ÅRSREDOVISNING

för

Arne & Björn AB

Org.nr. 556729-3815

Styrelsen och verkställande direktören avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01--2023-12-31

Innehåll **Sida**

-förvaltningsberättelse 2
-resultaträkning 4
-balansräkning 5
-noter 7
-underskrifter 9

FASTSTÄLLELSEINTYG

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma 2024-06-28.

Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Jag intygar att innehållet i dessa elektroniska handlingar överensstämmer med originalen och att originalen undertecknats av samtliga personer som enligt lag ska underteckna dessa.

Elektroniskt underskriven av
Rickard Schelander, Styrelseledamot
2024-07-11

Arne & Björn AB
Org.nr. 556729-3815

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

VERKSAMHETEN

Verksamhetens art och inriktning
Bolaget verkar som ett holdingbolag och bedriver i övrigt förvaltning av värdepapper.

Bolaget är moderbolag till Runes Specialbageri AB, orgnr 556168-8853, Lerum och BARS Production i Gråbo AB, orgnr 556648-3029, Lerum samt Gudrun Fastighet AB 559203-2188, Lerum.

Säte
Företagets säte är Lerum.

FLERÅRSÖVERSIKT

	2023	2022	2020/2021	2019/2020	2018/2019
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Res. efter finansiella poster	-74 943	-21 886	-4 026	2 523	-6 018
Balansomslutning	36 151 106	27 197 691	19 839 694	19 903 836	19 623 957
Soliditet (%)	64,18	88,93	91,5	92,1	92,9

Definitioner av nyckeltal, se noter

FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Summa eget kapital
Belopp vid årets ingång	100 000	14 767 111	5 315 018	20 182 129
Balanseras i ny räkning		5 315 018	-5 315 018	0
Årets resultat			-159 731	-159 731
Belopp vid årets utgång	100 000	20 082 129	-159 731	20 022 398

RESULTATDISPOSITION

Förslag till disposition av bolagets vinst

Till årsstämmans förfogande står	
balanserad vinst	20 082 130
årets förlust	-159 731
	19 922 399
Styrelsen föreslår att	
i ny räkning överföres	19 922 399
	19 922 399

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

RESULTATRÄKNING

	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-75 524	-20 934
		-75 524	-20 934
Rörelseresultat		-75 524	-20 934
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		705	321
Räntekostnader och liknande resultatposter		-124	-1 273
		581	-952
Resultat efter finansiella poster		-74 943	-21 886
Bokslutsdispositioner			
Förändring av periodiseringsfonder		1 040 000	-875 000
Erhållna koncernbidrag		9 791 147	8 332 243
Lämnade koncernbidrag		-10 915 935	-713 930
		-84 788	6 743 313
Resultat före skatt		-159 731	6 721 427
Skatt på årets resultat		0	-1 406 409
Årets resultat		**-159 731**	**5 315 018**

BALANSRÄKNING

	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	2	490 000	490 000
Fordringar hos koncernföretag		34 603 005	26 567 346
		35 093 005	27 057 346
Summa anläggningstillgångar		35 093 005	27 057 346
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Övriga fordringar		1 037 410	0
		1 037 410	0
Kassa och bank			
Kassa och bank		20 691	140 344
Summa kassa och bank		20 691	140 344
Summa omsättningstillgångar		1 058 101	140 344
SUMMA TILLGÅNGAR		36 151 106	27 197 690

BALANSRÄKNING	Not	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		100 000	100 000
		100 000	100 000
Fritt eget kapital			
Balanserat resultat		20 082 130	14 767 111
Årets resultat		-159 731	5 315 018
		19 922 399	20 082 129
Summa eget kapital		20 022 399	20 182 129
Obeskattade reserver			
Periodiseringsfond		4 007 000	5 047 000
Summa obeskattade reserver		4 007 000	5 047 000
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		25 000	0
Skulder till koncernföretag		11 371 051	845 116
Aktuella skatteskulder		698 906	1 068 038
Övriga skulder		0	28 657
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		26 750	26 750
Summa kortfristiga skulder		12 121 707	1 968 561
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**36 151 106**	**27 197 690**

NOTER

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning.

Principerna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder

Övriga tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Inkomstskatt

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Aktuell skatt värderas till det sannolika beloppet enligt de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen.

NOTER

Not 2 Andelar i koncernföretag

Företag Org.nummer Säte	Antal Kap.andel %	Eget kapital Resultat	Redovisat värde
Runes Specialbageri AB			
556168-8853	100	361 745	320 000
Lerum	100 %	45 234	
Bars Produktion i Gråbo AB			
556648-3029	100	1 946 424	120 000
Lerum	100 %	328 728	
Gudrun Fastighet AB			
559203-2188	100	50 544	50 000
Lerum	100 %	79	
			490 000

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärde	490 000	490 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	490 000	490 000
Utgående redovisat värde	490 000	490 000

Not 3 Ställda säkerheter

	2023-12-31	2022-12-31
Andra ställda säkerheter till förmån för koncernföretag, intresseföretag och gemensamt styrda företag	0	21 413 916
Summa ställda säkerheter	**0**	**21 413 916**

Bolaget ingår i koncernens cash pool. Bolaget har ingått proprieborgen som säkerhet i avtal med cash pool. Moderbolagets kreditram för cash pool uppgår till 150 MSEK.

NOTER

Not 4 Koncernförhållanden

Bolaget är moderbolag, men med stöd av ÅRL 7 kap 2 § upprättas inte någon koncernredovisning.

Minsta koncernredovisning upprättas av: Humble Group AB, 556794-4797. Stockholm.

Not 5 Definition av nyckeltal

Soliditet
Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

Gråbo

Simon Petrén	Noel Abdayem	Rickard Schelander
Simon Petrén	Noel Abdayem	Rickard Schelander
2024-06-28	2024-06-28	Verkställande direktör 2024-06-28

Vår revisionsberättelse har lämnats den 28 juni 2024.

BDO Göteborg AB

Joakim Bråtemyr
Joakim Bråtemyr
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Arne & Björn AB, org.nr 556729-3815

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Arne & Björn AB för år 2023.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Arne & Björn ABs finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till Arne & Björn AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

• identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

• skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

• utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

• drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

• utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Arne & Björn AB för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till Arne & Björn AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller

- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

GRÅBO
2024-06-28
BDO Göteborg AB

Joakim Bråtemyr
Joakim Bråtemyr
Auktoriserad revisor

humble group.™



ÅRS- OCH HÅLLBARHETSREDOVISNING 2023

INNEHÅLL

AFFÄRSÖVERSIKT

2 OM HUMBLE GROUP
Humble Group i sammandrag.

3 ÅRET I KORTHET
2023 i siffror, finansiella mål, utvalda nyckeltal och utveckling.

5 VD HAR ORDET
En summering av ett år karaktäriserat av förändring och mognad.

7 STRATEGISKA INITIATIV
En överblick av de strategiska åtgärder och projekt som vi har genomfört under året.

8 PLATTFORM
Drivkrafter av marknaden och fundamentala delar av vår värdeplattform.

10 AFFÄRSSEGMENT
- Future Snacking
- Sustainable Care
- Quality Nutrition
- Nordic Distribution

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

18 BOLAGSSTYRNING

22 STYRELSEN

23 LEDNING

24 AKTIEN

HÅLLBARHETSRAPPORT

26 2023 HÖJDPUNKTER
Hållbarhet är starkt integrerat i Humble Groups syfte och företagsmission.

28 VÄRDEKEDJA
Som internationellt bolag är vårt åtagande till en hållbar värdekedja central.

30 HÅLLBARHETSSTYRNING
Vårt ramverk för hållbarhetsstyrning involverar aktivt olika nyckelintressenter och spelar en avgörande roll i utformandet av vår strategi.

34 HÅLLBARHETSSTRATEGI
Friska människor på en hälsosam planet. Det är vår vision för framtiden. Vårt strategiska ramverk beskriver hur ett hållbart FMCG-bolag ska bedrivas.

56 EU-TAXONOMIN

ÅRSREDOVISNING

63 FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

67 KONCERNENS RÄKENSKAPER OCH NOTER

115 MODERBOLAGETS RÄKENSKAPER OCH NOTER

132 REVISIONSBERÄTTELSE

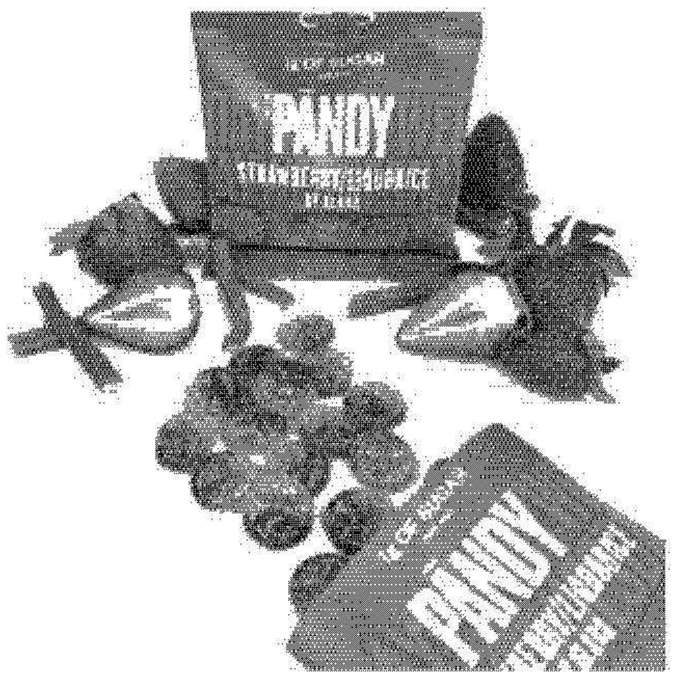
135 FLERÅRSÖVERSIKT

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

KORT OM HUMBLE

Humble Group är en ledande FMCG-koncern positionerad i framkant inom funktionella livsmedel och hållbara produkter.

Koncernen erbjuder produktion, distribution och ett antal konsumentvarumärken på global nivå. Vår strategiska närvaro möjliggör för oss att växa och bygga företag med förbättrad långsiktig potential.





THE HUMBLE WAY

Vi tror på att göra affärer på ett ansvarsfullt, etiskt och hållbart sätt. Vi kallar det "The Humble Way".

Vår kultur genomsyras av våra fyra kärnvärden:

INNOVATION – ENTREPRENÖRSKAP -
PASSION – INTEGRITET

STRATEGI

Vår strategi bygger på decentraliserad styrning kombinerad med en vertikalt integrerad affärsmodell. Vi optimerar samarbetet mellan våra bolag och erbjuder centrala supportfunktioner för att kapitalisera på synergier och värdeskapande aktiviteter.

Vi stödjer våra företag i deras innovationsarbete och nyttjar vår expertis inom verksamhetsstyrning, förvärv och strategisk affärsplanering för att främja tillväxt inom portföljen.





VISION

Vara den ledande globala FMCG-koncernen som erbjuder hållbara och högkvalitativa produkter för friska människor på en frisk planet.

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

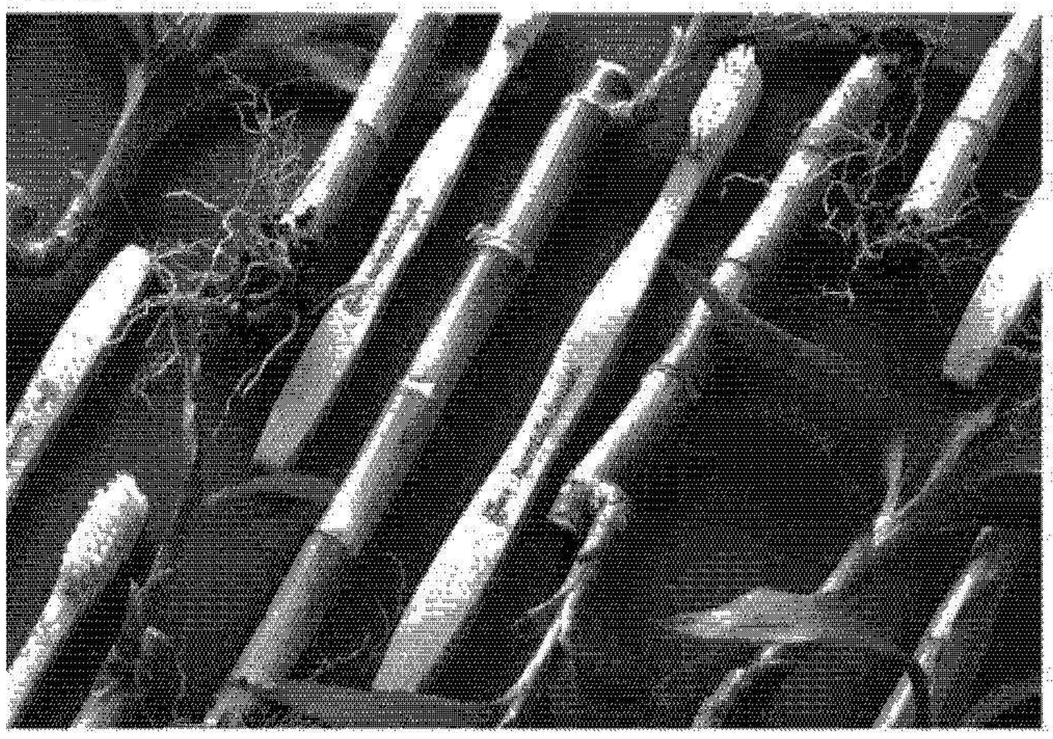
ÅRET I KORTHET

NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen ökade med 47% och uppgick till 7 050 MSEK (4 800). Den organiska tillväxten uppgick till 16%. Tillväxten har drivits av en fortsatt höjd efterfrågan på Humble Groups produkter. Utökad distribution, en bredare produktportfölj och ökad exponering mot nya marknader har även drivit positiv försäljningsutveckling under året.

LÖNSAMHET

Justerad EBITDA ökade med 26% och uppgick till 696 MSEK (551). Lönsamheten har präglats av utmaningar i form av störningar i leverantörskedjan, inflation och ett generellt volatilt marknadsklimat. Även pågående investeringar och nya marknadssatsningar har pressat lönsamheten. Vårt starka erbjudande i utvalda kategorier och engagemang för att fortsatt förbättra lönsamheten har påvisats genom en bibehållen marginal.



7 050 NETTOOMSÄTTNING MSEK	16% ORGANISK TILLVÄXT
696 JUSTERAD EBITDA MSEK	9,9% JUSTERAD EBITDA-MARGINAL
659 EBITDA MSEK	9,3% EBITDA MARGINAL
1 088 OPERATIVT KASSAFLÖDE MSEK	20 670 ANTAL AKTIEÄGARE

FINANSIELLA MÅL 2025

	MÅL	UTFALL 2023
NETTOOMSSÄTNING PROFORMA, MSEK	16 000	7 951
JUSTERAD EBITA PROFORMA, MSEK	1 900	608

LÅNGSIKTIGA FINANSIELLA MÅL

	MÅL	UTFALL 2023
ORGANISK TILLVÄXT	15%	16%
NETTOSKULD / PROFORMA JUSTERAD EBITA	2,5x	2,7x

UTVALDA NYCKELTAL

MSEK (där ej annat anges)	2023	2022
Nettoomsättning	7 050	4 800
Bruttovinst	2 129	1 532
Bruttovinstmarginal	30%	32%
EBITDA	659	504
Justerad EBITDA	696	551
EBITA	547	419
Justerad EBITA	584	466
EBIT	318	257
Justerad EBIT	355	304
Kassaflöde från den löpande verksamheten*	1 088	255
AKTIE		
Antal ägare**	20 670	24 080
Antal aktier före utspädning***	443 544 543	301 274 580
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	377 360 692	284 151 901
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	383 219 322	286 818 625
Nettoomsättning per aktie (SEK)***	18,68	16,89
Justerad EBITDA per aktie***	1,84	1,94
Justerad EBITA per aktie***	1,55	1,64
Justerad EBIT per aktie***	0,94	1,07
EBIT per aktie***	0,84	0,90
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	-0,28	-0,13

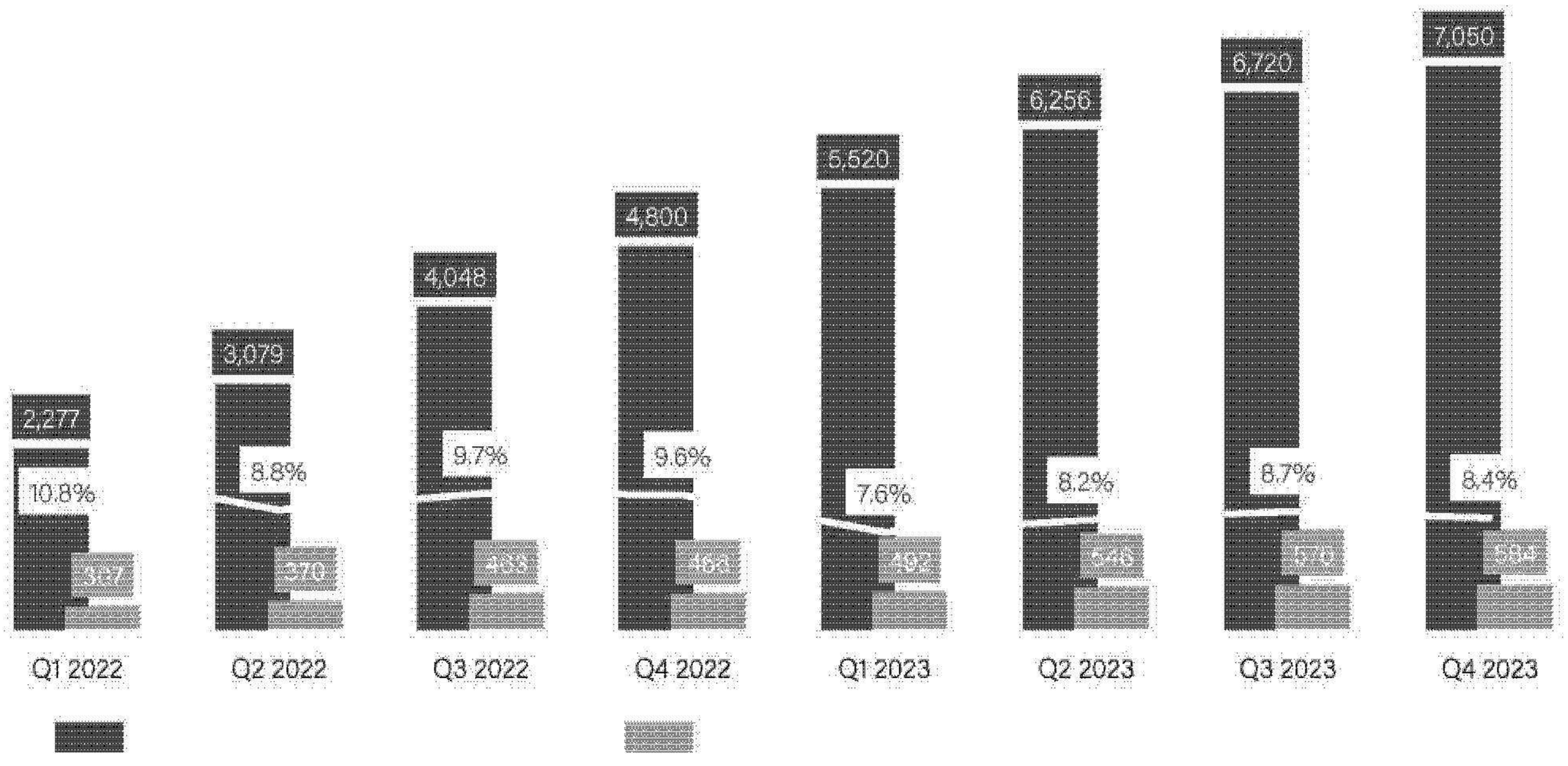
** Inkluderar erhållna skatteanstånd om cirka 260 MSEK*

** Vid periodens utgång*

**** Före utspädning*

UTVECKLING PER KVARTAL

MSEK



VD HAR ORDET

ETT ÅR AV MOGNAD, TILLVÄXT OCH KONSOLIDERING

Det är alltid uppfriskande att ta sig tid att reflektera över det gångna året och summera de insikter som vi tar med oss inför framtida affärsutveckling och beslutsfattande. Vi gick in i 2023 med ett turbulent makroklimat, höga räntor och ett snabbt skiftande marknadsfokus mot skuld och balansräkning. Målsättningen för ledningen och styrelsen var tydlig – vi var tvungna att anpassa oss till de nya förutsättningarna genom att få ordning på kassaflödet och minska skuldsättningen till en nivå som skulle göra det möjligt att få till en ny och förbättrad kapitalstruktur. Med tre år av intensivt förvärvande av 47 bolag, för att bygga den plattform vi har idag, behövde vi även succesivt börja konsolidera vissa verksamheter för att samla hela kraften i våra respektive undersegment och samtidigt staka ut en ny strategisk plan för att öka vår tillväxt och framfart kommande år.



"Vi har stöpt om bolaget till en mognare skepnad och stabil tillväxtmaskin, med en stark underliggande kassagenerering"

När vi blickar tillbaka på året känner jag mig stolt över de insatser som vi tillsammans har genomfört. Vi har stöpt om bolaget till en mognare skepnad och en stabil tillväxtmaskin med en stark underliggande kassagenerering. Den finansiella utvecklingen har varit stark, trots viss motvind med höga fraktpriser, volatilitet och inflation sedan 2022. Med en organisk tillväxt på 16 % och konsolidering av förvärv, ökade nettoomsättningen till 7 050 MSEK (4 800). Justerad EBITA förbättrades med 25 % till 584 MSEK (466) och vi har börjat se en återhämtning av bruttomarginalen under andra halvan av året, vilket är det viktigaste nyckeltalet på längre sikt för att förbättra lönsamheten. Det råder ingen tvekan om att de två senaste åren som konsumentföretag, med exponering mot mer priskänsliga kunder och majoriteten av inköp i utländsk valuta, har varit tuffa. Jag är dock övertygad om att vi samtidigt har hittat vårt framgångsrecept och blivit ett betydligt starkare företag, som nu har alla egenskaper på plats för att fortsätta skapa värde för våra aktieägare under lång tid framöver.

Vi inledde året med att byta till IFRS, vilket är ett naturligt steg för att harmonisera med de internationella redovisningsprinciperna och för att förbereda koncernen inför ett stundande listbyte. Bytet av principer i sig kanske inte verkar vara något anmärkningsvärt utifrån och in, men att få det på plats på mindre än ett år från start, där man måste räkna om redovisningen för över 100 dotterbolag de tre senaste åren, är en fantastisk bedrift i min bok och det har jag vårt ekonomiteam att tacka för.

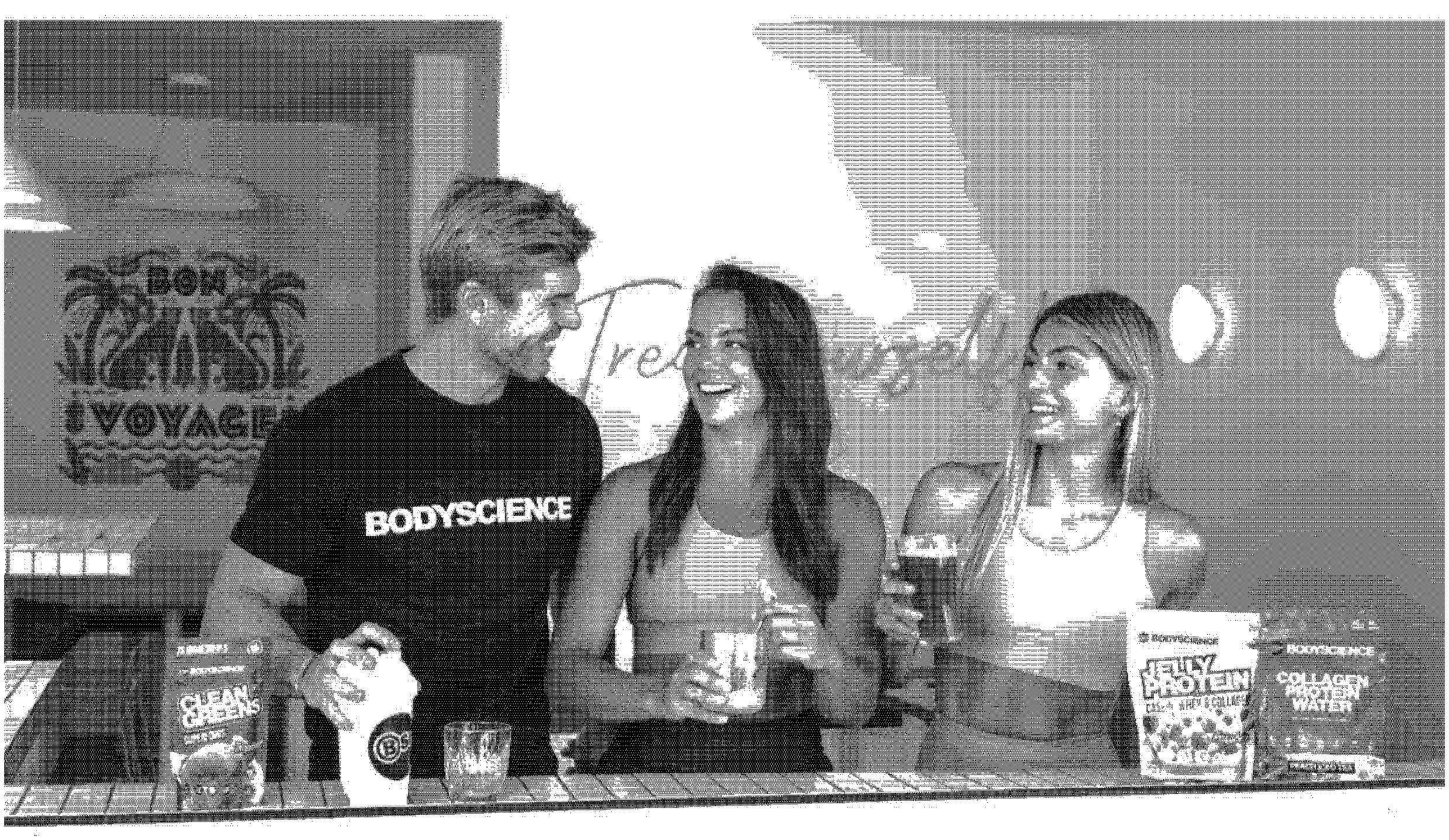
Operativt har vi haft en gedigen förbättring och tagit stora steg mot att bli en effektivare koncern som får ut mer synergier från våra bolag. Genom att integrera hela M&A-teamet som en del av operations, har vi nu en bättre framfart på de strategiska initiativen än någonsin. Under året har vi gått över till att generera ett starkt operativt kassaflöde på 1 086 MSEK (255), bytt ut hela kapitalstrukturen, konsoliderat och integrerat totalt åtta verksamheter, genomfört nio omorganisationer, förvärvat fyra verksamheter, etablerat tre fabriker, sålt tio fastigheter och avyttrat ett förlusttyngt bolag. Utöver detta har vi otaliga andra initiativ pågående som ska vässa verksamheterna ytterligare, vilka bland annat omfattar delad distribution, flytt av produktlinjer, koncerngemensamma upphandlingar, samordning av supply chain och många andra effektiviseringsåtgärder. Dessutom har vi lanserat vår egen organiska tillväxt- och innovationsmotor, "Humble Incubator", där vi redan har börjat se resultatet från de förberedelser som ägt rum under det gångna året.

På digitaliserings- och hållbarhetsfronten har vi tagit flera strategiska investeringar för att säkerställa en bättre framtid. Vi har växt koncernens egenutvecklade BI-plattform till att omfatta nästan alla företag i Humble med realtidsuppföljning och leverantörskartläggning, något som kommer gynna oss i såväl affärsutveckling som övergången till rapportering enligt CSRD och andra regelverk. Hållbarhetsteamet har utökats med nya talanger och vi har flera centrala initiativ pågående, där vi arbetar för en snabbare omställning och transformation mot hälsa och hållbarhet i våra dotterbolag. Det dyker ständigt upp nya möjligheter och även om vi kommit en bit på vägen, finns det väldigt mycket mer som både vi och andra FMCG-aktörer kan göra för att hjälpa människan och planeten. Det är en gigantisk industri och vi behöver alla ta ansvar.

2023 utgör grunden för en spännande utveckling de kommande åren och jag känner mig exalterad över vad framtiden har att erbjuda. Vi har aldrig under bolagets historia haft fler affärsmöjligheter, innovationer och strategiska initiativ i vår pipeline – aktiviteter som tillsammans kommer att påskynda våra framsteg mot att bli ett ännu mer globalt företag och öka vårt avtryck inom dagligvaruhandeln. Slutligen vill jag tacka alla aktieägare och anställda som är med och tror på Humble och vår långsiktiga vision att bli den ledande moderna FMCG-aktören. Resan har bara börjat.

Simon Petrén
CEO HUMBLE GROUP AB (PUBL)

"Vi har aldrig under bolagets historia haft fler möjligheter, innovationer, och strategiska initiativ i vår pipeline"



STRATEGISKA INITIATIV

HÖGT ENGAGEMANG FÖR LÅNGSIKTIGT VÄRDESKAPANDE

En stor del av året har ägnats åt att exekvera på ett antal värdeskapande projektinitiativ. Dessa projekt initierades i syfte att optimera delar av verksamheten, skapa bättre förutsättningar för tillväxt genom ökad kapacitet och breddande av Humble Groups produktionsförmåga, minska riskexponeringen i förlustdrivande portföljbolag samt öka det löpande kassaflödet och därmed frigöra kapital för andra investeringar, med avsikt att skapa långsiktigt värde för våra aktieägare.

FINANSIELLA TRANSAKTIONER

KAPITALSTRUKTUR

Genomförde nyemission om 850 MSEK och refinansierade obligationer genom banklån om 1 650 MSEK. Detta har medfört en minskad räntekostnad och bidrar till ett förbättrat kassaflöde för gruppen. En starkare balansräkning har varit en prioritering för gruppen med hänsyn till ett förändrat ränteklimat.

AVYTTRING AV FASTIGHETER

Genomförde försäljning av fastigheter genom en s.k. "sale-leaseback". Transaktionen skapar utrymme för ett ökat fokus på kärnverksamheten, innebär en kapitalvinst och frigör kapital för Humble Group att satsa på andra värdeskapande aktiviteter.

AVYTTRING AV BAYN PRODUCITION

Avyttrade förlustdrivande verksamhet till anskaffningsvärde. Förväntas bidra till ett förbättrat resultat för gruppen. Produktion av produkter för de interna varumärken som producerats hos Bayn Production ska säkerställas internt.



OPERATIVA PROJEKT

ETABLERING AV NYA, OCH EXPANSION AV BEFINTLIGA, FABRIKER

- Investerat i produktionslinje av dryck med potential att bli en ledande nordisk kontraktstillverkare för interna, såväl som externa, dryckesvarumärken.
- Investerat i en produktionslinje av bars i Australien. Detta genomfördes i syfte att möta delar av Body Science efterfrågan på en snabbt växande produktartikel, samt en fortsatt målsättning att etablera Humble Group som en konkurrenskraftig aktör på den lokala marknaden.
- Investerat i nya produktionslinjer av bars i Sverige och Portugal för att möta en kraftigt ökad efterfrågan.

KASSAFLÖDESOPTIMERING

Identifierat, och exekverat på, ett antal åtgärder för att optimera rörelsekapitalbindningen i gruppens dotterbolag, i synnerhet med hänsyn till lagerbindning och kundfordringar.

INTEGRATION / KONSOLIDERING

Genomfört ett flertal integrationer och/eller konsolideringar av dotterbolag. Integrationer har genomförts där ledningen identifierat materiella synergier som affärsoptimering och kostnadseffektiviseringar mellan bolagen.

HUMBLE INCUBATOR

Etablering av en central koncernfunktion som fokuserar på att effektivt leverera produkter under nya varumärken från fabrik till kund, vilket kommer att bidra till minskat rörelsekapital och förbättrade övergripande flöden i försörjningskedjan, samtidigt som det bidrar till en potentiellt stärkt bruttomarginal.

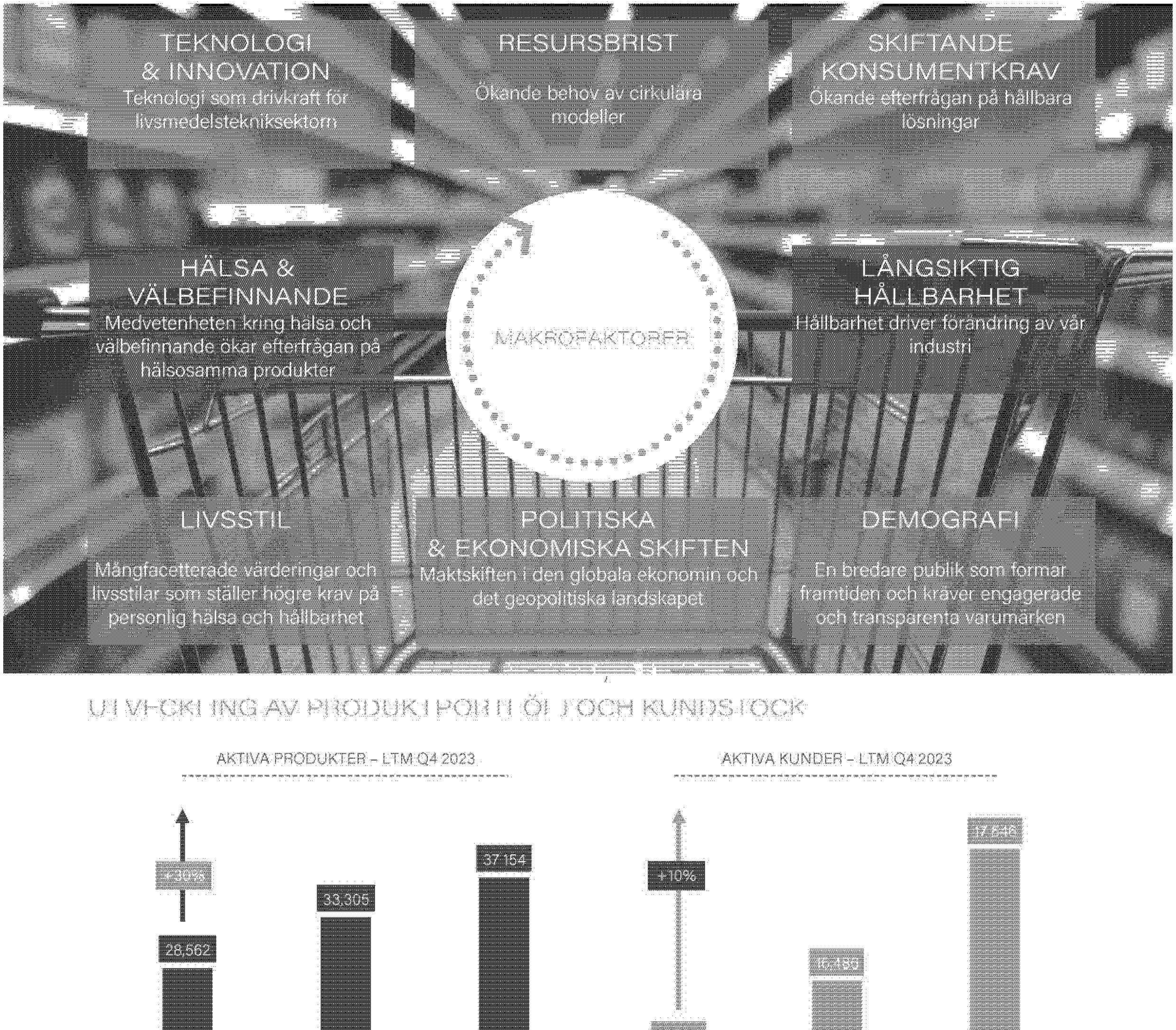
FRAKTAVTAL

Påbörjat ett koncernövergripande initiativ för centralisering av fraktavtal. Investeringen genomförs i linje med Humble Groups målsättning att förbättra bruttomarginalen.

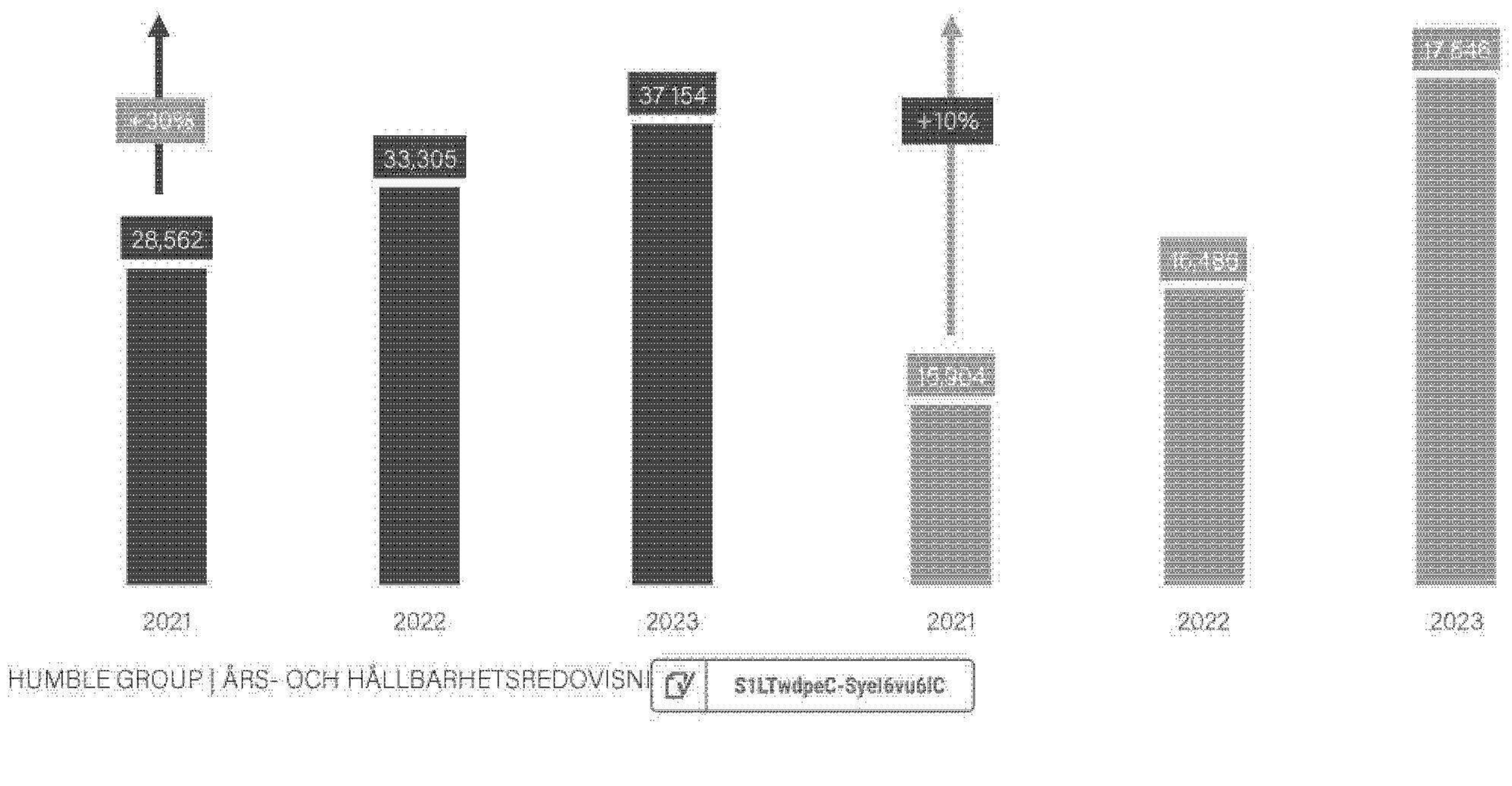
PLATTFORM – ETT EKOSYSTEM FÖR TILLVÄXT

MARKNAD

FMCG-marknaden genomgår en snabb omvandling, driven av flera makrokrafter. Genom en mångsidig portfölj av varumärken med hållbarhet som en central del av affärsmodellen, är Humble Group positionerat för att utöka sitt fotavtryck på den globala marknaden.



UTVECKLING AV PRODUKTPORTFÖLJ OCH KUNDSTOCK



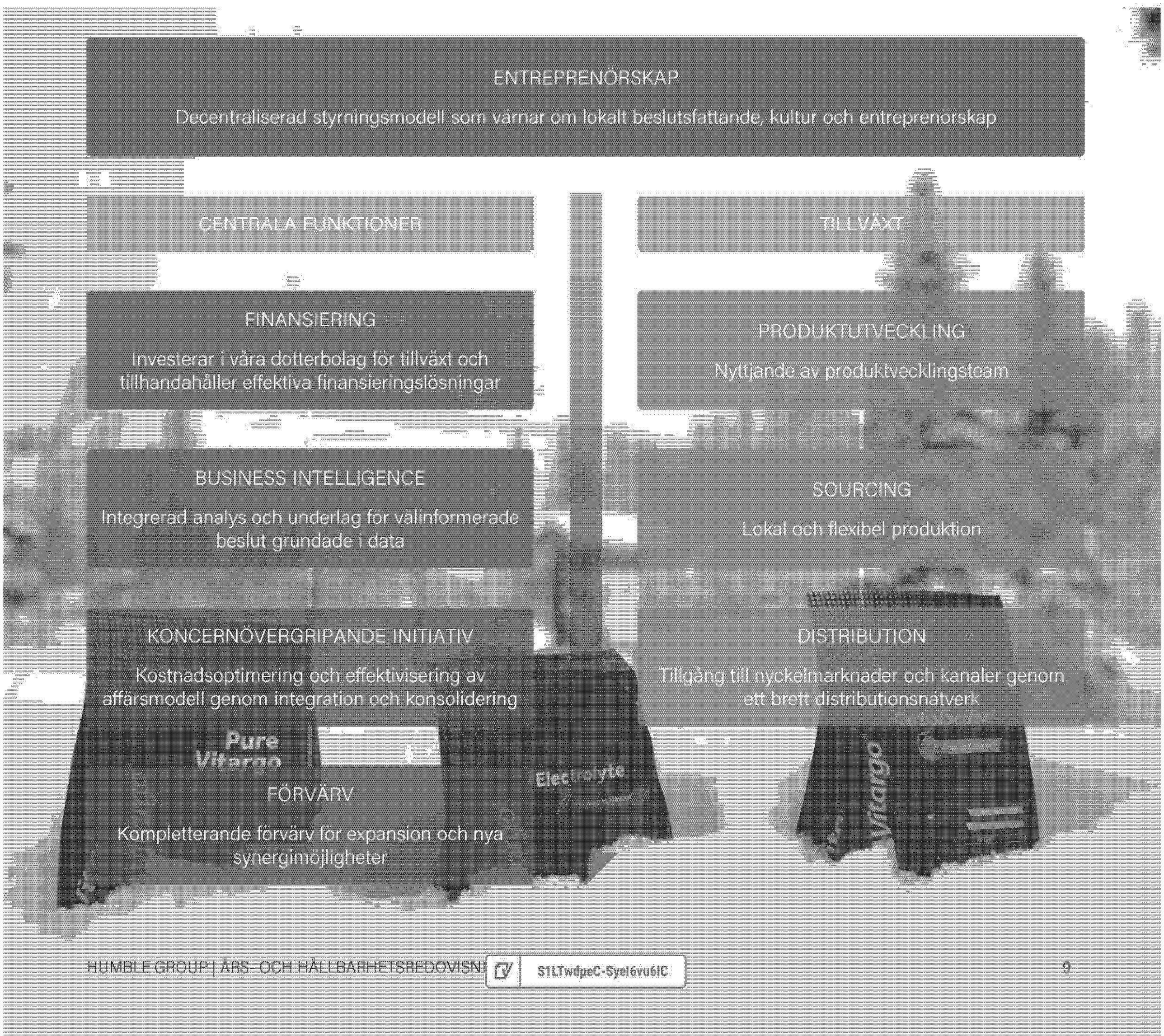
PLATTFORM – ETT EKOSYSTEM FÖR TILLVÄXT

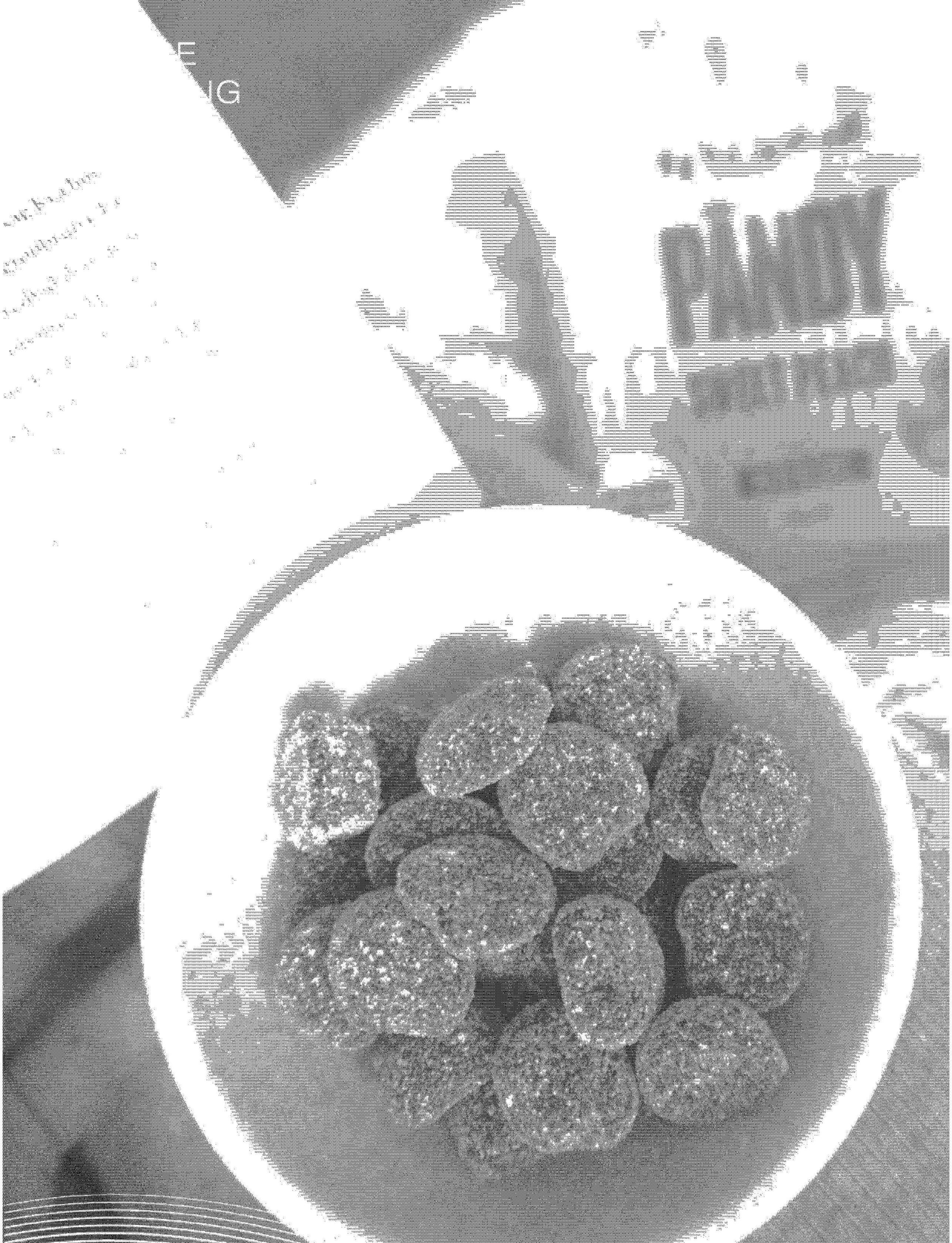
DECENTRALISERAD AFFÄRSMODELL MED INTEGRERAD APPROACH

Humble Group applicerar en decentraliserad affärsmodell där lokal beslutsfattning möter centrala stödfunktioner. Vi stöttar våra dotterbolag genom att tillhandahålla finansieringslösningar i syfte att säkerställa ekonomisk stabilitet och tillväxt, bistå med integrerad analysfunktion och därigenom identifiera möjligheter och förbättringsområden för verksamheterna. Vi driver även koncernövergripande initiativ som stärker hela organisationen samt genomför förvärv som kompletterar och förstärker vår verksamhet.

Vi utvecklar våra bolag över hela värdekedjan genom att stödja våra varumärken med produktutveckling, vilket främjar innovation och utveckling av konkurrenskraftiga produkter, skapar effektiva distributionskanaler som ger tillgång till nya nyckelmarknader samt säkerställer kvalitet och lösningsorienterad produktion.

Den integrerade approachen mellan centrala funktioner och ett bibehållet entreprenörskap där lokalt beslutfattande ligger till grund för den isolerade affären skapar ett dynamisk ekosystem, där vi kan nyttja synergier som stärker både våra dotterbolag och Humble Group som helhet.





S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

FUTURE SNACKING

ÖVERSIKT

Vårt engagemang för banbrytande och hållbara snacks utmanar konventionella alternativ genom att prioritera hälsa utan att kompromissa med smak, kvalitet eller upplevelse. Segmentet bedöms ha över 90% marknadsandel inom sockerfria och hälsosamma godisalternativ över hela Norden. Våra dotterbolag drivs av en stark passion för innovation och nyttjar höga teknologiska barriärer, vilket skapar begränsade inträdesmöjligheter för våra konkurrenter. Våra ledande varumärken har en stark igenkänning inom det innovativa området, vilket skiljer oss från andra aktörer i branschen. Utöver våra varumärken erbjuder vi tjänster som flexibel och lösningsorienterad kontraktstillverkare för nordiska marknadsaktörer, vilket säkerställer smidighet och snabb respons för att möta våra kunders behov.

UPPDATERINGAR

Under 2023 hade Future Snacking-segmentet ett dynamiskt år präglat av strategisk tillväxt, innovativa lanseringar och operativa förbättringar. Tillväxten kom från nya produktintroduktioner och expansion av befintliga varumärken, både nationellt och internationellt. Det fanns ett ökat fokus på att förbättra den interna verksamheten och att integrera vissa verksamheter för att realisera ytterligare synergier. Året avslutades med en omfördelning av kapital till specialanpassade varumärken för snabbare expansion.

HÖJDPUNKTER

- Det danska dotterbolaget True Gum säkrade nya listningar hos viktiga tyska återförsäljare och upplevde en betydande organisk tillväxt. Bolaget firade en stor framgång genom att bli ett certifierat B Corporation, som överensstämmer med koncernens uppdrag att använda affärer för förändring. Under tredje kvartalet gjordes operativa förbättringar för att stödja ökad efterfrågan, inklusive True Gums förvärv av varumärket Ration.
- Produktionsföretagen diversifierade sig genom att utöka sina egna varumärken och öka kontraktstillverkningen. Lanseringen av Arena Confectionary-plattformen var ett viktigt steg för att optimera verksamheten.
- Sockerreducerade varumärken som Pändy och Wellibites breddade sina listningar, överträffade förväntningarna och visade en ökning i produktvolym. Under tredje kvartalet såg dessa varumärken en omfattande internationell tillväxt, särskilt i resten av EU och Asien.
- Integrationen av Tweek till First Class Brands initierades och slutfördes, vilket förbättrade distributionen.
- Lev utökade sin produktportfölj genom lanseringen av nya franchiseavtal.
- Verksamheten effektiviserades genom att avyttra Bayn Production och avveckla Bayn Nordic.

936
NETTOOMSÄTTNING
MSEK

13
EBIT
MSEK

1%
EBIT
MARGINAL

FÖRSÄLJNING OCH LÖNSAMHET

Nettoomsättningen för segmentet Future Snacking uppgick till 936 MSEK under året, en ökning med 28% jämfört med motsvarande period förra året. EBIT för året inom detta segment uppgick till 13 MSEK (85), med en EBIT-marginal på 1% (12%), vilket påverkades av den pågående volatiliteten i råvarupriserna som vi såg under 2022 och en försening i prisökningar som överfördes nedströms.

SUSTAINABLE
CARE



S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

SUSTAINABLE CARE

ÖVERSIKT

Sustainable Care omfattar ett brett utbud av varumärken, distributörer och tillverkare som täcker flera kategorier inom hushålls-, personlig vård-, skönhets- och munvårdsprodukter. Den gemensamma nämnaren för företagen inom segmentet är att tillgodose den ökande efterfrågan på miljövänliga och hållbara produkter som främjar en friskare planet och överensstämmer med konsumenters ökade medvetenhet. Företagens engagemang för att erbjuda hållbara alternativ överensstämmer med den växande medvetenheten hos konsumenter utan att kompromissa med produktkvalitet eller tillgänglighet. Genom sina samlade insatser är segmentet dedikerat att göra en positiv inverkan både på personligt välbefinnande och planeten som helhet.

UPPDATERINGAR

Under 2023 genomgick Sustainable Care en betydande utveckling, kännetecknad av strategisk expansion, produktinnovationer och operationella förbättringar. Tillväxten drevs främst av förbättrad distribution på befintliga marknader, med varumärken som säkrat ytterligare distribution genom partnerskap med Humble Groups dotterbolag inom segmentet för Nordic Distribution. Tillverkarna utökade sitt utbud med nya innovationer, vilket säkrade ytterligare tillväxt och produktionskapacitet genom flera investeringar.

HÖJDPUNKTER

- The Humble Co. säkrade betydande avtal med stora flygbolag och lanserade sina produkter i exklusiva livsstilsbutiker i Kina, vilket markerar en framgångsrik marknadspenetration. Företaget upplevde också en kraftig tillväxt av försäljningsvolymen i USA.
- Trots tillfälliga störningar till följd av renoveringar och installation av nya maskiner på Fancystages fabrik återupptogs verksamheten snabbt och i full omfattning. Fancystage genomförde strategiska förändringar för att stärka långsiktig lönsamhet, vilket resulterade i en engångseffekt på -35 MSEK under fjärde kvartalet.
- Naty mötte utmaningar vid övergången till en ny tillverkare för att förbättra kostnadsstrukturen och kvaliteten, men återvände till lönsamhet under första halvåret.
- Solent fortsatte att visa tillväxt och lönsamhet under andra halvan av året och den pågående integrationen och konsolideringen mellan Solent och Go Superfoods avser skapa tillväxtmöjligheter både på den brittiska och europeiska marknaden.

2 917
NETTOOMSÄTTNING
MSEK

158
EBIT
MSEK

7%
EBIT
MARGINAL

FÖRSÄLJNING OCH LÖNSAMHET

Nettoomsättningen för segmentet uppgick till 2 917 MSEK under året, en ökning med 58% jämfört med motsvarande period förra året. Tillväxten bland våra varumärken inom Sustainable Care var främst drivet av linjeutvidgningar och förbättrad distribution på befintliga marknader. EBIT för året inom detta segment uppgick till 158 MSEK (124), med en EBIT-marginal på 7% (7%), vilken påverkades av högre fraktpriser från Asien, svag SEK och GBP samt specifika omstruktureringskostnader relaterade till övergången till en ny tillverkare.


QUALITY
BODYSCIENCE
COLLAGEN
PROTEIN
WATER
STRAWBERRY LIME

QUALITY NUTRITION

ÖVERSIKT

Quality Nutrition är dedikerat till att leverera förstklassiga näringsprodukter och kosttillskott för idrottare och den dagliga konsumenten, med fokus på att förbättra välbefinnande, prestation och hälsa. Med flera välkända varumärken sätter segmentet branschstandarder och har en unik marknadspositionering inom näringskategorin. Vårt fullserviceerbjudande över produktkategorier och skalbar produktion säkerställer anpassningsförmåga, samtidigt som vi fungerar som en flexibel och lösningsorienterad kontraktstillverkare för europeiska marknadsaktörer. Genom Arena Nutrition förser vi nordiska marknadsaktörer med ett lokalt inköpsalternativ för ett omfattande utbud av näringsingredienser, vilket ytterligare stärker vårt engagemang för hållbarhet och kvalitet.

UPPDATERINGAR

Sammantaget var 2023 ett omvälvande år för Quality Nutrition-segmentet, präglat av strategiska expansioner, produktinnovation och utökad produktionskapacitet, vilket satte en stark grund för fortsatt tillväxt och marknadspenetration. Under 2024 är Quality Nutrition-segmentet redo för ytterligare expansion, med fokus på varumärkesutvidgning till nya marknader samt utnyttjande av de nya tillverkningsanläggningarna och produktlinjerna för att möta den växande efterfrågan på högkvalitativa näringsprodukter och samtidigt dra nytta av synergierna inom segmentet för att främja innovation och effektivitet.

HÖJDPUNKTER

- BodyScience har haft en stark framfart sedan de införlivades i koncernen i augusti 2022. Det ledde segmentet till betydande tillväxt genom nya innovationer, expansion till ytterligare kanalsegment och ökad distribution. Detta inkluderar lanseringen av Body Science sport- och energidrycker med framgångsrik listning i Australien.
- Vitargo inledde export till den australiensiska marknaden i samarbete med BodyScience.
- Strategiska tillgångsköp inkluderade köpet av en barsanläggning i Sydney, vilket möjliggjorde utvecklingen av samarbete mellan BodyScience och Bars Production i Sverige. Koncernen investerade även i en ny dryckeslinje som planeras att användas för tillverkning av konserverade drycker för Humble Groups varumärken i Habo, Sverige. Perioden visade även på vissa kapacitetsbegränsningar, vilket krävde ytterligare produktionsförskjutningar och mindre investeringar för att möta efterfrågan.
- Konsolideringen av produktionsanläggningar under Arena Nutrition-initiativet möjliggjorde för koncernen att erbjuda ett omfattande utbud av högkvalitativa produkter med Ewalco i spetsen, och som förväntas driva organisk tillväxt under de kommande åren.

1 462
NETTOOMSÄTTNING
MSEK

115
EBIT
MSEK

8%
EBIT
MARGINAL

FÖRSÄLJNING OCH LÖNSAMHET

Nettoomsättningen för Quality Nutrition-segmentet uppgick till 1 462 MSEK under året, en ökning med 52 % jämfört med motsvarande period föregående år. Tillväxten bland Quality Nutrition-varumärkena hänförs främst till BodyScience som har utvecklats mycket starkt sedan det blev en del av Humble Group i augusti 2022. Årets EBIT i detta segment uppgick till 115 MSEK (57), med en EBIT-marginal på 8 % (6 %), ett starkt bevis på att bolagen utvecklas starkare inom gruppen. Årets resultat har dessutom påverkats negativt av högre råvarupriser och valutaeffekter, effekter som inte beräknas vara konstanta över tid.

NORDIC DISTRIBUTION

NORDIC DISTRIBUTION

ÖVERSIKT

Sedan starten har Humble Group drivit en omfattande strategi som omfattar hela värdekedjan, inklusive distribution. Inom segmentet Nordic Distribution verkar ett nätverk av grossister och distributörer över hela Norden. Dessa företag har omfattande kunskap om lokala marknader och konsumentpreferenser. Med hjälp av expertis från våra dotterbolag inom Nordic Distribution är Humble redo att leverera ett omfattande utbud av FMCG-produkter som är skräddarsydda för de olika smakerna och preferenserna som är vanliga i regionen. Denna samarbetsstrategi understryker vårt engagemang för att effektivt möta de krav som ställs från lokala marknader och säkerställa en omfattande produktportfölj som uppfyller våra värdefulla kunders behov.

UPPDATERINGAR

Under 2023 upplevde segmentet Nordic Distribution en betydande tillväxt och utveckling. Denna tillväxt kännetecknades av en volymökning och introduktionen av nya produkter till butiker och kanaler, ytterligare förstärkt av inkorporeringen av produkter från andra koncernbolag, vilket utnyttjade ytterligare koncernsynergier. Segmentet stod dock inför utmaningar i början av året med EBITDA-marginaler som minskade något i flera företag, som ett resultat av hög prisvolatilitet och fraktkostnader. Det finns fortfarande en stor potential för marginalåterhämtning till nivåerna före 2022 under de kommande åren.

HÖJDPUNKTER

- Privab-enheterna fokuserade på att förbättra logistik- och IT-system för mer operativ effektivitet. Därutöver konsoliderades vissa Privab-enheter för att skapa större och mer strategiska enheter inom segmentet.
- Den planerade konsolideringen av GSD och Nordfood, i syfte att effektivisera verksamheterna och optimera synergier, inleddes och innebar att Nordfood kanaliserade en betydande del av verksamheten genom GSD, istället för Be:Son Gross. Detta har redan visat sig ha förbättrat effektivitet och säljprocesser.
- Nya distributionsavtal för moderna FMCG-varumärken och strategier för att förbättra nettorörelsekapitalet och kassaflödet var också höjdpunkter under denna period.
- Betydande framsteg gjordes för att centralisera projekt, inklusive ett frakt- och logistikupphandlingsprojekt som syftade till att minska transportkostnaderna.

2 455
NETTOOMSÄTTNING
MSEK

55
EBIT
MSEK

2%
EBIT
MARGINAL

FÖRSÄLJNING OCH LÖNSAMHET

Nettoomsättningen för segmentet Nordic Distribution uppgick till 2 455 MSEK under året, en ökning med 95% jämfört med motsvarande period föregående år. Tillväxten syns i samtliga bolag som ingår i detta segment – resultatet av att både volymen av varor och sortimentet till befintliga butiker och kanaler har ökat. Årets EBIT i segmentet Nordic Distribution uppgick till 55 MSEK (29), med en EBIT-marginal på 2% (2%). Marginalen har främst påverkats av de prishöjningar vi såg över nästan alla FMCG-produktkategorier, vilket i sin tur påverkade nästan alla distributionsföretag då prishöjningar fördes vidare nedströms i värdekedjan.

S1LTwdpeC-5yel6vu6IC

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

EFTERLEVNAD AV SVENSK KOD FÖR BOLAGSSTYRNING (KODEN)

Bolagsstyrningsrapporten är upprättad med 6 kap. 6 samt 8 årsredovisningslagen som utgångspunkt, och innehåller viktig information om hur Humble Group följer Svensk kod för Bolagsstyrning, om aktieägarna, årsstämman, valberedningen, styrelsen och dess arbete. Bolaget har inlett ett strategiskt arbete med att utveckla sin efterlevnad av Svensk Kod för Bolagsstyrning och kommer under 2024 att fortsätta utveckla sin styrningsmodell och efterföljande av Koden som ett led i att stärka organisationen för ett framtida listbyte.

HUMBLE GROUPS STYRNINGSMODELL



BOLAGSSTÄMMA

Bolagsstämman är bolagets högsta beslutande organ och ger samtliga aktieägare möjligheten att utöva sitt inflytande avseende exempelvis styrelsens sammansättning, val av revisorer samt arvoden till styrelse och revisorer. Bolagsstämman beslutar exempelvis om ändringar i bolagsordningen och bemyndiganden för styrelsen. Bolagsstämman beslutar även om fastställande av resultat- och balansräkning, disposition avseende aktiebolagets vinst eller förlust enligt den fastställda balansräkningen samt om ansvarsfrihet åt styrelseledamöterna och den verkställande direktören. Bolagsordningen anger inga begränsningar i hur många röster respektive aktieägare kan avge vid bolagsstämman, och ej heller några särskilda föreskrivelser gällande beslut om ändringar i bolagsordningen. Beslut på årsstämman fattas vanligtvis med enkel majoritet.

På bolagsstämman har aktieägarna möjlighet att ställa frågor om bolaget och dess resultat för det gångna året. Representanter för styrelsen och bolagsledningen är normalt närvarande på årsstämman för att kunna besvara sådana frågor. Bolagsstämman den 19 maj 2023 beslutade om bemyndigade för styrelsen att inom ramen för gällande bolagsordning vid ett eller flera tillfällen under tiden fram till nästa årsstämma besluta om emissioner av aktier, konvertibler, och/eller teckningsoptioner mot kontant betalning, med bestämmelse om apport eller kvittning eller eljest med villkor samt att därvid kunna avvika från aktieägares företrädesrätt. Den senaste ordinarie bolagsstämman hölls den 19 maj 2023 och protokollet med samtliga fattade beslut finns tillgängligt på www.humblegroup.se.

VALBEREDNING

Valberedningen föreslår kandidater till styrelseledamöter, styrelseordförande och revisorer. I enlighet med de priciper för valberedning som antagits av bolagsstämman ska Humble Group ha en valberedning bestående av fyra ledamöter, inklusive bolagets styrelseordförande. Dessa ska dels vara styrelsens ordförande, dels vara ledamöter utsedda av envar av de tre röstmässigt största aktieägarna per utgången av det tredje kvartalet året före årsstämman. Valberedningen i Humble Group bereder och lämnar ett förslag till bolagsstämman om stämmoordförande, styrelseledamöter och styrelseordförande. Den lämnar också förslag till styrelsearvode till var och en av styrelseledamöterna och ordföranden samt eventuell ersättning för utskottsarbete samt arvode till bolagets revisor. Valberedningen inför årsstämman 2024 består av Kristina Brandt, ordförande i valberedningen (representerar Neudi & C:o AB), Aram Jimal (representerar NCPA Capital AB), Henrik Patek (representerar RoosGruppen AB), samt Dajana Mirborn i egenskap av styrelseordförande för Humble Group AB.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

STYRELSEN

Styrelseledamöterna väljs på årsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Bolagsordningen innehåller inga restriktioner angående styrelseledamöternas valbarhet. Enligt bolagsordningen ska styrelsen bestå av lägst tre och högst sju stämmovalda ledamöter med högst tre styrelsesuppleanter.

Vid årstämman 2023 omvaldes, Dajana Mirborn, Henrik Patek samt Ola Cronholm till styrelseledamöter. Pål Bruu och Sara Berger valdes till nya styrelseledamöter i enlighet med valberedningens förslag. Vidare valde årsstämman Dajana Mirborn till styrelsens ordförande efter att Peter Werme avböjt omval.

Styrelseledamöternas oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen framgår på sidan 22. Ingen av styrelseledamöterna är anställd inom koncernen. Vid utgången av 2023 var de ledande befattningshavarna i Humble Group verkställande direktör Simon Petrén, vice verkställande direktör Noel Abdayem, Chief Financial Officer Johan Lennartsson, Chief Operating Officer Marcus Stenkil samt Chief Analytical Officer Kristoffer Zinn. Mer information om bolagets ledande befattningshavare framgår på sidan 23 samt på bolagets hemsida, www.humblegroup.se.

STYRELSENS ARBETE

Styrelsen i Humble Group ansvarar bland annat för bolagets övergripande mål och strategi, identifiera hur hållbarhetsfrågor påverkar bolagets risker och affärsmöjligheter, efterlevnad av lagar och regler, samt säkerställa uppföljning och kontroll av risker för bolagets verksamhet. Väsentliga frågor som behandlats av Humble Groups styrelse under 2023 innefattar bland annat Humble Groups övergripande strategi, refinansiering av kapitalstruktur, samt materiella investeringar och avyttringar.

Styrelsen i Humble Group har under 2023 hållit 27 möten (inklusive det konstituerande mötet). Styrelsen har i enlighet med vad som anges i Koden 9.1 genomfört en utvärdering av styrelsearbetet under året. Utvärdering av styrelsens arbete har ägt rum genom ifyllande av en enkät tillhandahållen av en extern tredje part, och resultatet från utvärderingen har redovisats för valberedningen. Styrelsen har även utvärderat den verkställande direktörens arbete.

FY2023 LEDAMOT /RÅDGIVARE*	BEFATTNING	PERIOD	STYRELSE MÖTEN	REVISIONS UTSKOTT	ERSÄTTNINGS UTSKOTT
Peter Werme	Styrelseordförande	T.o.m. 19 maj 2023	11/11	-	1/1
Hans Skruvfors	Ledamot	T.o.m. 19 maj 2023	8/11	-	-
Björn Widegren	Ledamot	T.o.m. 19 maj 2023	9/11	2/2	-
Björn Widegren*	Rådgivare	T.o.m. 19 maj 2023	-	4/4	-
Gunnar Ek*	Rådgivare	T.o.m. 19 maj 2023	-	1/2	-
Thomas Petrén*	Rådgivare	T.o.m. 19 maj 2023	-	2/2	-
Dajana Mirborn	Ledamot	T.o.m. 19 maj 2023	11/11	-	-
Dajana Mirborn	Styrelseordförande	Fr.o.m. 19 maj 2023	16/16	1/4	4/4
Henrik Patek	Ledamot	Hela 2023	27/27	-	5/5
Ola Cronholm	Ledamot	Hela 2023	27/27	4/4	-
Pål Bruu	Ledamot	Fr.o.m. 19 maj 2023	16/16	4/4	-
Sara Berger	Ledamot	Fr.o.m. 19 maj 2023	16/16	-	-
Antal möten under året			**27**	**6**	**5**

**Gunnar Ek och Thomas Petrén avgick som styrelseledamöter vid årsstämman 2022 och kvarstod som extern rådgivare i revisionsutskottet till och med årsstämman 2023. Björn Widegren avgick som styrelseledamot vid årsstämman 2023 och kvarstod som extern rådgivare till revisionsutskottet under resterande del av 2023.*

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

Som ett led i att effektivisera samt fördela styrelsens arbete har styrelsen inrättat ett ersättningsutskott samt ett revisionsutskott. Dessa utskott är för styrelsen beredande organ och inskränker inte i styrelsens ansvarför bolagets skötsel och för de beslut som fattas.

ERSÄTTNINGSUTSKOTT

Ersättningsutskottet består av Dajana Mirborn (utskottets ordförande) samt Henrik Patek. Utskottet har under 2023 hållit fem möten. Ersättningsutskottets uppgifter framgår främst av regel 7.3 i Koden och omfattar att bereda frågor om ersättningsprinciper, ersättningar (löner, pensionsvillkor, incitamentsprogram) och andra anställningsvillkor för ledande befattningshavare. Utskottet ska sträva efter att sammanträda två gånger per år och vid behov mer än så. Utskottets sammanträden protokollförs och rapporteras till styrelsen vid nästföljande styrelsemöte. Då inga riktlinjer för ersättningar till ledande befattningshavare har beslutats av bolagsstämman sedan tidigare har ersättningsutskottet inte följt och utvärderat tillämpningen av dessa, vilket utgör ett avsteg från Koden regel 7.3.

REVISIONSUTSKOTT

Revisionsutskottet består av Ola Cronholm (utskottets ordförande) samt Pål Bruu. Utskottet har under 2023 hållit sex möten. Revisionsutskottets uppgifter framgår av 8 kap 49b § aktiebolagslagen och regel 7.2 i Koden. I dessa uppgifter ingår att utskottet ska överse bolagets finansiella rapportering, ledningens uppskattningar och bedömningar, effektivitet i bolagets interna kontroll, såväl som att upprätthålla en löpande kontakt med koncernens externa revisorer. Vidare utvärderar utskottet revisorernas arbete, kvalifikationer och oberoende. Revisionsutskottet följer hur redovisningsprinciper och krav på redovisning utvecklas, diskuterar andra väsentliga frågor som har samband med bolagets ekonomiska redovisning och rapporterar sina iakttagelser till styrelsen. Revisionsutskottet ska sammanträda minst fem gånger per år. Revisionsutskottets sammanträden protokollförs och rapporteras till styrelsen vid nästföljande styrelsemöte.

REVISOR

Enligt bolagsordningen ska Humble Group som revisor ha lägst en och högst två revisorer eller ett registrerat revisionsbolag. Revisorns uppdrag gäller till slutet av nästa årsstämma. Vid årsstämman 2020 valdes revisionsbolaget BDO Mälardalen AB för tiden intill årsstämman 2021 och vid årsstämman 2023 valdes BDO Mälardalen AB för tiden intill årsstämman 2024. Den auktoriserade revisorn Carl-Johan Kjellman, född 1974, är huvudansvarig revisor. Revisorns oberoende ställning säkerställs dels av lagstiftning och yrkesetiska regler, dels av revisionsfirmans interna riktlinjer, samt av revisionsutskottets riktlinjer för vilka uppdrag revisionsbolaget får åta sig utöver revisionen. Information om arvoden till revisorn framgår av *Not 8 Ersättning till revisorer* för koncernen och *Not 41 Ersättning till revisorer* för moderbolaget.

S1LTwdpeC-Sye16vu6IC

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

STYRELSENS BESKRIVNING AV INTERN KONTROLL AVSEENDE DEN FINANSIELLA RAPPORTERINGEN FÖR RÄKENSKAPSÅRET 2023

Styrelsen ansvarar enligt aktiebolagslagen och Koden för att bolaget har god intern kontroll. Denna beskrivning har upprättats i enlighet med avsnitt 8.1 och 8.2 i Koden och 6 kap 6 □och 7 kap 31 □årsredovisningslagen, och är därmed avgränsad till intern kontroll i samband med den finansiella rapporteringen.

KONTROLLMILJÖ

Styrelsens arbetsordning och instruktioner för verkställande direktören och styrelsens utskott syftar till att säkerställa en tydlig roll och ansvarsfördelning till gagn för en effektiv hantering av verksamhetens operationella och finansiella risker. Styrelsen ska se till att bolaget har formaliserade rutiner som säkerställer fastlagda principer för finansiell rapportering och hållbarhetsrapportering samt intern kontroll efterlevs. Vidare ska styrelsen säkerställa att bolagets finansiella rapportering är upprättad i överensstämmelse med lag och tillämpliga redovisningsstandarder, jämte övriga krav på noterade bolag. Bolagets ledning ansvarar för det interna kontrollramverk som krävs för att adressera risker i löpande verksamhet samt rapporterar regelbundet till revisionsutskottet och styrelsen utifrån fastställda rutiner.

RISKBEDÖMNING OCH KONTROLLAKTIVITETER

Styrelsen i Humble Group ansvarar för att en övergripande riskbedömning utförs och att lämpliga kontrollaktiviteter implementeras i syfte att adressera sådana risker. Bolagets ledning ansvarar för att implementering och utvärdering av kontrollaktiviteter. Humble Group har ett dokumenterat arbetssätt och utvärderar löpande kontrollernas effektivitet för att täcka de väsentliga risker för fel i bokföringen och i den finansiella rapporteringen. De mest väsentliga posterna och processerna där risk för väsentliga fel typiskt sett kan föreligga omfattar resultat- och balansräkningsposterna immateriella tillgångar, goodwill samt redovisning av villkorade tilläggsköpeskillingar.

INTERNREVISION OCH TREDJEPARTSGRANSKNINGAR

Styrelsen utvärderar behovet av en separat internrevisionsfunktion på en årlig basis. Humble Group har för närvarande ingen separat internrevisionsfunktion. Interna granskningar sker löpande med hänsyn till storleken på bolagens verksamhet och inneboende risker samt komplexitet. Resultatet från sådana interna granskningar rapporteras skriftligen till revisionsutskottet. I tillägg granskar även bolagets revisorer delar av det interna kontrollramverket som implementerats som en del av den samlade externa revisionen. Resultatet från sådan granskning redogörs årligen till revisionsutskottet med fokus på en avvikelsebaserad rapportering.

INFORMATION OCH KOMMUNIKATION

Humble Groups Finanspolicy, Risk Management & Internal Control Procedure och övriga riktlinjer av betydelse för den finansiella rapporteringen uppdateras minst en gång per år. Det finns såväl formella som informella informationskanaler till bolagsledning och styrelsen för väsentlig information till- och från medarbetarna. Humble Group har sammanställt riktlinjer för extern kommunikation i en intern informationspolicy för att säkerställa en effektiv och korrekt kommunikation. För extern kommunikation finns riktlinjer sammanställda i en informationspolicy som säkerställer att bolaget lever upp till högt ställda krav på korrekt information till marknaden och övriga grupper såsom aktieägare, styrelseledamöter, anställda och leverantörer.

UPPFÖLJNING

Styrelsen utvärderar löpande den information som bolagsledningen samt revisionsutskottet lämnar. Styrelsen har särskilt fokus på att följa upp effektiviteten inom den interna kontrollen och bolagsledningens arbete på detta område. Arbetet innefattar bland annat att säkerställa att åtgärder vidtas rörande de potentiella brister och förslag till åtgärder som framkommit vid den interna och externa revisionen.

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

STYRELSE

Styrelsen utses av bolagsstämman och väljs normalt till slutet av den första årsstämman som hålls efter det år då ledamoten eller suppleanten valdes. Årsstämman 2023 beslutade, i enlighet med valberedningens förslag, att styrelsen ska bestå av fem styrelseledamöter utan suppleanter. Årsstämman 2023 beslutade om valet av Pål Bruu och Sara Berger samt omval av Dajana Mirborn, Henrik Patek och Ola Cronholm som ledamöter för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Dajana Mirborn valdes till styrelsens ordförande för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Ingen vice ordförande är utsedd.

Styrelsens uppgifter regleras av styrelsens arbetsordning, som dokumenteras skriftligen och antas av styrelsen årligen efter årsstämman. De huvudsakliga arbetsuppgifterna består av att besluta om koncernens övergripande strategi, företagsförvärv och investeringar. Styrelsen fastställer även ramen för koncernens verksamhet genom koncernens affärsplan. Styrelsen sammanträder i regel månatligen, med undantag för extra tillsatta styrelsemöten vid behov. Arbetsutskott skapades under våren 2022 för att fördela arbetet inom styrelsen mer effektivt. Styrelsen i Humble Group består av följande personer:

DAJANA MIRBORN
STYRELSEORDFÖRANDE

Aktier: 41 114
Födelseår: 1980
Styrelseledamot sedan 2021
Oberoende i förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare i bolaget.
Utbildning: Magisterexamen från Göteborgs Universitet, Executive Education från INSEAD
Övriga uppdrag: Investeringsansvarig på Creades, Ledamot i Karnell Group (publ), Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension, Röhnisch och Mentimeter

HENRIK PATEK
STYRELSELEDAMOT

Aktier: 207 500
Födelseår: 1969
Styrelseledamot sedan 2021
Oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen. Ej oberoende i förhållande till större aktieägare i bolaget.
Utbildning: Högskolestudier i datavetenskap och ekonomi
Övriga uppdrag: Investeringsansvarig inom RoosGruppen AB

OLA CRONHOLM
STYRELSELEDAMOT

Aktier: 52 000
Födelseår: 1973
Styrelseledamot sedan 2022
Oberoende i förhållande till bolaget och koncernledningen. Ej oberoende i förhållande till större aktieägare i bolaget.
Utbildning: Masterexamen inom finansiell ekonomi från handelshögskolan vid Göteborgs Universitet
Övriga uppdrag: Investment Manager at Neudi & Co, Styrelseledamot i bl.a. Cellmark AB, Wint Group AB och SWG AB.

PÅL BRUU
STYRELSELEDAMOT

Aktier: 350 952
Födelseår: 1969
Styrelseledamot sedan 2023
Oberoende i förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare i bolaget.
Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan BI i Norge
Övriga uppdrag: Styrelseordförande för Safira.com och Norsk Bildelsenter, utöver egna konsult- och rådgivningsverksamheter

SARA BERGER
STYRELSELEDAMOT

Aktier: 10 000
Födelseår: 1978
Styrelseledamot sedan 2023
Oberoende i förhållande till bolaget, koncernledningen och större aktieägare i bolaget.
Utbildning: MBA från Ekonomihögskolan vid Lunds Universitet
Övriga uppdrag: VD för Sproud, styrelseengagemang i Matilda Food Tech, Svenska Retursystem AB och branschorganisationen för dagligvaruhandeln DLF

LEDNINGSGRUPP

Under det senaste året har sammansättningen av ledningsgruppen inte förändrats. Marcus Stenkil har antagit rollen som Chief Operating Officer och Noel Abdayem arbetar nu som Vice VD och Head of Humble Incubator AB.

SIMON PETRÉN
VD

Aktier: 6 416 000
Simon har en mastersexamen i maskinteknik med inriktning på Product Innovation Management från KTH och har studerat företagsekonomi vid Stockholms universitet. Han är en av grundarna av Pändy Foods och var dess VD fram tills Pändy det blev en del av Humble Group. Tidigare har han arbetat som Business Intelligence-analytiker på Nordea och har tio års erfarenhet från kapitalmarknaden, investeringar, strategisk utveckling och tillväxt i nystartade, små och medelstora företag. Simon sitter i styrelsen för flera FMCG- och förvärvsbolag.

NOEL ABDAYEM
VICE VD

Aktier: 28 000 674
Noel är legitimerad tandläkare och grundare av The Humble Co som ingår i gruppen. Noel är tillsammans med Darren Weiss grundare av gruppens ideella organisation, Humble Smile Foundation. Noel har som entreprenör prisats av bland annat H.M. Konung Carl XVI Gustaf som Årets nybyggare, Årets unga företagare, EY Entrepreneur of the Year och Prins Daniels entreprenörspris. Han är för närvarande den tredje största aktieägaren i Humble Group.

JOHAN LENNARTSSON
CFO

Aktier: 157 191
Johan har en kandidatexamen i företagsekonomi från Handelshögskolan vid Umeå Universitet och University of New Brunswick, Canada. Han har tidigare arbetat på PWC som auktoriserad revisor sedan 2019 och som revisorsbiträde sedan 2015 med inriktning mot revision mot större börsbolag.

MARCUS STENKIL
COO

Aktier: 152 929
Marcus har en kandidatexamen i ekonomi från Handelshögskolan i Göteborg. Innan Marcus började på Humble Group arbetade han som CFO på The Humble Co. och innan det som revisor på EY i Sverige och USA med inriktning på större börsnoterade bolag samt kapitalmarknadstransaktioner.

KRISTOFFER ZINN
CAO

Aktier: 118 304
Kristoffer har omfattande erfarenhet inom analytics och business intelligence från tidigare roller inom Nordea Wealth Management och Pierce Group. Kristoffer har en masterexamen i industriell ekonomi från KTH.

AKTIEN

Vid räkenskapsårets utgång fanns det 443 544 543 (301 274 580) aktier upptagna till handel. Företaget håller inga egna aktier i eget förvar och har ej heller förvärvat några egna aktier under 2023. Under räkenskapsåret har antal aktier ökat med 10 685 963 (20 844 771) stycken genom apportemission, 131 585 000 (33 125 000) stycken genom riktad kontant nyemission samt 0 (327 142) stycken genom inlösen av teckningsoptioner. Se mer information om aktien och dess kvotvärde i *Not 54 Aktiekapital*. Det finns endast ett aktieslag och alla aktier har lika rösträtt. Humble Group AB är Noterat under tickern HUMBLE på NASDAQ First North.

AKTIEÄGARNA

Humble Group är noterade på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 november 2014. Bolagets yttersta styrning utövas av aktieägarna som påverkar den huvudsakliga inriktningen genom sitt inflytande på bolagsstämman.

TOPP 10 STÖRSTA AKTIEÄGARE

Nedan presenteras en sammanställning över Humble Groups topp 10 största aktieägare tillsammans med en fördelning över aktieägandet baserat på antal ägda aktier med avstämningsdatum per 2024-03-31.

ÄGARE	ANTAL AKTIER	RÖSTER
Neudi & C:o AB	46 435 778	10,47%
Håkan Roos (RoosGruppen AB)	46 029 975	10,38%
Noel Abdayem (NCPA Capital AB)	28 000 674	6,31%
Alta Fox Capital	26 021 235	5,87%
Capital Group	22 368 627	5,04%
Creades AB	18 136 470	4,09%
Nordnet Pensionsförsäkring	15 049 770	3,39%
DNB Asset Management AS	13 139 502	2,96%
Thomas Petrén	12 570 000	2,83%
DNB Asset Management SA	10 672 661	2,41%
Totalt topp 10	**238 424 692**	**53,8%**
Övriga aktieägare	205 119 851	46,2%
Totalt antal aktier	**443 544 543**	**100%**

AKTIEÄGANDE PER INNEHAV	ANTAL ÄGARE	ANTAL AKTIER	RÖSTER
1 - 500	12 010	1 726 512	0,39%
501 - 20 000	6 883	21 219 011	4,78%
20 001 - 100 000	388	15 953 157	3,60%
100 001 - 500 000	90	19 074 992	4,30%
500 001 - 1 000 000	15	11 298 078	2,55%
1 000 001 - 2 000 000	11	17 011 634	3,84%
2 000 001 -	19	291 963 053	65,82%
Anonymt ägande		65 298 106	14,72%
Totalt	**19 396**	**443 544 543**	**100%**

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

HÅLLBARHETSRAPPORT 2023

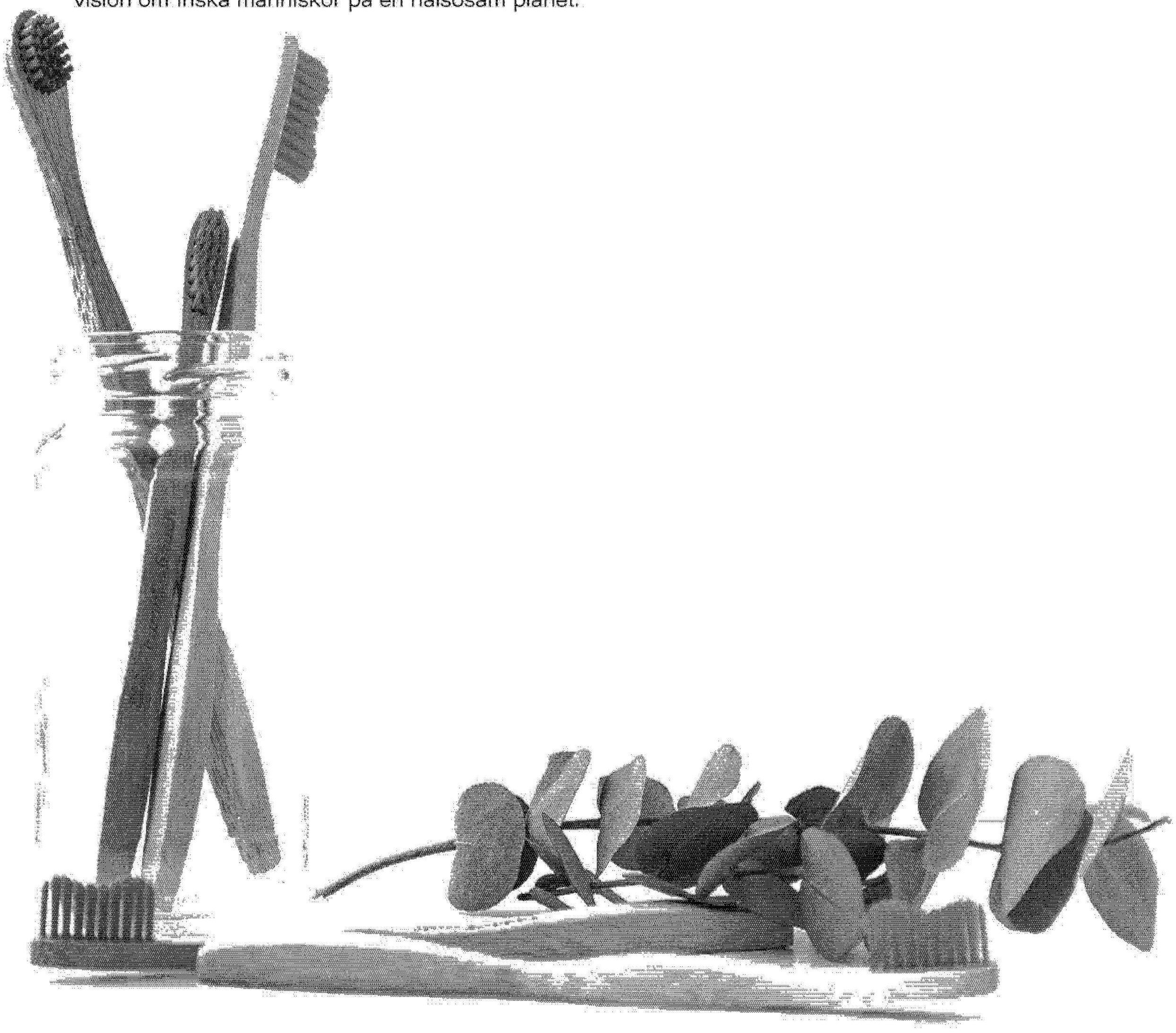
humble group.™

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

HÅLLBARHET INOM HUMBLE GROUP

Hållbarhet är starkt integrerat i Humble Groups syfte och företagsmission. Vår verksamhet och våra produkter skulle inte existera om vi inte vågade utmana den konventionella FMCG-branschen. Samtidigt skulle vi inte heller kunna existera utan de naturresurser som hela vår värld så desperat är beroende av.

Vi arbetar hårt genom hela organisationen för att öka vår positiva påverkan inom de områden där vi är verksamma. Under 2023 genomfördes omstruktureringar för att effektivisera vårt operationella arbete och för att bättre uppfylla våra kunders behov. Vi ser också att hela branschen omstruktureras och förändras i takt med att företag möter makroekonomiska utmaningar och tvingas anpassa sig till att verka med mer begränsade resurser. Trots dessa utmaningar har Humble Group under året expanderat sitt hållbarhetsteam, ökat resurserna internt och välkomnat ytterligare stöd från externa experter. Vi förblir dedikerade till att driva vårt hållbarhetsarbete framåt och att göra allt vi kan för att förverkliga vår vision om friska människor på en hälsosam planet.



HÅLLBARHETSHÖJDPUNKTER UNDER 2023

IMPLEMENTERING AV NYA FÖRPACKNINGSLÖSNINGAR

Under 2023 implementerade fler dotterbolag inom gruppen möjligheten att byta till mer hållbara förpackningar. Vi lanserade bland annat Sveriges första pappersförpackade proteinbars och introducerade påfyllningsbara hushållsprodukter i Storbritannien. Samtidigt fortsätter vi testandet av nya, innovativa förpackningslösningar.

FOKUS PÅ LEVERANTÖRSKEDJAN

Vi identifierade behovet av att centralisera due diligence av leverantörer i gruppen för att säkra en hög hållbarhetsstandard och öka transparensen i våra leverantörskedjor. Projektet inleddes under Q2 2023 och kommer att förbli ett särskilt stort fokus för gruppen, särskilt med tanke på föreslagna kommande EU-lagstiftningar såsom due diligence-lagen (CSDDD).

ETT VÄXANDE TEAM AV EXPERTER

Under 2023 har Humble Group välkomnat två nya kollegor till hållbarhetsteamet på huvudkontoret i Stockholm för att fortsätta stärka vår position som ett av de mest hållbara FMCG-bolagen på marknaden. Det växande teamet fortsätter att tillhandahålla hållbarhetsexpertis och centraliserat stöd till våra dotterbolag med fokus på strategi, rapportering och nyckelområden som förpackningar, energi, klimat och inköp.

BÄTTRE INTERN HÅLLBARHETSRAPPORTERING

Under 2023 fortsatte våra dotterbolag med kvartalsvis rapportering genom Position Green-system. Vi noterade förbättringar i svarstid och datakvalitet, vilket stärker vår beredskap för de ökade rapporteringskrav som branschen står inför. Dessutom inledde vi ett strategiskt samarbete med den digitala plattformen Worldfavor för att effektivisera vår datainsamling för leverantörsgranskning.

VÅR FÖRSTA CERTIFIERADE B CORPORATION

I augusti 2023 kunde vi stolt meddela att vårt danska dotterbolag True Gum blev det första bolaget i gruppen att uppnå B Corporation-certifiering. Teamet arbetade hårt för denna bedrift, och nu är True Gum en del av den globala gemenskapen av företag som håller höga standarder för både socialt ansvar och miljöpåverkan. Denna kunskap implementeras nu i övriga bolag i gruppen.

PUBLICERING AV VÅR FÖRSTA KLIMATREDOVISNING

Klimatet är och förblir ett högt prioriterat fokusområde för Humble Group. Vi är därför stolta över att för första gången publicera våra växthusgasutsläpp för hela gruppen, vilka täcker scope 1, 2 och 3. Tack vare detta har vi nu en pålitlig baslinje för utsläppsdata, vilket öppnar möjligheten att fastställa mål för minskning av växthusgasutsläpp.

BÄTTRE & EFFEKTIVARE STYRNING

Under 2023 fokuserade Humble Group på att förbättra den centrala styrningen. Flera nya policys infördes på gruppnivå, däribland en uppförandekod för leverantörer. Vi lanserade även ett riskramverk i syfte att bättre mäta styrningen inom gruppen samt säkerställa att alla team känner till ansvarsstrukturer och eskaleringskanaler vid misstänkta tjänstefel.

FÖRBEREDELSER INFÖR CSRD

Under året intensifierades hållbarhetsteamets arbete med förberedelser inför det kommande CSRD-direktivet. Projektet började med en detaljerad kartläggning av värdekedjan, följt av en grundlig väsentlighetsanalys med dubbel materialitet samt fastställandet av väsentliga områden. Vår rapportering kommer framöver att utökas för att följa kraven i CSRD.

KARTLÄGGNING AV VÅR VÄRDEKEDJA

HUMBLE GROUPS VERKSAMHET

Detta avsnitt beskriver Humble Groups värdekedja, vilken återspeglar vår affärsmodell. Värdekedjan redogör för våra aktiviteter inom gruppen, från materialanskaffning till tillverkning av våra produkter och leverans till våra kunder.

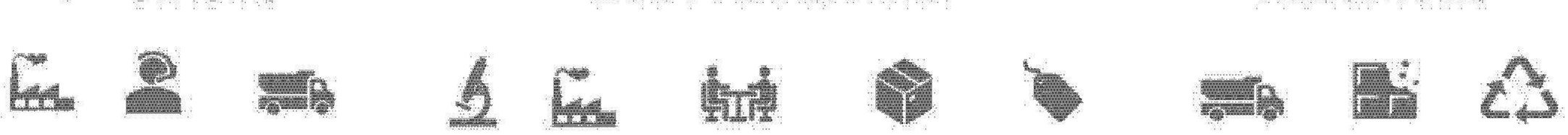
Humble Group verkar inom FMCG-sektorn och har 47 dotterbolag i 16 länder som verkar inom segmenten Future Snacking, Quality Nutrition, Sustainable Care and Nordic Distribution. Våra dotterbolag inkluderar både producenter, distributörer och varumärken, varför vissa dotterbolag fungerar som internleverantörer till andra bolag inom gruppen..

Figuren nedan ger en översikt av vår värdekedja. Det är dock viktigt att notera att inte samtliga dotterbolag är involverade i samtliga av dessa aktiviteter.

UPPSTRÖMS AKTIVITETER

Under inköpsprocessen införskaffas material och förpackningar av våra dotterbolag beroende på deras roll och behov som producent, distributör eller varumärke. Våra producenter köper exempelvis in råvaror som sedan förädlas, medan distributörer och varumärken köper färdiga produkter.

Humble Groups huvudkontor och dotterbolagen köper även diverse olika tjänster, där vissa väljer externa leverantörer medan andra hanterar dem internt. Dessa tjänster omfattar bland annat IT- och redovisnings-och revisionstjänster samt transporttjänster, främst på väg och till sjöss.



Varor: Råvaror, färdiga varor, och/eller förpackningar, verktyg och maskiner

Tjänster: IT och mjukvaror, konsulttjänster, juridik, redovisning/revision, rekrytering, R&D, leasade fordon/maskiner, leasade anläggningar

Transporter: Gods (väg, järnväg, sjötransporter)

R&D: Produkt- och receptinnovation, förvaltning av immateriella rättigheter

Produktion: Produkttillverkning, energianvändning, inre och yttre förpackningar, maskiner

Grupptjänster: Finans, redovisning, operativ ledning, hållbarhet, juridik, business intelligence, strategiskt stöd, rapportering

Distribution: Lager, lastpallar, förberedelse av gods, fraktompackning, lastning av fordon

Varumärke: Marknadsföring, B2B-försäljning (t.ex. återförsäljare), B2C-försäljning (t.ex. via egna butiker eller webbshoppar)

Transporter: Gods (väg, järnväg, sjö, flyg) till kundernas lager och/eller direkt till butiker

Konsumtion: Slutanvändarnas köpbeteende och produktkonsumtion

Avfall: Slutet av livscykeln/cirkularitet, industriell avfallshantering (t.ex. förpackningar, kemikalier, mat, avfallsvatten)

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

KARTLÄGGNING AV VÅR VÄRDEKEDJA

EGEN VERKSAMHET

R&D-funktionen inom Humble Group främjar vår interna innovationskraft genom att utvecklingen av nya recept, produkter och lösningar delas mellan dotterbolagen. Våra dotterbolag använder en kombination av interna och externa producenter och varje dotterbolag har utvecklat egna specifika kapaciteter, till exempel inom förpackningar, maskiner och produktionsprocesser.

Grupptjänsterna är avsedda att erbjuda centraliserat stöd för våra dotterbolag från huvudkontoret, men i huvudsak eftersträvar Humble Group att bevara en decentraliserad struktur. Detta för att dotterbolagen ska fortsätta ha full autonomi gällande väsentliga beslut som produktinnovation, kommersiella avtal och partnerskap.

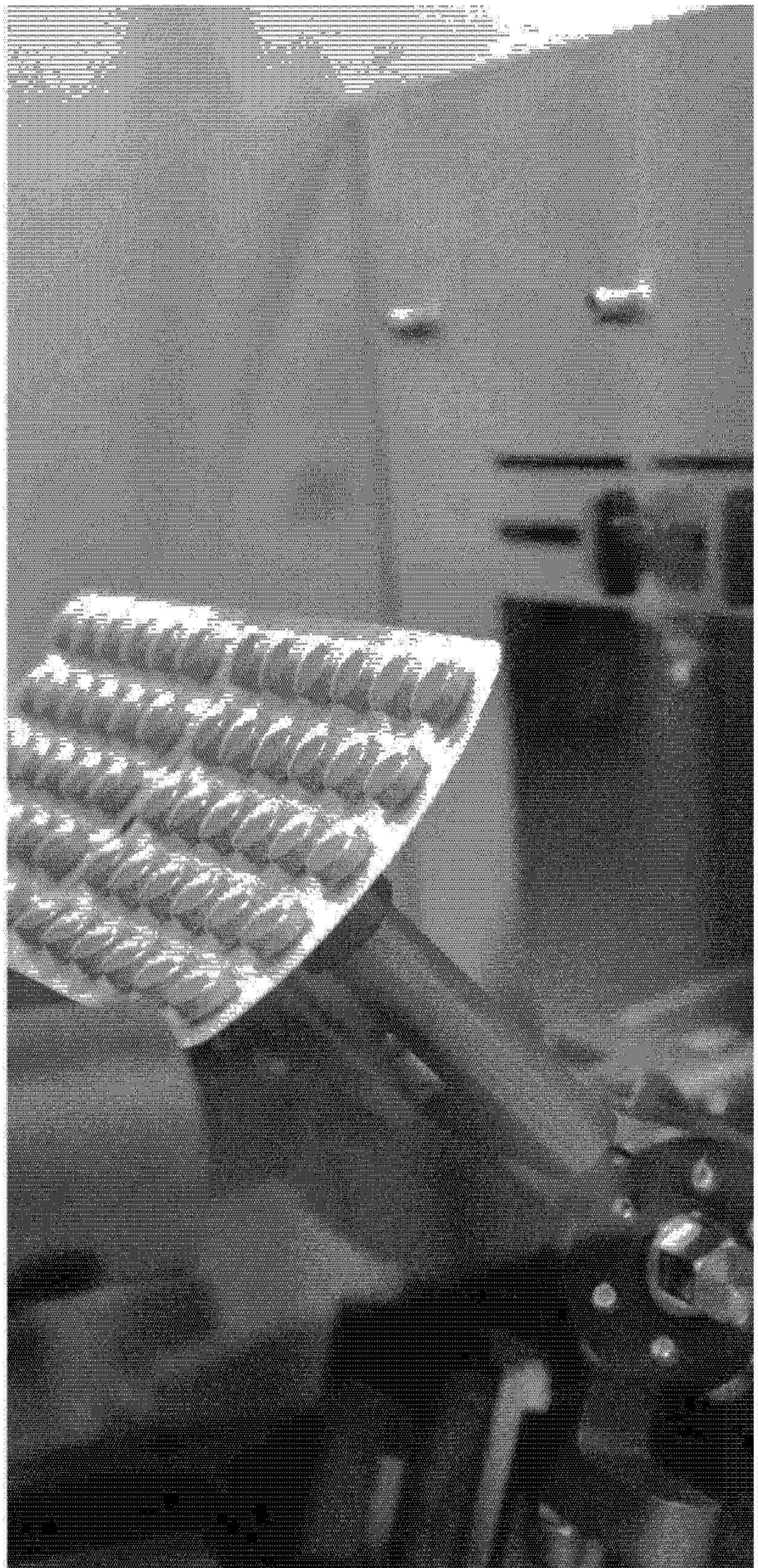
Distributörer hanterar försäljningen av inventarier och utför uppgifter såsom att dela upp pallar, omförpacka större beställningar och förbereda varor för transport.

För våra varumärken utgör marknadsföring och försäljning den huvudsakliga delen av deras verksamhet. B2B-transaktioner är huvudfokus, medan en mindre del av B2C-försäljningen sker huvudsakligen i Norden

NEDSTRÖMS AKTIVITETER

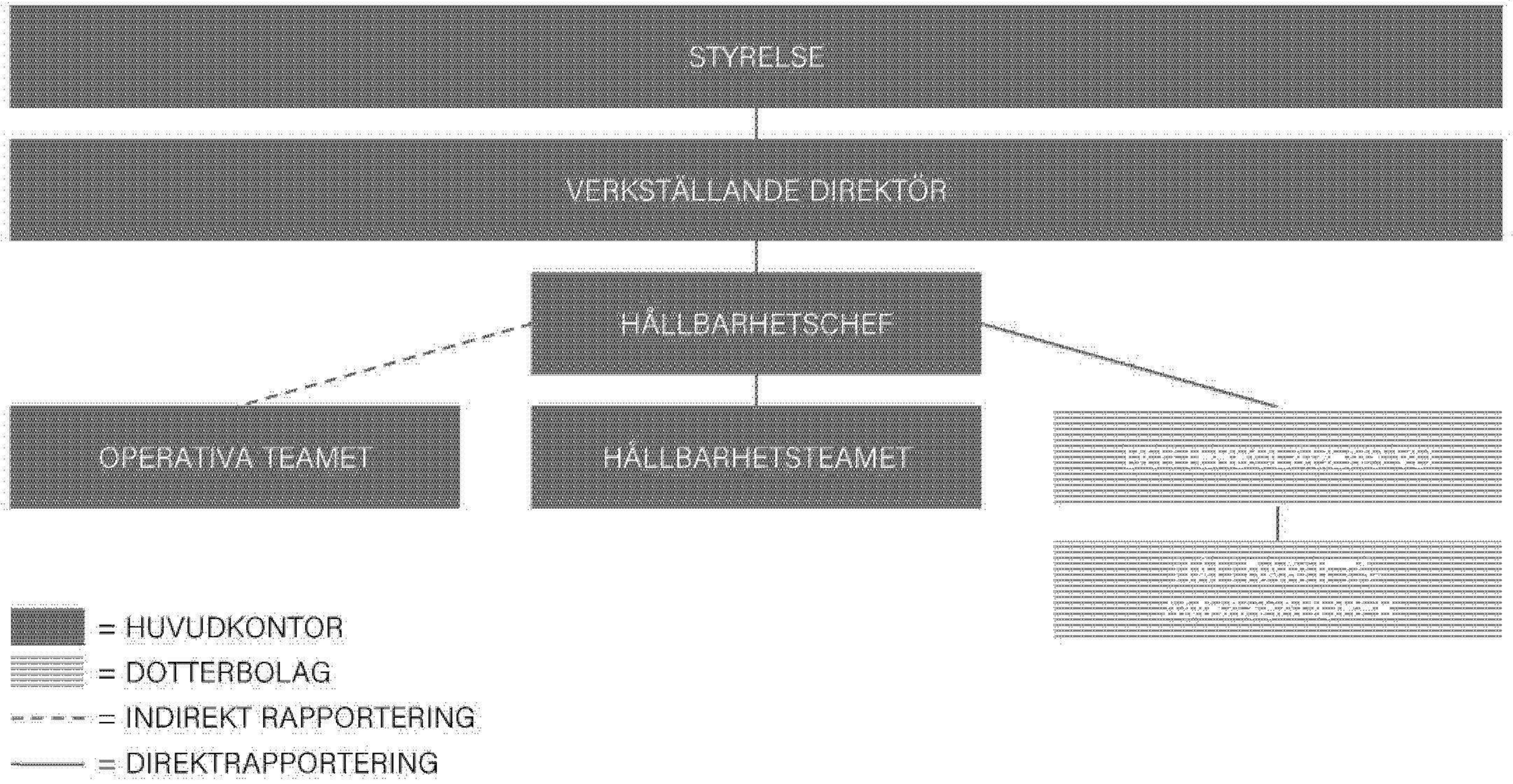
I distributionen av våra produkter används externa leverantörer om inte distributionen hanteras av våra egna dotterbolag. Distributionen omfattar främst godstransporter, där produkter fraktas till centrala lager och/eller direkt till butiker.

Vårt åtagande till hållbarhet sträcker sig hela vägen till konsumtionssteget i vår värdekedja, vilket påverkar konsumentbeteenden och konsumtionsmönster. Humble Groups värdekedja inkluderar även avfallshantering och bearbetning av produkterna i slutet av deras livscykel, vilket är i linje med vår strävan mot en ansvarsfull och hållbar framtid.



HÅLLBARHETSSTYRNING

Vårt ramverk för hållbarhetsstyrning involverar aktivt olika nyckelintressenter och spelar en avgörande roll i utformandet av vår strategi samt integreringen av hållbarhetsstandarder i det operativa arbetet. Genom kontinuerlig kommunikation strävar vi efter att ständigt vidareutveckla vårt hållbarhetsarbete samt upprätthålla vårt starka engagemang för hållbar utveckling.



CENTRAL ÖVERSYN

Humble Groups styrelse ser över gruppens strategi och genomför årliga granskningar av hållbarhetsinitiativ, policys och prioriteringar. VD:n stödjer och övervakar de operativa strategierna och att våra hållbarhetsinitiativ integreras över hela gruppen. För att säkerställa strategisk överensstämmelse kräver alla större hållbarhetsrelaterade investeringar godkännande av VD och styrelse.

Hållbarhetschefen leder hållbarhetsstrategin och arbetet inom hållbarhetsteamet, vilket sker i nära samarbete med det operativa teamet. Under 2023 utökades hållbarhetsteamet för att möta nya rapporteringskrav och hantera strategiska frågor som förpackningsinitativ och due diligence av leverantörer.

SAMARBETET MED DOTTERBOLAGEN

Det operativa teamet består av operativa chefer vilka har det dagliga ansvaret för att stödja Humble Groups dotterbolag. Varje operativ chef har vanligtvis ansvar över ett visst segment, därmed en grupp dotterbolag inom antingen Future Snacking, Quality Nutrition, Sustainable Care eller Nordic Distribution. Det operativa teamet ansvarar (indirekt) för sina dotterbolags hållbarhetsprestationer- och resultat. De stödjer även hållbarhetsteamet med implementering inom verksamheten.

Det operativa teamet samarbetar nära med varje dotterbolags VD, vilka hanterar den dagliga verksamheten och har det yttersta ansvaret för att integrera hållbarhet i sina respektive affärsverksamheter. Dessutom har varje dotterbolag utsett en hållbarhetsambassadör som ansvarar för att driva hållbarhetsinitiativ internt, vilket kan innefatta att rapportera data till hållbarhetsteamet på huvudkontoret eller att initiera åtgärder relaterade till exempelvis mer hållbara förpackningar.

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

HÅLLBARHETSRISKER

ATT FÖRSTÅ VÅRA RISKER

Inom Humble Group för vi regelbundna och strukturerade dialoger med varje dotterbolag för att säkerställa effektiv intern kontroll och medvetenhet om hållbarhetsrisker. Detta görs för att hantera våra risker på ett proaktivt sätt.

I syfte att hantera potentiella risker har vi genomfört riskanalyser för att identifiera våra mest betydande hållbarhetsrisker som anses vara kritiska för gruppen. Dessa risker är nära kopplade till vår väsentlighetsbedömning.

RISKBEDÖMNINGSPROCESS

Genom vår process för riskbedömning granskar vi noggrant alla våra aktiviteter för att få en djupare förståelse för potentiella risker och deras konsekvenser. Vi har därefter tagit fram åtgärder för hur dessa risker ska hanteras och förebyggas. Våra identifierade betydande hållbarhetsrisker, deras konsekvenser och de åtgärder vi vidtar beskrivs i tabellen nedan.

HÅLLBARHETS-OMRÅDE	POTENTIELLA RISKER	POTENTIELLA KONSEKVENSER	RISK-ÅTGÄRDER
MILJÖ	**Betydande växthusgutsläpp** från verksamheten längs hela värdekedjan (t.ex. från transporter, produktion av varor, fabriksunderhåll etc.) **Överdriven användning av resurser** (t.ex. förpackningar, plast, livsmedel, kosmetika och rengöringsprodukter, etc.) **Bristfällig återvinning hos slutanvändare**	☐ Miljöförstöring ☐ Försämrat anseende ☐ Förlust av kunder ☐ Ökade kostnader ☐ Rättsliga konsekvenser	☐ Kontinuerligt arbete för att mäta och minska våra utsläpp ☐ Introducera dotterbolag till centraliserade gruppavtal för att övervaka elanvändningen ☐ Maximera användningen av återvinningsbara material ☐ Tillhandahålla tydliga återvinningsanvisningar på förpackningar
SOCIALT ANSVAR	**Kränkningar av mänskliga rättigheter** (t.ex. barnarbete och tvångsarbete) i högriskländer i leverantörskedjan. **Hälso- och säkerhetsrisker** på tillverknings- och distributionsanläggningar **Dåliga arbetsförhållanden** (t.ex. otillräckliga löner, långa arbetstider)	☐ Försämrat anseende ☐ Rättsliga konsekvenser ☐ Förlust av kunder ☐ Anställdas utsatthet för risker ☐ Svårigheter att behålla och rekrytera medarbetare	☐ Respektera principerna för mänskliga rättigheter i FN:s Global Compact, som Humble Group har signerat ☐ Kontinuerligt utbilda arbetare inom tillverkning och distribution för att garantera säkra arbetsförhållanden ☐ Upprätta policys för att säkerställa adekvata arbetsförhållanden
BOLAGS-STYRNING	**Korruption, mutor, intressekonflikter** och annat oetiskt engagemang från anställda eller affärspartners **Bristande efterlevnad av Humble Groups etiska kod**	☐ Försämrat anseende ☐ Rättsliga konsekvenser ☐ Förlust av kunder ☐ Böter ☐ Svårigheter att behålla och rekrytera medarbetare	☐ Upprätta policys för att säkerställa att lagar, regler och etiska standarder efterlevs ☐ Övervaka missförhållanden genom visselblåsarkanalen (Speak Up)

VÅRA POLICYS

STYRDOKUMENT

Humble Group har flera interna och externa policys och procedurer, vilka tillsammans utgör ett gediget ramverk som fastställer övergripande riktlinjer för alla anställda.

Medan vissa policys har funnits på plats under en längre tid, infördes även nya tillägg i slutet av året, såsom vår uppförandekod för leverantörer. Under 2023 ställdes ännu inga krav på att våra leverantörer skulle underteckna vår uppförandekod, utan detta planeras påbörjas inom den närmsta framtiden.

Externa konsulter har varit involverade i att förbättra våra policys och säkerställa att de håller en hög standard. Under slutet av 2023 inleddes även arbetet för att utveckla våra interna kontrollsystem. Inom vissa områden finns redan robusta kontroller, medan andra fortfarande utvecklas och testas.

Alla policys godkänns av styrelsen årligen efter att innehållets korrekthet och kvalitet granskats av den som är policyansvarig. VD:n rapporterar årligen om efterlevnaden av våra policys till styrelsen.

Efterlevnaden av våra policys säkerställs genom ett antal verktyg som finns tillgängliga inom företaget, däribland vår plattform för visselblåsning, Speak Up, vilken kan användas av alla våra anställda för att rapportera misstänkta tjänstefel. Våra dotterbolags VD:ar har ett individuellt ansvar för att leda sina verksamheter och säkerställa att samtliga av våra policys efterlevs.

Hitintills har inga fall av misstänkta tjänstefel rapporterats kopplat till någon av våra policys.

HUMBLE GROUPS POLICYS

THE HUMBLE WAY (UPPFÖRANDEKODEN)

The Humble Way är Humble Groups etiska kod, vilken betonar att alla anställda inom gruppen ska agera ansvarsfullt, etiskt och hållbart.

POLICY FÖR MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER

Policyn för mänskliga rättigheter förpliktar Humble Group att upprätthålla och främja mänskliga rättigheter genom hela värdekedjan, i linje med FN:s vägledande principer om företag och mänskliga rättigheter och vårt åtagande som frivillig undertecknare av FN-initiativet UN Global Compact (UNGC).

POLICY FÖR BEKÄMPNING AV KORRUPTION OCH MUTOR

Policyn för antikorruption förbinder Humble Group att bekämpa alla former av korruption och mutor. Den betonar gruppens sociala ansvar och skyldigheter till åtgärder inom sin direkta verksamhet.

SPEAK UP-POLICY (VISSELBLÅSNING)

Speak Up-policyn beskriver när och hur Humble Groups anställda, intressenter och externa partners kan och lämna in en anonym, konfidentiell visselblåsarrapport.

UPPFÖRANDEKOD FÖR LEVERANTÖRER

Leverantörskoden beskriver gruppens grundläggande principer, förväntningar och värderingar gentemot leverantörer, i syfte att säkerställa ett gemensamt engagemang för social och miljömässig hållbarhet.

MILJÖPOLICY

Miljöpolicyn uttrycker Humble Groups åtagande till att minska sin negativa inverkan på den naturliga miljön och att agera mot klimatförändringar.

POLICY FÖR BOLAGSSTYRNING

Policyn för bolagsstyrning beskriver hur Humble Group säkerställer en effektiv ledning av gruppens verksamhet, i enlighet med lagar, regler samt våra värderingar.

FINANS- OCH TRANSAKTIONSPOLICY

Finanspolicyn beskriver hur Humble Group ska hantera relevanta finansiella risker som gruppens verksamhet exponeras för.

PROCEDUR FÖR RISKHANTERING OCH INTERNKONTROLL

Proceduren för riskhantering och internkontroll beskriver processer för hur interna kontroller ska identifieras, bedömas, implementeras och utvärderas, samt hur risker analyseras och rapporteras inom Humble Group.

VÅRA POLICYS

HR-POLICY
Personalpolicyn fastställer riktlinjer och processer för personalhantering, rekrytering och utveckling samt övergripande arbetsplatspraxis inom Humble Group.

M&A-POLICY
M&A-policyn beskriver Humble Groups beslutsprocess vid företagsförvärv, med målet att förvärvsaktiviteter ska överensstämma med strategiska mål, följa lagkrav och maximera värdet för aktieägare.

INFORMATIONS- OCH KOMMUNIKATIONSPOLICY & INSIDERPOLICY
Informations- och kommunikationspolicyn fastställer riktlinjer för intern och extern kommunikation, medan insiderpolicyn syftar till att minimera riskerna för insiderhandel och andra olagliga handlingar.

IT-POLICY & INFORMATIONSSÄKERHET- OCH DATASKYDDSPOLICY
IT-policyn fastställer Humble Groups övergripande principer för IT-styrning, medan informationssäkerhet- och dataskyddspolicyn beskriver hur vi säkerställer effektiv och säker hantering av känslig information.



INTRESSENTDIALOG

VÅRA INTRESSENTER

För Humble Group är det viktigt att engagera både interna och externa intressenter för att säkerställa kontinuerlig utveckling. Vårt mål är att upprätthålla en konstant dialog och balansera olika intressen, förväntningar och strävanden på ett effektivt sätt. Våra intressentgrupper inkluderar våra anställda, investerare, aktieägare, kunder, konsumenter, leverantörer och välgörenhetsorganisationer.

HUR INTRESSENTER ENGAGERAS

Vi använder olika kommunikationskanaler för att kommunicera med våra intressenter, vilka illustreras i figuren nedan. Ämnen som är viktiga för våra intressenter är även viktiga för oss. Därför inkluderas det som framkommer i våra intressentdialoger även i vår analys och bedömning och av väsentliga frågor. För mer information om vår väsentlighetsbedömning, se sida 35.



ANSTÄLLDA

- Regelbundna dialoger och öppen feedback
- Utvecklingssamtal
- Intranät

LEVERANTÖRER

- Strategiska planeringsmöten
- Formella leverantörsrevisioner
- Uppförandekod för leverantörer

VÄLGÖRENHETSORGANISATIONER

- Ekonomiska bidrag
- Produktdonationer
- Volontärdag (Humble Gives Back)

INVESTERARE- OCH AKTIEÄGARE

- Årsstämma
- Kvartalsresultat presentationer
- Investerar roadshows
- Individuella investerarmöten

KUNDER

- Strategimöten
- Mässor
- Kundens egna uppförandekod
- Frågeformulär- och revisioner

KONSUMENTER

- Hemsidor
- Sociala media
- Marknadsföringskampanjer
- Produktförpackning

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

VÄSENTLIGHETSBEDÖMNING

VÅR METOD

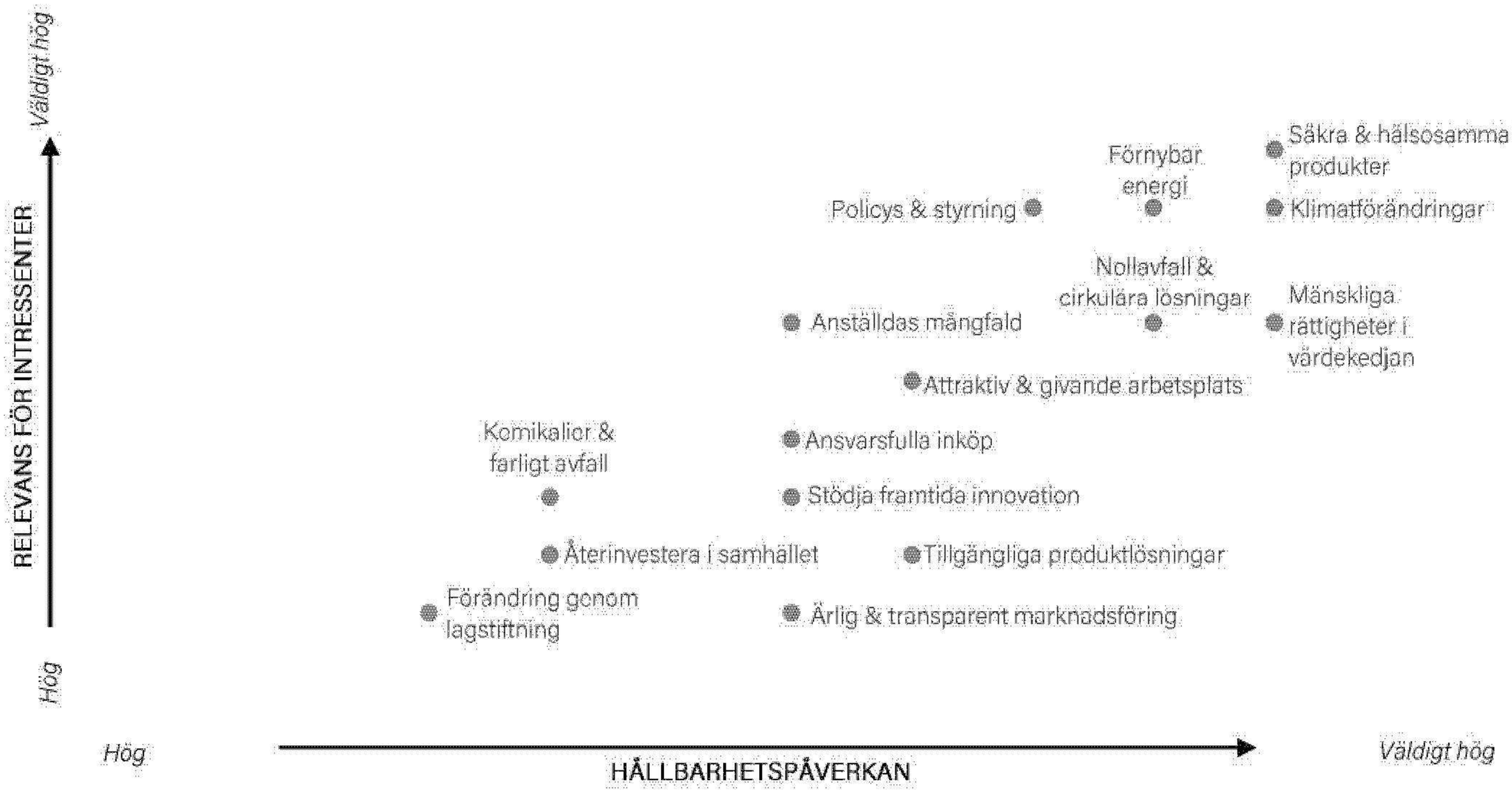
Humble Groups hållbarhetsstrategi grundar sig i en väsentlighetsbedömning som initierades under 2022. Denna bedömning rangordnar nyckelfrågor baserat på deras betydelse för gruppen och identifierar områden som är relevanta för vår strategi.
Väsentlighetsbedömningen grundar sig i insikter från våra intressentdialoger för att säkerställa att vår strategi är i linje med våra intressenters perspektiv.

Vår väsentlighetsbedömning uppdaterades under 2023, med införandet av ett nytt element i form av konsekvensanalyser. I dessa analyser utvärderar vi hur Humble Group tillsammans med sina dotterbolag påverkar omgivningen och tar hänsyn till de olika branscher som våra dotterbolag verkar inom.

HUR VI PÅVERKAR

I vår bedömning av väsentlighetsområden utvärderar vi insikterna som samlades in under våra intressentdialoger och utför konsekvensanalyser för varje område med hänsyn till företagsstorlek och bransch. Resultaten från vår väsentlighetsbedömning har styrt vårt arbete inom hållbarhet under de senaste 1-2 åren.

Den senaste väsentlighetsbedömningen visar att klimatförändringar och användning av förnybar energi är centrala områden för Humble Group. Dessa följs av mänskliga rättigheter i värdekedjan, policys och styrning, samt noll avfall och cirkulära lösningar. För att läsa mer om våra initiativ inom dessa och andra områden, se sidhänvisningar i tabellen nedan.



HÅLLBARHETSOMRÅDE	BETYDELSE FÖR HUMBLE GROUP 2023	SIDA
Ansvarsfulla inköp	Fokusera inköpen genom att välja mer hållbara leverantörer	42-50
Ärlig och transparent marknadsföring	Kommunicera sanningsenligt och undvika vilseledande påståenden	55
Återinvestera i samhället	Återinvestering i samhället genom en rad filantropiska projekt	41
Attraktiv och givande arbetsplats	En positiv arbetsplats för alla medarbetare	40
Förändring genom lagstiftning	Delta i statliga dialoger med branschkollegor för att driva förändring	-
Förnybar energi	Introducera fler dotterbolag till förnybara energikällor	46
Kemikalier och farligt avfall	Följa nationella och EU-lagstiftningar gällande förbjudna ingredienser	-
Klimatförändringar	Mäta klimatpåverkan i vår egen verksamhet och längs värdekedjan	47-50
Anställdas mångfald	Lika möjligheter för alla anställda oavsett ålder och/eller kön	40
Mänskliga rättigheter i värdekedjan	Främja socialt ansvar och förebygga brott mot mänskliga rättigheter	43
Nollavfall och cirkulära lösningar	Införa åtgärder som stöder återvinning och förnybara material	51-55
Policys och styrning	Förebygga korruption, mutor och bredare förvaltningsfrågor	30-33
Säkra och hälsosammare produkter	Erbjuda hälsosammare och mer hållbara produkter	10-15
Stödja framtida innovation	Introducera nya idéer och utveckla nya produkter	38, 53-54
Tillgängliga produktlösningar	Tillgängliggöra produkter för olika kundgrupper	10-17

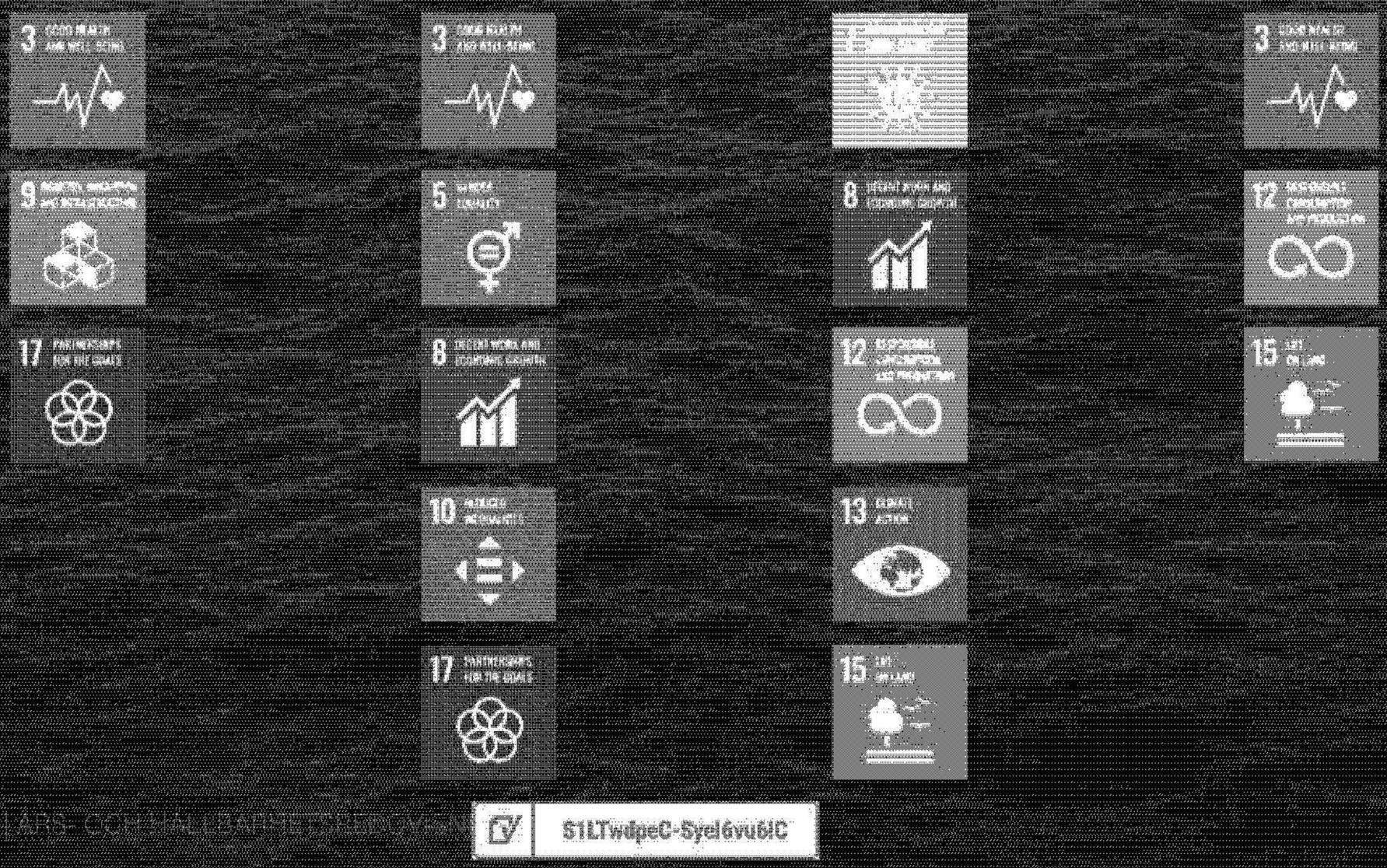
HÅLLBARHETSSTRATEGI: VÅRT RAMVERK

Friska människor på en hälsosam planet. Det är vår vision för framtiden.

Vårt strategiska ramverk beskriver hur ett hållbart FMCG-bolag ska bedrivas. Det fastställer de fyra områden där Humble Group har störst möjlighet att påverka – våra prioriteringsområden för att bedriva förändring. Dessa områden vägleder oss i vilka beslut vi ska fatta nu och den strategi vi ska bedriva framåt.

Påverkansområdena har identifierats som ett resultat av både interna och intressentdialoger kring vad vi ska åstadkomma. Vi förstår och är ödmjuka inför det faktum att det kommer att ta tid att bedriva förändring inom alla dessa områden – vi är bara i början av vår resa mot vår vision för framtiden.

PÅVERKANS-OMRÅDE	INNOVATION FÖR POSITIV PÅVERKAN	SAMARBETE FÖR AFFÄRSOPTIMERING	ANSVARSFULL INKÖP OCH PRODUKTIONS PROCESSER	MÖJLIGGÖRA BÄTTRE VAL
VÅR AMBITION	Systeminnovation för friska människor på en hälsosam planet	Vara en samarbetskraft som leder partnerskap över sektorsgränser	Säkra & rättvisa värdekedjor som skapar positiv påverkan	Hälsosamma produkter tillgängliga för alla
VÅRA INSATSER	☐ Tillsammans bedriva storskalig förändring inom FMCG-sektorn ☐ Värdesätta en entreprenöriell mentalitet ☐ Använda vetenskaps-drivna metoder ☐ Bygga en innovations-hub för sunda livsstilar ☐ Främja innovation för snabbare förändring ☐ Anpassa vår M&A-strategi till hållbarhetsstrategin	☐ Omfamna sektoröverskridande samarbeten ☐ Bli en betrodd partner med höga etiska standarder ☐ Leda återinvesteringar i vår omvärld för att driva positiva samhällseffekter ☐ Förespråka nödvändiga förändringar i policys och lagstiftning ☐ Säkerställa attraktiva, givande arbetsplatser med hög kompetens och mångfald	☐ Stödja övergången till förnybar energi och fossilfria transporter ☐ Sträva efter koldioxidpositivitet i produktionen och leverantörskedjor ☐ Säkra inköpsprocesser som skyddar biologisk mångfald och ekosystem ☐ Säkerställa transparent och spårbart produktursprung ☐ Respektera och skydda mänskliga rättigheter ☐ Främja nollavfall och cirkulära lösningar	☐ Erbjuda holistiska produktlösningar som främjar fysisk och mental hälsa ☐ Säkerställa säkra och hälsosamma produkter för människor och planeten ☐ Ge konsumenter i alla åldrar enkel tillgång till bättre val ☐ Samarbeta med tredjepartsmärkningar ☐ Tillhandahålla ärlig och transparent marknadsföring



S1LTwdpeC-Syel6vu6iC

OMRÅDE 1

INNOVATION FÖR POSITIV PÅVERKAN

SYSTEMINNOVATION FÖR FRISKA MÄNNISKOR PÅ EN HÄLSOSAM PLANET

Innovation är en av Humble Groups fyra kärnvärden och det som kommer möjliggöra att vi når vår vision om att bedriva storskalig förändring inom FMCG-sektorn. Vi värdesätter en entreprenöriell mentalitet och tror på att använda vetenskapsdrivna metoder för att hitta lösningar som bidrar till friska människor på en hälsosam planet.

Våra dotterbolag leds av ambitiösa entreprenörer och tillsammans skapar vi en innovationshub som kommer att främja en framtid med hälsosamt leverne och snabbare förändring.

INNOVATION: ETT KÄRNVÄRDE INOM HUMBLE GROUP

Innovation utgör grunden i Humble Group; våra entreprenörsdrivna företag är det som särskiljer oss från andra FMCG-bolag. Genom vårt åtagande till produktutveckling och innovation har vi nått flera framgångar under de senaste åren, vilket understryker vår hängivenhet till nyskapande lösningar. Vi verkar inom snabbt växande segment såsom hälsosammare mat, snacks och kosttillskott samt mer hållbar skönhetsvård; därmed fortsätter vi att driva förändringar inom FMCG-sektorn.

AKTIVA PATENT

I slutet av 2023 höll Humble Group åtta aktiva patent – sju inom kategorin hud- och hälsovård och ett relaterat till vårt sockerersättningsfiber EUREBA. Utöver dessa tillkom ytterligare ett patent under 2023 som väntar på godkännande.
Medan patent är ett sätt för oss att mäta innovation, prioriterar vi också innovation inom andra områden, såsom utveckling av nya recept och förpackningar. Läs mer om våra innovativa förpackningslösningar, såsom vår lansering av de första pappersförpackade proteinbarerna på den svenska marknaden, på sidorna 53.

M&A-KRITERIER

Humble Groups M&A due diligence process inkluderar hållbarhetskriterier gällande miljömässiga, sociala och styrningsrelaterade faktorer. Medan vi utvärderar bolagen baserat på deras nuvarande hållbarhetsarbete, utgör detta inte alltid en exkluderingsgrund – istället identifierar vi områden för förbättring och stöttar bolagen i deras hållbarhetsinitiativ.
Under 2023 låg vårt främsta fokus på att stärka redan förvärvade bolag genom att förbättra interna kontroller, främja synergier och implementera hållbarhetsinitiativ såsom att byta till bättre förpackningar, centralisera due diligence av leverantörer och mäta koldioxidutsläpp. Vi fortsätter att aktivt stödja våra företag i deras strävan mot hållbarhet.



OMRÅDE 2

SAMARBETE FÖR AFFÄRSOPTIMERING

EN SAMARBETSKRAFT SOM LEDER PARTNERSKAP ÖVER SEKTORSGRÄNSER

Våra medarbetare är vår största tillgång, och vi tror på att erbjuda en attraktiv och stimulerande arbetsplats som främjar samarbete och teamwork. Inom Humble Group vill vi skapa arbetsmiljöer som främjar mångfald, lärande och personlig utveckling.

Humble Group strävar efter att vara en betrodd partner med höga etiska standarder. Vi tror på att återinvestera i vår omvärld för att skapa positiva samhällseffekter, förespråka nödvändiga förändringar i policys och lagstiftning, samt omfamna samarbeten över både sektorsgränser och med våra kollegor inom FMCG-industrin.



VÅRA MEDARBETARE ÄR VÅR STÖRSTA TILLGÅNG

Inom Humble Group ser vi våra medarbetare som vår främsta tillgång. Vi strävar efter att skapa en arbetsmiljö som präglas av öppenhet och ärlighet, där varje individ känner sig uppskattad, respekterad och inspirerad till att utvecklas. I takt med att vi växer är vårt mål att främja en kultur av samarbete, innovation och inkludering, där alla kan bidra med sina unika talanger och perspektiv för att driva vår gemensamma framgång.

MENTORSKAP

Mentorskap inom Humble Group innebär peer-to-peer coaching och stöttning mellan medarbetare, där talanger inom gruppen matchas med erfarna ledare baserat på deras roller, branscherfarenhet, önskade områden för lärande och utveckling, samt geografisk plats.

Vi inser vilken ovärderlig roll mentorskap kan spela för att vårda talanger, främja synergier och bygga en stark känsla av gemenskap inom vår organisation. Genom mentorskapet erbjuds talanger inom våra bolag stöd, kunskapsdelning och vägledning från ledare med många års branscherfarenhet. Mentorsprogrammet lanserades under 2022 och är ett frivilligt program för personlig utveckling vilket koordineras av huvudkontoret, som ett komplement till den formella utbildning och det praktiska lärandet som hanteras på dotterbolagsnivå.

MÅNGFALD

På Humble Group ser vi mångfald som en drivkraft för tillväxt och framgång. Genom att samla individer med olika bakgrund, talanger och erfarenheter skapar vi dynamiska miljöer där alla kan trivas och utvecklas.

Sedan 2022 har vi mätt köns- och åldersfördelningen inom koncernen genom enkäter som skickas till varje dotterbolag. Vi följer noggrant utvecklingen och eventuella avvikelser för att få en djupare förståelse för bakgrunden till siffrorna och hur de kan förbättras. Vi gläds åt att ha en hög jämställdhet mellan män och kvinnor bland våra heltids- och deltidsanställda, medan könsfördelningen på ledningsgruppsnivå har förblivit oförändrad. Många av våra dotterbolag har manliga entreprenörer som ledare, vilket påverkar könsfördelningen i ledningsgrupperna. Å andra sidan har jämställdheten i vår styrelse ökat sedan 2022. Mer information om vår koncernledning och styrelse återfinns på sidorna 22-23.

KÖNSFÖRDELNING	2023		2022	
	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Könsfördelning bland heltidsanställda	564	491	520	456
	53%	47%	53%	47%
Könsfördelning bland deltidsanställda	84	89	66	84
	49%	51%	44%	56%
Könsfördelning i ledningsgruppen	113	65	100	60
	63%	37%	63%	38%
Könsfördelning i styrelsen	3	2	5	1
	60%	40%	83%	17%

ÅLDERSFÖRDELNING	2023		2022	
Födda mellan 1997-2012	248	20%	185	17%
Födda mellan 1981-1996	565	45%	507	46%
Födda mellan 1965-1980	356	29%	326	30%
Födda mellan 1946-1964	74	6%	76	7%

HUMBLE GIVES BACK

Humble Group tror på att ge tillbaka genom att bidra till våra lokalsamhällen. Vi är stolta över vårt initiativ "Humble Gives Back", där vi erbjuder alla fast anställda medarbetare möjligheten att bidra med en hel arbetsdag per år för att volontärarbeta i sina närområden under arbetstid. Dessa "Give Back"-dagar anordnas på dotterbolagsnivå för att säkerställa att volontärarbetet är nära kopplat till lokala behov och direkt gynnar samhällen i närhet till våra bolag och team.

Under 2023 genomfördes flera "Give Back"-initativ av våra dotterbolag. Vårt australiska dotterbolag Body Science organiserade en strandstädning, där de samlade skräp på olika stränder runt Gold Coast. Vårt brittiska dotterbolag Amber House följde snabbt efter och organiserade en egen strandstädning nära deras kontor i sydöstra England.





BIDRAG TILL VÄLGÖRENHET

Att återinvestera i samhället och omvärlden är en viktig del av vårt företagsuppdrag, och vi är glada över att många av våra dotterbolag är involverade i någon form av pågående filantropiska partnerskap eller projekt för företagens sociala ansvar. Våra donationer till välgörenhet inkluderar både fonder och produkter till en rad projekt, inklusive naturvårdsinsatser, människors hälsa, barns utbildning, att göra sport tillgängligt och mer.

Sedan 2014 har vårt dotterbolag The Humble Co. drivit en egen stiftelse vid namn Humble Smile Foundation. Denna ideella organisation fokuserade på att adressera tandhälsofrågor i underprivilegierade samhällen i Indien och Afrika. År 2023 tog The Humble Co. beslutet att upphöra med sina egna ideella verksamheter för att istället outsourca sitt filantropiarbete till en extern partner för att öka effektiviteten och den positiva påverkan. För att fortsätta sin mission att bekämpa plastförorening har The Humble Co. meddelat ett nytt partnerskap med organisationen Plastic Change från 2024 och framåt.

År 2023 uppgick Humble Groups kumulativa donationer till ett värde av nästan 2,8 MSEK. Varje dotterbolag är fritt att välja den välgörenhetspartner som ligger dem nära hjärtat och deras företagsuppdrag – vår lista över 2023-partner inkluderar, men är inte begränsad till, nedanstående.

HUMBLE SMILE FOUNDATION
ECO KINDER BRANDS
BARNCANCERFONDEN
WWF
RAINFOREST CONCERN
OZHARVEST
INSAMLINGSSTIFTELSEN FÖR BYGGANDE AV SILVIAS barnsjukhus

OMRÅDE 3

ANSVARSFULLA INKÖP OCH PRODUKTIONSPROCESSER

SÄKRA & TILLVISA VÄRDEKEDJOR SOM SKAPAR POSITIV PÅVERKAN

Inom Humble Group inser vi vikten av att våra inköp och produktionsprocesser bedrivs på ett ansvarsfullt sätt, samtidigt som vi levererar bättre produkter utan att orsaka betydande skada för människor eller miljön.

Vi förbinder oss att respektera och skydda mänskliga rättigheter, säkra transparenta och spårbara leverantörskedjor och undvika skada på den biologiska mångfalden och regenerativa ekosystem. Vi strävar efter att övergå till koldioxidpositiva produktionsprocesser och leverantörskedjor genom att främja användningen av förnybar energi, fossilfria transporter och cirkulära lösningar när det är möjligt.



S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

ANSVARSFULLA INKÖP

Efter att ha samlat in feedback från våra dotterbolag blev det tydligt att råvaruförsörjning utgör ett viktigt strategiskt område där Humble Group kan addera ytterligare värde till bolagen genom att successivt centralisera inköpsprocesser. Genom att koncentrera våra inköp till mer selektivt utvalda och hållbarhetsmedvetna leverantörer kommer vi att kunna säkra nyckelingredienser som bambu, bomull, kakao, nötter och palmolja från välhanterade ekosystem med ökad transparens och kontroll.

I juni 2023 antogs EU:s förordning om avskogningsfria produkter (EUDR), som fastställer regler för att säkerställa att de produkter som EU-medborgare konsumerar inte bidrar till avskogning eller skogsdegradering globalt. Under 2024 kommer vi att säkerställa att koncernen och våra dotterbolag uppfyller kraven i denna förordning.

DUE DILIGENCE AV LEVERANTÖRER

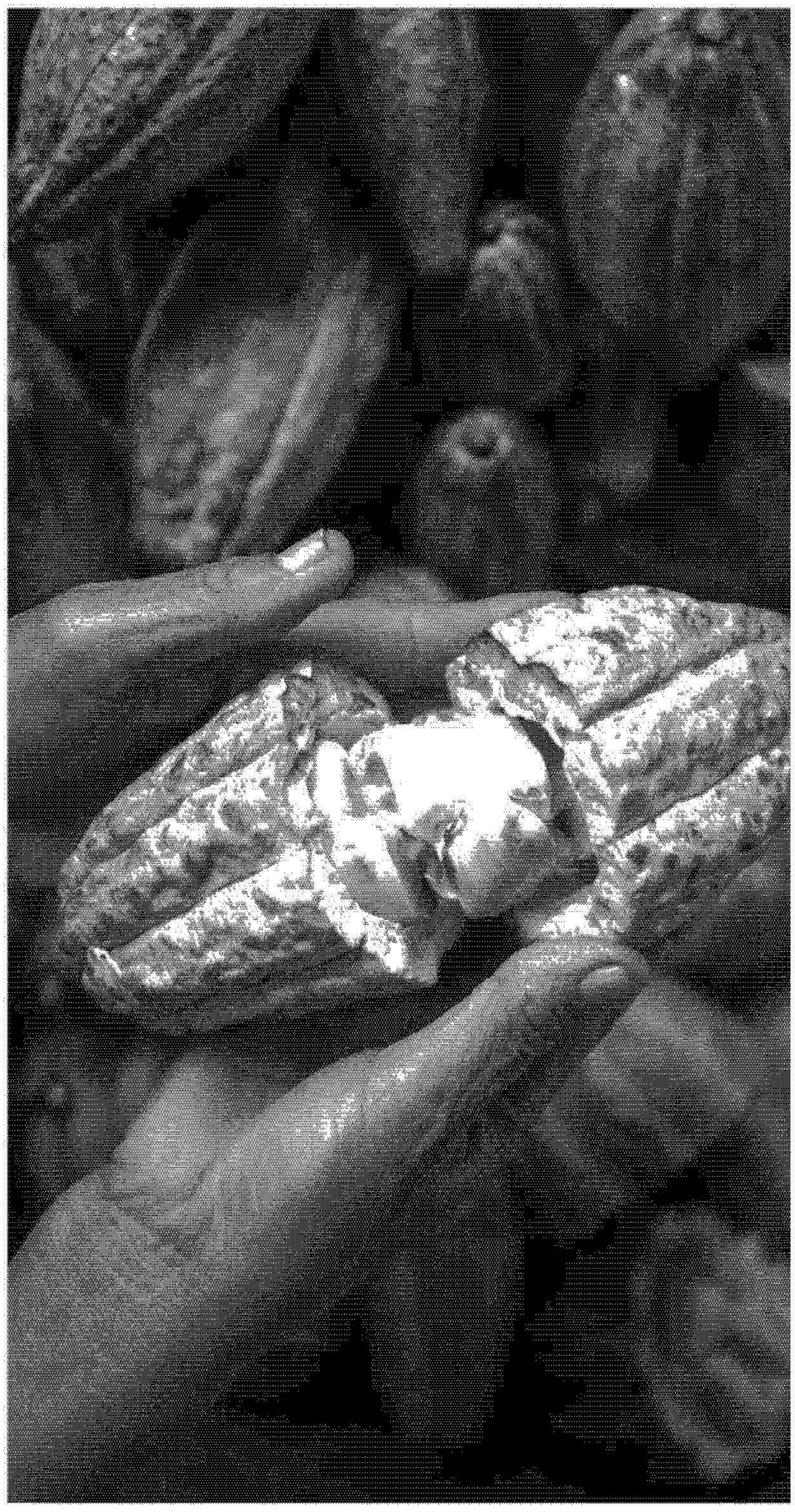
Due diligence av leverantörer syftar till processen att utvärdera och bedöma miljömässiga, sociala och styrningspraxis hos leverantörer inom vår värdekedja. Detta är en central process för oss för att säkerställa att våra leverantörer agerar i linje med Humble Groups värderingar, principer och förväntningar. Målet är att identifiera och hantera risker, främja miljömedvetenhet och se till att hela vår värdekedja opererar på ett etiskt och ansvarsfullt sätt.

Under 2023 inledde vi ett koncernövergripande projekt för att implementera OECD:s riktlinjer för due diligence för samtliga dotterbolag i gruppen. Syftet med detta projekt är att centralisera processerna för att granska och bedöma leverantörer, samtidigt som vi drar nytta av dotterbolagens befintliga processer och kunskap inom leverantörsuppföljningar. Detta för att säkerställa att vi agerar i linje med befintliga och kommande lagar och regler, samt att vi har effektiva processer för att hantera högriskleverantörer.

WORLDFAVOR

Vi har valt Worldfavor som digital plattform och partner för att samla in data från våra leverantörer och identifiera risker. Vår vision är att centralisera leverantörsdata i plattformen för att på så sätt säkerställa att ESG-faktorer är en fullt integrerad del av våra inköpsbeslut. Leverantörer kommer att förpliktas att godkänna Humble Groups leverantörskod och dela information om deras hållbarhetspraxis. Vi kommer också att upprätta gruppriktlinjer och standarder för leverantörsrevisioner och korrigerande åtgärder.

worldfavor



S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

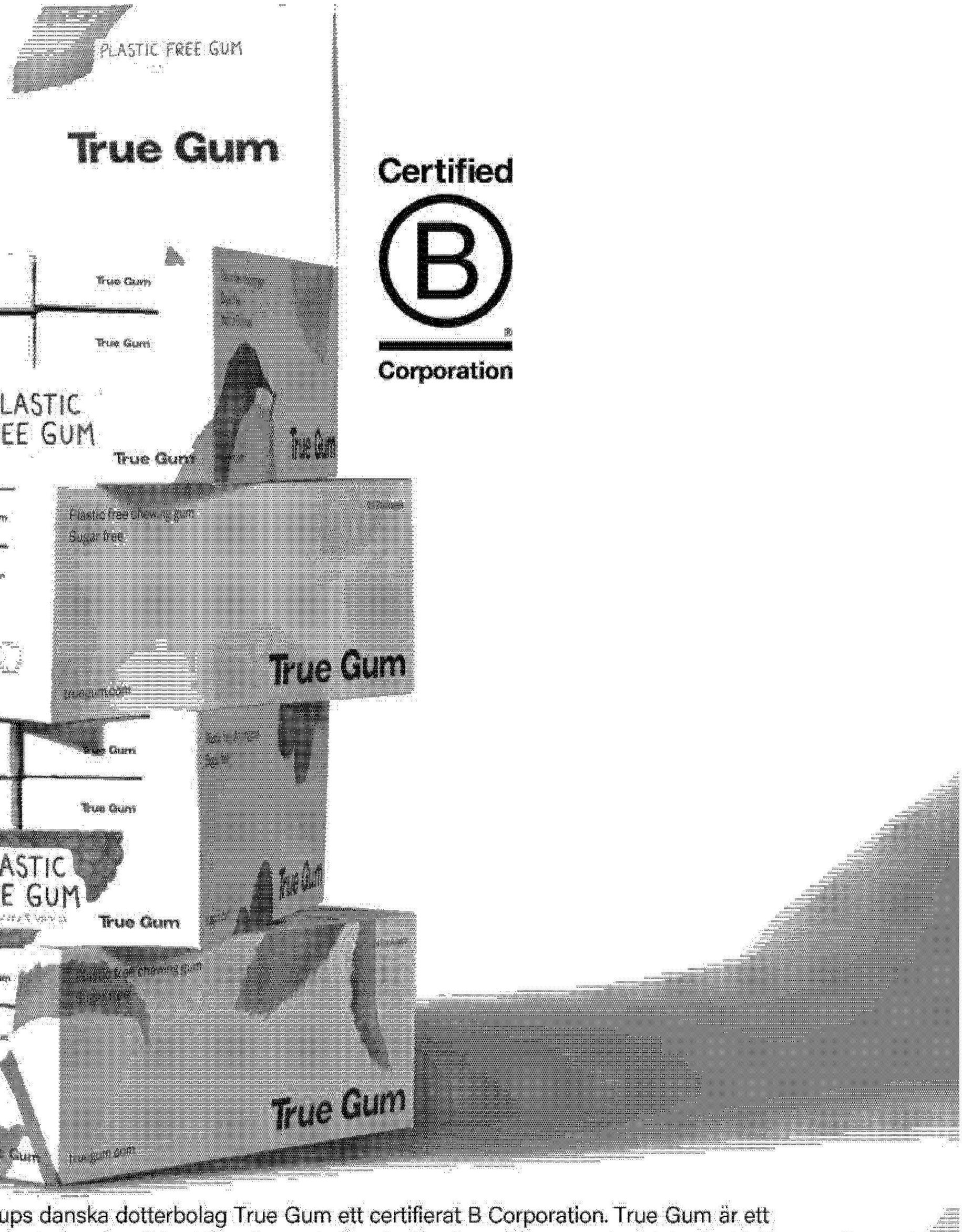
PRODUKTIONSSTANDARDER

Humble Group är stolta över de många ackrediteringar som har uppnåtts inom våra produktionsanläggningar. Nedan ges en översikt över de certifieringar som innehas av våra fabriker. För närvarande saknar endast en av våra produktionsanläggningar internationellt erkända ackrediteringar. Detta är ett område som vi strävar efter att förbättra framöver för att demonstrera vårt åtagande till att upprätthålla allmänt accepterade produktions- och arbetsplatsstandarder.

Tabellen nedan visar antalet certifieringar för våra 22 produktionsanläggningar.

EXTERNA ACKREDITERINGAR	2023	2022[1]
AEOCS (Standard for Gluten-Free Foods)	1	1
BRCGS (Brand Reputation Compliance Global Standards)	3	3
Certified Organic / Ecolabel	5	5
FSSC 22000 (Food Safety System Certification)	7	7
GMP (Good Manufacturing Practices)	2	1
HACCP (Hazard Analysis Critical Control Points)	7	6
IFS HPC (International Feature Standards - Household & Personal Care)	1	0
ISO 22000 (Food Safety Management Systems)	1	1
ISO 22716 (Good Manufacturing Practices - Cosmetics)	1	2
ISO 9001 (Quality Management Systems)	3	2
ISO 14001 (Environmental Management Systems)	1	1
Rainforest Alliance/UTZ	1	1
RSPO (Roundtable on Sustainable Palm Oil)	2	2
SEDEX	2	1
B Corp	1	0
Others	5	5
Total	43	38
Antal produktionsanläggningar	22	22
Andel certifierade produktionsanläggningar	95%	91%

VÅR FÖRSTA CERTIFIERADE B CORPORATION



Under 2023 blev Humble Groups danska dotterbolag True Gum ett certifierat B Corporation. True Gum är ett nyskapande företag inom tuggummin och mintpastiller baserat på naturliga ingredienser, grundat med ambitionen att inte bara utmana tuggummibranschen utan även driva positiv förändring i det bredare företagssamhället. B Corp-certifieringen understryker True Gums åtagande till miljö- och samhällsansvar.

För att uppnå denna världsledande certifiering genomgick True Gum en djupgående granskningsprocess där över 250 aspekter utvärderades inom fem områden: styrning, arbetskraft, samhälle, miljö och kunder. Processen tog över 18 månader, men tack vare en outtröttlig ambition och ett starkt partnerskap mellan True Gums team och Humble Groups ledning, godkändes certifieringen slutligen i augusti 2023. True Gum är Humble Groups första certifierade B Corporation och symboliserar guldstandarden för vår ambition inom området ansvarsfulla inköp och produktionsprocesser.

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

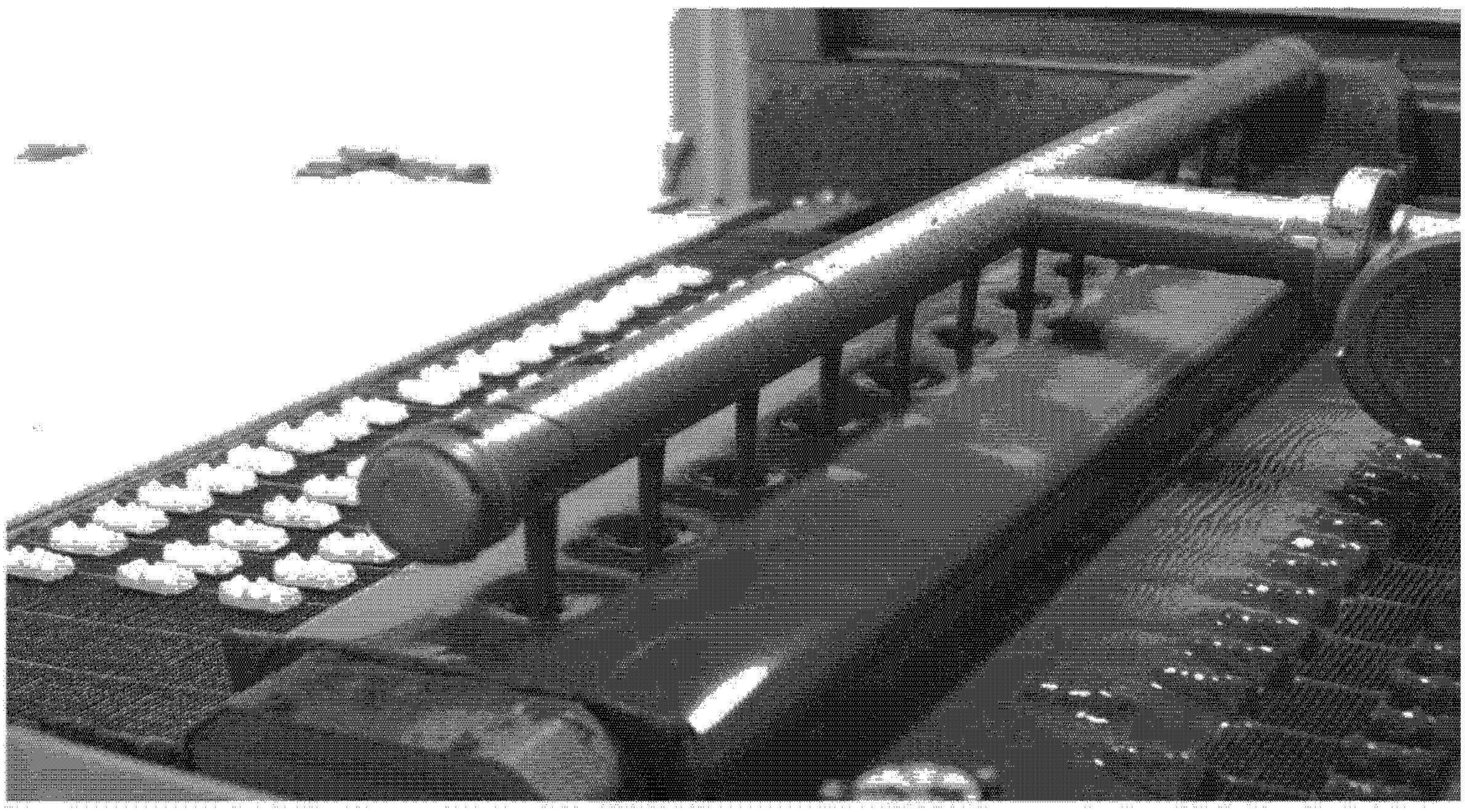
VÅR RESA MOT FÖRNYBAR ENERGI

Sedan 2022 har Humble Group aktivt arbetat för att få alla dotterbolag att övergå till användningen av förnybara energikällor. Vi strävar mot detta mål genom flera olika åtgärder och omfamnar en decentraliserad approach där dotterbolagen har beslutsfattande befogenhet.

Vissa dotterbolag, som Jalofoods, Vitalkost och Natumin Pharma AB, har installerat egna solpaneler för att säkra energiförsörjningen på sina anläggningar. Detta demonstrerar ambitionen att investera i hållbara och förnybar teknologi, där både säkerställer verksamhetens kontinuitet samtidigt som miljöpåverkan minimeras.

Utöver detta har vi även etablerat ett gruppramavtal med en av Sveriges ledande leverantörer av förnybar el. Detta öppnar upp möjligheten för samtliga våra dotterbolag att delta och är en del av vår strävan att minska gruppens koldioxidavtryck samt att noggrant övervaka elförbrukningen över tid. 2022 hade 11 av våra dotterbolags anläggningar anslutit sig till ramavtalet, vilket ökade till totalt 17 vid slutet av 2023. Nedan redovisas elförbrukningen för de enheter som har anslutit sig till ramavtalet. Vårt primära mål och nästa steg är att beräkna elförbrukningen för samtliga dotterbolag. När vi har fastställt vår baslinje kommer vi att gå vidare och sätta mål för att minska dessa utsläpp.

ELFÖRBRUKNING (KWH)	2023	2022	%
Elförbrukning (absolut) [1]	5,291,877	3,470,680	52%
Elförbrukning (L4L) [2]	3,430,595	3,470,680	-1%



[1] De absoluta siffrorna representerar den totala elförbrukningen för de enheter som anslöt sig till ramavtalet under 2022 och 2023. Dessa siffror är inte jämförbara, eftersom 6 av enheterna anslöt sig till ramavtalet under 2023.

[2] Like-for-like (L4L) jämför elförbrukningen för de anläggningar som anslöt sig till ramavtalet år 2022 med samma tidsperiod år 2023. Anläggningarna anslöt sig till ramavtalet vid olika tidpunkter under kalenderåren. Därför beaktas endast de jämförbara månaderna som ingår för båda åren i totalen, vilket säkerställer en korrekt jämförelsegrund.

KONCERNENS VÄXTHUSGASUTSLÄPP

Klimatet är ett av våra mest väsentliga hållbarhetsområden och har därför alltid varit en central prioritet för koncernen. Under 2023 inledde Humble Group det omfattande arbetet att mäta koncernens totala koldioxidavtryck över hela vår värdekedja. Vår grundläggande ambition var att få en förståelse för våra nuvarande växthusgasutsläpp och upprätta en baslinje för kalenderåren 2021 till 2023, vilket är en förutsättning för att senare kunna upprätta mål för minskningen av växthusgasutsläpp. I denna process byggde vi upp datainfrastrukturen för transaktionsbaserad data som ska samlas in internt, därigenom halvautomatiserades vissa delar av datainsamlingsprocessen vilket kommer att göra framtida datainsamling mer sömlös.

SCOPE 1, 2 OCH 3

Humble Group följer GHG-protokollets uppdelning av växthusgasutsläpp i olika scope. GHG-protokollets standard för redovisning av växthusgasutsläpp skapades för att tillhandahålla ett standardiserat sätt att mäta, rapportera och hantera växthusgasutsläpp för alla typer av företag över hela världen. Genom att redovisa utsläppen per scope kan vi lättare identifiera våra främsta utsläppskategorier och därmed hitta sätt att minska vårt växthusgasavtryck i framtiden.

SCOPE 1
DIREKTA UTSLÄPP

Växthusgasutsläpp till följd av mobil förbränning (bilar) eller stationär förbränning (maskiner) som ägs och/eller drivs av Humble Group.

SCOPE 2
INDIREKTA UTSLÄPP

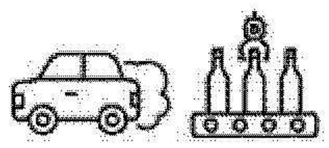
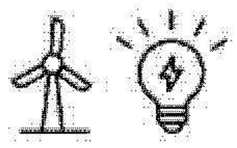
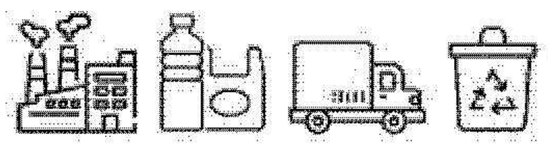
Växthusgasutsläpp till följd av energi som köps av Humble Group.

Dessa inkluderar:
- *Inköpt el*
- *Inköpt ånga*
- *Inköpt värme & kyla*

SCOPE 3
INDIREKTA UTSLÄPP

Växthusgasutsläpp till följd av alla övriga aktiviteter uppströms och nedströms Humble Groups värdekedja.

Dessa inkluderar exempelvis:
- *Inköpta varor och tjänster*
- *Uppströms & nedströms transporter och distribution*
- *Avfall genererat i verksamheten*
- *Tjänsteresor*
- *Användning och bearbetning av sålda produkter*

HUMBLE GROUPS TOTALA VÄXTHUSGASUTSLÄPP

Utsläpp i (CO2e (000))	2023	% FÖRÄNDR.	2022	% FÖRÄNDR.	2021
SCOPE 1-UTSLÄPP	0.42*	-67%*	1.29	11%	1.17
SCOPE 2-UTSLÄPP *(marknadsbaserade)*	0.21	-58%	0.49	-19%	0.61
SCOPE 3-UTSLÄPP *(uppströms)*	164.20	23%	133.60	26%	105.90
TOTAL	**164.80**	**22%**	**135.40**	**26%**	**107.70**

UTSLÄPP I SCOPE 1

Tabellen ovan visar våra växthusgasutsläpp för de tre senaste kalenderåren per scope. Våra utsläpp i scope 1 representerade ungefär 1 % av de totala utsläppen under 2021 och 2022, där majoriteten var ett resultat av stationär förbränning på våra produktionsanläggningar. Resterande delen av scope 1-utsläppen resulterade från mobil förbränning i ägda och leasade företagsfordon. Dotterbolagen hanterar för närvarande sina egna policys för företagsbilar och medan vissa redan inkluderar el- och hybridfordonsspecifikationer i sina leasingavtal, så är detta ännu inte ett obligatoriskt krav för hela gruppen.

* Datainsamlingen för beräkning av scope 1-utsläpp för 2023 är ännu inte färdigställd, vilket förklarar den betydande minskningen och uteslutningen av 2023 års data vid beräkningen av genomsnittet per scope.

UTSLÄPP I SCOPE 2

Scope 2-utsläppen representerade i genomsnitt 0,5% av gruppens totala växthusgasutsläpp under 2021 och 2022 och har minskat under 2023 i takt med att dotterbolagen har övergått från konventionell till förnybar elektricitet. Läs mer om vår övergång till förnybar energi på sida 46.

S1LTwdpeC-5yel6vu6IC

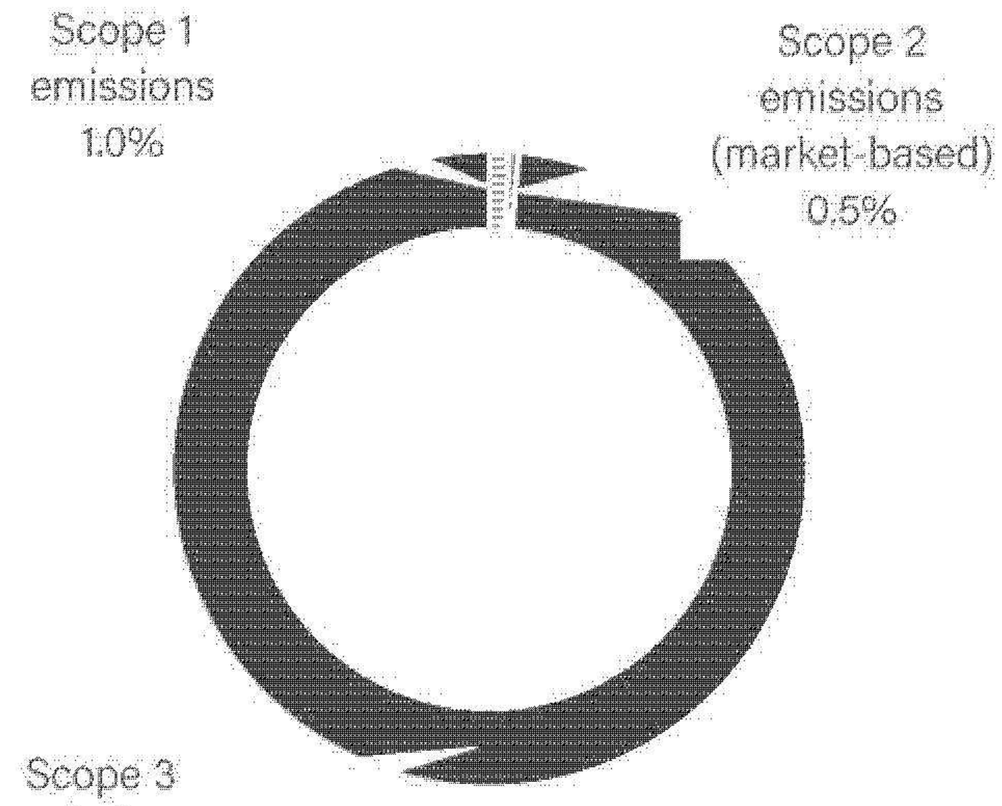
EN DJUPDYKNING I VÅRA SCOPE 3-UTSLÄPP PER AKTIVITET

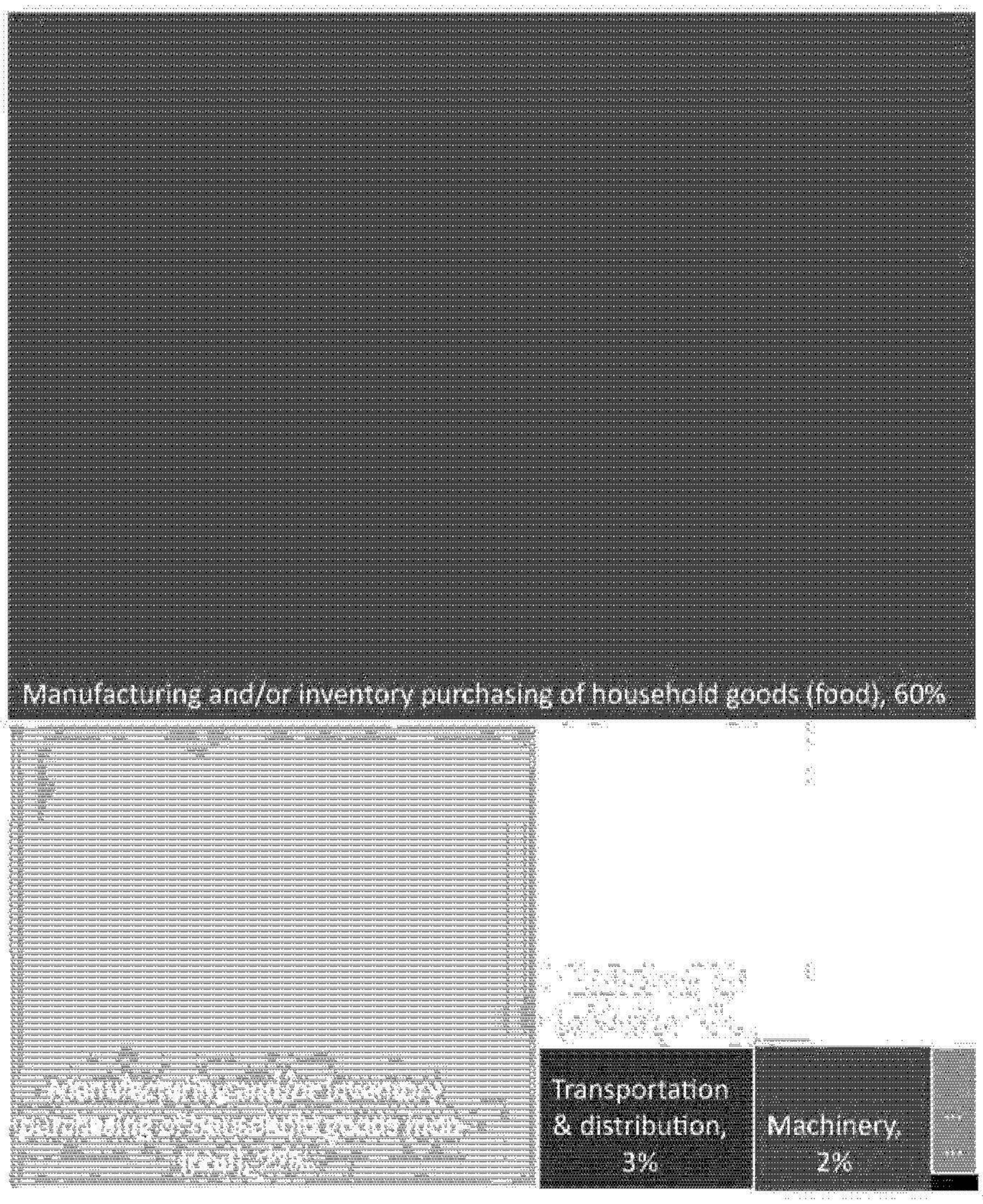
Liksom för många andra företag utgjorde scope 3 i genomsnitt 98% av våra utsläpp för år 2021 och 2022.

Majoriteten av dessa utsläpp kommer från tillverkningen av hushållsvaror (82%), där tillverkningen sker utanför Humble Groups egna verksamheter, eller där våra dotterbolag har köpt inventarier (färdiga varor) från leverantörer utanför gruppen för vidare distribution. Givet vår verksamhets natur är denna uppdelning förväntad, men vårt pågående arbete med due diligence i leverantörskedjan kommer att möjliggöra att vi blir mer selektiva med vilka leverantörer vi väljer att arbeta med framöver.

Inköp av råvaror, plast och andra förpackningar samt transporter och distribution utgjorde 15% av scope 3-utsläppen under 2021 och 2022. Den återstående delen av växthusgasutsläppen utgjordes av inköp av maskiner, avfallshantering, juridiska och finansiella tjänster, samt "övriga" kategorier (vilka inkluderar aktiviteter som fastigheter, marknadsföring samt forskning och utveckling).

GENOMSNITT PER SCOPE 2021 & 2022





REDOVISNING ENLIGT GHG-PROTOKOLLET

Humble Groups totala klimatpåverkan i scope 1, 2 och 3 uppgick till 164 780 ton koldioxid under 2023. Detta är en ökning med 29 394 ton jämfört med 2022. Våra främsta utsläpp föll inom kategorierna inköpta varor och tjänster samt uppströms transport och distribution. Med denna insikt har vi nu möjlighet att sätta ambitioner för att upprätta framtida mål för minskning av växthusgasutsläpp, som en del av en bredare klimatstrategi.

GHG-SCOPE	GHG-KATEGORI	UTSLÄPP (tCO2e) 2023	2022	2021
Scope 1 (Direkta utsläpp)				
	Mobil förbränning	423	634	651
	Stationär förbränning	-	657	515
	TOTAL SCOPE 1	**423**	**1 291**	**1 166**
Scope 2 (Indirekta utsläpp)				
	El (marknadsbaserad metod)	206	386	510
	El (platsbaserad metod)	35	67	52
	Värme	-	106	95
	TOTAL SCOPE 2 (marknadsbaserat)	**206**	**493**	**606**
	TOTAL SCOPE 2 (platsbaserat)	35	174	148
Scope 3 (Uppströms indirekta utsläpp)				
	Inköpta varor och tjänster	159 476	120 830	96 425
	Kapitalvaror		4 240	539
	Bränsle- och energirelaterade aktiviteter	197	568	487
	Uppströms transport och distribution	4 325	7 918	8 457
	Tjänsteresor	21	45	11
	Uppströms leasade tillgångar	132	-	-
	TOTAL SCOPE 3 (uppströms)	**164 151**	**133 603**	**105 919**
	TOTAL (marknadsbaserat)	**164 780**	**135 387**	**107 690**

VÄXTHUSGASUTSLÄPP: DATAINSAMLING & TÄCKNINGSGRAD

Humble Group påbörjade den interna processen för datainsamling under Q1 2023.

SCOPE 1

Data för beräkning av utsläppen i scope 1 för 2021 and 2022 samlades in manuellt från varje dotterbolag inom koncernen via mallar som tillhandahölls av Normative. Datamallarna krävde att varje dotterbolag själv deklarerade sin förbrukning av mobil och stationär förbränning med hjälp av aktivitetsdata (t.ex. antal kilometer resor, liter bränsle etc.). Datamallarna granskades sedan manuellt av huvudkontoret innan de skickades vidare till Normative för bearbetning. Totalt rapporterade 35 av 42 enheter aktivitetsdata för scope 1. Datainsamlingen för 2023 pågår därmed fortfarande. Vi har rapporterat den data som fanns tillgänglig, vilken är transaktionsbaserad, men inväntar fortfarande aktivitetsdata för scope 1 2023. Vi fortsätter arbeta för att stänga eventuella kvarstående rapporteringsgap för tidigare år och för att inkludera aktivitetsdata för 2023 i scope 1 för samtliga dotterbolag inom en snar framtid.

SCOPE 2 & 3

Datainsamlingen för scope 1 och 2 genomfördes av huvudkontoret genom att gruppens leverantörsutgifter centraliserades. Transaktionsdata integrerades i vår centrala databas och kategoriserades därefter manuellt in i olika huvud- och underkategorier baserat på typ av leverantör. Detta för att kunna identifiera våra största inköpskategorier samt för att rätt emissionsfaktorer sedan skulle användas i Normatives beräkningar. Data samlades in för 89,4%[1] av gruppens totala inköp under tre kalenderår (2023, 2022 & 2021). Återstående 10,6% av scope 3-datan exkluderades för samtliga år, eftersom centraliserad transaktionsdata för några av dotterbolagen ännu inte fanns tillgänglig. Vi arbetar för närvarande med att stänga återstående datagap med målet att nå över 95% täckning år 2024. För närvarande omfattar Humble Groups scope 3-utsläppsdata endast GHG-protokollets uppströms utsläppskategorier och inga nedströms kategorier. Vi planerar att inkludera även nedströms utsläpp i framtiden.

ANTAGANDEN & MÖJLIGA BEGRÄNSNINGAR FÖR VÅR UTSLÄPPSDATA

Som med alla datainsamlingsprocesser finns det antaganden och/eller möjliga begränsningar för vår data. Av transparensskäl listas våra antaganden och begränsningar nedan:

- Humble Group använder metoden operationell kontroll som systemgräns för att beräkna växthusgasutsläpp.
- Datatäckningen för samtliga scope är under 100% (se ovan för exakt täckning per scope).
- Transaktionsdata som saknade leverantörsnamn togs bort innan den skickades till Normative, eftersom leverantörsnamn är ett obligatoriskt fält för tillämpning av emissionsfaktorer.
- All transaktionsdata som inte kunde kategoriseras, eller som saknade momsregistreringsnummer, togs bort innan den skickades till Normative eftersom minst ett av fälten är obligatoriskt för tillämpning av emissionsfaktorer. Detta motsvarade 2,4% av den tillgängliga transaktionsdatan för 2021, 1,8% för 2022 och 3,3% för 2023. Enligt Science Based Targets initiative (SBTi) måste företag presentera minst 95% av sina utsläpp för validering av utsläppsmål. Humble Group följer därför denna riktlinje för att tillämpa bästa praxis.
- Transaktionsdata som inte kunde kategoriseras innan den skickades till Normative markerades som "okategoriserad". På de här raderna tillämpar Normative de högsta emissionsfaktorerna, vilket är standardmetodik och innebär att en del av utsläppen kan vara överestimerade.
- All kategorisering av transaktionsdata görs för närvarande manuellt, vilken innebär en risk för mänskliga fel.

NORMATIVES METOD FÖR UTSLÄPPSBERÄKNINGAR

Normative är ett dataverktyg för redovisning av växthusgasutsläpp som gör det möjligt för företag att beräkna, rapportera och minska sina utsläpp. Normatives datamodellering är baserat på GHG-protokollets metodologi och en omfattande databas av emissionsfaktorer.

Normative tillåter kunder att använda en kombinerad metod för att uppskatta sina indirekta utsläpp, baserat på två möjliga dataset:

- Transaktionsdata, dvs. genom att titta på Humble Groups utgifter för köpta varor eller tjänster genom hela värdekedjan.
- Aktivitetsdata, dvs. faktisk data om vilken mängd som köpts in (i t.ex. ton, kWh, km).

Normatives utsläppsdataverktyg applicerar sedan lämpliga emissionsfaktorer på företagets data för att ge kunderna en uppskattning av deras växthusgasutsläpp. För mer information om Normatives beräkningsmetodologi, besök deras hemsida: https://normative.io/

[1] *89,4 % avser dataläckningen för leverantörsutgifter fram till och med november 2023.*

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

OMRÅDE 4

MÖJLIGGÖR BÄTTRE VAL

HÄLSOSAMMA PRODUKTER TILLGÄNGLIGA FÖR ALLA

Humble Group vill erbjuda holistiska produktlösningar som förbättrar människors fysiska såväl som mentala hälsa. Vi vill göra det enkelt för konsumenter i alla åldrar att göra bättre val.

Våra produkter ska erbjuda hälsosammare alternativ samtidigt som vi minimerar den negativa miljöpåverkan från produktförpackningar, avfall och processer under hela produktlivscykeln. Vi åtar oss att genom ärlig och transparent marknadsföring säkerställa att fördelarna med våra produkter är tydliga för våra kunder och konsumenter, för att underlätta val som är bättre både för hälsan och miljön.

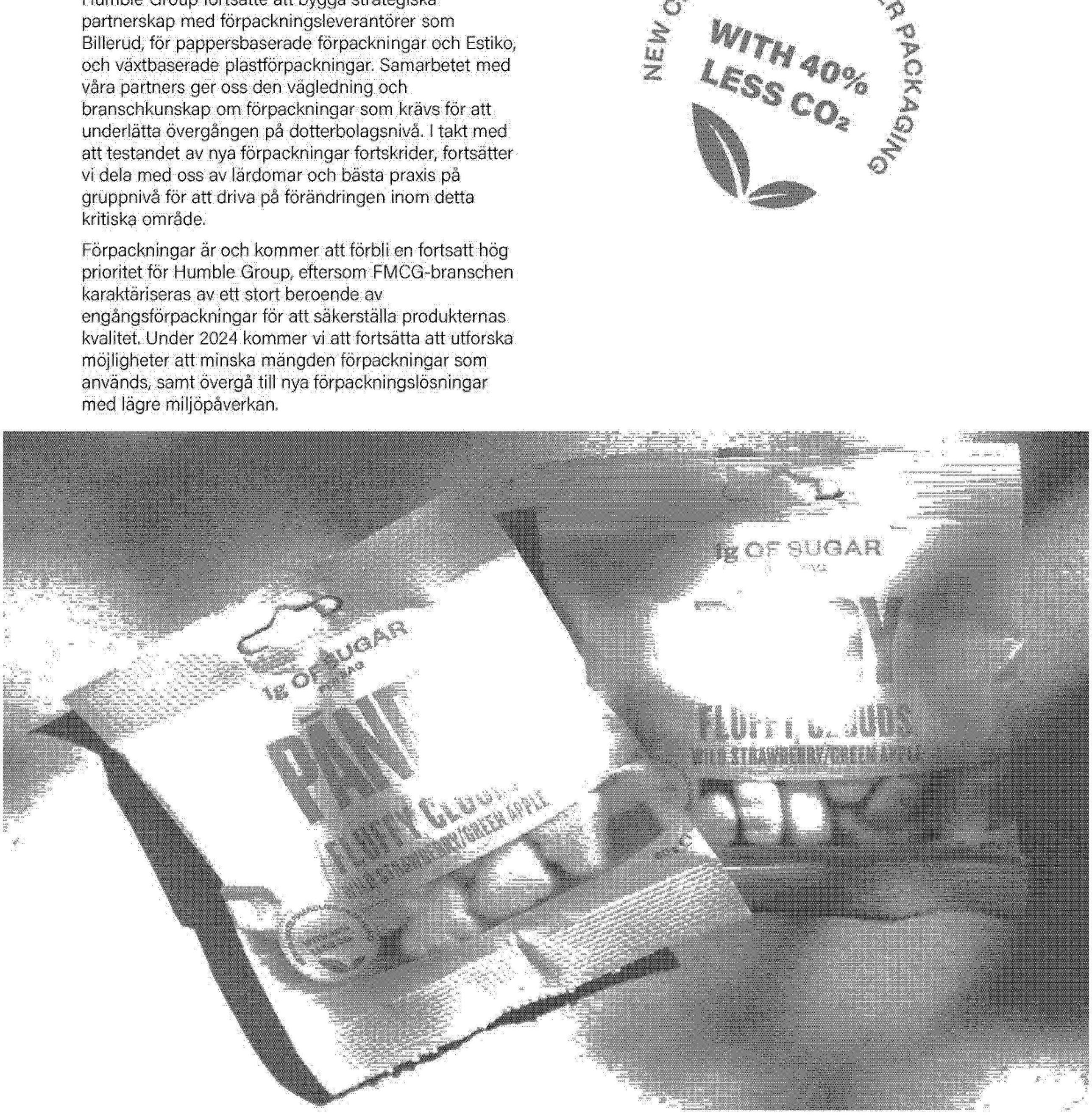
S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

BÄTTRE FÖRPACKNINGAR

Under året har flera av Humble Groups dotterbolag utforskat möjligheter att övergå till förpackningsalternativ som är bättre för miljön. Det inkluderar övergången till återvunna och förnybara material, återanvändningsbara förpackningslösningar, samt att säkerställa att förpackningarna kan återvinnas.

Humble Group fortsatte att bygga strategiska partnerskap med förpackningsleverantörer som Billerud, för pappersbaserade förpackningar och Estiko, och växtbaserade plastförpackningar. Samarbetet med våra partners ger oss den vägledning och branschkunskap om förpackningar som krävs för att underlätta övergången på dotterbolagsnivå. I takt med att testandet av nya förpackningar fortskrider, fortsätter vi dela med oss av lärdomar och bästa praxis på gruppnivå för att driva på förändringen inom detta kritiska område.

Förpackningar är och kommer att förbli en fortsatt hög prioritet för Humble Group, eftersom FMCG-branschen karaktäriseras av ett stort beroende av engångsförpackningar för att säkerställa produkternas kvalitet. Under 2024 kommer vi att fortsätta att utforska möjligheter att minska mängden förpackningar som används, samt övergå till nya förpackningslösningar med lägre miljöpåverkan.



FÖRST PÅ SVENSKA MARKNADEN: PAPPERSFÖRPACKADE PROTEINBARS

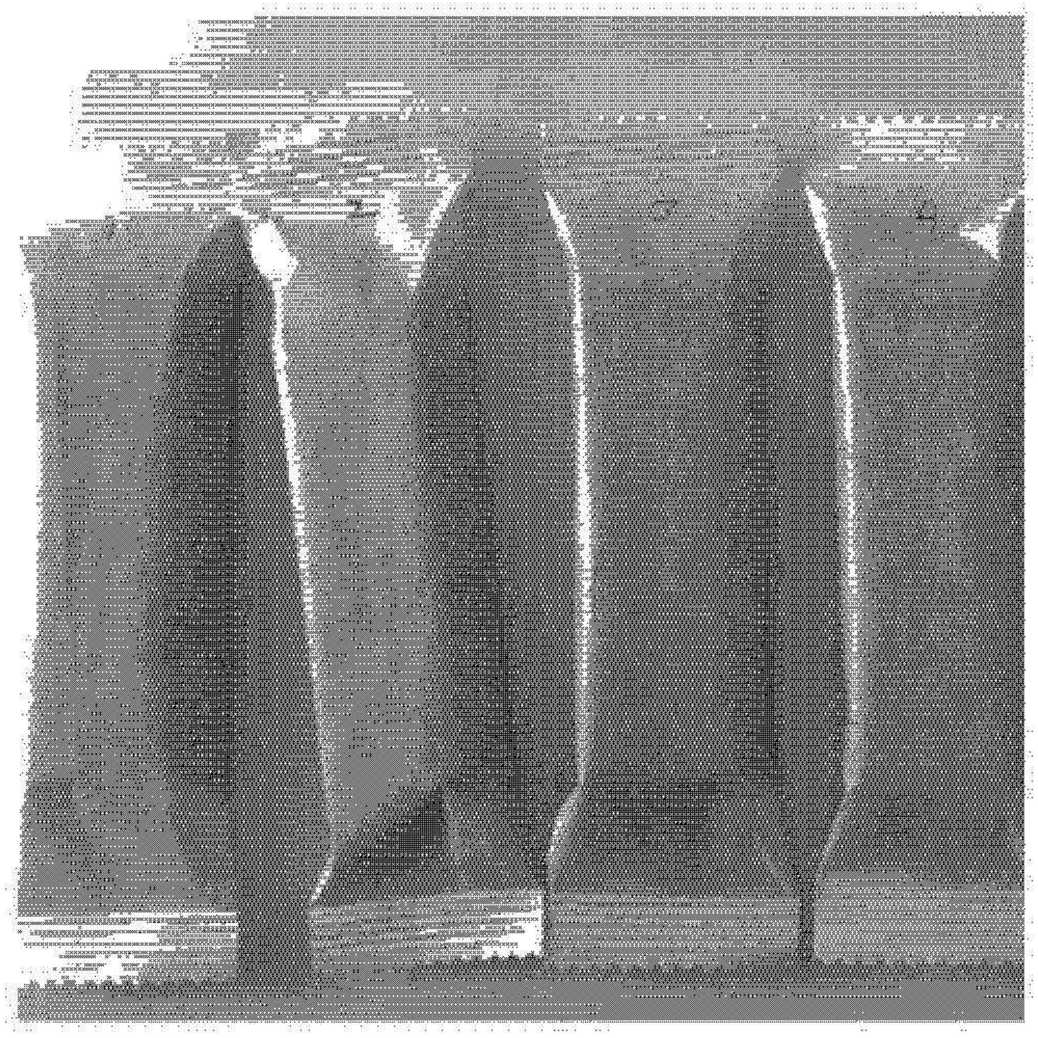
Bars Production AB förvärvades av Humble Group i april 2022 och är gruppens främsta tillverkare av energi- och proteinbars. Bolaget är en ledande svensk tillverkare för våra egna varumärken såväl som externa varumärken, samt som producent av private label-lösningar för större återförsäljare.
Produktionsanläggningen har en flexibel konfiguration, vilket gör den till den perfekta testpartnern för nya recept och/eller förpackningsinnovationer som kommer ut på marknaden.

I augusti 2023 producerades framgångsrikt de första pappersförpackade proteinbarerna och lanserades på den svenska marknaden av Bars Production. Lanseringen var ett resultat av över 18 månaders diskussioner och testande med den svenska pappersleverantören Billerud i syfte att implementera deras nya pappersförpackning Recyclable Flow Wrap; en innovativ förpackningslösning helt baserad på förnybara och återvinningsbara träfibrer från hållbart skogsbruk.

Marknaden för proteinbars har traditionellt sett varit beroende av plast- och metallförpackningar för att säkerställa produktkvaliteten, men barriärpappret på Billeruds Recyclable Flow Wrap erbjuder ett yttre förpackningsalternativ för bars som kan sorteras in i befintliga återvinningströmmar. Denna övergång till papper beräknas minska CO2-utsläppen med nästan 50% jämfört med konventionella plastförpackningar*.

Efter att pappersförpackningen hade klarat de initiala hylltesterna presenterades projektet för en av Bars Productions kunder, Moonvalley (ett externt varumärke), vilket blev den valda partnern för att lansera denna innovation på den svenska marknaden. Pappersförpackningen kan nu hittas på Moonvalleys chokladtäckta proteinbars, vilka finns tillgängliga på alla 7-Eleven och Pressbyrån-butiker samt på www.moonvalley.me.

*Baserat på en intern beräkning med en liknande papperstyp och barriärlager.



HYLLTESTER, JUNI 2022



LANSERING PÅ SVENSKA MARKNADEN, AUGUSTI 2023

"THE REFILL PLAN" – EN PLAN FÖR ATT BEKÄMPA ENGÅNGSFÖRPACKNINGAR I HUSHÅLLSPRODUKTER

I dagens samhälle står vi inför en växande utmaning med förpackningsavfall, vilket begränsar våra möjligheter att övergå till en mer hållbar och cirkulär ekonomi. Vi är fortfarande i högsta grad beroende av engångsförpackningar för många av de hushållsvaror vi köper, vilket innebär att vi måste omdefiniera vår syn på förpackningar och söka efter nya, cirkulära lösningar.

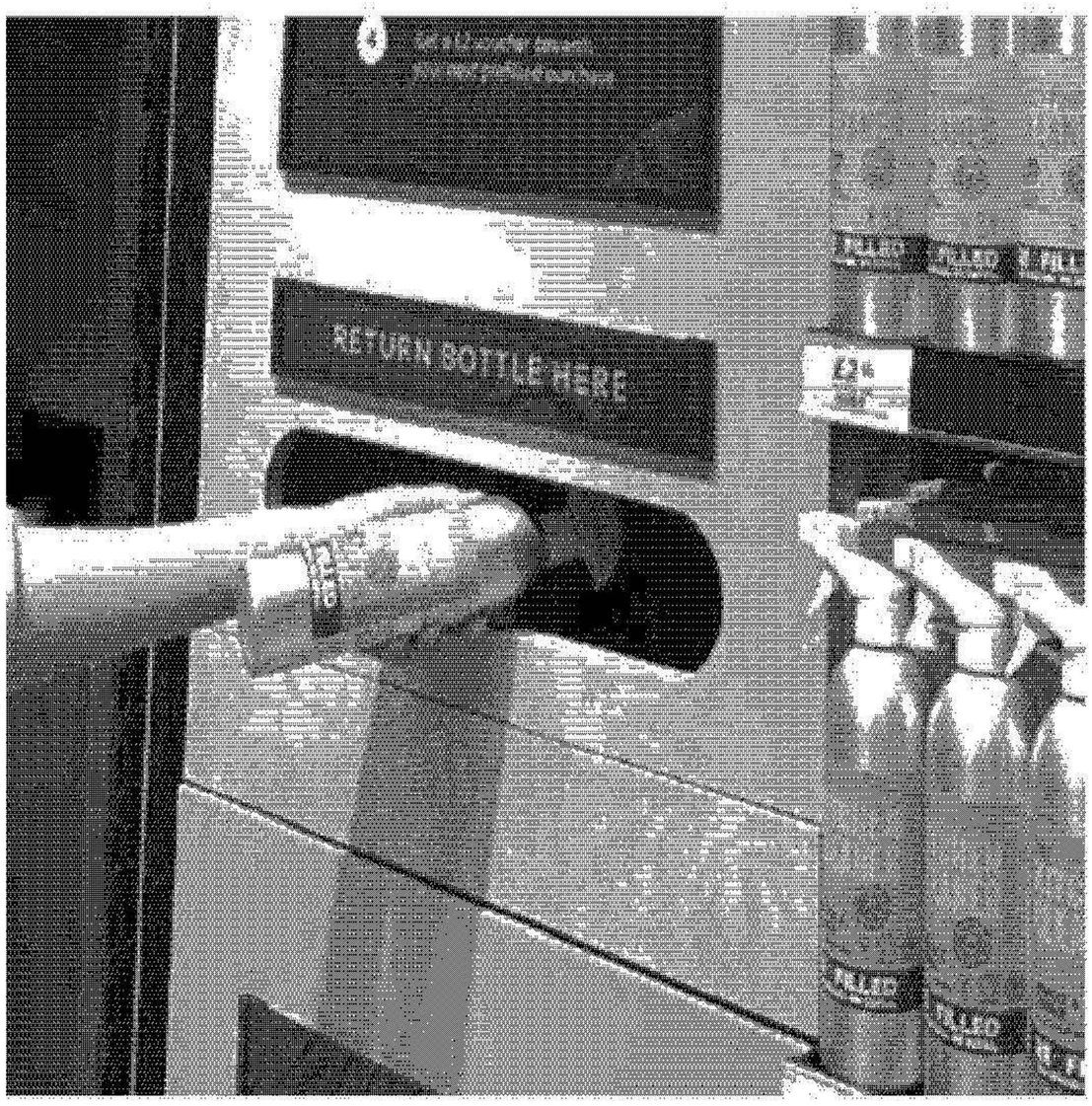
För att möta denna utmaning har vårt brittiska dotterbolag Solent gått samman med två strategiska partners; Marks & Spencer samt förpackningsplattformen Reposit i syfte att introducera det banbrytande sortimentet "Refilled" M&S Clean, Wash och Laundry. Lösningen erbjuder konsumenter en produkt helt fri från förpackningsavfall.

DEN STORA IDÉN

Grundidén var att hitta ett sätt att öka värdet och förlänga livslängden på förpackningar. Ambitionen var att möjliggöra påfyllningsbara förpackningar som ökar konsumenternas engagemang snarare än att skapa onödiga störningsmoment. Slutmålet var enkelt: att låta konsumenter som är vana vid att köpa engångs-produkter fortsätta med sina vanliga inköpsvanor. Konsumenten skulle inte behöva köpa specifika påfyllningsförpackningar eller behärska komplexa påfyllningsmaskinerier – bara besöka butiken och köpa önskad produkt i en hållbar aluminiumflaska, designad för återanvändning.

När produkten är förbrukad uppmanas konsumenterna att returnera de tomma flaskorna till särskilda insamlingsplatser där påfyllningsarbetet påbörjas. Flaskorna samlas in och tvättas noggrant på en toppmodern rengöringsanläggning för att sedan returneras till tillverkaren för påfyllning och nya etiketter, innan de återintroduceras på butikshyllorna. Varje flaska har en QR-kod som gör det möjligt för konsumenterna att följa deras resa. I våra ögon är detta en perfekt illustration av ett slutet system.





GENOMFÖRANDET

Genomförandet av initiativet startade under 2022, då produkterna initialt lanserades i utvalda Marks & Spencer-butiker. Att pilotprojektet blev framgångsrikt var helt beroende av en effektiv utbildning och kommunikation gentemot konsumenten. Tydlig och koncis information i butiken tillsammans med framträdande etiketter och kommunikation i media säkerställde att konsumenten förstod värdet av denna cirkulära lösning.

Som en del av deras pågående "Plan A: Roadmap to Net Zero" har Marks & Spencer nu valt att utvidga Refilled-sortimentet till att inkludera tio produkter från deras mycket uppskattade New Household Cleaning-sortiment. Produkterna planeras att lanseras i ytterligare 25 butiker under 2024, vilket kommer att öka räckvidden och effekterna av detta systemförändrande initiativ mot en cirkulär ekonomi.

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

SLUTET AV LIVSCYKELN

Fyra av våra dotterbolag har partnerskap med Bower, en smartphone-app som belönar konsumenter för att återvinna sina använda förpackningar. Dotterbolagen har applicerat en streckkod på sina förpackningar som gör det möjligt för användare att skanna förpackningen och tjäna pengar eller kuponger.

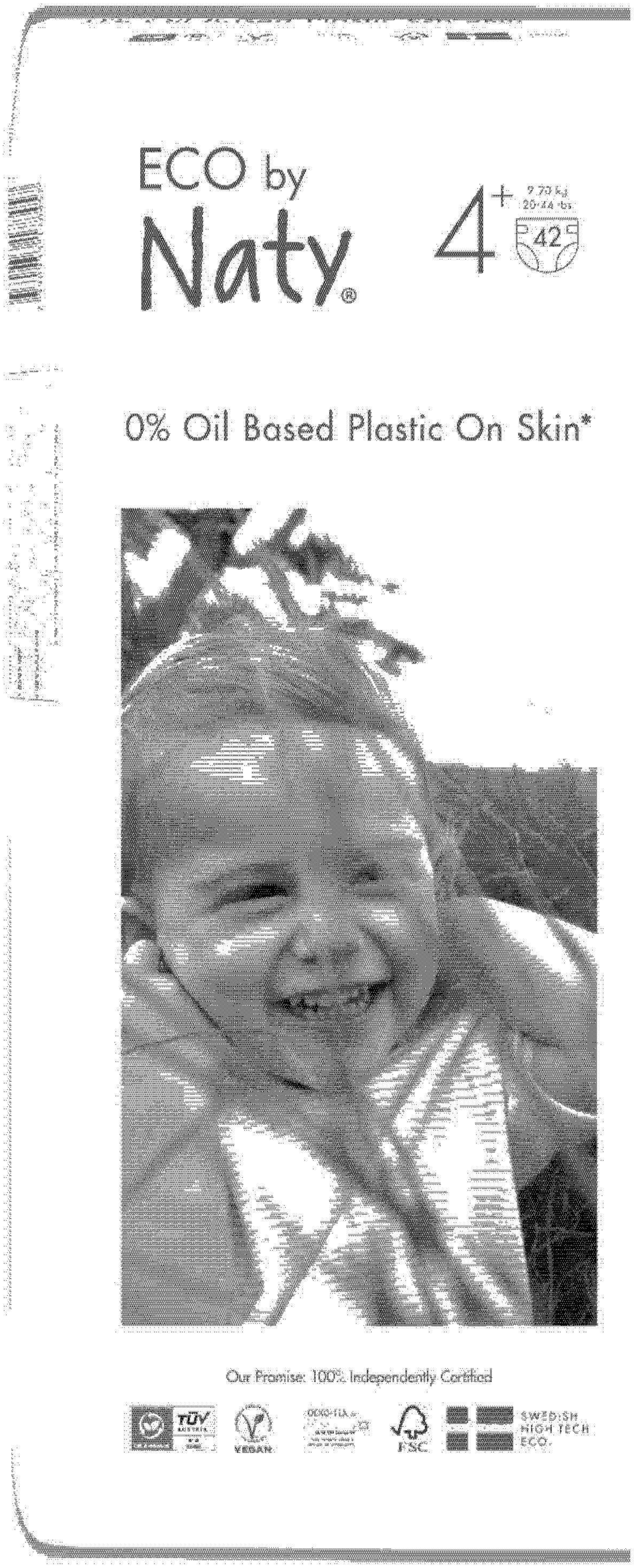
Appen utbildar också konsumenter i hur man sorterar förpackningsavfall på rätt sätt, med målet att öka återvinningsgraden på alla Bowers aktiva marknader. Under 2023 skannades över 32 000 av våra varumärkens förpackningar i Bower-appen vilket resulterade i en total CO2-besparing på 78,1 kg CO2.

bower

TRANSPARENT KOMMUNIKATION

Många av våra produkter har utmärkande hälso- och/eller miljöfördelar, vilket särskiljer dem från FMCG-konkurrenters konventionella produkter. Humble Group fortsätter att hålla fast vid vårt åtagande om integritet och transparens gällande alla våra produktcertifieringar, produktmärkningar och i vårat marknadsföringsmaterial. Vi är övertygade om att ärlig och öppen kommunikation är vägen framåt för att ge våra kunder och konsumenter makt att fatta välinformerade, bra beslut för både hälsan och planeten.

Dotterbolagen är ansvariga för att verka inom ramarna för nationella marknadsföringslagar samt följa gällande regler och marknadsstandarder för produkt- och hållbarhetsanspråk. De är också ansvariga för att implementera GDPR och efterlevnaden av vår informationssäkerhet- och dataskyddspolicy. Läs mer om vår styrning och policys för gruppen på sidorna 32-33.



EU-TAXONOMIN

BAKGRUND TILL EU-TAXONOMIN

EU-taxonomin fungerar som ett klassificeringssystem infört av Europeiska Unionen för att vägleda företag och investerare att identifiera miljömässigt hållbara ekonomiska aktiviteter för att fatta informerade investeringsbeslut.

Dessa aktiviteter är de aktiviteter som bidrar väsentligt till minst ett av EU:s miljömål, samtidigt som de inte orsakar någon betydande skada för något av de andra miljömålen och uppfyller minimiskyddsåtgärderna enligt FN och OECD:s riktlinjer. Endast när dessa kriterier uppfylls anses en ekonomisk aktivitet följa EU-taxonomin och kan klassificeras som miljömässigt hållbar.

MILJÖMÅLEN

EU-taxonomin omfattas av sex miljömål:

1. Begränsningen av klimatförändringarna
2. Anpassningen till klimatförändringarna
3. Hållbar användning och skydd av vatten och marina resurser
4. Omställning till en cirkular ekonomi
5. Förebyggande och begränsning av föroreningar
6. Skydd och återställande av biologisk mångfald och ekosystem

TAXONOMIFÖRENLIG RAPPORTERING

Under 2023 har Humble Groups huvudsakliga fokus varit att endast rapportera verksamheter som omfattas av EU-taxonomin. Detta beslut grundades på begränsningar i tillgänglig data för att påvisa vilka verksamheter som är taxonomiförenliga och därmed miljömässigt hållbara. Trots detta arbetar vi aktivt med att uppfylla kraven med EU-taxonomins minimiskyddsåtgärder. Mer information om detta finns på sida 60.

För att kunna rapportera på verksamheter som omfattas av EU-taxonomin genomförde Humble Group en intern screening av ekonomiska aktiviteter på gruppnivå, där våra operativa ledare, hållbarhetsteamet och externa rådgivare var involverade. Screeningprocessen inkluderade även de nyligen publicerade miljömålen, som inte fanns tillgängliga år 2022. Denna process sållade bort irrelevanta aktiviteter och resulterade i en preliminär lista. Listan distribuerades sedan till alla dotterbolag för deras bedömningar via ett rapporteringspaket. Resultaten kontrollerades med operationell och finansiell data, vilket resulterade i de presenterade resultaten nedan.

EU-taxonomin fortsätter att utvecklas och är fortfarande föremål för tolkning. Trots att Humble Group har konsulterat med externa källor vid framställningen av EU-taxonomitabeller, kan definitionerna för aktiviteter som omfattas av taxonomin ändras över tid i takt med att förståelsen ökar och när EU ger ytterligare vägledning. Rapporteringen enligt EU-taxonomin omfattar Humble Groups globala affärsverksamhet.

KÄRNENERGI- OCH FOSSILGASRELATERADE VERKSAMHETER

	KÄRNENERGIRELATERADE VERKSAMHETER	
1	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot forskning, utveckling, demonstration och utbyggnad av innovativa elproduktionsanläggningar som producerar energi från kärnenergiprocesser med minimalt avfall från bränslecykeln.	Nej
2	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande och säker drift av nya kärntekniska anläggningar för produktion av el eller processvärme, inbegripet för fjärrvärme eller industriella processer, såsom vätgasproduktion, samt för säkerhetsuppgraderingar av dessa, med hjälp av bästa tillgängliga teknik.	Nej
3	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot säker drift av befintliga kärntekniska anläggningar som producerar el eller processvärme, inbegripet för fjärrvärme eller industriella processer, såsom vätgasproduktion från kärnenergi, samt säkerhetsuppgraderingar av dessa.	Nej
	FOSSILGASRELATERADE VERKSAMHETER	
4	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande eller drift av elproduktionsanläggningar som producerar el med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej
5	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande, renovering och drift av anläggningar för kombinerad produktion av värme/kyla och el med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej
6	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande, renovering och drift av värmeproduktionsanläggningar som producerar värme/kyla med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej

EU-TAXONOMIN

OMSÄTTNING

Den totala omsättningen motsvarar nettoomsättningen i koncernens resultaträkning.

TURNOVER Financial Year 2023		Year		Substantial Contribution Criteria						DNSH ('Does Not Significantly Harm')									
Economic activities	Code	Turnover	Proportion of Turnover, 2023	Climate Change Mitigation	Climate Change Adaption	Water	Pollution	Circular Economy	Biodiversity	Climate Change Mitigation	Climate Change Adaption	Water	Pollution	Circular Economy	Biodiversity	Minimum Safeguards	Proportion of Taxonomy aligned (A.1) or eligible (A.2.) turnover, 2022	Category enabling activity	Category transitional activity
		MSEK	%	Y/N; N/EL	Y/N; N/EL	Y/N; N/EL	Y/N; N/EL	Y/N; N/EL	Y/N; N/EL	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	Y/N	%	E	T
A. TAXONOMY-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
A.1. Environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned)																			
Turnover of environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned) (A.1)		**0.0**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	-	-	-	-	-	-	-	**0%**		
Of which enabling		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%	E	
Of which transitional		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%		T
A.2 Taxonomy-Eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities)																			
				EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Transport by motorbikes, passenger cars and light commercial vehicles	CCM 6.5 CCA 6.5	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of energy efficiency equipment	CCM 7.3 CCA 7.3	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of instruments and devices for measuring, regulation and controlling energy performance of buildings	CCM 7.5 CCA 7.5	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of renewable energy technologies	CCM 7.6 CCA 7.6	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Acquisition and ownership of buildings	CCM 7.7 CCA 7.7	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Data-driven solutions for GHG emissions reductions	CCM 8.2 CCA 8.2	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Turnover of Taxonomy-eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities) (A.2)		**0.0**	**0%**														**0%**		
Turnover of Taxonomy eligible activities (A.1+A.2)																			
B. TAXONOMY-NON-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
Turnover of Taxonomy non-eligible activities		7050.0	100%																
TOTAL		7050.0	100%																

EU-TAXONOMIN

CAPEX

De totala CAPEX (engelsk förkortning av Capital expenditures, översatt till investeringar) motsvarar "Inköp" och "Genom förvärv av dotterbolag" till balansposten materiella anläggningstillgångar, immateriella tillgångar samt "Tillkommande" och "Omförhandlade" nyttjanderättstillgångar såsom de presenteras i den finansiella rapporten som ingår i årsredovisningen.

CapEx Financial Year 2023		Year		Substantial Contribution Criteria						DNSH ('Does Not Significantly Harm')									
Economic activities	Code	CapEx MSEK	Proportion of CapEx,2023 %	Climate Change Mitigation Y/N/E/N/A/E	Climate Change Adaption Y/N/E/N/A/E	Water Y/N/E/N/A/E	Pollution Y/N/E/N/A/E	Circular Economy Y/N/E/N/A/E	Biodiversity Y/N/E/N/A/E	Climate Change Mitigation Y/N/	Climate Change Adaption Y/N/	Water Y/N/	Pollution Y/N/	Circular Economy Y/N/	Biodiversity Y/N/	Minimum Safeguards Y/N/	Proportion of Taxonomy aligned (A.1.) or eligible (A.2.) CapEx, 2022 %	Category enabling activity E	Category transitional activity T
A. TAXONOMY-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
A.1. Environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned)																			
CapEx of environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned) (A.1)		**0.0**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	-	-	-	-	-	-	-	**0%**		
Of which enabling		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%	E	
Of which transitional		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%		T
A.2 Taxonomy-Eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities)																			
				EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Transport by motorbikes, passenger cars and light commercial vehicles	CCM 6.5 CCA 6.5	14.0	3%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of energy efficiency equipment	CCM 7.3 CCA 7.3	0.1	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of instruments and devices for measuring, regulation and controlling energy performance of buildings	CCM 7.5 CCA 7.5	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of renewable energy technologies	CCM 7.6 CCA 7.6	0.7	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Acquisition and ownership of buildings	CCM 7.7 CCA 7.7	180.0	34%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								26%		
Data-driven solutions for GHG emissions reductions	CCM 8.2 CCA 8.2	0.0	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
CapEx of Taxonomy-eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities) (A.2)		**194.8**	**37%**														**26%**		
CapEx of Taxonomy eligible activities (A.1+A.2)																			
B. TAXONOMY-NON-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
CapEx of Taxonomy non-eligible activities		327.2	63%																
TOTAL		522.0	100%																

S1LTwdpeC-Sye16vu6IC

EU-TAXONOMIN

OPEX

De totala OPEX (engelsk förkortning av Operating expenditures, översatt till omkostnader) motsvarar ej balanserade kostnader för forskning och utveckling, kostnader för byggnadsrenoveringar, korttidsleasing, underhåll samt reparationskostnader såväl som andra indirekta kostnader för den dagliga driften av materiella anläggningstillgångar.

OpEx Financial Year 2023		Year		Substantial Contribution Criteria						DNSH ('Does Not Significantly Harm')									
Economic activities	Code	OpEx MSEK	Proportion of OpEx, 2023 %	Climate Change Mitigation Y/N	Climate Change Adaption Y/N	Water Y/N	Pollution Y/N	Circular Economy Y/N	Biodiversity Y/N	Climate Change Mitigation Y/N	Climate Change Adaption Y/N	Water Y/N	Pollution Y/N	Circular Economy Y/N	Biodiversity Y/N	Minimum Safeguards Y/N	Proportion of Taxonomy aligned (A.1.) or eligible (A.2.) OpEx, 2022 %	Category enabling activity E	Category transitional activity T
A. TAXONOMY-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
A.1. Environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned)																			
OpEx of environmentally sustainable activities (Taxonomy-aligned) (A.1)		**0.0**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	**0%**	-	-	-	-	-	-	-	**0%**		
Of which enabling		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%	E	
Of which transitional		0.0	0%	0%	0%	0%	0%	0%	0%	-	-	-	-	-	-	-	0%		T
A.2 Taxonomy-Eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities)																			
				EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL	EL; N/EL										
Transport by motorbikes, passenger cars and light commercial vehicles	CCM 6.5 CCA 6.5	2.6	16%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of energy efficiency equipment	CCM 7.3 CCA 7.3	0.1	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of instruments and devices for measuring, regulation and controlling energy performance of buildings	CCM 7.5 CCA 7.5	0.1	0%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Installation, maintenance and repair of renewable energy technologies	CCM 7.6 CCA 7.6	0.1	1%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Acquisition and ownership of buildings	CCM 7.7 CCA 7.7	3.1	19%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
Data-driven solutions for GHG emissions reductions	CCM 8.2 CCA 8.2	0.4	2%	EL	EL	N/EL	N/EL	N/EL	N/EL								0%		
OpEx of Taxonomy-eligible but not environmentally sustainable activities (not Taxonomy-aligned activities) (A.2)		**6.4**	**39%**														**0%**		
OpEx of Taxonomy eligible activities (A.1+A.2)																			
B. TAXONOMY-NON-ELIGIBLE ACTIVITIES																			
OpEx of Taxonomy non-eligible activities		10.0	61%																
TOTAL		16.3	100%																

S1LTwdpeC-Sye16vu6IC

EU-TAXONOMIN

MINIMISKYDDSÅTGÄRDER

EU-taxonomins sociala minimiskyddsåtgärder säkerställer att aktiviteter, som annars hade betraktas som miljömässigt hållbara, inte är taxonomiförenliga om de medför negativa konsekvenser på sociala faktorer. Minimiskyddsåtgärderna innebär att företag måste säkerställa efterlevnaden av OECD:s riktlinjer för multinationella företag, FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter, Internationella arbetsorganisationens (ILOs) grundläggande konventioner och den Allmänna förklaringen om de mänskliga rättigheter.

För hållbarhetsrapporteringen 2023 har Humble Group inte redovisat vilka verksamheter som är taxonomiförenliga. Våra affärsprinciper och praxis är troligtvis i linje med EU-taxonomins minimiskyddsåtgärder, men vi har ännu inte färdigställt hela processen för att centralisera detta arbete och har därför valt att inte rapportera taxonomiförenlighet. Vi är hängivna till att uppfylla minimiskyddsåtgärderna, men avser att rapportera vår taxonomiförenlighet först när vi anser oss vara fullt redo för detta. Humble Group har dock inte hittat något som tyder på att vi inte kommer att uppfylla kraven för EU-taxonomins minimiskyddsåtgärder.

EU-taxonomins minimiskyddsåtgärder omfattar fyra kärnområden: mänskliga rättigheter, mutor/korruption, skatteefterlevnad och rättvis konkurrens. Vi har redan flera policys och processer på plats som hanterar dessa områden. Humble Groups pågående arbete inom dessa fyra områden beskrivs nedan:

1. **MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER, INKLUSIVE ARBETSTAGARES RÄTTIGHETER**
   Respekt och integritet för alla mänskliga rättigheter är en grundläggande värdering inom Humble Group. Vi åtar oss att alltid sträva efter att respektera och främja mänskliga rättigheter genom hela vår värdekedja. Vårt åtagande att upprätthålla mänskliga rättigheter och arbetsstandarder styrs av Humble Groups policy för mänskliga rättigheter (sida 32). samt Humble Groups uppförandekod för leverantörer (sida 32), som gäller för alla leverantörer och underentreprenörer.

2. **MUTOR/KORRUPTION**
   Som koncern åtar vi oss att bekämpa alla former av korruption och anser att vi som börsnoterat bolag med globala intressenter har ett samhällsansvar och måste ta fullt ansvar för alla handlingar inom våra direkta verksamheter. Vårt åtagande till att förebygga mutor och korruption styrs av Humble Groups policy för antikorruption och mutor samt vår uppförandekod för leverantörer (sida 32).

3. **SKATTEEFTERLEVNAD**
   Humble Group anser att skatteefterlevnad är en viktig del av koncernens styrmodell. Under vår decentraliserade koncernstruktur är våra dotterbolags VD:ar ansvariga för att säkerställa fullständig skatteefterlevnad inom sina lokala marknader. Koncernen tillhandahåller dotterbolagen relevanta resurser för att stödja dem i deras processer för att säkerställa skatteefterlevnad och rapportering till respektive skattejurisdiktion, samtidigt som vi förbättrar våra centrala riskhanteringsprocesser. Det ligger i Humble Groups intresse att alltid följa och agera i linje med gällande skattelagstiftning på varje marknad där vi verkar.

4. **RÄTTVIS KONKURRENS**
   Ett av Humble Groups fyra kärnvärden är Integritet – att vi verkar med ärlighet, öppenhet, respekt och styrs av en stark moralisk kompass. Alla anställda är skyldiga att följa och verka inom ramen för de nationella lagar och principer som gäller i de länder de gör affärer i, vilket inkluderar marknads- och konkurrenslagar. Våra värderingar och affärsprinciper är dokumenterade i vår etiska kod – "The Humble Way" (sida 32).

DUE DILIGENCE OCH VISSELBLÅSNING

Due diligence-processer är viktiga för att kunna följa EU-taxonomins minimiskyddsåtgärder. Vi utför detaljerad due diligence med avseende på mänsklíga rättigheter, korruption, skatteefterlevnad och risker för orättvis konkurrens innan vi går vidare med någon typ av fusion, förvärv eller joint venture. Under 2023 inledde vi även ett koncernövergripande projekt för due diligence av leverantörer med syftet att säkerställa att alla våra främsta leverantörer följer våra koncernövergripande standarder och minimiskyddsåtgärder. Läs mer om detta projekt på sida 43.

Humble Group har en policy för visselblåsare samt en publikt tillgänglig plattform för visselblåsare ("Speak Up") där alla anställda, intressenter och externa partners kan lämna in en rapport via vår hemsida www.humblegroup.se.

OM HÅLLBARHETSRAPPORTEN

Humble Groups hållbarhetsrapport följer Humble Groups räkenskapsår och täcker perioden från den 1 januari 2023 till den 31 december 2023. Rapporten omfattar alla företag inom Humble Group AB, och inkluderar data från alla verksamhetseheter, om inget annat anges i specifika avsnitt eller figurer.

Rapporten innehåller även data om aktiviteter eller enheter som Humble Group inte har någon direkt kontroll över, inklusive de som utförs av leverantörer, kunder och återförsäljare. Information om vårt engagemang med och påverkan på dessa intressenter inkluderas där det är lämpligt.

Humble Group har publicerat en hållbarhetsrapport sedan 2021. Årets rapport har upprättats enligt Svenska Årsredovisningslagen och har granskats av tredje part.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Juliana Lothe, Hållbarhetschef
Humble Group AB (publ)

juliana.lothe@humblegroup.se

SVENSKA ÅRSREDOVISNINGSLAGEN

	MILJÖ	SOCIALA FÖRHÅLLANDEN	PERSONAL	MÄNSKLIGA RÄTTIGHETER	ANTI-KORRUPTION
AFFÄRSMODELL	28-29				
STYRANDE DOKUMENT OCH POLICYS	32, 46-55	32-33, 41	32-33, 40	32, 43	32, 43
RISKER OCH RISKHANTERING	31, 43, 46-55	31, 43-44	31, 44	31, 43-44	31, 43-44
NYCKELTAL	32, 44, 46-55	32, 38, 40-41, 44	32, 40, 44	32, 44	32, 44

S1LTwdpeC-Sye16vu6IC

REVISORNS RAPPORT ÖVER ÖVERSIKTLIG GRANSKNING AV HUMBLE GROUP AB:S (PUBL) HÅLLBARHETSRAPPORT

Till styrelsen i Humble Group AB, org. nr 556794-4797.

INLEDNING

Vi har fått i uppdrag av styrelsen i Humble Group AB (publ) att översiktligt granska Humble Group AB:s (publ) hållbarhetsrapport för räkenskapsåret 2023.

STYRELSENS ANSVAR

Det är styrelsen som har ansvaret för att upprätta hållbarhetsrapporten i enlighet med tillämpliga kriterier. Hållbarhetsrapporten är inte lagstadgad och den är frivilligt upprättad utifrån NFRD-kriterierna i Årsredovisningslagens 6 kap samt företagets egna redovisnings- och beräkningsprinciper. Styrelsens ansvar innefattar även den interna kontroll som bedöms nödvändig för att upprätta en hållbarhetsrapport som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

REVISORNS ANSVAR

Vårt ansvar är att uttala en slutsats om hållbarhetsrapporten grundad på vår översiktliga granskning.

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med ISAE 3000 Andra bestyrkandeuppdrag än revisioner och översiktliga granskningar av historisk finansiell information. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för upprättande av hållbarhetsrapporten, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i övrigt har.

Revisionsföretaget tillämpar ISQM 1 (International Standard on Quality Management) och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll, vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar. Vi är oberoende i förhållande till A-Train AB och deras dotterbolag enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Vår granskning av hållbarhetsrapporten utgår från de av styrelsen valda kriterier, som definieras ovan. Vi anser att dessa kriterier är lämpliga för upprättande av hållbarhetsrapporten. Vi anser att de bevis som vi skaffat under vår granskning är tillräckliga och ändamålsenliga i syfte att ge oss grund för våra uttalanden nedan.

UTTALANDEN

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte framkommit några omständigheter som ger oss anledning att anse att hållbarhetsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med de ovan av styrelsen angivna kriterierna.

Stockholm 3 April 2024
BDO

Markus Håkansson
Auktoriserad revisor

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

INFORMATION OM VERKSAMHETEN

Styrelsen och den verkställande direktören för Humble Group AB (publ), med organisationsnummer 556794-4797 och säte i Stockholm, avger härmed sin årsredovisning för räkenskapsåret 2023. Humble Group är en ung, dynamisk och nydanande FMCG-koncern som levererar produkter som är bra både för människan och för planeten. Humble Group AB utgör moderbolag i den presenterade koncernredovisningen. För en detaljerad beskrivning av koncernförhållandet, se *Not 49 Andelar i koncernföretag*.

FLERÅRSÖVERSIKT

	Koncernen			
Belopp i MSEK	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	7 050	4 800	1 486	29
EBITDA	659	504	-41	-30
EBIT	318	257	-118	-37
Resultat efter finansiella poster	-61	1	-215	-39
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	neg	neg
Soliditet (%)	54,6	45,6	45,2	68,8

	Moderbolaget			
Belopp i MSEK	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	44	21	2	12
EBIT	-28	-38	0	0
Resultat efter finansiella poster	-243	-204	-108	-16
Avkastning på eget kapital (%)	neg	neg	neg	neg
Soliditet (%)	65,1	54,6	57,6	86,2

Definitioner och beräkning framgår av *Not 3 Definitioner och beräkning av nyckeltal*.

HÄNDELSER AV VÄSENTLIG BETYDELSE UNDER 2023

Koncernens nettoomsättning uppgick till 7 050 MSEK (4 800), vilket motsvarade en ökning om 47%. EBIT uppgick till 318 MSEK (257) och resultat efter finansiella poster uppgick till -61 MSEK (1).

Den 16 januari ingick Humble Group ett bindande avtal om förvärv av samtliga aktier i Privab Grossisterna AB, Aktiebolaget Cool and Candy och Skövde Snabbgross AB. Bolaget konsolideras från och med 15 mars.

Den 5 maj beslutade den ordinarie årsstämman att för tiden intill slutet av nästa årsstämma välja om styrelseledamöterna Dajana Mirborn, Henrik Patek och Ola Cronholm. Sara Berger och Pål Bruu valdes till nya styrelseledamöter. Dajana Mirborn valdes till styrelsens ordförande. Det beslutades även om emission av teckningsoptioner av serie 2023/2026 och införande av incitamentsprogram för nyckelpersoner och ledande befattningshavare inom bolaget.

Den 20 juni kommunicerar Humble Group avsikten att uppta nya bankfaciliteter om 1 650 MSEK samt genomföra en nyriktad nyemission för att refinansiera befintliga obligationslån och befintlig kreditfacilitet.

Den 21 juni genomfördes en kontant riktad nyemission av 131 585 000 aktier, vilket tillförde Humble Group ca 875 MSEK före transaktionskostnader.

Den 12 juli kommunicerar Humble Group avsiktsförklaring avseende försäljning av fastigheter inom gruppen.

Den 27 juli offentliggör Humble Group villkorad förtida inlösen av sina obligationslån 2021/2024 och 2021/2025. Den 14 augusti kommuniceras att villkor har uppfylls för båda lånen vilka löses in den 22 augusti.

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

Den 1 december ingår Humble Group ny avsiktsförklaring avseende försäljning av fastigheter och avbryter förhandlingarna med den tidigare intressenten.

Den 15 december ingår Humble Group två bindande avtal med Tingsvalvet Fastighets AB avseende försäljning av tio fastigheter genom en sale- and leasebacktransaktion. Etapp 1 av transaktionen slutförs samtidigt där tre fastigheter säljs.

Den 19 december ingår Humble Group ett bindande avtal med Kopper´s Chocolate, LLC avseende avyttring av samtliga aktier i Bayn Production AB som ett led i Humbles långsiktiga strategi att renodla den svenska tillverkningsaffären.

FILIALER UTOMLANDS

Humble Group AB hade sedan 2017 en registrerad filial i Bulgarien av skattetekniska skäl. Bolaget har under 2023 stängt verksamheten kring filialen.

UPPLYSNING OM RIKTLINJER FÖR BESTÄMMANDE AV LÖNER OCH ERSÄTTNINGAR TILL LEDNING OCH I STYRELSE

För att bolaget ska kunna attrahera, utveckla och behålla ledande befattningshavare med relevant erfarenhet och kompetens är det viktigt att bolaget har ett konkurrenskraftigt ersättningspaket i linje med vad som är marknadsmässigt för ledande befattningshavare inom olika branscher. Ersättningen till de ledande befattningshavarna består av fastställda löner, kort- och långsiktiga rörliga ersättningar, pensioner och andra sedvanliga förmåner. Den sammanlagda ersättningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig och återspegla den anställdes prestationer och ansvar. Se *Not 9 Ersättning till anställda m.m.* för mer information.

AKTIEN

Vid räkenskapsårets utgång fanns det 443 544 543 (301 274 580) aktier upptagna till handel. Företaget håller inga egna aktier i eget förvar och har ej heller förvärvat några egna aktier under 2023. Under räkenskapsåret har antal aktier ökat med 10 684 963 (20 844 771) genom apportemission och 131 585 000 stycken (33 125 000) genom riktad kontant nyemission. Se mer information om aktien och dess kvotvärde i *Not 54 Aktiekapital*. Det finns endast ett aktieslag och alla aktier har lika rösträtt. Humble Group AB är Noterat under tickern HUMBLE på NASDAQ First North.

BETYDANDE RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Humble Group arbetar kontinuerligt med att identifiera, utvärdera och hantera olika risker och exponeringar som koncernbolagen ställs inför. Koncernens finansiella ställning och resultat påverkas av olika riskfaktorer som ska beaktas vid en bedömning av bolaget och dess framtida resultat. De primära riskerna bedöms utgöra:

FINANSIERING

Tillgången till rörelsekapital för bolagets operativa verksamhet samt finansiering för att möta koncernens investeringsbehov utgör en viktig del i att skapa en lönsam och långsiktigt stark verksamhet. Humble Group har i dagsläget en god dialog med investerare för att bemöta den risken.

VALUTAEXPONERING

Koncernens valutaexponeringar består främst vid omräkning av utländska dotterbolag som redovisar i GBP, EURO eller USD till SEK, samt vid större råvaruinköp i EUR samt GBP. Humble Group arbetar ständigt med att minimera valutaexponeringen vid större inköp genom valutaväxling och vid behov även valutasäkring på kort sikt. Vid utgången av denna rapportperiod fanns inga väsentliga aktiva valutasäkringar i koncernen.

DISTRIBUTIONSKANALER OCH TILLGÅNG TILL RÅVAROR

Råvarutillgången på den globala världsmarknaden utgör en viktig parameter i Humble Groups värdekedja. Den fortsatta marknadsoron från Ukraina-krisen och den pågående instabilitet i frakt- och logistikmönster omvärlden över riskerar att påverka koncernens råvarutillgång, export- och importpriser, fraktvägar eller andra viktiga distributionskanaler har en direkt påverkan på koncernens marginaler.

Koncernen för en ständig och nära dialog med våra leverantörer för att bedöma marknadsutvecklingen av de viktigaste ingredienserna för tillverkning av gruppens olika produkter för att därmed bemöta risken för prishöjningar eller leveransförseningar vid råvaruinköp.

PERSONAL
En stor del av Humble Groups verksamhet är driven av entreprenörer som ofta besitter unika eller specifika kompetenser och erfarenheter inom det respektive område dem verkar. Gruppen är beroende av att behålla en fortsatt stark drivkraft hos våra medarbetare för att bibehålla nyckelkompetens men även för att attrahera framtida kvalitativ kompetens till verksamheten. Humble Group strävar kontinuerligt efter att utveckla sin organisation och verkar för att stimulera sina medarbetare för att bemöta de risker som eventuella personalförändringar kan medföra.

FÖRSÄLJNINGSRISK
Det går inte att med säkerhet fastslå att Humble Groups "nyckelfärdiga" lösningar för sockerreduktion (EUREBA®) får den acceptans på marknaden som Humble Group hoppas och tror på. Humble Group upplever ett stort intresse hos europeiska livsmedelsproducenter att minska mängden tillsatt socker, och att intresset drivs av både en ökad efterfrågan från allt fler hälsomedvetna konsumenter och allt tydligare krav från regeringar och myndigheter. Humble Groups nyckelfärdiga lösningar minskar producenternas risk och tid till marknad för nya sockerreducerade produkter. Trots det kvarstår viss risk och tid som kan få livsmedelsproducenter att avstå från att minska tillsatt socker.

KLIMATRISK
Som ett FMCG-företag står Humble Group inför flera klimatrelaterade risker, inklusive höga utsläpp av växthusgaser längs hela värdekedjan och användning av miljöskadliga resurser. Ökade regleringar för att minska utsläppen och främja förnybar energi kan resultera i ökade alternativkostnader och även potentiella böter vid bristande efterlevnad. En högre utsläppsintensitet och en bristande övergång till plastalternativ jämfört med konkurrenter kan även minska investeringsviljan. Under 2023 inleddes mätning av växthusgasutsläpp för hela koncernen, vilket möjliggör fastställande av utsläppsmål för att minska klimatpåverkan. Samarbeten med dotterbolag för att optimera användningen av återvinningsbara material och tydliga anvisningar för återvinning på förpackningar har även påbörjats. Humble Group strävar ständigt efter att förbättra sina hållbarhetsinsatser och minska sin miljöpåverkan.

SÄKRINGSREDOVISNING OCH ANDRA I ÖRHÅLLANDEN REDOVISADE I BALANSRÄKNINGEN

Vid utgången av räkenskapsåret förelåg inga väsentliga pågående säkringsförhållanden i företagets redovisning. Det förekommer heller inga andra i balansräkningen ej redovisade förhållanden utöver ställda säkerheter. För mer information, se *Not 31 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser*.

UTVECKLINGSPOLICY

Inom Humble Group pågår en kontinuerlig process att utveckla nya, innovativa produkter i strävan att förmedla produkter som är bättre för människan och för planeten. I gruppens dotterbolag finns det idag flera personer som jobbar projektbaserat med produktutveckling. För de projekt eller produkter där det finns en förväntad framtida ekonomisk nytta efter att utvecklingen har färdigställts, och där kriterierna enligt årsredovisningslagen i övrigt är uppfyllda, aktiveras direkta kostnader från produktutvecklingen som en tillgång i bolagets balansräkning. Tillgången skrivs av över den förväntade ekonomiska nyttan per produkt, vilket vanligtvis uppskattas till 5 år. För mer information kring koncernens policy rörande produktutveckling, se *Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper*.

FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING

Humble Group har under det gångna året fortsatt utveckla sin affärsmodell samt skapat sig starka förutsättningar för en fortsatt hög tillväxttakt för kommande år. Grunden är lagd för att bygga framtidens FMCG-powerhouse. Genom de strategiska förvärv under början av 2023, i form av de tillkommande Privab-enheterna, har ytterligare försäljnings- och distributionskanaler öppnats för

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

merparten av gruppens flera dotterbolag med delvis helt nya marknader. Detta förväntas fortsätta driva koncernens tillväxt på nyckeltal varpå styrelsens och ledningens sammantagna uppfattning är att framtidsutsikterna för gruppen ser positiva ut.

EFFEKTER FRÅN UKRAINA-KRISEN SAMT KRIGET I ISRAEL OCH GAZA

Det pågående kriget mellan Ryssland och Ukraina och de senaste händelserna i Mellanöstern som lett till en förnyad uppblossning av det långvariga kriget i Israel och Gaza har fortsatt bidragit till volatilitet i omvärlden vilket påverkar många branscher, inklusive livsmedel. Humble Groups exponering mot dessa länder är mycket låg, varpå den direkta effekten har varit begränsad. En indirekt följd av dessa händelser har varit kraftigt stigande råvaru- och energipriser, vilket Humble Group nu börjar skönja en avmattning vad gäller stigande priser. Humble Group AB:s tillväxtmål och strategi att växa genom förvärv kvarstår tills vidare oförändrade trots omvärldsläget och påverkan på Humble Groups befintliga dotterbolag till följd av prisökningarna är för närvarande begränsad.

STIGANDE FRAKTKOSTNADER I OROLIGT MARKNADSLÄGE

Mot bakgrund av det fortsatta turbulenta omvärldsläget har transportsektorn fortsatt höja sina priser, vilket påverkar många branscher i varierande grad. För Humble Group innebär detta prisförändringar relaterade till leverans och logistik. Det kan givetvis få en kortsiktig påverkan, men Humble Groups dotterbolag har historiskt varit effektiva i att anpassa kostnader i relation till prissättning, vilket har skapat en struktur för att realisera prisjusteringar mot marknaden till följd av stigande råvaru- och drivmedelspriser.

STIGANDE ELPRIS- OCH INKÖPSPRISER OCH MARKNADSRÄNTOR

Humble Groups dotterbolag kan delas upp i tre olika vertikaler, tillverkning- och produktion, distributörer och varumärken. Produktionsbolagen har genom sina produktionsanläggningar en naturlig exponering gentemot energimarknaden och stigande energipriser. Under 2023 har det fortsatt vara en ökad volatilitet i energipriset, vilket delvis mildrades något genom av dotterbolagen tidigare tecknade fastprisavtal för en begränsad del av den totala energikonsumtionen. Humble Group arbetar aktivt för att upphandla avtalade volymer som ger stordriftsfördelar för gruppens dotterbolag och skapar förutsättningar för resultateffektiviseringar i en turbulent makromiljö.

Vidare har Humble Group noterat en fortsatt stigande upplåningskostnad baserat på en under 2023 volatil räntemiljö. Humble Groups primära ränteexponering utgörs av underliggande utvecklingen av Stibor 3M. Under 2023 steg Stibor 3M från 2,7% till 4,052% vid utgången av 2023. För mer information, se *Not 5 Finansiell riskhantering*.

VINSTDISPOSITION

Styrelsen för Humble Group AB föreslår att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2023 och att årets ansamlade förlust disponeras enligt nedan (SEK):

Balanserat resultat	-141 018 789
Överkursfond	4 930 332 426
Årets resultat	-152 303 523
Summa	**4 637 010 114**
Disponeras så att i ny räkning överföres	**4 637 010 114**

S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

Belopp i MSEK	*Not*	2023	2022
Nettoomsättning	6	7 050	4 800
Aktiverat arbete för egen räkning		83	85
Övriga rörelseintäkter	7	262	259
Råvaror och förnödenheter		-4 921	-3 268
Övriga externa kostnader	8	-851	-644
Personalkostnader	9	-790	-625
Övriga rörelsekostnader	10	-174	-103
EBITDA		**659**	**504**
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	16	-47	-37
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar	17	-64	-48
EBITA		**547**	**419**
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	15	-83	-35
Avskrivningar av förvärvsrelaterade anläggningstillgångar	15	-146	-128
EBIT		**318**	**257**
Andelar av resultatet efter skatt från intresseföretag och joint ventures	19	1	-4
Finansiella intäkter	12	13	14
Finansiella kostnader	12	-393	-265
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		**-61**	**1**
Inkomstskatt	13	-45	-37
RESULTAT EFTER SKATT*		**-106**	**-36**
Övrigt totalresultat			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkningen:			
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	6	135	135
TOTALRESULTAT FÖR ÅRET*		**-100**	**99**
Resultat per aktie före utspädning	14	**-0,28**	**-0,13**
Resultat per aktie efter utspädning	14	**-0,28**	**-0,13**

*Årets resultat och summa totalresultat för året är i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare.

KONCERNENS BALANSRÄKNING – TILLGÅNGAR

Belopp i MSEK	*Not*	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		221	168
Kundrelationer och listningar		413	546
Varumärken		1 676	1 650
Goodwill		3 702	3 631
Summa immateriella tillgångar	15	**6 013**	**5 995**
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark		48	244
Maskiner och andra tekniska anläggningar		83	78
Inventarier, verktyg och installationer		54	36
Pågående nyanläggningar		7	13
Summa materiella anläggningstillgångar	16	**191**	**372**
Nyttjanderättstillgångar	17	**299**	**151**
Uppskjuten skattefordran	18	**29**	**26**
Finansiella tillgångar			
Andelar i intresseföretag och joint ventures	19	51	45
Andra långfristiga värdepappersinnehav	20	33	14
Andra långfristiga fordringar	20	15	16
Summa finansiella tillgångar		**99**	**75**
Totala anläggningstillgångar		**6 631**	**6 618**
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter		102	114
Färdiga varor och handelsvaror		838	854
Förskott till leverantörer		43	14
Summa varulager	20	**983**	**982**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	22	561	683
Övriga kortfristiga fordringar	23	97	62
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	24	114	172
Likvida medel	25	401	338
Summa kortfristiga fordringar		**1 174**	**1 256**
Tillgångar som innehas för försäljning	36	129	0
Totala omsättningstillgångar		**2 287**	**2 237**
TOTALA TILLGÅNGAR		**8 918**	**8 855**

KONCERNENS BALANSRÄKNING – EGET KAPITAL & SKULDER

Belopp i MSEK	*Not*	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital		98	66
Ej registrerat aktiekapital		0	0
Övrigt tillskjutet kapital		5 028	4 131
Balanserat resultat		-256	-161
Eget kapital hänförligt till moderföretags aktieägare	54	**4 869**	**4 036**
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	27	1 197	1 916
Villkorade tilläggsköpeskillingar	29	165	433
Långfristig leasingskuld	17	258	100
Uppskjuten skatteskuld	18	474	502
Avsättningar	28	17	8
Övriga långfristiga skulder	29	18	70
Totala långfristiga skulder		**2 129**	**3 029**
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	27	253	579
Villkorade tilläggsköpeskillingar	29	336	347
Kortfristig leasingskuld	17	67	49
Aktuella skatteskulder	18	92	44
Leverantörsskulder	5	652	550
Övriga kortfristiga skulder	29	324	79
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	30	152	143
		1 876	**1 790**
Skulder som har direkt samband med tillgångar som innehas för försäljning	36	43	0
Totala kortfristiga skulder		**1 919**	**1 790**
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER		**8 918**	**8 855**

KONCERNENS FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare					
Belopp i MSEK	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Valutakurs-differens	Balanserat resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2022	54	1	3 315	43	-302	3 110
Periodens resultat					-36	-36
Övrigt totalresultat				135		135
Totalresultat för perioden	0	0	0	135	-36	99
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare						
Nyemission	12	-1	826			837
Transaktionskostnader			-12			-12
Teckningsoptionsprogram			2			2
Summa transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare	12	-1	816	0	0	827
Utgående balans 31 december 2022	**66**	**0**	**4 131**	**177**	**-338**	**4 036**
Ingående balans 1 januari 2023	**66**	**0**	**4 131**	**177**	**-338**	**4 036**
Periodens resultat					-106	-106
Övrigt totalresultat				6		6
Totalresultat för perioden	0	0	0	6	-106	-100
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:						
Nyemission	31		927			958
Transaktionskostnader			-28			-28
Återköp av aktier			-1			-1
Teckningsoptionsprogram			-1			-1
Justering hänförlig till tidigare år					4	4
Summa transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare	31	0	897	0	4	932
Utgående balans 31 december 2023	**98**	**0**	**5 028**	**183**	**-439**	**4 869**

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i MSEK	*Not*	2023	2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt		-61	1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet			
Avskrivningar	15, 16, 17	341	247
Övriga poster	34	304	155
Betald inkomstskatt		-54	-33
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**529**	**371**
FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL			
Förändring varulager (ökning - /minskning +)		27	-101
Förändring av kortfristiga fordringar (ökning - /minskning +)		190	74
Förändring av kortfristiga skulder (ökning + /minskning -)		341	-88
Summa förändring rörelsekapital		**558**	**-116**
Kassaflöde från den löpande verksamheten*		**1 088**	**255**
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	15	-112	-90
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	16	-49	-57
Avyttring dotterföretag		107	0
Förvärv av dotterföretag, förvärvad verksamhet + betald tilläggsköpeskilling	32	-369	-901
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-423**	**-1 048**
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	35		
Emissionslikvid		875	530
Emissions- och obligationskostnader		-111	-12
Betald premie för teckningsoptioner		0	2
Inlösen av obligationslån		-1 800	0
Obligationslån		0	300
Betald ränta		-216	-154
Upptagna lån		1 546	769
Återbetalning av lån		-823	-670
Amortering av leasingskuld		-72	-52
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**-601**	**712**
Minskning/ökning av likvida medel		**64**	**-82**
Likvida medel vid periodens början		338	420
Valutakursdifferens i likvida medel		-1	-1
Likvida medel vid periodens slut		**401**	**338**
Investerbart kassaflöde*		**486**	**-99**

*Se not 3 för definitioner och beräkning av alternativt nyckeltal. Posten inkluderar erhållna skatteanstånd om 260 MSEK.

NOTER TILL KONCERNREDOVISNINGEN

NOT 1 – ALLMÄN INFORMATION

Denna koncernredovisning omfattar moderbolaget Humble Group AB, organisationsnummer 556794-4797 samt dess dotterföretag. Humble Group AB är ett moderbolag registrerat i Sverige med säte i Stockholm med adress Ingmar Bergmans gata 2, 114 34 Stockholm.

Humble Group är en ung, dynamisk och nydanande FMCG-koncern som levererar produkter som är bra både för människan och för planeten.

Gruppen består av flera verksamhetsbolag som verkar inom snabbväxande segment såsom sockerreduktion, funktionell mat samt hållbar skönhet och hälsa.

Styrelsen har den 17 april 2024 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i miljontals kronor (MSEK). Uppgift inom parentes avser föregående år.

NOT 2 – SAMMANFATTNING AV VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

Noten innehåller en förteckning över de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats när denna koncernredovisning har upprättats. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges. Koncernredovisningen omfattar det legala moderbolaget (Humble Group AB) och dess dotterföretag.

GRUND FÖR RAPPORTERNAS UPPRÄTTANDE

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) så som de antagits av EU. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad beträffar de finansiella tillgångar och skulder som är värderade till verkligt värde.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i *Not 4 Väsentliga uppskattningar och bedömningar*.

INFÖRANDE OCH EFFEKTER AV NYA OCH REVIDERADE IFRS SOM TRÄDER I KRAFT 2023

From 1 januari 2024 tillämpas IAS 1 Upplysningar om redovisningsprinciper, där endast väsentliga redovisningsprinciper redovisas i årsredovisningen.

NYA OCH ÄNDRADE STANDARDER SOM ÄNNU EJ TILLÄMPAS AV KONCERNEN

Inga publicerade standarder och tolkningar som är obligatoriska för koncern räkenskapsåret 2024 bedöms ha någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter.

KONCERNREDOVISNING

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Intresseföretag och joint ventures

Innehav i intresseföretag och joint ventures redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Enligt

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

kapitalandelsmetoden redovisas innehav initialt i koncernens balansräkning till anskaffningskostnad.

RÖRELSEFÖRVÄRV

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av de verkliga värdena av överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare, aktier som emitterats av koncernen och tillgångar eller skulder som är en följd av ett avtal om villkorad köpeskilling.

Identifierbara förvärvade tillgångar, övertagna skulder och övertagna eventualförpliktelser i ett rörelseförvärv värderas, med ett fåtal undantag, inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen.

Den del av köpeskillingar som är villkorade av nyckelpersoners fortsatta anställning bryts ut från förvärvspriset och redovisas i posten Personalkostnader i koncernens resultaträkning.

I de fall då hela eller delar av en köpeskilling skjuts upp (uppskjuten köpeskilling) diskonteras de framtida betalningarna till nuvärdet vid förvärvstidpunkten. Diskonteringsräntan är företagets genomsnittliga kapitalkostnad, vilken är den räntesats företaget skulle ha betalat för en finansiering genom lån under motsvarande period och liknande villkor. Den räntekomponent som uppstår redovisas löpande som en räntekostnad i koncernens finansnetto.

Villkorad köpeskilling klassificeras antingen som eget kapital eller som finansiell skuld. Belopp klassificerade som finansiella skulder omvärderas varje period till verkligt värde. Eventuella omvärderingsvinster och -förluster redovisas i posten Övriga rörelseintäkter alternativt Övriga rörelsekostnader i koncernens rapport över totalresultat. Se även beskrivning i Not 4 Väsentliga uppskattningar och bedömningar för redovisningsändamål.

SEGMENTSRAPPORTERING

Koncernens verksamhet är indelad i följande rörelsesegment:

- *Future Snacking*
- *Sustainable Care*
- *Quality Nutrition*
- *Nordic Distribution*

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapporteringen som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Koncernens högste verkställande beslutsfattaren utgörs av VD som ansvarar för allokering av resurser samt utvärdering av resultatnivån i rörelsesegmenten.

OMRÄKNING AV UTLÄNDSK VALUTA

Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK) som är moderbolagets funktionella valuta och koncernens rapportvaluta.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i rapporten över totalresultat som finansiella intäkter eller finansiella kostnader. Alla övriga valutakursvinster och –förluster redovisas i posterna Övriga rörelsekostnader respektive Övriga rörelseintäkter i rapporten över totalresultat.

INTÄKTSREDOVISNING

Koncernens intäktsströmmar består primärt av försäljning av snabbrörliga konsumentprodukter i form av färdiga handelsvaror såsom hälsosammare livsmedel i form av konfektyr, snacks, bars, dryck och högkvalitativa sportnutritionsprodukter samt hygienartiklar, hem- och hushållsprodukter med en hållbarhetsprofil. Koncernen bedriver även försäljning av ingredienser och övriga råvaror. Försäljning sker på en global nivå genom flera olika kanaler, däribland till dagligvaruhandel, distributörer och online.

Produktförsäljning till företagskunder

Försäljningen av produkter redovisas som en intäkt vid den tidpunkt då kontrollen av produkterna överförs, vilket generellt inträffar när produkterna levereras till kunden (återförsäljare/distributör). Humbles kunder har full bestämmanderätt över försäljningskanalen och Humble kontrollerar inte slutkonsumentpris utan detta åligger Humbles kunder att fastställa. Det finns inte några ouppfyllda åtaganden som kan påverka kundens godkännande av produkterna. En fordran redovisas när produkterna har levererats, då detta är den tidpunkt ersättningen blir ovillkorlig och försäljningens

transaktionsvillkor bedöms vara uppfyllda (dvs. endast tidens gång krävs för att betalning ska ske).

Intäkter från avtal med kunder värderas till det avtalsenliga transaktionspris som återspeglar den ersättning som koncernen förväntar sig erhålla vid försäljningen av produkterna, efter avdrag för moms och övriga försäljningsskatter. I samband med transaktionspriset beaktar koncernen alla eventuella separata transaktionsåtaganden som tillsammans utgör transaktionspriset, samt effekter av variabel ersättning som påverkar transaktionsbeloppet. Det förekommer inga väsentliga separata åtaganden som identifieras som ett separat prestationsåtagande vid försäljning av varor.

Frakt bedöms inte utgöra ett separat prestationsåtagande och redovisas därför inte separat utan som en del av den ordinarie produktförsäljningen. Leveransåtagandet bedöms uppfyllt när produkterna har transporterats till överenskommen plats alternativt när kunden har hämtat produkterna för transport, riskerna för föråldrade eller förkomna produkter har överförts till kunden och kunden har antingen accepterat produkterna i enlighet med avtalet, tiden för invändningar mot avtalet har gått ut eller koncernen har objektiva bevis för att alla kriterier för acceptans har uppfyllts.

Variabel ersättning inkluderar bland annat rabatter och produktreturer och redovisas som avdrag från intäkterna baserat på de belopp som koncernen förväntar sig att erhålla. Varken rabatter eller produktreturer utgör någon väsentlig del av den totala ersättningen. Ingen väsentlig finansieringskomponent bedöms föreligga vid försäljningstidpunkten då kredittiden är 30-90 dagar, vilket överensstämmer med marknadspraxis. Även om förlängda betalningsvillkor kan förekomma undantagsvis, överstiger betalningsvillkoren aldrig 12 månader och transaktionspriset justeras därför inte för effekter av betydande finansieringskomponenter.

Produktförsäljning till privatpersoner
En mindre del av koncernens försäljning avser direktförsäljning till privatpersoner via butik eller webshop. Intäkterna från försäljningen redovisas när koncernföretaget säljer en produkt till kunden. Transaktionspriset förfaller till betalning omedelbart och koncernen erhåller i regel likvid för betalningen direkt då kunden köper produkten och tar emot produkten i butiken alternativt får produkten levererad. Returer förekommer i en väldigt begränsad omfattning hos koncernen då produktförsäljning till privatpersoner endast sker till begränsad omfattning från koncernens verksamheter.

Försäljning av tjänster
Det förekommer ingen väsentlig försäljning av tjänster till externa parter från något av koncernens olika verksamheter.

STATLIGA BIDRAG
Offentliga bidrag från statliga myndigheter redovisas i förekommande fall som Övriga rörelseintäkter i resultaträkningen till verkligt värde då det föreligger rimlig säkerhet att bidragen kommer att erhållas och koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidragen. Statliga bidrag som gäller kostnader periodiseras och redovisas i resultaträkningen över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att täcka. Inkomster från statliga bidrag redovisas som en Övrig rörelseintäkt i koncernens totalresultat.

AKTUELL OCH UPPSKJUTEN INKOMSTSKATT
Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Detta utvärderas löpande.

LEASING
Koncernen agerar som leasetagare. Koncernens leasingavtal avser i allt väsentligt fastigheter, lokaler, fordon, maskiner samt kontorsutrustning. Leasingavtalen skrivs normalt för fasta perioder mellan 12 månader till 5 år, men optioner att förlänga eller säga upp avtal förekommer framförallt avseende fastigheter och lokaler. När leasingavtalets längd fastställs beaktar ledningen all tillgänglig information som ger ett ekonomiskt incitament att utnyttja en förlängningsoption eller att utnyttja en option att säga upp ett avtal. Optionen att förlänga eller att säga upp ett avtal inkluderas endast i leasingavtalets längd om det är rimligt säkert att avtalet förlängs eller sägs upp.

Leasingavtalen kan innehålla både leasing- och icke-leasingkomponenter. Koncernen separerar inte ut ersättningen i avtalet på till leasing- och icke-leasingkomponenter (exempelvis tillhörande reparation-, underhåll- eller administrationskostnader). Detta metodval tillämpas på samtliga tillgångskategorier inom koncernen.

Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte kan fastställas enkelt, vilket normalt är fallet för koncernen undantaget bilar, tillämpas koncernens marginella låneränta. Den marginella låneräntan fastställs genom beaktande av längden på leasingperioden, den ekonomiska miljö som koncernen är verksam inom, typ av tillgång som leasas samt koncernens kreditvärdighet.
Leasingavgifter fördelas mellan amortering av skulden och ränta. Räntan belastar resultaträkningen under leasingperioden för att ge en fast räntesats för den under respektive period redovisade leasingskulden.

Koncernen tillämpar undantaget i IFRS 16 vilket innebär att leasingavgifter hänförliga till korttidsleasingavtal och leasingavtal för vilka den underliggande tillgången har ett lågt värde inte redovisats som en nyttjanderättstillgång och leasingskuld utan redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Koncernen har leasingavtal vilka härrör från sale- and leasebacktransaktion där koncernen överfört tillgång till en köpare och leasar tillbaka tillgången från köparen. Värdering av nyttjanderättstillgången är värderad till den del av det tidigare redovisade värdet av tillgången som hänför sig till nyttjanderätt som behålls av koncernen. Eventuell vinst eller förlust redovisas för de rättigheter som överförts till köparen.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR
Goodwill
Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp med vilken köpeskillingen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar.

I syfte att testa nedskrivningsbehov fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet.

Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill övervakas utifrån rörelsesegment.

Varumärken
Varumärken som förvärvats i samband med rörelseförvärv utgör en immateriell anläggningstillgång och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Initial värdering av varumärke görs genom "Relief from Royalty"-metoden för att fastställa tillgångens nyttjandevärde.
Varumärken som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen och bedöms ha en obestämbar nyttjandetid, varpå varumärken är föremål för en årlig värderingsprövning med syfte att säkerställa tillgångens bokförda värde inte understiger verkligt värde.

Kundrelationer och listningar
Kundrelationer och listningar som förvärvats i samband med rörelseförvärv utgör en immateriell anläggningstillgång och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Den initiala värderingen fastställs med hjälp av en Multi-Period Excess Earnings (MEEM) beräkningsmodell för det förväntade ekonomiska överskottet från den förvärvade kundbasen, minskat med ett naturligt bortfall över tid kopplat till kundlojalitet och andra kundspecifika beteenden. Kundrelationer och listningar som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Kundrelationer och listningar bedöms ha en bestämbar nyttjandetid mellan 2-8 år, där den ekonomiska livslängden primärt påverkas av den bedömda kundlojaliteten samt kundernas återkommande köpfrekvens.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbete
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten består i allt väsentligt av aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten hänförlig till de produkter som koncernen säljer. Koncernen utvärderar löpande huruvida internt upparbetade immateriella tillgångar, så som balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, kan aktiveras.

Följande kriterier är uppfyllda när internt upparbetade immateriella tillgångar aktiveras:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa dem så att de kan användas
- Koncernens avsikt är att färdigställa dem och att använda eller sälja dem
- Det finns förutsättningar att använda eller sälja dem,
- Det kan visas hur de genererar sannolika framtida ekonomiska fördelar
- Adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja dem finns tillgängliga, och
- De utgifter som är hänförliga till dem under dess utveckling kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Direkt hänförbara utgifter som balanseras som en del av utvecklingsarbeten innefattar utgifter för direkta lönekostnader inkl sociala avgifter, samt råvaror och förnödenheter och övriga externa kostnader som kan kopplas direkt till utvecklingen av nya ingredienser eller konsumentprodukter.

Övriga utvecklingsutgifter, som inte uppfyller dessa kriterier, kostnadsförs när de uppstår. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförts redovisas inte som tillgång i efterföljande period.

Balanserade utvecklingsutgifter som redovisas som immateriella tillgångar skrivs av linjärt över den prognostiserade nyttjandeperioden från den tidpunkt då tillgången är färdig att användas. Den bedömda nyttjandeperioden uppgår till 3-5 år.

Kostnader för underhåll kostnadsförs när de uppstår.

Övriga immateriella anläggningstillgångar
Övriga immateriella tillgångar består av koncessioner samt förskott avseende immateriella rättigheter. Dessa har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Uppskattad nyttjandeperiod uppgår till 5 år vilket motsvarar den uppskattade tid dessa kommer generera kassaflöde.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR
Materiella anläggningstillgångar består i all väsentlighet av byggnader och mark samt maskiner.

Avskrivningar på tillgångar, för att fördela deras anskaffningsvärde ner till det beräknade restvärdet över den beräknade nyttjandeperioden, görs linjärt enligt följande:

Byggnader	30-50 år
Maskiner och andra tekniska anläggning	5 år
Inventarier, verktyg och installationer	3-5 år
Pågående nyanläggningar	3-5 år

Mark skrivs ej av utan bedöms ha ett bestående anskaffningsvärde.

Tillgångar som uppfyller villkoren för att klassificeras som anläggningstillgångar som innehas för försäljning värderas till det lägsta av det redovisade värdet och verkligt värde efter avdrag för försäljningskostnaderna. Avskrivningar för dessa tillgångar upphör vid en sådan klassificering.

NEDSKRIVNINGAR AV ICKE FINANSIELLA TILLGÅNGAR
Goodwill som har en obestämbar nyttjandeperiod, varumärken och immateriella tillgångar som inte är färdigställda för användning skrivs inte av löpande utan tillgångens nyttjandevärde prövas årligen, eller vid indikation på värdeminskning, avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflödena som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. För tillgångar (andra än goodwill) som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

Vid nedskrivningsprövning grupperas tillgångarna i så små kassagenererade enheter som möjligt. En kassagenererande enhet är en tillgångsgrupp med i allt väsentligt oberoende inbetalningar. Följden är att vissa tillgångars nedskrivningsbehov prövas enskilt och vissa prövas på nivån kassagenererande enhet. Goodwill fördelas på koncernens rörelsesegment, vilka utgör de lägsta kassagenererande enheter som förväntas dra fördel av synergieffekter hänförliga rörelseförvärv. Rörelsesegmenten utgör också den lägsta nivå i koncernen där VD och företagsledningen bevakar goodwill.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Koncernens finansiella instrument utgörs av posterna Andra långfristiga fordringar, Andra långfristiga värdepappersinnehav, Kundfordringar, Övriga fordringar, Likvida medel, Räntebärande skulder (kort- och långfristiga), Övriga skulder (kort- och långfristiga), Leverantörsskulder samt Villkorade köpeskillingar.

Det redovisade värdet på koncernens långfristiga finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde, med undantag för obligationslånen (se *Not 5 Finansiell riskhantering*), motsvarar i allt väsentligt dess verkliga värde eftersom räntan är i paritet med aktuella marknadsräntor. Redovisning av obligationslånen appliceras under 2022 och delar av 2023 då lånen löstes. Det redovisade värdet på koncernens kortfristiga finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde motsvarar i allt väsentligt dess verkliga värde då diskonteringseffekten inte är väsentlig.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Koncernen klassificerar och värderar samtliga finansiella tillgångar i kategorin upplupet anskaffningsvärde med undantag för andra långfristiga värdepappersinnehav som värderas till verkligt värde över resultatet. Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se Nedskrivningar av finansiella tillgångar nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Villkorade köpeskillingar redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och förändringar i verkligt värde (omvärderas varje period) redovisas i posten Övriga rörelseintäkter alternativt Övriga rörelsekostnader i resultaträkningen. I de fallen villkorade köpeskillingar utgår för en längre tidsperiod än 12 månader används det diskonterade nuvärdet av dessa köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna beräknas med utgångspunkt i det nominella värdet av den bästa uppskattningen av det förväntade utfallet på förvärvsdagen. Uppskattningen har baserats på ledningens bedömning om vad som sannolikt kommer att utbetalas givet villkoren i aktieöverlåtelseavtalet. Verkligt värde på de villkorade köpeskillingarna har sedan beräknats baserat på en räntesats som motsvarar återstående löptid fram till betalning vid varje rapporteringsdatum.

Alla ränterelaterade avgifter redovisas i resultatet ingår i posterna Finansiella kostnader eller Finansiella intäkter.

Nedskrivningar

Koncernen värderar de framtida förväntade kreditförlusterna relaterade till investeringar i skuldinstrument redovisade till upplupet anskaffningsvärde baserat på framåtriktad information. Koncernen väljer reserveringsmetod baserat på om det skett en väsentlig ökning i kreditrisk eller inte.

Koncernen tillämpar i enlighet med reglerna i IFRS 9 en förenklad metod för nedskrivningsprövning av kundfordringar. Förenklingen innebär att reserven för förväntade kreditförluster beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid och redovisas när fordran redovisas första gången.

KUNDFORDRINGAR

Koncernen har två olika kategorier av kundfordringar:

- Belånade kundfordringar
- Övriga kundfordringar.

Kundfordringar är belopp hänförliga till kunder avseende sålda produkter eller tjänster som utförs i

den löpande verksamheten. Kundfordringar klassificeras som omsättningstillgångar. Kundfordringar redovisas initialt till verkligt värde (transaktionspriset). De kundfordringar som koncernen belånar redovisas som en kundfordran i sin helhet på tillgångssidan i balansräkningen samtidigt som en kortfristig skuld, motsvarande den delen som har belånats, redovisas på skuldsidan i balansräkningen. Vid utgången av räkenskapsåret förekom ingen belåning av kundfordringar i balansräkningen.

LIKVIDA MEDEL

I likvida medel i rapporten över kassaflöden ingår kassa och banktillgodohavanden. Övriga kortfristiga placeringar klassificeras som likvida medel när de har förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten, lätt kan omvandlas till kassamedel till ett känt belopp och är utsatta för en obetydlig risk för värdefluktuationer. Checkräkningskredit och revolverande kreditfacilitet redovisas i balansräkningen som låneskulder i kortfristiga skulder respektive långfristiga skulder.

VARULAGER

Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet består av direkta varukostnader, direkt lön och hänförbara indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Lånekostnader ingår inte. Anskaffningsvärdet för individuella artiklar i varulagret fördelas utifrån vägda genomsnittskostnader. Anskaffningsvärdet för handelsvaror fastställs efter avdrag för rabatter. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA

Pensionsförpliktelser

Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifterna redovisas som personalkostnader i rapporten över totalresultat när de förfaller till betalning.

Aktierelaterade ersättningar

Koncernen har aktierelaterade ersättningsplaner i form av personaloptionsprogram samt teckningsoptionsprogram.

Personaloptionsprogrammet har tilldelats vederlagsfritt och löpte under perioden 2019-2022. Rätten till nyttjande av personaloptionerna är villkorade av fortsatt anställning över programmets löptid. Verkligt värde på den tjänstgöring som berättigar anställda till tilldelning av optioner redovisas som en personalkostnad med motsvarande ökning i eget kapital. Verkligt värde på tilldelade optioner beräknas med hjälp av Black & Scholes värderingsmodell. Det totala beloppet att kostnadsföra baseras på det verkliga värdet på de optioner som tilldelas och redovisas linjärt över intjänandeperioden. Vid varje rapportperiods slut omprövar koncernen sina bedömningar av hur många aktier som förväntas bli intjänade baserat på intjänandevillkoren. Den eventuella avvikelsen mot de ursprungliga bedömningarna redovisas i resultaträkningen med motsvarande justering i eget kapital. Kostnaderna för sociala avgifter periodiseras på samma sätt som personalkostnaderna och justeras löpande baserat på optionernas verkliga värde vid varje bokslut.

Koncern har utfärdat teckningsoptioner till vissa anställda, som en del av deras ersättningspaket, för vilka de anställda betalar en premie som motsvarar verkligt värde beräknat med tillämpning av Black & Scholes värderingsmodell för optioner för det datum när teckningsoptionerna tilldelats. Rätten till nyttjande av teckningsoptionerna är villkorade av fortsatt anställning över programmets löptid. Teckningsoptionerna klassificeras som aktierelaterad ersättning reglerade via eget kapital. De teckningsoptionsprogram som löper i koncernen redovisas som en ökning i eget kapital och likvida medel i samband med deltagarens teckning och betalning av optionspremien.

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

NOT 3 – DEFINITIONER OCH BERÄKNING AV NYCKELTAL

DEFINITIONER

Villkorade tilläggsköpeskillingar
Uppskjutna köpeskillingsbetalningar som är villkorade av framtida resultat för ett förvärvat dotterbolag. Ersättningen kan betalas i både kontanter och aktier och redovisas till verkligt värde baserat på ledningens bästa uppskattning av förekomsten av framtida betalningar.

FMCG
FMCG är en branschterm och översätts till snabbrörliga konsumentprodukter (*Eng. Fast Moving Consumer Goods)*

BERÄKNING AV NYCKELTAL

Användande av nyckeltal ej definierade i IFRS
Humble Group tillämpar ESMA:s (European Securities and Markets Authority) riktlinjer för alternativa prestandamått (APM). En APM är ett finansiellt mått på historiska eller framtida finansiella resultat, finansiell ställning eller kassaflöde som inte har definierats i IFRS. För att underlätta analys av koncernens utveckling gjord av koncernledningen och andra intressenter, använder sig Humble Group av vissa APM:er. APM:erna syftar till att ge ytterligare information och ersätter inte nyckeltal enligt IFRS. Humble Groups definitioner av APM kan skilja sig från definitionerna i andra företag. Se Årsredovisning 2022 för föregående års beräkningar.

Bruttovinst
Nettoomsättning minskat med kostnad för råvaror och förnödenheter.
Bruttovinst beräknas 7 050 – 4 921 = 2 129 MSEK.

Bruttomarginal
Bruttovinst i relation till Nettoomsättning.
Bruttomarginal beräknas 2 129 / 7 050 = 30%.

Organisk tillväxt
Nettoomsättningens förändring justerad för valutakurseffekt och nettoomsättning från förvärvade bolag under perioden.
Organisk tillväxt beräknas (2 250 – 125 - 1 353) / 4 800 = 16%.

Justerad EBITDA
Rörelseresultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar, justerat för jämförande störande poster. Justerad EBITDA per aktie är Justerad EBITDA dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.
Justerad EBITDA beräknas 659 + 37 = 696 MSEK.
Justerad EBITDA per aktie beräknas 696 MSEK / 377 360 692 = 1,84 SEK.

EBITA
Resultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar och nedskrivningar på förvärvsrelaterade övervärden. EBITA-marginal beräknas som EBITA i relation till Nettoomsättning.
EBITA beräknas 659 – 47 - 64 = 547 MSEK.

Justerad EBITA
Resultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar och av- och nedskrivningar på förvärvsrelaterade övervärden, justerat för jämförande störande poster. Justerad EBITA per aktie är Justerad EBITA dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.
Justerad EBITA beräknas 547 + 37 = 584 MSEK.
Justerad EBITA per aktie beräknas 584 MSEK / 377 360 692 = 1,55 SEK.

Justerad EBIT
Resultat före betalning av räntor och skatt justerat för jämförande störande poster. Justerad EBIT per aktie är Justerad EBIT dividerat med genomsnittligt antal aktier före utspädning.
Justerad EBIT beräknas 318 + 37 = 355 MSEK.
Justerad EBIT per aktie beräknas 355 MSEK / 377 360 692 = 0,94 SEK.

Resultat per aktie efter utspädning
Periodens resultat efter skatt dividerat med summan av antalet genomsnittliga utestående aktier samt vägda genomsnittet av de ytterligare aktier som skulle ha varit utestående vid en konvertering av samtliga potentiella aktier vid periodens utgång. Ingen justering för utspädning görs vid negativt redovisat resultat.

Investerbart kassaflöde
Beloppet av likvida medel som återstår från den löpande verksamheten efter investeringsverksamheten, plus förvärv av dotterföretag (nettoeffekt av likvida medel), minus betald ränta, minus amortering av leasingskuld, minus skatteanstånd.
Investerbart kassaflöde beräknas 1 088 – 423 + 369 - 216 - 72 – 260 = 486 MSEK

Nettoskuld
Totala räntebärande skulder och leasingskulder reducerat med likvida medel.
Nettoskuld beräknas 1 450 + 325 - 401 = 1 374 MSEK.

Avkastning på eget kapital
Resultat efter finansiella poster i relation till eget kapital.
Avkastning på eget kapital beräknas -61 / 4 869 = -1,25%

Soliditet
Eget kapital i relation till balansomslutning.
Soliditet beräknas 4 869 / 8 918 = 54,6%

NOT 4 – VÄSENTLIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSÄNDAMÅL

Koncernen gör uppskattningar och bedömningar om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som följer av dessa kommer, per definition, sällan att motsvara det faktiska resultatet. De uppskattningar och bedömningar som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar av redovisade värden av tillgångar och skulder under kommande räkenskapsår behandlas i översikt nedan.

VÄSENTLIGA BEDÖMNINGAR
Förvärvsanalys
Vid förvärv av dotterföretag görs en förvärvsanalys där det verkliga värdet vid förvärvstidpunkten av identifierbara tillgångar och skulder samt eventualförpliktelser redovisas. Värdering av identifierade tillgångar och skulder i förvärvad verksamhet inkluderar poster i bolagets rapport om finansiell ställning och olika poster som inte har redovisats i bolagets rapport över finansiell ställning, såsom immateriella tillgångar. Initialt identifieras immateriella tillgångar som kan ha ett värde, såsom kundrelationer, varumärken etc. Dessa tillgångar har normalt inget marknadsvärde utan beräknas med olika värderingsmetoder. Dessa metoder bygger på olika antaganden om framtida kassaflöden, intäktstillväxt, EBIT-marginaler samt skattesatser och diskonteringsräntor i olika länder. Sådana beräkningar kräver en hög grad av uppskattning som i sin tur måste utvärderas, mätas och analyseras noggrant. Detta innebär också att preliminära beräkningar kan ändras.

Villkorad köpeskilling
Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling i samband med förvärvet ska koncernen betala tilläggsköpeskilling och anställningsrelaterad ersättning givet att vissa väsentliga finansiella mål uppfylls. De finansiella målen är vanligtvis relaterade till det förvärvade dotterbolagets framtida EBITDA eller EBIT. Det verkliga värdet av avtalet om villkorad köpeskilling baseras på ledningens bedömning av vad som sannolikt kommer att betalas givet villkoren i aktieöverlåtelseavtalet. Humble genomför en initial bedömning av den villkorade köpeskillingens förväntade framtida utfall, som vid det första redovisningstillfället historiskt har uppgått till mellan 70-80% av den maximala överenskomna villkorade köpeskillingen som kan komma att betalas ut, se *Not 5 Finansiell riskhantering.*

Betydande antagande för nedskrivning av goodwill
Koncernen undersöker varje år om det finns behov av nedskrivning av goodwill enligt redovisningsprinciper som beskrivs i *Not 2 Sammanfattning av viktiga redovisningsprinciper*. Återvinningsvärde för kassagenererande enheter (CGU) fastställs genom beräkning av nyttjandevärdet, vilket kräver att vissa antaganden görs. Humble Group utför nedskrivningstest på segmentnivå eftersom dessa anses vara den lägsta kassagenererande enheten där ledningen övervakar den finansiella utvecklingen.

Beräkningarna baseras på kassaflödesprognoser baserade på budgetar fastställda av ledningen och

godkända av styrelsen för de kommande fem åren. Kassaflöden är nuvärdesberäknade med en vägd genomsnittlig kapitalkostnad för 2023 på 11,02% (10,81%). Kassaflöden efter femårsperioden extrapoleras med en långsiktig tillväxttakt på 2 %. Utgångspunkten till den använda tillväxttakten överensstämmer med branschprognoser för varje CGUs respektive bransch. För mer information, se *Not 15 Immateriella tillgångar*.

ÖVRIGA BEDÖMNINGAR

Nyttjandeperioder för immateriella tillgångar

Humble har flera immateriella anläggningstillgångar upptagna i balansräkningen som har en obestämbar nyttjandeperiod. Tillgångar som saknar en fastställd nyttjandeperiod utgörs av goodwill samt varumärken. Humbles nyttjanderätt till gruppens varumärken samt immateriella rättigheter är obegränsad och obestämd i tidsrymd. Humble utvärderar löpande respektive tillgångs bestående värde samt om det finns ett behov av att fastställa en bestämbar återstående nyttjandeperiod för gruppens varumärken och immateriella rättigheter.

Reserv för förväntade kreditförluster

Kundfordringar uppgår till 561 MSEK. Humble har historiskt sett haft en mycket låg nivå på kundförluster över en längre tidsperiod. Baserat på det bedömer koncernen att en reserv för kundförluster uppgår till 0 (0). Se *Not 22 Kundfordringar* för information avseende åldersanalys av kundfordringar och förändring av reserven för kundförluster under året.

Bedömning av leasingkontrakt med möjlighet till förlängning

Humble Group är hyrestagare i hyresavtal bestående av kontorslokaler, maskiner, bilar och kontorsmaterial. Kontorslokalerna är vanliga kontorslokaler belägna i storstäder där tillgången till liknande kontorslokaler bedöms som god. Koncernen har inte haft några väsentliga förbättringskostnader kopplade till någon av kontorslokalerna. Kontrakten för kontorslokalerna innehåller en formell rätt för Humble Group att förlänga avtalet, ofta utformat som att avtalet automatiskt förlängs med 12 månader om inte koncernen väljer att säga upp avtalet 3-6 månader innan avtalets slutdatum. Vid bedömningen av om det är rimligt säkert att koncernen kommer att utnyttja förlängningsmöjligheten, beaktar ledningen i första hand svårigheter med att ersätta en lokal och återstående tid innan avtalet automatiskt förlängs. Sammantaget varierar koncernens hyresperiod för kontorslokaler mellan 1 - 15 år med en genomsnittlig hyresperiod på fyra år. Ingen möjlighet till förlängning har inkluderats för maskiner, bilar och kontorsmaterial.

Uppskjuten skatt

Uppskjutna skattefordringar uppgår till 29 MSEK, vilket främst avser underskottsavdrag för Humble Group AB. Underskottet har uppstått under 2014 till 2023. Koncernen har bedömt att underskottsavdragen kommer att kunna användas mot framtida skattemässiga överskott. Bedömningen baseras på beslutad affärsplan och budget för dotterbolaget, där samtliga dotterbolag i koncernen förväntas ge skattemässiga överskott från 2024 och framåt. Skatteunderskotten kan balanseras och har ingen förfallodag.

NOT 5 – FINANSIELL RISKHANTERING

FINANSIELLA RISKFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för en mängd olika finansiella risker såsom olika makro- och marknadsrisker, omfattande valutarisker, ränterisk i verkligt värde, ränterisk i kassaflödet och prisrisk, kreditrisk, likviditetsrisk och refinansieringsrisk. Koncernen eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat. Målsättningen med koncernens finansverksamhet är att

- säkerställa att koncernen kan fullgöra sina betalningsåtaganden
- hantera finansiella risker
- säkerställa tillgång till erforderlig finansiering
- optimera koncernens finansnetto.

Koncernens riskhantering kontrolleras till övervägande del på dotterbolagsnivå enligt policyer som godkänts av Humble Groups ledning. Styrelsen tillhandahåller skriftliga principer för övergripande riskhantering, samt

policyer som täcker specifika områden, såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk, användning av finansiella derivatinstrument och icke-derivata finansiella instrument samt placering av överskottslikviditet.

Koncernens finansiella ställning och resultat påverkas av olika riskfaktorer som måste beaktas vid bedömningen av bolaget och dess framtida resultat. Nedan beskrivs de primära risker som bedöms vara relevanta för koncernen.

a) Marknadsrisk

Valutarisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisker som uppstår från olika valutaexponeringar, framförallt avseende valutorna EUR, GBP och USD. Valutarisk uppstår framförallt från omräkning av utländska dotterföretags resultat- och balansräkning till koncernens rapportvaluta som är SEK (omräkningsbalansexponering). Koncernens policy är att inte säkra omräkningsexponeringen hänförlig till utländska nettotillgångar för att minska omräkningsrisken i de finansiella rapporterna.

Känslighetsanalys - Omräkningsbalansexponering

I följande tabeller presenteras en analys över kommersiell transaktionsexponering vid förändring av de valutor som påverkar koncernens omsättning, EBIT samt eget kapital.

	%	Uppskattad effekt på omsättning	Uppskattad effekt på EBIT	Uppskattad effekt på eget kapital
Starkare EUR vs SEK	10	1%	0%	0%
Svagare EUR vs SEK	-10	-1%	0%	0%
Starkare GBP vs SEK	10	2%	5%	2%
Svagare GBP vs SEK	-10	-2%	-5%	-2%
Starkare USD vs SEK	10	0%	0%	0%
Svagare USD vs SEK	-10	0%	0%	0%

	%	Uppskattad effekt på omsättning	Uppskattad effekt på EBIT	Uppskattad effekt på eget kapital
Starkare EUR vs SEK	10	1%	1%	0%
Svagare EUR vs SEK	-10	-1%	-1%	0%
Starkare GBP vs SEK	10	2%	4%	1%
Svagare GBP vs SEK	-10	-2%	-4%	-1%
Starkare USD vs SEK	10	0%	0%	0%
Svagare USD vs SEK	-10	0%	0%	0%

Valutarisk uppstår även från köp och försäljning i en valuta som inte motsvarar den funktionella valutan för företaget (transaktionsexponering). Humble Groups transaktionsexponering i utländsk valuta vid utgången av rapportperioden, uttryckt i svenska kronor var följande:

Kundfordringar	2023-12-31	2022-12-31
EUR/SEK	70	96
GBP/SEK	13	12
USD/SEK	106	112
Total utländsk valuta	**189**	**221**

Leverantörsskulder	2023-12-31	2022-12-31
EUR/SEK	136	161
GBP/SEK	14	4
USD/SEK	95	63
Total utländsk valuta	**245**	**344**

Känslighetsanalys - transaktionsexponering

I följande tabell presenteras analys över den omräknade rörelseresultatet om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 10% i förhållande till EUR, GBP och USD med alla andra variabler konstanta, som en följd av vinster/förluster vid valutaomräkning.

		Kundfordringar		Leverantörsskulder	
	%	2023	2022	2023	2022
Starkare EUR vs SEK	10	2%	4%	-4%	-6%
Svagare EUR vs SEK	-10	-2%	-4%	4%	6%
Starkare GBP vs SEK	10	0%	0%	0%	0%
Svagare GBP vs SEK	-10	0%	0%	0%	0%
Starkare USD vs SEK	10	3%	4%	-3%	-2%
Svagare USD vs SEK	-10	-3%	-4%	3%	2%

De ackumulerade valutakursvinsterna och -förlusterna som redovisats i resultaträkningen var:

	2023	2022
Valutakursvinster och –förluster som ingår i övriga intäkter och kostnader	2	-1
Valutakursförluster på upplåning i utländsk valuta som ingår i finansiella kostnader	-6	-9
Summa valutakursvinster och –förluster som ingår i resultat före skatt – netto	**-3**	**-9**

Humble Group arbetar ständigt med att minimera valutaexponeringen för större köp genom valutaväxling och vid behov kortsiktig valutasäkring. Vid årets slut uppgick säkringarna i koncernen till ej väsentliga belopp.

Ränterisk

Koncernens ränterisk uppstår genom långfristig upplåning. Koncernens främsta ränterisk uppstår genom långfristig upplåning med rörlig ränta, som exponerar koncernen för ränterisk avseende

kassaflöden. Koncernen säkrar inte sin ränterisk avseende framtida kassaflöden.

Koncernen har två löptidslån på sammanlagt 1 350 MSEK:

- 500 MSEK, löper med rörlig ränta (STIBOR 3m + 3,30%)
- 850 MSEK, löper med rörlig ränta (STIBOR 3m + 3,50%)

Känslighetsanalys - ränterisk

Om räntorna på upplåning per den 31 december 2023 varit 1 procentenhet högre/lägre med alla andra variabler konstanta, hade resultatet före skatt för räkenskapsåret varit +/-15 MSEK (+/-15) lägre/högre, huvudsakligen som en effekt av högre/lägre räntekostnader för upplåning med rörlig ränta.

b) Kreditrisk

Kreditrisk uppkommer främst från likvida medel och skuldinstrument redovisade till upplupet anskaffningsvärde.

Kreditrisk hos kunder minskas genom kreditriskbedömningar, upprättandet av kreditgränser i händelse av försenade betalningsåtaganden och genom avtalsvillkoren med kunderna. Det finns ingen hög koncentration av kreditrisker avseende exponering mot enskilda kunder, särskilda branscher och/eller regioner. Under 2023 har det inte varit några enskilda kunder som individuellt har stått för mer än 10% av intäkterna.

Av koncernens finansiella tillgångar är det kundfordringar som är inom ramen för nedskrivningsmodellen för förväntade kreditförluster.

Kundfordringar

Koncernen har tidigare belånat en del av kundfordringarna i form av ett factoringupplägg (belånade kundfordringar) och erhållit likvida medel. Kreditrisken för de belånade kundfordringarna kvarstår hos Humble Group. För information avseende dessa fordringar, se avsnitt d) Likviditetsrisk nedan.

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster för alla kundfordringar där reserven beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid.

För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på antal förfallna dagar. Förväntade kreditförluster är baserade på en period om tolv månader före den 31 december 2023 med motsvarande historiska kreditförlusterna under samma period. De historiska kreditförlusterna justeras sedan med hänsyn till nuvarande och framåtblickande information om makroekonomiska faktorer som kan komma att påverka kundernas möjlighet att betala fordran. I de fall där koncernen har mer information om kunderna än den statistiska modellen avspeglar gör företagsledningen ytterligare bedömningar för just de kunderna. Historiskt sett har koncernen upplevt obetydliga kreditförluster. Baserat på historiska data med mycket låga kreditförluster tillsammans med en framåtblickande bedömning är de förväntade kreditförlusterna inte betydande för några kunder. Åldersfördelning för koncernens kundfordringar presenteras i *Not 22 Kundfordringar*.

Kundfordringar och övriga fordringar skrivs bort när det inte finns någon rimlig förväntan om återbetalning. Bedömningarna görs individuellt i vart och ett av fallen baserat på indikatorer på att det inte finns någon rimlig förväntan om återbetalning. Indikatorerna innefattar bland annat att en gäldenär inte följer återbetalningsplanen från koncernen. Nedskrivningar av kundfordringar redovisas som övriga externa kostnader i rörelseresultatet. Efterföljande återbetalningar av belopp som tidigare har skrivit ned vändes mot samma post.

c) Refinansieringsrisk

Refinansieringsrisk definieras som risken att det uppstår svårigheter att refinansiera koncernen, att finansiering inte kan erhållas eller att den endast kan erhållas till ökade kostnader. Risken begränsas genom att koncernen löpande utvärderar olika finansieringslösningar.

d) Likviditetsrisk

Likviditetrisk är koncernens risk för att inte kunna uppfylla sina kortfristiga betalningsåtaganden till följd av otillräckliga likvida medel. Vid slutet av rapportperioden innehade koncernen 401 MSEK (338 MSEK) i likvida medel. Till följd av verksamheten i koncernen, behöver koncernen ha flexibel finansiering med möjlighet till att utnyttja avtalade kreditlimiter.

Koncernledningen följer rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv (inklusive outnyttjade kreditfaciliteter) och likvida medel baserade på förväntade kassaflöden vilket övervakas på koncernnivå. Analyserna utförs normalt av de rörelsedrivande företagen med beaktande av de riktlinjer och begränsningar som koncernledningen upprättat. Därutöver innefattar koncernens policy för likviditetshantering att göra prognoser för kassaflöden i större valutor och överväga den nivå av likvida medel som krävs för att uppnå dessa, övervaka kassaflödenas likviditetsnivåer mot interna och externa regulatoriska krav och upprätthålla skuldfinansieringsplaner.

Koncernen hade vid slutet av rapportperioden tillgång till outnyttjade checkräkningskredit uppgående till 58 MSEK (79). Checkräkningskrediten kan utnyttjas vid vilken tidpunkt som helst och avtalstiden för krediten löper till juli 2026. Checkräkningskrediterna kan utnyttjas när som helst i SEK och har vid utgången av räkenskapsåret en genomsnittlig förfallotid på 1 år (1).

Tillgången på rörelsekapital för bolagets operativa verksamhet och finansiering för att möta koncernens investeringsbehov utgör en viktig del för att skapa en lönsam och långsiktigt stark verksamhet. Humble Group har för närvarande en bra dialog med investerare och banker för att hantera denna risk.

Belånade kundfordringar
Vissa av koncernens dotterbolag har historiskt belånat kundfordringar som ett sätt att finansiera rörelseverksamheten. I samband med att fakturering sker belånas fakturan genom en extern part som vanligtvis har belånat 70-90% av fakturans värde och betalar ut likviden omgående efter belåning. Belåningen löper med ränta till dess att kunden har betalat fakturan, och redovisas brutto som en kundfordran och kortfristig skuld till kreditinstitut i balansräkningen. Vid utgången av rapportperioden fanns inga belånade kundfordringar i balansräkningen (0).

Löptidslån
Under tredje kvartalet refinansierade Humble Group sina obligationsåtaganden på totalt 1 800 MSEK och ersatte detta med två löptidslån på totalt 1 350 MSEK och en revolverande kreditfacilitet på totalt 300 MSEK. Lånen löper med en rörlig räntesats som baseras på STIBOR 3M plus en räntemarginal som är beroende på koncernens skuldsättningsgrad. Vid periodens slut uppgick räntemarginalen till 3,30% respektive 3,50%. Räntebetalningar sker vanligen kvartalsvis eller vid utgången av den löptid som företagsledningen valt att för innevarande ränteperiod. Amortering på löptidslån A sker kvartalsvis med 41 MSEK till och med juli 2026. Datum för lösen och amortering av löptidslån B på 850 MSEK och den revolverande kreditfaciliteten på 150 MSEK är juli 2026.

Nedanstående tabell analyserar koncernens finansiella skulder uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena inklusive ränta. Framtida kassaflöden i utländsk valuta har beräknats med utgångspunkt från den valutakurs som gällde per balansdagen.

2023-12-31	<12 mån	1-2 år	2-5 år	> 5 år	Summa	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Räntebärande skulder (lång- och kortfristig del)	341	255	1 067	0	1 662	1 450
Villkorade köpeskillingar (lång- och kortfristig del)	349	175	17	0	542	501
Övriga skulder (lång- och kortfristig del)	324	4	13	1	342	342
Leasingskulder	77	60	118	169	425	325
Leverantörsskulder	652	0	0	0	652	652
Summa	**1 743**	**494**	**1 216**	**170**	**3 622**	**3 270**

2022-12-31	<12 mån	1-2 år	2-5 år	> 5 år	Summa*	Redovisat värde
Finansiella skulder						
Räntebärande skulder (lång- och kortfristig del)	621	19	1 853	43	2 536	2 494
Villkorade köpeskillingar (lång- och kortfristig del)	347	353	164	0	863	780
Övriga skulder (lång- och kortfristig del)	79	40	29	1	149	149
Leasingskulder	53	36	49	36	174	150
Leverantörsskulder	550	0	0	0	550	550
Summa	1 650	448	2 095	81	4 272	4 122

BERÄKNING AV SAMT UPPLYSNING OM VERKLIGT VÄRDE

De olika nivåerna i verkligt värdehierarkin definieras enligt följande:

Finansiella instrument i nivå 1
Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder.

Finansiella instrument i nivå 2
Andra observerbara data för tillgången eller skulden än noterade priser inkluderade i nivå 1, antingen direkt (dvs. som prisnoteringar) eller indirekt (dvs. härledda från prisnoteringar).

Finansiella instrument i nivå 3
I de fall ett eller flera väsentliga indata inte baseras på observerbar marknadsinformation.

Koncernens finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde via resultaträkningen avser andra långfristiga värdepappersinnehav. Dessa är klassificerade som nivå 1 i verkligt värdehierarkin.

Koncernens finansiella skulder som värderas till verkligt värde via resultaträkningen avser villkorade tilläggsköpeskillingar. Dessa är klassificerade som nivå 3 i verkligt värdehierarkin. Det har inte skett några överföringar mellan nivåer under året.

Upplysning om verkligt värde på löptidslån
Som beskrivet ovan i sektion a) stycke Ränterisk har koncernen även finansiella instrument i form av löptidslån. Dessa värderas till upplupet anskaffningsvärde som i allt väsentligt motsvarar dess verkliga värde i balansräkningen

Upplysning om verkligt värde på villkorad tilläggsköpeskilling
Den totala villkorade tilläggsköpeskillingen som ska betalas är i allmänhet betingad av betydande finansiella resultatförbättringar, vilka vanligtvis mäts till vissa förutbestämda EBITDA-nivåer som dotterbolaget ska uppnå. Typen av betalningar är i allmänhet en fråga för Humble Group att bestämma, med en majoritet som ska betalas kontant men kan också i viss utsträckning betalas med nyemitterade aktier. Att villkorade tilläggsköpeskillingar till viss del kan betalas med aktier reducerar koncernens framtida likvida utflöde och har en potentiell positiv inverkan på koncernens kassaflöde och långfristiga nettoskuld.

Mekaniken bakom de villkorade tilläggsköpeskillingarna skiljer sig åt mellan de olika förvärven och koncernens åtaganden sträcker sig också över en längre tidshorisont. Avsättningen i koncernens balansräkning utgör en värdering av ledningens bästa bedömning av det förväntade framtida kassaflödet. Denna bedömning görs på dotterbolagsnivå och omvärderas regelbundet. De villkorade köpeskillingarna redovisas till verkligt värde och har diskonterats med en diskonteringsränta på 11,02% (10,81). Moderbolaget har majoriteten av koncernens alla redovisade villkorade tilläggsköpeskillingar. Humble gör bedömningen att det inte föreligger några väsentliga skillnader mellan de olika tilläggsköpeskillingarnas beräkningsmetod som skulle motivera att tillämpa olika diskonteringsräntor för olika dotterbolag. Detta utgör grunden till att samma räntesats har applicerats för samtliga tilläggsköpeskillingar per år.

Indata vid värdering till verkligt värde i nivå 3 och värderingsprocessen
Tilläggsköpeskillingarna i koncernen har beräknats med utgångspunkt i det nominella värdet av den bästa uppskattningen av det förväntade utfallet på förvärvsdagen. Uppskattningen har baserats på ledningens bedömning om vad som sannolikt kommer att utbetalas givet villkoren i aktieöverlåtelseavtalet. Verkligt värde på tilläggsköpeskillingarna har sedan beräknats baserat på en räntesats som motsvarar återstående löptid fram till betalning vid varje rapporteringsdatum. Under 2023 har -60 MSEK (-57) i räntekostnader redovisats som finansieringskostnader avseende kostnader relaterade till villkorade köpeskillingar.

Återstående löptid presenteras nedan.

Uppskattade åtaganden per år	Nominellt belopp	Nuvärde
2024	349	336
2025	175	151
2026	17	13
Totala tilläggsköpeskillingar	**542**	**501**

Tilläggsköpeskilling	2023	2022
Ingående balans 1 Januari	**780**	**737**
Förvärv	32	247
Utbetalningar	-320	-144
Verkligt värdeförändringar som redovisas över resultaträkning via rörelseintäkter	-199	-188
Verkligt värdeförändringar som redovisas över resultaträkning via rörelsekostnader	147	77
Räntekostnader	60	57
Valutakursdifferenser	-2	-5
Utgående balans 31 December	**501**	**780**

HANTERING AV KAPITAL

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. Koncernen bedömer sitt kapital på basis av nettoskuld.

Nettoskuldsättning

Koncernen har en strategi att ha en balanserad kapitalstruktur där bland annat skuldsättningsgraden följs upp löpande. Minskningen av nettoskuld under 2023 är hänförlig till refinansiering.

	2023-12-31	2022-12-31
Räntebärande skulder*	1 775	2 644
Avgår: likvida medel	-401	-338
Nettoskuld	**1 374**	**2 306**
Totala tillgångar	8 918	8 855
Nettoskuldsättning i relation till totala tillgångar	**0,15**	**0,26**

*Inklusive leasing skuld

NOT 6 – SEGMENTSINFORMATION SAMT UPPLYSNING OM NETTOOMSÄTTNING

Koncernens högste verkställande beslutsfattare utgörs av VD, som främst använder justerat rörelseresultat före betalning av räntor och skatt samt av- och nedskrivningar (Justerad EBITDA) i bedömningen av rörelsesegmentens resultat. VD:n följer inte upp segments tillgångar och skulder för allokering av resurser eller bedömning av resultat.

SEGMENTSBESKRIVNING
Humble Group verkar inom fyra segment; Future Snacking, Sustainable Care, Quality Nutrition och Nordic Distribution.

Future Snacking består av ett antal livsmedels- och snacksvarumärken med hög innovationskraft och visionen för att tillhandahålla banbrytande, hälsosammare och mer hållbara godisprodukter, mat och snacks för den dagliga konsumenten. Future Snacking omfattar dessutom olika godis-, konfektyr- och snacksproducenter som tillverkar högkvalitativa produkter för koncernens olika varumärken.

Sustainable Care består av ett brett utbud av varumärken, distributörer och producenter av hållbara personlig vård- och hushållsprodukter. Deras kategorier omfattar bland annat hudvård, munvård, hårvård och hygienprodukter. Företagen i segmentet har åtagit sig att möta den växande efterfrågan på hållbara och miljövänliga produkter och genom att göra det bidra till en mer miljövänlig planet.

Quality Nutrition omfattar både varumärken och tillverkare av sportnutrition och ingredienser. Dessa dotterbolag ägnar sig åt att tillhandahålla näringsprodukter och kosttillskott av högsta kvalitet som är utformade för att hjälpa både idrottare och vanliga konsumenter att öka prestanda och hälsa i deras dagliga liv.

Nordic Distribution omfattar ett nätverk av grossister och distributörer i Norden. Företagen inom Nordic Distribution har en djup förståelse för lokala marknader och konsumenternas preferenser. Genom att utnyttja styrkorna hos dessa lokala partners kan Humble Group erbjuda ett omfattande utbud av FMCG-produkter som tillgodoser de olika preferenserna i Norden.

ÖVRIGA UPPLYSININGAR
Humble Groups dotterbolag delas in i segment baserat på deras primära intäktsgenererande produktportfölj eller verksamhetsgren. Det har inte förekommit några sammanslagningar av olika delsegment för redovisningsperioderna.

Övrigt innefattar moderbolagets verksamhet samt några få administrativa dotterbolag som ej har en direkt koppling till övriga rörelsedrivande verksamheten.

Humble Group har ett resultatorienterat fokus på sina verksamheter och följer ej löpande upp segmenten på tillgångar och skulder, vilket är anledningen till att endast resultaträkning presenteras i tabeller nedan.

2023	Future Snacking	Sustainable Care	Quality Nutrition	Nordic Distribution	Övrigt*	Totalt
Nettoomsättning**	936	2 197	1 462	2 455	0	**7 050**
Råvaror och förnödenheter	-532	-1 413	-1 030	-1 946	0	**-4 920**
Bruttovinst	**404**	**784**	**432**	**509**	**1**	**2 129**
Bruttovinstmarginal, %	*43%*	*36%*	*30%*	*21%*		*30%*
EBITDA	**83**	**326**	**166**	**101**	**-18**	**659**
Justering för jämförelsestörande poster (not 11)	42	-10	-11	9	6	**37**
Justerad EBITDA* **	**126**	**317**	**155**	**110**	**-12**	**696**
Justerad EBITDA i relation till nettoomsättning	*9%*	*15%*	*11%*	*4%*		*9%*
EBITA	**47**	**298**	**144**	**76**	**-19**	**547**
Justerad EBITA	**90**	**289**	**132**	**85**	**-12**	**584**
Justerad EBITA i relation till nettoomsättning	*10%*	*13%*	*9%*	*3%*		*8%*
EBIT	**13**	**158**	**115**	**55**	**-23**	**318**
Justerad EBIT	**55**	**148**	**103**	**64**	**-16**	**355**
Justerad EBIT i relation till nettoomsättning	*1%*	*7%*	*8%*	*2%*		*5%*

*Övrigt är hänförligt till moderbolaget & mindre administrativa enheter, **Intäkter från försäljning till externa kunder, ***Se not 11 för avstämning av Resultat före skatt

2022	Future Snacking	Sustainable Care	Quality Nutrition	Nordic Distribution	Övrigt*	Totalt
Nettoomsättning**	733	1 845	965	1 257		4 800
Råvaror och förnödenheter	-417	-1 171	-700	-980		-3 268
Bruttovinst	**316**	**674**	**265**	**277**		1 532
Bruttovinstmarginal, %	*43%*	*37%*	*27%*	*22%*		*32%*
EBITDA	162	225	104	52	-39	504
Justering för jämförelsestörande poster (not 11)	-57	78	4	6	16	47
Justerad EBITDA* **	**105**	**303**	**108**	**58**	**-23**	551
Justerad EBITDA i relation till nettoomsättning	*14%*	*16%*	*11%*	*5%*		*11%*
EBITA	138	193	83	44	-39	419
Justerad EBITA	81	271	87	49	-22	466
Justerad EBITA i relation till nettoomsättning	*11%*	*15%*	*9%*	*4%*		*10%*
EBIT	85	124	57	29	-38	257
Justerad EBIT	28	202	61	35	-22	304
Justerad EBIT i relation till nettoomsättning	*4%*	*11%*	*6%*	*3%*		*6%*

*Övrigt är hänförligt till moderbolaget & mindre administrativa enheter, **Intäkter från försäljning till externa kunder, ***Se not 11 för avstämning av Resultat före skatt

NETTOOMSÄTTNING

Humble Group har ett globalt försäljningsnätverk där den främsta nettoomsättningen sker inom Europa och Storbritannien. I tabellen presenteras fördelningen av nettoomsättningen per verksamhetsland. Ingen av övriga länder bidrar fristående med mer än en procent av totala nettoomsättningen.

Det förekommer inga enskilda kunder inom Humble Group vars nettoomsättning överstiger 10 % av koncernens nettoomsättning och inte heller några enskilda anläggningstillgångar som överstiger 10 % av totala tillgångar för redovisningsperioderna 2023.

	2023	2022
Australien	423	141
Kina	193	150
Danmark	80	62
Finland	108	77
Tyskland	272	234
Norge	264	202
Portugal	167	127
Sverige	3 496	2 410
Storbritannien	1 166	846
USA	126	87
Övriga länder	755	465
Total nettoomsättning	**7 050**	**4 800**

SEGMENTENS TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar utöver finansiella instrument och uppskjuten skattefordran, fördelat på tillgångens fysiska placering.

	2023	2022
Australien	386	348
Sverige	3 467	3 471
Storbritannien	1 485	1 493
Portugal	624	653
Övriga länder	541	552
Summa länder	**6 503**	**6 517**
Anläggningstillgångar ej specificerade per land*	128	101
Summa anläggningstillgångar	**6 631**	**6 618**

NOT 7 – ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Den 1 december tillkännagav Humble Group sin avsikt att sälja fastigheter som en sale and leasebacktransaktion. Den första delen av försäljningen ägde rum den 15 december, således värderas en nyttjanderättstillgång till den andel av tillgångens tidigare redovisade värde som hänför sig till nyttjanderätten som behålls av koncernen. De nya nyttjanderättstillgångarna avses att nyttjas under en period på 10 respektive 15 år. Nyttjanderättstillgångarna uppgår till 87 MSEK och leasingskulden 107 MSEK. Vinsten på 9 MSEK avser de rättigheter som överförts till köparen.

	2023	2022
Valutakursvinster från omvärdering av poster av rörelsekaraktär	19	20
Erhållna bidrag från myndigheter	11	10
Verkligt värdeförändringar på tilläggsköpeskillingar som redovisas till verkligt värde via resultaträkning	199	188
Intäkt fastighetsförsäljning	9	0
Övriga intäkter	23	41
Summa övriga rörelseintäkter	**262**	**259**

NOT 8 ERSÄTTNING TILL REVISORER

Belopp i KSEK	2023	2022
Ersättning för revision	12 021	6 972
varav BDO	*8 976*	*4 230*
varav Westlake Clark Ltd	*829*	*774*
varav Övriga revisionsbyrårer	*2 215*	*1 968*
Ersättning för revisionsnära tjänster	368	1 668
varav BDO	*22*	*1 088*
varav Westlake Clark Ltd	*196*	*26*
varav Övriga revisionsbyrårer	*151*	*554*
Summa ersättningar till revisionsbolag	**12 389**	**8 640**

NOT 9 – PERSONAL, LÖNER OCH ANSTÄLLDA M.M.

	2023			2022		
Medelantal anställda med fördelning per land	Kvinnor	Män	Total	Kvinnor	Män	Total
Australien	13	18	**31**	15	19	**34**
Danmark	11	18	**29**	15	23	**38**
Finland	5	19	**24**	11	16	**27**
Frankrike	0	1	**1**	0	1	**1**
Hong Kong	18	16	**34**	20	14	**34**
Kina	3	9	**12**	9	3	**12**
Norge	14	13	**27**	16	13	**29**
Portugal	70	22	**92**	70	20	**90**
Sverige	252	431	**683**	222	312	**534**
Spanien	11	1	**12**	0	0	**0**
Sydafrika	2	1	**3**	1	2	**3**
Sydkorea	1	1	**2**	1	1	**2**
Tyskland	11	13	**24**	25	17	**42**
UK	83	66	**149**	80	61	**141**
USA	2	4	**6**	3	4	**7**
Totalt	**496**	**633**	**1 129**	**488**	**506**	**994**

Könsfördelning i koncernen för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare	2023-12-31			2022-12-31		
	Kvinnor	Män	Total	Kvinnor	Män	Total
Styrelseledamöter	2	3	5	1	5	6
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	0	5	5	0	5	5
Totalt	**2**	**8**	**10**	**1**	**10**	**11**

	2023			2022		
Löner, ersättningar och sociala avgifter	Löner och andra ersättningar	Sociala avgifter	Pensions-kostnad	Löner och andra ersättningar	Sociala avgifter	Pensions-kostnad
Styrelseledamöter, VD och andra ledande befattningshavare	19	6	2	17	6	3
Övriga anställda	538	126	31	397	90	23
Totalt	**557**	**131**	**33**	**414**	**96**	**25**

Ersättning till anställda	2023	2022
Löner och andra ersättningar	557	414
Sociala avgifter	131	96
Pensionskostnader - avgiftbestämda planer	33	25
Total ersättningar till anställda	**721**	**535**

2023, Belopp i KSEK	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner**	Pensions-kostnad	Totalt
Styrelse och Verkställande direktör					
Dajana Mirborn, styrelseordförande fr.o.m. 2023-05-19	380	0	0	0	**380**
Peter Werme, styrelseordförande t.o.m. 2023-05-19	182	0	0	0	**182**
Henrik Patek, styrelseledamot	253	0	0	0	**253**
Ola Cronholm, styrelseledamot	230	0	0	0	**230**
Pål Bruu, styrelseledamot fr.o.m. 2023-05-19	163	0	0	0	**163**
Sara Berger, styrelseledamot fr.o.m. 2023-05-19	133	0	0	0	**133**
Björn Widegren, styrelseledamot t.o.m. 2023-05-19	82	0	0	0	**82**
Hans Skruvfors, styrelseledamot t.o.m. 2023-05-19	67	0	0	0	**67**
Simon Petrén, Verkställande direktör	4 560	4 103	420	1 226	**10 309**
Övriga ledande befattningshavare*	8 040	1 491	647	1 062	**11 240**
Summa	**14 090**	**5 594**	**1 068**	**2 288**	**23 040**

**Avser Johan Lennartsson, Noel Abdayem, Marcus Stenkil samt Kristoffer Zinn. Av total ersättning uppgår 4 MSEK fakturerat arvode. **Avser förmånsbil samt engångsersättning för optionspremie i enlighet med beslut från årsstämman 2023-05-19*

2022, Belopp i KSEK	Grundlön/ Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner**	Pensions-kostnad	Totalt
Styrelse och Verkställande direktör					
Peter Werme, styrelseordförande	408	0	0	0	**408**
Björn Widegren, styrelseledamot	223	0	0	0	**223**
Thomas Petrén, styrelseledamot, t.o.m. 2022-05-05	120	0	0	0	**120**
Henrik Patek, styrelseledamot	283	0	0	0	**283**
Dajana Mirborn, styrelseledamot	260	0	0	0	**260**
Hans Skruvfors, styrelseledamot	183	0	0	0	**183**
Ola Cronholm, styrelseledamot fr.o.m. 2022-07-22	90	0	0	0	**90**
Simon Petrén, Verkställande direktör	4 560	2 782	52	1 232	**8 625**
Övriga ledande befattningshavare*	6 778	1 241	0	1 448	**9 467**
Summa	**12 907**	**4 022**	**52**	**2 680**	**19 661**

**Avser Johan Lennartsson, Noel Abdayem, Marcus Stenkil hela räkenskapsåret, samt Kristoffer Zinn från och med februari 2022.*

RIKTLINJER FÖR ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

För att bolaget ska kunna attrahera, utveckla och behålla ledande befattningshavare med relevant erfarenhet och kompetens är det viktigt att bolaget har ett konkurrenskraftigt ersättningspaket i linje med vad som är marknadsmässigt för ledande befattningshavare inom olika branscher. Ersättningen till de ledande befattningshavarna består av fastställda löner, kort- och långsiktiga rörliga ersättningar, pensioner och andra sedvanliga förmåner. Den sammanlagda ersättningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig och återspegla den anställdes prestationer och ansvar. Humble Group har under 2023 ej haft några av årsstämman formellt beslutade riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare.

Styrelsen har istället utsett ett ersättningsutskott som har berett ersättningsrelaterade frågor till ledande befattningshavare.

PENSION
Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Pensionskostnad avser den kostnad som påverkat årets resultat.

AVGÅNGSVEDERLAG
Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till 6 månadslöner. Avgångsvederlaget avräknas inte mot andra inkomster. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida utgår inget avgångsvederlag.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Inga avtal om avgångsvederlag för andra ledande befattningshavare finns.

RÖRLIG ERSÄTTNING
För verkställande direktören baseras bonus för räkenskapsåret 2023 delvis på koncernens lönsamhet mätt i EBITA samt delvis på individuella mål uppställda av styrelsen. Bonusbeloppet för 2023 motsvarade 90% (61) av grundlönen.

INCITAMENTSPROGRAM
Nedan följer en sammanfattning av de optionsprogram som återfinns/återfanns i koncernen under någon av perioderna som omfattas av årsredovisningen 2023.

Personaloptionsprogram
För perioden 2019-2022 fanns det ett personaloptionsprogram i moderbolaget. Programmet avslutades i mars 2022 och innebar att deltagarna i programmet betalade 1,33 kr per aktie i samband med att teckning ägde rum i april 2022. Intäkten för detta redovisas i eget kapital. I samband med att teckning av aktier sker uppstår en förmån till deltagaren i programmet, vilken förmånsbeskattas. Kostnaden för programmet består i att moderbolaget betalar arbetsgivaravgifter på den faktiska värdeuppgången som uppstår vid teckningsdagen. Programmet omfattade 5 anställda. Optionerna erhölls vederlagsfritt när programmet startades. Totalt antal optioner som nyttjades uppgick till 327 142 med ett marknadsvärde om 19,10 kr per aktie, kvarstående optioner har makulerats sedan tidigare eller i samband med att programmet avslutades. Redovisade kostnader uppgick till 1,8 MSEK och redovisades som en personalkostnad i moderbolaget under 2022. Det fanns inga kostnader redovisade för programmet under 2023.

Sammanställning över tilldelade personaloptioner	2023	2022
Per 1 januari	0	485 716
Tilldelade	0	0
Förverkade	0	0
Inlösta	0	-347 142
Förfallna	0	-138 574
Utestående per 31 december	**0**	**0**
Inlösningsbara per 31 december	**0**	**0**

Teckningsoptionsprogram
I koncernen fanns vid utgången av räkenskapsåret tre pågående incitamentsprogram, serie 2021/2024, serie 2022/2025 samt serie 2023/2026.

Serie 2021/2024
Omfattar 1 000 000 optioner varav 920 000 optioner har tilldelats. Kvarstående 80 000 optioner har makulerats under 2022. Programmet omfattar 9 personer och intjäning av optionerna sker successivt över programmets löptid. Under 2023 genomfördes en omvärdering av serie 2021/2024 vilket resulterades i en återbetalning om 2 MSEK. Detta redovisas i eget kapital 2023. Teckningspremien från betalning för optionerna uppgick initialt till 3,76 kr men har korrigerats till 1,13 kr per option efter en kontrollvärdering av tredje part. In- och utbetalningarna av premier redovisas direkt mot eget kapital. Optionspremien har värderats till verkligt värde med hjälp av Black & Scholes värderingsmodell.

Sammanställning över tilldelade teckningsoptioner serie 2021/2024	2023	2022
Per 1 januari	920 000	1 000 000
Tilldelade	0	0
Förverkade	0	0
Inlösta	0	0
Förfallna	0	-80 000
Utestående per 31 december	**920 000**	**920 000**
Inlösningsbara per 31 december	**0**	**0**

Serie 2022/2025
Omfattar totalt 2 400 000 optioner varav 2 400 000 har tilldelats. Programmet omfattar 36 anställda i koncernen och intjäning sker successivt över programmets löptid. Teckningspremien från betalning av optionerna uppgick till 0,49 kr per option vilket redovisas direkt mot eget kapital. Optionspremien har värderats till verkligt värde med hjälp av Black & Scholes värderingsmodell.

Sammanställning över tilldelade teckningsoptioner serie 2022/2025	2023	2022
Per 1 januari	2 400 000	0
Tilldelade	0	2 400 000
Förverkade	0	0
Inlösta	0	0
Förfallna	0	0
Utestående per 31 december	**2 400 000**	**2 400 000**
Inlösningsbara per 31 december	**0**	**0**

Serie 2023/2026
Omfattar totalt 4 100 000 optioner varav 4 100 000 har tilldelats. Programmet omfattar 39 anställda i koncernen och intjäning sker successivt över programmets löptid. Teckningspremien från betalning av optionerna uppgick till 0,25 kr per option vilket redovisas direkt mot eget kapital. Optionspremien har värderats till verkligt värde med hjälp av Black & Scholes värderingsmodell. Koncernen har under 2023 en kostnad på 1,3 MSEK relaterat till serien på grund av att bolaget har valt att kompensera de anställda.

Sammanställning över tilldelade teckningsoptioner serie 2023/2026	2023	2022
Per 1 januari	0	0
Tilldelade	4 100 000	0
Förverkade	0	0
Inlösta	0	0
Förfallna	0	0
Utestående per 31 december	**4 100 000**	**0**
Inlösningsbara per 31 december	**0**	**0**

Verkligt värde på tilldelade personal- samt teckningsoptioner
Under 2019 erhöll anställda personaloptioner vederlagsfritt, medan teckningsoptioner har förvärvats till marknadsvärde under 2021 och 2022. Marknadsvärdet för optionerna i Personaloptionsprogram 2019/2022 och Teckningsoptionsprogram 2021/2024, 2022/2025 samt 2023/2025 har beräknats enligt Black & Scholes värderingsmodell. Teckningsoptionsprogrammen för 2021/2024, 2022/2025 samt 2023/2026 har inte belastat koncernen med några kostnader då en marknadsmässig premie har betalats in av deltagarna. Utifrån analys av den historiska volatiliteten för företagets och jämförbara företags börskurs, har den förväntade volatiliteten under optionernas löptid bedömts till 30% (30%).

Den förväntade volatiliteten i aktiekursen är baserad på den historiska volatiliteten (baserat på kvarstående löptid på optionen), justerat för de förväntade förändringarna i framtida volatilitet till följd av tillgänglig offentlig information.

Indata i modellen för optioner som tilldelats presenteras i tabell nedan.

	Serie 2023/2026	Serie 2022/2025	Serie 2021/2024
Lösenpris	11,38	23,90	35,72
Tilldelningsdatum	2023-06-05	2022-05-25	2021-06-17
Förfallodatum	2026-09-15	2025-09-15	2024-06-29
Aktiepris på tilldelningsdagen	6,76	15,94	23,82
Förväntad volatilitet i företagets aktiekurs	30%	30%	45%
Förväntad direktavkastning	0%	0%	0%
Riskfri ränta	3,04%	1,54%	-0,20%

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

Antal utestående aktieoptioner per förfallodatum	Lösenpris	Förfallodag	2023-12-31	2022-12-31
Tilldelningstidpunkt				
Personaloptioner				
2019-04-19	*1,33*	2022-03-31	0	0
Teckningsoptioner serie 2021/2024				
2021-06-17	*35,72*	2024-06-29	920 000	920 000
Teckningsoptioner serie 2022/2025				
2022-05-25	*23,90*	2025-09-15	2 400 000	2 400 000
Teckningsoptioner serie 2023/2025				
2023-05-26	*11,38*	2026-09-15	4 100 000	0
Totalt			**7 420 000**	**3 320 000**
Återstående vägd genomsnittlig kontraktstid för utestående personaloptioner vid slutet av perioden			**0 år**	**0 år**
Återstående vägd genomsnittlig kontraktstid för utestående teckningsoptioner vid slutet av perioden			**2,1 år**	**2,4 år**

NOT 10 – ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	2023	2022
Valutakursförluster från omvärdering av poster av rörelsekaraktär	-17	-21
Verkligt värdeförändringar på tilläggsköpeskillingar som redovisas till verkligt värde via resultaträkning	-147	-77
Övriga rörelsekostnader	-11	-5
Summa övriga rörelsekostnader	**-174**	**-103**

NOT 11 JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Humble Group redovisar poster som påverkar jämförbarheten med EBITDA för att visualisera jämförbara siffror som är justerade för de poster som förekommer i historiska siffror av olika anledningar. Jämförelsestörande poster avser huvudsakligen följande:

a) Förvärvsrelaterade kostnader omfattar externa kostnader till följd av juridiska och finansiella rådgivare, externa konsultföretag och olika expertis inom detaljfrågor under due diligence-processen. Den anskaffningsrelaterade kostnaden redovisas under Övriga externa kostnader i resultaträkningen.

b) Omvärdering av villkorade köpeskillingar redovisas som Övriga rörelseintäkter eller Övriga rörelsekostnader när den uppdaterade bedömningen är gjord. Villkorade köpeskillingar omvärderas ofta baserat på ledningens bästa uppskattning av förväntade framtida kontant- eller aktiebetalningar.

c) Anställningsrelaterad ersättning avser överväganden i aktieköpsavtalen att säljarna har rätt till kontantbonus om de kvarstår i tjänst efter att transaktionen har slutförts. Dessa poster har en negativ kassaeffekt när de betalas och effekten redovisas som en personalkostnad i resultaträkningen över den tid som intjäningen av ersättningen sker.

Viten avser den del i aktieköpsavtalen mellan Humble Group och säljaren som säljaren ska återbetala av erlagd köpeskilling till Humble Group om de lämnar sina tjänster efter transaktionen. Sådan risk minskas med påföljder av viten. Om säljaren förblir i tjänst under den överenskomna avtalstiden, har denna post ingen kassaflödeseffekt. Den del av köpeskillingen som ska återbetalas om säljaren lämnar sin tjänst utgör en separat transaktion i enlighet med IFRS och ska därmed inte ingå som en del av köpeskillingen för förvärvad verksamhet. Istället redovisas denna del som en personalkostnad och redovisas över tid med att tjänsterna levereras.

d) Avskrivning av förvärvat övervärde i lager avser förvärvade dotterbolag med ett betydande övervärde identifierat i förvärvsanalysen relaterat till lager eller färdiga varor. Övervärdet identifieras typiskt sett i dotterbolag med egen produktion,

eftersom en stor del av värdeskapandet har legat kvar i verksamheten och kommer som sådant att realiseras när varorna har sålts. Normal lageromsättningshastighet i koncernen är mellan 1-2 månader, vilket påverkar Råvaror och förnödenheter under kvartalet då ett förvärv genomförts.

e) Donationer avser donationerna till den ideella organisationen Humble Smile Foundation samt en engångsdonation av varor till Ukraina i början av kriget 2022.

f) Omstruktureringskostnader avser primärt kostnader relaterade till genomförda integrationer inom gruppen på 9 MSEK, tillkommande kostnader för fabriksflytt i Naty på 6 MSEK, rådgivningskostnader för övergång till IFRS om 5 MSEK, kostnader i samband med genomförda organisationsförändringar och kostnadseffektiviseringar om 9 MSEK. Posten innehåller även poster av engångskaraktär kostnader vid färdigställande av fabriksbyggnation på 3 MSEK.

Den huvudsakliga justeringsposten under året var relaterad till omvärdering av villkorade köpeskillingar på -51 MSEK (-111) och anställningsrelaterad ersättning och viten på 45 MSEK (72).

	2023	2022
Justerad EBITDA	696	551
Förvärvsrelaterade kostnader och intäkter*	-8	-39
Omvärdering av redovisning av villkorade tilläggsköpeskillingar**	51	111
Anställningsrelaterad ersättning samt viten**	-45	-72
Donationer	-1	-3
Omstruktureringskostnader	-32	-42
Vinst vid fastighetsförsäljning	9	0
Övrigt	-11	-3
EBITDA	**659**	**504**
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar och nyttjanderättstillgångar	-112	-85
EBITA	**547**	**419**
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-229	-162
EBIT	**318**	**257**
Finansnetto	-379	-255
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	**-61**	**1**

*2022 inkluderar förvärvade övervärden i lager. **Dessa poster har ingen påverkan på kassaflödet.

	2023	2022
EBITDA	659	504
Jämförelsestörande poster	37	47
Justerad EBITDA	**696**	**551**
EBITA	547	419
Jämförelsestörande poster	37	47
Justerad EBITA	**584**	**466**
EBIT	318	257
Jämförelsestörande poster	37	47
Justerad EBIT	**355**	**304**

NOT 12 – FINANSIELLA INTÄKTER OCH FINANSIELLA KOSTNADER

	2023	2022
Ränteintäkter	6	1
Valutakursdifferenser	5	8
Övriga finansiella intäkter	2	5
Summa finansiella intäkter	**13**	**14**
Räntekostnader hänförliga till räntebärande skulder	-211	-180
Räntekostnader hänförliga till upplösning av diskonteringseffekt	-60	-57
Valutakursdifferenser	-13	-17
Övriga finansiella kostnader	-108	-11
Summa finansiella kostnader	**-393**	**-265**
Finansiella poster - netto	**-380**	**-251**

NOT 13 – INKOMSTSKATT

	2023	2022
Aktuell skatt	-89	-52
Uppskjuten skatt	45	15
Summa inkomstskatt	**-45**	**-37**
Avstämning mellan svensk inkomstskattesats och effektiv inkomstskatt		
Redovisat resultat före skatt	-61	1
Skatt beräknad enligt gällande skattesats 20,6% (2022: 20,6%)	13	0
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser för utländska företag	-4	1
Ej avdragsgilla kostnader	-51	-32
Ej skattepliktiga intäkter	1	3
Skatt hänförlig till tidigare år	-4	-7
I år uppkomna underskottsavdrag	0	-2
Inkomstskatt	**-45**	**-37**

Koncernens aktuella skattesats är 20,6% (2022: 20,6%) och koncernens effektiva skattesats uppgick till 74% (2022: 2 876%).

Av ej avdragsgilla kostnader avser -49 MSEK (-30) skatteeffekt av ej avdragsgilla räntekostnader.

Koncernens aktuella skattesats är 20,6% (2022: 20,6%) och koncernens effektiva skattesats uppgick till 74% (2022: 2 876%). Av ej avdragsgilla kostnader avser -49 MSEK (-30) skatteeffekt av ej avdragsgilla räntekostnader. Transaktionskostnader som redovisas i eget kapital ger upphov till en skatteeffekt på 6 MSEK. (2)

NOT 14 – RESULTAT PER AKTIE

Resultat per aktie beräknas genom att årets resultat divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden. Vägt genomsnittligt antal stamaktier och potentiella stamaktier har använts som nämnare vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning vid positivt redovisat resultat.

Information avseende klassificering av värdepapper
Optioner som tilldelats anställda under Humble Groups teckningsoptionsprogram har bedömts vara potentiella stamaktier. De har inkluderats i fastställandet av resultat per aktie efter utspädning om de till optionerna knutna prestationsvillkoren, total avkastning för aktieägarna, skulle ha uppnåtts baserat på företagets prestationer fram till balansdagen, och till den omfattning de ger upphov till en utspädningseffekt. Optionerna har inte inkluderats vid fastställandet av resultat per aktie före utspädning. Ytterligare information kring optionerna finns i *Not 9 Ersättning till anställda m.m.*

Resultat per aktie före utspädning, kr	2023	2022
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare:	-105 504 496	-35 815 410
Resultat per aktie före utspädning	-0,28	-0,13
Resultat per aktie efter utspädning, kr		
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare:	-105 504 496	-35 815 410
Resultat per aktie efter utspädning*	-0,28	-0,13
Vägt genomsnittligt antal stamaktier, antal		
Vägt genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	377 360 692	284 151 901
Justeringar för beräkning av resultat per aktie efter utspädning:		
Genomsnittligt antal teckningsoptioner	5 858 630	2 666 724
Vägt genomsnittligt antal stamaktier efter utspädning, antal	**383 219 322**	**286 818 625**

* Ingen justering vid beräkning efter utspädning till följd av redovisat negativt resultat

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

NOT 15 – IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		Kundrelationer och listningar		Varumärken	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	209	90	734	549	1 649	1 334
Inköp	108	87	0	1	4	1
Genom förvärv av dotterföretag	16	8	11	166	21	287
Försäljning och utrangeringar	-3	0	0	0	-1	0
Omklassificering	7	21	0	0	4	-2
Omräkningsdifferenser	0	3	1	17	4	30
Ackumulerade anskaffningsvärde	**337**	**209**	**746**	**734**	**1 680**	**1 649**
Ingående avskrivningar	-42	-15	-187	-50	0	0
Försäljning och utrangeringar	3	0	0	0	0	0
Årets avskrivningar	-48	-25	-147	-135	-2	-1
Årets nedskrivning	-29	0	0	0	0	0
Omklassificering	0	-1	0	0	-2	1
Omräkningsdifferenser	0	0	2	-2	0	0
Ackumulerade av- och nedskrivningar	**-116**	**-42**	**-332**	**-187**	**-4**	**0**
Utgående redovisat värde	**221**	**168**	**413**	**546**	**1 676**	**1 650**

	Goodwill		Totalt	
	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	3 631	2 935	6 223	4 908
Inköp	0	1	112	90
Genom förvärv av dotterföretag	61	626	109	1 086
Försäljning och utrangeringar	0	0	-4	0
Omklassificering	13	0	24	19
Omräkningsdifferenser	-2	69	3	120
Ackumulerade anskaffningsvärde	**3 703**	**3 631**	**6 466**	**6 223**
Ingående avskrivningar	0	0	-229	-64
Försäljning och utrangeringar	0	0	3	0
Årets avskrivningar	0	0	-197	-162
Årets nedskrivning	-4	0	-33	0
Omklassificering	2	0	0	0
Omräkningsdifferenser	0	0	2	-3
Ackumulerade av- och nedskrivningar	**-2**	**0**	**-453**	**-229**
Utgående redovisat värde	**3 702**	**3 631**	**6 013**	**5 995**

Under året har en nedskrivning av goodwill gjorts hänförligt till värdering av längsta av nominellt och verkligt värde inför försäljningen av Bayn Production, se *Not 36 Händelser efter balansdagen*. Bayn Production tillhör segmentet Future Snacking. Årets nedskrivning av balanserade utgifter för utvecklingsarbete är hänförligt till Fancystage till följd av en strategisk utveckling för att stärka lönsamheten på lång sikt. Fancystage tillhör segmentet Sustainable Care.

PRÖVNING AV NEDSKRIVNINGSBEHOV FÖR GOODWILL ÖVRIGA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Goodwill och övriga immateriella tillgångar utgör en väsentlig del av Humble Groups balansräkning. Bolaget gör årligen en prövning av tillgångarnas värde vilken baseras på beräkning av diskonterat framtida kassaflöde för de kassagenererande enheter där goodwill och övriga immateriella tillgångar redovisas. Nedskrivningstestet baseras på en hög grad av bedömningar och antaganden om framtida kassaflöden. Av nedan framgår hur bolaget gjort sin bedömning, samt en redogörelse av viktiga antaganden samt känslighetsanalyser.

De antaganden som har bedöms ha störst påverkan på testet är terminaltillväxt och diskonteringsfaktor (kapitalkostnad). Övriga väsentliga antaganden omfattar även bedömningar kring framtida utveckling gällande tillväxt, bruttomarginaler, omkostnadsnivå, rörelsekapitalbehov och investeringsbehov. Det

framgår även att inget nedskrivningsbehov har identifierats baserat på de antaganden som gjorts.

Goodwill och immateriella tillgångar (varumärken) med obestämbar nyttjandeperiod fördelas på koncernens

Återvinningsbart belopp för de kassagenererande enheterna har fastställts baserat på beräkningar av nyttjandevärdet. Dessa beräkningar utgår från uppskattade framtida kassaflöden före skatt baserat på bolagens finansiella budgetar för 2024 som godkänts av koncernledningen. Kassaflöden bortom 2024 prognostiseras sedan baserat på förväntad tillväxttakt, bruttomarginal, omkostnadsnivå, rörelsekapitalbehov och investeringsbehov. Kassaflöden som sträcker sig efter femårsperioden extrapoleras med en långsiktig tillväxttakt på 2% för samtliga rörelsesegment. För varje kassagenererande enhet har en individuell diskonteringsränta efter skatt använts vid beräkning av nyttjandevärden. Tillämpad diskonteringsränta för aktuellt år samt jämförelseåret är i enlighet med tabellerna nedan. Prövningen som upprättats per 2023-12-31 visar att nyttjandevärdet överstiger det redovisade värdet på alla kassagenererande enheter varför det är koncernledningens bedömning att inget nedskrivningsbehov föreligger.

Antaganden i kassaflödesprognosen har fastställts av koncernledningen och baseras på tidigare erfarenheter, rörelsesegmentens finansiella historik samt på koncernledningens ackumulerade branschkunskap.

Övriga viktiga antaganden
Tillväxttakt
Bolaget gör mot bakgrund av bland annat produktutveckling, försäljningssynergier och bedömd marknadspotential, bedömningen att rörelsesegmenten har goda möjligheter att stabilisera och stärka sina marknadsandelar. Den förväntade genomsnittliga årliga tillväxttakten är olika beroende på rörelsesegment varvid koncernledningen gör enskilda bedömningar utifrån bolagens förutsättningar och marknadspotential. Försäljningsutvecklingen i samtliga rörelsesegment förväntas vara positiv under prognosperioden och den genomsnittliga tillväxttakten för alla segmenten uppgår till 12,7% för 2024, 9% för 2025, 8% för 2026, 2% för 2027 och terminalåret i syfte att vidhålla ett konservativt perspektiv vid upprättande av nedskrivningsprövningen.

Bruttomarginaler
Bruttomarginalerna förutsätts vara stabila under prognosperioden i takt med att effektiviseringar och samordningar fortsatt genomförs enligt plan. Fortsättningsvis har ett antagande gjorts om att kassagenererande enheter identifierade per rörelsesegment. För dessa varumärken finns ingen förutsägbar gräns för den tidsperiod under vilken varumärket väntas generera nettoinbetalningar för Humble Group.

rörelsesegmentens bruttomarginaler utvecklas positivt i takt med att kostnadssynergier fortsatt genomförs enligt plan. Den genomsnittliga bruttovinstmarginalen beräknas vara 29,4% under 2024, 30,3% under 2025, 31,1% under 2026 samt 31,4% under 2027 och terminalåret i syfte att vidhålla ett konservativt perspektiv vid upprättande av nedskrivningsprövningen.

Omkostnader
Externa kostnaderna och personalkostnaderna förväntas vara relativt stabila eller minska sett i relation till försäljningen för samtliga rörelsesegment. Den genomsnittliga omkostnadsmassan för alla segmenten antas sjunka med -0,2% per år under prognosperioden i relation till nettoomsättningen. Detta bedöms vara i nivå med de satsningar och strategiska initiativ som koncernen kommer att göra för att nå prognostiserade omsättningsmål och planerade effektiviseringar.

Känslighetsanalys
En känslighetsanalys har genomförts för varje kassagenererande enhet. Resultaten av denna analys sammanfattas i tabellen nedan. Känslighetsanalysen visar att kvarstående goodwillvärde för alla kassagenererande enheter fortsatt skulle försvaras vid de antaganden som anges i tabellen. Dessa beräkningar är hypotetiska och ska inte ses som en indikation på att det är mer eller mindre troligt att dessa faktorer förändras. Koncernledningen gör bedömningen att i det fall negativa avvikelser uppkommer knutet till flera parametrar samtidigt föreligger nedskrivningsbehov då de förväntade kassaflöden för rörelsesegmenten kommer att påverkas negativt till den grad att nyttjandevärdet skulle understiga det redovisade värdet för samtliga rörelsesegment. Dessa beräkningar tar inte hänsyn till sådana incitament och åtgärder som skulle genomföras om faktiska kassaflöden negativt skiljer sig från prognostiserade kassaflöden. Känslighetsanalysen bör därför tolkas med försiktighet.

Nyttjandevärdet för kassagenererande enheten Sustainable Care uppgår för 2023 till ca 4 369 MSEK. Det operativa kapitalet för segmentet uppgår till 3 965 MSEK och känslighetsanalysen visar att skillnaden mellan nyttjandevärdet och totalt redovisat värde av på den kassagenererande enheten är relativt litet men

fortfarande försvarbart, om diskonteringsräntan skulle höjas med 1 procent eller om terminaltillväxten skulle minska med 1 procent. Bokfört värde för goodwill på rörelsesegmentet Sustainable Care förutsätter en fortsatt stabil tillväxt för de närmaste åren. Eventuella framtida negativa avvikelser än ovan beskrivna som bedöms vara bestående, kan utgöra en indikation för att det kan föreligga ett nedskrivningsbehov av goodwill för rörelsesegmentet.

	Diskonteringsränta efter skatt		Antal år för prognos av kassaflöden		Tillväxttakt for extrapolering av kassaflöden	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Sustainable Care	10,26%	10,81%	5 år	5 år	2,00%	2,00%
Future Snacking	9,93%	10,81%	5 år	5 år	2,00%	2,00%
Quality Nutrition	9,76%	10,81%	5 år	5 år	2,00%	2,00%
Nordic Distribution	9,69%	10,81%	5 år	5 år	2,00%	2,00%

CGU	Enterprise Value	Operating Capital	Headroom
Sustainable Care	4 369	3 965	403
Future Snacking	2 073	1 473	599
Quality Nutrition	1 901	1 016	885
Nordic Distribution	1 741	322	1 419
Totalt	**10 083**	**6 777**	**3 306**

	Sustainable Care	Future Snacking	Quality Nutrition	Nordic Distribution
Potentiellt nedskrivningsbehov vid en ökning av diskonteringsräntan efter skatt med 1 procentenhet	Nej	Nej	Nej	Nej
Potentiellt nedskrivningsbehov vid en minskning av EBITA marginalen med 2 procentenheter under prognosperioden och perioden bortom prognosperioden	Nej	Nej	Nej	Nej
Potentiellt nedskrivningsbehov vid en samtida minskning av tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden med 1 procentenhet och en ökning av diskonteringsräntan efter skatt med 1 procentenheter	Nej	Nej	Nej	Nej

Koncernledningen gör bedömningen att diskonteringsräntan och terminaltillväxten utgör de mest väsentliga av antagandena till nedskrivningsprövningen. Därmed har ingen känslighetsanalys utförts kopplat till enskilda övriga viktiga antaganden så som tillväxttakt, bruttomarginaler eller omkostnader.

Koncernledningen gör däremot bedömningen att i det fall negativa avvikelser uppkommer knutet till flera parametrar samtidigt finns det sannolikt en indikation på att ett nedskrivningsbehov föreligger då de förväntade kassaflöden för rörelsesegmenten kommer att påverkas negativt till den grad att nyttjandevärdet skulle understiga det redovisade värdet för samtliga rörelsesegment.

	Goodwill		Varumärken		Kundrelationer	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Sustainable Care	2 407	2 380	1 027	1 020	224	306
Future Snacking	661	664	386	375	63	85
Quality Nutrition	433	440	221	234	89	112
Nordic Distribution	201	146	42	21	37	43
Utgående redovisat värde	3 702	3 631	1 676	1 650	413	546

NOT 16 – MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Under 2023 ingick Humble Group avtal att sälja tio fastigheter genom en sale- and leaseback transaktion. Etapp ett av transaktionen genomfördes i december månad. Anskaffningsvärdet på fastigheterna i första transaktionen uppgick till 87 MSEK. Se *Not 7 Övriga rörelseintäkter* för mer information om fastighetsförsäljningen. Materiella anläggningstillgångar relaterat till Etapp två är omklassificerade per 2023-12-31, se *Not 36 Tillgångar som innehas för försäljning*. Transaktionen för Etapp två slutfördes i april 2024, se *Not 37 Händelser efter balansdagen* för mer information.

	Byggnader och mark		Maskiner och andra tekniska anläggningar		Inventarier, verktyg och installationer	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	257	165	92	59	44	19
Inköp	1	19	18	8	25	10
Genom förvärv av dotterföretag	25	69	0	23	7	15
Försäljning och utrangeringar	-107	0	-3	-2	-4	-4
Omklassificering	2	1	13	-2	1	3
Tillgångar som innehas för försäljning	-121	0	0	0	-4	0
Omräkningsdifferenser	0	2	-2	5	0	1
Ackumulerade anskaffningsvärde	**56**	**257**	**118**	**92**	**68**	**44**
Ingående avskrivningar	-12	-3	-13	0	-8	-3
Försäljning och utrangeringar	1	0	1	-4	7	3
Årets avskrivningar på anskaffningsvärden	-6	-9	-25	-20	-14	-8
Omklassificering	0	0	0	12	-1	0
Tillgångar som innehas för försäljning	9	0	0	0	2	0
Omräkningsdifferenser	0	0	2	-3	0	0
Ackumulerade avskrivningar	**-9**	**-12**	**-35**	**-13**	**-14**	**-8**
Utgående redovisat värde	**48**	**244**	**83**	**78**	**54**	**36**

	Pågående nyanläggningar		Totalt	
	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	13	5	405	249
Inköp	5	19	49	57
Genom förvärv av dotterföretag	0	0	32	107
Försäljning och utrangeringar	3	-2	-111	-7
Omklassificering	-11	-10	5	-9
Tillgångar som innehas för försäljning	0	0	-126	0
Omräkningsdifferenser	0	0	-2	8
Ackumulerade anskaffningsvärde	**10**	**13**	**253**	**405**
Ingående avskrivningar	0	0	-33	-5
Försäljning och utrangeringar	-2	0	7	0
Årets avskrivningar på anskaffningsvärden	-1	0	-47	-37
Omklassificering	0	0	-1	12
Tillgångar som innehas för försäljning	0	0	11	0
Omräkningsdifferenser	0	0	2	-3
Ackumulerade avskrivningar	**-3**	**0**	**-61**	**-33**
Utgående redovisat värde	**7**	**13**	**191**	**372**

NOT 17 – LEASINGAVTAL

	Byggnader		Fordon*		Maskiner*	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	169	100	16	10	28	16
Tillkommande	179	65	14	8	10	11
Omförhandlade	13	2	1	0	1	0
Avslutade	-26	-1	-7	-2	-3	0
Omräkningsdifferenser	-3	3	0	0	0	1
Ackumulerade anskaffningsvärde	**332**	**169**	**25**	**16**	**36**	**28**
Ingående avskrivningar	-49	-15	-7	-2	-8	-2
Årets avskrivningar på anskaffningsvärden	-46	-35	-9	-6	-9	-6
Avslutade	25	1	5	2	2	0
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0	0	0
Ackumulerade avskrivningar	**-70**	**-49**	**-10**	**-7**	**-15**	**-8**
Utgående redovisat värde	**262**	**120**	**15**	**9**	**21**	**20**

*Rubricering korrigerad från föregående år

	Övrig utrustning		Totalt	
	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	3	2	215	128
Tillkommande	1	1	204	85
Omförhandlade	0	0	16	2
Avslutade	-2	0	-37	-3
Omräkningsdifferenser	0	0	-3	4
Ackumulerade anskaffningsvärde	**2**	**3**	**394**	**216**
Ingående avskrivningar	-1	-1	-65	-19
Årets avskrivningar på anskaffningsvärden	-1	-1	-64	-48
Avslutade	1	0	33	3
Omräkningsdifferenser	0	0	1	-1
Ackumulerade avskrivningar	**-1**	**-1**	**-96**	**-65**
Utgående redovisat värde	**1**	**1**	**299**	**151**

Övriga leasingkostnader	2023	2022
Räntekostnader (ingår i Finansiella kostnader)	-10	-6
Utgifter hänförliga till korttidsleasingavtal (ingår i Övriga externa kostnader)	-1	-2
Utgifter hänförliga till leasingavtal för vilka den underliggande tillgången är av lågt värde som inte är korttidsleasingavtal (ingår i Övriga externa kostnader)	-2	-3
Summa övriga leasingkostnader	**-12**	**-11**

Under 2023 har Humble Group ingått avtal att sälja fastigheter genom en sale- and leaseback transaktion. Anskaffningsvärdet på tillkommande nyttjanderättstillgångar från transaktionen uppgår till 87 MSEK. Se *Not 7 Övriga rörelseintäkter* för mer information om fastighetsförsäljningen.

Det totala kassaflödet gällande leasingavtal var -72 MSEK (-52). För information om leasingskuldens förfallotid se *Not 5 Finansiell riskhantering.*

Leasingskulder	2023-12-31	2022-12-31
Kortfristiga	67	49
Långfristiga	258	100
Summa leasingskulder	**325**	**149**

NOT 18 – UPPSKJUTEN SKATT

	Varumärken		Kundrelationer		Byggnader	
Uppskjutna skatteskulder hänförliga till	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående värde	344	274	106	95	20	14
Tillkommande uppskjuten skatt vid förvärv av dotterbolag	4	64	2	33	2	7
Fastighetsförsäljning	0	0	0	0	-8	0
Redovisat i resultaträkningen	0	0	-30	-24	0	-1
Omräkningsdifferenser	1	6	0	2	0	0
Utgående redovisat värde uppskjuten skatteskuld	**349**	**344**	**78**	**106**	**13**	**20**

	Obeskattade reserver		Nyttjanderättstillgångar		Totalt	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående värde	31	25	32	32	533	440
Tillkommande uppskjuten skatt vid förvärv av dotterbolag	3	5	0	0	12	109
Fastighetsförsäljning	0	0	0	0	-8	0
Redovisat i resultaträkningen	-2	1	34	0	2	-24
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0	1	9
Utgående redovisat värde uppskjuten skatteskuld	**33**	**31**	**66**	**32**	**540**	**533**

	Skattemässiga underskottsavdrag		Leasingskulder		Totalt	
Uppskjutna skattefordran hänförliga till	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående värde	25	34	32	32	57	66
Tillkommande uppskjuten skatt vid förvärv av dotterbolag	0	0	0	0	0	0
Redovisat i resultaträkningen	-1	-9	39	0	38	-9
Omräkningsdifferenser	0	0	0	0	0	0
Utgående redovisat värde uppskjuten skattefordran	**24**	**25**	**72**	**32**	**95**	**57**

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Outnyttjade underskottsavdrag för vilka ingen uppskjuten skattefordran har redovisats per 2023-12-31 uppgår till 10 MSEK per (56). Uppskjuten skatt på outnyttjade underskottsavdrag per 2023-12-31 uppgår till 24 MSEK (25). Underskottsavdragen förfaller ej vid någon tidpunkt. De outnyttjade underskottsavdragen hänför sig primärt till historiska förluster i Humble Group AB mellan åren 2009-2020.

Uppskjutna skatter - netto	2023-12-31	2022-12-31
Uppskjutna skattefordringar	95	58
Belopp som kvittas mot uppskjutna skatteskulder	-66	-32
Utgående redovisade uppskjutna skattefordringar	**29**	**26**
Uppskjutna skatteskulder	541	534
Belopp som kvittas mot uppskjutna skattefordringar	-66	-32
Utgående redovisade uppskjutna skatteskulder	**474**	**502**

NOT 19 – ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG OCH JOINT VENTURES

Inom Humble Group återfinns ett innehav som klassificeras som joint venture, Amerpharma Sp.z.o.o., delägt av Humble Group AB, och ett intressebolag, Snacksmack AB, delägt av Grahns Konfektyr AB.

Resultat från andelar i intresseföretag och joint venture uppgick till 1 MSEK (-4). Intressebolaget anses som enskilt oväsentligt för koncernen. För mer information om moderbolagets innehav, se *Not 50 Andelar i intresseföretag och joint ventures*.

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

NOT 20 – ANDRA LÅNGFRISTIGA VÄRDEPAPPERSINNEHAV OCH ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

Tillkommande poster består av erhållna ny emitterade preferensaktier i Tingsvalvet Fastighets AB enligt överenskommen finansiering vid fastighetsförsäljning.

	Andra långfristiga värdepappersinnehav		Andra långfristiga fordringar		Totalt	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	14	8	16	3	30	11
Tillkommande poster genom förvärv av dotterbolag	0	6	-1	13	-1	19
Noterade aktier i Tingsvalvet Fastighets AB	27	0	0	0	27	0
Avgående poster	-7	0	0	0	-7	0
Utgående redovisat värde	**33**	**14**	**15**	**16**	**49**	**30**

NOT 21 – VARULAGER

Varukostnader för koncernen ingår i posten råvaror och förnödenheter i rapport över totalresultat och uppgår till 766 MSEK (769). Per 2023-12-31 innehöll varulager 0 MSEK (0) av förvärvade övervärden i lager vid förvärv av dotterbolag. Under 2023 kostnadsfördes 0 MSEK (3) från förvärvade övervärden i varulager.

	2023-12-31	2022-12-31
Råvaror och förnödenheter	102	114
Färdiga varor och handelsvaror	838	854
Förskott till leverantörer	43	14
Summa varulager	**983**	**982**

NOT 22 – KUNDFORDRINGAR

Koncernen tillämpar den förenklade metoden för beräkning av förväntade kreditförluster för alla kundfordringar där reserven beräknas baserat på förlustrisken för hela fordrans löptid. Historiskt sett har koncernen upplevt obetydliga kreditförluster. Baserat på historisk data och med en framåtblickande bedömning väntas de framtida kreditförlusterna inte vara betydande för några kunder enskilt eller aggregerat, vilket utgör grunden i att ingen generell avsättning för framtida kreditförluster redovisas på koncernnivå, utan avsättning för befarade kreditförluster görs av respektive dotterbolag. För mer information om avsättningen för förväntade kreditförluster, se *Not 5 Finansiell riskhantering*.

	2023-12-31	2022-12-31
Kundfordringar	561	683
Förväntad kreditförlust	0	0
Totala kundfordringar	**561**	**683**

Åldersanalys av kundfordringar	2023-12-31	2022-12-31
Ej förfallna kundfordringar	435	484
Förfallna 0 - 30 dagar	77	118
Förfallna 31 - 90 dagar	22	62
Förfallna 91 - 180 dagar	16	11
Förfallna 181-360 dagar	5	7
Förfallna > 360 dagar	7	2
Totala kundfordringar	**561**	**683**

NOT 23 – ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

	2023-12-31	2022-12-31
Kortfristiga fordringar för skatter och avgifter	43	23
Fordringar hos leverantörer	15	10
Fordringar tidigare ägare	9	0
Övriga fordringar	30	30
Övriga kortfristiga fordringar	**97**	**62**

NOT 24 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda försäkringspremier	3	5
Förutbetalda licens- och mjukvaruavgifter	3	3
Upplupna intäkter	17	28
Förutbetald säljprovision och konsultarvoden	1	2
Förutbetalda varuleveranser	14	25
Förutbetald anställningsrelaterad ersättning och viten	37	80
Övriga poster	38	29
Summa förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	**114**	**172**

NOT 25 – LIKVIDA MEDEL OCH CHECKRÄKNINGSKREDIT

Likvida medel	2023-12-31	2022-12-31
Kassamedel	401	338
Kortfristiga, likvida placeringar	0	0
Totala likvida medel	**401**	**338**
Avtalad checkräkningskredit	**150**	**200**
varav utnyttjad kredit vid periodens slut	*92*	*121*
varav tillgänglig kredit vid periodens slut	*58*	*79*

Vid refinansieringen av obligationslånen tecknade Moderbolaget en ny revolverande kreditfacilitet om 150 MSEK samt en beviljad checkräkningskredit om 150 MSEK. Den revolverande kreditfaciliteten löper över låneavtalets löptid och förfaller i juli 2026. *Se Not 27 Räntebärande skulder* för mer information.

Kreditfaciliteten är villkorat av två finansiella kovenanter, dels att a) Räntebärande skulder netto efter avdrag för Likvida medel i förhållande till Justerad EBITDA Proforma inte överstiger 3,5x till och med 31 mars 2024, inte överstiger 3,25x till och med 31 mars 2025 samt inte överstiger 3x från och med 30 juni 2025 fram till låneavtalets förfall samt att b) EBITDA i förhållande till finansnettot inte understiger 4x under lånets löptid.

I samband med refinansieringen under tredje kvartalet 2023 ändrades presentationen av koncernens cashpool till att utnyttjad checkräkningskredit ingår i posten kortfristiga räntebärande skulder i balansräkningen. Det resulterade i att likvida medel och kortfristiga ränteskulder omräknats för 2022. Justeringen uppgick till 42 MSEK per 2022-12-31.

Det finns inga andra checkräkningskrediter i koncernen vid utgången av räkenskapsåret.

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

NOT 26 – FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	2023-12-31	2022-12-31
Andra långfristiga fordringar	15	16
Kundfordringar	561	683
Övriga kortfristiga fordringar	97	62
Likvida medel	401	338
Summa	**1 075**	**1 099**

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen		
Andra långfristiga värdepappersinnehav	33	14
Summa	**33**	**14**

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	2023-12-31	2022-12-31
Räntebärande skulder (lång- och kortfristig del)	1 450	2 494
Övriga skulder (lång- och kortfristig del)	342	149
Leverantörsskulder	652	550
Summa	**2 444**	**3 193**

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen		
Tilläggsköpeskillingar (lång- och kortfristig del)	501	780
Summa	**501**	**780**

NOT 27 – RÄNTEBÄRANDE SKULDER

	2023-12-31	2022-12-31
Långfristiga skulder		
Obligationslån 2021-2024	0	313
Obligationslån 2021-2025	0	1 513
Skulder till kreditinstitut, fastigheter och investeringar	0	90
Kreditfacilitet, långfristig del	1 088	0
Revolverande kreditfacilitet	101	0
Övrigt långfristig skuld	8	0
Summa långfristiga räntebärande skulder	**1 197**	**1 916**
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut		
Kreditfacilitet, kortfristig del	161	0
Revolverande kreditfacilitet	0	529
Skulder till kreditinstitut, fastigheter och investeringar	0	49
Övrig skulder till kreditinstitut	92	0
Summa kortfristiga räntebärande skulder	**253**	**579**
Summa räntebärande skulder	**1 450**	**2 494**

SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Under 2023 genomförde Humble Group AB en refinansiering genom att förtids lösa sina två obligationslån och ingå ett nytt kreditfacilitetsavtal med Nordea och SEB. Kreditfaciliteten består av två stycken löptidslån på 500 MSEK respektive 850 MSEK, en revolverande kreditfacilitet på 150 MSEK samt en checkräkningskredit på 150 MSEK. Kreditfaciliteten löper över 3 år från låneavtalets undertecknande och förfaller i juli 2026. Lånen löper med räntebas STIBOR 3M plus en räntemarginal som baseras på bolagets skuldsättningsgrad vid utgången av föregående kvartal. Räntebasen fastställs 2 dagar innan varje ny ränteperiod påbörjas. För löptidslånen utgör ränteperioden 3 månader. För den revolverande kreditfaciliteten har Humble möjlighet att bestämma ränteperiodernas längd, som kortast en månad och som längst sex månader.

Checkräkningskrediten om 150 MSEK ligger hos SEB och utgör basen för koncernens arbete med en cashpool-struktur. För information avseende checkräkningskredit, se *Not 25 Likvida medel och checkräkningskredit*. Moderbolagets upplåning är i SEK

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

och det redovisade värdet motsvarar i all väsentlig upplåningens verkliga värde eftersom räntan på denna upplåning är i paritet med aktuella marknadsräntor eller på grund av att upplåningen är kortfristig.

I samband med refinansieringen under tredje kvartalet 2023 ändrades presentationen av koncernens cashpool till att utnyttjad checkräkningskredit ingår i posten kortfristiga räntebärande skulder i balansräkningen. Det resulterade i att likvida medel och kortfristiga ränteskulder omräknats för 2022. Justeringen uppgick till 42 MSEK per 2022-12-31.

För skulder till kreditinstitut har säkerhet ställts i form av aktier i dotterbolag till ett värde av 4963 MSEK (3 765). För ytterligare upplysningar se *Not 31 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser*.

Fastighetsrelaterade lån presenteras som skulder som har direkt samband med tillgångar som innehas för försäljning. Se *Not 36 Tillgångar som innehas för försäljning.*

FINANSIELLA KOVENANTER

Moderbolagets upplåning är belagda med utfästelse om att vissa kovenanter ska vara uppfyllda, dels att a) Räntebärande skulder netto efter avdrag för Likvida medel i förhållande till Justerad EBITDA Proforma inte överstiger 3,5x till och med 31 mars 2024, inte överstiger 3,25x till och med 31 mars 2025 samt inte överstiger 3x från och med 30 juni 2025 fram till låneavtalets förfall samt att b) EBITDA i förhållande till finansnettot inte understiger 4x under lånets löptid.

Moderbolaget uppfyller samtliga lånevillkor under 2023.

NOT 28 AVSÄTTNINGAR

Årets förändring av avsättningar avser en momsskuld i Fancystage som är hänförlig till tidigare år. Koncernen har en fordran mot föregående ägare som uppgår till motsvarande belopp och redovisas som Övrig kortfristig fordran.

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående värde	8	1
Avsättningar för övriga skatter	0	7
Avsättning för momsskuld	9	0
Övriga avsättningar	0	0
Utgående redovisat värde	**17**	**8**

NOT 29 - ÖVRIGA SKULDER OCH TILLÄGGSKÖPESKILLINGAR

	2023-12-31	2022-12-31
Långfristiga skulder		
Villkorade tilläggsköpeskillingar från förvärv	165	433
Ej räntebärande skulder till tidigare ägare vid förvärv av dotterbolag	11	33
Övriga skulder	6	37
Summa övriga skulder och tilläggsköpeskillingar, långfristiga	**182**	**503**
Kortfristiga skulder		
Villkorade tilläggsköpeskillingar från förvärv	336	347
Ej räntebärande skulder till tidigare ägare vid förvärv av dotterbolag	11	12
Övriga skulder*	313	66
Summa övriga skulder och tilläggsköpeskillingar, kortfristiga	**660**	**425**
Summa övriga skulder och tilläggsköpeskillingar	**843**	**928**

*260 MSEK avser skatteanstånd

NOT 30 – UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2023-12-31	2022-12-31
Upplupen semesterlöneskuld, inkl sociala avgifter	60	51
Upplupna löner	6	5
Förutbetald intäkt	0	1
Upplupen tantiem & bonus, inkl sociala avgifter	23	13
Upplupna säljprovisioner, kundbonusar och konsultarvoden	27	16
Upplupna revisions- och redovisningskostnader	5	3
Övriga upplupna poster	31	54
Summa upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	**152**	**143**

NOT 31 – STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Det finns inga eventualförpliktelser såsom pågående tvister eller borgensåtaganden i moderbolaget eller något av koncernens dotterbolag vid utgången av räkenskapsåret.

	2023-12-31	2022-12-31
Avseende skulder till kreditinstitut		
Aktier i dotterföretag till förmån för utgivna seniora obligationer	0	3 765
Aktier i dotterföretag till förmån för kreditfaciliteter	5 227	0
Företagsinteckningar	222	202
Till förmån för belåning av kundfordringar	9	0
Spärrade medel	1	2
Fastighetsinteckningar	20	86
Summa ställda säkerheter	**5 478**	**4 055**

NOT 32 – RÖRELSEFÖRVÄRV

Företag	Förvärvstidpunkt	Kapitalandel och röstandel	Segment	Vertikal	Land
Napame Holding AB	2023-03-01	100%	Nordic Distribution	Tillverkning	Sverige
Aktiebolaget Cool & Candy AB	2023-03-15	100%	Quality Nutrition	Distribution	Sverige
Skövde Snabbgross AB	2023-03-15	100%	Future Snacking	Distribution	Sverige
Privab Grossisterna AB	2023-03-15	100%	Future Snacking	Distribution	Sverige

Förvärven presenteras på en aggregerad nivå, eftersom de relativa beloppen av de enskilda förvärven inte bedöms vara väsentliga.

Under första kvartalet 2023 förvärvade moderbolaget 100% av fyra dotterbolag. Förvärven presenteras på aggregerad nivå, eftersom de relativa beloppen av de enskilda förvärven inte bedöms vara väsentliga. Dotterbolagen har verksamhet inom distribution och tillverkning. Identifierade övervärden är kopplade till Goodwill 61 MSEK, Kundrelationer om 11 MSEK, Varumärken om 21 MSEK, Byggnad och land om 9 MSEK och Uppskjuten skatteskuld om 8 MSEK.

Goodwill
Goodwill är hänförlig till värdet av befintlig kompetens och förmåga i organisationen för att utveckla och producera framtida framgångsrika tillgångar samt synergier från samarbetet i Humble Group. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Väsentliga uppskattningar: villkorad tilläggsköpeskilling
Två förvärv gjorda under 2023 har en överenskommelse om villkorade tilläggsköpeskillingar på totalt 32 MSEK. Dessa villkorade köpeskillingar förfaller till betalning inom 0-3 år.

SAMMANFATTNING AV FÖRDELNING AV KÖPESKILLING, FÖRVÄRVSANALYS

Summa förvärv	2023-12-31
Goodwill	61
Kundrelationer	11
Varumärken	21
Övriga materiella anläggningstillg.	48
Totala anläggningstillgångar	**141**
Varulager	39
Kundfordringar	27
Likvida medel	20
Övriga kortfristiga fordringar	10
Totala rörelsetillgångar	**95**
Totala tillgångar	**236**
Uppskjuten skatt	12
Långfristiga skulder	11
Leverantörsskulder	41
Övriga kortfristiga skulder	26
Totala kortfristiga skulder	**67**
Totala skulder	**90**
Nettotillgångar	**146**
Likvida medel	75
Vederlagsaktier	40
Villkorad tilläggsköping	32
Uppskjuten betalning	0
Förvärvspris	**146**

Möjligt nominellt belopp som skall betalas enligt avtalet uppgår till 39 MSEK för ackumulerad EBITDA. Det verkliga värdet på den villkorade tilläggsköpeskillingen var 32 MSEK vid förvärvstillfället och är beräknad genom att beräkna nuvärdet av framtida förväntade kassaflöden. Beräkningarna är baserade på en diskonteringsränta på 11,02%.

Anställningsrelaterad ersättning
Inga stay-on bonusar eller viten är relaterade till de förvärv som genomfördes under 2023.

Intäkter och resultat i förvärvad rörelse
Förvärven av dotterbolagen bidrog med en nettoomsättning på 473 MSEK till koncernen för perioden från varje förvärvstidpunkt till slutet 2023. Dotterbolagen bidrog även med en EBITDA på 22 MSEK under samma period. Om dotterbolagen skulle ha konsoliderats från den 1 januari 2023 skulle koncernens resultaträkning presentera en ytterligare nettoomsättning på 83 MSEK och EBITDA på 4 MSEK.

Förvärvsrelaterade kostnader
Förvärvsrelaterade kostnader om 3 MSEK ingår i koncernens rapport över totalresultat samt i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

RÖRELSEFÖRVÄRV 2022

Företag	*Förvärvstidpunkt*	*röstandel*	*Segment*	*Vertikal*	*Land*
Fitnessgrossisten AS	2022-01-03	100%	Nordic Distribution	Distribution	Norge
Bars Produktion i Gråbo AB	2022-04-11	100%	Quality Nutrition	Produktion	Sverige
La Praline Scandinavia AB	2022-04-11	100%	Future Snacking	Produktion	Sverige
Grenna Konfektyr AB	2022-04-11	100%	Future Snacking	Produktion	Sverige
Go Superfoods Ltd	2022-04-29	100%	Quality Nutrition	Varumärke	Storbritannien
Nya MedicaNatumin AB	2022-05-06	100%	Quality Nutrition	Varumärke	Sverige
Medica Clinical Nord Sverige AB	2022-05-06	100%	Quality Nutrition	Varumärke	Sverige
Natumin Pharma AB	2022-05-06	100%	Quality Nutrition	Produktion	Sverige
Vitalkost AS	2022-05-06	100%	Nordic Distribution	Distribution	Norge
Franssons Konfektyr AB	2022-05-30	100%	Future Snacking	Produktion	Sverige
LEV Group	2022-06-14	100%	Future Snacking	Varumärke	Portugal / Spanien
Amber House Ltd	2022-07-15	100%	Sustainable Care	Distribution	Storbritannien
Sam & Son Grossist AB	2022-08-15	100%	Nordic Distribution	Distribution	Sverige
Grossistcentralen i Stockholm AB	2022-08-15	100%	Nordic Distribution	Distribution	Sverige
Body Science International Pty Ltd	2022-08-15	100%	Quality Nutrition	Varumärke	Australien

Förvärven presenteras på en aggregerad nivå, eftersom de relativa beloppen av de enskilda förvärven inte bedöms vara väsentliga, förutom i förvärven av Go Superfoods Ltd., LEV Group och Body Science International Pty Ltd.

SAMMANFATTNING AV FÖRDELNING AV KÖPESKILLING, FÖRVÄRVSANALYS – IFRS

	Go Superfoods	*Lev Group*	Body Science	*Övriga förvärv*	Summa förvärv 2022
Goodwill	57	146	205	218	**626**
Kundrelationer	31	25	38	72	**166**
Varumärken	97	46	96	49	**287**
Övriga materiella anläggningstillg.	1	19	6	137	**163**
Totala anläggningstillgångar	**185**	**237**	**344**	**476**	**1 242**
Varulager	70	7	47	164	**288**
Kundfordringar	11	15	36	177	**240**
Likvida medel	9	14	21	18	**62**
Övriga kortfristiga fordringar	16	8	0	29	**54**
Totala rörelsetillgångar	**105**	**44**	**105**	**389**	**644**
Totala tillgångar	**290**	**281**	**449**	**865**	**1 886**
Uppskjuten skatt	**24**	**15**	**36**	**33**	**109**
Långfristiga skulder	**0**	**6**	**0**	**65**	**71**
Leverantörsskulder	8	15	50	197	**269**
Övriga kortfristiga skulder	15	4	8	67	**94**
Totala kortfristiga skulder	**22**	**18**	**58**	**264**	**363**
Totala skulder	**47**	**39**	**94**	**363**	**543**
Nettotillgångar	**244**	**242**	**355**	**503**	**1 343**
Likvida medel	166	102	217	336	**821**
Vederlagsaktier	31	77	76	92	**276**
Villkorad tilläggsköping	47	62	63	75	**247**
Uppskjuten betalning	0	0	0	0	**0**
Förvärvspris	**244**	**242**	**356**	**503**	**1 343**

GO SUPERFOODS LTD

Den 29 april 2022 förvärvade moderbolaget 100% av aktiekapitalet i Go Superfoods Ltd, med verksamhet inom produktion och leverans av premiumproduktion i kategorin ekologisk supermat. Identifierade övervärden är kopplade till Kundrelationer om 31 MSEK, Varumärken om 97 MSEK, Uppskjuten skatteskuld om 24 MSEK och Goodwill om 57 MSEK.

Väsentliga uppskattningar: villkorad tilläggsköpeskilling

I händelse av att en viss förutbestämd ackumulerad EBITDA för perioden april 2021 – december 2023 uppnås av dotterbolaget, kan villkorad tilläggsköpeskilling på upp till totalt 74 MSEK komma att betalas kontant efter köparens årsstämma 2024.

Möjligt nominellt belopp som skall betalas enligt avtalet uppgår till 74 MSEK för ackumulerad EBITDA. Det verkliga värdet på den villkorade tilläggsköpeskillingen var 47 MSEK vid första redovisningstillfället och uppskattades genom att nuvärdet av de framtida förväntade kassaflödena beräknades vid räkenskapsperiodens slut. Beräkningarna är baserade på en diskonteringsränta på 10,81%.

Anställningsrelaterad ersättning

I förvärvsavtalet återfinns en vitesklausul som innebär att säljande part identifierade som nyckelperson i den förvärvade verksamheten, kan bli återbetalningsskyldig för del av erhållen köpeskilling i form av ett vite till Humble i det fall att anställning upphör innan överenskommen anställningsperiod löpt ut. Av den totala köpeskillingen har 2,5 MSEK klassificerats som förutbetald kostnad avseende dessa viten med förfallodag den 28 april 2025. Köpeskillingen är villkorad av fortsatt anställning vid förfallodagen varför detta ur ett redovisningsperspektiv kommer att redovisas som personalkostnader linjärt över perioden fram till utgångsdatumet.

Goodwill

Goodwill är hänförlig till värdet av befintlig kompetens och förmåga i organisationen för att utveckla och producera framtida framgångsrika tillgångar samt synergier från samarbetet i Humble Group. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Intäkter och resultat i förvärvad rörelse
Förvärvet av Go Superfoods Ltd bidrog med en nettoomsättning på 125 MSEK till koncernen för perioden 2022-04-29 till 2022-12-31. Go Superfoods Ltd bidrog också med en EBITDA på 11 MSEK för samma period. Om Go Superfoods Ltd skulle ha konsoliderats från 1 januari 2022 skulle koncernens resultaträkning visa en nettoomsättning på 140 MSEK och EBITDA på 10 MSEK.

Förvärvsrelaterade kostnader
Förvärvsrelaterade kostnader om 4,5 MSEK ingår i koncernens rapport över totalresultat samt i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

LEV GROUP
Den 14 juni 2022 förvärvade moderbolaget 100 % av aktiekapitalet i LEV Group, en verksamhet som erbjuder proteiner med högt biologiskt värde, färdiga måltider, såväl som kosttillskott. Identifierade övervärden är kopplade till Kundrelationer om 25 MSEK, Varumärken om 46 MSEK, Uppskjuten skatteskuld om 15 MSEK och Goodwill om 146 MSEK.

Väsentliga uppskattningar: villkorad tilläggsköpeskilling
I händelse av att vissa förutbestämda EBITDA-mål uppnås av dotterbolaget för åren som slutar 2022, 2023 respektive 2024, kan villkorad tilläggsköpeskilling på upp till 93 MSEK komma att betalas kontant i förhållande till köparens årsstämma under året efter respektive räkenskapsår.

Möjligt nominellt belopp som skall betalas enligt avtalet uppgår till 76 MSEK för EBITDA jämnt fördelat över de tre åren. Det verkliga värdet på den villkorade tilläggsköpeskillingen på 62 MSEK har uppskattats genom att beräkna nuvärdet av framtida förväntade kassaflöden. Beräkningarna är baserade på en diskonteringsränta på 10,81%.

Anställningsrelaterad ersättning
I förvärvsavtalet återfinns en vitesklausul som innebär att säljande part identifierade som nyckelperson i den förvärvade verksamheten, kan bli återbetalningsskyldig för del av erhållen köpeskilling i form av ett vite till Humble i det fall att anställning upphör innan överenskommen anställningsperiod löpt ut. Av den totala köpeskillingen har 5,3 MSEK klassificerats som förutbetald kostnad avseende dessa viten med förfallodag den 14 juni 2026. Köpeskillingen är villkorad av fortsatt anställning vid förfallodagen varför detta ur ett redovisningsperspektiv kommer att redovisas som personalkostnader linjärt över perioden fram till utgångsdatumet.

Goodwill
Goodwill är hänförlig till värdet av befintlig kompetens och förmåga i organisationen för att utveckla och producera framtida framgångsrika tillgångar samt synergier från samarbetet i Humble Group. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Intäkter och resultat i förvärvad rörelse
Förvärvet av LEV Group bidrog med en nettoomsättning på 67 MSEK till koncernen för perioden 2022-06-14 till 2022-12-31. LEV Group bidrog också med en EBITDA på 26 MSEK under samma period. Om LEV Group skulle ha konsoliderats från den 1 januari 2022 skulle koncernens resultaträkning presentera en nettoomsättning på 124 MSEK och EBITDA på 35 MSEK.

Förvärvsrelaterade kostnader
Förvärvsrelaterade kostnader om 1 MSEK ingår i koncernens rapport över totalresultat samt i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

BODY SCIENCE INTERNATIONAL PTY LTD
Den 15 augusti 2022 förvärvade moderbolaget 100 % av aktiekapitalet i Body Science International Pty Ltd, ett bolag med verksamhet inom prestationsbaserade kosttillskott. Identifierade övervärden är kopplade till Kundrelationer om 38 MSEK, Varumärken om 96 MSEK, Uppskjuten skatteskuld om 36 MSEK och Goodwill om 205 MSEK.

Väsentliga uppskattningar: villkorad tilläggsköpeskilling
I händelse av att vissa förutbestämda EBITDA-mål uppnås av dotterbolaget för den ackumulerade perioden åren 2022-2024, kan villkorad tilläggsköpeskilling på upp till maximalt 104 MSEK komma att betalas kontant i förhållande till köparens årsstämma år 2025.

Möjligt nominellt belopp som skall betalas enligt avtalet är 83 MSEK. Det verkliga värdet på den villkorade tilläggsköpeskillingen på 62 MSEK har uppskattats genom att beräkna nuvärdet av framtida förväntade kassaflöden. Beräkningarna är baserade på en diskonteringsränta på 10,81%.

Vid utgången av räkenskapsåret 2022 har den villkorade tilläggsköpeskillingen återförts med 18 MSEK baserat på ledningens prognoser om framtida

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

förväntade EBITDA-nivåerna vilket har redovisats som en intäkt på motsvarande belopp inkluderad i Övriga rörelseintäkter.

Anställningsrelaterad ersättning
I förvärvsavtalet återfinns en vitesklausul som innebär att säljande part identifierade som nyckelperson i den förvärvade verksamheten, kan bli återbetalningsskyldig för del av erhållen köpeskilling i form av ett vite till Humble i det fall att anställning upphör innan överenskommen anställningsperiod löpt ut. Av den totala köpeskillingen har 6 MSEK klassificerats som förutbetald kostnad avseende dessa viten med förfallodag den 14 augusti 2026. Köpeskillingen är villkorad av fortsatt anställning vid förfallodagen varför detta ur ett redovisningsperspektiv kommer att redovisas som personalkostnader linjärt över perioden fram till utgångsdatumet.

Goodwill
Goodwill är hänförlig till värdet av befintlig kompetens och förmåga i organisationen för att utveckla och producera framtida framgångsrika tillgångar samt synergier från samarbetet i Humble Group. Ingen del av redovisad goodwill förväntas vara skattemässigt avdragsgill.

Intäkter och resultat i förvärvad rörelse
Förvärvet av Body Science International Pty Ltd bidrog med en nettoomsättning på 130 MSEK till koncernen för perioden 2022-08-15 till 2022-12-31. Body Science International Pty Ltd bidrog också med en EBITDA på 21 MSEK under samma period. Om Body Science International Pty Ltd skulle ha konsoliderats från den 1 januari 2022 skulle koncernens resultaträkning presentera en nettoomsättning på 310 MSEK och EBITDA på 43 MSEK.

Förvärvsrelaterade kostnader
Förvärvsrelaterade kostnader om 4 MSEK ingår i koncernens rapport över totalresultat samt i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

NOT 33 – NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Det högsta moderbolaget i koncernen är Humble Group AB. Närstående parter är samtliga dotterföretag inom koncernen samt ledande befattningshavare i koncernen och deras närstående. Transaktioner sker på marknadsmässiga villkor. För upplysningar om ersättningar till VD, styrelse och ledande befattningshavare, se *Not 9 Ersättning till anställda m.m.* För upplysningar om innehav i dotterföretag, se *Not 49 Andelar i koncernföretag*.

Inga transaktioner med närstående har skett under 2023 som haft en väsentlig påverkan. De mindre transaktioner som har skett avser hyresavtal av tidigare ägares fastigheter. Hyresavtal mellan parterna baseras på armlängdsperspektiv och på marknadsmässiga villkor. För upplysningar om moderbolagets transaktioner med närstående se *Not 61 Närståendetransaktioner*.

NOT 34 – JUSTERING FÖR POSTER SOM EJ PÅVERKAR KASSAFLÖDET FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN

	2023	2022
Räntekostnader delvis redovisade i finansieringsverksamheten	216	154
Omvärderingseffekt av villkorade tilläggsköpeskillingar	-51	-111
Ej realiserad ränta på villkorade tilläggsköpeskillingar	60	57
Avskrivning övervärde i lager	0	3
Upplupna kostnader, obligationslån	0	8
Engångskostnad i samband med refinansiering	81	0
Valutakursförändringar	-3	44
Summa justeringsposter	**304**	**155**

NOT 35 – FÖRÄNDRINGAR I SKULDER SOM TILLHÖR FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

	Obligationslån	Leasingskuld	Skulder till kreditinstitut
Ingående balans per 1 januari 2022	**1 516**	**108**	**321**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	300	-52	99
Rörelseförvärv	0	78	258
Nya leasingavtal	0	14	0
Övrigt	10	2	-9
Utgående balans per 31 december 2022	**1 826**	**150**	**669**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 800	-72	723
Rörelseförvärv	0	22	0
Nya leasingavtal	0	222	0
Övrigt*	-26	3	59
Utgående balans per 31 december 2023	**0**	**325**	**1 450**

*Delar av skulder till kreditinstitut är hänförligt till fastighetslån.

NOT 36 – TILLGÅNGAR SOM INNEHAS FÖR FÖRSÄLJNING

FASTIGHETSFÖRSÄLJNING

Den 1 december tillkännagav Humble Group sin avsikt att sälja tio fastigheter som en sale and leasebacktransaktion. Den första delen av försäljningen ägde rum den 15 december, således värderas en nyttjanderättstillgång till den andel av tillgångens tidigare redovisade värde som hänför sig till nyttjanderätten som behålls av koncernen. Vid beräkning av gjordes bedömningen gjordes att tillgångarna kommer att en av fastigheterna kommer att nyttjas under en tio års period och två av fastigheterna under en 15 års period. Nyttjanderättstillgångarna uppgår till 87 MSEK och leasingskulden 107 MSEK. Vinsten på 9 MSEK avser de rättigheter som överförts till köparen.

De tillhörande tillgångarna för den andra delen av försäljningen uppgår till 112 MSEK och presenteras som tillgångar som innehas för försäljning i bokslutet. Fastighetsrelaterade lån presenteras som skulder som har direkt samband med tillgångar som innehas för försäljning. Tillgångarna ingår i segmenten Future Snacking och Quality Nutrition.

AVYTTRING AV DOTTERBOLAG

Den 19 december meddelade koncernen sin avsikt att avyttra Bayn Production AB som en del av Humble Groups långsiktiga strategi för att effektivisera verksamheten. Tillgångarna och skulderna värderas till det lägsta av nominellt värde och verkligt värde. Detta resulterade i en nedskrivning om 6 MSEK, varav 4 MSEK avser goodwill, som redovisats i resultaträkningen som avskrivningar av förvärvsrelaterade anläggningstillgångar. De tillhörande tillgångarna på 17 MSEK och skulderna på 9 MSEK presenteras som tillgångar som innehas för försäljning i bokslutet. Bolaget ingår i segmentet Future Snacking.

	2023-12-31
Immateriella tillgångar	3
Materiella anläggningstillgångar	
Byggnader & mark	113
Övrigt	3
Varulager	4
Kundfordringar	4
Övriga kortfristiga fordringar	2
Summa tillgångar	**129**
Räntebärande skulder	-34
Leverantörsskulder	-7
Övriga skulder	-2
Summa skulder	**-43**
NETTO TILLGÅNGAR	**86**

NOT 37 – HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

AVYTTRING AV DOTTERBOLAG

Den 2 januari avyttrades Bayn Production AB. Den totala köpeskillingen för aktierna i Bayn Production uppgick till 7,7 MSEK. Tillgångarna och skulderna värderas till det lägsta av nominellt värde och verkligt värde och en nedskrivning om 6 MSEK, varav 4 MSEK avser goodwill, har gjordes under 2023. De tillhörande tillgångarna på 17 MSEK och skulderna på 9 MSEK presenteras som tillgångar som innehas för försäljning per balansdagen.

FASTIGHETSFÖRSÄLJNING

Den 17 april slutfördes Etapp 2 i fastighetsförsäljningen. De tillhörande tillgångarna är presenteras som tillgångar som innehas för försäljning i balansräkningen. Samtliga beräknade siffrorna från försäljningen är preliminära vid tidpunkten för publicering av Årsredovisningen 2023 och slutliga siffror kommer att fastställas i samband med reglering av slutlikvid/transaktion Nyttjanderättstillgångarna från försäljningen är beräknad till 75 MSEK och leasingskulden 77 MSEK. Beräknad vinst på 3 MSEK avser de rättigheter som överförts till köparen.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

Belopp i MSEK	*Not*	2023	2022
Nettoomsättning	39	44	21
Övriga rörelseintäkter	40	1	1
Summa intäkter		**46**	**22**
Aktiverat arbete för egen räkning		0	9
Övriga externa kostnader	41	-29	-20
Personalkostnader	42	-43	-48
Övriga rörelsekostnader	44	-1	-1
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	47, 48	0	0
RÖRELSERESULTAT (EBIT)		**-28**	**-38**
Resultat från andelar i koncernföretag	49, 50, 61	106	52
Ränteintäkter och liknande resultatposter	45	34	13
Räntekostnader och liknande resultatposter	45	-355	-230
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		**-243**	**-204**
Bokslutsdispositioner	61	96	100
RESULTAT FÖRE SKATT		**-147**	**-104**
Skatt på årets resultat	46	-5	-16
ÅRETS RESULTAT		**-152**	**-120**

I moderbolaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING – TILLGÅNGAR

Belopp i MSEK	*Not*	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	47	2	1
Summa immateriella anläggningstillgångar		**2**	**1**
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	48	3	1
Summa materiella anläggningstillgångar		**3**	**1**
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	47	6 311	6 271
Andelar i intresseföretag	48	49	49
Långfristiga fordringar hos koncernföretag	59	556	576
Långfristiga fordringar hos intresseföretag och joint ventures		6	6
Övrig långfristiga fordringar		27	0
Uppskjuten skattefordran	53	18	18
Summa finansiella anläggningstillgångar		**6 967**	**6 920**
Totala anläggningstillgångar		**6 972**	**6 922**
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		2	0
Fordringar hos koncernföretag	59	269	287
Övriga kortfristiga fordringar	49	18	9
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	50	6	5
Summa kortfristiga fordringar		**294**	**300**
Kassa och bank			
Likvida medel	51	4	1
Summa kassa och bank		**4**	**1**
Totala omsättningstillgångar		**298**	**301**
TOTALA TILLGÅNGAR		**7 269**	**7 222**

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING – EGET KAPITAL OCH SKULDER

Belopp i MSEK	*Not*	2023-12-31	2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		52	98	66
Ej registrerat aktiekapital		0	0
Fond för balanserade utgifter		0	0
Summa bundet eget kapital		**98**	**66**
Fritt eget kapital			
Överkursfond		4 930	4 032
Balanserat resultat		-141	-32
Årets resultat		-152	-120
Summa fritt eget kapital		**4 637**	**3 880**
Totalt eget kapital		**4 735**	**3 946**
Avsättningar	55	**507**	**786**
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	54	1 189	1 826
Skulder till koncernföretag		15	0
Övriga långfristiga skulder	55	11	33
Totala långfristiga skulder		**1 215**	**1 859**
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	54	253	571
Leverantörsskulder		12	7
Skulder till koncernföretag	59	506	24
Aktuella skatteskulder		5	1
Övriga skulder	55	28	14
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	56	7	14
Totala kortfristiga skulder		**812**	**631**
TOTALT EGET KAPITAL OCH SKULDER		**7 269**	**7 222**

MODERBOLAGETS FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL

	Bundet eget kapital			*Fritt eget kapital*			
Belopp i MSEK	Aktie-kapital	Ej registrerat aktiekapital	Fond för utvecklings-utgifter	Balanserat resultat	Överkurs-fond	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående balans 1 januari 2022	54	1	0	-13	3 268	-71	3 239
Disposition enligt beslut av årets årsstämma				-21	-50	71	0
Årets resultat och tillika totalresultat						-120	-120
Summa	0	0	0	-21	-50	-49	-120
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare:							
Nyemission	12	-1			826		837
Transaktionskostnader					-12		-12
Aktierelaterade ersättningar				2			2
Utgående balans 31 december 2022	**66**	**0**	**0**	**-32**	**4 032**	**-120**	**3 946**
Ingående balans 1 januari 2023	**66**	**0**	**0**	**-32**	**4 032**	**-120**	**3 946**
Disposition enligt beslut av årets årsstämma				-120		120	0
Årets resultat och tillika totalresultat						-152	-152
Summa	0	0	0	-120	0	-32	-152
Transaktioner med aktieägare i deras egenskap av ägare							
Nyemission	31				927		958
Transaktionskostnader					-28		-28
Realisationsförlust vid återköp av aktier				-1			-1
Teckningsoptionsprogram				-1			-1
Justering hänförlig till tidigare år				13			13
Utgående balans 31 december 2023	**98**	**0**	**0**	**-141**	**4 930**	**-152**	**4 735**

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i MSEK	*Not*	2023	2022
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Resultat före skatt		-147	-104
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet:			
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		0	0
Övriga poster	62	257	83
Betald inkomstskatt		-1	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**110**	**-21**
FÖRÄNDRING AV RÖRELSEKAPITAL			
Förändring varulager (ökning - /minskning +)		0	0
Förändring av kortfristiga fordringar (ökning - /minskning +)		48	-183
Förändring av kortfristiga skulder (ökning + /minskning -)		16	68
Summa förändring rörelsekapital		**64**	**-115**
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**173**	**-135**
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Förvärv av balanserade utvecklingskostnader	47	0	-1
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	48	0	0
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		0	0
Avyttring av finansiella anläggningstillgångar		72	0
Tilläggsköpeskillingar		-244	-183
Erhållna utdelningar		40	37
Lämnade lån till dotterbolag		-16	-226
Förvärv av dotterföretag, efter avdrag för förvärvade likvida medel		-75	-846
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-223**	**-1 220**
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	63		
Emissionslikvid		875	530
Emissions- och obligationskostnader		-110	-12
Betald premie för teckningsoptioner		-1	2
Obligationslån		-1 800	300
Betald ränta		-215	-148
Upptagna lån		1 500	571
Amortering av lån		-620	0
Erhållna lån från dotterbolag		425	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**54**	**1 243**
Minskning/ökning av likvida medel		**4**	**-111**
Likvida medel vid periodens början		1	109
Valutakursdifferens i likvida medel		-1	3
Likvida medel vid periodens slut		4	1

NOTER TILL MODERBOLAGETS REDOVISNING

NOT 38 – SAMMANFATTNING AV MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har för moderbolaget upprättats i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. RFR 2 anger att moderbolaget ska tillämpa International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU, i den utsträckning detta är möjligt inom ramen för Årsredovisningslagen och Tryggandelagen, samt med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som krävs i förhållande till IFRS.

Moderbolaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan.

UPPSTÄLLNINGSFORMER
Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende likvida medel, finansiella intäkter och kostnader, inkomstskatt och eget kapital.

AKTIER OCH ANDELAR I DOTTERFÖRETAG
Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och villkorade köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna redovisas som en avsättning och upptas till det belopp som ledningen bedömer högst sannolikt kommer att falla ut. De villkorade köpeskillingarna omvärderas löpande och redovisas till verkligt värde med hjälp av koncernens genomsnittliga kapitalkostnad. Erhållna utdelningar redovisas som finansiella intäkter. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna Resultat från andelar i koncernföretag respektive Resultat från andelar i intresseföretag.

FINANSIELLA INSTRUMENT
IFRS 9 tillämpas ej i moderbolaget. Moderbolaget tillämpar istället de punkterna som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument).

Finansiella instrument värderas med utgångspunkt till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar ska principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 tillämpas. För en fordran som redovisas till upplupet anskaffningsvärde på koncernnivå innebär detta att den förlustriskreserv som redovisas i koncernen i enlighet med IFRS 9 även ska tas upp i moderbolaget.

Moderbolagets koncerninterna fordringar tillämpar nedskrivningsprövning enligt IFRS 9.

SEGMENTRAPPORTERING
Information lämnas endast om nettoomsättningens fördelning på verksamhetsgrenar och geografiska marknader.

LEASADE TILLGÅNGAR
Moderbolaget har valt att inte tillämpa IFRS 16 Leasingavtal, utan har istället valt att tillämpa RFR 2 IFRS 16 Leasingavtal p. 2-12. Detta val innebär att ingen nyttjanderättstillgång och leasingskuld redovisas i balansräkningen utan leasingavgifterna redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

KONCERNBIDRAG

Koncernbidrag lämnade från moderföretag till dotterföretag samt erhållna från dotterföretag till moderföretag redovisas enligt alternativregeln som bokslutsdispositioner i resultaträkningen och som kortfristig skuld eller fordran tills det att koncernbidraget har reglerats.

NOT 39 – MODERBOLAGETS NETTOOMSÄTTNING

Moderbolagets nettoomsättning för 2023 uppgick till 44 MSEK (21). Nettoomsättningen var i all väsentlighet koncernintern och motsvarades av nedlagd tid för strategisk rådgivning och löpande förvaltning med moderbolagets dotterbolag, samt vidarefakturering av koncerngemensamma kostnader.

Det förekom ingen väsentlig extern nettoomsättning under 2023 eller 2022 varpå nettoomsättningen inte har presenterats på geografiskt område eller per segment.

NOT 40 – ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	2023	2022
Valutakursvinster från omvärdering av poster av rörelsekaraktär	0	1
Övriga rörelseintäkter	1	0
Summa övriga rörelseintäkter	**1**	**1**

För mer information om fastighetsförsäljning se *Not 7 Övriga rörelseintäkter* i koncernredovisningen.

NOT 41 – ERSÄTTNING TILL REVISORER

Belopp i KSEK	2023	2022
Ersättning för revision	4 260	694
varav BDO	*4 260*	*694*
varav Övriga revisionsbyrårer	-	-
Ersättning för revisionsnära tjänster	-	1 088
varav BDO	-	*1 088*
varav Övriga revisionsbyrårer	-	-
Total ersättningar till revisionsbolag	**4 260**	**1 782**

NOT 42 ERSÄTTNING TILL ANSTÄLLDA M.M.

	2023			2022		
Medelantal anställda fördelat per land	Kvinnor	Män	Total	Kvinnor	Män	Total
Sverige	4	15	18	4	12	16
Totalt	**4**	**15**	**18**	**4**	**12**	**16**

Könsfördelning i moderbolaget för styrelseledamöter och övriga ledande befattningshavare	2023-12-31			2022-12-31		
	Kvinnor	Män	Total	Kvinnor	Män	Total
Styrelseledamöter	2	3	5	1	5	6
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	0	5	5	0	5	5
Totalt	**2**	**8**	**10**	**1**	**10**	**11**

Belopp i KSEK	2023 Löner och andra ersättningar	2023 Sociala avgifter	2023 Pensionskostnad	2022 Löner och andra ersättningar	2022 Sociala avgifter	2022 Pensionskostnad
Styrelseledamöter, VD och andra ledande befattningshavare	18 841	5 920	2 288	16 981	5 986	2 680
Övriga anställda	8 642	3 950	1 774	14 021	5 731	1 627
Totalt	**27 483**	**9 870**	**4 062**	**31 002**	**11 716**	**4 307**

Belopp i KSEK	2023	2022
Löner och andra ersättningar	27 483	31 002
Sociala avgifter	9 870	11 716
Pensionskostnader - avgiftbestämda planer	4 062	4 307
Total ersättningar till anställda	**41 415**	**47 025**

För upplysning om ersättning till ledande befattningshavare se *Not 9 Ersättningar till anställda m.m.* i koncernredovisningen.

INCITAMENTSPROGRAM
Då samtliga av koncernens optionsprogram återfinns i moderbolaget se *Not 9 Ersättningar till anställda m.m.* för information om optionsprogrammen.

NOT 43 – OPERATIONELLA LEASINGAVGIFTER

Framtida sammanlagda minimileasingavgifter för icke uppsägningsbara operationella leasingavtal presenteras i tabell. Leasingavgifter som kostnadsförts under räkenskapsåret för moderbolaget uppgick till 46 KSEK (2022: 53 KSEK).

	2023	2022
Inom 1 år	3	1
Mellan 1 och 5 år	4	1
Senare än 5 år	0	0
Totalt	**7**	**2**

NOT 44 – ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	2023	2022
Valutakursförluster från omvärdering av poster av rörelsekaraktär	-1	0
Övrigt	-1	-1
Summa övriga rörelsekostnader	**-1**	**-1**

NOT 45 – RÄNTEINTÄKTER OCH LIKNANDE RESULTATPOSTER SAMT RÄNTEKOSTNADER OCH LIKNANDE RESULTATPOSTER

	2023	2022
Ränteintäkter, koncernföretag	28	12
Valutakursdifferenser	3	1
Övriga ränteintäkter	3	0
Summa ränteintäkter och liknande resultatposter	**34**	**13**

Räntekostnader, externa	-272	-214
Räntekostnader, koncernföretag	-8	0
Valutakursdifferenser	-6	-8
Övriga finansiella kostnader	-69	-9
Summa räntekostnader och liknande resultatposter	**-355**	**-230**
Summa resultat från finansiella poster	**-321**	**-218**

NOT 46 – SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Inkomstskatt	2023	2022
Aktuell skatt	-5	-7
Uppskjuten skatt	0	-9
Summa inkomstskatt	**-5**	**-16**
Avstämning mellan svensk inkomstskattesats och effektiv inkomstskatt		
Redovisat resultat före skatt	-147	-104
Skatt beräknad enligt gällande skattesats 20,6% (20,6%)	30	21
Skatteeffekt av:		
Effekt av andra skattesatser för utländska företag	0	0
Ej avdragsgilla kostnader	-66	-42
Ej skattepliktiga intäkter	24	11
Skatt hänförlig till tidigare år	0	-7
I år uppkomna underskottsavdrag	0	-2
Transaktionskostnader redovisade direkt i eget kapital	6	2
Inkomstskatt	**-5**	**-16**

Moderbolagets aktuella skattesats är 20,6% (2022: 20,6%) och moderbolagets effektiva skattesats uppgick till -3,6% (-15,6).

NOT 47 – IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	
	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	1	0
Inköp	0	1
Överlåtelse till koncernföretag	0	0
Ackumulerade anskaffningsvärde	**2**	**1**
Ingående avskrivningar	0	0
Överlåtelse till koncernföretag	0	0
Årets avskrivningar	0	0
Ackumulerade avskrivningar	**0**	**0**
Utgående redovisat värde	**2**	**1**

NOT 48 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

	Inventarier, verktyg och installationer	
	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	1	1
Inköp	0	0
Försäljning och utrangeringar	0	0
Försäljning, koncernföretag	3	0
Ackumulerade anskaffningsvärde	**4**	**1**
Ingående avskrivningar	0	0
Försäljning och utrangeringar	0	0
Årets avskrivningar	0	0
Ackumulerade avskrivningar	**0**	**0**
Utgående redovisat värde	**3**	**1**

NOT 49 – ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

Under 2023 har Humble Group genomfört en koncernmässig omstrukturering som resulterat i att värden av innehav i dotterbolag har omallokerats. Den koncernmässiga omstruktureringen var följd av beslut att integrera delar av verksamheter i Nya Medica Natumin AB till First Class Brands of Sweden AB. Vid en koncernmässig omstrukturering kan det förekomma att en rörelse överförs från ett dotterbolag till ett annat värde än verkligt värde. Moderbolagets redovisade värde på dotterbolagetsandelarna ska då justeras, till den del det motsvarar goodwillbelopp och andra skillnader mellan värderingen enligt förvärvsanalysen och de värden som redovisas i dotterföretaget och som är hänförliga till den överförda rörelsen. Justeringen har skett genom omfördelning mellan redovisade värden på andelar i de dotterföretag där det bedrivs en befintlig rörelse för att bättre motsvara förväntningar på bolagens framtida lönsamhet.

	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	6 271	5 176
Årets anskaffningar	150	1 095
Omvärdering	-110	0
Utgående redovisat värde	**6 311**	**6 271**

Bolagsnamn	Org.nr	Säte samt registrerings- och verksamhetsland	Kapital- och Rösträttsandel*	Bokfört värde (KSEK)	
				2023-12-31	2022-12-31
Bayn Bulgaria Ltd**	BG204200897	Sofia, Bulgarien	100%	-	-
Bayn Europe Financial AB	559131-8331	Stockholm, Sverige	100%	102	102
Bayn Solutions AB	559152-1371	Stockholm, Sverige	100%	4 573	4 573
Monday2Sunday AB	559027-8700	Stockholm, Sverige	100%	61 206	61 206
Tweek AB	559010-9822	Varberg, Sverige	100%	82 414	82 414
Bayn Production AB	559168-2371	Varberg, Sverige	100%	6 000	23 168
Bayn Nordic AB	559291-6406	Stockholm, Sverige	100%	50	50
Green Sales Newco AB	559265-6069	Stockholm, Sverige	100%	28 489	28 489
Green Sales Distributions AB	556644-2256	Kumla, Sverige	100%	-	-
BE:Son Gross AB	556284-2897	Varberg, Sverige	100%	-	-
Nordfood International AB	556831-8678	Varberg, Sverige	100%	-	-
Golden Athlete AB	556998-5194	Stockholm, Sverige	100%	21 182	19 964
Performance R Us AB	556629-0630	Stockholm, Sverige	100%	-	-
Performance R Us AS	NO917903484	Fredrikstad, Norge	100%	-	-
Nordic Sports Nutrition AB	556642-8693	Lindesberg, Sverige	100%	-	-
Fitness Emire Nordic AB***	559135-4625	Lindesberg, Sverige	100%	-	-
Viterna AB	559223-7134	Stockholm, Sverige	100%	-	-
Fitnessgrossisten AS	NO992343230	Kristiansand, Norge	100%	-	43 478
The Humble Co	556936-4341	Stockholm, Sverige	100%	1 200 751	1 199 751
JB Operations AB	559265-6218	Stockholm, Sverige	100%	-	-
The Eco Gang AB	559277-6818	Stockholm, Sverige	100%	-	-
The Humble Company North America Inc	C4632856	Kalifornien, USA	100%	-	-
Grahns Konfektyr AB	556724-8884	Skövde, Sverige	100%	75 773	75 773
Snacksmack AB	559075-5103	Skövde, Sverige	50%	-	-
Kryddhuset i Ljung AB	556416-9786	Ljung, Sverige	100%	14 233	14 233
Wellibites AB	559160-0175	Göteborg, Sverige	100%	56 881	63 324
Ewalco Holding AB	556580-5537	Göteborg, Sverige	100%	195 286	199 365
Ewalco Aktiebolag	556056-0152	Göteborg, Sverige	100%	-	-
Aktiebolaget Fermia	556162-1508	Göteborg, Sverige	100%	-	-
Fewalco Fastighets AB	556667-5335	Göteborg, Sverige	100%	-	-
Ewalco International Aktiebolag	556120-7605	Göteborg, Sverige	100%	-	-
Ewalco Marine AB	556688-6924	Göteborg, Sverige	100%	-	-
Fancy Stage Unipessoal Lda	510 250 530	Trofa, Portugal	100%	407 618	501 762
Marabu Markenvertireb Gmbh	HRB 67273	Langenfeld, Tyskland	100%	77 794	77 794
Naty AB	556487-2223	Stockholm, Sverige	100%	782 726	836 516
Naty SARL	FR505180679	Paris, Frankrike	100%	-	-
Naty USA Inc	P12000030239	Florida, USA	100%	-	-
Naty GMBH	HRB190128B	Berlin, Tyskland	100%	-	-
Naty Korea LLC	SK663-86-01143	Seoul, Sydkorea	100%	-	-
Naty Ltd	GB13611208	London, Storbritannien	100%	-	-

$1LTwdpeC-Syel6vu6fC

				2023-12-31	2022-12-31
Swedish Food Group AB	559213-3861	Lund, Sverige	100%	256 071	259 078
First Class Brands of Sweden AB	556666-3315	Lund, Sverige	100%	-	-
FoodConcept Sweden AB	556925-8055	Lund, Sverige	100%	62	-
HealthyCo AB	559006-3862	Lund, Sverige	100%	-	-
Solent Global Ltd	GB10818497	Hampshire, Storbritannien	100%	1 348 249	1 251 240
Solent Global Holdings Ltd	GB08544214	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Group (SA) Pty Ltd****	SA2015/347642/07	Cape Town, Sydafrika	49%	-	-
Solent International Ltd	GB04293623	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Homecare Ltd	GB09398128	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Xpel Marketing Ltd	GB06557112	Cheshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Manufacturing Ltd (HK)	HK575873	Kowloon, Hong Kong	100%	-	-
Solent Manufacturing Ltd (PRC)	CN9131000058-	Shanghai, Kina	100%	-	-
Retail Brands Ltd	GB01625974	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Brands Ltd	GB10152689	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Packaging Ltd	GB04819079	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Solent Group SA (HK) Ltd	HK2179777	Kowloon, Hong Kong	100%	-	-
Solent Home and Garden Ltd	GB06344152	Hampshire, Storbritannien	100%	-	-
Carls-Bergh Pharma AB	556057-6638	Göteborg, Sverige	100%	17 730	17 730
Assertia Fastigheter AB	559111-9580	Göteborg, Sverige	100%	-	-
SweCarb AB	556609-8793	Kalmar, Sverige	100%	44 326	43 825
Soya OY	FO0789690-3	Tammisaari, Finland	100%	45 908	38 683
FAB Tallebo	FO1480049-8	Tammisaari, Finland	100%	-	-
Leksvall Bioenergi OY AB	FO2999475-8	Tammisaari, Finland	100%	-	-
Delsbo Candle AB	556655-3722	Delsbo, Sverige	100%	81 578	82 626
Group 472 Aps	CVR41551909	Köpenhamn, Danmark	100%	-	-
True Aps	CVR38460161	Köpenhamn, Danmark	100%	277 111	257 345
True Company GmbH	HRB166353	Hamburg, Tyskland	100%	-	-
Arne & Björn AB	556729-3815	Gråbo, Sverige	100%	59 051	59 484
Bars Produktion i Gråbo AB	556648-3029	Gråbo, Sverige	100%	-	-
Gudrun Fastighet AB	559203-2188	Gråbo, Sverige	100%	-	-
Runes Specialbageri AB	556168-8853	Gråbo, Sverige	100%	-	-
La Praline Scandinavia AB	556702-5373	Borås, Sverige	100%	21 857	21 711
Grenna Konfektyr AB	556357-5066	Jönköping, Sverige	100%	23 445	24 584
Grenna Polkagriskokeri AB	559221-9439	Jönköping, Sverige	100%	-	-
CLJ Grenna AB	559223-4362	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Superfoods Group Ltd	GB12499852	Sheffield, Storbritannien	100%	201 294	223 423
Go Superfoods Ltd	GB08319689	Sheffield, Storbritannien	100%	-	-
Green Origins Superfoods Ltd	GB690744	Sheffield, Storbritannien	100%	-	-
Nya MedicaNaturin AB	559370-2797	Jönköping, Sverige	100%	119 427	119 427
Ambria Dermatology AB	556617-8751	Jönköping, Sverige	100%	-	-
DeNovaStella AB	556605-4465	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Medica Clinical Nord Sverige AB	556749-4223	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Naturin Pharma AB	556474-7748	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Nordic Immotech Sweden AB	556729-1363	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Vitalkost AS	NO961937434	Tönsberg, Norge	100%	-	-
Corpus Medicus AS	NO856154432	Tönsberg, Norge	100%	-	-
Tricutan AB	556702-6256	Jönköping, Sverige	100%	-	-
Franssons Konfektyr AB	556223-9946	Gränna, Sverige	100%	39 752	39 752
Laboratiorio Francediet - Fabrico de Produtos de Dietética LDA	PT504 738 003	Porto, Portugal	100%	-	-
Protinortesul - Comercializacao do Produtos Dietéticos LDA	PT506 325 695	Porto, Portugal	100%	-	-
Nutrilisboa - Comercializacao do Produtos Dieteticos LDA	PT506 626 717	Lisbon, Portugal	100%	-	-
Nutricelebration Unipessoal LDA	PT510 650 589	Lisbon, Portugal	100%	-	-
Protiminho - Design e Publicidade LDA	PT507 386 620	Porto, Portugal	100%	-	-
FDiet Lev CD, S.L.	SP B86494556	Madrid, Spanien	100%	238 706	236 866
Cebripast - Centro De Fabrico de Pastelaria Nutritiva LDA	PT513 278 524	Aveiro, Portugal	100%	-	-
Amber House Ltd	GB05317536	Lewes, Storbritannien	100%	97 745	91 355
Sam & Son Grossist AB	556328-2879	Nässjö, Sverige	100%	142 357	123 921
Go'Berts Konfektyr AB	556549-3920	Nässjö, Sverige	100%	-	-

				2023-12-31	2022-12-31
Grossistcentralen i Stockholm AB	556045-0263	Stockholm, Sverige	100%	-	20 424
Humble Pacific Holdings Pty Ltd	ACN 660 974 498	Queensland, Australien	100%	131 569	128 016
Body Science International Pty Ltd	ACN 101 197 835	Queensland, Australien	100%	-	-
Napame Holding AB	559051-0342	Hindås, Sverige	100%	15 491	-
Aktiebolaget Cool & Candy AB	556330-4137	Ystad, Sverige	100%	27 091	-
Skövde Snabbgross AB	556436-3207	Trollhättan, Sverige	100%	94 600	-
Privab Grossisterna AB	556584-9543	Göteborg, Sverige	100%	12 653	-
Summa bokfört värde				**6 311 153**	**6 316 379**

*Inga förändringar i kapital- eller rösträttsandel har förekommit. **Likviderades under 2023. ***Avyttras under 2022. ****Humble Group bedömer ha bestämmande inflytande över verksamheten.

NOT 50 – ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG OCH JOINT VENTURES

	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	49	51
Årets anskaffningar	0	0
Ändring av redovisningsprincip	0	-3
Utgående redovisat värde	**49**	**49**

					Bokfört värde, KSEK	
Bolagsnamn	Org.nr	Säte	Kapitalandel	Rösträttsandel	2023-12-31	2022-12-31
Amerpharma SP.z o.o.	PL9462694214	Lublin, Polen	51%	44%	48 730	48 524

I tabellen ovan presenteras Amerpharma vilket är det joint venture moderbolaget har ett direkt ägande i. Vidare har moderbolaget innehav i ett intresseföretag, Snacksmack AB, delägt under Grahns Konfektyr AB. Bolagen anses som enskilt oväsentliga. Samtliga innehav har redovisats enligt kapitalandelsmetoden. Under året har ingen förändring i kapital och/eller rösträttsandel förekommit för något av moderbolagets intressebolag och samarbetsarrangemang.

NOT 51 – ÖVRIGA KORTFRISTIGA FORDRINGAR

	2023-12-31	2022-12-31
Momsfordringar	1	1
Övriga skattefordringar	2	0
Övriga fordringar	15	8
Summa övriga kortfristiga fordringar	**18**	**9**

NOT 52 – FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda hyror	1	1
Övriga poster	5	4
Summa förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	**6**	**5**

NOT 53 – LIKVIDA MEDEL OCH CHECKRÄKNINGSKREDIT

	2023-12-31	2022-12-31
Kassamedel	4	1
Totala likvida medel	**4**	**1**
Avtalad checkräkningskredit	**150**	**200**
varav utnyttjad kredit vid periodens slut	*92*	*121*
varav tillgänglig kredit vid periodens slut	*58*	*79*

Mer information om moderbolagets revolverande kreditfacilitet presenteras i *Not 25 Likvida medel och checkräkningskredit*.

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

NOT 54 – AKTIEKAPITAL

	2023-12-31	2022-12-31
Antal aktier	443 544 543	301 274 680
Kvotvärde	0,22	0,22
Aktiekapital	**97 579 799**	**66 280 408**

Förändring antal aktier	2023	2022
Ingående antal aktier	301 274 580	246 977 667
Apportemission	10 684 963	20 844 771
Riktad kontant nyemission	131 585 000	33 125 000
Inlösen av teckningsoptioner	-	327 142
Utgående antal aktier	**443 544 543**	**301 274 580**
Utgående antal utestående teckningsoptioner	7 420 000	3 320 000
Utgående antal aktier efter utspädning	**450 964 543**	**304 594 580**

Det finns endast ett aktieslag och alla aktier har lika rösträtt. Alla aktier som emitterats av moderbolaget är till fullo betalda. Under 2023 har antalet aktier ökat med cirka 142 miljoner aktier. Den största ökningen hänför sig till en riktad kontant nyemission i juni 2023 på 132 miljoner aktier, vilket tillförde Humble Group ca 875 MSEK innan transaktionskostnader. Vidare emitterades 11 miljoner aktier som apportegendom i samband med förvärv av dotterbolag.

På årsstämman i maj 2023 beslutades om införandet av ett nytt teckningsoptionsprogram vilket resulterade i att 4 100 000 nya teckningsoptioner utfärdades. Inga andra förändringar har skett under året relaterat till utestående teckningsoptioner. Ytterligare information om Humble Groups teckningsoptionsprogram återfinns i *Not 9 Ersättningar till anställda m.m.*

NOT 55 – UPPSKJUTEN SKATT

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras genom framtida beskattningsbara vinster. Moderbolaget har inget outnyttjade underskottsavdrag för vilka ingen uppskjuten skattefordran har redovisats för någon av de presenterade perioderna. Uppskjuten skatt på outnyttjade underskottsavdrag uppgår per 2023-12-31 till 18 MSEK (18). Underskottsavdragen förfaller ej vid någon tidpunkt.

Uppskjuten skattefordran hänförlig till skattemässigt underskottsavdrag	2023	2022
Ingående värde	18	27
Återföring av temporära skillnader	0	-9
Utgående redovisat värde uppskjuten skattefordran	**18**	**18**

NOT 56 – RÄNTEBÄRANDE SKULDER

	2023-12-31	2022-12-31
Långfristiga skulder		
Obligationslån 2021-2024	0	313
Obligationslån 2021-2025	0	1 513
Kreditfacilitet, långfristig del	1 088	0
Skulder till kreditinstitut, checkräkningskredit	101	0
Summa långfristiga räntebärande skulder	**1 189**	**1 826**
Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut		
Revolverande kreditfacilitet	0	571
Kreditfacilitet, kortfristig del	161	0
Cashpool	92	0
Summa kortfristiga räntebärande skulder	**253**	**571**
Summa räntebärande skulder	**1 442**	**2 397**

Mer information om moderbolagets räntebärande skulder presenteras i *Not 5 Finansiell riskhantering*.

NOT 57 – ÖVRIGA SKULDER OCH AVSÄTTNINGAR

	2023-12-31	2022-12-31
Långfristiga skulder		
Villkorade tilläggsköpeskillingar från förvärv	165	433
Övriga skulder	11	33
Summa övriga skulder och avsättningar, långfristiga	**176**	**465**
Kortfristiga skulder		
Villkorade tilläggsköpeskillingar från förvärv	336	347
Avsättning för uppskjuten skatteskuld	7	7
Övriga skulder	28	14
Summa övriga skulder och avsättningar, kortfristiga	**371**	**368**
Summa övriga skulder och avsättningar	**547**	**833**

NOT 58 – UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna semesterlöner	3	2
Upplupen tantiem	3	5
Upplupna sociala avgifter	2	2
Upplupna revisions- och redovisningskostnader	0	2
Upplupen räntekostnad	0	3
Övriga upplupna kostnader	0	0
Summa upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	**7**	**14**

S1LTwdpeC-Syel6vu6fC

NOT 59 – STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Det finns inga eventualförpliktelser såsom pågående tvister eller borgensåtaganden i moderbolaget vid utgången av räkenskapsåret.

	2023-12-31	2022-12-31
Avseende skulder till kreditinstitut		
Aktier i dotterföretag till förmån för utgivna seniora obligationer*	0	4 256
Aktier i dotterföretag till förmån för kreditfaciliteter	5 339	0
Interna lån	439	0
Företagsinteckning	4	4
Ställda säkerheter till förmån för koncernföretag	0	0
Spärrade medel	0	0
Fastighetsinteckning	0	0
Summa ställda säkerheter	**5 782**	**4 259**

NOT 60 – RÖRELSEFÖRVÄRV

Samtliga av moderbolagets förvärv presenteras i *Not 32 Rörelseförvärv*.

NOT 61 – NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Det högsta moderbolaget i koncernen är Humble Group AB. Närstående parter är samtliga dotterföretag inom koncernen samt ledande befattningshavare i koncernen och deras närstående. Transaktioner sker på marknadsmässiga villkor. För upplysningar om ersättningar till VD, styrelse och ledande befattningshavare se *Not 9 Ersättning till anställda m.m.* För upplysningar om innehav i dotterföretag se *Not 49 Andelar i koncernföretag*.

Nedan presenteras transaktioner som har skett med närstående.

	2023	2022
Försäljning under året till koncernbolag	4	21
Inköp under året från koncernbolag	-1	-2
Ränteintäkter från koncernbolag	28	12
Räntekostnader till koncernbolag	-8	0
Lämnade koncernbidrag	-18	-23
Erhållna koncernbidrag	115	123

Årets utlåning består primärt av moderbolagets finansiering av förvärv genom dotterbolag i koncernen samt rörelsekapitalbehov hos dotterbolag. Utlåning till dotterbolag sker på armslängds avstånd.
Moderbolagets kreditkostnad för utlåningen till dotterbolag fastställs bland annat med beaktande av dotterbolagets underliggande finansiella resultatutveckling, syfte med lånet samt beaktande av eventuell landspecifik risk. Det förekommer både annuitetslån som amorteringsfria lån till dotterbolag. Genomsnittlig löptid för nya lån fastställs vanligen till 3 år, vartefter villkoren omförhandlas. I egenskap av moderbolag följer Humble Group respektive dotterbolags finansiella utveckling som ett naturligt led i den operativa förvaltningen och uppföljningen av verksamheterna. Vid utgången av räkenskapsåret är det koncernledningens bedömning att det ej föreligger någon förhöjd eller väsentlig kreditrisk i befintlig utlåning till dotterbolag, varpå ingen reserv för eventuella kreditförluster har redovisats i Humble Group AB. Under året har moderbolaget mottagit utdelning från dotterbolag på 40 MSEK (52).

Långfristiga lån till dotterbolag	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärden	576	197
Årets utlåning	121	379
Årets amorteringar	-141	0
Utgående redovisat värde	**556**	**576**

NOT 62 – JUSTERING FÖR POSTER SOM EJ PÅVERKAR KASSAFLÖDET FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN

	2023	2022
Räntekostnader och utdelningar redovisade i finansieringsverksamheten	259	114
Omvärderingseffekt av finansiella anläggningstillgångar	0	6
Nedskrivning av aktier i dotterbolag	11	0
Ej realiserad ränta på tilläggsköpeskilling	69	57
Ränteintäkter	0	-12
Upplupna kostnader	9	10
Lämnade koncernbidrag	18	23
Erhållna koncernbidrag	-115	-123
Avskrivningar	0	0
Betald skatt	-1	0
Valutakursförändringar	7	9
Summa justeringsposter	**257**	**83**

NOT 63 – FÖRÄNDRINGAR I SKULDER SOM TILLHÖR FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

	Obligationslån	Skulder till kreditinstitut
Ingående balans per 1 januari 2022	**1 516**	**102**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	300	571
Upplupen ränta	10	0
Övrigt	0	-102
Utgående balans per 31 december 2022	**1 826**	**571**
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 826	871
Övrigt	0	0
Utgående balans per 31 december 2023	**0**	**1 442**

NOT 64 FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas från Humble Group AB för räkenskapsåret 2023 och att disponering av årets resultat sker enligt följande (SEK):

Balanserat resultat	-141 018 789
Överkursfond	4 930 332 426
Årets resultat	-152 303 523
Summa	**4 637 010 114**
Disponeras så att i ny räkning överföres	**4 637 010 114**

NOT 65 – HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

För moderbolagets väsentliga händelser efter balansdagen se *Not 37 Händelser efter balansdagen*. Inga övriga väsentliga händelser har ägt rum för moderbolaget efter räkenskapsårets slut.

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

UNDERSKRIFTER

Stockholm den 17 april 2024

Dajana Mirborn
Ordförande

Ola Cronholm
Ledamot

Henrik Patek
Ledamot

Pål Bruu
Ledamot

Sara Berger
Ledamot

Simon Petrén
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats enligt digital signatur

BDO

Carl-Johan Kjellman
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagstämman i Humble Group AB, org.nr 556794-4797

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Humble Group AB för år 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 63-131 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

ANNAN INFORMATION ÄN ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen, och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-62. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

REVISORNS ANSVAR

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

S1LTwdpeC-Syel6vu6IC

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen i enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

UTTALANDEN
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Humble Group AB för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

GRUND FÖR UTTALANDEN
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets och koncernens organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

REVISORNS ANSVAR
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon

styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm enligt digital signatur

BDO

Carl-Johan Kjellman

Auktoriserad revisor

FLERÅRSÖVERSIKT

	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	7 050	4 800	1 486	29
Bruttovinst	2 129	1 532	441	7
Bruttovinstmarginal	30%	32%	30%	24%
EBITDA	659	504	-41	-30
Justerad EBITDA	696	551	233	-14
EBITA	547	419	-66	-31
Justerad EBITA	584	466	208	-15
EBIT	318	257	-118	-37
Justerad EBIT	355	304	156	-21
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 088	255	-152	-19
Aktie				
Lägsta kurs (SEK)	5,94	9,01	12,60	1,05
Högsta kurs (SEK)	11,69	28,85	33,85	16,30
Stängningskurs föregående period (SEK)	9,77	28,00	14,96	1,39
Stängningskurs innevarande period (SEK)	11,38	9,77	28,00	14,96
Kursutveckling för perioden (%)	16%	-65%	87%	980%
Omsättning i aktien (MSEK)	1 748	4 223	7 226	1 162
Antal transaktioner i aktien	181 662	347 133	468 850	121 331
Genomsnittlig volym per handelsdag (MSEK)	7	17	29	5
Genomsnittlig volym per transaktion (SEK)	9 621	12 166	15 412	9 580
Antal ägare*	20 670	24 080	21 615	6 678
Antal aktier före utspädning*	443 544 543	301 274 580	246 977 667	122 233 439
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	377 360 692	284 151 901	184 674 887	85 078 415
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	383 219 322	286 818 625	186 009 474	86 408 283
Nettoomsättning per aktie (SEK)**	18,68	16,89	8,05	0,35
Justerad EBITDA per aktie**	1,84	1,94	1,26	-0,16
Justerad EBITA per aktie**	1,55	1,64	1,13	-0,17
Justerad EBIT per aktie**	0,94	1,07	0,84	-0,24
EBIT per aktie**	0,84	0,90	-0,64	-0,43
Resultat per aktie före och efter utspädning (SEK)	-0,28	-0,13	-1,14	-0,45

**Vid periodens utgång, **Före utspädning*

SEALED BY Verified S1LTWDPEC-SYEI6VU6LC

Document history

COMPLETED BY ALL:
17.04.2024 19:13

SENT BY OWNER:
Carl-johan Kjellman · 17.04.2024 18:24

DOCUMENT ID:
Syel6vu6lC

ENVELOPE ID:
S1LTwdpeC-Syel6vu6lC

DOCUMENT NAME:
AR2023 - Final (SWE) Compressed.pdf
136 pages

Activity log

1. PÅL BRUU	Signed	17.04.2024 18:26	eID	Swedish BankID (DOB: 1969/10/08)
pal.bruu@porsbro.se	Authenticated	17.04.2024 18:25	Low	IP: 185.153.212.216
2. Simon Gustav Seved Petrén	Signed	17.04.2024 18:30	eID	Swedish BankID (DOB: 1989/08/04)
simon.petren@humblegroup.se	Authenticated	17.04.2024 18:27	Low	IP: 104.28.31.64
3. DAJANA MIRBORN	Signed	17.04.2024 18:32	eID	Swedish BankID (DOB: 1980/05/24)
dajanamirborn@gmail.com	Authenticated	17.04.2024 18:30	Low	IP: 81.229.163.91
4. HENRIK PATEK	Signed	17.04.2024 18:46	eID	Swedish BankID (DOB: 1969/04/25)
henrik@roosgruppen.com	Authenticated	17.04.2024 18:31	Low	IP: 193.203.13.16
5. SARA BERGER	Signed	17.04.2024 18:49	eID	Swedish BankID (DOB: 1978/11/08)
sara.berger@sproud.se	Authenticated	17.04.2024 18:37	Low	IP: 94.191.153.204
6. OLA CRONHOLM	Signed	17.04.2024 18:54	eID	Swedish BankID (DOB: 1973/09/17)
ola.cronholm@neudi.se	Authenticated	17.04.2024 18:52	Low	IP: 64.32.82.162
7. CARL-JOHAN KJELLMAN	Signed	17.04.2024 19:13	eID	Swedish BankID (DOB: 1974/08/09)
carl-johan.kjellman@bdo.se	Authenticated	17.04.2024 19:13	Low	IP: 91.128.130.77

* Action describes both the signing and authentication performed by each recipient. Authentication refers to the ID method used to access the document.

Custom events

No custom events related to this document

Verified ensures that the document has been signed according to the method stated above.
Copies of signed documents are securely stored by Verified.

To review the signature validity, please open this PDF using Adobe Reader.

GDPR compliant

eIDAS standard

PAdES sealed