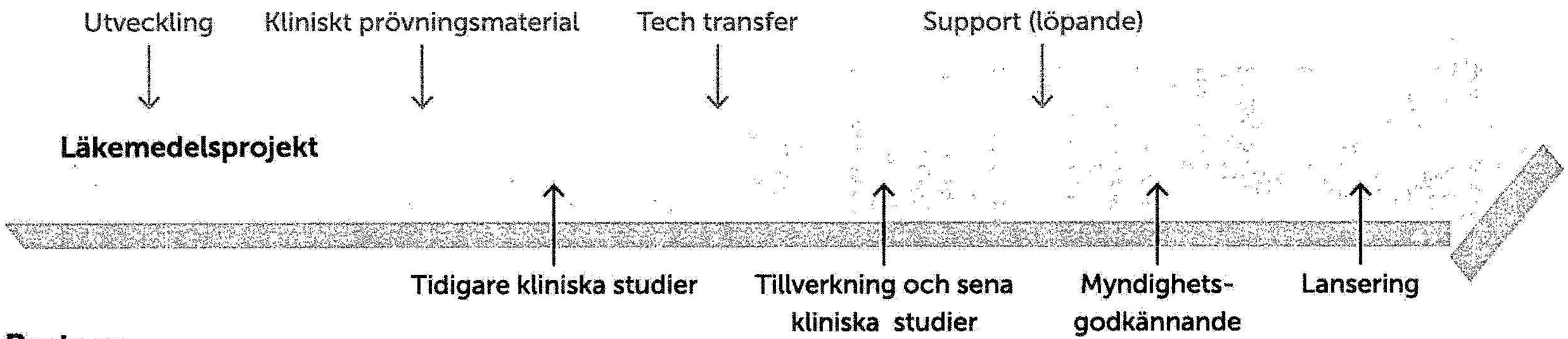
**ICOcap® – Iconovos motsvarighet till Breezhaler® och RS01**
ICOcap är en inhalator för läkemedel i kapslar som laddas en i taget. Den har en robust och unikt greppvänlig design, ett patenterat integrerat lock och ett lågt inhalationsmotstånd. ICOcap finns i två versioner, med samma funktion och prestanda som de etablerade inhalatorerna Breezhaler®[1] från Novartis respektive RS01 från Berry Global Healthcare. En standardversion av ICOcap finns tillgänglig off-the-shelf, och inhalatorn kan dessutom optimeras för att ge maximal produktprestanda för en given läkemedelssubstans. Även om nya innovativa inhalatorer, som till exempel ICOone, är mer användarvänliga så används kapselinhalatorer fortfarande ofta vid genomförande av kliniska studier med helt nya läkemedelskandidater.

**ICOone® – en unik inhalator för engångsbruk**
ICOone är en unik och patenterad torrpulverinhalator avsedd för engångsbruk. Konstruktionen gör det lätt att snabbt lära sig hantera inhalatorn och ger en extremt låg tillverkningskostnad. ICOone kan leverera stora inhalationsdoser som är väl fuktskyddade, vilket är

*1. Breezhaler® är ett registrerat varumärke tillhörande Novartis.*

## Iconovo

Expertis inom inhalationsteknik och läkemedelsformulering




## Partner

Läkemedelssubstans

viktigt för många biologiska läkemedel och vacciner. Inhalatorn utformas med en eller två kaviteter (hålrum) – en stor fördel vid utveckling av läkemedel baserade på två eller fler aktiva substanser.

ICOone finns även i en version för nasal inhalation, ICOone Nasal – en unik, patenterad inhalator med en mycket låg tillverkningskostnad. Den är speciellt lämplig för korttidsbehandlingar, vaccination och vid behovsmedicinering då den erbjuder många medicinska och praktiska fördelar till en oöverträffat låg behandlingskostnad. ICOone Nasal drivs av användarens egen inandning och därför blir fördelningen av läkemedlet eller vaccinet jämn över luftvägarna. Läkemedlet kan genom att anpassa storleken på partiklarna målstyras till att stanna i näsan, helt eller delvis, eller transporteras vidare ner i luftvägarna.

## Utvecklingsprocess med helhetssyn

Iconovo tillämpar en produktutvecklingsprocess där utvecklingsfunktionerna är fullt integrerade och utförs internt. Inhalatorframtagning, formulering och analys utförs i samverkan vid framtagning av produkten. En integrerad utvecklingsprocess för inhalator och formulering är betydelsefull för framgångsrik utveckling av en inhalationsprodukt och reducerar ledtider, kostnader och risk. Iconovo har investerat i egna specialutrustade laboratorieresurser för utveckling av inhalatorer, framtagning av pulverformulering samt karakterisering av inhalator, torrpulver och inhalationsprodukten.

## Kvalitet som möter högt ställda krav

Att arbeta efter internationella standarder och direktiv är av yttersta vikt inom läkemedelsindustrin. Iconovos kvalitetssystem överensstämmer med den aktuella versionen av ISO 13485 (standard för medicinsk utrustning) och FDA:s kvalitetssystemförordning, 21 CFR Part 820. Iconovos kombinationsproduktutveckling utförs i enlighet med FDA:s krav (21 CFR 4) och enligt EMA:s, FDA:s och ICH:s riktlinjer för kombinationsprodukter.

## Inhalationsprodukter för originalläkemedel

Det tar det mindre än ett år för Iconovo att utveckla en komplett inhalationsprodukt utifrån ett originalläkemedel och en befintlig inhalationsplattform. Från projektstart till start av kliniska studier tar det vanligtvis 18 månader. Processen inkluderar framtagandet av en torrpulverformulering som är anpassad till inhalatorn, eventuella modifieringar av inhalatorn samt karakteriseringsarbete. Därefter överförs kunskap och produkt till kund för fortsatt klinisk dokumentation och kommersiell uppskalning.

## Generiska inhalationsprodukter

Det är en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhalerade läkemedel jämfört med läkemedel som ges i form av tabletter eller kapslar. Inhalerade läkemedel godkänns baserat på både inhalatorns förmåga att leverera läkemedlet till lungan i rätt mängd och med rätt storlek på partiklarna samt den kliniska effekten av läkemedlet eller läkemedlen. Inhalationsläkemedel kan ju innehålla flera substanser och det är då viktigt att samtliga läkemedel levereras i rätt mängd varje gång.

För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs en ny inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent, samt att man formulerar läkemedelssubstanserna så att de fungerar tillsammans med den nya inhalatorn. Iconovo kan erbjuda marknaden komplett utveckling av generiska inhalationsprodukter.

## Försäljning i egen regi

Iconovo Pharma kommer att erbjuda produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners samt andra kommersiellt intressanta inlicensierade produkter till hälso- och sjukvården i Norden. Tack vare globalt etablerade partnernätverk öppnas dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.



## Modeller för avtal

Iconovos erbjudande är unikt; endast ett fåtal företag i världen kan erbjuda både formuleringsutveckling och anpassade inhalatorer för utveckling av kompletta inhalationsprodukter. Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet genom fyra modeller för avtal:

**Feasibility-avtal**

Under ett feasibility-projekt bedöms möjligheten för att skapa en inhalerbar produkt i rätt dos med en viss substans. Iconovo karaktäriserar substansen och skapar en lämplig formulering för inhalation. Den färdiga formuleringen testas i laboratorium avseende lungdeposition vid olika flöden och doseringar. Resultaten från feasibility-projektet ger kunden underlag för affärsmässig bedömning av fortsatt utveckling.

Feasibility-avtal genererar intäkter till Iconovo genom att Iconovo utför kontraktsutveckling åt kund enligt överenskommet utvecklingsprogram och vald inhalator. Betalningarna sker löpande under utvecklingsprogrammet. Kunden har möjlighet att avbryta arbetet om inte resultaten faller väl ut. Efter avslutat utvecklingsprogram med goda resultat följer ofta nya kontraktsutvecklingsuppdrag. När kunden ser att projektet har goda chanser att lyckas ingås normalt ett licensavtal eller leveransavtal av inhalatorer.

**Licensavtal**

Licensavtal innebär att Iconovo utvecklar en komplett produkt med en vald inhalationsplattform. Intäkterna består av initiala accessbetalningar för tillgång till bolagets teknologi och därefter milstolpsbaserade ersättningar under utvecklingsarbetet samt royalties. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent.

Projektet inleds med en feasability-studie och därefter anpassas den valda inhalationsplattformen till formuleringen. Iconovo utvecklar och tillverkar kompletta produkter fram till den första kliniska studien. Därefter övergår produktionen till kundens anläggning och Iconovo får intäkter i form av royalties.

**Proaktiv utveckling för senare licensavtal**

I vissa utvalda projekt finansierar Iconovo den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektens värde inför etableringen av partnerskap. Det öppnar för licenstagare utan egen utvecklingskapacitet men med stark potential på marknaden. För närvarande utvecklas ICOpre flutikasonfuroat/vilanterol (Relvar/Breo) för senare globalt licensavtal och ICOcap indacaterol/ glycopyrronium (Ultibro) för framtida licensavtal i Europa.

**Försäljning av inhalatorer**

Det finns även en efterfrågan på inhalatorer från företag som utvecklar egna formuleringar. Vissa företag väljer att utveckla en inhalationsformulering innan de väljer inhalator. De vill först undersöka möjligheten att formulera en stabil pulverformulering med bibehållen medicinsk effekt. Här kan Iconovo erbjuda tillgång till inhalator och eventuellt också anpassningar av densamma. För vissa inhalatorplattformar kan kunden köpa inhalatorer direkt från Iconovo för att använda i kliniska studier.





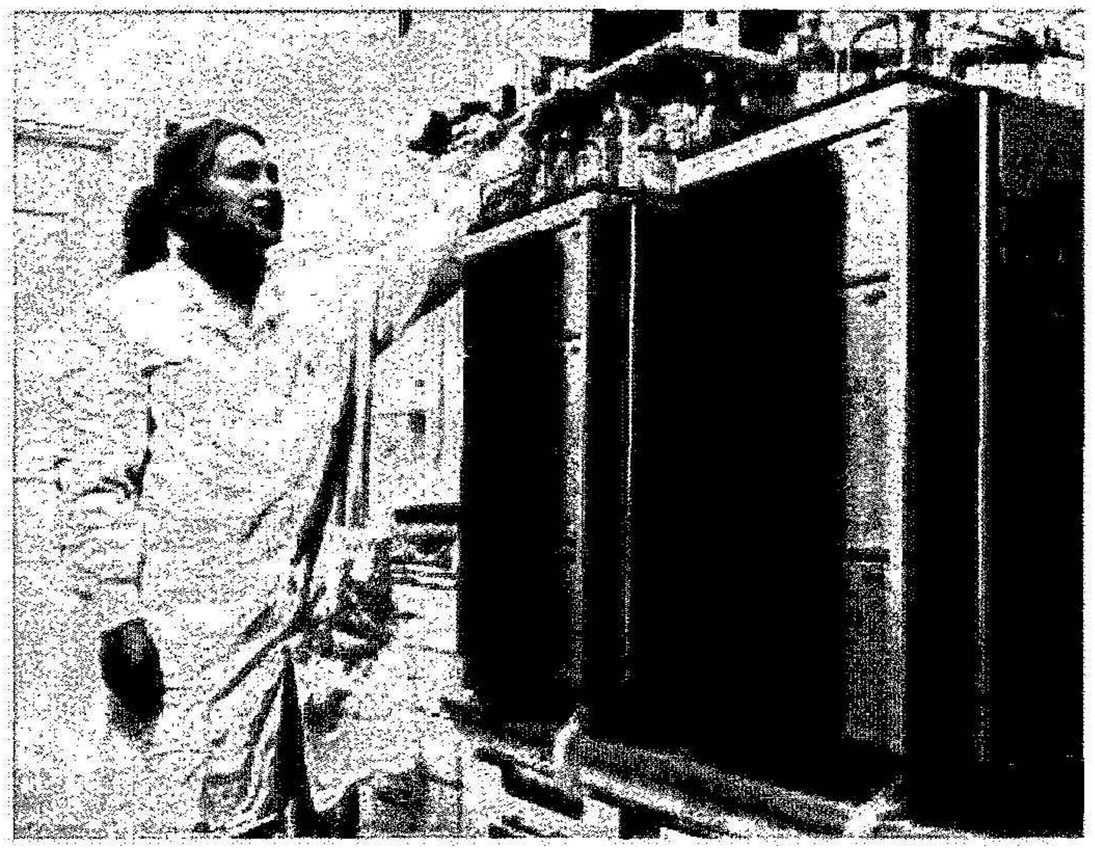
DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE




DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Kompetens och resurser





Iconovo har ett stort, erfaret utvecklingsteam med hög vetenskaplig kompetens – en fjärdedel är disputerade. Bolagets ingenjörer och innovatörer har investerat tusentals timmar i företagets inhalationsplattformar och det förkortar kundernas utvecklingstid för nya produkter. Genom att utgå från egenutvecklade inhalatorer som anpassas tillsammans med en torrpulverformulering kortas utvecklingstiden betydligt jämfört med ett bolag som inte har den samlade kompetensen och produkt-plattformen på plats. Designteamet använder sig av avancerade designverktyg för inhalatorer med dator-modellering av flödet (CFD).

**Formulering**

Iconovo har världsledande kompetens inom formulering av läkemedelssubstanser för inhalation. Formuleringen och tillverkningsprocessen måste optimeras med avseende på tillsatsämnenas kvalitet och mängd, process-parametrar och fyllning. Det här påverkar hur stor mängd av de aktiva substanserna som når lungan eller näshålan och är avgörande för hur effektivt läkemedlet är. Arbetet kräver gedigna farmaceutiska kunskaper och lång erfarenhet av att jobba med inhalationsprodukter. Iconovos formuleringslaboratorium på Ideon Science Park i Lund som togs i bruk i september 2022 är en state of the art-anläggning för formulering av inhalationsprodukter.

Resurser inom formulering:

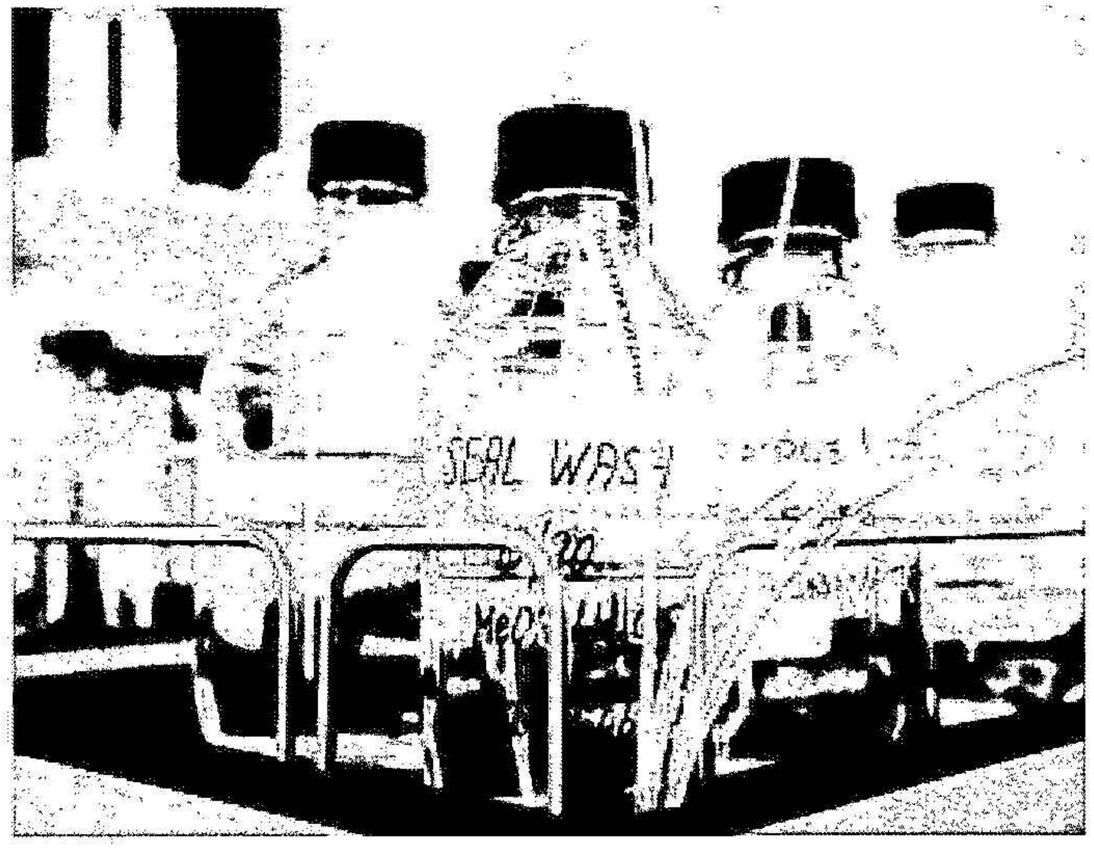
- Laboratorier där luftfuktigheten kan styras noggrant, något som är kritiskt vid tillverkning och fyllning av pulverformuleringar
- Möjlighet att konditionera läkemedelssubstans
- Komplett utrustningspark för tillverkning i olika skalor
- Fyllutrustning för pulverformuleringar

**Analys och karaktärisering**

Analys av prestanda är en oumbärlig komponent i arbetet med att ta fram en inhalationsprodukt och Iconovo har kompetent personal, lokalerna och utrustningen att analysera inhalationsprodukter. För vissa specialanalyser använder Iconovo andra företag i den omedelbara närheten med gedigen kompetens och erfarenhet.
Resurser inom Analys och karaktärisering:

- Laboratorier där luftfuktigheten kan styras noggrant – värdefullt för att säkerställa produktens prestanda vid olika klimat
- Klimatskåp för att verifiera produktens lagringsbarhet vid olika klimatförhållanden
- Modernt och topputrustat analyslaboratorium med ett antal impaktorer och HPLC-utrustningar för dostester
- Möjlighet till avancerad pulverkarakterisering med tekniker som LALLS, Mikrokalorimetri, DSC, TGA, XRPD, IR, Raman och GVS
- Möjlighet till aerosolkarakterisering med specialtekniker som Laserdiffraktion, Plume Geometry och Plume front velocity characterization
- Möjlighet till frisättningstester av lungdos
- Möjlighet till datormodellering av förväntad lungdos och In vitro In vivo-korrelation – värdefullt inför klinikstudier

20230621129491
Medarbetarporträtt




**Kliniskt prövningsmaterial**
Iconovo har kapacitet att leverera kliniskt prövningsmaterial enligt Good Manufacturing Practice (GMP) åt sina kunder, såväl inhalatorer som pulverformulering och färdigfyllda och förpackade inhalationsprodukter. Genom Iconovos nya samarbete med utvecklings- och tillverkningsföretaget Galenica kan man med standardiserade processer och effektiva samarbetsformer korta tiden för tillverkning av GMP-klassificerat kliniskt prövningsmaterial och underlätta tekniköverföringen till kundens produktionsanläggning. Detta kan ge stora tidsvinster för Iconovos kunder. Samarbetet syftar främst till att underlätta produktion av kliniskt prövningsmaterial för bolag som utvecklar nya läkemedel med hjälp av Iconovos endosinhalator ICOone.



# Malkus konstruerar framtidens inhalatorer

**Vi möter Malkus Arlemark som är konstruktör inom Device Development. Malkus var tidigare extern konsult åt Iconovo, men valde under 2022 att bli en fast del av utvecklingsteamet.**

Jag har länge varit nyfiken på att ta steget till medicinska produkter. När jag kom i kontakt med Iconovo som konsult kände jag direkt att både uppdragen och företagskulturen klickade. Jag älskar problemlösning och tycker att det blir extra spännande när problematiken spänner över flera områden. Därför tvekade jag inte när jag såg möjligheten att få fortsätta karriären som anställd hos Iconovo.

**Utmanande och givande arbetsplats**
Iconovo är ett företag där jag får möjlighet att utmana mig själv och ta min kompetens till nästa nivå. Min utbildning är en kombination av maskiningenjör och industridesigner, vilket jag upplever är en bra grund för mitt uppdrag.

I min nuvarande roll arbetar jag med konstruktion och design av Iconovos inhalatorer. I detta ingår bland annat att använda simuleringsprogram för att studera luftflödena, men också att bygga fysiska prototyper som låter oss studera hur de olika detaljerna fungerar. Det är ett tätt samspel mellan oss hårdvarukonstruktörer och pulverformulerarna, där minsta justering får direkt genomslag på helheten. Samarbetet med kollegorna är A och O, och här på Iconovo fungerar det väldigt bra.

**Värderingarna viktiga**
Iconovo har ett erbjudande som ligger i tiden, det finns ett stort intresse för våra produkter. Det är kul att arbeta på ett företag som ligger i framkant, det bidrar till att lyfta min egen kompetens. En hög nivå på utmaningarna gör mig till en bättre konstruktör.

För mig är det också viktigt att företagets inriktning och värderingar ligger nära mina egna. Att få vara med och utveckla produkter som hjälper människor över hela världen till en bättre hälsa känns bra i magen. Detta är ett arbete jag verkligen kan stå för.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Marknader och trender

Goda idéer växer inte på träd. Men de utvecklas hos Iconovo. Vi är det kreativa, nytänkande företaget som tar inhalerade läkemedel till nästa nivå. Det gör vi på flera olika marknader, som tillsammans bygger långsiktiga värden och lönsamhet.

20230621129S0



# En marknad med hög potential

Efterfrågan på Iconovos inhalatorer och expertis drivs av marknaderna för både generiska produkter och originalläkemedel. När patent löper ut på storsäljande inhalationsprodukter öppnas stora affärsmöjligheter på den generiska marknaden. Det finns få företag som kan konkurrera på den marknaden eftersom utveckling av inhalatorer är komplicerat och kompetensen finns hos några få aktörer.

**Affärsutveckling**
Genom en kraftig satsning på affärsutveckling kan Iconovo bearbeta de företag som har starka läkemedelskandidater för inhalation eller som har potential att utveckla generiska produkter när patenten löper ut.

## Inhalationsbehandling

Det finns stora fördelar med att ge vissa läkemedel och vacciner genom inhalation eftersom det både kan förbättra effekten av behandlingen och underlätta administreringen. Exempel på detta är sjukdomar i lungan såsom astma och KOL, att man önskar ett snabbt tillslag såsom vid migrän eller vill ha en smidig distribution och administrering såsom vid vaccination. Inhalation av läkemedel och vaccin är på många sätt enklare och mer patientvänligt än att ge samma substans som en injektion. Patienten slipper obehag som orsakas av nålstick genom huden. Inhalation kan till stor del hanteras själv av patenten och ger inte farligt avfall i form av nålar.

Även andra typer av läkemedel och vacciner kan med fördel administreras via inhalatorer, inte minst biologiska läkemedel som annars måste ges som injektion. För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs dock en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar. En stor utmaning är att inhalatorn ska fungera med partiklar som är mindre än 0,005 mm för att kunna nå lungan och har en tendens att klumpa ihop sig. Designen av en modern inhalator ska dessutom både möta patienternas krav på användarvänlighet och tillverkarens krav på jämn kvalitet och låg tillverkningskostnad.

Det finns tre sätt att bereda läkemedel och vaccin för inhalation:

- torrpulver
- inhalationsspray
- nebuliseringsvätska

**Torrpulver**
Torrpulverinhalation innebär att en pulverformulering av ett läkemedel eller vaccin inhaleras av användaren. Pulverformuleringen består av den aktiva substansen tillsammans med någon typ av bärarsubstans som har finfördelats till storlekar ner till 1–5 mikrometer (mikronisering). Partiklarna i pulvret bearbetas för att fungera optimalt tillsammans med inhalatorn. Torrpulvret framställs genom olika metoder där man antingen maler substansen till ett fint pulver eller använder så kallad spraytorkning där man torkar små finfördelade droppar som kommer ut genom ett munstycke. Torrpulver har en god stabilitet under transport och förvaring och behöver inte kyltransport, till skillnad från exempelvis vaccin i vätskeform. Processen är avancerad och resultatet blir stabila beredningar som är säkra att använda.

Torrpulverinhalatorn aktiveras av användarens inandning. Det innebär att koordinationen av dosering och inandning sker med automatik och att dosen med stor säkerhet når lungan.



Behandlingstrenden är att torrpulver ökar i användning i de utvecklade länderna. I Europa bedöms det utgöra 60 procent av inhalerade läkemedel. Spray fortsätter dominera i utvecklingsländerna, framför allt på grund av ett lägre pris till kund.

**Spray- och vätskebaserad inhalation**
Om behandlingen ska sprayas in i andningsvägarna (via näsa eller mun) måste användaren koordinera sprayningen med sin inandning för att behandlingen ska nå fram. Metoden kan inte leverera stora doser.

Nebulisation innebär att en vätska som innehåller läkemedelssubstansen finfördelas till en aerosol, en dimma av små droppar, som patienten andas in. Det kräver en stor maskin vid varje behandlingstillfälle och används framför allt för barn och vid behandling på sjukhus.

Både spray-och vätskeformuleringar kan vara känsliga för temperaturförändringar under transport.

## Inhalationsprodukter för originalläkemedel

Det finns ett växande intresse hos innovativa företag att ge behandling som inhalation; när inhalation ger bättre medicinsk effekt än tabletter som sväljs samt när inhalation har fördelar jämfört med injektion.

Områden som är intressanta för inhalerade läkemedel är bland annat:

- Astma och KOL
- Lungsjukdomar som pulmonell hypertension, pulmonell fibros och cystisk fibros
- Vaccin och biologiska läkemedel
- Behandlingar med snabbt tillslag, till exempel vid akut astmaanfall, migrän eller allergisk chock
- Behandling vid infektionssjukdomar (se mer om projektet med Bill & Melinda Gates Foundation)

Marknaden för vaccin spås vara växande och den senaste covid-19-pandemin har bidragit till ökat intresse och fokus inom området. Vaccination mot luftburna virus lämpar sig särskilt väl för inhalation eftersom luftvägarna skyddas lite annorlunda än övriga kroppen då de patrulleras av IgA-antikroppar medan övriga kroppen främst patrulleras av IgG- och IgM-antikroppar. Vid vaccination med injektion skapas främst ett IgM- eller IgG-svar som visserligen ger visst skydd lokalt i lungan via blodomloppet men många tror att en lokal immunreaktion

20230621129S1 ICONOVO

i lungan som skapar IgA-antikroppar skulle kunna ha en bättre skyddseffekt. Ett inhalerat pulvervaccin, till skillnad mot vätska som injiceras kan transporteras utan kyltransport och ställer mindre krav på medicinsk personal.

Biomolekyler är ett lovande område där mycket innovation sker. Men eftersom den här typen av molekyler bryts ner i tarmen måste de i de allra flesta fall injiceras. Med inhalation kan man nå blodomloppet snabbt med intakta molekyler. Ytterligare en fördel med inhalationspulver är att läkemedelsberedningen är stabilare än beredningar i vätskeform vilket förenklar distributionen och eliminerar behovet av en obruten kylkedja. Detta är speciellt viktigt för distribution av till exempel vacciner till landsbygden i utvecklingsländer. Detta kan ge Iconovo nya kundgrupper, främst för ICOone.

Läkemedel för behandling av migrän är ett annat intressant område där det är viktigt med snabbt tillslag. Det finns idag nasal spraybehandling med vätska för behandling av migrän men den är mycket dyrare än tabletter. Det beräknas finnas åtminstone 500 miljoner människor med migrän och representerar ett marknadsvärde på cirka USD 5 miljarder.

Akutbehandling med adrenalin vid exempelvis getingstick eller nötallergi skulle kunna utvecklas som torrpulver i ICOone. Behandlingen blir lite mindre dramatisk när patienten inte behöver sticka sig själv med en nål och ICOone kan tas med överallt, den ryms enkelt i en ficka.

**Betydande marknadsvärde**
Lungsjukdomarna pulmonell hypertension och pulmonell fibros har en ganska låg förekomst i befolkningen men behandlingen av dessa representerar stora marknadsvärden. Marknaden för pulmonell hypertension domineras av Johnson & Johnson och beräknas till cirka SEK 42 miljarder[1] och har en snabb tillväxt. Behandlingar av pulmonell fibros har ett beräknat marknadsvärde på SEK 39 miljarder[2] och domineras av Roche och Boehringer Ingelheim.

## Generiska inhalationsprodukter

Många storsäljande inhalationsläkemedel kommer de närmaste åren förlora sina patentskydd. Till skillnad från läkemedel som ges i form av tabletter eller kapslar är det dock en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhalerade läkemedel. De flesta generikabolag saknar kompetens inom det kommersiellt attraktiva inhalationsområdet.

Marknadsgodkännanden för inhalerade läkemedel baseras inte bara på själva läkemedelssubstansen, utan även på inhalatorns förmåga att leverera läkemedlet till lungan i rätt mängd och med rätt storlek på partiklarna. Inhalationsläkemedel kan dessutom innehålla flera substanser och det är då viktigt att samtliga läkemedel levereras i rätt mängd varje gång.

För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs en ny inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent, samt att man formulerar läkemedelssubstanserna så att de fungerar tillsammans med den nya inhalatorn.

Alla dessa utmaningar gör att få bolag vågar, och ännu färre lyckas, utveckla en generisk inhalationsprodukt – framför allt sådana som ska uppfylla de krav som ställs för att vara direkt utbytbara mot originalläkemedlet.

**Utbytbarhet**
Om en generisk produkt bedöms vara helt likvärdig med en originalprodukt kan den vara utbytbar. Då kan apotekspersonal eller patienten själv (beroende på regelverk i varje land) byta ut originalprodukten mot en likvärdig generisk produkt till ett lägre pris, även om läkaren har förskrivit originalprodukten. Den generiska inhalatorn måste vara likvärdig med originalet i handhavande så att patienten kan använda den på samma sätt som originalprodukten utan instruktion. Iconovo har inhalatorplattformar som är likvärdiga med de betydande originalprodukterna och möjligheterna är goda för att till exempel Ellipta® ska anses utbytbar mot ICOpre.

Den amerikanska marknaden beräknas stå för en andel på 35–40 procent av den globala pulverinhalationsmarknaden och var länge stängd för generiska inhalationsprodukter men öppnade upp 2019 i samband med lanseringen av Wixela® Inhub® från Mylan, en generisk version av storsäljaren Advair® Diskus®[1].

*1. Global Data, 2023*
*2. Global Data, 2023*

Under 2021 lanserade dessutom Hikma sin motsvarande generiska produkt och Cipla har meddelat positiva resultat från en fas 3-studie av densamma.

En annan trend på USA-marknaden är att man använder den så kallade 505(b)(2)-proceduren för att få generiska produkter godkända som i någon mån avviker från originalprodukten, exempelvis sådana som utnyttjar en annan inhalator än originalet. Det innebär att fler produkter kan utvecklas baserade på Iconovos inhalationsplattformar och bli godkända på den amerikanska marknaden.

**Generika vinner mark**

De båda folksjukdomarna astma och KOL skapar ett stort behandlingsbehov med globalt cirka 590 miljoner drabbade. Marknaden bedöms omsätta cirka USD 30 miljarder varav torrpulver uppskattas svara för USD 14 miljarder. Generika tar marknadsandelar från originalläkemedlen och en grov uppskattning är att originalläkemedel utan patentskydd hittills har tappat cirka 30 procent till generikakonkurrenter. Långsiktigt anses dock generika kunna ta upp emot 40–50 procent av originalets försäljning.

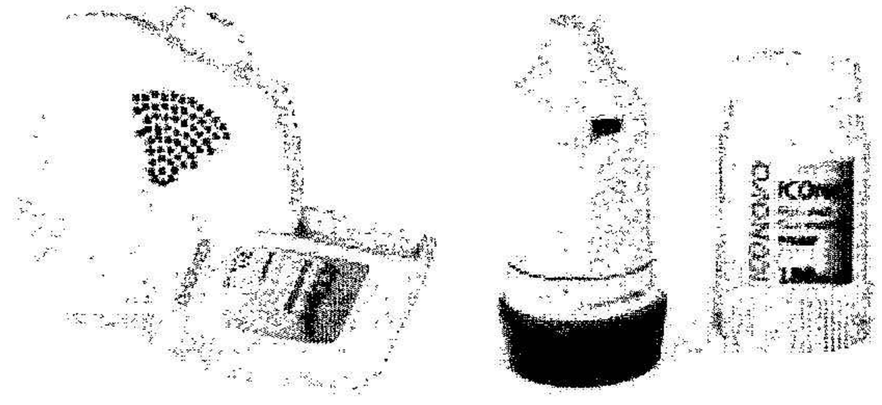
Prisnivån för komplexa generiska produkter (som till exempel inhalerade läkemedel) är omkring 50–80 procent av originalproduktens pris, vilket innebär att marknadssegmentet är högattraktivt för generikabolagen. Men i de allra flesta fall saknar dessa kompetensen att utveckla en komplett produkt på egen hand. Iconovo har kunnandet och de patentskyddade inhalationsplattformarna som generikaföretagen behöver under det kommande decenniet, för att förse marknaden med komplexa generikaprodukter i takt med att patenten löper ut.

**Patent löper ut från 2025**

Många av de patent som har skyddat etablerade inhalerade behandlingar för astma och KOL löper ut från 2025 och framåt. Patentutgångarna för GSK:s nyare produkter baserade på inhalatorn Ellipta® tar sin början 2025 med Breo®/Relvar® i USA för att sedan följas av patentutgång på övriga produkter såsom Incruse®, Anoro® och Trelegy®[1]. Då patentet för inhalatorn Ellipta® löper till 2030 öppnar sig möjligheter för bolag som Iconovo med en teknologiskt differentierad inhalator men med en liknande hantering som Ellipta®. Det prognosticerade marknadsvärdet för Ellipta-läkemedel år 2026 är över USD 5 miljarder. Kapselprodukten Ultibro® i inhalatorn Breezhaler® från Novartis är en storsäljare för behandling av KOL. Patenten börjar löpa ut under 2023–2024. Iconovo har redan utvecklat en generisk formulering i ICOcap, som är Iconovos motsvarighet till Breezhaler®.

**Trippelprodukter**

Ett snabbt växande segment på inhalationsmarknaden är trippelbehandling av astma och KOL. Trippelbehandling har visat goda resultat i både astma och KOL vilket har ökat försäljningsförväntningarna. Den största produkten



är Trelegy® från GSK vilken sålde för USD 2,4 miljarder under 2022. Både AstraZeneca med Breztri® och Novartis med Enerzair har nyligen fått marknadsgodkännande för respektive trippelprodukt. Marknaden för trippelprodukter förväntas enligt analytiker nå en försäljning på cirka USD 3,5 miljarder 2025. Iconovos plattformar ICOres och ICOpre kan anpassas till trippelprodukter.

## ICONOVO Pharma

Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners. Iconovos globalt etablerade partnernätverk öppnar dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.

Den första produktlanseringen förväntas ske 2025 efter ett godkännande av ICOres budesonid/formoterol, en generisk version av Symbicort vars försäljning i Norden uppskattas till cirka SEK 900 miljoner, varav cirka SEK 500 miljoner i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka SEK 4,3 miljarder. År 2027 uppskattas ungefär en tredjedel av Iconovos intäkter om förväntade SEK 250 miljoner genereras av Iconovo Pharma.

*1. Advair och Diskus är registrerade varumärken tillhörande GSK.*
*2. Incruse®, Anoro® och Trelegy® är registrerade varumärken tillhörande GSK.*

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

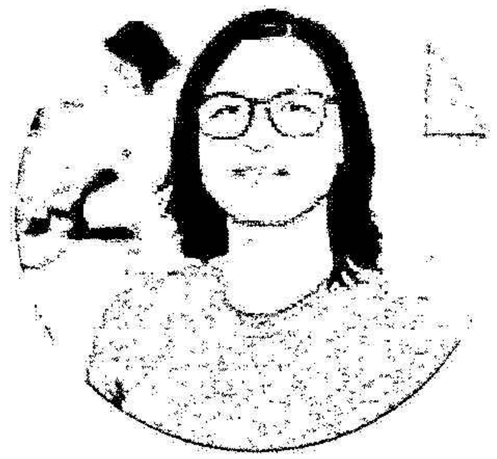

20230621129S2 Medarbetarporträtt

## Konkurrens

Det finns ett fåtal bolag som har kompetens att utveckla kompletta generiska inhalationsprodukter med både inhalator och inhalationspulver. Hit räknas Sandoz och Teva som dock främst utvecklar produkter för försäljning i egen regi. Övrig konkurrens inom generikaområdet kommer från bland annat Fertin Vectura, ett stort CDMO (ägt av Phillip Morris) och mindre ingenjörsbolag som Merxin.

Det utvecklas få nya inhalatorer för originalläkemedel. Läkemedelsbolagen föredrar att använde befintliga pulverinhalatorer exempelvis kapselinhalatorn RS01 från Berry. Även Hovione har en portfölj av inhalatorer som erbjuds till kunder med originalläkemedel.

Inom nasal pulverinhalation finns endast en konkurrent idag; Aptar Pharma vars näsinhalator har en betydligt högre tillverkningskostnad än ICOone Nasal. Mannkind erbjuder sin pulverinhalator Dreamboat®, men den används endast tillsammans med företaget patentskyddade formuleringsteknologi och är inte tillgänglig för mer standardiserade spraytorkade formuleringar.



# Vesna leder det pharmaceutiska arbetet

**Vi möter Vesna Åkerberg som har rollen Director Pharmaceutical Development. Vesna har varit anställd sedan 2017 och berättar här mer om Iconovos företagskultur och värderingar.**

Även om Iconovo har vuxit mycket sedan jag började, så har vi hela tiden bibehållit en familjär stämning. Nyanställda kommer lätt in i kulturen, då våra seniora medarbetare tar ett stort ansvar för att vara föredömen och introducera Iconovos värderingar. Jag tror också att detta underlättas av att många som söker sig till ett innovativt och kreativt företag som Iconovo själva är öppna och nyfikna.

### Inkluderande kultur

Iconovos företagskultur är inkluderande, där alla är viktiga och respekteras för sina bidrag. Här finns visserligen många vinnarskallar, som vill vara en del i det vinnande laget, men det är alltid laget före jaget. Eftersom vi jobbar tvärfunktionellt blir det ofta givande samtal och diskussioner som gör att vi åstadkommer goda resultat.

### Värderingarna underlättar arbetet

I min roll ingår att leda Iconovos farmaceutiska team, som ansvarar för läkemedelsberedningen i våra inhalatorer. I mitt arbete har jag stor nytta av vårt öppna och bidragande klimat, där vi friktionsfritt arbetar över de olika yrkesrollerna. Alla vill vara med och bidra, och den inställningen gör Iconovo till det världsledande företag vi är idag. Det är faktiskt inte många andra som klarar det vi gör inom inhalation.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE




DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

20230621129S3 ICONOVO

# Projekt med Bill & Melinda Gates Foundation

Bill & Melinda Gates Foundation strävar efter att bekämpa fattigdom, sjukdomar och orättvisor runt om i världen och är en av världens största välgörenhetsorganisationer. I augusti 2022 ställde stiftelsen cirka 9 Mkr till förfogande för Iconovo för optimering av ICOone Nasal för vaccination och behandling av virusinfektioner i luftvägarna. Målet är att utveckla en tillverkningsmodell där man snabbt ska kunna producera miljontals ICOone Nasal till en låg kostnad när nästa pandemi slår till. Covid-19-pandemin visade hur viktigt det är att snabbt och brett tillgängliggöra läkemedel och vacciner mot luftvägsinfektioner. För att kunna behandla infektionen där den uppstår – i luftvägarna – är det optimalt att ge behandling genom inhalation.




När nästa pandemi slår till vill Iconovo att ICOone Nasal ska vara optimerad för storskalig tillverkning av inhalationsbehandlingar i miljontals doser. ICOone Nasal möjliggör en låg tillverknings-och behandlingskostnad och transport utan kylkedja. Båda är avgörande för att människor i delar av världen med bristande infrastruktur och med begränsade ekonomiska resurser ska få tillgång till livsviktig behandling.

Ambitionen är hög från Iconovos sida; att leda skiftet från injektion till inhalation. Med ICOone Nasal sker inhalationen genom näsan så att behandlingen kan fördelas över både övre och nedre luftvägar. Halvtidsresultaten i projektet är extremt lovande. Över 50 procent av dosen går ner till lungan vilket är ett mycket konkurrenskraftigt resultat. Med dessa lovande resultat ser Iconovo goda möjligheter för projektet att gå vidare till nästa fas efter att projektrapporten har levererats i juni 2023.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE



Medarbetarporträtt



# Möt Orest Lastow – Iconovos grundare

**Iconovo är idag ett väletablerat företag inom inhalation, med över 35 anställda och kunder världen över. Företaget är nu inne i en expansiv fas där både omsättning och antalet medarbetare växer. Mitt i denna framåtrörelse känns det extra spännande att vända blicken bakåt. Hur startade egentligen Iconovos framgångsresa? Vi sätter oss ner med personen som har full koll på historieböckerna, Iconovos grundare och nuvarande Chief Technical Officer, Orest Lastow.**

## Bakgrund i läkemedelsbranschen

Under många år arbetade Orest Lastow på AstraZeneca i Lund. Där arbetade han bland annat med storsäljaren Turbuhaler® med läkemedlet Symbicort. Han var även ansvarig för utvecklingen av företagets nya inhalator. När AstraZeneca lade ner verksamheten i Lund valde han att grunda Iconovo. På så vis kunde han dra nytta av sina erfarenheter för att erbjuda läkemedelsföretag moderna, väldesignade och patentskyddade inhalationsplattformar.

– Jag ville göra inhalationsteknik tillgänglig för fler läkemedelsutvecklare. Inhalation har så många fördelar jämfört med injektioner och tabletter för vissa sjukdomar, så jag ville erbjuda möjligheten att utveckla bästa möjliga behandling, säger Orest Lastow.

## Skapade ett dream team

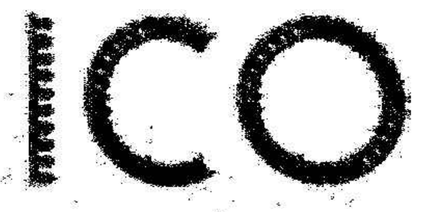
Starten skedde den 1 augusti 2014. Då flyttade Iconovo in på ett litet kontor i inkubatorn Smile i Medicon Village, med Orest Lastow som anställd nr 1.

– Sedan dess har jag haft förmånen att anställa ett riktigt dream team med personer som är kompetenta och gillar att jobba tvärfunktionellt, på det sätt som är nödvändigt när man utvecklar inhalationsprodukter. På Iconovo har det alltid varit viktigt att de anställda umgås, fikar och pratar med varandra. Fortfarande, när vi nu är mer än 35 anställda, så är fikarummet centralt för samtal och utbyte. Det är en organisation som präglas av hjälpsamhet, engagemang och en vilja att lära.

I början av 2010-talet förändrades och förenklades regelverket för registrering av generiska inhalationsprodukter, vilket dessutom sammanföll med att patenten löpte ut på läkemedlen Symbicort och Seretide[1]. För att kunna erbjuda läkemedelsföretag välfungerande inhalationslösningar behövde man utveckla flera anpassningsbara inhalatorer för olika behov. Dessutom lockade möjligheten att utveckla generiska produkter när patenten gick ut på storsäljande läkemedel mot astma och KOL.

## Driver inhalation

Efter de initiala och avgörande framgångarna på marknaden kunde Iconovo börja utvecklas till ett power house inom inhalation, som möjliggör utveckling av inhalationsbehandling för både generika och originalläkemedel.




Namnet Iconovo kommer av formen som en så kallad cavity strip formar innan den är monterad i en inhalator. Cavity strip är en aluminiumremsa med bubblor som är fyllda med läkemedel. Remsan monteras i en inhalator och matas fram successivt, det finns en dos läkemedel i varje bubbla. Remsan formar de första bokstäverna ICO och NOVO betyder ny.

– Idag är Iconovo en tung aktör i inhalationsbranschen, som driver en utveckling där man ersätter injektion med säkrare och mer kostnadseffektiv inhalation. Genom våra samarbeten med kunder och projekt, exempelvis det med Bill & Melinda Gates Foundation, så förbättrar vi människors hälsa överallt i världen, avslutar Orest Lastow.

## Milstolpar

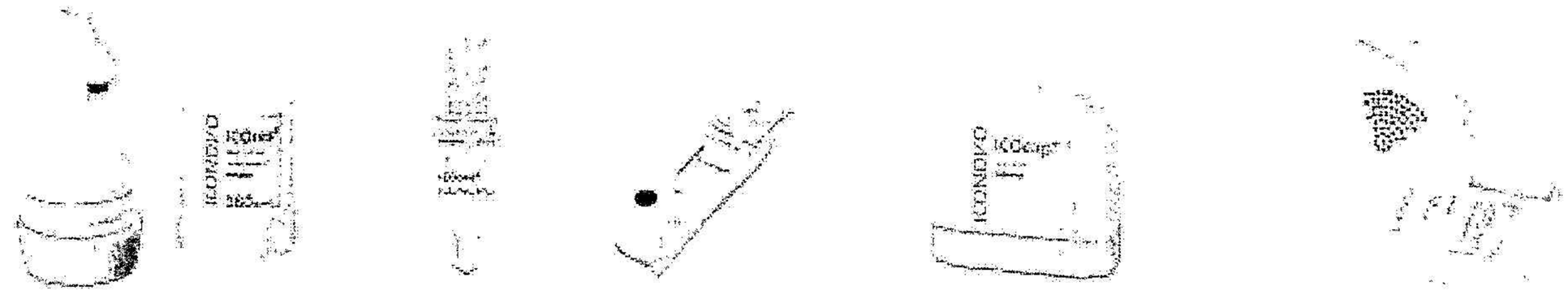
**2014** Iconovo grundas.
**2018** Börsnotering och utveckling av organisationen med ny CFO, business development och utökad laboratoriekapacitet.
**2020** Orest blir Chief Technical Officer (Johan Wäborg ny vd).
**2022** Flytt till nya lokaler i Ideon Science Park. Utökad kapacitet i formuleringslabb och analyslabb. Alla anställda i samma lokaler.

*1. Seretide är ett registrerat varumärke tillhörande GSK*

20230621129S4



# Patenterade produkter



Patenten är en förutsättning för att bevara Iconovos position som en etablerad aktör inom inhalationsläkemedel. Utvecklade koncept och metoder patenteras löpande. Bolaget har tagit fram eller håller på att utveckla totalt fyra produktplattformar för inhalatorer som skyddas av sexton patentfamiljer. Redan beviljade patent omfattar samtliga färdigutvecklade produktkategorier – ICOone, ICOpre, ICOcap och ICOres. Tabellen listar Iconovos patent.

*EPO, European Patent Office, patent giltigt i 39 europeiska länder, https://www.epo.org/about-us/foundation/member-states.html

| | Plattform | Godkänd i | Under behandling | Slutår |
|---|---|---|---|---|
| 1 | ICOres | EPO*, Japan | | 2035 |
| 2 | ICOres | EPO | Kina | 2034 |
| 3 | ICOres | Sverige | | 2034 |
| 4 | ICOres | EPO, Kina, USA, Indien, Japan | | 2036 |
| 5 | ICOres | EPO, USA | | 2026 |
| 6 | ICOres | | EPO, Kanada | 2038 |
| 7 | ICOres | | EPO, Kanada | 2039 |
| 8 | ICOres | | USA, Kina, Indien | 2039 |
| 9 | ICOone | Sverige | | 2033 |
| 10 | ICOone | EPO, Kina, Indien, USA, Japan | | 2038 |
| 11 | ICOone | | EPO, Kina, Japan, USA, Indien | 2035 |
| 12 | ICOone Nasal | | Sverige | 2040 |
| 13 | ICOcap | EPO | | 2036 |
| 14 | ICOpre | | Sverige | 2041 |
| 15 | ICOpre | | Sverige | 2041 |
| 16 | Ny device | | Sverige | 2041 |

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Hållbarhet

Under 2026 ska vi fullt ut ha integrerat FN:s globala mål i våra affärer och i vår kultur, med tydliga implementerade exempel inom våra tre strategiska områden.

*– Johan Wäborg, vd, Iconovo AB*

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE




# Hållbar utveckling

Iconovo arbetar fokuserat och engagerat med hållbarhet genom tre av FN:s globala mål för hållbar utveckling.

## Samhälle

*Iconovos primära mål och kärnverksamhet är att förbättra* människors hälsa genom inhalationsbehandling. Det ligger i linje med det tredje globala målet God hälsa och välbefinnande, säkerställa hälsosamma liv och främja välbefinnande för alla i alla åldrar.

**Minska mödradödligheten**

Iconovo strävar även att förbättra mödrahälsan enligt mål 3.1. Här har bolaget skapat en direkt möjlighet till påverkan genom sitt projekt med Monash kring framtagningen av ett inhalerbart oxytocin i ICOone.

**Tillgängliggör sjukvård för alla**

ICOone är en lågkostnadslösning som kan tillgodose behov av effektiv, säker behandling i regioner med begränsade ekonomiska resurser och bristfällig infrastruktur. Samarbetet med Bill & Melinda Gates Foundation stödjer arbetet med detta mål.

## Miljö

Iconovo arbetar aktivt med det 13:e globala utvecklingsmålet Bekämpa klimatförändringarna genom att minimal klimat- och miljöpåverkan ska vara en del av produktdesignen när en inhalator utvecklas. Iconovos ambition är att kartlägga klimat- och miljöpåverkan för alla fyra inhalatorplattformarna så att licenstagaren kan producera och sälja inhalatorer med så liten miljöpåverkan som möjligt.

**Livscykelanalys**

Under 2022 har Iconovo inlett en livscykelanalys av ICOone Nasal avseende klimatavtryck i jämförelse med motsvarande behandling som injektion. En behandling med ICOone Nasal kommer att jämföras med motsvarande behandling som ges som injektion avseende:

- Tillverkning (plast, folie, förpackning)
- Fyllning
- Transport
- Användning (behov av rengöringsartiklar, utrustning, personal)
- Avfall och återvinning

**Plast**

Vid utveckling av Iconovos produkter är klimat- och miljöpåverkan en del i beslutsprocessen vid val av material. Bolaget arbetar direkt med materialproducenterna för att kunna välja material med god hållbarhetsprofil, till exempel genom att välja leverantörer som har ISCC:s certifiering. International Sustainability and Carbon Certification ISCC är den mest vedertagna organisationen för övervakning och certifiering av företag som använder förnybar råvara till bland annat plast. Genom att tidigt i utvecklingsprocessen göra sådana val underlättar bolaget för sina kunder och samarbetspartners att producera inhalatorer med låg klimat-och miljöpåverkan. Under 2022 har Iconovo påbörjat arbetet med att utveckla ICOpre i enbart ISCC-certifierade material.

**Bolagsstyrning**

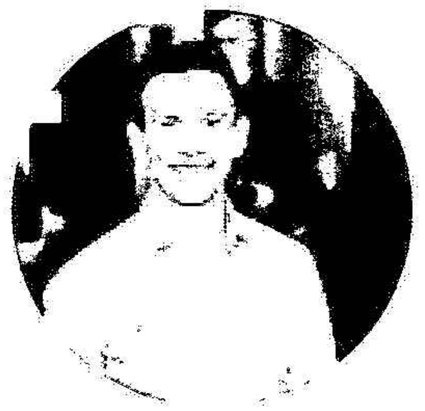
Iconovo arbetar med FN:s åttonde globala mål för hållbar utveckling; anständiga arbetsvillkor och ekonomisk tillväxt genom att verka för varaktig, inkluderande och hållbar ekonomisk tillväxt, full och produktiv sysselsättning med anständiga arbetsvillkor för alla.

Medarbetarna är Iconovos viktigaste resurs och arbetsplatsen är en inkluderande gemenskap som präglas av arbetsglädje, respekt och att man ställer upp för varandra. Intern organisationsutveckling och inkludering uppnås genom medveten rekrytering av medarbetare, regelbundna uppföljningar av alla medarbetares tillfredsställelse med arbetslivet samt årliga satsningar på träning och hälsa för medarbetarna.

Genom regelbundna pulsmätningar ger medarbetarna feedback till ledningen om hur de upplever t.ex ledarskap,

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


20230621129S6 Medarbetarporträtt



# Måns lägger grunden för tillväxt

fysisk arbetsmiljö eller möjlighet att utvecklas. En hälsosam livsstil uppmuntras och underlättas av ett generöst friskvårdsbidrag och en aktiv hälsogrupp som anordnar aktiviteter. Medarbetarna ges möjlighet till flexibel arbetstid och distansarbete.

Iconovo har kartlagt arbetet med hållbarhetsfrågor hos en stor del av sina leverantörer med ambitionen att på sikt använda sig av levererantörer med aktivt hållbarhetsarbete.




**Vi möter Måns Österberg Widerstrand som är Iconovos Director Alliance Management. Måns började på Iconovo år 2020 och är en viktig kugge i affärsrelationen med kunderna under utvecklingsprojekten.**

Jag brukar säga att jag är relationsprojektledare, en kommersiell brygga mellan projekten och affärerna. Goda relationer är en viktig förutsättning för Iconovos tillväxt, därför går hela mitt uppdrag ut på att upprätthålla dessa. Jag måste hela tiden vara närvarande för våra kunder så att de märker att vi är engagerade och driver projekten framåt. Det är ett långsiktigt arbete, ett samarbete som ska fungera och leda framåt.

**Teknik och affärer i samspel**

I min tidigare karriär i näringslivet har jag arbetat antingen med teknik eller rent kommersiellt. På Iconovo får jag möjlighet att jobba i gränslandet affärer-teknik, vilket ger en helt ny dimension till mitt arbete. Jag är ofta med på kundens hela projektresa, från start och ända in i fas 1- och fas 2-studier.

Eftersom jag har både en teknisk och affärsmässig bakgrund, kan jag nu fullt ut dra nytta av mina styrkor. För mig personligen är detta väldigt givande, men jag tror också att kunderna uppskattar en tekniskt och kommersiellt initierad kontakt som förstår deras behov.

**Goda relationer öppnar dörren**

Iconovo är inne i en spännande fas där vi har höga ambitioner för framtiden. Bara de två senaste åren har vi växlat upp och ser stora möjligheter att expandera in på nya områden och marknader. Jag ser exempelvis en stor potential i Asien, och med ett utbyggt nätverk i både Korea och Japan fokuserar jag även på att få dessa geografiska marknader att växa.

Generikadelen i vårt erbjudande är idag etablerat och rullar stadigt på, med flera högvärdesprojekt i pipeline. Den stora tillväxtpotentialen framöver ser jag i stället inom innovation. Inom originalprodukter finns möjligheter att bygga relationer med innovativa läkemedelsföretag som söker en kompetent inhalationspartner. Här är Iconovo numera ett välkänt varumärke, vilket ger extra kraft år vår långsiktiga tillväxtresa.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Iconovo som investering

Det finns flera goda skäl att investera i Iconovo. Från marknadspotentialen till den långsiktiga organiska tillväxten med hög lönsamhet. Sammantaget ger dessa anledningar ett investeringscase som spänner över flera olika marknader. Allt för att ge en väl riskavvägd investering.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE
Iconovo som investering

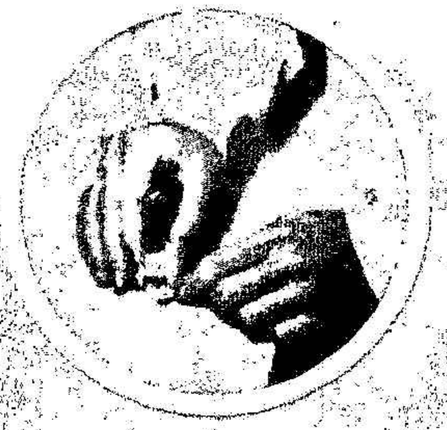




# En investering med potential

Det finns flera goda skäl att investera i Iconovo. Från marknadspotentialen till den långsiktiga organiska tillväxten med hög lönsamhet. Sammantaget ger dessa anledningar ett investeringscase som spänner över tre strategiska områden för att ge en väl riskavvägd investering med möjlighet till höga marginaler när läkemedelsprodukter börjar säljas inom 2–3 år.

## Vägen till lönsamhet



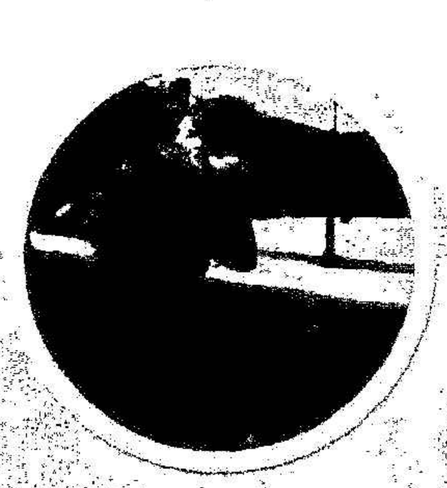
### Generika

- 2025 möjlig royalty från ICOres budesonid/formoterol
- 2025 möjlig royalty från ICOcap indakaterol/glykopyrronium
- 2027 royalty från ICOpre flutikasonfuroat/vilanterol



### Orginalläkemedel

- 2023 – löpande intäkter från utvecklingsarbete och försäljning av inhalatorer
- Möjliga framtida royaltyintäkter
- Kontinuerligt utöka portföljen av läkemedel. Mål att utvecklingen av orginalläkemedel i sig skall vara en lönsam verksamhet med uppsida i möjliga framtida royalties.



### Iconovo Pharma

- Möjlig lansering inlicensierade komplexa generiska produkter innan och efter ICOres budesonid/formoterol
- 2025 – lansering ICOres budesonid/formoterol
- 2025–2027 möjlig lansering av egenutvecklade generiska produkter

20230621129S8



# Aktien och ägare – presentation av Iconovos aktie

## Iconovos aktie

Iconovos aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 6 april 2018. Börsvärdet uppgick vid 2022 års utgång till SEK 434 miljoner och antalet aktieägare var 2 204. Till årsstämman 2023 föreslår styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2022.

## Kursutveckling och handel med aktien

Iconovos aktie introducerades till en aktiekurs om 38,50 kronor per aktie den 6 april 2018. Under 2022 sjönk aktiekursen med 36 procent från 77 SEK till 49 SEK vilket är i nivå med NASDAQ OMX SMALL CAP SWEDEN PI som under samma tidsperiod sjönk med 32 procent. Under 2022 har Iconovos aktie som högst betalats med SEK 83,4 och som lägst med SEK 46,5. Vid utgången av 2022 uppgick Iconovos börsvärde till SEK 434 miljoner. Under perioden omsattes 677 601 Iconovoaktier, vilket motsvarar en omsättning på 8 procent. Omsättningen har minskat från 23 procent under 2021.

## Aktiestruktur

Vid utgången av 2022 uppgick aktiekapitalet i Iconovo AB till SEK 884 750 och fördelades på 8 847 500 aktier. Kvotvärdet per aktie är SEK 0,10. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för fulla antalet ägda och företrädda aktier. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat.

### *Ägarstruktur*

Antalet aktieägare vid årets slut uppgick till 2 204 (2 398) vilket innebar en minskning med cirka 8 procent under året. De tio största aktieägarna kontrollerade 62,6 procent av bolagets aktier per balansdagen. Det svenska ägandet uppgick till 89 procent av rösterna. Det sammanlagda svenska institutionella aktieägandet uppgick till 32 procent. Styrelsen och ledningen ägde privat och via bolag tillsammans cirka 23 procent av antalet aktier efter senaste nyemissionen.

## Nyemissioner

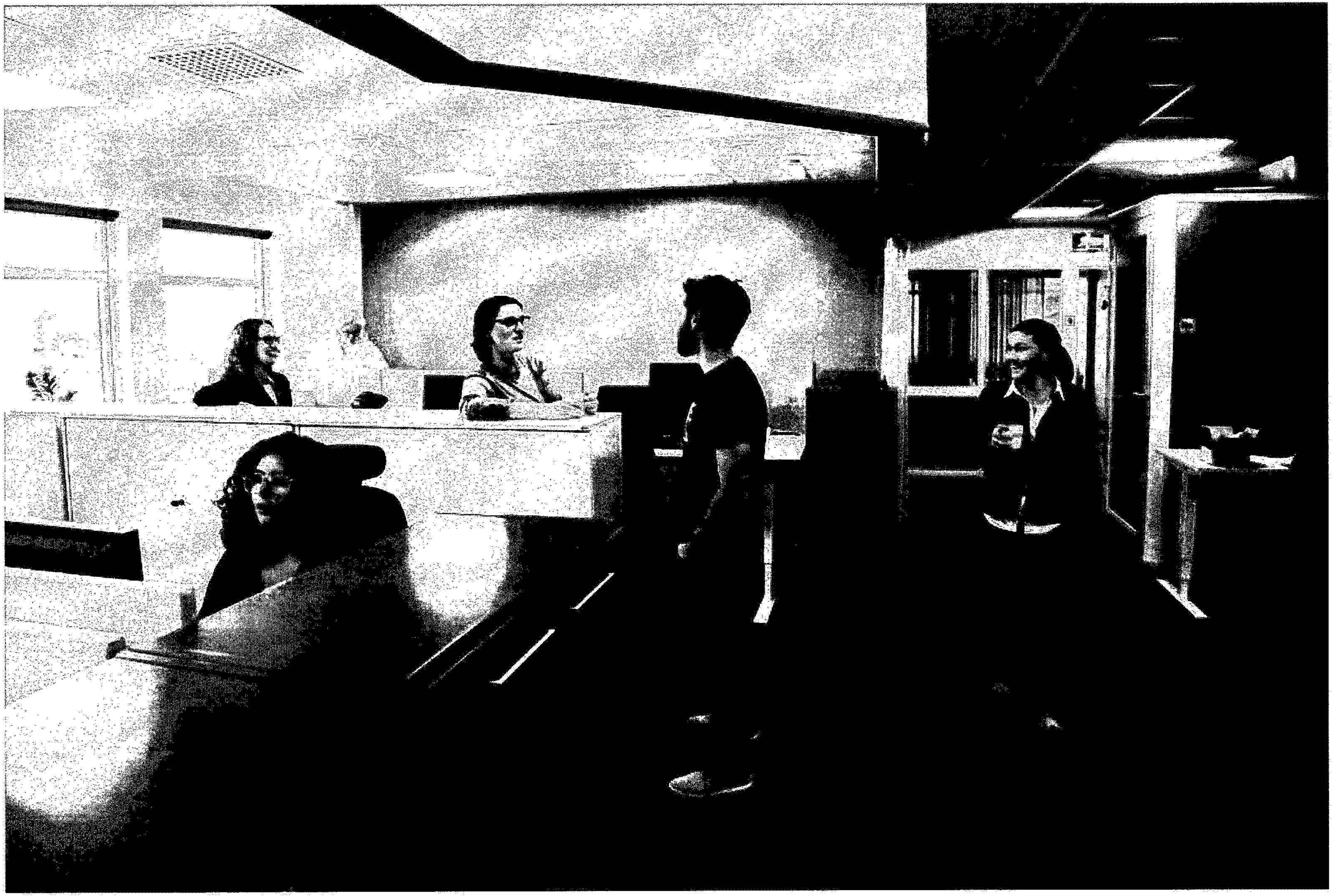
I samband med börsnoteringen genomförde Iconovo en nyemission om 1 050 000 aktier. Erbjudandet övertecknades med 35 procent. Bolagets kassa tillfördes drygt SEK 36,8 miljoner efter emissionskostnader. I slutet 2019 genomfördes en riktad nyemission om 1 000 000 aktier. Emissionen tecknades av Andra AP-fonden, Fjärde AP-fonden samt Länsförsäkringar Fondförvaltning AB. Bolagets kassa tillfördes SEK 60 miljoner före emissionskostnader. Emissionskostnaderna uppgick till SEK 3,7 miljoner. I mitten av 2021 genomfördes en riktad nyemission om 1 071 500 aktier. Emissionen tecknades av ett antal svenska och internationella institutionella investerare, däribland Alcur Fonder, FE Fonder och Humle Fonder, samt ett antal befintliga aktieägare, däribland Andra AP-fonden, Fjärde AP-fonden och Länsförsäkringar Fonder. Bolagets kassa tillfördes SEK 75 miljoner före emissionskostnader. Emissionskostnaderna uppgick till SEK 4,7 miljoner.

*Efter rapportperiodens slut, i februari 2023, genomförde* Iconovo en riktad nyemission om 1 375 000 aktier som tillförde bolaget SEK 55 miljoner före emissionskostnader. I nyemissionen deltog bland annat fonder förvaltade av Eiffel. Eiffels investering i nyemissionen har skett genom fonder som inte tidigare är aktieägare i Iconovo. I anslutning till nyemissionen har Eiffel vidare, genom två fonder som för närvarande är aktieägare i Iconovo, avyttrat totalt 200 719 aktier i Iconovo till ett pris per aktie som motsvarar teckningskursen i nyemissionen. Sammantaget har Eiffels deltagande i nyemissionen samt försäljningen medfört att Eiffel ökat sitt ägande i Iconovo, från cirka 7,5 procent till cirka 9,9 procent.

## Incitamentsprogram

På en extra bolagsstämma 2020 beslutades det om ett incitamentsprogram samt emission av 200 000 teckningsoptioner till nuvarande vd. Teckning har därefter skett av 200 000 optioner till en summa av SEK 1 224 000. Teckningsoptionernas marknadsvärde, enligt slutlig värdering baserad på ett marknadsvärde på den underliggande aktien om SEK 54,54, uppgår till SEK 6,12 per teckningsoption, med en teckningskurs om SEK 70,90 per aktie. Teckningsoptionerna får utnyttjas till teckning av aktier under perioden från och med 1 maj 2023 till och med den 15 maj 2023. Med hänsyn tagen till aktuell marknadskurs för Iconovo aktien kommer förmodligen inte dessa teckningsoptioner att utnyttjas.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

20230621129S9 ICONOVO

Aktieägarna beslöt på årsstämman 2021 att anta ett långsiktigt prestationsbaserat incitamentsprogram för medarbetarna i bolaget, LTI 2021. Deltagarna i programmet kan med egna medel förvärva aktier i Iconovo (Sparaktier) under 1 juli 2021 till och med 31 december 2021. Löptiden för LTI 2021 är på tre (3) år fram till och med 1 juli 2024. Deltagare som behåller Sparaktierna under löptiden kommer vid utgången av perioden att för varje Sparaktie utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (Matchningsaktier) där verkställande direktör och ledande befattningshavare erhåller två (2) Matchningsaktier per Sparaktie och övriga anställda en (1) Matchningsaktie per Sparaktie. Tilldelningen av Matchningsaktier förutsätter att deltagaren är anställd vid periodens utgång samt att det fastställda prestationsmålet kring Iconovo aktiens totalavkastning är uppfyllt.

Årsstämman 2022 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget, LTI 2022. Syftet med inrättandet av LTI 2022 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Ett sådant ägarengagemang förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja motivationen och öka samhörighetskänslan. LTI 2022 omfattar högst 200 000 kvalificerade personaloptioner. Personaloptionerna ska vid ett eller flera tillfällen, dock senast den 17 maj 2023, vederlagsfritt erbjudas till anställda och ledande befattningshavare, som är eller blir anställda i bolaget före den 17 maj 2023. Tilldelade personaloptioner intjänas 36 månader efter dagen för träffandet av personaloptionsavtal, förutsatt att den anställde då är, och under hela intjänandetiden varit, fast anställd, och inte sagt upp sig eller blivit uppsagd, med en genomsnittlig arbetstid om minst 30 timmar per vecka. Intjäning av personaloptioner ska vidare förutsätta att Bolaget senast den 25 maj 2025 dels har ingått avtal för ICOpre, dels har ingått minst 5 nya kundavtal. Om förutsättningarna för intjänande inte är uppfyllda, och så snart det konstateras att de inte kommer att uppfyllas, oavsett skälen därtill, förfaller den anställdes rätt att utnyttja tilldelade personaloptioner.

Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2025 till och med den 25 maj 2026 förvärva en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till SEK 80. Tidpunkten för utnyttjande av intjänad personaloption kan komma att tidigareläggas eller senareläggas och lösenbeloppet och det antal aktier som varje personaloption ger rätt att förvärva kan bli föremål för justering.

Det fanns per den 31 december 2022 inga utestående konvertibla skuldebrev.

**Utdelning**

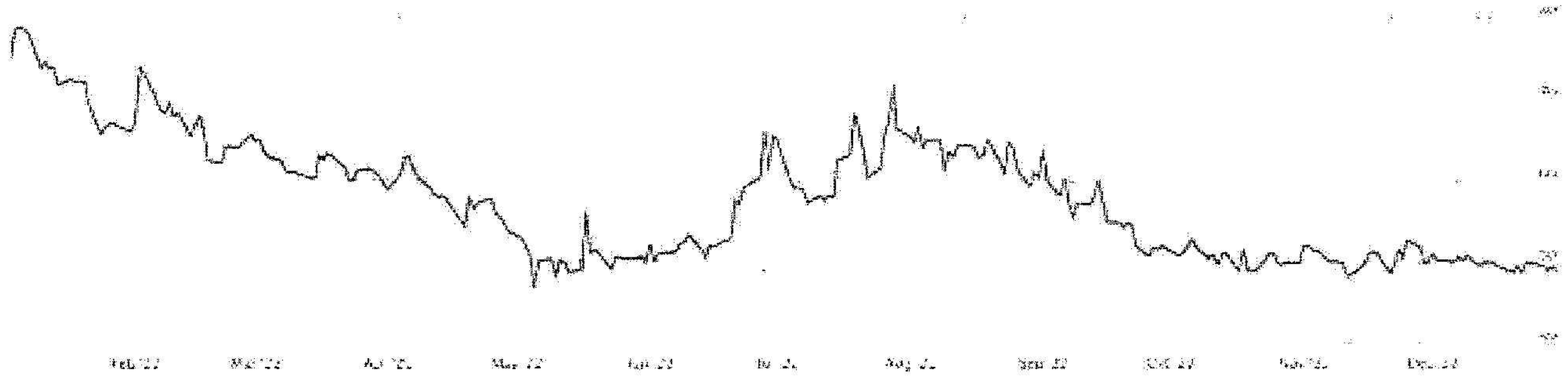
*Iconovo befinner sig i en expansionsfas varför någon* aktieutdelning inte är planerad för de kommande åren. I framtiden när koncernens resultat och finansiella ställning så medger, kan aktieutdelning bli aktuell. Till årsstämman 2023 föreslår därför styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2022.

**Analyser**

Under året har analyser av Iconovo gjorts av:

*Penser Bank, Peter Sellei*
*Danske Bank, Lars Hevreng*
*Danske Bank, Caroline Banér*

**Kursutveckling**



DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Styrelse



**Agneta Walhagen**

**Född 1960. Styrelseledamot sedan 2019. Ledamot i Iconovos ersättningsutskott.**

Agneta Walhagen har en doktorsexamen i analytisk kemi och en civilingenjörsexamen i kemiteknik, båda från Lunds Tekniska Högskola. Hon har en gedigen erfarenhet av forskning och utveckling inom farmaceutisk industri med fokus på inhalation och inflammatoriska sjukdomar i lunga och hud.

**Övriga uppdrag:** Senior Director R&D Science Information and Alliance Management på LEO Pharma A/S fram till augusti 2022 och oberoende konsult efter det.

**Ägande i Iconovo:** 4 500 aktier



**Leif Bergvall Hansen**

**Född 1966. Styrelseledamot sedan 2018.**

Master från CBS/Stanford. Mer än 20 års erfarenhet som koncernchef i företag med omsättning från 800 miljoner till SEK 10 miljarder. Medgrundare till Tietgen Invest.

**Övriga uppdrag:** Ordförande Storyline AS Styrelseledamot Goodvalley A/S, Maan rental A/S, Wefri A/S, Kasso Housing A/S, Bergvall Bergvall Hansen Holding Aps.

**Ägande i Iconovo:** 25 974 aktier



**Sven Totté**

**Född 1969. Styrelseledamot sedan 2017.**

Master of Engineering & Technology och Master of Business & Economics. Arbetat 30+ år inom telekom, finans, IT, och management consulting som senior ledare med sälj, marknad och produktutveckling. Fokus på hållbarhet, omställning, internationalisering.

**Övriga uppdrag:** VD och styrelseledamot i Totté & Co AB. Styrelseordförande i Gäddan AB.

**Ägande i Iconovo:** 14 000 aktier



**Berndt Axelsson**

**Född 1959. Styrelseledamot sedan 2013. Ordförande i Iconovos Revisionsutskott.**

Berndt Axelsson har ekonomexamen från Växjö Universitet och 20 års bakgrund inom PwC som managementkonsult. Berndt har därefter arbetat inom industrin som CFO och VD med fokus inom M&A, Legal & Risk samt internationell distribution.

**Övriga uppdrag:** VD och styrelseledamot i BAN Business Consulting AB. Styrelseordförande i INVID Jönköping AB samt Nässjö Näringsliv AB. Styrelseledamot i Flokk AB, Fastighets AB Stolhuset, Malmstolen AB, Malmstolen AS.

**Ägande i Iconovo:** 320 000 aktier



**Mats Johansson**

**Född 1961. Styrelseordförande 2013–2020. Ledamot sedan 2021. Ledamot i Iconovos revisionsutskott.**

Mats Johansson har mer än 30 års erfarenhet av att starta och långsiktigt bygga bolag samt av att notera bolag på Nasdaq Stockholm.

**Övriga uppdrag:** Styrelseordförande i Abraxas Holding AB, Easy Depot AB, Volubus AB samt SIB Solutions AB. Styrelseledamot i KlaraBo Sverige AB, samt Nudging Capital AB.

**Ägande i Iconovo:** 1 063 972 aktier



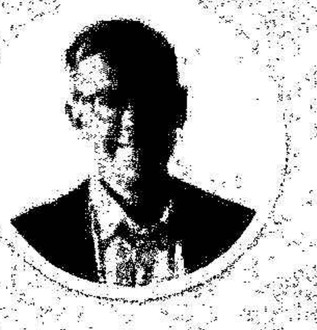
**Ann Gidner**

**Född 1966. Styrelseledamot sedan 2021.**

MSc Biotechnology Engineering samt MBA. 25+ år av ledning i internationell läkemedelsindustri. Starkt fokus på strategisk utveckling och försäljningstillväxt B2B med uppbyggnad av ledande CDMO-koncerner, placerad i koncernledning i USA och Tyskland, samt av licensplattformar. Roller som VD och styrelseledamot för ett antal svenska biotechbolag.

**Övriga uppdrag:** VD, Ziccum AB. VD & ägare, Agiris.

**Ägande i Iconovo:** 0 aktier



**Gunnar Gårdemyr**

**Född 1959. Styrelseledamot sedan 2020. Ordförande sedan 2021. Ledamot i Iconovos ersättningsutskott.**

Gunnar Gårdemyr är ekonom från Lunds Universitet. Gunnar har under mer än 40 år arbetet internationellt med att starta, utveckla och finansiera ett stort antal life science-företag, bl.a som VD, ordförande och styrelseledamot.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Unimedic AB

**Ägande i Iconovo:** 13 500 aktier



**Orest Lastow**

**Född 1964. Styrelseledamot sedan 2013.**

Orest Lastow är civilingenjör i teknisk fysik från Lunds Tekniska Högskola och doktor i aerosolfysik från Brunel University i Storbritannien. Han över 30 års erfarenhet av inhalerade läkemedel och har uppfunnit ett trettiotal inhalatorer, däribland Iconovos alla inhalationspattformar. Han står bakom över 50 patentansökningar och ett flertal forskningsartiklar och böcker.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Lastow Consulting AB samt Torna Hällestad Fastighets AB.

**Ägande i Iconovo:** 826 400 aktier



**Maria Bech**

**Född 1968. Styrelseledamot sedan 2018.**

M.Sc. Molekylärbiologi från Lunds Universitet. Över 25 års erfarenhet av läkemedels-utveckling, projektledning och klinisk utveckling inom flera terapiområden så som kardiovaskulära sjukdomar, lungsjukdomar, endokrinologi, CNS, smärta samt nutrition.

**Övriga uppdrag:** VD för EpiEndo Pharmaceuticals. Styrelseledamot i Neuronano AB och Paxman AB. Grundare och styrelseledamot i Bech Pharma Consulting AB.

**Ägande i Iconovo:** 2 000 aktier

20230621129G0



# Ledning



**Johan Wäborg**

**Född 1977. VD sedan 2020.**

Över 20 års erfarenhet inom kommersiell ledning, kommersiell utveckling, nyföretagande och affärspartnerroller inom läkemedelsindustrin i flera geografier inklusive Norden, Europa, Ryssland, Latinamerika, Mellanöstern och Nordafrika.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot och ägare i Phigalia AB, JWsquared AB samt Wsquared AB.

**Ägande i Iconovo:** 60 336 aktier



**Mikael Ekström**

**Född 1959. Senior Scientific Advisor sedan 2022. Anställd 2018.**

35 års erfarenhet av läkemedelsutveckling på AstraZeneca och Iconovo framförallt inom inhalation, från preklinik till Life Cycle Management.



**Henrik Damkjær Simonsen**

**Född 1963. CFO från och med 1 april 2023.**

Henrik Damkjær Simonsen har mer än 30 års erfarenhet från olika ledande befattningar i life science-branschen både på bank- och företagssidan, senast som Finance Director på SAGA Diagnostics AB och har tidigare bland annat arbetat som CFO på Nuevolution AB (publ) och som chef för Life Science, Corporate Finance på SEB.



**Orest Lastow**

**Född 1964. Styrelseledamot sedan 2013.**

Orest Lastow är civilingenjör i teknisk fysik från Lunds Tekniska Högskola och doktor i aerosolfysik från Brunel University i Storbritannien. Han har över 30 års erfarenhet av inhalerade läkemedel och har uppfunnit ett trettiotal inhalatorer, däribland Iconovos alla inhalationspattformar. Han står bakom över 50 patentansökningar och ett flertal forskningsartiklar och böcker.

**Övriga uppdrag:** Styrelseledamot i Lastow Consulting AB samt Torna Hällestad Fastighets AB.

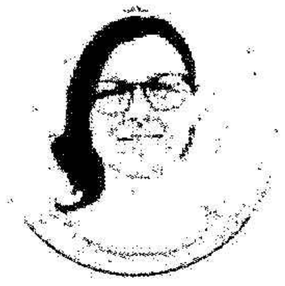


**Roger Lassing**

**Född 1965. Vice President Business Development sedan 2019.**

30 års erfarenhet av affärsutveckling, marknadsföring, försäljning och analys i läkemedelsbranschen. Har varit involverad i över 30 läkemedelstransaktioner. Haft roller bl.a. som VP i Business Development, Global Brand Manager Symbicort i AstraZeneca, marknadsanalytiker på Astra Draco. Var dessförinnan verksam i tre år på McKinsey & Co inom hälsovård i Bryssel.

**Ägande i Iconovo:** 12 437 aktier



**Vesna Åkerberg**

**Född 1974. Director Development från och med 29 april 2023.**

17 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo. Drygt 10> års erfarenhet av linjebefattningar från olika företag inom produkt/process/analytisk utveckling.



**Mikael Arinder**

**Född 1964. Vice President Operations sedan 2016. Anställd sedan 2016.**

14 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo. Har haft roller som projektledare för läkemedels-, medical device- och teknikprojekt på AstraZeneca, J&J och Atos Medical.

**Övriga uppdrag:** Innehavare av den enskilda firman Mikael Arinder.

**Ägande i Iconovo:** 3 500 aktier

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Ekonomisk redovisning

Balans är viktigt både i livet och i räkenskaperna. Iconovos strategier är framtagna för just detta ändamål. Att våra olika marknader ska samverka och skapa synergier, allt för att generera goda resultat. Med hög kontroll över affärerna arbetar vi fokuserat för att bygga ekonomiska värden för framtiden.

20230621129 61



# Förvaltningsberättelse

*Styrelsen och verkställande direktören för Iconovo AB 556938–0156 får härmed avge årsredovisning för 2022. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Bolaget har sitt säte i Lund.*

**Allmänt om verksamheten**

Enligt WHO finns det globalt över 500 miljoner människor som lider av lungsjukdomarna astma och KOL och som behöver få läkemedel via inhalation. Många storsäljande inhalationsprodukter förlorade sina patent under perioden 2014–2018, men trots detta uppgick deras sammanlagda försäljning under 2022 fortfarande till cirka USD 6,5 miljarder. Detta har öppnat för en mycket stor marknad för generiska produkter. Nästa stora våg av patentutgångar kommer att drabba bland annat Ellipta-portföljen från GSK vars produkter samlat hade en försäljning på cirka USD 4,0 miljarder under 2021. Den första produkten som kommer att tappa patentskyddet är Relvar/Breo under 2025 i USA samt 2027 i EU. Konkurrens från nya generiska inhalationsprodukter förväntas pressa ner läkemedelskostnaderna och öka tillgängligheten på inhalerade läkemedel. Inhalationsprodukter består av två delar; en läkemedelsberedning i form av torrt pulver samt en inhalator för torrt pulver, själva behållaren ur vilken man andas in läkemedelsberedningen.

Iconovos affärsidé är att förse denna marknad med inhalatorer och specialutvecklade läkemedelsberedningar genom att utveckla egna inhalatorer för licensiering till läkemedelsbolag. Den långsiktiga visionen är att bli en internationellt ledande utvecklare och leverantör av inhalatorer. Iconovo har utvecklat fyra produktplattformar baserade på fyra olika inhalatorer och varianter av dessa. De fyra inhalatorerna är ICOres, en reservoarbaserad torrpulverinhalator, ICOcap, en kapselbaserad inhalator, ICOone, en endosinhalator, som även omfattar en nasal version samt ICOpre, en förfylld torrpulverinhalator. Baserad på en plattformsprodukt anpassar Iconovo inhalator och läkemedelsberedning till kundens önskemål, och färdigställer produkten tills den är redo för kliniska studier och registrering i kundens regi. Under tiden som Iconovo arbetar med anpassning av en kundspecifik produkt betalar kunden milstolpsbetalningar och när kunden lanserar produkten på marknaden kommer Iconovo att erhålla försäljningsbaserad royalty. Iconovo får vid ingånget licensavtal även en Technology access fee, som är en engångsbetalning för att kunden skall få ensamrätt för den specifika produkten på specifika marknader. Utvecklingen av den fjärde inhalationsplattformen samt övrig utveckling har medfört att bolaget har ökat antalet medarbetare och vid årsskiftet hade Iconovo 34 anställda. Flertalet av dessa arbetar med bolagets utvecklingsprojekt och detta innebär att investeringarna i utvecklingsprojekten väsentligt ökat under året. Bolaget driver kundprojekt inom alla produktplattformar förutom för ICOpre, och förväntar sig att de första produkterna lanseras i Europa av Iconovos kunder inom några år.

**Ägare**

De tio största ägarna per 31 december 2022 stod för 62,6 procent av totala antalet aktier. Aktieägare med över 10 procent innehav är Mats Johansson med 11,1 procent.

**Väsentliga händelser under räkenskapsåret**

Iconovo meddelade i februari att en klinisk farmakokinetisk pilotstudie, genomförd av Amneal Pharmaceuticals, slutförts. Studien gav värdefull information som fortsatt stöder utvecklingen av ICOres budesonide/formoterol som en potentiell ersättningsprodukt för Symbicort. Patenten för Symbicort har gått ut och en stabil marknad på globalt 3,3 miljarder USD har etablerats. Marknaden i Europa omsätter ca 1,0 miljard USD.

I mars erhöll Iconovo en tilläggsorder från immunterapibolaget Immune System Regulation AB (ISR) som tar utvecklingen av ett inhalerbart vaccin mot covid-19 närmare en första klinisk studie. Ordern innebar att avtalsvärdet på samarbetet ökade med nära SEK 13,6 miljoner. Iconovo är berättigat till låga, ensiffriga royalties på försäljning av en färdig produkt. ISR har erhållit tillstånd att starta en klinisk fas I/II-studie i Bangladesh.

I maj inledde Iconovo ett strategiskt samarbete med Galenica AB. Samarbetet syftar främst till att underlätta produktion av kliniskt prövningsmaterial för bolag som utvecklar nya läkemedel med hjälp av Iconovos innovativa engångsinhalator ICOone.

I början av sommaren kommunicerade Iconovo uppdaterade finansiella långsiktiga mål där man ser en stark intäktsökning med hög marginal. År 2027 räknar Iconovo med att uppnå en försäljning om 250 miljoner kronor. Målet för rörelseresultatet samma år är SEK 125 miljoner, motsvarande en rörelsemarginal på 50 procent. Cirka en tredjedel av omsättningen beräknas komma från Iconovos egen läkemedelsförsäljning i Norden genom dotterbolaget Iconovo Pharma.

I juni lämnade den japanska patentmyndigheten ett förhandsgodkännande (Notice of Allowance) avseende Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen ICOone. Iconovo har sedan tidigare en väletablerad patentportfölj för ICOone i Sverige, Europa (EPO), Kina och Indien.

I juni lämnade den europeiska patentmyndigheten ett förhandsgodkännande (Notice of Allowance) avseende Iconovos patentansökan för inhalatorplattformen ICOres. ICOres används i flera av Iconovos kundprojekt och ytterligare patent förlänger tiden med patentskydd, till fördel för de kunder som ska lansera i framtiden.

I juli erhöll Iconovo anslag om SEK 9 miljoner från Bill & Melinda Gates Foundation för att utveckla inhalerade terapier baserade på ICOone Nasal inför nästa pandemi. Anslaget används för att utveckla en lågkostnadsprodukt som möjliggör administration av medicinska substanser till såväl övre som nedre luftvägarna. Projektet genomförs under perioden augusti 2022 till juni 2023. Syftet är att etablera ett snabbspår för inhalationsbehandlingar som kan förbättra den globala sjukvården, framför allt i låg- och medelinkomstländer, i händelse av en ny viruspandemi. Under december levererade Iconovo en interimsrapport halvvägs in i projektet. Goda resultat visar att en stor del av den dos som inhaleras via näsan även når ner i lungorna.

I slutet av 2022 inledde Iconovo förhandlingar med ett snabbväxande generikaföretag avseende inhalatorn ICOpre®. Företaget är en del av en global företagsgrupp fokuserad på komplexa generiska produkter och har en förväntad omsättning på cirka USD 500–1000 miljoner under 2022. Syftet med förhandlingarna är att ingå ett licensavtal för utveckling och marknadsföring av en eller flera läkemedelsprodukter baserade på Iconovos egenutvecklade förfyllda inhalator ICOpre.

Ett andra ICOone-patent godkändes i Europa. Detta är ett viktigt skydd av den lösning som gör att den kan tillverkas som en enda komponent. Patentet beskriver bolagets endosinhalator, som för närvarande ingår i tre innovativa samarbetsprojekt för administrering av bland annat oxytocin respektive covid-19-vaccin.

I slutet av året meddelades att Iconovo med gott resultat slutfört en studie för att kartlägga användarvänligheten hos sin inhalator ICOone Nasal. Syftet är att göra ICOone Nasal så enkel att använda att vem som helst kan hantera den på rätt sätt utan utförliga instruktioner.

I december meddelade Iconovo att Henrik Damkjær Simonsen har utsetts till Chief Financial Officer med start den 1 april 2023. Han efterträder Peter Åkerlund som varit tillförordnad CFO sedan den 16 november 2022.

**Väsentliga händelser efter årets utgång**

Iconovo har under februari genomfört en riktad nyemission och tillförts SEK 55 miljoner före emissionskostnader. I nyemissionen deltog bland annat fonder förvaltade av Eiffel. Eiffels investering i nyemissionen har skett genom fonder som inte tidigare är aktieägare i Iconovo. I anslutning till nyemissionen har Eiffel vidare, genom två fonder som för närvarande är aktieägare i Iconovo, avyttrat totalt 200 719 aktier i Iconovo till ett pris per aktie som motsvarar teckningskursen i nyemissionen. Sammantaget har Eiffels deltagande i nyemissionen samt försäljningen medfört att Eiffel







ökat sitt ägande i Iconovo, från cirka 7,5 procent till cirka 9,9 procent.

Iconovo avser att använda likviden från nyemissionen för accelererande och värdeskapande utveckling och satsningar kopplat till bolagets långsiktiga strategi.

Med anledning av fortsatt höga förfallna kundfordringar ökades reserven för osäkra fordringar med ytterligare SEK 2,7 miljoner i första kvartalet 2023.

**Hållbarhet**

Under året har Iconovos ledning fortsatt arbetet med att identifiera de mål som har bäst matchning mot bolagets verksamhet och den fas man befinner sig i just nu. Målen har lagts in i de övergripande företagsmålen och alla medarbetare har reflekterat dessa hållbarhetsmål i sina individuella mål.

Iconovo har i första hand prioriterat 3 av de 17 globala målen. Dessa tre mål är viktiga för Iconovos medarbetare, kunder och ägare samt representerar ett mål inom varje dimension av hållbarhet d.v.s. social, ekonomisk och ekologisk.

**Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer**
Iconovos försäljning påverkas av investeringsviljan hos Bolagets kunder, vilka i dag till största del utgörs av generikabolag. Investeringsviljan inom inhalationsprodukter påverkas av ett flertal faktorer såsom konjunkturläge och politiska beslut. En ökad konkurrens från befintliga eller nya aktörer, eller en försämrad förmåga hos Iconovo att möta efterfrågan på Bolagets produkter och tjänster, skulle kunna få negativ inverkan på Iconovos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Tiden till marknadslansering styrs i hög utsträckning av kundens åtaganden såsom kommersiell tillverkning, kliniska prövningar och registrering.

Marknaden för inhalerbar medicin påverkas i hög grad av teknikutveckling. Förseningar i Bolagets utvecklingsarbete eller oförmåga att följa med i den tekniska utvecklingen kan således medföra minskad eller förlorad konkurrenskraft för Bolaget.

Iconovo utvecklar sin affärsmodell till att innehålla industriella samarbeten där Bolaget licensierar ut sina patenterade produkter till först och främst generikabolag. Iconovos licensintäkter beror till stor del på samarbetspartnerns försäljning.

Iconovo är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar. Förmåga att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörandet för Bolagets framtida utveckling.

Iconovo är beroende av egenutvecklade produkter och egenutvecklad produktdesign. Flertalet av Bolagets immateriella rättigheter skyddas av patent eller andra upphovsrättsliga skydd. Iconovos kunder återfinns i stora delar av världen och försäljning sker både i EUR och SEK. Växelkurs relativt svenska kronan tenderar att fluktuera över tiden och det finns risk att framtida fluktuationer kan komma att ha en negativ påverkan på Bolagets resultat och finansiella ställning.

Iconovo har ett komplett försäkringsprogram för Bolagets verksamhet. Det finns en risk att tecknad försäkring skulle visa sig vara otillräcklig vid skada och att Iconovo inte skulle få full ersättning för eventuella skador som kan uppkomma eller för anspråk som skulle kunna riktas mot Bolaget. Iconovo är för närvarande inte inblandat i några tvister. Det finns dock alltid en risk att Bolaget i framtiden skulle kunna bli inblandat i tvister eller bli föremål för rättsliga krav från kunder, konkurrenter, myndigheter och andra marknadsaktörer. För att om möjligt reducera risknivån har Bolaget under åren utvecklat en legal kontraktsprocess innehållande flera steg och nivåer av granskningar.

Även om Iconovo tog in SEK 55 miljoner före emissionskostnader i februari 2023 kvarstår risken för om ytterligare finansiering är möjlig. Det finns dock enligt styrelsens bedömning, med hänsyn tagen till likviditetsbehov och framlagd budget, inget som talar för att koncernens likvida medel inte skulle kunna finansiera bolagets planer för de kommande 12 månaderna.

**Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust**

| | 2022 |
|---|---|
| Överkursfond | 192 488 448 |
| Balanserade vinstmedel | -118 046 483 |
| Årets resultat | -44 724 763 |
| **Totalt** | **29 717 202** |
| | |
| Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras | 29 717 202 |

*Vad beträffar resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.*

20230621129G3 ICONOVO

# Finansiella tabeller

## Koncernens resultaträkning

| SEK | Not | 2022-01-01-2022-12-31 | 2021-01-01-2021-12-31 |
|---|---|---|---|
| **Nettoomsättning** | 4 | 17 116 165 | 15 409 133 |
| Övriga rörelseintäkter | | 2 754 160 | 228 897 |
| | | 19 870 325 | 15 638 030 |
| Aktiverat arbete för egen räkning | | 30 357 867 | 27 870 536 |
| Råvaror och förnödenheter | | -30 229 532 | -21 972 866 |
| Övriga externa kostnader | 5 | -21 704 639 | -11 548 595 |
| Personalkostnader | 6 | -37 210 406 | -30 942 386 |
| Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | 11,12 | -9 088 149 | -5 351 725 |
| Övriga rörelsekostnader | | -353 733 | -205 479 |
| **Rörelseresultat** | | **-48 358 266** | **-26 512 485** |
| Finansiella intäkter | 7 | 540 098 | 360 009 |
| Finansiella kostnader | 8 | -344 614 | -8 113 |
| **Resultat före skatt** | | **-48 162 782** | **-26 160 589** |
| Inkomstskatt | 9 | - | - |
| **Årets resultat** | | **-48 162 782** | **-26 160 589** |
| Hänförligt till: | | | |
| Moderbolagets aktieägare | | -48 162 782 | -26 160 589 |
| Resultat per aktie före utspädning | 10 | -5,44 | -3,15 |
| Resultat per aktie efter utspädning | 10 | -5,44 | -3,15 |

## Övrigt totalresultat

| SEK | Not | 2022-01-01-2022-12-31 | 2021-01-01-2021-12-31 |
|---|---|---|---|
| **Årets resultat** | | **-48 162 782** | **-26 160 589** |
| **Övrigt totalresultat** | | - | - |
| **Årets totalresultat** | | **-48 162 782** | **-26 160 589** |
| Hänförligt till: | | | |
| Moderföretagets aktieägare | | -48 162 782 | -26 160 589 |

# Koncernens balansräkning

| SEK | Not | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|---|
| **Anläggningstillgångar** | | | | |
| *Immateriella anläggningstillgångar* | 11 | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten | | 62 655 505 | 37 231 246 | 18 541 444 |
| Balanserade utgifter för programvaror | | 556 266 | 739 614 | 825 495 |
| Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter | | 5 129 767 | 4 512 437 | 3 231 322 |
| | | **68 341 537** | **42 483 297** | **22 598 261** |
| *Materiella anläggningstillgångar* | | | | |
| Förbättringsutgifter på annans fastighet | 12 | 4 012 720 | 433 700 | 559 167 |
| Nyttjanderättstillgångar | 13 | 10 967 040 | - | |
| Inventarier, verktyg och installationer | 12 | 4 581 361 | 4 090 757 | 3 353 555 |
| Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar | 12 | 283 989 | 202 449 | 157 227 |
| | | **19 845 109** | **4 726 906** | **4 069 949** |
| **Summa anläggningstillgångar** | | **88 186 647** | **47 210 202** | **26 668 210** |
| **Omsättningstillgångar** | | | | |
| Varulager | 14 | - | - | 467 076 |
| Kundfordringar | 15 | 11 099 710 | 3 052 393 | 8 930 765 |
| Aktuell skattefordran | | 4 622 432 | 985 976 | 786 804 |
| Övriga fordringar | 16 | 2 345 520 | 1 021 066 | 1 496 099 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 17 | 1 565 287 | 1 237 165 | 1 006 355 |
| Likvida medel | 25 | 13 446 338 | 95 037 155 | 61 689 347 |
| **Summa omsättningstillgångar** | | **33 079 288** | **101 333 755** | **74 376 446** |
| **Summa tillgångar** | | **121 265 934** | **148 543 958** | **101 044 656** |

| SEK | Not | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|---|
| **Eget kapital** | | | | |
| Aktiekapital | 18 | 884 750 | 884 750 | 777 600 |
| Övrigt tillskjutet kapital | 19 | 192 638 448 | 192 066 865 | 121 708 050 |
| Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat | | -104 229 540 | -55 916 758 | -29 756 169 |
| | | 89 293 658 | 137 034 857 | 92 729 481 |
| **Långfristiga skulder** | | | | |
| Leasingskulder | 20 | 7 699 072 | - | - |
| | | **7 699 072** | - | - |
| **Kortfristiga skulder** | | | | |
| Leverantörsskulder | 21 | 9 072 558 | 4 274 180 | 2 815 198 |
| Leasingskulder | 20 | 2 331 745 | - | - |
| Övriga skulder | 22 | 1 471 458 | 1 215 179 | 1 013 424 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 23 | 11 397 443 | 6 019 742 | 4 486 553 |
| | | **24 273 204** | **11 509 101** | **8 315 175** |
| **Summa eget kapital och skulder** | | **121 265 934** | **148 543 958** | **101 044 656** |

# Koncernens rapport över eget kapital

| SEK | Aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital | Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat | Summa eget kapital |
|---|---|---|---|---|
| **Ingående balans 1 januari 2021** | 777 600 | 121 708 050 | -29 756 169 | **92 729 481** |
| Årets resultat | | | -26 160 589 | **-26 160 589** |
| Summa övrigt totalresultat: | | | | - |
| **Summa totalresultat** | - | - | -26 160 589 | **-26 160 589** |
| **Transaktioner med ägare:** | | | | |
| Nyemission/Aktieägartillskott | 107 150 | 74 897 850 | | **75 005 000** |
| Emissionskostnader efter skatt | | -4 750 631 | | **-4 750 631** |
| Emission av teckningsoptioner | | | | |
| Aktierelaterad ersättning | | 211 596 | | **211 596** |
| **Summa transaktioner med ägare** | 107 150 | 70 358 815 | - | **70 465 965** |
| **Utgående balans 31 december 2021** | **884 750** | **192 066 865** | **-55 916 758** | **137 034 857** |

| SEK | Aktiekapital | Övrigt tillskjutet kapital | Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat | Summa eget kapital |
|---|---|---|---|---|
| **Ingående balans 1 januari 2022** | 884 750 | 192 066 865 | -55 916 758 | **137 034 857** |
| Årets resultat | | | -48 162 782 | **-48 162 782** |
| Summa övrigt totalresultat: | | | | - |
| **Summa totalresultat** | - | - | **-48 162 782** | **-48 162 782** |
| **Transaktioner med ägare:** | | | | |
| Nyemission/Aktieägartillskott | | 150 000 | -150 000 | - |
| Emissionskostnader efter skatt | | | | - |
| Emission av teckningsoptioner | | | | |
| Aktierelaterad ersättning | | 421 583 | | **421 583** |
| **Summa transaktioner med ägare** | - | **571 583** | **-150 000** | **421 583** |
| **Utgående balans 31 december 2022** | **884 750** | **192 638 448** | **-104 229 540** | **89 293 658** |

# Koncernens kassaflödesanalys

| SEK | Not | 2022-01-01-2022-12-31 | 2021-01-01-2021-12-31 |
|---|---|---|---|
| **Rörelseresultat** | | **-48 358 266** | **-26 512 485** |
| Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster: | | | |
| Avskrivningar och nedskrivningar | | 6 941 274 | 5 351 725 |
| Kostnad för aktierelaterade ersättningar | | 421 583 | 211 596 |
| Erhållen ränta | | 540 098 | 360 009 |
| Erlagd ränta | | -344 614 | -8 113 |
| Betald inkomstskatt | | | -526 759 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital** | | **-40 799 925** | **-21 124 027** |
| Minskning/ (ökning) av varulager | | | 467 076 |
| Minskning/(ökning) av kundfordringar | | -8 047 317 | 5 878 372 |
| Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar | | -5 289 033 | 571 811 |
| Ökning/(minskning) av leverantörsskulder | | 4 798 378 | 1 458 982 |
| Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder | | -5 633 980 | 1 734 944 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten** | | **-43 703 916** | **-11 012 842** |
| **Investeringsverksamheten** | | | |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | | -5 458 275 | -1 294 453 |
| Förvärv av immateriella tillgångar | | -31 492 403 | -24 599 266 |
| **Kassaflöde från investeringsverksamheten** | | **-36 950 678** | **-25 893 719** |
| **Finansieringsverksamheten** | | | |
| Amortering av leasingskulder | | -936 222 | - |
| Nyemission | | - | 75 005 000 |
| Transaktionskostnader relaterade till nyemission | | | -4 750 631 |
| **Kassaflöde från finansieringsverksamheten** | | **-936 222** | **70 254 369** |
| **Årets kassaflöde** | | **-81 590 816** | **33 347 808** |
| **Likvida medel vid årets början** | 25 | 95 037 155 | 61 689 347 |
| **Likvida medel vid årets slut** | | **13 446 338** | **95 037 155** |

20230621129G5 ICONOVO

# Moderbolagets resultaträkning

| SEK | Not | 2022-01-01-2022-12-31 | 2021-01-01-2021-12-31 |
|---|---|---|---|
| **Nettoomsättning** | 4 | **17 116 165** | **15 409 133** |
| Övriga rörelseintäkter | | 2 753 035 | 228 897 |
| | | 19 869 200 | 15 638 030 |
| Aktiverat arbete för egen räkning | | 30 357 867 | 27 870 536 |
| Råvaror och förnödenheter | | -30 229 532 | -21 972 866 |
| Övriga externa kostnader | 5 | -20 717 680 | -11 548 595 |
| Personalkostnader | 6 | -37 210 406 | -30 942 386 |
| Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar | 11,12 | -6 941 274 | -5 351 725 |
| Övriga rörelsekostnader | | -350 748 | -205 479 |
| **Rörelseresultat** | | **-45 222 573** | **-26 512 485** |
| Finansiella intäkter | 7 | 539 545 | 360 009 |
| Finansiella kostnader | 8 | -41 735 | -8 113 |
| **Resultat före skatt** | | **-44 724 763** | **-26 160 589** |
| Inkomstskatt | 9 | - | - |
| **Årets resultat*** | | **-44 724 763** | **-26 160 589** |
| Hänförligt till: | | | |
| Moderbolagets aktieägare | | -44 724 763 | -26 160 589 |

*) Årets totalresultat överensstämmer med årets resultat

# Moderbolagets balansräkning

| SEK | Not | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|---|
| **Anläggningstillgångar** | | | | |
| *Immateriella anläggningstillgångar* | 11 | | | |
| Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten | | 62 655 504 | 37 231 246 | 18 541 444 |
| Balanserade utgifter för programvaror | | 556 266 | 739 614 | 825 495 |
| Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter | | 5 129 767 | 4 512 437 | 3 231 322 |
| | | 68 341 537 | 42 483 297 | 22 598 261 |
| *Materiella anläggningstillgångar* | | | | |
| Förbättringsutgifter på annans fastighet | 12 | 4 012 720 | 433 700 | 559 167 |
| Inventarier, verktyg och installationer | 12 | 4 581 361 | 4 090 757 | 3 353 555 |
| Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar | 12 | 283 989 | 202 449 | 157 227 |
| | | 8 878 070 | 4 726 906 | 4 069 949 |
| *Finansiella anläggningstillgångar* | | | | |
| Andelar i koncernföretag | | 3 500 000 | 100 000 | - |
| | | 3 500 000 | 100 000 | - |
| **Summa anläggningstillgångar** | | **80 719 607** | **47 310 203** | **26 668 210** |
| **Omsättningstillgångar** | | | | |
| Varulager | 14 | - | - | 467 076 |
| Kundfordringar | 15 | 11 099 710 | 3 052 393 | 8 930 765 |
| Aktuell skattefordran | | 1 165 194 | 985 976 | 786 804 |
| Övriga fordringar | 16 | 5 007 522 | 1 021 066 | 1 496 099 |
| Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter | 17 | 2 634 263 | 1 237 165 | 1 006 355 |
| Likvida medel | 25 | 13 346 338 | 94 937 155 | 61 689 347 |
| **Summa omsättningstillgångar** | | **33 253 027** | **101 233 755** | **74 376 446** |
| **Summa tillgångar** | | **113 972 634** | **148 543 958** | **101 044 656** |

| SEK | Not | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|---|
| **Eget kapital** | | | | |
| *Bundet eget kapital* | | | | |
| Aktiekapital | 18 | 884 750 | 884 750 | 777 600 |
| Fond för utvecklingsutgifter | | 62 129 725 | 36 434 096 | 17 500 844 |
| | | 63 014 475 | 37 318 846 | 18 278 444 |
| *Fritt eget kapital* | | | | |
| Fri överkursfond | 19 | 192 488 448 | 192 066 865 | 121 708 050 |
| Balanserat resultat | | -118 046 483 | -66 190 265 | -30 123 425 |
| Årets resultat | | -44 724 763 | -26 160 589 | -17 133 588 |
| | | 29 717 202 | 99 716 011 | 74 451 037 |
| **Summa eget kapital** | | **92 731 677** | **137 034 857** | **92 729 481** |
| **Kortfristiga skulder** | | | | |
| Leverantörsskulder | 21 | 8 372 543 | 4 274 180 | 2 815 198 |
| Övriga skulder | 22 | 1 470 971 | 1 215 179 | 1 013 424 |
| Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter | 23 | 11 397 443 | 6 019 742 | 4 486 553 |
| | | 21 240 957 | 11 509 101 | 8 315 175 |
| **Summa eget kapital och skulder** | | **113 972 634** | **148 543 958** | **101 044 656** |

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


20230621129666



# Moderbolagets eget kapital

| | Bundet eget kapital | | Fritt eget kapital | | |
|---|---|---|---|---|---|
| **SEK** | **Aktie-kapital** | **Fond för ut-vecklingsutgifter** | **Övrigt tillskjutet kapital** | **Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat** | **Summa eget kapital** |
| **Ingående balans 1 januari 2021** | 777 600 | 17 500 844 | 121 708 050 | -47 257 013 | **92 729 481** |
| Årets resultat | | | | -26 160 589 | **-26 160 589** |
| Summa övrigt totalresultat: | | | | | - |
| **Summa totalresultat** | - | - | - | -26 160 589 | **-26 160 589** |
| **Omföring mellan poster i eget kapital:** | | | | | |
| Omföring till fond för utvecklingsutgifter | | 18 933 252 | | -18 933 252 | - |
| **Transaktioner med ägare:** | | | | | |
| Nyemission | 107 150 | | 74 897 850 | | **75 005 000** |
| Emissionskostnader efter skatt | | | -4 750 631 | | **-4 750 631** |
| Aktierelaterad ersättning | | | 211 596 | | **211 596** |
| **Summa transaktioner med ägare** | 107 150 | - | 70 358 815 | - | **70 465 965** |
| **Utgående balans 31 december 2021** | **884 750** | **36 434 096** | **192 066 865** | **-92 350 854** | **137 034 857** |

| | Bundet eget kapital | | Fritt eget kapital | | |
|---|---|---|---|---|---|
| **SEK** | **Aktie-kapital** | **Fond för ut-vecklingsutgifter** | **Övrigt tillskjutet kapital** | **Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat** | **Summa eget kapital** |
| **Ingående balans 1 januari 2022** | 884 750 | 36 434 096 | 192 066 865 | -92 350 854 | **137 034 857** |
| Årets resultat | | | | -44 724 763 | **-44 724 763** |
| Summa övrigt totalresultat: | | | | | - |
| **Summa totalresultat** | - | - | - | -44 724 763 | **-44 724 763** |
| **Omföring mellan poster i eget kapital:** | | | | | |
| Omföring till fond för utvecklingsutgifter | | 25 695 629 | | -25 695 629 | - |
| **Transaktioner med ägare:** | | | | | |
| Nyemission | | | | | - |
| Emissionskostnader efter skatt | | | | | - |
| Emission av teckningsoptioner | | | | | |
| Aktierelaterad ersättning | | | 421 583 | | **421 583** |
| **Summa transaktioner med ägare** | - | - | **571 583** | - | **421 583** |
| **Utgående balans 31 december 2022** | **884 750** | **62 129 725** | **192 638 448** | **-162 771 246** | **92 731 677** |

# Moderbolagets kassaflödesanalys

| SEK | Not | 2022-01-01-2022-12-31 | 2021-01-01-2021-12-31 |
|---|---|---|---|
| **Rörelseresultat** | | **-45 222 573** | **-26 512 485** |
| Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster: | | | |
| Avskrivningar och nedskrivningar | | 6 941 274 | 5 351 725 |
| Kostnad för aktierelaterade ersättningar | | 421 583 | 211 596 |
| Erhållen ränta | | 539 545 | 360 009 |
| Erlagd ränta | | -41 735 | -8 113 |
| Betald inkomstskatt | | 0 | -526 759 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital** | | **-37 361 906** | **-21 124 027** |
| Minskning/ (ökning) av varulager | | 0 | 467 076 |
| Minskning/(ökning) av kundfordringar | | -8 047 317 | 5 878 372 |
| Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar | | -5 562 772 | 571 811 |
| Ökning/(minskning) av leverantörsskulder | | 4 098 363 | 1 458 982 |
| Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder | | 5 633 493 | 1 734 944 |
| **Kassaflöde från den löpande verksamheten** | | **-41 240 139** | **-11 012 842** |
| **Investeringsverksamheten** | | | |
| Förvärv av materiella anläggningstillgångar | | -5 458 275 | -1 294 453 |
| Förvärv av immateriella tillgångar | | -31 492 403 | -24 599 266 |
| Förvärv av finansiella tillgångar | | -3 400 000 | -100 000 |
| **Kassaflöde från investeringsverksamheten** | | **-40 350 678** | **-25 993 719** |
| **Finansieringsverksamheten** | | | |
| Nyemission | | 0 | 75 005 000 |
| Transaktionskostnader relaterade till nyemission | | 0 | -4 750 631 |
| **Kassaflöde från finansieringsverksamheten** | | **0** | **70 254 369** |
| **Årets kassaflöde** | | **-81 590 817** | **33 247 808** |
| **Likvida medel vid årets början** | | 94 937 155 | 61 689 347 |
| **Likvida medel vid årets slut** | 25 | **13 346 338** | **94 937 155** |

20230621129 67



# Noter

## Not 1. Allmän information

Iconovo AB med organisationsnummer 556938–0156 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Lund. Adressen till huvudkontoret är Ideongatan 3B, 223 70 Lund. Företaget och dess dotterföretags ("koncernen") huvudsakliga verksamhet omfattar Iconovo AB och Iconovo Pharma AB. Koncernens sammansättning framgår av not 24.

De finansiella rapporterna presenteras i tusental svenska kronor (SEK).

## Not 2. Viktiga redovisningsprinciper

I Detta är Iconovo ABs första koncernredovisning som har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Då koncernförhållandet uppstod sent under 2021 har koncernen tidigare inte publicerat några finansiella rapporter (endast moderbolaget) och ingångsbalansen enligt IFRS som fastställts per den 1 januari 2021 avser vid den tidpunkten endast moderbolaget (tillika koncernen vid den tidpunkten) omräknat från Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning ("K3") och Årsredovisningslagen till IFRS.

Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1 första gången International Financial Reporting Standards tillämpas. Huvudregeln i IFRS 1 är att ett företag tillämpar samtliga råd retroaktivt vid fastställande av ingångsbalansen. Dock finns vissa tvingande och frivilliga undantag från den retroaktiva tillämpningen. Koncernen har valt att tillämpa följande undantag:

- Leasingavtal som avslutas inom 12 månader från övergångstidpunkten (1 januari 2021) har inte beaktats i enlighet med IFRS 1 D9D.

Övergången till IFRS har inte inneburit några väsentliga effekter på koncernens finansiella ställning, resultat eller kassaflöde varmed jämförelseåret 2021 ändrats.

**Nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej trätt ikraft**

Företagsledningen bedömer att nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej har trätt ikraft inte får någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter när de tillämpas för första gången.

**Väsentliga redovisningsprinciper**

I koncernredovisningen har värdering av poster skett till anskaffningsvärde, utom då det gäller vissa finansiella instrument värderade till verkligt värde. Nedan beskrivs de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats.

**Koncernredovisning**

Koncernredovisningen omfattar moderföretaget Iconovo AB och de företag över vilka moderföretaget har bestämmande inflytande. Ett bestämmande inflytande föreligger när koncernen exponeras för, eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang i ett företag och kan använda sitt inflytande över företaget till att påverka sin avkastning. Bestämmande inflytande föreligger i normalfallet då moderföretaget direkt eller indirekt innehar aktier som representerar mer än 50 procent av rösterna.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med tidpunkten för förvärvet till och med den tidpunkt då moderföretaget inte längre har ett bestämmande inflytande över dotterföretaget. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har vid behov justerats för att överensstämma med koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna transaktioner, mellanhavanden samt orealiserade vinster och förluster hänförliga till koncerninterna transaktioner har eliminerats vid upprättandet av koncernredovisningen.

Förändringar i moderföretagets andel i ett dotterföretag som inte leder till en förlust av bestämmande inflytande redovisas som transaktioner i eget kapital (det vill säga som transaktioner med koncernens ägare). Eventuell skillnad mellan det belopp med vilket innehav utan bestämmande inflytande justeras och det verkliga värdet på den erlagda eller erhållna ersättningen redovisas direkt i eget kapital och fördelas på moderföretagets ägare.

När moderföretaget förlorar bestämmande inflytande över ett dotterföretag, beräknas vinsten eller förlusten vid avyttringen som skillnaden mellan

(i) summan av det verkliga värdet för den erhållna ersättningen och det verkliga värdet av eventuellt kvarvarande innehav och
(ii) de tidigare redovisade värdena för dotterföretagets tillgångar (inklusive goodwill), och skulder och eventuellt innehav utan bestämmande inflytande.

Det verkliga värdet på kvarvarande innehav i det tidigare dotterföretaget vid den tidpunkt då det bestämmande inflytandet förloras betraktas som det verkliga värdet vid det första redovisningstillfället för en finansiell tillgång enligt IFRS 9 Finansiella instrument: Redovisning och värdering eller, i tillämpliga fall, anskaffningsvärdet vid det första redovisningstillfället för en investering i ett intresseföretag eller gemensamt styrt företag.

**Segmentsrapportering**
Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutfattaren. De rapporterbara segmentens redovisningsprinciper överensstämmer med de principer som tillämpas av *koncernen i dess helhet*.

VD följer inte upp resultatet på en disagregerad nivå lägre än konsolideringen. Därmed beslutar VD även om fördelning av resurser och fattar strategiska beslut utifrån konsolideringen som helhet. Baserat på ovanstående analys utifrån IFRS 8 konstateras att Iconovo-koncernen endast utgörs av ett rapporterande segment.

**Intäkter från avtal med kunder**
Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av tjänsten. Intäkten utgörs av det belopp som företaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

**Steg 1:** Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.

**Steg 2:** Identifiera de olika löften (prestationsåtaganden) som finns i avtalet.

**Steg 3:** Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. *Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempel*vis eventuella rabatter.

**Steg 4:** Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.

**Steg 5:** Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga när kontrollen övergår till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden är uppfyllda.

Bolagets rörelseintäkter består av intäkter från utlicensiering av egenutvecklade inhalatorer. Intäkter värderas baserat på avtalet med kund och motsvarar den ersättning som koncernen förväntar sig ha rätt till i utbyte mot att överföra utlovade varor eller tjänster exklusive mervärdeskatt. Koncernen redovisar en intäkt när kontrollen av en vara eller tjänst överförs till en kund.

*Licensintäkter*
Initiala licensavgifter (upfront payments) erhålls när samarbetsavtal ingås. Dessa ersättningar intäktsförs i sin helhet när samarbetsavtal ingås, under förutsättning att bolaget uppfyllt samtliga åtaganden enligt avtal.

*Milstolpsersättningar*
Milstolpsersättningar erhålls när det utlicensierade utvecklingsprojektet passerar väsentliga steg i utvecklingsprocessen. Milstolpsersättningar intäktsförs när samtliga villkor uppfyllts enligt avtal.

*Royaltyintäkter*
Framtida royaltyintäkter kommer att intäktsredovisas i enlighet med avtalens ekonomiska innebörd vilka analyseras från fall till fall. Några sådana intäkter har inte redovisats än.

*Bidrag*
Bidrag redovisas när det föreligger rimlig säkerhet att koncernen uppfyller de villkor som är förknippade med bidraget och att bidragen kommer erhållas. Bidrag redovisas genom succesiv vinstavräkning över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för.

**Leasingavtal**
Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av en tillgång i allt väsentligt överförs från leasinggivaren till leasingtagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Iconovo har endast leasingavtal där koncernen är leasingtagare.

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till verkligt värde vid leasingperiodens början eller till nuvärdet av minimileasingavgifterna om detta är lägre. Motsvarande skuld till leasinggivaren redovisas i balansräkningen som finansiell leasingskuld. Leasingbetalningarna fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats på den under respektive period redovisade skulden. Räntekostnaden redovisas direkt i resultaträkningen.

Om räntekostnaden är direkt hänförlig till anskaffning av en tillgång som med nödvändighet tar betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning eller försäljning, ska räntekostnaden i stället inräknas i tillgångens anskaffningsvärde i enlighet med koncernens principer för lånekostnader (se nedan). Anläggningstillgångarna skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden.

Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

**Transaktioner i utländsk valuta**
Transaktioner i utländsk valuta omräknas till rapporteringsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till redovisningsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om.

Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultatet. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster

på finansiella fordringar och skulder nettoredovisas som finansiella poster.

Koncernen har svenska kronor som rapporteringsvaluta.

**Ersättning till anställda**
Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro m m samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

För avgiftsbestämda planer betalar koncernen fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten för när premier erläggs.

**Skatter**
Skattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt beräknas på det skattepliktiga resultatet för perioden. Skattepliktigt resultat skiljer sig från det redovisade resultatet i resultaträkningen då det har justerats för ej skattepliktiga intäkter och ej avdragsgilla kostnader samt för intäkter och kostnader som är skattepliktiga eller avdragsgilla i andra perioder. Koncernens aktuella skatteskuld beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt redovisas på temporära skillnader mellan det redovisade värdet på tillgångar och skulder i de finansiella rapporterna och det skattemässiga värdet som används vid beräkning av skattepliktigt resultat. Uppskjuten skatt redovisas enligt den s k balansräkningsmetoden.

Uppskjutna skatteskulder redovisas för i princip alla skattepliktiga temporära skillnader, och uppskjutna skattefordringar redovisas i princip för alla avdragsgilla temporära skillnader i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan nyttjas mot framtida skattepliktiga överskott.

Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar redovisas inte om den temporära skillnaden är hänförlig till goodwill eller om den uppstår till följd av en transaktion som utgör den första redovisningen av en tillgång eller skuld (som inte är ett rörelseförvärv) och som, vid tidpunkten för transaktionen, varken påverkar redovisat eller skattemässigt resultat.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för skattepliktiga temporära skillnader hänförliga till investeringar i dotterföretag, utom i de fall koncernen kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det är sannolikt att en sådan återföring inte kommer att ske inom överskådlig framtid. De uppskjutna skattefordringar som är hänförliga till avdragsgilla temporära skillnader avseende sådana investeringar ska bara redovisas i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott och det är troligt att ett sådant utnyttjande kommer att ske inom överskådlig framtid.

Det redovisade värdet på uppskjutna skattefordringar prövas vid varje bokslutstillfälle och reduceras till den del det inte längre är sannolikt att tillräckliga skattepliktiga överskott kommer att finnas tillgängliga för att utnyttjas, helt eller delvis, mot den uppskjutna skattefordran.

Uppskjuten skatt beräknas enligt de skattesatser som förväntas gälla för den period då tillgången återvinns eller skulden regleras, baserat på de skattesatser (och skattelagar) som har beslutats eller aviserats per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas då de hänför sig till inkomstskatt som debiteras av samma myndighet och då koncernen har för avsikt att reglera skatten med ett nettobelopp.

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas som en kostnad eller intäkt i resultaträkningen, utom när skatten är hänförlig till transaktioner som redovisats i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital.

Vid aktuell och uppskjuten skatt som uppkommer vid redovisning av rörelseförvärv, ska skatteeffekten redovisas i förvärvskalkylen.

**Materiella anläggningstillgångar**
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset, utgifter som är direkt hänförbara till tillgången för att bringa den på plats och i skick att användas samt uppskattade utgifter för nedmontering och bortforsling av tillgången och återställande av plats där den finns. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen till godo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultaträkningen i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod. Avskrivning påbörjas är den materiella anläggningstillgången kan tas i bruk. Nyttjandeperioden är som följer:

| | |
|---|---|
| Laboratorieutrustning | 10 år |
| Verktyg | 5 år |
| Förbättringsutgifter på annans fastighet | 3–5 år |
| Inventarier | 3 år |

Bedömda nyttjandeperioder, restvärden och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsperiod, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkten vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från balansräkningen.

**Immateriella tillgångar**
*Internt upparbetade immateriella tillgångar*
*– Aktiverade utgifter för produktutveckling*

Internt upparbetade immateriella tillgångar som härrör från koncernens produktutveckling redovisas endast om följande villkor är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- företaget avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången,
- företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar,
- det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången, och
- de utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

Om det inte är möjligt att redovisa någon internt upparbetad immateriell tillgång redovisas utgifterna för utveckling som en kostnad i den period de uppkommer. Efter första redovisningstillfället redovisas internt upparbetade immateriella tillgångar till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella

ackumulerade nedskrivningar. Bedömd nyttjandetid uppgår till 5 år. Bedömd nyttjandeperiod för patent uppgår till 10 år. Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

**Nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar**

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av eventuell nedskrivning. Där det inte är möjligt att beräkna återvinningsvärdet för en enskild tillgång, beräknar koncernen återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör.

Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning.

Återvinningsvärdet är det högre värdet av det verkliga värdet minus försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Om återvinningsvärdet för en tillgång (eller kassagenererande enhet) fastställs till ett lägre värde än det redovisade värdet, skrivs det redovisade värdet på tillgången (eller den kassagenererande enheten) ned till återvinningsvärdet. En nedskrivning ska omedelbart tas som kostnad i resultaträkningen.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens (den kassagenererande enhetens) redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda redovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången (den kassagenererande enheten) under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultaträkningen.

**Finansiella instrument**

Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, andra korta fordringar och andra långfristiga värdepappersinnehav. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, andra korta skulder och låneskulder (inklusive skulder för finansiella leasingavtal).

*Redovisning i och borttagande från rapporten över finansiell ställning*

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapport över finansiell ställning när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och en avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte har skickats.

Kundfordringar tas upp i rapport över finansiell ställning när faktura har skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång tas bort från rapport över finansiell ställning när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från rapport över finansiell ställning när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld. Inga finansiella tillgångar och skulder kvittas i rapporten över finansiell ställning, eftersom villkor för kvittning inte är uppfyllda. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen. Affärsdagen utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

*Klassificering och värdering*

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och dess kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden och de avtalade villkoren för den finansiella

tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Om den finansiella tillgången innehas i en affärsmodell vars mål kan uppnås både genom att samla in avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat.

Samtliga andra affärsmodeller där syftet är spekulation, innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen.

*Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden*
Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid det första redovisningstillfället minus kapitalbelopp, plus den ackumulerade avskrivningen med effektivräntemetoden av eventuell skillnad mellan det kapitalbeloppet och det utestående kapitalbeloppet, justerat för eventuella nedskrivningar. Redovisat bruttovärde för en finansiell tillgång är upplupet anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång före justeringar för en eventuell förlustreserv.

Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden eller till verkligt värde via resultaträkningen. Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde, lån samt övriga finansiella skulder, t.ex. leverantörsskulder, ingår i denna kategori.

Skulderna värderas till upplupet anskaffningsvärde.

*Nedskrivningar*
Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på en finansiell tillgång som värderas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via övrigt totalresultat, för en leasingfordran och för en avtalstillgång. Per varje balansdag ska koncernen i resultatet redovisa förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället. För kundfordringar, avtalstillgångar och leasingfordringar finns förenklingar som innebär att koncernen direkt ska redovisa förväntade kreditförluster för tillgångens återstående löptid.

De förväntade kreditförlusterna för dessa finansiella tillgångar beräknas med hjälp av en provisionsmatris som är baserad på tidigare händelser, nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar och pengarnas tidsvärde om applicerbart. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid. Koncernens exponering mot kreditrisk är främst hänförlig till kundfordringar och likvida medel.

Eget kapital instrument omfattas inte av nedskrivningsreglerna.

**Avsättningar**
Avsättningar redovisas när koncernen har en befintlig förpliktelse (legal eller informell) som en följd av en inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Det belopp som avsätts utgör den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen, med hänsyn tagen till risker och osäkerheter förknippade med förpliktelsen. När en avsättning beräknas genom att uppskatta de utbetalningar som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen, ska det redovisade värdet motsvara nuvärdet av dessa utbetalningar.

Där en del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av en tredje part, ska gottgörelsen särredovisas som en tillgång i rapport över finansiell ställning när det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om företaget reglerar förpliktelsen och beloppet kan beräknas tillförlitligt.

**Aktierelaterade ersättningar**
Aktiebaserade incitamentsprogram redovisas enligt IFRS 2. Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapital instrument som tilldelas anställda värderas till verkligt värde på tilldelade eget kapital instrument vid

tilldelningstidpunkten. Koncernens aktierelaterade ersättningar inkluderar ett intjäningsvillkor som kräver att motparten fullgör en angiven tjänstgöringsperiod under vilken tjänster tillhandahålls till företaget. Det verkliga värdet av tilldelade aktierelaterade ersättningar kostnadsförs linjärt över intjänandeperioden, baserat på koncernens bedömning om antalet eget kapital instrument som väntas tjänas in under intjänandeperioden.

Koncernens incitamentsprogram finns vidare beskrivit i not 27. I de fall verkligt värde erläggs för optionen redovisar inte koncernen någon kostnad i resultaträkningen.

**Moderbolaget**

Detta är moderföretagets första finansiella rapport som upprättats i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. Tidigare har moderföretaget tillämpat Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning ("K3") och Årsredovisningslagen. Övergångsdatum har fastställts till den 1 januari 2021. Övergången till RFR 2 har inte inneburit några väsentliga effekter på moderföretagets finansiella ställning, resultat eller kassaflöde varmed jämförelseåret 2021 ändrats.

Moderbolagets redovisningsprinciper överensstämmer med koncernens för inom nedan beskrivna områden:

**Klassificering och uppställningsformer**

Moderföretagets resultat- och balansräkning är uppställda enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst presentationen av finansiella intäkter/kostnader och eget kapital.

**Leasingavtal**

Moderföretaget som är leasingtagare redovisar leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

**Dotterföretag**

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde. Utdelning från dotterföretag redovisas i resultaträkningen när rätten att få utdelning bedöms som säker och kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

**Finansiella instrument**

Moderföretaget tillämpar inte IFRS 9. I stället tillämpas en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering enligt IFRS 9, se principer för koncernen. Vid bedömning och beräkning av nedskrivningsbehov för finansiella tillgångar som redovisas som anläggningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 när så är möjligt. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument motsvarar de som tillämpas för koncernen och som beskrivs ovan.

**Koncernbidrag och aktieägartillskott**

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Lämnade aktieägartillskott redovisas som en ökning av posten andelar i koncernföretag hos givaren.

## Not 3. Viktiga uppskattningar och bedömningar

Upprättande av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och antaganden är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande förhål-

landen anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika dessa uppskattningar och bedömningar.

Utgifter avseende produktutvecklingsprojekt aktiveras i den omfattning som utgifterna kan förväntas generera ekonomiska fördelar. Aktiveringen påbörjas när ledningen bedömer att produkten kommer att bli tekniskt eller ekonomiskt bärkraftig. Detta innebär att fastställda faktorer måste vara uppfyllda innan ett utvecklingsprojekt aktiveras som en immateriell tillgång. Aktiveringen upphör och avskrivning av aktiverade utvecklingskostnader inleds när tillgången är färdig att användas.

Både immateriella tillgångar som tagits i bruk samt de med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Såväl fastställande av avskrivningstid som prövning av nedskrivningsbehov kräver ledningens bedömningar.

Bolagets värdering av immateriella tillgångar utgår från respektive inhalatorplattform tillsammans med dess torrpulverformuleringar. Bolagets aggregerade bokförda värden per inhalatorplattform jämförs med diskonterade fria kassaflöden för respektive huvudaffär, inkluderande inhalatorplattform, formulering och kund. Normalt är fem (5) år den prognosperiod som omfattas i denna typ av värderingsberäkningar. Med anledning av att ledtiderna för utvecklingsprojekt i läkemedelsbranschen, räknat från start till kontinuerligt kassaflöde via royalties, är ganska långa har man valt att inkludera tolv (12) år i dessa prognoser. Diskonteringsräntan som används vid diskontering av kassaflödesprognoserna till nuvärde bör vara en räntesats som återspeglar aktuella marknadsbedömningarna av pengars tidsvärde plus riskpremie. Bolaget har valt en marknadsränta på 5 % härledd från aktuell bankutlåningsränta för affärsändamål, plus en riskpremie om 10 %. Vid fastställande av riskpremien har vi beaktat sannolikheten för respektive kundaffär att realiseras, i kombination med sannolikheten att kundernas prognoser är realistiska och genomförbara. Diskonteringsräntan som används vid bedömningarna var per 2022-12-31, 15 %.

Per övergången till IFRS samt per balansdagen 2022-12-31 är det ledningens bedömning att framtida kassaflöden med marginal kommer att täcka gjorda investeringar, varför det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

ICONOVO

## Not 4. Intäkter från avtal med kunder

Koncernen erhåller sina intäkter från avtal med kunder genom överföring av varor och tjänster vid en tidpunkt respektive över tid från följande större intäktsströmmar:

| Koncern och moderföretag | | |
|---|---|---|
| **Typ av vara eller tjänst** | **2022** | **2021** |
| Milstolpsersättningar | 15 752 555 | 13 799 000 |
| Licensintäkter | - | - |
| Royaltyintäkter | 1 363 610 | 1 610 133 |
| Övrigt | **17 116 165** | **15 409 133** |
| **Intäkter per land** | | |
| Sverige | 15 684 843 | 10 957 636 |
| Övriga | 1 431 322 | 4 451 497 |
| | **17 116 165** | **15 409 133** |

| Koncern och moderföretag | | | |
|---|---|---|---|
| **Avtalstillgångar** | **2022-12-31** | **2021-12-31** | **2021-01-01** |
| Licensintäkter | - | - | - |
| Milstolpsersättningar | - | - | 63 745 |
| Royaltyintäkter | - | - | - |
| | - | - | **63 745** |

| Koncern och moderföretag | | | |
|---|---|---|---|
| **Avtalsskulder** | **2022-12-31** | **2021-12-31** | **2021-01-01** |
| Licensintäkter | - | - | - |
| Milstolpsersättningar | 6 548 719 | - | - |
| Royaltyintäkter | - | - | - |
| | **6 548 719** | - | - |

# Not 5. Ersättningar till Revisorer

Nedan tabell visar ersättning till Koncernens revisorer.

| Koncern och moderföretag | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| **Deloitte AB** | | |
| revisionsuppdrag | 300 000 | 220 000 |
| revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag | - | - |
| skatterådgivning | - | - |
| övriga tjänster | 157 200 | 30 000 |
| | **457 200** | **250 000** |
| **Ernst & Young LLP** | | |
| revisionsuppdrag | - | - |
| revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag | - | - |
| skatterådgivning | 53 341 | 106 299 |
| övriga tjänster | - | - |
| | **53 341** | **106 299** |
| **Total** | **510 541** | **356 299** |

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och koncernredovisningen och bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget.

Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avser övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning.

Skatterådgivning avser alla skatterelaterade tjänster så som biträde vid skatteberäkning, vid upprättande av deklaration samt konsultationer gällande moms, punktskatter och personalfrågor.

Allt annat arbete som utförs av revisor definieras som övriga tjänster. Detta inkluderar IFRS adaptation.

# Not 6. Ersättning till anställda

| Medelantalet anställda | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| Styrelsen | 9 | 8 |
| Övriga ledande befattningshavare | 5 | 6 |
| Övriga anställda | 28 | 21 |
| **Totalt i koncernen och moderföretaget** | **42** | **35** |

| Kostnader för ersättning till anställda | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| Löner och andra ersättningar | 15 366 496 | 13 418 704 |
| Sociala avgifter | 7 625 840 | 5 733 542 |
| Varav pensionskostnader | 2 196 618 | 1 582 800 |
| **Totalt i koncernen och moderföretaget** | **22 992 336** | **19 152 246** |

| Löner och ersättningar till ledande befattningshavare | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare | 10 198 307 | 8 556 334 |
| – varav tantiem och liknande ersättningar till ledande befattningshavare | - | - |
| Pensionskostnader, inkl särskild löneskatt | 1 727 726 | 1 655 850 |
| **Totala löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare i koncernen och moderföretaget** | **11 926 033** | **10 212 184** |

## Ersättningar till ledande befattningshavare

Till styrelsens ordförande och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämmans beslut. Något särskilt arvode utgår ej för kommittéarbete. Till företagsledningen har bolagsstämman beslutat om följande riktlinjer avseende ersättning.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner, pension samt finansiella instrument. Med andra ledande befattningshavare avses de fem personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. För koncernledningens sammansättning, se sidan 47.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören är den rörliga ersättningen maximerad till 35% av grundlönen. För andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 10-15% av grundlönen.

Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till individuellt uppsatta mål.

Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

## Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören är 67 år. Pensionspremien skall uppgå till 20% av den pensionsgrundande lönen. Med pensionsgrundande lön avses grundlönen.

För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern också 67 år. Pensionsavtalet anger att pensionspremien kan uppgå till 20% av den pensionsgrundande lönen.

## Avtal om avgångsvederlag

Företaget har en uppsägningstid om tolv månader medan det för verkställande direktören gäller en uppsägningstid om sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tolv månadslöner.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om tre till sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tre till sex månadslöner.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


20230621129T3



# Not 7. Finansiella intäkter

| **Koncern** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde: | | |
| Ränteintäkter på banktillgodohavanden | 211 527 | 114 677 |
| Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar | 328 571 | 245 332 |
| | **540 098** | **360 009** |

| **Moderföretag** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde: | | |
| Ränteintäkter på banktillgodohavanden | 211 487 | 114 677 |
| *Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar* | 328 058 | 245 332 |
| | **539 545** | **360 009** |

# Not 8. Finansiella kostnader

| **Koncern** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde: | | |
| Räntekostnader på leasingskulder | -302 480 | - |
| Övriga finansiella kostnader | -42 134 | -8 113 |
| | **-344 614** | **-8 113** |

| **Moderföretag** | **2 022** | **2 021** |
|---|---|---|
| Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde: | | |
| Räntekostnader på leasingskulder | - | - |
| Övriga finansiella kostnader | -41 735 | -8 113 |
| | **-41 735** | **-8 113** |

# Not 9. Inkomstskatt

Årets redovisade skattekostnad kan stämmas av mot årets resultat före skatt enligt följande:

| **Koncern** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Aktuell skatt: | | |
| Innevarande år | - | - |
| Justeringar avseende tidigare år | | - |
| **Skatt på årets resultat** | - | - |

| **Koncern** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Resultat före skatt | -48 162 782 | -26 160 589 |
| Svensk skattesats på 20,6 % (20,6%) | **9 921 533** | **5 389 081** |
| Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader | **126 451** | **49 056** |
| Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter | **-22** | **-978 630** |
| Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskjuten skattefrodran | **-14 621 356** | **-8 302 700** |
| **Skatt på årets resultat** | - | - |

| **Moderföretag** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Aktuell skatt: | | |
| Innevarande år | - | - |
| Justeringar avseende tidigare år | - | - |
| **Skatt på årets resultat** | - | - |

| **Moderföretag** | **2022** | **2021** |
|---|---|---|
| Resultat före skatt | **-44 724 763** | **-26 160 589** |
| Svensk skattesats på 20,6 % (20,6%) | **9 213 301** | **5 389 081** |
| Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader | **126 337** | **49 056** |
| Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter | **-22** | **-978 630** |
| Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskjuten skattefrodran | **-14 621 356** | **-8 302 700** |
| **Skatt på årets resultat** | - | - |

Aktuell skattesats uppgår till 20,6 % (20,6 %).

Ingen inkomstskatt har redovisats i övrigt totalresultat. Utöver de belopp som redovisats i resultatet, har inkomstskatt hänförligt till transaktionskostnader för nyemissioner redovisats i eget kapital om 0 SEK (0 SEK).

Det finns ackumulerade underskottsavdrag i koncernen. I Sverige har dessa ingen tidsbegränsning och kan därför reducera skatter på framtida vinster. Vid årets slut har uppskjuten skattefordran avseende samtliga underskottsavdrag inte redovisats då koncernen ännu inte är i skatteposition.

# Not 10. Resultat per aktie

Beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning baseras på följande data:

| Koncern | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| **Resultat** | | |
| Resultat hänförlig till moderföretagets aktieägare vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning | -48 162 782 | -26 160 589 |
| | **-48 162 782** | **-26 160 589** |
| **Antal aktier** | | |
| Det vägda genomsnittliga antalet stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning | 8 847 500 | 8 311 750 |
| *Effekt av potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt:* | | |
| Teckningsoptioner | 443 677 | 260 839 |
| **Det vägda genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning** | **9 291 177** | **8 572 589** |

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Not 11. Immateriella tillgångar

| Koncern och Moderföretag | Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten | Balanserade utgifter för programvaror | Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter | Totalt |
|---|---|---|---|---|
| **Anskaffningsvärde** | | | | |
| Per 1 januari 2021 | 28 338 503 | 825 495 | 4 075 977 | 33 239 975 |
| Inköp | - | 91 248 | 1 679 240 | 1 770 488 |
| Tillägg genom intern utveckling | 22 783 556 | - | - | 22 783 556 |
| **Per 31 december 2021** | **51 122 059** | **916 743** | **5 755 217** | **57 794 019** |
| Inköp | - | - | 1 134 536 | 1 134 536 |
| Tillägg genom intern utveckling | 30 357 867 | | | 30 357 867 |
| **Per 31 december 2022** | **81 479 926** | **916 743** | **6 889 753** | **89 286 422** |
| **Ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar** | | | | |
| Per 1 januari 2021 | -9 797 059 | - | -844 655 | -10 641 714 |
| Årets avskrivningar | -4 093 754 | -177 129 | -398 125 | -4 669 008 |
| Årets nedskrivningar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2021** | **-13 890 813** | **-177 129** | **-1 242 780** | **-15 310 722** |
| Årets avskrivning | -4 933 519 | -183 348 | -517 207 | -5 634 074 |
| Årets nedskrivningar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2022** | **-18 824 332** | **-360 477** | **-1 759 987** | **-20 944 796** |
| **Redovisat värde** | | | | |
| **Per 31 december 2022** | **62 655 504** | **556 266** | **5 129 767** | **68 341 537** |
| **Per 31 december 2021** | **37 231 246** | **739 614** | **4 512 437** | **42 483 297** |
| **Per 1 januari 2021** | **18 541 444** | **825 495** | **3 231 322** | **22 598 261** |

# Not 12. Materiella anläggningstillgångar

| Koncern och Moderföretag | Förbättringsutgifter på annans fastighet | Inventarier, verktyg och installationer | Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar | Totalt |
|---|---|---|---|---|
| **Anskaffningsvärde** | | | | |
| Per 1 januari 2021 | 610 000 | 4 168 987 | - | 4 778 987 |
| Investeringar | 77 865 | 1 216 587 | 202 449 | 1 496 901 |
| Avyttringar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2021** | **687 865** | **5 385 574** | **202 449** | **6 275 888** |
| Investeringar | 4 282 982 | 1 093 753 | 81 540 | 5 458 275 |
| Avyttringar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2022** | **4 970 847** | **6 479 327** | **283 989** | **11 734 163** |
| **Ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar** | | | | |
| Per 1 januari 2021 | -50 833 | -815 432 | - | -866 265 |
| Avskrivningar | -203 332 | -479 385 | - | -682 717 |
| Nedskrivningar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2021** | **-254 165** | **-1 294 817** | **-** | **-1 548 982** |
| Avskrivningar | -703 962 | -603 150 | | -1 307 112 |
| Nedskrivningar | - | - | - | - |
| **Per 31 december 2022** | **-958 127** | **-1 897 967** | **-** | **-2 856 094** |
| **Redovisat värde** | | | | |
| **Per 31 december 2022** | **4 012 720** | **4 581 360** | **283 989** | **8 878 069** |
| **Per 31 december 2021** | **433 700** | **4 090 757** | **202 449** | **4 726 906** |
| **Per 1 januari 2021** | **559 167** | **3 353 555** | **-** | **3 912 722** |

För nyttjanderättstillgångar se not 13.

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE


# Not 13. Leasing

| Koncern | Lokaler | Maskiner och utrustning | Total |
|---|---|---|---|
| **Anskaffningsvärde** | | | |
| Per 1 januari 2021 | - | - | - |
| Tillkommande nyttjanderätter | 8 358 591 | 4 755 324 | 13 113 915 |
| **Per 31 december 2021** | **8 358 591** | **4 755 324** | **13 113 915** |
| Tillkommande nyttjanderätter | | | 0 |
| **Per 31 december 2022** | | | 0 |
| **Ackumulerade avskrivningar** | | | **0** |
| Per 1 januari 2021 | 0 | 0 | 0 |
| Avskrivningar | -1 532 410 | -614 465 | -2 146 875 |
| **Per 31 december 2021** | **-1 532 410** | **-614 465** | **-2 146 875** |
| Avskrivningar | | | |
| **Per 31 december 2022** | | | **10 967 040** |
| **Redovisat värde** | **6 826 181** | **4 140 859** | - |
| **Per 31 december 2022** | - | - | - |
| **Per 31 december 2021** | - | - | - |
| **Per 1 januari 2021** | | | |

| Koncern | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| **Belopp redovisade i resultatet** | | 0 |
| Avskrivningar på nyttjanderätter | -2 146 875 | 0 |
| Räntekostnader för leasingskulder | -302 480 | 0 |
| Kostnader som avser korttidsleasingavtal | 0 | 0 |
| Kostnader som avser leasing av tillgångar av lågt värde | -12 683 | |
| Kostnader som avser variabla leasing-avgifter som inte inkluderas i värderingen av leasingskulder | -128 684 | -129 948 |

Framtida leasingavgifter förfaller enligt följande:

| | 2022 | 2021 |
|---|---|---|
| **Moderföretaget** | | |
| Inom ett år | 2 331 745 | - |
| Senare än ett år men inom fem år | 7 699 072 | - |
| Senare än fem år | | - |

Koncernen leasar ett flertal tillgångar såsom lokaler, maskiner och utrustning. Den genomsnittliga leasing-perioden är tre år. En löptidsanalys utav leasingskulden presenteras i not 20.

# Not 14. Varulager

| | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Råvaror | - | - | 467 076 |
| Produkter i arbete | - | - | - |
| Färdiga varor | - | - | - |
| | - | - | **467 076** |

# Not 15. Kundfordringar

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Kundfordringar | 13 799 710 | 3 052 393 | 8 930 765 |
| Förlustreserveringar | -2 700 000 | 0 | 0 |
| | **11 099 710** | **3 052 393** | **8 930 765** |

| | Åldersanalys kundfordringar | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **2022-12-31** | **Ej förfallna** | **<30** | **31-60** | **61-90** | **91–120** | **>120** | **Total** |
| Förväntade kreditförluster procentsats | 0% | 0% | 0% | 0% | 20% | 20% | |
| Redovisade bruttovärden vid fallissemang | | | 34 | 0 | 5 589 | 7 958 | 13 581 |
| Förväntade kreditförluster för återstående löptid | 0 | 0 | 0 | 0 | 1 109 | 1 592 | 2 700 |

Bolagets kundfordringar vid årets utgång är höga vilket naturligtvis innebär risker. Bedömningen är dock att betalningar kommer att inkomma i sin helhet men en riskanalys, samt en generell reservering om 2 700 (0) kSEK, är gjord för befarade kundförluster under året.

# Not 16. Övriga fordringar

| *Koncernen och Moderföretaget* | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Skattefordran | 1 161 200 | 985 976 | 786 804 |
| Momsfordran | 2 717 092 | 925 708 | 1 079 084 |
| Övrigt | 2 345 521 | 95 358 | 417 015 |
| | **6 223 813** | **2 007 042** | **2 282 903** |

# Not 17. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Förutbetald försäkring | 27 500 | 43 583 | 30 376 |
| Förutbetald hyreskostnad | 487 992 | 361 991 | 284 618 |
| Upplupna intäkter | - | - | 63 745 |
| Övriga förutbetalda kostnader | 2 118 772 | 831 591 | 627 616 |
| | **2 634 264** | **1 237 165** | **1 006 355** |

Förlustreserven för upplupna intäkter uppgår till ett oväsentligt belopp per balansdagen och har därför inte redovisats.

# Not 18. Aktiekapital/Antal aktier

| | 2022-12-31<br>Antal | 2021-12-31<br>Antal | 2021-01-01<br>Antal |
|---|---|---|---|
| Beslutade, emitterade och fullt betalda aktier: | | | |
| Per 1 januari stamaktier om SEK 0,10 vardera | 8 847 500 | 7 776 000 | 7 776 000 |
| Emitterade under året | - | 1 071 500 | - |
| Innehav av egna aktier förvärvade under året | - | - | - |
| **Per 31 december stamaktier om SEK 0,10 vardera** | **8 847 500** | **8 847 500** | **7 776 000** |

# Not 19. Övrigt tillskjutet kapital/Överkursfond

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 |
|---|---|---|
| Per 1 januari | 192 066 865 | 121 708 050 |
| Överkurs som uppstått vid emission | 0 | 74 897 850 |
| Transaktionskostnader vid emission | 0 | -4 750 631 |
| Aktieägartillskott | 150 000 | 0 |
| Aktierelaterad ersättning | 421 583 | 211 596 |
| **Per 31 december** | **192 638 448** | **192 066 865** |

Övrigt tillskjutet kapital består av överkursfond som uppstått vid nyemission av aktier och aktieägartillskott.

# Not 20. Leasingskulder

| Koncernen | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| **Löptidsanalys** | | | |
| År 1 | 2 659 076 | - | - |
| År 2 | 2 659 076 | | |
| År 3 | 2 659 076 | | |
| År 4 | 2 136 316 | - | - |
| År 5 | 196 858 | - | - |
| Senare än 5 år | - | - | - |
| | **10 310 402**[1] | - | - |

*1) Nominella leasingavgifter*

| | | | |
|---|---|---|---|
| **Klassificeras som:** | | | |
| Långfristiga skulder | 7 699 072 | - | - |
| Kortfristiga skulder | 2 331 745 | - | - |
| | **10 030 817**[2] | - | - |

*2) Diskonterad leasingskuld*
Koncernen är inte exponerad för någon vasentlig likviditetsrisk till följd av leasingskulderna.

# Not 21. Leverantörsskulder

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Leverantörsskulder | 9 072 558 | 4 274 180 | 2 815 198 |
| | **9 072 558** | **4 274 180** | **2 815 198** |

Leverantörsskulder består huvudsakligen av utestående belopp för inköp och löpande kostnader. Den genomsnittliga kreditperioden är 30 dagar. Ingen ränta på leverantörsskulderna debiteras före förfallodatum. Efter förfallodatum debiteras dröjsmålsränta i enlighet med räntelagen. Koncernen har policyer för finansiell riskhantering för att säkerställa att alla skulder betalas inom de förutbestämda kreditvillkoren.

Företagsledningen bedömer att det redovisade värdet på leverantörsskulder motsvarar deras verkliga värde på grund av att den korta löptiden leder till att en diskontering inte får väsentlig effekt.

## Not 22. Övriga kortfristiga skulder

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Källskatt och avgifter, moderföretaget | 1 470 971 | 1 215 179 | 1 013 424 |
| Övrigt, koncern | 487 | | |
| | **1 471 458** | **1 215 179** | **1 013 424** |

## Not 23. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

| Koncernen och Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Förutbetalda bidrag | 6 548 719 | - | - |
| Upplupna löner | 611 629 | 1 701 706 | 912 383 |
| Upplupna sociala avgifter | 192 174 | 534 676 | 286 671 |
| Upplupna semesterlöner | 1 153 267 | 1 051 690 | 673 159 |
| Upplupna sociala avgifter på semesterlöner | 362 356 | 330 441 | 211 506 |
| Upplupna konsultkostnader | 156 150 | 745 605 | 124 000 |
| Upplupna redovisnings- och revisionsarvoden | 402 447 | 254 600 | 198 000 |
| Upplupen särskild löneskatt | 1 706 716 | 1 390 152 | 1 109 749 |
| Övriga upplupna kostnader | 263 985 | 10 872 | 971 085 |
| | **11 397 443** | **6 019 742** | **4 486 553** |

# Not 24. Andelar i koncernföretag

| Moderföretaget | 2022-12-31 | 2021-12-31 |
|---|---|---|
| Anskaffningsvärden | | |
| Ingående ackumulerade anskaffningsvärden per 1 januari | 100 000 | - |
| Justering anskaffningsvärde X (förvärvskostnader) | | |
| Lämnade aktieägartillskott | 3 400 000 | 100 000 |
| **Utgående ackumulerade anskaffningsvärden** | **3 500 000** | **100 000** |
| | | |
| **Nedskrivningar** | | |
| Ingående ackumulerade nedskrivningar per 1 januari | - | - |
| Årets nedskrivningar | - | - |
| **Utgående ackumulerade nedskrivningar** | **-** | **-** |
| | | |
| **Redovisat värde** | **3 500 000** | **100 000** |

| Företagets namn | Org.nr | Säte | Kapitalandel | Antal andelar |
|---|---|---|---|---|
| Iconovo Pharma AB | 559343-0225 | Lund | 100% | 25 000 |

**Redovisat värde**

| Företagets namn | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Iconovo Pharma AB | 3 500 000 | 100 000 | - |
| | | | |
| **Redovisat värde** | **3 500 000** | **100 000** | **-** |

## Not 25. Noter till rapport över kassaflöden

| Koncernen | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Kassa och bank | 13 346 338 | 94 937 155 | 61 689 347 |
| | **13 346 338** | **94 937 155** | **61 689 347** |

Kassa och bank består av kassabehållning på bankkonto.
Det redovisade värdet av dessa tillgångar är lika med
dess verkliga värde.

## Not 26. Eventualförpliktelser

| | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar | | | |
| Företagsinteckningar | 2 000 000 | 2 000 000 | - |
| | **2 000 000** | **2 000 000** | **-** |

Företagsinteckningen avser bland annat säkerhet för det
som finansieras via leasing av utrustning.

## Not 27. Aktierelaterade ersättningar

**Aktieoptionsprogram**

På en extra bolagsstämma 2020 beslutades det om ett incitamentsprogram samt emission av 200 000 teckningsoptioner till nuvarande vd. Teckning har därefter skett av 200 000 optioner till en summa av SEK 1 224 000. Teckningsoptionernas marknadsvärde, enligt slutlig värdering baserad på ett marknadsvärde på den underliggande aktien om SEK 54,54, uppgår till SEK 6,12 per teckningsoption (verkligt värde enligt beräkning), med en teckningskurs om SEK 70,90 per aktie. Teckningsoptionerna får utnyttjas till teckning av aktier under perioden från och med 1 maj 2023 till och med den 15 maj 2023. Med hänsyn tagen till aktuell marknadskurs för Iconovo aktien kommer förmodligen inte dessa teckningsoptioner att utnyttjas.

Aktieägarna beslöt på årsstämman 2021 att anta ett långsiktigt prestationsbaserat incitamentsprogram för medarbetarna i bolaget, LTI 2021. Deltagarna i programmet kan med egna medel förvärva aktier i Iconovo (Sparaktier) under 1 juli 2021 till och med 31 december 2021. Löptiden för LTI 2021 är på tre år fram till och med 1 juli 2024. Deltagare som behåller Sparaktierna under löptiden kommer vid utgången av perioden att för varje Sparaktie utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (Matchningsaktier) där verkställande direktör och ledande befattningshavare erhåller två Matchningsaktier per Sparaktie och övriga anställda en Matchningsaktie per Sparaktie. Tilldelningen av Matchningsaktier förutsätter att deltagaren är anställd vid periodens utgång samt att det fastställda prestationsmålet kring Iconovo aktiens totalavkastning är uppfyllt.

Årsstämman 2022 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget, LTI 2022. Syftet med inrättandet av LTI 2022 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Ett sådant ägarengagemang förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja motivationen och öka samhörighetskänslan. LTI 2022 omfattar högst 200 000 kvalificerade personaloptioner. Personaloptionerna ska vid ett eller flera tillfällen, dock senast den 17 maj 2023, vederlagsfritt erbjudas till anställda och ledande befattningshavare, som är eller blir anställda i bolaget före den 17 maj 2023. Tilldelade personaloptioner intjänas 36 månader efter dagen för träffandet av personaloptionsavtal, förutsatt att den anställde då är, och under hela intjänandetiden varit, fast anställd, och inte sagt upp sig eller blivit uppsagd, med en genomsnittlig arbetstid om minst 30 timmar per vecka. Intjäning av personaloptioner ska vidare förutsätta att Bolaget senast den 25 maj 2025 dels har ingått avtal för ICOpre, dels har ingått minst 5 nya kundavtal. Om förutsättningarna för intjänande inte är uppfyllda, och så snart det konstateras att de inte kommer att uppfyllas, oavsett skälen därtill, förfaller den anställdes rätt att utnyttja tilldelade personaloptioner.

## Forts. Not 27. Aktierelaterade ersättningar

Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2025 till och med den 25 maj 2026 förvärva en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till SEK 80. Tidpunkten för utnyttjande av intjänad personaloption kan komma att tidigareläggas eller senareläggas och lösenbeloppet och det antal aktier som varje personaloption ger rätt att förvärva kan bli föremål för justering. Kostnad för aktierelaterade ersättningar uppgick under året till 421 583 SEK (211 596).

Detaljer kring aktieoptioner utestående under året presenteras nedan.

| | 2022-12-31 | | 2021-12-31 | |
|---|---|---|---|---|
| **Koncernen och Moderföretaget** | **Antal aktieoptioner** | **Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)** | **Antal aktieoptioner** | **Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)** |
| Utestående vid början av året | 260 839 | 54,36 | 200 000 | 70,90 |
| Tilldelade under året | 136 823 | 80,00 | 60 839 | 0,00* |
| Förverkade under året | -17 162 | 0,00* | 0 | - |
| Inlösta under året | 0 | - | 0 | - |
| Förfallna under året | 0 | - | 0 | - |
| **Utestående vid årets slut** | **380 500** | **66,03** | **260 839** | **54,36** |
| Inlösningsbara vid årets slut | 0 | - | 0 | - |

*) Dessa optioner är s k matchningsaktier till de aktier de anställda själv förvärvar (sparaktie) i incentiveprogram LTI 2021. Matchningsaktien har inget lösenpris utan erhålls vederlagsfritt till optionsinnehavaren.

# Not 28. Finansiella instrument

## Klasser och kategorier av finansiella instrument

Nedanstående tabell anger information om:

- klasser av finansiella instrument baseras på deras egenskaper och karaktär;
- finansiella instruments redovisade värde;

| Koncernen 2022-12-31 | Redovisade till upplupet anskaffningsvärde | Redovisade till verkligt värde |
|---|---|---|
| *Finansiella tillgångar* | | |
| Kundfordringar | 13 799 710 | 11 099 710 |
| Övriga fordringar | 2 345 520 | 2 345 520 |
| Upplupna intäkter | 0 | 0 |
| Likvida medel | 13 446 338 | 13 446 338 |
| | | |
| *Finansiella skulder* | | |
| Leasingskulder | 10 030 817 | 10 030 817 |
| Leverantörsskulder | 9 072 558 | 9 072 558 |
| Övriga skulder | 3 177 687 | 3 177 687 |
| Upplupna kostnader | 4 848 724 | 4 848 724 |

| Koncernen 2021-12-31 | Redovisade till upplupet anskaffningsvärde | Redovisade till verkligt värde |
|---|---|---|
| *Finansiella tillgångar* | | |
| Kundfordringar | 3 052 393 | 3 052 393 |
| Övriga fordringar | 1 021 066 | 1 021 066 |
| Upplupna intäkter | 0 | 0 |
| Likvida medel | 95 037 155 | 95 037 155 |
| | | |
| *Finansiella skulder* | | |
| Leasingskulder | 0 | 0 |
| Leverantörsskulder | 4 274 180 | 4 274 180 |
| Övriga skulder | 1 215 179 | 1 215 179 |
| Upplupna kostnader | 6 019 742 | 6 019 742 |

# Forts. Not 28. Finansiella instrument

| Koncernen 2021-01-01 | Redovisade till upplupet anskaffningsvärde | Redovisade till verkligt värde |
|---|---|---|
| *Finansiella tillgångar* | | |
| Kundfordringar | 8 930 765 | 8 930 765 |
| Övriga fordringar | 1 496 099 | 1 496 099 |
| Upplupna intäkter | 63 745 | 63 745 |
| Likvida medel | 61 689 347 | 61 689 347 |
| | | |
| *Finansiella skulder* | | |
| Leasingskulder | 0 | 0 |
| Leverantörsskulder | 2 815 198 | 2 815 198 |
| Övriga skulder | 1 013 424 | 1 013 424 |
| Upplupna kostnader | 4 486 553 | 4 486 553 |

**Värdering av finansiella instrument till verkligt värde**

Samtliga av koncernens och moderföretagets finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Redovisat värde bedöms vara en god approximation av verkligt värde då löptiden är kort.

**Riskhanteringsstrategi**

Koncernens ekonomifunktion tillhandahåller tjänster till verksamheten, övervakar och hanterar de finansiella riskerna som uppstår i koncernens verksamhet. Dessa risker inkluderar marknadsrisker (inklusive valutarisk), kreditrisk och likviditetsrisk.

**Marknadsrisk**

Koncernens verksamhet utsätts främst för finansiella riskerna i förändringar i valutakurser. Koncernen har inga andra räntebärande skulder än leasingskulder. Koncernen är inte exponerad för någon väsentlig ränterisk till följd av leasingskulderna. Det har inte skett någon förändring av koncernens exponering för marknadsrisker eller hur dessa risker hanteras och mäts.

**Valutariskhantering**

Koncernen genomför transaktioner i utländsk valuta; följaktligen uppstår exponeringar för valutakursförändringar. Det redovisade värdet på koncernens tillgångar och skulder i utländsk valuta uppgår per balansdagen till följande:

| | Skulder | | | Tillgångar | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
| GBP | 11 910 | 61 547 | 0 | 968 161 | 35 972 | 0 |
| EUR | 38 818 | 1 240 | 74 177 | 10 405 | 979 526 | 2 055 574 |
| USD | 6 279 | 0 | 13 061 | 9 413 | 0 | 0 |

Koncernens omsättning i utländsk valuta (GBP och EUR) uppgick till 14 011 TSEK under 2022.

20230621129B1 ICONOVO

# Forts. Not 28. Finansiella instrument

**Känslighetsanalys valutakurs**

Koncernen är huvudsakligen exponerad för valutarisk i USD och EUR. Om USD hade ökat med 10% i relation till SEK hade effekten på resultaträkningen ha varit +/- 175 TSEK. Om EUR hade ökat med 10% i relation till SEK hade effekten på resultaträkningen ha varit +/- 300 TSEK. Exponeringen för GBP valutarisken har minskat väsentligt efter 31 december 2022.

**Koncernens kreditriskexponering**

Kreditrisk innebär risken för att en part i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra en skyldighet och därigenom förorsaka motparten en finansiell förlust. Koncernens maximala exponering för kreditrisk framgår av tabellen nedan:

| | 2022-12-31 | 2021-12-31 | 2021-01-01 |
|---|---|---|---|
| **Kundfordringar** | | | |
| Bruttoredovisat värde | 13 799 710 | 3 052 393 | 8 930 765 |
| Förlustreserv | -2 700 000 | 0 | 0 |
| **Nettoredovisat värde** | **11 099 710** | **3 052 393** | **8 930 765** |
| | | | |
| **Upplupna intäkter** | | | |
| Bruttoredovisat värde | 0 | 0 | 63 745 |
| Förlustreserv | 0 | 0 | 0 |
| **Nettoredovisat värde** | **0** | **0** | **63 745** |
| | | | |
| **Likvida medel** | | | |
| Bruttoredovisat värde | 13 346 338 | 94 937 155 | 61 689 347 |
| Förlustreserv | 0 | 0 | 0 |
| **Nettoredovisat värde** | **13 346 338** | **94 937 155** | **61 689 347** |

Förväntade kreditförluster för kundfordringar och upplupna intäkter beräknas på hela löptiden (förenklade modellen) medan förväntade kreditförluster för likvida medel beräknas utifrån 12-månader (låg kreditrisk).

## Forts. Not 28. Finansiella instrument

**Kreditriskhantering**
För att minimera kreditrisken har koncernen antagit en policy att endast hantera kreditvärdiga motparter för att mitigera risken för ekonomisk förlust vid fallissemang, alternativt begära förskott, eller annan säkerhet, från kund innan arbete påbörjas. Kreditvärderingsinformationen tillhandahålls av oberoende kreditvärderingsinstitut och om den inte finns tillgänglig använder man annan tillgänglig finansiell information och sina egna bedömningar för att betygsätta kunder. Bolagets exponering och motparternas kreditbetyg bevakas kontinuerligt.

Utdrag ur Iconovos beslutade kredithanteringspolicy:

*Nya kundavtal*
Vid nya kundavtal genomförs en kreditprövning, vilken även uppdateras årligen eller vid behov. Eventuella tröskelvärden baseras därefter utifrån den kreditbedömning respektive kund erhåller. Följande punkter inkluderas alltid i bolagets kundavtal:

- Tydlighet kring dröjsmålsränta i avtalet.
- Definierar eventuella krav på förtidsbetalning innan start av vissa aktiviteter som beställs av tredje part (t ex CTM batcher).
- Definierar förtidsbetalning av aktiviteter större än 2 MSEK.

*Kredit- och eskaleringsrutin för kundkrediter*

- Tydliga skriftliga betalningspåminnelser efter betalningsfrist gått ut (30 dagar).
- Tydlig definition och skrivelse i påminnelse kring när ärende skickas till inkasso respektive indrivning.
- Stoppa av all verksamhet i kundprojekt 7 dagar efter att betalningspåminnelse nr 2 gått ut på förfallen skuld.

*Löpande hantering av förfallna kundfakturor*

- En första påminnelse skickas till kund 7 dagar efter förfallodag.
- Efter ytterligare 7 dagar skickas påminnelse nummer 2 med varning om inkasso.
- Bolaget har två kanaler för kommunikation med kunder som inte betalar i tid, dels finansavdelning till VD/ finansavdelning samt B2B.
- 5 dagar efter påminnelse nummer 2 tas en inkassoförslagslista ut till CFO och CEO varefter beslut om inkasso fattas.

*Rapportering*

- Status på förfallna kundfordringar inklusive förteckning över reserverade osäkra kundfordringar rapporteras månadsvis till styrelsen.
- Tillsammans med CFO och CEO, samt styrelse vid behov, bedöms om reserveringar behöver göras på förfallna fordringar.
- Vid reservering av osäkra fordringar ska även framtida risk hos kunden bedömas.
- För kunder där man ser betalningsoförmåga över 500 kSEK, ska detta rapporteras snarast till styrelsens ordförande.

*Hantering vid konstaterad kreditförlust*
Vid besked om konkurs skall detta snarast rapporteras av VD till styrelsens ordförande som beslutar om vem som gör vad i denna process. Eventuell utdelning bevakas, fordran bokas bort som definitiv kundförlust och eventuell moms dras av.

**Likviditetsriskhantering**
Ansvaret för likviditetsriskhantering ligger hos styrelsen, som har upprättat ett ramverk för rapportering för likviditetsriskhantering på kort, medellång och lång sikt för finansiering och likviditet. Koncernen hanterar kortfristig likviditetsrisk genom att upprätthålla tillräckliga reserver. Likviditetsreserven utgörs per balansdagen av likvida bankmedel och uppgår totalt till 13 346 338 SEK. Långfristig likviditetsrisk hanteras genom att kontinuerligt uppdatera och övervaka prognoser och faktiskt nettokassaflöde baserat på förväntat utfall från affärsverksamheten de kommande 18 månaderna. Nedanstående tabeller beskriver koncernens återstående avtalsenliga löptid för dess finansiella skulder. Tabellen innehåller både ränta och kassaflöden. I den utsträckning ränteflödena är rörlig ränta används räntesatsen på balansdagen och för flöden i utländsk valuta används kursen på balansdagen.

Den avtalsenliga löptiden baseras på det tidigaste datum då koncernen kan bli skyldig att betala. Kassaflödena är odiskonterade.

# Forts. Not 28. Finansiella instrument

| | > 3 månader | 3-12 månader | 1-2 år | 2-5 år | 5+ år | Summa | Redovisade värde |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| **31 december 2022** | | | | | | | |
| Leverantörsskulder | 9 072 558 | | | | | 9 072 558 | 9 072 558 |
| Leasingskulder | 664 769 | 1 994 307 | 2 659 076 | 4 992 250 | - | 10 310 402 | 10 030 817 |
| Övriga skulder | 1 470 971 | | | | | 1 470 971 | 1 470 971 |
| Upplupna kostnader | 1 706 716 | 3 142 008 | | | | 4 848 724 | 4 848 724 |
| | | | | | | | |
| **31 december 2021** | | | | | | | |
| Leverantörsskulder | 4 274 180 | | | | | 4 274 180 | 4 274 180 |
| Leasingskulder | - | - | - | - | - | - | - |
| Övriga skulder | 1 215 179 | | | | | 1 215 179 | 1 215 179 |
| Upplupna kostnader | 1 390 152 | 4 629 590 | | | | 6 019 742 | 6 019 742 |
| | | | | | | | |
| **1 januari 2021** | | | | | | | |
| Leverantörsskulder | 2 815 198 | | | | | 2 815 198 | 2 815 198 |
| Leasingskulder | - | - | - | - | - | - | - |
| Övriga skulder | 1 013 424 | | | | | 1 013 424 | 1 013 424 |
| Upplupna kostnader | 1 109 749 | 3 376 804 | | | | 4 486 553 | 4 486 553 |

**Kapitalriskhantering**

Koncernen hanterar sitt kapital för att säkerställa att enheter i koncernen kommer att kunna fortsätta med verksamhet även med löpande problem samtidigt samt att avkastningen till aktieägarna maximeras genom optimering av skuld- och kapitalbalansen. Koncernens övergripande strategi förblir oförändrad från 2022. Kapital definieras som eget kapital.

## Not 29. Händelser efter rapportperioden

Iconovo har under februari 2023 genomfört en riktad nyemission och tillförts 55 MSEK före emissionskostnader samt 51,3 MSEK efter emissionskostnader. Under mars 2023 beviljade Läkemedelsverket partihandelstillstånd för Iconovo Pharma och Iconovo, Arcede Pharma och Lunds universitet erhållit drygt 2 miljoner kronor från Vinnova och Swelife i bidrag för utvecklingen av Arcede:s läkemedelskandidaten RCD405 för behandling av KOL och svår astma, varav Iconovo erhåller 0,5 MSEK.

Med anledning av fortsatt höga förfallna kundfordringar ökades reserven för osäkra fordringar med ytterligare SEK 2,7 miljoner i första kvartalet 2023.

## Not 30. Transaktioner med närstående

Koncerninterna mellanhavanden och transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag som är närstående har eliminerats vid upprättande av konsolideringen.

Ersättningen till företagsledningen, som är koncernens viktigaste nyckelpersoner i ledande ställning, presenteras i not 6 Ersättningar till anställda. Koncernen och Moderföretaget har inte haft några andra transaktioner med närstående har inträffat under räkenskapsåret.

Under perioden finns det ett konsultarvode till en styrelseledamot om 142 TSEK utöver transaktioner med ledande befattningshavare i egenskap av deras funktioner. Konsultarvodet avser ersättning för uppgifterna att leda det innovativa arbetet, handha bolagets patentportfölj tillsammans med bolagets patentrådgivare samt att vara rådgivande i bolagets projekt. Under motsvarande period 2021 fanns ett mindre konsultarvode om 24 TSEK till en styrelseledamot avseende bolagets hållbarhetsagenda.

## Not 31. Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

| | 2022 |
|---|---|
| Överkursfond | 192 488 448 |
| Balanserade vinstmedel | -118 046 483 |
| Årets resultat | -44 724 763 |
| **Totalt** | **29 717 202** |
| | |
| Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras | 29 717 202 |

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr. 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder.

Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av Moderbolagets och Koncernens ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift

DocuSigned by:
Gunnar Gårdemyr
C363B48786CA4C2...
**Gunnar Gårdemyr**
*Ordförande*

DocuSigned by:
Berndt Axelsson
DC9DECB44CC84D5...
**Berndt Axelsson**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
Agneta Walhagen
C92DC4103CF34D5...
**Agneta Walhagen**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
AA5344F420AA4AB...
**Orest Lastow**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
Sven Totté
A81135461209431...
**Sven Totté**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
Maria Bech
6DC921C89CDF4BF...
**Maria Bech**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
AA7527B6329B424...
**Leif Bergvall Hansen**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
Ann Gidner
04E1214ED45645F...
**Ann Gidner**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
5F558C93F8324FB...
**Mats Johansson**
*Styrelseledamot*

DocuSigned by:
EABC5288F98B4A1...
**Johan Wäborg**
*Verkställande direktör*

Vår revisionsberättelse har
lämnats den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift

DocuSigned by:
Maria Ekelund
0EDC81FB5BE84D5...
**Deloitte AB**
**Maria Ekelund**
*Auktoriserad revisor*

# Revisionsberättelse

*Till bolagsstämman i Iconovo AB*
*organisationsnummer 556938-0156*

**Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen**

*Uttalanden*
Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Iconovo AB för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 49-93 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

*Grund för uttalanden*
Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

*Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen*
Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1–48. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter. Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

*Styrelsens och verkställande direktörens ansvar*
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen

och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

*Revisorns ansvar*

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

**Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar**

*Uttalanden*
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Iconovo AB för räkenskapsåret 2022-01-01 - 2022-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

*Grund för uttalanden*
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.
Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

*Revisorns ansvar*
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

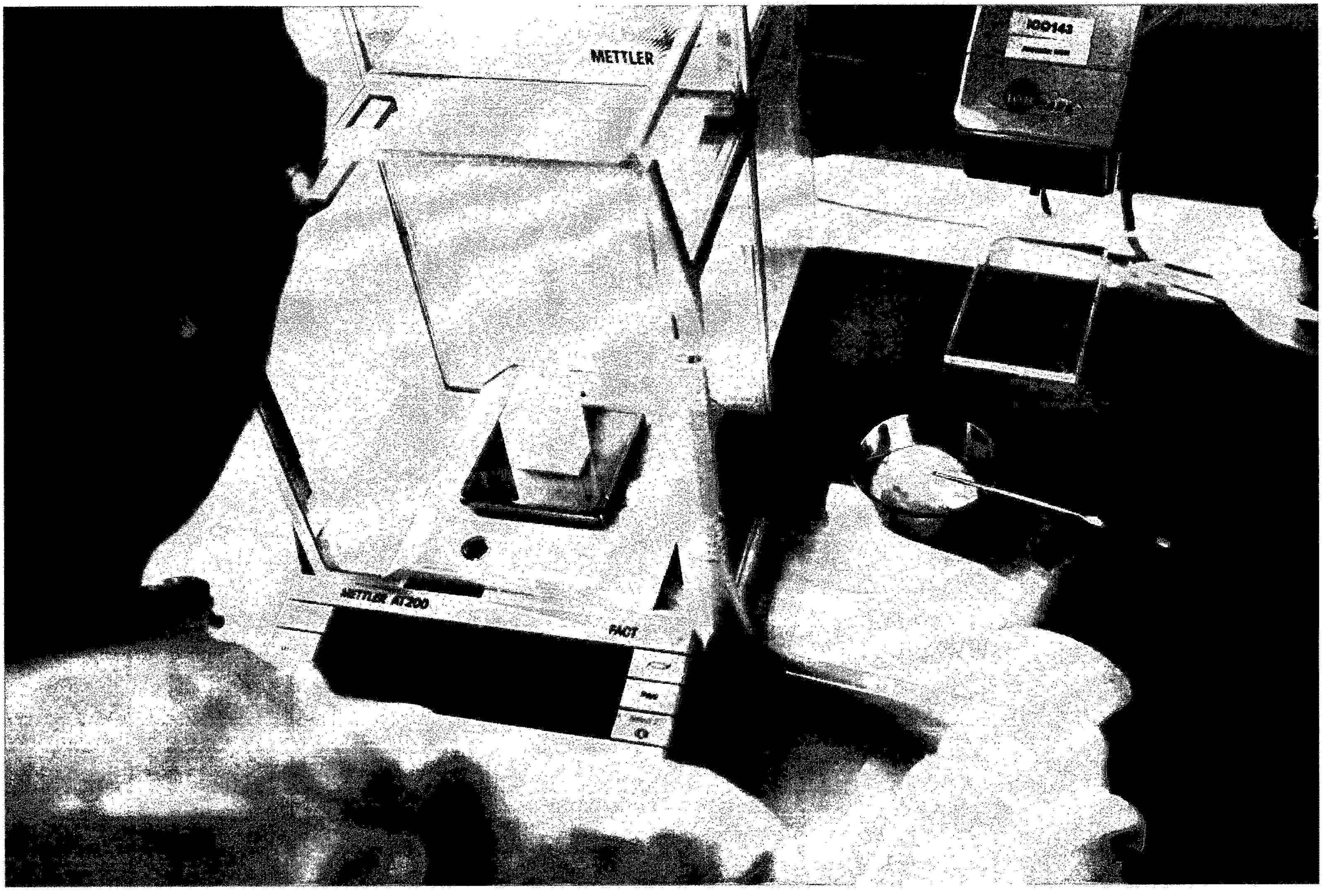
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. *Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till* dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

**Deloitte AB**

DocuSigned by:
Maria Ekelund
0EDC81EB5BE84D5...

**Maria Ekelund**
*Auktoriserad revisor*


METTLER
METTLER AT200
FACT

DocuSign Envelope ID: 18BB13E5-6285-47E1-B8C0-5391453148EE

20230621129B6

**ICONOVO AB**
Delta 6
Ideongatan 3 A-B
SE-223 70 Lund
SWEDEN
www.iconovo.se