20220829008860

Årsredovisning

BSN Medical Sweden Holdings AB

Org.nr 556868-0788

Räkenskapsår 2021-01-01 – 2021-12-31

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i BSN Medical Sweden Holdings AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämman 2022-06-30. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till hur vinsten ska disponeras.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Stockholm 2022-08-25

Karin von Uthmann

20220829006961

Styrelsen och verkställande direktören för

BSN Medical Sweden Holdings AB

Org nr 556868-0788

får härmed avge

Årsredovisning

för räkenskapsåret 1 januari - 31 december 2021

Innehåll: **Sida**

Förvaltningsberättelse	2
Resultaträkning	4
Balansräkning	5
Noter med redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	6
Underskrifter	9

BSN Medical Sweden Holdings AB
Org nr 556868-0788

Förvaltningsberättelse

Allmänt om verksamheten

Ägarförhållanden
Bolaget är ett helägt dotterbolag till Essity Group Holding B.V., Nederländerna, vilket i sin tur ingår i en koncern där Essity AB är moderbolag.

BSN Medical Sweden Holdings AB är ett holdingbolag och bedriver som sådan ingen operativ verksamhet.

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Flerårsöversikt	*2021*	*2020*	*2019*	*2018*
Nettoomsättning	–	–	–	–
Resultat efter finansnetto	-249 046	25 569	-51 207 658	-1 003 057
Balansomslutning	69 085 328	66 226 103	66 520 528	81 224 580
Soliditet %	88	88	88	27

Definitioner: se not

Förväntad framtida utveckling
Företagets utveckling förväntas fortsätta i nuvarande takt.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer
Inga väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer har identifierats.

20220923002382

Eget kapital

Rapport över förändringar i eget kapital

	Bundet eget kapital		*Fritt eget kapital*		
	Aktie-kapital	Reservfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 2021-01-01	**6,000**	**69,583,278**	**-11,277,048**	**20,066**	**58,332,297**
Omföring resultat föregående år	0	0	20,066	- 20,066	0
Årets resultat	0	0	0	2 249 635	2,249,635
Utgående balans 2021-12-31	**6,000**	**69,583,278**	**-11,256,981**	**2,657,382**	**60,581,932**

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust
Styrelsen föreslår att fritt eget kapital, EUR -9 007 346 disponeras enligt följande:

Balanseras i ny räkning	(9 007 346)
Summa	**(9 007 346)**

BSN Medical Sweden Holdings AB

Org nr 556868-0788

Resultaträkning

Belopp i EUR	*Not*	*2021-12-31*	*2020-12-31*
Övriga rörelseintäkter		-	-
		-	-
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		19 047	-6 569
Personalkostnader		-	43 308
Rörelseresultat		19 047	36 739
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag		-405 000	-
Ränteintäkter samt liknande resultatposter		182 208	-
Räntekostnader och liknande resultatposter	2	-45 301	-11 170
Resultat efter finansiella poster		-249 046	25 569
Bokslutsdispositioner			
Koncernbidrag, erhållna		-	-
Resultat före skatt		-249.046	25 569
Skatt på årets resultat	3	2 498 681	-5 503
Årets resultat		2 249 635	20 066

BSN Medical Sweden Holdings AB
Org nr 556868-0788

20220829008863

Balansräkning

Belopp i EUR	*Not*	*2021-12-31*	*2020-12-31*
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	4	3 110 673	3 515 673
		3 110 673	3 515 673
Summa anläggningstillgångar		3 110 673	3 515 673
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		59 658 104	59 658 092
Aktuell skattefordran		6 316 447	3 049 336
		65 974 551	62 707 428
Kassa och bank			
Kassa och bank		104	3 002
		104	3 002
Summa omsättningstillgångar		65 974 655	62 710 430
SUMMA TILLGÅNGAR		69 085 328	66 226 103

Balansräkning

Belopp i EUR	*Not*	*2021-12-31*	*2020-12-31*
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (6 000 aktier)		6 000	6 000
Reservfond		69 583 278	69 583 278
		69 589 278	69 589 278
Fritt eget kapital			
Balanserat resultat		-11 256 981	-11 277 048
Årets resultat		2 249 635	20 066
		-9 007 346	-11 256 981
		60 581 932	58 332 297
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		-	2 741
Skulder till koncernföretag		8 500 651	569 275
Övriga skulder		-	7 321 790
Skatteskuld		2 747	-
		8 503 398	7 893 806
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		69 085 328	66 226 103

Noter

Belopp i EUR om inget annat anges

Not 1 Redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Väsentliga bedömningar och uppskattningar
Bolaget är ett holdingbolag och bedriver ingen rörelse. De uppskattningar och bedömningar vilka bedöms ha mest väsentlig påverkan på bolagets resultat och ställning är:

Finansiella tillgångar och skulder
Om inget annat anges värderas kortfristiga fordringar till det lägsta av dess anskaffningsvärde och det belopp varmed de beräknas bli reglerade. Långfristiga fordringar och långfristiga skulder värderas efter det första värderingstillfället till upplupet anskaffningsvärde. Övriga skulder och avsättningar värderas till de belopp varmed de beräknas bli reglerade. Övriga tillgångar redovisas till anskaffningsvärde om inte annat anges ovan.

(i) Fordringar och skulder i utländsk valuta
Valutakursförändringar avseende rörelserelaterade fordringar och skulder redovisas i rörelse-resultatet medan valutakursförändringar avseende finansiella fordringar och skulder redovisas i finansnettot.

Kapitaliserade Finansieringskostnader
Kostnader direkt hänförliga till upptagande av koncernens finansiering har aktiverats och skrivs av över lånens löptid. Kapitaliserade finansieringskostnader redovisas som långfristiga fordringar samt till den del som kommer skrivas av under det närmaste året efter balansdagen som kortfristiga fordringar.

Andelar i dotterföretag, intresseföretag, gemensamt styrda företag och företag med ägarintresse i
Andelar i dotterföretag, intresseföretag, gemensamt styrda företag och företag det finns ägarintresse i redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar.
I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Ersättningar till anställda

Ersättning till anställda avser alla typer av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Företagets ersättningar innefattar bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättningar efter avslutad anställning (pensioner). Redovisning sker i takt med intjänandet. Ersättningar till anställda efter avslutad anställning avser avgiftsbestämda pensionsplaner. Företaget har inga övriga långfristiga ersättningar till anställda.

Företaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

20220829008964

Intäkter
Det inflöde av ekonomiska fördelar som företaget erhållit eller kommer att erhålla för egen räkning redovisas som intäkt. Intäkter värderas till verkliga värdet av det som erhållits eller kommer att erhållas, med avdrag för rabatter.

I de fall köpevillkoren innebär att köparen erhåller en finansiering är intäktens verkliga värde nuvärdet av alla framtida betalningar.

Försäljning av varor
Vid försäljning av varor redovisas en intäkt när följande kriterier är uppfyllda:
- Företaget har överfört de väsentliga riskerna och fördelarna som är förknippade med varornas ägande till köparen,

Koncernbidrag och aktieägartillskott
Koncernbidrag som erhållits/lämnats redovisas som en bokslutsdisposition i resultaträkningen. Det erhållna/lämnade koncernbidraget har påverkat företagets aktuella skatt.

Not 2 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2021	*2020*
Räntekostnader, koncernföretag	-45 242	-2 433
Valutakursdifferenser	-59	-8 737
	-45 301	-11 170

Not 3 Skatt på årets resultat

	2021	*2020*
Aktuell skattekostnad	-2 747	-5 503
Justering avseende tidigare år	2 501 428	-
	2 498 681	-5 503

Avstämning av effektiv skatt

		2021		*2020*
	Procent	*Belopp*	*Procent*	*Belopp*
Resultat före skatt		-249 046		25 569
Skatt enligt gällande skattesats	20.6%	-51 303	21,4%	-5 472
Ej avdragsgill nedskrivning		40 401		-
Ej avdragsgill ränta		8 155		-32
Ej skattepliktig utdelning från dotterbolag		-		-
Redovisad effektiv skatt		-2 747		-5 503

BSN Medical Sweden Holdings AB

Org nr 556868-0788

Not 4 Andelar i koncernföretag

	2021-12-31	*2020-12-31*
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	63 099 453	63 099 453
Vid årets slut	63 099 453	63 099 453
Ackumulerade nedskrivningar		
Vid årets början	-59 583 780	-59 583 780
Årets nedskrivning	-405 000	-
-		
Vid årets slut	-59 988 780	-59 583 780
Redovisat värde vid årets slut	3 110 673	3 515 673

Spec av företagets innehav av andelar i koncernföretag

			2021-12-31	*2020-12-31*
Dotterföretag / Orgnr / Säte	*Antal andelar*	*Andel i % l)*	*Redovisat värde*	*Redovisat värde*
BSN Medical AB / 556605-6197 / Göteborg	1 000	100,0	3 110 673	3 515 673
			3 110 673	3 515 673

Not 5 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Inga väsentliga händelser har skett efter räkenskapsårets utgång.

Not 6 Koncernuppgifter

Företaget som utgör moderföretag för en koncern med dotterföretag enl not 4, upprättar ej koncernredovisning med hänvisning till reglerna i Årsredovisningslagen 7 kap. 2 §. Företaget är ett helägt dotterföretag till Essity Group Holding BV med säte i Nederländerna. BSN Medical Sweden Holdings AB ingår i en koncern där Essity AB med säte i Sverige upprättar koncernredovisning för den största koncernen.

20220822090965

Not 7 **Nyckeltalsdefinitioner**

Rörelsemarginal:	Rörelseresultat / Nettoomsättning
Balansomslutning:	Totala tillgångar
Finansiella intäkter:	Poster i finansnettot som är hänförliga till tillgångar (som ingår i sysselsatt kapital)
Soliditet:	(Totalt eget kapital + 78 % av obeskattade reserver) / Totala tillgångar

Göteborg den 30/6-2022

Karin Von Uthmann
Ordförande

David Hall
Styrelseledamot

Ingrid Sannum
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 30/6-2022
Ernst & Young AB

Mikael Edman
Auktoriserad revisor

Building a better working world

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i BSN Medical Sweden Holdings AB, org.nr 556868-0788

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för BSN Medical Sweden Holdings AB för år 2021.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av BSN Medical Sweden Holdings ABs finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till BSN Medical Sweden Holdings AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Building a better working world

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av BSN Medical Sweden Holdings AB för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till BSN Medical Sweden Holdings AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den 30 juni 2022

Ernst & Young AB

Mikael Edman
Auktoriserad revisor

A member firm of Ernst & Young Global Limited

20220829000866

20221121100986

Årsredovisning 2021

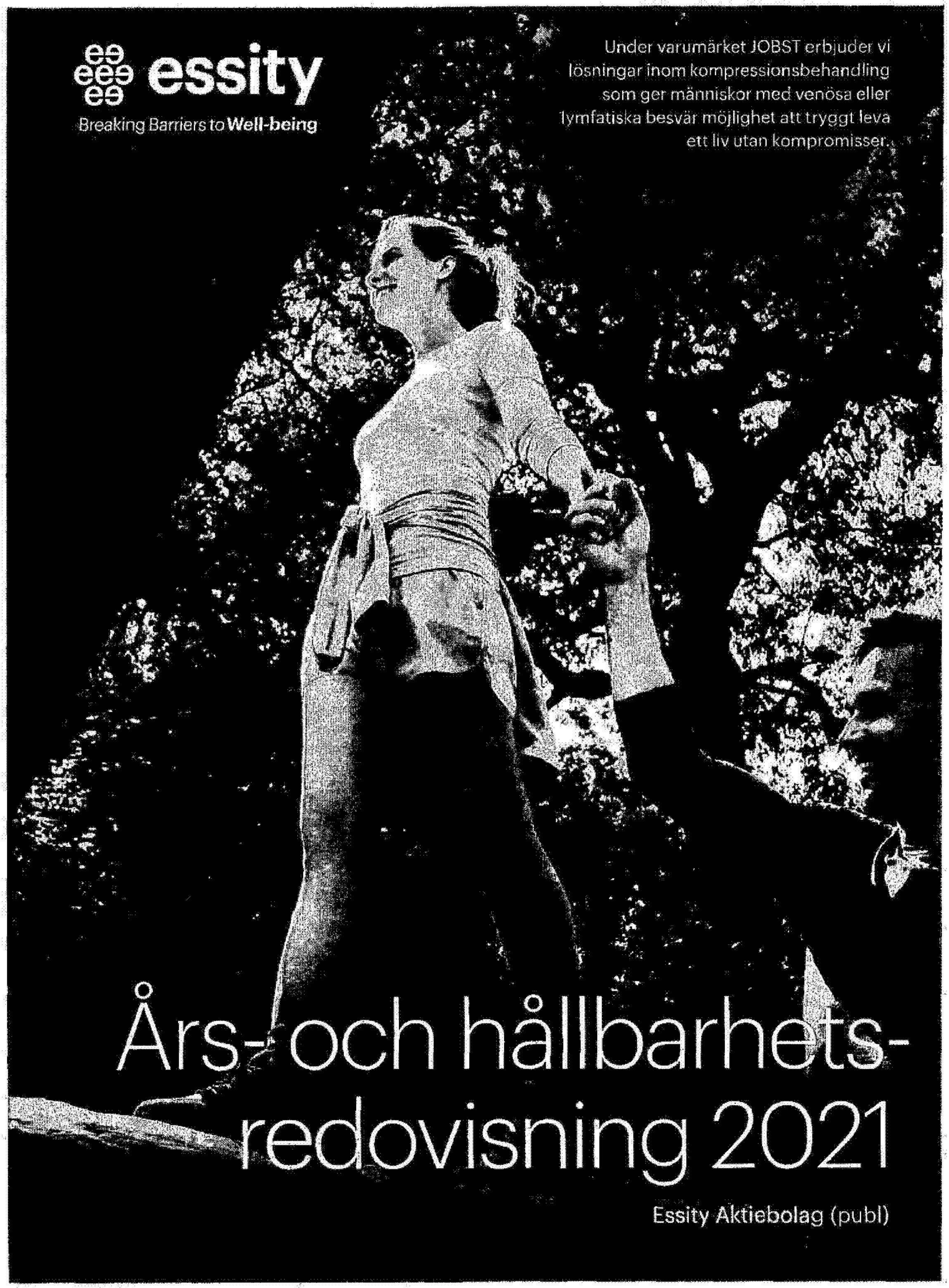
Essity Aktiebolag (publ)
Organisationsnummer 556325-5511

essity

Undertecknad styrelseledamot och verkställande direktör i Essity Aktiebolag (publ) intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultaträkningen och balansräkningen samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen fastställts på årsstämma den 24 mars 2022. Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition i moderbolaget.

Stockholm den 31 mars 2022

.....
Magnus Groth


essity
Breaking Barriers to Well-being
Under varumärket JOBST erbjuder vi lösningar inom kompressionsbehandling som ger människor med venösa eller lymfatiska besvär möjlighet att tryggt leva ett liv utan kompromisser.
Års- och hållbarhets-
redovisning 2021
Essity Aktiebolag (publ)

20211210098



Innehåll

Inledning

1 Detta är Essity
2 Året i korthet
4 Vd-ord

Essity-aktien

6 Aktien
8 Information till aktieägare

Strategi

9 Omvärld och marknad
11 Väsentlighetsanalys
12 Syfte och vision
13 Affärsmodell
14 Strategiska prioriteringar för lönsam och hållbar tillväxt
20 Mål och utfall
21 Bidrag till FN:s globala hållbarhetsmål

Affärsområden

22 Personal Care
24 Consumer Tissue
26 Professional Hygiene

Koncernen

28 Verksamhet och struktur
29 Förvärv, investeringar och avyttringar
30 Övrig koncerninformation
32 Nettoomsättning och resultat
33 Kassaflöde och finansiering
34 Finansiell ställning
35 Risker och riskhantering

Hållbarhet

43 Essitys hållbarhetsarbete
44 Ökat välbefinnande
46 Minskad miljöpåverkan
50 Attraktiv och utvecklande arbetsgivare
53 Affärsetik och mänskliga rättigheter
54 Hållbarhetsstyrning

Bolagsstyrningsrapport

55 Bolagsstyrning
62 Styrelse och revisorer
64 Koncernledning

Finansiella rapporter inklusive noter

66 Innehåll
68 Koncernens räkningar
74 Koncernens finansiella noter
117 Moderbolagets räkningar
118 Moderbolagets finansiella noter
123 Koncernens hållbarhetsnoter
132 Förslag till vinstdisposition
133 Revisionsberättelse

137 Index lagstadgad hållbarhetsrapport, index för GRI, TCFD och SASB
139 Revisors rapport över kombinerad granskning
140 Ersättningsrapport 2021

Essity-data

142 Beskrivning av kostnader samt Råvaror
143 Produktionsanläggningar
144 Finansiell flerårsöversikt

Års- och hållbarhetsredovisning 2021 för Essity Aktiebolag (publ) är avlämnad av styrelsen och beskriver bolagets övergripande mål och strategier samt årets resultat. Ambitionen är att beskriva verksamheten ur ett ekonomiskt, socialt och miljömässigt perspektiv. Förvaltningsberättelse och räkenskaper återfinns på sidorna 6–8 samt 22–136 och inkluderar revisionsberättelse. Essitys hållbarhetsredovisning är upprättad i enlighet med GRI Reporting Standards: Core, SASB Household & Personal Products Standard och innehåller upplysningar utifrån rekommendationerna i Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD), för index se sidorna 137–138. Den utgör även Essitys Communication on Progress (COP) till FN:s Global Compact. Sidorna 35–54 samt 123–131 omfattar Essitys lagstadgade hållbarhetsrapport enligt kraven i ÅRL. Bolagets affärsmodell återfinns på sidan 13.

Fotokopians överensstämmelse
med originalet intygas:
Eva Ståhlberg

Detta är Essity

Essity är ett ledande globalt hygien- och hälsobolag som bryter barriärer för välbefinnande.

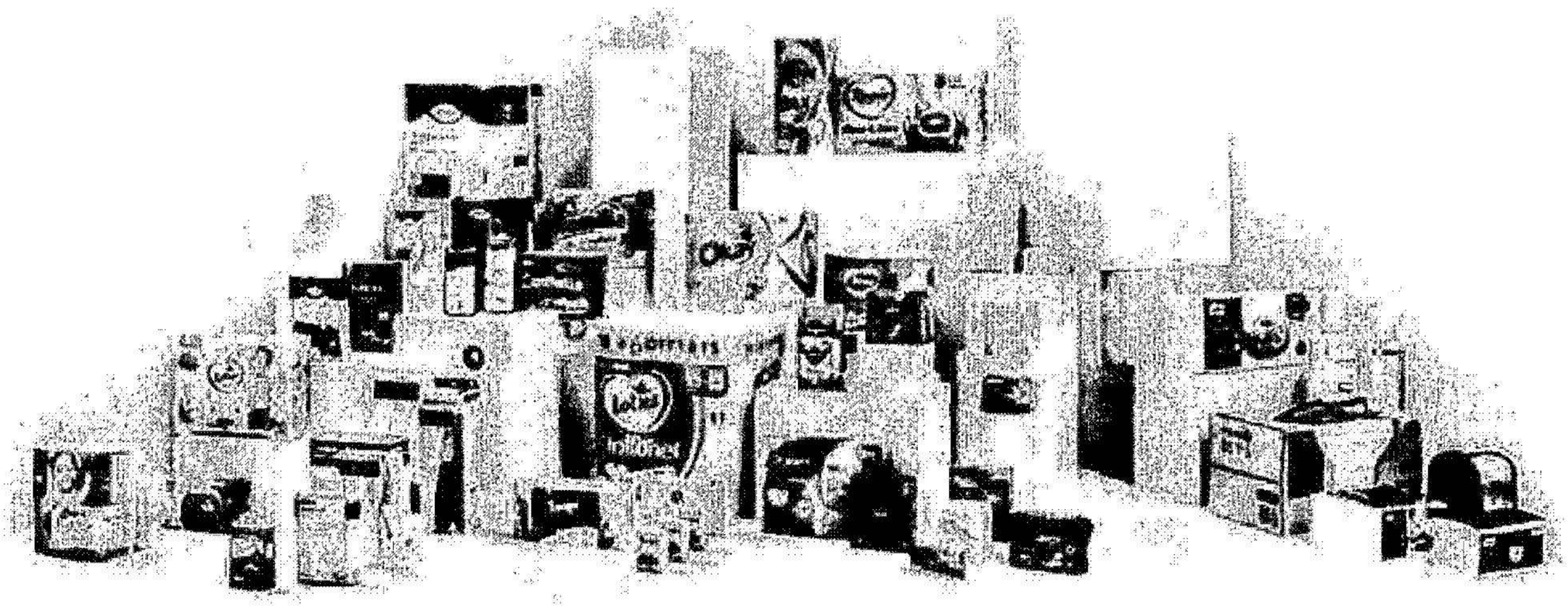
Bolaget är noterat på Nasdaq Stockholm. Försäljning sker i cirka 150 länder under de globalt ledande varumärkena TENA och Tork samt andra starka varumärken som JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Lotus, Nosotras, Saba, Tempo, Vinda och Zewa.

Essity verkar på en växande marknad där gynnsamma trender som längre livslängd, högre levnadsstandard och ökad medvetenhet om vikten av hygien och hälsa bidrar till framtida tillväxt. På tillväxtmarknaderna ökar Essity sin närvaro.

Framgångsrik innovation, digital transformation, stark tillväxt inom e-handel, ett ledande hållbarhetsarbete och effektiviseringar bidrar till ökad kund- och konsumentnytta och lönsam tillväxt.

Essity fortsätter sin förändring genom tillväxt, både organisk och via förvärv, inom de kategorier och närliggande produktområden med högst lönsamhet.

Genom att leda inom hållbarhet och värdesätta mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering vinner Essity konkurrensfördelar och ökar värdet för kunder, konsumenter, medarbetare, samhälle och aktieägare.



Affärsområden

Personal Care

Personal Care innefattar kategorierna Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care. Erbjudanden inkluderar inkontinensprodukter, barnblöjor, bindor, trosskydd, tamponger, tvättbara absorberande underkläder, återanvändbara menskoppar, våtservetter, hudvårdsprodukter och digitala lösningar med sensorteknik samt produkter och tjänster inom sårvård, kompressionsbehandling och ortopedi.

Consumer Tissue

Consumer Tissue inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter samt munskydd.

Professional Hygiene

Professional Hygiene inkluderar kompletta hygienlösningar, inklusive bland annat toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, mikrofiberdukar, rengörings- och avtorkningsprodukter, tvål, lotion, desinfektion, behållare, munskydd och digitala lösningar, som exempelvis sensorteknik som möjliggör datadriven städning.

Think ahead.

20221121009888

Året i korthet
Nyckeltal

Försäljning i cirka
150 länder

Medarbetare, cirka
46 000

Börsvärde per 31 december 2021
208 miljarder SEK

Nettoomsättning, MSEK
121 867

Försäljningstillväxt[1]
4,5%

Organisk försäljningstillväxt[2]
3,3%

Justerad EBITA, MSEK[3]
13 680

Justerad EBITA marginal[3]
11,2%

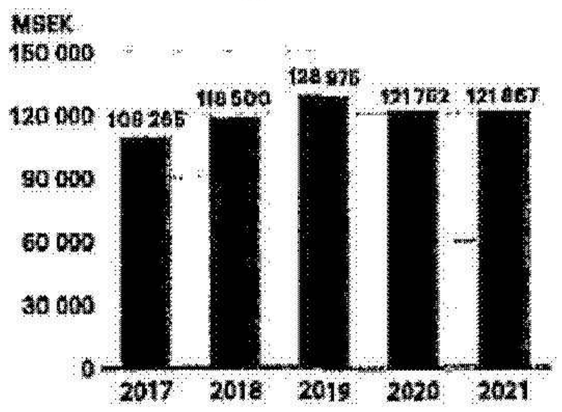
Justerad avkastning sysselsatt kapital[3]
12,0%

Operativt kassaflöde, MSEK
11 118

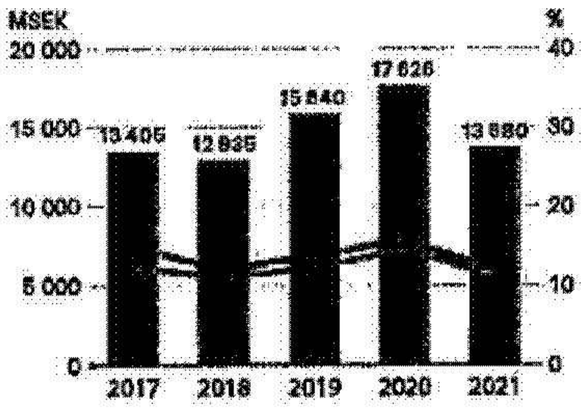
Resultat per aktie, SEK
12,27

Föreslagen utdelning per aktie, SEK[4]
7,00

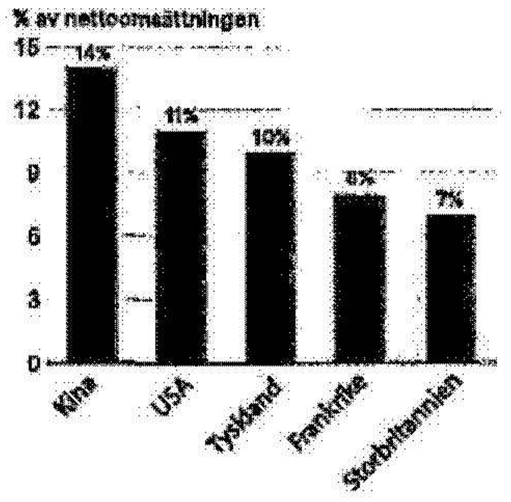
Nettoomsättning



Resultatutveckling



Koncernens fem största marknader



Nettoomsättning per affärsområde

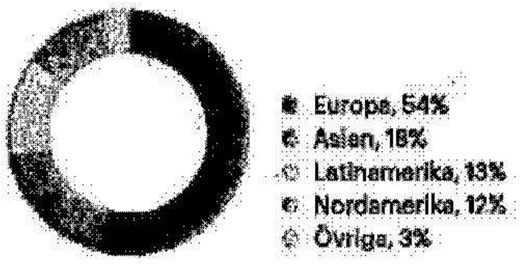


Nettoomsättning per distributionskanal



E-handelsförsäljning svarade för cirka 14 procent av nettoomsättningen.

Nettoomsättning per region

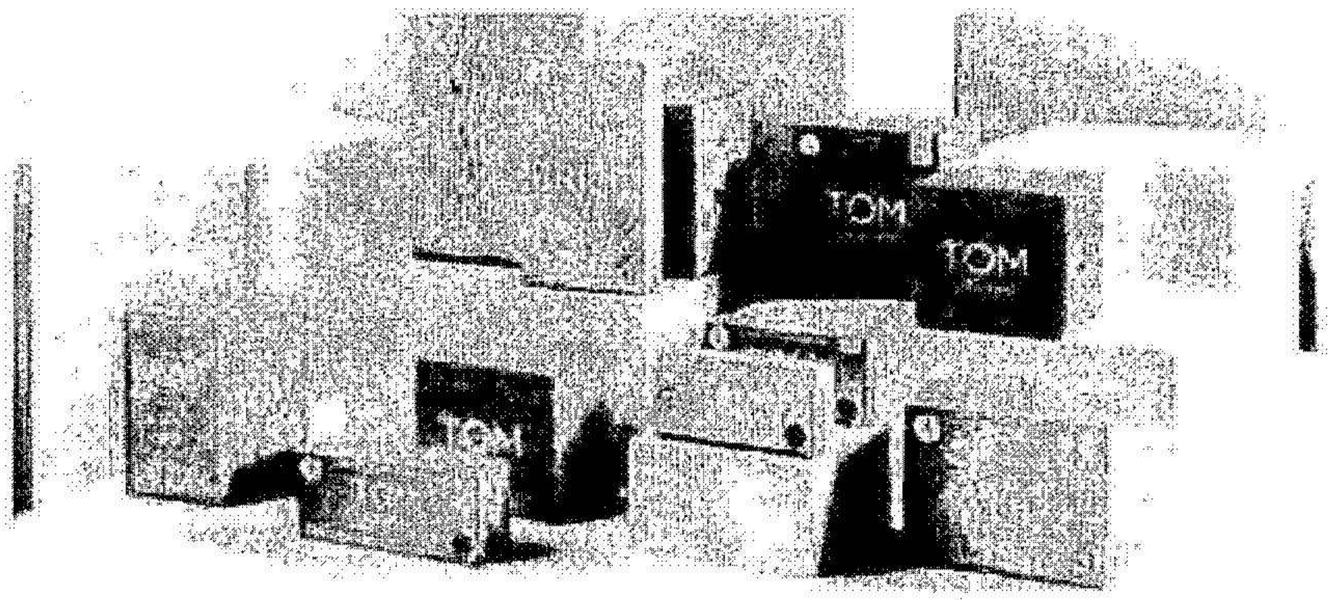


[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv.
[2] Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.
[3] Exklusive jämförelsestörande poster.
[4] Av styrelsen föreslagen utdelning.

Året i korthet
Viktiga händelser

Sex förvärv

Under året har sex förvärv genomförts, bland annat det australiska hygienbolaget Asaleo Care och ökat ägande med 45,8 procent till 95,8 procent i det latinamerikanska hygienbolaget Familia. Inom Medical Solutions har Essity stärkt närvaron inom avancerad sårvård samt ortopedi i USA genom förvärven av Hydrofera samt AquaCast Liner och sporttejpsvarumärkena Coach, Elastikon och Zonas. Dessutom slutfördes förvärvet av de återstående aktierna i ABIGO Medical AB inom avancerad sårvård.



Genom förvärvet av Asaleo Care ingår varumärket TOM Organic i Essitys erbjudande inom Feminine Care.

Prishöjningar och kostnadsbesparingar

Essity har höjt priserna inom samtliga affärsområden som en följd av högre kostnader för råmaterial, energi och distribution. Genom programmet "Manufacturing Roadmap" har ytterligare effektiviseringsåtgärder genomförts. Löpande kostnadsbesparingar uppgick under året till 698 MSEK.

Fler återanvändbara produkter

Essity har utökat erbjudandet av återanvändbara produkter bland annat inom Incontinence Products och Feminine Care genom lansering av tvättbara absorberande underkläder under TENA Silhouette och TENA for Men samt under varumärkena Libresse, Nana och Bodyform. Menskoppen Libresse® V-Cup har också lanserats och inom Professional Hygiene Tork mikrofiberdukar.

Nytt mål för försäljningstillväxt

Essity har ett nytt mål för försäljningstillväxt på mer än 5 procent, vilket inkluderar såväl organisk försäljningstillväxt som förvärv. Detta ersätter det tidigare målet om organisk försäljningstillväxt på mer än 3 procent.

Ökad e-handelsförsäljning och högre marknadsandelar

E-handelsförsäljningen ökade organiskt med 15,9 procent till cirka 14 procent av nettoomsättningen. Marknadsandelarna ökade för cirka 70 procent av varumärkesförsäljningen inom detaljhandeln. Även inom vårdsektorn och Professional Hygiene-verksamheten ökade marknadsandelarna.

Digitala lösningar

Flera digitala lösningar har lanserats under året. Bland annat TENA Family Care App som underlättar vård av familjemedlemmar i hemmet och Cutimed Wound Navigator, en digital lösning för sårbehandling. Fler kunder ser fördelarna med Tork Vision Cleaning som möjliggör för lokalvårdare att använda data i realtid för att säkerställa god hygien i offentliga miljöer.

Förberedelser för ny division inom Consumer Tissue

Inom affärsområdet Consumer Tissue har Essity startat ett arbete för att skapa en ny division, Consumer Tissue Private Label Europe. Omkring 1 900 medarbetare och sju produktionsanläggningar i Belgien, Frankrike, Italien och Tyskland kommer att omfattas av den nya divisionen.

Nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050

Nya och uppdaterade hållbarhetsmål har antagits, däribland ett åtagande om nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Detta inkluderar en höjning av ambitionsnivån för bolagets befintliga Science Based Targets. Andra uppdaterade mål inkluderar hållbara innovationer, arbetsplatssäkerhet och ansvarsfulla inköp.

Produktion med mindre miljöpåverkan

Flera nya metoder för en produktion fri från utsläpp av fossila växthusgaser startades under året. I Mainz-Kostheim, Tyskland, har ett pilotprojekt påbörjats med vätgas från förnybar energi och i Lilla Edet, Sverige, ersätts naturgas med biogas. I Kawerau, Nya Zeeland, sker torkprocessen med hjälp av miljövänlig geotermisk ånga. Produktion baserad på massa av halm har startat i Mannheim, Tyskland. Massan produceras med lägre koldioxidutsläpp, mindre vatten och energi samt färre kemikalier.

Inkluderat på CDP:s A-lista

Den globala ideella miljöorganisationen CDP uppmärksammade återigen Essitys ledarskap inom hållbarhet. Essity har tagit plats på deras "A-lista" för bolagets arbete mot avskogning och nämns också som ledande för hanteringen av klimatförändringar.

Mångfaldsarbete i topp

I den brittiska affärstidningen Financial Times årliga ranking av mångfaldsarbetet inom näringslivet i 15 europeiska länder, utnämndes Essity till "Diversity Leader" och placerade sig på 25:e plats av totalt 15 000 bolag. Under året presenterade Essity nya ambitioner för mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering samt ett nytt koncernmål.

Samarbete kring avskogning och biologisk mångfald

Genom Consumer Goods Forum och dess Forest Positive Coalition of Action driver Essity ett arbete, tillsammans med andra företag och organisationer, mot avskogning och främjar biologisk mångfald.

Nya affärsområden per 1 januari 2022

Essity har beslutat om nya affärsområden från och med 1 januari 2022. De nya affärsområdena är Health & Medical, Consumer Goods och Professional Hygiene.

20221212100989

Vd-ord

Stark försäljningstillväxt och fokus på prishöjningar

Försäljningstillväxten var stark under året och nettoomsättningen uppgick till cirka 122 miljarder SEK. Våra medarbetares ständiga drivkraft att förändra och göra saker bättre varje dag har bidragit till att positivt påverka hygien- och hälsostandarden världen över och stärkt Essity för framtiden. Vi har fortsatt att ta marknadsandelar och hade en stark tillväxt inom e-handeln. Sex förvärv har genomförts, varav fyra inom Medical Solutions som är en av våra mest lönsamma kategorier. Samtidigt innebar 2021 betydande omvärldsutmaningar, vilka vi hanterat med kraftfulla åtgärder. Vi har genomfört prishöjningar och ytterligare prishöjningar kommer att genomföras 2022 för att kompensera den kraftiga kostnadsinflationen.

Stark försäljningstillväxt

Försäljningstillväxten, inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv, var 4,5 procent varav organisk försäljningstillväxt uppgick till 3,3 procent. Nettoomsättningen uppgick till cirka 122 miljarder SEK. Samtliga affärsområden uppvisade organisk försäljningstillväxt. Medical Solutions och Feminine Care hade en stark organisk försäljningstillväxt på 10,8 respektive 10,0 procent. Covid-19-pandemin med relaterade restriktioner och nedstängningar har påverkat försäljningen negativt, främst inom Professional Hygiene. Samtidigt är våra lösningar inom hygien och hälsa viktigare än någonsin och vi ser att försäljningen ökar snabbt när samhällen öppnar upp och restriktioner lättas.

13,7 miljarder SEK i resultat och högre utdelning

Till följd av den betydande kostnadsinflationen främst för råvaror, energi och distribution minskade justerad EBITA med 22 procent till 13 680 MSEK och den justerade EBITA marginalen uppgick till 11,2 procent. Inom samtliga affärsområden har vi genomfört prishöjningar och ytterligare prishöjningar kommer att genomföras 2022 för att kompensera den kraftiga kostnadsinflationen. Vi levererade högre volymer, bättre mix och effektiviseringar som kompenserade delar av kostnadsinflationen. Justerad avkastning på sysselsatt kapital uppgick till 12,0 procent. Resultat per aktie uppgick till 12,27 SEK. För verksamhetsåret 2021 föreslår styrelsen en höjning av utdelningen med 4 procent till 7,00 SEK per aktie.

> » Ytterligare prishöjningar kommer att genomföras 2022 för att kompensera den kraftiga kostnadsinflationen.«

Värdeskapande förvärv

Vi har haft en hög förvärvstakt. Sex förvärv har genomförts under året. Vi äger nu 100 procent av det australiska hygienbolaget Asaleo Care och vi har ökat vårt ägande med 45,8 procent till 95,8 procent i det latinamerikanska hygienbolaget Familia.

Inom Medical Solutions har vi stärkt vår närvaro inom avancerad sårvård samt ortopedi i USA genom förvärven av Hydrofera samt AquaCast Liner och sporttejpsvarumärkena Coach, Elastikon och Zonas. Dessutom slutfördes förvärvet av de återstående aktierna i ABIGO Medical AB inom avancerad sårvård.

Högre marknadsandelar, ökad e-handel och innovation

Framgångsrika produktlanseringar, uppskattade varumärken och en ledande position inom e-handeln har bidragit till att vi ökat våra marknadsandelar för cirka 70 procent av varumärkesförsäljningen inom detaljhandeln. Vi har även tagit marknadsandelar inom vårdsektorn och inom vår Professional Hygiene-verksamhet.

E-handelsförsäljningen ökade kraftigt under året och uppgick till cirka 17 miljarder SEK, motsvarande cirka 14 procent av nettoomsättningen.

Under året lanserades innovationer med fokus på ökat välbefinnande, hållbarhet och digitalisering under ledande varumärken som TENA, Tork, JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Plenty, Saba, Tempo och Zewa. Efterfrågan på hållbara lösningar och viljan att betala mer för dessa ökar bland kunder och konsumenter. Våra lanseringar av återanvändbara produkter med lägre miljöpåverkan som exempelvis tvättbara absorberande underkläder har varit framgångsrika. Vi har även lanserat flera digitala lösningar under året för att förbättra vardagen för kunder och konsumenter, exempelvis Cutimed Wound Navigator, en digital lösning för sårbehandling.

Lönsam tillväxt i Asien, Latinamerika och Österuropa

Vi ökar närvaron på tillväxtmarknaderna, där marknadspenetrationen av lösningar inom hygien och hälsa är betydligt lägre än på mogna marknader. Tillväxt prioriteras på de marknader där Essity redan har starka marknadspositioner, som Asien, Latinamerika och Österuropa. Tillväxtmarknadernas andel av Essitys nettoomsättning och lönsamhet har ökat över tid till följd av gynnsamma marknadstrender, högre andel premiumprodukter, starka varumärken och breddning av våra erbjudanden. Under 2021 svarade tillväxtmarknaderna för 38 procent av nettoomsättningen och den organiska försäljningstillväxten uppgick till 8,8 procent.

Hållbarhet, en konkurrensfördel

Hållbarhet är en strategisk prioritering för långsiktigt lönsam tillväxt. Våra initiativ bidrar till en bättre miljö samtidigt som Essitys konkurrenskraft ökar.

Under året har vi höjt våra ambitioner och bland annat åtagit oss att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Avseende Science Based Targets 2030 och nettonollutsläpp 2050 har en plan för måluppfyllelse tagits fram och de viktigaste åtgärdsområdena identifierats. Åtgärder kommer att ske genom



På Essitys kontors tak i Göteborg installerades 2021 solpaneler med syfte att producera klimatsmart el.

hela värdekedjan från råmaterial, produktion och distribution till använda produkter. På flera av Essitys produktionsanläggningar ersätts fossilt bränsle med exempelvis vätgas från förnybar energi, biogas och geotermisk ånga som har lägre miljöpåverkan. Under åren 2016–2021 har vi minskat våra koldioxidutsläpp för Science Based Targets, Scope 1 och 2, med 15 procent.

Vi ska fortsätta att leda inom hållbarhet och under året har Essity tagit plats på den globala ideella miljöorganisationen CDP:s "A-lista" för vårt arbete mot avskogning och nämns också som ledande för hanteringen av klimatförändringar. Ett av Essitys engagemang mot avskogning sker genom Consumer Goods Forum och dess Forest Positive Coalition of Action där vi tillsammans med andra företag och organisationer driver ett arbete mot avskogning och främjar biologisk mångfald.

Mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering

I vår företagskultur värdesätter och arbetar vi för en ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering för att det fördjupar och breddar vår kunskap och erfarenhet, vilket gynnar kunder och konsumenter. Ett nytt koncernmål för ökad mångfald har presenterats under året.

Vi har fortsatt att följa de dagliga prioriteringarna som vi satte i början av covid-19-pandemin; omtanke om våra medarbetare, bidra till samhället och fortsätta bedriva en framgångsrik verksamhet.

Essity följer FN:s Global Compact och än en gång har vi varit sammankallande partner till UN Foundations årliga dialog om hur vi tillsammans med våra kunder kan bidra till FN:s globala mål.

Framåtblick

Från och med 2022 är Essitys affärsområden; Health & Medical, Consumer Goods och Professional Hygiene. Utifrån våra kunders och konsumenters behov ska vi inom respektive affärsområde expandera våra erbjudanden och öka tjänsteinnehållet.

Under 2022 får våra prishöjningar ytterligare effekt och i takt med att covid-19-pandemin övergår i en endemi ser jag fram emot att restriktioner lättar och vår försäljning ökar.

Tillsammans med mina 46 000 kollegor fortsätter vi utveckla Essity för bättre livskvalitet, för att uppnå våra koncernmål för tillväxt, lönsamhet och hållbarhet och leverera ökat aktieägarvärde.

Magnus Groth
Vd och koncernchef

20221121000990

Aktien

Essity-aktien är noterad på börsen Nasdaq Stockholm. Essitys börsvärde uppgick till 208 miljarder SEK per den 31 december 2021.

Kursutveckling 2021
Under 2021 steg aktiekursen för Essitys B-aktie med 12 procent. OMX Stockholm 30 index steg med 29 procent och MSCI Household Products index steg med 9 procent under motsvarande period. Stängningskursen för Essitys B-aktie vid årets slut var 295,40 SEK. Den högsta stängningskursen för Essitys B-aktie under året var 305,70 SEK, vilken noterades den 22 november 2021. Den lägsta stängningskursen var 253,80 SEK den 26 februari 2021.

Totalavkastningen för Essitys B-aktie uppgick för året till 14 procent. Totalavkastning för OMX Stockholm 30 index uppgick till 33 procent och för MSCI Household Products index till 11 procent.

Utdelningspolicy och utdelning
Essity strävar efter att ge långsiktig stabil och stigande utdelning till sina aktieägare. När rörelsens kassaflöde långsiktigt överstiger vad bolaget kan investera i lönsam expansion, och under förutsättning att målet för kapitalstruktur är uppfyllt, distribueras överskottet till aktieägarna.

Styrelsen föreslår en höjning av utdelningen med 4 procent till 7,00 (6,75) SEK per aktie för verksamhetsåret 2021. Utdelningen motsvarar en direktavkastning på 2,4 procent, beräknat på Essitys aktiekurs vid utgången av året.

Index
På börsen Nasdaq Stockholm ingår Essity bland annat i OMX Stockholm 30 index, OMX Nordic 40 index och OMX Nordic Consumer Staples index. Förutom de index som är direkt knutna till Nasdaq Stockholm finns Essity med i andra index som exempelvis FTSE All World index och MSCI Household Products index inom Consumer Staples. Essity finns också representerat i hållbarhetsindex som OMX Stockholm 30 ESG Responsible Index, FTSE4Good Europe och har högsta betyg i MSCI ESG rating med AAA.

Aktiehandel
Under 2021 omsattes på Nasdaq Stockholm cirka 362 miljoner Essity-aktier, motsvarande ett värde av cirka 101 miljarder SEK. Dagsomsättningen för Essity på Nasdaq Stockholm uppgick i genomsnitt till cirka 1,4 miljoner aktier, motsvarande ett värde av cirka 396 MSEK. Under året omsatte handeln vid CBOE cirka 388 miljoner Essity-aktier och övriga handelsplatser cirka 363 miljoner.

Ägarstruktur
Aktiekapitalet ägs till 51 procent av svenskregistrerade ägare och 49 procent av utländska ägare. Den största andelen av de utlandsregistrerade ägarna återfinns i USA, Luxemburg och Storbritannien.

Aktiestruktur
Essitys aktiekapital utgörs av två aktieslag, en A-aktie och en B-aktie. Varje A-aktie är berättigad till tio röster och varje B-aktie till en röst. A- och B-aktierna ger samma rätt till utdelning. Båda aktieslagen är noterade på Nasdaq Stockholm och ingår i segmentet Large Cap.

Betavärde
Betavärdet för Essitys B-aktie uppgick till 0,35 under 2021. Ett betavärde lägre än 1 indikerar att aktien är mindre känslig för marknadssvängningar än genomsnittet.

Aktieägarkommunikation och aktieanalytiker
På www.essity.se/investerare/ finns information om bolaget i form av rapporter, presentationer och finansiell data samt en aktuell lista över analytiker som följer Essity.

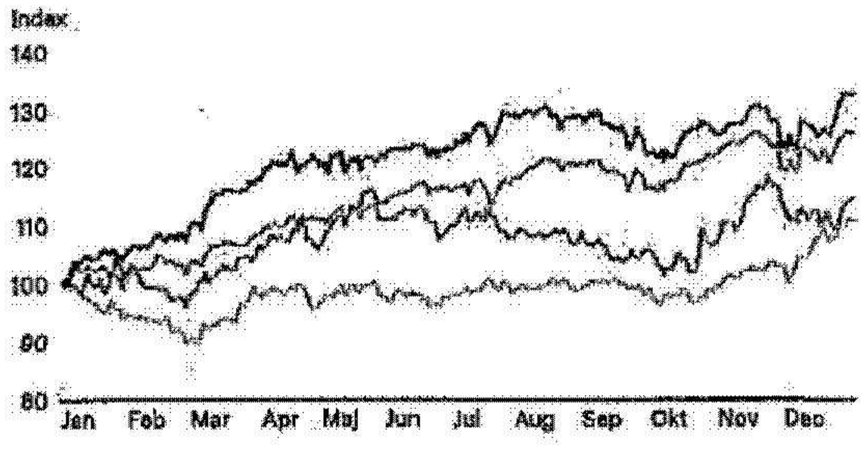
Resultat per aktie, 2021

12,27 SEK

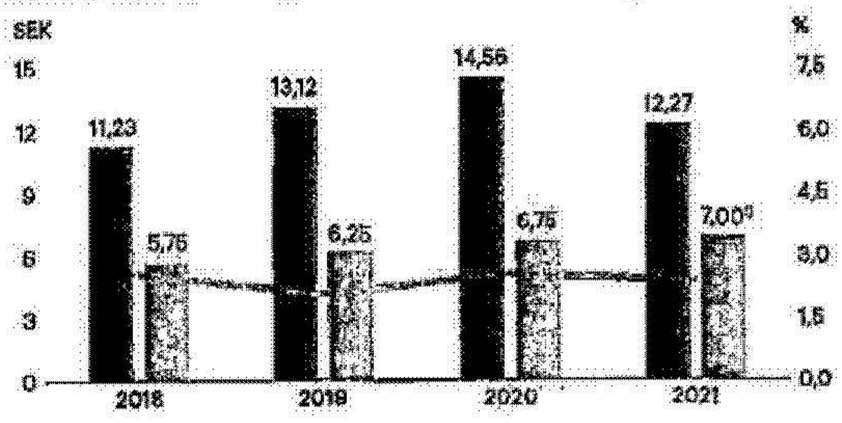
Föreslagen utdelning per aktie, 2021[1)]

7,00 SEK

Totalavkastning 2021

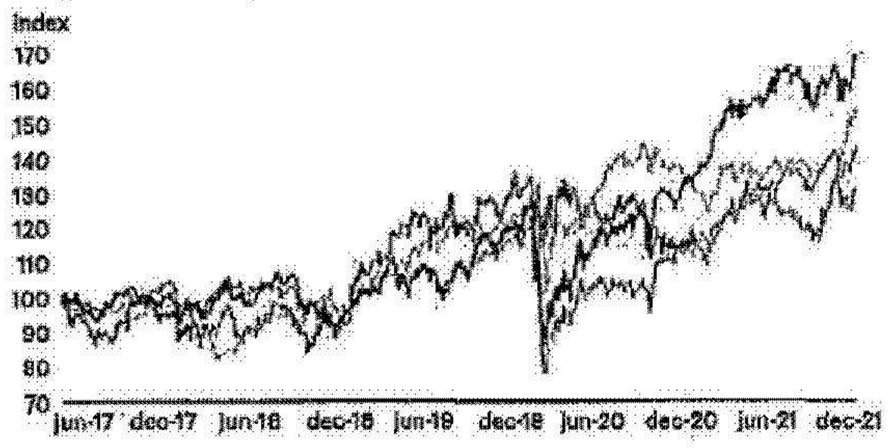


Resultat, utdelning och direktavkastning

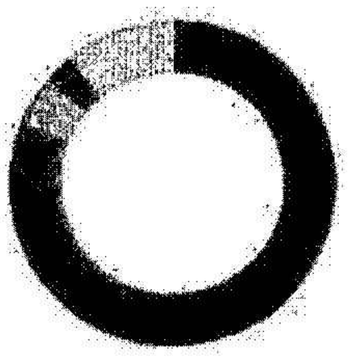


1) Av styrelsen föreslagen utdelning.

Totalavkastning 15 juni 2017 – 31 december 2021



Ägarfördelning per land



Totalt utländskt ägande 49%

Källa: Euroclear per den 31 december 2021.

Aktieägarstruktur

Innehav	Antal aktieägare	Antal aktier	Kapital (%)	Röster (%)
1–1 000	98 169	20 783 319	3,0	3,3
1 001–10 000	14 606	39 548 664	5,6	6,3
10 001–20 000	689	9 837 294	1,4	1,4
20 001–	854	632 173 212	90,0	89,1
Summa	**114 318**	**702 342 489**	**100,0**	**100,0**

Källa: Euroclear per den 31 december 2021.

Aktiefördelning

	Serie A	Serie B	Summa
Registrerat antal aktier	61 415 068	640 927 421	702 342 489

Under 2021 har på aktieägares begäran 320 104 aktier av serie A omvandlats till serie B.
Det totala antalet röster i bolaget uppgår därefter till 1 255 078 101.
Källa: Euroclear per den 31 december 2021.

Aktiesymboler

Nasdaq Stockholm	ESSITY A, ESSITY B
Bloomberg	ESSITYA:SS, ESSITYB:SS
REUTERS	ESSITYa.ST, ESSITYb.ST

Essitys största aktieägare

Den 31 december 2021 utgjorde följande företag, stiftelser och aktiefonder de tio största registrerade aktieägarna efter röstetal:

Ägare	Röster (%)	Innehav (%)
AB Industrivärden	29,6	10,1
AMF Försäkring & Fonder	8,1	5,2
Norges Bank Investment Management	6,4	3,7
MFS Investment Management	2,8	5,0
Swedbank Robur Fonder	2,0	3,5
Skandia	1,9	0,8
Handelsbanken Fonder	1,4	2,5
SEB Investment Management	1,2	2,1
Nordea Investment Funds	0,8	1,4
SCA AB:s och Essity Aktiebolags (publ) Personalstiftelser	0,8	0,1
Övriga aktieägare	45,1	65,6
Summa	**100,0**	**100,0**

Essity Aktiebolag (publ) innehar inga egna aktier.
Källa: Euroclear per den 31 december 2021.

Data per aktie

Samtliga resultatmått inkluderar jämförelsestörande poster om inte annat anges.

Belopp i SEK per aktie där annat ej anges	2021	2020
Resultat per aktie före och efter utspädning	12,27	14,56
Justerat resultat per aktie[1)]	12,50	15,45
Genomsnittskurs under året	278,97	294,35
Årets slutkurs, 31 december	295,40	264,50
Rörelsens kassaflöde[2)]	9,82	15,91
Kassaflöde från den löpande verksamheten	20,66	25,37
Utdelning	7,00[3)]	6,75
Direktavkastning, %	2,4	2,6
P/E-tal[4)]	24	18
P/E-tal exkl jämförelsestörande poster[4)]	24	17
Price/EBITA[5)]	19	13
Price/EBITA exkl jämförelsestörande poster[2)]	19	13
Betavärde[6)]	0,35	0,46
Andel utdelad vinst, %	57	46
Eget kapital	98	90
Inregistrerade aktier 31 december (milj st)	702,3	702,3

1) Exklusive jämförelsestörande poster och avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.
2) Se definitioner av nyckeltal i not A2 sidorna 75–80.
3) Av styrelsen föreslagen utdelning.
4) Aktiekurs vid årets slut dividerat med resultat per aktie.
5) Börsvärde plus nettolåneskulder plus innehav utan bestämmande inflytande dividerat med EBITA (EBITA = Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar).
6) Aktiens kursförändring jämfört med börsen som helhet.

Aktiekapitalets utveckling

Tabellen nedan visar utvecklingen av bolagets aktiekapital sedan 2017.

År	Händelse	Förändring av antalet aktier av serie A	Förändring av antalet aktier av serie B	Totalt antal aktier av serie A	Totalt antal aktier av serie B	Totalt antal aktier	Förändring av aktiekapital, SEK	Totalt aktie-kapital, SEK	Kvotvärde, SEK
2017	Fondemission[1)]	64 589 523	637 747 966	64 594 523	637 747 966	702 342 489	2 349 866 980	2 350 366 980	3,35
2017	Omvandling	-454 085	454 085	64 140 438	638 202 051	702 342 489	–	2 350 366 980	3,35
2018	Omvandling	-147 667	147 667	63 992 771	638 349 718	702 342 489	–	2 350 366 980	3,35
2019	Omvandling	-58 129	58 129	63 934 642	638 407 847	702 342 489	–	2 350 366 980	3,35
2020	Omvandling	-2 199 470	2 199 470	61 735 172	640 607 317	702 342 489	–	2 350 366 980	3,35
2021	Omvandling	-320 104	320 104	61 415 068	640 927 421	702 342 489	–	2 350 366 980	3,35

1) På årsstämman den 5 april 2017 beslutade aktieägarna om en fondemission. Syftet med fondemissionen var att öka aktiekapitalet samt antalet aktier för att de senare inför SCAs utdelning av Essity skulle motsvara antalet aktier i SCA.

Exempel på hållbarhetsindex och utmärkelser:

FTSE4Good MSCI AAA CDP A LIST 2021 FORESTS 2021 RESPONDER Sustainability Award Silver Class 2022 S&P Global

Information till aktieägare

20221212100991

Årsstämma
Årsstämman äger rum den 24 mars 2022 och kommer att genomföras genom förhandsröstning (poströstning), enligt den i anledning av coronaviruset föreslagna lagen om tillfälliga undantag för att underlätta genomförandet av bolags- och föreningsstämmor som förväntas träda i kraft den 1 mars 2022. Någon årsstämma med möjlighet att närvara personligen eller genom ombud kommer därför inte att äga rum. Essity välkomnar i stället aktieägarna att utöva sin rösträtt på årsstämman genom förhandsröstning på det sätt som beskrivs nedan. Information om de av årsstämman fattade besluten offentliggörs den 24 mars 2022 så snart utfallet av förhandsröstningen är slutligt sammanställt.

Kallelsen till årsstämman återfinns på bolagets webbplats, www.essity.se.

Förutsättningar för deltagande
Rätt att genom förhandsröstning delta i Essitys årsstämma har den som

- *dels* är upptagen som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB framställda aktieboken avseende förhållandena onsdagen den 16 mars 2022,
- *dels* senast onsdagen den 23 mars 2022 till Essity anmält sig genom att ha avgett sin förhandsröst enligt instruktionerna nedan under rubriken *Förhandsröstning* så att förhandsrösten är Euroclear Sweden AB tillhanda senast den dagen.

För aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade genom bank eller annan förvaltare gäller följande för att ha rätt att delta i stämman. Förutom att anmäla sig genom att avge sin förhandsröst, måste sådan aktieägare omregistrera sina aktier i eget namn så att aktieägaren är upptagen i framställningen av aktieboken per avstämningsdagen onsdagen den 16 mars 2022. Sådan omregistrering kan vara tillfällig (så kallad rösträttsregistrering) och begärs hos förvaltaren enligt förvaltarens rutiner i sådan tid i förväg som förvaltaren bestämmer. Rösträttsregistreringar som gjorts av förvaltaren senast fredagen den 18 mars 2022 kommer att beaktas vid framställningen av aktieboken.

Förhandsröstning
Aktieägarna kan utöva sin rösträtt vid årsstämman endast genom att rösta på förhand, så kallad poströstning. Vid förhandsröstning ska ett särskilt formulär användas. Formuläret finns tillgängligt på Essitys webbplats, www.essity.se. Ingivandet av formuläret gäller som anmälan till årsstämman. Det ifyllda formuläret måste vara Euroclear Sweden AB tillhanda senast onsdagen den 23 mars 2022. Det ifyllda formuläret ska skickas till Essity Aktiebolag (publ), "Årsstämma", c/o Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm. Ifyllt formulär får även inges elektroniskt. Elektroniskt ingivande kan ske antingen genom signering med BankID enligt instruktioner på https://anmalan.vpc.se/euroclearproxy eller genom att det ifyllda formuläret skickas med e-post till GeneralMeetingService@euroclear.com. Ytterligare anvisningar och villkor framgår av kallelsen samt förhandsröstningsformuläret.

Ombudsfullmakt
Om aktieägare förhandsröstar genom ombud ska fullmakt biläggas formuläret. Om aktieägaren är en juridisk person ska registreringsbevis eller annan behörighetshandling biläggas formuläret. Fullmaktsformulär tillhandahålls av bolaget på begäran och finns även tillgängligt på bolagets webbplats, www.essity.se.

Valberedning
- Helena Stjernholm, AB Industrivärden, valberedningens ordförande
- Anders Oscarsson, AMF och AMF Fonder
- Jonas Jølle, Norges Bank Investment Management
- Marianne Nilsson, Swedbank Robur Fonder
- Pär Boman, styrelseordförande Essity

Valberedningen utarbetar bland annat förslag till val av styrelseledamöter. Se även bolagsstyrningsrapporten på sidorna 55–65.

Utdelning
Styrelsen föreslår att utdelningen fastställs till 7,00 SEK per aktie samt att avstämningsdag för utdelning ska vara måndagen den 28 mars 2022. Utbetalning genom Euroclear Sweden AB beräknas kunna ske torsdagen den 31 mars 2022.

Finansiell information 2022–2023

Rapport	Rapporteringsperiod	Publiceringsdatum
Delårsrapport	1 jan–31 mar 2022	28 april 2022
Halvårsrapport	1 jan–30 jun 2022	21 juli 2022
Delårsrapport	1 jan–30 sep 2022	27 oktober 2022
Bokslutsrapport	2022	26 januari 2023
Års- och hållbarhetsredovisning	2022	mars 2023

Års- och hållbarhetsredovisningar, boksluts-, halvårs- och delårsrapporter publiceras på svenska och engelska (vid eventuella skillnader i versionerna hänvisas till den svenska texten) och kan laddas hem från Essitys webbplats www.essity.se.

Prenumerationer
Prenumeration på Essitys pressmeddelanden, års- och hållbarhetsredovisningar, boksluts-, halvårs- och delårsrapporter kan göras genom registrering på Essitys webbplats www.essity.se.

Omvärld och marknad

Essitys strategiarbete innefattar analyser av omvärld och marknad för att identifiera trender, drivkrafter, möjligheter och risker. Flera gynnsamma marknadstrender, som demografi, hygien och hälsa, hållbarhet och digitalisering, skapar förutsättningar för god tillväxt på den globala hygien- och hälsomarknaden.

Demografi
Världens befolkning ökar och den globala medellivslängden stiger. Det medför ökad efterfrågan på lösningar inom hygien och hälsa och innebär tillväxtmöjligheter för Essity. Med stigande ålder ökar exempelvis förekomsten av inkontinens och olika kroniska tillstånd, vilket ökar behovet av incontinence products och medical solutions.

Hygien och hälsa
Medvetenheten om vikten av hygien och hälsa ökar i världen och har tilltagit ytterligare till följd av covid-19-pandemin. Det finns en större insikt om vikten av förebyggande åtgärder, god handhygien samt städrutiner och hygienlösningar i offentliga miljöer för att undvika smittspridning. Detta förväntas öka efterfrågan på flera av Essitys produktkategorier. Efterfrågan påverkas också positivt av att fattigdomen minskar i världen, att levnadsstandard och disponibel inkomst ökar och att tillgången på hälsovård förbättras.

Hållbarhet
Det är en ökande medvetenhet kring hållbarhetsfrågor som klimatförändringar, resursbrist, biologisk mångfald och likvärdiga förutsättningar för människor. Klimatmötet COP26 och det globala arbetet för att uppnå Paris-avtalets mål om att minska den globala uppvärmningen samt FN:s globala hållbarhetsmål är exempel på detta.

Hållbarhet har länge varit en del av Essitys affärsstrategi med målsättningen att utveckla lösningar för ett hållbart och cirkulärt samhälle. Essity värdesätter och arbetar för ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering. Att vara en ledande aktör inom hållbarhet är avgörande för att säkra framtida tillväxt, konkurrenskraft och minska risker i bolaget.

Digitalisering
Digitaliseringstakten i världen är hög och covid-19-pandemin har ytterligare skyndat på den. Digitalisering berör samtliga delar av Essitys verksamhet. För att uppnå ökad effektivitet, kvalitet, service, försäljning och lönsamhet digitaliserar Essity sin produktion, administration och logistik. Essity utvecklar även digitala lösningar för kunder och konsumenter samt har en stark närvaro inom e-handelsförsäljning och i social media.

Hygien- och hälsomarknaden

Global marknad 2021
1 280 miljarder SEK
↗ >3%

Nordamerika
360 miljarder SEK
↗ ~2%

Västeuropa
225 miljarder SEK
↗ ~2%

Östeuropa
70 miljarder SEK
↗ ~3%

Asien
450 miljarder SEK
↗ ~5–6%

Latinamerika
125 miljarder SEK
↗ ~3%

Övriga
50 miljarder SEK
↗ ~3–4%

Personal care
630 miljarder SEK
Baby Care 260 miljarder SEK
Feminine Care 140 miljarder SEK
Incontinence Products 115 miljarder SEK
Medical Solutions 115 miljarder SEK

Tissue
650 miljarder SEK
Consumer Tissue 510 miljarder SEK
Professional Hygiene 140 miljarder SEK

↗ = Förväntad årlig marknadstillväxt, CAGR (Compound Annual Growth Rate) 2022–2027

Källa: Informationen har sammanställts av Essity i presentationssyfte utifrån statistik hämtad från externa marknadskällor, däribland IRI, Euromonitor, Euromarket RISI, Price Hanna Consultants, SmartTRAK och National Macro Economics.

20221121000992

Essitys marknadspositioner

	Globalt	Europa	Nord-amerika	Latin-amerika	Asien	
Incontinence Products	1	1		1		TENA
Professional Hygiene	1	1	2	4		TORK
Consumer Tissue	2	1			1	Plenty Jenna Regio Edet Edet Zewa
Medical Solutions		1	12		2	Cutimed® Actimove Delta-Cast
Baby Care		2				Libero Lotus Baby Drypers Peppa Pig
Feminine Care		3		1		Libresse Nana Saba Nosotras TOM ORGANIC

Källa: Informationen har sammanställts av Essity i presentationssyfte utifrån statistik hämtad från externa marknadskällor, däribland IRI, Fastmarkets RISI, Price Henna Consultants, SmartTRAK och National Macro Economics.

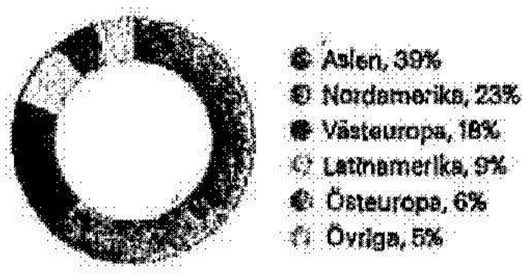
Tillväxtpotential i olika regioner

På tillväxtmarknaderna är marknadspenetrationen av lösningar inom hygien och hälsa betydligt lägre än på mogna marknader. Exempelvis är konsumtionen av incontinence products i Asien bara cirka en femtedel av konsumtionen i Västeuropa, och mjukpapperskonsumtionen i Östeuropa är bara cirka en tredjedel av konsumtionen i Västeuropa. Ett flertal trender ökar efterfrågan på tillväxtmarknaderna, däribland högre levnadsstandard, urbanisering samt utveckling av detaljhandel, e-handel och hälso- och sjukvård. På tillväxtmarknaderna har Essity en ökad närvaro och många ledande marknadspositioner.

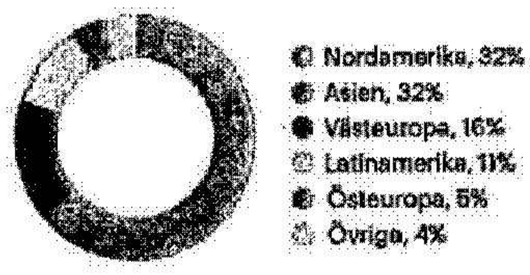
På mogna marknader har merparten av produktkategorierna, exempelvis baby care och feminine care, nått en hög marknadspenetration. Det betyder att tillväxt främst sker genom innovation och högre marknadsandelar. Inom incontinence products är marknadspenetrationen relativt hög, men lägre inom vissa produkt segment. Genom att öka medvetenheten och minska stigman kring inkontinens finns goda tillväxtmöjligheter.

Global marknad per region

Personal Care



Consumer Tissue



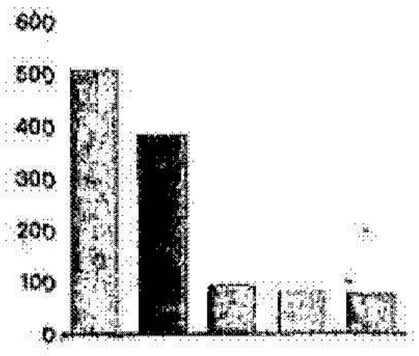
Professional Hygiene



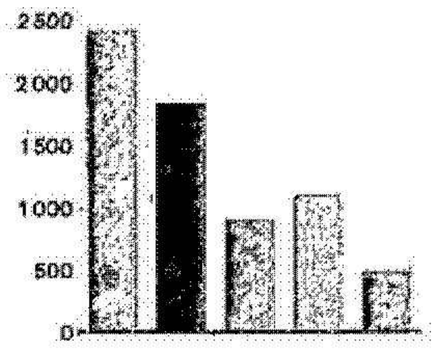
Hygien- och hälsomarknaden på mogna marknader uppgick under 2021 till cirka 670 miljarder SEK och på tillväxtmarknader till cirka 610 miljarder SEK.

Användning

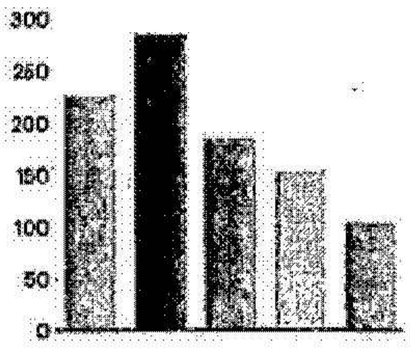
Incontinence Products
Antal per person med inkontinens/år



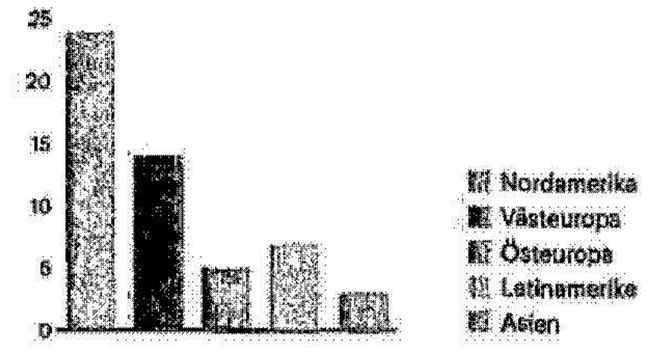
Baby Care
Antal per barn upp till 2,5 år/år



Feminine Care
Antal per kvinna 10–54 år/år



Tissue
Kg per capita/år



Väsentlighetsanalys

En del av underlaget till Essitys strategiarbete utgörs av en väsentlighetsanalys där Essity och bolagets intressenter rangordnar frågor och andra områden som uppfattas som viktiga för bolaget.

Essity genomför en så kallad dubbel väsentlighetsanalys som innebär att en centralt samordnad strategiprocess analyserar hur bolaget påverkar omvärlden och omvärldens potentiella påverkan på affären.

Det första steget utgörs av riskanalysen, vilken rangordnar affärsriskernas påverkan för koncernens möjlighet att nå uppställda mål. I detta steg utvärderas sannolikheten samt konsekvensen av riskernas påverkan. Läs mer om riskhanteringsprocessen och riskerna på sidorna 35–42. I det andra steget skickar bolaget vartannat år ut en webbaserad enkät till Essitys intressentgrupper; kunder, konsumenter, leverantörer, medarbetare, investerare, analytiker, ideella organisationer samt beslutsfattare.

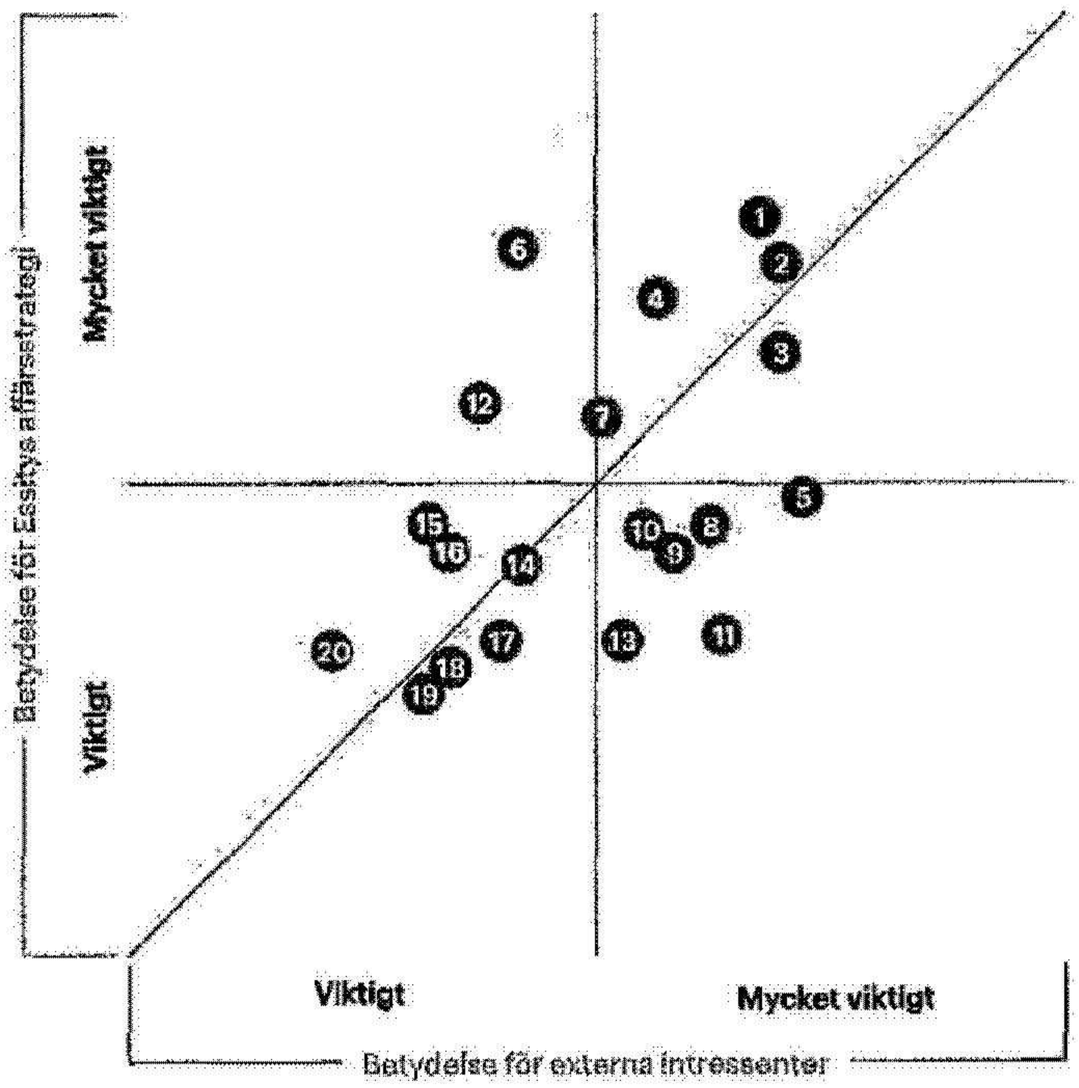
I enkäten ombeds intressenterna rangordna de viktigaste ämnena. Den senaste undersökningen gjordes 2021, vilken gav cirka 600 svar. Utöver väsentlighetsanalysen har Essity en löpande dialog vid styrelsemöten, träffar med aktieägare och i den dagliga kontakten med exempelvis kunder och konsumenter, medarbetare, leverantörer och beslutsfattare. Väsentlighetsanalysen och dessa dialoger utgör en del av underlaget till Essitys strategiarbete.

Resultaten från väsentlighetsanalysen från 2021 redovisas i grafen nedan. Det är en sammanställning och rangordning av samtliga ämnen som anses strategiskt viktiga för bolaget. Intresset ökade för ämnen som digitalisering, hälsa och välmående samt ansvarsfulla inköp och produktsäkerhet. Dessa ämnen rangordnas högt tillsammans med innovation, klimatåtgärder och affärsetik, som intressenterna även tidigare år ansåg vara mest väsentliga.

En utförligare redogörelse för samtliga ämnen i undersökningen samt hur den genomförts finns på www.essity.se/hallbarhet. Här redovisas även den process samt förändringar som bolaget kontinuerligt genomför i selektering, gruppering och beskrivning av de ämnen som intressenterna utvärderar.



Essitys väsentlighetsanalys



Intressenternas rangordning av ämnesområdena

		Läs mer på sidorna
1	Innovation	4, 13, 16, 21, 46, 125
2	Klimatåtgärder	41–42, 46–47, 127–128
3	Affärsetik	53, 123–124
4	Hälsa och välbefinnande	44–45
5	*Transparens*	54
6	Attraktiv och ansvarsfull arbetsgivare	50–52, 129–131
7	Plast och avfall	49, 126
8	Mänskliga rättigheter	53, 123–124
9	Ansvarsfulle inköp och säkra produkter	44–45, 53, 124
10	Bolagsstyrning	55–57
11	Kundrelationer	9, 11, 125, 145
12	Digitalisering	9, 17
13	Effektiv leverantörskedja	38
14	Riskhantering	35–42
15	Varumärken	22–27, 144
16	Marknadspositioner	10
17	Skogar och biologisk mångfald	48
18	Lagar och regler	53, 57
19	Vatten	48, 126
20	Cyber- och informationssäkerhet	36

20221121100993

Syfte och vision



Vår vision

Att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa

Med visionen att öka välbefinnande genom ledande lösningar inom hygien och hälsa arbetar Essity för långsiktigt värdeskapande för kunder, konsumenter, samhälle, medarbetare och aktieägare.

Vår affärsidé

Att hållbart utveckla, tillverka, marknadsföra och sälja värdeskapande produkter och tjänster inom hygien och hälsa

Våra mål

- Skapa ökat värde för **aktieägarna** genom lönsam tillväxt
- Öka livskvaliteten varje dag för fler **människor**
- Bidra till ett hållbart och cirkulärt **samhälle**
- Skapa förutsättningar för våra **medarbetare** att uppnå sin fulla potential i ett vinnande lag

Affärsmodell

Affärsmodell för lönsam tillväxt, hållbart värdeskapande och ökat välbefinnande



Resurser
Essity använder resurser i form av finansiellt kapital där eget kapital uppgick till cirka 69 miljarder SEK och nettolåneskulden uppgick till cirka 55 miljarder SEK för 2021. Vidare används humankapital med cirka 46 000 medarbetare och deras kunskap, skicklighet och erfarenhet samt intellektuellt kapital som forskning och utveckling, patent, licenser, innovation, system och goodwill. Essity använder tillverkat kapital i form av råmaterial, anläggningar och infrastruktur nödvändiga för produktion samt relationskapital som inkluderar Essitys relationer med interna och externa intressenter med vilka vi delar värderingar, trovärdighet och lojalitet. Dessutom använder Essity sig av naturkapital i verksamheten, exempelvis skog, energi och vatten.

Kund- och konsumentinsikt
Startpunkten för Essitys verksamhet är kund- och konsument-insikt. Genom kunskap om människors dagliga behov och utmaningar utvecklar vi erbjudanden som ökar välbefinnande och livskvalitet för människor varje dag.

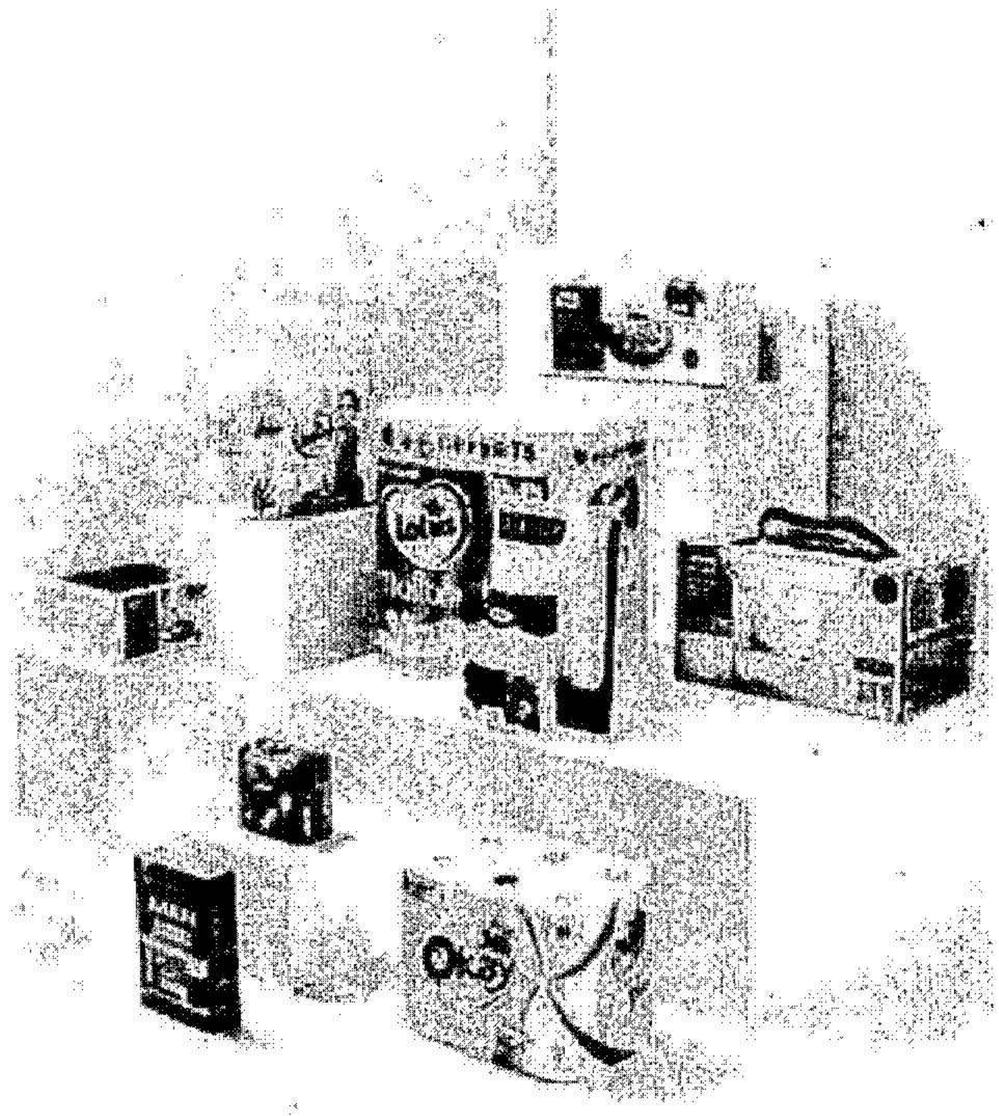
Hållbara innovationer
Ständig innovation är avgörande för att kontinuerligt förbättra människors hygien, hälsa och välbefinnande och för att bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle. Essity har en global enhet som arbetar med varumärken, innovation och hållbarhet med stöd av innovationscenter i Frankrike, Kina, Mexiko, Sverige, Tyskland och USA. Kostnaderna för forskning och utveckling uppgick under året till cirka 1,5 miljarder SEK, vilket motsvarar cirka 1,2 procent av koncernens nettoomsättning.

Ansvarsfulla inköp och hållbar tillverkning
2021 köpte Essity råvaror och förnödenheter för cirka 46 miljarder SEK. De viktigaste råvarorna är massa, returpapper och oljebaserade material. Essity har cirka 90 produktionsanläggningar globalt. Arbetet med att effektivisera anläggningarna är en kontinuerlig process som inkluderar digitalisering och automatisering, med ambitionen om en hållbar och effektiv produktion i världsklass. Kostnad för sålda varor uppgick till cirka 87 miljarder SEK, varav transport- och distributionskostnader cirka 12 miljarder SEK. Essity ställer höga krav på sina leverantörer och arbetar genom hela leverantörskedjan för att garantera ansvarsfulla inköp.

Marknadsföring och försäljning
Essitys marknadsföringskostnader 2021 uppgick till cirka 6,7 miljarder SEK, vilket motsvarade 5,5 procent av nettoomsättningen. En ökande del av marknadsföringen sker digitalt. Under 2021 svarade detaljhandeln för 60 procent av nettoomsättningen, business-to-business för 22 procent och vårdsektorn för 18 procent.

Ledande lösningar inom hygien och hälsa
Essity är global marknadsledare inom Incontinence products med varumärket TENA och inom professional hygiene med varumärket Tork. Dessutom har Essity starka varumärken inom övriga produktkategorier. Essity är därutöver nummer ett eller två inom minst en produktkategori i ett 90-tal länder.

Värdeskapande för våra intressenter
Essity skapar värde till aktieägare genom avkastning och utdelning. Vi arbetar för att maximera aktieägarvärde och samtidigt prioritera miljö och sociala frågor genom att ta hänsyn till finansiella, miljömässiga och sociala parametrar i våra affärsbeslut. Kund- och konsumentvärde skapas genom att våra lösningar ger ökat välbefinnande och ökad livskvalitet. Värde skapas till medarbetare, leverantörer och samhälle genom exempelvis arbetstillfällen, ersättning, skatt, ökat välbefinnande och hållbarhetsarbete samt samhällsengagemang.



20221121100994

Strategiska prioriteringar för lönsam och hållbar tillväxt

Lönsam och hållbar tillväxt uppnås genom Essitys strategiska prioriteringar; fortsätta förändringsresan, bygga ledande varumärken genom innovation, öka digitaliseringen, leda inom hållbarhet och öka närvaron på tillväxtmarknaderna. Vi ska vinna med medarbetare och kultur samt ökad effektivitet.

Strategiska prioriteringar



Vinna med medarbetare och kultur

För att leverera på Essitys strategiska prioriteringar och nå lönsam och hållbar tillväxt arbetar Essity för att attrahera och utveckla de bästa talangerna samt ha en kultur där människor trivs och ständigt utvecklas. Rätt kompetens och bra möjligheter till utveckling och samarbete är förutsättningar för Essitys framgång och värdeskapande. Vi värdesätter och arbetar för en ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering. Olika bakgrund och erfarenhet leder till framgångsrika lösningar och resultat. Alla medarbetare ska behandlas rättvist och med respekt. På Essity gör var och en skillnad genom att bidra till ökat välbefinnande för människor runt om i världen.

Effektivitet i allt vi gör

På Essity uppnås dagliga förbättringar genom fokus på effektivitet och kvalitet, vilket leder till nöjdare kunder, ökad lönsamhet och lägre klimatpåverkan. Vi arbetar för att öka produktivitet, minska material-, energi- och logistikkostnader samt minimera avfall.

Samtidigt möjliggörs snabb omställning för innovationer, produktanpassningar och bästa service till kunder och konsumenter. Detta stärker bolagets konkurrenskraft, förbättrar det finansiella resultatet och minskar miljöpåverkan. Digitalisering, innovation, *globala skalfördelar och kunskapsutbyte bidrar till att effektivisera* produktions- och leverantörsflöden samt logistik och distribution. Under 2021 uppnådde Essity 698 MSEK i löpande kostnadsbesparingar. De inkluderar besparingar inom inköp, produktion och materialrationalisering.

Programmet "Manufacturing Roadmap" löper till 2025 och förväntas bidra till Essitys totala årliga kostnadsbesparingar om 500–1 000 MSEK genom optimerad produktionsstruktur, produktivitetsförbättringar samt råmaterial- och energibesparingar. Åtgärderna ger möjlighet till tillväxt utan att investeringarna ökar i samma takt. Rörelsekapitalet förväntas minskas med mer än 1 000 MSEK. Målet är även att genom nya produktionssätt minska exponeringen mot vedbaserad färskfibermassa med cirka 10 procent, vilket resulterar i minskad volatilitet för bolagets lönsamhet.



Fortsätta förändringsresan

Med målet att växa, både organiskt och via förvärv, inom de kategorier och närliggande produktområden med högst lönsamhet fortsätter vi vår förändringsresa.

Nytt mål för försäljningstillväxt

Som en följd av en högre tillväxtambition beslutade Essity under 2021 om ett nytt mål för försäljningstillväxt på mer än 5 procent, som inkluderar såväl organisk försäljningstillväxt som förvärv. Målet ska uppnås genom att fortsätta genomföra vår strategi: dra nytta av gynnsamma marknadstrender, öka marknadsandelar genom framgångsrika innovationer och starka varumärken, expandera erbjudandet samt förvärv inom kategorier med höga marginaler. Tillväxt, både organiskt och genom förvärv, prioriteras inom kategorierna Medical Solutions, Incontinence Products, Feminine Care och Professional Hygiene.

Ökad förvärvstakt

Under 2021 har Essity genomfört flera förvärv. Vi har förvärvat det australiska hygienbolaget Asaleo Care och utökat vårt ägande i det tidigare delägda colombianska hygienbolaget Productos Familia S.A. Inom Medical Solutions har erbjudandet stärkts genom förvärvet av de återstående 25 procent av aktierna i ABIGO Medical AB som bland annat utvecklar, tillverkar och marknadsför teknologin Sorbact® för avancerad sårvård. Genom förvärvet av sporttejpsvarumärkena Coach, Elastikon och Zonas, är Essity en ledande distributör inom idrottsmedicin på den amerikanska marknaden. Erbjudandet inom Medical Solutions har även stärkts genom förvärvet av AquaCast Liner, ett specialistföretag inom ortopedi som tillhandahåller vattentäta underlagsmaterial för gipsning på den amerikanska marknaden, samt genom förvärvet av Hydrofera som erbjuder teknologi och produkter inom avancerad sårvård. Vi ser ytterligare förvärvsmöjligheter för att accelerera förändringsresan.

Nya affärsområden 2022

Från och med år 2022 är Essitys affärsområden; Health & Medical, Consumer Goods och Professional Hygiene. Dessa är i linje med bolagets kund- och försäljningskanaler och kommer att leda till en expansion av erbjudandena till nya och närliggande kategorier samt utökat tjänsteinnehåll utifrån kund- och konsumentbehov. De nya områdena stödjer bolagets nya tillväxtmål genom strategier för organisk och förvärvsdriven tillväxt och syftar till att uppnå högre tillväxt och vinstmarginal samt lägre kapitalbindning.



20221121100995

Bygga ledande varumärken genom innovation

Framgångsrik innovation och starka varumärken är två av Essitys styrkor och avgörande för bolagets framgång. Medvetenheten om vikten av hygien och hälsa samt efterfrågan på hållbara lösningar ökar. Detta har gynnat Essity då vi under covid-19-pandemin stärkt och breddat våra hygien- och hälsoerbjudanden och lanserat återanvändbara produkter inom flera kategorier.

Kunder och konsumenters första val

Essitys innovationer förbättrar människors vardag. Vi baserar våra innovationer på djup kund- och konsumentinsikt, vilket hjälper oss att utveckla unika och framgångsrika lösningar. Över tid har Essity ökat andelen av varumärkesförsäljningen som uppvisar "Product Superiority", det vill säga är kunders och konsumenters första val, och ytterligare stärkt våra ledande varumärken. Ett exempel är hur Essity genom innovation ökat varumärkesförsäljningen och antalet premiumprodukter inom Consumer Tissue, vilket därmed ökat den strukturella lönsamheten och värdeskapandet inom denna produktkategori.

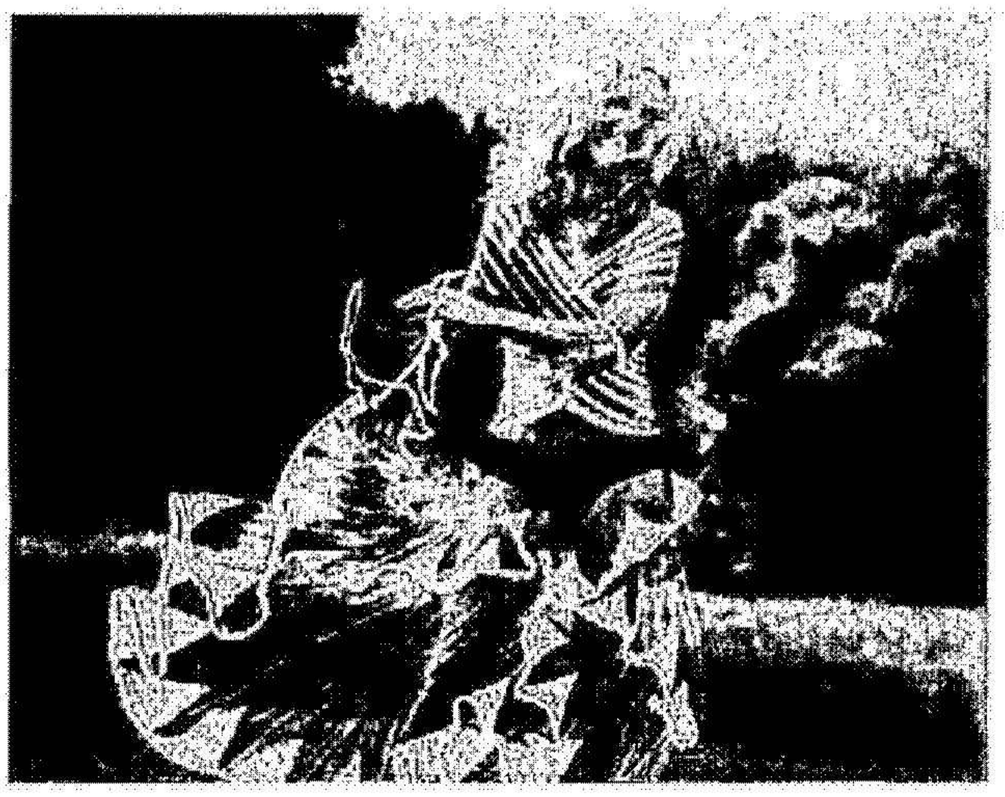
Fler hållbara lösningar

Under covid-19-pandemin har Essity fortsatt att hålla en hög innovationstakt i takt med den ökade medvetenheten om hygien och hälsa. Intresset från kunder och konsumenter att göra hållbara val och dessutom betala mer för dessa har ökat. Inom Incontinence Products och Feminine Care har tvättbara absorberande underkläder lanserats bland annat under varumärkena TENA Silhouette, TENA for Men, Bodyform, Libresse, Nana och Saba. Underkläderna ger användaren ett mer hållbart alternativ till engångsprodukter. Essity har också lanserat Libresse® V-Cup inom Feminine Care, en återanvändbar menskopp. Inom Professional Hygiene lanserades under året Tork återanvändbara mikrofiberdukar.

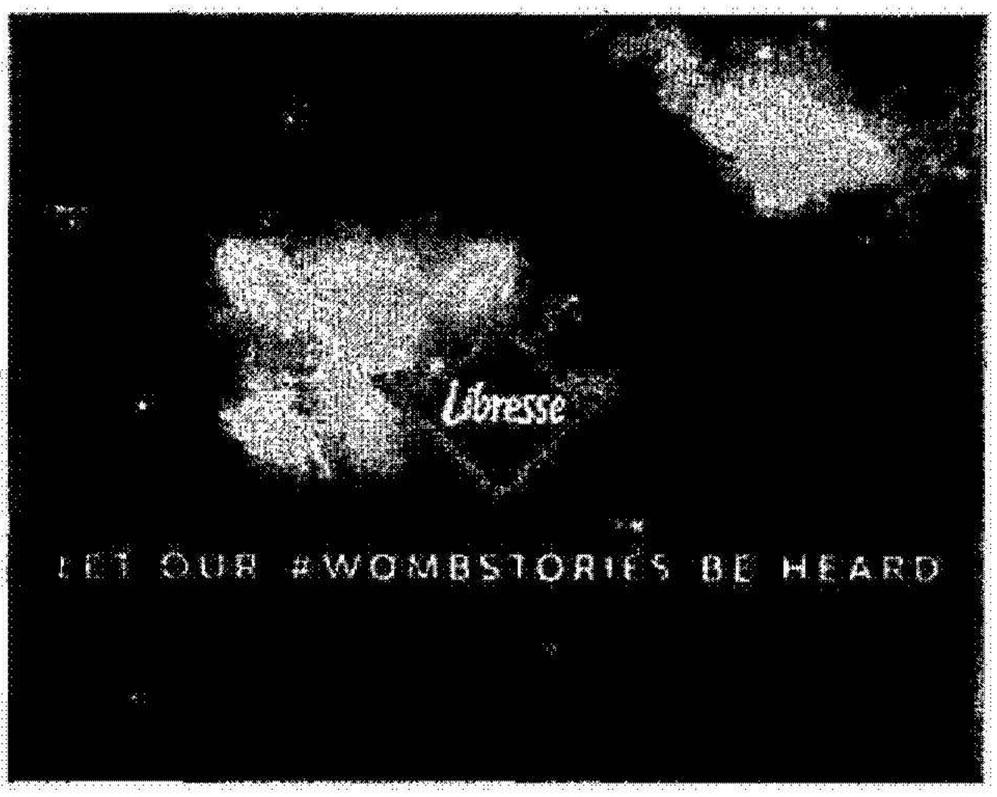
Stärkta marknadspositioner

Essity är nummer ett eller två i cirka 90 procent av bolagets varumärkespositioner. Under 2021 har vi ytterligare ökat våra marknadsandelar för cirka 70 procent av varumärkesförsäljningen inom detaljhandeln. Även inom vårdsektorn och inom Professional Hygiene-verksamheten har Essity ökat marknadsandelarna. Det är ett resultat av att vi under covid-19-pandemin fortsatt investera i innovation, haft en hög leveranssäkerhet med höga servicenivåer och stark närvaro inom e-handeln. Dessutom stärks våra varumärken genom Essitys marknadsföringskampanjer med tydligt syfte att bryta barriärer och bygga självkänsla. Vi når och följer våra kunder och konsumenter effektivt digitalt, vilket ökar värdet på investeringarna. Tillsammans med produktinnovation bygger detta pålitliga och vinnande varumärken.

Exempel på viktiga och modiga kampanjer



Incontinence Products TENA
TENA strävar efter att bryta de tabun som finns i samhället relaterade till inkontinens. TENAs modiga marknadsföring har uppmärksammats av ledande marknadsförare. Under 2021 fick varumärket exempelvis utmärkelsen "Channel 4Diversity" i Storbritannien, en gyllene "Effie" och två utmärkelser på Global Festival of Media.



Feminine Care Libresse och Bodyform
Kampanjen "Womb Stories", från Libresse och Bodyform, fortsätter att bryta stigman kring kvinnors personliga erfarenheter. Det var en av de mest prisbelönta kampanjerna 2021 och fick många prestigefyllda utmärkelser, inklusive 13 "Cannes Lions" och "Effies".

Öka digitaliseringen

Målet med Essitys digitala strategi är att öka försäljningstillväxten och effektiviteten. Strategin bygger på fyra utvecklingsområden; hur vi interagerar med kunder och konsumenter, digitala lösningar och affärsmodeller, effektivisering av hela verksamheten, samt att bygga digital kompetens i organisationen.

Effektiv kommunikation

Genom digital interaktion med kunder och konsumenter får vi bättre kännedom om deras behov, utmaningar och förväntningar. Det hjälper oss att utveckla de bästa lösningarna, kampanjerna och försäljningssätten. I marknadsföringskampanjer används oftast digitala kanaler för att nå önskad målgrupp och mäta utfall för att maximera resultatet.

Växande e-handel

Under 2021 ökade Essitys e-handelsförsäljning med 15,9 procent och uppgick till cirka 14 procent av bolagets nettoomsättning. E-handelsförsäljningen sker via detaljhandelns hemsidor, e-handlare och distributörer som tillhandahåller våra erbjudanden. Vi utvecklar också vår egen försäljning direkt till konsument. Vårt ledande varumärke TENA har egna webbshoppar som innehåller information om inkontinens, vilka lösningar som finns tillgängliga samt gör det möjligt för konsumenter att beställa hem produkter.

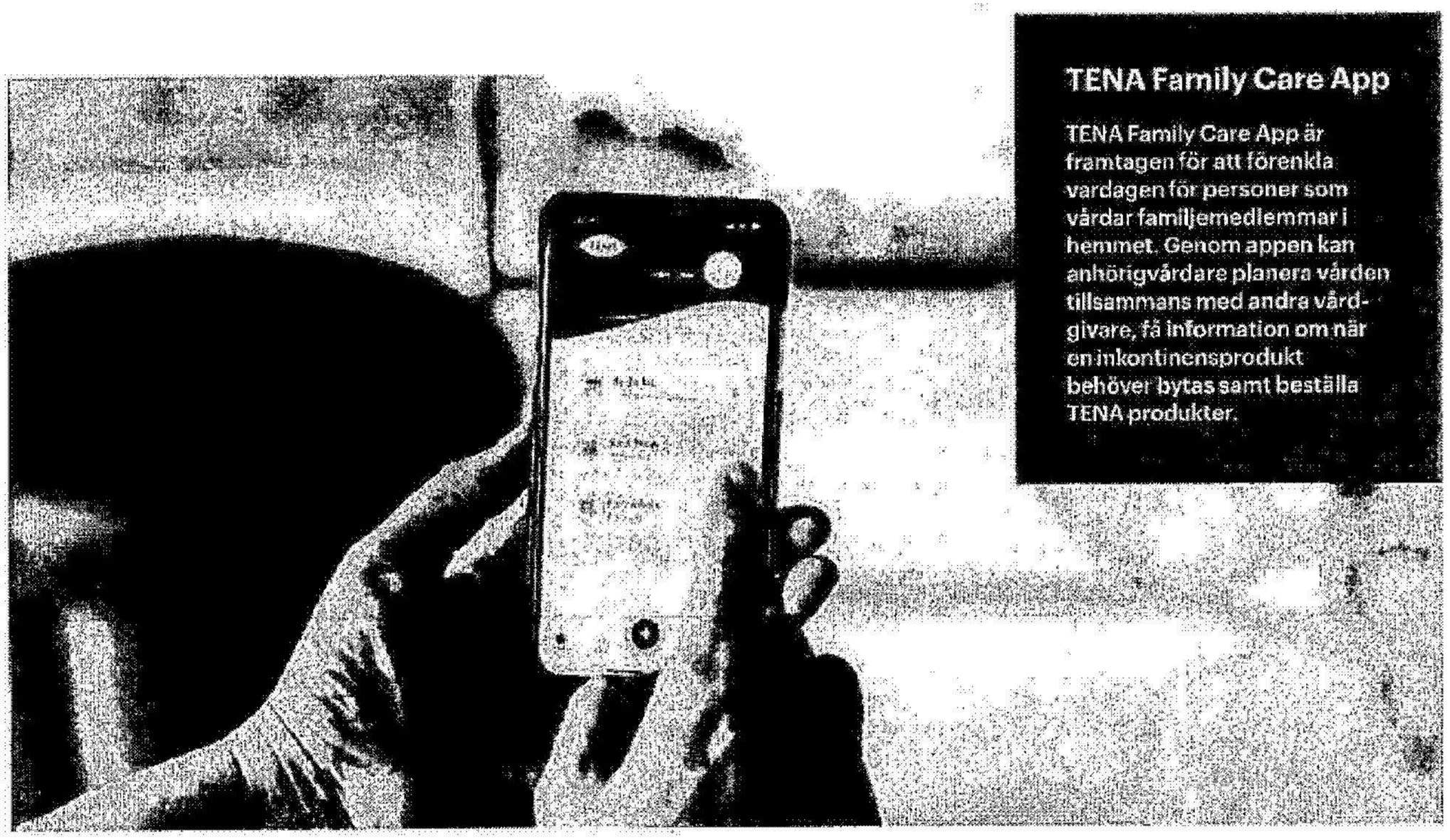
Den ökade e-handelsförsäljningen bidrar även med högre lönsamhet genom en bättre produktmix till följd av ökande försäljning av premiumprodukter och egna varumärken.

Digitala lösningar

Ny teknik skapar möjligheter att leverera digitala lösningar som förenklar och förbättrar vardagen för kunder och konsumenter. Exempel på Essitys digitala lösningar är TENA Family Care App, en app som förenklar för personer som vårdar familjemedlemmar i hemmet, och TENA Bladder Sensor, en bärbar ultraljudssensor som mäter nivån i urinblåsan och skickar ett meddelande när det är dags att gå på toaletten. Under året lanserades även Cutimed Wound Navigator, en digital lösning för sårbehandling. Den innovativa mobilappen registrerar sårets storlek och andra egenskaper. Utifrån detta görs en bedömning för att erbjuda patienter bäst lämpad vård och sårvårdsprodukt. Till följd av covid-19-pandemin vill fler av Essitys kunder försäkra sig om god hygien i offentliga miljöer. Tork Vision Cleaning är ett exempel på utvecklingen av Tork EasyCube som gör det möjligt att genom data i realtid säkerställa att offentliga miljöer och toaletter är rena och behållare för papper, tvål och handsprit är påfyllda.

Interna förbättringar

Digitalisering effektiviserar och förbättrar även Essitys interna verksamhet. Vi söker ständigt digitala lösningar som bidrar till ökad automatisering och robotisering av produktion, distribution, logistik och administration. Initiativ inom "Industry 4.0" leder till förbättrad kvalitet, ökad effektivitet och hållbarhet samt möjliggör dataanalys för en effektivare kontroll av produktionsflöden, planering av underhållsarbete och bättre beslutsunderlag. Ett annat exempel är Essitys digitalisering av distributionskedjan och etableringen av ett logistikcenter som inkluderar digital planering av efterfrågan, leveranser, lagerhållning och transporter över hela världen.



TENA Family Care App

TENA Family Care App är framtagen för att förenkla vardagen för personer som vårdar familjemedlemmar i hemmet. Genom appen kan anhörigvårdare planera vården tillsammans med andra vårdgivare, få information om när en inkontinensprodukt behöver bytas samt beställa TENA produkter.

20221121009096

Leda inom hållbarhet

För Essity är hållbarhet en strategisk prioritering för långsiktigt lönsam tillväxt. Våra initiativ bidrar till en bättre miljö samtidigt som bolagets konkurrenskraft ökar. Efterfrågan på hållbara lösningar och viljan att betala mer för dessa ökar bland kunder och konsumenter.

Höjda ambitioner

Essity har länge haft ambitiösa mål för bolagets hållbarhetsarbete, exempelvis godkändes våra Science Based Targets 2018. Under 2021 har nya och uppdaterade hållbarhetsmål satts, däribland ett åtagande att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Vi har även höjt ambitionsnivån för våra befintliga Science Based Targets. Andra uppdaterade mål inkluderar hållbara innovationer, arbetsplatssäkerhet och ansvarsfulla inköp. Essity värdesätter och arbetar för ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering, vilket bidrar till vår framgång. Inom det här området har vi under året presenterat nya ambitioner.

Strategi för måluppfyllelse

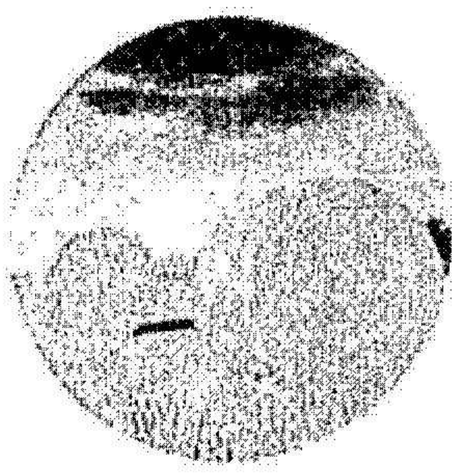
Essity har en tydlig strategi och plan för hur målen ska nås. Avseende Science Based Targets 2030 och nettonollutsläpp 2050 har de viktigaste åtgärdsområdena identifierats. Åtgärder kommer att ske inom hela värdekedjan från råmaterial, produktion och distribution till använda produkter. Inom råmaterial arbetar Essity exempelvis för att hitta alternativ till färsk träfibermassa och minska användandet av oljebaserade råvaror. Vid vår produktionsanläggning i Mannheim, Tyskland, har massaproduktion från halm startat, vilket minskar koldioxidutsläppen jämfört med mjukpapper från färsk träfibermassa. Vi arbetar också med lösningar där använda produkter blir till nya. Ett exempel är Tork PaperCircle, där använda pappershanddukar blir nytt mjukpapper. Affärsmodellen har nått fler marknader och kunder under 2021. Fossilt bränsle ersätts med alternativ med mindre miljöpåverkan som vätgas från förnybar energi, biogas och geotermisk ånga på flera av Essitys produktionsanläggningar runt om i världen. Vårt kontinuerliga arbete för ökad resurseffektivitet med program för energibesparing och materialrationalisering bidrar också till att uppfylla målen.

Essitys hållbarhetsagenda styrs bland annat av kundernas och konsumenternas behov, våra egna koncernmål, policyer, intressenters förväntningar och FN:s hållbarhetsmål. Läs mer om Essitys hållbarhetsarbete under Hållbarhet, på sidorna 43–54.

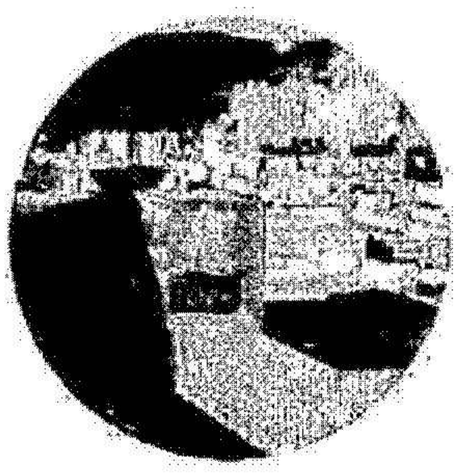
Åtgärdsområden för nettonollutsläpp 2050



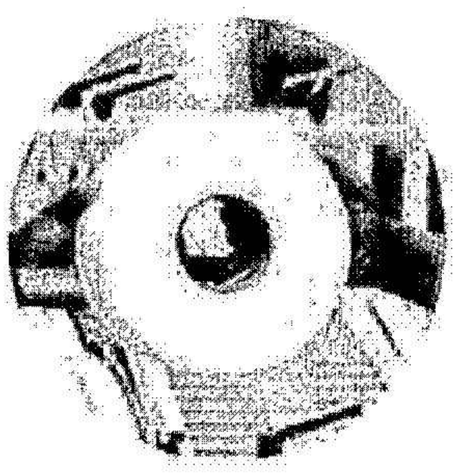
Hållbara lösningar



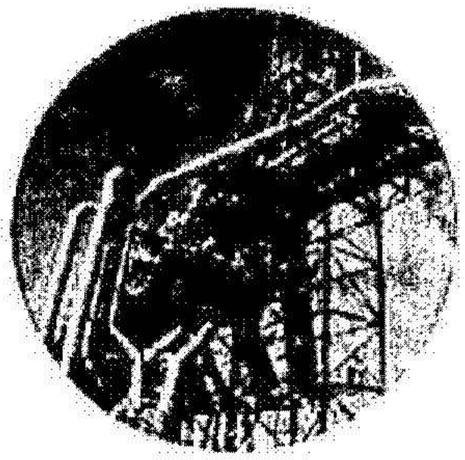
Råvaror med låga växthusgasutsläpp



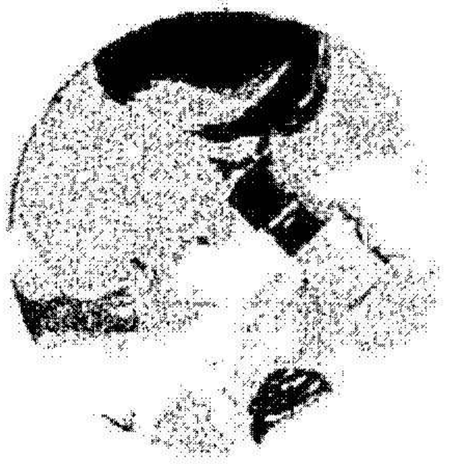
Produktion med fossilfritt bränsle



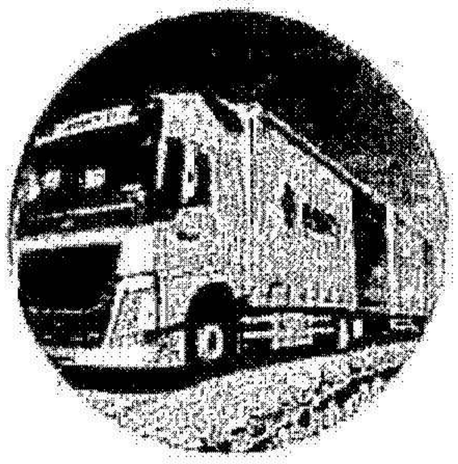
Resurseffektivitet



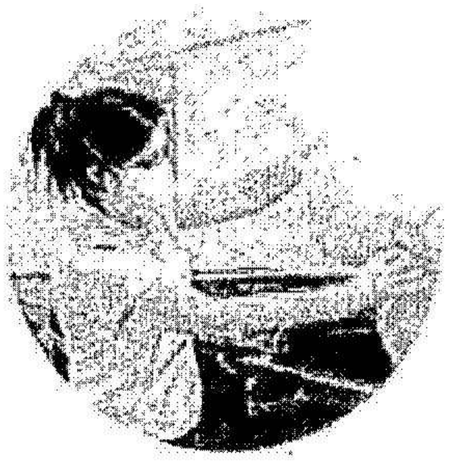
Innovativ teknologi



Noll produktionsavfall



Rena transporter



Mindre avfall efter användande

Öka närvaron på tillväxtmarknaderna

Essity ökar närvaron på tillväxtmarknaderna, där marknadspenetrationen av lösningar inom hygien- och hälsa är betydligt lägre än på mogna marknader. Tillväxt prioriteras på de marknader där bolaget redan har starka marknadspositioner, som Asien, Latinamerika och Österuropa.

Ökat värdeskapande
Under 2021 stod tillväxtmarknaderna för 38 procent av nettoomsättningen och den justerade EBITA marginalen uppgick till 10,5 procent, vilket är en förbättring med 4,0 procentenheter jämfört med 2015. Essity har ambitionen att växa denna andel över tid och samtidigt fortsätta öka lönsamheten till följd av gynnsamma marknadstrender, högre andel premiumprodukter, starka varumärken och en breddning av bolagets erbjudanden. Vi har en tydlig prioritering av vilka geografiska marknader bolaget ska närvara på samt vilka produktkategorier som ska erbjudas på dessa marknader.

Asien
Genom majoritetsägandet i Vinda är Essity marknadsledare i Kina och Asien inom Consumer Tissue och har även en stark närvaro inom Personal Care och Professional Hygiene. Vinda har i flera år vuxit nettoomsättningen och lönsamheten som ett resultat av ökad marknadspenetration, fler premiumprodukter och effektivitetsförbättringar. Under 2019 nylanserades Libresse V-Comfort inom Feminine Care i Kina. Libresse har sedan dess vuxit starkt och är idag ett ledande varumärke i premiumsegmentet inom Feminine Care i Kina.

Latinamerika
Essity har starka varumärken och marknadspositioner i Latinamerika. Ambitionen är att vara det snabbast växande hygien- och hälsobolaget i regionen genom innovation och fler premiumprodukter, ledande varumärken och digitalisering med ökad e-handelsförsäljning och "Direct to Consumer". Under 2021 har Essity stärkt sin närvaro i Latinamerika genom att utöka ägandet med 45,8 procent till 95,8 procent i det colombianska hygienbolaget Productos Familia S.A.



20221121100997

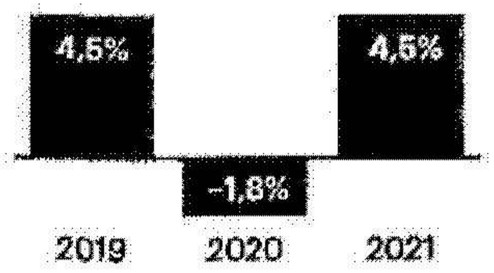
Mål och utfall

Finansiella mål

Årlig försäljningstillväxt[1]

Mål: >5%

Utfall:

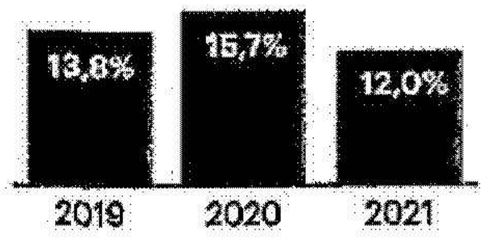


Under 2021 uppgick försäljningstillväxten, inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv, till 4,5 procent. Den organiska försäljningstillväxten, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, uppgick till 3,3 procent varav volym 1,8 procent och pris/mix 1,5 procent.

Justerad avkastning på sysselsatt kapital[2]

Mål: >17% senast 2025

Utfall:



Under 2021 påverkades avkastningen negativt av betydande kostnadsinflation främst för råvaror, energi och distribution. Högre försäljningspriser, högre volymer, bättre mix och kostnadsbesparingar påverkade resultatet positivt.

Kapitalstrukturspolicy

Mål: Upprätthålla "Solid investment grade rating"

Utfall 2021:

"Solid investment grade rating"

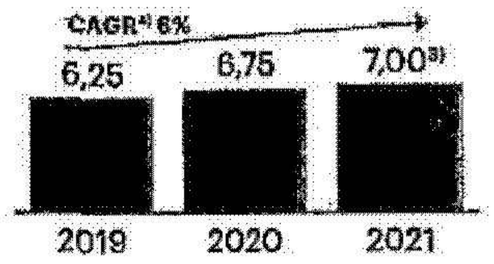
Nettolåneskulden uppgick till 55 433 MSEK. Nettolåneskulden i förhållande till justerad EBITDA[2] uppgick till 2,77.

Utdelningspolicy

Mål: Långsiktig stabil och stigande utdelning

Utfall:

Utdelning per aktie, SEK



Styrelsen föreslår en höjning av utdelningen med 4 procent jämfört med 2020 till 7,00 SEK per aktie för verksamhetsåret 2021.

[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv.
[2] Exklusive jämförelsestörande poster.
[3] Av styrelsen föreslagen utdelning.
[4] Compound Annual Growth Rate (årlig tillväxttakt).

Hållbarhetsmål

Läs mer i avsnittet Hållbarhet och i hållbarhetsnoterna.

Science Based Targets

Mål 2030 (jämfört med 2016):

Scope 1 och 2	Scope 3
-35%	-18%

Utfall 2021:

Scope 1 och 2	Scope 3[5]
-15%	-9%

Essitys klimatpåverkande utsläpp delas in i tre olika klasser (Scope) beroende på ursprung. Scope 1 och 2 är direkt kopplade till Essitys produktion. Scope 3 redovisar de indirekta utsläppen i värdekedjan.

Förpackningar

Andel förpackningar tillverkade av förnybart och/eller återvunnet material

Mål 2025: 85%

Utfall 2021:

78%

Essity strävar efter 100 procent återvinningsbarhet och 85 procent förnybara eller återvunna material i bolagets förpackningar. Detta mål gäller för såväl pappers- som plastförpackningar för Essitys varumärken.

Produktionsavfall

Andel avfall som material- eller energiåtervinns

Mål 2030: 100%

Utfall 2021:

64%

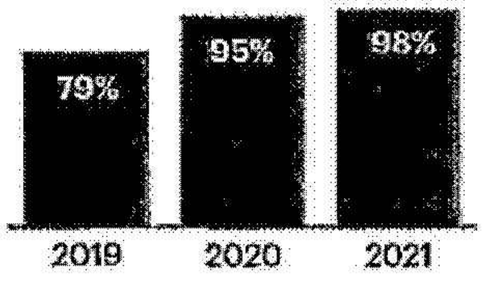
Resurseffektivitet och minskning av avfall är viktigt i Essitys produktionsanläggningar. Målet är att allt produktionsavfall ska material- eller energiåtervinnas 2030, vilket minsker utsläppen av växthusgaser.

Färskfiber

Andel FSC™- eller PEFC™-certifierad färskfiber

Mål: 100%

Utfall:



Via certifieringar som Forest Stewardship Council (FSC) och Programme for the Endorsement of Forest Certification (PEFC) säkerställer Essity hållbara fiberinköp och förhindrar därmed avskogning samt främjar biologisk mångfald.

[5] Utfall per 2020.

Hållbara innovationer

Andel som medfört sociala och/eller miljömässiga förbättringar

Mål: >50%

Utfall 2021:

59%

Hållbara innovationer mäts som andel av intäkterna från innovationer som lanserats under de senaste tre åren. Exempel på hållbara innovationer under 2021 var Tork rengöringsdukar, TENA Silhouette tvättbara absorberande underkläder och Libresse menskopp.

Hälsa och säkerhet

Minskning av frekvensen registrerbara olyckor jämfört med 2019

Mål 2025: –75%

Utfall 2021:

–43%

2021 började Essity mäta en total TRI-frekvens (Total Recordable Injuries) för att synliggöra olyckor som kräver medicinsk behandling. I alla Essitys produktionsanläggningar sker ett målinriktat och systematiskt arbete med säkerhetsfrågor.

Könsfördelning på chefsnivåer

Mål 2025: 40/60%[6]

Utfall 2021:

32/68%

Essitys mål är att könsfördelningen på alla chefsnivåer (koncernledning, höga chefer och medelhöga chefer) ska ligga inom intervallet 40/60 procent senast 2025. Målet redovisas som ett sammanvägt utfall för de tre chefsnivåerna.

Ansvarsfulla inköp

Andel av total inköpskostnad från leverantörer som uppfyller Essitys globala leverantörsstandard

Mål 2025: 95%

Utfall 2021:

88%

Essity har en global leverantörsstandard för att säkerställa ansvarsfull affärsverksamhet och respekt för mänskliga rättigheter i bolagets leverantörskedja.

Affärsetik och uppförandekod

Andel nya medarbetare som utbildats i uppförandekoden

Mål: 100%

Utfall 2021:

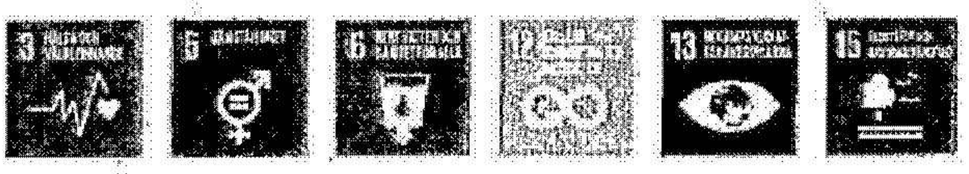
92%

Uppförandekoden beskriver hur medarbetare ska agera, hur bolaget bedriver sin verksamhet, intressenternas förväntningar på Essity och Essitys engagemang för mänskliga rättigheter. Samtliga helägda dotterbolag är bundna av uppförandekoden.

[6] Majoritetsgrupp utifrån kön utgör högst 60 procent.

Bidrag till FN:s globala hållbarhetsmål

Som ett ledande globalt hygien- och hälsobolag spelar Essity en viktig roll för att bidra till att FN:s globala hållbarhetsmål nås. Genom partnerskap och samarbeten arbetar vi för att övervinna globala utmaningar. Vi stödjer FN:s Global Compact och är fortsatt partner till UN Foundation.



De globala målen visar även var det finns behov av nya lösningar, vilket skapar goda affärsmöjligheter för Essity. Vi fokuserar på mål 3, 5, 6, 12, 13 och 15 som vi bidrar till genom Essitys verksamhet, erbjudanden, expertis och erfarenhet.

Mål 3: God hälsa och välbefinnande
Essity bidrar genom ett intensivt arbete för en bättre global hygien- och hälsostandard. Genom att ge tillgång till ledande lösningar och expertis bidrar vi till ökad livskvalitet och ökat välbefinnande. Essity har länge arbetat för att främja och uppmärksamma vikten av handhygien för att undvika smittspridning. Läs mer på sidorna 44–45.

Mål 5: Jämställdhet
Genom att driva utbildningsinsatser och samarbeten för att bryta tabun kring till exempel mens, inkontinens och lymfödem arbetar Essity för en ökad jämställdhet. Vårt samarbete med UNICEF Mexico, "Hygiene is our right", lyfter barn och ungdomars rättigheter kring hälsa, utbildning och jämställdhet med fokus på handhygien och mens. Läs mer på sidorna 44–45.

Mål 6: Rent vatten och sanitet för alla
Essity arbetar för effektiv vattenanvändning och förbättrad vattenrening samt kvalitet på våra anläggningars avloppsvatten. Inom Essitys arbete med att bidra till ökad sanitet i världen drivs initiativet "Hand hygiene for all" tillsammans med WHO och UNICEF. Vi arbetar för att flickor och kvinnor ska ha tillgång till menskydd, rent vatten och toaletter. Läs mer på sidorna 44–45.

Mål 12: Hållbar konsumtion och produktion
Tillsammans med våra samarbetspartners arbetar vi för att bidra till ett hållbart och cirkulärt samhälle. Vårt sortiment har utökats med återanvändbara produkter och vi ökar andelen förnybart material i våra förpackningar. Läs mer på sidorna 46–49.

Mål 13: Bekämpa klimatförändringarna
Under 2021 ökade Essity sin klimatambition med åtagandet att nå nettonollutsläpp senast 2050. Vi adresserar utmaningen genom investeringar i innovation och samarbeten för mer miljövänliga råvaror och en produktion med lägre utsläpp. Läs mer på sidorna 46–47.

Mål 15: *Ekosystem och biologisk mångfald*
Vi kräver att våra leverantörer av färskfiber upprätthåller och skyddar principerna om biologisk mångfald och skogsbevarande. Essity prioriterar FSC som certifieringssystem och uppmuntrar alla leverantörer att arbeta för certifiering. Läs mer på sidan 48.

Personal Care

20221121100998

Nyckeltal

Nettoomsättning, MSEK
46 639

Försäljningstillväxt[1]
6,4%

Organisk försäljningstillväxt[2]
5,0%

Justerad EBITA marginal[3]
15,2%

Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3]
16,3%

1) Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv.
2) Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.
3) Exklusive jämförelsestörande poster.

Erbjudande

Essitys erbjudande inkluderar Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care. Produkterna säljs under varumärken som Actimove, TENA, JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Nosotras, Saba och TOM Organic samt som detaljhandelns egna märkesvaror.

Inom Incontinence Products, med det globalt ledande varumärket TENA, erbjuder Essity ett brett sortiment av inkontinensprodukter som även inkluderar hudvårdsprodukter, våtservetter, tvätthandskar, tvättbara absorberande underkläder och digitala lösningar med sensorteknik. Inom Baby Care, erbjuder Essity både öppna barnblöjor och byxbarnblöjor samt barnvårdsprodukter som våtservetter, schampo, lotion och barnoljor. Essitys erbjudande för Baby Care i Europa sker under de egna varumärkena Libero och Lotus samt som detaljhandelns egna märkesvaror. Inom Feminine Care erbjuder Essity ett brett produktsortiment som inkluderar exempelvis bindor, trosskydd, tamponger, intimtvål, intimservetter, tvättbara absorberande underkläder och återanvändbara menskoppar. Inom Medical Solutions erbjuder Essity produkter och tjänster inom sårvård, kompressionsbehandling och ortopedi.

Distributionskanalerna utgörs av detaljhandel, apotek, butiker för medicintekniska produkter, sjukhus, distributörer och vårdhem samt e-handel.

Marknadspositioner

Essity är global marknadsledare inom marknaden för incontinence products med varumärket TENA. Essity är marknadsledare i Europa och Latinamerika. Essity är den tredje största aktören i Asien och den fjärde största i Nordamerika.

Inom Baby Care är Essity världens femte största aktör och näst störst i Europa. Essitys starkaste marknad är Norden, där varumärket Libero är marknadsledande. Exempel på andra starka, regionala varumärken är Drypers i Sydostasien och Pequeñin i Sydamerika.

Inom Feminine Care är Essity världens femte största aktör, den tredje största i Europa och marknadsledare i Latinamerika. Exempel på regionala varumärken som stöds av Essitys globala varumärkesplattform inom Feminine Care är Libresse i Norden, Ryssland, Österuropa, Nederländerna, Malaysia och Kina, Bodyform i Storbritannien, Nana i Frankrike och Mellanöstern, Saba och Nosotras i Latinamerika samt Libra och TOM Organic i Australasia.

Inom Medical Solutions, för de produktkategorier där bolaget är verksamt, är Essity världens fjärde största aktör och marknadsledare i Europa. Essity är den största globala aktören inom kompressionsbehandling och den tredje största aktören inom ortopedi. Inom sårvård, vilken inkluderar akut och avancerad sårvård, är Essity den sjätte största aktören. Essity är nummer tre inom akut sårvård. Exempel på starka varumärken är JOBST, Leukoplast, Cutimed, Delta-Cast och Actimove.

Produktionsanläggningar

Personal Care hade tillverkning vid 38 produktionsanläggningar i 26 länder vid slutet av 2021.

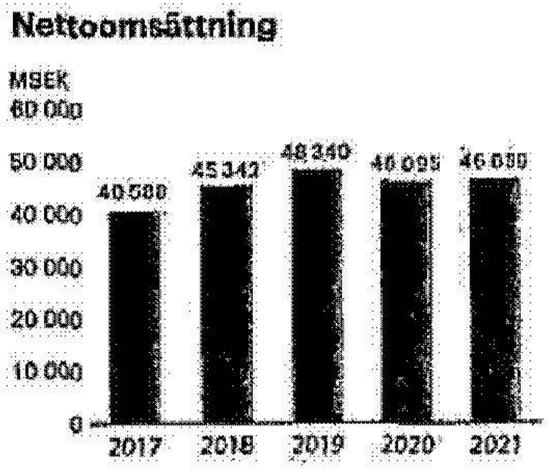
Rörelsen 2021

Nettoomsättningen ökade med 1,2 procent och uppgick till 46 639 (46 095) MSEK. Den organiska försäljningstillväxten uppgick till 5,0 procent, varav volym 2,7 procent och pris/mix 2,3 procent.

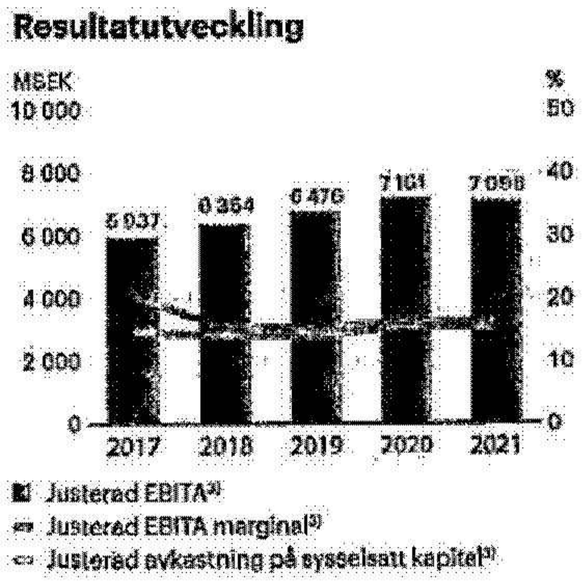
Varumärken

TENA Leukoplast JOBST Actimove Libero Delta-Cast Cutimed Lotus Drypers Pequeñin Libresse

Nettoomsättning



Resultatutveckling



Nyckeltal

MSEK	2021	2020	%
Nettoomsättning	46 639	46 095	1
Försäljningstillväxt[1], %	6,4	0,3	
Organisk försäljningstillväxt[2], %	5,0	0,0	
Justerad bruttomarginal[3], %	40,2	41,4	
Justerad EBITA[3]	7 098	7 161	–1
Justerad EBITA marginal[3], %	15,2	15,5	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3], %	16,3	16,4	
Operativt kassaflöde	6 469	7 485	–14
Investeringar i anläggningar	–1 779	–1 658	7
Medeltal anställda	17 971	18 298	–2

1) Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv. 2) Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar. 3) Exklusive jämförelsestörande poster.

Den organiska försäljningstillväxten uppgick till 2,8 procent på mogna marknader. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 35 procent av nettoomsättningen, uppgick den organiska försäljningstillväxten till 9,0 procent. Valutaeffekter minskade nettoomsättningen med 4,2 procent. Förvärvet av Asaleo Care ökade nettoomsättningen med 1,4 procent. Avyttringar minskade nettoomsättningen med 1,0 procent.

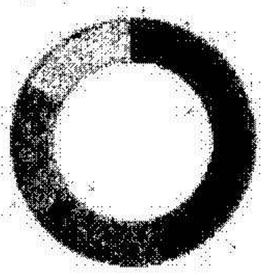
Inom Incontinence Products, med Essitys globalt ledande varumärke TENA, uppgick den organiska försäljningstillväxten till 3,5 procent. Inom Medical Solutions uppgick den organiska försäljningstillväxten till 10,8 procent. Inom Baby Care uppgick den organiska försäljningstillväxten till -0,6 procent. Inom Feminine Care uppgick den organiska försäljningstillväxten till 10,0 procent.

Den justerade bruttomarginalen minskade med 1,2 procentenheter till 40,2 (41,4) procent. Högre kostnader för råvaror och distribution påverkade marginalen negativt. Marginalen påverkades positivt av högre volymer, högre priser, bättre mix och kostnadsbesparingar. Den justerade EBITA marginalen minskade med 0,3 procentenheter och uppgick till 15,2 (15,5) procent. Försäljningskostnaderna, exklusive marknadsföringskostnader, var lägre även som andel av nettoomsättningen. Marknadsföringskostnaderna var högre men minskade som andel av nettoomsättningen. Justerad EBITA minskade med 1 procent (ökade 3 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 7 098 (7 161) MSEK.



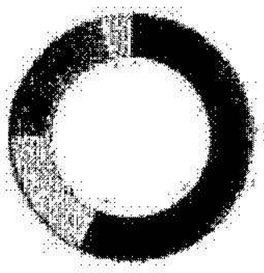
TOM ORGANIC

Nettoomsättning per produktkategori



- Incontinence Products, 46%
- Medical Solutions, 19%
- Feminine Care, 18%
- Baby Care, 17%

Nettoomsättning per region



- Europa, 57%
- Latinamerika, 18%
- Asien, 11%
- Nordamerika, 10%
- Övriga, 4%

20221121000999

Consumer Tissue

Nyckeltal

Nettoomsättning, MSEK
49 086

Försäljningstillväxt[1]
1,2%

Organisk försäljningstillväxt[2]
0,5%

Justerad EBITA marginal[3]
9,5%

Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3]
9,6%

[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv.
[2] Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.
[3] Exklusive jämförelsestörande poster.

Erbjudande

Essitys erbjudande inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter samt munskydd. Produkterna säljs under varumärken, som till exempel Lotus, Regio, Tempo, Vinda och Zewa. I Europa säljer Essity även produkter under detaljhandelns egna märkesvaror. Distributionskanalerna är detaljhandel och e-handel.

Förberedelser för en ny division

Under 2021 startade Essity arbetet med att skapa en ny division inom Consumer Tissue, Consumer Tissue Private Label Europe. Den nya divisionen svarar för cirka 14 procent av nettoomsättningen inom Consumer Tissue. Omkring 1 900 medarbetare och sju produktionsanläggningar i Belgien, Frankrike, Italien och Tyskland kommer att omfattas av den nya divisionen.

Marknadspositioner

Essity är världens näst största leverantör av consumer tissue. Essitys varumärkesportfölj består av många starka varumärken.

I Europa är Essity marknadsledare och har en marknadsandel som är mer än dubbelt så stor som den näst största aktörens. Lotus, Tempo och Zewa är de ledande varumärkena i till exempel Frankrike, Tyskland och Ryssland. Cushelle och Plenty är starka varumärken i Storbritannien och Irland. I Kina och Asien är Essity, genom majoritetsägandet av Vinda, marknadsledare. Varumärket Vinda är det ledande i Kina. I Latinamerika är Essity marknadsledare i Colombia och Ecuador och bolaget är nummer två i Mexiko. Familia och Regio är ledande varumärken i Colombia respektive Mexiko.

Produktionsanläggningar

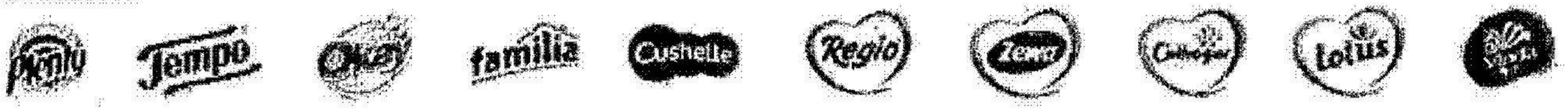
Consumer Tissue hade tillverkning vid 45 produktionsanläggningar i 18 länder vid slutet av 2021.

Rörelsen 2021

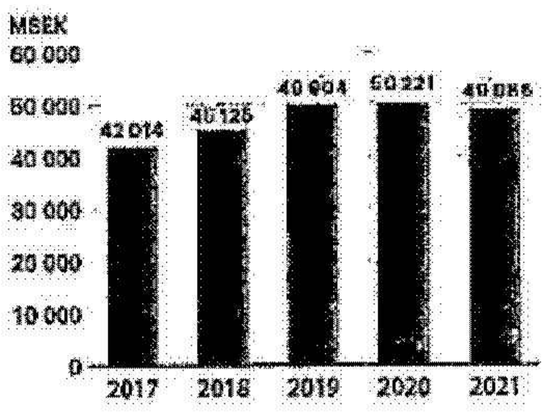
Nettoomsättningen minskade med 2,3 procent och uppgick till 49 086 (50 221) MSEK. Den organiska försäljningstillväxten uppgick till 0,5 procent, varav volym 0,3 procent och pris/mix 0,2 procent. Den organiska försäljningstillväxten på mogna marknader uppgick till –5,6 procent. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 50 procent av nettoomsättningen, uppgick den organiska försäljningstillväxten till 7,3 procent. Valutaeffekter minskade nettoomsättningen med 2,6 procent. Förvärvet av Asaleo Care ökade nettoomsättningen med 0,8 procent. Avyttringar och dekonsolidering minskade nettoomsättningen med 1,0 procent.

Den justerade bruttomarginalen minskade med 6,0 procentenheter till 21,2 (27,2) procent. Högre kostnader för råvaror, energi och distribution samt lägre priser påverkade marginalen negativt. Marginalen påverkades positivt av högre volymer, bättre mix och kostnadsbesparingar. Den justerade EBITA marginalen minskade med 6,5 procentenheter och uppgick till 9,5 (16,0) procent. Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna var högre även som andel av nettoomsättningen. Justerad EBITA minskade med 42 procent (40 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 4 661 (8 045) MSEK.

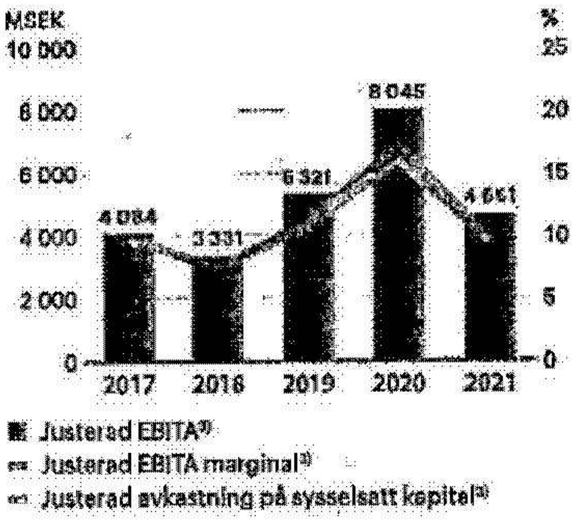
Varumärken



Nettoomsättning



Resultatutveckling



Nyckeltal

MSEK	2021	2020	%
Nettoomsättning	49 086	50 221	–2
Försäljningstillväxt[1], %	1,2	4,1	
Organisk försäljningstillväxt[2], %	0,5	4,1	
Justerad bruttomarginal[3], %	21,2	27,2	
Justerad EBITA[3]	4 661	8 045	–42
Justerad EBITA marginal[3], %	9,5	16,0	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3], %	9,6	17,3	
Operativt kassaflöde	3 681	6 455	–43
Investeringar i anläggningar	–3 563	–3 191	12
Medeltal anställda	21 244	20 676	2

[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv. [2] Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar. [3] Exklusive jämförelsestörande poster.

Under året har vi bland annat lanserat en uppgradering av vårt fuktade toalettpapper under varumärkena Lotus, Tempo och Zewa. Det är lika säkert som torrt toalettpapper att spola ner i toaletten och består av 100 procent växtbaserade fibrer.



Nettoomsättning per region

- Europa, 56%
- Asien, 31%
- Latinamerika, 12%
- Övriga, 1%

20221121010000

Professional Hygiene

Nyckeltal

Nettoomsättning, MSEK
26 143

Försäljningstillväxt[1]
7,5%

Organisk försäljningstillväxt[2]
5,7%

Justerad EBITA marginal[3]
10,4%

Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3]
11,8%

[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv.
[2] Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar.
[3] Exklusive jämförelsestörande poster.

Erbjudande

Essitys erbjudande omfattar kompletta och professionella hygienlösningar, inklusive toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, tvål, lotion, desinfektion, behållare, rengörings- och avtorkningsprodukter, munskydd samt service och underhåll. Essity erbjuder också digitala lösningar, som exempelvis sensorteknik som möjliggör datadriven städning.

Kunderna består av företag och kontor, universitet, vårdinstitutioner, industrier, restauranger, hotell, arenor och offentliga mötesplatser. Distributionskanalerna är distributörer och e-handel.

Marknadspositioner

Essity, med det globalt ledande varumärket Tork, är världens största leverantör av produkter och tjänster inom marknaden för professional hygiene. Vi är marknadsledare i Europa och har en marknadsandel som är nästan tre gånger så stor som den näst största aktörens. Essity är den näst största leverantören i Nordamerika och har en särskilt stark marknadsposition inom restaurangbranschen där vi uppskattar att bolaget levererar ungefär varannan servett. Essity har även starka positioner på tillväxtmarknaderna, till exempel i Ryssland och Colombia, där vi är marknadsledare. I Asien är Essity, genom majoritetsägandet av Vinda, nummer tre.

Produktionsanläggningar

Professional Hygiene hade tillverkning vid 44 produktionsanläggningar i 21 länder vid slutet av 2021.

Rörelsen 2021

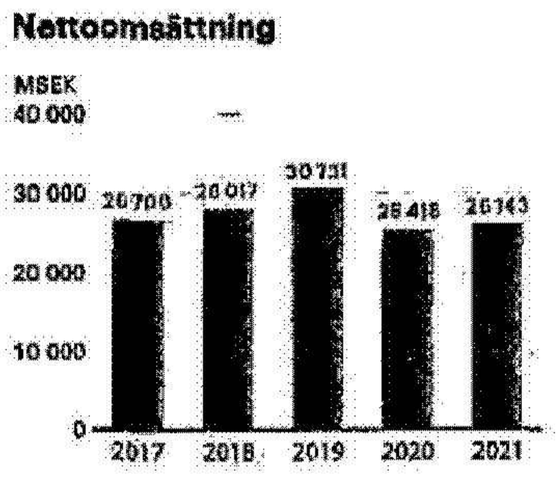
Nettoomsättningen ökade med 2,9 procent och uppgick till 26 143 (25 418) MSEK. Den organiska försäljningstillväxten uppgick till 5,7 procent, varav volym 2,8 procent och pris/mix 2,9 procent. Den organiska försäljningstillväxten på mogna marknader uppgick till 3,3 procent. På tillväxtmarknaderna, som svarade för 21 procent av nettoomsättningen, uppgick den organiska försäljningstillväxten till 15,0 procent. Valutaeffekter minskade nettoomsättningen med 4,5 procent. Förvärvet av Asaleo Care ökade nettoomsättningen med 1,8 procent. Avyttringar minskade nettoomsättningen med 0,1 procent.

Den justerade bruttomarginalen minskade med 3,6 procentenheter och uppgick till 23,3 (26,9) procent. Högre kostnader för råvaror, energi och distribution påverkade marginalen negativt. Marginalen påverkades positivt av högre priser, högre volymer, bättre mix och kostnadsbesparingar. Den justerade EBITA marginalen minskade med 2,6 procentenheter och uppgick till 10,4 (13,0) procent. Försäljnings- och marknadsföringskostnaderna var lägre även som andel av nettoomsättningen. Justerad EBITA minskade med 18 procent (14 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 2 710 (3 317) MSEK.

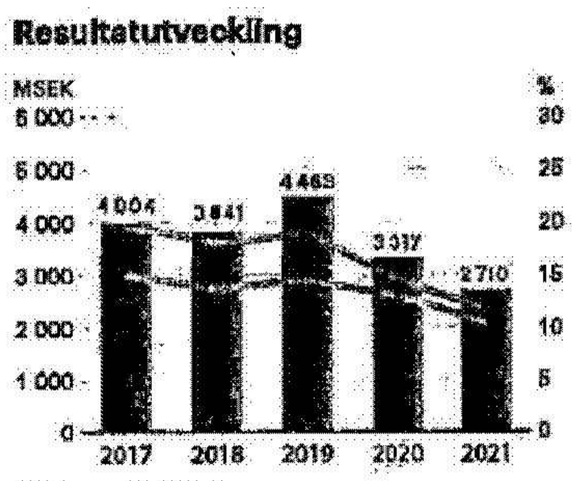
Varumärke

TORK
Think ahead.

Nettoomsättning



Resultatutveckling



Nyckeltal

MSEK	2021	2020	%
Nettoomsättning	26 143	25 418	3
Försäljningstillväxt[1], %	7,5	–14,16	
Organisk försäljningstillväxt[2], %	5,7	–14,6	
Justerad bruttomarginal[3], %	23,3	26,9	
Justerad EBITA[3]	2 710	3 317	–18
Justerad EBITA marginal[3], %	10,4	13,0	
Justerad avkastning på sysselsatt kapital[3], %	11,8	14,6	
Operativt kassaflöde	2 512	3 183	–21
Investeringar i anläggningar	–941	–1 135	–17
Medeltal anställda	7 060	6 909	2

[1] Inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv. [2] Exklusive valutaeffekter, förvärv och avyttringar. [3] Exklusive jämförelsestörande poster.



Nettoomsättning per region

- Europa, 44%
- Nordamerika, 40%
- Asien, 7%
- Latinamerika, 6%
- Övriga, 3%

20221121010001

Verksamhet och struktur

Essity har till och med 2021 redovisat sin affär i tre affärsområden: Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Inom Personal Care har produktkategorierna Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care ingått som inkluderat inkontinensprodukter, barnblöjor, bindor, trosskydd, tamponger, tvättbara absorberande underkläder, återanvändbara menskoppar, våtservetter, hudvårdsprodukter och digitala lösningar med sensorteknik samt produkter och tjänster inom sårvård, kompressionsbehandling och ortopedi. Consumer Tissue har inkluderat toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter samt munskydd. Professional Hygiene har inkluderat kompletta hygienlösningar, inklusive bland annat toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, mikrofiberdukar, rengörings- och avtorkningsprodukter, tvål, lotion, desinfektion, behållare, munskydd och digitala lösningar, som exempelvis sensorteknik som möjliggör datadriven städning.

Europa är Essitys största marknad. Koncernen har även starka positioner i Nordamerika, Latinamerika och Asien. Expansion sker genom organisk tillväxt och förvärv.

Organisation

Essity har följande fyra affärsenheter:

- Consumer Goods som marknadsför och säljer produkter inom kategorierna consumer tissue, baby care, feminine care och incontinence products retail i Europa, Mellanöstern och Afrika.
- Health & Medical Solutions som marknadsför och säljer produkter inom incontinence products i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika samt marknadsför och säljer produkter inom medical solutions i Asien, Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.
- Latin America som marknadsför och säljer produkter inom kategorierna consumer tissue, baby care, incontinence products, medical solutions, feminine care och professional hygiene i Latinamerika.
- Professional Hygiene som marknadsför och säljer kompletta hygienlösningar samt service och underhåll till affärsområdets kundsegment i Europa, Nordamerika, Mellanöstern och Afrika.

Den finansiella rapporteringen av dessa fyra affärsenheter presenteras under ett eller flera av affärsområdena Personal Care, Consumer Tissue eller Professional Hygiene i bolagets externa finansiella redovisning.

Under året förvärvade Essity samtliga aktier i Asaleo Care, som var noterat på Sydneybörsen och som marknadsför och säljer produkter inom huvudsakligen professional hygiene samt kategorierna incontinence products och feminine care i Australasia (Australien, Nya Zeeland och vissa av Stillahavsöarna). Verksamheten bedrivs efter förvärvet som en egen enhet under benämningen Essity AustralAsia.

Utöver affärsenheterna har Essity tre globala enheter:

- Global Brand, Innovation & Sustainability har globalt ansvar för kund- och konsumentvarumärken, innovation samt hållbarhet och samhällskontakter.
- Global Supply Chain har globalt ansvar för produktion, teknologi samt logistik och distribution avseende samtliga produktkategorier förutom Medical Solutions.
- Global Operational Services har globalt ansvar för inköp, affärsstöd, IT och digitalisering.

I organisationen finns fem koncernfunktioner:

- Communications
- Finance
- Human Resources
- Legal Affairs
- Strategy & Business Development

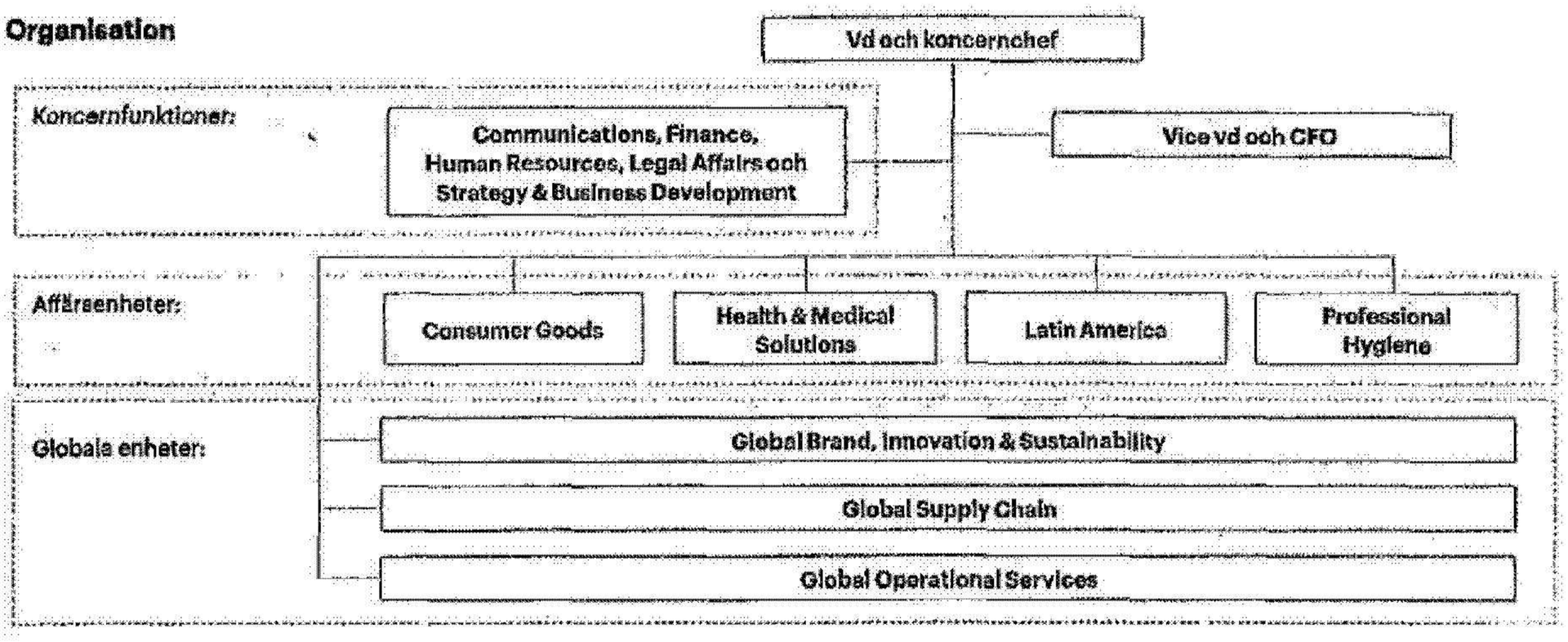
I koncernföretaget Vinda, ett börsnoterat asiatiskt hygienbolag där Essity är majoritetsägare, utövar Essity inflytande via styrelserepresentation.

Händelser under året

Essity har ett nytt mål för försäljningstillväxt på mer än 5 procent, vilket inkluderar såväl organisk försäljningstillväxt som förvärv. Detta ersätter det tidigare målet om organisk försäljningstillväxt på mer än 3 procent. Nya och uppdaterade hållbarhetsmål har presenterats, däribland ett åtagande att utveckla mål för att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Detta inkluderar en höjning av ambitionsnivån för Essitys befintliga Science Based Targets. Andra uppdaterade mål inkluderar hållbara innovationer, arbetsplatssäkerhet och ansvarsfulla inköp.

Essity har slutfört förvärven av Asaleo Care, Productos Familia S.A., ABIGO Medical AB, AquaCast Liner, Hydrofera samt sporttejpsvarumärkena Coach, Elastikon och Zonas.

Organisation



Inom affärsområdet Consumer Tissue har Essity startat ett arbete för att skapa en ny division, Consumer Tissue Private Label Europe.

Essity har beslutat om nya affärsområden från och med 1 januari 2022. Affärsområdena är Health & Medical, Consumer Goods och Professional Hygiene. Health & Medical omfattar kategorierna Incontinence Products Health Care och Medical Solutions; Consumer Goods kategorierna Incontinence Products Retail, Baby Care, Feminine Care och Consumer Tissue; Professional Hygiene inklusive Away-from-home Tissue, Skin Care och Cleaning & Wiping.

Händelser efter årets slut
Den 2 februari 2022 meddelade Essity att bolaget förvärvat Legacy Converting, Inc., ett amerikanskt bolag inom rengörings- och avtorkningsprodukter.

Förvärv, investeringar och avyttringar

Förvärv av distributionsrättigheter till Sorbact i Australien och Nya Zeeland
Den 6 april 2021 meddelade Essity att bolaget förvärvar distributionsrättigheterna till sårbehandlingstekniken Sorbact® i Australien och Nya Zeeland från det australiska bolaget Bayport Brands. Under 2020 uppgick försäljningen av Sorbact® i regionen till 1,7 MAUD (cirka 11 MSEK).

Förvärv av Asaleo Care
Den 1 juli 2021 meddelade Essity att bolaget slutfört förvärvet av de återstående 63,8 procent av aktierna i Asaleo Care, noterat på Australian Securities Exchange, för 1,40 AUD kontant per aktie. Köpeskillingen innebar ett värde på samtliga aktier, baserat på 100 procent av bolaget, om cirka 760 MAUD (cirka 4,9 miljarder SEK) och en köpeskilling på kontant- och skuldfri basis (Enterprise Value, EV) om 855 MAUD (cirka 5,5 miljarder SEK). Essity AustralAsia, som är namnet på den regionala enheten, konsoliderades i Essitys redovisning från och med den 1 juli 2021. Under 2020 redovisade Asaleo Care en omsättning på 419 MAUD (cirka 2,7 miljarder SEK) och underliggande EBITDA om 89 MAUD (cirka 574 MSEK). Asaleo Care hade cirka 700 medarbetare och tre produktionsanläggningar.

Förvärv av ABIGO Medical AB
Den 2 juli 2021 meddelade Essity att bolaget slutfört förvärvet av de återstående 25 procent av aktierna i ABIGO Medical AB och att bolaget nu är ett helägt dotterbolag till Essity inom produktkategorin Medical Solutions. Essity förvärvade 75 procent av ABIGO Medical i februari 2020. Aktierna köptes från grundaren och styrelseordföranden Jan G. Smith till en värdering av 900 MSEK för 100 procent av bolaget på skuldfri bas.

Förvärv av Productos Familia S.A.
Den 31 augusti 2021 slutförde Essity förvärvet av 45,8 procent av aktierna i det colombianska hygienbolaget Productos Familia S.A. ("Familia"). Köpeskillingen uppgick till 5 961 MSEK på skuldfri basis. Essity äger nu 95,8 procent av Familia. Familia har huvudkontor i Medellín, Colombia, och har stark närvaro i Latinamerika. Bolaget bedriver främst verksamhet inom Personal Care och även inom Consumer Tissue och Professional Hygiene. Familia är redan konsoliderat i Essitys koncernredovisning och redovisade 2020 en omsättning om 6 950 MSEK, en justerad EBITDA om 1 419 MSEK och en justerad EBITA om 1 170 MSEK, motsvarande en justerad EBITA marginal om 16,8 procent.

Förvärv av sporttejpvarumärken
Den 1 november 2021 meddelade Essity att bolaget förvärvat de professionella sporttejpsvarumärkena Coach, Elastikon och Zonas, som är etablerade premiumprodukter på den amerikanska marknaden. Köpeskillingen är inte materiell och offentliggörs inte.

Förvärv av AquaCast Liner
Den 21 december 2021 meddelade Essity att bolaget förvärvat AquaCast Liner, ett specialistföretag inom ortopedi som tillhandahåller vattentäta underlagsmaterial för gipsning på den amerikanska marknaden. Köpeskillingen är inte materiell och offentliggörs inte.

Förvärv av Hydrofera
Den 29 december 2021 meddelade Essity att bolaget förvärvat Hydrofera, som erbjuder teknologi och produkter inom avancerad sårvård på den amerikanska och kanadensiska marknaden. Köpeskillingen uppgick till 116 MUSD (cirka 1,1 miljarder SEK) med ett potentiellt tilläggsbelopp om 15 MUSD (cirka 140 MSEK) på kontant- och skuldfri basis. Under de första nio månaderna 2021 hade Hydrofera en nettoomsättning på 20,7 MUSD (176 MSEK) med en EBITDA på 5,9 MUSD (50 MSEK), en EBITA på 5,6 MUSD (48 MSEK), motsvarande en EBITA-marginal på 27,2 procent. Försäljningstillväxten för de första nio månaderna 2021 uppgick till 22 procent. Under 2020 redovisade bolaget en nettoomsättning på cirka 23,5 MUSD (216 MSEK), en EBITDA på 4,6 MUSD (42 MSEK) och EBITA på 4,3 MUSD (39 MSEK), motsvarande en EBITA-marginal på 18,1 procent. Försäljningstillväxten för 2020 uppgick till 13 procent. Förvärvet förväntas bidra till Essitys vinst per aktie 2022.

Investeringar för lägre klimatpåverkan
Den 6 juli 2021 meddelade Essity att bolaget investerar cirka 11 MEUR (cirka 110 MSEK) i mjukpappersfabriken i Hondouville, Frankrike. Investeringen gör det möjligt att tillvarata 98 procent av pappersfibrerna i mat- och dryckesförpackningar och bidrar till att Essity kan återvinna upp till 24 000 ton förpackningar om året. Det förbättrade återvinningssystemet kommer att vara i fullt bruk under första halvåret 2022.

Den 6 oktober 2021 meddelade Essity att bolaget investerar i ökad effektivitet i bolagets anläggning i Kawerau i Nya Zeeland, däribland i världens första mjukpappersmaskin med en torkprocess som helt drivs med geotermisk ånga. I kombination med en lägre förbrukning av pappersmassa, minskat avfall och slopad förbränning av naturgas i maskinen bidrar förbättringarna till att koldioxidutsläppen från Kawerau-anläggningen minskar med 23 procent. Investeringen om cirka 15 miljoner AUD (cirka 95 miljoner SEK) finansieras delvis genom den statliga fonden Government Investment in Decarbonizing Industry (GIDI), som förvaltas av energimyndigheten EECA i Nya Zeeland.

Den 27 oktober 2021 meddelade Essity att bolaget startar ett pilotprojekt med vätgas från förnybar energi för koldioxidfri mjukpappersproduktion vid dess anläggning i Mainz-Kostheim, Tyskland. Essitys investering i projektet uppgår till 4 MEUR (cirka 40 MSEK).

Övrig koncerninformation

20221121010O2

Moderbolag
Koncernens moderbolag, Essity Aktiebolag (publ), är ett holdingbolag med huvudsaklig uppgift att äga och förvalta aktier i ett antal affärsgruppsföretag samt utöva koncernövergripande ledning och administration. Bolagets organisationsnummer är 556325-5511 med säte i Stockholm. Bolagets adress är Box 200, 101 23 Stockholm. Rörelsens intäkter under 2021 uppgick till 312 (265) MSEK och resultatet före bokslutsdispositioner och skatter till 2 280 (2 605) MSEK. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under året till 1 (1) MSEK. Likvida medel vid årets slut uppgick till 0 (0) MSEK.

Forskning och utveckling
Kostnaderna för forskning och utveckling uppgick under året till –1 471 (–1 559) MSEK, vilket motsvarar cirka 1,2 procent av koncernens nettoomsättning. Forskning och utveckling koordineras och drivs med ett globalt perspektiv. Produktutveckling sker i nära samarbete med de lokala enheterna men även i direkt samarbete med kunder.

Innehav av egna aktier
Essity Aktiebolag (publ) innehar inga egna aktier.

Aktiefördelning
Under 2021 har 320 104 aktier av serie A omvandlats till serie B. Vid årets utgång uppgick andelen A-aktier till 8,7 procent.

Utdelning
Styrelsen föreslår en höjning av utdelningen med 4 procent till 7,00 (6,75) SEK per aktie eller 4 916 (4 741) MSEK. Avstämningsdag för rätt till utdelning föreslås till 28 mars 2022 och utbetalning beräknas ske den 31 mars 2022. Enligt styrelsens uppfattning är bolagets och koncernens egna kapital efter föreslagen utdelning tillräckligt stort i förhållande till verksamhetens art, omfattning, risker, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt samt ger utrymme för bolaget och koncernen att fullgöra sina förpliktelser och genomföra önskvärda investeringar.

Hållbarhetsrapport
Essitys lagstadgade hållbarhetsrapport i enlighet med kraven i ÅRL återfinns på sidorna 35–54 och 123–131 i förvaltningsberättelsen. Bolagets affärsmodell återfinns på sidan 13. Denna hållbarhetsrapport för Essity Aktiebolag (publ) omfattar hela koncernen. Mer information om redovisningsprinciper för hållbarhetsdata återfinns i not H1, sidan 123.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare
De senaste av bolagsstämman beslutade riktlinjerna återfinns i not C2 på sidorna 91–93. Bolagets tillämpning av riktlinjerna finns i ersättningsrapporten på sidorna 140–141 samt under not C2.

Styrelsen har beslutat föreslå årsstämman 2022 följande nya riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare inom Essity-koncernen:

"Dessa riktlinjer ska tillämpas på ersättning till styrelseledamot, verkställande direktör, vice verkställande direktör samt annan ledande befattningshavare. Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman.

Principer för ersättning
En framgångsrik implementering av bolagets affärsstrategi och tillvaratagande av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att bolaget genom konkurrenskraftig och marknadsmässig ersättning kan rekrytera, motivera och behålla kvalificerade medarbetare. Den sammanlagda ersättningen ska därför vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar, samt vara relaterad till befattningshavarens ansvar, befogenheter och prestation. Ersättningen får utgöras av fast lön, rörlig ersättning, övriga förmåner samt pension. Bolagets affärsstrategi återfinns i bolagets års- och hållbarhetsredovisning.

Rörlig ersättning
Rörlig ersättning ska baseras på utfall i förhållande till kortsiktigt respektive långsiktigt incitamentsprograms mål, vilka ska bidra till bolagets uppsatta mål eller till värdeutvecklingen av bolagets aktie. Ersättningen ska syfta till att främja bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Rörlig ersättning ska vidare utgå som kontant ersättning och ska inte vara pensionsgrundande. Den kortsiktiga delen ska inte överstiga 100 procent av den fasta årliga lönen och den långsiktiga delen ska inte överstiga 100 procent av den fasta årliga lönen. Rörlig maximal ersättningsnivå ska fastställas per individ, med hänsyn tagen till total ersättning i relation till given roll, lokal marknad, avtalsvillkor eller individuell prestation.

Kortsiktiga prestationsmål ska antingen innefatta organisk tillväxt, produktutveckling, resultat, kassaflöde, kapitaleffektivitet, hållbarhet, avkastning eller individuella mål eller en kombination därav. Långsiktiga prestationsmål ska antingen innefatta hållbarhet, total aktieägaravkastning (TSR) eller en kombination därav, samt - för att skapa långsiktighet - förenas med krav på att ledande befattningshavare använder utbetald ersättning efter skatt för egen investering i Essity-aktien med en minsta innehavstid om tre år.

Bolaget ska ha möjlighet att innehålla utbetalning av rörlig ersättning där så är erforderligt och möjligt enligt lag, om det finns särskilda skäl för det och ett innehållande är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Bolaget ska vidare ha den möjlighet som följer av tillämplig lag att återkräva rörlig ersättning som utbetalats på felaktiga grunder.

Pensions- och övriga förmåner
Pensionsförmåner ska vara premiebestämda och årspremien ska uppgå till högst 40 procent av den fasta årliga lönen. Pensionsåldern ska normalt vara 65 år.

Övriga mindre förmåner kan innefatta sjukvårdsförsäkring, bilförmån, friskvårdsbidrag samt medlems- och serviceavgifter, utbildning och annat stöd.

Vid uppsägning av anställningsförhållande ska gälla en uppsägningstid om högst två år, om uppsägningen initieras av bolaget, och högst ett år, om uppsägningen initieras av befattningshavaren. Avgångsvederlag ska inte förekomma.

Beslutsprocess och rapportering
Frågor om ersättning till ledande befattningshavare ska behandlas av styrelsens ersättningsutskott och, när det gäller verkställande direktören, beslutas av styrelsen. I ersättningsutskottets uppgifter ska även ingå att bereda styrelsens beslut om förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare, genomföra översyn samt följa och utvärdera tillämpning av dessa. Vid styrelsens respektive ersättningsutskottets behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor ska ledande befattningshavare inte närvara i den mån denne berörs av frågorna. Vad avser beräkning av rörlig ersättning ska revisorsintyg inhämtas före beslut om utbetalning. Vid beredningen av ersättningsriktlinjerna har lön och anställningsvillkor för bolagets övriga anställda beaktats såsom uppgifter om totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid, jämväl företagets jämställdhetspolicy.

Styrelsen ska upprätta en ersättningsrapport.

Tillämpning och frångående av riktlinjerna
Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg bedöms nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Det ingår i ersättningsutskottets uppgifter att bereda styrelsens beslut i ersättningsfrågor, vilket innefattar beslut om avsteg från riktlinjerna. Beträffande anställningsförhållanden som lyder under andra regler än svenska får, såvitt avser pensionsförmåner och övriga förmåner, vederbörliga anpassningar ske för att följa sådana regler eller lokal praxis, varvid dessa riktlinjers övergripande ändamål så långt möjligt ska tillgodoses.

Riktlinjerna har inte företräde framför obligatoriska villkor enligt arbetsrättslig lagstiftning eller kollektivavtal. De äger heller inte tillämpning på redan ingångna avtal.

Beskrivning av betydande förändringar jämfört med tidigare riktlinjer
Utöver rent redaktionella ändringar har dessa riktlinjer uppdaterats med anledning av styrelsens förslag till inrättande av ett nytt kontantbaserat långsiktigt incitamentsprogram.

Dessa riktlinjer gäller från årsstämma 2022 tills vidare."

Uppgift om bolagets beräknade kostnader för ersättning till ledande befattningshavare återfinns i not C2 på sidorna 91–93.

20221121010003

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättning
Nettoomsättningen ökade med 0,1 procent jämfört med samma period föregående år och uppgick till 121 867 (121 752) MSEK. Försäljningstillväxten, inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv, uppgick till 4,5 procent. Den organiska försäljningstillväxten, vilken exkluderar valutaeffekter, förvärv och avyttringar, uppgick till 3,3 procent varav volym 1,8 procent och pris/mix 1,5 procent. Samtliga affärsområden uppvisade organisk försäljningstillväxt. Covid-19-pandemin med restriktioner och nedstängningar påverkade försäljningen negativt, främst inom Professional Hygiene. Den organiska försäljningstillväxten på mogna marknader uppgick till 0,0 procent och på tillväxtmarknader till 8,8 procent. Tillväxtmarknader svarade för 38 procent av nettoomsättningen. Valutaeffekter minskade nettoomsättningen med 3,6 procent. Förvärvet av Asaleo Care ökade nettoomsättningen med 1,2 procent. Avyttringar och dekonsolidering minskade nettoomsättningen med 0,8 procent. Den organiska försäljningstillväxten uppgick till 1,3 procent jämfört med 2019.

Resultat
Koncernens justerade bruttomarginal minskade med 3,6 procentenheter jämfört med samma period föregående år och uppgick till 28,9 (32,5) procent. Högre kostnader för råvaror, energi och distribution minskade marginalen med 4,8 procentenheter. Högre volymer, högre försäljningspriser, bättre mix och kostnadsbesparingar påverkade marginalen positivt. De löpande kostnadsbesparingarna uppgick till 698 MSEK.

Koncernens justerade EBITA marginal minskade med 3,3 procentenheter och uppgick till 11,2 (14,5) procent. Försäljningskostnaderna, exklusive marknadsföringskostnader, var lägre även som andel av nettoomsättningen. Marknadsföringskostnaderna var högre men var i nivå med samma period föregående år som andel av nettoomsättningen.

Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (justerad EBITA) minskade med 22 procent (19 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 13 680 (17 626) MSEK.

Jämförelsestörande poster uppgick till 371 (–59) MSEK och påverkades positivt av att Essitys tidigare innehav i Asaleo Care på 36,2 procent har omvärderats den 1 juli i samband med förvärvet av resterande aktier, vilket resulterade i en positiv omvärderingseffekt på 706 MSEK. Övriga kostnader är främst relaterat till transaktionskostnader för förvärven av Asaleo Care och Productos Familia S.A. samt omstruktureringskostnader.

Finansiella poster minskade till –662 (–958) MSEK främst till följd av lägre räntor.

Justerat resultat före skatt minskade med 23 procent (20 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 12 166 (15 859) MSEK.

Skattekostnaden, exklusive effekter av jämförelsestörande poster, uppgick till 2 803 (4 054) MSEK.

Justerat resultat för perioden minskade med 21 procent (18 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 9 363 (11 805) MSEK.

Periodens resultat minskade med 16 procent (13 procent exklusive omräkningsvalutaeffekter, förvärv och avyttringar) och uppgick till 9 810 (11 747) MSEK. Resultat per aktie uppgick till 12,27 (14,56) SEK. Justerat resultat per aktie uppgick till 12,50 (15,45) SEK.

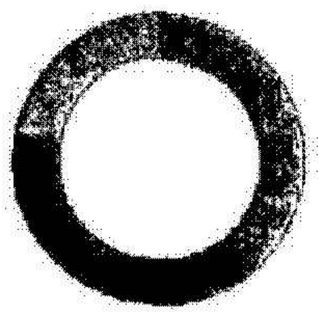
Nyckeltal
Justerad avkastning på sysselsatt kapital[1] uppgick till 12,0 (15,7) procent. Justerad avkastning på eget kapital[1] uppgick till 14,3 (18,3) procent.

Resultat i sammandrag

MSEK	2021	2020	2019
Nettoomsättning	**121 867**	**121 752**	**128 676**
Justerad EBITA[1]	**13 680**	**17 626**	**15 840**
EBITA	**14 051**	**17 567**	**16 127**
Justerat rörelseresultat[1]	**12 828**	**16 817**	**15 062**
Jämförelsestörande poster	371	–59	–713
Rörelseresultat	**13 199**	**16 758**	**14 349**
Finansiella poster	–662	–958	–1 309
Justerat resultat före skatt[1]	**12 166**	**15 859**	**13 753**
Resultat före skatt	**12 537**	**15 800**	**13 040**
Justerade skatter[1] [2]	–2 803	–4 054	–2 987
Skatter[2]	–2 727	–4 059	–2 828
Justerat resultat för perioden[1]	**9 363**	**11 805**	**10 766**
Periodens resultat	**9 810**	**11 747**	**10 212**

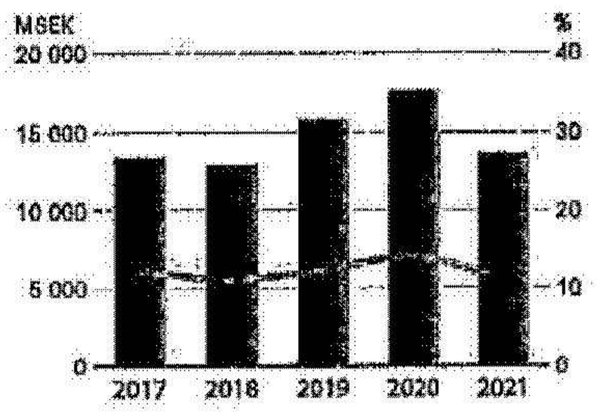
[1] Exklusive jämförelsestörande poster.
[2] 2019: En omvärdering av uppskjuten skatt påverkade skattesatsen positivt med +259 MSEK.

Nettoomsättning, andel av koncernen



- Personal Care, 38%
- Consumer Tissue, 40%
- Professional Hygiene, 22%

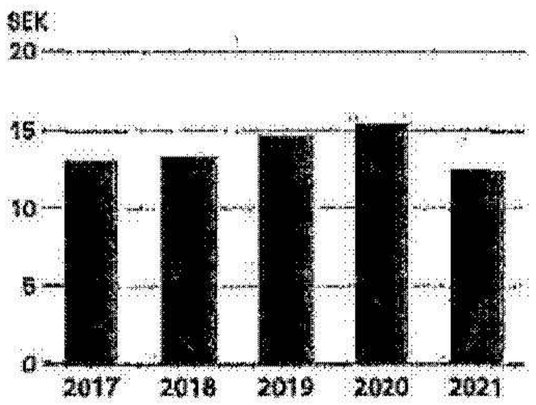
Justerad EBITA[1] och justerad EBITA marginal[1]



Justerad EBITA[1]
Justerad EBITA marginal[1]

[1] Exklusive jämförelsestörande poster.

Justerat resultat per aktie[1]



[1] Exklusive jämförelsestörande poster och avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.

Kassaflöde och finansiering

Det kassamässiga rörelseöverskottet uppgick till 20 471 (24 653) MSEK. Kassaflödeseffekten från rörelsekapitalförändringar uppgick till –844 (–810) MSEK. Rörelsekapitalet påverkades negativt av ökade kundfordringar till följd av högre försäljning samt ökat lagervärde till följd av högre råvarupriser. Investeringar i anläggningstillgångar, netto exklusive investeringar i operativa tillgångar via leasing, uppgick till –7 304 (–6 439) MSEK. Det operativa kassaflödet före investeringar i operativa tillgångar via leasing uppgick till 11 598 (16 427) MSEK. Det operativa kassaflödet uppgick till 11 118 (16 018) MSEK.

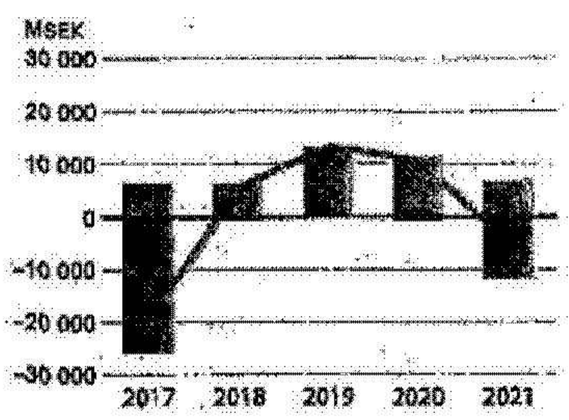
Finansiella poster minskade till –662 (–958) MSEK främst till följd av lägre räntor.

Skattebetalningarna påverkade kassaflödet med –3 634 (–3 917) MSEK.

Nettot av förvärv och avyttringar uppgick till –11 800 (–380) MSEK. Nettokassaflödet uppgick till –10 193 (6 046) MSEK.

Nettolåneskulden har under perioden ökat med 12 745 MSEK och uppgick till 55 433 MSEK. Exklusive pensionsskulden uppgick nettolåneskulden till 52 723 MSEK. Nettokassaflödet ökade nettolåneskulden med 10 193 MSEK. Marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de antaganden och bedömningar som påverkar värderingen av pensionsskulden netto, tillsammans med marknadsvärderingar av finansiella instrument ökade nettolåneskulden med 147 MSEK. Valutakursförändringar ökade nettolåneskulden med 2 020 MSEK. Investeringar i icke operativa tillgångar via leasing ökade nettolåneskulden med 385 MSEK. Skuldsättningsgraden uppgick till 0,81 (0,67). Exklusive pensionsskulden uppgick skuldsättningsgraden till 0,77 (0,63). Skuldbetalningsförmågan uppgick till 29 (46) procent. Nettolåneskulden i förhållande till justerad EBITDA uppgick till 2,77 (1,76).

Koncernens kassaflöde



Operativ kassaflödesanalys

MSEK	2021	2020	2019
Kassamässigt rörelseöverskott	20 471	24 653	22 932
Förändring av rörelsekapital	–844	–810	359
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	–7 304	–6 439	–5 707
Omstruktureringskostnader m.m.	–725	–977	–1 494
Operativt kassaflöde före investering i operativa tillgångar via leasing	**11 598**	**16 427**	**16 080**
Investering i operativa tillgångar via leasing	–480	–409	–451
Operativt kassaflöde	**11 118**	**16 018**	**15 629**
Finansiella poster	–662	–958	–1 309
Skattebetalning	–3 634	–3 917	–1 130
Övrigt	72	32	8
Rörelsens kassaflöde	**6 894**	**11 175**	**13 208**
Förvärv av koncernföretag och verksamheter	–11 813	–747	–143
Avyttring av koncernföretag och verksamheter	13	367	220
Kassaflöde före transaktioner med aktieägare	**–4 906**	**10 795**	**13 285**
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande	25	64	4
Utdelning till innehav utan bestämmende inflytande	–571	–423	–336
Utdelning	–4 741	–4 390	–4 038
Nettokassaflöde	**–10 193**	**6 046**	**8 915**

Operativt kassaflöde, andel av koncernen

Investeringar i anläggningstillgångar

Operativt kassaflöde per affärsområde

20221121101004

Finansiell ställning

Tillgångar och sysselsatt kapital
Koncernens totala tillgångar ökade med 13 procent jämfört med föregående år och uppgick till 175 050 (154 645) MSEK. Anläggningstillgångar ökade med 12 518 MSEK jämfört med föregående år till 124 047 (111 529) MSEK, varav materiella anläggningstillgångar uppgick till 58 918 (53 631) MSEK och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 59 609 (50 898) MSEK.

Omsättningstillgångar uppgick till 51 003 (43 116) MSEK. Rörelsekapitalet uppgick till 11 157 (7 146) MSEK. Det sysselsatta kapitalet var 17 procent högre och uppgick till 123 934 (106 030) MSEK.

Eget kapital
Koncernens eget kapital ökade under perioden med 5 165 MSEK och uppgick till 68 507 (63 342) MSEK. Periodens resultat ökade eget kapital med 9 810 MSEK. Eget kapital minskade på grund av utdelning till aktieägare med 5 269 MSEK. Eget kapital, minskade till följd av marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de antaganden och bedömningar som påverkar värderingar av pensionsskulden, netto med 161 MSEK efter skatt. Värdering av finansiella instrument till marknadsvärde ökade det egna kapitalet med 2 071 MSEK efter skatt. Valutakursförändringar, inklusive effekterna från säkringar av nettoinvesteringar i utlandet, efter skatt, ökade eget kapital med 4 641 MSEK. Eget kapital har minskat med 5 961 MSEK på grund av förvärv av innehav utan bestämmande inflytande i Productos Familia S.A. Övrigt ökade eget kapital med 34 MSEK.

Finansiering
Koncernens räntebärande bruttolåneskuld uppgick vid årets slut till 54 419 (43 353) MSEK. Löptiden var 4,1 (3,1) år.

Nettolåneskulden har under året ökat med 12 745 MSEK jämfört med samma tidpunkt föregående år och uppgick till 55 433 MSEK. Exklusive pensionsskulden uppgick nettolåneskulden till 52 723 MSEK. Nettokassaflödet ökade nettolåneskulden med 10 193 MSEK. Marknadsvärdering av pensionstillgångar samt uppdateringar av de antaganden och bedömningar som påverkar värderingen av pensionsskulden, netto tillsammans med marknadsvärderingar av finansiella instrument ökade nettolåneskulden med 147 MSEK. Valutakursförändringar ökade nettolåneskulden med 2 020 MSEK. Investeringar i icke operativa tillgångar via leasing ökade nettolåneskulden med 385 MSEK.

Nyckeltal
Skuldsättningsgraden uppgick till 0,81 (0,67). Exklusive pensionsskulden uppgick skuldsättningsgraden till 0,77 (0,63). Synlig soliditet uppgick till 34 (35) procent. Justerad avkastning på sysselsatt kapital och eget kapital uppgick till 12,0 (15,7) procent respektive 14,3 (18,3) procent. Kapitalomsättningshastigheten uppgick till 1,1 (1,1) gånger. Rörelsekapitalet uppgick vid årets slut till 9 (6) procent av nettoomsättningen.

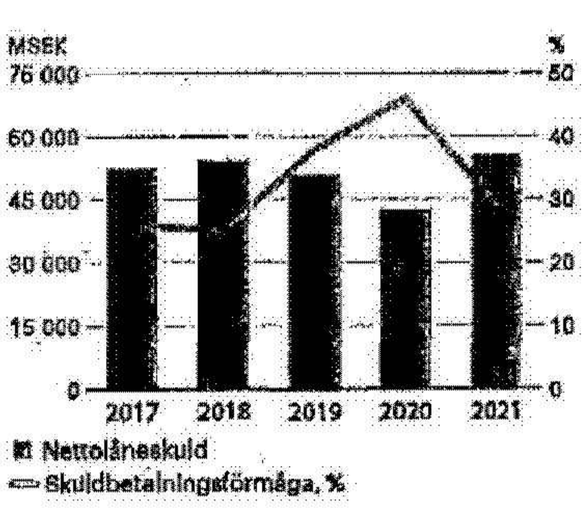
Koncernens sysselsatta kapital per valuta, MSEK

	2021	%	2020	%	2019	%
EUR	46 001	37	43 218	41	43 985	39
USD	20 211	16	17 458	16	20 173	18
CNY	19 904	16	17 750	17	17 376	16
MXN	5 988	5	5 519	5	6 570	6
GBP	6 843	5	4 784	5	5 432	5
Övriga	25 993	21	17 291	16	20 205	17
Summa	**123 940**	**100**	**106 030**	**100**	**113 741**	**100**

Koncernens balansräkning

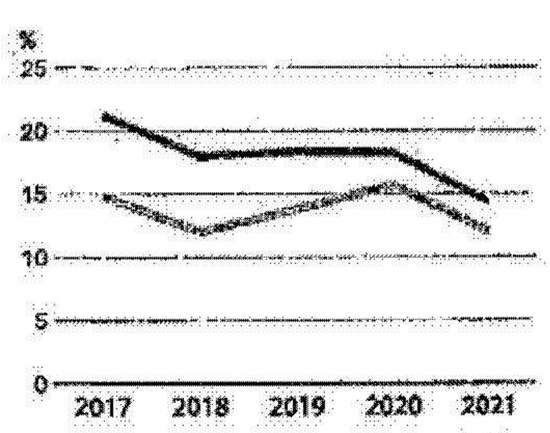
MSEK	2021	2020	2019
Immateriella tillgångar	59 609	50 898	55 763
Materiella anläggningstillgångar	58 918	53 631	56 900
Övriga anläggningstillgångar	5 520	7 000	7 651
Summa anläggningstillgångar	**124 047**	**111 529**	**120 314**
Omsättningstillgångar	51 003	43 116	41 981
Summa tillgångar	**175 050**	**154 645**	**162 295**
Eget kapital	68 507	63 342	62 801
Långfristiga skulder	59 648	50 230	56 214
Kortfristiga skulder	46 895	41 073	43 280
Summa eget kapital och skulder	**175 050**	**154 645**	**162 295**
Rörelsekapital	11 157	7 146	6 782
Sysselsatt kapital	123 940	106 030	113 741
Nettolåneskuld	55 433	42 688	50 940

Nettolåneskuld och skuldbetalningsförmåga



Nettolåneskuld
Skuldbetalningsförmåga, %

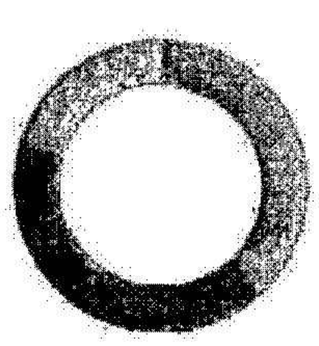
Justerad avkastning på sysselsatt kapital och eget kapital[1)]



Justerad avkastning på sysselsatt kapital[1)]
Justerad avkastning på eget kapital[1)]

1) Exklusive jämförelsestörande poster.

Sysselsatt kapital, andel av koncernen



Personal Care, 38%
Consumer Tissue, 42%
Professional Hygiene, 20%

Risker och riskhantering

Essity är exponerat för ett antal strategiska, operativa och finansiella affärsrisker vilka kan få en negativ inverkan på koncernens verksamhet. Det är därför av stor betydelse att bolaget har en systematisk och effektiv process för att identifiera, hantera och reducera effekterna av dessa risker.

Processer för riskhantering
Ansvaret för hantering av affärsrisker följer bolagets delegeringsordning från styrelse till vd och från denne till respektive affärsenhetschef. Delegeringsordningen innebär att affärsrisker i första hand hanteras av Essitys affärsenheter med en tydlig central samordning och uppföljning. Ansvaret för vissa specifika risker, som finansiella risker, försäkringsbara operationella risker, informationssäkerhet samt etik och mänskliga rättigheter, hanteras centralt.

Essitys finansiella riskhantering är centrallserad. Koncernens internbank hanterar finansiella risker samt energirisker. De finansiella riskerna hanteras i enlighet med koncernens finanspolicy som är fastställd av Essitys styrelse. Tillsammans med Essitys energiriskpolicy utgör finanspolicyn ett ramverk för den finansiella riskhanteringen. De finansiella riskerna sammanställs och följs upp löpande. Ansvaret för försäkringsbara operativa risker hanteras av koncernens försäkringsavdelning.

Identifiering av affärsrisker och riskhantering är en väsentlig del av den årliga strategiprocessen. De identifierade riskerna bedöms utifrån sannolikheten att de blir verklighet samt efter vilka konsekvenser respektive risk bedöms kunna få för koncernen. I processen ingår även att ange vem som ansvarar för hantering av respektive risk samt åtgärder för hur denna ska reduceras och följas upp.

Essity har en enhet för intern revision som följer upp att organisationen följer fastställda policyer.

Utifrån vad som för tillfället är känt bedöms det främst vara följande faktorer som riskerar att väsentligt påverka verksamheten negativt och Essitys förmåga att nå uppsatta mål:

BNP-utveckling och konjunktur

Risk
Efterfrågan på Essitys produkter påverkas av allmänna makroekonomiska svängningar och därav medförda förändringar i kundernas köpkraft och konsumtionsmönster. Exempelvis kan en åtstramad budgetsituation inom såväl offentlig sektor som bland företagskunder påverka försäljningen inom vårdsektorn respektive business-to-business. Försäljningen till detaljhandeln, vilken utgör huvuddelen av omsättningen inom hygienprodukter, kan även påverkas av minskad köpkraft hos konsumenterna.

Åtgärd
Essity arbetar kontinuerligt med att hantera effekten av förekommande konjunktursvängningar, exempelvis genom åtgärder för att sänka kostnader, öka effektiviteten samt att genom produktinnovationer skapa ett högre kundvärde. Essity arbetar också med differentiering mot mindre konjunkturkänsliga produktområden.

Miljöpåverkan och klimatförändringar

Risk
Essitys verksamhet och de produkter som används i tillverkningsprocessen påverkar luft, vatten, mark, biologisk mångfald samt klimat. Essity omfattas av betydande miljörelaterade föreskrifter. Skärpta miljökrav, återställning av miljön vid nedläggning av verksamhet eller överträdelser av tillstånd kan medföra ökade kostnader.

❯ Läs mer om dessa risker på sidorna 41–42 och 46–49.

Åtgärd
Essitys strategi och hållbarhetsmål anger riktlinjer för koncernens åtgärder inom miljöområdet. Miljöpåverkan och påverkan av klimatförändringar är en del av den årliga strategiprocessen vilken inkluderar identifiering, värdering och åtgärder för hantering av dessa typer av risker. De hanteras bland annat genom förebyggande arbete i form av certifierade miljöledningssystem, miljöriskundersökningar i samband med förvärv samt saneringsprojekt vid nedläggning av anläggningar. Essity har byggt in en riskbedömning avseende biologisk mångfald i sin riskhanteringsprocess. Genom bolagets resursanvändningssystem kontrolleras användning av energi, vatten, transporter, produktionsavfall och råvaror. Systemet möjliggör även simulering av investeringar utifrån klimataspekter. Uppgifterna används till intern styrning och uppföljning av satta mål. Essity arbetar även löpande med att minska mängden produktionsavfall.

❯ Läs mer om Essitys åtgärder på sidorna 41–42 och 46–49.

20221121101005

Globala hälsorisker

Risk

Omfattande sjukdomsutbrott innebär risker för Essitys verksamhet. Däribland inte minst risken för våra medarbetares hälsa och säkerhet samt deras möjlighet att utföra sitt arbete. Nedstängningar, ökade gränskontroller eller andra restriktioner kan medföra störningar i våra produktionsanläggningar eller i försörjningskedjan. Mer omfattande sjukdomsutbrott kan även medföra minskad efterfrågan på vissa av våra produkter och förändrade konsumentbeteenden.

Åtgärd

Vid omfattande sjukdomsutbrott är högsta prioritet att vidta åtgärder för att säkerställa den enskilda medarbetarens hälsa. För att minska smittorisken vidtar Essity en rad åtgärder anpassade till den lokala verksamheten. Bolaget anpassar också vid behov sina lösningar för inköp av råvaror, lagerhållning, transporter och har ökad digital interaktion.

Politiska beslut samt regulatoriska åtgärder

Risk

Essity bedriver verksamhet i ett flertal olika länder. I vissa länder är de institutionella strukturerna mer etablerade och utvecklade, medan de politiska, ekonomiska, rättsliga och regulatoriska systemen i andra länder är mindre förutsägbara. I båda fallen kan politiska förändringar och beslut liksom ändrad lagstiftning och regelverk påverka Essitys verksamhet negativt genom ökade kostnader eller på annat sätt försvåra verksamheten. Generellt ökar de regulatoriska kraven på Essitys verksamhet, produkter och tjänster.

Åtgärd

Essity arbetar löpande med ett bevaka, utvärdera och försöka förutse omvärldsförändringar i form av politiska beslut och förändrade regelverk inom de områden som är av betydelse för verksamheten.

Essity medverkar i olika nationella och internationella branschorganisationer liksom i andra typer av partnerskap. Syftet är att få tidig kunskap om, men även att aktivt bidra med kompetens och lösningar till utvecklingen av områden som är betydelsefulla för vår verksamhet. Den offentliga sektorn är både en betydelsefull kund och en viktig intressentgrupp för Essity. Bolaget arbetar därför aktivt med olika frågor inom hälso- och sjukvård samt äldrevård.

Förändringar av demografi, konsumentbeteenden och preferenser

Risk

Förändrad demografi, konsumentbeteende och preferenser skapar ändrad efterfrågan från kunder och konsumenter. Det föreligger en risk för vikande efterfrågan på våra produkter om vi inte lyckas möta kunders och konsumenters behov och anpassa innovationsarbete, produktportfölj, försäljningskanaler samt varumärkesbyggande och kommunikation därefter.

Åtgärd

Kund- och konsumentinsikt utgör kärnan i Essitys innovationsarbete. Genom kunskap om människors dagliga behov och utmaningar utvecklar vi erbjudanden som förbättrar livskvaliteten för användarna. Vi analyserar kontinuerligt kund- och konsumentdata och lyssnar på konsumenter, kunder, experter och opinionsbildare för att förbättra vårt erbjudande.

Konkurrens

Risk

Essity utsätts för betydande konkurrens från andra branschaktörer med motsvarande produkter. Essity är också exponerat för risken att alternativa produkter, lösningar eller affärsmodeller som möter kunders eller konsumenters behov kan ersätta Essitys erbjudande, vilket riskerar att äventyra bolagets position på marknaden.

Åtgärd

Essitys arbete med kund- och konsumentinsikt vägleder innovationsarbetet för att nya produkter och tjänster ska vara attraktiva och konkurrenskraftiga. Essity utvecklar bolagets erbjudande för att möta kunders och konsumenters behov, både vad gäller själva produkterna och att de tillhandahålls i relevanta försäljningskanaler.

❯ Läs mer om innovation på sidan 16.

Beroende av stora kunder och försäljningskanaler

Risk
Essitys produkter säljs via detaljhandel, apotek, e-handel, distributörer och återförsäljare. Detaljhandeln utgör den största enskilda kundkategorin. Om dessa aktörer inte är framgångsrika i försäljningen av Essitys produkter, skulle det kunna påverka Essitys resultat negativt. Generellt finns det inom flera av Essitys försäljningskanaler och marknader, inte minst inom detaljhandeln, en konsolideringstrend genom samgåenden och inköpsallianser, vilket kan öka beroendet av enskilda stora kunder.

Åtgärd
Essity har en relativt spridd kundstruktur, med kunder inom många olika geografier och verksamhetsområden. Essitys tio största kunder, de flesta detaljhandelsföretag och distributörer, svarade 2021 för 19,6 procent av nettoomsättningen. Bolaget verkar för att upprätthålla starka och långsiktiga kundrelationer inom strategiska kundsegment, samt att bygga relationer med nya kunder. Essity deltar genom en ökande andel e-handel även i den anpassning som krävs till nya och förändrade inköpsmönster.

Oetiska affärsmetoder

Risk
Essity verkar i ett stort antal länder och i miljöer där oetiska affärsmetoder likaom kränkningar av mänskliga rättigheter kan förekomma. Risk för sådana affärsmetoder bedöms som mycket allvarliga. De finansiella konsekvenserna av överträdelser kan bli allvarliga i form av olika sanktioner och skadestånd. Överträdelser riskerar även att ha en negativ inverkan på bolagets anseende.

Åtgärd
Essity har ett program för regelefterlevnad vilket syftar till att minimera risken för att Essity medverkar i eller förknippas med olagliga eller oetiska affärsmetoder eller gör sig skyldig till brott mot mänskliga rättigheter. Grunden i programmet är en av styrelsen fastställd uppförandekod, "Code of Conduct". Inom vissa områden, bland annat korruption och konkurrensrättsliga regler, har Essity ett fördjupat program för riskutvärderingar, granskning av tredje parter och olika utbildningsinsatser för medarbetarna. Genomförandet av programmet för regelefterlevnad rapporteras löpande till en kommitté, Compliance Council, där delar av ledningen för Essity ingår och internrevisionen har möjlighet att delta.

Produktionsanläggningar

Risk
Essity har cirka 90 produktionsanläggningar i ett 30-tal länder. Bränder, maskinhaverier och andra typer av skadehändelser i anläggningar kan leda till betydande värdeförstöring, produktions- och inkomstbortfall som i förlängningen kan påverka Essitys marknadsposition negativt.

Åtgärd
Essity strävar efter att skapa och vidmakthålla balans mellan skadeförebyggande åtgärder och försäkringsskydd. Essity investerar löpande i skadeförebyggande åtgärder. Arbetet bedrivs enligt fastlagda riktlinjer vilka bland annat inkluderar återkommande riskbesiktningar utförda av externa riskingenjörer. Viktiga moment i det skadeförebyggande arbetet är också underhåll av produktionsanläggningar och maskiner, utbildning av personal samt ordning och reda. Samtliga helägda produktionsanläggningar är försäkrade till återanskaffningsvärde samt för inkomstbortfall. Inom EU sker försäkringen framförallt i eget försäkringsbolag, med extern återförsäkring för större skador. Utanför EU samarbetar Essity med marknadsledande försäkringsbolag.

Medarbetare

Risk
För att uppfylla sina mål är Essity beroende av att kunna rekrytera samt behålla och utveckla kvalificerade och motiverade medarbetare. Konkurrensen om kvalificerade medarbetare är hög.

Åtgärd
Genom årlig bemannings-, kompetens- och successionsplanering säkerställer Essity att medarbetare rekryteras samt att dessa stannar och utvecklar rätt kompetens. Essity arbetar kontinuerligt med att göra bolaget känt som en attraktiv arbetsgivare, där hälsa och säkerhet på arbetsplatsen, friskvård, marknadsmässiga och konkurrenskraftiga anställningsförmåner, kontinuerligt lärande och möjlighet till nya utmaningar inom koncernen lyfts fram. En modern och attraktiv företagskultur är också av stor betydelse för rekryteringen av medarbetare.

› Läs mer om Essitys åtgärder på sidorna 50–52.

Legala risker

Risk
Legala risker innefattar olika risker inom delvis skilda områden. Ändrad lagstiftning, lagöverträdelser inom verksamheten eller brister i av Essity ingångna avtal utgör exempel på legala risker som kan få negativa finansiella konsekvenser för Essity. I vissa fall kan de också innebära långvariga och kostsamma rättsprocesser.

Åtgärd
Essity följer löpande utvecklingen inom en rad områden och hanterar tillsammans med externa rådgivare förekommande legala risker. Legala frågor är ofta nationella vilket medför att Essity även anlitar lokala experter i olika frågor.

20221121010006

Leverantörer

Risk
Essity är beroende av ett stort antal leverantörer. Plötsliga bortfall av viktiga insatsvaror kan orsaka ökade kostnader och störningar i den egna produktionen. Leverantörer kan också orsaka Essity problem om de inte lever upp till gällande lagar och riktlinjer eller på annat sätt uppvisar ett oetiskt beteende.

Åtgärd
Essity tecknar leveransavtal med varierande löptider som säkerställer leverans av viktiga insatsvaror. För i stort sett alla viktiga insatsvaror finns ett flertal olika leverantörer. Det förekommer även djupare samarbeten med särskilt utvalda leverantörer kring utveckling av material och processer. Essity utvärderar kontinuerligt sina leverantörer för att säkerställa att ingångna avtal efterlevs. Särskild vikt läggs vid leverantörer med verksamhet i länder och branscher som bedöms som mer utsatta för risker. Viktiga leverantörer utvärderas genom frågeformulär, fysiska besök eller oberoende revision.

Information och IT

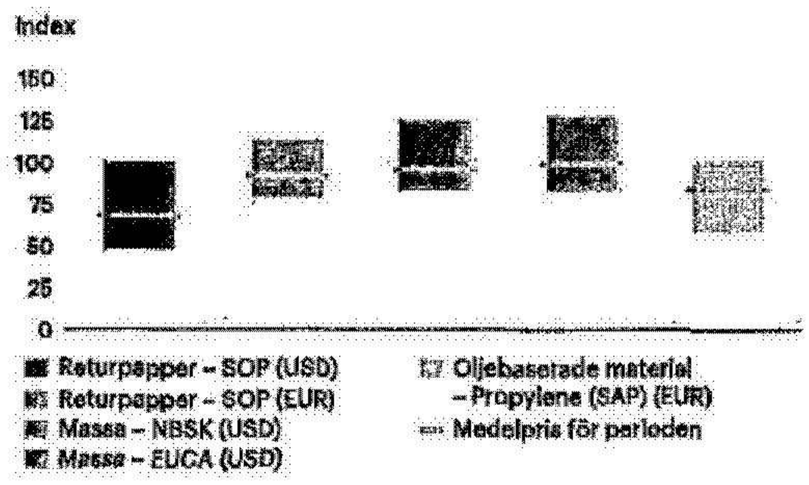
Risk
Essity är beroende av IT-system och informationssäkerhet. Störningar eller felaktigheter i kritiska system, liksom en ökande förekomst av cyberangrepp, riskerar att ha direkt påverkan på produktionen och andra viktiga verksamhetsprocesser. Felaktigheter i finansiella system riskerar att påverka bolagets resultatredovisning.

Åtgärd
Essity har en ledningsmodell för IT som innehåller styrning, standardiserade processer samt en organisation för informationssäkerhet. Åtgärder inom informations- och cybersäkerhet genomförs baserat på kontinuerliga riskbedömningar. Tekniska skydd som förebyggande, upptäckande, respons och återställande åtgärder är implementerade liksom regelbunden säkerhetsutbildning för varje medarbetare. Implementering och förändring av system och IT-tjänster samt den dagliga driften följer standardiserade processer. Ansvaret för hantering av risker relaterade till IT- och informationssäkerhet ligger hos chefen för Global Operational Services, vilken är medlem av koncernledningen.

Kostnad för insatsvaror

Risk
Insatsvaror utgör en betydande del av Essitys totala rörelsekostnader. Marknadspriset på insatsvaror varierar över tiden och kan påverka Essitys resultat positivt eller negativt. Prisutvecklingen för några insatsvaror under de senaste tio åren framgår av diagrammet nedan.

Högsta/lägsta marknadspriser (årsmedeltal) 2011–2021 per insatsvara



Åtgärd
Fiberråvara (pappersmassa och returpapper) är en betydande kostnad främst inom affärsområdena Consumer Tissue och Professional Hygiene. Essity utvärderar alternativa fiberslag, till exempel halm från vete, för att på sikt kunna diversifiera fiberinköpen. Kostnaden för oljebaserade material drivs av oljeprisutvecklingen och utgör en stor kostnad inom affärsområdet Personal Care samt för diverse förpackningsmaterial. Oljeprisutvecklingen påverkar även transportkostnader. Effekten av prisförändringar på insatsvaran kan fördröjas genom tidsbestämda inköpsavtal. Effektivisering av den egna verksamheten, förändrade produktspecifikationer och prishöjningar är exempel på åtgärder för att kompensera effekten av stigande kostnader för insatsvaror.

› Essitys kostnader för insatsvaror beskrivs på sidan 142.

Energipris

Risk
Energiprisrisk är risken att ökade energipriser påverkar Essitys rörelseresultat negativt. Essity är exponerat för prisförändringar på elektricitet och naturgas, men även priset på andra energiråvaror påverkar Essitys rörelseresultat både direkt och indirekt.

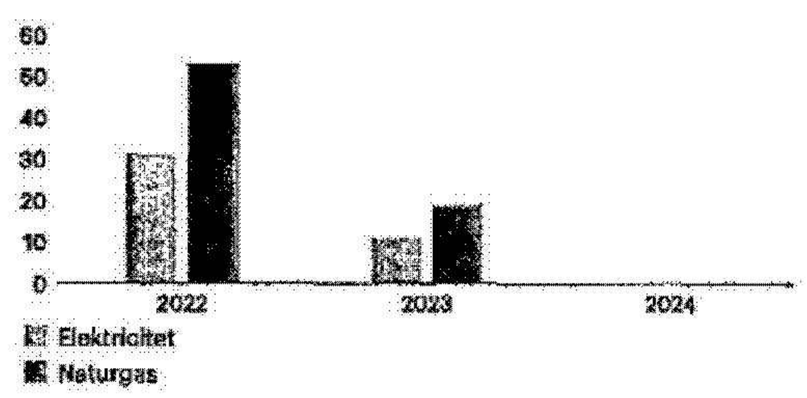
Åtgärd
Essity hanterar energiprisrisken för elektricitet och naturgas centralt. Enligt Essitys energiriskpolicy kan dessa prisrisker säkras upp till 36 månader. Undantag görs för reglerade och icke säkringsbara marknader. Energiprissäkringar sker dels genom finansiella instrument, dels genom prisbindningar i befintliga leveransavtal.

Essity säkerställer leverans av elektricitet och naturgas genom centralt förhandlade leveransavtal. Portföljen av leveransavtal och finansiella säkringar har en god spridning för att minimera Essitys motpartsrisk. Essity köpte under 2021 cirka 5 (5; 5) TWh elektricitet och cirka 7 (7; 8) TWh naturgas.

Grafen visar Essitys prissäkringar i förhållande till prognostiserad konsumtion av elektricitet och naturgas för de kommande tre åren. Grafen inkluderar finansiella säkringar och säkringar gjorda via leveransavtal.

› För vidare information avseende finansiella prissäkringar, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 104.

Energiprissäkringar i förhållande till prognostiserad konsumtion 2021-12-31



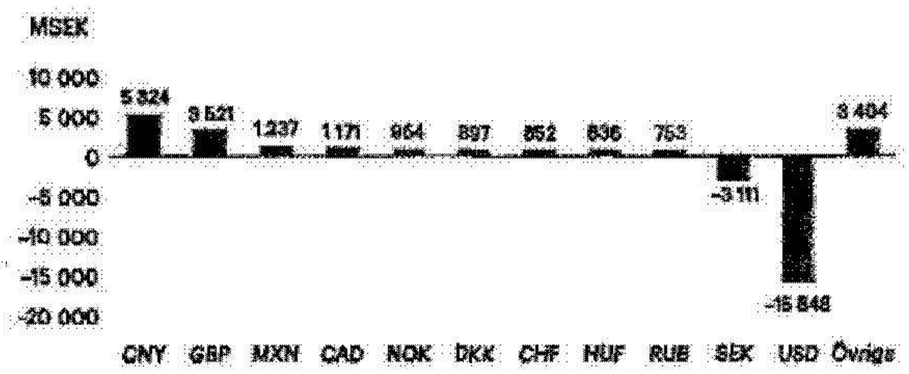
Valuta

Risk
Transaktionsexponering
Transaktionsexponering är risken för att ändrade valutakurser för exportintäkter samt importkostnader och andra kostnader påverkar koncernens rörelseresultat och anläggningstillgångars anskaffningsvärde negativt.

Åtgärd
Huvuddelen av Essitys verksamhet bedrivs utanför Sverige varför transaktionsexponeringen framförallt uppstår i andra valutor än SEK. De största exponeringarna utgörs av ett köpbehov av USD och säljbehov av CNY och GBP. Den betydande USD-exponeringen är en konsekvens av koncernens inköp av pappersmassa som faktureras i USD.

Transaktionsexponeringen, som följer av export och import, kan säkras upp till 18 månader. Kontrakterade framtida betalningar för anläggningstillgångar i främmande valuta kan säkras upp till hela anskaffningsvärdet. De valutor med störst nettovolym har säkrats enligt följande: USD 2,0 månader, CNY 0 månader och GBP 1,7 månader. Under året säkrades löpande framförallt kund- och leverantörsfakturor samt framtida utbetalningar för anläggningstillgångar. Majoriteten av säkringarna förfaller under första kvartalet 2022.

Nettoflöden under 2021



För vidare information avseende säkringar av transaktionsexponering, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 104.

Risk
Omräkningsexponering
Omräkningsexponering är den risk som Essity är exponerat för vid omräkning av de utländska koncernföretagens balans- och resultaträkningar till SEK.

Åtgärd
Essity hanterar omräkningsexponeringen genom att fördela skulden på de olika valutor där koncernen har tillgångar så att nyckeltal som är viktiga för bolagets kreditbetyg långsiktigt skyddas mot valutaeffekter. Omräkningsexponering i de utländska koncernföretagens resultaträkningar kurssäkras inte. Nettolåneskulden uppgick den 31 december 2021 till 55 433 (42 689; 50 940) MSEK.

Valutafördelad nettolåneskuld

Valuta	Nettolåneskuld MSEK	Andel av nettolåneskuld 2021 %	2020 %	2019 %
EUR	19 076	35	43	42
SEK	12 162	22	16	19
USD	8 272	15	16	10
GBP	6 724	12	12	14
AUD	3 334	6	1	1
HKD	2 308	4	1	4
COP	1 768	3	0	0
CNY	1 718	3	6	5
Övriga	71	0	1	5
Summa	**55 433**	**100**	**100**	**100**

För vidare information avseende säkringar av omräkningsexponering, se not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 104.

Risk
Långsiktig valutakänslighet
I tabellen nedan visas fördelningen av koncernens nettoomsättning och rörelsekostnader per valuta vilket ger en bild av dess långsiktiga valutakänslighet. De största exponeringarna finns i EUR, CNY, USD och GBP.

Valuta	Försäljning %	Kostnader %	Justerad EBITA* MSEK	Snittkurs 2021
EUR	36	35	6 108	10,1410
CNY	13	8	7 265	1,3291
USD	13	25	-11 076	8,5718
GBP	8	7	1 712	11,7929
MXN	5	5	379	0,4226
COP	3	3	516	0,0023
SEK	3	3	-318	1,0000
RUB	2	2	696	0,1164
Övriga	17	12	8 398	
Summa	**100**	**100**	**13 680**	

* Exklusive jämförelsestörande poster.

20221121010007

Kredit

Risk

Med kreditrisk avses risken för förluster på grund av att Essitys kunder eller motparter i finansiella kontrakt inte fullgör sina betalningsåtaganden.

Åtgärd

Kreditrisk i kundfordringar

Kreditrisken i kundfordringar hanteras genom kreditkontroll av kunder via kreditupplysningsföretag. Kreditlimit fastställs och följs upp löpande. Kundfordringar redovisas till det belopp som förväntas bli inbetalt utifrån en bedömning av de förväntade kreditförlusterna för återstående löptid på samtliga kundfordringar per balansdagen. För vidare information avseende kundfordringar och redovisning av förväntade kreditförluster, se not E3 Kundfordringar på sidan 102.

Finansiell kreditrisk

Essitys finanspolicy reglerar den högsta tillåtna motpartsrisken beroende på motpartens kreditbetyg från ratinginstituten Standard & Poor's, Moody's och Fitch. Målsättningen är att motparterna ska ha ett kreditbetyg om lägst BBB+ eller motsvarande från minst två av dessa ratinginstitut.

Kreditexponeringen i derivatinstrument beräknas som marknadsvärdet på instrumentet per balansdagen. Kreditexponeringen i derivatinstrument uppgick brutto till 4 784 (1 550; 971) MSEK. Med hänsyn tagen till nettoberäkningsavtal per motpart uppgick kreditrisken på derivat till 1 563 (887; 551) MSEK. Vid årsskiftet uppgick den totala kreditexponeringen till 6 338 (6 208; 3 750) MSEK. I denna exponering ingår kreditrisk för finansiella placeringar med 4 119 (5 048; 2 928) MSEK.

Se nedan tabell för fördelning av kreditrisk per kategori.

Finansiell kreditexponering

	Kategori[1]			
MSEK	A	B	C	Total
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat	–	–	89	89
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	146	–	62	208
Kassa och bank	2 719	640	545	3 904
Derivat tillgångar netto	853	0	710	1 563
Kortfristiga placeringar	142	73	–	215
Bankgarantier	349	–	–	349
Summa	**4 209**	**713**	**1 416**	**6 338**

[1] A: Investment grade, ett långfristigt kreditbetyg från minst ett av instituten uppgående till eller bättre än; Moodys (Baa3), Standard & Poor's (BBB-) och Fitch (BBB-).
B: Non-investment grade, ett långfristigt kreditbetyg som är lägre än; Moodys (Baa3), Standard & Poor's (BBB-) och Fitch (BBB-).
C: Kreditbetyg saknas (framförallt tillgångar där separat kreditbetyg saknas samt likvida medel i reglerade marknader).

Likviditet och refinansiering

Risk

Med likviditets- och refinansieringsrisk avses risken att Essity inte har möjlighet att möta sina betalningsförpliktelser som följd av otillräcklig likviditet eller svårigheter att uppta nya lån.

Åtgärd

För att säkerställa god tillgång till lånefinansiering, oavsett konjunktur och till attraktiva villkor, strävar Essity efter att upprätthålla en solid investment grade rating.

Essity ska upprätthålla finansiell beredskap i form av en likviditetsreserv, bestående av likvida medel och outnyttjade kreditlöften, som motsvarar minst 10 procent av koncernens prognostiserade årsomsättning. För att begränsa refinansieringsrisken ska Essity ha en god spridning av bruttolåneskuldens förfall. Bruttolåneskulden ska ha en genomsnittlig löptid på över tre år med hänsyn till outnyttjade kreditlöften som inte är likviditetsreserv. Överskottslikviditet ska i första hand användas för att amortera externa skulder. Essitys policy är att inte medge villkor som ger långivarna rätt att säga upp lån eller justera räntan som en direkt följd av förändringar av Essitys finansiella nyckeltal eller kreditbetyg.

Koncernens finansiering säkerställs i huvudsak genom banklån, obligationslån samt via emissioner av företagscertifikat. Refinansieringsrisken i den kortfristiga upplåningen begränsas genom långfristiga kreditlöften från banksyndikat och enskilda banker med god kreditvärdighet.

Essitys nettolåneskuld ökade med 12 745 MSEK under 2021. Den genomsnittliga löptiden för bruttolåneskulden (exklusive leasing och pensioner) uppgick vid årsskiftet till 4,1 (3,1; 3,1) år. Om kortfristiga lån ersätts med långfristiga outnyttjade kreditlöften uppgår löptiden till 4,7 år. Outnyttjade kreditlöften uppgick vid årets slut till 20 459 MSEK. Dessutom fanns likvida medel om 3 904 SEK.

Likviditetsreserv

MSEK	2021	2020	2019
Outnyttjade kreditlöften	20 459	20 056	20 850
Likvida medel	3 904	4 982	2 928
Summa	**24 363**	**25 038**	**23 778**

MSEK	2021	2020	2019
Nettoomsättning	121 867	121 752	128 975
Likviditetsreserv[1]	20%	21%	18%

[1] Likviditetsreserv i procent av nettoomsättning.

För vidare information se not E2 Finansiella tillgångar och likvida medel på sidan 102 samt not E4 Finansiella skulder på sidan 103.

Ränta

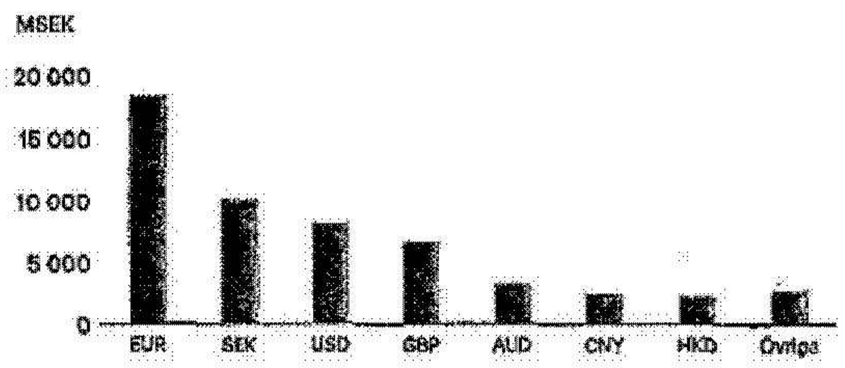
Risk

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar Essity negativt. Essity påverkas av ränteförändringar via finansiella intäkter och kostnader, kassaflöde och värderingen på finansiella tillgångar och skulder.

Åtgärd

Essity strävar efter att uppnå en god spridning av ränteförfall för att undvika att stora lånevolymer är föremål för ränteomsättning vid samma tidpunkt. Essitys policy är att den genomsnittliga räntebindningen skall uppgå till minimum 3 månader och maximalt 36 månader. Essitys finansiella poster minskade under 2021. Lägre genomsnittliga räntor påverkade positivt. Essitys största lånevalutor är EUR, SEK och USD, se graf till höger. Essity använder finansiella derivat för att åstadkomma önskad räntebindning. Bruttolåneskulden, inklusive derivatinstrument, hade vid årsskiftet en genomsnittlig räntebindning på 19,0 (21,2; 24,7) månader. Den genomsnittliga räntan på den totala utestående nettolåneskulden, inklusive derivatinstrument, uppgick vid årsskiftet till 1,30 (1,61; 2,11) procent.

Bruttolåneskuld fördelad per valuta



Klimatrelaterade risker och möjligheter

Klimatförändringar påverkar Essity och bolaget kartlägger kontinuerligt vilka risker och möjligheter dessa innebär bland annat genom scenarioanalyser. Detta för att identifiera, hantera och minimera riskerna och vidta åtgärder. Identifierade styrkor och möjligheter vidareutvecklas inom ramen för koncernens hållbarhetsarbete.

Strategi och styrning
Identifiering och bedömning av klimatrelaterade risker och möjligheter är en del av Essitys strategiprocess. Klimatrisker och möjligheter utvärderas inom varje affärsenhet samt i en centralt samordnad intern expertgrupp som representerar viktiga funktionella kompetenser för klimatrelaterade ämnen inom Essity.

Ansvaret för hanteringen av klimatrisker följer bolagets delegeringsordning, vilken beskrivs på sidan 35. Hållbarhetsfrågor diskuteras löpande i Essitys koncernledning och styrelse, och har även under 2021 varit ett fokusområde i styrelsens arbete.

För att säkerställa att Essity uppfyller bolagets klimatmål har en styrgrupp tillsatts. Styrgruppen leds av medlemmar från Essitys koncernledning och arbetar bland annat med att ta fram planer för att leverera på samtliga mål för Scope 1, 2 och 3.

Mål och nyckeltal
Essity har under lång tid arbetat med hållbarhet i hela värdekedjan; från ansvarsfullt inköp av råmaterial, effektivare produktion med lägre klimatavtryck och hållbara lösningar till kunder och konsumenter. Hållbarhetsarbetet har brutits ner i flera ambitiösa mål och nyckeltal att nå samtidigt som bolaget ska fortsätta växa. Det ställer krav på omställning, nya produktionssätt och cirkulära affärsmodeller, vilket är utmanande men vid rätt hanterat bidrar till affärsmöjligheter och kostnadsbesparingar. Essitys mål för att minska koldioxidutsläpp godkändes av initiativet Science Based Targets första gången 2018. För Scope 1 och 2 åtog sig Essity att minska utsläppen av växthusgaser med 25 procent, för Scope 3 med 18 procent till år 2030 jämfört med 2016. Under 2021 ökade Essity ambitionerna för Scope 1 och 2 till att senast år 2030[1] ha nått minskade utsläpp med 35 procent och att utveckla planer för att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050[1].

Läs mer om Essitys mål och utfall på sidorna 20–21.

Klimatriskanalys
En klimatriskanalys utifrån rekommendationerna i ramverket TCFD genomförs årligen. Under 2020 genomfördes även en djupare scenarioanalys baserad på två olika klimatscenarion. Temperaturförändringar studerades utifrån ett långsiktigt perspektiv fram till 2100. För att dra slutsatser om vilken påverkan detta skulle innebära för Essity användes ett tioårsperspektiv, fram till 2030. Analysen utgick från klimatförändringars påverkan samt påverkan från förändringar i lagstiftning.

Rapportering genomförs utifrån rekommendationerna i ramverket Task Force on Climate-related Financial Disclosures, TCFD. Se även sidan 137 för ett index över var i års- och hållbarhetsredovisningen mer TCFD-relaterad information hittas.

Process

Omvärlds- och nulägesanalys utifrån klimatperspektivet

Identifiering av möjliga klimatscenarion och dess konsekvenser

Utvärdering enligt Essitys riskprocess

Djupanalys i centralt samordnad intern expertgrupp

Slutsatser avseende påverkan på Essity, bedömning av risker och möjligheter, samt nödvändiga åtgärder

Scenario 1: Global uppvärmning om 1,5 grader Celsius

Beskrivning: Den globala uppvärmningen begränsas till högst 1,5° C till 2100[2] bland annat genom samarbete mellan regeringar, branscher, företag och individer som driver på hårdare lagstiftning, miljöfokuserad innovation och ökad efterfrågan av miljövänliga produkter och tjänster. Koldioxidutsläpp blir strikt begränsade och koldioxidskatter utökas, vilket bidrar till processer med låga koldioxidutsläpp och ökat användande av cirkulära material och produkter.

Risker

- Ökade investeringskostnader i innovation, produktion och distribution krävs bland annat som följd av hårdare lagstiftning kring tillverkningsprocesser, energikällor och materialanvändning.
- Högre kostnad för sålda varor på grund av prishöjningar på råmaterial, ökade energipriser, högre distributionskostnader samt högre koldioxidskatter och begränsningar av koldioxidutsläpp.
- Förändrat konsumtionsmönster.
- Avskogning leder till brist på färsk träbaserad fiber som leder till brist på råvaror.

[1] I enlighet med SBTis definitioner där målen för 2030 kallas "near term targets" och 2050 "long term targets".
[2] Baserat på IPCC – International Panel for Climate Change scenario (RCP scenario 2.6).

20221121010008

Scenario 1: Global uppvärmning om 1,5 grader Celsius, forts.

Möjligheter

- Konkurrensfördelar genom Essitys långsiktiga och kraftfulla arbete för lägre resursanvändning, innovativa miljövänliga produktionssätt och lägre koldioxidutsläpp.
- Förändrat konsumtionsmönster i form av ökad efterfrågan på hållbara lösningar med lågt klimatavtryck, bolag med stark hållbarhetsprofil premieras, vilket även attraherar nya medarbetare.
- Investeringar och utveckling av nya affärsmodeller samt miljömedvetna lösningar attraherar fler kunder och konsumenter.
- Ledande lösningar inom hygien och hälsa prioriteras.

Åtgärder

- Vid investeringsbeslut tas hänsyn till både finansiell och miljömässig påverkan. Investeringar i toppmodern teknik görs för att uppnå förbättrad processeffektivitet och minskade koldioxidutsläpp. Genom "Industry 4.0" med utveckling av smarta produktionsanläggningar uppnår Essity en effektivare produktion, kortare ledtider, högre kvalitet och lägre miljöpåverkan.
- Essity utforskar och investerar i flera hållbara teknologiska banbrytande idéer i sina tillverkningsprocesser med målet att minska bolagets miljöpåverkan och sätta nya standarder för branschen som helhet.
- 2021 startade Essity produktion av massa från alternativa fiber vid sin anläggning i Mannheim, Tyskland. Produktionsanläggningen producerar massa av hög kvalitet från halm med lägre konsumtion av vatten, energi och kemikalier samt minskade koldioxidutsläpp. Det innebär även att Essity får tillgång till ytterligare en råmaterialkälla, vilket över tid kan minska bolagets exponering mot träbaserad massa.
- Minskad resursförbrukning, effektiviseringar, förändrade produktspecifikationer och prishöjningar.
- Essity prioriterar utsläppseffektiva transportmetoder för långväga transporter. Bolaget lägger stort fokus vid och prioriterar fordonstyper som uppfyller kraven enligt de senaste miljö- och utsläppsklasserna kombinerat med de mest aktuella alternativen, som CNG-bränsle och eldrivna lastbilar. Essity deltar i olika lokala projekt och samarbetsprojekt med kunder och leverantörer för att gemensamt minska koldioxidutsläppen vid transporter.
- Målen för minskning av koldioxidutsläpp är godkända 2018 av Science Based Targets initiative. För att säkerställa att Essity uppfyller klimatmålen har Essity tillsatt en styrgrupp som leds av medlemmar från Essitys koncernledning.
- Nya erbjudanden, affärsmodeller och samarbeten utvecklas inom Essity, som bidrar till ett mer hållbart samhälle och minskar bolagets samt kunders och konsumenters miljöpåverkan. Exempelvis har tvättbara absorberande underkläder lanserats som underlättar återanvändning, andelen förnybart material i bolagets förpackningar ökat och fler kunder använder Tork PaperCircle® som är världens första återvinningstjänst för pappershanddukar.
- Essity påverkar sina leverantörer att arbeta för ökad hållbarhet och flera av Essitys större råmaterialleverantörer har egna ambitiösa hållbarhetsmål som ofta är godkända av Science Based Targets initiative.
- Essity strävar efter att öka användandet av återvunnet och förnybart material i förpackningar och produkter.
- Essity erbjuder ledande lösningar inom hygien och hälsa för att öka människors välbefinnande världen över. När människors mest grundläggande behov av mat och husrum uppfylls är hygien och hälsa nästa prioritet. Medvetenheten om vikten av hygien och hälsa ökar världen över.
- Essitys mål för inköp av färskfiber innebär att all träbaserad färskfiber ska vara FSC™- eller PEFC™-certifierade, det vill säga komma från ansvarsfullt skötta skogar där principerna om biologisk mångfald och skogsbevarande upprätthålls.

Scenario 2: Global uppvärmning om 4 grader Celsius

Beskrivning: Den globala uppvärmningen uppgår till 4° Celsius år 2100[1] bland annat till följd av ett misslyckande att på ett effektivt sätt minska utsläppen och ytterligare negativ miljöpåverkan. Extrema väderhändelser blir allt vanligare. Havsnivån fortsätter att stiga, ökenspridning och avskogning fortsätter. Tillgången till viktiga resurser som råvaror, energi, vatten och livsmedel minskar, vilket resulterar i ökad volatilitet och osäkerhet i priser och livsmedelsförsörjning.

Risker

- Produktionsstörningar på grund av extrema väderhändelser som bland annat kan leda till vattenbrist och för höga vattentemperaturer.
- Ökade försäkringskostnader och kostnader för återuppbyggnad efter extrema väderhändelser.
- Ökade investeringar krävs för att säkerställa en stabil produktions- och leverantörskedja.
- Betydligt högre kostnad för sålda varor då resursbrist leder till högre priser på råvaror, energi, vatten och distribution.
- Avskogning leder till brist på färsk träbaserad fiber som leder till brist på råvaror.
- Sämre levnadsstandard och förändrat konsumtionsbeteende.

Möjligheter

- Konkurrensfördelar på grund av säkrad produktion och inköp i utsatta regioner.
- Ledande lösningar inom hygien och hälsa prioriteras.

Åtgärder

- Essity har beredskapsplaner på plats i högrisländer och arbetar kontinuerligt för att säkerställa produktion och inköp av insatsvaror.
- Alla Essitys produktionsanläggningar och tillhörande distributionscentraler (oavsett var de är belägna) är skyldiga att följa Essitys skadeförebyggande policyer, inte bara för brand, explosion, och maskinhaveri men även för klimatrelaterade risker. Förutom beredskapsplaner kan det röra sig om konkreta åtgärder som till exempel tak- och dörrförstärkning mot vind, avstängningsventiler för gas i händelse av jordbävningar, eller diverse specialanpassningar för att hålle snabbt stigande vatten utanför anläggningar och lager. Essity har även med hjälp av externa konsulter modellerat bolagets naturskadeexponeringar i den mån det är möjligt och arbetar med skadeförebyggande åtgärder.
- Minskad resursförbrukning, effektiviseringar, förändrade produktspecifikationer och prishöjningar.
- Se även åtgärder under Scenario 1.

[1] Baserat på IPCC – International Panel for Climate Change scenario (RCP scenario 8–8,5).

Essitys hållbarhetsarbete

Essity ökar människors välbefinnande genom ledande lösningar och expertis inom hygien och hälsa. Hållbarhet är och har varit högt på vår agenda sedan många år tillbaka. Vi har gjort stora framsteg inom området och fortsätter höja våra ambitioner. För att minska vår miljömässiga påverkan har vi ett åtagande att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Under året har vi även satt nya ambitioner för ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering.



Läs om Essitys hållbarhetsarbete

Ökat välbefinnande
Sidan 44
- Hygien och hälsa
- Transparens och säkra produkter
- Mer inkluderande samhällen
- Partnerskap och samarbeten

Minskad miljöpåverkan
Sidan 46
- Klimatpåverkan
- Biologisk mångfald och ekosystem
- Återvinning och mindre plastanvändning

Attraktiv och utvecklande arbetsgivare
Sidan 50
- En kultur som gör skillnad och motiverar
- Bygga för framtiden
- En inkluderande arbetsplats
- Hållbar arbetsmiljö
- Medarbetarrelationer

Affärsetik och mänskliga rättigheter
Sidan 53
- Uppförandekod
- Rapportering av överträdelser
- Riskhantering
- Efterlevnad och övervakning

Hållbarhetsstyrning
Sidan 54
- Syfte, genomförande och uppföljning
- Externa regelverk och interna styrdokument
- EU-taxonomin
- Hållbarhetsindex och granskningar

Läs mer om

Mål och utfall ..... sidorna 20–21
Bidrag till FN:s globala hållbarhetsmål ..... sidan 21
Leda inom hållbarhet ..... sidan 18
Essitys hållbarhetsarbete ..... www.essity.se/hallbarhet

20221121031009

Ökat välbefinnande

Hygien och hälsa är grundläggande för människors välbefinnande i alla faser av livet, i alla delar av världen. Vi förbättrar tillgången till hygien- och hälsolösningar, utvecklar produkter och tjänster som förbättrar livskvaliteten samt använder vår expertis för att driva dialog, utbilda och bidra till mer inkluderande samhällen.

Hygien och hälsa

I takt med att världens befolkning ökar och den genomsnittliga livslängden stiger, ökar behovet av och efterfrågan på produkter och tjänster inom hygien och hälsa. I takt med att vi expanderar och utökar vårt sortiment erbjuder vi fler kunder och konsumenter kunskap kring och tillgång till lösningar inom hygien och hälsa, vilket är viktigt för att motverka spridning av sjukdomar och bidra till bättre folkhälsa.

Våra produkter och tjänster spelar en viktig roll för ökat välbefinnande och ökad livskvalitet hos människor i olika skeden i livet. Många människor i världen undviker att gå till skolan eller arbetet på grund av mens eller inkontinens. Våra lösningar för inkontinens, mens, sårvård och lymfödem skapar förutsättningar för människor att vara mer delaktiga i vardagen och leva ett mer aktivt liv.

Vi arbetar ständigt med att utveckla våra lösningar, bland annat med hjälp av digitalisering. Genom mer uppkopplade lösningar möjliggörs exempelvis bättre inkontinensvård, måttanpassning av kompressionsplagg, diagnostisering av sårvård och förbättrade publika hygienlösningar.

Transparens och säkra produkter

Våra kunder och konsumenters välbefinnande är vår högsta prioritet. Därför kompromissar vi aldrig med säkerheten eller kvaliteten på våra produkter. För att säkerställa detta under en produkts hela livscykel finns omfattande krav och rutiner, som våra interna experter kontinuerligt förbättrar enligt ett certifierat kvalitetssystem. Essity samarbetar med externa experter inom toxikologi och life science för att säkerställa oberoende granskningar. Varje produkt eller produktkomponent som Essity hämtar från tredje part måste också följa Essitys produktsäkerhets- och kemikaliekriterier enligt beskrivningen i bolagets globala leverantörsstandard. Interna affärsrutiner säkerställer att information som kan vara relevant för produktsäkerheten, inklusive klagomål och feedback från konsumenter och kunder samt kvalitetsincidenter, ingår i produktsäkerhetskonceptet. Essity deltar också aktivt i den offentliga debatten om produktsäkerhet.



På www.essity.com och på respektive varumärkes lokala hemsidor publiceras svar på ofta förekommande frågor, samt detaljerad information om produkternas innehåll. För att ytterligare stärka tillgängligheten av produktinformation lanserade vi 2021 kampanjerna "Product Safety, For Us it's Personal" och "Our 5 Pillars of Protection".

Mer inkluderande samhällen

Essity sprider kunskap för att bryta sociala stigman som ofta är kopplade till inkontinens, mens och kroniska tillstånd som endometrios och lymfödem. Målet är att öka förståelsen kring olika tillstånd och att bidra till att alla kan vara mer delaktiga i vardagen och leva ett så aktivt liv som möjligt. På så sätt bidrar vi till, och skapar förutsättningar för, mer inkluderande samhällen. Genom samarbeten, partnerskap, marknadsföring, engagemang på social media, rapporter, utbildning och innovationer bidrar Essity till en positiv samhällsförändring. Våra varumärken har under många år drivit kampanjer och initiativ för att sprida kunskap och bryta sociala stigman. Många av dem har blivit uppmärksammade för sitt kreativa innehåll och engagerande budskap. Under 2021 drev exempelvis TENA kampanjen "TENA ageless" för att utmana åldersfördomar och "Despair no more" för att motverka negativa uppfattningar om inkontinens och klimakteriet. Genom kampanjen "Taboo tracker" lyfte bland annat varumärkena Libresse och Bodyform tabubelagda frågor kring kvinnors underliv medan "Painstories" spred kunskap kring endometrios.

Partnerskap och samarbeten

Genom att samarbeta med organisationer som delar Essitys ambition om förbättrad global hygien och hälsa kan större påverkan nås. Sedan många år är Essity strategisk partner i "Global Handwashing Partnership" samt stöder initiativet "Hand hygiene for all" tillsammans med WHO och UNICEF, vars målsättning är att garantera tillgång till produkter och tjänster för handhygien i utsatta länder och områden. För att bidra till den globala dialogen och driva samhällslösningar framåt tar vi sedan sju år kontinuerligt fram "The Hygiene and Health Report" i samarbete med Water Supply and Sanitation Collaborative Council (WSSCC), numera the Sanitation and Hygiene Fund (SHF). Senast lanserades rapporten i samband med United Nations Foundations (UNF) årliga forum Global Dialogue 2020, där Essity för femte året var sammankallande partner. Global Dialogue samlar ledare och experter inom privat och offentlig sektor för att inspirera och uppmana till krafttag kring uppfyllandet av FN:s globala hållbarhetsmål.

Genom vårt samarbete med UNICEF i Mexiko har vi hittills utbildat fler än sju miljoner unga människor kring handhygien och mens. Vi har lanserat ett virtuellt initiativ för att utbilda flickor, pojkar, lärare och föräldrar. Vi engagerar oss i en rad olika projekt över världen. I flera länder har vi bland annat genom samarbete med Röda Korset nått ut till människor som varit särskilt utsatta under covid-19-pandemin.

Vi engagerar oss i initiativ där vi kan bidra mest och dessa ska, i enlighet med Essitys Community Relations Instruction, vara politiskt och religiöst obundna. 2021 investerade Essity cirka 38 MSEK i över 400 projekt.



Några av våra partnerskap

unicef

Essity samarbetar sedan flera år tillsammans med UNICEF i Mexiko för att öka medvetenheten om vikten av god handhygien, bryta tabun kring mens och stärka standarder och riktlinjer för att stödja god hygien och hälsa.

UNITED NATIONS FOUNDATION

Essity samarbetar med UNF sedan 2017. Bland annat som sammankallande partner för UNF:s årliga Global Leadership Dialogue, där vi tillsammans med våra kunder diskuterade hur vi gemensamt kan uppnå FN:s globala hållbarhetsmål. Under 2021 utökade Essity samarbetet genom att ansluta till en expertgrupp i kampen mot antimikrobiell resistens (AMR).

Läs mer om

Kunder och konsumenter ..... Not H5, sidan 125
Roll i samhället och samhällsengagemang ..... Not H6, sidan 125

20221210101010

Minskad miljöpåverkan

Essity arbetar för att minska miljöpåverkan genom hela värdekedjan, bland annat utifrån klimat, biologisk mångfald och ekosystem samt för att öka återvinning och minska plastavfall.

Klimatpåverkan

Som ett globalt bolag inom hygien och hälsa tar Essity en ledande roll i att driva förändring för att minska bolagets klimatpåverkan. Under 2021 har nya och uppdaterade hållbarhetsmål antagits, däribland ett åtagande att nå nettonollutsläpp av växthusgaser senast 2050. Vi har även höjt ambitionsnivån för våra befintliga Science Based Targets inom de så kallade Scope 1 och 2. Essity har en tydlig strategi och plan för hur målen ska nås. Avseende Science Based Targets 2030 och nettonollutsläpp 2050 har de viktigaste åtgärdsområdena identifierats. Åtgärder kommer ske inom hela värdekedjan från råmaterial, produktion, distribution till hanteringen av använda produkter. Våra mål omfattar både vår egen verksamhet och vår värdekedja, det vill säga Scope 1, 2 och 3.

Åtgärdsområden

Essity fokuserar på följande områden för att uppnå ambitionen om nettonollutsläpp.

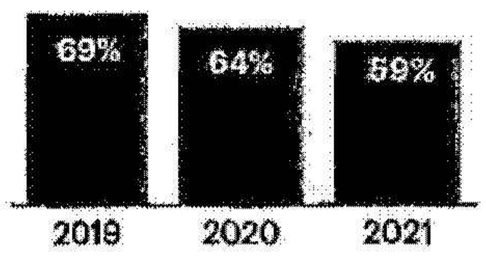
- **Hållbara lösningar:** Vi arbetar för att utveckla nya och mer hållbara produkter och tjänster. Numera ingår återanvändbara mens- och inkontinensprodukter i vårt erbjudande. Genom innovationer har Essity minskat växthusgasavtrycket inom bolagets olika produktkategorier med 10 till 30 procent under en tioårsperiod. Essity har som koncernmål att minst 50 procent av bolagets innovationer ska medföra sociala och/eller miljöförbättringar. Under 2021 var utfallet 59 procent.
- **Råvaror med låga växthusgasutsläpp:** Essity arbetar för att använda fler material med lägre växthusgasutsläpp. Den största delen av växthusgasutsläppen från inköpta råvaror kommer *från färskfiber och plast som används för våra produkter och* förpackningar. Vi samarbetar med våra leverantörer för att utveckla hållbara lösningar med fokus på alternativa, förnybara och återvunna material samt uppmuntrar dem att sätta vetenskapsbaserade mål och öka användningen av förnybar energi.
- **Produktion med fossilfritt bränsle:** I en bransch som traditionellt är energikrävande är en av våra viktigaste uppgifter att bli fri från fossilt bränsle för att nå nettonollutsläpp 2050. För att uppnå detta har vi bland annat ökat användningen av vätgas från förnybar energi, biogas och geotermisk ånga.
- **Resurseffektivitet:** Vi har lång erfarenhet av att arbeta med resurseffektivitet, bland annat via våra program M-Save och E-Save som fokuserar på material- respektive energieffektiviseringar. Minskningen av CO_2-utsläpp per producerat ton mellan 2005 och 2021 uppgick till 19 procent.
- **Innovativ teknologi:** 2021 inledde Essity mjukpapperstillverkning baserad på massa av halm. Essitys anläggning i Mannheim, Tyskland, är den första anläggningen inom mjukpappersindustrin i världen som använder dessa restprodukter från jordbruket för storskalig produktion.

Hållbara innovationer

Andel som medfört sociala och/eller miljömässiga förbättringar

Mål: >50%

Utfall:

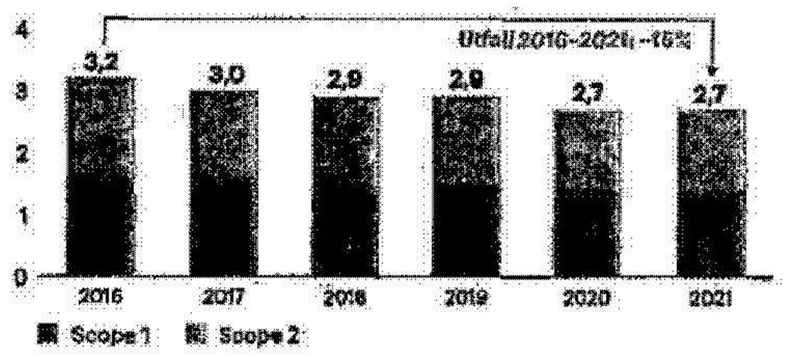


Hållbara innovationer mäts som andel av intäkterna från innovationer som lanserats under de senaste tre åren. Exempel på hållbara innovationer under 2021 var Tork rengöringsdukar, TENA Silhouette tvättbara absorberande underkläder och Libresse menskopp.

Science Based Targets

Mål 2030 (jämfört med 2016):

- **Scope 1 och 2:** Mål: –35% Utfall 2021: –15%
- **Scope 3:** Mål: –16% Utfall 2020: –9%



Medlemskap

SCIENCE BASED TARGETS

Essitys klimatmål blev godkända av initiativet Science Based Targets 2018 och under 2021 höjde Essity sina ambitioner för Scope 1 och 2. Klimatmålen är i linje med ambitionen i Parisavtalet att minska den globala uppvärmningen. Detta är ett klimatinitiativ som stöds av CDP, WRI, WWF och FN:s Global Compact.

BUSINESS AMBITION FOR 1.5°C

Essity är anslutet till FN:s Global Compacts "Business Ambition for 1.5°C", som inkluderar ett uppgraderat mål i linje med scenariot "Well-under 2°C" och att utveckla mål för att senast 2050 nå nettonollutsläpp av växthusgaser.

WE SUPPORT

Essity är medlem i FN:s Global Compact Action Platform on Climate Ambition sedan 2017. Plattformen tillhandahåller en möjlighet för samverkan för företag och viktiga intressenter för att ta itu med både begränsning av och anpassning till klimatförändringar.

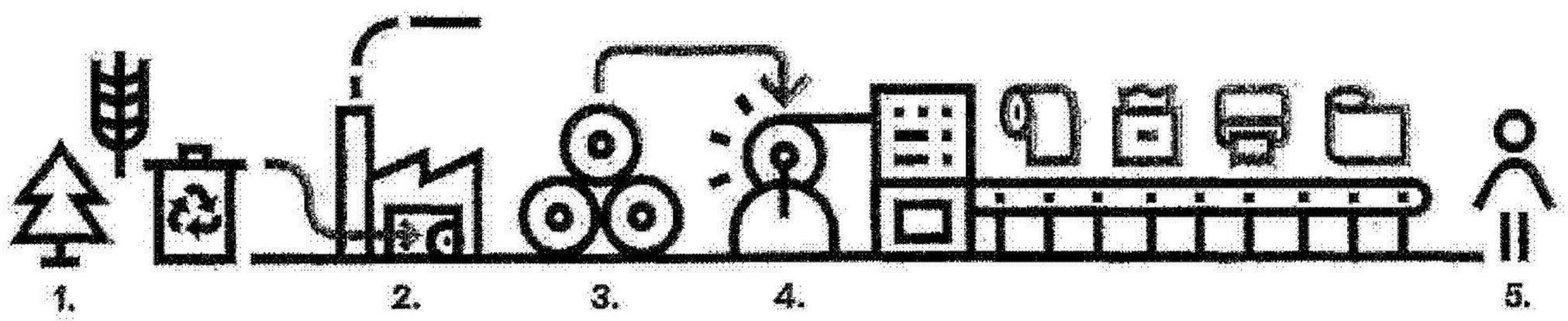


2021 startade Essity mjukpapperstillverkning baserad på massa av halm vid sin produktionsanläggning i Mannheim, Tyskland.

- **Noll produktionsavfall:** Vi arbetar för att göra produktionsavfall till en värdefull resurs och samtidigt minska våra växthusgasutsläpp. 2030 är målet att allt produktionsavfall ska material- eller energiåtervinnas. Under 2021 minskade avfallet totalt sett, och 64 procent återvanns.
- **Rena transporter:** När det är möjligt byter vi till mer hållbara transportsätt som sjöfart och järnväg. Genom att kräva högsta utsläppsstandard använder vi den senast tillgängliga motorteknologin. Essity har även i samarbete med partners startat pilotprojekt med elektriska lastbilar och alternativa fossilfria bränslen för att minska transportutsläppen.
- **Mindre avfall efter användning:** För att minska avfallet och ge materialen i våra produkter och förpackningar nytt liv efter användning utvecklar vi innovativa lösningar för att minska konsumtionen samt nya affärsmodeller för återvinning. Exempelvis har vi mjukpappersprodukter som är komposterbara för att minska avfallet och återvinningstjänsten Tork PaperCircle har utökats till tio marknader. För att adressera plaståtervinningen deltar Essity sedan 2021 i initiativet HolyGrail 2.0, som använder digital märkning för att förbättra sortering och öka återvinningsgraden av plastförpackningar inom EU.

För att säkerställa att vi uppfyller klimatmålen har Essity en styrgrupp ledd av medlemmar från koncernledningen. Vi identifierar klimatförändringarnas effekter på Essity baserat på TCFD-ramverket, se mer under Risk- och riskhantering på sidorna 41–42.

Så här tillverkar vi mjukpapper



1. De främsta råmaterialen som används för att tillverka mjukpapper är FSC- och PEFC-certifierad färsk fibermassa och returpapper. Tillverkning sker också med alternativa material som massa från halm samt konsumentavfall som använda pappershanddukar, peppersmuggar och matförpackningar.
2. Massan blandas med vatten i pappersmaskinen och sedan torkas pappret.
3. Pappret rullas upp på stora rullar, så kallade moderrullar.
4. Moderrullarna konverteras sedan till toalettrullar, hushållspapper, servetter och näsdukar.
5. Våra produkter skapar kund- och konsumentvärde samt ökar människors välbefinnande och livskvalitet.

20221121010311

Biologisk mångfald och ekosystem

Essity värnar om biologisk mångfald och ekosystem genom att främja hållbart skogsbruk, minska växthusgasutsläpp och plastavfall samt förbättra vattenanvändning och vattenkvalitet. Som en del av en större kartläggning av vår påverkan på den biologiska mångfalden integrerades biologisk mångfald i Essitys övergripande riskhantering under 2021.

Minskad materialåtgång och alternativa material
För att minska träfiberinköpen arbetar vi för att minska materialåtgången i våra lösningar. Genom att investera i ny teknologi har vi ökat möjligheten att använda en större andel återvunna och alternativa material. Ett steg i denna riktning var Essitys investering i produktionsanläggningen i Hondouville, Frankrike, under 2021. Investeringen har gjort det möjligt att öka återvinningskapaciteten för kartonger och extrahera 98 procent av pappersfibrerna i mat- och dryckeskartonger. Vi investerar också i alternativa förnybara fibrer som halm, en biprodukt från jordbruket som ofta förblir oanvänd.

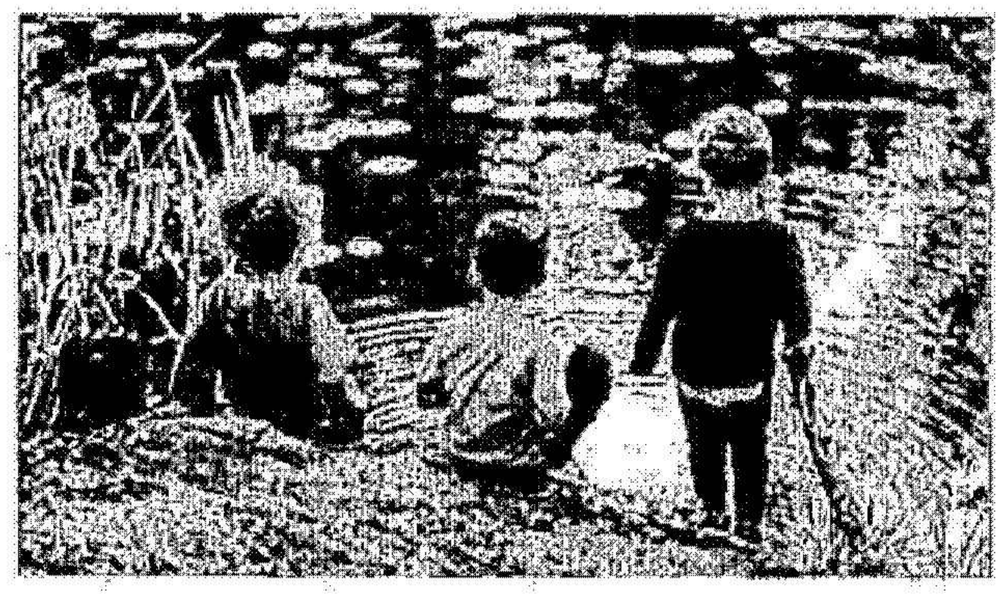
Certifiering för hållbara skogsbruk
Vårt mångåriga arbete med ansvarsfulla fiberinköp är en viktig del av vår hållbarhetsstrategi för att stödja hållbart skogsbruk och därmed främja den biologiska mångfalden. Via certifieringar som Forest Stewardship Council (FSC) och Programme for the Endorsement of Forest Certification (PEFC) kan vi säkerställa hållbara fiberinköp och därmed förhindra avskogning samt främja skogens biologiska mångfald. Varje FSC-certifierad skog måste årligen bedömas av ett FSC-ackrediterat certifieringsorgan. Essity arbetar med och påverkar icke-certifierade leverantörer och skogsägare att bli certifierade. Därmed säkras våra egna inköp av certifierat material samtidigt som tillgången på certifierade råvaror ökar till andra användare. För att ytterligare främja ansvarsfullt skogsbruk på global, regional och nationell nivå stödjer Essity utvecklingen av de internationella certifieringssystemen.

Samarbete mot skogsförstöring och avskogning
Inom ramen för Consumer Goods Forum (CGF) samarbetar Essity med globalt ledande konsumentproduktsföretag i initiativet Forest Positive Coalition of Action för att bekämpa global skogsdegradering och avskogning samt för att bevara den biologiska mångfalden. Under 2021 ingick Essity i ett projekt för att stärka hållbart skogsbruk och vård av skogar med högt bevarandevärde i nordvästra Ryssland, Europas största sammanhängande skogsområde med stora naturvärden. Syftet är att öka införandet av praxis inom hållbart skogsbruk, samt att engagera lokalsamhällen och andra lokala intressenter i en process för landskapsplanering. Under 2021 hade Essity en ledande roll i CGF:s Forest Positive Coalition där vi tillsammans med andra globala bolag arbetade för att stärka skogsskötseln och förhindra avskogning.

Målsättningar och transparens
Under 2021 tog Essity plats på den globala ideella miljöorganisationen Carbon Disclosure Project's (CDP) "A-lista" för sitt arbete mot avskogning. Det motiverades med Essitys ambitiösa arbete för att förhindra avskogning och främja ett ansvarsfullt skogsbruk, samt ledarskap vad gäller målsättningar, åtgärder och transparens på miljöområdet. Via CDP:s databas kan alla få tillgång till information om hur Essity arbetar med fiberleverantörer, branschorganisationer och andra intressenter inklusive ideella organisationer för att hantera och främja hållbart skogsbruk.

Förbättrad vattenanvändning och vattenkvalitet
Runt om i världen påverkar minskande vattenmängder människor, lokala ekonomier och ekosystem. Detta påverkar också Essitys verksamhet, från tillgång till råvaror och produktionsanläggningar till de samhällen där våra medarbetare och konsumenter bor. Vattenutmaningarna skiljer sig åt runt om i världen och vi bedömer vattenrelaterade risker och effekter för våra produktionsanläggningar individuellt, både ur ett geografiskt och operativt perspektiv. Vatten behövs främst för att transportera fiber under produktionsprocessen. Genom att återcirkulera vatten som används i produktion flera gånger kan energianvändningen för uppvärmning och behandling av vattnet minskas. Merparten av vattnet renas efter användning och släpps tillbaka.

Miljötillstånd för mjukpappersanläggningar inkluderar även gränsvärden för typiska föroreningar som kemisk syreförbrukning, fosfor och kväve. För att möta de ökande kraven på kvaliteten på det vatten som släpps ut investerar Essity i ny vattenreningsteknik. Detta är särskilt viktigt på platser där vatten är en gemensam resurs mellan ett stort antal användare, exempelvis längs stora floder, där även temperaturen på det vatten som släpps ut måste kontrolleras noggrant.

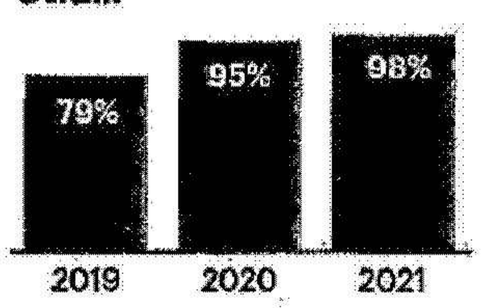


Färskfiber

Andel FSC- eller PEFC-certifierad färskfiber

Mål: 100%

Utfall:



Via certifieringar som Forest Stewardship Council (FSC) och Programme for the Endorsement of Forest Certification (PEFC) säkerställer Essity hållbara fiberinköp och förhindrar därmed avskogning samt främjar biologisk mångfald.

Medlemskap

Tillsammans med andra företag och organisationer inom CGF:s Forest Positive Coalition of Action arbetar Essity systematiskt mot avskogning och skogsförstöring samt för att främja biologisk mångfald.

Essity är en av världens största leverantörer av FSC-certifierade hygien- och hälsoprodukter. Vi arbetar med skogscertifieringssystem som FSC, vilket säkrar hållbart skogsbruk samt respekterar miljö-, klimat- och sociala värden.

Essity tog 2021 återigen plats på CDP:s "A-lista" för sitt arbete mot avskogning. CDP:s årliga informationsinsamlings- och bedömningsprocess är en måttstock för företags transparens inom miljöarbete.

Återvinning och mindre plastanvändning

För att minska avfallet som uppkommer i Essitys produktion och efter användning utvecklar vi produkter och förpackningar med mindre mängd fossilbaserad plast och flera cirkulära lösningar.

Produktionsavfall
Resurseffektivitet och minskning av avfall är viktigt i Essitys produktionsanläggningar och målet är att allt produktionsavfall ska material- eller energiåtervinnas 2030. Genom att återvinna avfallet eller utvinna energi ur det istället för att skicka till deponi minskar utsläppen av växthusgaser. Återvunnet material från mjukpapperstillverkning kan till exempel användas som råvara för andra branscher som byggindustrin.

Avfall efter användning
Våra tjänster förbättras ständigt och ny design används för att minska avfallet, och därmed minska utsläpp av växthusgaser. Essitys ambition är att öka användningen av förnybara material och nya återanvändbara produkter. Vi genomför cirkularitetsbedömningar i innovationsprocessen för att få en bättre förståelse för hur avfall kan undvikas efter användning. Exempel är TENA SmartCare, där användning av produkter optimeras och avfall minskas samt Tork PaperCircle, där använda pappershanddukar samlas in och återvinns för att bli nya mjukpappersprodukter.

De flesta av våra förpackningar är återvinningsbara och vi arbetar med att optimera övriga förpackningar. Vi minskar och ersätter fossilbaserad plast i förpackningar och produkter med förnybara eller återvunna material. Vi arbetar för att utveckla smartare design och innovativt plastmaterial för lägre miljöpåverkan. Tillsammans med våra leverantörer fokuserar vi på att öka andelen förnybar och återvunnen plast i våra förpackningar. Vi strävar även efter att bredda samarbetet med våra kunder för att ytterligare stärka förståelsen för hur deras hållbarhetsstrategier och mål kan stöttas.

Tillsammans med kunder, konsumenter, leverantörer och andra samhällspartners samarbetar vi för att hitta mer hållbara och cirkulära lösningar. En utmaning på många marknader är bristen på infrastruktur för insamling av begagnade förpackningar eller produkter. Essity stödjer därför nationella initiativ för storskalig återvinning av förpackningar.

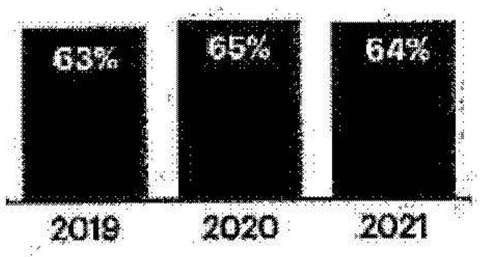


Genom Tork PaperCircle återvinns använda pappershanddukar för att bli nya mjukpappersprodukter.

Produktionsavfall
Andel avfall som material- eller energiåtervinns

Mål 2030: 100%

Utfall:

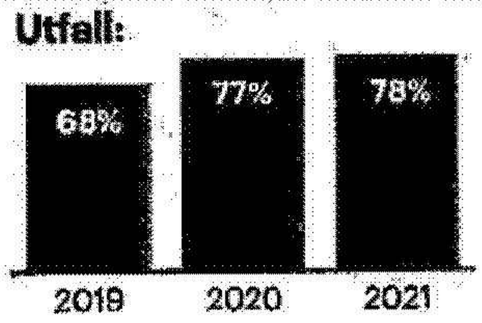


Resurseffektivitet och minskning av avfall är viktigt i Essitys produktionsanläggningar. Målet är att allt produktionsavfall ska material- eller energiåtervinnas 2030, vilket minskar utsläppen av växthusgaser.

Förpackningar
Andel förpackningar tillverkade av förnybart och/eller återvunnet material

Mål 2025: 85%

Utfall:

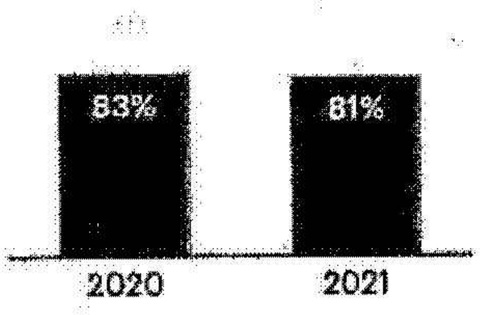


Essity strävar efter 85 procent förnybara och/eller återvunna material i bolagets förpackningar. Detta mål gäller för såväl pappers- som plastförpackningar för Essitys varumärken.

Förpackningar
Andel tekniskt återvinningsbara förpackningar[1]

Mål 2025: 100%

Utfall:



Under 2021 har Essity bedömt den tekniska återvinningsbarheten för en stor del av bolagets förpackningar. Därmed har Essity förbättrat förpackningars design för att de lättare ska kunna återvinnas inom existerande infrastrukturer.

[1] Förpackningarna är återvinningsbara inom existerande infrastrukturer.

Partnerskap och samarbeten
Vi deltar i diskussioner med aktörer genom hela värdekedjan för att gynna implementeringen av avfallssystem som främjar cirkularitet, till exempel i CGF, Edana, Ellen MacArthur Foundation och RecyClass. Under 2021 blev Essity del av Digital Watermarks Initiative HolyGrail 2.0, som verkar för digital märkning för att förbättra sortering och öka återvinningsgraden av plastförpackningar inom EU. Genom en osynlig märkning på förpackningen kan anläggningar för avfallssortering identifiera typen av plast och sortera den rätt.

Medlemskap

ELLEN MACARTHUR FOUNDATION Member

Essitys medlemskap i Ellen MacArthur Foundation ger utrymme att dela, lära och omsätta idéer för ökad cirkularitet i praktiken samt gemensamt driva samhällsförändring. Vi deltar i New Plastic Economy, ett initiativ som ligger i linje med och påverkar de externa förutsättningarna för Essitys mål att säkerställa att alla förpackningar är 100 procent återvinningsbara och att öka användningen av återvunnen plast till 2025.

FORUM

Genom CGF:s Coalition of Action on Plastic Waste arbetar Essity tillsammans med kunder, andra företag och organisationer för att gemensamt minska plastavfall och verka för förbättrade samhällssystem, så att inget plastavfall hamnar i naturen.

Läs mer om

Energi och utsläpp till luft ..... Not H10, sidan 127
Klimatpåverkan och Science Based Targets ..... Not H11, sidan 128
Innovation ..... Not H4, sidan 125
Fiberinköp ..... Not H7, sidan 125
Vatten ..... Not H8, sidan 126
Förpackningar, plast och avfall ..... Not H9, sidan 126

20221121101012

Attraktiv och utvecklande arbetsgivare

Varje dag arbetar Essitys medarbetare världen över för ökat välbefinnande. Vi bryter tabun och bidrar till lösningar som är bra för individen och för planeten. Vår ambition är att skapa attraktiva, inkluderande och hållbara arbetsmiljöer där våra medarbetare motiveras, engageras, utvecklas och levererar resultat.

En kultur som gör skillnad och motiverar

Essitys kultur baseras på bolagets syfte att bryta barriärer för välbefinnande och kännetecknas av en inkluderande arbetsmiljö där medarbetare utvecklas och utmanas. Vi tror på ett autentiskt ledarskap präglat av mod, förändringsvilja och engagemang. Medarbetare på Essity arbetar dagligen med att underlätta vardagen för människor runt om i världen. Grunden av vår kultur finns i våra "Beliefs & Behaviors";

Essitys "Beliefs and Behaviors"



Dessa ingår i medarbetarnas individuella mål och fungerar som en kompass för hur vi arbetar, fattar beslut och samspelar med varandra, våra kunder och andra intressenter. En stark kultur leder till ett starkt engagemang och vi är stolta över att ha mycket engagerade medarbetare, vilket följs upp i regelbundna medarbetarundersökningar. Den senaste visade att vårt resultat är högre än Global Benchmark.

Våra dagliga prioriteringar

Essity har tre övergripande prioriteringar som utgångspunkt för alla medarbetare och det dagliga arbetet; omtanke om våra medarbetare, bidra till samhället och säkerställa en framgångsrik verksamhet. Dessa har bland annat varit vägledande för beslut och åtgärder under covid-19-pandemin och visar på vikten av att integrera affärsresultat med välmående hos våra medarbetare och vårt bidrag till samhället.



Bygga för framtiden

Att kontinuerligt utveckla medarbetare och ledare är avgörande för Essitys långsiktiga framgång och möjlighet att attrahera och behålla rätt kompetens. Miljön vi verkar i förändras ständigt och är full av komplexitet. Det kräver att vi är snabba på att utveckla, utbilda och ställa om. Lärande och utveckling måste vara en grundläggande del av våra medarbetares vardag och sker genom en mix av utbildningsprogram, att lära av nya utmaningar på arbetet samt genom coaching. Essity har ett strukturerat tillvägagångssätt för att identifiera de kompetenser och talanger som behövs för att leverera på vår affärsstrategi.

Inom Essity bedrivs såväl ledarskaps- som funktionella akademier. Under de senaste åren har vi gjort en förflyttning från ett traditionellt förhållningssätt till lärande till ett mer digitalt. Majoriteten av våra utvecklingsprogram är virtuellt tillgängliga och medarbetare har utbildats i att använda digitala verktyg för att öka effektiviteten. Exempelvis har våra säljare förberetts på att interagera med kunder på nya sätt utanför det traditionella fysiska mötet. Vidare har 12 000 medarbetare utbildats i att arbeta effektivt genom digitala plattformar, vilket säkerställt fortsatt hög produktivitet under covid-19-pandemin.

De senaste åren har visat att det fysiska mötet inte alltid behövs för att samarbeta, vilket har påskyndat vårt förhållningssätt gällande den nya arbetsplatsen. 2021 lanserade vi en ny arbetsplatsfilosofi som inkluderar en attraktiv kontorsmiljö, möjlighet och flexibilitet till distansarbete. Vi uppmuntrar och stöttar även digitala möten för att minska resandet.

Ledarskap

För att skapa en stark kultur och uppnå resultat är ledarskap av största vikt. Matrisorganisationer och digital transformation kräver tvärfunktionellt samarbete samt medarbetare och ledare som snabbt kan anpassa sig i komplexa samt oförutsägbara situationer. Vi måste ständigt lära och utvecklas för att bli de bästa möjliga ledarna. Under covid-19-pandemin har Essitys globala utbud av ledarskapsprogram, som är anpassat till olika ledarroller, utvecklats med fokus på att öka bolagets förändringskompetens. Syftet är att möjliggöra för medarbetarna att förbättra förmågan att leda, implementera eller bidra till förändring. Ett förändringskoncept med ett gemensamt språk och en gemensam förståelse för förändring i bolaget samt användbara verktyg har introducerats.

Ersättning och förmåner

Essity erbjuder ett "Total Reward" koncept, vilket innebär en blandning av monetära och icke-monetära komponenter. Vi erbjuder marknadsmässig konkurrenskraftig ersättning bestående av lön, rörlig ersättning, pension och andra förmåner. Vidare erbjuds ett bra arbetsklimat, inkluderande ledarskap, individuella utvecklingsplaner och internationella utvecklingsmöjligheter. Bolaget följer lokala lönestrukturer och respekterar internationellt fastställda regler för minimilöner och rimlig ersättning. Programmen för rörlig ersättning omfattar merparten av medarbetarna på Essity.



En inkluderande arbetsplats

Genom våra lösningar bidrar vi till ökad mångfald och inkludering, vilket även präglar bolagets kultur och arbetsmiljö. Vi är övertygade om att mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering ger tydliga affärsmässiga vinster som ökad innovationskraft, bättre beslutsfattande, lönsamhet och attraktivitet. Tydliga ambitioner och mätbara mål ökar vårt fokus på att vara en inkluderande arbetsplats och skapar ökat aktieägarvärde.

På Essity ska alla medarbetare behandlas med värdighet och respekt, samt ha möjlighet att utvecklas med likvärdiga förutsättningar. Vi arbetar systematiskt med att förhindra diskriminering avseende kön, etnisk tillhörighet, religion, funktionsnedsättning, sexuell läggning, ålder eller andra diskrimineringsgrunder som skyddas av lag. Detta föreskrivs i vår uppförandekod och mångfaldspolicy.

Alla medarbetare rekryteras, utvärderas och befordras utifrån objektiva kriterier. I syfte att identifiera förbättringsområden görs en årlig uppföljning för samtliga medarbetare och ledarpositioner med fokus på nationalitet, åldersstruktur och könsfördelning. Löneskillnader på grund av kön, ålder eller bakgrund följs upp årligen och eventuella omotiverade skillnader adresseras. Överträdelser av vår uppförandekod och mångfaldspolicy kan rapporteras via en "reporting hotline", som sköts av en tredje part och som erbjuder anonymitet.

För att öka mångfalden i ledande befattningar drivs ett antal program och nätverk. Lokala aktiviteter genomförs i olika länder för att vända sig till specifika medarbetargrupper. Att arbeta för ökad inkludering är ett ständigt förbättringsarbete. Essitys medarbetarundersökning visar att vi är på god väg och ger värdefull kunskap till det fortsatta arbetet. Vi fortsätter att arbeta för att säkra en jämn könsfördelning på alla chefsnivåer samt att avspegla den bredare mångfalden i samhället. Under 2021 inrättade och tillsatte ledningen därför en ny tjänst som Vice President Diversity, Equity and Inclusion (DEI). I rollens ansvar ingår att utveckla en mer omfattande DEI-strategi och säkerställa att Essitys prioriteringar och mål nås. Därutöver etablerades ett globalt DEI Council, vilken leds av Essitys vd och koncernchef.



Essitys mångfaldsarbete i topp
2021 utnämndes Essity till "Diversity Leader" av den brittiska affärstidningen Financial Times. I tidningens årliga ranking av mångfaldsarbetet inom näringslivet i 15 europeiska länder placerades Essity på 25:e plats av totalt 15 000 bolag.

20221121010013

Hållbar arbetsmiljö

Vår högsta prioritet är att alla som arbetar på våra produktionsanläggningar och kontor eller på annat sätt arbetar på eller besöker Essity ska vara trygga, friska och vid god hälsa. Våra medarbetares säkerhet, hälsa och välbefinnande är avgörande för verksamhetens framgång och i linje med våra "Beliefs & Behaviors" samt de etiska normer och krav som uttrycks i vår uppförandekod.

Under covid-19-pandemin har extra försiktighetsåtgärder vidtagits i linje med rekommendationer från medicinska experter och lokala hälsomyndigheter på våra kontor, produktionsanläggningar och distributionscenter. Essity har regelbundet följt upp hur medarbetarna upplevt hälsa och välbefinnande samt erbjudit stöd vid behov. Bolaget strävar efter att främja fysisk såväl som mental hälsa och välmående. Vi har utvecklat nya digitala arbetssätt, bland annat en global medarbetarundersökning och andra verktyg, utbildningar och program. På så sätt kan vi mer effektivt och systematiskt undersöka, analysera och arbeta med kontinuerliga förbättringar för medarbetarnas hälsa, välbefinnande och engagemang.

Essitys mål är att erbjuda en arbetsmiljö som bidrar till ett långsiktigt hållbart arbetsliv. Vi uppmuntrar en öppen kultur och alla medarbetare uppmanas att vara uppmärksamma på och vidta omedelbara åtgärder mot förhållanden, handlingar och beteenden som ökar riskerna för potentiella olyckor. Under 2021 genomfördes en enkätundersökning från National Safety Council för att utvärdera vår säkerhetskultur och mognadsnivå inom säkerhetsprocesser och arbetssätt inom säkerhetsområdet på våra produktionsanläggningar. Undersökningen är ett underlag för vår strategi och hjälper oss att införa effektiva åtgärdsprogram för bättre säkerhet.

Vi har även digitaliserat incidentdata och rapporter i ett gemensamt system. Detta har förbättrat analyser och uppföljning av trender samt hjälper oss att via ökad medvetenhet av risker bättre prioritera förebyggande åtgärder. Genom införandet av begreppet Potentiellt allvarliga olyckor (Major Potential Incidents) får vi information om alla betydande tillbud och olyckor på våra anläggningar och kan dela lärdomarna globalt.

Medarbetarrelationer

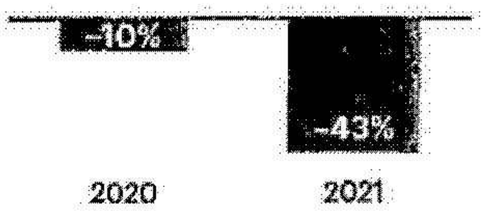
Essity har en positiv och konstruktiv dialog med arbetstagarrepresentanter. Som ett globalt bolag går vi genom många förändringar som kräver information och samråd med arbetstagarrepresentanter på alla nivåer i bolaget. Essity erkänner varje medarbetares rätt att vara fackligt ansluten och delta i facklig verksamhet. Bolaget träffar regelbundet medarbetarorganisationer på olika nivåer för att informera och diskutera frågor, bland annat gällande bolagets resultat, eventuella organisationsförändringar, hälsa och säkerhet samt anställningsvillkor. Essity har ett avtal med branschorganisationen IndustriAll. När det inte finns någon facklig representation etablerar Essity andra kanaler där det är möjligt, till exempel ett arbetstagarråd. Vi stödjer också det globala partnerskapet Global Deal, med medlemmar både inom den privata och offentliga sektorn. Syftet är att förbättra dialogen mellan arbetsmarknadens parter och de nationella regeringarna.

Hälsa och säkerhet

Minskning av frekvensen registrerbara olyckor jämfört med 2019

Mål 2025: –75%

Utfall:



2021 började Essity mäta en total TRI-frekvens (Total Recordable Injuries) för att synliggöra olyckor som kräver medicinsk behandling. I alla Essitys produktionsanläggningar sker ett målinriktat och systematiskt arbete med säkerhetsfrågor.



"Barrier Breakers"
Under 2021 lanserades den globala utmärkelsen "Barrier Breaker of the Year" i syfte att lyfta fram initiativ och engagemang bland Essitys medarbetare för att bryta barriärer för välbefinnande. Bland en lång rad nomineringar utsågs fyra vinnare i olika kategorier.

- **Bättre hygien och hälsa för alla:** Under 2020–2021 utbildade en volontärgrupp av medarbetare föräldrar och barn i fattiga och utsatta stadsområden i Colombia i hygien- och hälsofrågor. Genom samarbete med en lokal ideell organisation "Hands to Create Dreams" förändrade Essitys medarbetare livet för många familjer genom att sprida kunskap och därmed större chans till hälsosammare och längre liv.
- **Bättre förståelse för varandra:** I Storbritannien lanserades en intern klimakteriepolicy tillsammans med utbildningar för att hjälpa chefer i att känna igen, diskutera och stötta medarbetare i klimakteriet. Initiativet omfattade även ett samarbete med en nationell TV-kanal som visade hur Essity bryter stigman om klimakteriet och flera modiga medarbetare delade med sig av sina erfarenheter.
- **Innovation och digitalisering:** Modern 3D-teknik användes för att utveckla ett verktyg som gör det möjligt för kollegor att på ett säkert sätt röra gemensamma dataskärmar på Essitys produktionsanläggningar under covid-19-pandemin för att minska spridning av viruset.
- **Ett cirkulärt och hållbart samhälle:** För att utveckla medarbetares förståelse för sin egen miljöpåverkan användes dataspel i vilket medarbetare fick mäta sin dagliga miljöpåverkan, konkurrera om att vara klimatsmarta och göra hållbara val. Initiativet ledde till ökad medvetenhet om hållbarhet och ett förändrat personligt beteende samt minskat växthusgasavtryck.

Läs mer om

Medarbetare ..... Not H12, sidan 129
Hälsa och säkerhet ..... Not H13, sidan 131

Affärsetik och mänskliga rättigheter

Vi är fast beslutna att hålla kränkningar av mänskliga rättigheter borta från de värdekedjor vi kontrollerar. Detta omfattar även våra leverantörers medarbetare och arbetsplatser.

Uppförandekod

Att arbeta med affärsetik och mänskliga rättigheter kräver ständig uthållighet. Det kommer alltid att finnas nya utmaningar och nya sätt att engagera sig. Därför fortsätter vi ständigt att lära, lyssna och höja standarden.

Essitys uppförandekod beskriver hur medarbetare ska agera, hur bolaget bedriver sin verksamhet, intressenternas förväntningar på Essity och Essitys engagemang för mänskliga rättigheter. Koden bygger på internationella standarder som FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter (UNGP), ILO:s kärnkonventioner, OECD:s riktlinjer för multinationella företag, FN:s Global Compacts principer och relaterad lagstiftning.

Samtliga av Essitys helägda dotterbolag är bundna av uppförandekoden. Essity förväntar sig att samägda bolag ska införa en uppförandekod och riktlinjer som motsvarar dem som anges i Essitys uppförandekod. För att säkerställa att alla Essitys medarbetare följer uppförandekoden ingår den som utbildning i bolagets samtliga introduktionsprogram där ansvaret för genomförandet av utbildningen ligger hos respektive linjechef. Förutom utbildning i uppförandekoden finns ett program för efterlevnad av konkurrensreglerna, vilket är obligatoriskt för medarbetare i särskilt utsatta befattningar. För att hantera korruptionsrisker har Essity ett antikorruptionsprogram som inkluderar due diligence-program för affärspartners, utbildningsprogram för medarbetare och riskanalyser. Essitys avdelning för Compliance & Ethics ansvarar för uppförandekodens utbildningsprogram och för antikorruptionsprogrammet.

Alla våra leverantörer och andra affärspartners förväntas följa principer som är likvärdiga med dem som ingår i bolagets uppförandekod. Essity har också en global leverantörsstandard för att säkerställa ansvarsfull affärsverksamhet och respekt för mänskliga rättigheter i bolagets leverantörskedja. Denna standard innehåller krav på kvalitet, produktsäkerhet, miljö och kemikalier. Den innehåller också en uppförandekod för leverantörer som inkluderar Essitys förväntningar avseende mänskliga rättigheter och medarbetarrelationer samt hälsa och säkerhet. Efterlevnaden av dessa principer är en nyckelfaktor vid valet av leverantörer och andra affärspartners.

Rapportering av överträdelser

Essity uppmuntrar till en öppen och ärlig kultur där alla medarbetare kan rapportera misstankar om överträdelser mot uppförandekoden eller lagar. Repressalier mot individer som rapporterar i god tro accepteras inte. Essity erbjuder sina medarbetare ett antal interna kanaler för att rapportera överträdelser av lagar eller uppförandekoden. I Essitys uppförandekod ingår ett avsnitt om hur bolagets visselblåsarsystem fungerar. Samtliga medarbetare har tillgång till visselblåsarsystemet, Essitys "reporting hotline", som hanteras av en extern part. Essitys "reporting hotline" är tillgänglig 24/7 via telefon eller hemsida på fler än 25 språk. Där det är tillåtet enligt lag finns det möjlighet att rapportera överträdelser anonymt. Essitys avdelning för Compliance & Ethics får alla inkommande rapporter från visselblåsarsystemet och ansvarar för att tillse att nödvändiga åtgärder vidtas. Rapporter presenteras regelbundet för Essitys Compliance Council och styrelsen.

Riskhantering

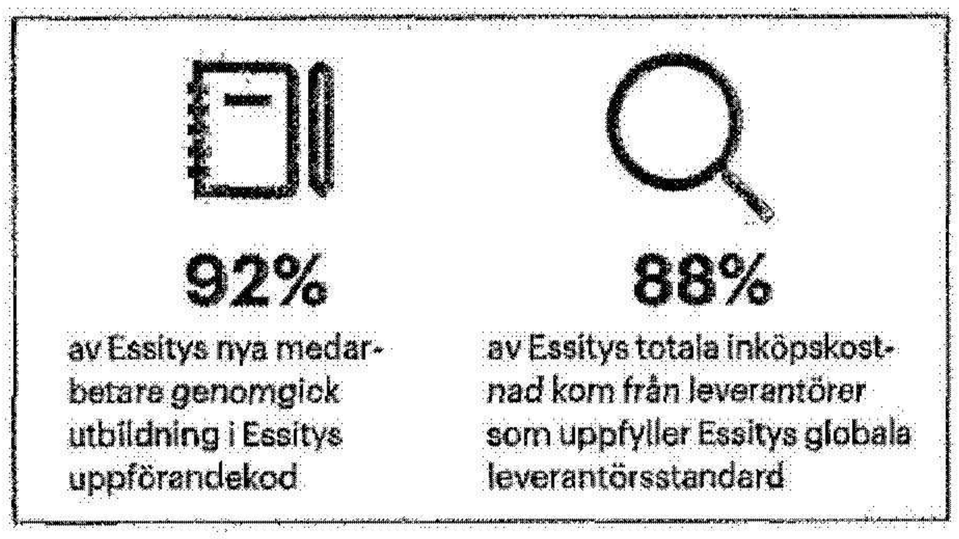
Eftersom Essitys lösningar produceras i och säljs på flera marknader runt om i världen utsätts Essity potentiellt för flera risker. Essity genomför regelbundna bedömningar och riskanalyser relaterade till mänskliga rättigheter, som överensstämmer med UNGP. Riskanalyser baseras delvis på bedömningar utförda av Transparency International och verktyget Supplier Ethical Data Exchange (Sedex). Korruptionsrisker följs upp och analyseras regelbundet inom ramen för antikorruptionsprogrammet. Under 2021 kom cirka 36 procent av Essitys intäkter från försäljning till länder med relativt hög risk för korruption. I Sedex-bedömningen 2021 fick 98 procent av Essitys produktionsanläggningar en låg till medelhög riskklassificering avseende mänskliga rättigheter och korruption.

Efterlevnad och övervakning

Systematiska aktiviteter, som revisioner och andra övervakningsprocesser, äger rum för att säkerställa efterlevnad.

För Essitys egna och helägda produktionsanläggningar säkerställs efterlevnaden av uppförandekoden och Essitys affärspraxis genom revisioner enligt SA8000 utförda av internrevisionsenheten. Essitys egna helägda produktionsanläggningar som har gjort självbedömningar i Sedex är tillgängliga för Essitys kunder som också ingår i Sedex. Kunder genomför revisioner enligt SMETA på Essitys produktionsanläggningar.

Essity kräver att bolagets leverantörer, via Sedex, genomför en självbedömning kopplat till arbetsförhållanden, miljö, affärsetik samt hälsa och säkerhet. Leverantörer av råvaror och färdiga produkter lokaliserade i länder som enligt Sedex definieras som högriskländer genomgår en så kallad etisk revision med fokus på områden som mänskliga rättigheter, anställningsvillkor och korruption. En etisk revision kan också initieras baserat på andra indikatorer som lågt betyg i Sedex eller låga poäng i Essitys kvalitetsrevisioner av leverantörer. Det föredragna revisionsformatet är SMETA som är den mest utbredda metoden i världen för sociala och etiska revisioner. Många av de strategiska leverantörernas produktionsanläggningar i Asien och Sydamerika är en del av stora multinationella företag baserade i Europa och USA. Detta är ett medvetet val av Essity för att minska de sociala och etiska riskerna inom leverantörskedjan.



Läs mer om

Affärsetik ..... H2, sidan 123
Ansvarsfulla inköp ..... H3, sidan 124

20221121010014

Hållbarhetsstyrning

Hållbarhet ingår i hela Essitys verksamhet, därför utgör hållbarhetsstyrning en integrerad del av koncernens övergripande bolagsstyrning.

Syfte, genomförande och uppföljning

Hållbarhetsrelaterade frågor är en ståendе punkt på bolagets styrelsemöten liksom på koncernledningens möten. Utöver detta hanteras hållbarhetsområdena regelbundet hos de olika affärsenheterna, globala enheterna samt i bolagets koncernfunktioner. Dessutom hanteras specifika frågor i ett antal kommittéer och styrgrupper med representation från alla bolagets affärsenheter, vilket bidrar med tvärfunktionella och kompletterande expertkompetenser som säkerställer ett konsekvent förhållningssätt.

Essitys hållbarhetsstyrning syftar till att säkerställa bolagets åtaganden gentemot sina intressentgrupper, inklusive kunder, konsumenter, medarbetare, aktieägare, leverantörer, investerare, beslutsfattare och representanter för samhället. Bolagets åtaganden uttrycks i mål, strategi och prioriteringar. Styrelsen har fastställt ett antal hållbarhetsmål som följs upp kontinuerligt och redovisas årligen. Vi för en aktiv och kontinuerlig dialog med våra intressenter för att säkerställa att Essitys prioriteringar och metoder är relevanta över tid. Baserat på väldefinierade ansvarsområden och uppföljning säkerställer bolaget att det levererar på fastställda hållbarhetsmål. För att möta ökande hållbarhetsutmaningar utvecklar vi kontinuerligt våra ambitioner i dialog med våra intressenter och externa experter.

Då hållbarhet är en integrerad del av Essitys strategi och verksamhet omfattar internrevisionen naturligt även hållbarhet. Essitys års- och hållbarhetsredovisning omfattas även av vår externa revisors granskning. Läs mer på sidan 123.

Externa regelverk och interna styrdokument

Essitys prioriterade hållbarhetsområden, strategier och mål är ett resultat av bolagets interna arbete och dialog med dess intressenter och externa experter. Dessa är också i enlighet med en rad olika principer och vägledande ramverk. Utöver externa ramverk och principer har Essity flertalet externa certifieringar och ISO-standarder samt interna policyer och riktlinjer vilket säkerställer att bolaget har väldefinierade ledningssystem för att följa upp bolagets resultat.

Essity har utvecklat ställningstaganden i form av "position papers", där vi ger vår syn på ett flertal områden. De finns tillgängliga på www.essity.se/hallbarhet.

Vägledande externa ramverk och principer

- FN:s mål för hållbar utveckling (SDG)
- FN:s Global Compact
- OECD:s riktlinjer för multinationella företag
- FN:s ramverk och vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter
- Internationella arbetsorganisationen ILO:s kärnkonventioner

Policyer och riktlinjer

- Uppförandekod
- Hållbarhetspolicy
- Policy mot mutor och korruption
- Fiberinköpspolicy
- Mångfaldspolicy
- Global leverantörsstandard
- Riktlinjer för hälsa och säkerhet
- Riktlinjer för samhällsengagemang



EU-taxonomin

Som en del av den Europeiska unionens (EU:s) gröna tillväxtstrategi trädde EU-taxonomin, ett klassificeringsverktyg för miljömässigt hållbara investeringar, i kraft 2020. Essity har analyserat sin verksamhet för att uppfylla nuvarande och framtida upplysningskrav. Bolagens omsättning, kapitalutgifter och driftsutgifter ska redovisas i enlighet med ekonomiska aktiviteter, "Nomenclature of Economic Activities" (NACE-koder). För respektive NACE-kod har EU ännu inte fastställt vilka ekonomiska aktiviteter som ska definieras som miljömässigt hållbara. Detsamma gäller ytterligare underordnade ekonomiska aktiviteter som har identifierats vid analysen av Essitys omsättning, kapitalutgifter och driftsutgifter. Majoriteten av Essitys ekonomiska verksamhet kan tilldelas massa- och pappersindustrin. Essitys omsättning, kapitalutgifter och driftsutgifter omfattas därmed inte av taxonomiförordningen denna rapporteringsperiod.

Hållbarhetsindex och rankningar

Essity deltar frivilligt i ett antal rankningar för bolagets hållbarhetsarbete, eftersom vi anser att det stärker arbetet framåt. Nedan följer en sammanfattning av våra resultat i några av de viktigaste rankningarna och betygen.

Essity tilldelades "Platinum Medal" i "2020 Ecovadis CSR Rating".

2021 tog Essity plats på CDP:s "A-liste" för sitt arbete mot avskogning och nämndes som ledande för hanteringen av klimatförändringar med ett A–.

Essity är listad på FTSE4Good global Sustainability Index sedan 2001.

2022 inkluderades Essity i S&P Global's Sustainability Yearbook för sitt hållbarhetsarbete under 2021 och fick en silvermedalj inom kategorin Household Products.

Bolagsstyrning

Bolagsstyrning syftar till att säkerställa bolagets åtagande mot alla sina intressenter; aktieägare, kunder, leverantörer, kreditgivare, samhälle och medarbetare. Den ska vara utformad på ett sätt som stödjer bolagets långsiktiga strategi, marknadsnärvaro och konkurrenskraft. Bolagsstyrningen ska vara tillförlitlig, tydlig, enkel och affärsinriktad. Denna bolagsstyrningsrapport ingår i förvaltningsberättelsen för Essitys års- och hållbarhetsredovisning 2021. Rapporten har granskats av bolagets revisorer.

Bolagsstyrning, sidorna 55–65
Under detta avsnitt beskrivs tillämpliga regelverk för koncernens bolagsstyrning samt bolagets ledningsstruktur och organisation. Här redogörs för styrelsens ansvar och dess arbete under året. Vidare beskrivs Essitys internkontroll med avseende på finansiell rapportering. Essity tillämpar, utan avvikelser, Svensk kod för bolagsstyrning (www.bolagsstyrning.se).

Riskhantering, sidorna 35–42
Essitys processer för att identifiera och hantera risker ingår som en del av koncernens strategiarbete och bedrivs på såväl lokal som central nivå. Avsnittet om riskhantering beskriver de mest väsentliga riskerna samt de åtgärder som vidtas för att eliminera eller begränsa dessa risker.

Hållbarhet, sidorna 43–54 och 123–131
Essitys hållbarhetsarbete är en integrerad del av bolagets affärsmodell. Bolagets lagstadgade hållbarhetsrapport ingår i förvaltningsberättelsen. Hållbarhetsarbetet bidrar till ett hållbart och cirkulärt samhälle, att reducera risker och kostnader, att stärka konkurrenskraften samt att attrahera nya medarbetare och investerare.

Så här styrs Essity

1. Aktier och aktieägare
Essity har anlitat Euroclear Sweden AB att föra bolagets aktiebok. Den 31 december 2021 hade Essity 114 318 aktieägare. De fem röstmässigt största aktieägarna per detta datum var AB Industrivärden (29,5%), AMF Försäkring och Fonder (8,1%) Norges Bank Investment Management (6,4%), MFS Investment Management (2,8%) samt Swedbank Robur Fonder (2,0%). Essity har två noterade aktieslag: A- och B-aktier. Varje A-aktie representerar tio röster och varje B-aktie representerar en röst. I övrigt finns inga begränsningar avseende hur många röster varje aktieägare kan avge vid bolagsstämma. De två aktieslagen medför samma rätt till bolagets tillgångar och vinst. Vidare har ägare av A-aktier enligt bolagsordningen rätt att begära omvandling av sina A-aktier till B-aktier. Årsstämman 2021 bemyndigade styrelsen att för tiden fram till årsstämman 2022 besluta om återköp av egna B-aktier. Essity har inte utnyttjat återköpsmandatet och innehar inga egna aktier.

2. Bolagsstämman
Essitys högsta beslutande instans är bolagsstämman, där samtliga bolagets aktieägare har rätt att delta, att få ett ärende behandlat samt att rösta för samtliga sina aktier. Vid årsstämman väljs bolagets styrelse och revisor. Årsstämman beslutar också om ersättning till styrelsens ledamöter och fastställer riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt godkänner styrelsens årliga ersättningsrapport.

3. Valberedningen
Aktieägarna utser på årsstämman valberedningens ledamöter eller anger hur ledamöterna ska utses. Valberedningen representerar bolagets aktieägare. Majoriteten av ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Verkställande direktören (vd) och annan person från bolagsledningen får inte vara ledamot i valberedningen. Valberedningen har till huvuduppgift att bereda och lämna förslag till bolagsstämmans beslut i val- och arvodesfrågor.

4. Externa revisorer
Bolagets revisor väljs vid årsstämman och har till uppgift att granska Essitys års- och hållbarhetsredovisning och koncernredovisning samt styrelsens och vd:s förvaltning. Revisorn gör en översiktlig granskning av bolagets hållbarhetsrapport och bolagsstyrningsrapport. Revisorn avger revisionsberättelser över sin granskning. Revisorn lämnar även ett yttrande över hur bolagets riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare har följts. Revisionen sker i enlighet med aktiebolagslagen, International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige.

20221121010015

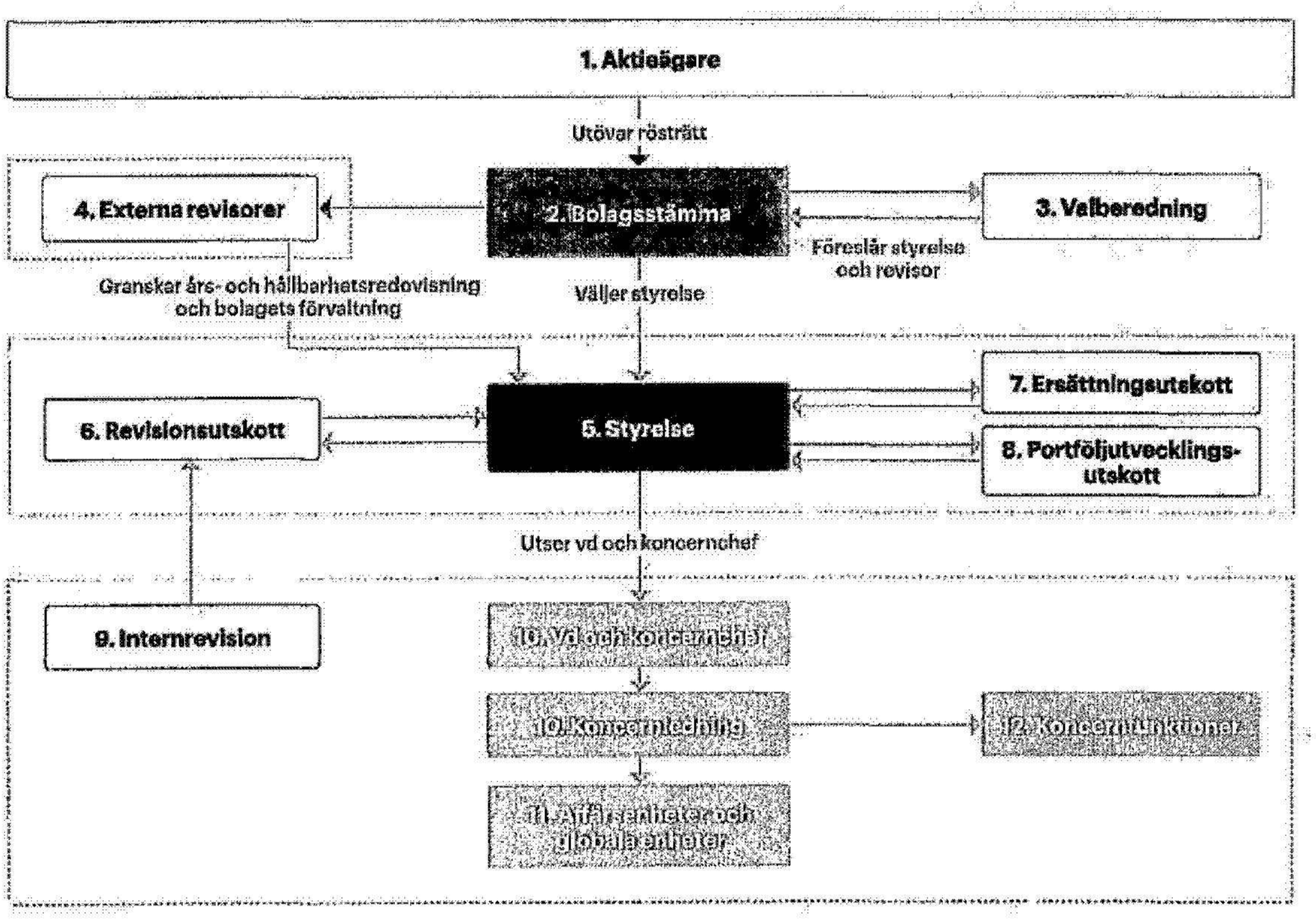
5. Styrelsen
Styrelsen väljs av aktieägarna på årsstämman och har det övergripande ansvaret för bolagets organisation och förvaltning. Ansvaret fullgörs bland annat genom löpande uppföljning av verksamheten, säkerställande av en ändamålsenlig organisation och ledning samt genom utfärdande av riktlinjer och rapportering från internkontroll. Styrelsen fastställer strategier och mål, samt tar beslut om bland annat större investeringar, förvärv och avyttringar av verksamheter. Vidare upprättar styrelsen årligen en rapport över de ersättningar som utbetalats eller är innestående enligt de ersättningsriktlinjer som beslutats av årsstämman. Styrelsen består av nio bolagsstämmovalda ledamöter utan suppleanter. Enligt bolagsordningen ska styrelsen bestå av lägst tre och högst tolv stämmovalda ledamöter. Därutöver ingår i styrelsen tre arbetstagarledamöter med suppleanter, som utses av respektive arbetstagarorganisationer enligt svensk lag.

Essitys bolagsordning innehåller inga bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen.

Styrelsens ordförande
Styrelsens ordförande väljs av aktieägarna på årsstämman. Ordföranden leder styrelsens arbete och ansvarar för att detta är väl organiserat och bedrivs effektivt. Detta innebär bland annat att ordföranden löpande följer bolagets verksamhet i dialog med vd och ser till att övriga styrelseledamöter får information och underlag som säkerställer hög kvalitet vid diskussioner och beslut i styrelsen. Ordföranden leder utvärderingen av styrelsens och vd:s arbete. Ordföranden företräder också bolaget i ägarfrågor.

6. Revisionsutskottet
Revisionsutskottets uppgift är att övervaka bolagets finansiella rapportering samt lämna rekommendationer och förslag för att säkerställa rapporteringens tillförlitlighet. Med avseende på den finansiella rapporteringen övervakar utskottet effektiviteten i bolagets interna kontroll, internrevision och riskhantering. Revisionsutskottet håller sig löpande informerat om revisionen av års- och hållbarhetsredovisningen och koncernredovisningen samt i förekommande fall om slutsatserna av Revisorsinspektionens kvalitetskontroll avseende bolagets externa revisor. Utskottet tar emot och behandlar den till revisionsberättelsen kompletterande rapport över genomförd revision som revisorn avlämnar enligt EU:s Revisionsförordning. Revisionsutskottet informerar styrelsen om sina iakttagelser och resultatet av revisionen. Revisionsutskottet granskar också och övervakar revisorns opartiskhet och självständighet. I den delen uppmärksammas särskilt om revisorn tillhandahåller bolaget andra tjänster än revision. Utskottet utvärderar också revisorns arbete och lämnar förslag till bolagets valberedning om val av revisor för nästkommande mandatperiod. Revisionsutskottets ledamöter är inte anställda av bolaget och minst en ledamot har redovisnings- eller revisionskompetens.

7. Ersättningsutskottet
Ersättningsutskottet bereder styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för vd samt har beslutanderätt i dessa frågor för bolagets övriga ledande befattningshavare. Utskottet följer och utvärderar program för rörliga ersättningar, tillämpningen av bolagsstämmans beslut om riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare samt bedömer den gällande ersättningsstrukturen och ersättningsnivåerna inom koncernen. Ersättningsutskottet bereder även den årliga ersättningsrapporten.



8. Portföljutvecklingsutskottet
Portföljutvecklingsutskottet inrättades i december 2021, och har till uppgift att bereda styrelsens överväganden och beslut i övergripande portfölj- och förvärvsfrågor samt att bereda och föreslå strategier med avseende på sådana frågor. Styrelsen kan när så bedöms lämpligt i viss omfattning delegera beslutanderätt i dessa frågor till utskottet.

9. Internrevision
Internrevision bistår koncernen med att förbättra och skydda organisationens värde genom en riskbaserad, oberoende och objektiv säkrings- och rådgivningsverksamhet. Internrevision rapporterar till revisionsutskottet och till styrelsen när det gäller internrevisionsfrågor. Revisionsområdet täcker både finansiella och operationella delar över hela Essity. Internrevision arbetar även med utredningar samt rådgivning i internkontrollfrågor och riskhantering.

10. Vd och koncernledning
Essitys vd och koncernchef ansvarar för och sköter den löpande förvaltningen av koncernen efter styrelsens riktlinjer och anvisningar. Till sitt stöd har vd en koncernledning, se sidorna 64–65, vars arbete leds av vd. Koncernledningen består av vd, fem koncernfunktionschefer, fyra affärsenhetschefer och tre chefer för de globala enheterna. I styrelsens arbetsordning och instruktion för vd klargörs bland annat arbetsfördelningen mellan styrelsen och vd. Vd tar i samråd med styrelsens sekreterare och ordförande fram dokumentation och underlag för styrelsens arbete.

11. Affärsenheter och globala enheter
Essity har fyra affärsenheter:
- Consumer Goods
- Health & Medical Solutions
- Professional Hygiene
- Latin America

Vidare har Essity tre globala enheter:
- Global Brand, Innovation & Sustainability
- Global Supply Chain
- Global Operational Services

Dessa affärsenheter och globala enheter beskrivs närmare på sidan 28.

Essitys affärsenheter och globala enheter följer principen om tydlig decentralisering av ansvar och befogenheter. Affärsenheterna och de globala enheterna har delegerat ansvar att driva och utveckla sina respektive verksamheter genom fastställda mål och strategier, en process som också är centralt koordinerad. Affärsenheterna ansvarar för sitt operativa resultat, kapital och kassaflöde. Affärs- och resultatläge följs upp månadsvis med hela koncernledningen. Så kallade Business Review-möten sker varje kvartal där ledningen för varje affärsenhet personligen möter vd och CFO. Dessa möten kompletterar den dagliga uppföljningen av verksamheten. Genom arbetsordningar och instruktioner säkerställs att en rad frågor av väsentlig betydelse underställs koncernchefen och bolagets styrelse.

12. Koncernfunktioner
Essity har fem koncernfunktioner:
- Communications
- Finance
- Human Resources
- Legal Affairs
- Strategy & Business Development

Dessa har ett koncernövergripande ansvar för frågor inom sina respektive ansvarsområden, och samordnar med motsvarande funktioner för respektive affärs- eller globala enhet.

Regelverk
Vissa interna regelverk
- Bolagsordning
- Styrelsens arbetsordning, inklusive instruktion för revisionsutskottet och ersättningsutskottet
- Vd-instruktion
- Uppförandekod
- Policydokument och instruktioner (exempelvis inom finans, HR, hållbarhet, internkontroll, kommunikation, pension och risk management samt för specifika frågor som behandling av personuppgifter, insiderfrågor, intressekonflikter, konkurrensrätt, korruption och mångfald)

Vissa externa regelverk
- Svensk aktiebolagslag
- Svensk årsredovisningslag
- International Financial Reporting Standards (IFRS)
- EU:s Marknadsmissbruksförordning (MAR)
- Nasdaq Stockholms regelverk för emittenter
- Svensk kod för bolagsstyrning

Regelefterlevnad på aktiemarknaden
Essity följer de regler som gäller i Sverige för noterade bolag och har inte sanktionerats av Finansinspektionen, börsens disciplinnämnd eller någon annan myndighet eller självreglerande organ för överträdelse av de regler som gäller på aktiemarknaden.

Läs mer om Essitys bolagsstyrning på www.essity.se
- Bolagsordning
- Svensk kod för bolagsstyrning
- Information från valberedningen inför årsstämma år 2022 (sammansättning, förslag och arbete)
- Övrig information inför årsstämman 2022 (kallelse, styrelsens förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt rapport över tillämpningen av de riktlinjer som gällt år 2021, information om anmälningsrutiner för deltagande vid årsstämman med mera)

20221210101016

Arbetet under året

Årsstämman
Essity höll årsstämma i Stockholm torsdagen den 25 mars 2021. Stämman genomfördes med stöd av tillfällig lagstiftning enbart genom förhandsröstning (poströstning).

Vid årsstämman valdes styrelse i bolaget. Vidare fastställdes riktlinjer för ersättning till vd och andra ledande befattningshavare, se sidan 60 och not C2 på sidorna 91–93. Stämman godkände även styrelsens ersättningsrapport för 2020.

Valberedningen
Valberedningen för Essity har i uppgift att lägga fram förslag till årsstämman om val av stämmoordförande, styrelse, styrelseordförande och revisor, ersättning till var och en av styrelseledamöterna (uppdelat mellan styrelseordförande och övriga styrelseledamöter), ersättning till revisor och, i förekommande fall, förslag till ändringar av instruktion till valberedningen.

Vid årsstämman 2020 antogs följande instruktion till valberedningen att gälla tills vidare:

"Valberedningen ska utgöras av representanter för de fyra röstmässigt största ägarregistrerade aktieägarna, som uttalat sin vilja att delta i valberedningen, i den av bolaget förda aktieboken per sista bankdagen i augusti, samt styrelsens ordförande, vilken även ska sammankalla valberedningen till dess första sammanträde. Till ordförande i valberedningen ska utses den ledamot som företräder den röstmässigt störste aktieägaren. Styrelsens ordförande ska inte vara ordförande i valberedningen. Om det på grund av därefter inträffade ägarförändringar befinnes angeläget, äger valberedningen kalla in ytterligare en eller två ledamöter bland de aktieägare som röstmässigt står näst i tur. Det sammanlagda antalet ledamöter får uppgå till högst sju. För det fall ledamot lämnar valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen finner det önskvärt att en ersättare utses, ska sådan ersättare hämtas från samme aktieägare eller, om denne inte längre tillhör de röstmässigt största aktieägarna, från aktieägare som röstmässigt står näst i tur. Ändring i valberedningens sammansättning ska omedelbart offentliggöras.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras av Essity senast sex månader före årsstämman. Ersättning till ledamöterna i valberedningen ska ej utgå. Eventuella omkostnader för valberedningens arbete ska bäras av Essity. Valberedningens mandattid löper intill dess sammansättning av nästkommande valberedning offentliggjorts. Valberedningen ska lämna förslag till stämmoordförande, styrelse, styrelseordförande, styrelsearvode för ordföranden och envar av övriga ledamöter inklusive ersättning för utskottsarbete, revisor och revisorsarvode samt, i den mån så anses erforderligt, ändringar i denna instruktion."

Valberedningen ska i sitt arbete beakta de regler som gäller för styrelseledamöternas oberoende liksom kravet på mångsidighet och bredd med strävan att uppnå en jämn könsfördelning samt att urvalet baseras på kompetens och erfarenheter, relevanta för Essity.

Aktieägarna har haft möjlighet att vända sig till valberedningen med förslag. Valberedningens förslag inför årsstämman 2022 framgår av kallelsen till stämman som finns på Essitys webbplats www.essity.se. Årsstämma 2022 kommer att hållas torsdagen den 24 mars, se sidan 8.

Valberedningen har inför årsstämman 2022 sammanträtt vid sju tillfällen. Styrelsens ordförande har redovisat den styrelseutvärdering som genomförts samt informerat valberedningen om styrelse- och utskottsarbetet under året. Vid utarbetande av förslag till styrelse inför årsstämman 2022 har frågan om mångfald och en jämn könsfördelning uppmärksammats särskilt och valberedningen har härvid tillämpat punkt 4.1 i den svenska bolagsstyrningskoden som mångfaldspolicy. Vidare har valberedningen inför sitt förslag till revisorsval beaktat rekommendationen från revisionsutskottet.

Styrelsen och styrelsens sammansättning
Essitys styrelse består av nio ledamöter valda av årsstämman. Till styrelseledamöter 2021 valdes Ewa Björling, Pär Boman, Annemarie Gardshol, Magnus Groth, Torbjörn Lööf, Bert Nordberg, Louise Svanberg, Lars Rebien Sørensen och Barbara Milian Thoralfsson. Pär Boman valdes till ordförande.

Styrelseledamöternas oberoende framgår av tabellen nedan. Essity uppfyller den svenska bolagsstyrningskodens krav på att högst en bolagsstämmovald ledamot får arbeta i bolagets ledning, att en majoritet av de stämmovalda ledamöterna ska vara oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen, samt att minst två av dessa även ska vara oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare. Samtliga bolagsstämmovalda ledamöter har erfarenhet av de krav som ställs på ett börsnoterat bolag. Fyra av styrelseledamöterna är kvinnor, vilket motsvarar cirka 45 procent av totalt antal bolagsstämmovalda ledamöter. De anställda har för tiden intill slutet av årsstämman 2022, utsett Susanna Lind, Örjan Svensson, och Niclas Thulin som representanter i styrelsen samt som suppleanter Niklas Engdahl, Martin Ericsson och Andreas Larsson.

De bolagsstämmovalda ledamöterna har bred internationell erfarenhet från olika kulturella och geografiska områden och hög kompetens och erfarenhet av relevans för Essitys verksamhetsområden och produkter. Styrelsen har därmed en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning. Vidare har styrelsen liksom styrelsens utskott en jämn könsfördelning.

Styrelsens arbete
Styrelsen har sammanträtt nio gånger, huvudsakligen genom virtuella möten med anledning av covid-19-pandemin. Styrelsen har en fastlagd arbetsordning som utförligt beskriver vilka ordinarie dagordningspunkter som ska förekomma vid årets olika styrelsemöten. Återkommande punkter är bland annat ekonomi, marknadsläge, hållbarhetsfrågor, investeringar och fastställande av finansiella rapporter. Styrelsen fastställer och utvärderar även bolagets övergripande mål och strategi samt beslutar om viktigare interna regler. Ytterligare en viktig uppgift är att löpande följa upp den interna kontrollen av att bolaget och dess anställda följer relevanta interna och externa regler, och att bolaget har väl fungerande rutiner för informationsgivning till marknaden. Löpande under året behandlas också rapporter från revisions- och ersättningsutskott samt rapporter avseende strategi, marknad, internrevision, intern kontroll och finansverksamhet. Bolagets revisor redogör återkommande för revisionsarbetet och dessa frågor diskuteras i styrelsen. Affärsenhetscheferna presenterar sina respektive verksamheter och aktuella frågor inom dessa.

Valberedningen inför årsstämman 2022

Ledamot	Representant för	Röster per den 31 augusti 2021 (%)
Helena Stjernholm, Ordförande	AB Industrivärden	29,4
Anders Oscarsson	AMF och AMF Fonder	7,9
Jonas Jølle	Norges Bank Investment Management	6,4
Marianne Nilsson	Swedbank Robur Fonder	2,1
Pär Boman	Styrelsens ordförande	

Under år 2021 har styrelsen – utöver sedvanligt styrelsearbete – haft fortsatt stort fokus på digitalisering, portföljutvecklingsfrågor och hållbarhetsfrågor samt löpande följt utvecklingen i belysning av covid-19-pandemin och dess påverkan på bolaget generellt samt särskilt i de marknader där bolaget är verksamt. Styrelsen har under hösten även fokuserat på strategiarbete.

Utvärdering av styrelsens arbete
Styrelsens arbete, liksom vd:s och ordförandens, utvärderas årligen genom en systematisk och strukturerad process. Syftet är att få fram ett bra underlag för styrelsens eget utvecklingsarbete samt att ge valberedningen ett underlag för nomineringsarbetet. Extern expertis har använts. Utvärderingen har skett genom en anonymiserad frågeenkät samt intervjuer och diskussioner i grupp och individuellt. Bland annat täcker utvärderingen styrelsens arbetsformer, effektivitet, kompetens och årets arbete.

En återkoppling till styrelsen har gjorts efter att resultaten sammanställts. Valberedningen har informerats om resultatet av utvärderingen.

Revisionsutskottet
Revisionsutskottet består av Barbara Milian Thoralfsson, ordförande, Pär Boman och Bert Nordberg. Revisionsutskottet har under året haft sex sammanträden. Dessutom har ledamöter haft möten med internrevision, revisorerna och CFO. I sitt arbete med att övervaka den finansiella rapporteringen har utskottet behandlat aktuella redovisningsfrågor, internrevisorernas granskningar, revisionsarbetet, översyn av olika värderingsfrågor som prövning av nedskrivningsbehov för goodwill samt förutsättningar för årets pensionsskuldsberäkningar. Revisionsutskottet har även tagit fram en rekommendation till valberedningen som underlag för dess förslag till årsstämman avseende revisorsval.

Ersättningsutskottet
Ersättningsutskottet består av Pär Boman, ordförande, Bert Nordberg och Louise Svanberg. Ersättningsutskottet har under 2021 haft fem sammanträden. Arbetet har främst rört ersättningar och andra anställningsvillkor för ledande befattningshavare samt gällande ersättningsstruktur och ersättningsnivåer i koncernen. Därutöver har utskottet berett styrelsens ersättningsrapport avseende ersättning till ledande befattningshavare.

Portföljutvecklingsutskottet
Portföljutvecklingsutskottet består av Bert Nordberg, ordförande och Pär Boman. Utskottet har under 2021 haft vissa diskussioner med vd och delar av bolagsledningen bland annat avseende bolagets portfölj - och förvärvsstrategi.

Internrevision
Grunden för internrevisionens arbete är en riskanalys baserad på extern och intern information som genomförs i tät dialog med ledningsgrupper inom Essity. Riskanalysen ligger till grund för en revisionsplan, vilken tillsammans med riskanalysen presenteras i revisionsutskottet. Under 2021 genomfördes 98 revisionsprojekt som rapporterades vid möte med revisionsutskottet.

Arbetet under 2021 omfattade bland annat uppföljning av enheternas arbete med processbaserad kontroll, effektiviteten i den interna styrningen och kontrollen, större investeringar, informationssäkerhet, hållbarhet samt regelefterlevnad av Essitys policyer.

Extern revisor
Vid årsstämma 2021 utsågs, för en mandatperiod om ett år, revisionsföretaget Ernst & Young AB som revisor. Revisionsföretaget har anmält att auktoriserade revisorn Hamish Mabon är huvudansvarig för revisionen. Hamish Mabon är därutöver revisor i SEB, Skanska AB och Assa Abloy AB. Han äger inte några aktier i bolaget.

Styrelsen har under 2021 i enlighet med sin arbetsordning, sammanträtt med revisorn vid tre ordinarie styrelsemöten. Revisorn deltar därutöver i varje sammanträde i revisionsutskottet. Vid dessa möten har revisorn bland annat presenterat och mottagit synpunkter på den planerade revisionens inriktning och omfång, och muntligen avlämnat revisions- och granskningsrapporter. Vidare lämnade revisorn vid styrelsens tredje ordinarie höstmöte muntligen en fördjupad rapport rörande årets revision. I arbetsordningen anges ett antal obligatoriska frågor som då ska behandlas. Däribland kan nämnas frågor av vikt som föranlett påpekande eller diskussion under revisionen, affärsupplägg och transaktioner där delade meningar kan tänkas förekomma beträffande valet av redovisningsmetod. Revisorn ska även redovisa konsultuppdrag som utförts för Essity samt för dess beroende i övrigt av bolaget och dess ledning. Vid varje tillfälle har styrelsens ledamöter haft möjlighet att ställa frågor till revisorn. Vissa delar av den fördjupade redovisningen äger rum utan att representanter för bolagets ledning är närvarande.

			Utskott			Närvaro[1]		
Styrelse	Invald	Beroende	Revisions-utskott	Ersättnings-utskott	Portföljutvecklings-utskott	Styrelse (9)	Revisions-utskott (6)	Ersättnings-utskott (5)
Ewa Björling	2016					9/9		
Pär Boman	2016	■	x	ordf.	x	9/9	6/6	5/5
Maija-Liisa Friman (t.o.m. 25 mars)	2016					2/2		
Annemarie Gardshol	2016					9/9		
Magnus Groth	2016	■				9/9		
Torbjörn Lööf (fr.o.m. 25 mars)	2021					7/7		
Bert Nordberg	2016		x	x	ordf.	9/9	6/6	5/5
Louise Svanberg	2016			x		9/9		5/5
Lars Rebien Sørensen	2017					8/9		
Barbara Milian Thoralfsson	2016		ordf.			9/9	6/6	

[1] Styrelsemöten 1 januari–31 december 2021.
■ = Beroende i förhållande till bolagets större aktieägare, AB Industrivärden.
■ = Vd i Essity beroende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

20221121010017

Ersättningar, ledning och styrelse

Riktlinjer
Årsstämman 2021 beslutade om nya riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare som bygger på en total ersättning, baserad på fast lön, rörlig ersättning och andra förmåner samt pension, se not C2 på sidorna 91–93.

Ersättning till vd och övriga ledande befattningshavare
Ersättning till vd och andra ledande befattningshavare redovisas i en separat ersättningsrapport som finns tillgänglig på bolagets hemsida och på sidorna 140–141. Vidare beskrivs ersättningar till vd och andra ledande befattningshavare under not C2 på sidorna 91–93.

Ersättning till styrelsen
Det sammanlagda arvodet till de bolagsstämmovalda styrelseledamöterna uppgick enligt årsstämmans beslut till 9 500 000 SEK. Se vidare not C3 på sidan 93.

Intern kontroll och finansiell rapportering

Styrelsens ansvar för intern styrning och kontroll regleras i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen och i den svenska bolagsstyrningskoden. I årsredovisningslagen finns krav på att bolaget årligen ska beskriva bolagets system för intern kontroll och riskhantering avseende den finansiella rapporteringen. Dessa krav syftar till att skapa ett internt ramverk för styrning och kontroll i syfte att minska riskerna för att den finansiella rapporteringen blir felaktig. Essitys processer för intern kontroll av finansiell rapportering baseras på den modell och de principer som tagits fram av the Committee of Sponsoring Organisations of the Treadway Commission (COSO).

Kontrollmiljö
En god kontrollmiljö förutsätter tydlighet rörande beslutsvägar, befogenheter och ansvar samt en företagskultur med starka värderingar och anställdas medvetenhet om sin roll i upprätthållandet av god intern kontroll. Styrelsen har det övergripande ansvaret för en väl fungerande intern kontroll och har bland annat antagit koncernövergripande interna regler i syfte att lägga grunden för en god företagskultur samt i syfte att säkerställa kvaliteten i den finansiella rapporteringen. Essitys uppförandekod är i det sammanhanget ett viktigt styrdokument i frågor om etik och moral samt regelefterlevnad och anställda informeras och utbildas löpande om koden. Andra viktiga styrdokument av betydelse för kontrollmiljön är finanspolicyn, internkontrollpolicyn, kommunikationspolicyn samt informationssäkerhetspolicyn. Av särskild vikt för den finansiella rapporteringen är Essitys Finansmanual, som innehåller ett antal specifika instruktioner och riktlinjer direkt avsedda att säkerställa kvaliteten på den finansiella rapporteringen. Viktigare styrdokument publiceras i en särskild databas (Global Management System; GMS), som även innehåller en process för årlig uppdatering av dokumenten.

Riskbedömning
Med risker avses materiella fel relaterade till den finansiella rapporteringen som kan uppstå som brist i fullständighet, värderingsfrågor, rapporteringsprocess och korrekthet. Risker omfattas också av förlust av tillgångar, otillbörligt gynnande av tredje part och förskingring.

Risker relaterade till finansiell rapportering utvärderas och övervakas av styrelsen genom revisionsutskottet där en årlig riskbedömning görs. De risker som identifieras som kan medföra väsentliga felaktigheter ligger sedan till grund för internkontrollarbetet som proaktivt hanterar dessa risker. Tydliga riktlinjer för ansvar och arbetsfördelning är också en del av det riskförebyggande arbetet. Dessutom utförs kontinuerligt åtgärder i syfte att förbättra affärsprocesserna och därmed minska riskerna.

Kontrollaktiviteter
Väsentliga instruktioner och riktlinjer vad gäller den finansiella rapporteringen upprättas och uppdateras löpande av koncernfunktion Finance och finns lätt tillgängliga på koncernens intranät. Koncernfunktion Finance ansvarar för att instruktioner och riktlinjer efterlevs. Processägare på olika nivåer inom Essity är ansvariga för utförandet av nödvändiga kontroller avseende den finansiella rapporteringen. Affärsenheternas controllerorganisationer spelar en viktig roll och ansvarar för att den finansiella rapporteringen från varje enhet är korrekt och fullständig samt att den sker inom föreskriven tid. Därutöver har varje affärsenhet en ekonomiansvarig med ansvar för respektive affärsenhets finansiella rapportering. Ett stöd för kontrollaktiviteterna är de budgetar som varje affärsenhet upprättar och under året uppdaterar i form av löpande prognoser. Essity har ett standardiserat system av kontroller avseende processer av betydelse för den finansiella rapporteringen. Kontrollerna innefattar både företagsövergripande kontroller relaterade till uppförandekoden, processkontroller samt IT-kontroller. För att bedöma effektiviteten av intern kontroll och styrning görs självutvärderingar baserade på ett urval av kontroller som är väsentliga för respektive verksamhet.

Information och kommunikation

Finansiell rapportering till styrelsen

Styrelsens arbetsordning anger vilka rapporter och vilken information av finansiell natur som ska föreläggas styrelsen vid varje ordinarie sammanträde. Vd tillsammans med ordföranden säkerställer att styrelsen får den rapportering som behövs för att styrelsen löpande ska kunna bedöma bolagets och koncernens ekonomiska ställning. Detaljerade instruktioner anger även vilka typer av rapporter som styrelsen ska få vid varje sammanträde.

Intern inrapportering

Inför varje kvartalsrapport tar bolagets finansavdelning fram detaljerade instruktioner om hålltider, förändringar i redovisningsprinciper samt andra omständigheter av betydelse för rapporteringen för att säkerställa kvaliteten i de finansiella rapporterna. Vidare har bolaget en process och ett tekniskt systemstöd för att begränsa risken för läckage av kurspåverkande information i samband med inrapportering av finansiell information inför avgivandet av kvartalsrapporter.

Redovisning och rapportering för flertalet enheter sker inom Essitys Shared Service Center vilket säkerställer effektiv och likformig rapportering.

Extern finansiell rapportering

Kvaliteten i den externa finansiella rapporteringen säkerställs genom en rad skilda åtgärder och rutiner. Vd ansvarar för att all information som förekommer, till exempel pressmeddelanden med finansiellt innehåll, presentationsmaterial för möten med media, ägare och finansiella institutioner, är korrekt och av god kvalitet. Bolagets revisorer har bland annat till uppgift att granska redovisningsfrågor som är kritiska för den finansiella rapporteringen samt redovisa sina iakttagelser för revisionsutskottet och styrelsen. Förutom revision av årsbokslutet sker en översiktlig granskning av halvårsbokslutet samt en granskning av bolagets förvaltning och internkontroll.

Uppföljning

Essitys styrelse genom revisionsutskottet liksom bolagsledningen utvärderar löpande att de processer bolaget tillämpar med avseende på intern kontroll av den finansiella rapporteringen är effektiva. Vid denna utvärdering är de rapporter som lämnas av internrevision liksom återkoppling från bolagets externa revisor av särskild betydelse.

Inom ramen för den löpande verksamheten har bolaget en strukturerad process för att följa upp viktigare iakttagelser från internkontroll eller internrevision. Sådana iakttagelser och statusen med avseende på åtgärdande återrapporteras löpande till bolagets ledning och till revisionsutskottet.

Resultatet från självutvärdering inom kontrollaktiviteter sammanställs i en lista på aktiviteter som kräver åtgärdande. Avdelningen för intern kontroll och styrning leder den uppföljningen. För att säkra upp kvaliteten av självutvärderingen gör internrevisionen egna tester av kontrollaktiviteterna och rapporterar resultaten till enheterna, avdelningen för intern kontroll och styrning, ledning samt revisionsutskottet.

Externrevisorn gör även tester av intern kontroll och styrning inom ramen för sin revision. Resultatet delas med företagsledningen, avdelningen för intern kontroll och styrning samt med revisionsutskottet.

20221121010018

Styrelse och revisorer

Valda av årsstämman



Pär Boman (1961)
Ingenjörs- och ekonomexamen, Ek dr hc.

Ordförande i styrelsen sedan 2016.
Styrelseordförande i Svenska Handelsbanken AB och Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, vice styrelseordförande i AB Industrivärden och styrelseledamot i Skanska AB.
2006–2015 Vd Handelsbanken.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 5 000



Ewa Björling (1961)
Medicine doktor och docent från Karolinska Institutet

Styrelseordförande i Xoleris AB. Styrelseledamot i Biogaia AB, Mobilaris AB och MD International AB (Min Doktor).
Tidigare styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA, Försäkringskassan och SIDA.
Tidigare ordförande SPBI (Svenska Petroleum och Biodrivmedelsinstitutet).
Handelsminister 2007–2014, samt nordisk samarbetsminister 2010–2014. Tidigare forskare Karolinska Institutet.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav: 0



Annemarie Gardshol (1967)
Civ ing

Styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA. Koncernchef PostNord.
Tidigare styrelseledamot i Etac AB, Bygghemma AB, Ortivus och Semcon. Tidigare vd i PostNord Sverige, Postnord Strålfors Group AB samt olika chefsbefattningar inom Gambro AB och McKinsey & Company.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 3 200



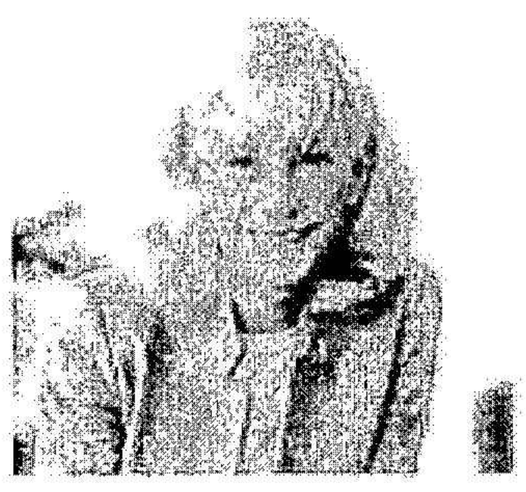
Torbjörn Lööf (1965)
Tekniker

Styrelseledamot i AB Bläckfäder.
Tidigare vd för Inter IKEA Group 2016–2020, för Inter IKEA Systems 2013-2016 och för IKEA of Sweden 2007–2013. Dessförinnan olika ledande positioner inom IKEA sedan 1999. Tidigare även styrelseordförande i ett antal IKEA koncernbolag 2013-2016 samt styrelseledamot i Inter IKEA Holding 2016–2020.
Invald: 2021
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 5 000



Bert Nordberg (1956)
Ingenjör

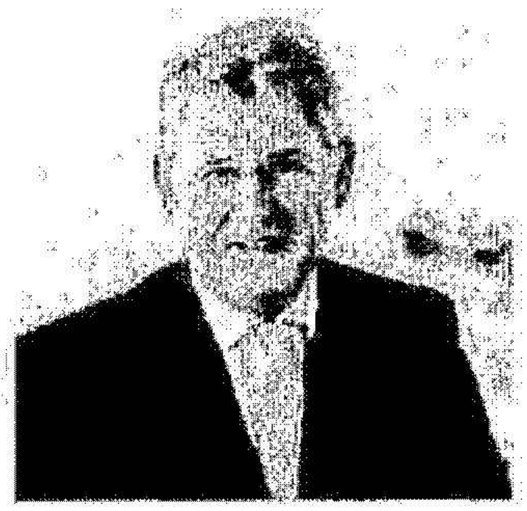
Styrelseordförande i Vestas Wind Systems A/S.
Styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA och SAAB.
Tidigare olika chefsbefattningar inom Digital Equipment Corp, respektive Ericsson, 2009–2012 vd i Sony Mobile Communications AB. Tidigare styrelseordförande i Sony Mobile Communications, TDC Group A/S samt styrelseledamot i BlackBerry Ltd, Sklstar AB, Axis AB och AB Electrolux.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 16 800



Louise Svanberg (1958)
Civ ek

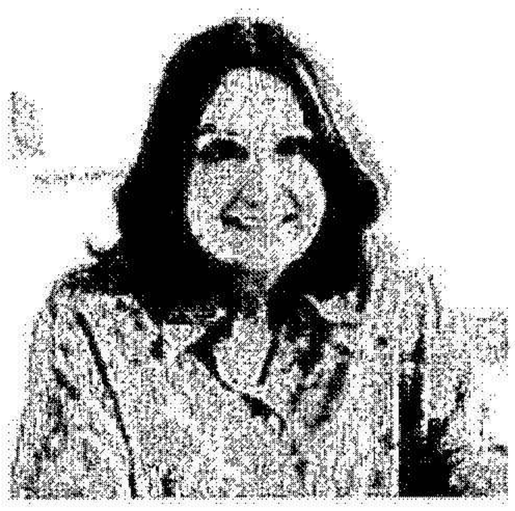
Styrelseledamot i Dana Farber Cancer Institute, Boston och CERAS Health, New York.
Ordförande i organisationen Svenskar i Världen.
Tidigare olika chefsbefattningar inom EF Education First, varav 2002–2008 som företagets vd och 2009–2010 som dess styrelseordförande. Tidigare styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 28 540

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2021.



Lars Rebien Sørensen (1954)
Jägmästare och Civ ek

Ordförande i Axcel, Novo Holding A/S, Novo Nordisk Foundation och Ferring Pharmaceuticals.
Styrelseledamot i Jungbunzlauer och Thermo Fisher Scientific Inc.
Tidigare vice styrelseordförande i Carlsberg A/S, vd och koncernchef i Novo Nordisk 2000–2016.
Invald: 2017
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav: 0



Barbara Milian Thoralfsson (1959)
MBA, BA

Styrelseordförande i Exclusive Networks SA.
Styrelseledamot i Hilti AG och Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.
Medlem i Advisory Board Sparebank 1 Markets.
Tidigare vd i NetCom ASA 2001–2005 samt vd i Midelfart & Co AS 1995–2000. Tidigare styrelseledamot i Cable & Wireless Plc, AB Electrolux, G4S Plc, Orkla ASA, Tandberg ASA och Telenor ASA.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till bolaget, bolagsledningen och Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav: 0



Magnus Groth (1963)
Civ ek, Civ ing

Vd och koncernchef i Essity.
Tidigare vd och koncernchef i SCA 2015–2017, tidigare chef SCA Consumer Goods Europe 2011–2015. Vd i Studsvik AB (publ) 2006–2011 och SVP Vattenfall 2001–2005. Tidigare styrelseledamot i Acando AB och Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.
Invald: 2016
Oberoende i förhållande till Essitys större ägare.
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 65 500

Styrelseledamöter och suppleanter utsedda av arbetstagarorganisationer



Susanna Lind (1966)
Operatör på Essity Hygiene and Health AB, Falkenberg
Medlem av LO.
Utsedd: 2019
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 100



Örjan Svensson (1963)
Huvudskyddsombud vid Essity Hygiene and Health AB, Edet Bruk, Lilla Edet
Medlem av LO.
Tidigare styrelseledamot i Svenska Cellulosa Aktiebolaget SCA.
Utsedd: 2017
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 112



Niclas Thulin (1976)
IT Specialist Collaboration & Workplace på Essity Hygiene and Health AB, Göteborg
Medlem av PTK.
Utsedd: 2017
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 86

Suppleanter

Niklas Engdahl (1980)
Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Lilla Edet
Medlem av PTK.
Utsedd: 2017
Eget och närståendes aktieinnehav: 0

Martin Ericsson (1968)
Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Falkenberg
Medlem av PTK.
Utsedd: 2017
Eget och närståendes aktieinnehav A-aktier: 200
B-aktier: 200

Andreas Larsson (1969)
Anställd vid Essity Hygiene and Health AB, Göteborg
Medlem av PTK.
Utsedd: 2018
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 2 120

Revisorer

Ernst & Young AB
Huvudansvarig:
Hamish Mabon, auktoriserad revisor
Eget och närståendes aktieinnehav: 0

Styrelsens sekreterare

Mikael Schmidt (1960)
Jur kand, LLM
Chef koncernfunktion Legal Affairs, chefsjurist
Anställd sedan 1992
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 31 000

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2021.

20221210101019

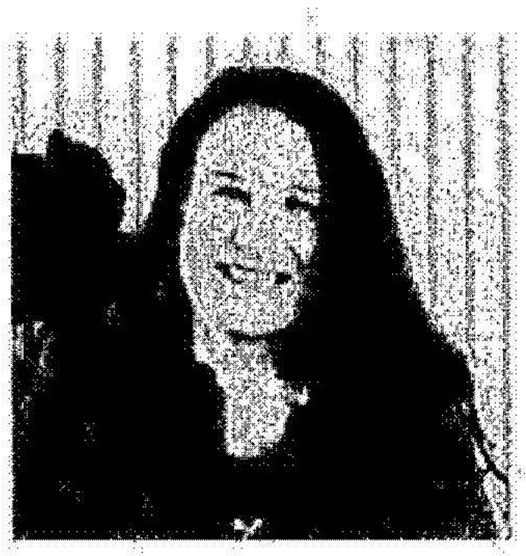
Koncernledning



Magnus Groth (1963)
Vd och koncernchef
Civ ek, Civ ing
Anställd sedan 2011
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 68 500



Fredrik Rystedt (1963)
CFO och vice vd,
Chef koncernfunktion Finance
Civ ek
Anställd sedan 2014
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 22 700



Joséphine Edwall Björklund (1964)
Chef koncernfunktion Communications
Kommunikationsexamen
Anställd sedan 2012
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 11 110



Pablo Fuentes (1973)
Chef Latin America
Civ ek, MBA
Anställd sedan 2006
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 10 077



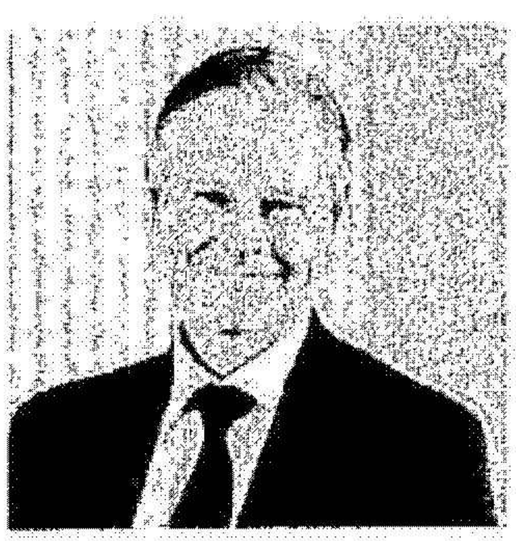
Donato Giorgio (1973)
Chef Global Supply Chain
Civ ing
Anställd sedan 2009
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 10 665



Ulrika Kolsrud (1970)
Chef Health & Medical Solutions
Civ ing
Anställd sedan 1995
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 8 553



Don Lewis (1961)
Chef Professional Hygiene
Civ ek
Anställd sedan 2002
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 3 901



Mikael Schmidt (1960)
Chef koncernfunktion Legal Affairs, chefsjurist och styrelsens sekreterare
Jur kand, LLM
Anställd sedan 1982
Eget och närståendes aktieinnehav B-aktier: 31 000

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2021.



Robert Sjöström (1964)
Chef Global Operational Services
Civ ek, MBA
Anställd sedan 2009
Eget och närståendes
aktieinnehav B-aktier: 28 000



Anna Sävinger Åslund (1969)
Chef koncernfunktion Human Resources
HR Managementexamen
Anställd sedan 2001
Eget och närståendes
aktieinnehav B-aktier: 7145



Sahil Tesfu (1982)
Chef koncernfunktion Strategy & Business Development
MBA Business Administration
Anställd sedan 2021
Eget och närståendes
aktieinnehav: 0



Tuomas Yrjölä (1976)
Chef Global Brand, Innovation & Sustainability
Civ ek
Anställd sedan 2014
Eget och närståendes
aktieinnehav B-aktier: 8 225



Volker Zöller (1967)
Chef Consumer Goods
Företagsekonom
Anställd sedan 1994
Eget och närståendes
aktieinnehav B-aktier: 11 946

Uppgifterna, som omfattar eget och närståendes innehav av aktier, avser situationen den 31 december 2021.

20221121010020

Finansiella rapporter inklusive noter

Innehåll

Koncernens räkningar

Koncernens resultaträkning RR 68
Koncernens rapport över totalresultat TR 68
Koncernens förändring i eget kapital EK 69
Koncernens operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning OKF 70
Koncernens kassaflödesanalys KF 71
Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten 72
Samband mellan koncernens kassaflödesanalys och operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning 72
Koncernens balansräkning BR 73
Revisionsberättelse 133

Innehåll

Koncernens noter

A. Redovisningsprinciper och grunder för upprättande samt användning av alternativa nyckeltal sid 74–80

- **A1.** Övergripande redovisningsprinciper och nya redovisningsregler samt grunder för upprättande 74
- **A2.** Användning av alternativa nyckeltal 75

B. Omsättning och resultat sid 81–90

- **B1.** Nettoomsättning – Intäkter från avtal med kunder 81
- **B2.** Rapportering för segment 83
- **B3.** Rörelsekostnader 88
- **B4.** Revisionskostnader 88
- **B5.** Inkomstskatter 89

C. Anställda sid 91–95

- **C1.** Personalkostnader 91
- **C2.** Ersättning till ledande befattningshavare 91
- **C3.** Ersättning till styrelseledamöter i moderbolaget under året 93
- **C4.** Ersättning efter avslutad anställning 93

D. Operativa tillgångar och skulder sid 96–99

- **D1.** Immateriella anläggningstillgångar 96
- **D2.** Materiella anläggningstillgångar 98
- **D3.** Varulager 98
- **D4.** Övriga kortfristiga fordringar 99
- **D5.** Övriga skulder 99
- **D6.** Övriga avsättningar 99

E. Kapitalstruktur och finansiering sid 100–108

- **E1.** Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå 100
- **E2.** Finansiella tillgångar och likvida medel 102
- **E3.** Kundfordringar 102
- **E4.** Finansiella skulder 103
- **E5.** Likviditetsrisk 103
- **E6.** Derivat och säkringsredovisning 104
- **E7.** Finansiella intäkter och kostnader 107
- **E8.** Eget kapital 107

Belopp som är avstämningsbara mot balansräkningen, eget kapital, resultaträkningen, rapport över totalresultatet, kassaflödesanalysen och den operativa kassaflödesanalysen markeras med följande symboler:

BR Balansräkning
EK Eget kapital
RR Resultaträkning
TR Rapport över totalresultatet
KF Kassaflödesanalys
OKF Operativ kassaflödesanalys

Moderbolagets räkningar **117**
Moderbolagets resultaträkning
Moderbolagets rapport över totalresultet
Moderbolagets kassaflödesanalys
Moderbolagets balansräkning
Moderbolagets förändring i eget kapital

Innehåll

Koncernens noter forts.

F. **Koncernstruktur** — sid 109–114

F1. Koncernföretag 109
F2. Delägda koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen 110
F3. Innehav i intresseföretag och joint ventures 110
F4. Gemensam verksamhet 112
F5. Aktier och andelar 112
F6. Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter 112

G. **Övrigt** — sid 115–116

G1. Anläggningstillgångar som innehas för försäljning 115
G2. Leasing 115
G3. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter 116
G4. Transaktioner med närstående 116
G5. Händelser efter balansdagen 116

Innehåll

Moderbolagets noter

M. **Noter till moderbolagets räkningar** — sid 118–122, 132

M1. Grunder för upprättande av moderbolagets bokslut 118
M2. Rörelseresultat 118
M3. Personal- och styrelsekostnader 118
M4. Inkomstskatter 119
M5. Immateriella anläggningstillgångar 120
M6. Materiella anläggningstillgångar 120
M7. Andelar i dotterföretag 120
M8. Fordringar hos och skulder till koncernföretag 121
M9. Övriga kortfristiga fordringar 121
M10. Finansiella instrument 121
M11. Övriga kortfristiga skulder 122
M12. Aktiekapital 122
M13. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter 122
M14. Årsredovisningen fastställs 122
M15. Händelser efter balansdagen 122
M16. Förslag till vinstdisposition 132

Innehåll

Koncernens hållbarhetsnoter

H. **Noter till koncernens hållbarhetsinformation** — sid 123–131

H1. Övergripande redovisningsprinciper 123
H2. Affärsetik 123
H3. Ansvarsfulla inköp 124
H4. Innovation 125
H5. Kunder och konsumenter 125
H6. Roll i samhället och samhällsengagemang 125
H7. Fiberinköp 125
H8. Vatten 126
H9. Förpackningar, plast och avfall 126
H10. Energi och utsläpp till luft: Scope 1 och 2 127
H11. Klimatpåverkan och science based targets 128
H12. Medarbetare 129
H13. Hälsa och säkerhet 131
H14. Certifieringar 131

20221121010021

Koncernens resultaträkning RR

	Not	2021 MSEK	2021 MEUR[1]	2020 MSEK	2020 MEUR[1]	2019 MSEK	2019 MEUR[1]
Nettoomsättning	B1, B2	121 867	12 017	121 752	11 628	128 975	12 193
Kostnad för sålda varor	B3	–86 628	–8 542	–82 132	–7 843	–90 876	–8 591
Jämförelsestörande poster – kostnad sålde varor	B2, B3	–146	–14	–181	–17	–243	–23
Bruttoresultat		**35 093**	**3 461**	**39 438**	**3 766**	**37 856**	**3 579**
Försäljnings- och administrationskostnader	B3	–21 617	–2 132	–22 088	–2 109	–22 319	–2 110
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	B2, B3	517	51	122	11	–470	–45
Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures	B3	58	6	94	9	60	6
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)		**14 051**	**1 386**	**17 567**	**1 677**	**15 127**	**1 430**
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	B3	–852	–84	–809	–77	–778	–73
Rörelseresultat		**13 199**	**1 302**	**16 758**	**1 600**	**14 349**	**1 357**
Finansiella intäkter	E7	102	10	108	10	106	10
Finansiella kostnader	E7	–764	–75	–1 066	–101	–1 415	–134
Resultat före skatt		**12 537**	**1 237**	**15 800**	**1 509**	**13 040**	**1 233**
Inkomstskatter	B5	–2 727	–269	–4 053	–387	–2 828	–268
Periodens resultat		**9 810**	**968**	**11 747**	**1 122**	**10 212**	**965**
Resultat hänförligt till:							
Moderbolagets aktieägare		8 620	850	10 228	977	9 216	871
Innehav utan bestämmande inflytande		1 190	117	1 519	145	996	94
Resultat per aktie – moderbolagets aktieägare							
Resultat per aktie före och efter utspädningseffekter, SEK		12,27	1,2	14,56	1,4	13,12	1,2
Utdelning per aktie, SEK		7,00[2]		6,75		6,25	
Medelantal aktier före och efter utspädning, miljoner		702,3		702,3		702,3	

[1] Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande genomsnittskurser har använts: 10,14 10,47 10,58

[2] Enligt styrelsens förslag.

Koncernens rapport över totalresultat RR

MSEK	2021	2020	2019
RR Periodens resultat	9 810	11 747	10 212
Övrigt totalresultat för perioden			
Poster som inte kan omföras till resultaträkningen			
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	–149	–202	492
Verkligt värde över övrigt totalresultat	0	3	6
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	–13	279	82
Övrigt totalresultat som inte kan omföras till resultaträkningen	**–161**	**80**	**580**
Poster som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen			
Kassaflödessäkringar:			
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital	4 142	–9	–725
Överfört till resultaträkningen för perioden	–1 363	473	112
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet	5 480	–8 092	2 095
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet	–1 012	1 504	–168
Övrigt totalresultat från intresseföretag	15	–20	–14
Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat	–539	–415	179
Övrigt totalresultat som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen	**6 723**	**–6 559**	**1 479**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	**6 562**	**–6 479**	**2 059**
Summa totalresultat för perioden	**16 372**	**5 268**	**12 231**
Summa totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare	14 294	4 588	11 006
Innehav utan bestämmande inflytande	2 078	680	1 225

Per rörelsesegment	Nettoomsättning			Justerad EBITA[1]		
MSEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Personal Care	46 639	46 095	48 340	7 098	7 161	8 746
Consumer Tissue	49 086	50 221	49 804	4 661	8 045	5 321
Professional Hygiene	26 143	25 418	30 731	2 710	3 317	4 463
Övrigt	–1	18	0	–769	–897	–690
Summa	**121 867**	**121 752**	**128 975**	**13 690**	**17 626**	**15 840**

[1] Exklusive jämförelsestörande poster.

Koncernens förändring i eget kapital BR

MSEK	Aktie-kapital	Reserver	Balanserad vinst	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
2021 års värde vid periodens början	**2 350**	**581**	**51 421**	**54 352**	**8 990**	**63 342**
RR **Periodens resultat**			**8 620**	**8 620**	**1 190**	**9 810**
Övrigt totalresultat för perioden						
Poster som inte kan omföras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner[1]			-148	-148		-148
Verkligt värde över övrigt totalresultat		0		0		0
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		0	-13	-13		-13
Övrigt totalresultat som inte kan omföras till resultaträkningen		**0**	**-161**	**-161**	**-**	**-161**
Poster som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		4 142		4 142		4 142
Överfört till resultaträkningen för perioden		-1 363		-1 363		-1 363
Förvärvade kassaflödessäkringar		11	-11	-		-
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		4 592		4 592	888	5 480
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		-1 012		-1 012		-1 012
Övrigt totalresultat från intresseföretag			15	15		15
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		-536	-3	-539		-539
Övrigt totalresultat som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen		**5 834**	**1**	**5 835**	**888**	**6 723**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt		**5 834**	**-160**	**5 674**	**888**	**6 562**
TR **Summa totalresultat för perioden**		**5 834**	**8 460**	**14 294**	**2 078**	**16 372**
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			13	13	12	26
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande			-4 042	-4 042	-1 919	-5 961
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar		1		1		1
Omvärderingseffekt vid förvärv av innehav utan bestämmande inflytande			-3	-3		-3
KF OKF Utdelning, 6,75 SEK per aktie[2]			-4 741	-4 741	-528	-5 269
BR **Värde vid periodens slut**	**2 350**	**6 415**	**51 108**	**59 874**	**8 633**	**68 507**
2020 års värde vid periodens början	**2 350**	**6 284**	**45 491**	**54 125**	**8 676**	**62 801**
RR **Periodens resultat**			**10 228**	**10 228**	**1 519**	**11 747**
Övrigt totalresultat för perioden						
Poster som inte kan omföras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner[1]			-203	-203	1	-202
Verkligt värde över övrigt totalresultat		3		3		3
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		-1	280	279	-	279
Övrigt totalresultat som inte kan omföras till resultaträkningen		**2**	**77**	**79**	**1**	**80**
Poster som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		-9		-9		-9
Överfört till resultaträkningen för perioden		473		473		473
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		-7 252		-7 252	-840	-8 092
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		1 504		1 504		1 504
Övrigt totalresultat från intresseföretag			-20	-20		-20
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		-419	4	-415		-415
Övrigt totalresultat som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen		**-5 703**	**-16**	**-5 719**	**-840**	**-6 559**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt		**-5 701**	**61**	**-5 640**	**-839**	**-6 479**
TR **Summa totalresultat för perioden**		**-5 701**	**10 289**	**4 588**	**680**	**5 268**
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			33	33	31	64
Avyttring innehav utan bestämmande inflytande				-	57	57
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande			-1	-1	-1	-2
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar		-2		-2		-2
Omvärderingseffekt vid förvärv av innehav utan bestämmande inflytande			-1	-1		-1
KF OKF Utdelning, 6,25 SEK per aktie[3]			-4 390	-4 390	-453	-4 843
BR **Värde vid periodens slut**	**2 350**	**581**	**51 421**	**54 352**	**8 990**	**63 342**

1) Inklusive löneskatt.
2) Utdelning 6,75 SEK per aktie avser moderbolagets aktieägare. Styrelsen har beslutat att föreslå årsstämman en utdelning om 7,00 SEK per aktie för verksamhetsåret 2021.
3) Utdelning 6,25 SEK per aktie avser moderbolagets aktieägare.

20221121010022

MSEK	Aktie-kapital	Reserver	Balanserad vinst	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
2019 års värde vid periodens början	**2 350**	**5 003**	**39 788**	**47 141**	**7 758**	**54 899**
TR **Periodens resultat**			**9 216**	**9 216**	**996**	**10 212**
Övrigt totalresultat för perioden						
Poster som inte kan omföras till resultaträkningen						
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner[1]			479	479	3	482
Verkligt värde över övrigt totalresultat		6		6		6
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		-2	54	52	-	52
Övrigt totalresultat som inte kan omföras till resultaträkningen		**4**	**533**	**537**	**3**	**540**
Poster som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen						
Kassaflödessäkringar:						
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital		-725		-725		-725
Överfört till resultaträkningen för perioden		112		112		112
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet		1 869		1 869	226	2 095
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet		-168		-168		-168
Övrigt totalresultat från intresseföretag			-14	-14		-14
SKV Inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat		175	4	179		179
Övrigt totalresultat som har omförts eller kan omföras till resultaträkningen		**1 263**	**-10**	**1 253**	**226**	**1 479**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt		**1 267**	**523**	**1 790**	**229**	**2 019**
TR **Summa totalresultat för perioden**		**1 267**	**9 739**	**11 006**	**1 225**	**12 231**
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande			2	2	2	4
Avyttring innehav utan bestämmande inflytande				-	27	27
Överfört till anskaffningsvärde på säkrade investeringar		14		14		14
KF UK2 Utdelning, 5,75 SEK per aktie[2]			-4 038	-4 038	-336	-4 374
BR **Värde vid periodens slut**	**2 350**	**6 284**	**45 491**	**54 125**	**8 676**	**62 801**

[1] Inklusive löneskatt
[2] Utdelning 5,75 SEK per aktie avser moderbolagets aktieägare.

För ytterligare information, se not E8 Eget kapital på sidan 107.

Koncernens operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning UK2

	Not	2021 MSEK	2021 MEUR[1]	2020 MSEK	2020 MEUR[1]	2019 MSEK	2019 MEUR[1]
NR Nettoomsättning		121 867	12 017	121 752	11 626	128 975	12 199
Rörelsens kostnader		-101 885	-10 047	-97 555	-9 315	-106 416	-10 060
Rörelseöverskott		**19 982**	**1 970**	**24 197**	**2 311**	**22 559**	**2 133**
Justering för icke kassamässiga poster		489	49	456	43	373	35
Kassamässigt rörelseöverskott		**20 471**	**2 019**	**24 653**	**2 354**	**22 932**	**2 168**
Förändring av							
Varulager		-1 047	-103	-2 207	-211	-194	-18
Rörelsefordringar		-2 084	-206	63	6	-1 949	-184
Rörelseskulder		2 287	226	1 344	128	2 502	237
Förändring av rörelsekapital		**-844**	**-83**	**-810**	**-78**	**359**	**35**
Investeringar i anläggningstillgångar, netto		-7 304	-720	-6 439	-615	-5 707	-540
Omstruktureringskostnader, m.m.		-725	-72	-977	-93	-1 494	-141
Operativt kassaflöde före investering i operativa tillgångar via leasing		**11 598**	**1 144**	**16 427**	**1 568**	**16 090**	**1 522**
Investeringar i operativa tillgångar via leasing		-480	-48	-409	-39	-451	-43
Operativt kassaflöde		**11 118**	**1 096**	**16 018**	**1 529**	**15 639**	**1 479**
Finansiella poster	E7	-662	-65	-958	-91	-1 309	-124
Skattebetalning	B5	-3 634	-358	-3 917	-374	-1 130	-107
Övrigt		72	7	32	3	8	1
Rörelsens kassaflöde		**6 894**	**680**	**11 175**	**1 067**	**13 208**	**1 249**
Förvärv av koncernföretag och verksamheter	F6	-11 613	-1 165	-747	-71	-143	-13
Avyttring av koncernföretag och verksamheter	F6	13	1	367	35	220	21
Kassaflöde från investeringar och avyttringar		**-11 600**	**-1 164**	**-380**	**-36**	**77**	**8**
Kassaflöde före transaktioner med aktieägare		**-4 906**	**-484**	**10 795**	**1 031**	**13 285**	**1 257**
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande		25	2	64	6	4	0
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande		-571	-56	-423	-40	-336	-32
FF Utdelning		-4 741	-467	-4 390	-419	-4 038	-382
Nettokassaflöde		**-10 193**	**-1 005**	**6 046**	**578**	**8 915**	**843**

Nettolåneskuld	2021 MSEK	2021 MEUR	2020 MSEK	2020 MEUR	2019 MSEK	2019 MEUR
Nettolåneskuld vid periodens början[2]	**-42 688**	**-4 257**	**-50 940**	**-4 886**	**-64 404**	**-5 294**
Ändrad öppningsbalans nettolåneskuld IFRS 16 leasingavtal[1]	-	-	-	-	-3 786	-358
Nettokassaflöde[1]	-10 193	-1 005	6 046	578	8 915	843
Omvärderingar mot eget kapital[1]	-147	-15	-199	-19	486	46
Investering i icke operativa tillgångar via leasing[1]	-385	-38	-399	-38	-434	-41
Omräkningsdifferenser	-2 020	-104	2 804	109	-1 719	-82
Nettolåneskuld vid periodens slut[2]	**-55 433**	**-5 419**	**-42 688**	**-4 257**	**-50 940**	**-4 886**
[1] Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande genomsnittskurser har använts:		10,14		10,47		10,58
[2] Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande balanskurser har använts:		10,23		10,03		10,43

Koncernens kassaflödesanalys KF

	Not	2021 MSEK	2021 MEUR[1]	2020 MSEK	2020 MEUR[1]	2019 MSEK	2019 MEUR[1]
Den löpande verksamheten							
RR Rörelseresultat		13 199	1 302	16 758	1 600	14 349	1 357
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		7 212	711	7 812	746	8 193	774
Rörelseresultat exklusive poster som inte ingår i kassaflödet		**20 411**	**2 013**	**24 570**	**2 346**	**22 542**	**2 131**
Betald ränta		-724	-71	-872	-83	-1 010	-95
Erhållen ränta		91	9	101	10	105	10
Övriga finansiella poster		-39	-4	-205	-20	-420	-40
Förändring skulder avseende omstruktureringsprogram, m.m.		-584	-59	-1 048	-100	-1 095	-104
Betald skatt	B5	-3 634	-358	-3 917	-374	-1 130	-107
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**15 511**	**1 530**	**18 629**	**1 779**	**18 992**	**1 795**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital							
Förändring av							
Varulager		-1 047	-103	-2 207	-211	-194	-18
Rörelsefordringar		-2 084	-206	53	5	-1 949	-184
Rörelseskulder		2 287	226	1 344	128	2 502	237
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**14 667**	**1 447**	**17 819**	**1 701**	**19 351**	**1 830**
Investeringsverksamheten							
Förvärv av koncernföretag och verksamheter	F6	-4 427	-437	-668	-64	-143	-14
Avyttring av koncernföretag och verksamheter	F6	16	2	65	6	5	0
Investering i immateriella och materiella anläggningstillgångar		-7 301	-720	-6 587	-628	-5 908	-559
Betald ränta aktiverad i immateriella och materiella anläggningstillgångar		-57	-6	-20	-2	-39	-4
Försäljning av materiella anläggningstillgångar		54	5	169	16	239	23
Utbetalning av lån till utomstående		-418	-41	-54	-5	-52	-6
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-12 133**	**-1 197**	**-7 095**	**-678**	**-5 908**	**-560**
Finansieringsverksamheten							
Riktad nyemission till innehav utan bestämmande inflytande		25	2	64	6	4	0
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	F6	-5 961	-588	-	-	-	-
Upptagna lån		19 444	1 918	6 474	618	2 448	231
Amortering av lån		-12 003	-1 184	-10 100	-964	-11 708	-1 107
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande		-571	-56	-423	-40	-336	-32
Utdelning		-4 741	-468	-4 390	-419	-4 038	-382
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**-3 807**	**-376**	**-8 375**	**-799**	**-13 630**	**-1 290**
Periodens kassaflöde		**-1 273**	**-126**	**2 349**	**224**	**-187**	**-20**
Likvida medel vid periodens början[2]		4 982	497	2 928	281	3 008	293
Kursdifferens i likvida medel		195	11	-295	-8	107	8
Likvida medel vid periodens slut[2]	E2	**3 904**	**382**	**4 982**	**497**	**2 928**	**281**
1) Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande genomsnittskurser har använts:			10,14		10,47		10,58
2) Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande balanskurser har använts:			10,23		10,03		10,43

För information om koncernens likviditetsreserv se avsnittet Risker och riskhantering på sidan 35.

Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

MSEK	2021	2020	2019
Av- och nedskrivningar anläggningstillgångar	7 391	7 671	7 529
Resultat vid försäljning av tillgångar	13	-44	24
Resultat vid avyttring och likvidation	21	-69	160
Ej utbetalt avseende effektiviseringsprogram	-43	-19	128
Effekt från reglering av pensionsskuld	-	-187	-
Omvärdering av tidigare ägd andel vid förvärv	-706	-	-
Förändring av skuld för pågående konkurrensmål	-54	-	-
Förändring av reserv för skatt av engångskaraktär avseende anläggningstillgångar	-20	-	-
Övrigt	610	460	352
Summa	**7 212**	**7 812**	**8 193**

Investering i immateriella och materiella anläggningstillgångar inklusive betald aktiverad ränta

MSEK	2021	2020	2019
Åtgärder för att höja verksamhetens kapacitetsnivå (strategiska investeringar)	-2 860	-2 675	-1 431
Åtgärder för att bibehålla kapacitetsnivån (löpande investeringar)	-4 498	-3 932	-4 516
Summa	**-7 358**	**-6 607**	**-5 947**

20221121101023

Förändring av skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

MSEK	Värde vid periodens början	Kassaflöde, netto	Förvärv/ avyttringar	Omräkningsdifferens	Aktuariellt resultat	Effekt av IFRS 16 Leasingavtal	Övriga förändringar	Värde vid periodens slut
2021								
Lång- och kortfristiga finansiella skulder	46 890	6 643	1 425	2 377	–	–	854[1]	58 189
Avsättningar för pensioner inklusive överskott i fonderade pensionsplaner	2 511	228	–15	–162	148	–	–	2 710
Tillgångar för säkring av finansiella skulder ingående i kassaflöde från finansieringsverksamheten	–1 387	570	–	–	–	–	–	–817
Summa Finansiella skulder inklusive överskott i fonderade pensionsplaner hänförliga till finansieringsverksamheten	**48 014**	**7 441**	**1 410**	**2 215**	**148**	**–**	**854**	**60 082**
2020								
Lång- och kortfristiga finansiella skulder	52 062	–2 655	–205	–3 102	–	–	790[2]	46 890
Avsättningar för pensioner inklusive överskott i fonderade pensionsplaner	3 025	–532	–	3	202	–	–187[3]	2 511
Tillgångar för säkring av finansiella skulder ingående i kassaflöde från finansieringsverksamheten	–948	–439	–	–	–	–	–	–1 387
Summa Finansiella skulder inklusive överskott i fonderade pensionsplaner hänförliga till finansieringsverksamheten	**54 139**	**–3 626**	**–205**	**–3 099**	**202**	**–**	**603**	**48 014**
2019								
Lång- och kortfristiga finansiella skulder	54 327	–8 498	–214	1 793	–	3 786	868[4]	52 062
Avsättningar för pensioner inklusive överskott i fonderade pensionsplaner	4 141	–659	–1	26	–482	–	–	3 025
Tillgångar för säkring av finansiella skulder ingående i kassaflöde från finansieringsverksamheten	–846	–103	–	1	–	–	–	–948
Summa Finansiella skulder inklusive överskott i fonderade pensionsplaner hänförliga till finansieringsverksamheten	**57 622**	**–9 260**	**–215**	**1 820**	**–482**	**3 786**	**868**	**54 139**

1) Övriga förändringar 2021 avser förändring i upplupen ränta –10 MSEK, förändring av skuld avseende finansiella leasingavtal enligt IFRS 16 med 865 MSEK varav 480 MSEK avser operativa tillgångar och 385 MSEK avser icke operativa tillgångar samt övrigt –1 MSEK.
2) Övriga förändringar 2020 avser förändring i upplupen ränta –18 MSEK, samt förändring av skuld avseende finansiella leasingavtal enligt IFRS 16 med 808 MSEK varav 409 MSEK avser operativa tillgångar och 399 MSEK avser icke operativa tillgångar.
3) Övriga förändringar 2020 avser effekt från reglering av pensionsskuld –187 MSEK.
4) Övriga förändringar 2019 avser förändring i upplupen ränta –17 MSEK, samt förändring av skuld avseende finansiella leasingavtal enligt IFRS 16 med 885 MSEK varav 451 MSEK avser operativa tillgångar och 434 MSEK avser icke operativa tillgångar.

Samband mellan koncernens kassaflödesanalys och operativa kassaflödesanalys, tilläggsupplysning

MSEK	2021	2020	2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten			
Kassaflöde från den löpande verksamheten	14 667	17 819	19 351
Justeringsposter			
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	–7 304	–6 439	–5 707
Upplupna räntor	10	18	17
Investeringar i operativa tillgångar via leasing	–480	–409	–451
Effekt från reglering av pensionsskuld	–	187	–
Övrigt	1	–1	–2
Rörelsens kassaflöde enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	**6 894**	**11 176**	**13 208**
Kassaflöde från investeringsverksamheten			
Kassaflöde från investeringsverksamheten	–12 133	–7 085	–5 908
Justeringsposter			
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	7 304	6 439	5 707
Utbetalning av lån till utomstående	418	54	62
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande	–5 961	–	–
Nettolåneskuld i förvärvade och avyttrade företag	–1 410	205	215
Betald/ej betald finansiell fordran vid avyttring av koncernföretag	–18	18	–
Övrigt	–	–1	1
Kassaflöde från investeringar och avyttringar enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	**–11 800**	**–380**	**77**
Periodens kassaflöde			
Periodens kassaflöde	–1 273	2 349	–187
Justeringsposter			
Amortering av lån	12 003	10 100	11 708
Upptagna lån	–19 444	–6 474	–2 448
Utbetalning av lån till utomstående	418	54	62
Nettolåneskuld i förvärvade och avyttrade verksamheter	–1 410	205	215
Betald/ej betald finansiell fordran vid avyttring av koncernföretag	–18	18	–
Investering i operativa tillgångar via leasing	–480	–409	–451
Upplupna räntor	10	18	17
Effekt från reglering av pensionsskuld	–	187	–
Övrigt	1	–2	–1
Nettokassaflöde enligt koncernens operativa kassaflödesanalys	**–10 193**	**6 046**	**8 915**

Koncernens balansräkning BR

	Not	2021 MSEK	2021 MEUR[1]	2020 MSEK	2020 MEUR[1]	2019 MSEK	2019 MEUR[1]
TILLGÅNGAR							
Anläggningstillgångar							
Goodwill	D1	37 803	3 696	32 924	3 223	34 581	3 316
Övriga immateriella anläggningstillgångar	D1	21 806	2 132	18 574	1 852	21 182	2 031
Materiella anläggningstillgångar	D2	58 918	5 760	53 631	5 348	56 900	5 457
Innehav i intresseföretag och joint ventures	F3	239	23	847	84	865	83
Aktier och andelar	F5	7	1	7	1	8	1
Överskott i fonderade pensionsplaner	C4	1 439	141	2 817	281	2 841	273
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	412	40	738	74	694	67
Uppskjutna skattefordringar	B5	2 012	197	1 823	182	2 539	244
Andra långfristiga tillgångar	B1	1 411	138	768	76	704	68
Summa anläggningstillgångar		**124 047**	**12 128**	**111 629**	**11 121**	**120 314**	**11 540**
Omsättningstillgångar							
Varulager	D3	19 339	1 891	16 383	1 634	15 764	1 512
Kundfordringar	E3	19 871	1 943	17 825	1 777	19 864	1 906
Aktuella skattefordringar	B5	952	93	760	76	745	71
Övriga kortfristiga fordringar	D4	5 787	566	2 173	217	2 113	203
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	1 150	112	993	99	525	50
Anläggningstillgångar som innehas för försäljning	G1	–	–	–	–	42	4
Likvida medel	E2	3 904	382	4 982	497	2 929	281
Summa omsättningstillgångar		**51 003**	**4 987**	**43 116**	**4 300**	**41 981**	**4 027**
Summa tillgångar	B2	**175 050**	**17 115**	**154 645**	**15 421**	**162 295**	**15 567**
EGET KAPITAL OCH SKULDER							
E3 Eget kapital							
Moderbolagets aktieägare							
Aktiekapital		2 350	230	2 350	234	2 350	225
Reserver	E8	6 416	627	581	58	6 284	603
Balanserade vinstmedel		51 108	4 997	51 421	5 128	45 491	4 363
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare		**59 874**	**5 854**	**54 352**	**5 420**	**54 125**	**5 191**
Innehav utan bestämmande inflytande		8 633	844	8 990	896	8 676	832
Summa eget kapital		**68 507**	**6 699**	**63 342**	**6 316**	**62 801**	**6 023**
Långfristiga skulder							
Långfristiga finansiella skulder	E4	47 443	4 639	38 202	3 810	43 079	4 131
Avsättningar för pensioner	C4	4 149	406	5 328	531	5 866	563
Uppskjutna skatteskulder	B5	7 574	740	6 150	613	6 545	628
Övriga långfristiga avsättningar	D6	396	39	445	44	541	52
Övriga långfristiga skulder	D5	86	8	105	11	183	18
Summa långfristiga skulder		**59 648**	**5 832**	**50 230**	**5 009**	**56 214**	**5 392**
Kortfristiga skulder							
Kortfristiga finansiella skulder	E4	10 746	1 051	8 688	866	8 983	862
Leverantörsskulder		18 030	1 763	14 791	1 475	15 802	1 516
Aktuella skatteskulder	B5	1 576	154	2 301	229	2 432	233
Kortfristiga avsättningar	D6	735	72	748	75	1 065	102
Övriga kortfristiga skulder	D5	15 807	1 545	14 545	1 451	14 998	1 439
Summa kortfristiga skulder		**46 895**	**4 585**	**41 073**	**4 096**	**43 280**	**4 152**
Summa skulder		**106 543**	**10 417**	**91 303**	**9 105**	**99 494**	**9 544**
Summa eget kapital och skulder		**175 050**	**17 116**	**154 645**	**15 421**	**162 296**	**15 567**
Eventualförpliktelser och ställda säkerheter se not G3 på sidan 116.							
Sysselsatt kapital		123 940	12 116	106 030	10 573	113 741	10 910
Nettolåneskuld		55 433	5 419	42 688	4 257	50 940	4 886
1) Omräkning till EUR redovisas för läsarens bekvämlighet. Följande balanskurser har använts:			10,23		10,03		10,43

20221121101024

A. Redovisningsprinciper och grunder för upprättande samt användning av alternativa nyckeltal

A1. Övergripande redovisningsprinciper och nya redovisningsregler samt grunder för upprättande

Läsanvisning

Övergripande redovisningsprinciper RNP och nya redovisningsregler redovisas nedan. Övriga redovisningsprinciper, som Essity bedömer som väsentliga, redovisas i anslutning till respektive not.

Viktiga bedömningar och antaganden VBA redovisas under respektive not, se användning av bedömningar nedan.

Belopp som är avstämningsbara mot balansräkningen, eget kapital, resultaträkningen, rapport över totalresultatet, kassaflödesanalysen och den operativa kassflödesanalysen markeras med följande symboler.

BR Balansräkning
EK Eget kapital
RR Resultaträkning
TR Rapport över totalresultat
KF Kassaflödesanalys
OKF Operativ kassaflödesanalys
Hänvisning till tabell i not

Företagsinformation

Essity Aktiebolag (publ), organisationsnummer 556325-5511, är ett publikt aktiebolag vars aktier är noterade och handlas på börsen Nasdaq Stockholm (för mer information, se "Essity-aktien" på sidan 6).

Registrerat säte är Stockholm, Sverige, med postadress Box 200, 101 23 Stockholm, Sverige. Koncernen bedriver huvudsakligen verksamhet inom hygien- och hälsoområdet.

Grunder för upprättande

Essitys bokslut upprättas i enlighet med Årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS)/International Accounting Standards (IAS) såsom de är antagna inom EU och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner. De finansiella rapporterna, både för koncernen och moderbolaget, omfattar räkenskapsåret som avslutades 31 december 2021. Essity tillämpar anskaffningsvärdemetoden vid värdering av tillgångar och skulder med undantag för finansiella tillgångar och skulder, inklusive derivatinstrument, värderade till verkligt värde via resultaträkningen. Förändringar i tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen redovisas antingen i resultatet eller övrigt totalresultat.

EU antog i december 2018 en förordning som kompletterar öppenhetsdirektivet och som innebär att noterade bolag inom EU vars värdepapper är upptagna till handel på en reglerad marknad skall avge en digital årsredovisning i ett elektroniskt format kallat ESEF (European Single Electronic Format), framtagen av Europeiska värdepappers- och marknadsmyndigheten (ESMA). Förordningen innebär att årsredovisningen skall upprättas i XHTML-format och att konsoliderade rapporter upprättade enligt IFRS skall märkas upp med hjälp av märkspråket XBRL.

Essity tillämpar ESEF-förordningen från och med 1 januari 2021.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder 2021

Ett antal förändrade redovisningsstandarder publicerade av IASB har trätt i kraft från 1 januari 2021 efter godkännande av EU. Essity tillämpar dessa förändringar varav flertalet inte haft någon påverkan på koncernens finansiella rapporter och kommenteras därför inte. De förändringar i standarder som haft viss effekt för Essity rör förändringar av IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 och IFRS 16 kopplade till Referensräntereformen.

Förändringar av IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 och IFRS 16 Referensräntereformen

Förändringarna berör frågor som uppstår när en referensränta ersätts med en alternativ ränta och innebär lättnader i övergången. Förändringarna inkluderar också upplysningar relaterade till övergången. Essity följer alla förändringar rörande utvecklingen av referensräntor. Utvärdering av effekterna på de finansiella rapporterna görs löpande. Genomförandet av förändringar beror på utvecklingen av förändringarna i övergången från IBOR (interbankräntor) till alternativa referensräntor. Förändringarna har inte haft någon väsentlig effekt på koncernens resultat eller finansiella ställning.

Nya eller ändrade redovisningsstandarder efter 2021

Ett antal nya och förändrade redovisningsstandarder har ännu inte trätt i kraft och har inte förtidstillämpats i framtagandet av koncernens och moderbolagets finansiella rapporter. Koncernen avser att följa dessa nya och förändrade standarder när de träder i kraft. Dessa nya standarder och förändringar av standarder som publicerats av IASB förväntas inte ha någon påverkan på koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter.

Användning av bedömningar VBA

För att kunna upprätta finansiella rapporter enligt IFRS och god svensk redovisningssed måste bedömningar och antaganden göras som påverkar redovisade tillgångar, skulder, intäkter och kostnader samt lämnad information i övrigt.

Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig oftast på historisk erfarenhet men även på andra faktorer inklusive förväntningar på framtida händelser. Med andra antaganden och uppskattningar kan resultatet bli ett annat och det verkliga utfallet kommer sällan helt att överensstämma med det uppskattade.

Osäkerhet och risker har uppkommit med anledning av covid-19-pandemin som kan påverka Essitys försäljning, resultat och finansiell ställning.

Essity bedömer att de områden där antaganden och uppskattningar har störst inverkan är:
Skatter, B5 Inkomstskatter, sidan 89
Pensioner, C4 Ersättning efter avslutad anställning, sidan 93
Goodwill, D1 Immateriella anläggningstillgångar, sidan 96
Avsättningar, D6 Övriga avsättningar, sidan 99
Avsättning för osäkra kundfordringar, E3 Kundfordringar, sidan 102
Leasing, G2 Leasing, sidan 115
Essitys bedömningar och antaganden återfinns i respektive not.

Konsolideringsprinciper

Koncernens räkningar innefattar moderbolaget och dess koncernföretag som består av dotterföretag, joint ventures, intresseföretag samt gemensam verksamhet. Koncernföretag konsolideras från och med den dag koncernen har kontroll eller inflytande över företaget enligt de definitioner och redovisningsprinciper som anges i noterna F1 Koncernföretag på sidan 109, F3 Innehav i intresseföretag och joint ventures på sidan 110 och F4 Gemensam verksamhet på sidan 112. Avyttrade koncernföretag ingår i koncernens redovisning fram till den dag koncernen upphör att kontrollera eller att ha inflytande över företagen. För ytterligare information om redovisningsprinciper vid förvärv av koncernföretag respektive innehav utan bestämmande inflytande, se not F6 Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter på sidan 112. Koncerninterna transaktioner har eliminerats.

Omräkning av utländsk valuta funktionell valuta och omräkning av utländska koncernföretag till rapportvaluta

Funktionell valuta i Essitys koncernföretag bestäms utifrån den primära ekonomiska miljö som respektive företag är verksamt i, vilket med få undantag är det land där företaget är verksamt. Essitys moderbolag har svenska kronor som funktionell valuta. Koncernföretagens finansiella rapporter räknas om till koncernens rapportvaluta, vilken också är svenska kronor. Tillgångar och skulder räknas om till balansdagskursen, medan intäkter och kostnader räknas om till respektive periods genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser under perioden på koncernens nettotillgångar redovisas i övrigt totalresultat, i omräkningsreserven som är en del av eget kapital.

Valutakurseffekter som uppstår på finansiella instrument som används för att säkra utländska koncernföretags nettotillgångar redovisas på motsvarande sätt i övrigt totalresultat, i omräkningsreserven som är en del av eget kapital. Vid avyttring redovisas både ackumulerade omräkningsdifferenser

A1. *Övergripande redovisningsprinciper och nya redovisningsregler samt grunder för upprättande, forts.*

på det utländska koncernföretaget och ackumulerade valutakurseffekter på det finansiella instrumentet som använts för att valutasäkra nettotillgångarna i bolaget som en del av realisationsresultatet.

Goodwill och verkligt värdejusteringar som uppstått i samband med förvärv av ett utländskt koncernföretag räknas om från dess funktionella valuta till rapportvalutan på motsvarande sätt som nettotillgångarna i bolaget räknas om.

Transaktioner och balansposter i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till funktionell valuta genom användning av transaktionsdagens kurs. Vid bokslutstillfället räknas monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta om till balansdagens kurs och eventuella valutaeffekter redovisas i resultaträkningen. I de fall valutakurseffekten är relaterad till rörelsen redovisas effekten netto i rörelseresultatet. Valutakurseffekter som avser upplåning och finansiella placeringar redovisas som övriga finansiella poster.

Har säkringsredovisning tillämpats, exempelvis vid kassaflödessäkring eller säkring av nettoinvesteringar, redovisas valutaeffekten i eget kapital i övrigt totalresultat.

Har ett finansiellt instrument klassificerats som finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över totalresultatet, redovisas den del av värdeförändringen som avser valuta i resultaträkningen, övrig orealiserad förändring redovisas i eget kapital i övrigt totalresultat.

Statliga stöd

Statliga stöd redovisas till verkligt värde när det med rimlig säkerhet går att bedöma att stödet kommer att erhållas och att Essity kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med stödet. Statliga stöd relaterade till förvärv av tillgångar redovisas i balansräkningen genom att stödet reducerar tillgångens redovisade värde. Statliga stöd som erhålls som kompensation för kostnader periodiseras och redovisas i resultaträkningen under samma perioder som kostnaderna. I de fall ett statligt stöd varken hänför sig till förvärv av tillgångar eller till kompensation för kostnader, redovisas stödet som en övrig intäkt.

A2. Användning av alternativa nyckeltal

Riktlinjer avseende alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har givits ut av ESMA (The European Securities and Markets Authority). Dessa riktlinjer ska tillämpas på alternativa nyckeltal som inte stöds av IFRS.

I års- och hållbarhetsredovisningen refereras till ett antal resultatmått som inte definieras i IFRS. Dessa resultatmått används för att hjälpa såväl investerare som ledning att *analysera* företagets verksamhet och målsättning. Dessa icke-IFRS-mått kan skilja sig från liknande beteckningar hos andra bolag.

Nedan beskrivs de olika icke-IFRS resultatmått som använts som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

Beräkning av finansiella resultatmått som inte återfinns i IFRS regelverk

Avkastningsmått	Avkastning är ett ekonomiskt begrepp som beskriver hur mycket en tillgång förändras i värde från en tidigare tidpunkt	
Icke IFRS-mått	**Beskrivning**	**Orsak till användning av måttet**
Avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	Ackumulerad avkastning på sysselsatt kapital beräknas som 12 månaders rullande rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA) i procent av ett genomsnitt av de fem senaste kvartalens sysselsatta kapital. Motsvarande nyckeltal för ett kvartal beräknas som kvartalets EBITA multiplicerat med fyra i procent av de två senaste kvartalens genomsnittliga sysselsatta kapital.	Ett centralt mått för att mäta avkastning på kapital som binds i verksamheten.
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	Ackumulerad avkastning på sysselsatt kapital beräknas som 12 månaders rullande rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA), exklusive jämförelsestörande poster, i procent av ett genomsnitt av de fem senaste kvartalens sysselsatta kapital. Motsvarande nyckeltal för ett kvartal beräknas som kvartalets EBITA, exklusive jämförelsestörande poster, multiplicerat med fyra i procent av de två senaste kvartalens genomsnittliga sysselsatta kapital.	Ett centralt mått för att mäta avkastning exklusive jämförelsestörande poster på kapital som binds i verksamheten.

MSEK	2021	2020	2019
JUSTERAD AVKASTNING PÅ SYSSELSATT KAPITAL, ROCE			
EBITA	14 051	17 567	15 127
Jämförelsestörande poster	-371	59	713
Justerad EBITA	13 680	17 626	15 840
Genomsnittligt sysselsatt kapital	114 163	112 473	114 663
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, ROCE	**12,0%**	**15,7%**	**13,8%**

20221210102

A2. Användning av alternativa nyckeltal, forts.

Kapitalmått	Visar hur kapital nyttjas samt företagets finansiella styrka

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Avkastning på eget kapital	För koncernen beräknas avkastning på eget kapital som periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital.	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital i bolaget.
Justerad avkastning på eget kapital	För koncernen beräknas justerad avkastning på eget kapital som periodens resultat exklusive jämförelsestörande poster i procent av genomsnittligt eget kapital.	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning exklusive jämförelsestörande poster som ges på ägarnas investerade kapital i bolaget.
Eget kapital	Koncernens balansräkning utvisar ett eget kapital som är lika med beskattet eget kapital ökat med eget kapitalandelen i koncernens obeskattade reserver samt innehav utan bestämmande inflytande. Uppskjuten skatteskuld i obeskattade reserver har beräknats utifrån den bolagsskattesats som är beslutad att gälla då reserverna förväntas bli realiserade.	Eget kapital är skillnaden mellan koncernens tillgångar och skulder, vilket motsvarar koncernens egna kapital som tillskjutits av ägare samt koncernens ackumulerade resultat inklusive andel tillhörande innehav utan bestämmande inflytande.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till genomsnittligt antal utestående aktier som förelåggor i Essity Aktiebolag (publ).	Ett mått på hur mycket eget kapital det finns per utestående aktie som används vid värdering per aktie i relation till aktiekursen.
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av summa tillgångar.	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av totala tillgångar som finansierats av ägarna.
Sysselsatt kapital	Koncernens och affärsområdenas sysselsatta kapital beräknas som balansräkningens totala tillgångar exklusive räntebärande tillgångar och pensionstillgångar, minskat med totala skulder, exklusive räntebärande skulder och pensionsskulder.	Måttet visar hur mycket totalt kapital som används i rörelsen och är därmed den ena komponenten för att mäta avkastning från verksamheten.

MSEK	2021	2020	2019
SYSSELSATT KAPITAL			
Totala tillgångar	175 060	154 645	162 285
Finansiella tillgångar	–6 905	–9 530	–6 988
Långfristiga ej räntebärande skulder	–8 056	–6 700	–7 269
Kortfristiga ej räntebärande skulder	–36 149	–32 385	–34 297
Sysselsatt kapital	**123 940**	**106 030**	**113 741**

SYSSELSATT KAPITAL			
Personal Care	47 085	40 505	44 268
Consumer Tissue	51 255	45 283	47 345
Professional Hygiene	24 518	20 915	22 996
Övrigt	1 082	–673	–868
Sysselsatt kapital	**123 940**	**106 030**	**113 741**

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Kapitalomsättningshastighet	Årets nettoomsättning dividerad med genomsnittligt sysselsatt kapital.	Visar på ett tydligt sätt hur effektivt det sysselsatte kapitalet används. Kapitalomsättningshastighet är tillsammans med omsättningstillväxt och rörelsemarginal en nyckelkomponent för att följa värdeskapande.
Rörelsekapital	Koncernens och affärsområdenas rörelsekapital beräknas som kortfristiga rörelsefordringar minus kortfristiga rörelseskulder.	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet används.

MSEK	2021	2020	2019
RÖRELSEKAPITAL			
Varulager	19 339	16 383	15 764
Kundfordringar	19 871	17 825	19 864
Övriga kortfristiga fordringar	5 767	2 173	2 113
Leverantörsskulder	–18 030	–14 791	–15 802
Övriga kortfristiga skulder	–15 807	–14 545	–14 996
Övrigt	–9	101	–159
Rörelsekapital	**11 157**	**7 146**	**6 782**

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Nettolåneskuld	Koncernens nettolåneskuld utgörs av koncernens räntebärande skulder inklusive pensionsskuld och upplupna räntor med avdrag för pensionstillgångar, likvida medel samt räntebärande kort- och långfristiga fordringar.	Nettolåneskulden är det mest relevanta måttet för att visa den totala lånefinansieringen.

MSEK	2021	2020	2019
NETTOLÅNESKULD			
Överskott i fonderade pensionsplaner	1 439	2 817	2 641
Långfristiga finansiella tillgångar	412	738	694
Kortfristiga finansiella tillgångar	1 150	993	525
Likvida medel	3 904	4 982	2 928
Finansiella tillgångar	**6 905**	**9 530**	**6 988**
Långfristiga finansiella skulder	47 443	38 202	43 079
Avsättningar för pensioner	4 149	5 329	5 866
Kortfristiga finansiella skulder	10 746	8 688	8 983
Finansiella skulder	**62 336**	**52 218**	**57 928**
Nettolåneskuld	**55 433**	**42 688**	**50 940**

A2. Användning av alternativa nyckeltal, forts.

Kapitalmått forts. Visar inlåning/kapitalanskaffning samt företagets finansiella styrka

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Skuldsättningsgrad	Skuldsättningsgrad är uttryckt som nettolåneskulden i förhållande till eget kapital.	Bidrar till att visa den finansiella risken och är det av ledningen mest använda måttet för att följa skuldsättningsnivån.
Skuldbetalningsförmåga %	Skuldbetalningsförmåga uttrycks som rullande 12 månaders kassamässigt resultat (se sidan 80) i förhållande till utgående balans på nettolåneskulden.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder.
Justerad skuldbetalningsförmåga %	Justerad skuldbetalningsförmåga uttrycks som rullande 12 månaders justerat kassamässigt resultat (se sidan 80) i förhållande till utgående balans på nettolåneskulden.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.
Nettolåneskuld/EBITDA	Beräknas som utgående balans på nettolåneskulden i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder.
Nettolåneskuld/Justerad EBITDA	Beräknas som utgående balans på nettolåneskulden i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA exklusive jämförelsestörande poster.	Ett finansiellt mått som visar företagets förmåga att betala sina skulder justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.
Räntetäckningsgrad	Beräknas enligt nettometoden, enligt vilken rörelseresultatet divideras med finansiella poster.	Bidrar till att visa företagets förmåga att täcka sina räntekostnader.

MSEK	2021	2020	2019
Skuldsättningsgrad, ggr	0,81	0,67	0,81
Skuldbetalningsförmåga %	29	46	38
Justerad skuldbetalningsförmåga %	45	45	40
Nettolåneskuld/EBITDA	2,69	1,75	2,33
Nettolåneskuld/Justerad EBITDA	2,77	1,76	2,25

Resultatmått Olika typer av resultatmått samt marginalmått uttryckta i procent av omsättningen

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Organisk försäljningstillväxt	Underliggande förändring i försäljningstillväxt jämfört med föregående period som förklaras av ändrad volym, pris eller produktmix och exkluderar förändringar på grund av valutaeffekter, förvärv och avyttringar.	Måttet är av stor vikt för ledningen för att följa underliggande organisk försäljningstillväxt drivet av ändringar i volym-, pris- och produktmix för jämförbara enheter mellan olika perioder.
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	Försäljningstillväxt som inkluderar organisk försäljningstillväxt och förvärv.	Måttet visar hur bolaget växer både organiskt och via förvärv.

MSEK	2021	2020	2019
FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT			
Personal Care			
Organisk försäljningstillväxt	2 308	-19	1 549
Förvärv	626	165	37
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	2 934	146	1 586
Avyttringar	-451	-143	-212
Valutaeffekter[1]	-1 939	-2 248	1 823
Rapporterad förändring	**544**	**-2 245**	**2 997**
Consumer Tissue			
Organisk försäljningstillväxt	292	2 060	2 754
Förvärv	380	-	58
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	612	2 060	2 807
Avyttringar	-494	-	-
Valutaeffekter[1]	-1 253	-1 743	1 972
Rapporterad förändring	**-1 135**	**317**	**4 779**
Professional Hygiene			
Organisk försäljningstillväxt	1 443	-4 501	1 010
Förvärv	452	-	1
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	1 895	-4 501	1 011
Avyttringar	-19	-	-
Valutaeffekter[1]	-1 151	-812	1 703
Rapporterad förändring	**725**	**-5 313**	**2 714**
Koncernen			
Organisk försäljningstillväxt	3 962	-2 439	5 297
Förvärv	1 458	165	91
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	5 420	-2 274	5 388
Avyttringar	-964	-143	-212
Valutaeffekter[1]	-4 342	-4 806	5 299
Rapporterad förändring	**114**	**-7 223**	**10 476**
ORGANISK FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT %			
Föregående periods försäljning	121 752	128 975	118 500
Organisk försäljningstillväxt	3 962	-2 439	5 297
Organisk försäljningstillväxt %	**3,3%**	**-1,9%**	**4,5%**
FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT %			
Föregående periods försäljning	121 752	128 975	118 500
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv	5 420	-2 274	5 388
Försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv %	**4,5%**	**-1,8%**	**4,5%**

1) Består endast av omräkningsvalutaeffekter.

A2. Användning av alternativa nyckeltal, forts.

Resultat och förlust | Balansposter, kassaflöden och övriga finansiella mått | Definitioner av nyckeltal | Uträkning av nyckeltal

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Justerat bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor exklusive jämförelsestörande poster.	Bruttoresultatet visar företagets resultat före påverkan av försäljnings- och administrationskostnader. Justerat bruttoresultat är renset för jämförelsestörande poster.
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar (EBITDA)	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar.	Måttet är ett komplement till rörelseresultat då det visar det kassamässiga resultatet från verksamheten.
Justerat rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar (EBITDA)	Beräknas som rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar exklusive jämförelsestörande poster.	Måttet är ett komplement till rörelseresultat då det visar det kassamässiga resultatet från verksamheten justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)	Beräknas som rörelseresultat efter avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar men före avskrivningar och nedskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultatet med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt.
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)	Beräknas som rörelseresultat efter avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar men före avskrivningar och nedskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar exklusive jämförelsestörande poster.	Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultatet med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt och är även justerat för påverkan av jämförelsestörande poster.

MSEK	2021	2020	2019
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar (EBITDA)			
Rörelseresultat	13 199	16 758	14 349
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	852	809	776
Avskrivningar	5 424	5 618	5 615
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar	938	922	884
Nedskrivningar	-2	125	79
Jämförelsestörande poster, netto nedskrivningar	179	197	-27
EBITDA	**20 590**	**24 429**	**21 876**
Jämförelsestörande poster exklusive av- och nedskrivningar	-550	-138	740
Justerat rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella- och immateriella tillgångar (EBITDA)	**20 040**	**24 291**	**22 616**

MSEK	2021	2020	2019
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)			
Rörelseresultat	13 199	16 758	14 349
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	852	809	776
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)	**14 051**	**17 567**	**15 127**
EBITA marginal	11,5%	14,4%	11,7%
Jämförelsestörande poster, kostnad sålda varor	146	181	249
Jämförelsestörande poster, försäljnings- och administrationskostnader	-517	-122	470
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (EBITA)	**13 680**	**17 626**	**15 840**
Justerad EBITA marginal	11,2%	14,5%	12,3%

20221121010026

A2. Användning av alternativa nyckeltal, forts.

Resultatmått, forts – Olika typer av resultatmått samt marginalmått uttryckta i procent av omsättningen

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Jämförelsestörande poster	Essity har under jämförelsestörande poster inkluderat kostnader i samband med förvärv, omstruktureringar, nedskrivningar och andra specifika händelser som är relevanta när en periods resultat skall jämföres med en annen period. I not B3 Rörelsekostnader på sidan 86 specificeras posten.	Separat redovisning av poster som stör jämförbarhet mellan olika perioder ger en ökad förståelse för bolagets underliggande operativa verksamhet.
Omstruktureringskostnader	Kostnader för nedskrivningar och personalreduceringar i samband med omstruktureringar.	Måttet visar de specifika kostnader som uppstått i samband med omstrukturering av en specifik verksamhet vilket bidrar till bättre förståelse för underliggande kostnadsnivå i den löpande operativa verksamheten.
Justerad bruttomarginal	Avser justerat bruttoresultat som en procentsats av nettoomsättningen för perioden.	Justerad bruttomarginal är rensad för jämförelsestörande poster och är därmed ett bättre mått än bruttomarginal för att visa företagets marginaler före påverkan av kostnader såsom försäljnings- och administrationskostnader.
EBITA marginal	Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar i procent av årets nettoomsättning.	EBITA marginal är ett bra komplement för att kunna jämföra rörelsemarginalen med andra bolag oberoende av om verksamheten baserats på förvärv eller genom organisk tillväxt.
Justerad EBITA marginal	Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar, exklusive jämförelsestörande poster, i procent av årets nettoomsättning.	Justerad EBITA marginal är ett bra komplement för att kunna jämföra rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster med andra bolag oberoende av om verksamheten gjorts genom förvärv eller genom organisk tillväxt.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av årets nettoomsättning.	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och kapitalets omsättningshastighet för att följa värdeskapande.
Justerad rörelsemarginal	Rörelseresultat, exklusive jämförelsestörande poster, i procent av årets nettoomsättning.	Justerad rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med försäljningstillväxt och kapitalets omsättningshastighet för att följa värdeskapande.
Justerat rörelseresultat	Justerat rörelseresultat beräknas som rörelseresultat före finansiella poster och ekatt exklusive jämförelsestörande poster.	Justerat rörelseresultat är ett nyckelmått för styrning av koncernens enheter och ger en bättre förståelse för resultatprestation i verksamheten än icke justerat rörelseresultat.

MSEK	2021	2020	2019
JUSTERAT RÖRELSERESULTAT			
Rörelseresultat	13 199	16 758	14 349
Jämförelsestörande poster	–371	59	713
Justerat rörelseresultat	**12 828**	**16 817**	**15 062**
Justerad rörelsemarginal	10,6%	13,8%	11,7%

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Finansnettomarginal	Finansnetto dividerat med nettoomsättning.	Måttet visar relationen mellan finansnettot och nettoomsättningen.
Justerat resultat före skatt	Justerat resultat före skatt beräknas som resultat före skatt exklusive jämförelsestörande poster.	Ett användbart mått för att visa det totala resultatet för bolaget inklusive finansieringskostnader, men ej påverkat av skatt och jämförelsestörande poster.
Justerade skatter	Skattekostnaden för perioden justerad för skattekostnader avseende jämförelsestörande poster.	Ett användbart mått för att visa den totala skattekostnaden för perioden, justerat för skatter relaterade till jämförelse-störande poster.

MSEK	2021	2020	2019
JUSTERADE SKATTER			
Skatter	–2 727	–4 053	–2 828
Skatter avseende jämförelsestörande poster	–76	–1	–159
Justerade skatter	**–2 803**	**–4 054**	**–2 987**

Icke IFRS-mått	Beskrivning	Orsak till användning av måttet
Justerat resultat för perioden	Periodens resultat exklusive jämförelsestörande poster.	Redovisar periodens totala underliggande intjäningsförmåga rensat från jämförelsestörande poster.
Nettomarginal	Periodens resultat i procent av årets nettoomsättning.	Nettomarginalen visar hur stor del av nettoomsättningen som kvarstår efter att alla företagets kostnader, inklusive bolagsskatten, har dragits av.
Resultat per aktie	Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med antalet utestående aktier.	Resultat per aktie är ett bra mått på företagets lönsamhet och används till att bedöma värdet på företagets utestående aktier.
Justerat resultat per aktie	Periodens justerade resultat, hänförligt till moderbolagets aktieägare, exklusive avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar efter skatt dividerat med antalet aktier.	Justerat resultat per aktie är ett bra mått på företagets lönsamhet och används till att bedöma värdet på företagets utestående aktier. Måttet är ett bra komplement för att kunna jämföra resultat per aktie med andra bolag oberoende av om verksamheten baseras på förvärv eller genom organisk tillväxt.

20221121010027

A2. Användning av alternativa nyckeltal, forts.

Kassaflödesmått	Olika mått samt kostnader som påverkar företaget kassaflöde	
Icke IFRS-mått	**Beskrivning**	**Orsak till användning av måttet**
Kassamässigt resultat	Kassamässigt resultat utgör nettot av Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar (EBITDA), Finansiella intäkter och kostnader samt Inkomstskatter.	Ett finansiellt mått som används vid beräkningen av företagets skuldbetalningsförmåga, se sidan 77.
Justerat kassamässigt resultat	Justerat kassamässigt resultat utgör nettot av Justerat rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar (EBITDA), Finansiella intäkter och kostnader samt Inkomstskatter.	Ett finansiellt mått som används vid beräkningen av företagets skuldbetalningsförmåga, se sidan 77.
Kassamässigt rörelseöverskott	Kassamässigt rörelseöverskott beräknas som Rörelseresultat med återläggning av avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar. Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures, jämförelsestörande poster och realisationsresultat exkluderas.	Måttet visar kassaflödet som resultatet genererar och är en del av uppföljningen av kassaflödet.
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	Investeringar i anläggningstillgångar, netto utgörs av konkurrenskraftsbevarande investeringar av underhålls-, rationaliserings-, ersättnings- eller miljökaraktär samt strategiska investeringar i anläggningar.	Visar storleken på de investeringar som krävs för att bibehålla befintlig kapacitet i tillverkningen samt investeringar för expansion och andra tillväxtåtgärder.
Operativt kassaflöde före investeringar i operativa tillgångar via leasing	Operativt kassaflöde utgörs av summan av kassamässigt rörelseöverskott samt förändring av rörelsekapital med avdrag för nettot av investeringar i anläggningar och omstruktureringskostnader.	Ett viktigt styrmått i den operativa verksamheten som enheterna styr över.
Investering i operativa tillgångar via leasing	Tillkommande nyttjanderätter av tillgångar direkt hänförliga till den operativa verksamheten, i huvudsak hyreskontrakt avseende distributionscentraler.	Investering i operativa tillgångar via leasing är en del av uppföljningen av kassaflödet som enheterna styr över.
Operativt kassaflöde	Operativt kassaflöde utgörs av summan av kassamässigt rörelseöverskott samt förändring av rörelsekapital med avdrag för nettot av investeringar i anläggningar och omstruktureringskostnader samt investeringar i operativa tillgångar via leasing.	Ett viktigt styrmått i den operativa verksamheten som enheterna styr över.
Investering i icke operativa tillgångar via leasing	Tillkommande nyttjanderätter av tillgångar som inte är direkt hänförliga till den operativa verksamheten, i huvudsak hyreskontrakt avseende kontor.	Investeringar via leasing i icke operativa tillgångar som enheterna inte styr över. Dessa redovisas i den operativa kassaflödesanalysen som en förklaringspost i förändring av nettolåneskulden.

MSEK	2021	2020	2019
OPERATIVT KASSAFLÖDE			
Personal Care			
Kassamässigt rörelseöverskott	8 882	9 089	8 785
Förändring av rörelsekapital	-471	236	401
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	-1 779	-1 658	-1 866
Omstruktureringskostnader m.m.	-89	-101	-644
Operativt kassaflöde före investering i operativa tillgångar via leasing	**6 543**	**7 566**	**6 676**
Investering i operativa tillgångar via leasing	-74	-81	-181
Operativt kassaflöde	**6 469**	**7 485**	**6 495**
Consumer Tissue			
Kassamässigt rörelseöverskott	7 379	10 817	8 107
Förändring av rörelsekapital	403	-548	-553
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	-3 569	-3 191	-2 239
Omstruktureringskostnader m.m.	-281	-418	-251
Operativt kassaflöde före investering i operativa tillgångar via leasing	**3 936**	**6 660**	**5 064**
Investering i operativa tillgångar via leasing	-247	-205	-194
Operativt kassaflöde	**3 691**	**6 455**	**4 870**
Professional Hygiene			
Kassamässigt rörelseöverskott	4 782	5 479	6 589
Förändring av rörelsekapital	-705	-360	438
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	-941	-1 135	-1 402
Omstruktureringskostnader m.m.	-466	-677	-603
Operativt kassaflöde före investering i operativa tillgångar via leasing	**2 670**	**3 307**	**5 022**
Investering i opetativa tillgångar via leasing	-158	-124	-84
Operativt kassaflöde	**2 512**	**3 183**	**4 938**

B. Omsättning och resultat

B1. Nettoomsättning – intäkter från avtal med kunder

RR VBA Redovisningsprinciper och viktiga bedömningar och antaganden

Essity tillämpar IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder som reglerar intäktsredovisning samt upplysningskrav avseende kommersiella avtal (kontrakt) med kunder. Standarden avser affärsmässiga överenskommelser med kunder där *leverans av varor/tjänster delas in i särskiljbara prestationsåtaganden som* redovisas oberoende.

Redovisning av intäkter

Essity genererar huvudsakligen intäkter från försäljning av färdiga produkter till bland annat detaljhandel, industrier och vårdsektorn. Intäkter från försäljning av tjänster förekommer i viss omfattning men står ännu för en liten del av koncernens omsättning. Essitys verksamhet och försäljning är indelad i olika segment som säljer olika produkter i flera regioner. Produktportföljen är diversifierad men principerna för intäktsredovisningen är densamma inom samtliga segment. För beskrivning av produkterna, se avsnittet om Essitys tre affärsområden Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene på sidorna 22–27. Essitys avtal med kunder utgörs främst av ramavtal utan fastställda minimivolymer, vilket innebär att ett bindande avtal enligt kriterierna i IFRS 15 uppstår först då kunden gör ett avrop.

Prestationsåtaganden och tidpunkt för intäktsredovisning

Essitys prestationsåtagande i avtalen utgörs av att tillhandahålla de varor som specificerats i avtalen. Prestationsåtaganden uppfylls och intäkten redovisas när kontroll över produkterna överförts till kunden. Tidpunkten för när kontrollen övergår till kunden avgörs av leveransvillkoren (Incoterms) som tillämpas i avtalet. För de flesta leveransavtal överförs kontrollen när varorna avlämnats vid kundens lager och kunden därmed kan styra användningen och erhålla fördelar av varorna. Fakturering sker normalt i samband med, eller direkt efter leverans och redovisas vid en tidpunkt, inga intäkter redovisas över tid. Essity har valt att tillämpa den praktiska lösningen i IFRS 15 att inte upplysa om återstående prestationsåtaganden där löptiden understiger ett år.

Fastställande av transaktionspriset

Transaktionspriset utgörs i huvudsak av fast pris på såld kvantitet med avdrag för beräknade volymrabatter. Marknadsbidrag och rabattkuponger som reducerar Essitys redovisade intäkter förekommer i mycket begränsad utsträckning.

Utfall av volymrabatter utvärderas löpande under året och reducerar bokförda intäkter samtidigt som en reservering görs med hänsyn till uppskattad rabattnivå för respektive kund. Vid årets slut fastställs de slutliga volymrabatterna i enlighet med faktisk försäljningsvolym och reserveringen reduceras påföljande år då kunden tillgodogörs rabatten. Marknadsbidrag innebär att kunden erhåller en rabatt för att genomföra marknadsaktiviteter. I vissa fall ersätter Essity enligt avtal kunder i detaljhandeln för intäktsbortfall till följd av rabattkuponger som utnyttjas av konsumenten. Det sannolika utfallet av *utnyttjade rabattkuponger och därmed lämnad rabatt under redovisnings*perioden bedöms och revideras vid varje bokslutstillfälle. Rätt för kunder att återlämna produkter lämnas endast i begränsad omfattning och historiskt återlämnade volymer har varit låga. I princip ger Essity ingen returrätt till kund förutom i de fall produkter är behäftade med fel. När rätten att returnera sålda varor uppstår, redovisas en skuld för den återbetalning som förväntas ske och en tillgång för rätten att återfå varor. Historisk erfarenhet används för att uppskatta andel returer vid försäljningstidpunkten och en intäkt redovisas endast för produkter som inte bedöms returneras. Totalt transaktionspris uppskattas till det värde som Essity bedömer kommer tillfalla företaget vid avtalets ingående med hänsyn till volymrabatter och eventuella marknadsbidrag, rabattkuponger och returer. Transaktionspriset uppdateras om förutsättningarna som ligger till grund för uppskattningen har förändrats i betydlig grad.

Kundfordran

*När leverans av varor och tjänster skett och kontrollen övergått till kund redo*visas en kundfordran då detta är den tidpunkt ersättningen blir ovillkorlig, det vill säga endast tidens gång krävs för att betalning skall ske.

Avtalsskulder

Avtalsskulder avser skulder för volymrabatter och förskott från kunder, båda posterna redovisas under Övriga kortfristiga skulder. Förskott från kunder intäktsförs normalt efterföljande räkenskapsår.

Tillgångar som uppkommit från utgifter för att fullgöra avtal med kunder

Inom affärsområdet Professional Hygiene tillhandahåller Essity behållare till kunderna för att fullgöra avtal om leverans av affärsområdets övriga produkter, se sidan 26. Utgifter för behållarna redovisas som en förutbetald kostnad bland Andra långfristiga tillgångar då Essity förväntar sig att få täckning för dessa utgifter genom försäljning av affärsområdets övriga produkter. Behållarna skrivs av på tre år enligt genomsnittlig löptid på avtal med kunderna. Redovisning sker enligt reglerna i IFRS 15 då utgiften är direkt kopplad till att erhålla avtal med kunder, reglerna i IAS 16 om Materiella anläggningstillgångar eller IAS 2 Varulager bedöms inte vara tillämpliga då det inte finns några ekonomiska fördelar kopplade till behållaren efter leverans till kund.

Tabellerna nedan visar koncernens nettoomsättning uppdelad på rörelsesegmenten Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Med nettoomsättning på geografiska marknader avses perspektivet –såld till, vilket utgår från försäljning till de länder där Essity har sina kunder, Essitys s k Footprint. Se sidan 86 för ytterligare information.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
2021					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	46 613	49 073	26 112	–1	121 797
Försäljning av tjänster	26	13	31	–	70
RR Summa intäkter från avtal med kunder	**46 639**	**49 086**	**26 143**	**–1**	**121 867**
Geografiska marknader					
Europa	26 619	27 328	11 595	–1	65 541
Nordamerika	4 790	98	10 360	–	15 248
Latinamerika	8 455	5 821	1 639	–	15 915
Asien	4 850	15 378	1 854	–	22 082
Övriga	1 925	461	695	–	3 081
RR Summa intäkter från avtal med kunder	**46 639**	**49 086**	**26 143**	**–1**	**121 867**

20221210102028

B1. Intäkter från avtal med kunder, forts.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
Produktkategori					
Incontinence Products	21 079	–	–	–	21 079
Baby Care	8 024	–	–	–	8 024
Feminine Care	8 378	–	–	–	8 378
Medical Solutions	8 702	–	–	–	8 702
Consumer Tissue	–	49 086	–	–	49 086
Professional Hygiene	–	–	26 143	–	26 143
Övriga	456	–	–	–1	455
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**46 639**	**49 086**	**26 143**	**–1**	**121 867**

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
2020					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	46 089	50 221	25 370	18	121 698
Försäljning av tjänster	6	–	48	–	54
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**46 095**	**50 221**	**25 418**	**18**	**121 752**
Geografiska marknader					
Europa	26 611	29 822	11 970	18	68 421
Nordamerika	4 862	34	10 067	–	14 963
Latinamerika	8 078	5 805	1 386	–	15 269
Asien	4 832	14 390	1 734	–	20 956
Övriga	1 712	170	241	–	2 123
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**46 095**	**50 221**	**25 418**	**18**	**121 752**
Produktkategori					
Incontinence Products	20 934	–	–	–	20 934
Baby Care	8 650	–	–	–	8 650
Feminine Care	7 956	–	–	–	7 956
Medical Solutions	8 051	–	–	–	8 051
Consumer Tissue	–	50 221	–	–	50 221
Professional Hygiene	–	–	25 418	–	25 418
Övriga	504	–	–	18	522
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**46 095**	**50 221**	**25 418**	**18**	**121 752**

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Summa Koncernen
2019					
Intäkter från avtal med kunder					
Försäljning av färdiga produkter	48 325	49 904	30 726	0	128 955
Försäljning av tjänster	15	–	5	–	20
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**48 340**	**49 904**	**30 731**	**0**	**128 975**
Geografiska marknader					
Europa	27 417	29 880	13 322	–	70 619
Nordamerika	5 173	5	13 158	–	18 336
Latinamerika	8 869	5 946	1 816	–	16 631
Asien	5 007	13 902	2 178	–	21 087
Övriga	1 874	171	257	0	2 302
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**48 340**	**49 904**	**30 731**	**0**	**128 975**
Produktkategori					
Incontinence Products	21 205	–	–	–	21 205
Baby Care	9 183	–	–	–	9 183
Feminine Care	8 361	–	–	–	8 361
Medical Solutions	8 936	–	–	–	8 936
Consumer Tissue	–	49 904	–	–	49 904
Professional Hygiene	–	–	30 731	–	30 731
Övriga	655	–	–	0	655
RR **Summa intäkter från avtal med kunder**	**48 340**	**49 904**	**30 731**	**0**	**128 975**

Kundfordringar och avtalsskulder

MSEK	Not	2021	2020	2019
BR Kundfordringar	E3	19 871	17 825	18 864
Avtalsskulder – bonus och rabatter till kunder	D5	6 253	6 070	6 038
Avtalsskulder – förskott från kunder		110	158	157

Kundfordringar ökade under 2021 med 187 MSEK på grund av förvärv men minskade med 24 MSEK på grund av avyttringar. Totalt sett ökade kundfordringar med 2 046 MSEK under 2021, främst på grund av ökad försäljning jämfört med motsvarande period föregående år samt valutaeffekter.

Tillgångar som uppkommit från utgifter för att fullgöra avtal med kund

MSEK	2021	2020	2019
BR **Värde vid periodens början**	587	585	538
Årets utgifter	374	473	406
Avskrivningar	–416	–375	–377
Omräkningsdifferenser	62	–96	18
Värde vid periodens slut	**607**	**587**	**585**

B2. Rapportering för segment

RR Redovisningsprinciper

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat. I Essity har denna funktion identifierats som bolagets vd som ansvarar för och sköter den löpande förvaltningen av koncernen efter styrelsens riktlinjer och anvisningar. Till sitt stöd har han en vice vd och koncernledningen. Essitys tre affärsområden Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene utgör rörelsesegment. För förvaltningsändamål är koncernen organiserad i affärsområden baserade på sina produkter.

Essitys erbjudande inom Personal Care inkluderar Incontinence Products, Medical Solutions, Baby Care och Feminine Care. Produkterna säljs under varumärken som TENA, JOBST, Leukoplast, Libero, Libresse, Nosotras och Saba samt under detaljhandelns egna märkesvaror. Distributionskanalerna utgörs av detaljhandel, apotek, butiker för medicintekniska produkter, sjukhus, distributörer och vårdhem samt e-handel.

Essitys erbjudande inom Consumer Tissue inkluderar toalett- och hushållspapper, näsdukar, ansikts-, våt- och pappersservetter. Produkterna säljs under varumärken som till exempel Lotus, Regio, Tempo, Vinda och Zewa. I Europa säljer Essity även produkter under detaljhandelns egna märkesvaror. Distributionskanalerna är detaljhandel och e-handel.

Essitys erbjudande inom Professional Hygiene omfattar kompletta hygienlösningar, inklusive toalettpapper, pappershanddukar, pappersservetter, handtvål, handlotion, handdesinfektion, behållare, rengörings- och avtorkningsprodukter samt service och underhåll. Essity erbjuder också digitala lösningar som exempelvis så kallad Internet of Things sensorteknik som möjliggör datadriven städning. Kunderna består av företag och kontor, universitet, vårdinstitutioner, industrier, restauranger, hotell, arenor och offentliga mötesplatser. Distributionskanalerna är distributörer och e-handel.

Övrig verksamhet består av koncerngemensamma funktioner och ej allokerad skatt.

Essitys verksamhet är en integrerad verksamhet i form av en matrisorganisation med fyra affärsenheter (Health & Medical Solutions, Consumer Goods, Latin America och Professional Hygiene) och tre globala enheter (Global Supply Chain, Global Operational Services och Global Brand, Innovation & Sustainability). Affärsenheterna har ett begränsat ansvar för att påverka driftskostnaderna, eftersom de globala enheterna ansvarar för produktion, planering, teknikutveckling, inköp och produktutveckling.

Inga affärsområden har aggregerats för att bilda ovan angivna segment.

Verkställande direktören övervakar rörelseresultaten för sina affärsområden separat för att fatta beslut om resursfördelning och hur resultatmålen har uppnåtts. Segmenten utvärderas baserat på rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster.

Tabellerna nedan visar delar av koncernens balans- och resultaträkning uppdelad på rörelsesegmenten Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Elimineringar	Summa Koncernen
2021						
INTÄKTER						
RR IFRS 8 **Nettoomsättning**	**46 639**	**49 085**	**26 143**	**–1**	**–**	**121 867**
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	**7 098**	**4 661**	**2 710**	**–789**	**–**	**13 680**
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	–837	–6	–9	–	–	–852
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	**6 261**	**4 655**	**2 701**	**–789**	**–**	**12 828**
IFRS 8 Jämförelsestörande poster	252	–29	218	–65	–	371
RR **Rörelseresultat**	**6 513**	**4 626**	**2 914**	**–854**	**–**	**13 199**
RR Finansiella intäkter						102
RR Finansiella kostnader						–764
RR Periodens skattekostnad						–2 727
RR **Periodens resultat**						**9 810**
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	64 451	70 854	34 502	3 289	–5 190	167 906
RR Innehav i intresseföretag och joint ventures	14	226	–1	–	–	239
Ej allokerade finansiella tillgångar				6 905		6 905
RR **Summa tillgångar**	**64 465**	**71 080**	**34 501**	**10 194**	**–5 190**	**175 050**
Nettoinvesteringar/förvärv	–8 822	–6 718	–3 034	–1 022	–	–19 597
Avskrivningar	–2 638	–2 679	–1 686	–216		–7 214
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	3	73	413	–	–	489
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	57%	66%	44%			54%
Nordamerika	10%	0%	40%			12%
Latinamerika	18%	12%	6%			13%
Asien	11%	21%	7%			18%
Övriga	4%	1%	3%			3%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**
Mogna marknader	65%	50%	79%			62%
Tillväxtmarknader	35%	50%	21%			38%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**

20221121010029

B2. Rapportering för segment, forts.

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Elimineringar	Summa Koncernen
2020						
INTÄKTER						
RR IFRS **Nettoomsättning**	**46 095**	**50 221**	**25 418**	**18**		**121 752**
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	**7 161**	**8 045**	**3 317**	**-897**	**-**	**17 626**
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-766	-6	-37	-	-	-809
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	**6 395**	**8 039**	**3 280**	**-897**	**-**	**16 817**
IFRS Jämförelsestörande poster	-172	-7	-12	132	-	-59
RR **Rörelseresultat**	**6 223**	**8 032**	**3 268**	**-765**	**-**	**16 758**
RR Finansiella intäkter						108
RR Finansiella kostnader						-1 066
RR Periodens skattekostnad						-4 053
RR **Periodens resultat**						**11 747**
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	55 778	61 928	26 723	-729	-1 429	144 271
BR Innehav i intresseföretag och joint ventures	222	506	118	1	-	847
Ej allokerade finansiella tillgångar				9 527		9 527
BR **Summa tillgångar**	**56 000**	**62 434**	**26 841**	**8 799**	**-1 429**	**154 645**
Nettoinvesteringar/förvärv	-2 485	-3 396	-1 259	-455	-	-7 595
Avskrivningar	-2 718	-2 675	-1 798	-158	-	-7 349
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	2	17	439	-2	-	456
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	58%	50%	47%			56%
Nordamerika	11%	-	40%			12%
Latinamerika	17%	12%	5%			13%
Asien	10%	29%	7%			17%
Övriga	4%	-	1%			2%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**
Mogna marknader	64%	53%	80%			63%
Tillväxtmarknader	36%	47%	20%			37%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrig verksamhet	Elimineringar	Summa Koncernen
2019						
INTÄKTER						
RR IFRS **Nettoomsättning**	**48 340**	**49 904**	**30 731**	**0**		**128 975**
RESULTAT						
Justerat rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	**6 746**	**5 321**	**4 463**	**-690**	**-**	**15 840**
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-732	-7	-39		-	-778
Justerat rörelseresultat per rörelsesegment	**6 014**	**5 314**	**4 424**	**-690**	**-**	**15 062**
IFRS Jämförelsestörande poster	-345	-118	-88	-162	-	-713
RR **Rörelseresultat**	**5 669**	**5 196**	**4 336**	**-852**	**-**	**14 349**
RR Finansiella intäkter						106
RR Finansiella kostnader						-1 415
RR Periodens skattekostnad						-2 828
RR **Periodens resultat**						**10 212**
ÖVRIGA UPPLYSNINGAR						
Tillgångar	60 704	64 094	32 252	3 035	-5 756	154 329
BR Innehav i intresseföretag och joint ventures	226	514	123	2	-	865
Ej allokerade finansiella tillgångar				7 101		7 101
BR **Summa tillgångar**	**60 930**	**64 608**	**32 375**	**10 138**	**-5 756**	**162 295**
Nettoinvesteringar/förvärv	-2 061	-2 432	-1 486	-322	-	-6 301
Avskrivningar	-2 772	-2 706	-1 652	-147	-	-7 477
Kostnader, utöver avskrivningar, som inte motsvaras av utbetalningar	10	31	339	-7	-	373
FÖRSÄLJNING PER REGION						
Europa	57%	60%	43%			55%
Nordamerika	11%	-	43%			14%
Latinamerika	18%	12%	6%			13%
Asien	10%	28%	7%			16%
Övriga	4%	-	1%			2%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**
Mogna marknader	63%	53%	80%			63%
Tillväxtmarknader	37%	47%	20%			37%
Summa	**100%**	**100%**	**100%**			**100%**

B2. Rapportering för segment, forts.

Jämförelsestörande poster fördelade på rörelsesegmenten

MSEK	Personal Care	Consumer Tissue	Professional Hygiene	Övrigt	Total
2021					
Jämförelsestörande poster – kostnad sålda varor	16	-93	-69	-	-146
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	236	64	282	-65	517
Summa	**252**	**-29**	**213**	**-65**	**371**
2020					
Jämförelsestörande poster – kostnad sålda varor	-104	-26	-49	-	-181
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	-68	21	37	132	122
Summa	**-172**	**-7**	**-12**	**132**	**-59**
2019					
Jämförelsestörande poster – kostnad sålda varor	-123	-62	-58	-	-243
Jämförelsestörande poster – försäljnings- och administrationskostnader	-222	-56	-30	-162	-470
Summa	**-345**	**-118**	**-88**	**-162**	**-713**

Tillgångar och skulder: Tillgångar som ingår i respektive rörelsesegment omfattar alla rörelsetillgångar som används i rörelsesegmenten, huvudsakligen kundfordringar, lager och anläggningstillgångar efter avdrag för rörelseskulder och avsättningar. Merparten av tillgångarna är direkt hänförliga till respektive rörelsesegment. Tillgångar som är gemensamma för två eller flera rörelsesegment har fördelats på rörelsesegmenten.

Internförsäljning: Ingen internförsäljning sker mellan segmenten, produktion i gemensamma anläggningar delas upp på segmenten redan i den operativa redovisningen.

Kunder: Essity har inga kunder 2021, 2020 och 2019 för vilka intäkterna överstiger 10 procent av företagets nettoomsättning. Essitys tio största kunder står för 19,6 (22,5; 23,7) procent av företagets omsättning.

Ny segmentsindelning från 1 januari 2022: Den 22 oktober 2021 meddelade Essity att bolaget beslutat om nya affärsområden från och med 1 januari 2022. Affärsområdena kommer att vara Health & Medical, Consumer Goods och Professional Hygiene. Dessa är i linje med bolagets kund- och försäljningskanaler och kommer att leda till en expansion av erbjudandena till nya och närliggande kategorier samt utökat tjänsteinnehåll utifrån kund- och konsumentbehov. De nya områdena stödjer bolagets nya tillväxtmål genom strategier för organisk och förvärvsdriven tillväxt och syftar till att uppnå högre tillväxt och vinstmarginal samt lägre kapitalbindning. Affärsområdena kommer att ersätta de nuvarande affärsområdena Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene.

20221121010030

B2a. Rapportering för segment, forts.

	Nettoomsättning - såld till[1]						Nettoomsättning - såld från[1]					
	2021		2020		2019		2021		2020		2019	
Koncernen per land	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%	MSEK	%
Sverige	**3 087**	**2,5**	**3 049**	**2,5**	**2 774**	**2**	**3 569**	**2,9**	**3 485**	**2,9**	**3 338**	**3**
EU exklusive Sverige												
Tyskland	12 023	9,9	13 672	11,2	13 884	11	12 547	10,3	14 286	11,7	14 544	12
Frankrike	9 505	7,8	10 074	8,3	10 621	8	9 694	8,0	10 270	8,4	10 859	9
Spanien	5 248	4,3	5 451	4,5	6 004	5	5 375	4,4	5 593	4,6	6 103	5
Nederländerna	3 683	3,0	3 985	3,3	3 966	3	3 862	3,1	4 128	3,4	4 121	3
Italien	3 311	2,7	3 344	2,7	3 762	3	3 589	3,0	3 616	3,0	4 028	3
Österrike	1 905	1,6	1 967	1,6	1 911	2	2 093	1,8	2 168	1,8	2 114	2
Finland	1 606	1,3	1 639	1,3	1 609	1	1 601	1,3	1 653	1,4	1 606	1
Belgien	1 506	1,2	1 700	1,4	1 719	1	1 626	1,3	1 795	1,5	1 832	1
Danmark	1 405	1,2	1 407	1,2	1 260	1	1 447	1,2	1 447	1,2	1 246	1
Ungern	1 046	0,9	1 067	0,9	1 100	1	1 138	0,9	1 148	0,9	1 169	1
Polen	998	0,8	976	0,8	1 032	1	1 069	0,9	1 035	0,8	1 111	1
Tjeckien	747	0,6	697	0,6	698	1	750	0,6	667	0,6	668	1
Irland	575	0,5	577	0,5	564	1	522	0,4	507	0,4	494	1
Grekland	494	0,4	528	0,4	484	1	270	0,2	306	0,2	328	0
Rumänien	454	0,4	415	0,3	442	0	408	0,3	393	0,3	384	0
Portugal	432	0,3	402	0,3	414	0	389	0,3	335	0,3	352	0
Kroatien	352	0,3	330	0,3	357	0	–	–	–	–	–	–
Slovakien	309	0,2	328	0,3	305	0	483	0,4	474	0,4	476	0
Litauen	252	0,2	236	0,2	230	0	252	0,2	236	0,2	230	0
Storbritannien[2]	–	–	749	0,6	9 279	7	–	–	761	0,6	9 394	7
Övriga EU exklusive Sverige	685	0,6	733	0,6	767	1	319	0,3	336	0,3	355	0
Summa EU exklusive Sverige	**46 536**	**38,2**	**50 277**	**41,3**	**60 496**	**48**	**47 404**	**38,9**	**51 154**	**42,0**	**61 414**	**48**
Övriga Europa												
Storbritannien[2]	9 079	7,5	8 234	6,8	–	–	9 154	7,5	8 369	6,9	–	–
Ryssland	2 844	2,3	2 862	2,3	3 380	3	3 044	2,5	3 060	2,5	3 613	3
Schweiz	1 474	1,2	1 588	1,3	1 448	1	1 426	1,2	1 540	1,2	1 398	1
Norge	1 435	1,2	1 321	1,1	1 344	1	1 428	1,2	1 304	1,1	1 269	1
Ukraina	405	0,3	399	0,3	418	0	355	0,3	352	0,3	369	0
Turkiet	219	0,2	262	0,2	378	0	222	0,2	280	0,2	411	0
Övriga Europa exklusive EU	462	0,4	429	0,4	439	0	–	–	–	–	–	–
Summa Övriga Europa	**15 918**	**13,1**	**15 095**	**12,4**	**7 407**	**5**	**15 629**	**12,8**	**14 905**	**13,2**	**7 060**	**5**
TOTALT EUROPA	**65 541**	**53,8**	**68 421**	**56,2**	**70 619**	**55**	**66 602**	**54,7**	**68 544**	**57,1**	**71 812**	**56**
Nordamerika												
USA	13 275	10,9	13 016	10,7	16 132	12	13 104	10,8	12 880	10,6	16 104	12
Kanada	1 969	1,6	1 962	1,6	2 198	2	2 002	1,6	1 987	1,6	2 227	2
Övriga Nordamerika	4	0,0	5	0,0	6	0	–	–	–	–	–	–
TOTALT NORDAMERIKA	**15 248**	**12,5**	**14 983**	**12,3**	**18 336**	**14**	**15 106**	**12,4**	**14 867**	**12,2**	**18 331**	**14**
Latinamerika												
Mexiko	6 122	5,0	5 754	4,7	6 051	5	6 749	5,5	6 250	5,1	6 656	5
Colombia	3 808	3,1	3 594	3,0	4 144	3	3 959	3,2	3 750	3,1	4 317	4
Ecuador	1 405	1,2	1 505	1,3	1 652	1	1 368	1,1	1 487	1,2	1 623	1
Chile	1 014	0,8	879	0,7	981	1	1 024	0,8	883	0,7	1 000	1
Brasilien	634	0,5	526	0,4	637	1	635	0,5	526	0,4	637	1
Peru	492	0,4	556	0,5	590	1	483	0,4	550	0,5	581	1
Dominikanska Republiken	452	0,4	442	0,4	483	0	452	0,4	442	0,4	482	0
Costa Rica	435	0,4	486	0,4	513	0	549	0,5	588	0,5	535	0
Argentina	343	0,3	351	0,3	381	0	358	0,3	369	0,3	395	0
Nicaragua	179	0,1	171	0,1	185	0	–	–	–	–	–	–
Övriga Latinamerika	1 031	0,9	1 093	0,8	1 004	1	345	0,3	367	0,3	324	0
TOTALT LATINAMERIKA	**15 915**	**13,1**	**15 269**	**12,6**	**16 631**	**13**	**15 942**	**13,0**	**15 212**	**12,5**	**16 549**	**13**
Asien												
Kina	17 183	14,1	16 021	13,2	15 887	12	17 493	14,3	16 421	13,5	16 212	12
Malaysia	1 744	1,4	1 762	1,4	1 740	1	2 045	1,7	2 055	1,7	2 086	2
Japan	931	0,8	1 003	0,8	1 065	1	580	0,5	646	0,5	725	1
Taiwan	374	0,3	388	0,3	370	1	380	0,3	398	0,3	382	0
Singapore	311	0,3	321	0,3	283	0	253	0,2	283	0,2	234	0
Indien	191	0,1	153	0,1	234	0	167	0,2	155	0,1	235	0
Övriga Asien	1 348	1,1	1 308	1,1	1 508	1	665	0,6	663	0,6	737	1
TOTALT ASIEN	**22 082**	**18,1**	**20 956**	**17,2**	**21 087**	**16**	**21 603**	**17,8**	**20 601**	**16,9**	**20 611**	**16**
Resten av världen												
Australien	1 689	1,4	865	0,7	865	1	1 453	1,2	468	0,4	419	0
Nya Zeeland	722	0,6	168	0,1	168	0	674	0,6	132	0,1	141	0
Sydafrika	293	0,2	263	0,2	344	1	382	0,3	352	0,3	457	0
Marocko	61	0,1	147	0,1	166	0	–	–	70	0,1	78	0
Övriga Resten av världen	316	0,3	680	0,6	759	0	105	0,1	506	0,4	577	1
TOTALT RESTEN AV VÄRLDEN	**3 081**	**2,5**	**2 123**	**1,7**	**2 302**	**2**	**2 614**	**2,1**	**1 528**	**1,3**	**1 672**	**1**
Summa koncernen	**121 867**	**100,0**	**121 752**	**100,0**	**128 975**	**100**	**121 867**	**100,0**	**121 752**	**100,0**	**128 975**	**100**

[1] Nettoomsättning har redovisats utifrån två olika perspektiv. Den första kolumnen Nettoomsättning – såld till utgår från försäljning till de länder där Essity har sina kunder, Essitys så kallade "footprint". Den andra kolumnen Nettoomsättning – såld från utgår från ett IFRS 8 perspektiv, det vill säga intäkter från externa kunder där företaget har sitt säte och i samtliga övriga länder från vilket företaget får intäkter.
[2] Storbritannien ingår i gruppen EU exklusive Sverige fram till och med januari 2020, efter utträdet ur EU ingår Storbritannien i gruppen Övriga Europa från och med februari 2020.
[3] Från och med 2020 inkluderar vi en decimal för siffror i procent.

B2b. Rapportering för segment, forts.

Koncernen per land	Medeltal anställda 2021	Varav män, %	Varav kvinnor, %	2020	Varav män, %	Varav kvinnor, %	2019	Varav män, %	Varav kvinnor, %	Anläggningstillgångar[1] 2021 MSEK	2020 MSEK	2019 MSEK
Sverige	**2 148**	**52**	**48**	**2 120**	**53**	**47**	**1 984**	**55**	**45**	**4 818**	**4 192**	**3 520**
EU exklusive Sverige												
Tyskland	4 722	72	28	4 637	73	27	4 559	73	27	24 981	25 320	26 050
Frankrike	2 442	66	34	2 469	67	33	2 482	68	32	7 807	7 380	7 807
Nederländerna	1 255	82	18	1 244	82	18	1 240	82	18	3 423	3 267	3 211
Spanien	1 169	74	26	1 137	76	24	1 171	75	25	3 355	3 386	3 659
Slovakien	926	61	39	905	62	38	896	63	37	642	685	736
Italien	900	74	26	901	75	25	883	75	25	3 756	3 313	3 439
Polen	828	71	29	842	71	29	840	73	27	1 550	1 586	1 922
Österrike	559	80	20	581	81	19	604	81	19	813	808	864
Belgien	466	80	20	482	80	20	472	81	19	657	668	700
Finland	307	71	29	303	73	27	296	74	26	1 034	1 097	1 211
Danmark	118	42	58	112	45	55	107	43	57	34	38	42
Ungern	113	35	65	113	35	65	129	39	61	12	9	13
Tjeckien	62	47	53	60	48	52	58	47	53	5	7	8
Grekland	45	53	47	45	53	47	46	54	46	12	14	17
Rumänien	38	39	61	37	41	59	33	36	64	13	14	19
Litauen	27	44	56	26	46	54	24	50	50	2	3	4
Portugal	22	50	50	20	60	40	20	60	40	76	75	79
Irland	13	62	38	14	64	36	14	64	36	31	32	32
Kroatien	11	36	64	11	36	64	14	29	71	1	1	2
Storbritannien[2]	–	–	–	134	75	25	1 614	76	24	–	–	5 742
Övriga EU exklusive Sverige	17	29	71	16	25	75	16	25	75	2	2	3
Summa EU exklusive Sverige	**14 042**	**71**	**29**	**14 109**	**72**	**28**	**15 518**	**73**	**27**	**48 206**	**47 705**	**55 670**
Övriga Europa												
Storbritannien[2]	1 636	75	25	1 479	75	25	–	–	–	5 566	5 094	–
Ryssland	1 325	62	38	1 299	62	38	1 295	61	39	1 269	1 090	1 592
Turkiet	114	74	26	125	77	23	134	80	20	24	39	60
Norge	88	48	52	85	49	51	84	50	50	11	13	15
Ukraina	67	40	60	70	43	57	71	42	58	21	5	5
Schweiz	37	30	70	35	29	71	34	29	71	86	80	140
Övriga Europa exklusive EU	5	100	–	5	100	–	4	100	–	–	–	–
Summa Övriga Europa	**3 272**	**68**	**32**	**3 099**	**68**	**32**	**1 622**	**61**	**39**	**6 877**	**6 521**	**1 812**
TOTALT EUROPA	**19 462**	**68**	**32**	**19 327**	**69**	**31**	**19 124**	**70**	**30**	**60 001**	**58 218**	**60 902**
Nordamerika												
USA	3 197	71	29	3 215	71	29	3 214	71	29	19 187	16 529	19 283
Kanada	287	65	35	286	64	36	306	65	35	588	537	598
Övriga Nordamerika	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
TOTALT NORDAMERIKA	**3 424**	**71**	**29**	**3 501**	**71**	**29**	**3 520**	**71**	**29**	**19 775**	**17 066**	**19 881**
Latinamerika												
Colombia	3 787	67	33	3 676	67	33	3 669	66	34	2 062	2 025	2 345
Mexiko	3 220	68	32	3 007	69	31	3 027	70	30	4 721	4 366	5 207
Ecuador	1 049	71	29	1 066	69	31	1 163	66	34	618	542	626
Brasilien	521	54	46	546	58	42	606	60	40	398	411	644
Chile	438	72	28	420	73	27	422	71	29	567	596	650
Argentina	358	65	35	369	66	34	323	65	35	35	26	40
Dominikanska Republiken	266	67	33	266	67	33	268	66	34	224	200	236
Peru	139	54	46	140	40	60	130	37	63	336	343	439
Costa Rica	93	55	45	92	54	46	89	55	45	6	11	15
Nicaragua	–	–	–	–	–	–	3	67	33	–	–	–
Övriga Latinamerika	57	42	58	54	43	57	45	49	51	3	3	3
TOTALT LATINAMERIKA	**8 925**	**67**	**33**	**8 656**	**67**	**33**	**9 965**	**66**	**34**	**8 670**	**8 523**	**10 205**
Asien												
Kina	9 863	57	43	9 493	57	43	9 287	57	43	19 249	16 309	16 906
Malaysia	1 370	44	56	1 371	43	57	1 332	43	57	1 867	1 570	1 345
Indien	324	91	9	330	91	9	388	88	12	70	70	91
Taiwan	241	62	38	246	62	38	259	62	38	698	616	663
Japan	122	41	59	122	41	59	134	46	54	68	68	80
Singapore	37	29	71	34	29	71	33	28	72	2	3	16
Övriga Asien	510	62	38	515	62	38	359	53	47	631	601	709
TOTALT ASIEN	**12 467**	**57**	**43**	**12 111**	**56**	**44**	**11 793**	**56**	**44**	**22 585**	**19 237**	**19 810**
Resten av världen												
Sydafrika	390	43	57	404	43	57	449	41	59	635	649	781
Australien	211	48	52	104	37	63	104	38	62	4 411	839	932
Tunisien	173	89	11	866	89	11	867	92	8	–	–	119
Nya Zeeland	166	59	41	42	24	76	43	28	72	2 112	3	6
Övriga Resten av världen	56	71	29	73	51	49	95	63	37	38	–	17
TOTALT RESTEN AV VÄRLDEN	**996**	**56**	**44**	**1 489**	**69**	**31**	**1 578**	**71**	**29**	**7 196**	**1 488**	**1 855**
Summa koncernen	**46 275**	**65**	**35**	**46 084**	**65**	**35**	**45 990**	**66**	**34**	**118 527**	**104 529**	**112 663**

[1] Uppgift om anläggningstillgångar per land avser immateriella och materiella anläggningstillgångar enligt not D1 och D2 samt Nyttjanderättstillgångar enligt not G2.
[2] Storbritannien ingår i gruppen EU exklusive Sverige fram till och med januari 2020, efter utträdet ur EU ingår Storbritannien i gruppen Övriga Europa från och med februari 2020.

20221121010031

B3. Rörelsekostnader

Rörelsens kostnader per funktion och kostnadsslag

Rörelsens kostnader per funktion

MSEK	2021	2020	2019
RR Kostnad för sålda varor	–86 628	–82 132	–90 876
RR Försäljnings- och administrationskostnader	–21 617	–22 088	–22 319
RR Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures	58	94	60
RR Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	–852	–809	–778
RR Jämförelsestörande poster	371	–59	–713
Summa	**–108 668**	**–104 994**	**–114 626**

Se även avsnittet Beskrivning av kostnader på sidan 142.

Rörelsens kostnader per kostnadsslag

MSEK	Not	2021	2020	2019
Övriga intäkter		1 074	1 066	1 028
Förändring av lager av färdiga produkter och produkter i arbete[1]		1 033	87	–962
Råvaror och förnödenheter[1]		–45 564	–41 384	–43 800
Personalkostnader[1]	C1	–22 639	–22 914	–23 868
Övriga rörelsekostnader[1]		–35 872	–34 318	–39 399
Avskrivningar immateriella anläggningstillgångar[1]	D1	–1 089	–1 140	–1 111
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar[1]	D2, G2	–6 125	–6 209	–6 366
Nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar[1]	D1	–87	–54	–19
Nedskrivningar materiella anläggningstillgångar[1]	D2	–126	–276	–152
Återföring nedskrivning materiella anläggningstillgångar[1]	D2	36	8	119
Resultatandel intresseföretag och joint ventures[1]		6	71	84
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel[1]	F6	706	–	–
Resultat vid avyttring och likvidation[1] [2]	F6	–21	69	–160
Summa		**–108 668**	**–104 994**	**–114 626**

1) Inklusive jämförelsestörande poster.
2) Inklusive återföring av realiserad omräkningsdifferens i avyttrade företag till resultaträkningen.

Jämförelsestörande poster

Fördelning jämförelsestörande poster per kostnadsslag

MSEK	2021	2020	2019
Nedskrivningar lager av färdiga produkter och produkter i arbete, netto	–16	–9	–70
Nedskrivningar kundfordringar	–	–	–10
Personalkostnader	20	187	–445
Övriga rörelsekostnader	–85	–86	–79
Nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar, netto	–87	–54	–16
Nedskrivningar materiella anläggningstillgångar, netto	–92	–143	43
Resultatandel i intresseföretag från nedskrivningar och avyttringar	–52	–23	24
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel	706	–	–
Resultat vid avyttring och likvidation	–21	69	–160
Summa	**371**	**–59**	**–713**

Fördelning jämförelsestörande poster

MSEK	2021
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel	706
Förändring av skuld för pågående konkurrensmål	54
Kostnader för omstruktureringsåtgärder	–202
Transaktionskostnader relaterade till förvärv	–124
Övrigt	–63
Summa	**371**

Fördelning jämförelsestörande poster föregående perioder

MSEK	2020
Vinst från reglering av förmånsbestämd pensionsskuld	187
Resultat vid avyttring och likvidation	69
Kostnader för omstruktureringsåtgärder, bland annat Ryssland	–196
Ökning av tidigare reservering för legala tvister	–80
Övrigt	–37
Summa	**–59**

Fördelning jämförelsestörande poster föregående perioder

MSEK	2019
Omstruktureringskostnader avseende det koncernövergripande besparingsprogrammet	–409
Kostnader för andra omstruktureringsprogram	–181
Överföring av realiserad omräkningsdifferens avseende avyttrade och likviderade företag till resultaträkning	–178
Övrigt	55
Summa	**–713**

Övriga intäkter

Övriga intäkter

MSEK	2021	2020	2019
Försäljning som inte tillhör kärnverksamheten	1 074	1 066	1 028
Summa	**1 074**	**1 066**	**1 028**

Övriga intäkter innefattar bland annat hyresintäkter, som redovisas i den period uthyrningen avser, samt royalties och liknande, som redovisas i enlighet med den aktuella överenskommelsens ekonomiska innebörd.

Fördelning av övriga rörelsekostnader

MSEK	2021	2020	2019
Transportkostnader	–9 861	–9 107	–9 360
Energikostnader[1]	–5 642	–4 493	–5 125
Inköpta färdiga varor för vidareförsäljning	–3 062	–2 564	–6 811
Marknadsföringskostnader	–6 704	–6 745	–6 604
Reparation och underhåll	–3 065	–2 966	–2 927
IT, telefoni och hyror	–851	–974	–903
Övriga rörelsekostnader, produktion	–3 012	–3 759	–4 092
Övriga rörelsekostnader, distribution, försäljning och administration	–3 641	–3 516	–3 481
Övrigt	–34	–194	–96
Summa	**–35 872**	**–34 318**	**–39 399**

1) Efter avdrag för energiintäkter med 294 (186; 194) MSEK.

Övriga upplysningar

Valutakurseffekter bidrog positivt till rörelseresultatet med 3 (–11; –70) MSEK.

Övriga upplysningar[1]

MSEK	2021	2020	2019
Erhållna statliga bidrag	82	241[2]	47
Forskning och utveckling	–1 471	–1 559	–1 486

1) Dessa poster ingår i ovanstående tabeller i not B3 under respektive kostnadsslag.
2) Ökningen av erhållna statliga stöd för 2020 avser främst erhållna stöd i Kina relaterade till covid-19-pandemin.

B4. Revisionskostnader

Revisionskostnader

MSEK	2021	2020	2019
EY			
Revisionsuppdrag	–65	–69	–70
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	–0	–2	–2
Skatterådgivning	–4	–2	–2
Övriga uppdrag	–4	–1	–3
Summa EY	**–73**	**–74**	**–77**
Övriga revisorer			
Revisionsuppdrag	–15	–15	–18
Skatterådgivning	–9	–14	–10
Övriga uppdrag	–4	–2	–8
Summa övriga revisorer	**–28**	**–31**	**–36**
Summa	**–101**	**–105**	**–113**

B5. Inkomstskatter

RR Redovisningsprinciper

Koncernens skattekostnad utgörs av aktuell och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt beräknas på periodens beskattningsbara resultat baserat på de skatteregler som är gällande i de länder där koncernen är verksam. Eftersom beskattningsbart resultat exkluderar kostnader som inte är skattemässigt avdragsgilla samt intäkter som inte är skattepliktiga så skiljer sig detta från resultaträkningens resultat före skatt. Aktuell skatt innefattar även justeringar avseende tidigare perioders redovisade aktuella skatt. Källskatter vid koncerninterna transaktioner och ränta hänförlig till inkomstskatt redovisas också som aktuell inkomstskatt.

Uppskjuten skatt beräknas med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder samt för skattemässiga underskottsavdrag och andra outnyttjade skatteavdrag i den utsträckning det är sannolikt att dessa kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott. Värderingen av uppskjutna skatter i balansräkningen sker till nominella belopp och beräknas utifrån de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjuten skatt beräknas inte på den initiala redovisningen av goodwill eller när en tillgång eller skuld redovisas för första gången under förutsättning att tillgången eller skulden inte hänför sig till ett rörelseförvärv. Essity redovisar ingen uppskjuten skatteskuld avseende temporära skillnader i innehav av dotterföretag, joint ventures och intresseföretag på outdelade vinstmedel, då Essity kan styra över återföringen av de temporära skillnaderna och det är sannolikt att en sådan återföring inte sker inom överskådlig framtid.

Redovisning av skatteeffekter styrs av hur den underliggande transaktionen redovisas. För poster i resultaträkningen redovisas skatteeffekten i resultaträkningen, motsvarande gäller för transaktioner i övrigt totalresultat inom eget kapital där skatteeffekten följaktligen redovisas i övrigt totalresultat.

Skatteskulder och skattefordringar nettoredovisas i de fall Essity har legal rätt till kvittning.

Viktiga bedömningar och antaganden

För att kunna bestämma värdet av aktuella samt uppskjutna skattetillgångar och skatteskulder på balansdagen är det nödvändigt att göra vissa bedömningar och antaganden. Då Essity verkar globalt så följer företaget framtida förändringar av skattelagstiftningar likväl som utvecklingen av affärsklimat i många länder. Dessa faktorer kan påverka företagets framtida skattemässiga vinster och därmed möjligheten att utnyttja uppskjuten skattefordran på underskottsavdrag, skattekrediter och på övriga temporära skillnader. Dessutom utvärderar Essity regelbundet skattetillgångar och skatteskulder. Om det är sannolikt att en vald skatteposition inte kommer att accepteras av skattemyndighet eller domstol, så justeras skatteskulden i enlighet med sannolikt utfall. En förändrad bedömning av sannolikheten för framtida skattemässiga vinster, eller sannolikheten att skattemyndighet eller domstol accepterar en vald skattposition, kan således ge en positiv eller negativ effekt. Det faktiska utfallet kan skilja sig från den bedömning som Essity har gjort.

Skattekostnad

Skattekostnad (+), skatteintäkt (–)

MSEK	2021	%	2020	%	2019	%
Aktuell skatt						
Inkomstskatt för perioden	2 699	21,5	3 603	22,8	2 764	21,2
Justeringar för tidigare perioder[1]	–12	–0,1	139	0,9	1 020	7,8
Aktuell skattekostnad	**2 687**	**21,4**	**3 742**	**23,7**	**3 784**	**29,0**
Uppskjuten skatt						
Förändringar i temporära skillnader	350	2,8	467	3,0	275	2,1
Justeringar för tidigare perioder[1]	–278	–2,2	–45	–0,3	–1 252	–9,6
Omvärderingar	–32	–0,3	–111	–0,7	21	0,2
Uppskjuten skattekostnad	**40**	**0,3**	**311**	**2,0**	**–956**	**–7,3**
RR Skattekostnad	**2 727**	**21,7**	**4 053**	**25,7**	**2 828**	**21,7**

1) Under 2019 omallokerades skatteskuld mellan aktuell skatt och uppskjuten skatt, vilket medförde att aktuell skattekostnad ökade med 936 MSEK samt gav motsvarande effekt avseende uppskjuten skatteintäkt.

Förklaring av skattekostnaden

Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och förväntad skattekostnad förklaras nedan. Den förväntade skattekostnaden är beräknad utifrån resultat före skatt i varje land multiplicerat med landets skattesats.

Skattekostnad

MSEK	2021	%	2020	%	2019	%
RR Resultat före skatt	12 537		15 800		13 040	
RR Skattekostnad	2 727	21,7	4 053	25,7	2 828	21,7
Förväntad skattekostnad	2 883	23,0	3 789	24,0	3 036	23,3
Skillnad	**–156**	**–1,3**	**264**	**1,7**	**–208**	**–1,6**
Skillnaden förklaras av:						
Permanenta skillnader mellan redovisningsmässigt och skattemässigt resultat						
Effekter av dotterföretagsfinansiering[1]	49	0,4	57	0,4	–165	–1,3
Effekter av förvärv och avyttringar[2]	–158	–1,3	–19	–0,1	53	0,4
Skatter avseende vinstnertagningar[3]	103	0,8	32	0,2	27	0,2
Andra permanenta effekter[4]	44	0,3	1	–0,0	102	0,8
Skatter hänförliga till tidigare perioder[5]	–290	–2,3	94	0,6	–232	–1,8
Förändringar i värdet av uppskjutna skattefordringar[6]	35	0,3	44	0,3	37	0,3
Förändrade skattesatser[7]	81	0,5	55	0,3	–30	–0,2
Summa	**–156**	**–1,3**	**264**	**1,7**	**–208**	**–1,6**

1) Effekterna är i huvudsak hänförliga till finansieringen av verksamheten i Tyskland för åren 2021 och 2020. År 2019 avser finansieringseffekter i USA, Tyskland samt Frankrike.
2) Avser främst effekter från förvärvet av Asaleo Care om –180 MSEK. År 2019 avser väsentligen avyttrade verksamheter i Turkiet samt i Brasilien.
3) Främst hänförlig till källskatt på vinstnertagning till Nederländerna från Kanada och Ryssland om 51 MSEK.
4) År 2019 utgörs främst av BEAT-effekter i USA om 125 MSEK.
5) Skatter hänförliga till tidigare perioder avser främst justeringar i Italien och Mexico av omvärdering av skattevärden på anläggningstillgångar om –102 MSEK respektive –77 MSEK samt en skatteeffekt i USA avseende underskottsavdrag om –64 MSEK. År 2020 avser till största delen justeringar i Mexiko, Tyskland och Nederländerna. År 2019 avser främst effekten av en omvärdering av skattevärden på anläggningstillgångar i Mexiko om –253 MSEK.
6) Förändringar i värdet av uppskjutna skattefordringar avser främst ej aktiverade underskottsavdrag i Brasilien om 46 MSEK, motsvarande effekt år 2020 var 50 MSEK. År 2019 avser främst ej aktiverade underskottsavdrag i Brasilien med 109 MSEK samt ökning av skattekredit i Polen om –68 MSEK.
7) Avser främst omvärdering av uppskjuten skatteskuld i Storbritannien om 18 MSEK och i Colombia om 12 MSEK. År 2020 avser främst omvärdering om 67 MSEK gällande pensionsåtaganden i Storbritannien.

20221210103

85. Inkomstskatter, forts.

Aktuell skatteskuld

Aktuell skatteskuld (+), aktuell skattefordran (–)

MSEK	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**1 541**	**1 687**	**–1 556**
Aktuell skattekostnad	2 687	3 742	3 784
Betald skatt	–3 634	–3 917	–1 130
Övriga förändringar från förvärv, avyttringar och omklassificeringar[1]	–19	40	670
Omräkningsdifferenser	49	–11	–81
Värde vid periodens slut	**624**	**1 541**	**1 687**
varav aktuell skatteskuld	1 576	2 301	2 432
varav aktuell skattefordran	952	760	745

[1] Skatterisker har under 2019 omklassificerats till skatteskuld från avsättningar i enlighet med att tolkningsuttalande IFRIC 23 Osäkerheter avseende inkomstskatter trätt i kraft.

Skatt per land

Skattekostnad (+), skatteintäkt (–)
Skattebetalningar gjorda av enheter i olika länder, betald skatt (–) MSEK

Land	Aktuell skatte-kostnad	Uppskjuten skatte-kostnad	Total skatte-kostnad	Betald skatt
Sverige	236	335	571	–575
Nederländerna	359	–2	357	–856
Kina	386	–47	339	–508
Storbritannien	116	52	168	–119
Ryssland	168	–1	167	–62
USA	128	25	153	–108
Colombia	165	–14	151	–18
Mexiko	203	–102	101	–167
Polen	43	40	83	–46
Kanada	68	6	74	–51
Frankrike	28	30	58	–106
Ecuador	57	–1	56	–45
Belgien	52	3	55	–72
Norge	47	0	47	–39
Österrike	46	1	46	–71
Danmark	41	0	41	–36
Slovakien	27	14	41	–19
Schweiz	35	0	35	–36
Japan	92	0	92	–48
Finland	46	–15	31	–70
Peru	32	–2	30	–39
Tjeckien	24	1	25	–28
Australien	46	–29	17	–45
Nya Zeeland	21	–18	3	–4
Tyskland	120	–134	–14	–166
Italien	3	–83	–80	–34
Övriga länder[1]	159	–19	140	–266
Summa	**2 687**	**40**	**2 727**	**–3 634**

[1] Övriga länder består av ett flertal länder där skattekostnad och skattebetalning för respektive land är av lägre värde.

Uppskjuten skatteskuld

Uppskjuten skatteskuld (+), uppskjuten skattefordran (–)

MSEK	Värde vid periodens början	Uppskjuten skatte-kostnad	Övriga förändringar[2]	Omräknings-differenser	Värde vid periodens slut
Immateriella anläggningstillgångar	6 992	–152	563	272	7 675
Materiella anläggningstillgångar	1 565	–249	62	119	1 617
Finansiella anläggningstillgångar	501	43	–421	24	147
Omsättningstillgångar	–356	440	14	–21	77
Avsättningar	–753	–202	597	–35	–393
Skulder	–1 796	179	176	–50	–1 491
Framtida skatte- och underskottsavdrag	–1 317	15	–23	–87	–1 412
Övrigt	–529	–34	9	–4	–558
Summa[1]	**4 327**	**40**	**977**	**218**	**5 662**

[1] Netto utgående uppskjuten skatteskuld består av uppskjutna skattefordringar 2 012 (1 823; 2 539) MSEK och uppskjutna skatteskulder 7 574 (6 150; 6 545) MSEK.
[2] Övriga förändringar inkluderar främst uppskjuten skatt som har redovisats direkt i övrigt totalresultat i eget kapital enligt IAS 19 Ersättningar till anställda med 13 MSEK och IFRS 9 Finansiella instrument med 536 MSEK samt effekter från förvärv och avyttringar med 428 MSEK.

Föregående perioders uppskjuten skatteskuld (+), uppskjuten skattefordran (–) MSEK

År	Värde vid periodens början	Uppskjuten skatte-kostnad	Övriga förändringar	Omräknings-differenser	Värde vid periodens slut
2020	4 006	311	229	–219	4 327
2019	5 114	–956	–234	82	4 006

Underskottsavdrag

Framtida skatte- och underskottsavdrag för vilka uppskjuten skattefordran har redovisats anges med sitt skattevärde på raden Framtida skatte- och underskottsavdrag i enligt ovan om –1 412 MSEK.

Underskottsavdrag för vilka uppskjuten skattefordran ej har redovisats uppgick den 31 december 2021 i bruttovärde till 4 597 (4 342; 6 412) MSEK.

I periodens förändring avseende ej aktiverade underskottsavdrag ingår 147 MSEK i valutakursförändring, –2 MSEK som har förfallit och –127 MSEK som har utnyttjats eller aktiverats. Det skattemässiga värdet av ej aktiverade underskottsavdrag uppgår till 1 256 (1 145; 1 791) MSEK. Livslängden avseende underskottsavdragen fördelas enligt tabell nedan.

Underskottsavdrag i bruttobelopp för vilka uppskjuten skattefordran ej har redovisats MSEK

Förfallodår	2021	2020	2019
Om ett år	14	13	80
två år	46	43	62
tre år	64	13	53
fyra år	8	66	99
fem år och senare	451	426	1 108
Obegränsad livslängd	4 014	3 781	5 000
Summa	**4 597**	**4 342**	**6 412**

C. Anställda

C1. Personalkostnader

Tabellen nedan redovisar koncernens totala personalkostnader.

Personalkostnader

MSEK	Not	2021	2020	2019
Löner och ersättningar		-15 854	-16 228	-16 825
varav Koncernledning	C2	-91	-103	-141
varav Styrelse	C3	-10	-9	-9
Pensionskostnader		-1 498	-1 215	-1 411
varav förmånsbestämda pensionskostnader	C4	-401	-240	-468
varav övriga pensionskostnader		-1 097	-975	-943
Övriga sociala kostnader		-3 836	-3 849	-4 194
Övriga personalkostnader		-1 452	-1 622	-1 458
Summa[1]		**-22 639**	**-22 914**	**-25 888**

1) Jämförelsestörande poster om 20 (187, -445) MSEK ingår i totala personalkostnader.

C2. Ersättning till ledande befattningshavare

Redovisningsprinciper

Incitamentsprogram
Inom Essity finns rörliga incitamentsprogram; "Short Term Incentive" (STI) och "Long Term Incentive" (LTI). Den rörliga ersättningen är maximerad till en viss procent av fast lön och redovisas som en kostnad respektive kortfristig skuld under intjänandeperioden i enlighet med IAS 19 Ersättningar till anställda. Programmen utvärderas löpande och redovisas vid bokslut. Utbetalning sker kontant året efter intjänandeperioden.

Beskrivning av incitamentsprogram
Utformningen av STI-målen är relaterade till finansiella mål eller mål som bidrar till att uppnå finansiella mål som till exempel operativt kassaflöde, kostnadseffektivitet, EBITA marginal, organisk försäljningstillväxt och koncernens resultat före skatt samt innovationsmål.

LTI-målet är baserat på värdeutvecklingen av bolagets B-aktie mätt som TSR index jämfört med MSCI Household products Index, Consumer staples, vilket innehåller konkurrenters och konsumentföretags aktier ("Total Shareholder Return" eller "TSR") över en treårsperiod, där prestationsmålet är högre TSR för bolaget än för jämförelseindexet (för maximalt utfall krävs över 5 procent bättre utfall än jämförelseindexet).

Rörlig ersättning enligt LTI utgår som kontant ersättning till den anställde och medför därför inte någon utspädningseffekt. Deltagarna i LTI-programmet skall förvärva aktier i Essity för hälften av utfallande LTI-ersättning efter skatt, och får inte avyttra dessa aktier under en period av tre år.

Årsstämmans riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare
Dessa riktlinjer ska tillämpas på ersättning till styrelseledamot, verkställande direktör, vice verkställande direktör samt annan ledande befattningshavare. Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman.

Principer för ersättning
En framgångsrik implementering av bolagets affärsstrategi och tillvaratagande av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att bolaget genom konkurrenskraftig och marknadsmässig ersättning kan rekrytera, motivera och behålla kvalificerade medarbetare. Den sammanlagda ersättningen ska därför vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar, samt vara relaterad till befattningshavarens ansvar, befogenheter och prestation. Ersättningen får utgöras av fast lön, rörlig ersättning, övriga förmåner samt pension. Bolagets affärsstrategi återfinns i bolagets Års- och hållbarhetsredovisning.

Rörlig ersättning
Rörlig ersättning ska baseras på utfall i förhållande till kortsiktigt (ettårigt) respektive långsiktigt uppsatta finansiella mål, mål som bidrar till sådana eller till värdeutvecklingen av bolagets aktie. Ersättningen ska syfta till att främja bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Rörlig ersättning ska vidare utgå som kontant ersättning och ska inte vara pensionsgrundande. Den kortsiktiga delen ska inte överstiga 100 procent av den fasta årliga lönen och den långsiktiga delen ska inte överstiga 50 procent av den fasta årliga lönen.

Kortsiktiga prestationsmål ska innefatta organisk tillväxt, produktutveckling, resultat, kassaflöde, kapitaleffektivitet, hållbarhet, avkastning, individuella mål eller en kombination därav.

Långsiktiga prestationsmål ska innefatta utvecklingen av bolaget, mätt som ett TSR-värde (TSR, Total Shareholder Return; värdet ska utgöras av den samlade utdelningen och andra avkastningar samt utvecklingen av aktien) under en treårig mätperiod. Detta värde ska för samma mätperiod jämföras med utvecklingen av MSCI Index för hushållsprodukter, Consumer Staples, vilket är ett sammanvägt index av konkurrenters och konsumentföretags motsvarande TSR-värde. För maximalt utfall ska krävas över 5 procent bättre utfall för Essity-aktien än för jämförelseindexet under flerårsperioden. Utbetalning av kontantersättning för uppnående av långsiktiga prestationsmål ska vidare förenas med krav på att hälften av sådan utbetald ersättning efter skatt används för egen investering i Essity-aktien. Avyttring av sådana aktier får inte ske under en period om tre år från inköp, bl.a. för att skapa ett gemensamt ägarintresse mellan deltagarna i programmet och aktieägarna.

Bolaget ska ha möjlighet att innehålla utbetalning av rörlig ersättning där så är erforderligt och möjligt enligt lag, om det finns särskilda skäl för det och ett innehållande är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Bolaget ska vidare ha den möjlighet som följer av tillämplig lag att återkräva rörlig ersättning som utbetalats på felaktiga grunder.

Pensions- och övriga förmåner
Pensionsförmåner ska vara premiebestämda och årspremien ska uppgå till högst 40 procent av den fasta årliga lönen. Pensionsåldern ska normalt vara 65 år.

Övriga mindre förmåner kan innefatta sjukvårdsförsäkring, bilförmån, friskvårdsbidrag samt medlems- och serviceavgifter, utbildning och annat stöd.

Vid uppsägning av anställningsförhållande ska gälla en uppsägningstid om högst två år, om uppsägningen initieras av bolaget, och högst ett år, om uppsägningen initieras av befattningshavaren. Avgångsvederlag ska inte förekomma.

Beslutsprocess och rapportering
Frågor om ersättning till ledande befattningshavare ska behandlas av styrelsens ersättningsutskott och, när det gäller verkställande direktören, beslutas av styrelsen. I ersättningsutskottets uppgifter ska även ingå att bereda styrelsens beslut om förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare, genomföra översyn samt följa och utvärdera tillämpning av dessa. Vid styrelsens respektive ersättningsutskottets behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor ska ledande befattningshavare inte närvara i den mån denne berörs av frågorna och vad avser beräkning av rörlig ersättning ska revisorsintyg inhämtas före beslut om utbetalning. Vid beredningen av ersättningsriktlinjerna har lön och anställningsvillkor för bolagets övriga anställda beaktats såsom uppgifter om totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid, jämväl företagets jämställdhetspolicy. Styrelsen ska upprätta en ersättningsrapport.

Tillämpning och frångående av riktlinjerna
Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Det ingår i ersättningsutskottets uppgifter att bereda styrelsens beslut i ersättningsfrågor, vilket innefattar beslut om avsteg från riktlinjerna. Beträffande anställningsförhållanden som lyder under andra regler än svenska får, såvitt avser pensionsförmåner och övriga förmåner, vederbörliga anpassningar ske för att följa sådana regler eller lokal praxis, varvid dessa riktlinjers övergripande ändamål så långt möjligt ska tillgodoses.

Riktlinjerna har inte företräde framför obligatoriska villkor enligt arbetsrättslig lagstiftning eller kollektivavtal. De äger heller inte tillämpning på redan ingångna avtal. Desse riktlinjer gäller från årsstämma 2021 och tills vidare.

20221121101033

C2. Ersättning till ledande befattningshavare, forts.

Bolagets tillämpning av riktlinjerna
Bolaget har tillämpat de av stämman beslutade riktlinjerna på följande sätt.

Fast lön
Storleken på den fasta lönen är beroende av befattning och därmed sammanhängande ansvar och befogenheter jämte prestation. Den fastställs individuellt till en nivå, som tillsammans med övriga ersättningar, bedöms vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad där befattningshavaren är verksam.

Rörlig ersättning
Den rörliga ersättningen är för koncernchefen, vice verkställande direktören, affärsenhetscheferna och motsvarande maximerad till sammanlagt 100 procent av den fasta lönen. För två affärsenhetschefer, verksamma i Amerika, är det maximala utfallet 110–130 procent. Motsvarande begränsning för övriga ledande befattningshavare är 90–100 procent. Programmet för den rörliga ersättningen är uppdelat i en kortsiktig och en långsiktig del. Den kortsiktiga delen ("Short Term Incentive" eller "STI") kan för koncernchefen, vice verkställande direktören, affärsenhetschefer och motsvarande maximalt uppgå till 50 procent av den fasta lönen. För affärsenhetscheferna, verksamma i Amerika, är det maximala utfallet 60–80 procent av den fasta lönen. Medan motsvarande begränsning för övriga ledande befattningshavare är 40–50 procent. De uppsatta STI-målen är för affärsenhetscheferna i huvudsak inriktade på organisk försäljningstillväxt, EBITA marginal, operativt kassaflöde för respektive affärsenhet samt koncernövergripande mål för kassaflöde och hållbarhetsmål.

För koncernchefen och övriga till honom direktrapporterande chefer gäller mål om organisk försäljningstillväxt, EBITA marginal, operativt kassaflöde , koncernens resultat och hållbarhetsmål. Vidare förekommer för vissa ledande befattningshavare mål för kostnadseffektivitet och innovation vars andel utgör 21 procent av den rörliga ersättningen. Hållbarhetsmålet, Science Based Targets Scope 1 och 2 vilket avser att minska utsläpp av koldioxid inom energianvändning och inköpt elektricitet, utgör 9 procent av den rörliga ersättningen.

Den långsiktiga delen ("Long Term Incentive" eller "LTI") kan maximalt uppgå till 50 procent av den fasta lönen. Befattningshavaren ska investera halva den rörliga LTI-ersättningen, efter avdrag för skatt, i Essity-aktier. Aktierna får därefter inte avyttras före utgången av tredje året efter inköp av aktier i det aktuella LTI-programmet.

Utfall rörlig ersättning
För koncernchefen, vice verkställande direktören och centrala stabschefer har en STI-ersättning för 2021 utgått med mellan 5–7 procent av den fasta lönen. För affärsenhetscheferna har en STI-ersättning utgått med mellan 6–51 procent av den fasta lönen. I 2021 års löneläge med 13 ledande befattningshavare skulle ett maximalt utfall av rörlig ersättning innebära att kostnaden för bolaget, exklusive sociala avgifter, uppgår till cirka 38 MSEK.

Det långsiktiga LTI-målet för 2018–2020 har ej uppnåtts och resulterat i inget utfall för koncernchefen och övriga ledande befattningshavare.

Övriga förmåner
Övriga förmåner utgår i vissa fall i form av bilförmån, särskild pendlingsersättning och sjukförsäkring.

Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2021

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning[1]	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	15 750 000	1 053 281[2]	120 921	16 924 202
Övriga ledande befattningshavare (12 st)	60 316 371	8 989 018[2]	5 169 845	74 475 334
Summa	**76 066 371**	**10 042 299**	**5 290 866**	**91 399 536**

1) Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2021, men utbetalas under 2022.
2) Varav LTI-program 0 SEK.

Pensionskostnad 2021[1]

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth[2]	6 555 851
Övriga ledande befattningshavare (12 st)[3]	27 658 471
Summa	**34 214 322**

1) Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2021 års resultat, exklusive särskild löneskatt.
2) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 23 363 801 SEK.
3) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 104 737 446 SEK.

Pension
Koncernchefen har premiebestämd pension som baserar sig på en av bolaget inbetald årlig premie om 40 procent av den fasta lönen, utöver avtalad premie för de grundläggande pensionsförmånerna i ITP-planen med begränsning av ålderspensionsförmåner till löneinkomster om högst 7,5 inkomstbasbelopp. Pensionsåldern för koncernchefen är 65 år. Fem övriga befattningshavare omfattas av motsvarande premiebestämda pensionsförmåner med en årlig premie om cirka 30–40 procent, med pensionsålder 65 år. En ledande befattningshavare omfattas av ITP1. Två ledande befattningshavare i Sverige har en kombinerad förmåns- och premiebestämd pensionsplan. Fem befattningshavare som är anställda i bolag utanför Sverige omfattas av premiebestämd pension på lokala marknadsmässiga nivåer.

Uppsägningstid och avgångsvederlag
Avtalet med koncernchefen föreskriver en uppsägningstid om två år vid uppsägning från bolagets sida. Koncernchefen äger motsvarande rätt med iakttagande av en uppsägningstid om ett år. Sker uppsägning från bolagets sida är koncernchefen inte skyldig att tjänstgöra under uppsägningstiden. Avtalet innehåller ej bestämmelser om avgångsvederlag. Mellan bolaget och övriga ledande befattningshavare gäller i normalfallet en uppsägningstid om ett till två år vid uppsägning från bolagets sida. Befattningshavaren äger motsvarande rätt med iakttagande av en uppsägningstid om sex månader till ett år. Befattningshavaren förutsätts i normalfallet stå till bolagets förfogande under uppsägningstiden. Avtalen innehåller ej bestämmelser om avgångsvederlag.

Berednings- och beslutsprocess för ersättningar
Ersättningsutskottet har under året givit styrelsen rekommendationer gällande principer för ersättning till ledande befattningshavare. Rekommendationerna har innefattat proportionerna mellan fast och rörlig ersättning samt storleken på eventuella löneökningar. Ersättningsutskottet har vidare tagit ställning till kriterier för den rörliga ersättningen samt pensionsvillkor. Styrelsen har diskuterat ersättningsutskottets förslag och fattat beslut med ledning av utskottets rekommendationer. Frågor om ersättning till bolagsledningen för verksamhetsåret har behandlats av ersättningsutskottet och, när det gäller verkställande direktören, beslutats av styrelsen. Berörda befattningshavare har ej deltagit i handläggningen av ersättningsfrågor rörande dem själva. Ersättningsutskottets arbete har, när så bedömts erforderligt, utförts med stöd av extern expertis.

Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2020

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning[1]	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	15 000 000	5 670 000[2]	112 291	20 782 291
Övriga ledande befattningshavare (11 st)	55 964 618	20 833 766[2]	5 611 119	82 409 503
Summa	**70 964 618**	**26 503 766**	**5 723 410**	**103 191 794**

1) Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2020, men utbetalas under 2021.
2) Varav LTI-program 0 SEK.

Pensionskostnad 2020[1]

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth[2]	6 269 991
Övriga ledande befattningshavare (11 st)[3]	17 146 081
Summa	**23 416 472**

1) Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2020 års resultat, exklusive särskild löneskatt.
2) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 25 707 004 SEK.
3) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 85 565 302 SEK.

C2. Ersättning till ledande befattningshavare, forts.

Sammanställning över ersättningar och övriga förmåner under året 2019

SEK	Fast lön	Rörlig ersättning[1]	Övriga förmåner	Summa lön och ersättningar
Vd och koncernchef Magnus Groth	13 800 000	13 800 000[2]	110 732	27 710 732
Övriga ledande befattningshavare (11 st)	55 608 750	54 523 552[3]	3 156 703	113 289 005
Summa	**69 408 750**	**68 323 552**	**3 267 435**	**140 999 737**

1) Rörlig ersättning är hänförlig till verksamhetsåret 2019, men utbetalas under 2020.
2) Varav LTI-program 6 900 000 SEK.
3) Varav LTI-program 27 804 376 SEK.

Pensionskostnad 2019[1]

SEK	
Vd och koncernchef Magnus Groth[2]	5 751 678
Övriga ledande befattningshavare (11 st)[3]	15 176 118
Summa	**20 827 796**

1) Pensionskostnaden avser den kostnad som påverkat 2019 års resultat, exklusive särskild löneskatt.
2) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 24 062 615 SEK.
3) Utestående pensionsförpliktelser uppgår till 84 529 681 SEK.

Åtagande till tidigare Vd:ar och koncernchefer

För tidigare verkställande direktörer och koncernchefer har Essity återstående ej finansierade åtaganden uppgående till 161 MSEK. Dessa kostnader har redovisats tidigare år och består av pensionsåtaganden som Essity övertog från Svenska Cellulosa Aktiebolaget i samband med delningen av koncernen.

C3. Ersättning till styrelseledamöter i moderbolaget

Ersättningar till styrelsen i Essity Aktiebolag (publ), som inte är anställda, avser beslutade arvoden vid årsstämman den 25 mars 2021 för tiden till nästa årsstämma i mars 2022. Till vd och koncernchef och övriga anställda utgår ingen ersättning.

	Styrelsearvode			Arvode revisionsutskott			Arvode ersättningsutskott			Summa		
SEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Pär Boman (ordf)	2 445 000	2 310 000	2 310 000	280 000	275 000	275 000	150 000	150 000	150 000	2 875 000	2 735 000	2 735 000
Ewa Björling	815 000	770 000	770 000							815 000	770 000	770 000
Maija-Liisa Friman	0	770 000	770 000							0	770 000	770 000
Annemarie Gardshol	815 000	770 000	770 000							815 000	770 000	770 000
Louise Svanberg	815 000	770 000	770 000				120 000	115 000	115 000	935 000	885 000	885 000
Bert Nordberg	815 000	770 000	770 000	280 000	275 000	275 000	120 000	115 000	115 000	1 215 000	1 160 000	1 160 000
Barbara Milian Thoralfsson	815 000	770 000	770 000	400 000	380 000	380 000				1 215 000	1 150 000	1 150 000
Torbjörn Lööf	815 000	0	0							815 000	0	0
Lars Rebien Sørensen	815 000	770 000	770 000							815 000	770 000	770 000
Summa	**8 150 000**	**7 700 000**	**7 700 000**	**960 000**	**930 000**	**930 000**	**390 000**	**380 000**	**380 000**	**9 500 000**	**9 010 000**	**9 010 000**

C4. Ersättning efter avslutad anställning

Redovisningsprinciper

Förmånsbestämda pensionsplaner
Det karaktäristiska för förmånsbestämda pensionsplaner är att ersättningen baseras på anställningstid och den ersättning som den anställde har vid eller nära pensioneringen. De aktuariella och de investeringsrelaterade riskerna avseende förmånsbestämda pensionsplaner bärs av företaget.

De förmånsbestämda förpliktelserna beräknas årligen av oberoende aktuarier enligt den så kallade Projected Unit Credit Method. Beräkningen baseras på aktuariella antaganden. Aktuariella antaganden utgörs av företagets bästa bedömning av de variabler som avgör den slutliga kostnaden för att tillhandahålla förmånerna. Förpliktelsen värderas till nuvärdet av förväntade framtida kassaflöden med användning av en diskonteringsränta (se Viktiga bedömningar och antaganden nedan). Aktuariella vinster och förluster (omvärderingar) redovisas direkt i eget kapital under övrigt totalresultat i den period de uppstår. Den redovisade kostnaden för de förmånsbestämda planerna utgörs av personalkostnader, samt räntenetto. Räntenettot består av diskonteringsräntan beräknad på genomsnittlig nettopensionsskuld för perioden med hänsyn tagen till avgifts- och ersättningsbetalningar. Skillnaden mellan den beräknade ränteintäkten (diskonteringsräntan) på förvaltningstillgångarna och Essitys faktiska avkastning på förvaltningstillgångarna inkluderas i omvärderingen av den förmånsbestämda nettoskulden eller nettotillgången som redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat. Kostnader avseende tjänstgöring under tidigare perioder redovisas i resultaträkningen i den period de uppstår.

Den skuld som redovisas i balansräkningen avseende förmånsbestämda pensionsplaner är nuvärdet av förpliktelsen på balansdagen minus verkligt värde på förvaltningstillgångarna. Fonderade planer med nettotillgångar, det vill säga planer med tillgångar överstigande förpliktelsen, redovisas som finansiell anläggningstillgång förutsatt att de inte begränsas av "Tillgångstaket" i IAS 19. Övriga pensionsplaner vilka ej är fullt ut fonderade alternativt ofonderade redovisas som Avsättningar för pensioner.

I vissa länder belöper pensionsbetalningar med skatt eller avgift. I dessa fall inkluderas dessa i beräkningen av förpliktelsen för de förmånsbestämda pensionsplanerna. Dessa skatter eller avgifter redovisas som en kostnad i resultaträkningen utom i de fall de är hänförliga till aktuariella vinster och förluster då de redovisas direkt i eget kapital under övrigt totalresultat.

Avgiftsbestämda pensionsplaner
Planer där arbetsgivarens förpliktelse är begränsad till de premier som företaget åtagit sig att betala klassificeras som avgiftsbestämda. I dessa planer är det arbetstagaren som bär investeringsrisken det vill säga att de investerade tillgångarna kan vara otillräckliga för att ge den förväntade ersättningen. Koncernens utbetalningar avseende avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad under den period de anställda utfört de tjänster avgiften avser.

Övriga förmåner efter avslutad anställning
Vissa koncernföretag tillhandahåller hälsovårdsförmåner efter pensionering. Åtagandet och de förväntade kostnaderna för dessa förmåner beräknas och redovisas på ett liknande sätt som för förmånsbestämda pensionsplaner.

Ersättning vid uppsägning
Avgångsvederlag redovisas som lönekostnad när koncernen har ett åtagande att ersätta de anställda vars anställning avslutats i förtid.

20221121101034

C4. Ersättning efter avslutad anställning, forts.

Viktiga bedömningar och antaganden

Beräkningen av redovisade kostnader och avsättningar för förmånsbestämda pensionsplaner, där storleken på den framtida ersättningen är okänd och betalningen ligger långt fram i tiden, är beroende av antaganden och bedömningar. De väsentligaste antagandena och bedömningarna utgörs av diskonteringsränta, framtida löneökningar, inflation och förväntad livslängd. För bestämmande av diskonteringsränta utgår Essity i första hand från AA-klassade företagsobligationer utgivna i den valuta ersättningarna kommer att betalas i och som matchar löptiden i åtagandena. Statsobligationer eller bostadsobligationer används om sådana företagsobligationer ej är tillgängliga. Inflationsantagandena baseras på en sammanvägning av centralbanksmål, implicit marknadsförväntan och långsiktiga prognoser från analytiker. Löneökningsantagandena sätts utifrån marknadsförväntan och prognoser från marknadsundersökningar. I presenteras de mest väsentliga aktuariella antagandena. I beskrivs den redovisade avsättningens känslighet med avseende på de mest väsentliga aktuariella antagandena.

Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser

MSEK	2021	2020	2019
Förmånsbestämda åtaganden	32 698	32 717	38 510
Verkligt värde av förvaltningstillgångar	-35 249	-31 260	-36 372
Effekt av tillgångstaket	5 261	1 054	887
Avsättning för pensioner, netto	**2 710**	**2 511**	**3 025**

Överskott i fonderade planer redovisade som finansiell anläggningstillgång uppgick på balansdagen till 1 439 (2 817; 2 841) MSEK och avsättningar för pensioner till 4 149 (5 328; 5 866) MSEK. I förmånsbestämda åtaganden ingår åtaganden avseende ofonderade planer med 2 751 (2 908; 2 889) MSEK.

Essity har såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner i ett flertal koncernföretag. De mest betydande förmånsbestämda pensionsplanerna i respektive land beskrivs nedan:

Avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser per land

MSEK Land	Aktiva	Fribrev	Pensionärer	Åtagande totalt	Förvaltnings-tillgångar, verkligt värde	Effekt av tillgångstaket	Netto	Löpdd åtagande, år
Storbritannien	10	9 395	8 599	18 004	-22 113	4 144	35	18
Sverige	1 970	1 130	1 310	4 410	-3 920	1 117	1 607	19
Tyskland	2 443	759	1 603	4 805	-5 377	-	-572	17
USA	479	1 103	2 057	3 639	-3 486	-	153	12
Övriga	1 489	4	347	1 840	-353	-	1 487	12
Summa	**6 391**	**12 391**	**13 916**	**32 698**	**-35 249**	**5 261**	**2 710**	

Periodens kostnader för förmånsbestämda planer

MSEK	2021	2020	2019
Kostnad för tjänstgöring under innevarande period, efter avdrag för premier betalda av de anställda	-422	-428	-528
Kostnad avseende tjänstgöring under tidigare perioder	8	-2	16
Pensionsskattekostnad	-38	-41	-36
Omvärderingar, netto	13	-11	-26
Räntenetto	-49	-34	-93
Pensionskostnad före effekter av regleringar	**-488**	**-516**	**-567**
Regleringar	-	201	70
Pensionskostnad efter effekter av regleringar	**-488**	**-315**	**-597**

2020 ändrades den nederländska pensionsplanen vilket ledde till att den omklassificerades från förmånsbestämd till avgiftsbestämd enligt IAS 19, en vinst från regleringar uppgående till 187 MSEK redovisades som jämförelsestörande post till följd av detta.

Storbritannien

Planen är förmånsbestämd med premier betalade av företaget. Planen är slutlönebaserad och omfattar ålders-, efterlevande- och sjukpension. Planen stängdes för nya deltagare i juli 2007 och i september 2018 stängdes planen för fortsatt intjänande för befintliga deltagare. Planen förvaltas av en oberoende stiftelse enligt brittisk lag. Överskott i pensionsfonden kvarstår som stiftelsens tillgångar. Överskottet i planen har från och med 2021 belagts med tillgångstak enligt reglerna i IAS 19, eftersom Essity gör bedömningen att inte kunna tillgodogöra sig det nuvarande överskottet. Planen är ålagd att uppfylla minsta minimifonderingsnivå enligt överenskommelse med pensionsstiftelsen.

Sverige

I Sverige utgörs de förmånsbestämda åtagandena i huvudsak av ITP2-planen och chefspensioner. ITP2-planen omfattar anställda födda före 1979 och är en förmånsbestämd plan som ger en slutlönebaserad ålderspension, i procent av olika löneintervall. ITP2-planen tryggas i en stiftelse och företaget kan gottgöra sig ett eventuellt överskott i stiftelsens förvaltningstillgångar. Chefspensionsplanerna är till större del slutlönebaserade ålders- och efterlevandepensioner och är stängda för nytillträde och skulden utgörs i huvudsak av fribrev eller pensioner under utbetalning. Chefspensionsplanerna är till större delen ofonderade och kreditförsäkrade i PRI Pensionsgaranti.

Tyskland

I Tyskland utgörs de förmånsbestämda åtagandena av ett flertal olika pensionsplaner som erbjuder ålders-, efterlevande- och sjukpension. Det finns slutlönebaserade planer som är stängda för nyinträde där förmånen beror på tjänstetid och slutlön vid pensionering. Vidare erbjuds premiebestämda planer där förmånen beror på avsättningar gjorda av företaget och i vissa planer även den anställde under anställningstiden, samt garanterad avkastning på avsättningarna. Åtagandena är till stor del finansierade i två olika stiftelser och företaget kan i vissa fall gottgöra sig ett eventuellt överskott i stiftelsens förvaltningstillgångar.

USA

I USA utgörs de förmånsbestämda åtagandena av ålderspension där premierna är betalade av företaget och där förmånen bygger på ett schablonbelopp per tjänsteår. Endast en plan är fortfarande öppen för nyintjänande för ca 200 anställda. Förmånerna finansieras via en pensionsstiftelse som är ålagd att uppfylla minsta minimifonderingsnivå enligt lag. Överskott i pensionsfonden kan nyttjas i form av premierabatt.

C4. Ersättning efter avslutad anställning, forts.

Förmånsbestämda åtaganden

MSEK	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**32 717**	**38 510**	**39 082**
Kostnad avseende tjänstgöring under innevarande period	426	429	540
Räntekostnad	424	608	895
Kostnad avseende tjänstgöring under tidigare perioder	-8	2	-16
Pensionsskattekostnad	38	41	36
Regleringar och omföringar	-17	-57	-283
Omklassificering	-	-5 488	-
Förvärv och avyttringar	-15	-	-1
Utbetalda ersättningar	-1 248	-1 323	-1 398
Betald pensionsskatt	-11	-11	-10
Omvärdering: finansiella antaganden	-1 807	3 345	4 668
Omvärdering: demografiska antaganden	169	-248	37
Omvärdering: erfarenhetsbaserade antaganden	60	-567	-538
Pensionsskatt avseende omvärdering	-131	-49	68
Omräkningsdifferenser	2 201	-2 475	1 440
Värde vid periodens slut	**32 698**	**32 717**	**38 510**

Omklassificering om 5 488 MSEK 2020 avser dekonsolideringen av de tidigare förmånsbestämda åtagandena hänförliga till den nederländska pensionsplanen.

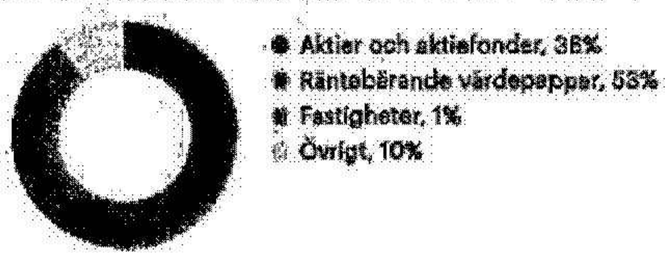
Omvärderingseffekter i de förmånsbestämda åtagandena består av förändringar i finansiella antaganden såsom ändring av diskonteringsräntan, förändringar i demografiska anteganden samt erfarenhetsbaserade avvikelser. Som erfarenhetsbaserade avvikelser räknas till exempel oväntat höga eller låga tal för personalomsättning eller ökning av löner.

Förvaltningstillgångar

MSEK	2021	2020	2019
Verkligt värde vid periodens början	**-31 260**	**-36 372**	**-29 848**
Ränteintäkt	-427	-586	-818
Avgifter från deltagare i planen	-4	-1	-12
Avgifter från arbetsgivaren	-405	-1 048	-1 292
Utbetalda ersättningar, exklusive regleringar	1 237	1 312	1 396
Utbetalda ersättningar avseende regleringar	5	54	253
Omklassificering	-	5 301	-
Avkastning överstigande redovisad ränteintäkt	-2 068	-2 434	-4 681
Administrationskostnader avseende pensionsåtaganden	36	36	44
Omräkningsdifferenser	-2 363	2 478	-1 414
Verkligt värde vid periodens slut	**-35 249**	**-31 260**	**-36 372**

Omklassificering om 5 301 MSEK 2020 avser dekonsolideringen av förvaltningstillgångarna hänförliga till den nederländska pensionsplanen.

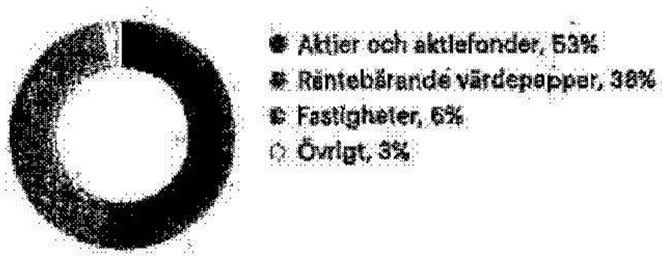
Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2021:



Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2020:



Förvaltningstillgångarna fördelar sig på följande tillgångsslag, 2019:



Av förvaltningstillgångarna på balansdagen handlas 97 (94; 93) procent på aktiva marknader där marknadsnoteringar använts för att värdera tillgångarna. Inga finansiella instrument utställda av Essity ingår i det verkliga värdet av förvaltningstillgångarna per den 31 december 2021 i likhet med föregående år.

Effekt av tillgångstaket

MSEK	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**1 054**	**887**	**707**
Räntekostnad	52	12	16
Övrig förändring av tillgångstaket	4 025	155	164
Omräkningsdifferenser	130	-	-
Värde vid periodens slut	**5 261**	**1 054**	**887**

Under 2021 har överskottet i den brittiska pensionsplanen belagts med tillgångstak enligt reglerna i IAS19 eftersom Essity gör bedömningen att inte kunna tillgodogöra sig det nuvarande överskottet. Värde vid periodens slut avseende effekt av tillgångstaket avser medel i den brittiska pensionsplanen uppgående till 4 144 (-; -) MSEK och medel i en svensk stiftelse som kan användas för eventuella framtida löften om förtida avgång för vissa kategorier anställda uppgående till 1 117 (1 054; 887) MSEK.

Väsentliga aktuariella antaganden

	Sverige	Storbritannien	Tyskland	Nederländerna[1]	USA
2021					
Diskonteringsränta	1,62	1,69	0,75	N/A	2,81
Förväntad löneökningstakt	3,00	N/A	3,00	N/A	N/A
Förväntad inflation	2,00	3,25	1,75	N/A	N/A
Förväntad livslängd, män[2]	22	22	20	N/A	20
Förväntad livslängd, kvinnor[2]	25	25	24	N/A	21
2020					
Diskonteringsränta	0,83	1,37	0,38	N/A	2,56
Förväntad löneökningstakt	2,75	N/A	2,75	N/A	N/A
Förväntad inflation	1,75	3,00	1,50	N/A	N/A
Förväntad livslängd, män[2]	22	21	20	N/A	20
Förväntad livslängd, kvinnor[2]	25	24	24	N/A	21
2019					
Diskonteringsränta	1,40	2,07	0,96	1,07	3,16
Förväntad löneökningstakt	3,00	N/A	2,75	2,75	N/A
Förväntad inflation	2,00	3,00	1,50	1,50	N/A
Förväntad livslängd, män[2]	22	22	20	21	20
Förväntad livslängd, kvinnor[2]	25	24	24	24	22

1) Från och med 2020 redovisas den nederländska pensionsplanen som ett avgiftsbestämt pensionsåtagande.
2) Förväntad livslängd, uttryckt i år, för en person som för närvarande är 65 år.

De förmånsbestämda åtagandenes känslighet för förändring av de väsentligaste aktuariella antagandena är:

Förändring av åtagande, ökat åtagande (-)

MSEK	
Diskonteringsränta +0,25%	1 327
Prisinflation inklusive löneinflation +0,25%	-1 059
Livslängd +1 år	-1 453

Känslighetsanalysen ovan är beräknad genom att ett antagande förändras och de övriga hålls konstanta.

Planer som omfattar flera arbetsgivare

Essity har åtaganden för sjuk- och familjepension, för tjänstemän i Sverige, som tryggas genom försäkring i försäkringsbolaget Alecta. Bolaget har också anställda i Finland som omfattas av den lagstadgade pensionsplanen TyEL, åtagandene tryggas via försäkringsbolaget Varma. Dessa förmåner redovisas som avgiftsbestämda planer då det inte finns förutsättningar för att fördela förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader tillhörande respektive företag som omfattas av planen.

Budgeterade avgifter

De budgeterade avgifterna för bolagets förmånsbestämda pensionsplaner 2022 beräknas till 371 MSEK. Avgifter för planer som omfattar flera arbetsgivare beräknas för 2022 till 40 MSEK.

20221121101035

D. Operativa tillgångar och skulder

D1. Immateriella anläggningstillgångar

RR Redovisningsprinciper

Goodwill
Goodwill uppstår i samband med rörelseförvärv då överförd ersättning överstiger det verkliga värdet på förvärvade nettotillgångar. Goodwill värderas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerad nedskrivning och är en immateriell anläggningstillgång med en obestämbar nyttjandeperiod. Detta innebär att goodwill inte skrivs av utan årligen prövas för nedskrivning. All goodwill allokeras till de kassagenererande enheter som drar nytta av synergierna från rörelseförvärvet. Vid avyttring av koncernföretag inkluderas kvarvarande redovisat värde på den goodwill, som är hänförlig till den avyttrade enheten, i realisationsresultatet. Goodwill som uppstått vid förvärv av intresseföretag eller ett joint venture inkluderas i redovisat värde på respektive intresseföretag eller joint venture.

Varumärken
Varumärken kan endast redovisas när de har förvärvats genom en separat transaktion eller genom förvärv av en hel verksamhet som inkluderar ett eller flera varumärken. Varumärket värderas till anskaffningsvärde efter eventuella ackumulerade avskrivningar och ackumulerade nedskrivningar. Varumärken med en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan prövas årligen för nedskrivning tillsammans med nedskrivningsprövningen av goodwill. Varumärken med begränsad nyttjandeperiod skrivs av linjärt under förväntad nyttjandeperiod som varierar mellan 3–25 år.

Licenser, patent och liknande rättigheter
Till immateriella tillgångar hör även patent, licenser och andra liknande rättigheter. Förvärvade sådana tillgångar värderas till anskaffningsvärde, och skrivs av linjärt under förväntad nyttjandeperiod som varierar mellan 3–20 år.

Kundrelationer
Kundrelationer värderas till verkligt värde vid förvärv. Värdena av dessa kundrelationer skrivs av över nyttjandeperioden, som bedöms vara mellan 3–15 år.

Forskning och utveckling
Utgifter för forskning kostnadsförs då de inträffar. Identifierbara utgifter för utveckling av nya produkter och processer aktiveras i den mån dessa bedöms komma att ge framtida ekonomiska fördelar. I de fall svårigheter föreligger att skilja forskningsfasen från utvecklingsfasen i ett projekt betraktas hela projektet som forskning och kostnadsförs omgående. Utvecklingskostnaderna avseende emballage och förpackningar kostnadsförs direkt. Generellt tillämpas en konservativ bedömning av utvecklingsprojekt p g a svårigheten att veta vilka som leder till kommersiell framgång. Aktiverade utgifter skrivs av linjärt från tidpunkten när tillgången tas i bruk över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningstiden uppgår till mellan 5–10 år.

Nedskrivningsprövning
Goodwill prövas årligen avseende nedskrivningsbehov. Vid prövningen grupperas tillgångarna i kassagenererande enheter. Essity har definierat tre kassagenererande enheter för nedskrivningsprövning vilka sammanfaller med rörelsesegmenten Consumer Tissue, Professional Hygiene och Personal Care. I prövningen jämförs de bokförda värdena på de kassagenererande enheterna med återvinningsvärdena. Återvinningsvärdet för respektive kassagenererande enhet fastställs genom diskontering av framtida kassaflöden, för att bestämma nyttjandevärdet. Beräkningen av de framtida kassaflödena grundar sig i de strategiska planer som fastställts av koncernledningen för de kommande tre åren. Det bokförda värdet för den kassagenererande enheten inkluderar goodwill, varumärken med obestämbar nyttjandeperiod och tillgångar med bestämbar nyttjandeperiod, såsom anläggningstillgångar, varumärken och rörelsekapital. Effekter av expansionsinvesteringar exkluderas när nyttjandevärdet beräknas. Värdet på tillgångar som skrivs av prövas vad gäller nedskrivningsbehov närhelst det finns indikationer på att redovisat värde eventuellt inte är återvinningsbart. I de fall en tillgångs eller en kassagenerande enhets redovisade värde överstiger dess beräknade återvinningsvärde skrivs tillgången ned till återvinningsvärdet. Tidigare redovisad nedskrivning återförs om skälen för nedskrivningen inte längre föreligger. Återföring sker dock inte med ett belopp större än att det bokförda värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats tidigare år. Nedskrivning av goodwill återförs aldrig.

Utsläppsrätter och kostnader för utsläpp av koldioxid
Essity deltar i det europeiska systemet för utsläppsrätter.

Utsläppsrätter avseende utsläpp av koldioxid redovisas, när de erhålls från respektive EU-stat, som en immateriell tillgång samt som en förutbetald intäkt (skuld). Rätterna erhålls utan vederlag och redovisas till marknadsvärdet per den dag tilldelningen sker. Under perioden kostnadsförs den immateriella tillgången i proportion till gjorda koldioxidutsläpp. Samtidigt löses den förutbetalda intäkten upp med motsvarande belopp varvid ingen nettoeffekt uppstår i resultaträkningen. I det fall erhållna utsläppsrätter inte täcker gjorda utsläpp reserverar Essity för underskottet värderat till aktuellt marknadsvärde på balansdagen. Försäljning av överskott av utsläppsrätter intäktsförs på leveransdagen.

Om marknadspriset på utsläppsrätter per balansdagen understiger det redovisade anskaffningsvärdet skrivs eventuella överskott av utsläppsrätter, som inte behövs för att täcka gjorda utsläpp, ner till gällande marknadspris på balansdagen. I samband med detta intäktsförs kvarvarande del av den förutbetalda intäkten med motsvarande belopp och därmed uppstår ingen effekt i resultaträkningen. Utsläppsrätterna används som betalningsmedel vid den avräkning som görs med staten avseende skulden för gjorda utsläpp.

Viktiga bedömningar och antaganden

I samband med den årliga prövningen avseende eventuellt nedskrivningsbehov av goodwill görs en beräkning av återvinningsvärdet. Återvinningsvärdet för de kassagenererande enheterna fastställs genom beräkning av nyttjandevärdet. Beräkningen av nyttjandevärdet grundar sig på de treåriga strategiplaner som fastställts av koncernledningen, vilka i sin tur grundas på bedömningar och antaganden. De mest väsentliga bedömningarna och antagandena avser prognoser för organisk tillväxt, vinstmarginal och använd diskonteringsränta. De diskonteringsräntor som används vid nuvärdeberäkningen av de förväntade framtida kassaflödena är de vid tillfället aktuella vägda kapitalkostnaderna (WACC) fastställda inom koncernen för de marknader där de kassagenererande enheterna bedriver verksamhet.

Antaganden för vinstmarginal baseras på aktuella marknadspriser och kostnader justerade med förväntade pris- och kostnadsförändringar samt antagen produktivitetsutveckling. Tillväxtantagandet följer koncernens mål om en årlig försäljningstillväxt inklusive organisk försäljningstillväxt och förvärv överstigande 5 procent, minskat med tillväxt från förvärv, och är i linje med historiskt utfall och förväntad global marknadstillväxt.

Förväntat uthålligt framtida kassaflöde för perioder bortom strategiplanens planeringshorisont extrapoleras från strategiplanens slutår med en antagen uthållig tillväxt om 2 (2; 2) procent.

D1. Immateriella anläggningstillgångar, forts.

Goodwill

MSEK	2021	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden	32 324	32 324	34 846
Ackumulerade nedskrivningar	–	–	–265
Summa	**32 324**	**32 324**	**34 581**
Värde vid periodens början	**32 324**	**34 581**	**33 553**
Företagsförvärv	3 398	603	–
Företagsförsäljningar	–	–36	–15
Omklassificeringar	–7	–	–
Omräkningsdifferenser	2 088	–2 824	1 043
Värde vid periodens slut	**37 803**	**32 324**	**34 581**

Immateriella tillgångar exklusive goodwill

	Varumärken			Teknologier, Kundrelationer och liknande rättigheter			Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten			Summa Övriga immateriella tillgångar		
MSEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden	14 726	13 401	14 686	14 015	10 963	12 305	577	532	513	29 318	24 896	27 504
Ackumulerade avskrivningar	–645	–506	–559	–6 773	–5 731	–5 301	–209	–180	–132	–7 627	–6 417	–5 992
Ackumulerade nedskrivningar	–	–	–468	–88	–86	–94	–140	–51	–	–228	–137	–562
Summa	**14 081**	**12 895**	**13 659**	**7 154**	**5 146**	**6 910**	**228**	**301**	**381**	**21 463**	**18 342**	**20 950**
Värde vid periodens början	**12 895**	**13 659**	**13 546**	**5 146**	**6 910**	**7 478**	**301**	**381**	**360**	**18 342**	**20 950**	**21 384**
Investeringar[3]	–	–	–	834	459	138	38	43	58	872	502	196
Försäljningar och utrangeringar	–	–	–44	–	–1	–	–1	–	–	–1	–1	–44
Företagsförvärv	729	50	–	1 812	185	–	–	1	–	2 541	236	–
Företagsförsäljningar	–	–	–	–2	–2	–	–	–	–	–2	–2	–
Omklassificeringar[2]	1	–	1	51	–1 161	85	2	–1	–1	54	–1 162	88
Avskrivningar[1]	–122	–137	–109	–932	–946	–958	–35	–57	–44	–1 089	–1 140	–1 111
Nedskrivningar	–	–	–	–	–	–19	–87	–54	–	–87	–54	–19
Omräkningsdifferenser	578	–677	265	245	–298	183	10	–12	8	833	–987	456
Värde vid periodens slut	**14 081**	**12 895**	**13 659**	**7 154**	**5 146**	**6 910**	**228**	**301**	**381**	**21 463**	**18 342**	**20 950**
Utsläppsrätter, nettovärde										343	232	232
Värde vid periodens slut inklusive utsläppsrätter										**21 806**	**18 574**	**21 182**

[1] Avskrivning på Varumärken och Kundrelationer ingår i Försäljnings- och administrationskostnader medan avskrivningar på Teknologier och övriga immateriella tillgångar ingår i Kostnad för sålda varor.
[2] Under 2020 har leasingavtal avseende land omklassificerats från övriga immateriella anläggningstillgångar till nyttjanderättstillgångar med 1 206 MSEK.
[3] Under 2021 har räntekostnader aktiverats i Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten med 9 MSEK. Genomsnittligt använd räntesats har varit 2 procent.

Prövning av nedskrivningsbehov

Den årliga prövningen avseende eventuellt nedskrivningsbehov för goodwill görs under fjärde kvartalet, och varken 2021, 2020 eller 2019 års prövning har visat att det föreligger något nedskrivningsbehov. Den WACC före skatt som använts för testet av goodwill framgår av tabell nedan. Känslighetsanalyser visar att rimliga förändringar i nyckelparametrar inte medför några nedskrivningsbehov. Utöver det årliga nedskrivningstestet av de kassagenererande enheterna, som framgår ovan under stycket Nedskrivningsprövning, testas också goodwill, varumärken med obestämbar nyttjandeperiod och individuella tillgångar om det föreligger en indikation på nedskrivningsbehov. Under perioden har immateriella anläggningstillgångar, hänförliga till rörelsesegmentet Personal Care, skrivits ner med –87 MSEK.

Fördelning per rörelsesegment

	Goodwill			Varumärken			WACC, före skatt %		
MSEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Personal Care	19 537	16 678	17 545	8 637	8 016	8 644	8,2	8,2	8,6
Consumer Tissue	10 326	9 264	9 894	5 244	4 879	5 108	8,0	8,2	8,1
Professional Hygiene	7 940	6 382	7 142	–	–	7	6,8	6,2	7,3
Summa	**37 803**	**32 324**	**34 581**	**14 081**	**12 895**	**13 659**			

Utsläppsrätter

MSEK	2021	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden	343	232	232
Värde vid periodens början	**232**	**232**	**91**
Erhållna utsläppsrätter	210	187	174
Inköp	93	30	51
Avräkning mot staten	–201	–206	–84
Omräkningsdifferenser	9	–11	0
Värde vid periodens slut	**343**	**232**	**232**

20221121101036

D2. Materiella anläggningstillgångar

RR Redovisningsprinciper

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I de fall en investering i utländsk valuta har säkringsredovisats, redovisas resultatet av säkringen, som en del av förvärvskostnaden. I större projekt inkluderas kostnader för intrimning och igångkörning i anskaffningsvärdet för fastigheter och produktionsanläggningar. Lånekostnader inkluderas i anskaffningsvärdet för investeringar överstigande 250 MSEK och som tar mer än 12 månader att färdigställa. Kostnader för reparation och underhåll kostnadsförs direkt i resultaträkningen.

Avskrivning och nedskrivning
Mark är inte föremål för avskrivning. Byggnader, maskiner och inventarier skrivs av linjärt över tillgångarnas beräknade nyttjandeperiod. När det vid bokslutstidpunkten finns en indikation på att en materiell anläggningstillgång minskat i värde prövas denna för eventuell nedskrivning.

Beräknade nyttjandeperioder

	Antal år
Byggnader	15–50
Energianläggningar	15–30
Massa och pappersbruk	10–25
Markanläggningar	10–20
Konverteringsmaskiner, övriga maskiner	7–16
Kontorsutrustning	5–10
Fordon	4–5
Verktyg	3–10
Datorer	3–5

Materiella anläggningstillgångar

	Byggnader			Mark och markanläggningar			Maskiner och inventarier			Pågående nyanläggningar		
MSEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden	25 759	23 004	24 665	4 248	4 052	4 403	88 108	78 399	85 802	6 209	5 320	3 716
Ackumulerade avskrivningar	–12 045	–10 776	–10 986	–657	–599	–649	–55 880	–48 672	–52 516	–	–	–1
Ackumulerade nedskrivningar	–283	–283	–268	–24	–23	–25	–1 440	–1 401	–1 261	–31	–2	–1
Summa	**13 431**	**11 945**	**13 611**	**3 567**	**3 430**	**3 729**	**30 789**	**28 326**	**32 025**	**6 178**	**5 318**	**3 714**
Värde vid periodens början	**11 945**	**13 611**	**12 974**	**3 430**	**3 729**	**3 626**	**28 326**	**32 025**	**30 136**	**5 318**	**3 714**	**4 837**
Investeringar	318	124	209	44	9	34	1 426	1 127	1 809	4 614	4 882	3 629
Försäljningar och utrangeringar	–12	–6	–37	–3	–4	–1	–41	–57	–89	–	–4	–1
Företagsförvärv	67	28	–	10	9	–	799	42	–	55	–	–
Företagsförsäljningar	–	–38	–	–	–18	–	–	–73	–81	–	–	–9
Omklassificeringar	1 045	235	818	2	11	–4	3 014	2 551	4 045	–4 115	–2 844	–5 037
Avskrivningar[1]	–782	–802	–841	–36	–41	–44	–4 369	–4 444	–4 597	–	–	–
Nedskrivningar	–	–42	–6	–	–	–2	–97	–234	–144	–29	–	–
Återförd nedskrivning	32	–	70	–	–	22	4	8	27	–	–	–
Omräkningsdifferenser	818	–1 165	425	120	–265	98	1 727	–2 619	920	335	–430	199
Värde vid periodens slut	**13 431**	**11 945**	**13 611**	**3 567**	**3 430**	**3 729**	**30 789**	**28 326**	**32 025**	**6 178**	**5 318**	**3 714**

[1] Ingår i huvudsak i Kostnad för sålda varor.

Summa materiella anläggningstillgångar

MSEK	2021	2020	2019
Ackumulerade anskaffningsvärden	124 325	110 775	118 776
Ackumulerade avskrivningar	–68 582	–60 047	–64 152
Ackumulerade nedskrivningar	–1 778	–1 709	–1 545
Summa	**53 965**	**49 019**	**53 079**
Värde vid periodens början	**49 019**	**53 079**	**51 673**
Investeringar	6 402	6 142	5 679
Försäljningar och utrangeringar	–56	–71	–128
Företagsförvärv	931	79	–
Företagsförsäljningar	–	–129	–84
Omklassificeringar	–54	–47	–178
Avskrivningar[1]	–5 187	–5 287	–5 462
Nedskrivningar	–126	–276	–152
Återförd nedskrivning	36	8	119
Omräkningsdifferenser	3 000	–4 479	1 632
Värde vid periodens slut	**53 965**	**49 019**	**53 079**
IFRS 16 Nyttjanderättstillgångar, nettovärde	4 953	4 612	3 821
RR Värde vid periodens slut inklusive nyttjanderättstillgångar	**58 918**	**53 631**	**56 900**

[1] Ingår i huvudsak i Kostnad för sålda varor.

Årets nedskrivningar om 126 MSEK är främst hänförliga till omstruktureringsåtgärder inom Consumer Tissue i Finland samt löpande åtgärder inom Personal Care i Tyskland.

Återförd nedskrivning om 36 MSEK är främst hänförlig till tidigare nedskrivning av produktionsanläggningar inom Consumer Tissue i Ryssland.

Ränta har under perioden aktiverats i maskiner och inventarier med 44 (18; 39) MSEK samt i pågående nyanläggningar med 7 (1; 1) MSEK. Genomsnittligt använd räntesats har varit 2 (3; 4) procent.

Avtalsförpliktelser avseende förvärv av materiella anläggningstillgångar uppgår till 3 178 (3 131; 3 836) MSEK vid årets slut.

D3. Varulager

RR Redovisningsprinciper

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärdet beräknas främst genom tillämpning av först in-först ut -principen (FIFO) eller vägda genomsnittspriser. Anskaffningsvärdet för varulager och pågående arbeten innefattar kostnader för råvaror, direkt arbete, övriga direkta kostnader samt tillverkningsrelaterade omkostnader baserat på normalt kapacitetsutnyttjande.

Nettoförsäljningsvärdet är det beräknade försäljningspriset som erhålls vid normala affärstransaktioner med avdrag för beräknade försäljningskostnader.

Varulager

MSEK	2021	2020	2019
Råvaror och förnödenheter	6 064	5 890	4 749
Reservdelar och förrådsartiklar	2 103	1 783	1 862
Varor under tillverkning	1 725	1 343	1 424
Färdiga varor	9 435	7 363	7 717
Förskott till leverantörer	12	4	12
IFRS Summa	**19 339**	**16 383**	**15 764**

Nedskrivningar av varulager uppgick till 484 (302; 78) MSEK varav 18 (9; 70) MSEK redovisats i samband med omstruktureringar som en jämförelsestörande kostnad, se not B3 Rörelsekostnader på sidan 88.

D4. Övriga kortfristiga fordringar

Övriga kortfristiga fordringar

MSEK	2021	2020	2019
Momsfordringar	1 113	701	702
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	586	529	568
Leverantörer med debetsaldo	155	123	56
Fordringar för el och gas	195	207	137
Fordringar mot myndigheter	61	58	90
Derivat	3 310	185	20
Övriga fordringar	365	370	540
Summa	**5 787**	**2 173**	**2 113**

D5. Övriga skulder

Övriga skulder

MSEK	2021	2020	2019
Övriga långfristiga skulder			
Derivat	27	6	42
Övriga långfristiga skulder	59	99	141
Summa	**86**	**105**	**183**
Varav poster som förfaller till betalning senare än om 5 år	21	20	20
Övriga kortfristiga skulder			
Derivat	397	108	282
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12 370	11 592	11 720
Momsskulder	1 148	1 075	1 042
Övriga rörelseskulder	1 892	1 770	1 954
Summa	**15 807**	**14 545**	**14 998**

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

MSEK	2021	2020	2019
Bonus och rabatter till kunder	6 263	6 070	6 038
Upplupen semesterlöneskuld	801	712	699
Upplupna sociala kostnader	341	417	440
Övriga skulder till personal	894	1 325	1 538
Övriga poster	4 081[1]	3 068	3 005
Summa	**12 370**	**11 592**	**11 720**

[1] Ökningen 2021 beror främst på ökad skuld för energikostnader jämfört med föregående år.

D6. Övriga avsättningar

Redovisningsprinciper

Avsättningar redovisas i koncernens balansräkning när det finns ett legalt eller informellt åtagande till följd av en tidigare händelse och det är troligt att utbetalningar kommer att krävas för att reglera åtagandet. Det krävs också att det belopp som ska utbetalas kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt. Avsättningen värderas till nuvärdet av de förväntade utgifterna för att reglera åtagandet.

En reserv för omstruktureringsåtgärder redovisas när koncernen har fastställt en detaljerad plan och där antingen genomförandet har påbörjats eller huvuddragen av åtgärderna har kommunicerats med berörda parter. Omstruktureringskostnader omfattar bl.a. kostnader för stängning av fabriker, nedskrivning av produktionsmaskiner eller kostnader för minskning av personal.

Viktiga bedömningar och antaganden

Storleken på de avsättningar som gjorts avseende pågående legala tvister är baserad på bolagets bästa bedömning gjord i samråd med lokal expertis inom området.

Övriga avsättningar 2021

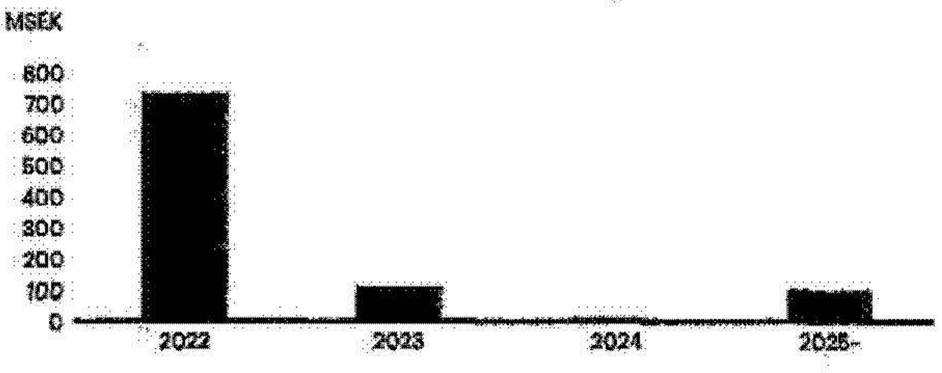
MSEK	Effektiviseringsprogram	Miljö	Legala tvister	Övriga	Summa
Värde vid periodens början	**400**	**208**	**340**	**245**	**1 193**
Avsättningar	50	310	15	44	419
Företagsförvärv	–	–	–	23	23
Ianspråktaganden	–128	–201	–14	–43	–386
Omklassificeringar	–	–	–	–2	–2
Upplösningar	–74	–	–49	–26	–149
Omräkningsdifferenser	8	–7	27	6	34
Värde vid periodens slut	**256**	**310**	**319**	**247**	**1 132**
Avsättningarna består av:					
Kortfristig del					736
Långfristig del					396

Övriga avsättningar föregående perioder

MSEK	2020	2019
Värde vid periodens början	**1 606**	**3 166**
Avsättningar	429	912
Avyttringar av koncernföretag och verksamheter	–	–2
Ianspråktaganden	–696	–1 403
Omklassificeringar	–14	–949[1]
Upplösningar	–64	–157
Omräkningsdifferenser	–68	39
Värde vid periodens slut	**1 193**	**1 606**

[1] Omklassificeringen 2019 består huvudsakligen av omklassificering av skatterisker till skatteskuld, se not B5 Inkomstskatter på sidan 89.

Fördelning av övriga avsättningar på förfallotider [1]



[1] Tidpunkten kan inte bedömas för avsättningar uppgående till 166 MSEK och ingår därför inte i ovanstående.

Av periodens avsättningar för Miljö avser 310 MSEK skuld för utsläpp av koldioxid, vilka kommer att regleras under 2022.

Periodens ianspråktaganden avseende Effektiviseringsprogram är främst hänförliga till omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Professional Hygiene och Consumer Tissue.

De avsättningar som finns vid periodens utgång hänförliga till Effektiviseringsprogram avser främst omstruktureringsåtgärder vid produktionsanläggningar inom Consumer Tissue. Avsättning för Miljö avser främst skuld för utsläpp av koldioxid. Legala tvister består huvudsakligen av reservering för ärende i Latinamerika. Övriga avsättningar består främst av reserver i Italien avseende bland annat mottagna bidrag för kommande investeringsåtaganden.

20221121101037

E. Kapitalstruktur och finansiering

E1. Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå

IFRS Redovisningsprinciper

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar likvida medel, värdepapper, andra finansiella fordringar, kundfordringar, leverantörsskulder, låneskulder samt derivat.

Kortfristiga placeringar och derivat redovisas på affärsdagen. Finansiella tillgångar samt låneskulder redovisas på likviddagen. Kundfordringar och leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när fakturan skickats respektive erhållits.

Finansiella tillgångar redovisas initialt till anskaffningsvärde, och för vissa instrument som inte värderas till verkligt värde, inkluderas transaktionskostnader. Finansiella tillgångar redovisas i balansräkningen tills dess att rättigheten i avtalet har realiserats eller företaget inte längre har rättighet till tillgången. Kontinuerligt genomförs, enligt expected loss model, genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditförlustreservering.

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde utom i de fall de säkringsredovisats till verkligt värde. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen då Essity har fullgjort sina åtaganden.

Essity redovisar finansiella instrument med återstående löptid under 12 månader som kortfristiga tillgångar och skulder, samt de som överstiger 12 månader som långfristiga tillgångar och skulder.

Värdering till verkligt värde

För de finansiella instrument där det finns marknadsnoteringar används aktuella kurser för värdering till verkligt värde (Nivå 1). I de fall det inte finns marknadsnoteringar för instrumenten fastställer Essity verkliga värden med hjälp av vanligt förekommande värderingsmodeller, där noterade priser på liknande tillgångar eller skulder på aktiva marknader används (Nivå 2).

Verkligt värde avseende långfristiga lån värderade till gällande marknadsräntor framgår i not E4 Finansiella skulder på sidan 103. För kortfristiga lån och placeringar bedöms det verkliga värdet överensstämma med det bokförda värdet mot bakgrund av att en förändring av marknadsräntan inte ger någon materiell effekt på marknadsvärdet.

Klassificering och efterföljande redovisning

Enligt IFRS 9 Finansiella instrument ska klassificering av finansiella tillgångar ske utifrån företagets affärsmodell och syftet med de kontraktuella kassaflödena.

Upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden och vars kassaflöden endast utgörs av ränta och nominella belopp ska värderas till upplupet anskaffningsvärde. Huvudregeln är att finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med undantag för de skulder som beskrivs i värderingskategorierna nedan. Då merparten av Essitys finansiella tillgångar innehas med syftet att inkassera kontraktuella kassaflöden samt hållas till förfall redovisas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Alla skulder, exklusive derivat, och de skulder som ingår i en säkringsrelation, värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Verkligt värde över totalresultatet

För finansiella tillgångar som innehas i syfte att inkassera avtalsenliga kassaflöden, vilka enbart utgörs av ränta och nominella belopp, samt att sälje tillgången innan förfall, värderas till verkligt värde över övrigt totalresultat med möjlighet till recirkulering till resultaträkningen. Essity har under året inte redovisat några tillgångar i denna kategori.

För finansiella tillgångar som utgörs av ett eget kapitalinstrument kan bolaget, vid första redovisningstillfället, göra ett oåterkalleligt val att redovisa tillgången till verkligt värde över totalresultatet utan möjlighet till recirkulering till resultaträkningen. Essity har en tillgång om 99 MSEK som redovisas i denna kategori.

Verkligt värde över resultaträkningen

Finansiella tillgångar som inte uppfyller kraven enligt ovan beskrivna kategorier ska värderas till verkligt värde över resultaträkningen. Finansiella tillgångar och skulder kan, vid första redovisningstillfället, oåterkalleligen under vissa omständigheter redovisas till verkligt värde över resultaträkningen om det leder till mer relevant information. Derivat redovisas till verkligt värde över resultaträkningen. Essity har under året inte redovisat några finansiella tillgångar eller skulder, förutom derivat samt skulder som ingår i en säkrings-relation, i denna kategori. Se mer under not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 104.

Redovisning av derivat som används i säkringssyfte

Samtliga derivat redovisas initialt och löpande till verkligt värde i balansräkningen. Resultat vid omvärdering av derivat som används för säkrtng redovisas i enlighet med redovisningsprinciperna angivna i not E6 Derivet och säkringsredovisning på sidan 104.

E1. Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå, forts.

Finansiella instrument per kategori och värderingsnivå

MSEK	Not	Värderingsnivå	2021	2020	2019
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen					
Derivat – Långfristiga finansiella tillgångar	E2	2	2	80	52
Derivat – Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	2	372	450	302
Derivat – Övriga kortfristiga fordringar	D4	2	538	31	12
Summa			**912**	**571**	**366**
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen					
Långfristiga finansiella skulder	E4	2	20 387	10 615	13 167
Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	14	5 038	–
Derivat – Långfristiga finansiella skulder	E4	2	86	2	95
Derivat – Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	524	610	486
Derivat – Övriga kortfristiga skulder	D5	2	25	70	48
Summa			**21 036**	**16 335**	**13 796**
Låne- och kundfordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	–	25	18	20
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	–	620	231	155
Kundfordringar	E3	–	19 871	17 825	19 864
Likvida medel	E2	–	3 904	4 982	2 928
Summa			**24 420**	**23 056**	**22 967**
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	1	99	96	96
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde					
Långfristiga finansiella skulder	E4	–	23 779	24 861	26 796
Långfristiga leasingskulder	E4	–	2 891	2 724	3 021
Kortfristiga finansiella skulder	E4	–	9 064	2 206	7 560
Kortfristiga leasingskulder	E4	–	880	807	851
Leverantörsskulder	–	–	18 030	14 791	15 802
Summa			**54 664**	**45 389**	**54 030**
Derivat som används för säkringsredovisning					
Långfristiga finansiella tillgångar	E2	2	286	534	526
Andra långfristiga tillgångar	–	2	656	79	3
Övriga kortfristiga fordringar	D4	2	2 772	154	8
Kortfristiga finansiella tillgångar	E2	2	156	312	68
Summa			**3 872**	**1 079**	**605**
Långfristiga finansiella skulder	E4	2	300		
Övriga långfristiga skulder	D5	2	27	6	42
Kortfristiga finansiella skulder	E4	2	244	27	86
Övriga kortfristiga skulder	D5	2	372	38	234
Summa			**943**	**71**	**362**

De finansiella instrumenten redovisas till verkligt värde förutom låne- och kundfordringar samt finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde. Essity bedömer att det verkliga värdet i allt väsentligt överensstämmer med det redovisade värdet förutom för långfristiga skulder, för vilka verkligt värde redovisas i not E4 Finansiella skulder på sidan 103.

Värderingsnivåer

Nivå 1: Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder som till exempel aktier eller obligationer noterade på börs.

Nivå 2: Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt (som prisnoteringar) eller indirekt (erhållna från prisnoteringar) som till exempel valutaterminer eller ränteswappar.

Finansiella instrument i andra noter till balansräkningen

		2021		2020		2019	
MSEK	Not	Finansiella instrument	Varav derivat	Finansiella instrument	Varav derivat	Finansiella instrument	Varav derivat
Tillgångar							
Finansiella tillgångar och likvida medel	E2	5 466	818	6 713	1 386	4 147	948
Andra långfristiga tillgångar		656	656	79	79	3	3
Kundfordringar	E3	19 871		17 825	–	19 864	–
Övriga kortfristiga fordringar	D4	3 310	3 310	185	185	20	20
Summa		**29 303**	**4 784**	**24 802**	**1 650**	**24 034**	**971**
Skulder							
Finansiella skulder	E4	58 189	1 154	46 890	639	52 062	667
Övriga långfristiga skulder	D5	27	27	6	6	42	42
Leverantörsskulder		18 030		14 791	–	15 802	–
Övriga kortfristiga skulder	D5	397	397	108	108	282	282
Summa		**76 643**	**1 578**	**61 795**	**753**	**68 188**	**991**

20221121101038

E2. Finansiella tillgångar och likvida medel

IFRS Redovisningsprinciper

Likvida medel definieras som kassa och banktillgodohavanden samt kortfristiga placeringar med en löptid kortare än tre månader från anskaffningstidpunkten. Spärrade medel på bankkonton ingår inte i likvida medel. Lånefordringar värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Kontinuerligt genomförs genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditförlustreservering.

Finansiella tillgångar och likvida medel

	Redovisat värde		
MSEK	2021	2020	2019
Långfristiga finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över övrigt totalresultat	99	96	96
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Lånefordringar, övriga	25	18	20
Derivat	288	624	578
IFRS Summa	**412**	**738**	**694**
Kortfristiga finansiella tillgångar			
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Finansiella tillgångar	183	165	155
Lånefordringar, övriga	437	66	–
Derivat	530	762	370
IFRS Summa	**1 150**	**993**	**525**
Likvida medel			
Kassa och bank	3 284	4 074	2 315
Kortfristiga placeringar <3 månader	620	908	613
IFRS NIF Summa	**3 904**	**4 982**	**2 928**
Summa finansiella tillgångar och likvida medel	**5 466**	**6 713**	**4 147**

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde över totalresultatet avser ett eget kapitalinstrument som oåterkalleligt klassificeras utan möjlighet till recirkulering på grund av innehavets långsiktiga karaktär. Innehavet avser aktier i pensionstillgångar hänförliga till vissa pensionsåtaganden. Dessa tillgångar ingår inte i den normala pensionsberäkningen som framgår av not C4 Ersättning efter avslutad anställning på sidan 93. Värdeförändringar exklusive valutaresultat redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat medan valutaresultat redovisas i resultaträkningen.

Likvida medel per den 31 december 2021 inkluderar 3 115 (2 737; 1 946) MSEK som inte är fullt tillgängliga för användning av Essity eller för vilka andra begränsningar finns, huvudsakligen likvida medel i länder där det råder valutarestriktioner eller andra legala restriktioner. Därmed är det inte möjligt att omedelbart använda dessa likvida medel i andra delar av koncernen, dock är det vanligen möjligt att använda dessa inom verksamheten i respektive land. Inom länderna kan även dessa likvida medel användas till amortering av lokal skuld. Totalt finns 1 719 (1 454; 1 254) MSEK i sådana skulder i dessa länder.

E3. Kundfordringar

IFRS Redovisningsprinciper

Kundfordringar värderas till upplupet anskaffningsvärde efter avsättning för osäkra kundfordringar. Avsättning för osäkra kundfordringar görs enligt den förenklade nedskrivningsmetoden i IFRS 9 Finansiella instrument för kundfordringar vilket innebär att avsättningen värderas till ett belopp som motsvarar de förväntade kreditförlusterna för återstående löptid på samtliga utestående kundfordringar per balansdagen.

En nedskrivning av kundfordringar på grund av befarad kreditförlust påverkar Essitys rörelseresultat som försäljningskostnad i resultaträkningen samt som en reduktion av kundfordringar genom ökning av avsättning för osäkra kundfordringar i balansräkningen. När kreditförlusten konstaterats, skrivs kundfordringar bort mot avsättning för osäkra kundfordringar. En kreditförlust är konstaterad när kunden inte bedöms kunna uppfylla den rättsliga skyldigheten att betala till Essity, när indrivningsåtgärder inte längre är kostnadseffektiva, kundens verksamhet har upphört eller kunden försatts i konkurs som avslutats. Essitys kundfordringar är generellt kortfristiga och diskonteras inte.

Viktiga bedömningar och antaganden

Värderingen av avsättningen för osäkra kundfordringar baseras på en kombination av kollektiv och individuell bedömning. Den kollektiva bedömningen baseras på historiskt konstaterade kreditförluster i förhållande till nettoomsättningen under de senaste fem åren, justerat för förändringar i kreditrisk grundad på aktuell och framåtriktad information om makroekonomiska faktorer som kan påverka betalningsförmågan hos kunderna. Dessa justeringar görs vid behov för att beakta ändrad kreditrisk på grund av väsentliga förändringar i finansiell stabilitet, BNP och arbetslöshet i de länder Essity har sin huvudsakliga försäljning. Individuell bedömning av nedskrivningsbehov av osäkra kundfordringar görs när finansiella problem konstaterats hos kunden, när sedan länge förfallna fordringar inte betalats eller på grund av andra väsentliga händelser som till exempel finansiella kriser eller naturkatastrofer.

Kundfordringar

MSEK	2021	2020	2019
Kundfordringar brutto	20 169	18 063	20 177
Avsättning för osäkra kundfordringar	–298	–238	–313
IFRS Summa	**19 871**	**17 825**	**19 864**

Analys av kreditriskexponering i kundfordringar

MSEK	2021	2020	2019
Kundfordringar, netto efter avsättning för osäkra fordringar	19 871	17 826	19 864
Varav förfallna			
< 30 dagar	1 432	1 316	1 615
30–90 dagar	689	761	775
> 90 dagar	364	361	404
Kundfordringar, förfallna	**2 485**	**2 438**	**2 794**

Kreditrisk i kundfordringar och reservering för osäkra kundfordringar

Essity har en spridd kundstruktur, med kunder inom många olika verksamhetsområden. Essitys tio största kunder svarade 2021 för 19,6 (22,5; 23,7) procent av Essitys försäljning. Den enskilt största kunden svarade för 3,0 (2,7; 4,4) procent av försäljningen. Under 2021 uppgår konstaterade kreditförluster på kundfordringar till 0,02 (0,02; 0,01) procent av nettoomsättningen. Av utestående kundfordringar per bokslutsdagen 2021 svarade de 10 största kunderna för 22,2 (23,9; 23,2) procent. Under den senaste 5-års perioden uppgår genomsnittligt konstaterade kreditförluster på kundfordringar till 0,02 (0,02; 0,02) procent av nettoomsättningen. Essitys samlade bedömning är, trots den pågående covid-19-pandemin, att kreditrisken inom de kundsegment i de länder Essity har sin huvudsakliga försäljning inte förändrats väsentligt under 2021, redovisade kundförluster ligger fortsatt på en låg nivå. Essity fortsätter dock att följa utvecklingen av BNP, finansiell stabilitet och arbetslöshet och kommer att öka reserveringen för osäkra kundfordringar om situationen försämras. Endast en mindre justering har därför gjorts i den kollektiva bedömningen (se redovisningsprinciper och viktiga bedömningar och antaganden ovan) av förväntat nedskrivningsbehov för osäkra kundfordringar i 2021 års bokslut.

Koncernen har totalt säkerheter, främst i form av tecknade kreditförsäkringar, uppgående till 1 056 (723; 1 251) MSEK. Av dessa avser 4 (8; 13) MSEK kategorin Kundfordringar som är förfallna.

Avsättning för osäkra kundfordringar

MSEK	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**–238**	**–313**	**–276**
Reservering för förväntade kreditförluster	–83	–38	–67
Konstaterade förluster	18	26	14
Minskning på grund av avyttringar	0	22	–
Minskning på grund av återföring av reserveringar för förväntade kreditförluster	18	31	27
Omräkningsdifferenser	–13	35	–11
Värde vid periodens slut	**–298**	**–238**	**–313**

Periodens kostnad för osäkra fordringar uppgick till –65 (–7; –40) MSEK.

E4. Finansiella skulder

IFRS Redovisningsprinciper

Huvudprincipen för redovisning av Essitys finansiella skulder är att de initialt värderas till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader, och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

I de fall lån med fast ränta säkrats med derivat värderas både lånet och derivatet till verkligt värde s.k. säkring av verkligt värde. De långfristiga lån som är föremål för säkringsredovisning diskonteras till marknadsränta utan kreditspread. Räntederivatets kassaflöden diskonteras till marknadsränta och värdeförändringarna möts i resultaträkningen.

Finansiella skulder

MSEK	2021	2020	2019
Långfristiga finansiella skulder			
Obligationslån	38 559	28 486	31 690
Derivat	386	2	95
Långfristiga leasingskulder	2 891	2 724	3 021
Andra långfristiga lån med löptid > 1 år < 5 år	5 590	6 971	7 944
Andra långfristiga lån med löptid > 5 år	17	19	329
IFRS **Summa**	**47 443**	**38 202**	**43 079**
Kortfristiga finansiella skulder			
Amorteringar inom 1 år	63	219	255
Obligationslån	–	5 037	–
Derivat	768	637	572
Kortfristiga leasingskulder	880	807	851
Lån med kortare löptid än 1 år	8 595	1 633	7 137
Upplupna finansiella kostnader	140	155	168
IFRS **Summa**[1]	**10 746**	**8 686**	**8 983**
Summa finansiella skulder	**58 189**	**46 890**	**52 062**
Verkligt värde finansiella skulder exklusive leasing	53 925	43 947	49 106

[1] Verkligt värde för kortfristiga lån bedöms vara lika med redovisat värde.

Upplåning

Essity har ett Euro Medium Term Note (EMTN) program med ett rambelopp om 6 000 MEUR (61 376 MSEK) för emissioner på den europeiska kapitalmarknaden. Den 31 december 2021 var nominellt 3 930 (3 440; 3 134) MEUR utestående i publika och bilaterala emissioner med en löptid på 5,2 (3,4; 3,8) år.

Publika obligationslån

Emitterat	Förfall	Redovisat värde MSEK	Verkligt värde MSEK	Räntesats %
Notes 500 MEUR	2023	5 265	5 305	2,50
Notes 600 MEUR	2024	6 126	6 274	1,13
Notes 2 150 MSEK	2025	2 159	2 126	0,42
Notes 850 MSEK	2025	842	839	0,50
Notes 300 MEUR	2025	3 168	3 145	1,13
Notes 500 MEUR	2027	5 090	5 327	1,63
Notes 600 MEUR	2029	5 940	5 718	0,25
Notes 300 MEUR	2030	2 990	2 898	0,50
Notes 700 MEUR	2031	6 959	6 628	0,25
Summa		**38 559**	**38 162**	

Långfristiga finansiella skulder	Redovisat värde MSEK	Verkligt värde MSEK
Andra långfristiga lån med löptid > 1 år < 5 år	5 590	5 634
Andra långfristiga lån med löptid > 5 år	17	16
Summa	**5 607**	**5 650**

Essity har ett svenskt och ett belgiskt företagscertifikatprogram som nyttjas för kort upplåning.

Företagscertifikatprogram[1]

Rambelopp	Emitterat MSEK
Företagscertifikat 15 000 MSEK	–
Företagscertifikat 1 200 MEUR	2 250
Summa	2 250

[1] Ingår i *Lån med kortare löptid än 1 år* i tabellen Finansiella skulder.

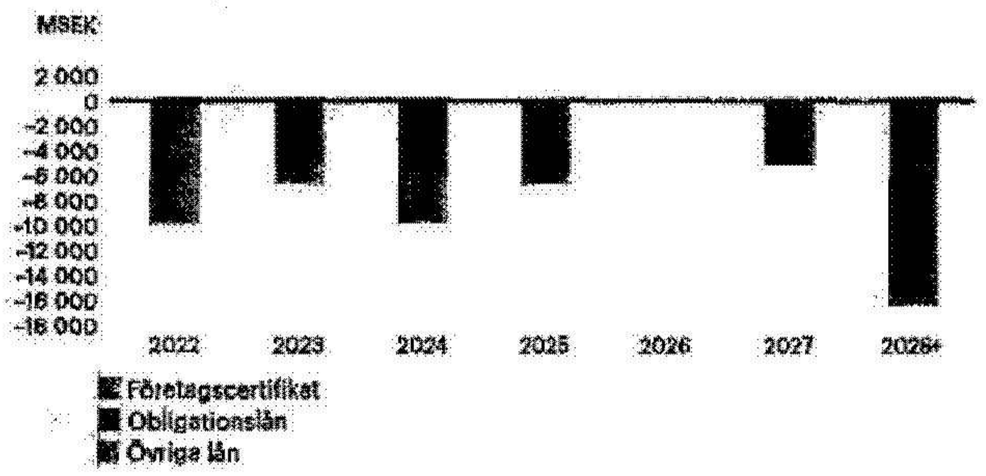
Essity har syndikerade bankfaciliteter i syfte att begränsa refinansieringsrisken och upprätthålla en likviditetsreserv. Kontrakterade bilaterala kreditlöften med banker utgör komplement till syndikeringarna.

Kreditfaciliteter

	Nominellt	Förfall	Totalt MSEK	Utnyttjat MSEK	Outnyttjat MSEK
Syndikerade kreditlöften	59 MEUR	2024	602	–	602
	941 MEUR	2025	9 626		9 626
	62 MEUR	2025	639	–	639
	938 MEUR	2026[1]	9 590		9 590
Summa			**20 459**		**20 459**

[1] Det syndikerade kreditlöftet med förfall 2026 förlängdes under januari 2022 med 938 MEUR till 2027, kvarvarande 62 MEUR förfaller 2026.

Förfallоprofil bruttolåneskuld[1]



[1] I bruttolåneskulden ingår upplupna räntor med 265 MSEK.

Efter tillägg för nettoavsättningar för pensioner och leasingskulder och med avdrag för likvida medel, räntebärande fordringar och eget kapitalinstrument var nettolåneskulden 55 433 (42 688; 50 940) MSEK. För beskrivning av hur Essity hanterar sin refinansieringsrisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 35.

E5. Likviditetsrisk

Nedanstående tabell visar koncernens likviditetsrisk avseende finansiella skulder (inklusive räntebetalningar), nettoreglerade derivat som utgör finansiella skulder samt bruttoreglerade derivats negativa kassaflöden. För beskrivning av hur Essity hanterar sin likviditetsrisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 35.

Likviditetsrisk

MSEK	Mindre än 1 år	Mellan 1–3 år	Mellan 3–5 år	Mer än 5 år
2021				
Lån inklusive räntor	8 448	16 708	7 023	21 524
Nettoreglerade derivat	1	–	–	–
Energiderivat	857	26	–	–
Leasingskulder	947	1 271	743	1 101
Leverantörsskulder	17 950	80	–	–
Summa	**28 703**	**18 085**	**7 766**	**22 625**
Bruttoreglerade derivat[1]	109 124	824	680	–
2020				
Lån inklusive räntor	7 602	16 590	11 910	8 153
Nettoreglerade derivat	1	1	–	–
Energiderivat	41	5	–	–
Leasingskulder	818	1 118	675	1 294
Leverantörsskulder	14 765	6	–	–
Summa	**23 247**	**17 720**	**12 585**	**9 447**
Bruttoreglerade derivat[1]	59 168	2 135	104	–
2019				
Lån inklusive räntor	8 003	18 438	14 326	8 850
Nettoreglerade derivat	0	0	–	–
Energiderivat	254	42	–	–
Leasingskulder	864	1 213	767	1 520
Leverantörsskulder	15 795	7	–	–
Summa	**24 916**	**19 700**	**15 092**	**10 370**
Bruttoreglerade derivat[1]	60 735	1 057	591	–

[1] De bruttoreglerade derivaten har i stort sett motsvarande positiva kassaflöden och utgör därmed enligt Essitys uppfattning ingen reell likviditetsrisk.

20221121010039

E6. Derivat och säkringsredovisning

Redovisningsprinciper

Redovisning av derivat som används i säkringssyfte
Samtliga derivat värderas initialt och löpande till verkligt värde i balansräkningen. Resultat vid omvärdering av derivat som används för säkring redovisas enligt nedan. Vid användning av säkringsredovisning dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten. Bedömningen av säkringens effektivitet dokumenteras, både vid ingången av transaktionen och löpande. Med effektivitet avses till vilken grad säkringsinstrumentet motverkar värdeförändringar i en säkrad posts verkliga värde eller kassaflöde. Ineffektiv del redovisas direkt i resultaträkningen.

Kassaflödessäkring
Resultat vid omvärdering av derivat avsedda för kassaflödessäkringar redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat och återförs till resultaträkningen i den takt som det säkrade kassaflödet påverkar resultaträkningen. Om säkringsrelationen avbryts och kassaflödet ändå förväntas inträffa redovisas resultatet i eget kapital under övrigt totalresultat tills kassaflödet påverkar resultatet. Om säkringen avser en balanspost, överförs resultatet från det egna kapitalet till den tillgång eller den skuld som säkringen avser i samband med att värdet för tillgången eller skulden fastställs för första gången. I de fall det prognostiserade kassaflödet som ligger till grund för säkringstransaktionen inte längre bedöms som troligt överförs det ackumulerade resultatet som redovisats i eget kapital under övrigt totalresultat direkt till resultaträkningen. *Kassaflödessäkringar avseende energi redovisas bland energikostnaderna*, det vill säga kostnad för sålda varor. Transaktionsexponeringens kassaflödessäkringar redovisas i koncernens nettoomsättning och kostnader.

Säkring av nettoinvestering i utlandet
Resultat vid omvärdering av derivat avsedda att säkra Essitys nettoinvesteringar i utlandsverksamhet redovisas i eget kapital under övrigt totalresultat. De ackumulerade resultaten i det egna kapitalet redovisas i resultaträkningen vid en eventuell avyttring av utlandsverksamheten.

Säkring av verkligt värde
Resultat vid omvärdering av derivat som avser säkringar av verkligt värde, redovisas i resultaträkningen tillsammans med förändringar i verkligt värde på den tillgång eller den skuld som säkringen avser. Det innebär för Essity att de långfristiga lån som är föremål för säkringsredovisning diskonteras utan kreditspread till marknadsränta och möter tillhörande räntederivats diskonterade kassaflöden till samma ränta.

Ekonomiska säkringar
I de fall Essity gör ekonomiska säkringar utan att transaktionerna möter kraven för säkringsredovisning enligt IFRS 9, redovisas förändringar av verkligt värde på säkringsinstrumentet direkt i resultaträkningen.

Utestående derivat

		Varav		
MSEK	Summa	Valuta[1]	Ränta	Energi
2021				
Nominellt	137 129	111 601	22 755	2 773
Tillgång	4 784	597	286	3 901
Skuld	1 578	894	301	383
2020				
Nominellt	80 489	62 251	16 514	1 724
Tillgång	1 650	856	559	236
Skuld	753	706	2	45
2019				
Nominellt	81 412	62 506	17 224	1 682
Tillgång	971	412	545	14
Skuld	991	695	0	296

1) Utestående före kvittningsrätt är nominellt 124 914 (74 475; 64 183) MSEK.

Balansräkning
Essity använder finansiella derivat för att hantera valuta-, ränte- och energiprisrisker. För beskrivning av hur Essity hanterar dessa risker hänvisas till Risker och riskhantering på sidan 35. Ovan visas en tabell för de derivat som har påverkat koncernens balansräkning den 31 december 2021. För mer information avseende derivat i balansräkningen, se not E1 Finansiella instrument per kategori på sidan 100.

Kvittning av utestående derivat

MSEK	Tillgångar	Skulder
31 december 2021		
Bruttobelopp	4 790	1 584
Kvittningsbara belopp	–6	–6
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	4 784	1 578
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	–1 131	–1 131
Erlagda/erhållna säkerheter	–2 090	–264
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	**1 563**	**183**
31 december 2020		
Bruttobelopp	1 710	813
Kvittningsbara belopp	–60	–60
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	1 650	753
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	–699	–699
Erhållna säkerheter	–64	–
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	**887**	**54**
31 december 2019		
Bruttobelopp	972	992
Kvittningsbara belopp	–1	–1
Nettobelopp redovisat i balansräkningen	971	991
ISDA avtal vars transaktioner inte kvittas i balansräkningen	–420	–420
Erlagda säkerheter	–	–26
Netto efter kvittning enligt ISDA avtal	**551**	**545**

Resultaträkning
Säkringar avseende transaktionsexponeringen har påverkat periodens rörelseresultat med 118 (–37; –16) MSEK. Nettomarknadsvärdet uppgick vid årsskiftet till 26 (–39; –17) MSEK. Valutasäkringar ökade anläggningstillgångarnas anskaffningsvärde med 1 (minskade 2; ökade 14) MSEK. Nettomarknadsvärdet uppgick vid årsskiftet till 0 (–4; –3) MSEK. Energiderivat har påverkat periodens rörelseresultat med 1 857 (–451; –173) MSEK. Energiderivat hade vid årsskiftet ett utestående marknadsvärde om 3 518 (191; –282) MSEK. Derivat har påverkat periodens räntenetto med –19 (–169; –361) MSEK. Nettomarknadsvärdet på utestående räntederivat uppgick vid årsskiftet till –15 (556; 545) MSEK. För mer information avseende finansiella poster, se not E7 Finansiella intäkter och kostnader på sidan 107.

Känslighetsanalys
Essity har gjort känslighetsanalyser på exponering av risk i finansiella instrument per den 31 december 2021 med antaganden om marknadsrörelser som anses rimligt möjliga på ett års sikt. Om den svenska kronan ensidigt hade försvagats/förstärkts med 5 procent mot alla valutor skulle utestående finansiella säkringar, leverantörsskulder och kundfordringar minskat/ökat periodens resultat före skatt med 17 (13; 8) MSEK.

Om den svenska kronan ensidigt hade försvagats/förstärkts med 5 procent skulle valutasäkringar som avser anläggningstillgångars anskaffningsvärde ökat/minskat det egna kapitalet med 0 (1; 0) MSEK. Om energipriserna hade ökat/minskat med 20 procent skulle utestående finansiella säkringar avseende naturgas och elektricitet, allt annat lika, minskat/ökat periodens energikostnader med 952 (245; 174) MSEK. Utöver resultateffekten skulle det egna kapitalet ökat/minskat med 211 (124; 90) MSEK. Koncernens totala energikostnad skulle dock påverkas annorlunda med beaktande av leveransavtalens prisrisk.

Derivat med säkringsredovisning
De olika riskhanteringsstrategierna framgår av avsnittet Risker och riskhantering på sidan 35. Nedan presenteras de derivat där säkringsredovisning upprättas. Essity säkrar också löpande transaktionsexponeringen och energiprisriskerna för de risker som har bokförts i balans- och resultaträkning. För dessa risker upprättas inte säkringsredovisning. För valutaderivaten möter omvärderingen från riskerna derivaten i de finansiella ställningarna. För energiderivaten redovisas resultatet i resultaträkningen.

Enligt IFRS 9 finns möjlighet att säkra riskkomponenter. Under 2021 har Essity inte nyttjat den möjligheten förutom för energi där Essity för vissa marknader bland annat i Norden och Mexiko säkrar en delkomponent. Säkringsförhållandet för de olika riskerna där säkringsredovisning upprättats är genomgående 1:1.

Med anledning av den pågående referensräntereformen har Essity utvärderat eventuell påverkan på befintliga säkringsrelationer. Essity har ett antal

E6. Derivat och säkringsredovisning, forts.

verkligt värde säkringar där den rörliga räntan i derivatet baseras på EURIBOR. I det fall EURIBOR upphör att existera omfattas hedgerelationerna av de nya lättnadsreglerna i IFRS 9 vilket inte medför några materiella effekter vid en övergång till ny referensränta. Nominella belopp på aktuella säkringsrelationer framgår av tabellerna nedan.

Kassaflödessäkringar
Kassaflödessäkringar för valutarisk upprättas för transaktionsexponering och vid större investeringar samt för energiprisrisker i samband med köp av el och gas. För kassaflödessäkringar upprättas säkringar där kritiska villkor matchar den säkrade posten. För de kassaflödessäkringar som upprättats innebär det att förändringen av det verkliga värdet på säkringsinstrumentet och förändringen i den säkrade posten har en mycket god korrelation. Eventuell ineffektivitet kan till exempel bero på att tidpunkten eller beloppet för det prognostiserade kassaflödet inte sammanfaller med kassaflödet på derivatet. Under 2021 har 0 (0; 0) MSEK redovisats som ineffektivitet i resultaträkningen rörande kassaflödessäkringarna. Valutaderivaten har förfall till och med mars 2024 medan energiderivaten har förfall till och med december 2023.

Säkring av nettoinvestering
Essity har säkrat nettoinvesteringar i ett antal utvalda legala enheter i syfte att uppnå önskad valutafördelning av nettolåneskulden i förhållande till tillgångarna så att nyckeltal som är viktiga för företagets kreditbetyg skyddas långsiktigt. Resultat från säkringspositioner har påverkat det egna kapitalet med totalt –1 012 (1 504; –168) MSEK under året. Resultatet är till stor del hänförbart till säkringar av nettoinvesteringar i USD och EUR. Under 2021 har 0 (0; 0) MSEK redovisats som ineffektivitet i resultaträkningen. Marknadsvärdet av utestående säkringstransaktioner uppgick vid periodens slut totalt till –79 (374; 124) MSEK. Essity säkrade vid årsskiftet nettoinvesteringar i utlandet uppgående till netto –11 183 (–12 854; –11 550) MSEK. Essitys totala utländska nettoinvesteringar uppgick till 77 772 (71 222; 71 797) MSEK vid årsskiftet. Vid säkring av nettoinvestering används valutaderivat och lån i utländsk valuta.

Säkring av verkligt värde
För verkligt värde säkringarna har säkringarna samma nominella belopp, förfallodagar samt fast ränta som den säkrade skulden. Säkringsineffektivitet är hänförlig till bland annat olika diskonteringskurvor för säkringsinstrumentet och den säkrade posten. Säkringsineffektivitet per förfallotidpunkt presenteras i tabellen nedan. Redovisning av ineffektivitet sker i finansiella poster under Säkring av verkligt värde, orealiserade. Se not E7 Finansiella intäkter och kostnader på sidan 107.

		2021		2020		2019	
Valuta- och energiderivat MSEK	**Rad i Balansräkningen**	**Nominellt belopp**	**Bokfört värde**	**Nominellt belopp**	**Bokfört värde**	**Nominellt belopp**	**Bokfört värde**
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Andra långfristiga tillgångar	117	9	64	–	–	–
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga fordringar	355	14	89	3	47	1
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga långfristiga skulder	14	1	62	1	28	0
Valutaderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga skulder	281	14	185	6	283	4
Energiderivat – kassaflödessäkring	Andra långfristiga tillgångar	559	647	559	79	36	3
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga fordringar	1 423	2 758	706	151	68	7
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga långfristiga skulder	63	26	79	5	516	42
Energiderivat – kassaflödessäkring	Övriga kortfristiga skulder	531	356	354	33	994	230
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Långfristiga finansiella tillgångar	–	–	–	–	–	–
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Kortfristiga finansiella tillgångar	7 329	158	8 904	286	4 499	68
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Långfristiga finansiella skulder	–	–	–	–	–	–
Valutaderivat – säkring av nettoinvestering	Kortfristiga finansiella skulder	9 815	244	2 096	27	2 691	66

Räntederivat – Säkring av verkligt värde MSEK

					Rad i balansräkningen		
Förfallodatum	**Nominellt belopp**	**Förändring verkligt värde säkrad post**	**Förändring verkligt värde derivat**	**Ineffektivitet**	**Finansiella tillgångar**	**Finansiella skulder**	**Rörlig ränta**
2021							
Långfristiga derivat							
2023	4 092	91	–86	–5	165	–	Euribor 6m + 0,7215–0,73165
2025	3 919	73	–73	0	101	–7	Euribor 6m + 0,514–0,5168, Stibor + 0,3375
2029	6 138	156	–121	35	0	–119	Euribor 6m + 0,3449
2030	3 069	119	–124	–5	0	–34	Euribor 6m + 0,5077–0,5102
2031	4 092	165	–157	8	0	–146	Euribor 6m + 0,4298
Summa	**21 310**	**604**	**–571**	**33**	**266**	**–300**	
2020							
Kortfristiga derivat							
2021	5 014	12	–10	2	24	–	Euribor 6m +0,5502–0,5527
Långfristiga derivat							
2022	68	2	–2	0	1	–	Euribor 3m +0,698
2023	4 011	57	–61	–4	280	–	Euribor 6m +0,7215–0,73165
2025	3 008	–18	18	0	164	–	Euribor 6m +0,514–0,5168
2030	3 008	–57	76	19	89	–	Euribor 6m +0,5077–0,5102
Summa	**15 109**	**–4**	**21**	**17**	**558**	**–**	
2019							
Långfristiga derivat							
2021	5 213	–11	11	0	33	–	Euribor 6m +0,5502–0,5527
2022	127	3	–3	0	3	0	Euribor 3m +0,698
2023	4 170	8	–13	–5	343	–	Euribor 6m +0,7215–0,73165
2025	3 128	–71	73	2	147	–	Euribor 6m +0,514–0,5168
Summa	**12 638**	**–71**	**68**	**–3**	**526**	**0**	

20221121010040

E6. Derivat och säkringsredovisning, forts.

Derivat med säkringsredovisning[1]

MSEK	Tillgång	Skuld	Netto	Skatt	Säkringsreserv efter skatt	Reciklerat före skatt	Rad i resultaträkning/ balansräkning
2021							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	3 405	-384	3 021	-806	2 215	-1 363	3)
Valutarisk	23	-15	8	-2	6	1	4)
Summa	**3 428**	**-399**	**3 029**	**-808**	**2 221**		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk[2]	165	-244	-79				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	286	-300	-14				
Summa	**3 879**	**-943**	**2 936**	**-808**	**2 221**		
2020							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	230	-38	192	-48	144	473	3)
Valutarisk	3	-7	-4	1	-3	-2	4)
Summa	**233**	**-46**	**188**	**-47**	**141**		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk[2]	344	-32	312				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	558	-	558				
Summa	**1 135**	**-77**	**1 058**	**-47**	**141**		
2019							
Derivat med säkringsredovisning i säkringsreserv							
Kassaflödessäkringar							
Energirisk	10	-272	-262	58	-204	112	3)
Valutarisk	1	-4	-3	1	-2	14	4)
Summa	**11**	**-276**	**-265**	**59**	**-206**		
Derivat med säkringsredovisning utan säkringsreserv							
Säkring av nettoinvestering i utlandet							
Valutarisk[2]	68	-87	-19				
Säkring av verkligt värde							
Ränterisk	526	-	526				
Summa	**606**	**-363**	**242**	**59**	**-206**		

1) Utestående derivat med säkringsredovisning ingår i tabellen Utestående derivat.
2) Derivat före kvittning.
3) Kostnad för sålda varor.
4) Kostnad för sålda varor, Nettoomsättning samt Materiella anläggningstillgångar.

Resultat från säkring av nettoinvestering i utlandet redovisas i omräkningsreserven se not E8 Eget kapital på sidan 107. Resultat från säkringar av verkligt värde redovisas direkt i resultaträkningen.

Säkringsreserv i eget kapital

Valutaderivat avseende säkring av transaktionsexponering förfaller huvudsakligen under första kvartalet 2022. Resultatet efter skatt kommer påverkas med 6 (0; 0) MSEK med oförändrade valutakurser. Valutaderivat avseende säkring av anläggningstillgångarnas anskaffningsvärde förfaller fram till och med mars 2024. Anläggningstillgångarnas anskaffningsvärden kommer vara oförändrade (öka med 3; öka med 2) MSEK efter skatt med oförändrade valutakurser. Derivat som avser att säkra energikostnaderna i koncernen förfaller under 2022 och 2023. Koncernens resultat efter skatt kommer att påverkas positivt med 2 215 (positivt 144; negativt 204) MSEK med oförändrade priser.

E7. Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader

MSEK	2021	2020	2019
Resultat från långfristiga finansiella tillgångar			
Utdelning	–	1	1
Ränteintäkter och liknande resultatposter			
Ränteintäkter, placeringar	86	107	105
Andra finansiella intäkter	16	–	–
RR **Summa finansiella intäkter**	**102**	**108**	**106**
Räntekostnader och liknande resultatposter			
Räntekostnader, upplåning	–630	–762	–884
Räntekostnader, derivat	–52	–186	–378
Räntekostnader, leasingskulder	–79	–98	–110
Säkring av verkligt värde, realiserade	33	17	–3
Andra finansiella kostnader	–36	–37	–40
RR **Summa finansiella kostnader**	**–764**	**–1 066**	**–1 415**
OKF **Summa**	**–662**	**–958**	**–1 309**

I andra finansiella intäkter och kostnader ingår kursdifferenser 16 (0; –4) MSEK.

Känslighetsanalys

Om räntenivåerna hade varit 1 procentenhet högre/lägre, med oförändrad räntebindning och volym i nettolåneskulden, skulle periodens räntekostnader varit 0 (87; 116) MSEK högre/lägre. Känslighetsanalys har gjorts på den risk som Essity var exponerad för den 31 december 2021 med antaganden om marknadsrörelser som ansos rimligt möjliga på ett års sikt.

För beskrivning av hur Essity hanterar sin ränterisk hänvisas till avsnittet om Risker och riskhantering på sidan 35.

E8. Eget kapital

RR Redovisningsprinciper

Transaktionskostnader som direkt kan hänföras till emission av nya aktier eller optioner redovisas, netto efter skatt, i eget kapital som en minskning av emissionslikviden. Utgifter för inköp av egna aktier minskar balanserade vinstmedel i det egna kapitalet i moderbolaget och den del av koncernens egna kapital som avser moderbolagets aktieägare. När dessa aktier säljs inkluderas den erhållna försäljningslikviden i balanserade vinstmedel i det egna kapitalet som avser moderbolagets aktieägare.

Eget kapital uppgick totalt till 68 507 (63 342; 62 801) MSEK den 31 december 2021. På sidorna 69–70 visas Koncernens förändring i eget kapital.

Nedanstående tabeller visar specifikationer av reserver samt inkomstskatt hänförligt till komponenter i övrigt totalresultat.

RR **Eget kapital, specifikation av reserver**

MSEK	Omvärderingsreserv[1]			Säkringsreserv[2]			Verkligt värde över övrigt totalresultat			Omräkningsreserv			Summa reserver i Eget kapital		
	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**107**	**107**	**107**	**141**	**–206**	**245**	**10**	**6**	**4**	**323**	**6 375**	**4 647**	**581**	**6 284**	**5 003**
Verkligt värde över övrigt totalresultat							0	3	6				0	3	6
Kassaflödessäkringar:															
Resultat från omvärdering av derivat redovisat i eget kapital				4 142	–9	–725							4 142	–9	–725
Överfört till resultaträkningen för perioden				–1 369	473	112							–1 363	473	112
Förvärvade kassaflödessäkringar				11									11		
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet[3]				33	–6	10	–	–	–	4 559	–7 246	1 859	4 592	–7 252	1 869
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet										–1 012	1 504	–168	–1 012	1 504	–168
Skatt på poster redovisade direkt i/överförda från eget kapital				–744	–109	138	0	–1	–2	208	–310	37	–536	–420	173
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	**–**	**–**	**–**	**2 078**	**349**	**–465**	**0**	**2**	**4**	**3 755**	**–6 062**	**1 728**	**5 834**	**–5 701**	**1 267**
Överföring till anskaffningsvärde på anläggningstillgångar avseende säkrade investeringar, netto efter skatt				1	–2	14							1	–2	14
Värde vid periodens slut	**107**	**107**	**107**	**2 221**	**141**	**–206**	**10**	**10**	**8**	**4 078**	**323**	**6 375**	**6 416**	**581**	**6 284**

1) Omvärderingsreserven inkluderar effekten på eget kapital vid successiva förvärv.
2) Se även not E6 Derivat och säkringsredovisning på sidan 104 för uppgift om när resultat förväntas bli realiserat.
3) Överföring av realiserad omräkningsdifferens avseende avyttrade och likviderade företag till resultaträkning ingår med –60 (4; –178) MSEK.

20221122101041

E8. Eget kapital, forts.

Specifikation över inkomstskatt hänförlig till komponenter i övrigt totalresultat

MSEK	2021 Före skatt	2021 Skatteeffekt	2021 Efter skatt	2020 Före skatt	2020 Skatteeffekt	2020 Efter skatt	2019 Före skatt	2019 Skatteeffekt	2019 Efter skatt
Aktuariella vinster och förluster avseende förmånsbestämda pensionsplaner	–146	–13	–161	–202	280	78	492	54	536
Verkligt värde över övrigt totalresultat	0	0	0	3	–1	2	6	–2	4
Kassaflödessäkringar	2 779	–744	2 035	464	–109	355	–613	138	–475
Omräkningsdifferens på utländsk verksamhet	5 480	–	5 480	–8 092	–	–8 092	2 096	–	2 096
Övrigt totalresultat från intresseföretag	15	–3	12	–20	4	–16	–14	4	–10
Resultat från säkring av nettoinvestering i utländsk verksamhet	–1 012	208	–804	1 504	–310	1 194	–168	37	–131
Övrigt totalresultat för perioden	**7 114**	**–552**	**6 562**	**–6 343**	**–136**	**–6 479**	**1 788**	**231**	**2 019**

Skuldsättningsgraden uppgick till 0,81 (0,67; 0,81) den 31 december 2021. *Förändring i skulder och eget kapital beskrivs i avsnittet Finansiell ställning* på sidan 34. Kapitalstrukturmålet för Essity är att ha en effektiv kapitalstruktur samtidigt som långsiktig tillgång till lånefinansiering skall säkerställas. Kassaflöde i förhållande till nettolåneskuld beaktas med målsättning att upprätthålla en solid investment grade rating.

Essity har i kreditbetyg för lång upplåning Baa1/BBB+ från Moodys respektive Standard & Poor´s. Essitys finansiella riskhantering beskrivs i avsnittet Risker och riskhantering på sidan 35. I avsnittet om Essity-aktien beskrivs Essitys utdelningspolicy på sidan 6 och kapitalstrukturen beskrivs i sektionen om Mål och utfall på sidan 20.

F. Koncernstruktur

F1. Koncernföretag

IFRS Redovisningsprinciper

Koncernföretag
De företag där Essity har kontroll konsolideras som koncernföretag. Med kontroll menas att Essity har ett sådant inflytande att det kan styra över koncernföretagets relevanta aktiviteter och att Essity har rätt till och kan påverka sin rörliga avkastning från sitt engagemang i koncernföretaget. De flesta av koncernens koncernföretag ägs till 100 procent, vilket innebär att Essity har kontroll över företagen. I Vinda äger Essity 52 procent vilket bedöms ge Essity kontroll över verksamheten. För information om förändringen av ägandet i Familia, se not F2 Delägda koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen på sidan 110 samt not F6 Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter på sidan 112. För mer information om förändringen av ägandet i Asaleo Care, se not F3 Innehav i intresseföretag och joint ventures på sidan 110 samt not F6 Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter på sidan 112.

Innehav utan bestämmande inflytande
Innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en särskild post i koncernens förändring i eget kapital. Resultatet och varje komponent i övrigt totalresultat är hänförligt till moderbolagets ägare och till innehav utan bestämmande inflytande. Förluster hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande redovisas även om det innebär att andelen blir negativ. Vid förvärv under 100 procent när bestämmande inflytande uppnås bestäms innehav utan bestämmande inflytande antingen som en proportionell andel av verkligt värde på identifierbara nettotillgångar exklusive goodwill eller till verkligt värde. Efterföljande förvärv upp till 100 procent samt avyttring av ägarandel i ett koncernföretag som inte leder till förlust av bestämmande inflytande redovisas som en eget kapitaltransaktion.

Förteckning över större koncernföretag

Koncernens andelar i större koncernföretag 31 december 2021 presenteras nedan. Urvalet av helägda koncernföretag eller koncernföretag med väsentligt innehav utan bestämmande inflytande omfattar företag med en extern och intern omsättning överstigande 500 MSEK under 2021.

Företagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel 2021-12-31	Kapitalandel 2020-12-31	Kapitalandel 2019-12-31
Essity France SAS	509 395 109	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Holding Netherlands B.V.	30-135 724	Zeist, Nederländerna	100	100	100
Essity UK Ltd.	3226403	Dunstable, Storbritannien	100	100	100
Essity Professional Hygiene North America LLC	58-2484137	Delaware, USA	100	100	100
Vinda International Holdings Ltd[1]	90235	Hongkong, Kina	52	52	52
Essity Operations Wausau LLC	41-2218501	Wisconsin, USA	100	100	100
Essity Germany GmbH	HRB 713 332	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Hygiene and Health AB	556007-2356	Göteborg, Sverige	100	100	100
Essity Spain S.L.	B28451383	Puigpelat, Spanien	100	100	100
Essity Higiene y Salud Mexico, S.A. de C.V.	SCM-931101-3S5	Mexico City, Mexiko	100	100	100
Productos Familia S.A. Colombia[1]	8909001619	Medellin, Colombia	96	50	50
Productos Familia del Sancela Ecuador S.A.[1]	179131437900	Quito, Ecuador	96	50	50
Essity Italy S.p.A.	3 318 780 966	Altopascio, Italien	100	100	100
Essity LLC	1024700877200	Moskva, Ryssland	100	100	100
Essity Poland Sp.z.o.o.	KRS No. 0000427360	Warszawa, Polen	100	100	100
Essity Austria GmbH	FN 49537 z	Wien, Österrike	100	100	100
Essity Belgium SA-NV	BE0405.681.516	Stembert, Belgien	100	100	100
Essity Professional Hygiene Germany GmbH	HRB 710 876	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Canada Inc.	421984	Ontario, Kanada	100	100	100
OY Essity Finland AB	0165027-5	Espoo, Finland	100	100	100
Essity HMS North America Inc.	23-3036984	Delaware, USA	100	100	100
Essity Norway AS	915 620 019	Oslo, Norge	100	100	100
Essity Switzerland AG	CH-020.3.917.992-8	Schenkon, Schweiz	100	100	100
Essity Denmark A/S	DK20 636 613	Allerød, Danmark	100	100	100
Essity Chile SA	94.262.000-3	Santiago de Chile, Chile	100	100	100
Essity Hungary Kft	01-09-716945	Budapest, Ungern	100	100	100
Essity Czech Republic s.r.o.	485 36 466	Prag, Tjeckien	100	100	100
Essity Operations Alio SL	B61235260	Alio, Spanien	100	100	100
Essity Slovakia s.r.o.	36590941	Gemerska Horska, Slovakien	100	100	100
Essity Operations Mainz-Kostheim GmbH	HRB 5301	Mainz-Kostheim, Tyskland	100	100	100
Essity Operations France SAS	702 055 167	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Operations Mannheim GmbH	HRB 3248	Mannheim, Tyskland	100	100	100
Essity Operations Neuss GmbH	HRB 14343	Neuss, Tyskland	100	100	100
Essity Operations Poland Sp.z.o.o.	KRS No. 0000086815	Olawa, Polen	100	100	100
Essity Operations Le Theil SAS	509 599 619	Saint-Ouen, Frankrike	100	100	100
Essity Operations Manchester Ltd	4119442	Dunstable, Storbritannien	100	100	100
BSN medical GmbH	HRB 124 167	Hamburg, Tyskland	100	100	100
BSN Radiante SAS	652 880 519	Le Mans, Frankrike	100	100	100
BSN Medical Inc.	3269728	North Carolina, USA	100	100	100
BSN-Jobst GmbH	HRB 3462	Emmerich, Tyskland	100	100	100
Essity Centroamérica S.A.	3-101-211115	San José, Costa Rica	100	100	100
Essity do Brasil Indústria e Comércio Ltda.	72.899.016/0001-99	Jarinu, Brasilien	100	100	100
Essity Ireland Ltd.	184359	Dublin, Irland	100	100	100
Essity Distribution B.V.	75400080	Amsterdam, Nederländerna	100	100	100
Asaleo Personal Care Pty Ltd[2]	005 442 375	Springvale, Australien	100		
Asaleo Care New Zealand Ltd[2]	1470756	Auckland, Nya Zeeland	100		
BSN Medical (Aust.) Pty Ltd	095 748 204	Victoria, Australien	100	100	100
BSN Medical (Proprietary) Limited	2001/003941/07	Pinetown, Sydafrika	100	100	100

1) Essity har sedan förvärvet av ytterligare 45,8 procent av aktierna i Productos Familia S.A. den 31 augusti 2021 ett dotterföretag med väsentligt minoritetsintresse, se not F2 på sidan 110.
2) Asaleo Care redovisades före förvärvet 1 juli 2021 som intresseföretag, för mer information se not F3 på sidan 110.

20221121010042

F2. Delägda koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen

Vinda
Vinda International Holdings Ltd. (Vinda) är ett av Kinas största hygienbolag och noterat på Hongkongbörsen. Essitys ägarandel i Vinda uppgår till 52 procent. Vindas marknadsvärde på Hongkongbörsen var vid utgången av perioden 26 480 (26 768; 20 266) MSEK.

Familia
Productos Familia S.A., Colombia (Familia) är verksamt på den sydamerikanske marknaden och säljer produkter inom Personal Care, Consumer Tissue och Professional Hygiene. Den 31 augusti 2021 ökade Essity sitt ägande i Familia från 50 procent till 95,8 procent. Essity bedömdes redan innan denna transaktion ha ett bestämmande inflytande över Familia, då Essity hade möjlighet att styra de aktiviteter som mest väsentligen påverkar avkastningen i Familia. För mer information om förvärvet av de ytterligare aktierna se not F6 Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter på sidan 112.

Finansiell information
Finansiell information lämnas för dessa både koncernföretag nedan. Den finansiella informationen för Familia inkluderar endast perioden januari till augusti 2021. Finansiell information för övriga koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen har inte redovisats, då dessa var och en för sig inte har haft någon materiell påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Resultat- och balansräkningarna så som de visas nedan har inkluderats i Essitys koncernredovisning varvid hänsyn tagits till justering för övervärden i samband med förvärv.

Koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen, 100 procent av verksamheten[1]

	Vinda			Familia		
MSEK	2021	2020	2019	2021	2020	2019
Summerad resultaträkning						
Nettoomsättning	20 584	19 621	19 355	4 394	6 950	7 603
Rörelseresultat före avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	2 321	2 873[2]	1 889	713[3]	1 170[3]	1 042[3]
Rörelseresultat	2 245	2 893[2]	1 882	709[3]	1 162[3]	1 032[3]
Periodens resultat	1 801	2 223	1 364	538	819	719
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	929	1 151	709	269	410	371
Periodens övriga totalresultat	-119	-60	62	-99	-803	191
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	-62	-31	32	-51	-409	86
Periodens totalresultat	**1 682**	**2 163**	**1 426**	**439**	**16**	**910**
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	867	1 120	741	218	1	457
Varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	815	1 043	685	221	15	453
Utdelning till innehav utan bestämmande inflytande	298	212	146	160	187	151
Summerad balansräkning						
Anläggningstillgångar	23 301	19 886[2]	20 556		3 217	3 861
Omsättningstillgångar	9 635	8 799	7 043		3 466	3 616
Summa	**32 936**	**28 687**	**27 599**		**6 683**	**7 477**
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	11 262	9 417[2]	9 110	2 094	2 281	
Eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	8 336	6 853[2]	6 397	2 018	2 190	
Långfristiga skulder	5 691	4 160[2]	5 399	802	1 080	
Kortfristiga skulder	7 657	8 267	6 693	1 769	1 926	
Summa	**32 936**	**28 687**	**27 599**	**6 683**	**7 477**	
Kassaflöde från löpande verksamheten	2 918	2 371	3 031	1 274	841	
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 940	-2 041	-1 535	-253	-254	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-704	-37	-1 625	-468	-460	
Periodens kassaflöde	**274**	**293**	**-129**	**553**	**126**	

[1] För mer information om företagen, se Förteckning över större koncernföretag på sidan 100.
[2] Beloppen för Vinda avseende 2020 har korrigerats.
[3] För Familia ingår jämförelsestörande poster om – (–; –22) MSEK.

F3. Innehav i intresseföretag och joint ventures

IFRS Redovisningsprinciper

Samarbetsarrangemang
Essity klassificerar sina samarbetsarrangemang i joint ventures eller gemensam verksamhet som presenteras i not F4 Gemensam verksamhet på sidan 112.

Joint ventures
Med joint venture avses företag där Essity tillsammans med andra parter har ett gemensamt bestämmande inflytande över verksamheten. Ett joint venture ger de gemensamma ägarna rätt till investeringens nettotillgångar. Joint ventures redovisas enligt kapitalandelsmetoden, vilket innebär att en nettopost inklusive goodwill redovisas per joint venture i balansräkningen. I resultaträkningen redovisas en resultatandel som en del av "Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures". Resultatandelen beräknas utifrån Essitys kapitalandel i respektive joint venture. De samarbetsarrangemang som redovisas enligt kapitalandelsmetoden värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Värdering av förvärvade tillgångar och skulder görs på samma sätt som för koncernföretag.

Intresseföretag
Intresseföretag är företag där koncernen utövar ett betydande inflytande utan att det delägda företaget är ett koncernföretag eller ett samarbetsarrangemang. Normalt innebär detta att koncernen innehar mellan 20 och 50 procent av rösterna. Redovisning av intresseföretag sker enligt kapitalandelsmetoden och de värderas inledningsvis till anskaffningsvärde. Värdering av förvärvade tillgångar och skulder görs på samma sätt som för koncernföretag och redovisat värde på intresseföretagen inkluderar eventuell goodwill och andra koncernjusteringar.

Koncernens andel av intresseföretagens resultat efter skatt som uppkommit i intresseföretag efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning på raden "Intäkter från andelar i intresseföretag och joint ventures". Resultatandelen beräknas utifrån Essitys kapitalandel i respektive intresseföretag.

F3. Innehav i intresseföretag och joint ventures, forts.

Redovisade värden för innehav i intresseföretag och joint ventures

MSEK	2021	2020	2019
Joint ventures			
Värde vid periodens början	**169**	**181**	**171**
Nettoökning i joint ventures[1]	-12	17	8
Omklassificering mellan joint operation och joint venture	8	–	–
Omräkningsdifferenser	5	-9	2
Värde vid periodens slut	**160**	**188**	**181**
Intresseföretag			
Värde vid periodens början	**658**	**684**	**606**
Företagsförvärv	–	–	3
Nettoförändring i intresseföretag[1]	-61	1	43
Omklassificering mellan intresseföretag och koncernföretag	-565	–	–
Omräkningsdifferenser	17	-27	32
Värde vid periodens slut	**49**	**658**	**684**
Värde vid periodens slut för innehav i intresseföretag och joint ventures	**239**	**847**	**865**

[1] I periodens nettoökning ingår koncernens andel av joint ventures och intresseföretagsresultat efter skatt samt poster redovisade direkt i eget kapital (båda efter avdrag för eventuella innehav utan bestämmande inflytande). Därutöver ingår justering för under perioden erhållen utdelning vilket för joint venture företagen uppgår till 8 (3; 8) MSEK samt för intresseföretagen 64 (28; –) MSEK.

Intresseföretag och joint ventures

Asaleo Care

Asaleo Care Ltd (Asaleo Care) tillverkar och marknadsför Consumer Tissue, Professional Hygiene och Personal Care produkter. Essity har licensierat sina varumärken Tork och TENA till Asaleo Care för försäljning av dessa varumärken i Australien, Nya Zeeland och Fiji.

Den 1 juli 2021 ökade Essity sitt ägande i Asaleo Care från 36 procent till 100 procent. På grund av detta inkluderar den finansiella informationen om Asaleo Care nedan endast perioden januari till juni 2021. För mer information om förvärvet av de ytterligare aktierna se not F6 Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter på sidan 112.

Under 2020 avslutade företaget Babyverksamheten i Nya Zeeland. Essity redovisade effekterna av dessa transaktioner som jämförelsestörande poster. Under 2019 avyttrade företaget Consumer Tissueverksamheten i Australien.

Bunzl & Biach

Bunzl & Biach GmbH (Bunzl & Biach) Vienna är Essitys enskilt största joint venture som är verksamt inom returpappersmarknaden och förser Essitys verksamhet med råvaror.

Väsentliga innehav i intresseföretag och joint ventures, 100% av verksamheten

	Joint ventures			Intresseföretag			Total		
	Bunzl & Biach			Asaleo Care					
MSEK	2021	2020	2019	2021[1]	2020	2019	2021	2020	2019
Summerad resultaträkning									
Nettoomsättning	2 487	1 134	1 424	1 374	2 655	2 795	3 861	3 789	4 219
Avskrivningar	-18	-14	-13	-89	-171	-168	-107	-185	-181
Rörelseresultat	39	34	30	-42	390	346	-4	424	376
Ränteintäkter	0	0	0	–	1	3	0	1	3
Räntekostnader	0	0	0	-26	-52	-80	-26	-52	-80
Övriga finansiella poster	0	0	0	-1	-1	-4	-1	-1	-4
Skattekostnad	-10	-7	-9	10	-97	-78	0	-104	-82
Periodens resultat, kvarvarande verksamhet	29	27	21	-59	241	192	-30	268	213
Periodens resultat, avvecklad verksamhet	–	–	–	–	-37	-9	–	-37	-9
Periodens resultat	29	27	21	-59	204	183	-30	231	204
Periodens övriga totalresultat	–	–	–	43	-44	-13	43	-44	-13
Periodens totalresultat	**29**	**27**	**21**	**-16**	**160**	**170**	**13**	**187**	**191**
Summerad balansräkning									
Anläggningstillgångar	135	160	169		1 829	2 041	135	2 089	2 204
Likvida medel	17	64	31		345	216	17	409	247
Övriga omsättningstillgångar	502	174	167		690	969	502	664	1 136
Summa tillgångar	**654**	**398**	**361**		**2 864**	**3 226**	**654**	**3 362**	**3 587**
Långfristiga finansiella skulder	169	90	69		932	1 114	169	1 022	1 183
Övriga långfristiga skulder	109	63	69		205	363	109	269	432
Kortfristiga finansiella skulder	21	–	–		48	9	21	48	9
Övriga kortfristiga skulder	138	26	31		544	513	138	570	544
Summa skulder	**437**	**179**	**169**		**1 730**	**1 999**	**437**	**1 909**	**2 168**
Nettotillgångar	**217**	**219**	**192**		**1 234**	**1 227**	**217**	**1 453**	**1 419**
Koncernens andel av nettotillgångar	106	107	94		446	444	106	553	538
Övervärde	61	69	74		174	191	61	243	265
Redovisat värde av företagen	**167**	**176**	**168**		**620**	**635**	**167**	**796**	**803**
Redovisat värde för övriga joint ventures	23	13	13		–	–	23	13	13
Redovisat värde för övriga intresseföretag				49	38	49	49	38	49
Redovisat värde för innehav i intresseföretag och joint ventures	**190**	**189**	**181**	**49**	**658**	**684**	**239**	**847**	**865**
Marknadsvärde vid periodens slut					**4 690**	**3 748**			

[1] I periodens resultat ingår kostnader i samband med Essitys förvärv av Asaleo Care med 150 MSEK.

20221210104

F3. Innehav i intresseföretag och joint ventures, forts.

Redovisade värden för innehav i intresseföretag och joint ventures

Bolagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Kapitalandel 2021-12-31 %	Kapitalandel 2020-12-31 %	Kapitalandel 2019-12-31 %	Redovisat värde 2021-12-31 MSEK	Redovisat värde 2020-12-31 MSEK	Redovisat värde 2019-12-31 MSEK
Joint ventures								
Bunzl & Biach GmbH	FN78555v	Wien, Österrike	49	49	49	167	176	168
Övriga						23	13	13
Intresseföretag								
Acaleo Care Ltd	61 154 461 300	Melbourne, Australien		36	36		620	635
Övriga						49	38	49
Redovisat värde vid periodens slut						**239**	**847**	**865**

F4. Gemensam verksamhet

Redovisningsprinciper

Med gemensam verksamhet avses företag där Essity tillsammans med andra parter genom avtal har ett gemensamt bestämmande inflytande över verksamheten. I en gemensam verksamhet ges parterna i uppgörelsen rätt till de tillgångar och skyldigheter för de skulder som är kopplade till investeringen, vilket innebär att innehavaren ska redovisa sin andel av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader enligt den så kallade klyvningsmetoden.

Värdering av förvärvade tillgångar och skulder enligt klyvningsmetoden görs på samma sätt som för koncernföretag. Essity redovisar sin andel av företagets tillgångar, skulder, intäkter och kostnader i de finansiella rapporterna.

Gemensam verksamhet

Företagsnamn	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel 2021-12-31	Kapital-andel 2020-12-31	Kapital-andel 2019-12-31
Uni-Charm Mölnlycke B.V.	02-330 631	Hoogezand, Nederländerna	40	40	40
ProNARO GmbH	HRB 8744	Stockstadt, Tyskland		50	50
Nokianvirran Energia Oy (NVE)	213 1780-4	Kotipakka, Finland	27	27	27

Uni-Charm Mölnlycke

Uni-Charm har klassificerats som en gemensam verksamhet då parterna i avtalet köper samtliga produkter som producerats av företaget. Produkterna prissätts på ett sådant sätt att verksamheten erhåller full kostnadstäckning för produktions- och finansieringskostnader. Det medför att företaget i samarbetet drivs med ett resultat nära noll och därför inte utsätts för ett kommersiellt risktagande. Detta samarbete har verksamhet i Hoogezand Nederländerna och Delaware USA.

ProNARO

Ett antal pappersbruk har gått samman och bildat företaget ProNARO, vars huvudsakliga uppgift är att förhandla priser, optimera lagernivåer, höja virkeskvaliteten samt minska ledtider och kostnader vid inköp av virke. Essity har tidigare år redovisat ProNARO som gemensam verksamhet enligt klyvningsmetoden. ProNARO har utökat sin verksamhet och säljer numera även till externa kunder förutom Essity och Sappi (den andra ägaren). Denna förändring av inriktning medför att bolaget är mer oberoende och Essity har därför gjort bedömningen att bolaget skall redovisas enligt kapitalandelsmetoden från och med 1 januari 2021. Förändringen medför att Essitys andel i ProNAROs tillgångar och skulder dekonsolideras i redovisningen.

Nokianvirran Energia

Essity har med två andra intressenter ingått ett avtal för ett gemensamt, så kallat, Mankalabolag på den finska energimarknaden där de gemensamma parterna tillverkar värme och ånga av biobränsle. Varje delägare är i samarbetet skyldig att stå för de fasta kostnaderna i proportion till sitt ägande i företaget samt betala för de använda råvarorna vid tillverkning av värme och ånga proportionerligt till sin konsumtion. Företaget är således inte vinstdrivande eftersom parterna bär sina respektive kostnader. Företaget förväntas gå med ett resultat nära noll och är därför inte utsatt för någon kommersiell risk.

F5. Aktier och andelar

Redovisningsprinciper

Aktier och andelar avser innehav i övriga företag som inte klassificeras som koncernföretag, samarbetsarrangemang eller intresseföretag. Innehavet är av operativ karaktär och har därmed inte klassificerats som finansiella tillgångar som kan säljas. Bokfört värde bedöms överensstämma med verkligt värde.

Aktier och andelar

MSEK	2021	2020	2019
Värde vid periodens början	**7**	**8**	**29**
Försäljningar	–	–1	–14
Övriga omklassificeringar	–	–	–7
Omräkningsdifferenser	0	–	–
Värde vid periodens slut	**7**	**7**	**8**

F6. Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter

Redovisningsprinciper

Förvärv av koncernföretag och verksamheter

Essity tillämpar IFRS 3 Rörelseförvärv i samband med förvärv. Vid rörelseförvärv identifieras och redovisas förvärvade tillgångar respektive övertagna skulder till verkligt värde vid förvärvstidpunkten (så kallad förvärvsanalys). I förvärvsanalysen ingår även att bedöma om det finns tillgångar av immateriell karaktär såsom varumärken, patent, kundrelationer eller liknande som inte finns redovisade i den förvärvade enheten. I de fall erlagd köpeskilling överstiger nettovärdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder redovisas skillnaden som goodwill. Eventuella övervärden på materiella tillgångar skrivs av över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Goodwill och starka varumärken med en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan blir föremål för testning av nedskrivningsbehov vid den årliga nedskrivningsprövningen. Vissa varumärken och kundrelationer skrivs av under dess bedömda nyttjandeperiod. En förvärvsanalys är preliminär till dess den fastställs. En preliminär förvärvsanalys ändras så fort ny information avseende tillgångar/skulder vid förvärvstidpunkten erhålls, men senast ett år från förvärvstillfället fastställs förvärvsanalysen.

Överförd ersättning som är villkorad av framtida händelser, värderas till verkligt värde, eventuell värdeförändring redovisas i resultaträkningen.

F6. Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter, forts.

Transaktionskostnader i samband med förvärv kostnadsförs när de uppstår.

Företag förvärvade under perioden ingår i koncernens redovisning från och med förvärvstidpunkten. Avyttrade företag ingår i koncernens redovisning till tidpunkten för avyttring.

Innehav utan bestämmande inflytande
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande bestäms för varje transaktion antingen som en proportionell andel av verkligt värde på identifierbara nettotillgångar exklusive goodwill (partiell goodwill) eller verkligt värde vilket innebär att goodwill även redovisas på innehav utan bestämmande inflytande (full goodwill).

Vid successiva förvärv som leder till att ett bestämmande inflytande uppnås, omvärderas eventuella tidigare förvärvade nettotillgångar i den förvärvade enheten till verkligt värde och resultatet av omvärderingen redovisas i resultaträkningen. Om det bestämmande inflytandet upphör vid avyttring av en verksamhet redovisas resultatet i resultaträkningen, den del av den avyttrade verksamheten som fortfarande är kvar i koncernen värderas till verkligt värde vid avyttringstillfället varvid omvärderingseffekten redovisas i resultaträkningen.

Ökning av ägarandel i ett koncernföretag efter det att bestämmande inflytande uppnåtts redovisas som en eget kapital transaktion vilket innebär att skillnaden mellan erlagd köpeskilling och bokfört värde på innehav utan bestämmande inflytande redovisas som en ökning eller minskning av eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare. Samma redovisningsförfarande gäller för avyttringar som sker utan att bestämmande inflytande går förloret.

Förvärv 2021

ABIGO Medical AB
Den 14 maj förvärvade Essity de återstående 25 procent av aktierna i ABIGO Medical AB, vilket gör ABIGO Medical AB till ett helägt dotterbolag. Erlagd köpeskilling för de återstående 25 procenten uppgick till 228 MSEK.

Asaleo Care Ltd
Den 1 juli förvärvade Essity de återstående 63,8 procent av aktierna i hygienföretaget Asaleo Care. Fram till 30 juni har Essity med ett innehav på 36,2 procent av aktierna varit den största aktieägaren i Asaleo Care som innan förvärvet var noterat på Australian Securities Exchange. Asaleo Care har fram till förvärvet av resterande aktier redovisats som ett intressebolag enligt kapitalandelsmetoden. Essity har betalat 1,40 AUD kontant per aktie, totalt 486 MAUD. Köpeskillingen innebar ett implicit värde på samtliga aktier, inklusive det tidigare innehavet, om 760 MAUD (cirka 4,9 miljarder SEK) och övertagen nettoskuld uppgår till cirka 196 MAUD. Essitys tidigare innehav i Asaleo Care på 36,2 procent har i enlighet med IFRS omvärderats den 1 juli, vilket resulterade i en positiv jämförelsestörande omvärderingseffekt om 110 MAUD (706 MSEK) under tredje kvartalet. Omvärderingseffekten har beräknats med utgångspunkt från det kontanta budet, med avdrag för bedömd kontrollpremie som ingår däri.

Sedan förvärvet uppgår Asaleo Cares redovisade nettoomsättning till 1 539 MSEK, justerad EBITDA till 316 MSEK och justerad EBITA till 226 MSEK. Om Asaleo Care konsoliderats från och med den 1 januari 2021 hade Essitys nettoomsättning påverkats positivt med 2 641 MSEK, justerad EBITDA med 516 MSEK och justerad EBITA med 342 MSEK efter justering för redovisad extern försäljning i Essity till Asaleo Care, redovisad resultatandel från intressebolag i Essity samt exklusive jämförelsestörande poster i Asaleo Care under första halvåret.

Productos Familia S.A.
Den 31 augusti 2021 slutförde Essity förvärvet av 45,8 procent av aktierna i det colombianska hygienbolaget Productos Familia S.A. ("Familia") vilket var föremål för sedvanliga myndighetsgodkännanden. Essity äger nu 95,8 procent av Familia. Köpeskillingen uppgick till 5 961 MSEK på skuldfri basis. Redan innan förvärvet av de ytterligare aktierna hade Essity kontroll över Familia och konsoliderade Familia fullt ut i koncernredovisningen. Transaktionen med aktieägarna medförde en ökning av Essitys nettolåneskuld med 5 961 MSEK och motsvarande minskning av Essitys egna kapital.

Sporttejpvarumärken av Johnson & Johnson Consumer Inc.
Den 1 november 2021 meddelade Essity att bolaget förvärvat Johnson & Johnson Consumer Inc.:s professionella varumärken för sporttejp, Coach, Elastikon och Zonas, som är etablerade premiumprodukter på den amerikanska marknaden. Essity är global marknadsledare inom tejp och förband och blir med förvärvet även ledande inom idrottsmedicinska distributörer på den amerikanska marknaden. Köpeskillingen är inte materiell och offentliggörs inte.

AquaCast LLC
Den 21 december förvärvade Essity 100 procent av aktierna i AquaCast Liner, ett specialistföretag inom ortopedi som tillhandahåller vattentäta underlagsmaterial för gipsning på den amerikanska marknaden. Köpeskillingen är inte materiell och offentliggörs inte. Nettotillgångarna som ingick i övertagandet var inte väsentliga. Företaget har 4 anställda. Nettoomsättningen för 2020 och 2021 var inte väsentlig i förhållande till koncernens. En preliminär förvärvsanalys indikerar goodwill om 53 MSEK.

Hydrofera LLC
Den 29 december förvärvade Essity 100 procent av det USA-baserade företaget Hydrofera som producerar och marknadsför Hydrofera Blue Antibacterial Wound Dressings, ett avancerat sortiment av sårvårdsprodukter utformade för att förkorta läkningstider, sänka behandlingskostnader och ge bättre patientresultat. Företaget har cirka 90 anställda.

Under 2020 redovisade Hydrofera en omsättning om cirka 23,5 MUSD (216 MSEK), en EBITDA på 4,6 MUSD (42 MSEK) och en EBITA på 4,3 MUSD (39 MSEK). För de första 9 månaderna 2021 rapporterade Hydrofera en nettoomsättning på 20,7 MUSD (176 MSEK), en EBITDA på 5,9 MUSD (50 MSEK) och en EBITA på 5,6 MUSD (48 MSEK). Den preliminära köpeskillingen för Hydrofera uppgår till 129 MUSD.

Transaktionskostnader för förvärven uppgick till 124 MSEK och redovisas bland jämförelsestörande poster i resultaträkningen.

Förvärv 2020
Den 27 februari 2020 tillkännagavs att ett avtal slutits om förvärv av 75 procent av ABIGO Medical AB, ett svenskt företag för medicinska lösningar. ABIGO Medical AB utvecklar, tillverkar och marknadsför bland annat teknologin Sorbact® som är en kliniskt etablerad innovation för avancerad sårbehandling. Köpeskillingen för aktierna var 674 MSEK och övertagande av nettoskulden uppgår till 6 MSEK. Transaktionen, som var föremål för sedvanliga myndighetsgodkännanden, slutfördes den 30 april 2020. Förvärvsanalysen har fastställts under sista kvartalet 2020. Goodwill motiveras eftersom ABIGO Medical AB redan har varit en viktig partner och underleverantör till Essity före förvärvet då Essity redan använt Sorbact® i sina sårvårdsprodukter för att förebygga och behandla infektioner. Bolaget har cirka 170 anställda och nettoomsättningen för 2019 uppgick till 403 MSEK.

Den 1 april 2020 förvärvade Essity 100 procent av aktierna i Novioscan B.V., ett holländskt företag som utvecklar en bärbar ultraljudsteknik som övervakar urinblåsan och möjliggör kontinenskontroll. Köpeskillingen för aktierna var 4 MEUR och övertagande av nettoskulden uppgår till 3 MEUR. Bolaget har 10 anställda. Nettoomsättningen för 2019 samt för sista tre kvartalen 2020 var försumbar i förhållande till Essity-koncernens. Förvärvsanalysen medförde en goodwill om 71 MSEK. Förvärvsanalysen har fastställts under sista kvartalet 2020.

Transaktionskostnader för båda förvärven uppgick till 7 MSEK och redovisas bland jämförelsestörande poster i resultaträkningen.

Förvärv 2019
Utöver ett mindre förvärv i intresseföretaget China-Euro Healthcare Management om 3 MSEK, har inga nya förvärv gjorts. Betalningar avseende tidigare förvärv avser främst slutreglering om 129 MSEK efter slutgiltigt fastställt förvärvspris för tvångsinlösta aktier i Essity Hygiene Products SE i Tyskland, tidigare PWA, varav huvuddelen skuldfördes år 2013. Utöver detta har tilläggsköpeskilling om 11 MSEK betalats i enlighet med villkor i köpeavtalet från förvärvet av Sensassure i Kanada år 2016.

20221121010044

F6. Förvärv och avyttringar av koncernföretag och verksamheter, forts.

Förvärv av koncernföretag och verksamheter

Tabellen nedan visar verkligt värde på förvärvade nettotillgångar som redovisas på förvärvsdagen, redovisad goodwill samt påverkan på koncernens kassaflödesanalyser.

Förvärvsbalanser

MSEK	2021	2020	2019
Immateriella anläggningstillgångar	2 541	236	-
Materiella anläggningstillgångar	1 074	92	-
Övriga anläggningstillgångar	-	-	3
Rörelsetillgångar	1 178	184	-
Likvida medel	185	47	-
Avsättningar och andra långfristiga skulder	-479	-69	-
Nettolåneskuld exklusive likvida medel	-1 425	-79	-
Rörelseskulder	-658	-76	-
Verkligt värde på nettotillgångar	**2 416**	**335**	**3**
Goodwill	3 398	603	-
Ej överförd ersättning, redovisad som skuld	69	-225	-
Koncernmässigt värde på intresseföretagsandel	-565	-	-
Omvärdering av tidigare ägd intresseföretagsandel	-706	-	-
Innehav utan bestämmande inflytande	1 919	1	-
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande redovisat i eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	4 042	1	-
Överförd ersättning	**10 573**	**715**	**3**
Överförd ersättning	-10 573	-715	-3
Tilläggsköpeskilling	-	-	-22
Reglering av skulder avseende tidigare års förvärv	-	-	-118
Likvida medel i förvärvade verksamheter	185	47	-
KF **Påverkan på koncernens likvida medel, förvärv av koncernföretag och verksamheter**	**-10 388**	**-668**	**-143**
varav redovisat som förvärv i investeringsverksamheten	-4 427	-668	-143
varav redovisat som förvärv av innehav utan inflytande i finansieringsverksamheten	-5 961[1]	-	-
Förvärvad nettolåneskuld exklusive likvida medel	-1 425	-79	-
OKF **Förvärv av koncernföretag och verksamheter under perioden inklusive övertagen nettolåneskuld**	**-11 813**	**-747**	**-143**

1) Avser förvärvet av 45,6 procent av aktierna i det colombianska hygienbolaget Productos Familia S.A. ("Familia").

Specifikation av preliminär förvärvsbalans 2021

MSEK	Asaleo	Hydrofera	Övrigt	Total
Immateriella anläggningstillgångar	1 822	495	224	2 541
Materiella anläggningstillgångar	1 041	33	-	1 074
Rörelsetillgångar	1 092	82	4	1 178
Likvida medel	159	24	2	185
Avsättningar och andra långfristiga skulder	-467	-	-12	-479
Nettolåneskuld exklusive likvida medel	-1 416	-9	-	-1 425
Rörelseskulder	-612	-45	-1	-658
Verkligt värde på nettotillgångar	**1 619**	**580**	**217**	**2 416**
Goodwill	2 756	589	53	3 398
Ej överförd ersättning, redovisad som skuld	-	-141	210	69
Koncernmässigt värde på intresseföretagsandel	-565	-	-	-565
Omvärdering av tidigare ägd andel	-706	-	-	-706
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	1 919	1 919
Förvärv av innehav utan bestämmande inflytande redovisat i eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	-	-	4 042	4 042
Överförd ersättning	**3 104**	**1 028**	**6 441**	**10 573**
Överförd ersättning	-3 104	-1 028	-6 441	-10 573
Likvida medel i förvärvade verksamheter	159	24	2	185
KF **Påverkan på koncernens likvida medel, förvärv av koncernföretag och verksamheter**	**-2 945**	**-1 004**	**-6 439**	**-10 388**
varav redovisat som förvärv i investeringsverksamheten	-2 945	-1 004	-478	-4 427
varav redovisat som förvärv av innehav utan inflytande i finansieringsverksamheten	-	-	-5 961	-5 961
Förvärvad nettolåneskuld exklusive likvida medel	-1 416	-9	-	-1 425
OKF **Förvärv av koncernföretag och verksamheter under perioden inklusive övertagen nettolåneskuld**	**-4 361**	**-1 013**	**-6 439**	**-11 813**

Justering av preliminära förvärvsbalanser 2021

En förvärvsanalys är preliminär till dess den fastställs. En preliminär förvärvsanalys ändras så fort ny information avseende tillgångar/skulder vid förvärvstidpunkten erhålls, men senast ett år från förvärvstillfället fastställs den preliminära förvärvsanalysen. Den preliminära förvärvsanalysen för Asaleo, Hydrofera och AquaCast Liner är preliminär och kan komma att ändras.

Avyttringar av koncernföretag och verksamheter

Essity har valt att dekonsolidera sitt 50 procentiga innehav i ProNARO från och med 1 januari 2021 och istället redovisa bolaget enligt kapitalandelsmetoden, tidigare år har bolaget redovisats som gemensam verksamhet enligt klyvningsmetoden. Anledningen till denna förändring är att ProNAROs verksamhet, med syfte att förse Essity och samarbetspartnern Seppi med råvara till lägre kostnad genom gemensamma virkesinköp, blivit mer oberoende då bolaget nu även säljer virke till externa kunder. ProNAROs redovisade nettoomsättning för 2020 uppgick till 435 MSEK och EBITA uppgick till 0 MSEK i Essitys redovisning.

I samband med processen kring förvärvet av återstående 25 procent av aktierna i ABIGO Medical AB har Essity i juli 2021 enligt villkoren avyttrat ABIGO Medicals pharmaverksamhet till bolagets grundare Jan G. Smith för 32 MSEK. I juli 2021 har Essity erhållit 18 MSEK i betalning av fordran avseende tidigare ej erhållen köpeskilling från avyttringen 2020 av sin andel om 49 procent i Sancella Tunisia samt 8 MSEK i betalning av fordran på försäljningslikvid avseende avyttringen av en mindre verksamhet inom Medical Solutions i Brasilien år 2019.

Under 2021 har ackumulerade negativa omräkningsdifferenser om totalt 60 MSEK recirkulerats till resultaträkningen i samband med omvärderingen av Essitys tidigare redovisade innehav på 36,2 procent vid förvärvet av Asaleo Care samt avslutad likvidation av Essitys hygienverksamhet på Filippinerna.

Reavinsten exklusive omklassificering av realiserade omräkningsdifferenser för samtliga avyttringar uppgår till 39 MSEK under 2021. Inklusive omklassificering av realiserade negativa omräkningsdifferenser om totalt 60 MSEK för likviderat koncernföretag och tidigare innehav 36,2 procent i intressebolaget Asaleo Care, uppgår nettoförlusten till 21 MSEK.

Under 2020 avyttrade Essity sin andel om 49 procent i Sancella Tunisia, del av sin Baby Care verksamhet i Ryssland, en mindre verksamhet ingående i Abigoförvärvet samt avslutade sedan tidigare stängd verksamhet i Marocko och Indien.

Under 2019 avyttrade Essity sin ägarandel i det samägda bolaget SCA Yildiz i Turkiet samt en mindre verksamhet inom Medical Solutions i Brasilien.

Tillgångar och skulder ingående i avyttring av koncernföretag och verksamheter

MSEK	2021	2020	2019
Immateriella anläggningstillgångar	2	38	59
Materiella anläggningstillgångar	-	129	130
Övriga anläggningstillgångar	-1	24	1
Rörelsetillgångar	33	322	93
Likvida medel	44	38	0
Nettolåneskuld exklusive likvida medel	-15	-284	-215
Övriga långfristiga skulder	-	-	-7
Rörelseskulder	-68	-266	-87
Innehav utan bestämmande inflytande	-	57	27
Resultat vid försäljning[1]	39	65	19
Erhållen ersättning	**34**	**121**	**20**
Avgår:			
Fordran avseende ej erhållen köpeskilling	-	-	-15
Finansiell fordran avseende ej erhållen köpeskilling	-	-18	-
Likvida medel i avyttrade företag	-44	-38	0
Tillkommer:			
Betalning av fordran avseende tidigare ej erhållen köpeskilling	8	-	-
Betalning av finansiell fordran avseende tidigare ej erhållen köpeskilling	18	-	-
KF **Påverkan på koncernens likvida medel, avyttring av koncernföretag och verksamheter**	**16**	**65**	**5**
Avgår:			
Betalning av finansiell fordran avseende tidigare ej erhållen köpeskilling	-18	-	-
Tillkommer:			
Finansiell fordran avseende ej erhållen köpeskilling	-	18	-
Avyttrad nettolåneskuld exklusive likvida medel	15	284	215
OKF **Avyttring av koncernföretag och verksamheter under perioden inklusive överlåten nettolåneskuld och finansiell fordran avseende ej erhållen köpeskilling**	**13**	**367**	**220**

1) Exklusive återföring av realiserad omräkningsdifferens i avyttrade företag till resultaträkningen. Resultat vid avyttringar ingår i jämförelsestörande poster i resultaträkningen.

G. Övrigt

G1. Anläggningstillgångar som innehas för försäljning

IFRS Redovisningsprinciper

Tillgångar klassificeras som att de innehas för försäljning om deras värde, inom ett år, förväntas återvinnas genom försäljning och inte genom fortsatt användning i verksamheten. Vid tidpunkten för omklassificeringen värderas tillgångar och skulder till det lägre av verkligt värde, efter avdrag för försäljningskostnader, och det redovisade värdet. Tillgångarna skrivs inte längre av efter omklassificeringen. Vinsten från en omvärdering är begränsad till ett belopp motsvarande tidigare gjorda nedskrivningar. Vinster och förluster som redovisats vid omvärdering och avyttring redovisas i periodens resultat.

När en självständig rörelsegren eller en väsentlig verksamhet inom ett geografiskt område avyttras klassificeras den som en avvecklad verksamhet. Avyttringstillfället, eller den tidpunkt när verksamheten uppfyller kriterierna för att klassificeras som innehav för försäljning, styr när verksamheten ska klassificeras som avvecklad verksamhet.

Resultat efter skatt från avvecklad verksamhet redovisas på egen rad i resultaträkningen. Resultaträkningen korrigeras för jämförelseperioden som om den avvecklade verksamheten redan hade avvecklats vid ingången av jämförelseperioden.

Anläggningstillgångar som innehas för försäljning och avvecklade verksamheter

MSEK	2021	2020	2019
Byggnader	–	–	28
Mark	–	–	14
IFRS Summa	–	–	42

Anläggningstillgångar som innehas för försäljning är hänförliga till:
- 2019: avveckling av en produktionsanläggning i USA

G2. Leasing

IFRS Redovisningsprinciper

Vid tecknande av ett kontrakt bedöms om kontraktet är, eller innehåller, en lease. Ett avtal är, eller innehåller, en lease om:
- det innehåller en identifierad tillgång
- Essity har rätt till väsentligen alla ekonomiska fördelar som uppkommer genom användning av den identifierade tillgången
- Essity har rätten att styra användningen av tillgången

Om inte samtliga villkor ovan är uppfyllda anses kontraktet inte vara ett leasingavtal eller innehålla en lease och klassificeras därmed som ett servicekontrakt.

Vid leasingavtalets början, det vill säga när tillgången finns tillgänglig att användas av Essity, redovisas en nyttjanderättstillgång och en finansiell skuld i balansräkningen.

Nyttjanderättstillgången värderas till anskaffningsvärde och inkluderar följande:
- det belopp leasingskulden värderas till
- leasingavgifter som betalats vid eller före startdatum, efter avdrag för eventuella förmåner som mottagits i samband med tecknandet av leasingavtalet
- initiala direkta utgifter
- en uppskattning av kostnader, som förväntas betalas ut, för att återställa tillgången till det skick som föreskrivs i leasingavtalets villkor

Nyttjanderättstillgången redovisas i balansräkningen under rubriken Materiella anläggningstillgångar och skrivs av linjärt över det kortare av tillgångens förväntade nyttjandeperiod och leasingavtalets längd. Nyttjandeperioden bedöms utifrån längden på underliggande avtal med hänsyn tagen till uppsägnings- och förlängningsoptioner.

Leasingskulden värderas till nuvärdet av följande leasingavgifter:
- fasta avgifter, minskat med eventuella incitamentsfordringar
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris
- belopp som förväntas betalas ut enligt restvärdesgarantier
- lösenpriset för en köpoption, om det är rimligt säkert att Essity kommer att nyttja optionen
- straffavgifter vid uppsägning av leasingavtalet, om leasingperioden återspeglar att Essity kommer att utnyttja denna möjlighet

Leasingavgifterna diskonteras normalt med Essitys marginella låneränta eftersom den implicita räntan i leasingkontrakten generellt sätt inte kan fastställas. Den marginella låneräntan som används bestäms utifrån kontraktsvalutan i avtalet samt leasingperiodens längd.

Leasingskulderna redovisas under rubrikerna Långfristiga finansiella skulder eller Kortfristiga finansiella skulder. Leasingskulden värderas till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden. Skulden omvärderas när framtida betalningar ändras via index eller på annat sätt, tex om ny bedömning görs av framtida restvärdeåtaganden, utnyttjande av köp-, förlängnings- eller uppsägningsoptioner. När leasingskulden omvärderas enligt ovan, görs en motsvarande justering av värdet på nyttjanderättstillgången. Vid betalning av leasingavgifter fördelas avgiften mellan räntekostnad och amortering på leasingskulden. I koncernens kassaflödesanalys redovisas betalningar hänförliga till amortering av leasingskuld i finansieringsverksamheten och betalningar avseende räntekostnad som betald ränta. I resultaträkningen redovisas avskrivningar avseende nyttjanderättstillgången inom rörelseresultatet medan räntekostnaden redovisas inom finansiella kostnader.

Essity har valt att tillämpa lättnadsreglerna för korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett lågt värde. Dessa leasingavtal ingår inte i nyttjanderättstillgången eller i skulden. Leasingavgifter för dessa kontrakt kostnadsförs linjärt över nyttjandeperioden.

IFRS Viktiga bedömningar och antaganden

Vid redovisning av leasingavtal enligt IFRS 16 Leasingavtal behöver bedömningar och antaganden användas. De två mest betydelsefulla bedömningarna avser leasingperiodens längd samt vilken diskonteringsränta som ska användas. Leasingavtalens implicita ränta kan inte lätt fastställas därför diskonteras leasingavgifterna under den bedömda leasingperioden med Essitys marginella låneränta. Den marginella låneräntan motsvarar vad Essity skulle behöva betala för att låne finansiera ett köp av motsvarande tillgång över en liknande löptid i leasingavtalets kontraktsvaluta. Leasingperiodens längd bestäms som den icke uppsägningsbara leasingperioden tillsammans med perioder som omfattas av möjligheten att förlänga leasingavtalet om det är rimligt säkert att avtalet kommer att förlängas och perioder som omfattas av en möjlighet att säga upp leasingavtalet om det är rimligt säkert att möjligheten att säga upp leasingavtalet inte kommer att utnyttjas. Vid bedömningen av om det är rimligt säkert ifall en förlängningsoption eller en uppsägningsoption kommer att utnyttjas beaktas alla relevanta fakta och omständigheter som skapar ekonomiska incitament för respektive emot. Bedömningen av leasingperioden omprövas i de fall fakta och omständigheter förändrats på ett betydande sätt.

Essity ingår löpande leasingavtal avseende kontorsbyggnader, distributionscentraler och fordon som lastbilar, trucker och personbilar.

20221121010145

G2. Leasing, forts.

Leasingperioden för fastigheter uppgår generellt till mellan 3–15 år medan leasingperioden för fordon generellt är mellan 3–5 år. Essity har också leasingavtal med en kortare leasingperiod än 12 månader och leasingavtal avseende tillgångar av lågt värde, till exempel kontorsinventarier. För dessa har Essity valt att tillämpa lättnadsreglerna i IFRS 16 Leasingavtal, vilket innebär att värdet av dessa kontrakt inte ingår i nyttjanderättstillgången eller leasingskulden. Det finns inga väsentliga förlängningsperioder som inte har beaktats i leasingskulden.

2021

	Nyttjanderättstillgångar				
MSEK	Fastigheter	Fordon	Övrigt	Summa	Leasing-skulder
2021 års värde vid periodens början	**4 301**	**299**	**12**	**4 612**	**3 531**
Tillkommande nyttjanderätter, netto	612	237	16	865	865
Leasingavtal ingående i förvärv	117	19	7	143	143
Avskrivningar	-730	-201	-7	-936	-
Räntekostnader					79
Betalningar					-974
Omräkningsdifferenser	252	18	1	271	127
Värde vid periodens slut	**4 552**	**372**	**29**	**4 953**	**3 771**

Utöver kostnaderna i tabellen ovan har Essity redovisat 284 (286; 255) MSEK avseende kostnader för korttidsleasingavtal, leasing av tillgångar av lågt värde och variabla leasingavgifter. Totalt uppgår resultateffekten för leasingavtal inklusive avskrivningar och räntekostnader till 1 301 (1 306; 1 249) MSEK. Totalt betalda leasingavgifter uppgick till 1 258 (1 300; 1 203) MSEK.

Förfallostruktur avseende odiskonterade framtida leasingavgifter under framtida leasingperioder framgår i not E5 Likviditetsrisk på sidan 103.

Essity har ingått bindande leasingavtal avseende kontorsfastigheter där nyttjandeperioden ännu inte påbörjats, framtida leasingavgifter för dessa kontrakt är 43 MSEK fördelade på över nästkommande tre åren.

2020

	Nyttjanderättstillgångar				
MSEK	Fastigheter	Fordon	Övrigt	Summa	Leasing-skulder
2020 års värde vid periodens början	**3 446**	**358**	**17**	**3 821**	**3 872**
Tillkommande nyttjanderätter, netto	630	176	2	808	808
Leasingavtal ingående i förvärv	9	4	-	13	13
Omklassificering	1 206	-	-	1 206	-
Avskrivningar	-706	-210	-6	-922	
Räntekostnader					98
Betalningar					-1 014
Omräkningsdifferenser	-284	-28	-1	-314	-246
Värde vid periodens slut	**4 301**	**299**	**12**	**4 612**	**3 531**

2019

	Nyttjanderättstillgångar				
MSEK	Fastigheter	Fordon	Övrigt	Summa	Leasing-skulder
2019 års värde vid periodens början	**3 357**	**410**	**14**	**3 781**	**3 786**
Tillkommande nyttjanderätter, netto	716	159	10	885	885
Leasingavtal ingående i avyttringar	-46	-	-	-46	-46
Avskrivningar	-656	-221	-7	-884	
Räntekostnader					110
Betalningar					-946
Omräkningsdifferenser	75	10	0	85	85
Värde vid periodens slut	**3 446**	**358**	**17**	**3 821**	**3 872**

G3. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

Redovisningsprinciper

En eventualförpliktelse redovisas när det finns en möjlig eller faktisk förpliktelse till följd av inträffade händelser som inte redovisas som skuld eller avsättning, då det antingen är osannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller då beloppet inte kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Eventualförpliktelser

MSEK	2021	2020	2019
Borgensförbindelser för			
intresseföretag	1	1	1
kunder och övriga	48	47	45
Övriga eventualförpliktelser	222	39	50
Summa	**271**	**87**	**96**

Med anledning av överträdelser av konkurrensregler har skadeståndsanspråk riktats mot bolaget. Bolaget bestrider emellertid ansvar och bedömer inte att anspråken kan få materiell påverkan.

Ställda säkerheter

			Total		
MSEK	Säkerheter avseende finansiella skulder	Övrigt	2021	2020	2019
Fastighetsinteckningar	309	-	309	300	21
Företagsinteckningar	76	-	76	103	39
Övrigt	56	249	305	283	284
Summa	**441**	**249**	**690**	**686**	**344**

Skulder för vilka vissa av dessa säkerheter ställts uppgick till 214 (302; 0) MSEK.

G4. Transaktioner med närstående

Den 1 juli 2021 ökade Essity sitt ägande i Asaleo Care Ltd, som tidigare var noterat på börsen i Australien (ASX), från 36 procent till 100 procent. Försäljning till Asaleo Care avser primärt produkter inom Professional Hygiene och Incontinence Products. Transaktioner och mellanhavanden åskådliggörs i tabell nedan. På grund av det ökade ägandet avser den finansiella informationen endast januari till juni 2021.

Essity äger Bunzl & Biach GmbH till 49 procent. Inköpen från Bunzl & Biach avser främst råvaror i form av returpapper. Transaktioner och mellanhavanden åskådliggörs i tabell nedan.

Transaktioner och mellanhavanden med intresseföretag, Asaleo Care

MSEK	2021	2020	2019
Försäljning	269	396	424
Övriga intäkter	14	28	36
Kundfordringar		64	52

Transaktioner och mellanhavanden med joint ventures, Bunzl & Biach

MSEK	2021	2020	2019
Inköp	303	260	319
Leverantörsskulder	35	22	23

G5. Händelser efter balansdagen

Den första februari 2022 förvärvade Essity 100% av aktierna i Legacy Converting, Inc., ett amerikanskt bolag som tillhandahåller produkter inom kategorierna rengörande och desinficerande våtdukar, servetter, pappershanddukar och duker som kan användas till valfritt rengöringsmedel. Köpeskillingen uppgår till 40 MUSD (cirka 370 MSEK) med ett potentiellt tilläggsbelopp om 10 MUSD (cirka 90 MSEK) på kassa- och skuldfri basis. För de första nio månaderna 2021 rapporterade Legacy Converting, Inc. en nettoomsättning på 15,1 MUSD (140 MSEK) med en justerad EBITDA på 2,5 MUSD (24 MSEK) och en justerad EBITA på 1,8 MUSD (16 MSEK).

Moderbolagets räkningar

Resultaträkning IFRS

MSEK	Not	2021	2020
Administrationskostnader		-734	-705
Övriga rörelseintäkter		312	265
Rörelseresultat	M2	**-422**	**-440**
Finansiella poster	M10		
Resultat från andelar i koncernföretag		4 119	4 170
Ränteintäkter och liknande resultatposter		13	231
Räntekostnader och liknande resultatposter		-1 430	-1 356
Summa finansiella poster		**2 702**	**3 045**
Resultat efter finansiella poster		**2 280**	**2 605**
Bokslutsdispositioner	M4	-1	-1
Inkomstskatter	M4	-168	32
Periodens resultat		**2 111**	**2 636**

Rapport över totalresultat

MSEK	2021	2020
Periodens resultat	**2 111**	**2 636**
Övrigt totalresultat	–	–
Summa totalresultat	**2 111**	**2 636**

Kassaflödesanalys IFRS

MSEK	2021	2020
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	2 280	2 605
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet [1] [2]	-260	-1 244
Betald skatt	-18	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	**2 002**	**1 361**
Förändring i rörelsefordringar	1 471	-383
Förändring i rörelseskulder[1)]	618	278
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**4 091**	**1 256**
Investeringsverksamheten		
Förvärv av dotterföretag	-1 111	–
Förvärv av anläggningstillgångar	-1	-1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-1 112**	**-1**
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån	1 762	6 305
Amortering av lån	–	-3 171
Utbetald utdelning	-4 741	-4 389
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**-2 979**	**-1 255**
Periodens kassaflöde	**0**	**0**
Likvida medel vid periodens början	0	0
Likvida medel vid periodens slut[2)]	0	0

[1] [2] Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	2021	2020
Avskrivningar på anläggningstillgångar	2	3
Förändring av upplupna poster	-252	-1 236
Utbetalningar avseende effektiviseringsprogram, tidigare skuldfört	–	0
Förändring av avsättningar	-10	-9
Summa	**-260**	**-1 244**

1) De mellanhavanden Moderbolaget har med svenska koncernföretag avseende koncernbidrag och internskatter redovisas som förändring i rörelsefordringar respektive rörelseskulder.
2) Bolagets checkkonto är ett underkonto och redovisas i balansräkningen bland skulder till koncernföretag.

Tilläggsupplysningar

Betalda erhållna räntor och utdelningar	2021	2020
Erhållen utdelning	4 706	2 588
Erhållet koncernbidrag	1 837	1 466
Lämnat koncernbidrag	-360	-57
Betald ränta	-1 187	-1 340
Erhållen ränta	246	212
Summa	**5 342**	**2 867**

Förändring i skulder hänförliga till finansieringsverksamheten

MSEK	Värde vid periodens början	Kassaflöde	Omräkningsdifferens	Värde vid periodens slut
Långfristiga räntebärande skulder	31 710	2 617	245	34 572
Kortfristiga räntebärande skulder	5 013	-1 083	-111	3 819
Kortfristiga skulder till koncernföretag	50 690	222	0	51 112
Kortfristiga fordringar hos koncernföretag	-6	6	0	0
Summa	**87 607**	**1 762**	**134**	**89 503**

Balansräkning IFRS

MSEK	Not	2021	2020
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		0	0
Immateriella anläggningstillgångar	M5	**0**	**0**
Maskiner och inventarier		13	14
Materiella anläggningstillgångar	M6	**13**	**14**
Andelar i dotterföretag	M7	176 559	175 447
Fordringar hos koncernföretag	M8	286	542
Andra långfristiga fordringar		249	234
Uppskjutna skattefordringar	M4	185	178
Finansiella anläggningstillgångar		**177 279**	**176 401**
Summa anläggningstillgångar		**177 292**	**176 415**
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	M8	814	2 108
Övriga kortfristiga fordringar	M9	38	32
Summa omsättningstillgångar		**852**	**2 140**
Summa tillgångar		**178 144**	**178 555**
Eget kapital, avsättningar och skulder			
Eget kapital	M12		
Aktiekapital		2 350	2 350
Reservfond		0	0
Summa bundet eget kapital		**2 350**	**2 350**
Balanserad vinst		81 448	83 553
Periodens resultat		2 111	2 636
Summa fritt eget kapital		**83 559**	**86 189**
Summa eget kapital		**85 909**	**88 539**
Obeskattade reserver	M4	**6**	**5**
Avsättningar			
Avsättningar för pensioner	M3	878	872
Övriga avsättningar		2	2
Summa avsättningar		**880**	**874**
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	M8	180	–
Långfristiga räntebärande skulder	M10	34 572	31 710
Summa långfristiga skulder		**34 752**	**31 710**
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag	M8	52 222	51 910
Aktuella skatteskulder	M4	159	3
Kortfristiga räntebärande skulder	M10	3 819	5 013
Leverantörsskulder		22	20
Övriga kortfristiga skulder	M11	375	481
Summa kortfristiga skulder		**56 597**	**57 427**
Summa eget kapital, avsättningar och skulder		**178 144**	**178 555**

20221121101046

Förändring i eget kapital (se även not M12)

MSEK	Aktiekapital	Reservfond	Balanserad vinst och periodens resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 2019-12-31	**2 350**	**0**	**87 842**	**90 282**
Periodens resultat			2 636	2 636
Utdelning 6,25 SEK per aktie			-4 389	-4 389
Eget kapital 2020-12-31	**2 350**	**0**	**86 189**	**88 539**
Periodens resultat			2 111	2 111
Utdelning 6,75 SEK per aktie			-4 741	-4 741
Eget kapital 2021-12-31	**2 350**	**0**	**83 559**	**85 909**

M. Noter till moderbolagets räkningar

M1. Grunder för upprättande av moderbolagets bokslut

Årsredovisningen för moderbolaget är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen (1995:1554) och RFR 2, Redovisning för juridiska personer. Enligt RFR 2 skall moderbolaget tillämpa alla International Financial Reporting Standards, antagna av EU, så långt det är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagens regelverk.

Samma redovisningsprinciper tillämpas normalt i såväl moderbolag som koncern. I vissa fall tillämpar moderbolaget andra principer än koncernen och då anges dessa principer under respektive not i moderbolaget.

M2. Rörelseresultat

Rörelseresultat per kostnadsslag

MSEK	Not	2021	2020
Övriga rörelseintäkter		312	265
Övriga externa kostnader		-442	-373
Personal- och styrelsekostnader		-290	-329
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	M6	-2	-3
RR Summa		**-422**	**-440**

I posten övriga externa kostnader ingår framför allt konsultarvoden, resekostnader, leasingkostnader och förvaltningskostnader.

REVISIONSKOSTNADER

Revisionskostnader

MSEK	2021	2020
EY		
Revisionsuppdrag	-9	-11
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	1	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga uppdrag	0	-1
Summa	**-8**	**-12**

Leasing

RR Redovisningsprinciper

IFRS 16 Leasingavtal började gälla den 1 januari 2019. RFR 2 innehåller ett undantag som medför att samtliga leasingkontrakt redovisas i resultaträkningen.

Framtida betalningsåtaganden för ej uppsägningsbara operationella leasingkontrakt fördelar sig enligt följande:

MSEK	2021	2020
Inom 1 år	30	31
Mellan 2–5 år	115	116
Senare än 5 år	86	114
Summa	**231**	**261**

Periodens kostnad avseende leasing av tillgångar uppgick till –34 (–33) MSEK. Leasingobjekten utgörs av transportmedel och kontorslokaler.

M3. Personal- och styrelsekostnader

Löner och ersättningar

MSEK	2021	2020
Styrelse[1], vd, vice vd och ledande befattningshavare (6st (4st))	-55	-63
varav rörlig lön	-2	-15
Övriga anställda	-97	-125
Summa	**-152**	**-188**

[1] Av årsstämman beslutade ersättningar till styrelse uppgick till –10 (–9) MSEK. För mer information se not C1–C4 på sidorna 81–85.

Sociala kostnader

MSEK	2021	2020
Summa sociala kostnader	-131	-136
varav pensionskostnader[1]	-84	-78

[1] Av moderbolagets pensionskostnader avser –17 (–17) MSEK styrelse, vd, vice vd och ledande befattningshavare. Även tidigare vd:ar, vice vd:ar och dess efterlevande ingår. Bolagets utestående pensionsförpliktelser till dessa uppgår till 90 (71) MSEK.

Pensionskostnader

MSEK	2021	2020
Pensionering i egen regi		
Kostnad exklusive räntekostnad	-64	-50
Räntekostnad (redovisad bland personalkostnader)	1	-2
Delsumma	**-63**	**-52**
Pensionering genom försäkring		
Försäkringspremier	-24	-22
Övrigt	26	16
Delsumma	**-61**	**-58**
Avkastningsskatt	0	0
Särskild löneskatt på pensionskostnader	-19	-16
Kostnad för kreditförsäkring m.m.	-4	-4
Periodens pensionskostnad	**-84**	**-78**

Årets avgifter för sjuk- och familjepension som är försäkrad i Alecta uppgår till –2 (–2) MSEK. 2022 års premier beräknas uppgå till 1 MSEK, se även Avsättning för pensioner i denna not. I personalkostnader ingår övriga personalkostnader med –7 (–5) MSEK.

M3. Personal- och styrelsekostnader, forts.

Medelantalet anställda

	2021	2020
Sverige	106	106
varav kvinnor, %	58	54

Andelen anställda i åldersgrupperna, %

2021	21-30 år	31-40 år	41-50 år	51-60 år	61- år
	2	22	37	32	7

Styrelseledamöter är till 42 (50) procent kvinnor och av ledande befattningshavare är 31 (25) procent kvinnor.

Avsättningar för pensioner

RP Redovisningsprinciper
Moderbolagets avsättningar för pensioner tryggas dels via Tryggandelagens regler, dels via kapitalförsäkringar. Redovisningen följer förenklingsregeln avseende förmånsbestämda pensionsplaner i enlighet med det frivilliga undantaget i RFR 2 avseende IAS 19. Den huvudsakliga skillnaden jämfört med IAS 19 är att svensk god redovisningssed bortser från framtida höjningar av löner och pensioner vid beräkning av pensionsförpliktelsens nuvärde. I detta nuvärde inkluderas dock en särskild reserv för framtida utbetalningar av tillägg på pensionerna motsvarande inflationen. I moderbolaget förekommer såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda planer.

PRI-Pensioner

Pensionsskulderna avseende PRI-pensioner har inom Essity tryggats genom en gemensam svensk pensionsstiftelse. Marknadsvärdet av moderbolagets del av stiftelsens tillgångar uppgick per den 31 december 2021 till 281 (267) MSEK. Under 2021 har gottgörelse erhållits med 6 (6) MSEK. Kapitalvärdet av pensionsförpliktelserna uppgick per den 31 december 2021 till 191 (182) MSEK. Pensionsutbetalningar har skett med –7 (–6) MSEK under 2021. 2021 översteg tillgångarna pensionsförpliktelserna med 90 (85) MSEK.

Övriga pensionsförpliktelser

I koncernens not C2 Ersättning till ledande befattningshavare från sidan 91, beskrivs de övriga förmånsbestämda pensionsplaner moderbolaget har. Nedanstående tabell visar förändringen mellan åren.

Kapitalvärde av pensionsförpliktelser avseende planerna i egen regi

MSEK	2021	2020
Avsättningar enligt Tryggandelagen	771	777
Avsättningar utanför Tryggandelagens regler	107	95
BR Värde vid periodens slut	878	872

Kapitalvärde av pensionsförpliktelser enligt Tryggandelagen

MSEK	2021	2020
Värde vid periodens början	**777**	**782**
Kostnad exklusive räntekostnad	42	38
Räntekostnad (redovisas bland personalkostnader)	–1	2
Utbetalning av pensioner	–47	–45
BR Värde vid periodens slut	771	777

Kapitalvärde av övriga pensionsförpliktelser utanför Tryggandelagens regler

MSEK	2021	2020
Värde vid periodens början	**95**	**93**
Kostnad exklusive räntekostnad	21	12
Räntekostnad (redovisas bland personalkostnader)	0	0
Utbetalning av pensioner	–9	–10
BR Värde vid periodens slut	107	95

Av den totala pensionsskulden år 2021 uppgående till 878 MSEK, utgör 107 (95) MSEK direktpensionsskuld tryggad via kapitalförsäkringar. Direktpensionsskulden är inte tryggad i enlighet med Tryggandelagen. Kapitalförsäkringar redovisas bland andra långfristiga fordringar i balansräkningen. För resterande del av pensionsskulden har extern aktuarie genomfört kapitalvärdesberäkningar enligt reglerna i Tryggandelagen. Diskonteringsräntan är –0,1 (0,3) procent. De förmånsbestämda förpliktelserna är beräknade baserat på lönenivå gällande per respektive balansdag. Nästa års förväntade utbetalningar avseende ovanstående förmånsbestämda pensionsplaner uppgår 60 MSEK.

M4. Inkomstskatter

RP Redovisningsprinciper
I bolagets bokslut redovisas, på grund av sambandet mellan redovisning och beskattning, den uppskjutna skatteskulden på obeskattade reserver, som en del av de obeskattade reserverna.

Skattekostnad

Skattekostnad (+), skatteintäkt (-)

MSEK	2021	2020
Uppskjuten skatt	–7	–46
Aktuell skatt	175	14
RR Summa	168	–32

Förklaring av skattekostnaden

Skillnaden mellan redovisad skattekostnad och förväntad skattekostnad förklaras nedan. Den förväntade skattekostnaden är beräknad utifrån resultat före skatt multiplicerat med aktuell skattesats.

	2021		2020	
Avstämning	**MSEK**	**%**	**MSEK**	**%**
RR Resultat före skatt	2 279		2 604	
RR Skattekostnad/intäkt	168	7,4	–32	–1,2
Förväntad skatt	469	20,6	557	21,4
Skillnad	**–301**	**–13,2**	**–589**	**–22,6**
Skillnaden förklaras av:				
Skatter hänförliga till tidigare perioder	0	0,0	0	0,0
Ej skattepliktiga utdelningar från dotterföretag	–969	–42,5	–555	–21,3
Ej skattepliktiga koncernbidrag från koncernföretag[1)]	0	0,0	–283	–10,9
Ej avdragsgilla koncernbidrag till koncernföretag[1)]	385	16,9	–	–
Ej avdragsgilla räntekostnader	282	12,3	234	9,0
Andra skattefria/ej avdragsgilla poster	1	0,1	15	0,6
Förändrad skattesats	0	0,0	0	0,0
Summa	**–301**	**–13,2**	**–589**	**–22,6**

1) Ej skattepliktiga respektive ej avdragsgilla koncernbidrag utgörs av den återbetalning som sker från/till koncernföretag uppgående till 79,4 (78,6) procent av koncernbidraget.

Moderbolaget deltar i koncernens skatteutjämningssystem och betalar från och med 2021 merparten av koncernens totala svenska skatter. Dessa redovisas som lämnade och erhållna koncernbidrag i resultaträkningen. Nettot av lämnat och erhållet koncernbidrag per koncernföretag uppgår till 20,6 (21,4) procent och utgör respektive koncernföretags andel av koncernens totala skattekostnad. Bruttobeloppen hanteras som skattepliktiga intäkter respektive avdragsgilla kostnader och återbetalningsbeloppen hanteras som ej skattepliktiga intäkter respektive ej avdragsgilla kostnader.

Aktuell skattekostnad (+), skatteintäkt (-)

MSEK	2021	2020
Inkomstskatt för perioden	174	0
Justeringar för tidigare perioder	1	14
Summa	**175**	**14**

Aktuell skatteskuld (+), skattefordran (-)

MSEK	2021	2020
Värde vid periodens början	**3**	**–11**
Aktuell skattekostnad	175	14
Betald skatt	–19	0
BR Värde vid periodens slut	159	3

Uppskjuten skattekostnad (+), skatteintäkt (-)

MSEK	2021	2020
Förändringar i temporära skillnader	–6	–33
Justeringar för tidigare perioder	–1	–13
Summa	**–7**	**–46**

Uppskjutna skattefordringar (–)

MSEK	Värde vid periodens början	Uppskjuten skattekostnad	Värde vid periodens slut
Avsättningar för pensioner	–179	–1	–180
Övrigt	1	–6	–5
RR Summa	–178	–7	–185

Bokslutsdispositioner och obeskattade reserver

Ackumulerade avskrivningar utöver plan ingår med 6 (5) MSEK i moderbolagets obeskattade reserver.

20221121031047

M5. Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

MSEK	2021	2020
Ackumulerade anskaffningsvärden	0	0
Ackumulerade avskrivningar	0	0
Planenligt restvärde	**0**	**0**
Värde vid periodens början	**0**	**0**
Investeringar	-	-
Försäljningar och utrangeringar	-	-
Periodens avskrivningar	-	-
BR **Värde vid periodens slut**	**0**	**0**

M6. Materiella anläggningstillgångar

RR Redovisningsprinciper
Essity Aktiebolags materiella anläggningstillgångar redovisas i enlighet med koncernens redovisningsprinciper.

Inventarier

MSEK	2021	2020
Ackumulerade anskaffningsvärden	23	22
Ackumulerade avskrivningar	–10	–8
Planenligt restvärde	**13**	**14**
Värde vid periodens början	**14**	**16**
Investeringar	1	1
Försäljningar och utrangeringar	0	0
Periodens avskrivningar	–2	–3
BR **Värde vid periodens slut**	**13**	**14**

M7. Andelar i dotterföretag

RR Redovisningsprinciper
Essity Aktiebolag redovisar samtliga innehav i dotterföretag till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuell ackumulerad nedskrivning. Prövning av nedskrivningsbehov sker årligen.

Andelar i dotterföretag

	Dotterföretag	
MSEK	2021	2020
Ackumulerade anskaffningsvärden	176 612	175 500
Ackumulerade nedskrivningar	–53	–53
Redovisat värde	**176 558**	**175 447**
Värde vid periodens början	**175 447**	**175 448**
Investeringar	1 391	-
Försäljningar	–279	–8
Återförda nedskrivningar	-	7
BR KFÖRT **Värde vid periodens slut**	**176 559**	**175 447**

Under räkenskapsåret har moderbolaget lämnat kapitaltillskott uppgående till 1 370 MSEK till Essity Group Holding B.V., varav 279 MSEK avser 25 procent av aktierna i Essity Italy S.p.A. Utöver det har investering skett med 21 MSEK i Essity Capital B.V.

KFÖRT **Essity Aktiebolags innehav av aktier i dotterföretag 2021-12-31**

Företagsnamn	Organisationsnummer	Säte	Antal andelar	Kapitalandel %	Redovisat värde MSEK
Svenska dotterföretag:					
Fastighets- och Bostadsaktiebolaget FOBOF	556047-8520	Stockholm, Sverige	1 000	100	0
Essity Försäkringsaktiebolag	516401-8540	Stockholm, Sverige	140 000	100	14
Essity TC AB	556643-7298	Stockholm, Sverige	1 000	100	826
Utländska dotterföretag:					
Essity Group Holding B.V.	33181970	Amsterdam, Nederländerna	246 347	100	175 698
Essity Capital B.V.	82525897	Amsterdam, Nederländerna	2 000 000	100	21
Totalt redovisat värde dotterföretag					**176 559**

Tyska koncernföretag som undantas från offentliga uppgifter
Följande tyska företag behöver inte i enlighet med SEC. 264 para 3 German Commercial Code ("HGB") upprätta koncernredovisning, eftersom samtliga koncernföretag omfattas av den koncernredovisning som upprättas av Essity Aktiebolag.

1. Essity GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
2. Essity Holding GmbH, med säte i Ismaning, Tyskland
3. Essity Operations Neuss GmbH, med säte i Neuss, Tyskland
4. Essity Operations Mannheim GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
5. Essity Operations Mainz-Kostheim GmbH, med säte i Wiesbaden, Tyskland
6. Essity Professional Hygiene Germany GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
7. Essity Germany GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
8. Essity Operations Witzenhausen GmbH, med säte i Witzenhausen, Tyskland
9. Essity Hygiene Holding GmbH, med säte i Mannheim, Tyskland
10. BSN medical GmbH, med säte i Hamburg, Tyskland
11. BSN medical IP GmbH, med säte i Hamburg, Tyskland
12. BSN-Jobst GmbH, med säte i Emmerich am Rhein, Tyskland

M8. Fordringar hos och skulder till koncernföretag

Fordringar hos och skulder till koncernföretag

MSEK	2021	2020
Anläggningstillgångar		
Derivat	286	542
BR **Summa**	**286**	**542**
Omsättningstillgångar		
Räntebärande fordringar	–	6
Finansiella derivat	214	24
Kundfordringar	114	138
Övriga fordringar	486	1 940
BR **Summa**	**814**	**2 108**
Långfristiga skulder		
Derivat	180	–
BR **Summa**	**180**	**–**
Kortfristiga skulder		
Räntebärande skulder	51 112	50 890
Finansiella derivat	24	637
Leverantörsskulder	13	22
Övriga skulder	1 073	361
BR **Summa**	**52 222**	**51 910**

M9. Övriga kortfristiga fordringar

Övriga kortfristiga fordringar

MSEK	2021	2020
FINRI Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	23	23
Övriga fordringar	15	9
BR **Summa**	**38**	**32**
FINRI **Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter**		
Förutbetalda hyror	8	8
Förutbetalda finansiella kostnader	1	1
Förutbetalda försäkringspremier	0	0
Övriga poster	14	14
Summa	**23**	**23**

M10. Finansiella instrument

BR Redovisningsprinciper
Moderbolagets finansiella instrument redovisas i enlighet med koncernens redovisningsprinciper. Se not E1–E4 på sidorna 100–103. Säkringsredovisning har ej tillämpats i moderbolaget.

Finansiella poster

MSEK	2021	2020
Resultat från andelar i koncernföretag		
Utdelningar från dotterföretag	4 706	2 593
Resultat vid avyttring av aktier i dotterföretag	–	–7
Erhållna koncernbidrag från koncernföretag	486	1 837
Lämnade koncernbidrag till dotterföretag	–1 072	–380
Återföring av nedskrivningar av aktier i dotterföretag	–	7
Ränteintäkter och liknande resultatposter		
Ränteintäkter, externa	13	1
Ränteintäkter, koncernföretag	0	230
Räntekostnader och liknande resultatposter		
Räntekostnader, externa	–459	–485
Räntekostnader, koncernföretag	–957	–847
Andra finansiella kostnader[1]	–14	–24
RR **Summa**	**2 702**	**3 045**

1) I posten andra finansiella kostnader ingår finansiella avgifter och valutakursdifferenser. Valutakursdifferenserna uppgår netto till 16 (7) MSEK.

Räntebärande skulder

Långfristiga räntebärande skulder

	Redovisat värde		Verkligt värde	
MSEK	2021	2020	2021	2020
Obligationslån	32 549	27 968	32 444	28 084
Andra långfristiga lån med löptid >1 år <5 år	2 023	3 742	2 008	3 766
BR **Summa**	**34 572**	**31 710**	**34 452**	**32 850**

Kortfristiga räntebärande skulder

	Redovisat värde		Verkligt värde	
MSEK	2021	2020	2021	2020
Obligationslån	–	5 013	–	5 037
Lån med kortare löptid än 1 år	3 819	–	3 819	–
BR **Summa**	**3 819**	**5 013**	**3 819**	**5 037**

Obligationslån

Emitterat	Förfall	Redovisat värde MSEK	Verkligt värde MSEK	Räntesats %
Notes 500 MEUR	2023	5 107	5 305	2,50
Notes 600 MEUR	2024	6 125	6 274	1 13
Notes 2 150 MSEK	2025	2 159	2 128	0,42
Notes 850 MSEK	2025	849	839	0,50
Notes 300 MEUR	2025	3 066	3 145	1,13
Notes 500 MEUR	2027	5 090	5 327	1,63
Notes 300 MEUR	2030	3 038	2 898	0,50
Notes 700 MEUR	2031	7 115	6 526	0,25
Summa		**32 549**	**32 444**	

Finansiella instrument per kategori

BR Redovisningsprinciper
De kategorier av finansiella instrument som finns i moderbolaget 2021 klassificerade enligt IFRS 9 är finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde över resultaträkningen samt upplupet anskaffningsvärde. Samtliga moderbolagets finansiella tillgångar och skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen värderas i enlighet med värderingsnivå 2. För definition se not E1 sidan 101. Kontinuerligt genomförs genomgång av de finansiella tillgångarna värderade till upplupet anskaffningsvärde för att utvärdera behovet av kreditreservering. Om behovet av kreditreservering är materiellt genomförs en kreditreservering i enlighet med expected loss model.

20221121010048

M10. Finansiella instrument, forts.

Finansiella instrument per kategori

MSEK	Not	2021	2020
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Derivat hos koncernföretag – Långfristiga finansiella tillgångar	M8	266	542
Kapitalförsäkringar – Andra långfristiga fordringar		249	234
Derivat hos koncernföretag – Kortfristiga finansiella tillgångar	M8	214	24
Summa		**749**	**803**
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen			
Derivat till koncernföretag – Långfristiga finansiella skulder	M8	180	–
Derivat till koncernföretag – Kortfristiga finansiella skulder	M8	24	687
Summa		**204**	**687**
Låne- och kundfordringar värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Kortfristiga räntebärande fordringar hos koncernföretag	M8	–	6
Kundfordringar hos koncernföretag	M8	114	138
Kundfordringar – Övriga kortfristiga fordringar		1	5
Summa		**115**	**149**
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde			
Långfristiga räntebärande skulder		34 572	31 710
Kortfristiga räntebärande skulder till koncernföretag	M8	51 112	50 890
Kortfristiga räntebärande skulder		3 819	5 013
Leverantörsskulder till koncernföretag	M8	13	22
Leverantörsskulder		22	20
Övriga kortfristiga skulder till koncernföretag		1	1
Övriga kortfristiga skulder		256	275
Summa		**89 795**	**87 031**

Derivatens nominella värde före kvittningsrätt uppgår till 146 694 (75 256) MSEK. Efter kvittningsrätt är derivatens nominella värde 146 366 (51 184) MSEK.

M11. Övriga kortfristiga skulder

Övriga kortfristiga skulder

MSEK	2021	2020
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	355	432
Övriga rörelseskulder	20	49
Summa	**375**	**481**

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

MSEK	2021	2020
Upplupna räntekostnader	255	275
Upplupna sociala kostnader	52	59
Upplupen semesterlöneskuld	15	16
Övriga skulder till personal	3	45
Övriga poster	30	37
Summa	**355**	**432**

M12. Aktiekapital

Förändringen i eget kapital framgår av den finansiella rapport avseende Eget kapital som presenteras på sidan 118. Moderbolaget bildades 1988. Aktiekapitalet och antalet aktier har från och med bildandet genom nyemissioner och fondemission ökat enligt nedanstående:

År	Händelse	Antal aktier	Ökning av aktiekapital	Inbetalt belopp MSEK
1988	Antal aktier utgivna vid bildandet	500	0,1	0,1
1995	Nyemission 1:1 emissionskurs 100 SEK	500	0,1	0,1
2016	Nyemission 1:4 emissionskurs 100 SEK	4 000	0,4	0,4
2017	Fondemission	702 337 489	2 349,9	0,0
2021	**Antal aktier 31 december 2021**	**702 342 489**	**2 350,4**	**0,5**

Kvotvärde på företagets aktier uppgår till 3,35 (3,35) SEK.

M13. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

Eventualförpliktelser

MSEK	2021	2020
Borgensförbindelser för koncernföretag	15 767	12 141
Övriga eventualförpliktelser	21	40
Summa	**15 788**	**12 181**

Ställda säkerheter

MSEK	2021	2020
Övrigt	249	234
Summa	**249**	**234**

M14. Årsredovisningen fastställs

Årsredovisningen fastställs av Essity Aktiebolags årsstämma och kommer att framläggas för beslut på årsstämman 24 mars 2022.

M15. Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser med påverkan på den finansiella rapporteringen har ägt rum efter balansdagen.

H. Noter till koncernens hållbarhetsinformation

H1. Övergripande redovisningsprinciper

Redovisningsprinciper
De sociala och miljömässiga data som rapporteras avser kalenderåret 2021 om inget annat anges. De inkluderade siffrorna följer relevanta rapporterings- och konsolideringsprinciper enligt principerna i den finansiella redovisningen. I siffrorna inkluderas Essity-koncernens helägda dotterföretag samt dotterföretag där Essity äger minst 50 procent. Om koncernföretag ägs till 50 procent eller mer omfattas hela bolaget i redovisningen.

Som en generell regel inkluderas all social och miljömässig data för samtliga bolag som är del av Essity-koncernen. Från det kinesiska bolaget Vinda, ett koncernföretag med väsentliga minoritetsintressen (se not F2), redovisas sociala data som medarbetarsiffror, personalomsättning och viss hälso- och säkerhetsdata i noterna H12 och H13. Viss övrig social data är inte inkluderad, till exempel not H2 uppförandekodsdata, eftersom bolaget har en egen uppförandekod. I miljödatan ingår som regel Vindas Personal Care-verksamhet. Växthusgasutsläpp enligt Scope 1, 2 och 3 är inte inkluderade för Vindas Tissue-verksamhet. Vinda publicerar en ESG-rapport som finns tillgänglig på www.vinda.com.

Nyförvärvade bolag inkluderas i redovisningen så snart det är möjligt, dock senast när de ingått i koncernen ett kalenderår. Avyttrade bolags data exkluderas helt från och med avyttringstidpunkten. För nedlagda enheter behålls historisk data.

I avsnittet om Hållbarhetsstyrning på sidan 54 beskrivs hur Essity säkerställer att bolaget levererar på bolagets hållbarhetsmål. I H-noterna redovisas resultaten de senaste åren.

Datainsamling
Den data som redovisas samlas in med hjälp av olika system, främst Essitys rapporteringssystem för hållbarhetsdata och koncernens redovisningssystem. Datan i denna redovisning innefattar som regel alla bolag. Målen i redovisningen omfattar som regel helägda bolag. Miljörapporteringen omfattar 76 produktionsanläggningar, vilket täcker praktiskt taget hela bolagets miljöpåverkan och resursutnyttjande från produktion. Data från fristående konverteringsanläggningar för mjukpapper redovisas i den relaterade mjukpappersanläggningens data.

Varje enhet rapporterar följande data till systemet:
- förbrukning av råmaterial
- in- och utgående transporter
- produktionsvolymer
- energianvändning fördelad på elektricitet, ånga och bränsle
- bränsleförbrukning fördelad på biobränsle och fossilt bränsle
- utsläpp till luft, bland annat med uppgifter om fossilt respektive biogent koldioxid
- utsläpp till vatten
- produktionsavfall

Beräkningen av utsläpp av växthusgaser för Scope 1, 2 och 3 av Science Based Targets omfattar koldioxid (CO_2), metan (CH4) och lustgas (N2O). Omräkningsfaktorer som använts:
- utsläpp av växthusgaser vid förbränning är beräknade med emissionsfaktorer per bränslets värmevärde. Källa: IPCC Guidelines 2006. (Scope 1-utsläpp)
- utsläpp av växthusgaser från köpt elektricitet är beräknade med landets emissionsfaktor publicerat av IEA (International Energy Agency) 2018. (Scope 2-utsläpp platsbaserade)

Jämförbarhet
Detta är Essitys femte integrerade Års- och hållbarhetsredovisning. Föregående års redovisning är daterad 2021-02-18. Siffror i text från tidigare år redovisas inom parentes. Vissa justeringar av tidigare års miljödata, not H10-H11 har gjorts för att justera för förvärv, avyttringar samt uppdaterade platsbaserade utsläppsfaktorer i linje med GHG-protokollet. Även mindre uppdateringar har gjorts efter integrering av tidigare förvärv i Essitys globala rapporteringssystem för hållbarhetsdata.

Miljöpåverkan
Essity bedriver tillståndspliktig verksamhet genom sina produktionsanläggningar. Sådan verksamhet påverkar miljön genom utsläpp till luft och vatten, fast avfall och buller.

GRI-rapportering
Essity redovisar hållbarhetsinformation i enlighet med Global Reporting Initiatives (GRI) riktlinjer för GRI Reporting Standards: Core. Utformningen av redovisningen har skett i enlighet med GRI:s principer, vilket innebär att innehållet bestäms av de frågor som är mest väsentliga för Essity och för dess intressenter samt att det ska ge en komplett bild av verksamheten. Essitys 20 ämnesområden i väsentlighetsanalysen stäms av mot GRI-indikatorer och utgör urval för de indikatorer som Essity redovisar i denna redovisning. Essity rapporterar samtliga GRI-indikatorer som bedöms materiella på relevant nivå. Utöver detta redovisar Essity en del generella standardupplysningar enligt GRI Standards Comprehensive-nivå då det förtydligar information i redovisningen. Undantag eller inkomplett data kommenteras direkt i GRI-index. Hållbarhetsredovisningen har granskats av EY. Ytterligare information om Essitys arbete med sociala och miljömässiga frågor finns på www.essity.se/hallbarhet. Indexet finns på sidorna 137–138.

FN:s vägledande principer
Essity använder sig av rapporteringsramverket för FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och redovisar de övergripande frågorna i ramverket.

Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD)
Essity offentliggör sitt andra TCFD-index i denna redovisning för att möjliggöra för investerare och andra intressenter att på ett enkelt sätt hitta TCFD-relaterade uppgifter för jämförelser eller beslutsfattande. Indexet finns på sidan 137.

Sustainability Accounting Standards Board (SASB)
Essity tillämpar standarderna som gäller för branscherna Household och Personal products sedan 2020. Ett detaljerat index med referenser till avsnitt där Essity redovisar gentemot specifika upplysningar finns på sidan 137.

H2. Affärsetik

Uppförandekoden
Essity har som mål att samtliga nya medarbetare ska genomgå utbildning i uppförandekoden som en del av deras introduktionsprogram. Utbildningen sker främst online. I produktionsanläggningar genomförs de som klassrumsutbildning. Under 2021 genomgick totalt 92 procent av Essitys nya medarbetare denna obligatoriska utbildning.

Utbildning i uppförandekoden, procent av nya medarbetare

	2021	2020	2019	2018
Utfall	92	92	95	90

Anmälda överträdelser mot uppförandekoden
Av sammanställningen på nästa sida framgår anmälningar till visselblåsartjänsten och till Essitys avdelning Compliance & Ethics.

20221121010049

H2. Affärsetik, forts.

Anmälningar till visselblåsartjänsten och Essitys avdelning Compliance & Ethics per kategori

Kategori[9]	2021	2020	2019	2018
Oegentligheter, överträdelser av regelverk och korruption	14	11	17	20
Säkerhet	–	2	–	–
Verksamhet	4	1	6	3
Hållbarhet	–	–	–	–
Human Resources (HR)	43	45	65	58
Övriga	3	2	–	–
Totalt	**64**	**61**	**88**	**81**

[9] Essitys avdelning Compliance & Ethics bestämmer vilken kategori anmälningar ska tilldelas. Kategorin kan ändras under loppet av en utredning.

Av de totalt 64 anmälningarna under 2021 stängdes 57 fall och 7 utreds fortfarande. Av de 14 anmälningarna i kategorin "Oegentligheter, överträdelser av regelverk och korruption" har 1 person avskedats för överträdelse av bolagets antikorruptionspolicy och ytterligare 7 personer blev avskedade för överträdelser mot uppförandekoden. Av de 43 anmälningarna i kategorin "Human Resources" är 18 anklagelser om diskriminering och trakasserier. Ingen av de konstaterade överträdelserna var finansiellt materiell.

Genomförda internrevisioner av uppförandekoden

Under 2021 har fem revisioner av uppförandekoden skett. Dessa har genomförts mestadels på distans på grund av reserestriktioner i samband med covid-19-pandemin. Revisioner har skett i Gennep i Nederländerna, Glen i Frankrike, Hamburg i Tyskland, Harrodsburg i USA och Uruapan i Mexiko. Revision sker baserat på SA8000 standarden och delas upp i nio kapitel. Ungefär hälften av alla observationer var relaterade till hälsa och säkerhet som till exempel att brandövningar inte har genomförts frekvent nog. Knappt en tredjedel var relaterad till ledningssystem som exempelvis att implementera ett Intressekonfliktsregister eller att repetera utbildning av uppförandekoden. En mindre del var relaterad till arbetstid, där det vanligaste problemet var att personal arbetar mer än tillåtet. En återstående liten del observationer fanns inom disciplinära åtgärder, diskriminering och ersättning. Inga observationer fanns inom barnarbete, tvingad arbetskraft och facklig frihet.

Genomförda internrevisioner av affärsetik

Under 2021 har fyra revisioner av affärsetik skett. Dessa har genomförts mestadels på distans på grund av reserestriktioner i samband med covid-19-pandemin. Revisioner har skett i Brasilien, Mexiko, Polen och Ryssland. Revisionerna baseras på Essitys uppförandekod och fokus per område baseras på en riskbedömning innan revisionen genomförs. Observationerna varierar men bestod bland annat i behov att repetera delar av utbildning av uppförandekoden, behov av förbättrad internkontroll, anställningskontrakt samt behov att öka kännedomen om visselblåsarmöjligheten.

Åtgärdsplaner är på plats och har påbörjats eller kommer att genomföras under 2022. Läs mer om hur Essity arbetar med affärsetik på sidan 53.

Genomförda internrevisioner

	2021	2020	2019	2018
Revision av uppförandekoden				
Antal revisioner	5	1	4	3
Antal observationer	52	7	57	44
Genomsnittligt antal observationer per revision	10,4	7,0	14,3	14,7
Revision av affärsetik				
Antal revisioner	4	1	3	6
Antal observationer	26	8	28	65
Genomsnittligt antal observationer per revision	7,0	8,0	9,3	10,8

Pågående fall av kartellutredningar

Under 2021 var bolaget föremål för en kartellutredning, vilken avslutades under året.

H3. Ansvarsfulla inköp

Under 2021 ökade Essity ambitionerna för att säkra ansvarsfulla affärsmetoder och respekt för mänskliga rättigheter. Det nya målet, som utgår från Essitys totala inköpskostnad exklusive energi, är att 95 procent av inköpskostnaderna ska komma från leverantörer som delar bolagets värderingar. Utfallet 2021 var 88 procent, vilket var i linje med målet för året.

Riskanalys

Essity har en etablerad process för att genomföra kontinuerliga riskbedömningar av bolagets leverantörer och inköpskategorier. Uppskattningsvis 55 procent av Essitys strategiska leverantörer av råvaror och färdiga produkter finns i Europa, 36 procent i Nord- och Sydamerika samt 9 procent i Asien och Afrika. Många av produktionsanläggningarna för de strategiska leverantörerna i Asien och Sydamerika är del av stora multinationella bolag med bas i Europa och USA. Detta är ett medvetet val av Essity för att minska sociala och etiska risker i leverantörskedjan. Leverantörer med tillverkningsenheter i högrisländer, enligt Sedex definition, granskas särskilt noga med hjälp av regelbundna etiska tredjepartsrevisioner med fokus på hälsa och säkerhet, mänskliga rättigheter, anställningsvillkor samt korruption. Vid utgången av 2021 hade Essity totalt 932 (1 008, 929) leverantörer som delar data via Sedex.

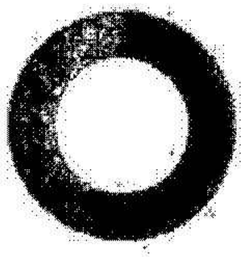
För vissa material, till exempel bomull och träfiber, anses riskerna primärt finnas längre ned i värdekedjan. Där vidtar Essity ytterligare åtgärder, till exempel revisioner hos underleverantörer, eller väljer certifierade råvaror som garanterar en mer hållbar utvinning och produktion.

Andel av total inköpskostnad[1] från leverantörer som följer Essitys globala leverantörsstandard

	2021	2020	2019	2018
Utfall	88%	83%	77%	64%

[1] Exklusive energi.

Geografisk fördelning strategiska leverantörer 2021



- Leverantörer i Europa, 55%
- Leverantörer i Nord- och Sydamerika, 36%
- Leverantörer i Asien och Afrika, 9%

Genomförda etiska revisioner

Reserestriktioner relaterade till covid-19-pandemin har begränsat antalet utförda revisioner. Under 2021 utvärderade Essity resultatet från 49 etiska revisioner av leverantörer som utfördes i Kina, Mexiko, Ryssland, Sydafrika, Indien, Sri Lanka, Brasilien, Colombia, Malaysia och Estland. Av dessa revisioner har 14 genomförts av Essity med hjälp av ett oberoende revisionsbolag. Övriga 35 etiska revisioner, som uppfyller Essitys krav, har utförts på uppdrag av andra kunder till leverantörerna och godkänts av Essity.

Vid kritiska anmärkningar informeras Essity inom ett dygn. Inga avtal med strategiska leverantörer sades upp till följd av hållbarhetsrelaterade överträdelser under 2021.

Genomförda etiska revisioner

	2021	2020	2019	2018
Essity-initierade etiska revisioner[1]	14	12	33	30
Kund-initierade revisioner[2]	35	25	19	29
Totalt antal revisioner	**49**	**37**	**52**	**59**

[1] Essity-initierade revisioner har genomförts av Essitys oberoende revisionsbolag enligt SMETA 4-pillar format.
[2] Kund-initierade revisioner har utförts på uppdrag av andra kunder till leverantörerna och godkänts av Essity.

Läs mer om hur Essity arbetar med ansvarsfulla inköp och mänskliga rättigheter på sidan 53.

H4. Innovation

Essity har som mål att minst 50 procent av bolagets innovationer ska medföra sociala och/eller miljöförbättringar. Under 2021 medförde 59 (64; 69) procent av Essitys innovationer sociala och/eller miljöförbättringar. Detta avser andel av försäljning av innovationer mätt över 36 månader. Variationer mellan åren är naturligt som följd av de olika produktkategoriernas lanseringar.

Hållbara innovationer

En sortiments-LCA (livscykelanalys) omfattar majoriteten av alla produkter sålda i en region. Det innebär att Essity kan mäta miljöprestanda för innovationer och stegvisa förbättringar från bolagets dagliga verksamhet för hela sortiment över flera år.

Lägre klimatpåverkan med hjälp av innovationer

Produkter i Europa	År	Minskning av klimatpåverkan %
Incontinence Products	2008–2019	
TENA Flex		–16
TENA Pads and Liner		–33
TENA Comfort		–19
TENA Men		–20
TENA Pants and Underwear		–33
TENA Slip		–20
TENA Bed		–11
Feminine Care	2008–2019	
Ultratunn dambinda		–17
Baby Care	2008–2017	
Libero och Lotus öppna blöjor		–25
Libero och Lotus byxblöjor		–16
Professional Hygiene		
Tork servetter	2011–2019	–9
Tork pappershanddukar	2011–2017	–18
Consumer Tissue	2011–2018	
Toalettpapper		–10
Hushållspapper		–19
Näsdukar och ansiktsservetter	2011–2020	–8

De livscykelanalyser som Essity utför har blivit tredjepartsgranskade.

Läs mer om hur Essity arbeter med hållbara innovationer på sidorna 44–49.

H5. Kunder och konsumenter

Kundundersökningar

Essity bedriver en systematisk kund- och konsumentuppföljning med hjälp av externa rapporter, oberoende undersökningar och globala system för återkoppling. Essity sätter ett stort värde på direktkontakter med kunderna. Återkoppling från kunder gör det möjligt för Essity att erbjuda bättre produkter och tjänster.

Samtliga affärsenheter har processer för att undersöka kundnöjdhet. Essity erbjuder kunskap och stöd till utvecklingen inom till exempel vårdhem och offentliga miljöer, där bolaget kan bidra till att göra skillnad och skapa värde för kunden och användarna.

Detaljhandeln står för en betydande del, 60 procent, av Essitys nettoomsättning. Bolaget använder externa jämförelserapporter där de största detaljhandelskedjorna bedömer sina leverantörer utifrån kriterier som kundservice, logistik, säljstöd, marknadsföring och produktutveckling. Konsumenter som handlar produkter i detaljhandeln följs upp med hjälp av övergripande undersökningar om varumärkes- och produktkännedom.

Produktsäkerhet

Essity säkerställer att samtliga produkter är säkra för avsedd användning genom hela livscykeln. Essity sålde inga produkter som innehåller ämnen på Californias DTSC Candidate Chemicals List över 0,1 procent. Det enda undantaget var användningen av isopropanol där det är viktigt för produkternas funktionalitet, till exempel som biocid ingrediens i handdesinfektionsmedel, en viktig hygienprodukt under covid-19-pandemin. Essitys försäljning från produkter som innehåller kemikalier på REACH SVHC kandidatlistan var lägre än 0,1 procent av total försäljning.

Läs mer om hur Essity arbetar med produktsäkerhet på sidorna 42–43.

H6. Roll i samhället och samhällsengagemang

2021 investerade Essity cirka 38 (49; 38) MSEK i över 400 projekt. Merparten av projekten, där bolagets anställda också lägger omfattande arbetstimmar (inklusive arbetsledning), hade anknytning till hygien och hälsa.

I Essitys styrdokument för samhällsengagemang fastslås att Essity ska vara politiskt och religiöst obundet. Bolaget får inte göra utbetalningar eller produktdonationer till politiska partier eller kandidater eller till dess institutioner, myndigheter eller företrädare. Under 2021 stöttade Essity inga organisationer eller projekt i politiska eller religiösa syften.

Läs mer om Essitys roll i samhället och samhällsengagemang på sidorna 44–45.

Samhällsengagemang (MSEK)

	2021
Välgörenhetsdonationer	28,6
Samarbeten med välgörenhetsorganisationer	4,9
Lokala samhällsengagemang	4,3
Totalt	**37,8**
varav kontanta medel	21,8
varav produkter	16,0

H7. Fiberinköp

Essitys mål är att alla råvaror baserade på träbaserad färskfiber i bolagets produkter och förpackningar ska vara certifierade genom FSC eller PEFC. All träbaserad färskfiber måste uppfylla FSC:s krav för kontrollerat virke som grundkrav för att upphandlas. Måluppfyllnaden 2021 var 98 procent.

Förnybara råvaror, träbaserad färskfiber och återvunnen fiber, står för största andelen av den totala mängden material i Essitys produkter. Under 2021 köpte Essity totalt in 3,2 miljoner ton träbaserad färskfiber och 1,8 miljoner ton återvunnen fiber. Träbaserad färskfiber består huvudsakligen av pappersmassa, 99 procent, och resterande del av förpackningar, externt inköpta moderrullar och produkter tillverkade av tredje part. Av andelen inköpt återvunnen fiber användes 95 procent i mjukpappersproduktionen. Resterande del utgörs av återvunnen fiber som finns i inköpt förpackningsmaterial och inköpta moderrullar.

Fiberanvändning, massa och returpapper

	2021	2020	2019	2018	2017
Använd fiber, miljoner ton	**5,0**	**5,1**	**5,3**	**5,1**	**5,3**
varav massakonsumtion	3,2	3,2	3,1	3,0	3,1
andel av total fiberanvändning, %	64	62	60	60	59
varav returpapperskonsumtion	1,8	1,9	2,1	2,1	2,2
andel av total fiberanvändning, %	36	38	40	40	41

Fiberinköp träbaserad färskfiber fördelat per certifiering[1], %

	2021	2020	2019	2018	2017
FSC	63	59	57	48	39
PEFC	35	36	22	29	26
FSC-kontrollerat virke[2]	2	5	21	23	35
Totalt	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**
Måluppfyllnad	**98**	**95**	**79**	**77**	**65**

[1] Fördelningen omfattar inköp gjorda av helägda bolag. Viss information kring certifieringstatus för förpackningsdata rapporteras med ett till två års fördröjning.

[2] Inkluderar inköp av färskfiber till tre av Essitys anläggningar under 2020 och 2021 som FSC-kontrollerat virke och som bedömts mot standarden för kontrollerat virke (enligt Essitys policy). På grund av covid-19-pandemin hade anläggningarna ännu inte hunnit implementera FSC Chain of Custody vid utgången av 2021. En del moderrullar och förpackningar som köptes 2021 från leverantörer var inte FSC-kontrollerat virke.

Trots fortsatt negativ påverkan av covid-19-pandemin under 2021 har Essity fortsatt att använda återvunnen fiber. Verksamheten i Nord- och Sydamerika använde 79 procent återvunnen fiber, medan andelen återvunnen fiber i Europa var 33 procent.

Under 2021 förvärvade Essity det australiska hygienboleget Asaleo Care och ökade ägandet i det latinamerikanska hygienbolaget Familia. Essity har analyserat fiberförsörjningen och lagt upp en plan för att inkludera bolagen i Essity Fiber sourcing policy under 2022.

Liksom under 2020 påverkade restriktioner i samband med covid-19-pandemin genomförandet av granskningar på plats under 2021. Frågeformulär som fortsatt används tillsammans med specifika möten har utökats med nya frågor om spårbarhet.

Läs mer om hur Essity arbetar med fiber och biologisk mångfald på sidan 48.

20221121010S0

H8. Vatten

Uttag, användning och utsläpp av vatten
Essitys redovisning av vattenuttag är totalvärden för ytvatten, grundvatten och vatten från kommunala ledningsnät. Ytvatten, som utgör den största delen av vattenuttaget, behöver som regel renas från upplöst och fast innehåll innan det används i produktionsprocessen. Största delen av Essitys vattenanvändning består av att transportera fiber under produktionsprocessen. Resterande del används i huvudsak som kylvatten.

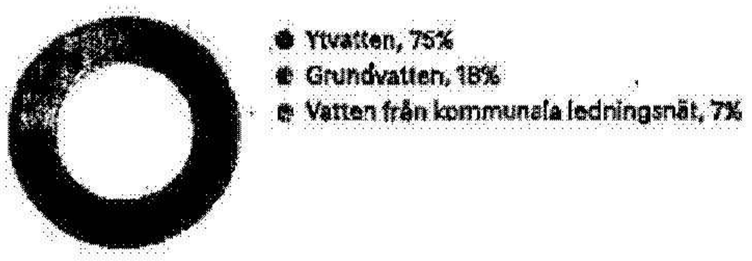
Essitys utsläpp av vatten delas in i kylvatten och processvatten. Kylvatten har endast värmts upp och inte förorenats i något avseende. Processvattnet renas genom mekanisk och biologisk rening innan det släpps ut.

2021 fanns sex av Essitys helägda pappersbruk i vattenstressade områden med risk för vattenbrist. Anläggningarna stod för 7 procent av Essitys totala vattenuttag, fördelat på 32 procent från ytvatten, 44 procent från grundvatten och återstoden från återvunnet vatten eller från kommunala ledningsnät. Totalt vattenuttag från dessa anläggningar 2021 var 6,7 miljoner m³, vattenutsläpp 4,5 miljoner m³ och vattenförbrukning 2,2 miljoner m³.

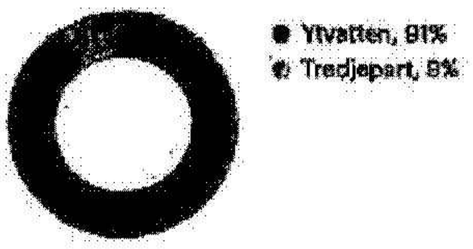
Eventuella miljöincidenter registreras i ett centralt incidentredovisningssystem. Under 2021 registrerades inga incidenter som rörde tillfälligt överskridande av tillåtna gränsvärden för utsläppsvatten. Ingen incident var av sådan omfattning att något tillstånd för utsläpp riskerades.

Läs mer om hur Essity arbetar med vatten på sidan 48.

Vattenuttag per källa 2021



Vattenutsläpp per mottagare 2021



Vatten

Vatten, Mm³	2021	2020	2019	2018	2017
Vattenuttag	95	94	106	104	106
Vattenutsläpp	85	84	98	95	95
Vattenförbrukning[1]	10	10	8	9	11
Utsläpp till vatten, ton					
COD	6 730	6 527	6 760	7 049	7 478
BOD	942	858	813	851	875
Suspenderade ämnen	1 000	856	912	1 001	1 060
AOX	6	4	3	3	5
P	26	33	39	44	37
N	127	151	187	199	238

[1] Vattenförbrukning är vattenuttag minus vattenutsläpp

H9. Förpackningar, plast och avfall

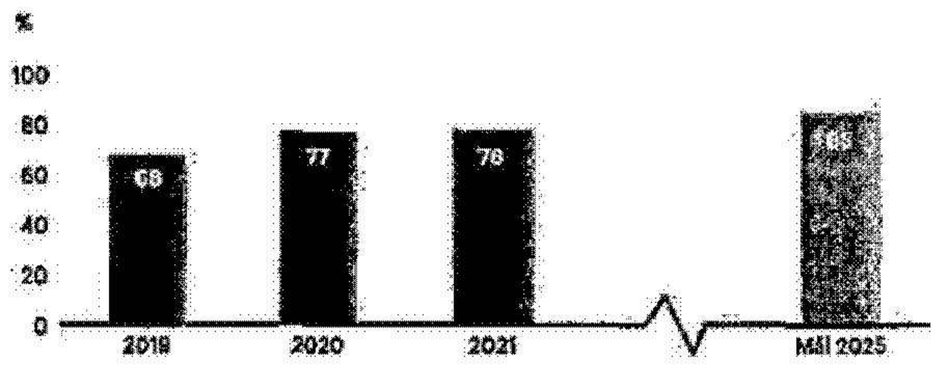
Förpackningsmålet fram till 2025 är att Essity strävar efter 100 procent återvinningsbarhet och 85 procent förnybara eller återvunna material i bolagets förpackningar. Detta mål gäller för såväl pappers- som plastförpackningar för Essitys varumärken. Huvuddelen av Essitys förpackningar består av wellpapp och kartong för pappersförpackningar samt påsar och film i mjukplast från polyethylen (PE) eller polypropylen (PP) för plastförpackningar. Under 2021 uppgick Essitys förpackningsvolym för bolagets varumärken till 172 800 ton (171 000 ton).

Andelen förnyelsebara eller återvunna material var 78 (77; 68) procent. Av detta var 81 (83) procent återvinningsbara. Av plastförpackningarna, som står för cirka 23 procent av totala förpackningsvolymen, var 7 (3) procent tillverkade av förnybara eller återvunna material. Av dessa uppgick andelen återvunnen plast till 5 (2) procent. Andelen återvinningsbara plastförpackningar var 73 (77) procent.

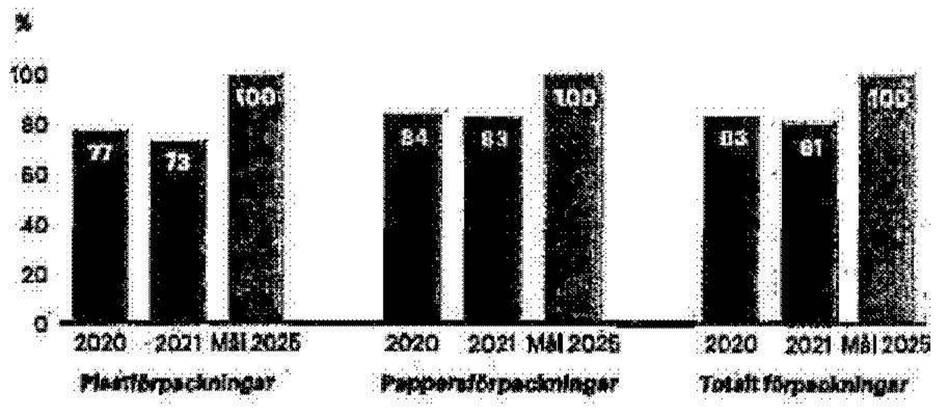
Under 2021 har Essity bedömt den tekniska återvinningsbarheten för en stor del av bolagets förpackningar. Därmed har Essity förbättrat förpackningars design för att de lättare ska kunna återvinnas inom existerande infrastrukturer. Essity kommer att fortsätta att utvärdera teknisk återvinningsbarhet av övriga förpackningar under 2022 och 2023. Den fossilbaserade plasten i bolagets plastförpackningar kan ersättas med förnybar plast, återvunnen plast eller papper. När Essity utvecklar nya förpackningar utvärderas funktion, säkerhet och miljöprestanda.

Läs mer om hur Essity arbetar med förpackningar på sidan 49.

Andel förpackningar tillverkade av förnybart eller återvunnet material



Andel teknisk återvinningsbarhet



Avfall i produktion och efter användning

Essitys mål är att allt produktionsavfall ska material- eller energiåtervinnas senast 2030. Genom att minska mängden produktionsavfall som skickas till deponi och istället använda detta till återvinning eller utvinning av energi, minskas utsläppen av växthusgaser och bidrar till att nå Essitys mål för Science Based Targets (Scope 3). Under 2021 minskade mängden avfall totalt sett. Återvinningsgraden från Essitys produktionsanläggningar varierar på grund av skillnader i nationell lagstiftning. Volymförändringarna under 2021 påverkade mixen av material- och energiåtervinning negativt (–1 procent).

I Essitys produktionsprocess, framför allt då returfiber används som insatsvara, bildas avfall i form av aska, slam, organiskt avfall och plast. Vid produktionsanläggningarna pågår ett arbete för att minska avfall samt att hitta alternativa lösningar för det avfall som bildas. Det avfall som inte kan återvinnas skickas till deponi eller komposteras. Under 2021 återvanns 64 (65; 63) procent av Essitys avfall. Målet omfattar helägda bolag och under 2021 integrerades det australiska hygienbolaget Asaleo Care och det latin-

H9. Förpackningar, plast och avfall, forts.

amerikanska hygienbolaget Familia. En liten del, 0,2 procent eller 3080 ton, består av farligt avfall som till största del består av spillolja, men innefattar även organiska lösningsmedel, batterier och lysrör.

Produktionsavfall, kton[1]

	2021	2020	2019	2018	2017
Eliminering	516	494	573	667	634
varav deponi	507	487	545	641	607
varav övrig eliminering	9	7	28	26	27
Återvinning	932	998	1 103	987	1 040
Totalt avfall	1 448	1 492	1 676	1 654	1 674
varav farligt avfall, eliminering	0,9	0,8	7,7	1,4	1,3
varav farligt avfall, återvunnet	2,2	2,3	8,4	1,8	1,2

[1] Data i tabellen representerar hela Essity-koncernen och är därmed inte likvärdig med avgränsningen i Essitys produktionsavfallsmål.

H10. Energi och utsläpp till luft: Scope 1 och 2

Energieffektivitet och reducering av utsläpp har varit ett stort fokus för Essity under många år. Essitys produktionsanläggningar för mjukpappersprodukter hade redan 2005 ett program för att minska CO_2-utsläppen per producerat ton mjukpappersprodukter. Minskningen av CO_2-utsläpp per producerat ton mellan åren 2005 och 2021 uppgick till 19 procent.

Energianvändning

För att nå Essitys uppsatta mål är energieffektivitet, ny teknologi och ökad användning av förnybar energi nödvändigt. Vid beräkning av energianvändning inkluderas inköpt energi, användning av bränsle och biomassa och lokalt producerad elektricitet. Den energi som genereras används i produktionen. Den överskottsvärme som uppstår används till största del av Essity. En mindre del säljs externt. Majoriteten av Essitys energianvändning, både bränslen och elektricitet, sker inom mjukpappersproduktionen. Produktionen av Personal Care produkter använder huvudsakligen elektricitet och de europeiska anläggningarna köper certifierad förnybar elektricitet med certifikat för ursprungsgarantier sedan 2020.

Essitys energi-effektivitetsprogram kommer att fortsätta vara en hörnsten i Essitys arbete för att minska energianvändningen och utsläppen och är starkt kopplat till åtagandet för Science Based Targets. Som en konsekvens av covid-19-pandemin har varierande produktionsvolymer haft en negativ påverkan på energieffektiviteten.

Klimatpåverkande utsläpp

Essitys klimatpåverkande utsläpp (utsläpp av växthusgaser) delas in i tre olika klasser (Scope) beroende på ursprung. Scope 1 och 2 är direkt kopplade till Essitys produktionsanläggningar och inkluderar direkta utsläpp från bränsleförbrukning och indirekta utsläpp från användning av köpt energi. Scope 3 redovisar de indirekta utsläppen i Essitys värdekedja (se separat not, H11).

Redovisade data baseras på bränsleförbrukning med tillhörande utsläppsfaktorer. Inom Scope 2 beräknas data för utsläpp från elektricitet utifrån länders utsläppsfaktorer, medan data för utsläpp från inköpt ånga beräknas utifrån leverantörers bränsleförbrukning för att generera ånga.

EU:s system för handel med utsläppsrätter (EU ETS) och Storbritanniens system för handel med utsläppsrätter (UK ETS)

Essity hade 16 produktionsanläggningar som ingick i EU ETS 2021 och 4 i UK ETS 2021. Essitys verksamhet har ett underskott av utsläppsrätter under både den fjärde fasen av EU ETS (2021–2025) och i den första fasen av UK ETS (2021–2025). Underskottet är i genomsnitt cirka 0,2 miljoner ton per år i EU ETS och cirka 0,03 miljoner ton per år i UK ETS under perioden. Det genomsnittliga marknadspriset för utsläppsrätter år 2021 var cirka 53,4 (24,8; 24,8) EUR per ton i EU ETS och 55,5 GBP per ton i UK ETS. Essity köpte 210 000 (225 000; 240 000) EU-utsläppsrätter och 30 500 UK-utsläppsrätter för att täcka de årliga underskotten.

Energi och utsläpp till luft (Scope 1 och 2)

	2021	2020	2019	2018	2017
Produktion, kton	**3 647**	**3 754**	**3 849**	**3 997**	**4 005**
Inköpt elektricitet, GWh	**4 275**	**4 296**	**4 459**	**4 532**	**4 567**
Inköpt förnybar elektricitet	345	402	183	119	163
Inköpt icke-förnybar elektricitet	3 930	3 894	4 276	4 413	4 404
Inköpt värme/ånga, GWh	**232**	**252**	**338**	**337**	**290**
Förnybar värme/ånga	80	96	111	90	4
Geotermisk ånga	75	70	74	72	72
Icke-förnybar värme/ånga	67	86	153	175	214
Totala bränslen, GWh	**7 977**	**8 084**	**8 799**	**8 878**	**8 885**
Biobränsle	1 178	1 129	1 336	1 376	1 398
Fossilt bränsle	6 799	6 965	7 463	7 502	7 487
Total energi (brutto)[1], GWh	**12 484**	**12 642**	**13 596**	**13 747**	**13 742**
Total förnybar energi (brutto)	1 688	1 697	1 704	1 657	1 637
Total icke-förnybar energi (brutto)	10 796	10 945	11 892	12 090	12 105
Såld energi, GWh	**249**	**248**	**252**	**289**	**233**
Såld förnybar energi	166	167	155	179	171
Såld icke-förnybar energi	83	81	97	110	62
Total energi (netto), GWh	**12 235**	**12 394**	**13 344**	**13 458**	**13 509**
Total förnybar energi	1 522	1 530	1 549	1 478	1 466
Total icke-förnybar energi	10 713	10 864	11 795	11 980	12 043
Energiintensitet, MWh/t	**3,4**	**3,3**	**3,5**	**3,5**	**3,4**
Växthusgasutsläpp, kton					
Scope 1, CO_2e	1 410	1 445	1 537	1 544	1 561
Scope 2, CO_2e (platsbaserade)	1 391	1 332	1 412	1 420	1 487
Scope 2, CO_2e (marknadsbaserade)	1 516	1 487	1 662	1 847	1 899
Biogent CO2-utsläpp, kton					
Biogent CO_2 från biobränslen	475	455	470	463	476
Biogent CO_2 från inköpt ånga	39	38	42	34	1

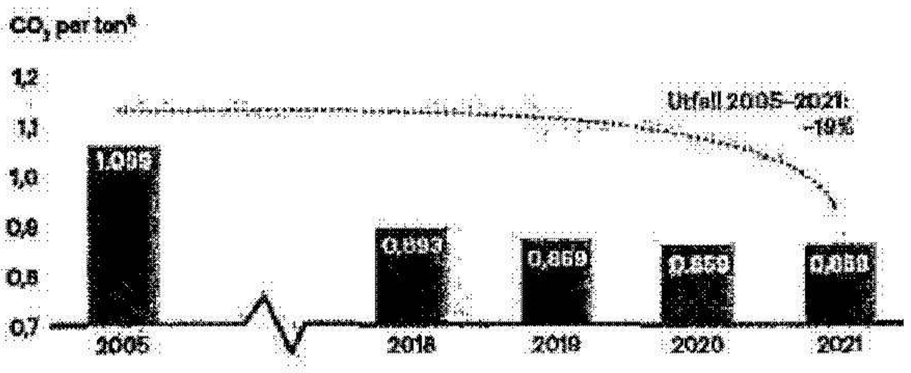
[1] Total energi (brutto) minus såld energi = total energi netto

Övriga utsläpp till luft[1], ton

	2021	2020	2019	2018	2017
NOx som NO_2	1 691	1 771	1 590	1 770	1 831
SOx	463	488	586	676	789
Partiklar	120	104	128	122	127

[1] Övriga utsläpp till luft från förbränning av bränslen i produktionsanläggningarna är kväve- och svaveloxider (NOx och SOx).

CO_2-intensitet



[1] Avser mjukpappersanläggningar.

20221121101051

H11. Klimatpåverkan och Science Based Targets

Essitys mål 2030 med basåret 2016 är att minska de absoluta utsläppen av växthusgaser för Scope 1, 2 och 3 och är godkända av initiativet Science Based Targets. Målet avser helägda bolag. När det gäller användningen av bränslen inom bolaget (Scope 1) och inköpt el och ånga (Scope 2) har Essity ökat sina ambitioner till att minska utsläppen av växthusgaser med 35 procent till år 2030 jämfört med 2016. Utöver detta åtar sig Essity att minska växthusgasutsläpp med 18 procent inom Science Based Target Scope 3, som omfattar de viktigaste leverantörerna för råmaterial, transporter och avfall.

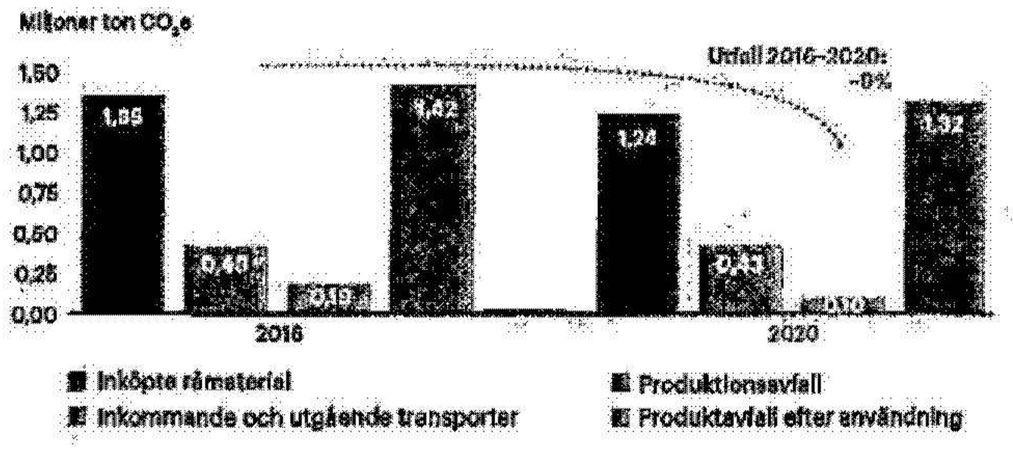
Scope 1 och 2

Under 2021 integrerades Essitys förvärv av det australiska hygienbolaget Asaleo Care och det latinamerikanska hygienbolaget Familia. Utsläppen för basåret 2016 har därmed räknats om till att inkludera motsvarande utsläpp från Scope 1 och 2. Utfallet för 2021 var –15 (–11; –5) procent.

Scope 3

De viktigaste kategorierna inom Scope 3 är utsläpp från inköpta råmaterial, transporter (inkommande och utgående), avfall från bolagets egen produktion samt produktavfall efter användning. Kategorierna representerar majoriteten av de totala Scope 3-utsläppen i värdekedjan. Essity beräknar dessa utsläpp med hjälp av data från flera aktörer i bolagets värdekedja. För att säkra att Essity har fullständiga och solida data redovisas Scope 3-utsläppen med ett års fördröjning, inklusive utsläpp genom nyligen förvärvade bolag. Utfallet för 2020 var –9 (–4) procent för Scope 3.

Scope 3–utsläpp, Science Based Targets, resultat



Utsläpp till luft: Science Based Targets, kton

	2021	2020	2019	2018	2017	2016
Scope 1, CO_2e	1 410	1 445	1 537	1 543	1 561	1 558
Justering från föregående år[1]		78	85	90	89	84
Scope 2, CO_2e[2]	1 287	1 290	1 371	1 381	1 449	1 602
Justering från föregående år[1]		5	3	–2	51	84
Total Scope 1 och 2, CO_2e	**2 697**	**2 735**	**2 808**	**2 824**	**3 010**	**3 150**
Scope 3, CO_2e		**3 091**	**3 262**			**3 386**

[1] Förvärv/avyttringar, uppdatering av utsläppsfaktorer (platsbaserade) enligt GHG-protokollet.
[2] Baserat på platsbaserade utsläppsfaktorer.

Läs mer om hur Essity arbetar med klimatpåverkande utsläpp och Science Based Targets på sidorna 46–47.

H12. Medarbetare

	2021	2020	2019	2018	2017
Personaldata[1]					
Medeltal anställda	46 275	46 084	45 980	47 222	46 385
varav bolag helt integrerade i HR-plattformen	28 683	28 394	28 824	29 659	25 866
Fast anställda / temporärt anställda, %[2]	81/19	81/19	82/18	81/19	80/20
Heltid-/deltidsarbetande, %	96/4	97/3	96/4	97/3	97/3
Totalt antal som arbetar deltid	1 642	1 194	1 614	1 052	1 362
varav kvinnor	968	875	1 210	980	930
Personalrörlighet[1]					
Personal som tillkommit	9 278	6 891	5 516	6 945	13 585
varav genom förvärv	677	190	23	36	5 518
Personal som lämnat	7 256	7 402	6 485	7 815	7 321
varav avyttringar	20	945[3]	109	–	21
varav omstrukturering	105	260	345	544	584
varav pensionering	468	443	524	383	418
varav temporärt anställda	959	1 939	1 420	1 799	1 857
Personalomsättning exklusive omstrukturering, pensioneringar, avyttringar, temporärt anställda, %	12	8	9	11	10
varav bolag helt integrerade i HR-plattformen, %	9	5	6	6	
varav i delägda bolag, %	17	13	13	18	

[1] Bolag som förvärvades i december 2021 (AquaCast Liner och Hydrofera) inkluderas inte i 2021 års resultat.
[2] Visstidsanställda i Kina med 3- eller 6-årsavtal klassificeras som temporärt anställda.
[3] Då avyttringen av Sancella Tunisia skedde i slutet av året är dessa inkluderade i "medeltal anställda" 2020.

	2021	2020	2019	2018	2017
Kön[1]					
Kvinnor/män, %	35/65	35/65	34/66	34/66	34/66
Kvinnor (totalt antal styrelseledamöter)	5 (12)	6 (12)	6 (12)	6 (12)	5 (13)
Kvinnor (totalt antal i koncernledningen)	4 (13)	3 (12)	3 (12)	3 (12)	5 (14)
Kvinnor (totalt antal höga chefer)	35 (104)	30 (98)	30 (98)	25 (101)	30 (117)
Kvinnor (totalt antal medelhöga chefer)	195 (622)	177 (607)	163 (580)	177 (641)	183 (696)
Könsfördelning på chefsnivåer, % (totalt för koncernledning, höga chefer och medelhöga chefer)	32/68	29/71	28/72	27/73	26/74
Ålder, %					
Anställda under 20 år	1	1	1	1	1
21–30 år	18	18	22	21	22
31–40 år	33	34	32	33	33
41–50 år	26	26	26	25	25
51–60 år	18	18	17	17	16
Anställda över 60 år	4	3	3	3	3
Nationaliteter[1]					
Totalt antal nationaliteter	124	117	112	105	102
Antal nationaliteter i koncernledning (av antal medlemmar)	6 (13)	6 (12)	6 (12)	6 (12)	6 (14)
Antal nationaliteter bland höga chefer (av antal höga chefer)	19 (104)	18 (98)	20 (98)	17 (101)	18 (117)
Antal nationaliteter bland medelhöga chefer (av antal medelhöga chefer)	44 (622)	44 (607)	39 (580)	39 (641)	36 (696)

[1] Refererar till bolag helt integrerade i HR-plattformen.

Mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering

Rätt kompetens och erfarenhet är en förutsättning för Essitys framgång och värdeskapande. Essity arbetar för ökad mångfald, likvärdiga förutsättningar och inkludering. Det gör bolaget starkare när medarbetare är olika och bidrar med sin unika expertis, bakgrund, erfarenhet och kompletterar varandra.

Under 2021 rekryterades en Vice President Diversity, Equity and Inclusion (DEI) och en styrgrupp tillsattes under ledning av koncernchefen. Essity presenterade även under året ett koncernmål att könsfördelningen på alla chefsnivåer (koncernledning, höga chefer och medelhöga chefer) ska ligga inom intervallet 40/60 procent senast 2025. Målet redovisas som ett sammanvägt utfall för de tre chefsnivåerna och utfall för 2021 var 32/68 procent.

Lön

Inga osakliga löneskillnader med hänsyn till kön, ålder eller bakgrund ska finnas. Detta följs upp regelbundet och adresseras årligen.

Genomsnittligt sammanvägd lön[1], %	2021	2020[2]	2019[2]	2018[2]	2017[2]
Kvinnors medianlön jfr män (mäns lön 100%)	94	93	95	96	97
Kvinnors medianlön jfr män höga chefer (mäns lön 100%)	80	78	81	81	79
Kvinnors medianlön jfr män medelhöga chefer (mäns lön 100%)	91	92	92	92	92

[1] Avser aktiva medarbetares heltidslöner (december 2021) från de fem länder där Essity har flest anställda (Sverige, Tyskland, Frankrike, USA och Mexiko). Lönerna för vd, vvd och CFO är undantagna. Refererar endast till bolag helt integrerade i HR-plattformen.
[2] De genomsnittliga medianlönerna har räknats om för åren 2017–2020 och är nu viktade utifrån antalet anställda per land och på ledningsnivå. Lönerna för USA och Mexiko är endast inkluderade från och med 2019.

Den totala löneskillnaden mellan män och kvinnor beror på att Essity har fler män på högre chefsnivåer. Essity arbetar för att könsfördelningen på chefsnivåer ska ligga inom intervallet 40/60 procent senast 2025.

20221121101052

H12. Medarbetare, forts.

Prestation och individuell utveckling

Engagerade medarbetare med rätt kompetens som kontinuerligt utvecklas är basen för ett framgångsrikt Essity. Ett viktigt fundament är att alla medarbetare har individuella mål och utvecklingsplaner. Medarbetare och linjechefer förväntas regelbundet följa upp satta mål samt säkerställa tillräcklig support och utveckling. Utvecklingsinsatser identifieras i dialog *utifrån nuvarande arbetsuppgifter samt framtida aspirationer och inkluderar* bland annat ledarskap, funktionella kompetenser och värdeuppsättningen "Beliefs & Behaviors". 2020 infördes en global digital HR-plattform som omfattar gemensamma processer för hela bolaget. Essity implementerar kontinuerligt systemet i bolagets affärsgrupper och enheter. Tabellen nedan reflekterar majoriteten av utveckling som bolaget erbjuder sina medarbetare och som administreras i det globala utbildningshanteringssystemet. Viss lokala instruktioner och utbildning för personal vid produktionsanläggningar hanteras utanför systemet.

Antal interna utbildningstimmar[1] (tusen)	2021	2020	2019	2018	2017
Totalt antal utbildningstillfällen internt	210,0	166,8	114,0	61,2	140,8
varav digitala utbildningar	89,6	93,6	39,6	23,8	24,6
varav virtuella sessioner	92,3	40,9	1,9	0,9	0,0
varav fysiska utbildningar	28,2	32,3	72,7	56,5	116,2
Antal utbildningstimmar per medarbetare	7	6	4	3	5

[1] Refererar till bolag helt integrerade i HR-plattformen.

Investeringar i kompetenshöjande åtgärder	2021	2020	2019	2018	2017
Totalt, MSEK	136	115	117	141	152
Per anställd, SEK	2 940	2 500	2 500	3 000	3 300
Förädlingsvärde (SEK) per anställd	775	826	800	661	666
Avkastning på humankapital	1,58	1,73	1,61	1,50	1,59

Internt tillsatta vakanser[1], %	2021	2020	2019	2018	2017
Vakanser tillsatta med interna kandidater	20	23	23	28	26

[1] Refererar till bolag helt integrerade i HR-plattformen.

Medarbetares mål och engagemang

Essitys vinnande kultur är baserad på bolagets syfte att bryta barriärer för välbefinnande och bolagets så kallade "Beliefs & Behaviours". Essity har sedan starten kontinuerligt genomfört medarbetarundersökningar för att bland annat mäta medarbetarnas engagemang. Under 2020 implementerades så kallade "Pulse Surveys" för medarbetare i kontorsmiljö och sedan 2021 *inkluderas alla medarbetare.*

Kultur och utveckling[1], %	2021	2020	Långsiktigt mål
Individuella mål	57	[2]	100
varav medarbetare i kontorsmiljö	90	93	100
Individuell utvecklingsplan[3]	42	[2]	100
varav medarbetare i kontorsmiljö	78	65	100
Medarbetarengagemang	79	80[4]	över global benchmark

[1] Refererar till bolag helt integrerade i HR-plattformen.
[2] Essity implementerade under 2020 ett nytt verktyg för Målsättning och Utveckling, som introducerades endast till medarbetare i kontorsmiljö under 2020.
[3] Individuella mål mäts utifrån kontinuerlig basis.
[4] Inkluderade endast medarbetare i kontorsmiljö på grund av covid-19-pandemin.

Medarbetarrelationer[1]	2021	2020	2019	2018	2017
Procent av Essitys medarbetare som omfattas av kollektivavtal	67	68	68	63	61

[1] Refererar till bolag helt integrerade i HR-plattformen.

Läs mer om hur Essity arbetar med medarbetare på sidorna 50–52.

H13. Hälsa och säkerhet

Essitys hälso- och säkerhetspolicy vägleder bolagets resa mot en riskfri säkerhetskultur. 2021 började bolaget mäta en total TRI-frekvens (Total Recordable Injuries) för att synliggöra olyckor som kräver medicinsk behandling. Detta stöds av Essitys koncernmål att minska TRI-frekvensen med 75 procent till 2025 och fortsättningen på ett målinriktat och systematiskt arbete med säkerhetsfrågor i alla Essitys produktionsanläggningar. Begreppet "potentiella konsekvenser" infördes 2021 för att identifiera potentiella incidenter som i värsta fall skulle kunna leda till skada eller till och med dödsfall. Detta möjliggör att agera globalt och en snabblärande/preventiv kultur inom bolagets produktionsanläggningar.

Under 2021 har Essity fortsatt att följa de dagliga prioriteringarna som bolaget satte i början av covid-19-pandemin: omtanke om våra medarbetare, bidra till samhället och fortsätta bedriva en framgångsrik verksamhet. Bolagets medarbetares hälsa och säkerhet fortsätter att vara prioriterat och Essitys kristeam rådger och vägleder löpande leverantörskedjan för att garantera kontinuitet i verksamheten.

Under 2021 inträffade tyvärr två tragiska olyckor som ledde till två entreprenörers dödsfall. Essity fortsätter sitt intensiva arbete för att recudera risker samt ständiga förbättringsarbete av bolagets riskanalyser. Under 2022 kommer Essity prioritera ett antal riskområden som maskinsäkerhet och arbetsledning av anlitade entreprenörer. Detta stöttas av bolagets kommande ledarskapsutbildning inom arbetsplatssäkerhet. Utbildningen ska implementeras i produktionsanläggningarna för alla medarbetare under kommande år för att stärka bolagets ledarskap och sätt att arbeta på ett hållbart sätt.

Olycksfall[1]

	2021	2020	2019	2018	2017
Dödsolyckor, anställda (F)	–	–	–	–	–
Antal olyckor med förlorad arbetstid som följd (LTA)	152	133	166	195	199
Skador med alternativt arbete (RWC)	12	4	11	19	11
Olyckor som krävt medicinsk behandling (MTC)	37	188	209		
Totala registrerbara olyckor (TRI)	**201**	**325**	**386**		
Frekvensen totala registrerbara olyckor (TRI-R, TRI / miljoner arbetstimmar)	**4,1**	**6,4**	**7,1**		
Antal registrerbara olyckor per 200 000 arbetstimmar (TRI-IR)	0,8	1,3	1,4		
Olycksfrekvens (LTA-FR), (LTA/miljoner arbetstimmar)	3,3	2,7	3,3	3,8	3,8
Antal olyckor per 200 000 arbetstimmar (LTA-IR)	0,7	0,5	0,7	0,8	0,8
Antal dödolyckor, entreprenörer (CF)	2	0	0	0	1
Antal olyckor bland entreprenörer (CLTA)	35	30	34	50	34
Anläggningar där inga registrerbara olyckor har skett, antal (baserat på TRI)	25	14	20		
Anläggningar med i rapportering, antal	86	81	86	85	85
Arbetstimmar, miljoner timmar	49,6	50,4	54,1	56,7	54,4

[1] 100 procents täckning för produktionsanläggningar, exklusive försäljnings- och administrativa kontor.

Sjukfrånvaro

	2021	2020	2019	2018	2017
Sjukfrånvaro,%[1]	5,2	5,3	5,2	4,9	4,9
Rapporteringsomfattning, % av integrerade bolag i Essitys HR-plattform	54	56	54	55	57

[1] Sjukfrånvaron beräknas utifrån antalet frånvarotimmar (exklusive planerad och långtidssjukskrivning), delat med antal arbetstimmar.

Läs mer om hur Essity arbetar med hälsa och säkerhet på sidan 52.

H14. Certifieringar

Tillförlitliga ledningssystem som certifieras av tredje part är en viktig del av Essitys hållbarhetsarbete. Essity använder ISO 14001 och EMAS (EU:s system för miljöledning och miljörevision) som miljöledningssystem. Ett stort antal produktionsenheter är certifierade enligt ISO och/eller EMAS. ISO 9001 eller ISO 13485 för medicinsk teknisk klassning är det viktigaste kvalitetsledningssystemet som används på Essity. Bolaget implementerar den internationella standarden ISO 45001 (Occupational Health and Safety Assessment Series) för att säkerställa att enhetliga processer används inom hela bolaget och att Essitys enheter kontinuerligt förbättrar arbetsplatsrelaterad hälsa och säkerhet.

Certifierade volymer, Essitys huvudanläggningar[1], %

	2021	2020	2019	2018	2017
ISO 9001/ISO 13485	78	77	80	77	76
ISO 14001	82	81	76	80	85
ISO 45001/OHSAS 18001	84	79	80	71	71

[1] *En huvudanläggning är en produktionsanläggning som ägs till 100 procent av Essity och som har 100 eller fler medarbetare. Tabellen exkluderar förvärven av hygienbolagen Asaleo Care och Familia.*

20221121010S3

M16. Förslag till vinstdisposition

Bokslut 2021

Vinstdisposition Essity Aktiebolag (publ)	
Fritt eget kapital i moderbolaget är:	
balanserade vinstmedel	81 447 665 538
årets nettoresultat	2 110 908 688
Summa	**83 558 674 226**
Styrelsen och verkställande direktören föreslår	
att till aktieägarna utdelas 7,00 SEK per aktie	4 816 387 423
samt att återstående belopp balanseras	78 642 176 803[1]
Summa	**83 558 674 226**

[1] Bolagets egna kapital skulle ha varit 235 130 502 kronor lägre om tillgångar och skulder inte värderats till verkligt värde enligt 4 kap 14 § 8 Årsredovisningslagen.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarderna IFRS såsom de har antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Moderbolagets årsredovisning har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen för koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och tar upp väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som rör moderbolaget och bolagen inom koncernen.

Stockholm den 22 februari 2022

Ewa Björling
Styrelseledamot

Pär Boman
Styrelseordförande

Annemarie Gardshol
Styrelseledamot

Magnus Groth
Verkställande direktör, koncernchef och styrelseledamot

Susanna Lind
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Torbjörn Lööf
Styrelseledamot

Bert Nordberg
Styrelseledamot

Louise Svanberg
Styrelseledamot

Örjan Svensson
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Lars Rebien Sørensen
Styrelseledamot

Barbara Milian Thoralfsson
Styrelseledamot

Niclas Thulin
Styrelseledamot, arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har avgivits den 28 februari 2022
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas:

Ewa Ståhlberg

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Essity Aktiebolag (publ), org nr 556325-5511

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Essity Aktiebolag (publ) för år 2021 med undantag för sidorna 55–65 respektive 123–131. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 6–8 samt 22–136 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrnings-rapporten och hållbarhetsrapporten på sidorna 55–65 respektive 123–131. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden. Beskrivningen nedan av hur revisionen genomfördes inom dessa områden ska läsas i detta sammanhang.

Vi har fullgjort de skyldigheter som beskrivs i avsnittet Revisorns ansvar i vår rapport om årsredovisningen också inom dessa områden. Därmed genomfördes revisionsåtgärder som utformats för att beakta vår bedömning av risk för väsentliga fel i årsredovisningen och koncernredovisningen. Utfallet av vår granskning och de granskningsåtgärder som genomförts för att behandla de områden som framgår nedan utgör grunden för vår revisionsberättelse.

Värdering av goodwill och andra immateriella tillgångar (varumärken)

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Värdet av goodwill och andra immateriella tillgångar (inklusive varumärken) med obestämbar nyttjandeperiod uppgår per den 31 december 2021 till 51,9 miljarder SEK. Bolaget utför årligen nedskrivningsprövningar samt även i de fall där nedskrivningsindikatorer har identifierats. Återvinningsvärdet för varje kassagenererande enhet fastställs såsom nyttjandevärdet, vilket beräknas utifrån det diskonterade nuvärdet av framtida kassaflöden. Centrala antaganden i dessa beräkningar utgör framtida tillväxt, bruttovinst samt tillämpad diskonteringsränta och framgår av not D1 ("Immateriella anläggningstillgångar"). *Nedskrivningsprövning är en komplex process och innehåller en hög grad av bedömning avseende framtida kassaflöden och andra antaganden, inte minst då den grundas på estimat avseende hur bolagets verksamhet kommer att påverkas av framtida utveckling på marknaden och av övriga ekonomiska skeenden. Dessutom är de underliggande beräkningarna komplexa. Vi anser därför att värderingen av goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod är ett särskilt betydelsefullt område för revisionen.*	I vår revision har vi utvärderat och granskat nyckelantaganden, tillämpning av allmänt vedertagen värderingsteori, diskonteringsränta (benämnd WACC – "Weighted Average Cost of Capital") och annan källdata som använts av bolaget. Genom att t.ex. jämföra med externa datakällor, såsom förväntad inflation eller bedömningar om framtida marknadstillväxt och genom att bedöma känsligheten i bolagets värderingsmodell. Vi har särskilt fokuserat på känsligheten i beräkningarna och har gjort en oberoende bedömning om huruvida det föreligger en risk att rimligt sannolika händelseförlopp skulle ge upphov till en situation där återvinningsvärdet skulle understiga redovisade värden. I denna bedömning har vi även jämfört bolagets historiska prognoser i nedskrivningsprövningar med de belopp som slutligen utfallit, för att därmed bedöma bolagets historiska precision i sina uppskattningar och bedömningar. Vi har inkluderat interna värderingsexperter med erforderlig specialistkompetens i vårt team vid utförandet av ovanstående granskning. Vi har sedan slutligen bedömt om upplysningar som lämnas i not D1 ("Immateriella tillgångar") i bolagets noter är ändamålsenliga, särskilt vad gäller upplysningarna om vilka av de angivna antagandena som är mest känsliga vid beräkning av nyttjandevärdet samt känslighetsanalysen för desse antaganden.

20221121101054

Intäktsredovisning och relaterade försäljningsincitament

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Intäktsredovisning och redovisning av relaterade försäljnings-incitament (bonus och rabatter) är områden med ett större inslag av uppskattningar och bedömningar. Incitament kopplade till försäljning redovisas som en reduktion av bolagets intäkter. Vi har konstaterat att bonus, rabatter och andra avdrag på försäljningspriser i vissa fall kan vara väsentliga. Incitamenten kan t.ex. vara strukturerade som procentuella avdrag på försäljningen, rabatter per styck, fasta belopp med eller utan trösklar eller på annat sätt. Bolaget beräknar estimat på slutliga incitament på grundval av information som finns tillgängligt vid periodens slut. Vi anser därför att intäktsredovisning och relaterade försäljnings-incitament är ett särskilt betydelsefullt område för revisionen.	I vår revision har vi granskat bolagets intäktsredovisning med fokus på dylika bonusar och rabatter. Vi har utvärderat bolagets intäktsprocess samt testat bolagets kontroller inom processen. Vi har även stickprovsvis granskat bolagets upplupna kostnader avseende försäljningsincitament (bonus och rabatter) till kunder per den 31 december 2021 vilka uppgick till 6,3 miljarder SEK mot underliggande kundavtal samt utfört analys av de upplupna kostnaderna per 31 december 2021. Vår granskning har även innefattat granskning av kreditfakturor och andra justeringar av kundfordringar som skett efter den 31 december 2021. Vi har även stickprovsvis granskat intäktsredovisningen avseende ej standardiserade kundavtal. I vår revision har vi testat större utbetalningar till bolagets kunder som skett under 2021 för att bekräfta att de varit förenliga med ingångna avtal och även periodiserats korrekt redovisningsmässigt. Vi har slutligen även granskat manuella bokföringsordrar relaterade till bonus och rabatter för att bekräfta att tillräckliga underlag och lämplig attest finns för dessa.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–5, 9–21 och 137–145. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovis-ningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verk-ställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna

I årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall åtgärder som har vidtagits för att eliminera hoten eller motåtgärder som har vidtagits.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Essity Aktiebolag (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Särskild förteckning över lån och säkerheter har upprättats i enlighet med vad som föreskrivs i aktiebolagslagen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

20221121010355

Revisorns granskning av Esef-rapporten

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (Esef-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för Essity Aktiebolag (publ) för år 2021.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten [SHA256-checksumma: e6533add7f4b836a9262ef81be7907b0936611c23306f453d2c8f54a4cbaeea2] upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalande

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 *Revisorns granskning av Esef-rapporten*. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Essity Aktiebolag (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att Esef-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta Esef-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om Esef-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att Esef-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i Esef-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 *Kvalitetskontroll för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och närliggande tjänster* och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att Esef-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisningen och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen en teknisk validering av Esef-rapporten, dvs. om filen som innehåller Esef-rapporten uppfyller den tekniska specifikation som anges i kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/815 och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida Esef-rapporten har märkts med iXBRL som möjliggör en rättvisande och fullständig maskinläsbar version av koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar samt kassaflödesanalysen.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 55–65 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 *Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Uttalanden

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten på sidorna 35–54 samt 123–131 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 *Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

En hållbarhetsrapport har upprättats i enlighet med kraven i Årsredovisningslagen.

Ernst & Young AB med Hamish Mabon som huvudansvarig revisor, Box 7850, 103 99 Stockholm, utsågs till Essity Aktiebolag (publ) revisor av bolagsstämman den 25 mars 2021 och har varit bolagets revisor sedan 27 maj 2016.

Stockholm den 28 februari 2022
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas:

Ewa Ståhlberg

Lagstadgad hållbarhetsrapport

Redovisningen omfattar kraven på hållbarhetsrapport enligt årsredovisningslagen (ÅRL).

Upplysning	Sida
Övergripande	
Affärsmodell	13
Miljö	
Policy inom miljöfrågor	46–49, 54
Risker och dess hantering inom miljöfrågor	35, 41–42
Mål och resultat relaterat till miljöfrågor	20–21, 124–128

Upplysning	Sida
Sociala förhållanden	
Policy inom sociala frågor	50–52, 54
Risker och dess hantering av sociala frågor	35, 37, 50–52
Mål och resultat relaterat till sociala frågor	21, 123–124, 129–130

Upplysning	Sida
Respekt för mänskliga rättigheter	
Policy för mänskliga rättigheter	50–52, 53, 54
Risker och dess hantering av mänskliga rättigheter	35, 37, 50–52, 53
Mål och resultat relaterat till mänskliga rättigheter	21, 123–124, 129–130

Upplysning	Sida
Motverkande av korruption	
Policy för arbete inom anti-korruption	53, 54
Risker och dess hantering inom anti-korruption	35, 37, 53
Mål och resultat relaterat till anti-korruption	123–124

Index

Essitys års- och hållbarhetsredovisning 2021 har upprättats i enlighet med Global Reporting Initiatives (GRI) Standards, SASB Standards och ramverket Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD). Nedanstående index visar vilka indikationer som redovisas och var informationen återfinns. Hållbarhetsredovisningen i enlighet med GRI Standards har granskats av Ernst & Young AB.

GRI-index

Generella upplysningar

	Upplysning	Sida
GRI 101:	Foundation 2016	
GRI 102:	General disclosures 2016	
Organisationen		
102-1	Organisationens namn	74
102-2	Aktiviteter, varumärke, produkter och tjänster	22–27
102-3	Lokalisering av huvudkontoret	74
102-4	Länder där verksamhet bedrivs	86–87
102-5	Ägarstruktur och bolagsform	6–7
102-6	Marknadsnärvaro	9–10, 22–27
102-7	Organisationens storlek	2, 32–34, 78, 86–87
102-8	Information om anställda	91, 123–124, 129–130
102-9	Organisationens leverantörskedja	13, 124
102-10	Väsentliga förändringar i organisationen och dess leverantörskedja	28–29, 112–114
102-11	Försiktighetsprincipens tillämpning	35
102-12	Externa stadgor, principer och initiativ	45, 46, 48, 49
102-13	Medlemskap i organisationer	45, 46, 48, 49
Strategi		
102-14	Vd-ord	4–5
Etik och integritet		
102-16	Värderingar, principer, standarder, uppförandekod och etisk policy	50–52, 53, 54
Styrning		
102-18	Styrningsstruktur	31
102-19	Processen för att delegera ansvar för hållbarhet	54
102-20	Personer i företagsledningen med ansvar för hållbarhetsfrågor	54, 55
102-21	Processer för samråd mellan intressenter och styrelsen	11, 56
102-22	Sammansättning av styrelse och utskott	56–57, 62–63
102-23	Styrelseordförandens roll	56–57, 62
102-24	Nominerings- och urvalsprocesser för styrelse och utskott	56–57
102-25	Processer för styrelsen för att säkerställa att intressekonflikter undviks och hanteras	56–57
102-26	Styrelsens roll i att definiera syfte, värderingar och strategi	56–58
Intressentrelationer		
102-40	Intressentgrupper	11
102-41	Antal anställda som omfattas av kollektivavtal	130
102-42	Identifiering och urval av intressenter	11
102-43	Metoder för samarbete med intressenter	11
102-44	Viktiga frågor som lyfts fram av intressenterna	11
Rapporteringsrutiner		
102-45	Affärsenheter som inkluderas i redovisningen	109–112, 123
102-46	Process för att fastställa redovisningsinnehåll och avgränsningar	11
102-47	Frågor som identifierats som väsentliga	11
102-48	Förklaringar till korrigeringar från tidigare redovisningar	123
102-49	Förändringar i redovisningen	123
102-50	Redovisningsperiod	123
102-51	Datum för senaste redovisning	123
102-52	Redovisningscykel	123
102-53	Kontaktuppgifter för frågor om redovisningen	Omslagets baksida
102-54	Val av rapporteringsnivå	123
102-55	GRI innehållsindex	137–138
102-56	Extern granskning	123

TCFD Index

Följande index visar var Essity informerar om klimatrelaterade risker och möjligheter enligt rekommendationerna i TCFD:s ramverk.

Upplysning	Sida
Styrning	
a) Styrelsens övervakning av klimatrelaterade risker och möjligheter	28, 35, 41–42
b) Ledningens roll avseende bedömning och hantering av klimatrelaterade risker och möjligheter	28, 35, 41–42
Strategi	
a) Identifierade klimatrelaterade risker och möjligheter	11, 35, 41–42
b) Risker och möjligheters påverkan på verksamhet, strategi och finansiella planering	35, 41–42
c) Strategins resiliens med hänsyn till olika klimatrelaterade scenarier	35, 41–42
Riskhantering	
a) Processer för att identifiera och bedöma klimatrelaterade risker	11, 35, 41–42
b) Processer för att hantera klimatrelaterade risker	41–42
c) Integrering av ovanstående processer i organisationens övergripande riskhantering	28, 35, 41–42
Indikatorer och mål	
a) Indikatorer för att utvärdera klimatrelaterade risker och möjligheter	127–128
b) Utsläpp av Scope 1, 2 och 3 enligt Greenhouse Gas Protocol samt relaterade risker	41–42, 127–128
c) Mål för att hantera och prestera gentemot klimatrelaterade risker och möjligheter	20, 127–128

SASB Index

Hållbarhetsupplysningar och redovisade indikatorer

Kod	Upplysning	Sida
Vattenhantering		
CG-HP-140a.1	(1) Totalt utsläpp av vatten, (2) total förbrukning av vatten, (tusen m³), andel av områden med hög eller mycket hög vattenstress (%)	126
CG-HP-140a.2	Beskrivning av vattenhanteringsrisker och diskussion kring strategier och åtgärder för att mildra de riskerna	126
Produktprestanda gällande miljö, hälsa och säkerhet		
CG-HP-250a.1	Intäkter från produkter som innehåller kemikalier på REACH SVHC kandidatlista (SEK) *Kommentar:* I rapporteringen ingår inte Essitys medicinska produkter eftersom dessa inte faller inom ramen för SASB Standard for Household and Consumer Products. Produkter från Essitys bolag med väsentliga minoritetsintressen exkluderas.	125
CG-HP-250a.2	Intäkter från produkter som innehåller kemikalier på California DTSC Candidate Chemicals List (SEK) *Kommentar:* I rapporteringen ingår inte Essitys medicinska produkter eftersom dessa inte faller inom ramen för SASB Standard for Household and Consumer Products. Produkter från Essitys bolag med väsentliga minoritetsintressen exkluderas.	125
CG-HP-250a.3	Diskussion kring process för att identifiera och hantera Emerging materials och Chemicals of concern	44–45, 125
CG-HP-250a.4	Intäkter från produkter som tagits fram enligt principen om Green Chemistry *Kommentar:* Redovisas inte.	-
Livscykelhantering förpackningar		
CG-HP-410a.1	(1) Total vikt förpackningar (ton), (2) andel av återvunnen och/eller förnybara material (%), och (3) andel som är återvinningsbar, återanvändningsbar och/eller möjlig att komposteras (%)	126
CG-HP-410a.2	Diskussion kring strategier för att minska miljöpåverken från förpackningar genom hela livscykeln	126
Miljömässig och social påverkan från palmolja i leverantörskedjan		
CG-HP-430a.1	Mängd inköpt palmolja (ton), andel certifierad via Roundtable on Sustainable Palm Oil (RSPO) leverantörskedjor som (a) Identity Preserved, (b) Segregated, (c) Mass Balance, or (d) Book & Claim (%) *Kommentar:* 2020 köpte Essity 1 274 ton palmolja, varav 99,9% enligt c) mass-balance. Rapportering sker med ett års fördröjning.	-
CG-HP-000.A	Enheter sålda produkter (nummer), total vikt av sålda produkter (ton) *Kommentar:* Under 2021 sålde Essity 2,9 Mton Tissue-produkter. Siffran avser bolag som var helägda under hela kalenderåret 2021.	-
CG-HP-140a.2	Antal produktionsanläggningar (nummer)	123

20221121101056

GRI-index, forts.
Specifika upplysningar

GRI Standard		Beskrivning	Sida	Kommentar/Reservation	Ämne i Essitys väsentlighetsanalys
Ekonomi					
Indirekt ekonomisk påverkan GRI 203: Indirect Economic Impacts 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	54		Riskhantering
	203-2	Betydande indirekt ekonomisk påverkan	20-21, 44-52		
Motverka korruption GRI 205: Anti-corruption 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	53, 54		Affärsetik Transparens
	205-1	Andel av verksamheten som granskats med avseende på korruptionsrisker	123-124		
	205-3	Åtgärder som vidtagits på grund av korruptionsincidenter	123-124		
Konkurrenshämmande aktiviteter GRI 206: Anti-competitive Behavior 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	54		Affärsetik Transparens
	206-1	Rättsliga åtgärder mot konkurrensbegränsande verksamhet	124		
Miljö					
Energi GRI 302: Energy 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	54		Klimatförändring, Avfall/cirkularitet & plaster
	302-1	Energikonsumtion inom den egna organisationen	127		
	302-4	Energibesparingar och effektivitetsförbättringar	127		
Vatten GRI 303: Water and Effluents 2016	103-1/2/3[1] 303-1/2	Hållbarhetsstyrning	54		Vatten
	303-3	Vattenuttag	126		
	303-4	Vattenutsläpp	126		
	303-5	Vattenanvändning	126		
Utsläpp GRI 305: Emissions 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	54		Klimatförändring, Vatten, Avfall/cirkularitet & plaster, Fiberinköp
	305-1	Energirelaterade direkta utsläpp av växthusgaser (Scope 1)	127,128		
	305-2	Energirelaterade indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 2)	127,128		
	305-3	Övriga relevanta indirekta utsläpp av växthusgaser (Scope 3)	127,128		
	305-4	Växthusgaser (Scope 3)	128		
	305-7	NO_x, SO_x samt andra väsentliga luftföroreningar	127		
Avfall GRI 306: Waste 2016	103-1/2/3[1]- 306-1/2	Hållbarhetsstyrning	54		Vatten, Avfall/ Cirkularitet & plaster
	306-3	Genererat avfall	126-127		
	306-4	Avfall som inte skickats till deponi	126-127		
	306-5	Avfall till deponi	126-127		
Sociala frågor					
Anställning GRI 401: Employment 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	50-52, 54		Humankapital
	401-1	Nyanställningar och personalomsättning	129		
Hälsa och säkerhet GRI 403: Occupational Health and Safety 2018	103-1/2/3[1] 403-1 till 7	Hållbarhetsstyrning	50-52, 131		Hälsa och säkerhet
	403-9	Arbetsrelaterade skador	131		
Träning och utbildning GRI 404: Training and Education 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	50-52, 54, 129-130		Humankapital
	404-3	Andel anställda som får regelbunden utvärdering och uppföljning av sin prestation och karriärutveckling	130		
Mångfald och jämställdhet GRI 405: Diversity and Equal Opportunity 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	50-52, 54, 129		Humankapital
	405-1	Sammansättning av beslutsfattande grupper och anställda	51, 62-63, 129		
	405-2	Löneskillnad i procent mellan män och kvinnor	129		
Icke-diskriminering GRI 406: Non-discrimination 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	50, 53, 54		Affärsetik Öppenhet
	406-1	Antal fall av diskriminering, samt vidtagna åtgärder	124		
Föreningsfrihet och rätt till kollektivavtal GRI 407: Freedom of Association and Collective Bargaining 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	52		Affärsetik Öppenhet
	407-1	Verksamheter för vilka man uppmärksammat att föreningsfriheten och rätten till kollektivavtal kan vara väsentligt hotade och åtgärder som vidtagits		Inga anläggningar klassificeras som högriskanläggningar enligt Sedex	
Barnarbete GRI 408: Child Labor 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	53, 54		Affärsetik Öppenhet
	408-1	Vidtagna åtgärder för att bidra till avskaffande av barnarbete i riskområden	123-124	Inga anläggningar klassificeras som högriskanläggningar enligt Sedex	
Tvångsarbete GRI 409: Forced or Compulsory Labor 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	53, 54		Affärsetik Öppenhet
	409-1	Vidtagna åtgärder för att bidra till avskaffande av tvångsarbete och obligatoriskt arbete i riskområden	123-124	Inga anläggningar klassificeras som högriskanläggningar enligt Sedex	
Mänskliga rättigheter GRI 412: Human Rights Assessment 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	53, 54		Mänskliga rättigheter Affärsetik Öppenhet
	412-2	Personalutbildning om mänskliga rättigheter	123-124	Arbetet för mänskliga rättigheter sker på många olika sätt via utbildningar, bland annat genom uppförandekoden	
Bedömning av sociala villkor hos leverantörer GRI 414: Supplier Social Assessment 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	53, 54		Mänskliga rättigheter Affärsetik Öppenhet
	414-2	Signifikant potentiell och faktisk negativ påverkan i leverantörskedjan och åtgärder som vidtagits	124		
Marknadsföring och märkning GRI 417: Marketing and Labeling 2016	103-1/2/3[1]	Hållbarhetsstyrning	44-45, 54, 145		Kund- och konsumentnöjdhet, Säkra produkter
	417-1	Typ av information om produkter och tjänster som krävs enligt rutinerna	44-45, 125		

[1] GRI 103: Management Approach 2016.

Revisors rapport över översiktlig granskning och revision av Essity Aktiebolag (publ):s hållbarhetsredovisning

Till Essity Aktiebolag (publ), org.nr 556325-5511

Inledning

Vi har fått i uppdrag av styrelsen i Essity Aktiebolag (publ) att granska Essity Aktiebolag (publ):s hållbarhetsredovisning för år 2021. Företaget har definierat hållbarhetsredovisningens omfattning på sidorna 137–138 i detta dokument.

Styrelsens och företagsledningens ansvar för hållbarhetsredovisningen

Det är styrelsen och företagsledningen som har ansvaret för att upprätta hållbarhetsredovisningen i enlighet med tillämpliga kriterier, vilka framgår på sidan 123 i hållbarhetsredovisningen, och utgörs av de delar av ramverket för hållbarhetsredovisning utgivet av GRI (Global Reporting Initiative), som är tillämpliga för hållbarhetsredovisningen, samt av företagets egna framtagna redovisnings- och beräkningsprinciper. Detta ansvar innefattar även den interna kontroll som bedöms nödvändig för att upprätta en hållbarhetsredovisning som inte innehåller väsentliga fel, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala en slutsats om hållbarhetsredovisningen grundad på vår granskning. Vårt uppdrag är begränsat till informationen i detta dokument och den historiska information som redovisas och omfattar således inte framtidsorienterade uppgifter.

Vi har utfört uppdraget i enlighet med ISAE 3000 Andra bestyrkandeuppdrag än revisioner och översiktliga granskningar av historisk finansiell information. Uppdraget består av översiktlig granskning av hållbarhetsredovisningen som helhet och en revision av miljödata avseende fossilt bränsle och inköpt elektricitet som framgår på sidan 127. En revision syftar till att uppnå en rimlig säkerhet, för att försäkra oss om att informationen inte innehåller väsentliga felaktigheter. En revision innefattar att granska ett urval av underlagen för kvantitativ och kvalitativ information i hållbarhetsredovisningen. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för upprättandet av hållbarhetsredovisningen, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 (International Standard on Quality Control) och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar. Vi är oberoende i förhållande till Essity Aktiebolaget (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Den uttalade slutsatsen grundad på vår översiktliga granskning har därför inte den säkerhet som vår uttalade slutsats grundad på vår revision har. Eftersom detta är ett kombinerat uppdrag lämnar vi våra slutsatser avseende revision och översiktlig granskning i separata avsnitt.

Vår granskning utgår från de av styrelsen och företagsledningen valda kriterier, som definieras ovan. Vi anser att dessa kriterier är lämpliga för upprättande av hållbarhetsredovisningen.

Vi anser att de bevis som vi skaffat under vår granskning är tillräckliga och ändamålsenliga i syfte att ge oss grund för våra uttalanden nedan.

Uttalanden

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att informationen i hållbarhetsredovisningen inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med de ovan av styrelsen och företagsledningen angivna kriterierna.

Grundat på vår revision anser vi att den information i hållbarhetsredovisningen som omfattas av vårt uppdrag, i allt väsentligt, har upprättats i enlighet med de ovan av styrelsen och företagsledningen angivna kriterierna.

Stockholm den 28 februari 2022
Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

Outi Alestalo
Specialistmedlem i FAR

Fotokopians överensstämmelse med originalet intygas:

Ewa Ståhlberg

20221121101057

Ersättningsrapport 2021

Essity Aktiebolag (publ)
att framläggas på årsstämman 2022.

Inledning

Denna rapport beskriver hur riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare i Essity Aktiebolag (publ), som antogs av årsstämman 2021, har tillämpats 2021. Rapporten ger också information om ersättningar till vd och vice vd och en sammanfattning av företagets rörliga ersättningsprogram och övriga förmåner. Rapporten har upprättats i enlighet med den svenska aktiebolagslagen och Kollegiet för svensk bolagsstyrnings ersättningsregler. Mer information om ersättningar till ledande befattningshavare finns i not C (Anställda) på sidorna 91–95 i års- och hållbarhetsredovisningen för 2021. Information om ersättningsutskottets arbete 2021 framgår av bolagsstyrningsrapporten på sidorna 55–65 i *års- och hållbarhetsredovisningen 2021*.

Styrelsens ersättning omfattas inte av denna rapport. Sådan ersättning beslutas årligen av årsstämman och redovisas i not C3 på sidan 93 i årsredovisningen 2021.

1. Viktiga händelser och nyckeltal 2021

Vd sammanfattar företagets övergripande resultat i sitt uttalande på sidorna 4–5 i års- och hållbarhetsredovisningen 2021.

2. Företagets riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare: syfte, omfattning och avvikelser

Ersättningsriktlinjerna, som antogs enhälligt av årsstämman 2021, och tillämpningen av dessa beskrivs på sidorna 91–92 i års- och hållbarhets*redovisningen*.

En förutsättning för ett framgångsrikt genomförande av företagets affärsstrategi och skydd av dess långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, är att företaget kan rekrytera och behålla kvalificerad personal. För detta ändamål måste företaget erbjuda konkurrenskraftig och marknadsmässig ersättning och förmåner.

I enlighet med riktlinjerna ska den ledande befattningshavarens totala ersättning och förmåner, Total Reward, sammantaget vara marknadsmässig och konkurrenskraftig på den arbetsmarknad befattningshavaren verkar. Ersättning utges i form av fast lön, rörlig ersättning, övriga förmåner såsom t.ex. tjänstebil, pension och sjukvårdsförmån.

Den totala ersättningen ska stå i proportion till befattningshavarens ställning och befogenheter och det ansvar som detta medför utifrån finansiell storlek och affärspåverkan samt marknadsmässig komplexitet. Den totala ersättningen bestäms individuellt på en nivå som, i kombination med de olika ersättningsdelarna, bedöms som marknadsmässig och konkurrenskraftig och med beaktande av prestation. För vd och vice vd görs således marknadsjämförelsen med svenska globala industriföretag.

Tabell 1 nedan utvisar total ersättning till ledande befattningshavare år 2021 samt förhållandet mellan fast och rörlig ersättning. Ersättning har ej uppburits från annat företag inom koncernen.

3. Rörlig ersättning

Den rörliga ersättningen är uppdelad i en kort- och en långsiktig del som är kopplad till finansiella eller icke-finansiella mål. Kriterierna ska utformas för att bidra till företagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet. Hållbarhetsmålen är framförallt inriktade på de så kallade science-based targets scope 1 och 2 vilka avser att minska utsläppen av koldioxid inom energianvändning och inköpt elektricitet.

3.1 Kortsiktigt incitamentsprogram

Syftet med programmet är att stödja uppnåendet av företagets strategiska affärsmål på både kort och lång sikt. Programmets målstruktur består av dels organisationsmål, dels prestationsmål.

Organisationsmålen är på en hög organisatorisk nivå, affärsenhet eller koncernnivå, som beslutas på koncernnivå samt omfattar ett stort antal medarbetare medan prestationsmålen är direkt kopplade till ansvar i den *individuella rollen*.

Organisationsmålen består av finansiella mål på koncernnivå eller affärsområdesmål och utgörs av operativt kassaflöde, försäljningstillväxt och rörelsemarginal.

Prestationsmålen är finansiella mål eller affärsstrategiska icke-finansiella mål. Prestationsmålen syftar till att vara mer relaterade till den individuella rollen.

För vd och vice vd utgörs organisationsmålen av koncernens justerade rörelsemarginal, organisk försäljningstillväxt samt operativa kassaflöde. Prestationsmålen för 2021 har utgjorts av periodens resultat (justerat) samt hållbarhetsmål. Organisationsmålens andel är 70 procent och prestationsmålens andel 30 procent. Se vidare tabell 2.

Vid maximal måluppfyllelse uppgår den kortsiktiga ersättningen till 50 procent av fast kontant lön för vd och vice vd. Denna ersättning är inte pensionsgrundande.

Tabell 1. Total ersättning till vd och vice vd

SEK		Fast ersättning		Rörlig ersättning[1]					
Namn, befattning	Räkenskapsår	Fast lön	Övriga förmåner och ersättningar	Kortsiktig ersättning	Långsiktig ersättning	Extraordinära förmåner	Pensionskostnader	Total lön och ersättningar	Andel fast och rörlig ersättning (%)
Magnus Groth *Vd och koncernchef*	2021	15 750 000	120 921	1 053 281	0	0	6 555 851	23 480 053	96/4
Fredrik Rystedt CFO och vice vd	2021	7 878 000	60 549	526 841	0	0	2 462 785	10 928 175	95/5

[1] Rörlig ersättning är hänförlig till 2021 men utbetalas under 2022.

Tabell 2. Utfall av det kortsiktiga programmet 2021 för vd och vice vd

Namn, befattning	Mål	Målets relativa värde	Måluttall	Ersättning, SEK
Magnus Groth *Vd och koncernchef*	*Organisationsmål*			
	EBITA marginal (justerat)	17,5%	11,2%	0
	Operativt kassaflöde (justerat[1])	17,5%	9,8mdr SEK	0
	Organisk försäljningstillväxt	35%	3,3%	344 531
	Prestationsmål			
	Periodens resultat (justerat)	21%	9,3mdr SEK	0
	Science Based Targets Scope 1 och 2	9%	-15%	708 750
Fredrik Rystedt CFO och vice vd	*Organisationsmål*			
	EBITA marginal (justerat)	21%	11,2%	0
	Operativt kassaflöde (justerat[1])	28%	9,8mdr SEK	0
	Organisk försäljningstillväxt	21%	3,3%	172 331
	Prestationsmål			
	Periodens resultat (justerat)	21%	9,3mdr SEK	0
	Science Based Targets Scope 1 och 2	9%	-15%	354 510

[1] Förändringen av rörelsekapitalet ersätts med en genomsnittlig bortknad förändring av rörelsekapitalet under året.

3.2 Långsiktigt incitamentsprogram

Målet med det långsiktiga programmet är att främja en långsiktig positiv resultatutveckling i företaget och en positiv värdeutveckling för företagets aktieägare.

Programmet som, är ett kontantbaserat program, syftar till att genom aktieägande skapa intressegemenskap mellan deltagare och företagets aktieägare och belöna långsiktigt värdeskapande. Programmet utgör också en viktig ersättningskomponent för att attrahera och behålla nyckelpersoner. Programmet beslutas av styrelsen för ett år i sänder och deltagande i ett program berättigar inte till automatiskt deltagande i framtida program.

Mätperioden är tre år. Inbjudan till deltagande i programmet sker under det tredje året av mätperioden. Vid utgången av mätperioden beräknas i vilken utsträckning målen uppnåtts och eventuellt utfall fastställs. Kostnaden för programmet vid utfall belastar det tredje året.

Målet för det långsiktiga incitamentsprogrammet baseras på utvecklingen av företaget, mätt som ett Total Shareholder Return (TSR) värde. TSR-värdet utgörs av utdelning, aktieresultat och andra avkastningar som jämförs med utvecklingen av MSCI Household Products Index, Consumer Staples, som är ett sammanvägt index av konkurrenters- och konsumentföretags motsvarande TSR-värde, under en mätperiod på tre år.

Utgångspunkten är det genomsnittliga TSR-värdet under sista kvartalet före mätperiodens början jämfört med det genomsnittliga TSR-värdet under det sista kvartalet i mätperioden.

Ersättning utbetalas om Essitys TSR-värde når upp till ett prestationsintervall på mellan -5 procentenheter av jämförelsegruppens genomsnittliga TSR-värde för samma period (minimalt utfall) och +5 procentenheter av genomsnittliga TSR-värdet för jämförelsegruppen (maximalt utfall).

Utfallande ersättning är inte pensionsgrundande.

Vid utfall utbetalar företaget en kontant ersättning som vid maximalt utfall kan uppgå till 50 procent av den fasta kontanta lönen för ledande befattningshavare. Befattningshavaren ska inom en viss tidsperiod förvärva Essity-aktier för minst hälften av den ersättning som utbetalas, efter avräkning för inkomstskatt. Föreligger handelsrestriktioner till följd av s.k. insiderinformation ska förvärvet ske snarast möjligt därefter.

Befattningshavaren får därefter inte avyttra aktier som förvärvats inom ramen för programmet förrän dessa aktier har behållits i minst tre år från inköpsdagen.

Vid utträde till följd av egen uppsägning före intjänandeperiodens utgång, förloras rätten till utfallande ersättning.

Då programmet vid utfall utges som kontant ersättning till befattningshavaren har programmet följaktligen ingen utspädningseffekt eller liknande påverkan för aktieägarna och som framgår ovan finns ett tak för högsta maximala utfall.

4. Pensionsförmåner

Pensionsförmåner för ledande befattningshavare ska vara premiebestämda enligt ersättningsriktlinjerna och begränsade till att som högst uppgå till 40 procent av den fasta lönen med undantag för pensionsavtal ingångna före 2020.

För vd och vice vd är pensionsförmånerna avgiftsbestämda med en premie om 40 procent av fast kontant lön utöver premiekostnaden för grundläggande pensionsförmåner i ITP-planen med begränsning av ålderspensionsförmåner till löneinkomster om högst 7,5 inkomstbasbelopp. Pensionsåldern är 65 år.

5. Övriga förmåner

Med övriga förmåner avses tjänstebil, lunchförmån samt sjukvårdsförsäkring.

6. Avvikelser och revision

Inga avvikelser från riktlinjerna har skett och inga undantag från förfarandet för genomförande av riktlinjerna har gjorts. Revisorns rapport om företagets efterlevnad av riktlinjerna finns på bolagets webbplats[9]. Ingen ersättning har återbetalats.

7. Jämförande information mellan ersättning och resultat

Jämförande information om förändring av total ersättning till ledande befattningshavare och genomsnittlig ersättning per heltidsanställd i moderbolaget och företagets resultatutfall, redovisas i tabell 4.

2017 genomfördes en delning av den tidigare SCA-koncernen i skogsbolaget SCA och hygienbolaget Essity varför jämförande information inte redovisas före 2018.

Styrelsen den 22 februari 2022

[9] www.essity.se/om-essity/bolagsstyrning/riktlinjer-for-ersattning/

Tabell 3. Utfall långsiktigt program för vd och vice vd 2021

Namn, befattning	Mål	Målets relativa värde	Måluttall (%)	Ersättning, SEK
Magnus Groth Vd och koncernchef	Utvecklingen av företagets TSR (Total Shareholder Return) jämfört med MSCI Household Products Index, Consumer Staples TSR, under mätperioden på tre år.	100%	0,00%	0
Fredrik Rystedt CFO och vice vd	Utvecklingen av företagets TSR (Total Shareholder Return) jämfört med MSCI Household Products Index, Consumer Staples TSR, under mätperioden på tre år.	100%	0,00%	0

Tabell 4. Förändring av Total ersättning[1] och företagets resultat under de senaste räkenskapsåren

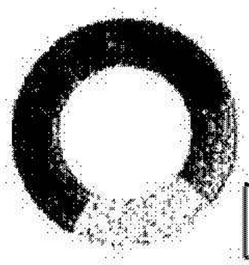
Namn, befattning	Total ersättning[1] år 2021 MSEK	Förändring mot föregående år - 2021/2020 MSEK	(%)	Förändring mot föregående år - 2020/2019 MSEK	(%)	Förändring mot föregående år - 2019/2018 MSEK	(%)
Magnus Groth Vd och koncernchef	23,5	-3,6	-13%	-6,4	-18%	7,6	29%
Fredrik Rystedt CFO och vice vd	10,9	-1,8	-14%	-3,4	-21%	2,4	17%
Genomsnittlig ersättning per anställd (omräknat till heltidstjänster) inom Essity Aktiebolag (publ). Ersättning till ledande befattningshavare är exkluderad.	1,4	-0,2	-12%	-0,2	-9%	0,3	18%
Företagets resultat - Periodens resultat (justerat)	9 363	-2 442	-21%	1 039	10%	1 210	13%

[1] Total ersättning innefatter fast lön, kort- och långsiktig rörlig ersättning, pensionskostnader och övriga förmåner.

20221121101058

Beskrivning av kostnader

Essity-koncernen

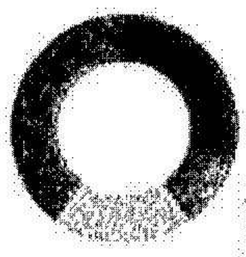


Totala rörelsekostnader[1]: 109 097 MSEK
- Försäljnings- och administrationskostnader[2], 20%
- Energi, 5%
- Transport- och distributionskostnader, 11%
- Övriga kostnader för sålda varor[3], 22%
- Råvaror och förnödenheter, 42%

Varav

Massa	15%
Returpapper	4%
Superabsorbenter	2%
Non woven	3%
Övrigt[4]	18%
Totalt råvaror och förnödenheter	**42%**

Personal Care

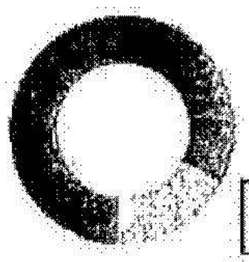


Totala rörelsekostnader[1]: 40 393 MSEK
- Försäljnings- och administrationskostnader, 29%
- Energi, 1%
- Transport- och distributionskostnader, 10%
- Övriga kostnader för sålda varor, 20%
- Råvaror och förnödenheter, 40%

Varav

Massa	7%
Superabsorbenter	5%
Non woven	8%
Övrigt	20%
Totalt råvaror och förnödenheter	**40%**

Consumer Tissue

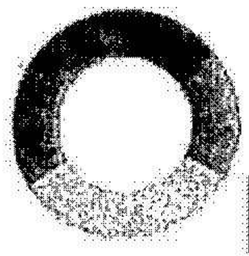


Totala rörelsekostnader[1]: 44 456 MSEK
- Försäljnings- och administrationskostnader, 13%
- Energi, 8%
- Transport- och distributionskostnader, 12%
- Övriga kostnader för sålda varor, 18%
- Råvaror och förnödenheter, 49%

Varav

Massa	26%
Returpapper	4%
Övrigt	19%
Totalt råvaror och förnödenheter	**49%**

Professional Hygiene



Totala rörelsekostnader[1]: 23 461 MSEK
- Försäljnings- och administrationskostnader, 14%
- Energi, 6%
- Transport- och distributionskostnader, 13%
- Övriga kostnader för sålda varor, 33%
- Råvaror och förnödenheter, 34%

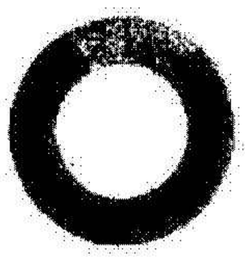
Varav

Massa	9%
Returpapper	9%
Övrigt	16%
Totalt råvaror och förnödenheter	**34%**

1) Exklusive jämförelsestörande poster.
2) I Försäljnings- och administrationskostnader ingår kostnader för marknadsföring med 6 procentenheter.
3) De två största posterna i Övriga kostnader för sålda varor utgörs av personal och avskrivningar med 10 respektive 4 procentenheter.
4) I Övrigt under Råvaror och förnödenheter ingår bland annat kostnader för kemikalier, förpackningsmaterial och plastmaterial.

Råvaror

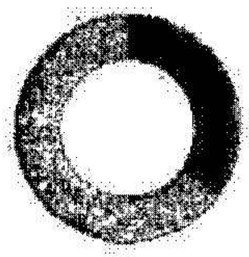
Massakonsumtion



- Personal Care, 12%
- Consumer Tissue, 80%
- Professional Hygiene, 8%

3,2 miljoner ton
Essitys egna massatillverkning motsvarade 6 procent av massakonsumtionen och är främst relaterad till en integrerad mjukpappersanläggning i Mannheim, Tyskland.

Returpapperskonsumtion



- Consumer Tissue, 35%
- Professional Hygiene, 65%

1,8 miljoner ton

Produktionsanläggningar[1)]

(Kapacitet anges i tusentals ton, där annat ej anges, och per år)

Personal Care

Produktionsanläggning	Land
Buenos Aires	Argentina
Springvale	Australien
Jarinu	Brasilien
Cali	Colombia
Caloto	Colombia
Rio Negro	Colombia
San Cristobal	Dominikanska Republiken
Lasso	Ecuador
Kairo	Egypten
Radiante	Frankrike
Vibraye	Frankrike
Goa	Indien
Amman	Jordanien
Drummondville	Kanada
Hubei	Kina
Zhejiang	Kina
Shah Alam 1&2	Malaysia
Ecatepec	Mexiko
Reynosa	Mexiko
Assen	Nederländerna
Gennep	Nederländerna
Hoogezand	Nederländerna
Karachi	Pakistan
Olawa	Polen
Venlov	Ryssland
Gemerská Hôrka	Slovakien
Valls	Spanien
Askersund	Sverige
Falkenberg	Sverige
Mölnlycke	Sverige
Pinetown	Sydafrika
Kao Hsiung	Taiwan
Kartepe	Turkiet
Emmerich	Tyskland
Hausbruch	Tyskland
Bowling Green	USA
Connecticut	USA

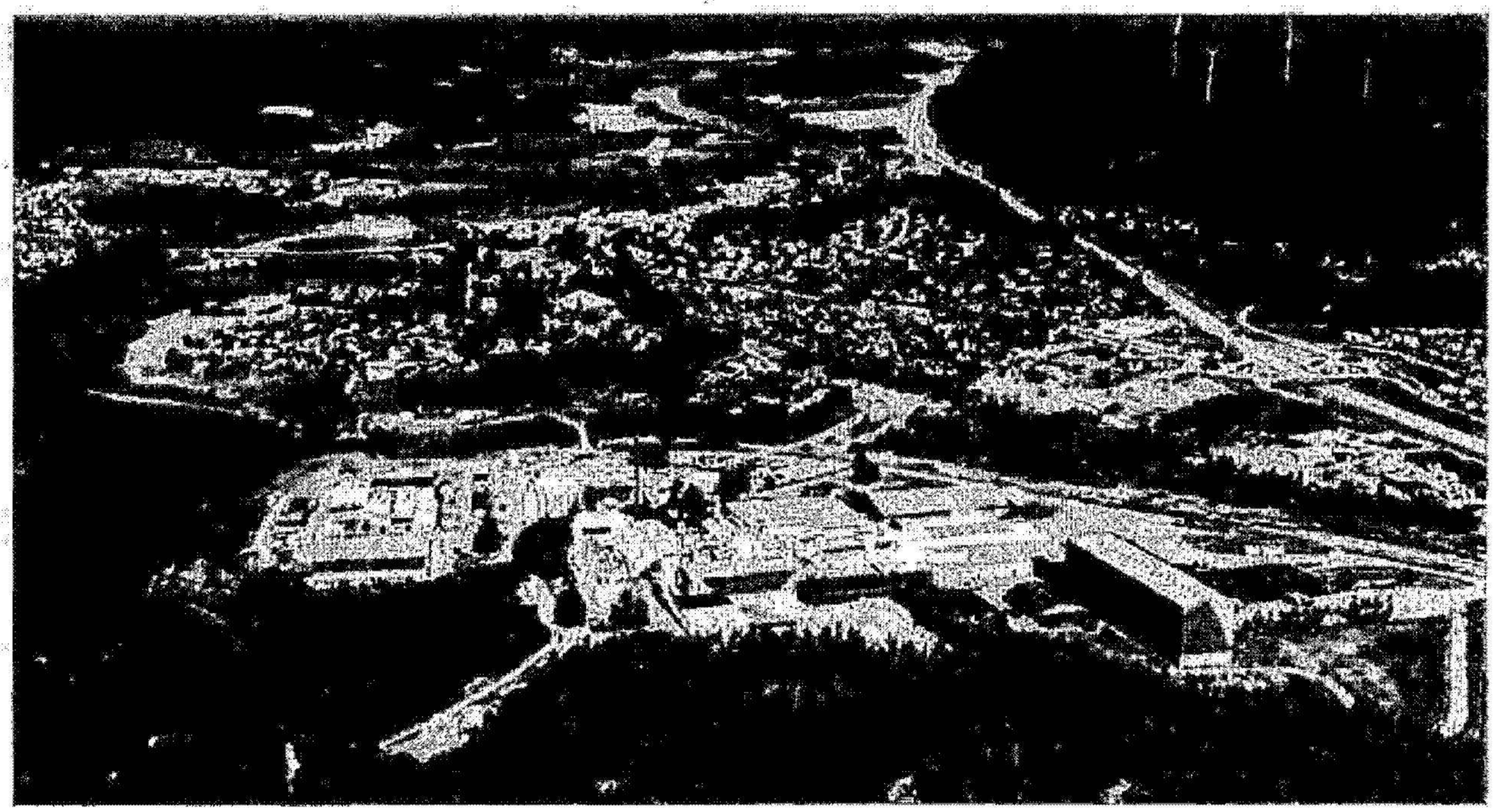
Consumer Tissue och Professional Hygiene

Produktionsanläggning	Land	Kapacitet
Stembert	Belgien	75
Santiago	Chile	28
Cajica	Colombia	70
Medellin	Colombia	80
Inpaecsa	Ecuador	15
Lasso	Ecuador	28
Nokia	Finland	42
Glen	Frankrike	145
Hondouville	Frankrike	55
Kunheim	Frankrike	52
Le Theil	Frankrike	65
Altopascio	Italien	25
Collodi	Italien	42
Lucca	Italien	100
Beijing	Kina	30
Hubei	Kina	335
Liaoning	Kina	55
Shangdong	Kina	110
Sichuan	Kina	75
Xinhui, Sanjiang	Kina	410
Yangjiang	Kina	130
Zhejiang	Kina	245
Monterrey	Mexiko	67
Sahagun	Mexiko	65
Uruapan	Mexiko	40
Culik	Nederländerna	62
Suameer[2)]	Nederländerna	9
Kawerau	Nya Zeeland	60
Sovetsk	Ryssland	91
Svetogorsk	Ryssland	65
Alio	Spanien	120
Valls	Spanien	137
Manchester	Storbritannien	50
Oakenholt	Storbritannien	70
Prudhoe	Storbritannien	94
Stubbins	Storbritannien	55
Tawd Mill	Storbritannien	30
Lilla Edet	Sverige	100
Kostheim	Tyskland	152
Mannheim	Tyskland	283
Neuss	Tyskland	112
Witzenhausen	Tyskland	32
Barton	USA	180
Harrodsburg	USA	55
Menasha	USA	211
Middletown	USA	100
South Glens Falls	USA	64
Ortmann	Österrike	132
Summa		**4 616**

Konverteringsanläggningar

Springvale	Australien
Jarinu	Brasilien
Fiji	Fijiöarna
Telde	Spanien
Venlov	Ryssland
Skelmersdale	Storbritannien
Greenwich	USA
Neenah	USA

1) Per den 31 december 2021.
2) Non woven-produktion.



20221210105

Finansiell flerårsöversikt

MSEK	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015
RESULTATRÄKNING							
Nettoomsättning	**121 667**	**121 752**	**128 975**	**116 590**	**109 265**	**101 238**	**98 519**
Justerad EBITA	**13 680**	**17 626**	**15 840**	**12 935**	**13 495**	**11 602**	**10 603**
Personal Care	7 098	7 161	6 746	6 354	5 937	4 263	3 997
Consumer Tissue	4 661	8 045	5 321	3 331	4 084	4 450	3 846
Professional Hygiene	2 710	3 317	4 463	3 841	4 004	3 836	3 497
Övrig verksamhet	–789	–897	–690	–591	–620	–577	–737
Jämförelsestörande poster	371	–59	–713	–1 375	–855	–2 645	–292
EBITA	**14 051**	**17 567**	**15 127**	**11 560**	**12 550**	**9 347**	**10 311**[1]
Avskrivningar på förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	–852	–809	–778	–732	–560	–159	–133
Jämförelsestörande poster	0	0	0	–69	–85	–180	–494
Rörelseresultat	**13 199**	**16 758**	**14 349**	**10 758**	**11 905**	**9 008**	**9 684**
Finansiella intäkter	102	108	106	91	156	202	312[2]
Finansiella kostnader	–764	–1 066	–1 415	–1 248	–1 340	–1 037	–1 140
Resultat före skatt	**12 537**	**15 800**	**13 040**	**9 602**	**10 721**	**8 173**	**8 856**
Inkomstskatter	–2 727	–4 053	–2 828	–1 050	–1 938	–3 931	–2 278
Periodens resultat	**9 810**	**11 747**	**10 212**	**8 552**	**8 785**	**4 242**	**6 578**
BALANSRÄKNING							
Anläggningstillgångar (exklusive finansiella fordringar)	122 196	107 974	116 779	110 370	105 398	77 238	67 483
Fordringar och varulager	45 949	37 141	38 486	38 646	34 664	29 917	29 171
Anläggningstillgångar till försäljning	0	0	42	69	42	156	120
Finansiella fordringar	1 851	3 555	3 535	1 751	1 700	1 052	766
Kortfristiga finansiella tillgångar	1 150	993	525	422	1 105	1 677	12 983
Likvida medel	3 904	4 982	2 928	3 008	4 107	4 244	4 828
Summa tillgångar	**175 050**	**154 645**	**162 295**	**154 266**	**147 016**	**114 284**	**115 351**
Eget kapital	59 874	54 352	54 125	47 141	42 289	33 204	42 966
Innehav utan bestämmande inflytande	8 633	8 990	8 676	7 758	7 261	6 376	5 289
Avsättningar	12 855	12 671	14 017	15 696	14 659	11 961	8 450
Låneskulder, räntebärande	58 189	46 890	52 062	54 327	54 838	36 873	34 717
Rörelse- och övriga ej räntebärande skulder	35 499	31 742	33 415	28 344	27 949	25 870	23 909
Summa eget kapital och skulder	**175 050**	**154 645**	**162 295**	**154 266**	**147 016**	**114 284**	**115 351**
Genomsnittligt sysselsatt kapital	114 163	112 478	114 663	107 575	90 167	73 145	70 115
Nettolåneskuld, inklusive pensionsskulder	55 433	42 688	50 940	54 404	52 467	35 173	19 056
OPERATIV KASSAFLÖDESANALYS							
Operativt kassaflöde	11 118	16 018	15 639	9 900	10 622	10 998	8 261
Rörelsens kassaflöde	6 894	11 175	13 208	6 363	6 644	6 530	5 371
Kassaflöde före transaktioner med aktieägare	–4 906	10 795	13 285	5 737	–19 372	359	5 328
Investeringar i anläggningstillgångar, netto	–7 304	–6 439	–5 707	–6 761	–6 012	–6 255	–5 472
Förvärv av koncernföretag och verksamheter	–11 813	–747	–143	–694	–26 045	–6 540	–82
Avyttringar av koncernföretag och verksamheter	13	367	220	68	29	369	49
NYCKELTAL							
Soliditet, %	34	35	33	31	29	29	37
Räntetäckningsgrad, ggr	19,9	17,5	11,0	9,3	10,1	10,8	11,7
Skuldbetalningsförmåga inklusive pensionsskulder, %	29	46	38	25	26	29	65
Skuldsättningsgrad inklusive pensionsskuld	0,81	0,67	0,81	0,99	1,06	0,89	0,39
Skuldsättningsgrad exklusive pensionsskuld	0,77	0,63	0,76	0,92	0,99	0,76	0,34
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,3	15,6	13,2	10,8	13,9	12,8	13,8
Justerad avkastning på sysselsatt kapital, %	12,0	15,7	13,8	12,0	14,9	16,4	15,1
Avkastning på eget kapital, %	15	18,2	17,4	16,1	19,8	9,3	13,9
EBITA marginal, %	11,5	14,4	11,7	9,8	11,5	9,2	10,5
Justerad EBITA marginal, %	11,2	14,5	12,3	10,9	12,3	11,8	10,8
Rörelsemarginal, %	10,8	13,8	11,1	9,1	10,9	8,9	9,8
Justerad rörelsemarginal, %	10,5	13,8	11,7	10,3	11,8	11,7	10,6
Nettomarginal, %	8,1	9,7	7,9	7,2	8,0	4,2	6,7
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,07	1,08	1,12	1,10	1,21	1,38	1,41
Rörelsens kassaflöde, SEK/aktie	9,62	15,91	18,81	9,06	9,46	9,30	7,65
Resultat, SEK/aktie	12,27	14,56	13,12	11,23	11,56	5,41	8,73
Utdelning, SEK/aktie	7,00[3]	6,75	6,25	5,75	5,75		

[1] 2015 inkluderar försäljning av värdepapper, 970 MSEK.
[2] 2015 inkluderar ej försäljning av värdepapper, 970 MSEK.
[3] Av styrelsen föreslagen utdelning.

Varumärket Essity

Namnet Essity kommer av de engelska orden "essentials" och "necessities". Hygien och hälsa är centralt för människors välbefinnande. Som ledande globalt hygien- och hälsobolag erbjuder vi nödvändiga produkter och tjänster i vardagen. Därför heter vi Essity.





Essity arbetar aktivt med att bygga kännedom kring bolagets varumärke och kommunicera om Essitys förändringsresa. Ett starkt varumärke är viktigt för att stärka Essitys position till kunder, konsumenter, aktieägare, nuvarande och potentiella medarbetare samt övriga intressenter.

Essitys syfte är att bryta barriärer för välbefinnande och vi driver en rad globala och lokala initiativ för att öka medvetenhet och standard kring hygien och hälsa. Genom att samla insikter, dela berättelser, samarbeta med partners och utbilda miljoner människor bidrar Essity med kunskap och främjar en publik dialog kring områden som mens, inkontinens, handhygien, lymfödem och endometrios.

Bolaget har en stark närvaro i social media. Med digitala kampanjer bygger vi kännedom och relevans kring Essity. Under 2021 lanserade Essity säsong två av podcasten "Essential Talks". I podcasten adresseras de områden där Essity gör skillnad för att öka välbefinnandet hos människor i alla faser av livet. Podcasten har uppmärksammats internationellt genom utmärkelsen "The Drum Award". Tack vare globala och lokala partnerskap når Essity fler och tillsammans kan vi göra större skillnad. I samarbete med UNICEF i Mexiko och Global Handwashing Partnership utbildar vi bland annat unga om vikten av handhygien och frågor kring mens. I flera länder har lokala samarbeten med bland annat Röda Korset varit särskilt viktiga under covid-19-pandemin.

Essity är sedan många år sammankallande partner till UN Foundations årliga Global Dialogue, dit vi även bjuder in kunder. Samarbetet har under året utvecklats för att sprida kunskap kring Antimikrobiell resistens (AMR). Bolagets expertis inom infektionsprevention och framtidens hälsovård var en viktig del i Essity's medverkan vid World Expo Dubai.

Hållbarhet och digitalisering är centrala delar av Essitys varumärkesarbete. Bolaget delar kontinuerligt innehåll kring nya, hållbara lösningar och omställningen av värdekedjan för att nå nettonollutsläpp 2050. Under 2021 lanserades "The Green Response Report". Rapporten visar hur intresset för hållbara lösningar ökat under covid-19-pandemin och har fått stor uppmärksamhet i media.

Under 2021 lanserades flera globala initiativ i syfte att lyfta fram berättelser, aktiviteter och engagemang bland våra medarbetare för att bryta barriärer för välbefinnande och för ökad jämställdhet.

essity

Följ Essity:

Denne åre- och hållbarhetsredovisning är producerad av Essity i samarbete med Hallvarsson & Halvarsson.
Foto: Juliana Fälldin, Lena Granefelt, Peter Hoelstad och Essity.
Tryck: Göteborgstryckerlet 2022.

MIX
Papper från ansvarsfulla källor
FSC® C021184

20221212101060

Breaking Barriers to Well-being

essity.se

Essity Aktiebolag (publ)
Box 200, 101 23 Stockholm, Sverige
Besöksadress: Klarabergsviadukten 63
Tel 08-788 51 00
Org.nr: 556325-5611

essity