20220713205597

Årsredovisning

för

HAKI AB

556075-5067

HAKI

Räkenskapsåret

2021

Fastställelseintyg

Undertecknad verkställande direktör i HAKI AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen har fastställts på årsstämma den 29 juni 2022. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Sibbhult den 29 juni 2022

Thomas Schüller

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713205938

HAKI AB
Org nr 556075-5067

Styrelsen och verkställande direktören för HAKI AB avger följande årsredovisning.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusental kronor. Uppgifter inom parantes avser föregående år.

Innehållsförteckning

Förvaltningsberättelse	2
Förändring av eget kapital	4
Resultaträkning	5
Balansräkning	6
Kassaflödesanalys	8
Noter	9

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370736EE7F90

20220713205599

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten
Bolagets huvudsakliga verksamhet är att tillverka, sälja och hyra ut högkvalitativa ställningssytem och därmed relaterade produkter.

Koncernstruktur
HAKI AB med säte i Sibbhult, är moderbolag i HAKI-koncernen och ingår i Midway Holding-koncernen, vars moderbolag Midway Holding AB (publ), 556323-2536, Malmö, är noterat på Stockholmsbörsen. Det slutliga moderbolaget för koncernen är Tibia Konsult AB, 556154-8008.

Inom HAKI-koncernen ingår sedan tidigare dotterbolag i Norge, Danmark, Storbritannien, Frankrike, Australien och Ungern. I mars 2021 förvärvade HAKI AB det brittiska företaget Vertemax. Genom nyförvärvet ingår även dotterbolag i Kanada och Slovakien. Koncernredovisning upprättas i Midway Holding AB, varpå HAKI AB ej upprättar koncernredovisning med hänvisning till ÅRL 7 kap §2 p.1.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret
Coronapandemin har fortsatt haft en negativ påverkan på omsättning och resultat under första kvartalet 2021, för att sedan återhämta sig något.

I mars 2021 förvärvade HAKI det brittiska företaget Vertemax med verksamhet i Storbritannien, Östra Europa samt Nordamerika. Vertemax utvecklar och säljer säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd, och bolagets produktportfölj ger goda synergimöjligheter med HAKIs utbud.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut
I slutet av februari utbröt ett krig i samband med Rysslands invasion av Ukraina. HAKI har ingen direkt exponering mot Ryssland eller Ukraina i form av anställda, kunder eller leverantörer. Kriget i Ukraina utlöser dock en stor osäkerhet i flera branscher och kan på kort sikt leda till ytterligare störningar för kritiska insatsvaror och transporter. Hur långvarig osäkerheten blir samt om den på sikt även kan leda till negativ påverkan på efterfrågan av bolagets produkter och tjänster går i nuläget inte att bedöma.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer
Verksamheten i HAKI AB följer i stort den allmänna konjukturen och särskilt konjunkturen för om- och nybyggnation av fastigheter samt investeringar inom industri och infrastruktur.
Då företagets produkter är investeringsvaror med lång livslängd innebär det att efterfrågan påverkas av förändringar i konjukturen.

Konjunkturen på HAKIs marknader påverkas även av större makrofaktorer, såsom hot om handelstullar och en avtagande tillväxt generellt. En väsentlig del av HAKI ABs försäljning sker till Norge, där en av de främsta osäkerhetsfaktorerna rör utvecklingen inom Offshore/Olja & Gas. HAKI följer utvecklingen noga inom detta område.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713204000

Forskning och utveckling

Arbetet med forskning och utveckling syftar till framtagning av nya innovativa produkter och metoder för förbättrad säkerhet och hållbarhet, och uppgick under räkenskapsåret till ca 13% (10%) av de totala rörelsekostnaderna.

Fokus ligger på digitalisering av projekt och processer utifrån 3D BIM-objekt, där HAKIs digitala verktyg är unika och skapar en säkrare och mer kostnadseffektiv arbetsplats för våra kunder genom projektering via HAKI Design Tool och HAKI App.

Försäljning

Av årets nettoomsättning avser <1 % (<1 %) andra företag inom Midway-koncernen. Av nettoomsättningen avser 44% (55 %) andra företag inom HAKI-koncernen. Bolagets inköp från andra bolag i Midway-koncernen har uppgått till 0 (0) tkr.

Hållbarhetsrapport

HAKI AB omfattas av hållbarhetsrapport upprättad av moderbolaget, Midway Holding AB (Publ), 556323-2536.

Miljö- och personalinformation

HAKI AB har ett kontrollprogram för uppfyllande av tillstånd från myndigheter beträffande såväl den yttre som den inre miljön.

Restprodukter hanteras och sorteras i enlighet med miljöbalkens bestämmelser. Rutiner finns för hantering av kemiska och miljöfarliga produkter. Förbättringar i arbetsmiljön och den yttre miljön sker fortlöpande.

En ständigt pågående produktutveckling mot lättare komponenter, bl a genom användning av höghållfast stål, innebär en lägre energiförbrukning och mindre utsläpp. Detta påverkar den totala miljön positivt.

HAKIs produktionsanläggning i Sibbhult har en hög automationsgrad och elförsörjningen utgörs till 100% av förnybar energi i form av vattenkraft.

Investeringar

Periodens investeringar i balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, fastigheter, maskiner och inventarier uppgick till 21 888 (33 061) tkr.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206031

Flerårsöversikt (Tkr)	**2021**	**2020**	**2019**	**2018**	**2017**
Nettoomsättning	308 913	249 819	348 977	348 039	415 793
Resultat efter finansiella poster	28 380	-15 549	33 253	21 049	2 589
Balansomslutning	619 217	422 901	489 292	510 946	504 939
Antal anställda	65	73	79	78	88
Soliditet (%)	28	36	32	27	26
Avkastning på totalt kap. (%)	6	1	8	6	3
Avkastning på eget kap. (%)	16	-10	21	16	2

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

Förändring av eget kapital (Tkr)

	Aktie-kapital	**Reserv-fond**	**Utvecklings-fond**	**Fritt eget kaptial**	**Årets resultat**	**Summa eget kapital**
Belopp vid årets ingång	31 000	6 200	1 847	89 011		**128 058**
Förändring			431	-431		**0**
Årets resultat					29 084	**29 084**
Belopp vid årets utgång	**31 000**	**6 200**	**2 278**	**88 580**	**29 084**	**157 143**

Aktieägarna har lämnat villkorat aktieägartillskott som uppgår till totalt 17 298 (17 298) tkr.

Aktiekapitalet består av 1 550 000 st aktier med kvotvärdet 20 SEK

Förslag till vinstdisposition
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Balanserad vinst	88 580 410
Omföring till bundet kapital	0
Årets vinst	29 084 000
Summa	**117 664 410**
Disponeras så att	
i ny räkning överföres	117 664 410

Resultat och ställning
Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

Resultaträkning
Tkr

	Not	2021-01-01 -2021-12-31	2020-01-01 -2020-12-31
Nettoomsättning	6	308 913	249 819
Kostnad för sålda varor		-247 906	-212 630
Bruttoresultat		**61 007**	**37 189**
Försäljningsomkostnader		-22 214	-20 368
Administrationsomkostnader		-16 594	-13 632
Forsknings- och utvecklingskostnader		-5 520	-3 886
Övriga rörelseintäkter		5 249	1 814
Övriga rörelsekostnader		-7 372	-10 294
Rörelseresultat	7	**14 556**	**-9 177**
Resultat från finansiella poster			
Resultat från andelar i koncernföretag	8	4 836	7 146
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	9	18 672	6 872
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-9 684	-20 390
Summa resultat från finansiella poster		**13 824**	**-6 372**
Resultat efter finansiella poster		**28 380**	**-15 549**
Bokslutsdispositioner	11	7 414	11 260
Resultat före skatt		**35 794**	**-4 289**
Skatt på årets resultat	12	-6 710	7 358
Årets resultat		**29 084**	**3 069**

20220713120602

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370736EE7F90

20220713205603

Balansräkning
Tkr

	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanscrade utgifter för utvecklingsarbeten	13	7 128	5 019
Pågående nyanläggningar och förskott avseende immateriella anläggningstillgångar	14	958	1 542
		8 086	**6 561**
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	15	19 325	20 347
Maskiner och andra tekniska anläggningar	16	12 495	13 552
Inventarier, verktyg och installationer	17	21 319	35 654
		53 139	**69 553**
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	18, 19	205 933	35 566
Fordringar hos koncernföretag		156 783	105 434
Uppskjutna skattefordringar	20	3 085	9 795
Andra långfristiga fordringar	21	10 424	15 286
		376 225	**166 081**
Summa anläggningstillgångar		**437 450**	**242 195**
Omsättningstillgångar			
Varulager m m			
Råvaror och förnödenheter		29 048	16 171
Varor under tillverkning		34 898	18 618
Färdiga varor och handelsvaror		51 609	59 714
		115 555	**94 503**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		27 972	30 113
Fordringar hos koncernföretag		31 420	48 870
Aktuella skattefordringar		1 285	1 285
Övriga kortfristiga fordringar		2 385	1 817
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	22	3 150	4 118
		66 212	**86 203**
Summa omsättningstillgångar		**181 767**	**180 706**
SUMMA TILLGÅNGAR		**619 217**	**422 901**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206604

Balansräkning
Tkr

	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		31 000	31 000
Reservfond		6 200	6 200
Fond för utvecklingsutgifter		2 278	1 847
		39 478	**39 047**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst eller förlust		88 580	89 011
Årets resultat		29 084	0
		117 664	**89 011**
Summa eget kapital		**157 142**	**128 058**
Obeskattade reserver	23	22 981	30 395
Avsättningar			
Avsättning för pensioner och liknande förpliktelser		308	308
Summa avsättningar		**308**	**308**
Långfristiga skulder	24		
Skulder till kreditinstitut		2 196	3 493
Skulder till koncernföretag	25	286 916	215 569
Övriga långfristiga skulder		75 173	5 384
Summa långfristiga skulder		**364 285**	**224 446**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	24	1 567	1 497
Leverantörsskulder		37 701	19 384
Skulder till koncernföretag		3 416	3 349
Övriga kortfristiga skulder		18 672	755
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26	13 145	14 709
Summa kortfristiga skulder		**74 501**	**39 694**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**619 217**	**422 901**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

Kassaflödesanalys

Tkr

	Not	2021-01-01 -2021-12-31	2020-01-01 -2020-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		14 555	-9 177
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		-308	-852
- Avskrivningar och nedskrivningar	13, 14, 15, 16, 17	10 827	12 658
- Erhållna utdelningar		14 836	32 206
- Övriga poster		0	0
Erhållen ränta	9	6 450	6 004
Erlagd ränta	10	-8 493	-6 398
Betald skatt		0	-6
		37 867	**34 435**
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager och pågående arbete		-21 052	17 641
Förändring av kundfordringar		2 141	2 872
Förändring av kortfristiga fordringar		17 850	17 555
Förändring av leverantörsskulder		18 384	-24 773
Förändring av kortfristiga skulder		16 353	-334
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**71 543**	**47 396**
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13, 14	-3 479	-3 104
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	15, 16, 17	-18 339	-2 536
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	15, 16, 17	26 259	852
Förvärvade andelar i dotterföretag		-85 887	0
Förändring koncerninterna långfristiga fordringar		-61 350	-11 100
Förändring andra långfristiga fodringar/skulder		4 862	14 711
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-137 934**	**-1 177**
Finansieringsverksamheten			
Amortering av lån		-1 297	-1 875
Förändring långfristiga skulder koncernföretag		67 688	-44 344
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**66 391**	**-46 219**
Årets kassaflöde		0	0
Likvida medel vid årets slut		**0**	**0**

20220713203505

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206O6

Noter
Tkr

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar
Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Utländska valutor
Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Fordringar och skulder som ingår i valutasäkring redovisas till terminskurs.

Intäktsredovisning
Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Varor
Vid försäljning av varor redovisas normalt inkomsten som intäkt när de väsentliga förmåner och risker som är förknippade med ägandet av varan har överförts från företaget till köparen i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter.

Andra typer av intäkter
Ersättning i form av ränta eller utdelning redovisas som intäkt när det är sannolikt att företaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen och när inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt enligt den så kallade effektivräntemetoden. Utdelning redovisas som intäkt när företagets rätt till betalning är säkerställd.

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar
Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar.
Avskrivningar görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden. Avskrivningstiden för internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar uppgår till fem år.

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.
När en komponent i en anläggningstillgång byts ut, utrangeras eventuell kvarvarande del av den gamla komponenten och den nya komponentens anskaffningsvärde aktiveras.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713205607

Tillkommande utgifter som avser tillgångar som inte delas upp i komponenter läggs till anskaffningsvärdet om de beräknas ge företaget framtida ekonomiska fördelar, till den del tillgångens prestanda ökar i förhållande till tillgångens värde vid anskaffningstidpunkten .
Utgifter för löpande reparation och underhåll redovisas som kostnader.
I samband med fastighetsförvärv bedöms om fastigheten väntas ge upphov till framtida kostnader för rivning och återställande av platsen. I sådana fall görs en avsättning och anskaffningsvärdet ökas med samma belopp.
Realisationsvinst respektive realisationsförlust vid avyttring av en anläggningstillgång redovisas som Övrig rörelseintäkt respektive Övrig rörelsekostnad.
Materiella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde.
Bolagets mark har obegränsad nyttjandeperiod och skrivs inte av. Linjär avskrivningsmetod används för övriga typer av materiella tillgångar.

Byggnader	24-33 år
Maskiner och andra tekniska anläggningar	5-14 år
Inventarier, verktyg och installationer	4-10 år

Nedskrivningar av ickefinansiella tillgångar
När det finns en indikation på att en tillgångs värde minskat, görs en prövning av nedskrivningsbehov. Har tillgången ett återvinningsvärde som är lägre än det redovisade värdet, skrivs den ner till återvinningsvärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).
För tillgångar, andra än goodwill, som tidigare skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.
I resultaträkningen redovisas nedskrivningar och återföringar av nedskrivningar i den funktion där tillgången nyttjas.

Finansiella instrument
Finansiella instrument redovisas i enlighet med reglerna i K3 kaptiel 11, vilket innebär att värdering sker utifrån anskaffningsvärdet.
Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, kundfordringar och övriga fordringar, kortfristiga placeringar, leverantörsskulder och låneskulder. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor.
Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförts och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kortfristiga placeringar
Värdepapper som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt redovisas inledningsvis till anskaffningsvärde och i efterföljande värderingar i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713205038

Derivatinstrument som ingår i säkringsredovisning
HAKI AB utnyttjar från gång till annan valutaterminer för att hantera valutarisken som uppstår vid försäljning. När transaktionen ingås, dokumenteras förhållandet mellan säkringsinstrumentet och den säkrade posten, liksom även koncernens mål för riskhanteringen och riskhanteringsstrategin avseende säkringen. HAKI AB dokumenterar också företagets bedömning, både när säkringen ingås och fortlöpande, av huruvida de derivatinstrument som används i säkringstransaktioner i hög utsträckning är effektiva när det gäller att motverka förändringar i kassaflöden som är hänförliga till de säkrade posterna.

Per balansdagen, 2021-12-31, har bolaget inga utestående derivatkontrakt.

Derivatinstrument där kriterier för säkringsredovisning inte är uppfyllda
Derivatinstrument med positivt värde värderas löpande i enlighet med lägsta värdets princip, derivatinstrument med negativt värde värderas till det negativa värdet. De värdeförändringar som uppkommer inom ramen för lägsta värdets princip och ändringar av negativt värde, redovisas omedelbart i resultaträkningen. Värdeförändringar på derivatinstrument som utgör kortfristiga och långfristiga skulder redovisas i olika poster i resultaträkningen beroende på syftet med innehavet av derivatinstrumentet - värdeförändring på valutaterminer redovisas i posten övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld
En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar
Vid varje balansdag bedömer HAKI AB om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon utav de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning redovisas i resultaträkningsposten Resultat från övriga värdepapper och fordringar som är anläggningstillgångar. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för aktier och andelar och övriga enskilda finansiella anläggningstillgångar som är väsentliga. Exempel på indikationer på nedskrivningsbehov är negativa ekonomiska omständigheter eller ogynnsamma förändringar av branschvillkor i företag vars aktier HAKI AB investerat i. Nedskrivning för tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Om nedskrivning av aktier sker fastställs nedskrivningsbeloppet som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden(som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

Aktier och andelar i dotterföretag
Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de uppkommer. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar
Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713203509

Låneskulder och leverantörsskulder
Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Leasingavtal
Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal (hyresavtal). Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager
Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). För råvaror ingår alla utgifter som är direkt hänförliga till anskaffningen av varorna i anskaffningsvärdet. För varor under tillverkning och färdiga varor inkluderar anskaffningsvärdet formgivningskostnader, råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader, hänförbara indirekta tillverkningskostnader samt lånekostnader.

Inkomstskatter
Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt
Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713205110

Uppskjuten skatt
Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadgats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Avsättningar
Företaget gör en avsättning när det finns en legal eller informell förpliktelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Företaget nuvärdesberäknar förpliktelser som väntas regleras efter mer än tolv månader. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

Obeskattade reserver
Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

Bokslutsdispositioner
Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Ersättningar till anställda
Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713220631

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning
I företaget förekommer såväl avgiftsbestämda som förmånsbestämda pensionsplaner.

Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

I företaget finns förmånsbestämda pensionsplaner. Redovisning sker enligt förenklingsreglerna.

Företaget har förmånsbestämda pensionsplaner där en pensionspremie betalas och redovisar dessa planer som avgiftsbestämda planer i enlighet med förenklingsregeln i BFNAR 2012:1 (K3).

Rapportering för verksamhetsgrenar och geografiska marknader
Bolagets verksamhet utgörs av produktion och försäljning av ställningsmaterial samt uthyrning av ställningsmaterial. Uthyrningsdelen står för 2% (6%) av den totala intäkten. Företagets huvudsakliga verksamhet äger rum på fem geografiska marknader: Sverige, Norge, Danmark, England och Kanada.

Kassaflödesanalys
Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Nyckeltalsdefinitioner
Soliditet (28,3%)
Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Avkastning på totalt kap. (6,1%)
Rörelseresultat plus finansiella intäkter i procent av balansomslutningen.

Avkastning på eget kap. (16%)
Resultat efter finansiella poster i procent av justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt).

Uppskattningar och bedömningar
Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till nedan:

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713220612

Bedömning av osäkra fordringar
Kundfordringar värderas till det kassaflöde som förväntas inflyta till företaget. Därmed görs en detaljerad och objektiv genomgång av alla utestående belopp på balansdagen.
Reservering av osäkra kundfordringar på balansdagen var 6 455 (6 393) tkr.

Inkurans i varulager
Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och förvänat nettoförsäljningsvärde. Därmed görs en detaljerad och objektiv genomgång av varulagret på balansdagen.
Avsättning för inkurans var på balansdagen 5 102 (6 194) tkr.

Not 2 Leasingavtal
Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 9 921 (13 617) tkr.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2021-12-31	**2020-12-31**
Inom ett år	5 654	11 250
Senare än ett år men inom fem år	3 554	9 548
Senare än fem år	50	0
	9 258	**20 799**

Not 3 Arvode till revisorer
Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

	2021-12-31	**2020-12-31**
Deloitte		
Revisionsuppdrag	251	261
Övriga tjänster	35	97
	286	**358**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713120613

Not 4 Anställda och personalkostnader

	2021-12-31	2020-12-31
Medelantalet anställda		
Kvinnor	13	12
Män	54	61
	67	**73**
Löner och andra ersättningar		
Löner och ersättningar till övriga anställda	33 280	33 100
	33 280	**33 100**
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för övriga anställda	2 676	2 369
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	9 939	10 071
	12 615	**12 440**
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	**45 895**	**45 540**
Könsfördelning bland ledande befattningshavare		
Andel kvinnor i styrelsen	0 %	0 %
Andel män i styrelsen	100 %	100 %
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	25 %	0 %
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	75 %	100 %

Föregående år styrelse: 5 män
Innevarande års styrelse: 5 män
Ledande befattningshavare: 3 män 1 kvinna

Avtal om avgångsvederlag
Nuvarande VD är inte anställd av bolaget utan anställd av HAKI Norge AS.

Not 5 Ställda säkerheter och eventualförpliktelser

	2021-12-31	2020-12-31
Företagsinteckningar		
Företagsinteckningar	63 900	63 900
	63 900	**63 900**

Midway Holding AB har ingått ett revolverande facilitetsavtal med en stor svensk bank uppgående till ett maximalt belopp om SEK 220.000.000. Inom ramen för låneavtalet ges även bolagets dotterbolag möjlighet att erhålla checkräkningskrediter och/eller bankgarantier. Låneavtalet innebär ett Särskilt Borgensåtagande för dotterbolagen till Midway Holding AB. HAKI AB går i proprieborgen och ansvarar solidariskt för fullgörandet av de Säkerställda Förpliktelserna till förmån för långivaren med begränsning enligt aktiebolagslagen 17 kap. 1-3 §§.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206314

Not 6 Nettoomsättningens fördelning

	2021	2020
Nettoomsättningen per rörelsegren		
Försäljning av ställningsmaterial	304 164	236 057
Uthyrning av ställningsmaterial	4 749	13 762
	308 913	**249 819**
Nettoomsättningen per geografisk marknad		
Sverige	161 923	106 453
Övriga nordiska länder	105 124	81 260
Övriga länder	41 866	62 106
	308 913	**249 819**

Not 7 Avskrivningar fördelat per funktion

Bolagets avskrivningar i resultaträkningen fördelar sig på följande funktioner

	2021	2020
Produktion	7 358	10 312
Försäljning	755	338
Administration	1 379	1 095
Forskning och utveckling	1 335	913
	10 827	**12 658**

Not 8 Resultat från andelar i koncernföretag

	2021	2020
Erhållna utdelningar	14 836	5 416
Anteciperad utdelning		26 788
Nedskrivningar	-10 000	-25 058
	4 836	**7 146**

Not 9 Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter

	2021	2020
Ränteintäkter från koncernföretag	5 293	5 727
Övriga ränteintäkter	1 158	277
Kursdifferenser	12 221	868
	18 672	**6 872**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713220613

Not 10 Räntekostnader och liknande resultatposter

	2021	2020
Räntekostnader till koncernföretag	-7 036	-6 031
Övriga räntekostnader	-1 454	-362
Kursdifferenser	-1 190	-13 991
Dröjsmålsränta	-3	-5
	-9 684	**-20 390**

Not 11 Bokslutsdispositioner

	2021	2020
Förändring av överavskrivningar	-228	-17
Förändr ö-avskr mask & inv	7 642	11 277
	7 414	**11 260**

Not 12 Aktuell och uppskjuten skatt

	2021	2020
Skatt på årets resultat		
Uppskjuten skatt	-6 710	7 358
Totalt redovisad skatt	**-6 710**	**7 358**

Avstämning av effektiv skatt

	2021		2020	
	Procent	**Belopp**	**Procent**	**Belopp**
Redovisat resultat före skatt		35 794		-4 289
Skatt enligt gällande skattesats	20,6	-7 374	21,4	918
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader		-2 405		-67
Ej skattepliktiga intäkter		3 229		7 423
Ökning av underskottsavdrag utan motsvarande aktivering av uppskjuten skatt		-160		-915
Redovisad skattekostnad	**18,7**	**-6 710**	**171,6**	**7 359**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206:6

Not 13 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	11 232	8 456
Inköp	952	299
Omklassificeringar	3 111	2 477
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**15 295**	**11 232**
Ingående avskrivningar	-6 214	-4 951
Årets avskrivningar	-1 954	-1 263
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-8 167**	**-6 214**
Utgående redovisat värde	**7 128**	**5 019**

Not 14 Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella och immateriella anläggningar

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 542	3 347
Inköp	2 527	11 482
Omklassificeringar	-3 111	-13 286
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**958**	**1 542**
Utgående redovisat värde	**958**	**1 542**

Not 15 Byggnader och mark

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	47 464	37 888
Inköp	211	
Försäljningar/utrangeringar		-1 237
Omklassificeringar		10 812
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**47 675**	**47 464**
Ingående avskrivningar	-27 116	-27 073
Försäljningar/utrangeringar		804
Årets avskrivningar	-1 234	-847
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-28 350**	**-27 116**
Utgående redovisat värde	**19 324**	**20 347**
Bokfört värde byggnader	18 716	19 738
Bokfört värde mark	609	609
	19 325	**20 347**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206117

Not 16 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	52 734	58 779
Inköp	2 421	523
Försäljningar/utrangeringar	-1 851	-6 568
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**53 303**	**52 734**
Ingående avskrivningar	-39 182	-41 860
Försäljningar/utrangeringar	1 851	6 551
Årets avskrivningar	-3 478	-3 873
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-40 809**	**-39 182**
Utgående redovisat värde	**12 495**	**13 552**

Not 17 Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	56 734	70 345
Inköp	15 776	20 757
Försäljningar/utrangeringar	-31 967	-35 966
Omklassificeringar		1 598
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**40 543**	**56 734**
Ingående avskrivningar	-20 579	-21 301
Försäljningar/utrangeringar	6 017	9 016
Omklassificeringar		-1 619
Årets avskrivningar	-4 161	-6 675
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-18 723**	**-20 579**
Ingående nedskrivningar	-501	-500
Återförda nedskrivningar		273
Årets nedskrivningar		-274
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-501**	**-501**
Utgående redovisat värde	**21 319**	**35 654**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370736EE7F90

20220713206:18

Not 18 Andelar i koncernföretag

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	39 062	39 062
Anskaffning	170 367	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**209 429**	**39 062**
Ingående nedskrivningar	-3 496	-3 496
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-3 496**	**-3 496**
Utgående redovisat värde	**205 933**	**35 566**

I mars 2021 förvärvades det brittiska bolaget Vertemax. I förvärvet ingår även dotterbolagen i Kanada och Slovakien.
Vertemax kompletterar HAKI på ett utmärkt sätt främst med lösningar av säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd.

Not 19 Specifikation andelar i koncernföretag

Namn	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Bokfört värde
HAKI Ltd	100	100	100 000	10 730
HAKI A/S	100	100	1 558 860	11 973
HAKI AS	100	100	1 000	9 134
HAKI Hungary Kft	100	100		538
HAKI SAS	100	100	10 000	3 141
HAKI Australia Pty Ltd	100	100	100	0
HAKI AB Rental	100	100	100	50
Vertemax Group Ltd	100	100		170 367
				205 933

	Org.nr	Säte
HAKI Ltd	1203497	England
HAKI A/S	A/S 63533	Danmark
HAKI AS	982 736 765	Norge
HAKI Hungary Kft	01-09-880183	Ungern
HAKI SAS	329088371	Frankrike
HAKI Australia Pty Ltd	43159 720635	Australien
HAKI AB Rental	559080-7490	Sverige
Vertemax Group Ltd	07799556	England

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206319

Not 20 Uppskjuten skatt

Uppskjuten skattefordran på kostnad återförd i beskattningen och avdragsgill kommande år.

	2021-12-31	2020-12-31
Belopp vid årets ingång	9 795	2 438
Årets avsättningar	0	7 960
Under året återförda belopp	-6 710	-532
Omräkning skattesats på uppskjuten skattefordran		-71
Belopp vid årets utgång	**3 085**	**9 795**

Not 21 Andra långfristiga fordringar

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	20 386	35 097
Avgående fordringar, amorterat	-4 862	-14 711
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	**15 524**	**20 386**
Ingående nedskrivningar	-5 100	-7 052
Amorteringar, avgående fordringar		1 952
Utgående ackumulerade nedskrivningar	**-5 100**	**-5 100**
Utgående redovisat värde	**10 424**	**15 286**

Not 22 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Förutbetalda hyror	472	683
Övrigt	2 678	3 436
	3 150	**4 118**

Not 23 Obeskattade reserver

	2021-12-31	2020-12-31
Ackumulerade överavskrivningar	-22 981	-30 395
	-22 981	**-30 395**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713220620

Not 24 Upplåning

Räntebärande skulder

	2021-12-31	2020-12-31
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 196	3 493
Skulder till koncernföretag	286 916	215 569
Övriga långfristiga skulder	4 268	5 384
	293 380	**224 446**

Förfallotider:
Av de långfristiga skulderna förfaller 0 tkr (0 tkr) senare än 5 år efter balansdagen.

Kortfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	1 567	1 497
Övriga kortfristiga skulder	88 929	
	90 496	**1 497**

Not 25 Intern checkräkningskredit

Den interna checkräkningskrediten ligger redovisad som skuld till koncernföretag

	2021-12-31	2020-12-31
Beviljat belopp på checkräkningskredit uppgår till	400 000	276 888
Utnyttjad kredit uppgår till	331 290	265 153

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713206231

Not 26 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Upplupna löner	4 159	5 973
Upplupna semesterlöner	4 358	4 589
Upplupna sociala avgifter	2 428	2 582
Övriga poster	2 200	1 565
	13 145	**14 709**

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Sibbhult 2022-06-29

Thomas Schüller
Verkställande direktör

Sverker Lindberg
Styrelsens ordförande

Rikard Fransson
Ledamot

Andreas Klügel
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har lämnats 29/6 -2022

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

Admincontrol

List of Signatures

20220713206222

ÅR + fastställelse för sign 2021.pdf

Name	Method	Signed at
RIKARD FRANSSON	BANKID	2022-06-29 22:13 GMT+02
Thomas Schüller	BANKID	2022-06-29 20:58 GMT+02
Erik Sverker Lindberg	BANKID	2022-06-29 14:30 GMT+02
ANDREAS KLÜGEL	BANKID	2022-06-29 14:26 GMT+02

This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

External reference: D7FAF35C3CEA4D338F72370735EE7F90

20220713320623

Deloitte.

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Haki AB
organisationsnummer 556075-5067

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Haki AB för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Haki ABs finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Haki AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen

20220713220624

återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Haki AB för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till Haki AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

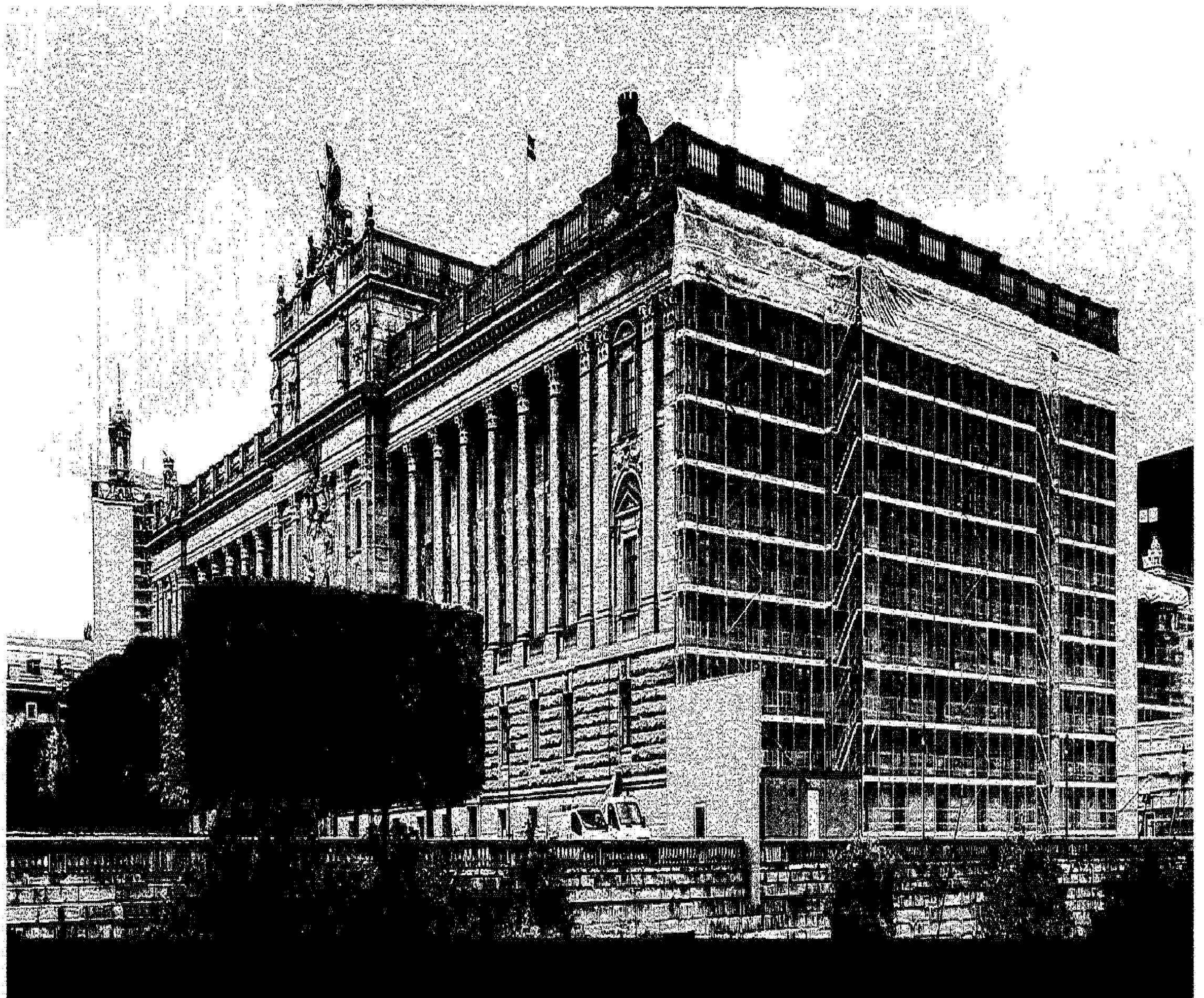
Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö 2022-06-29

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

MIDWAY HOLDING AB



ÅRSREDOVISNING 2021

MED HÅLLBARHETSRAPPORT

ARSREDOVISNING 2021
MED HALLBARHETSRAPPORT

INNEHÅLLSFÖRTECKNING

Midway i korthet

Om koncernen och portföljen

Viktiga händelser under 2021

Nyckeltal 2021

VD har ordet

Därför ska du investera i Midway

Safe Access Solutions

Industrial Services

Aktie och ägarbild

CFO har ordet

Hållbarhet för HÅK

Midways hållbarhetsarbete

ÅRSREDOVISNING

OM KONCERNEN OCH PORTFÖLJEN

Midway Holding är en svensk koncern som [illegible] med ledande [illegible] företag.

[illegible] Midways [illegible] och [illegible] [illegible] med [illegible] [illegible] [illegible]

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER 2021

Förvärv av Vertemax

Vertemax, med sin bas i Storbritannien, förvärvades den 2 mars 2021 och under året har koncernen inlett en integration i samråd med HAKI och Safe Access Solutions. Vertemax kompletterar på ett utmärkt sätt HAKI främst med lösningar för säkert arbete på höga höjd.

Vertemax har haft en stark tillväxt de senaste åren och under 2021 uppgick bolagets omsättning till cirka 180 Mkr. En bidragande faktor till den positiva utvecklingen är att Vertemax är ledande på de geografiska marknaderna i Kanada, Australien och Nya Zeeland och att de med förankring samt byggnation på höga höjder samt säkra lösningar har en god efterfrågan.

Ökad omsättning

Omsättningen ökade med cirka 47 procent jämfört med 2020, dels som en effekt av lättade restriktioner och en successiv återgång till normalläge i marknaderna, dels tack vare en förvärvsomsättning genom det nya dotterbolaget Vertemax som tillför god lönsamhet och nya affärer. Bolagen inom Industrial Services levererade en förbättrad lönsamhet under 2021.

Efterfrågan på strategisk uthyrning

För att stimulera försäljningen bedrivs ett riktat tillväxtprojekt inom Safe Access Solutions. Ett framtidsscenario för bolagets affärsområde är att kombinera uthyrning av säkerhetsutrustning med tjänster som kommer att vara i fokus för strategisk uthyrning. Under året har Midway sett en allt tydligare trend på marknaden där efterfrågan på effektiva och säkerhetsanpassade lösningar ökar. Efterfrågan märks tydligast inom större och komplexa projekt där industrirörelsen för energisektorn sticker ut. Koncernen ser strategisk uthyrning över längre tid för välcertifierade projekt och kunder som en möjlighet att öka positionen och vinna marknadsandelar. Strategisk uthyrning är ett lämpligt sätt för kunder att bekanta sig med produkter och lösningar samtidigt, som det är viktigt att det kommersiella och tekniska stödet finns.

Safe Access Solutions marknader under återhämtning

Under året har pandemin försvårat att påverka verksamheten och affärsmöjligheter som annars varit att vänta. Flera av de regioner där de positiva effekterna av det första kvartalet syntes, där avsevärd omsättning som resultat av lägre aktivitet. Med slutet av det första kvartalet syntes dock tecken på ljusning och under resterande delen av året har tillväxten gått - om än till jämförelsetalen över pandemiåret 2020.

Landqvist och NOM Holding presterade väl

Utöver den positiva tillväxten inom Safe Access Solutions presterade Landqvist och NOM Holding på en fortsatt mycket bra nivå och bidrog med en stabil lönsamhet. Trots en turbulent situation på marknaden för råmaterial och frakt, bedöms bolagen väl positionerat för framtiden.

Inom Industrial Services växer även goodies- och måttstrumentdelen av NOM Holding på ett mycket tillfredsställande sätt. Denna del av verksamheten uppvisar även hög lönsamhet och bidrar till den goda resultatutvecklingen för affärsområdet Industrial Services.

NYCKELTAL 2021

	Nettoomsättning,	Rörelseresultat	Nettoresultat,	Resultat per aktie,
	863	**70**	**58**	**2,12**
	588 796	17 74	0 61	-0,02 2,30

	Soliditet,	Räntebärande nettoskuld,	Utveckling nettoskuld 2021,
	55	**91**	186 144 149 91
	70 60	30 144	

OMSÄTTNING PER BOLAG

Safe Access Solutions			
HAKI	463	343	548
Vertemax	160	-	-
	623	343	548
Industrial Services			
FAS Converting	62	95	75
Landqvist Mekaniska	62	53	56
NCM Holding	116	97	117
	240	245	248

GEOGRAFISK OMSÄTTNING, %

Sverige	46
Danmark	14
Norge	24
Nordamerika	16
Övriga marknader	4

2022102800465

STARK ÅTERHÄMTNING FÖR MIDWAY OCH ETT LYCKAT FÖRVÄRV

Under 2021 var återhämtningen för Midway god trots restriktioner kopplade till pandemin. Jämfört med 2020 var tillväxten 47 procent och den organiska tillväxten uppgick till 20 procent. Avslutningen av året var speciellt stark med en tillväxt på 56 procent under det fjärde kvartalet jämfört med samma period 2020.

Även resultatet förbättrades väsentligt, i första hand drivet av starka resultat i det förvärvade bolaget Vertemax och en återhämtning av HAKI. Landqvist och NOM Holding inom Industrial Services levererade även de starka resultat för året.

Den förbättrade utvecklingen under året medför att styrelsen föreslår årsstämman att Midway återinför utdelning och för räkenskapsåret 2021 föreslås en utdelning om 0,75 kronor per aktie.

Generellt god efterfrågan för våra innehav

Efterfrågan på produkter och tjänster från merparten av våra bolag har förbättrats under året. För Safe Access Solutions och HAKI har framför allt den positiva utvecklingen i Norge medfört en ännu högre efterfrågan från energisektorn. Vi ser även ett intresse från projekt inom så kallad Carbon Capture (geologisk lagring av koldioxid), vilket kräver åtkomstlösningar med höga krav på säkerhet. Efterfrågan i Norge är bred, även byggsektorn är stark, och vi bedömer att det finns ett uppdämt investeringsbehov som kommer att hålla i sig en tid framöver.

I Danmark har efterfrågan varit fortsatt god under året, med projektet kring förbindelsen över Fehmarn Bält som extra drivkraft. I Sverige har den underliggande efterfrågan ökat från de låga nivåer som upplevdes under pandemins första faser. Intressanta industriprojekt i norra Sverige har bidragit till en mer positiv utveckling mot slutet av året.

Vi är mycket nöjda med Vertemax prestation under 2021. Efterfrågan på Vertemax produkter är fortsatt god och bolaget uppvisar bra lönsamhet. Dessutom har förvärvet gjort det möjligt för oss att komma in på nya geografiska marknader som Nordamerika och östra Europa, vilket gett oss kunskap och erfarenheter om dessa nischmarknader samt ett nytt intressant kontaktnät. Vi ser fortsatt positivt på marknadsutvecklingen för den här typen av produkter och ser därför fram emot ytterligare förvärv inom området.

Affärsområde Industrial Services utvecklas totalt sett allt bättre, främst tack vare Landqvists och NOM Holdings starka rörelsemarginaler.

Däremot drabbades FAS av den rådande komponentbristen, vilket förskjutit leveranser av företagets produkter. Utöver det genomför FAS ett större utvecklingsprojekt som tar tid och tillfälligt hämmar tillväxten. Vi såg ljusningar för efterfrågan från FAS kunder mot slutet av året men bedömer att det kan finnas viss marginalpress under ytterligare en tid.

Förväntad marginalpress på grund av störningar i leverantörsledet

I rapporten för det tredje kvartalet flaggades för risken för lägre marginaler på grund av höjda inköpspriser och störningar i leverantörskedjan, vilket materialiserade sig mot slutet av året, främst inom Safe Access Solutions. De mest betydelsefulla råmaterialen för Midway utgörs av stål och aluminium, där prisnivåerna under det andra halvåret 2021 varit mycket höga. Inom HAKI köps råmaterial direkt från tillverkarna, medan Vertemax, som inte har någon egen tillverkning, i normalfallet köper via underleverantörer, vilket gör att det där kan finnas en viss eftersläpning i prisutvecklingen. För att kompensera för fortsatt höga inköpskostnader har vi infört ytterligare prishöjningar vilka successivt får genomslag på resultatet.

Under det andra halvåret av 2021 arbetade vi med att stöpa om den kommersiella organisationen inom HAKI i Storbritannien för att ytterligare effektivisera verksamheten. Detta har inneburit tillfälliga kostnadsökningar och därmed fått en negativ påverkan på rörelsemarginalen.

Megatrender som långsiktigt driver efterfrågan

Inom Safe Access Solution ser vi tre långsiktiga trender som driver efterfrågan (läs mer på sidan 9).

1. **Ökande lönekostnader.** Lönekostnaderna i byggsektorn har ökat, vilket driver efterfrågan på effektivisering och specifikt ett behov av mindre arbetsintensiva lösningar.
2. **Högre krav på säkerhet.** Safe Access Solutions starka produktportfölj möter hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet vilket ökar efterfrågan på säkra ställningar, fallskydd och skyddsskärmar.
3. **Befolkningstillväxt.** I takt med en tilltagande urbaniseringstrend och befolkningstillväxt finns ett stort behov av att bygga smart och effektivt i storstadsmiljöer. En del av denna strategi är att bygga på höjden, där framför allt Vertemax erbjudande passar väl in.

Fokus på strategiska tillväxtinitiativ

Inom Safe Access Solutions drivs flera viktiga tillväxtinitiativ. Ett lovande initiativ är strategisk uthyrning inom komplexa projekt där efterfrågan visat sig god. Vi bedömer att området kommer att driva tillväxt under senare delen av 2022. Detta medför samtidigt ett investeringsbehov under första halvan av 2022, för att utöka nivån på tillgängligt material.

Ett annat viktigt initiativ är försäljning av Vertemax produkter i Skandinavien. Kommersiellt har Vertemax ett attraktivt erbjudande och med HAKIs befintliga kunder och nätverk är detta ett initiativ med tydlig potential. Vi följer en strukturerad projektplan, även om pandemirestriktioner har försenat lanseringen.

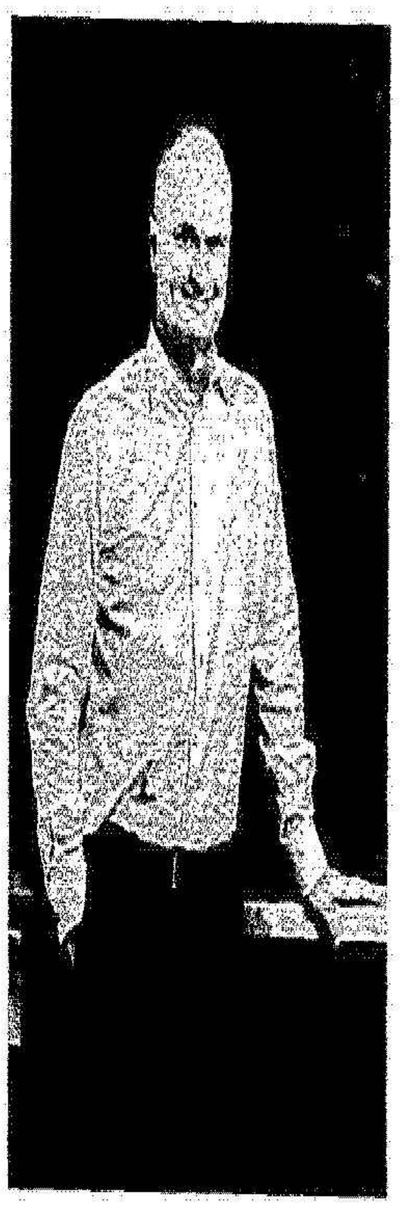
Ett tredje initiativ är understöttning (shoring) som visar hur vi med relativt enkla grepp kan bredda produktportföljen och därmed erbjuda våra kunder fler tjänster och produkter.

Fortsatt stark balansräkning skapar förvärvsutrymme

Förvärvsarbetet fortsätter att ha hög prioritet där ambitionen att genomföra ytterligare förvärv kvarstår. Vi har en stark finansiell ställning, ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten och signerade nyligen ett nytt finansieringsavtal med utökad kreditfacilitet, vilket skapar utrymme för ytterligare förvärv.

När marknaderna öppnades upp under hösten såg vi styrkan i bolaget, vilket helårsresultatet för 2021 understryker. Totalt sett visar det potentialen för det nya Midway som är på väg att växa fram. Jag vill samtidigt rikta ett stort tack till alla anställda för ett snabbt, flexibelt och ansvarsfullt arbete under ännu ett år med svåra förutsättningar.

Avslutningsvis vill vi på Midway rikta en tanke till de människor som lider skada av kriget i Ukraina. Midway har inga anställda och inte heller några direkta kunder och leverantörer i varken Ryssland eller Ukraina. På kort sikt bidrar Midway med ekonomiska stöd till hjälporganisationer på plats, samtidigt utvärderar vi även mer långsiktiga hjälpinsatser.



Malmö i mars 2022

Sverker Lindberg
VD

DÄRFÖR SKA DU INVESTERA I MIDWAY

Solid långsiktig strategi

Midways fokus är att utveckla Safe Access Solutions genom organiska tillväxtinitiativ och kompletterande förvärv för att bygga marknadens mest konkurrenskraftiga helhetserbjudande inom säkra arbetsförhållanden i krävande arbetsmiljöer. *Se sidan 11.*

Hållbarhet är en naturlig del av vårt erbjudande

Kärnan i Safe Access Solutions erbjudande är att skapa säkra arbetsförhållanden i krävande arbetsmiljöer med omtanke om människa och miljö, för att bidra till ett säkrare byggande av ett mer hållbart samhälle. *Se sidan 18.*

Tydlig förvärvsstrategi

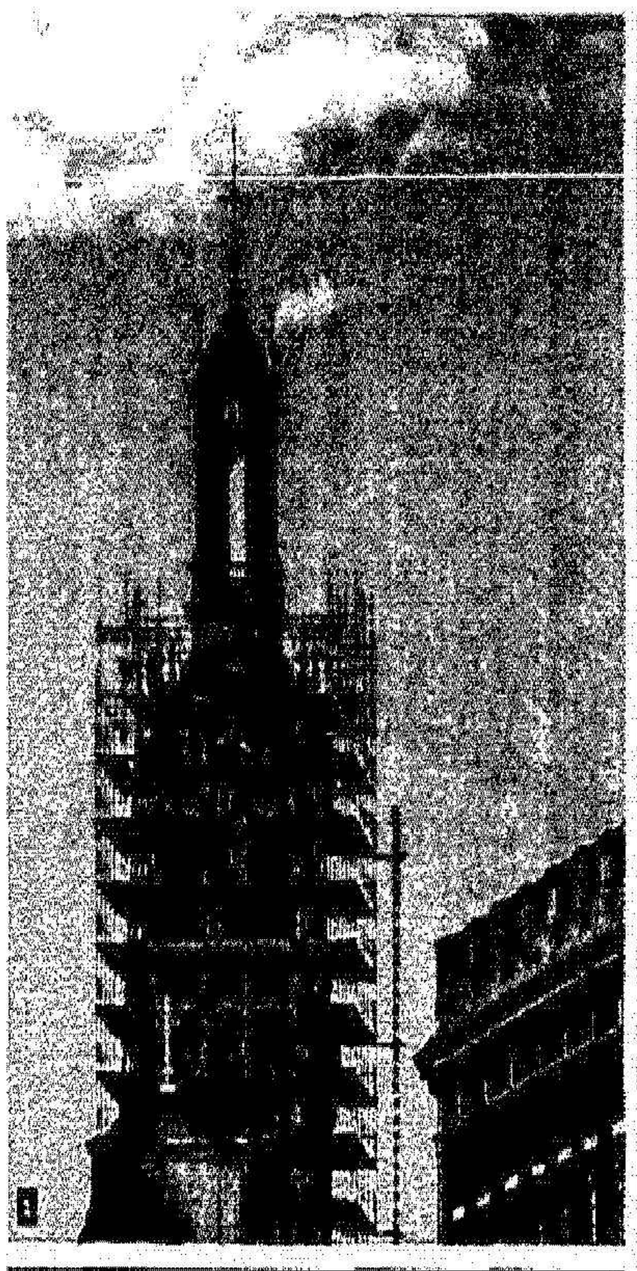
En viktig del i att utveckla Safe Access Solutions är strategiska förvärv utifrån tydligt fastställda kriterier. Midway har ett aktivt förvärvsarbete och utvärderar löpande förvärvskandidater som ska vara drivande inom säkerhet och ha tydliga synergier med befintlig verksamhet. *Se sidan 12.*

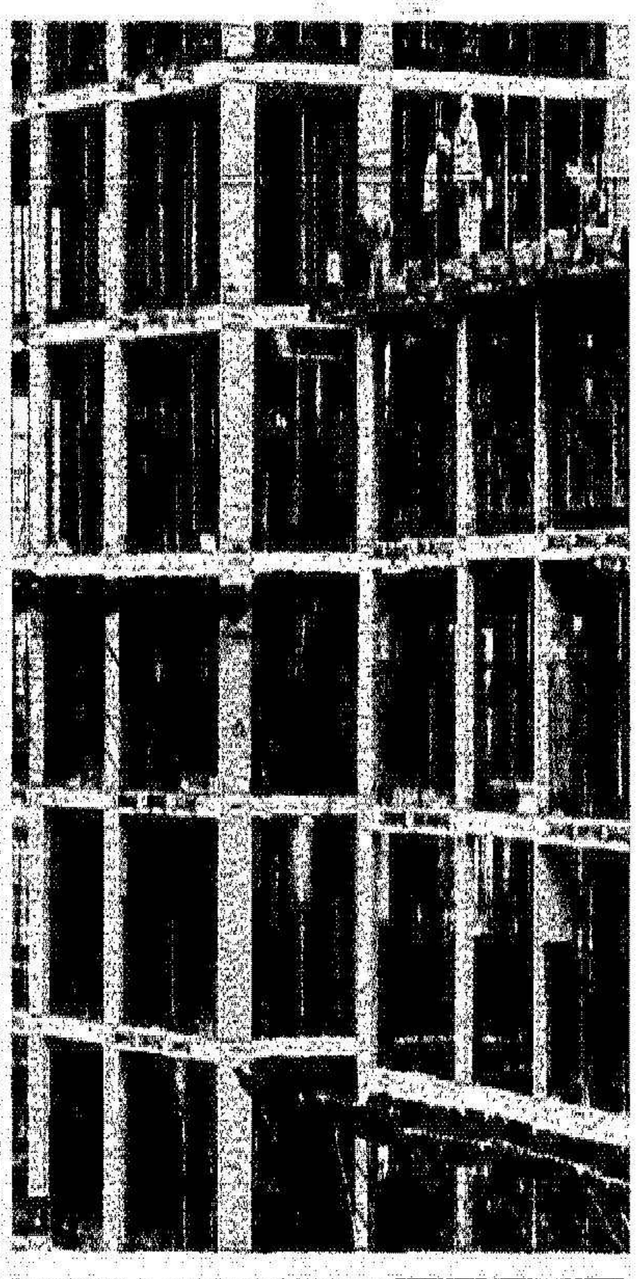
Stark balansräkning

Midways finansiella stabilitet över tid med solida kassaflöden och en stark balansräkning skapar utrymme för löpande tillväxtinitiativ i befintliga innehav och goda möjligheter till kompletterande förvärv som stärker affärsområdet Safe Access Solutions.
Se CFO har ordet på sidan 32.

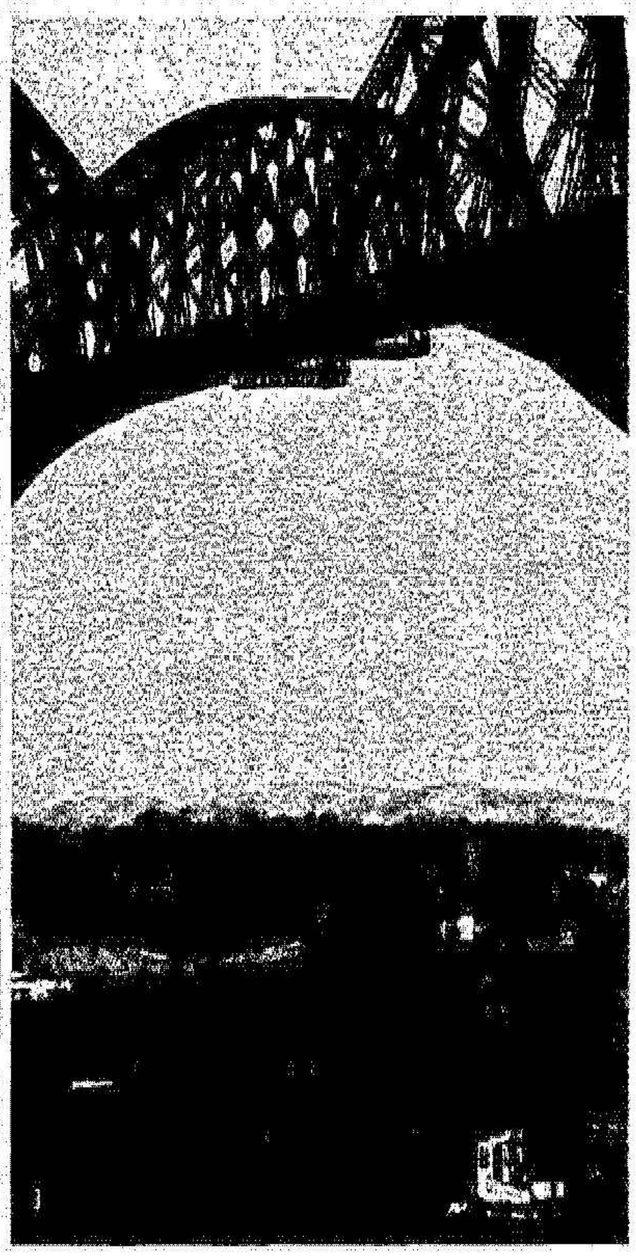
Långsiktiga huvudägare

Midway har långsiktiga huvudägare som varit hörnpelare i koncernens transformation från konglomerat till industrialist. Ägarnas engagemang, nätverk och kunskap bidrar till stabilitet och gör det möjligt att accelerera koncernens tillväxt. *Se sidan 29.*





Några av våra projekt.



Safe Access Solutions

Vid tidpunkten för byggandet var 'The Walkie Talkie' Londons femte högsta byggnad. 20 Fenchurch Street, har kompletterat huvudstadens nya postmodernistiska skyline. Vertemax Catchfan Maxi var den valda lösningen av entreprenören Archbell Greenwood som installerades runt byggnadens omkrets för att ge en extremt säker inneslutningslösning. Detta säkerställde den personliga säkerheten för arbetsstyrkan på arbetsplatsen under konstruktionen och skyddade samtidigt allmänheten nedanför från potentiellt fallande byggdelar eller avfall.

Vertemax är stolta över att ha tillhandahållit arbetsplatssäkerhet i detta projekt och att ha bidragit till att förändra Londons stadsbild genom att tillföra säkerhet, vår högsta prioritet, till de senaste byggprojekten i staden.

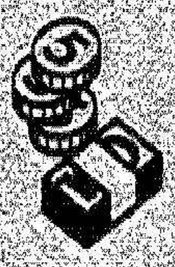
TRE MARKNADSTRENDER SOM DRIVER SAFE ACCESS SOLUTIONS AFFÄRER

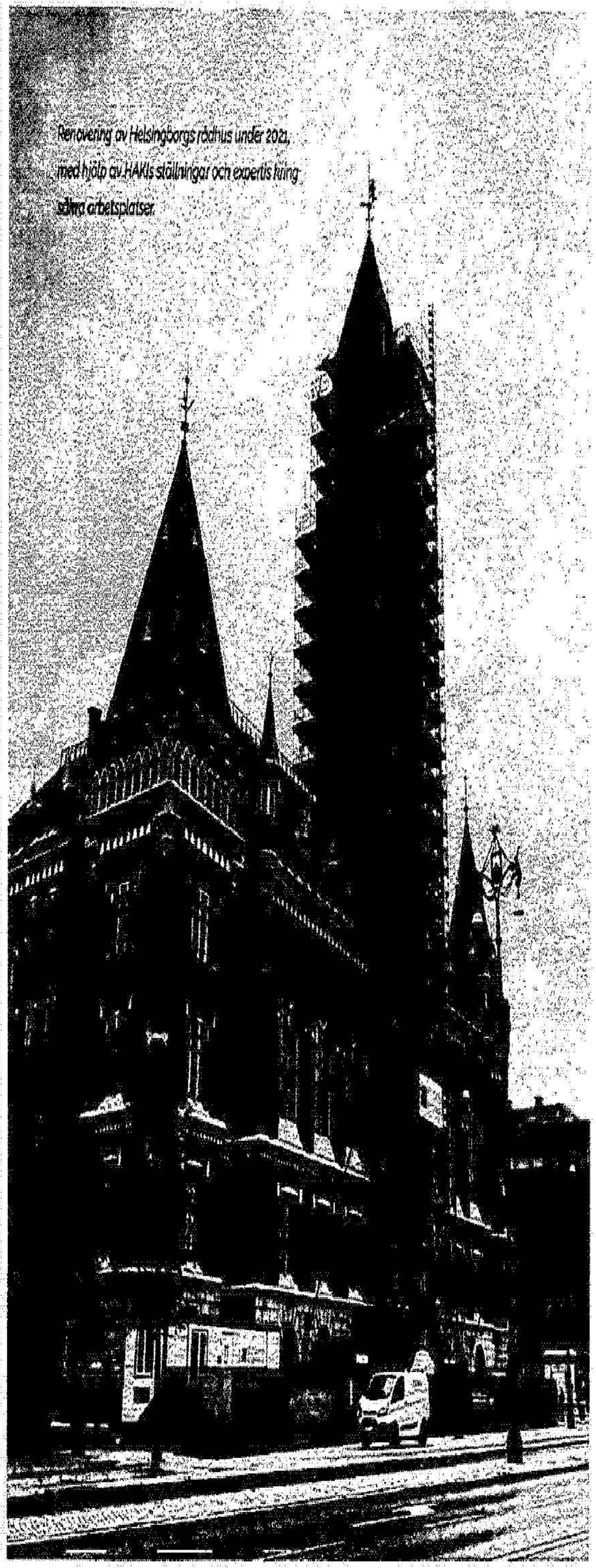
Fokus på säkerhet

[redacted]

1. Ökande lönekostnader

Lönekostnaderna i byggsektorn har konsekvent ökat det senaste decenniet. Högre byggkostnader generellt driver ett ökat behov av effektivisering för byggbolag, och högre lönekostnader specifikt betyder ett större behov av mindre arbetsintensiva lösningar. Det sistnämnda bedöms vara positivt för efterfrågan avseende kund- och situationsspecifika produkter och lösningar, eftersom sådana kräver ett mindre inslag av montering och hantering jämfört med en traditionell ställnings- eller säkerhetslösning.

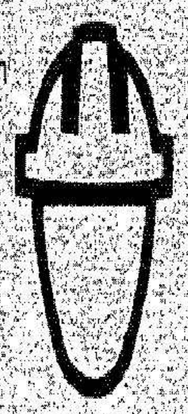




Renovering av Helsingborgs rådhus under 2021, med hjälp av HAKIs ställningar och expertis kring säkra arbetsplatser.

2. Högre krav på säkerhet

I synnerhet mycket stora och komplicerade system för byggnation och underhåll av infrastruktur och stora fastigheter kräver en samarbetspartner med stor kunskap om säkerhet. Safe Access Solutions starka produktportfölj passar väl in i globala trender i form av hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet och möter den ökade efterfrågan som finns på säkra ställningar, fallskydd och skyddsskärmar i byggprojekt.



3. Befolkningstillväxt

I takt med en tilltagande urbaniseringstrend och befolkningstillväxt i många länder, finns ett stort behov av att bygga smart och effektivt i storstadsmiljöer. En del av denna strategi är att bygga på höjden, där framför allt Vertemax erbjudande passar väl in. Förtätning i innerstadsmiljö, förbättring och utbyggnad av infrastruktur samt nya hållbara energi- och industrisatsningar är andra exempel på löpande behov som drivs på av en ökande befolkningstillväxt. Alla dessa trender kräver effektiva och säkra byggprocesser, inklusive säkerhetslösningar, vilket skapar goda marknadsförutsättningar för Safe Access Solutions.

Kundkategorier som balanserar svängningar i efterfrågan:

HAKI fokuserar på fyra kundkategorier med olika konjunkturcykler *(se modellen på sidan 14)*

- **Bygg & Anläggning** – nybyggnation och underhåll
- **Infrastruktur** – exempelvis byggnation och underhåll av broar
- **Industri** – inom bland annat offshore och processindustrin
- **Energi** – där förnyelsebar energi kräver nya typer av lösningar

Organisk tillväxt – Safe Access Solutions strategiska tillväxtinitiativ *(se sidan 15)*

1) Strategisk uthyrning till komplexa projekt
2) Vertemax lansering i Skandinavien och vidareutveckling på övriga marknader
3) Understöttning vid gjutning med betong

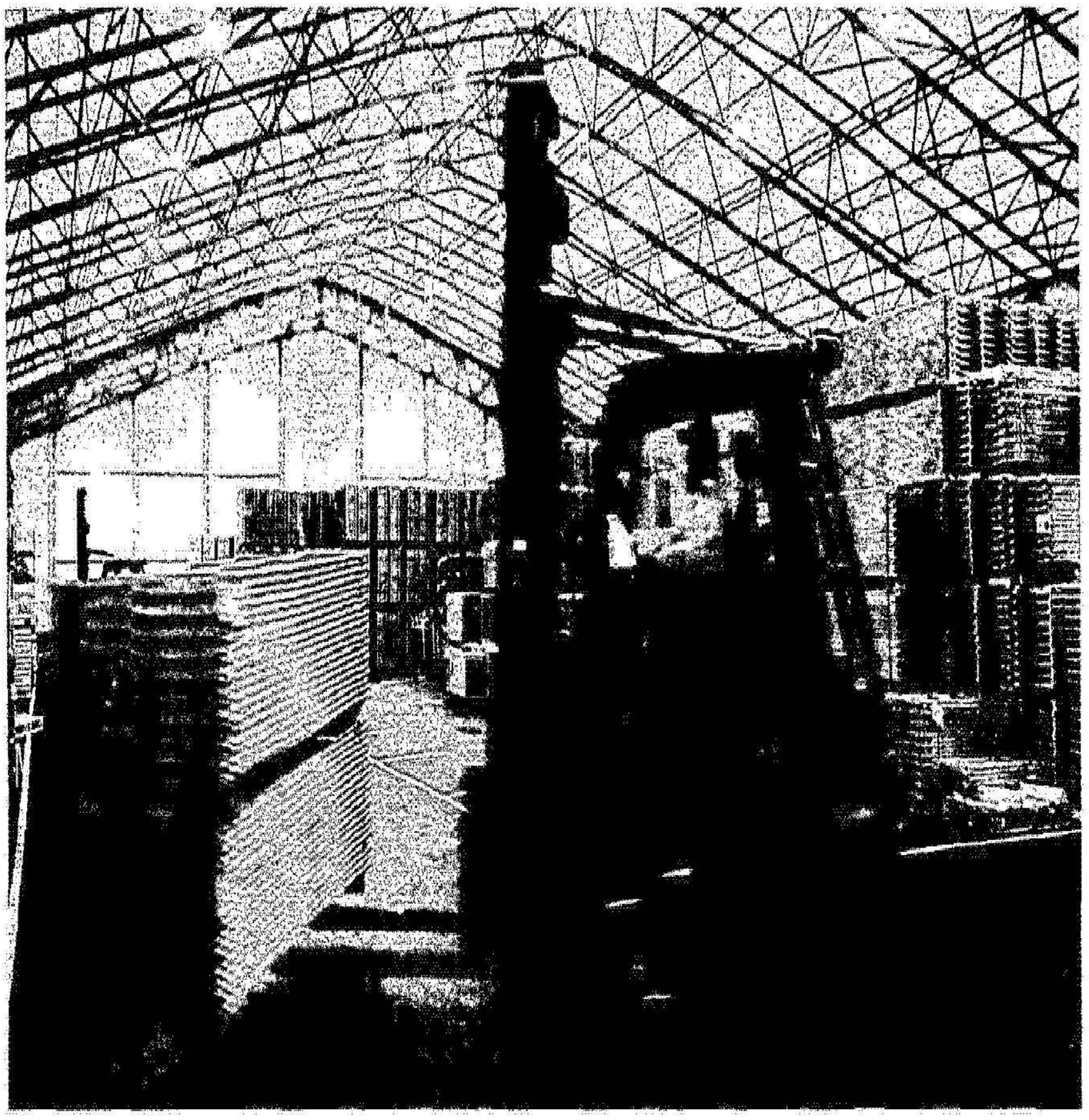
Tillväxt genom strategiska förvärv *(se sidan 12)*

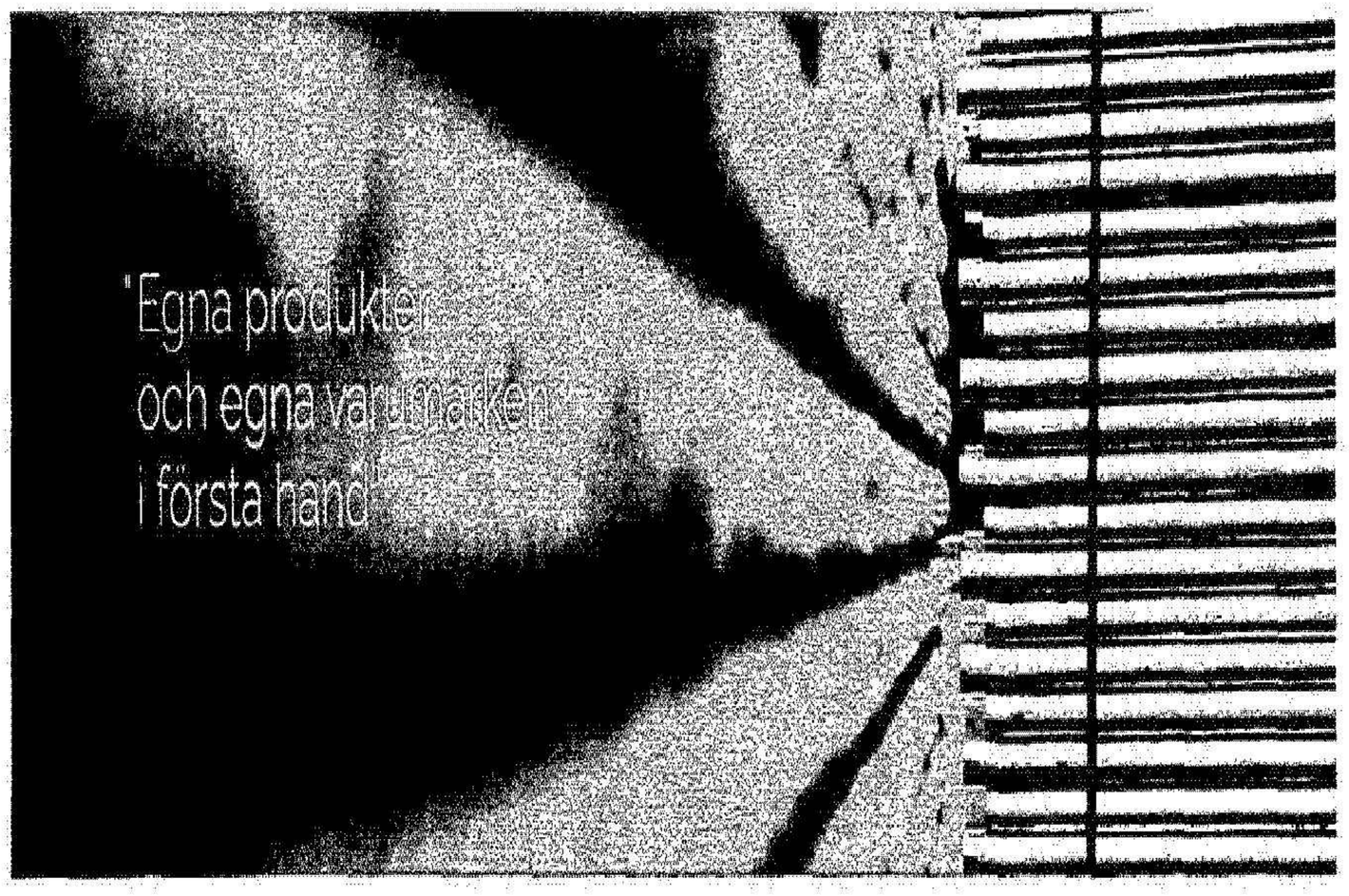
En viktig del i att utveckla Safe Access Solutions är strategiska förvärv som kompletterar bolaget. Midway utvärderar löpande förvärvskandidater baserat på fastställda kriterier, bland annat:

- Tydliga synergier med Safe Access Solutions
- Egna produkter och egna varumärken, i första hand med en premiumposition på marknaden
- Stark position i sin värdekedja och inte beroende av enskilda kunder eller leverantörer
- Lönsam verksamhet över tid för att kunna bidra med kassaflöde redan från start
- På ett framstående sätt hantera trenderna säkerhet och digitalisering

Utrymme för förvärv

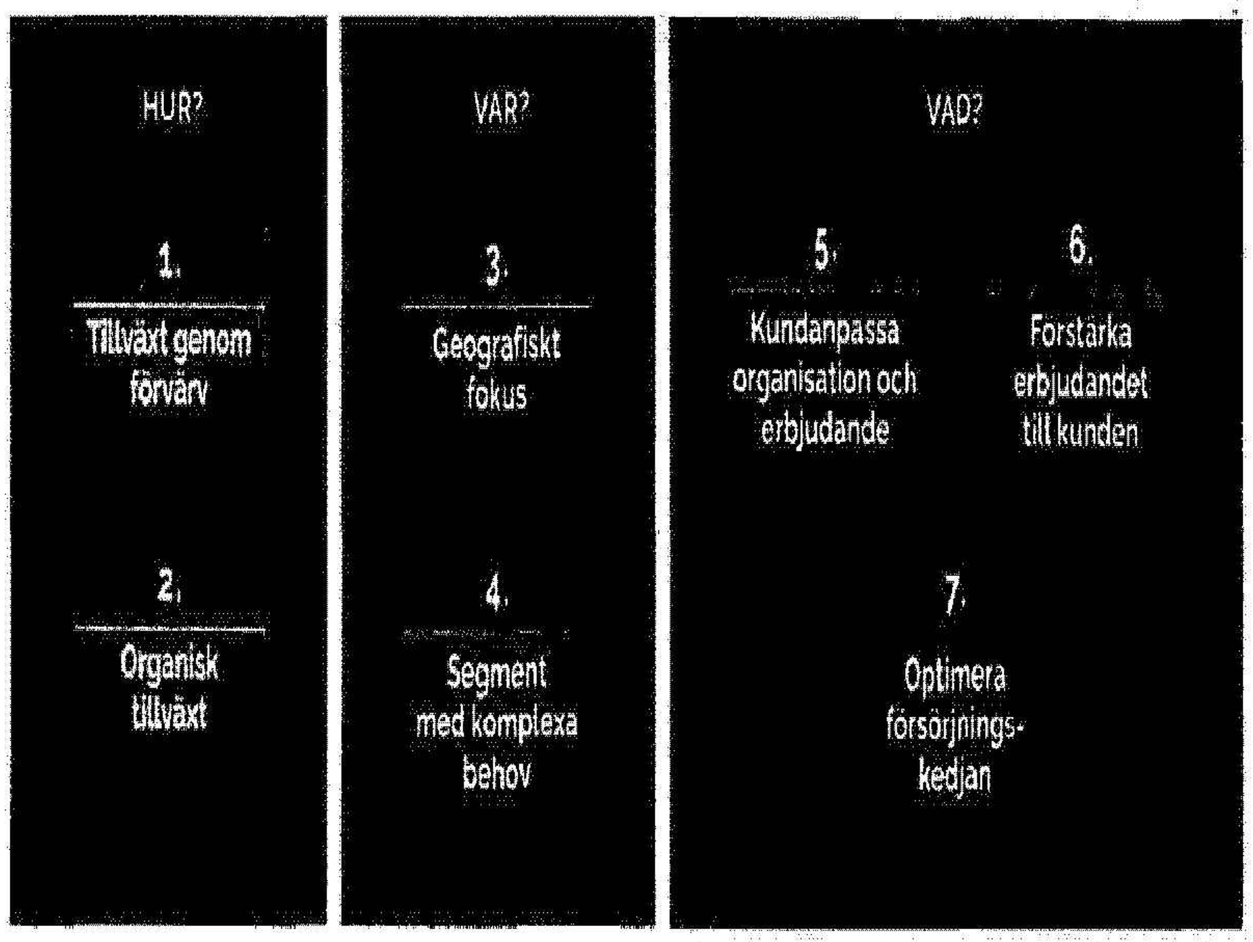
Midways räntebärande nettoskuld uppgick den 31/12 2021 till 91 Mkr. Den låga nettoskulden innebär att det finns ett betydande utrymme för att agera när attraktiva förvärvsmöjligheter uppkommer.





STRATEGISKA BYGGSTENAR FÖR SAFE ACCESS SOLUTIONS

Fokus på säkert arbete i komplexa och krävande miljöer.



Under 2021 har HAKI arbetat vidare i enlighet med strategin – att vidareutveckla affärsområdet Safe Access Solutions med fokus på innovation och lösningar för säkert arbete i komplexa och krävande miljöer. Modellen med de strategiska byggstenarna har utökats under 2021, för att även beskriva hur koncernen ska uppnå och bibehålla en god tillväxt. En väsentlig händelse under 2021 är förvärvet av Vertemax som har bidragit till att stärka ett flertal av koncernens strategiska byggstenar.

1. Tillväxt genom förvärv

En viktig del i att utveckla Safe Access Solutions är strategiska förvärv som kompletterar HAKIs verksamhetsfokus. En förvärvskandidat ska ha tydliga synergier med HAKIs egna produkter och egna varumärken, i första hand med en premiumposition på marknaden. Midway utvärderar löpande förvärvskandidater baserat på fastställda kriterier. ***se sidan 12.***

2. Organisk tillväxt

Den organiska tillväxten är prioriterad inom Safe Access Solutions. Bilden av återhämtningen och årets tillväxt är splittrad - det är framför allt kunder i Skandinavien som står för återhämtningen vilket delvis är en effekt av ett uppdämt behov i marknaden. På kort sikt är materialförsörjningsproblem i större bygg- och anläggningsprojekt fortsatt problematiskt men aktiviteten hos kunderna ökar alltmer och marknadssituationen ser mer positiv ut på medellång till lång sikt.

3. Geografiskt fokus

Safe Access Solutions har utökat sitt geografiska fokus och Europa är kärnmarknaden. Koncernen överväger en fortsatt expansion i Nordamerika, där såväl organisk som förvärvad tillväxt kan vara intressant.

4. Segment med komplexa behov

Safe Access Solutions ser stora möjligheter att fortsätta att utvecklas inom komplexa projekt för såväl industri-, infrastruktur- som byggsektorn, till exempel höga byggnader och broar. Systemställningar och moderna fallskydd är viktiga delar av dessa, ofta större projekt där HAKIs unika system passar väl in i bilden. Ett exempel är HAKIs insats under 2020-2022 vid renoveringsprojektet för Storkyrkan i Gamla Stan i Stockholm, då kyrkans ytterväggar, tak och kyrktorn renoverades.

5. Kundanpassa organisation och erbjudande

Safe Access Solutions kunder skiljer sig från varandra, och utifrån deras behov kan de delas in i två övergripande typer; traditionella kunder inom bygg och anläggning samt kunder som söker specifika tekniska lösningar, ofta av lite större omfattning. Baserat på dessa två kundtyper ska koncernen utveckla sin organisation och service utifrån kundernas specifika behov.

6. Förstärka erbjudandet till kunden

Safe Access Solutions arbetar löpande med att förbättra helhetserbjudandet inom säkerhet till kunden. Under flera år har HAKI arbetat med att utveckla egna digitala verktyg som snabbt modellerar både enkla och komplexa lösningar och på så sätt möter de växande kraven från kunderna. HAKI 3D-scanning, HAKI Design Tool och HAKI BIM är tre verktyg som samverkar för att visualisera och förse kunden med fullständigt underlag oavsett projektets storlek. HAKI utvecklar löpande många nya produkter och nya tjänster. Genom dotterbolaget Vertemax utvecklas erbjudandet för säkert arbete vid höghöjdsprojekt i Europa och Nordamerika, med bland annat bra genomslag för komplexa höghusprojekt i Toronto och London. Framöver är ambitionen att Vertemax produkter samt lösningar ska bli värdefulla tillskott till våra kunders projekt respektive produktportföljer.

7. Optimera försörjningskedjan

För att kontinuerligt leverera produkter och lösningar på utsatt tid har HAKI utvecklat sin försörjningskedja. För att göra det med bibehållen kostnad har HAKI bland annat utformat en integrerad lagerstrategi utifrån produkter och kunder, optimerat antalet lagerenheter och deras placeringar samt analyserat och anpassat produktion och logistik utifrån den nya strategin. Efter att HAKI under 2020 avvecklat regionala lagerdepåer i Sverige och samlat allt i ett nationellt logistikcenter i Sibbhult, togs nästa steg under 2021. HAKI stängde den centrala logistikpunkten i Storbritannien och ersatte detta med ett flertal mindre enheter som hanteras av en extern samarbetspartner. Genom centralisering och längre öppettider kan HAKI erbjuda en kortare leveranstid och högre servicegrad för flertalet produkter. Effektiviseringar i organisationen och skapandet av en mer enhetlig produktkatalog med enbart relevanta efterfrågade produkter bidrar till sänkta produktionskostnader och lägre kapitalbindning. Safe Access Solutions realiserar även synergieffekter från förvärvet av Vertemax genom att effektivisera försörjningskedjan, integrera avtal med leverantörer samt genomföra besparingar i logistikflöden.

FÖRVÄRVSPROCESS OCH INTEGRATION

Nyckeln till framgång för Midway är att göra kompletterande förvärv till Safe Access Solutions utifrån strategin med fokus på industri och service.

1. Identifiering

Midway identifierar kontinuerligt möjliga bolag, företrädesvis mindre till medelstora bolag. Det är viktigt att etablera kontakter med flera bolag och att ha lång tidshorisont, det handlar om långa processer. Vi träffar bolagens ledningar och ägare och tydliggör vad Midway vill göra med bolaget. Det skapar förutsättningar för en snabb process och integration vid eventuell affär.

2. Utvärdering

Ett antal bolag analyseras djupare för att identifiera synergier med Safe Access Solutions. Lönsamhet över tid med sund skuldsättning, kundnytta, egna varumärken samt en oberoende och gynnsam position i värdekedjan är exempel på kriterier som analyseras.

3. Genomlysning

Efter en grundlig utvärdering genomförs en djupare analys med bland annat granskning av leverantörer, produkter, utvecklingsprojekt och intellektuell egendom. En grundlig genomlysning minskar den operativa och finansiella risken med förvärvet.

4. Förvärv

Om analysen motsvarar koncernens kriterier och det indikativa budet accepteras av köparen samt att genomförd "due diligence" faller väl ut signeras en avtalsförklaring om förvärv. Det är naturligtvis viktigt att förvärvet genomförs till ett pris som gör att affären skapar värde. Midway förvärvar bolag som bidrar till koncernens utveckling från första dagen. Det är också viktigt att säkerställa att nyckelpersoner har ett fortsatt engagemang efter förvärvet.

5. Integrering

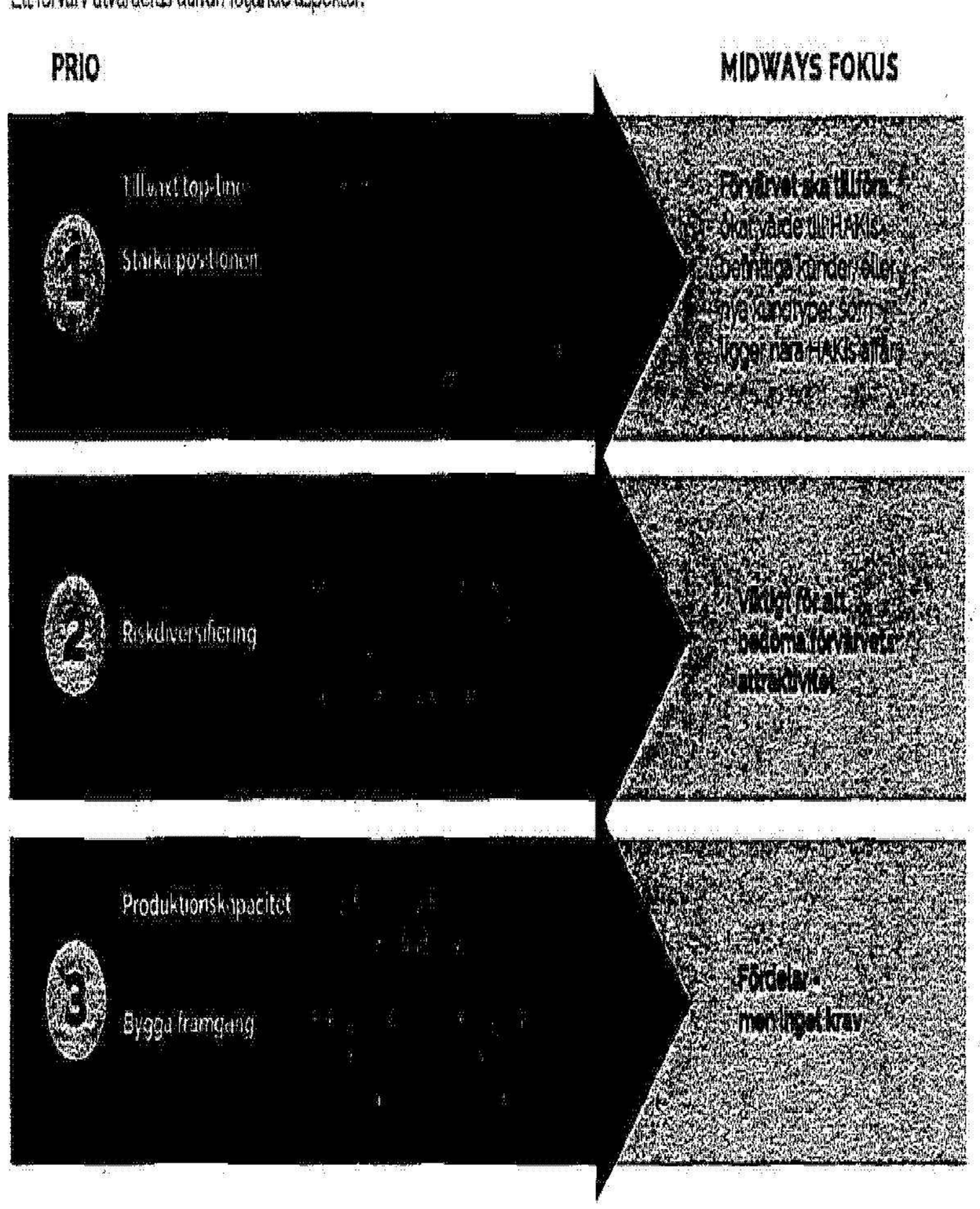
Tillsammans med det förvärvade bolagets ledning utarbetas en gemensam strategisk och finansiell plan med tydligt uppställda mål som bolaget förväntas uppfylla.

6. Uppföljning

Genom intern benchmarking, utifrån bland annat nyckeltal, följer Midway upp det strategiska arbetet och den finansiella planen tillsammans med bolagets ledning.

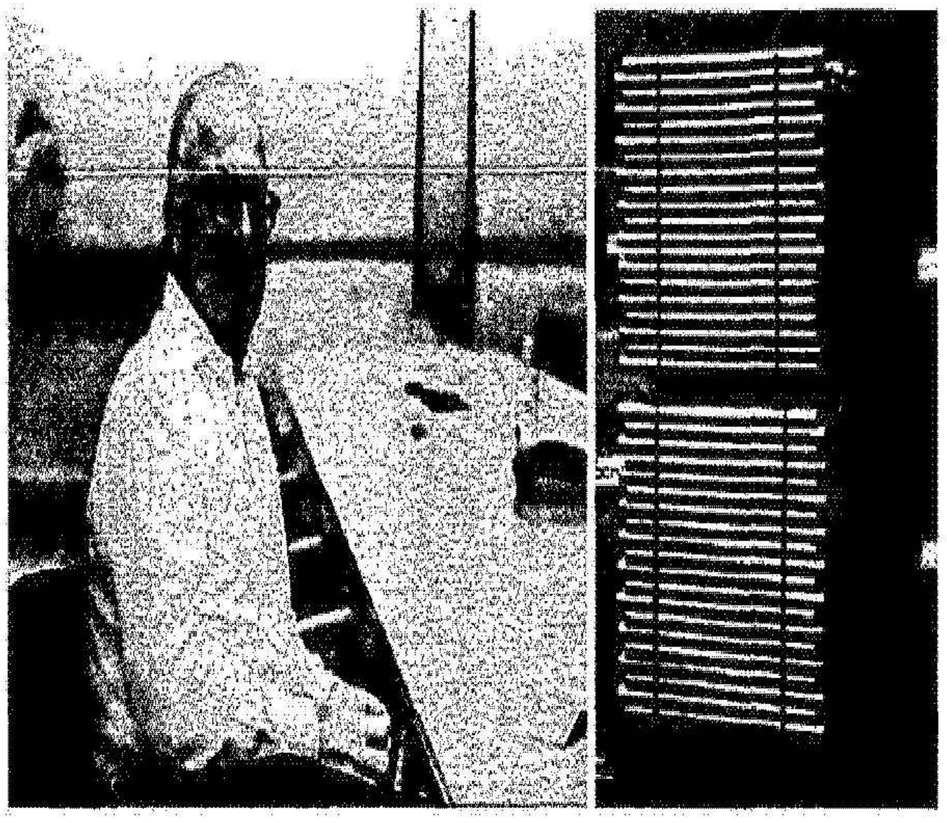
PRIORITERING OCH FOKUS VID FÖRVÄRV

Midways fokus är att identifiera möjliga förvärv som har synergier med Safe Access Solutions. Ett förvärv utvärderas utifrån följande aspekter:



STARKARE ERBJUDANDE GENOM FÖRVÄRV

Under ett år med prövningar har HAKI fortsatt att arbeta aktivt på alla fronter för att bygga upp ett marknadsledande helhetserbjudande inom säkerhet. Med förvärvet Vertemax på plats, nya projekt på väg in och expansionsplaner framåt så finns goda förutsättningar för tillväxt. Thomas Schüller, VD på HAKI, är övertygad om att bolaget befinner sig på rätt väg.



Thomas Schüller, VD på HAKI

Hur utvecklades era marknader under 2021?

Efter ett första kvartal med låg efterfrågan såg vi under våren en normalisering och våra kunder blev återigen mer aktiva. Vi såg till exempel en klart starkare efterfrågan i både Sverige och Norge under 2021 jämfört med 2020. Byggprojekt som hade pausats under Coronapandemin startades upp på nytt och flera nystartade projekt dök upp, vilket vi inte såg så mycket av under 2020. Danmark har varit stabilt under året, vilket till stor del beror på det breda statliga stöd som tilldelades många företag i landet. Storbritannien hämmades av bristen på utländsk arbetskraft, en kombination av Brexit och pandemins effekter. Även Norge upplevde en nedgång men det har delvis kunnat kompenseras genom "oljepakken", landets införda skattelättnader för energisektorn.

Hur har den här utvecklingen påverkat er?

Vi har sett, och ser fortfarande, prisökningar och brist på tillgång av råmaterial samt en tröghet i transportflödet. Dessa faktorer är förmodligen något som vi behöver förhålla oss till under en längre tid framöver. Hittills har vi lyckats kompensera genom att säkra materialtillgången i våra långsiktiga leverantörskontrakt samt att vi har tagit hem delar av våra konsignationslager till Sverige från fjärran marknader som bland annat Australien. För att kompensera för de ökade kostnaderna så har vi infört ett temporärt råvarumaterial- och frakttillägg på både HAKI och Vertemax inom den närmaste framtiden om marknaden inte stabiliseras. Vi har också påbörjat en översyn av försörjningskedjan, speciellt för Vertemax där målet är att se på möjligheten att flytta hem delar av produktionen till Europa eller fabriken i Sibbhult.

Varför förvärvade ni Vertemax?

Att integrera ett nytt bolag under en pandemi är svårt och det har krävt ett väldigt strukturerat arbetssätt från båda parter. Vertemax breddar vårt erbjudande inom Safe Access Solutions och gör oss ännu mer kompletta gentemot våra kunder. Deras starka produktportfölj passar väl in i globala trender i form av hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet och möter den ökade efterfrågan som finns på fallskydd och skyddsskärmar i byggprojekt. Tillsammans kan vi ta en position inom fallskydd på de skandinaviska marknaderna och vi ska samtidigt stärka Vertemax på deras andra marknader där de är aktiva idag. Integrationen av bolaget har fungerat mycket väl. Redan efter några månader köpte den första av HAKIs kunder i Storbritannien produkter från Vertemax. Den struktur som vi har idag medför att vi är väl förberedda för att integrera nya förvärv i framtiden.

Vilka är era främsta tillväxtområden?

Det första är strategisk uthyrning, ett område där vi upplever en ökad efterfrågan. Strategisk uthyrning är ett utmärkt sätt för kunder att bekanta sig med produkter och lösningar, samtidigt som det är vanligt att det kombineras med traditionell försäljning.

Det andra är Vertemax som vi har stora planer för framöver. Vi kommer presentera Vertemax i Skandinavien på Nordbyggmässan 2022, där vi officiellt lanserar vårt premiumerbjudande för våra skandinaviska kunder. Vi kommer också stärka Vertemax position i Nordamerika och uppbyggnaden av verksamheten i Central- och Östeuropa. Vertemax har etablerat ett kontor i Toronto, Kanada, en marknad där vi ser en byggboom just nu. Vi ser stora möjligheter att utveckla erbjudandet både geografiskt och sortimentsmässigt. Dessutom har Vertemax etablerat ett kontor i Bratislava som också öppnar upp för möjlighet att vidareutveckla vår position i regionen.

Hur viktiga är de digitala tjänsterna för era kunder?

Vi arbetar kontinuerligt med att utveckla våra digitala lösningar som en del av vår affär och vi har nyligen lanserat nya versioner av våra digitala verktyg, såsom HAKI BIM som används för att konstruera och planera projekt i 3D-miljö. BIM ger oss möjligheten att förenkla och påskynda designprocessen men också minimera risken för designfel som kan äventyra ett projekts säkernet. Ett litet bevis på att vi är på rätt spår är att HAKI BIM blivit nominerat till "Innovation of the Year" av NASC, branschorganisationen för byggställningar i Storbritannien.

Vi har också breddat vårt erbjudande med 3D-scanning som nu erbjuds till alla kunder. Det passar väldigt väl för exempelvis äldre byggnader som kanske saknar ritningar eller där delar av fasaden börjat sätta sig över tid.

Har ni förändrat ert arbetssätt i övrigt?

I samband med framtagandet av HAKIs nya profil under året, har vi gjort ett stort internt arbete med fokus på att bli mer kundnära i vårt arbetssätt. Från att ha varit väldigt produktorienterade ser vi nu ännu mer till helhetslösningar för kunderna inom säkerhet. Kunder efterfrågar ett paket, en samarbetspartner som erbjuder pålitliga produkter tillsammans med digitala lösningar för ett smidigt och kostnadseffektivt arbetssätt och en partner som kan erbjuda expertkunskap. Vi vill vara en one stop shop för kunden inom säkerhet.

Slutligen, vad har ni för intressanta projekt framför er?

Ett mycket intressant projekt för oss framåt är det planerade bygget Fehmarn Bält-förbindelsen, en tunnel som kommer byggas på samma sträcka som färjelinjen Rødby-Puttgarden. Projektet inleddes i januari 2022 och vi kommer erbjuda hela vår bredd av produkter och tjänster inom säkerhet från HAKI och Vertemax. Vi har ett kontor på byggarbetsplatsen för att kunna ge snabb service och teknisk support under hela projektets gång som löper fram till 2029. Detta blir ett av Europas största byggprojekt de kommande åren och en väldigt fin möjlighet för Safe Access Solutions.

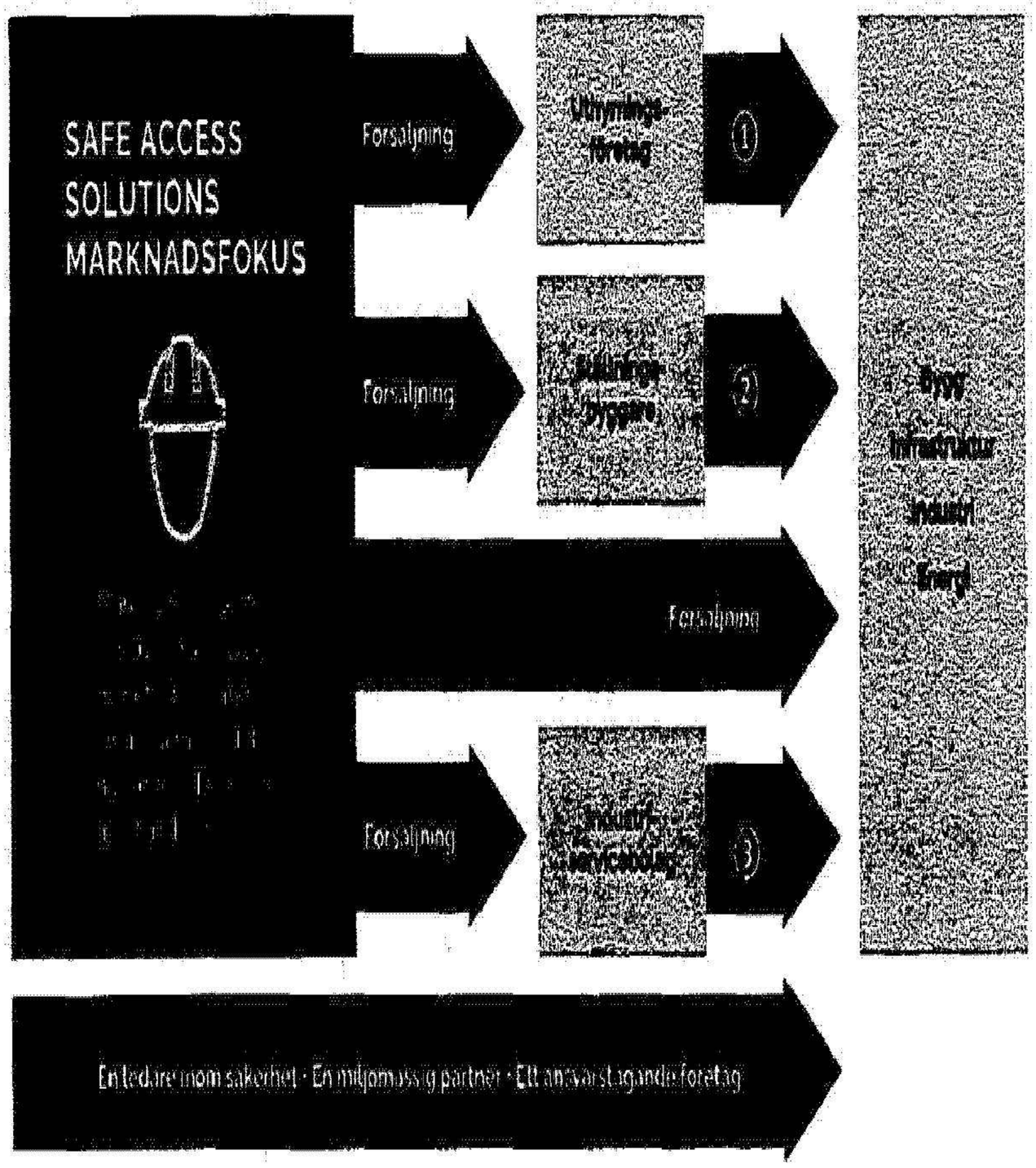
NEVER COMPROMISE ON SAFETY

Safe Access Solutions uppdrag är att göra livet säkrare för alla som arbetar i krävande miljöer runt om i världen. Kärnan för detta är HAKI, Midways största dotterbolag, som tillverkar och utvecklar avancerade ställningssystem sedan 60 år tillbaka. HAKI kommer dock inte att vara framgångsrika tack vare sin historia, utan genom hur företaget agerar i morgon. Tillsammans med dotterbolaget Vertemax och HAKI Access Solutions utgör de affärsområdet Safe Access Solutions som erbjuder ett helhetserbjudande för säkra byggarbetsplatser. HAKI drivs av förändring med syfte att varje dag arbeta hårdare än sina konkurrenter för att förändra verksamheten till det bättre. HAKIs rötter finns i skånska Sibbhult där huvudkontor, tillverkning och lager finns.

HAKIs produktutbud bygger på Safe Access Solutions, det vill säga lösningar för säkra, temporära, ergonomiska arbetsplatser som ställningssystem, väderskyddssystem och hängande plattformar. HAKIs kunder är främst företag som är specialiserade på ställnings-byggnation, industriservice och slutanvändare såsom bygg- och anläggningsbolag. Det brittiska dotterbolaget Vertemax förvärvades under 2021 eftersom produkterna och kompetensen kompletterar HAKI mycket väl. Bolaget utvecklar, säljer och marknadsför Work Zone Safety, vilket betyder fokus på säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd, som exempelvis kant- och fallskydd, trappor och broar.

I Safe Access Solutions affärsmodell är ett nära samarbete med kunderna centralt eftersom varje projekt innebär unika behov. Det gäller i synnerhet mycket stora och komplicerade system för byggnation och underhåll av infrastruktur och stora fastigheter som kräver en samarbetspartner med stor kunskap om säkerhet. HAKI och Vertemax investerar löpande i produktutveckling och nya digitala lösningar för att proaktivt tillmötesgå kundernas allt högre krav på innovativa lösningar, säkerhet och kostnadseffektivitet. Allt hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet på många marknader ställer allt högre krav på leverantörer, vilket linjerar mycket väl med Safe Access Solutions strävan att ta en ledande position inom säkerhet.

Fokus för HAKI har sedan ett par år tillbaka successivt förflyttats från teknik och produktion till att utveckla kundnära relationer och erbjuda skräddarsydda lösningar, där bolagets digitala verktyg spelar en avgörande roll. Safe Access Solutions finns genom dotterbolag i Sverige, Danmark, Norge, Storbritannien, Slovakien och Kanada. Utöver tillverkningen i Sibbhult finns också en produktionsanläggning i Ungern.



HAKI Brosystem till Färjeterminalen i Helsingborg

TILLVÄXTOMRÅDEN

Safe Access Solutions har identifierat tre huvudsakliga tillväxtområden som är viktiga att fokusera på för att ta en ledande position på marknaden och för att bygga en långsiktigt hållbar tillväxt.

Strategisk uthyrning vid komplexa projekt

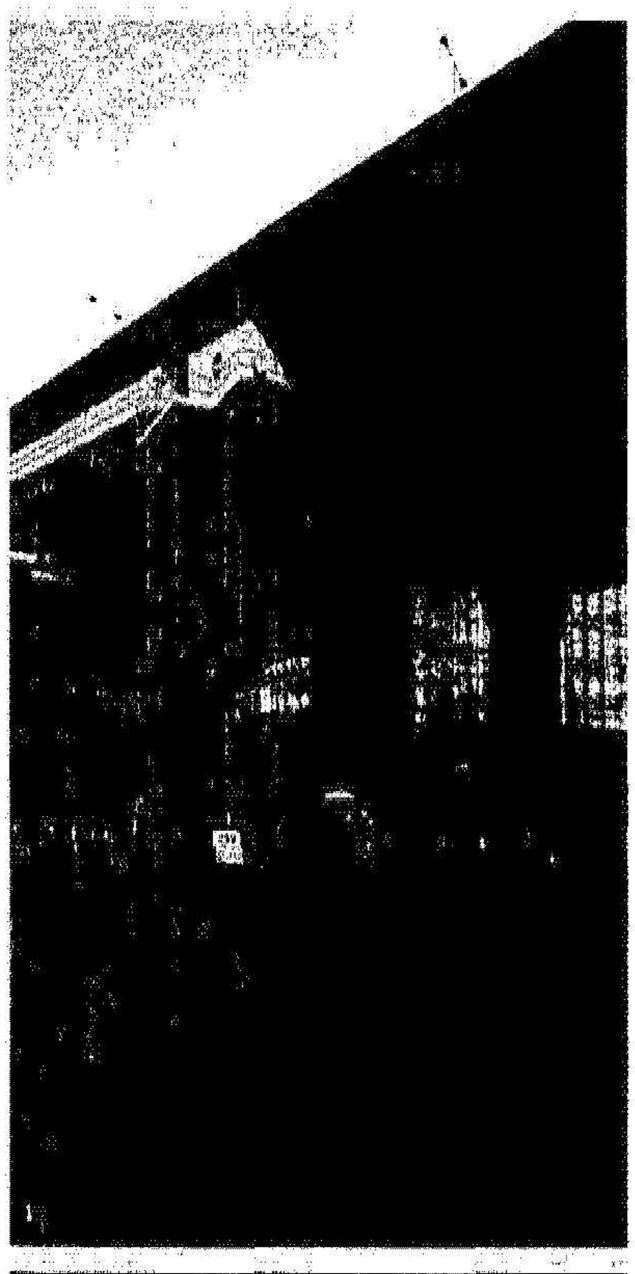
Behovet av flexibla lösningar växer i takt med att koncernen arbetar allt närmare större kunder som driver komplexa projekt. Koncernen ser strategisk uthyrning över längre tid för väldefinierade projekt och kunder som en möjlighet att ta position och vinna marknadsandelar. Strategisk uthyrning är ett utmärkt sätt för kunder att bekanta sig med produkter och lösningar, samtidigt som det är vanligt att det kombineras med traditionell försäljning.

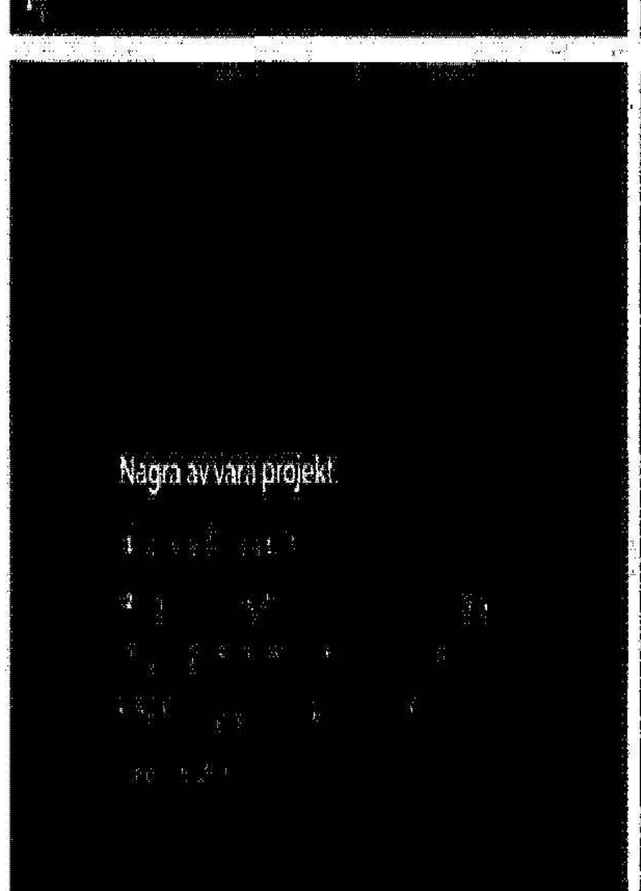
Vertemax i Skandinavien

Det brittiska dotterbolaget Vertemax förvärvades 2021. Vertemax utvecklar, säljer och marknadsför främst produkter för säkert arbete på hög höjd. Det finns en stor efterfrågan för Vertemax produkter bland HAKIs befintliga kunder och på Vertemax egna marknader vilket skapar goda förutsättningar för tillväxt. Tillsammans med HAKI erbjuds ett heltäckande erbjudande för säkra arbetsplatser. Under 2022 kommer Vertemax erbjudande att lanseras på bred front i Skandinavien. Vertemax har redan ett väletablerat nätverk. Storbritannien är hemmamarknad och dotterbolaget är även verksamt i Kanada. På sikt kommer även Centraleuropa att bearbetas genom kontoret i Slovakien.

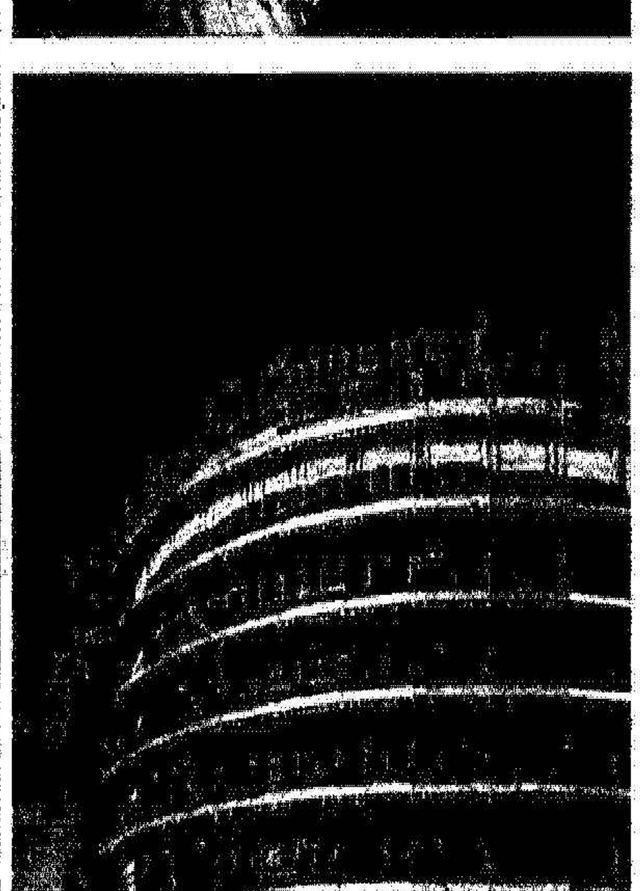
Understöttning

HAKIs produkter har traditionellt varit säkerhets- och åtkomstlösningar för dem som befinner sig på en projektarbetsplats. Understöttning har identifierats av HAKI som ett annat område som bedöms ha god potential, och som är avgörande för säkerheten vid stora projekt. Med understöttning avses de ställningar och funktioner som håller uppe en konstruktion under bygg- och gjutningsfasen innan den är så färdig att den har egen bärighet. Marknaden bedöms som intressant och har i huvudsak samma kundgrupp som HAKIs övriga erbjudande. En lansering i de nordiska länderna inleddes under 2021 men försäljningsaktiviteterna begränsades i viss utsträckning på grund av Coronarestriktionerna.





Några av våra projekt.



VERTEMAX

Ett förvärv som skapar synergier och affärsmöjligheter

Vertemax är en pålitlig partner inom arbetssäkerhet

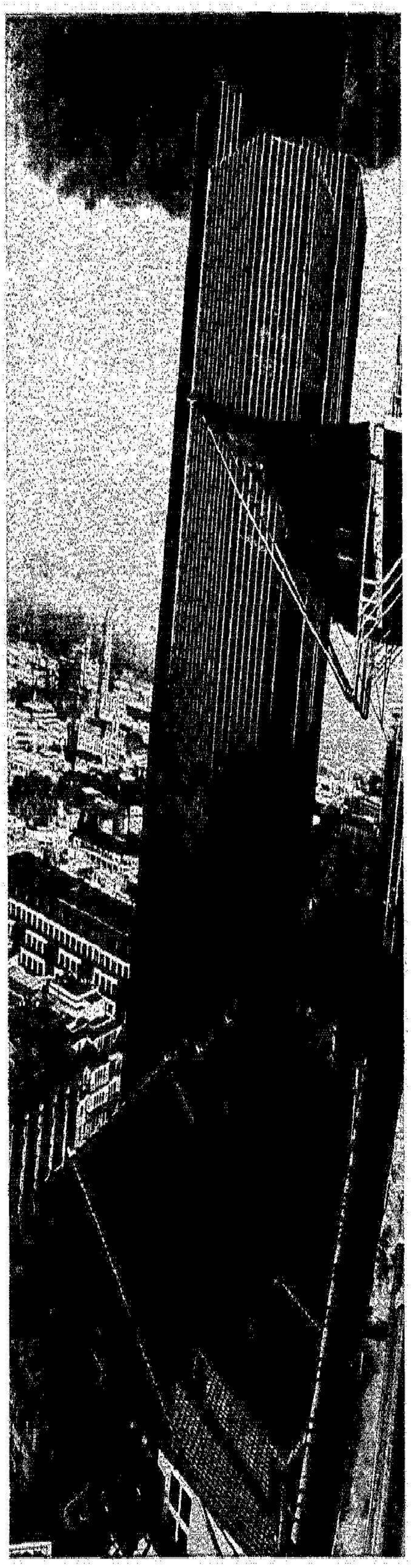
Sedan 2010 har det brittiska bolaget Vertemax utvecklat och sålt produkter för säkert arbete på hög höjd till bygg-, järnvägs- och marinindustrin. Produktportföljen innefattar kant- och fallskydd, trappor, broar, skrapmattor, avspärrningslösningar, avfallsbehållare och säkerhetskrokar som är enkla att anpassa efter olika typer av byggkonstruktioner. Kategorin kant- och fallskydd utgör den största delen av bolagets försäljning. Med fokus på innovation, nära samarbete med kunder och full teknisk support från planering till leverans har Vertemax byggt upp ett välrenommerat rykte som en pålitlig partner inom arbetssäkerhet.

Vertemax har sitt huvudkontor i Aylesham, Storbritannien med försäljningskontor i Toronto, Kanada och Bratislava, Slovakien. Storbritannien är en väletablerad marknad för Vertemax, där Londons investeringar i nybyggnation bidrar till långsiktig tillväxt för bolaget. Försäljningskontoret i Bratislava är nyligen öppnat, vilket på sikt ger Vertemax möjligheter att bearbeta östra och centrala delarna av Europa.

Kanada och framför allt Toronto är en växande marknad för Vertemax, där fall- och kantskydd har fått ett positivt genomslag. I Toronto finns en stor efterfrågan på nya bostäder, och satsningarna på nybyggnation syns tydligt. Det finns dessutom tydliga signaler om att nuvarande byggtakt kommer att hålla i sig, med över tio nya skyskrapor som väntar på godkännande. Omfattningen av kommande projekt blir större och mer lukrativa för Vertemax i takt med att Toronto fortsätter att växa på höjden. Majoriteten av dessa projekt överstiger 70 och till och med över 90 våningar. Fall- och kantskydd är fortfarande i etableringsfas i branschen men det finns goda förutsättningar för att det i framtiden ska bli en standard.

Ett komplett erbjudande inom Safe Access Solutions

Under våren 2021 förvärvades det brittiska bolaget Vertemax för att tillsammans med HAKI förstärka affärsområdet Safe Access Solutions. Förvärvet är ett strategiskt viktigt steg på vägen mot att bli ledande i att skapa säkra förhållanden för alla som arbetar i krävande miljöer. Efter ett lyckat integrationsarbete av Vertemax under året är nästa steg att lansera Vertemax produkter och tjänster till HAKIs kunder på den nordiska marknaden.



Vertemax förbättrar möjligheterna för tillväxt inom säkerhet med en produktportfölj som kompletterar HAKIs erbjudande mycket väl. Tillsammans kan de erbjuda kunderna en helhetslösning för en ännu säkrare byggarbetsplats. Under året har bolagen undersökt hur Vertemax kant- och fallskydd på bästa sätt kan användas ihop med HAKIs ställningar och hur erbjudandet ska paketeras mot kund. Globala trender i form av hårdare lagstiftning kring arbetssäkerhet ställer allt högre krav på leverantörer. Tillsammans kan bolagen möta en ökad efterfrågan på fallskydd och skyddsskärmar och utmana konkurrenter på marknaden.

Det finns goda synergimöjligheter som stärker möjligheterna till organisk tillväxt. Vertemax produkter lanseras till HAKIs kunder i Skandinavien och HAKIs produkter till Vertemax kunder i Storbritannien och Kanada, samt genom att bolagen tillsammans marknadsför sina erbjudanden i östra Europa. Arbetet för att samordna bolagens säljaktiviteter har påbörjats och lättade restriktioner under 2021 har medfört att projekt har återstartats och möjligheter att besöka potentiella kunder har förbättrats. Säljaktiviteterna har redan gett resultat, under året har både HAKI och Vertemax fått in nya kunder på den brittiska marknaden. Samarbetet har redan utökats för att bygga upp synergier inom logistik och produktion, vilket förväntas ge positiva effekter på sikt.

Kunskapsutbyte främjar hållbarhetsarbetet

Förutsättningarna för Vertemax att arbeta mer framåtriktat med hållbarhetsfrågor förbättras genom integrationen med Safe Access Solutions. HAKI har sedan 2019 arbetat efter tre övergripande hållbarhetsåtaganden, att vara – En ledare inom säkerhet, En miljömässig partner och Ett ansvarstagande företag. Hållbarhetsarbetet fortsätter att utvecklas inom Safe Access Solutions och nu kan även Vertemax såväl bidra som ta del av det långsiktiga arbetet. Det understödjer även Vertemax mål om att bli klimatpositiva till år 2030. Fokus ligger även på att Vertemax produkter ska fortsätta ligga i framkant och bidra till säkra arbetsplatser.

Vertemax fallskydd på plats vid ett byggprojekt i London.

HAKIS DIGITALA VERKTYG

3D-scanning av byggnader gör det komplexa enkelt

Med hjälp av HAKIs digitala verktyg går det snabbt och enkelt att ta fram skräddarsydda digitala ritningar och modeller av ställningar som ser till att nybyggnations- eller renoverings-projekt kan utföras på ett effektivt sätt. Men det finns också en mängd projekt då fullständiga ritningar för en byggnad saknas. Därför lanseras nu tjänsten 3D-scanning på alla marknader, en funktion som är fullt integrerad med HAKIs digitala designverktyg.

HAKI har kommit långt när det kommer till 3D-modellering av ställningar och använder det aktivt i alla projekt där det finns en digital modell att utgå från. Inför uppstart av ett projekt beräknas korrekt materialåtgång ned till minsta komponentnivå, hållfasthet och smidiga åtkomstlösningar. Bristen på digitala ritningar kan äventyra en smidig uppstart av ett projekt vilket leder till både högre kostnader och att värdefull tid går förlorad.

Möjligheten att skanna in byggnader digitalt har tidigare enbart använts av HAKI vid specifikt utvalda projekt. Det är framför allt användbart vid renovering av äldre byggnader som saknar eller har ofullständiga ritningar samt för byggnader som med tiden har fått en oregelbundenhet såsom sättningar i fasaden. Ett exempel är när HAKI under 2020 fick det prestigefyllda uppdraget att skanna och 3D-modellera ställningar inför renoveringen av Storkyrkan i Stockholm.

I de fall som det inte finns en digital modell att utgå från är 3D-scanning ett effektivt verktyg att använda sig av. Med Trimble X7 3D laserscanner skapas 3D-modeller som är exakta till 99,9 procent och som är integrerade med designverktyget HAKI Building Information Modeling (BIM), vilket gör det både snabbt och enkelt att skapa och importera detaljerade 3D-modeller och ritningar över komplexa miljöer.

Trimble X7 3D laserscanner

SAMHALL

Ett värdefullt samarbete som gynnar lokalsamhället

HAKI i Sibbhult har de senaste sex åren samarbetat med Samhall, ett bolag som hjälper personer med olika grad av funktionsnedsättning att hitta givande arbeten. Samarbetet har genom åren utvecklats till ett värdefullt partnerskap.

Under 2015 inledde HAKI förberedelser för att påbörja tillverkningen av en ny produkt inom ställningar. Istället för att placera produktions-processen utanför Sveriges gränser, väcktes tanken om att hitta ett bra upplägg för lokal produktion. Då valde HAKIs Supply Chain Director, Håkan Nilsson, att undersöka ett samarbete med Samhall som erbjöd lokala resurser i Sibbhult. I dialog med Samhall kom man överens om ett fördelaktigt upplägg där HAKI kunde anpassa flertalet produktionsmoment baserat på individers olika kompetensnivåer.

Sedan dess har HAKI i genomsnitt haft cirka tio medarbetare från Samhall på fabriken i Sibbhult, som löpande hjälper till i produktionen med att tillverka ställningsprodukter av olika slag. För HAKI är Samhall en ytterst pålitlig partner som över tid har utvecklat en väl inarbetad arbetsform och arbetskultur som är till gagn för alla inblandade parter. Det gynnar dessutom lokalsamhället, då det har varit möjligt att bibehålla arbetsplatser i Sibbhultsområdet, och erbjuda en meningsfull sysselsättning och social tillhörighet för Samhalls personal som bor i närområdet.

Avtalet med Samhall har visat sig vara en sådan succé att HAKI har kunnat flytta tillbaka stora delar av produktionen från Ungern och Polen till Sverige, eftersom Samhall uppfyller dessa behov i produktionen.

> "Vi är väldigt glada över att ha Samhall som en långsiktig och nära samarbetspartner, med personal som vill utvecklas tillsammans med oss som ser sig själva som en del av HAKI. Samhall tillför en massa glädje och stolthet till vår organisation och vi ser positivt på det fortsatta samarbetet".
>
> Håkan Nilsson,
> Supply Chain Director på HAKI

HÅLLBARHET FÖR HAKI

HAKI är en del av att bygga hållbara samhällen. Genom att erbjuda sina kunder säkra arbetsmiljöer skapar HAKI förutsättningar för företagens arbete och bidrar därmed till byggandet av framtidens hållbara hem, fastigheter och urbana miljöer. Detta innebär att även HAKI måste vara hållbara, både som leverantör och som arbetsgivare. Samtidigt går omställningen långsamt inom branschen – något HAKI har som ambition att ändra på.

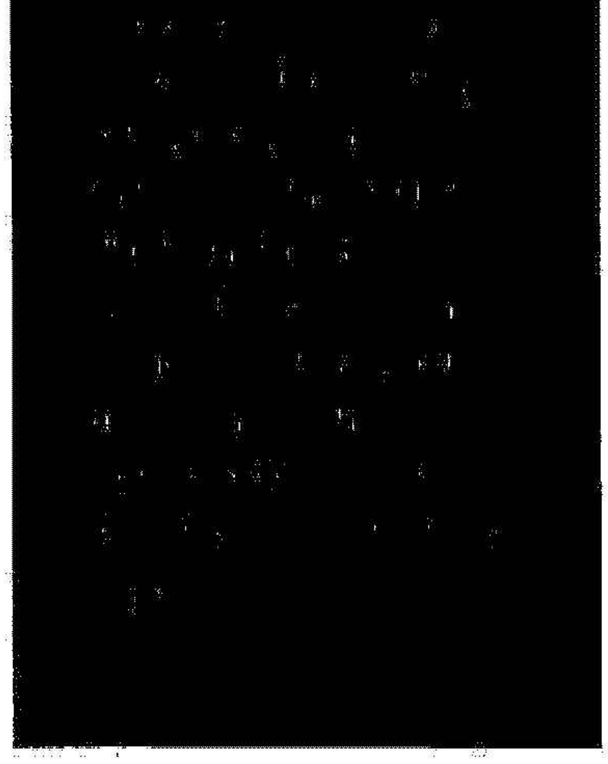
En hållbarhetsstrategi med tydlig agenda

Under 2019 lades grunden för vidareutvecklingen av hållbarhetsstrategin. Genom den väsentlighetsanalys som genomfördes klargjordes vilka hållbarhetsfrågor som ska stå i fokus för hållbarhetsarbetet, vilket också har legat till grund för formuleringen av HAKIs tre strategiska hållbarhetsåtaganden – En ledare inom säkerhet, En miljömässig partner, Ett ansvarstagande företag.

Den strategi som HAKIs hållbarhetsarbete är nu anpassade med fokus på FN:s Agenda 2030, där företagets tre hållbarhetsåtaganden är direkt kopplade till utvalda FN-mål och specifika delmål. För att bidra till det operativa arbetet har varje mål och delmål omsatts till ett språk som både känns tydligare och som stämmer överens med företagets sätt att arbeta, vilket inte minst har varit viktigt för att förstärka både den interna och den externa hållbarhetskommunikationen.

Under 2021 togs flera steg för att identifiera konkreta aktiviteter, operativa mål och mätpunkter för respektive delmål. Några exempel på aktiviteter presenteras på sidan 20.

HAKIs HÅLLBARHETS-STRATEGI



HAKIs STRATEGISKA HÅLLBARHETS-ÅTAGANDEN

En ledare inom säkerhet

En miljömässig partner

Ett ansvarstagande företag

HAKIs STRATEGISKA HÅLLBARHETSÅTAGANDEN

Nedan modell visar HAKIs ramverk och hur bolagets övergripande hållbarhetsvision och strategiska åtaganden kopplar samman med de valda FN-målen och delmålen.

På nästföljande sida presenteras exempel från HAKIs operativa arbete.

HAKI

HÅLLBARHETSVISION

På HAKI är hållbarhet en integrerad del av vår verksamhet, där vi väljer att fokusera våra ansträngningar på de områden där vi ser att vi kan göra störst betydande skillnad. Vi strävar efter att kunna erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer, spela en roll i industrins miljömässiga utveckling och att vara en förebild inom etiskt företagande och jämställdhet inom vår bransch.

GLOBALA MÅLEN för hållbar utveckling

1. En ledare inom säkerhet

Säkerhet är högsta prioritet för majoriteten av HAKIs kunder.

HAKI strävar efter att erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer. Ur två perspektiv. HAKI agerar som en ledare genom att kontinuerligt utveckla nya produkter och tjänster som ska skydda ställnings-konstruktörer och anställda från risker kopplade till deras arbete.

HAKI bidrar till **Mål #3** och **#8** genom att erbjuda säkra och hälsosamma arbetsmiljöer för såväl kunder som anställda.

Delmål 3.4 Hälsosam arbetsplats
HAKI främjar aktivt en hälsosam livsstil bland alla sina anställda.

Delmål 8.8 Säkra arbetsmiljöer
HAKI sätter värde på sina kunders och sina anställdas välmående och arbetar aktivt för att främja säkra arbetsmiljöer inom värdekedjan.

2. En miljömässig partner

Miljömässiga aspekter kommer att öka i betydelse för kunderna.

HAKI vill spela en roll i industrins miljömässiga utveckling genom att minska sin påverkan och därmed bli en attraktiv miljömässig partner för sina kunder.

Genom kontinuerlig innovation och optimering av produkter, tjänster och arbetssätt kommer åtagandet att fokusera på minskade utsläpp, återvinning, avfallshantering och hållbara inköp.

Med innovation och utveckling bidrar HAKI till **Mål #12** genom att arbeta aktivt för att minimera sin egen och sina partners miljömässiga påverkan.

Delmål 12.2 Hållbar resursanvändning
HAKI arbetar aktivt för att minimera sin negativa påverkan på luft, mark och vatten genom att säkerställa en effektiv och hållbar användning av resurser inom hela verksamheten.

Delmål 12.5 Avfallshantering
HAKI agerar aktivt för att minska mängden avfall genom metoder för att motverka, reducera, återvinna och återanvända avfall både inom den egna tillverkningen och genom produktutveckling och -optimering.

Delmål 12.6 Hållbara metoder
HAKI främjar införandet av hållbara metoder och transparent information inom hela värdekedjan.

3. Ett ansvarstagande företag

Att vara ett ansvarsfullt företag spelar en viktig roll för att vara en attraktiv och trovärdig arbetsgivare och samarbetspartner.

HAKI vill vara en förebild inom etiskt företagande och jämställdhet inom sin bransch. HAKI uppmuntrar en inom kultur och utvecklar metoder som ska främja integritet, etiskt beteende och likvärdighet.

HAKI bidrar till **Mål #5**, **#10** och **#16** genom att främja värderingar som integritet, etik och jämställdhet.

Delmål 5.5 Jämställt deltagande och representation
HAKI säkerställer fullständigt och jämlikt deltagande och representation för alla inom organisationen och strävar efter att främja detta inom sin värdekedja.

Delmål 10.3 Lika möjligheter
HAKI säkerställer rättvisa och jämlika möjligheter och arbetsförhållande för alla inom organisationen och strävar efter att främja detta in sin värdekedja.

Delmål 16.5 Eliminera korruption och mutor
HAKI främjar värderingar som rättvis konkurrens och arbetar proaktivt för att motverka alla former av korruption och mutor inom den egna organisationen och sin värdekedja.

2022102800472

HAKIs HÅLLBARHETSARBETE 2021

Efter att HAKIs hållbarhetsstrategi utvecklades och linjerades under 2020 med för verksamheten relevanta FN-mål och delmål, har ytterligare steg tagits under det gångna året för att knyta både strategi och mål till den dagliga verksamheten. Det är ett pågående arbete, där varje aktivitet utgör ett viktigt steg på resan mot att leva upp till bolagets övergripande hållbarhetsåtaganden. Här presenteras utvalda exempel på arbetet som pågått under 2021.

1. En ledare inom säkerhet

Rundabordssamtal i Sveriges riksdag för en säker byggnadsbransch

Som en ledande aktör för en säker byggnadsbransch vill HAKI skapa en dialog med alla parter som behövs för att nå målet om en effektiv samhällsbyggnad och säkra arbetsplatser. På HAKIs initiativ arrangerades därför ett rundabordssamtal på Sveriges riksdag med temat "Säkra byggen i ett Sverige som växer".

Syftet med samtalet var att förstå hur politiken och andra branschaktörer resonerar kring säkerhets- och arbetsmiljöfrågor. Diskussionerna handlade bland annat om hur branschen och politiken kan säkra en hög och effektiv byggtakt, samtidigt som viktiga samhällsfrågor kring arbetsmiljö, trygga arbetsplatser och social utveckling står i fokus i en bransch som går för högtryck. Vid lunchen, som HAKI stod värd för, deltog bland annat riksdagsledamöter och representanter från byggnadsbranschen.

Arbetsgrupp för arbetsmiljö

Med målet att skapa en robust säkerhetskultur inom hela företaget startades en särskild grupp med representanter från alla delar av verksamheten. Genom regelbundna möten ser gruppen över olika frågor kopplade till både arbetsmiljö och SHEQ (Safety, Health, Environment, Quality) för att diskutera lösningar och utbyta erfarenheter som kan leda till att lösningsmodeller delas inom företaget. Som stöd för gruppens arbete finns numera ett företagsgemensamt digitalt verktyg – Kontrollerat – som ska underlätta uppföljningen av arbetsplatsolyckor och incidenter och informationsdelning mellan kontoren.

2. En miljömässig partner

Ambition om utökad utsläppsrapportering

I linje med HAKIs åtagande att minska företagets utsläpp har en ambition nu lagts upp för 2021 om att kunna redovisa enligt Scope 1 och Scope 2. År 2020 kommer att utgöra basår för fortsatta målsättningar, där avsikten är att kunna halvera utsläppen till 2030 och att klimatkompensera för de utsläpp som kvarstår. Projektet är en viktig investering för företaget, där målet är att en mer exakt mätning kring HAKIs klimatavtryck ska bidra till en smidigare uppföljning och målsättning och ökad transparens. I samband med detta kommer även en produktlivscykelanalys att genomföras med syftet att få en uppfattning av klimatpåverkan, vilket kommer bereda vägen för att på sikt kunna rapportera enligt Scope 3.

3. Ett ansvarstagande företag

Utvecklad whistleblowerfunktion

Som en del av arbetet med att vara ett ansvarstagande företag har HAKI tillsammans med ägarbolaget Midway valt att utveckla existerande whistleblowerfunktion för att underlätta användarvänligheten och tillgänglighet inom hela koncernen under sommaren 2021. Den utvecklade policyn gäller numera inom hela koncernen. Samtliga medarbetare och leverantörer får möjlighet att anonymt anmäla förseelser, avsteg eller direkt brott mot företagets uppförandekod, där alla anmälningar hanteras och utreds av en tredje part.

SÅ STYRS HÅLLBARHETSARBETET

Utöver de policys och styrdokument som gäller för samtliga bolag inom Midwaykoncernen har HAKI även utarbetat för verksamheten specifika riktlinjer. Dessa styr hur HAKI som företag ska agera i det dagliga arbetet och finns samlade i ett antal olika centrala styrdokument som bland annat berör miljö, personal, sociala förhållanden, mänskliga rättigheter samt motverkande av korruption. I takt med att HAKIs arbete med Agenda 2030 fördjupats har flera av dessa styrdokument integrerats med bolagets hållbarhetsstyrning under 2021.

Genom att HAKI är certifierade enligt ISO 9001 krävs regelbunden uppföljning av policys, vilket också är ett tydligt sätt att motverka risker i verksamheten. HAKIs Uppförandekod fungerar som företagets etiska kompass och styr därmed hur alla medarbetare och leverantörer till HAKI ska agera oberoende av arbetsplats och funktion. Företagets leverantörer förväntas känna till och följa uppförandekoden och även att detta sker inom underleverantörsledet. I koden framgår HAKIs ställningstaganden och förväntningar inom områdena företagsetik, hållbart beteende, mänskliga rättigheter, arbetsmiljö, samhällsengagemang och kommunikation. Uppförandekoden ses årligen över av ledningen och under året skedde en mindre uppdatering.

I miljöpolicyn klargörs hur HAKI tar ansvar för miljön och en hållbar utveckling i samhället. Policyn ska understödja det operativa arbetets ständiga utveckling så att HAKI långsiktigt kan stärka både sin förmåga och konkurrenskraft. Målsättningen är att alla medarbetare ska ha en god kunskap om miljöarbetet inom företaget och vara delaktiga i förbättringsarbetet. Som företag strävar HAKI kontinuerligt mot att uppnå en högre standard än de minimumkrav som ställs genom lagstiftning, internationella konventioner, avtal och andra villkor och HAKI ska även följa upp att leverantörerna efterlever samma miljökrav.

HAKIs kvalitetspolicy klargör både vad företaget ska erbjuda sina kunder i form av produkter, tjänster och service, samt hur man ska gå tillväga för att säkerställa högsta möjliga kvalitet. Under 2021 uppdaterades kvalitetspolicy, där det tydliggjordes att HAKI ska vara en föregångare gällande säkerhet inom branschen samt att hållbarhet ska vara en integrerad del av verksamheten.

Hantering av hållbarhetsrisker

En central del av HAKIs riskhantering handlar om att identifiera och motverka riskerna för miljö och arbetsmiljö. HAKI ska tillhandahålla säkra arbetsplatser till kunder med komplexa behov inom industri- och byggverksamhet på ett sätt som tar hänsyn till miljön.

I HAKIs hantering ingår en kontinuerlig kartläggning och uppföljning av de risker som finns kopplade till verksamheten. Varje identifierad risk bedöms enligt en tregradig skala utifrån sannolikhet och allvarlighetsgrad och åtgärderna som sedan genomförs fokuserar främst på att sänka både sannolikhet och påverkan för varje betydande risk.

2022102800473

MIDWAYS HÅLLBARHETSARBETE

Styrning med respekt för det unika

Midways roll ska främst vara att stärka utvecklingen i de företag vi äger vad gäller såväl lönsamhet och medarbetare som hållbarhetsfrågor. Därför styrs hållbarhetsarbetet inom koncernen utifrån en respekt för de individuella koncernbolagens särart och förutsättningar. Detta innebär att samtidigt som det finns en gemensam grund som representerar koncernens syn på hållbarhet, så fokuserar vart bolag på de hållbarhetsfrågor som är relevanta utifrån den egna verksamhetens inriktning och påverkan.

Denna filosofi har medfört att koncernens hållbarhetsstyrning utformats för att i huvudsak komplettera det arbete som redan bedrivs och stärka de initiativ som finns inom respektive bolag. Detta kan i vissa fall innebära stöd i form av resurser eller, som i fallet med HAKI, att Midway varit en aktiv deltagare i bolagets fördjupade arbete med Agenda 2030. På så vis får bolagen de rätta verktygen för att bedriva ett för verksamheten relevant hållbart företagande som sammantaget bidrar till att koncernen som helhet lever upp till sina ägares, kunders och medarbetares förväntningar.

Ett ansvarsfullt engagemang i bolagen har flera fördelar för en mer hållbar utveckling. Som koncernmoder kan fokus läggas på att bibehålla en överblick, som bland annat bidrar till att tidigt kunna identifiera och uppmärksamma gemensamma hållbarhetsrisker och inte minst möjligheter. Det bidrar även till att vi tillsammans blir bättre på att möta kundkrav på hållbara produkter och företagande, vilket stärker både vår konkurrenskraft och långsiktiga lönsamhet. Ett annat exempel är att Midway under året allokerat resurser till FAS Converting för att kunna utveckla en automatiserad linje för produktion av engångsförkläden med ärmar till sjukvårdspersonal. Genom Coronapandemin uppkom ett stort behov av skyddsutrustning där den generella bristen skapade en efterfrågan som FAS Converting, med Midways hjälp, hade möjlighet att bemöta. Utvecklingen av denna nya typ av maskinlinje genomförs tillsammans med två strategiska kunder.

Stöd i form av ramverk

Ryggraden i Midways hållbarhetsstyrning utgörs av de policydokument som vägleder bolagens arbete. Samtliga dokument ska implementeras av respektive bolagsledning och ses årligen över av styrelsen i samband med dess konstituerande möte.

Som ett resultat av översynen utvecklades under 2021 en ny Whistleblower-policy för hela koncernen med syftet att underlätta för såväl anställda, styrelsemedlemmar, praktikanter som inhyrd personal att med tryggt kunna anmäla konkreta misstankar om oegentligheter inom koncernen. På så vis ökas möjligheterna för koncernen att tidigt få vetskap om eventuella brott mot lagar, förordningar, interna regler och riktlinjer så att risken för personliga, materiella, immateriella och anseendemässiga skador kan minimeras.

De främsta policydokumenten kopplade till koncernens hållbarhetsstyrning är:

- **Uppförandekod**
- **Uppförandekod för leverantörer**
- **Hållbarhetspolicy**
- **Whistleblower-policy**

Genom Coronapandemin uppmärksammades behovet av att tydliggöra hur koncernen ska organisera arbetet vid en framtida eventuell krissituation. Med anledning av detta utvecklades därför under året en Business Continuity policy, vars innehåll bland annat klargör vilka som ska utgöra koncernens krisgrupp samt hur kommunikationen ska hanteras under en kris.

Uppförandekod

Kärnan i koncernens verksamhet är att vi bedriver ett företagande byggt på affärsmässiga grunder med en hög etisk standard. Vår uppförandekod preciserar våra förväntningar på hur alla inom koncernen ska agera i olika situationer, vilket bidrar ytterst till att våra medarbetare, kunder, ägare och affärspartners kan känna sig trygga med vad vi står för.

Uppförandekoden visar hur vi förhåller oss till affärsetik och tar därför fasta på en rad olika frågor. Den ger riktlinjer inom mänskliga rättigheter, jämställdhet och mångfald, hälsa och säkerhet samt etiskt företagande och anti-korruption. Genom att följa koden kan vi uppfylla våra löften i hållbarhetspolicyn till medarbetare, miljön och samhället, vilket bidrar till vår strävan att bli mer hållbara i såväl vår egen verksamhet och våra bolag som leverantörskedjan.

Uppförandekoden gäller för medlemmar i styrelsen, alla anställda och alla som agerar i vårt eller våra bolags namn. Varje bolag inom koncernen ansvarar för att den implementeras i den egna verksamheten och alla chefer och ledare ska skapa en miljö där medarbetarna känner sig trygga i att väcka frågor och rapportera avvikelser.

Uppförandekod för Leverantörer

Det är viktigt för oss att goda arbetsvillkor och en hög miljömässig standard även gäller hos de aktörer vi väljer att samarbeta med.

I vår uppförandekod för leverantörer klargörs våra förväntningar, vilka bygger på allmänt vedertagna konventioner och så som ILO (Internationella arbetsorganisationen), Mänskliga rättigheter och FN:s Global Compact. Vi kräver att samtliga våra leverantörer ska ta del av och signera vår kod och även vara öppna för kontroller och dialog kring dess innehåll.

Vår leverantörskod redogör för våra krav inom ett flertal områden som vi begär att våra leverantörer ska leva upp till. Detta gäller bland annat områden som barn- och tvångsarbete, anställningsavtal, diskriminering, rätt till kollektivförhandling, arbetsmiljö och säkerhet, anti-korruption och miljöarbete. Inom HAKI har idag samtliga av bolagets 30 största leverantörer redogjort för att de följer leverantörskoden.

Hållbarhetspolicy

Hållbarhetspolicyn sätter ramarna för Midways hållbarhetsstyrning. Den redogör bland annat för de löften som vi ger till medarbetare, miljön och samhället och definierar även vår förväntan på samtliga bolag inom koncernen. Alla bolag i koncernen ska erbjuda trygga arbetsplatser, bedriva ett strukturerat miljöarbete och agera etiskt och ta ansvar både inom den egna organisationen och genom att påverka leverantörer.

Vår policy innefattar de områden där Midway har en aktiv styrning samt där vi förväntar oss att respektive bolag ska bedriva ett självständigt arbete. Exempel på sådana självständiga områden är att respektive dotterbolag ska göra ett strukturerat arbetsmiljöarbete, ha en egen miljöpolicy och egna miljömål, samt ha en plan för att hantera hållbarhetsrisker i leverantörskedjan.

Koncerngemensam hållbarhetsmätning

Midways resa från konglomerat till industrialist fortsätter. I takt med att koncernen rör sig från att vara ett bolag som främst ägt starka och lönsamma bolag, går man alltmer mot att bli en helhet som är större än dess delar. Detta påverkar även hur koncernen mäter och följer upp centrala hållbarhetsindikatorer, där målet är att i allt högre grad använda koncerngemensamma metoder och mätetal.

Samtidigt kommer varje bolag att även i fortsättningen ha krav på att sätta upp egna, för verksamheten relevanta, mätetal som årligen ska rapporteras till koncernledningen. Antalet mätetal och KPI varierar baserat på storleken och betydelsen av koncernens innehav, där bolag med en högre strategiskt vikt för koncernen har fler mätetal och genomför en mer omfattande uppföljning.

Område	Indikator	2021	2020	2019	Kommentar
Styrningsnivå	Antal incidenter inom korruption	0	0	0	
	Anställda som täcks av kollektivavtal	51 %	60 %	57 %	Kvarvarande andel motsvarar utländska delar av koncernens bolagsinnehav, vilka till övervägande del täcks av motsvarande nationella kollektivavtal.
	Leverantörer som signerat koncernens uppförandekod	100 %	100 %	100 %	Baserat på HAKIs 30 största leverantörer.
	Antal GDPR-incidenter	1	2	4	Incidenterna har inte ansetts som väsentliga och har därför inte rapporterats till Datainspektionen, utan har istället hanterats internt.
	Koncernbolag som följer Agenda 2030	2	2	1	HAKI och FAS Converting följer idag utvalda mål enligt Agenda 2030. Ambition finns att på sikt även införa motsvarande för övriga dotterbolag.
	Koncernbolag som genomför en riskbedömning inom hållbarhet	100 %	100 %	100 %	Koncernen genomförde en uppdatering av en existerande riskanalys 2018, vilken omfattar samtliga dotterbolag.
Miljömässig hållbarhet	**Energikonsumtion (Kwh)** Koncernnivå HAKI FAS Converting Landqvist Mekaniska NOM Holding	 3 509 862 2 060 089 108 447 877 000 454 426	 3 379 052 1 858 052 100 000 861 000 560 000	 3 484 654 2 136 654 90 000 728 000 530 000	Den ökade energikonsumtionen jämfört med föregående år härleds huvudsakligen till en ökad aktivitet på grund av en återhämtande marknad för HAKI samt till viss del, på grund av det förvärvade bolaget Vertemax vars samlade energikonsumtion uppgick till 47 913 Kwh under 2021.
	Direkt utsläpp - Scope 1 (ton CO_2e)* HAKI	303	268		Midway Holding väljer att fokusera på den enhet som representerar koncernens mest betydande miljöpåverkan utifrån utsläpp och redovisar därför enbart data för HAKI. Ökningen i HAKIs samlade utsläpp jämfört med 2020 förklaras till största del av det nyförvärvade Vertemax, vars samlade utsläpp under 2021 uppgick till 55 ton CO2e.
	Indirekta utsläpp - Scope 2 (ton CO_2e)* **Koncernnivå** HAKI FAS Converting Landqvist Mekaniska NOM Holding	 42 1,4 18	 62** 1,4 15		HAKIs minskning i indirekta utsläpp jämfört med föregående år beror framförallt på en övergång till gröna energiavtal, framförallt i Danmark. NOM Holding har i dagsläget ingen mätning av indirekta utsläpp. Uppgifter för Landqvists indirekta utsläpp 2020 har justerats i samband med årets mätning, då inköpt el är miljöklassad och således ej ska räknas med.
Social hållbarhet	Antal arbetsplatsolyckor	7	7	11	Samtliga arbetsplatsolyckor under 2021 berör HAKI.
	Antal arbetsplatsolyckor som lett till frånvaro (8 timmar eller längre)	1	2	0	Den arbetsplatsolycka under 2021, som medförde frånvaro om minst 8 timmar, har inte resulterat i någon långtidssjukskrivning.
	Anställda som genomgått regelbundna karriärsutvecklingssamtal	100 %	78 %	78 %	
	Årlig investering i utbildning per anställd (kr)	3 324	3 168	7 000	Pandemins tillbakagång under delar av 2021 medförde ökade möjligheter till utbildning jämfört med föregående år.

* Data uppdelat per koncernbolag beträffande räkenskapsår 2019 finns inte tillgängligt. Då koncernen etablerat en ny struktur för utsläppsmätning under 2020, används detta som basår. ** Data gällande Scope 2 utsläpp 2020 berörde endast Sibbhult och har utvidgats för att vara jämförbar med 2021-års data.

Som en följd av översynen av koncernens standarder för mätning under det gångna året redovisas nu utsläpp gällande Scope 1 och Scope 2. Då detta är första året som utsläpp redovisas på detta sätt, finns endast jämförelsetal på koncernnivå bakåt i tiden.

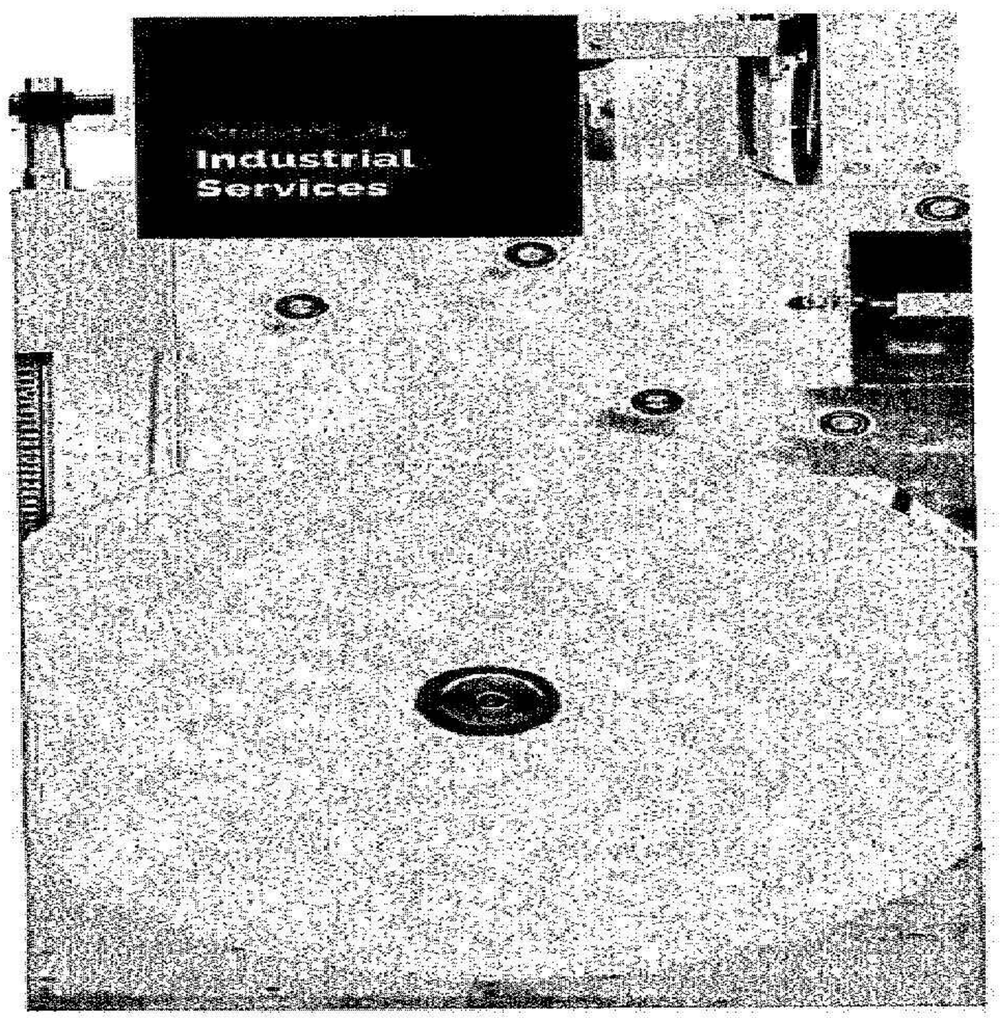
Under året låg HAKIs direkta utsläpp (Scope 1) på 303 ton CO2-ekvivalenter, vilket är en ökning med 13 procent jämfört med föregående år. Skälet till ökningen är framför allt förvärvet av Vertemax, vars klimatarbete och utsläppsreducerande insatser kommer att ses över under 2022 i takt med att bolaget integreras i koncernen. Som en följd av att samhället öppnades upp under året ökade även antalet bilburna tjänsteresor, vilket också bidrog till utsläppsökningen. Detta ska dock ses i ljuset av att 2020 var ett ovanligt år, då ett stort antal tjänsteresor uteblev på grund av pandemirestriktionerna, vilket gör att jämförbarheten mellan åren påverkas.

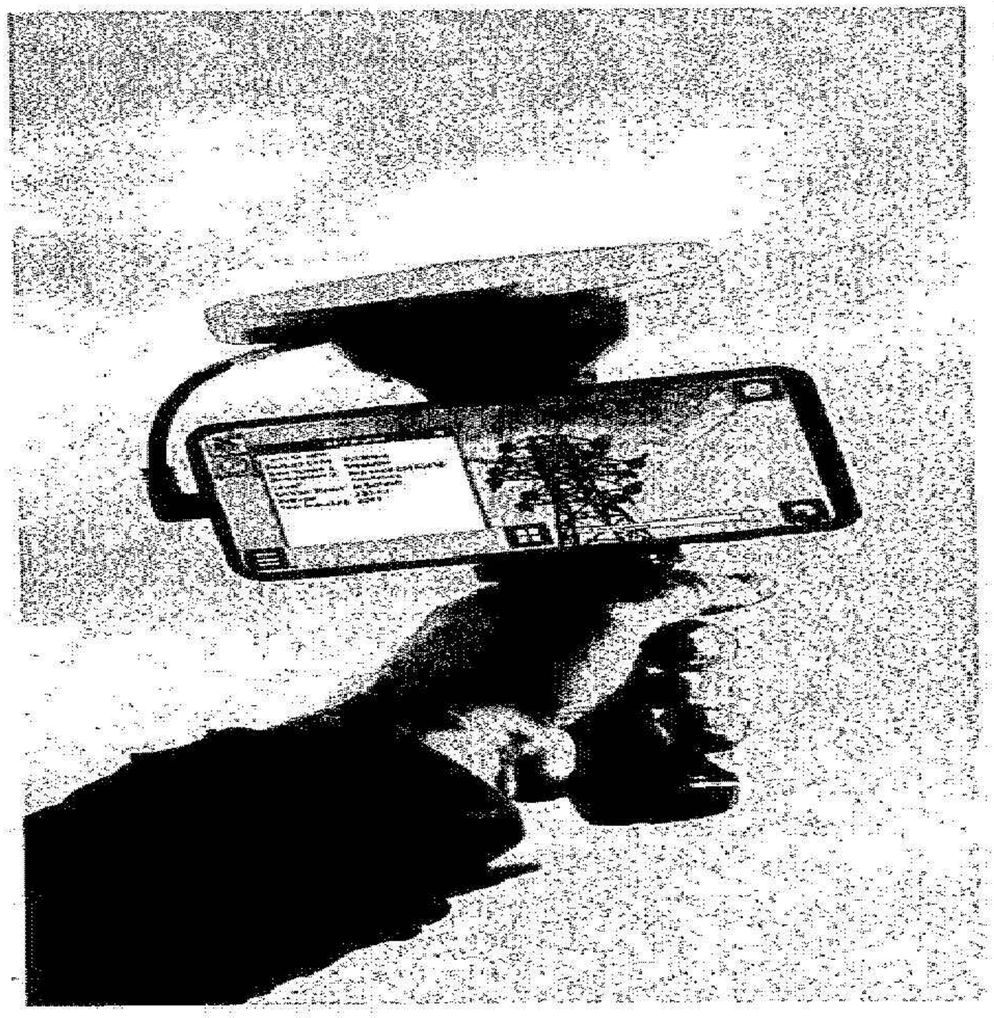
Gällande indirekta utsläpp (Scope 2) låg nivån inom koncernen på 322,4 ton ton CO2- ekvivalenter under 2021, vilket är en minskning jämfört med 2020. HAKIs verksamhet representerar cirka 70 procent av dessa utsläpp, vilket förklaras av att bolaget också bedriver den mest omfattande produktionen inom koncernen. Under 2021 ökade bolagets samlade utsläpp (Scope 1 och 2) med 13 ton CO2e, vilket främst förklaras av det nyförvärvade bolaget Vertemax, vars samlade utsläpp för 2021 låg på 55 ton CO2e.

Hos samtliga bolag finns specifika miljömåltal och en kontinuerlig uppföljning av energikonsumtion. Under 2021 skedde en ökning av energikonsumtionen som främst kan härledas till en ökad aktivitet på återhämtande marknader, men även på grund av förvärvade bolaget Vertemax.

Utöver detta sker även en koncerngemensam mätning och uppföljning beträffande korruption och arbetsplatsolyckor. Under året inträffade 7 arbetsplatsolyckor, varav 1 ledde till frånvaro.

För de verksamheter där det är relevant sker även mätning gällande vattenförbrukning, mängd återvunnet material och energikonsumtion per producerad enhet. De anställda inom Midwaykoncernen är vår absolut viktigaste tillgång. Att attrahera talanger, liksom att utveckla och behålla duktiga medarbetare är en förutsättning för Midways förmåga att leverera goda resultat och lyckas långsiktigt. För Midway är personalens hälsa och välmående högsta prioritet.





2022080074

FORTSATT PRODUKTUTVECKLING STÄRKER FÖRSÄLJNINGEN OCH SERVICEPORTFÖLJEN

FAS Converting är ett globalt företag som utvecklar, producerar och säljer maskinutrustning för konvertering av plastfilmsmaterial till produkter på rulle. Med maskinutrustningen tillverkar kunderna främst avfallspåsar och engångsförkläden i polyetenplast- samt industrifilm. Med fokus på cirkuläritet och användning av återvunnen plast har FAS Converting stora möjligheter att bidra till mer hållbara produktionskedjor.

Ökad närvaro på den globala marknaden

FAS Converting innehar cirka 10 procent av världsmarknaden för maskiner som tillverkar plastpåsar. Bolagets försäljning av maskiner är uppdelad i tre marknadsområden: Europa, Nordamerika och resterande världen. De mest framträdande marknaderna är Europa och Nordamerika. På den europeiska marknaden uppvisar främst Östeuropa och Balkan en fortsatt stabil utveckling. Den globala försäljningen sker främst genom ett väletablerat agentnätverk, som under 2021 utvidgades med nya agenter i England, Italien och Sydafrika. Det långsiktiga målet är att stärka närvaron och vinna andelar på de olika marknaderna, vilket är i linje med företagets strategi att bygga långsiktig stabilitet.

Starkt år för serviceportföljen

Försäljning av maskiner, som är kärnaffären, motsvarar cirka 65 procent av företagets intäkter. Resterande del utgörs av eftermarknad med försäljning av servicetjänster och reservdelar. Coronapandemin bidrog till en lägre orderingång på maskiner under året på grund av begränsade försäljningsmöjligheter i form av inställda mässor och en något försiktigare investeringsvilja på marknaderna. Trots det så bedöms inte nedgången som långvarig, utan snarare i linje med historiska fluktuationer på FAS Convertings marknader.

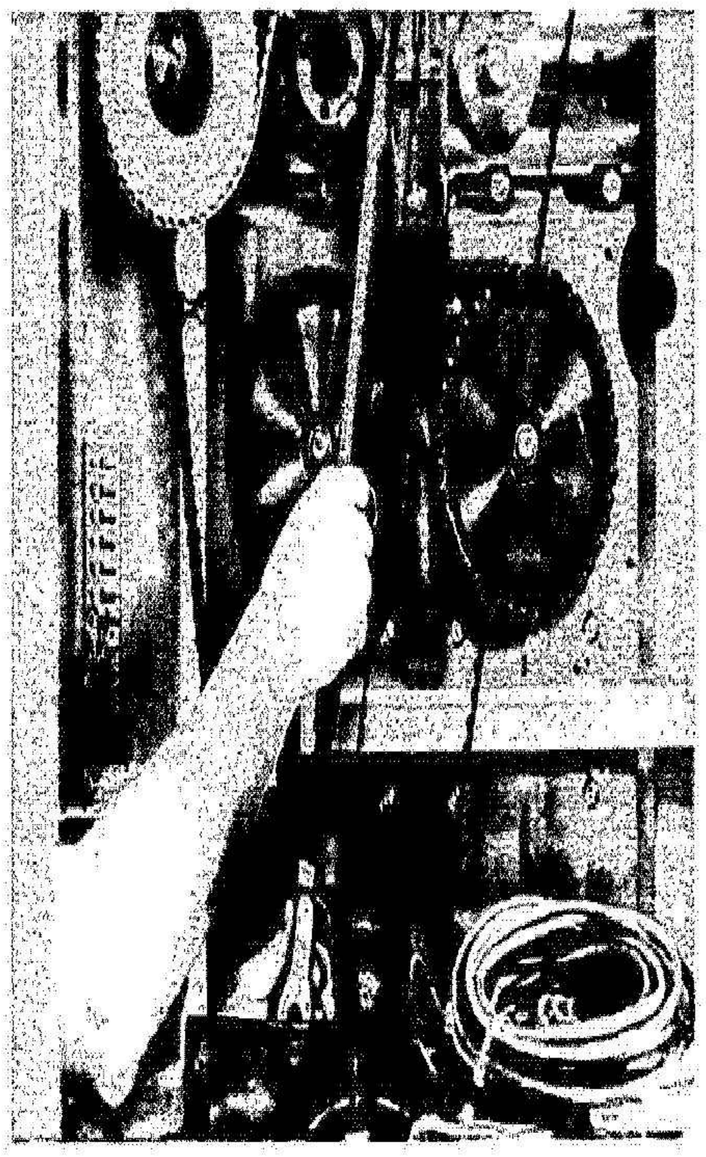
Eftermarknaden fortsätter att utvecklas väl. En stor andel trogna kunder står för många återkommande beställningar och till följd av maskinernas långa livslängd finns det en stor efterfrågan på serviceтjänster och reservdelar. Under året har företaget utvecklat och lanserat en ny serviceprodukt, i form av ett nytt styrsystem för äldre maskiner som är i produktion runt om i världen. Med det nya styrsystemet kan bolagets kunder uppgradera och arbeta effektivare med sina existerande maskiner. Potentialen att bredda utbudet av uppdaterade styrsystem till fler maskiner ses som stor, vilket i längden ökar affärsnyttan och stärker serviceportföljen. Det långsiktiga målet är följaktligen att service ska kunna bära en större del av omsättningen i framtiden, något som också stärker FAS Convertings hållbarhetsarbete.

FAS Convertings tidigare VD Stefan Berg gick i pension och lämnade därför VD-posten i början 2022. Ny VD är bolagets tidigare CFO Aldijana Mehanovic som tillträdde posten i februari 2022.

Produktutveckling skapar efterfrågad produkt på marknaden

I början av 2020 inledde FAS Converting ett unikt partnerskap tillsammans med två kunder på nordamerikanska och europeiska marknaden. Initialt var målsättningen med partnerskapet att utveckla och förbättra maskinlinjen för produktion av engångsförkläden. Under 2021 utvecklades partnerskapet och konceptet mot att utveckla skyddsrockar av plast som vänder sig i första hand till sjukvårdspersonal. FAS Converting ser positivt på den fortsatta utvecklingen av projektet. Trenden visar att efterfrågan på användarvänliga skyddsrockar fortsätter att öka, samtidigt som utbudet fortfarande är begränsat på den globala marknaden.

"Med fokus på produktutveckling och stärkt serviceerbjudande är FAS Converting redo att ta marknadsandelar på befintliga marknader under 2022." - Aldijana Mehanovic, VD för FAS Converting.



Hållbarhet som en del av kärnverksamheten

Som ett globalt bolag med fokus på maskiner för tillverkning av avfallspåsar och engångsförkläden i plast har FAS Converting stora möjligheter att påverka och bidra till en mer hållbar produktionskedja. FAS Converting prioriterar hållbarhet i kärnverksamheten och låter det genomsyra många av bolagets aktiviteter, resursanvändning, utsläpp, arbetsmiljö, kvalitet och etikfrågor. En viktig del i arbetet är att vidareutveckla maskiner som producerar avfallspåsar på återvunnen plast, vilket leder till en mer hållbar avfallshantering som gynnar hela värdekedjan.

FAS Converting är anslutna till UN Global Compact, ett globalt initiativ där näringslivet ska stödja implementeringen av de tio grundläggande principerna om mänskliga rättigheter, arbetsrätt, miljö och antikorruption. Under året har FAS Converting genomgått UN Global Compacts utbildningsprogram SDG Ambition. Programmet syftar till att stödja FAS Converting i att sätta ambitiösa och mätbara mål som är i linje med FN:s Agenda 2030.

Avfallstrappan tydliggör hållbarhetsarbetet

Som en del av att integrera hållbarhetsarbetet i kärnverksamheten utgår FAS från avfallstrappan. Metoden syftar till att tydliggöra nödvändiga steg för att minimera förlusten av resurser. FAS Converting har satt upp specifika mål för varje steg, vilka har en tydlig koppling till kärnverksamheten och som även linjeras med FN:s Agenda 2030. De specifika Agenda 2030-målen valdes utifrån interna faktorer som FAS anser har störst möjlighet att påverka i en positiv riktning.

Första steget i trappan är att FAS Converting löpande arbetar för att minimera sina egna utsläpp. Detta görs genom att endast använda elektricitet från fossilfria källor som vatten-, vind- och kärnkraft. Även riktlinjer för produktionsdesign av maskiner syftar till att optimering ur ett energihänseende, så att kunder kan minimera energin per producerad produkt. FAS är en av de första i branschen som energideklarerar sina maskiner, vilket bidrar till transparens och underlättar för kunder att göra mer klimatsmarta köp.

Andra steget är att prioritera återanvändning och reparation. I kontorsmiljön använder FAS endast återanvända möbler. FAS erbjuder kunder reparation och uppgradering av gamla maskiner för att förlänga deras livslängd och därmed minska behovet av nytillverkning.

Tredje steget är materialåtervinning, där FAS arbetar kontinuerligt för att förbättra sina maskiner så att kunder får möjlighet att använda återvunnen plastfilm mer effektivt i sin produktion. Genom ett nära samarbete med Sysav och implementeringen av ett rigoröst internt avfallssorteringssystem ser FAS till att viktiga material kommer andra till godo.

Fjärde steget är att skicka den andel av avfallet som inte går till återvinning till energiutvinning genom förbränning, med målsättning att successivt minska denna andel.

Sista steget i trappan är att genom smart design och produktutveckling kunna underlätta för kunders avfallshantering. Syftet är att kunden enkelt ska, när maskinerna nått slutet av sin livslängd, kunna sortera maskinens komponenter för olika typer av materialåtervinning.

Avfallstrappan	Vår organisation	Våra produkter	Agenda 2030-mål	Agenda 2030-Delmål
Minimering	Fossilfri elektrisk energi Uppmuntran till medarbetare att använda elektriska fordon	Minska energianvändningen per producerad enhet (påse eller kilo PE) Energideklarera maskinutrustning		Delmål 7.2 Delmål 13.2
Återanvändning och reparation	Enbart återanvända kontorsmöbler	Service och uppdatering av produkter för att öka livslängden Serviceavtal och tillhandahålla komponenter		Delmål 12.5
Materialåtervinning	Samarbete med Sysav för att minska andelen avfall som går till förbränning från 25% till 15%	Öka kapaciteten att använda återvunnen plastfilm (PE)		Delmål 12.5; 12.6
Energiutvinning	Samarbete med Sysav för att minska andelen avfall som går till förbränning från 25% till 15%			Delmål 14.1
Avfallshantering	Stöd till samhällsinitiativ, så som stiftelsen Håll Sverige Rent	Design och produktutveckling för att minska behov av deponi vid slutet av produktens livslängd		Delmål 12.5

STARK UTVECKLING TROTS UTMANINGAR I FÖRSÖRJNINGSKEDJAN

Landqvist Mekaniska är ett verkstadsföretag som är specialiserade på kontrakttillverkning av komponenter till internationella industrikunder och regionala aktörer i Sverige. Bolaget arbetar med kvalificerade komponenter i små och medelstora serier för bland annat trailer-, bygg- och fordonsindustrin. Landqvist utvecklas väl och behåller en stark position på marknaden genom att löpande förbättra och säkerställa kvalitet och leveranssäkerhet.

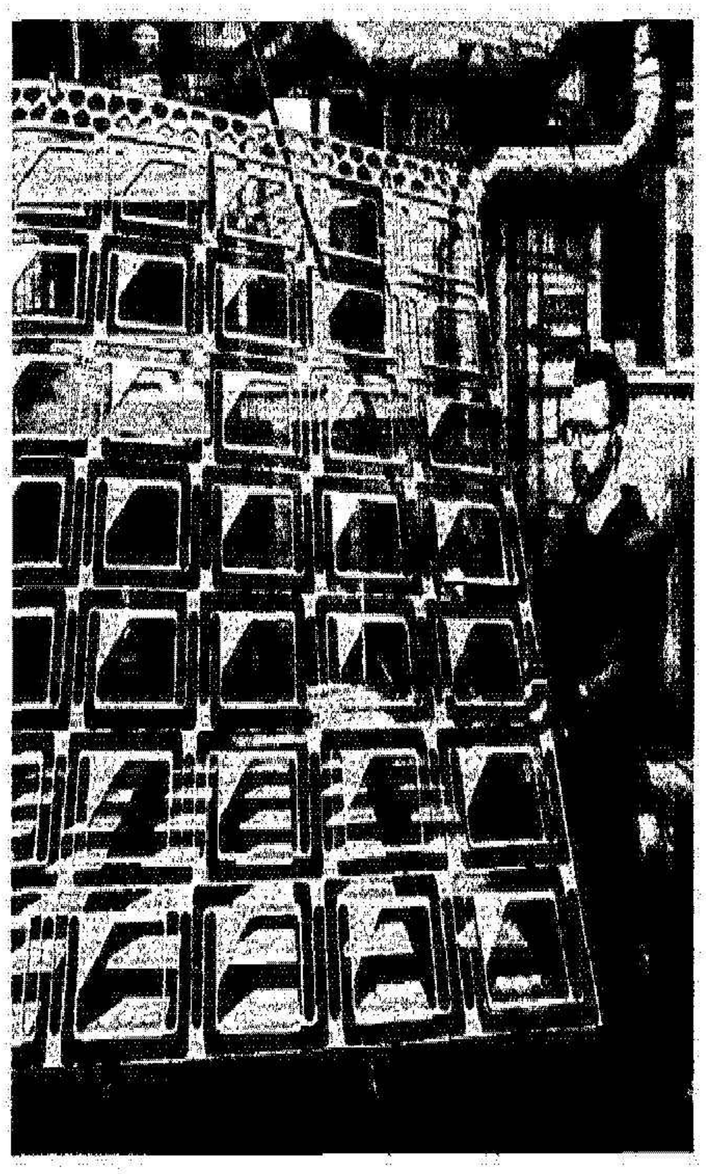
Landqvist utvecklas starkt och efterfrågan på bolagets produkter är hög. Orderingången och försäljningsvolymen var mycket god under hela året, med en mindre avmattning under fjärde kvartalet. Tillväxten drivs delvis av ett uppdämt behov hos bolagets befintliga kunder, främst inom fordonsindustrin som har visat en noterbar återhämtning. I början av året har Landqvist fått in förfrågningar om att ta fram komponenter till logistikföretag, vilket innebar hög aktivitet under andra och tredjekvartalet. En väsentlig del av bolagets omsättningstillväxt drivs av betydligt högre priser på insatsvaror.

Pandemins restriktioner och Landqvists tillhörande försiktighetsåtgärder medförde en högre frånvaro i personalstyrkan i början av året. För att kunna möta en hög efterfrågan och säkra leveranser valde Landqvist strategiskt att avvakta med planerade investeringar fram till fjärde kvartalet. För att bättre kunna hantera den höga efterfrågan och bibehålla produktionstakten, har Landqvist under året arbetat vidare med att optimera produktionsflödet. Syftet är att minimera tidskrävande störningar i produktionen och samtidigt möjliggöra hantering av större volymer.

Höjda råmaterialpriser och fördröjda leveranser i försörjningskedjan bidrog till utmaningar under året. Lättare restriktioner under året har lett fram till att många verksamheter har ökat sina produktionsvolymer i takt med en ökad efterfrågan, vilket i sin tur kraftigt påverkat råmaterialpriser och leveranser. Landqvist har arbetat aktivt för att säkra insatsvarorna i syfte att säkerställa och bibehålla lönsamheten och tillväxten. Bolaget har även anpassat sig efter situationen genom att prisjustera med hänsyn till kostnadsutvecklingen. Bedömningen är att läget i försörjningskedjan kommer att successivt stabiliseras och normaliseras.

Under året har Landqvist satsat på sitt hållbarhetsarbete. Det gäller bland annat byte av konventionell belysning till LED-lampor, avvecklat energikrävande eltemperatorer samt uppdaterat ventilationssystem för svetsavdelningen. Genom ett modernare ventilationssystem med filtrering och värmeåterföring i växelsystemet bidrar Landqvist till minskad värmeanvändning och bättre arbetsmiljö. Arbetet framåt är att optimera tillverkningen ytterligare, vilket skapar miljömässiga och ekonomiska fördelar. En kommande aktivitet är att redogöra koldioxidavtrycket för bolagets komponenter förfordonsindustrin, ett arbete som kommer att ske i nära samarbete med kunder och leverantörer.

"Efterfrågan hos våra kunder ökar i rask takt. För att bibehålla den starka utvecklingen fortsätter Landqvist att effektivisera med hållbarhet och ekonomi i fokus." - Hans Bergenholtz, VD för Landqvist Mekaniska.



VINNER MARKNADSANDELAR GENOM STRATEGISKA SÄLJAKTIVITETER

NOM Holding utgörs av bolagen Norgeodesi AS och Normann Olsen Maskin AS – två teknikinriktade handelsföretag med väletablerade positioner på den norska marknaden.

Norgeodesi

Norgeodesi säljer riktinstrument för lantmätning, samt bygg- och anläggningslaser. För samtliga produkter som bolaget säljer erbjuds en bredd med tjänster inom service och utbildningar. Bolaget har under året haft en stark utveckling med god lönsamhet. Utvecklingen förklaras av bolagets affärsmodell, som prioriterar digitala säljaktiviteter och möjligheter för kunderna att få snabb kundservice online.

Under året har säljaktiviteterna effektiviserats ytterligare, vilket har resulterat i att bolaget har attraherat nya kunder och därmed vunnit marknadsandelar. För att hantera den höga aktiviteten bland Norgeodesis kunder har bolaget under året utökat sin personalstyrka, samt lanserat en ny hemsida i syfte att utveckla kundservicen och öka e-handelsomsättningen framöver.

Norge står inför stora infrastrukturinvesteringar, vilket indikerar på en fortsatt ökad efterfrågan på bolagets sortiment inom bygg- och anläggningsbranschen. Under året har bolaget breddat sitt sortiment för att tillvarata tillväxtpotentialen. Bolagets lansering av Trimble SX12, en scanner som kombinerar höghastighets 3D-skanning, fotogrammetri och mätning, togs väl emot av marknaden. Strategin är att fortsätta utveckla sortimentet med fler innovativa produkter som höjer den tekniska nivån inom bolaget och därmed kan möta högre förväntningar hos kunder. Norgeodesi planerar även att identifiera möjligheter med att optimera leveranskedjan för att säkra ännu mer precisa leveranser de kommande åren.

Normann Olsen Maskin

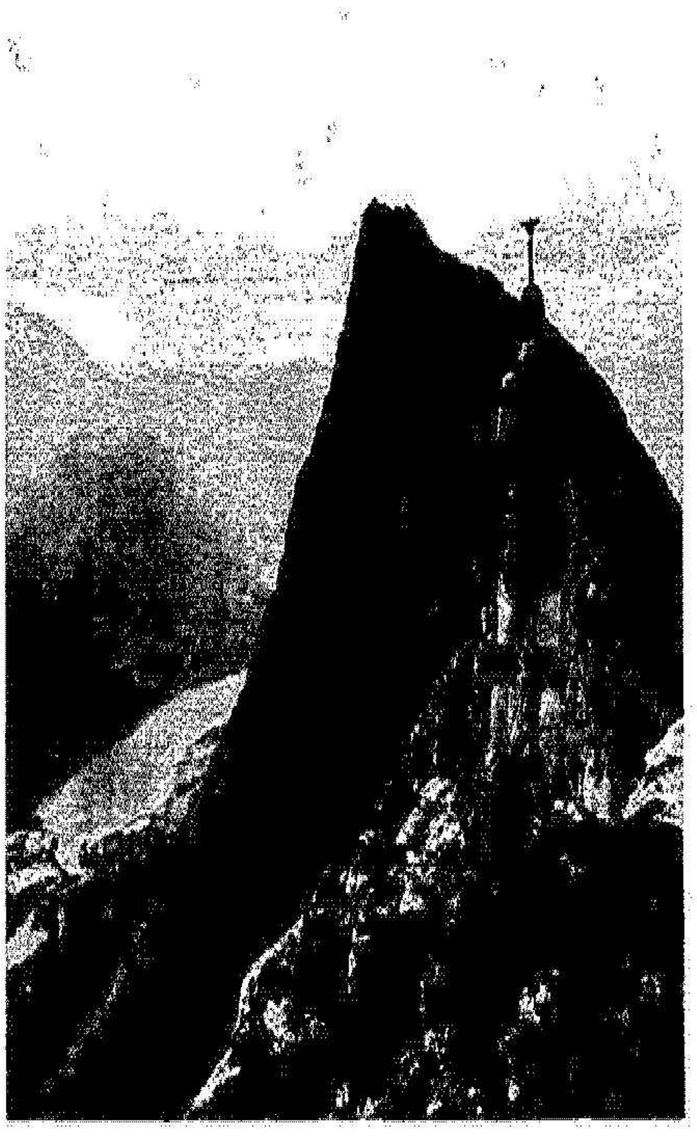
Bolaget importerar och säljer betongslipmaskiner, lyftutrustning, materialhanteringsutrustning, luftrenare, industridammsugare, Twister rengöringssystem och laser till den norska bygg- och anläggningsbranschen.

Omsättningen för Normann Olsen har stabiliserats under året på grund av en återhämtning i byggmarknaden i Norge, trots att Coronapandemin har skapat en viss osäkerhet. Försäljningen som sker främst genom mässor och produktdemonstrationer vid kundbesök blev hämmade till följd av restriktioner. För att bibehålla sin marknadsposition skapade bolaget försäljningsmöjligheter genom en ökad digital närvaro.

Ett par varumärken utmärkte sig under året. Efterfrågan på det svenska varumärket Starke Arvid ökade hos Normann Olsens kunder. Starke Arvid erbjuder ett ergonomiskt produktsortiment för materialhantering så som avfallsvagnar, är väletablerat och har möjlighet att utvecklas ytterligare på marknaden. Ett annat varumärke som visat god försäljning är Probst som erbjuder ett brett utbud av maskiner och produkter för stenläggning.

"Framgångsrika säljaktiviteter och produktlanseringar har lett till att bolagen tar marknadsandelar under året. Arbetet för att effektivisera säljprocessen och skapa en kundservice i toppklass fortsätter under 2022."

– Joh Einar Solhaug,
VD för NOM Holding



UTVECKLINGEN AV MIDWAYS B-AKTIE

Midwayaktien handlas på NASDAQ OMX Stockholm ("Stockholmsbörsen") Small Cap. Under 2021 omsattes totalt 5,5 (2,1) miljoner B-aktier i Midway. Värdet på de omsatta aktierna uppgick till 119 (33,5) Mkr. Den genomsnittliga omsättningen av B-aktier uppgick till 22 000 (8 000) aktier per börsdag, vilket motsvarar 0,47 Mkr (0,13) Mkr. Avslut skedde 253 (251) av 253 (252) börsdagar.

Under 2021 ökade B-aktiens börskurs med 36 % medan OMXSGI ökade med 39%. Midways totala börsvärde, A- och B-aktier, per 2021-12-31 uppgick till 641 Mkr (464 Mkr).

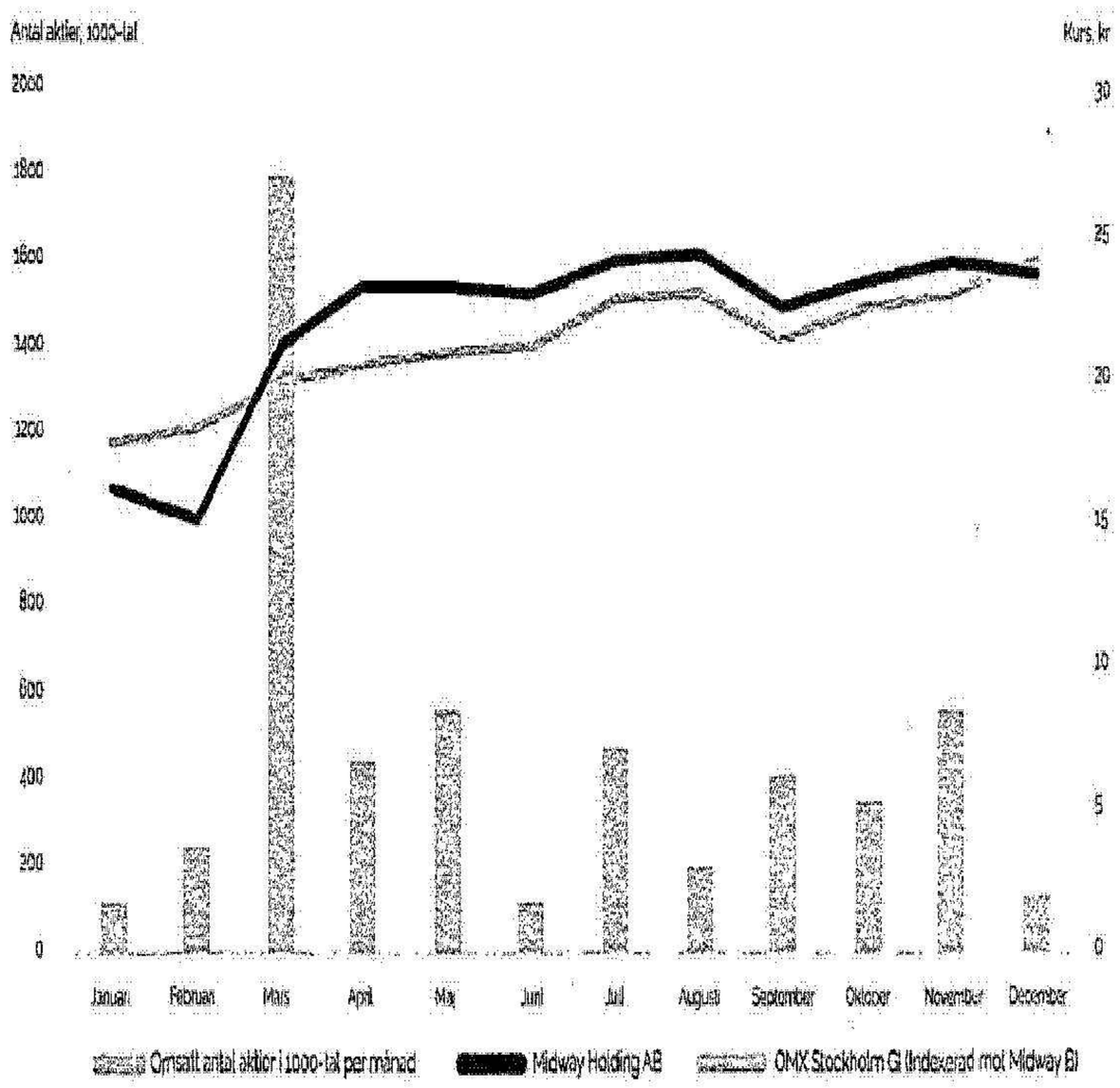
Största aktieägare per 2021-12-31

Ägare	MIDW A	MIDW B	Totalt Antal Aktier	Kapital	Röster
Tibia Konsult AB	5 374 920	6 960 289	12 335 209	45,14%	52,06%
Marknadspotential AB	3 303 264	-	3 303 264	12,09%	28,33%
Kenneth Lindqvist	-	1 298 501	1 298 501	4,75%	1,11%
Svante Nilo Bengtsson med Familj	-	1 133 880	1 133 880	4,15%	0,97%
Avanza Pension	278	563 436	563 714	2,06%	0,49%
Inger Bergstrand	240 000	180 000	420 000	1,54%	2,21%
Peter-Henry Svensson	336 096	80 000	416 096	1,52%	2,95%
Fam Leif Göransson	9 989	323 628	333 617	1,22%	0,36%
Jonas Jonsson	7 278	300 000	307 278	1,12%	0,32%
Bengt Stillström	63 640	211 071	274 711	1,01%	0,73%

Innehavsfördelning uppdateras per 2021-12-31

Ägarfördelning efter innehav	Antal aktier	Kapital	Röster	Antal ägare
1 - 1 000	800 695	2,93%	1,20%	2 813
1 001 - 10 000	2 036 477	7,45%	2,70%	661
10 001 - 20 000	688 367	2,52%	0,92%	44
20 001 -	23 803 597	87,10%	95,18%	64
	27 329 136	100%	100%	3 582

Midway Holding ABs kursutveckling 2021-01-01 - 2021-12-31



Aktiekapitalets utveckling

Midways aktiekapital uppgick per 2021-12-31 till 273 291 360 kronor fördelat på 27 329 136 aktier varav 9 920 793 A-aktier och 17 408 343 B-aktier, envar med ett kvotvärde om 10 kronor. Aktie av serie A berättigar till 10 röster och av serie B till 1 röst.

Utdelning

Styrelsen kommer att föreslå årsstämman en utdelning på 0,75 kr per aktie för räkenskapsåret 2021, totalt 20 496 852 kr.

AKTIEDATA [1]

		2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Resultat per aktie	(kr)	2,12	-0,02	2,30	1,91	-1,26	-0,16	1,71	-	-	-
Resultat per aktie, total verksamhet	(kr)	2,12	-0,02	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-0,69	-0,55
Resultat per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	2,12	-0,02	2,30	1,81	-1,26	-0,16	1,63	-	-	-
Resultat per aktie efter full utspädning, total verksamhet 2)	(kr)	2,12	-0,02	1,66	0,08	-0,75	-1,71	0,64	-2,12	-	-
Kassaflöde per aktie, total verksamhet 3)	(kr)	0,26	-0,22	-2,25	0,84	1,46	0,37	2,65	3,55	1,58	1,88
Eget kapital per aktie	(kr)	20	17	18	16	16	17	18	18	20	22
Eget kapital per aktie efter full utspädning 2)	(kr)	20	17	18	16	16	17	18	18	-	-
Börskurs B-aktie/Eget kapital	(%)	119	100	114	88	101	117	99	82	86	74
Börskurs B-aktie vid årets slut	(kr)	23,50	17,25	20,0	14,0	16,1	19,6	18,3	15,1	17,2	16,3
P/E-tal	(gg)	11	-	9	7	-	-	11	-	-	-
Utdelning	(kr)	0,75	0,00	0,00	0,50	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
Direktavkastning	(%)	3,2	0,0	0,0	3,6	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

1) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2020 års definition för 2018-2020 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

2) Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie försämras.

3) För 2018-2020 presenteras kassaflöde per aktie istället för bruttokassaflöde per aktie. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde per aktie.

DEFINITIONER

Resultat per aktie: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

Resultat per aktie efter full utspädning: Årets resultat i relation till genomsnittligt antal aktier justerat med utspädningseffekten för utestående konvertibler. Utspädningseffekten för konvertibler är det antal aktier som kan tillkomma vid full konvertering. Redovisas för kvarvarande och total verksamhet.

P/E-tal: Börskurs på B-aktien vid årets slut i relation till resultat per aktie.

Direktavkastning: Aktieutdelning i procent av börskurs på B-aktien vid årets slut.

Midway presenterar en numerisk avstämning av alternativa nyckeltal på hemsidan.

TIO ÅR I SAMMANDRAG [4]

		2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015	2014	2013	2012
Nettoomsättning	(Mkr)	863	588	796	768	1 316	1 670	1 534	2 365	2 377	2 312
varav utlandet	(%)	74	71	76	75	53	47	56	42	37	37
Resultat före skatt	(Mkr)	78	-1	74	56	-28	-7	57	-47	-18	-10
Inkomstskatt	(Mkr)	-20	1	-12	-9	-3	3	-15	-5	3	-3
Årets resultat	(Mkr)	58	0	61	47	-31	-4	42	-52	-15	-13
Innehav utan bestämmande inflytandes andel	(Mkr)	0	0	0	0	0	0	1	0	1	1
Eget kapital, inkl innehav utan bestämmande inflytande	(Mkr)	540	471	481	390	390	412	463	464	504	524
Räntebärande skulder	(Mkr)	117	49	167	230	398	411	607	508	473	401
Räntebärande nettoskuld	(Mkr)	91	30	144	89	286	356	573	462	420	353
Soliditet	(%)	55	70	60	44	36	35	32	33	35	38
Soliditet, inkl konvertibellån	(%)	55	70	60	55	45	42	38	39	-	-
Skuldsättningsgrad	(ggr)	0,2	0,1	0,3	0,6	1,0	1,0	1,3	1,1	0,9	0,8
Räntetäckningsgrad	(ggr)	39,0	29,2	28,8	0,7	neg	0,8	2,1	neg	0,2	0,4
Avkastning på eget kapital	(%)	-11%	0%	14	12	neg	neg	4	neg	neg	neg
Avkastning på sysselsatt kapital	(%)	12,6	0,3	12	9	neg	0	6	neg	1	1
Kassaflöde, total verksamhet 5)	(Mkr)	7	-6	-60	21	35	9	65	87	39	46
Nettoinvesteringar, total verksamhet	(Mkr)	33	45	12	66	69	92	49	80	67	58
Antal anställda	(st)	245	225	227	221	342	613	850	1 025	1 090	1 080
varav utlandet	(st)	128	101	93	94	122	254	258	302	290	288

4) Avser kvarvarande verksamhet enligt 2020 års definition för åren 2018-2020 om inget annat anges. För åren 2015-2017 avses kvarvarande verksamhet så som definierat i tidigare års årsredovisningar. Jämförelsesiffrorna för övriga år avser total verksamhet. De avyttrade företagen har räknats om och redovisas enligt IFRS som avvecklad verksamhet på en rad efter periodens resultat för kvarvarande verksamheter.

5) För 2016-2021 presenteras kassaflöde istället för bruttokassaflöde. Åren 2015 och tidigare har ej räknats om utan avser bruttokassaflöde.

DEFINITIONER

Soliditet: Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.

Räntebärande nettoskuld: Räntebärande skulder, inklusive räntebärande del av avsättningar men exklusive konvertibelt förlagslån, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar.

Räntetäckningsgrad: Rörelseresultat plus återlagda avskrivningar i relationer till räntekostnader.

Skuldsättningsgrad: Räntebärande skulder i relation till eget kapital.

Avkastning på eget kapital: Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.

Sysselsatt kapital: Balansomslutning minskad med kortfristiga ej räntebärande skulder.

Avkastning på sysselsatt kapital: Resultat före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.

Nettoinvesteringar: Årets investeringar minskade med årets avyttringar.

2022102800478

CFO HAR ORDET

Hur ser du på Midways finansiella utveckling under 2021?

Vi ser en klart positiv utveckling för båda våra segment under året. Industrial Services har arbetat med effektiviseringar och lönsamhetshöjande insatser som har gett tydlig effekt. Fokus för 2022 är den organiska tillväxten inom detta segment. Safe Access Solutions har fokuserat både på organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv. Vi ser en tydlig återhämtning i efterfrågan och samtliga marknader har successivt utvecklats till det bättre under året, förutom Storbritannien där pandemin fortfarande hämmar utvecklingen.

Berätta om Vertemax - vad har förvärvet bidragit med?

Vertemax är ett mycket lyckat förvärv och har bidragit till en positiv finansiell utveckling för Safe Access Solutions redan från start. Bolaget har en stark kommersiell kultur och deras kunder utgör ett mycket bra tillskott till segmentet. Vertemax breddar vår kundbas och förbättrar vårt helhetserbjudande. Lönsamheten är högre i bolaget än för Midway generellt, vilket bidrar till återhämtning i koncernens rörelsemarginal under 2021.

Vad ser du för utmaningar för Midway den närmaste tiden?

Turbulensen kring råmaterial samt fraktkostnader är två saker som skulle kunna hämma tillväxten och begränsa våra möjligheter till högre lönsamhet. Vertemax har till exempel ingen egen produktion utan är beroende av extern produktion och ledtider för transport till Nordamerika är väsentligt längre än historiska nivåer. Vi arbetar aktivt med att motverka negativa effekter, till exempel genom att realisera synergier med HAKIs befintliga och väl utvecklade försörjningskedja.

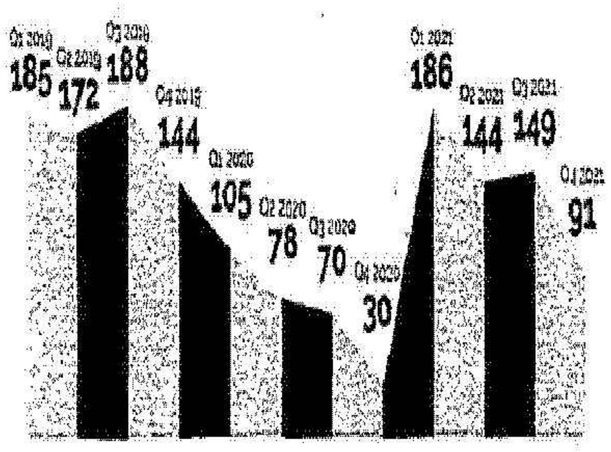
Vilka nyckeltal vill du lyfta fram för att beskriva koncernens utveckling 2021?

Koncernens rörelsemarginal blev 8,1 (2,9) % för helåret, vilket är en tydlig förbättring jämfört med föregående år och en återhämtning till de nivåer vi såg före pandemin. Vi ser också tydligt att det är det andra halvåret som driver den positiva utvecklingen och som visar potentialen i det nya Midway. Safe Access Solutions är den större drivkraften i detta, där Vertemax sticker ut i positiv bemärkelse. Förvärvet av Vertemax bidrar också till en förbättrad bruttomarginal som uppgick till 32,1 (29,4) % för 2021.

Jag skulle även vilja lyfta fram vårt starka kassaflöde, där kassaflödet från löpande verksamheten uppgick till 101 (118) Mkr. Trots en hög tillväxt under året så har vi lyckats väl med att begränsa ökningen av rörelsekapital. Det ger oss en stark finansiell position och en låg nettoskuld vid utgången av året. Vi har några år med starka kassaflöden bakom oss och ser fram emot att genomföra investeringar under 2022, där strategisk uthyrning för komplexa projekt inom Safe Access Solutions är särskilt intressant. Utöver det utvärderar vi löpande förvärvsmöjligheter.

Hur ser du på Midways hållbarhetsarbete?

Vi har ett naturligt hållbarhetserbjudande inom Safe Access Solutions. Segmentets ledord är säkerhet, och mer specifikt säkra arbetsplatser, och det passar mycket väl in i vårt synsätt kring hur vi gör affärer och i den övergripande strategin. Kraven på säkra och hållbara arbetsplatser kommer öka och vi vill vara den ledande aktören inom vår bransch. Vi ser fram emot att kunna kommunicera än mer om vårt hållbarhetserbjudande framöver.



UTVECKLING NETTOSKULD

Rikard Fransson
CFO

ÅRSREDOVISNING 2021

INNEHÅLL

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Midway Holding AB (publ) (556323-2536) lämnar härmed följande redogörelse för 2021 års verksamhet. Rapporterna över totalresultatet, balansräkningarna, kassaflödes- och eget kapitalanalyserna samt redovisningsprinciper, riskredovisning och noter utgör en del av årsredovisningen. Midway Holding AB är publikt aktiebolag, och är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 52,1 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö, Sverige.

Verksamheten

Midway Holding AB är ett investmentbolag och koncernen består av mindre och medelstora bolag inom ett antal olika branscher. Koncernens största dotterbolag är HAKI som under 2021 svarade för 57 procent av koncernens externa omsättning. Verksamheten är sedan den 1 januari 2020 uppdelad i två segment – Safe Access Solutions och Industrial Services. För närmare beskrivning av bolagen i de två segmenten hänvisas till sidorna 8-28 samt i not 1. Midway Holding AB är noterat på Nasdaq OMX Stockholm Small Cap.

Finansiell utveckling 2021

Midwaykoncernens omsättning 2021 uppgick till 863 (688) Mkr. Tillväxten under 2021 uppgick till 47 %, varav organisk tillväxt uppgick till 20 %. Förvärvad tillväxt, vilken består av Vertemax, uppgick till 27 %. Tillväxten jämfört med föregående år tillskrivs Safe Access Solutions, där återhämtningen från de negativa effekterna av pandemin var tydlig vid samtliga marknader utom i Storbritannien. För Industrial Services var omsättningen i nivå med såväl 2020 som 2019. Rörelseresultat uppgick till 70 (17) Mkr och resultat före skatt uppgick till 78 (-1) Mkr. Det under året förvärvade bolaget Vertemax bidrog med ett rörelseresultat på 29 Mkr. I rörelseresultatet ingår avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar om 4 (0) Mkr samt förvärvsrelaterade kostnader uppgående till 4 (0) Mkr.

Koncernens kostnader för forskning och utveckling uppgick till 17 (16) Mkr och hänför sig främst till HAKI inom Safe Access Solutions samt FAS Converting, som ingår i Industrial Services.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 101 (118) Mkr trots en negativ förändring av rörelsekapitalet på cirka 29 Mkr. Det ökade rörelsekapitalet förklaras primärt av den starka tillväxten och rådande prisökningar på transport och insatsvaror. Det starka kassaflödet från den löpande verksamheten bidrog till finansieringen av förvärvet av Vertemax. Trots förvärvet av Vertemax ökade koncernens nettoskuld endast med 61 Mkr, till 91 (30) Mkr.

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 28 (41) Mkr. Utöver normala ersättningsinvesteringar utgörs investeringarna primärt av uthyrningsmaterial i HAKI. Under året investerade ett par av HAKIs större kunder i ställningsmaterial som tidigare hyrts ut av HAKI, varför årets nettoinvesteringar blev lägre än föregående år. Årets planenliga avskrivningar uppgick till 64 (59) Mkr.

Företagsförvärv

Den 2 mars 2021 förvärvade Midway 100 % av aktierna i det brittiska bolaget Vertemax. Vertemax konsolideras i Midway från den 2 mars och bolaget rapporteras i segment Safe Access Solutions. Total köpeskilling uppgår till maximalt 22 miljoner pund på skuldfri basis, varav 16 miljoner i fast köpeskilling och 6 miljoner i maximal tilläggsköpeskilling. Tilläggsköpeskillingen är baserad på Vertemax prestation under 2021 och 2022. Förvärvet regleras med likvida medel och finansieras inom ramen för befintliga kreditfaciliteter samt genom säljarrevers. Under 2021 bidrog Vertemax till koncernens rapport över totalresultat med en omsättning på 160 Mkr och ett rörelseresultat på 29 Mkr. För ytterligare information om förvärvet av Vertemax, se not 30.

Effekter av Coronapandemin

Pandemin har haft en varierad påverkan på koncernens olika verksamheter, där den negativa påverkan var tydligast under det första kvartalet då omfattande restriktioner fortfarande förekom på koncernens kärnmarknader. Det går inte att göra en tillförlitlig kvantifiering av pandemins påverkan på omsättning, resultat och finansiella ställning för 2021. I takt med att restriktioner lättade under andra halvåret 2021 återgick flera av koncernens marknader till ett läge som liknar situationen före pandemin.

Midway har under 2021 erhållit statliga stöd och bidrag på de olika marknader man bedriver verksamhet. Statliga stöd och bidrag har använts för att mildra de negativa ekonomiska konsekvenserna av tillfälligt lägre efterfrågan. Den viktigaste komponenten avser stöd för korttidsarbete i HAKI, i framför allt Sverige och Storbritannien. Under 2021 uppgick erhållna stöd och bidrag till cirka 1 (8) Mkr för koncernen som helhet. Stöden har redovisats som en kostnadsreduktion för sålda varor, försäljningskostnader, administrationskostnader samt forsknings- och utvecklingskostnader.

Under andra halvan av 2021, i takt med att konjunkturen återhämtade sig på bred front, uppstod kraftiga prisökningar på råmaterial och transport. Detta bedöms vara en effekt av pandemin i form av störningar i utbud och efterfrågan som varit större än normalt. Midway har arbetat med att motverka negativa effekter i form av att effektivisera produktion och försörjningskedjor samt i viss mån genom prishöjningar mot kunder.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av administration och styrning av koncernens innehav genom en decentraliserad affärsmodell. Moderbolaget hade vid utgången av 2021 tre anställda. För moderbolaget uppgick resultatet efter finansiella poster till -3 (-6) Mkr. Resultatförbättringen beror på ett förbättrat resultat från andelar i dotterbolag. Soliditeten i moderbolaget uppgick till 70 (79) %.

Organisation och miljö

Tre av koncernens dotterbolag bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken, varav två även kräver tillstånd. För mer information om Midways miljöarbete hänvisas till hållbarhetsrapporten som finns på sidorna 9-12, 18-23 samt 26.

Icke-finansiella resultatindikatorer

Koncernens icke-finansiella resultatindikatorer beskrivs i Hållbarhetsrapporten som återfinns på sidorna 9-12, 18-23 samt 26.

Finansiella risker och riskhantering

Midways finansiella riskhantering beskrivs i Not 20 Finansiell riskhantering och finansiella instrument.

Övriga risker och framtida utveckling

Riskhantering är en naturlig del av Midways verksamhet. Vissa risker kan Midway påverka medan andra ligger utanför koncernens direkta kontroll, såsom politisk osäkerhet, pandemier eller längre konjunkturnedgångar. Baserat på noggranna omvärldsanalyser kan Midway dock identifiera och bedöma riskernas påverkan på koncernens dotterbolag och därmed genom proaktivt arbete hantera eller dämpa deras potentiella negativa inverkan på dotterbolagen. Midway har utvecklat en formell process på koncernnivå för hantering av de risker som påverkar dotterbolagen, dess marknader och kunder, såväl som de finansiella marknaderna.

Signaler kring konjunkturen följs upp kontinuerligt genom löpande kontakt med kunder samt genom finansiella indikatorer såsom storlek på orderstock.

En väsentlig del av koncernens intäkter härrör från kunder verksamma inom olje- och gasindustrin i framför allt Norge, men även i viss utsträckning i Storbritannien. På lång sikt påverkas investeringsnivåerna i denna industri av fluktuationer och nivåer på oljepris men även av utvecklingen mot ett större nyttjande av förnybara energikällor. Midway följer denna utveckling noga och ett viktigt steg i att minimera riskerna är att utveckla affärsmodeller, produkt- och tjänsteerbjudande för nya marknadsförhållanden.

Händelser efter balansdagen

Den 18 februari kommunicerades utnämningen av Tomas Hilmarsson som ny CFO för Midway Holding AB. Tomas tillträder sin tjänst senast den 30 juni 2022.

Den 1 mars 2022 ingicks ett nytt finansieringsavtal med en stor svensk bank. Avtalet ersatte befintligt kreditavtal och inkluderar ett kreditutrymme på 350 Mkr samt har en löptid på 36 månader.

I slutet av februari utbröt ett krig i samband med Rysslands invasion av Ukraina. Midwaykoncernen har ingen direkt exponering mot Ryssland eller Ukraina i form av anställda, kunder eller leverantörer. Kriget i Ukraina utlöser dock en stor osäkerhet i flera branscher och kan på kort sikt leda till ytterligare utbudsstörningar för kritiska insatsvaror och transporter till koncernens bolag. Hur långvarig osäkerheten blir samt om den på sikt även kan leda till negativ påverkan på efterfrågan av koncernens produkter och tjänster går i nuläget inte att bedöma.

Bolagsstyrningsrapport

Bolagsstyrningsrapporten återfinns på sidorna 73-75.

Styrelsen och dess arbete

Midways styrelse består av fem ledamöter, valda av bolagsstämman. Två av ledamöterna har anknytning till Midways största aktieägare och tre är oberoende av företagsledning och större aktieägare. Styrelsens ledamöter har lång och skiftande, såväl svensk som internationell, erfarenhet från flera olika verksamheter. Ledamöterna representerar både teknisk och kommersiell kompetens. Under 2021, hade styrelsen tio protokollförda sammanträden. Styrelsen följer verksamheten såväl genom styrelsearbetet som genom den månatliga rapporteringen och genom informella kontakter mellan styrelsemötena.

Bolagets revisor deltar i samband med årsbokslutssammanträdet och rapporterar då sina iakttagelser från årets granskning direkt till styrelsen.

Styrelsen arbetar enligt fastställd arbetsordning. Styrelsen skall hålla minst fem ordinarie sammanträden per räkenskapsår. Därutöver skall styrelsemöten hållas när så erfordras.

Styrelsen skall i första hand ägna sig åt övergripande och långsiktiga frågor samt frågor som är av osedvanlig beskaffenhet eller av stor betydelse för bolaget eller koncernen. Vidare har styrelsen att fortlöpande bedöma hur VD uppfyller ansvaret för den löpande förvaltningen.

Styrelsens ordförande representerar styrelsen såväl externt som internt. Ordföranden leder styrelsens arbete, bevakar att styrelsen fullgör sina arbetsuppgifter i enlighet med lag och bolagsordning samt ser till att sammanträden hålls när det behövs. VD ansvarar för den löpande förvaltningen enligt de riktlinjer och anvisningar som styrelsen meddelar.

Riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen 2021

De beslutade riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare för 2021 har varit likartade med de som gällde för 2020. För ytterligare information om ersättning till ledande befattningshavare hänvisas till not 5. Fullständiga riktlinjer finns på hemsidan och senast tre veckor före årsstämman 2022 kommer styrelsen att offentliggöra sin Ersättningsrapport för räkenskapsåret 2021 på bolagets hemsida.

Riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen 2022

Årsstämman 2021 beslutade i enlighet med nedanstående förslag angående riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Riktlinjerna är i allt väsentligt i överensstämmelse med tidigare års ersättningsprinciper och baseras på redan ingångna avtal mellan bolaget och ledande befattningshavare. Styrelsen har utsett ett Ersättningsutskott att förhandla ersättning med VD och till VD att förhandla ersättning med övriga i ledningen. Slutliga avtal redovisas för styrelsen.

I bolagsledningen ingår Sverker Lindberg (VD) och Rikard Fransson (CFO). Bolaget skall erbjuda en marknadsmässig totalkompensation som möjliggör att ledande befattningshavare kan rekryteras och behållas. Kompensationen till bolagsledningen består av fast lön, pension, en utifrån fast lön begränsad del rörlig ersättning samt övriga ersättningar. Tillsammans utgör dessa delar individens totalkompensation. Den fasta lönen skall beakta den enskildes ansvarsområden och erfarenhet.

Bolagsledningen har rätt till pensioner, vilka ska vara avgiftsbestämda. Pensionsåldern är 65 år.

Övriga ersättningar och förmåner skall vara marknadsmässiga och bidra till att underlätta befattningshavarens möjligheter att fullgöra sina arbetsuppgifter. Bolagsledningens anställningsavtal inkluderar uppsägningsbestämmelser. Enligt dessa avtal kan anställning upphöra på den anställdes eller bolagets begäran med en uppsägningstid av sex respektive tolv månader.

Styrelsen skall äga rätt att frångå ovanstående riktlinjer om styrelsen bedömer att det i ett enskilt fall finns särskilda skäl som motiverar det.

Valberedning

Valberedningen består av Jan Bengtsson, Anders Bergstrand och Johnas Lindblom. Valberedningen har de uppgifter som följer av Svensk kod för bolagsstyrning.

Förvaltningsberättelse, *fortsättning*

Aktieinformation

Den 31 december 2021 hade Midway Holding AB 27 329 136 aktier, varav 9 920 793 A-aktier (med tio röster vardera) samt 17 408 343 B-aktier (med en röst vardera). I februari 2022, det vill säga efter balansdagen, omvandlades 336 096 st A-aktier till B-aktier. De två största aktieägarna vid årets slut var Tibia Konsult AB och Marknadspotential AB som hade 52,1 respektive 28,3 procent av rösterna i moderbolaget. Tibia Konsult AB representeras av Anders Bergstrand som ingår i Midways styrelse och Marknadspotential AB representeras av Svante Nilo Bengtsson som ingår i Midways styrelse. Bolagsordningen innehåller inget förbehåll om rösträttsbegränsning. Det finns per balansdagen bemyndigande för styrelsen att emittera nya aktier motsvarande högst tio procent av antalet utestående aktier i bolaget. Det finns inget bemyndigande avseende förvärv av egna aktier. Midway har inte kännedom om några avtal mellan aktieägare som medför begränsningar i rätten att överlåta aktier.

Bolagsordning

Bolagsordningen innehåller inte några särskilda bestämmelser om tillsättande eller entledigande av styrelseledamöter och inte heller om ändring av bolagsordningen.

Förslag till vinstdisposition

Koncernens disponibla medel enligt upprättad koncernbalansräkning uppgår till 276,2 Mkr, av detta utgör årets resultat 58,1 Mkr.

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor):

Balanserad vinst	109 864 854
Årets resultat	9 821 083
Summa	**119 685 937**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt:

Utdelning till aktieägare 0,75 kr per aktie, totalt	20 496 852
Balanseras i ny räkning	99 189 085
Summa	**119 685 937**

Styrelsen anser att förslaget till vinstdisposition är förenligt med försiktighetsregeln i 17 kap. 3 § Aktiebolagslagen enligt följande redogörelse: Styrelsens uppfattning är att vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav verksamhetens art, omfattning och risk ställer på storleken på det egna kapitalet, bolagets och koncernens konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2021	2020
Nettoomsättning	1	863,2	588,4
Kostnad för sålda varor		-566,5	-415,4
BRUTTORESULTAT		**276,7**	**173,0**
Försäljningskostnader		-118,0	-87,3
Administrationskostnader	7	-71,9	-62,2
Forsknings- och utvecklingskostnader		-16,5	-15,5
Resultat från andelar i intresseföretag	15	0,2	0,0
Övriga rörelseintäkter	9	10,2	17,2
Övriga rörelsekostnader	9	-11,1	-8,4
RÖRELSERESULTAT	1,2,3,4,5,6,7,9,10	**59,6**	**16,8**
Finansnetto			
Finansiella intäkter	11	18,0	2,9
Finansiella kostnader	11	-10,0	-21,2
RESULTAT FÖRE SKATT		**77,6**	**-1,5**
Inkomstskatt	12	-19,5	0,9
ÅRETS RESULTAT		**58,1**	**-0,6**
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT			
Omräkningsdifferenser		12,3	-9,3
Poster som senare kommer att återföras i resultaträkningen		**12,3**	**-9,3**
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser		-1,4	-0,3
Poster som inte skall återföras i resultaträkningen		**-1,4**	**-0,3**
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt		**10,9**	**-9,6**
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR ÅRET		**69,0**	**-10,2**
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		58,1	-0,6
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Summa totalresultat för året hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		69,0	-10,2
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Vinst per aktie, före och efter utspädning, hänförligt till moderbolagets aktieägare.		2,12	-0,02
Antal aktier, före och efter utspädning, per balansdagen		27 329 136	27 329 136
Antal aktier, före och efter utspädning, genomsnittligt under perioden		27 329 136	27 329 136
Föreslagen utdelning per aktie		0,75	0,00

KONCERNENS BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR, Mkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella tillgångar	13		
Balanserade utgifter och andra immateriella anläggningstillgångar		42,1	15,4
Goodwill		216,4	29,4
SUMMA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR		**258,5**	**44,8**
Materiella anläggningstillgångar	6, 13		
Byggnader och mark		73,2	64,3
Maskiner och andra tekniska anläggningar		42,4	52,4
Inventarier, verktyg och installationer		122,6	130,6
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar		1,4	0,3
SUMMA MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**239,5**	**247,6**
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	12	0,0	3,3
Andelar i intresseföretag	15	1,3	1,2
Andra långfristiga fordringar	17, 20	12,8	31,6
SUMMA FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**14,1**	**36,1**
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**512,1**	**328,5**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager m m	16		
Råvaror och förnödenheter		59,2	34,6
Varor under tillverkning		54,6	23,0
Färdiga varor och handelsvaror		153,8	111,7
SUMMA VARULAGER		**267,8**	**169,3**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	17, 20	144,8	126,1
Skattefordringar		2,8	0,3
Övriga fordringar		5,6	4,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	10,8	7,8
SUMMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**164,1**	**138,5**
Likvida medel	19, 20	39,9	32,8
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**471,8**	**340,6**
SUMMA TILLGÅNGAR		**983,9**	**669,1**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
Kapital och reserver som kan hänföras till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	21	273,3	273,3
Reserver		-9,8	-22,1
Balanserad vinst		276,2	219,5
		539,7	**470,7**
Innehav utan bestämmande inflytande			-
Summa eget kapital		**539,7**	**470,7**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22, 23	30,7	26,4
Övriga skulder	23	75,2	7,2
Avsättningar	24, 25	21,1	13,8
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**127,0**	**47,4**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22, 23	85,9	22,7
Förskott från kunder		15,4	12,3
Leverantörsskulder		101,3	48,9
Skatteskulder		16,7	1,3
Övriga avsättningar			-
Övriga skulder	23	37,6	15,1
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	80,1	50,7
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**317,2**	**151,0**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**983,9**	**669,1**

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare					
	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital 2020-01-01	**273,3**	**-12,8**	**220,4**	**480,9**	**0,0**	**480,9**
Totalresultat						
Årets resultat	-	-	-0,6	-0,6	-	-0,6
Övrigt totalresultat	-	-9,3	-0,3	-9,6	-	-9,6
Summa totalresultat	**0,0**	**-9,3**	**-0,9**	**-10,2**	**-**	**-10,2**
Transaktioner med ägare						
Utdelning	-	-	-	-	-	-
Summa transaktioner med ägare	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**
Eget kapital 2020-12-31	**273,3**	**-22,1**	**219,5**	**470,7**	**0,0**	**470,7**

	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare					
	Aktiekapital	Reserver	Balanserad vinst	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	**273,3**	**-22,1**	**219,5**	**470,7**	**0,0**	**470,7**
Totalresultat						
Årets resultat			59,1	59,1		59,1
Övrigt totalresultat		12,3	-1,4	10,9		10,9
Summa totalresultat	**0,0**	**12,3**	**57,7**	**70,0**		**70,0**
Transaktioner med ägare						
Utdelning						
Summa transaktioner med ägare	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**	**-**
Eget kapital 2021-12-31	**273,3**	**-9,8**	**277,2**	**540,7**	**0,0**	**540,7**

Reserver avser i huvudsak valutakursdifferenser vid omräkning enligt dagskursmetoden av finansiella rapporter för utlandsverksamheter.

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

Mkr	Not	2021	2020
RESULTAT FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Kvarvarande verksamhet			
Resultat före skatt		77,6	-1,5
varav betald ränta		-10,0	-21,2
varav erhållen ränta		1,8	2,9
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		-0,4	-2,3
Avskrivningar	13	64,3	58,4
Betald skatt		-11,8	-0,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		**129,7**	**53,8**
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av varulager		-56,5	19,4
Förändring av kortfristiga fordringar		4,6	27,3
Förändring av kortfristiga skulder		23,3	17,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**101,1**	**118,1**
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13	-15,4	-4,7
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	13	-110,1	-91,1
Sålda materiella anläggningstillgångar	13	82,1	50,5
Förvärvade dotterföretag	30	-109,7	-
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar, inkl. långfristiga kundfordringar		21,0	40,3
Ökning/minskning kortfristiga finansiella placeringar och fordringar		-0,6	-0,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-132,8**	**-5,4**
Finansieringsverksamheten	28		
Amortering av lån		-37,5	-92,8
Förändring av leasingskuld		-3,5	-25,7
Upptagna lån		80,8	-
Förändring av kortfristiga finansiella skulder		-	-0,1
Utdelning		-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**39,8**	**-118,6**
Årets kassaflöde		**7,1**	**-5,9**
Likvida medel vid årets början		32,8	38,7
Likvida medel vid periodens slut		**39,9**	**32,8**

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

RÖRELSENS INTÄKTER OCH KOSTNADER, Mkr	Not	2021	2020
Administrationskostnader	7	-17.3	-15.9
Övriga rörelseintäkter		2.9	2.9
RÖRELSERESULTAT		**-14.4**	**-13.0**
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernföretag	8	9.9	6.2
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	7.4	6.1
Räntekostnader och liknande resultatposter	11	-5.5	-4.8
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		**-2.6**	**-6.5**
Bokslutsdispositioner		12.4	8.5
Skatt på årets resultat	12	0.0	0.4
ÅRETS RESULTAT		**9.8**	**3.4**

Moderbolagets resultat överensstämmer med Moderbolagets totalresultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR, Mkr	Not	2021-12-31	2020-12-31
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Materiella och finansiella anläggningstillgångar			
Inventarier		0,3	0,4
Andelar i koncernföretag	14	195,9	195,9
Andra långfristiga värdepappersinnehav		1,8	1,4
Uppskjuten skattefordran	12	7,7	7,7
SUMMA FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**205,4**	**205,0**
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		**206,7**	**205,4**
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag		368,8	276,2
Skattefordringar		0,2	0,3
Övriga fordringar		0,2	0,0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	18	0,6	0,4
SUMMA KORTFRISTIGA FORDRINGAR		**369,8**	**276,9**
Kassa och bank	19	0,0	13,7
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		**369,8**	**290,6**
SUMMA TILLGÅNGAR		**575,5**	**496,0**

EGET KAPITAL OCH SKULDER, Mkr		2021-12-31	2020-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (27 329 136 aktier, kvotvärde 10 kr)	21	273,3	273,3
Reservfond		10,7	10,7
SUMMA BUNDET EGET KAPITAL		**284,0**	**284,0**
Fritt eget kapital			
Balanserad vinst		100,9	106,5
Årets resultat		9,8	3,4
SUMMA FRITT EGET KAPITAL		**110,7**	**109,9**
SUMMA EGET KAPITAL		**403,7**	**393,9**
Avsättningar		**2,3**	**1,8**
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	-	-
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		**0,0**	**0,0**
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	22	64,8	-
Leverantörsskulder		1,3	0,4
Skulder till koncernföretag		99,3	97,0
Övriga skulder		0,2	0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27	3,9	2,7
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		**169,6**	**100,3**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**575,5**	**496,0**

MODERBOLAGETS EGET KAPITAL

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2020-01-01	**273,3**	**10,7**	**106,5**	**390,5**
Totalresultat				
Årets resultat	-	-	3,4	3,4
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**3,4**	**3,4**
Transaktioner med ägare				
Utdelning	-	-	-	-
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**
Eget kapital 2020-12-31	**273,3**	**10,7**	**109,9**	**393,9**

	Aktiekapital	Reservfond	Fria reserver	Summa
Eget kapital 2021-01-01	**273,3**	**10,7**	**109,9**	**393,9**
Totalresultat				
Årets resultat			9,8	9,8
Övrigt totalresultat				-
Summa totalresultat	**0,0**	**0,0**	**9,8**	**9,8**
Transaktioner med ägare				
Utdelning				-
Summa transaktioner med ägare	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**0,0**
Eget kapital 2021-12-31	**273,3**	**10,7**	**119,7**	**403,7**

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

Mkr	Not	2021	2020
Resultat från den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner		9,8	3,0
varav betald ränta		5,5	-4,8
varav erhållen ränta		7,4	6,1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet		0,6	5,0
Betald skatt		0,2	2,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		**10,5**	**10,3**
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar		-92,8	32,0
Förändring av kortfristiga skulder		4,0	46,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-78,2**	**89,0**
Investeringsverksamheten			
Investering i materiella anläggningstillgångar		-	-
Avyttrade dotterbolag		0,0	0,3
Förändring av övriga finansiella tillgångar samt kortfristiga placeringar		-0,4	-0,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-0,4**	**-0,1**
Finansieringsverksamheten	28		
Amortering av lån		0,0	-90,0
Upptagna lån		64,8	-
Utbetald utdelning		-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**64,8**	**-90,0**
Årets kassaflöde		**13,7**	**-1,1**
Likvida medel vid årets början		13,7	14,8
Likvida medel vid periodens slut		**0,0**	**13,7**
Specifikation av poster som ej ingår i kassaflödet			
Nedskrivning av dotterbolag		0,0	10,7
Antecipperad utdelning från dotterbolag		0,0	-6,2
Övriga poster		0,6	0,5
		0,6	**5,0**

Raden "Förändring av kortfristiga skulder" innehåller även effekt av ej kassaflödespåverkande koncernbidrag samt förändring av tillgodohavande/skulder på koncerngemensamma bankkonton.

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH RISKREDOVISNING

Alla belopp i Mkr om ej annat framgår av texten

Midway Holding AB (publ) (556323-2536) – noterat på NASDAQ OMX Stockholm – är ett dotterbolag till Tibia Konsult AB (556154-8008). Tibia Konsult AB, som har sitt säte i Malmö, äger 45,1 % av kapitalet och 52,1 % av rösterna i Midway Holding AB. Midways säte och huvudkontor är beläget i Malmö. Midway-koncernen består i huvudsak av fyra helägda mindre och medelstora bolag. Verksamheten är uppdelad i två segment, Safe Access Solutions och Industrial Services.

Denna koncernredovisning har den 25 mars 2022 godkänts av styrelsen för offentliggörande.

Koncernredovisningen för Midway Holding-koncernen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande regler för koncerner samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC) sådana de antagits av EU. Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som också är rapporteringsvalutan för såväl moderbolaget som koncernen. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdesmetoden, förutom:

- finansiella tillgångar som kan säljas, finansiella tillgångar och skulder (inklusive derivatinstrument), vissa slag av materiella anläggningstillgångar – värderade till verkligt värde
- tillgångar som innehas för försäljning – värderade till verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader,
- förmånsbestämda pensionsplaner – förvaltningstillgångar värderade till verkligt värde

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Följande standarder och ändringar tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2021:

- Covid-19-Related Rent Concessions – amendments to IFRS 16
- Interest Rate Benchmark Reform – Phase 2 - amendments to IFRS 9, IAS 39, IFRS 7, IFRS 4 and IFRS 16

Koncernen har även valt att tillämpa följande ändringar i förtid:

- Annual Improvements to IFRS Standards 2018-2020, och
- Deferred Tax related to Assets and Liabilities arising from a Single Transaction – amendments to IAS 12

Ändringarna som anges ovan hade ingen inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2021 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Dessa nya standarder och tolkningar väntas inte ha en väsentlig inverkan på koncernens finansiella rapporter på innevarande eller kommande perioder och inte heller på framtida transaktioner.

Leasingavtal

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernens leasingavtal delas upp i tillgångsslagen lokaler, maskiner, inventarier och fordon. Koncernen bedömer om ett kontrakt är eller innehåller ett leasingavtal vid avtalets början. Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en motsvarande leasingskuld för samtliga leasingavtal i vilka koncernen är leasetagare, förutom för korttidsleasingavtal, (leasingavtal med en leasingperiod om maximalt 12 månader) samt för leasingavtal där den underliggande tillgången är av lågt värde. För leasingavtal som uppfyller kriterierna för lättnadsreglerna för korttidsavtal eller lågt värde redovisar koncernen leasingavgifter som en rörelsekostnad linjärt över leasingperioden, om ingen annan systematisk metod för periodisering av leasingavgiften ger en mer rättvisande bild. Leasingskulden värderas initialt till nuvärdet av de framtida leasingavgifter som inte har erlagts per inledningsdatum för leasingavtalet, diskonterade med den implicita räntan, eller om denna inte kan fastställas med lätthet, den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan är den räntesats som Midway skulle behöva betala för en finansiering genom lån under en motsvarande period, och med motsvarande säkerhet, för nyttjanderätten av en tillgång i en liknande ekonomisk miljö. Leasingavgifter som inkluderas i värderingen av leasingskulder omfattar följande:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter), efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas,
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet,
- belopp som förväntas betalas ut av leasetagaren enligt restvärdesgarantier
- lösenpriset för en option att köpa om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet, och
- straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet, om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet.

Leasingskulder presenteras tillsammans med finansiella skulder i balansräkningen med specifikation i not. Leasingskulder redovisas i efterföljande perioder genom att skulden ökas för att återspegla effekten av ränta samt reduceras för att återspegla effekten av erlagda leasingavgifter. Leasingskulder omvärderas med en motsvarande justering av nyttjanderättstillgången enligt de regler som återfinns i standarden.

Nyttjanderättstillgångar presenteras i balansräkningen tillsammans med materiella anläggningstillgångar med specifikation i not. Nyttjanderättstillgången redovisas initialt till värdet av leasingskulden, med tillägg för leasingavgifter erlagda vid eller före inledningsdatum för leasingavtalet samt initiala direkta utgifter. Nyttjanderättstillgången redovisas i efterföljande perioder till anskaffningsvärde minus avskrivningar och nedskrivningar. Om koncernen ådrar sig förpliktelser för nedmontering av en leasad tillgång, återställning av mark eller återställning och renovering av tillgång till skick överenskommet i kontrakt redovisas en avsättning för sådana förpliktelser i enligt med IAS 37. Sådana avsättningar inkluderas i anskaffningsvärdet för nyttjanderättstillgången såvida de inte är kopplade till produktion av varulager.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Nyttjanderättstillgångar skrivs av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden. Om ett leasingavtal överför äganderätten vid slutet av leasingperioden eller om anskaffningsvärdet inkluderar en sannolik exercis av en köpoption, skrivs nyttjanderättstillgången av över nyttjandeperioden. Avskrivningen påbörjas per inledningsdatum för leasingavtalet.

Koncernen tillämpar principerna i IAS 36 för nedskrivning av nyttjanderättstillgångar och redovisar detta på samma sätt som beskrivs i principerna för materiella anläggningstillgångar redovisade enligt IAS 16.

Variabla leasingavgifter som inte beror på ett index eller pris inkluderas inte i värderingen av leasingskulder och nyttjanderättstillgångar. Sådana leasingavgifter redovisas som en kostnad i rörelseresultatet i den period då de uppkommer.

Leasingavtal där koncernen är leasegivare

Midway hyr ut ställningsmaterial och maskiner. Intäkterna redovisas linjärt i resultaträkningen, liksom de kostnader som är förknippade med reparation och underhåll av uthyrd egendom.

Omräkning av utländsk valuta

(a) Funktionell valuta och rapportvaluta

Poster som ingår i de finansiella rapporterna för de olika enheterna i koncernen är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där respektive företag huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). I koncernredovisningen används SEK, som är moderbolagets funktionella valuta och rapportvaluta.

(b) Transaktioner och balansposter

I moderbolaget samt de svenska bolagen omräknas transaktioner i utländsk valuta till SEK enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Valutakursvinster och -förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i årets resultat. Omräkningsdifferenser för icke-monetära poster, såsom aktier som värderas till verkligt värde via årets resultat, redovisas som en del av verkligt värde-vinst/-förlust.

(c) Koncernföretag

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta enligt följande:

- tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas till balansdagskurs.
- intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till genomsnittlig valutakurs (såvida inte denna genomsnittliga kurs inte är en rimlig approximation av den ackumulerade effekten av de kurser som gäller på transaktionsdagen, i vilket fall intäkter och kostnader omräknas per transaktionsdagen), och
- alla valutakursdifferenser som uppstår redovisas i övrigt totalresultat.

Valutakurser som använts vid upprättande av koncernredovisningen

	2021		2020	
	Genomsnittskurs	Balansdagskurs	Genomsnittskurs	Balansdagskurs
DKK	1,384	1,375	1,407	1,349
NOK	0,998	1,025	0,979	0,955
EUR	10,145	10,227	10,487	10,038
GBP	11,802	12,179	11,798	11,087
CAD	6,945	7,064	6,860	6,400
USD	8,582	9,044	9,204	8,189

Dotterföretag

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens förvärv av dotterföretag. Anskaffningskostnaden för ett förvärv utgörs av verkligt värde på tillgångar som lämnats som ersättning, emitterade egetkapitalinstrument och uppkomna eller övertagna skulder per överlåtelsedagen. I köpeskillingen ingår även verkligt värde på alla tillgångar eller skulder som är en följd av en överenskommelse om villkorad köpeskilling. Förvärvsrelaterade utgifter kostnadsförs när de uppstår. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder och eventualförpliktelser i ett företagsförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen. Det överskott som utgörs av skillnaden mellan anskaffningsvärdet och det verkliga värdet på koncernens andel av identifierbara förvärvade nettotillgångar redovisas som goodwill. Om anskaffningskostnaden understiger verkligt värde för det förvärvade dotterföretagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i årets resultat.

Intressebolag

Med intressebolag avses bolag där koncernen äger mellan 20 och 50% av rösterna eller på annat sätt har ett betydande inflytande över den driftsmässiga och finansiella styrningen. Intresseföretag redovisas enligt kapitalandelsmetoden. Enligt kapitalandelsmetoden redovisas innehav i intresseföretag och joint ventures initialt i koncernens balansräkning till anskaffningskostnad. Det redovisade värdet ökas eller minskas därefter för att beakta koncernens andel av resultat och övrigt totalresultat från sina intresseföretag och joint ventures efter förvärvstidpunkten. Koncernens andel av resultat ingår i koncernens resultat och koncernens andel av övrigt totalresultat ingår i övrigt totalresultat i koncernen. Utdelningar från intresseföretag och joint ventures redovisas som en minskning av investeringens redovisade värde.

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande

Transaktioner med innehavare utan bestämmande inflytande som inte leder till förlust av kontroll redovisas som egetkapitaltransaktioner, dvs. som transaktioner med ägarna i deras roll som ägare. En förändring i ägarandel redovisas genom en justering av de redovisade värdena för innehaven med och utan bestämmande inflytande så att de återspeglar förändringarna i deras relativa innehav i dotterföretaget. Vid förvärv från innehavare utan bestämmande inflytande redovisas skillnaden mellan verkligt värde på erlagd köpeskilling och den faktiska förvärvade andelen av det redovisade värdet på dotterföretagets nettotillgångar i eget kapital. Vinster och förluster på avyttringar till innehavare utan bestämmande inflytande redovisas också i eget kapital.

När koncernen inte längre har ett bestämmande eller betydande inflytande, omvärderas varje kvarvarande innehav till verkligt värde och ändringen i redovisat värde redovisas i årets resultat. Det verkliga värdet används som det första redovisade värdet och utgör grund för den fortsatta redovisningen av det kvarvarande innehavet som intresseföretag, joint venture eller finansiell tillgång. Alla belopp avseende den avyttrade enheten som tidigare redovisats i övrigt totalresultat, redovisas som om koncernen direkt hade avyttrat de härförliga tillgångarna eller skulderna. Detta kan medföra att belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat omklassificeras till resultatet. Om ägarandelen i ett intresseföretag minskar men ett betydande inflytande ändå kvarstår, omklassificeras, i de fall det är relevant, bara en proportionell andel av de belopp som tidigare redovisats i övrigt totalresultat till resultatet.

Intäktsredovisning

Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad produkt eller tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av varan eller tjänsten. Kontroll av ett prestationsåtagande kan överföras över tid eller vid en tidpunkt.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Intäkten utgörs av det belopp som koncernen förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

- **Steg 1:** Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.
- **Steg 2:** Identifiera de olika åtagandena.
- **Steg 3:** Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovade varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.
- **Steg 4:** Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.
- **Steg 5:** Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden.
  Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av kriterierna som anges i standarden möts.

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av varor till kund. Koncernen har också intäkter över tid främst kopplade till försäljning av licenser för programvara men dessa uppgår till oväsentliga belopp, se vidare i not 1. Vanligen identifieras ett avtal med kund genom att Midway erhåller en skriftlig orderbekräftelse alternativt ett signerat försäljningsavtal. Det förekommer vissa ramavtal med större kunder inom koncernen, men det är först vid orderbekräftelser som slutliga villkor och därmed koncernens verkställbara rättigheter och skyldigheter bekräftas. I normalfallet och för merparten av koncernens försäljning av varor förekommer det inte någon längre tid mellan orderbekräftelser och faktisk leverans av varan, leverans sker typiskt sett inom fyra till sex veckor från orderbekräftelse.

Generellt anses varje separat produkt i ordern utgöra ett eget prestationsåtagande. Transaktionspriset är beroende av de rörliga delar som finns, vilket vanligen utgörs av rabatter, bonusar samt till viss del viten. Dessa fördelas ut över de prestationsåtaganden som identifierats under respektive avtal, i det fallet mer än ett prestationsåtagande finns. Intäkten redovisas då kontroll av produkterna har övergått från Midway till kund, vilket för majoriteten av koncernens intäkter är vid ett tillfälle, nämligen då slutförd leverans av produkten skett. Detta sammanfaller med när risker och förmåner för produkten övergår till kunden vilket även motsvaras av att kunden i normalfallet har fått den legala äganderätten till produkten. De rörliga delarna av transaktionspriset (det vill säga rabatter, bonusar och eventuella viten) hanteras som en intäktsreduktion vid transaktionstidpunkten. I de fall kunden efter transaktionstidpunkten visar sig inte vara berättigad till utgivna rabatter eller bonusar, eller blir skyldig till vite, bokförs en intäkt först då koncernen anser att det inte längre föreligger sannolikhet för att intäkten kan behöva reverseras. Ytterligare beskrivning och uppdelning av intäkter framgår av not 1.

I sällsynta fall ingår koncernen avtal med kunder som innehåller betydande inslag av finansieringskomponenter. Till exempel gjordes detta vid HAKIs större försäljning till en kund i Storbritannien under det första kvartalet 2019. I detta fall tog koncernen hänsyn till finansieringskomponenten vid fastställande av transaktionspriset och finansieringskomponenten redovisas istället som en ränteintäkt över kreditens löptid, som uppgår till 36 månader. Finansieringskomponenten i detta avtal uppgår ej till ett väsentligt belopp. Utöver detta avtal ingår koncernen ibland kundavtal som innehåller en mindre finansieringskomponent, men där kredittiden understiger 12 månader.
I dessa fall tillämpar koncernen den praktiska lösningen i enlighet med IFRS 15 punkt 63 och justerar således inte ersättningsbeloppet. Finansieringskomponenter för dessa avtal bedöms inte heller uppgå till väsentliga belopp.

Utvecklingsutgifter
Utgifter för produktanpassningar belastar normalt rörelseresultatet löpande och redovisas som Forsknings- och utvecklingskostnader i årets resultat. För de utgifter för utveckling där kriterierna för aktivering uppfylls redovisas en immateriell tillgång i balansräkningen.

Aktuell och uppskjuten inkomstskatt
I resultaträkningsposten Inkomstskatt redovisas aktuell och uppskjuten inkomstskatt för svenska och utländska koncernbolag enligt gällande skattesats i respektive land. Den statliga inkomstskatten i Sverige uppgick till 20,6 % under 2021 och 21,4 % under 2020 och beräknas på redovisat resultat med tillägg för ej avdragsgilla poster och med avdrag för ej skattepliktiga intäkter samt övriga avdrag, främst skattefria utdelningar från dotterbolag.

Vid redovisning av uppskjutna skatter tillämpas balansräkningsmetoden. Enligt denna redovisas uppskjutna skatteskulder och skattefordringar för alla temporära skillnader mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott. Uppskjutna skatteskulder och skattefordringar beräknas utifrån gällande skattesats utan diskontering. Uppskjutna skattefordringar redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka de temporära skillnaderna kan utnyttjas. Aktuell och uppskjuten skatt redovisas i resultaträkningen, utom när skatten avser poster som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatten i övrigt totalresultat respektive eget kapital. Den förändrade skattesatsen i Sverige till 20,6% från 2021 fick inte någon väsentlig påverkan på koncernens redovisade uppskjutna skatter.

Immateriella tillgångar
Goodwill utgörs av det belopp varmed anskaffningsvärdet överstiger det verkliga värdet på koncernens andel av det förvärvade dotterföretagets identifierbara nettotillgångar vid förvärvstillfället. Goodwill på förvärv av dotterföretag redovisas som immateriella tillgångar. Goodwill testas minst årligen samt vid indikation på nedskrivningsbehov för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Vinst eller förlust vid avyttring av en enhet inkluderar kvarvarande redovisat värde på den goodwill som avser den avyttrade enheten. Goodwill fördelas på kassagenererande enheter vid prövning av eventuellt nedskrivningsbehov. Övriga immateriella anläggningstillgångar består av balanserade utvecklingsutgifter och kundrelationer. Internt upparbetade kundrelationer redovisas inte i balansräkningen utan i årets resultat när kostnaden uppkommer. Redovisade kundrelationer härrör från rörelseförvärv och har en bestämbar nyttjandeperiod. Förvärvade kundrelationer redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar.

Materiella anläggningstillgångar
Materiella anläggningstillgångar har redovisats till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuell nedskrivning. Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan beräknas på ett tillförlitligt vis. Redovisat värde för den ersatta delen tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

Avskrivningar enligt plan baseras på anskaffningsvärdet med hänsyn tagen till eventuella nedskrivningar och periodiseras linjärt efter bedömd nyttjandeperiod. Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. Avskrivningar görs ej på mark. Koncernens samtliga fastigheter klassificeras såsom rörelsefastigheter då fastigheterna framförallt används för produktion av varor och tjänster.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan baseras på tillgångarnas anskaffningsvärden och den beräknade nyttjandeperioden:

Kundrelationer	20 %
Dataprogramvaror mm	10–20 %
Byggnader	2–5 %
Maskiner och tekniska anläggningar	10–30 %
Inventarier och verktyg	10–30 %

Nedskrivningar av icke-finansiella tillgångar

Tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp med vilket tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av en tillgångs verkliga värde minskat med försäljningskostnader och nyttjandevärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Ett nyttjandevärde beräknas baserat på uppskattade framtida kassaflöden och det beräknade restvärdet vid slutet av nyttjandeperioden. Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras framtida kassaflöden till en räntesats som tar hänsyn till marknadens bedömning av riskfri ränta och risk förknippad med den specifika tillgången, även kallat WACC eller diskonteringsränta. Vid beräkning av nyttjandevärde använder koncernen faktiska resultat, prognoser för kommande perioder, affärsplaner samt relevant tillgänglig marknadsdata.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett egetkapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument klassificeras vid första redovisningstillfället, bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades och förvaltas. Denna klassificering bestämmer värderingen

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång och finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiseras, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång eller finansiell skuld. Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och tillgångens kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsenliga kassaflöden (hold to collect) och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Om affärsmodellens mål istället uppnås genom att både inkassera avtalsenliga kassaflöden och sälja finansiella tillgångar (hold to collect and sell), och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången vid bestämda tidpunkter ger upphov till kassaflöden som enbart består av betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till verkligt värde via övrigt totalresultat. Alla övriga affärsmodeller (other) där syftet är spekulation, innehav för handel eller där kassaflödeskaraktären utesluter andra affärsmodeller innebär redovisning till verkligt värde via resultaträkningen.
Koncernen tillämpar affärsmodellen hold to collect för samtliga finansiella tillgångar. Koncernens finansiella tillgångar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med reservering för värdeminskning.

Koncernen har per 2021-12-31 inte några tillgångar klassificerade till verkligt värde via resultaträkningen eller verkligt värde via övrigt totalresultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till verkligt värde via resultaträkningen om de är en villkorad köpeskilling på vilken IFRS 3 appliceras, om de innehas för handel eller om de initialt identifieras som skulder till verkligt värde via resultaträkningen. Koncernens finansiella skulder, exklusive villkorade köpeskillingar, består av leverantörsskulder, låneskulder och övriga kortfristiga skulder och värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella instrumentens verkliga värde

Det verkliga värdet för finansiella tillgångar och skulder som handlas på en aktiv marknad bestäms med hänvisning till noterat marknadspris. Det verkliga värdet på andra finansiella tillgångar och skulder bestäms enligt allmänt accepterade värderingsmodeller såsom diskontering av framtida kassaflöden och användning av information hämtad från aktuella marknadstransaktioner.

För samtliga finansiella tillgångar och skulder bedöms det redovisade värdet vara en god approximation av dess verkliga värde, om inte annat särskilt anges.

Upplupet anskaffningsvärde och effektivräntemetoden

Upplupet anskaffningsvärde för en finansiell tillgång är det belopp till vilket den finansiella tillgången värderas vid det första redovisningstillfället minus kapitalbelopp, plus den ackumulerade avskrivningen med effektivräntemetoden av eventuell skillnad mellan det kapitalbeloppet och det utestående kapitalbeloppet, justerat för eventuella nedskrivningar. Redovisat bruttovärde för en finansiell tillgång är det upplupna anskaffningsvärdet för en finansiell tillgång före justeringar för en eventuell förlustreserv. Finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde med användning av effektivräntemetoden eller till verkligt värde via resultaträkningen.

Effektivräntan är den ränta som vid en diskontering av samtliga framtida förväntade kassaflöden över den förväntade löptiden resulterar i det initialt redovisade värdet för den finansiella tillgången eller den finansiella skulden.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar som värderas till upplupet anskaffningsvärde. Per varje balansdag redovisar koncernen förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället i resultatet.

För samtliga finansiella tillgångar värderar koncernen förlustreserven till ett belopp som motsvarar 12 månaders förväntade kreditförluster. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökningar av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid (den generella modellen). Koncernens kundfordringar omfattas av den förenklade modellen för nedskrivningar.

Likvida medel omfattas av den generella modellen för nedskrivningar. För likvida medel tillämpas undantaget för låg kreditrisk. Även långfristiga fordringar och upplupna intäkter omfattas av den generella modellen.

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

Koncernen definierar fallissemang som att det bedöms osannolikt att motparten kommer att möta sina åtaganden på grund av indikatorer som finansiella svårigheter och missade betalningar. Oavsett anses fallissemang föreligga när betalningen är 90 dagar sen. Koncernen skriver bort en fordran när inga möjligheter till ytterligare kassaflöden bedöms föreligga.

Avsättningar och eventualförpliktelser

Avsättningar redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser och det är mer sannolikt att ett utflöde av resurser krävs för att reglera åtagandet än att så inte sker och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt. Beräkning görs med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell tid och risk.

Eventualförpliktelser redovisas om det föreligger ett möjligt åtagande som bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser och det inte är troligt att ett utflöde av en resurs kommer att krävas eller att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig noggrannhet.

Statliga stöd

Koncernen tillämpar IAS 20 för redovisning av statliga stöd. Statliga stöd redovisas i balansräkningen som förutbetald intäkt när det föreligger en rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att Midway kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Bidrag periodiseras systematiskt i resultaträkningen som kostnadsreduktion över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för. Om bidraget har tagits emot innan villkoren för att redovisa det som intäkt har uppfyllts, redovisas bidraget som en skuld. Vid bedömningen av koncernens förmåga att med rimlig säkerhet uppfylla villkoren förknippade med bidraget och sannolikheten att erhålla bidraget, beaktas även händelser efter balansdagen. Om bidraget har tagits emot innan villkoren för att redovisa det som kostnadsreduktion har uppfyllts, redovisas bidraget som en skuld. Uppstår skyldighet att återbetala statliga bidrag kommer detta att redovisas som förändring av uppskattningar och bedömningar och i första hand reducera återstående förutbetalda intäkter hänförliga till bidragen.

Varulager

Koncernens varulager redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av först in, först ut-metoden (FIFU). Anskaffningsvärdet för färdiga varor och pågående arbeten består av råmaterial, direkt lön, andra direkta kostnader och hänförbara indirekta tillverkningskostnader (baserade på normal tillverkningskapacitet). Låneutgifter ingår inte.

Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, med avdrag för tillämpliga rörliga försäljningskostnader.

Ersättningar till anställda

Vissa befattningshavare har, som komplement till sin fasta lön, en prestationsbaserad bonus. All bonus är kontant och begränsad till viss andel av fast lön. Bonus kostnadsförs löpande under intjänandeåret baserat på estimat från koncernledningen och utbetalas påföljande år.

Avgångsvederlag

Koncernen redovisar avgångsvederlag när den är förpliktigad att betala sådant.

Pensionsförpliktelser

Koncernen har både förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensionsplaner. En förmånsbestämd pensionsplan är en pensionsplan som anger ett belopp för den pensionsförmån en anställd erhåller efter pensionering, vanligen baserat på en eller flera faktorer såsom ålder, tjänstgöringstid eller lön. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet, vanligtvis ett försäkringsbolag.

Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om försäkringsbolaget inte har tillräckliga tillgångar för att betala de ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

Den skuld som redovisas i balansräkningen avseende förmånsbestämda pensionsplaner är nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen på balansdagen minus verkligt värde på förvaltningstillgångarna, med justeringar för ej redovisade aktuariella vinster/förluster för tjänstgöring under tidigare perioder. Den förmånsbestämda pensionsförpliktelsen beräknas årligen av oberoende aktuarier med tillämpning av den s k projected unit credit method. Nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen fastställs genom diskontering av uppskattade framtida kassaflöden med användning av räntesatsen för förstklassiga företagsobligationer eller statsobligationer som är utfärdade i samma valuta som ersättningarna kommer att betalas i och med löptider jämförbara med den aktuella pensionsskuldens. Aktuariella vinster och förluster till följd av erfarenhetsbaserade justeringar och förändringar i aktuariella antaganden redovisas i övrigt totalresultat under den period då de uppstår.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas genom en försäkring i Alecta. Enligt UFR 10 från RFR, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2021 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Alectas överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade.

Den kollektiva konsolideringsnivån ska normalt tillåtas variera mellan 125 och 175 procent. Om Alectas kollektiva konsolideringsnivå understiger 125 procent eller överstiger 175 procent ska åtgärder vidtas i syfte att skapa förutsättningar för att konsolideringsnivån återgår till normalintervallet. Vid utgången av 2021 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån till 172 procent (2020: 148 procent).

Segmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelse regelbundet granskas av bolagets högsta verkställande beslutsfattare som underlag för beslut om fördelningen av resurser till segmentet och bedömning av dess resultat samt om vilken det finns fristående information. Midway styr och mäter sin verksamhet i två segment, Safe Access Solutions och Industrial Services. Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. I koncernen har denna funktion identifierats som gruppen ledande befattningshavare som fattar strategiska beslut. Safe Access Solutions beskrivs på sidorna 8-21 i årsredovisningen. Industrial Services beskrivs på sidorna 24-28 i årsredovisningen. Upplysningar om intäktsslag och intäkts- och kostnadsredovisning för segmenten lämnas i not 1.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Koncernen undersöker varje år om något nedskrivningsbehov för goodwill föreligger i enlighet med de redovisningsprinciper som beskrivs under rubriken immateriella tillgångar ovan. Återvinningsvärde för kassagenererande enheter (KGE) har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Beräkningarna har utgått från beräknat framtida kassaflöde, som för 2021 baserats på finansiella budgetar upprättade av ledningen för respektive KGE. För perioden 2022–2027 har dels det genomsnittliga utfallet för perioden 2016–2021 och dels 2022 års budget använts, se vidare not 13. I denna värdering gör ledningen antaganden

Redovisningsprinciper och riskredovisning, fortsättning

och uppskattningar om framtida förhållanden, vilka ligger till grund för beräkning av återvinningsvärdet. I samband med denna årsredovisning har ledningen gjort bedömningen att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på respektive kassagenererande enhet blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde. Under 2021 förvärvades Vertemax och i samband med upprättad, ännu preliminär, förvärvsanalys identifierades goodwill, på 180 Mkr, hänförlig till framtida intäkts- och kostnadssynergier.

Väsentliga uppskattningar och bedömningar förekommer avseende inkurans i varulager samt nedskrivningsbehov för kundfordringar och långfristiga fordringar. Modellen för reservering av kundfordringar och långfristiga fordringar beskrivs i ett separat avsnitt bland redovisningsprinciper.

Midway har utvärderat Coronapandemins effekter på uppskattningar och bedömningar. De viktigaste komponenterna i denna utvärdering avser bedömning av nedskrivningsbehov av immateriella tillgångar respektive nedskrivningsbehov avseende finansiella tillgångar i enlighet med IFRS 9. De bedömningar och känslighetsanalyser som gjorts i samband med upprättande av årsredovisningen relaterade till effekter av Covid-19, har inte medfört några väsentliga förändringar avseende redovisade belopp. Midway gör därmed bedömningen att det uthålliga, beräknade värdet på koncernens tillgångar försvarar de bokförda värdena, se även not 13. Midway har inte noterat några indikationer eller betalningsmönster som kan få en väsentlig påverkan på bolagets finansiella tillgångar den kommande tolvmånadersperioden och beräkningar av förväntade kreditförluster innehåller inga väsentliga justeringar.

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolagets finansiella rapporter har upprättats enligt ÅRL och RFR 2. I RFR 2 finns undantag från att tillämpa IFRS 9 i juridisk person. Ändringarna som trädde i kraft 1 januari 2018 innebär att nedskrivningskraven i enlighet med IFRS 9 ska tillämpas även av företag som väljer att tillämpa undantaget.

I RFR 2 finns också lättnadsregeln att inte tillämpa IFRS 16 i juridisk person. Moderbolaget tillämpar lättnadsregeln, dvs moderbolaget redovisar leasingkontrakt som operationell leasing.

Finansiella instrument

Moderbolaget tillämpar undantaget i RFR 2 avseende IFRS 9 i juridisk person. Vid första redovisningstillfället redovisas finansiella instrument till anskaffningsvärde, med vilket avses det belopp som motsvarar utgifterna för tillgångens förvärv med tillägg för transaktionsutgifter som är direkt hänförligt till förvärvet. En finansiell tillgång respektive finansiell skuld bokas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller regleras respektive när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Både erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner i moderbolaget, då syftet med dessa främst är att fördela det skattepliktiga resultatet inom koncernen. Utdelningar från dotterbolag redovisas som resultat från andelar i koncernföretag.

Lämnade aktieägartillskott redovisas hos givaren som en ökning av posten Andelar i koncernföretag varefter prövning sker om en nedskrivning av aktiernas värde är erforderlig. Erhållna aktieägartillskott redovisas hos mottagaren direkt mot eget kapital.

Koncernföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget i enlighet med anskaffningsvärdesmetoden. Bolaget redovisar enbart en intäkt för erhållna utdelningar som är hänförliga till vinstmedel som intjänats efter förvärvet. Utdelningar som överstiger de vinstmedel som intjänats efter förvärvet redovisas som återbetalning av den ursprungliga investeringen och reducerar således den redovisade andelens bokförda värde.

Intressebolag

I moderbolaget redovisas ursprungligt anskaffningsvärde för intressebolag med tillägg för eventuella ackumulerade tillskott och nedskrivningar. Andel av resultat som uppkommit efter förvärvet redovisas i koncernens resultaträkning. Ackumulerade förändringar efter förvärvet redovisas som ändring av innehavets redovisade värde i koncernen. Moderbolagets redovisade värde för intressebolag kan således avvika från koncernens redovisade värde.

NOTER

NOT 1 SEGMENTINFORMATION

Information om rapporterbara segment

Från och med januari 2020 har Midway två affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. Segmentsindelningen följer en operativ organisationsstruktur som stödjer hur Midway strategiskt styr och följer upp verksamheten. Safe Access Solutions och Industrial Services redovisas som rörelsesegment i enlighet med IFRS 8.

Grunden för indelningen i segment är de olika kunderbjudanden som respektive affärsområde tillhandahåller. Kunderbjudandena inom respektive segment är enligt följande:

- **Safe Access Solutions** erbjuder lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och utmanande miljöer, till exempel industri, energi, infrastruktur och bygg.

- **Industrial Services** utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer varor och tjänster för professionellt bruk inom ett flertal olika branscher.

Safe Access Solutions består av HAKI, där Span Access Solutions ingår, samt under året förvärvade Vortemax och är en fullt integrerad, funktionell organisation med geografisk tyngdpunkt på Norra Europa och Kanada. Industrial Services består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad samt NOM Holding (Norgeodesi & Normann Olsen Maskin), vilka rapporteras och följs upp gemensamt av koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Det som rapporteras under Centralt omfattar moderbolaget och övriga gemensamma funktioner.

Transaktioner mellan segmenten är ovanligt. Intempris mellan koncernens bolag sätts utifrån principen om armlängds avstånd. Tillgångar och investeringar rapporteras där tillgången finns och tar i allt väsentligt sin utgångspunkt i respektive segments juridiska enheter.

Resultaträkning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Centralt		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Externa intäkter från varuförsäljning	568.8	292.1	239.6	244.9	-	-	808.4	537.0
Externa intäkter från uthyrning	54.1	50.6	0.7	0.8	-	-	54.8	51.4
Summa externa intäkter*	622.8	342.7	240.3	245.7	-	-	863.2	588.4
Kostnad för sålda varor	-421.8	-246.0	-164.7	-169.4	-	-	-586.5	-415.4
Försäljningskostnader	-93.7	-62.3	-24.3	-25.0	-	-	-118.0	-87.3
Administrationskostnader	-33.7	-25.6	-21.4	-21.0	-15.8	-15.6	-71.0	-62.2
FoU kostnader	-12.4	-9.6	-4.1	-5.9	-	-	-16.5	-15.5
Övriga intäkter och kostnader	-3.9	6.5	2.9	2.3	0.2	-	-0.8	8.8
Rörelseresultat	57.4	5.7	28.8	26.7	-15.6	-15.6	70.6	15.8
Finansnetto							8.0	-18.3
Inkomstskatt							-19.5	0.9
Årets resultat							59.1	-0.6

*) Ingen signifikant internförsäljning har skett mellan segmenten.

Intäkter från externa kunder per geografiskt område	Safe Access Solutions		Industrial Services		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Sverige	162.7	106.5	66.1	65.7	228.8	172.1
Danmark	86.5	63.8	-	-	86.5	63.8
Norge	163.6	94.3	116.4	98.2	280.0	192.5
Storbritannien	141.4	69.7	3.0	2.6	144.4	72.3
Nordamerika	77.4	4.8	25.6	33.3	103.0	38.1
Övriga geografier	12.3	3.7	29.2	45.9	41.5	49.6
Summa intäkter	622.8	342.7	240.3	245.7	863.2	588.4

Intäkter över tid och direkt försäljning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Över tid	-	-	19.5	16.5	19.5	16.5
Direkt försäljning	622.8	342.7	220.8	229.2	843.7	571.9
varav intäkter från uthyrning	54.1	50.6	0.7	0.8	54.8	51.4
Summa intäkter	622.8	342.7	240.3	245.7	863.2	588.4

Balansräkning	Safe Access Solutions		Industrial Services		Contrait		Total	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Tillgångar	540,1	320,3	170,5	160,1	264,3	188,7	983,9	669,1
Skulder	288,2	105,0	42,0	88,6	114,0	4,9	444,2	198,5
Nettoinvesteringar *)	243,7	42,2	3,7	3,1	0,1	0,0	247,5	45,3
Avskrivningar	53,3	48,5	10,8	10,1	0,5	0,2	64,4	58,7

*) Avser årets investeringar - årets avyttringar

Anläggningstillgångar och nettoinvesteringar per geografiskt område

	Anläggningstillgångar		Nettoinvesteringar	
	2021	2020	2021	2020
Sverige	325,3	222,3	224,3	13,8
Övriga Norden	98,9	79,1	7,7	25,2
Övriga länder	88,0	27,2	30,9	8,3
Summa	512,1	328,6	247,5	45,3

Information om större kunder

Midway-koncernen har inte intäkter från någon enskild kund som uppgår till 10% av omsättningen, och således redovisas inte detta.

NOT 2 MEDELANTAL ANSTÄLLDA

Medeltalet anställda fördelat mellan moderföretag och dotterföretag

	2021		2020	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Moderbolaget	3	2	3	2
Dotterföretag	241	198	222	183
Summa	244	200	225	185

Medeltalet anställda fördelat per land

	2021		2020	
	Antal anställda	Varav män	Antal anställda	Varav män
Sverige	117	95	124	103
Norge	42	34	40	33
Danmark	10	8	11	9
Storbritannien	54	43	37	27
Ungern	12	12	11	11
Slovakien	1	1	-	-
Kanada	6	5	-	-
USA	2	2	2	2
Summa	245	200	225	185

NOT 3 KÖNSFÖRDELNING LEDNING

	2021		2020	
Koncern	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Styrelser	20	2	19	3
VD och övriga ledande befattningshavare	15	5	14	4

	2021		2020	
Moderbolag	Män	Kvinnor	Män	Kvinnor
Styrelser	3	2	4	2
VD och övriga ledande befattningshavare	2		2	-

NOT 4 LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

	2021			2020		
	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader	Löner och andra ersättningar	Sociala kostnader	Varav pensions-kostnader
Moderbolag	8,7	3,2	1,6	6,4	3,6	1,7
Dotterföretag	125,5	36,9	11,3	115,8	32,3	8,9
Summa	132,2	40,1	12,9	122,2	35,9	10,6

Av moderbolagets pensionskostnader avser 0,9 Mkr (0,8 Mkr) gruppen styrelse och VD.

Av koncernens pensionskostnader avser 1,6 Mkr (1,8 Mkr) gruppen styrelse och VD.

Löner och andra ersättningar fördelat mellan moderbolaget och dotterföretag och mellan styrelseledamöter och VD och övriga anställda

	2021		2020	
	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda	Styrelse och VD (varav tantiem och bonus)	Övriga anställda
Moderbolag	4,9	2,8	3,9	2,5
	(0,0)	(0,5)	(0,0)	(0,0)
Dotterföretag	8,2	117,4	7,2	108,7
	(0,9)	(1,4)	(0,7)	(1,5)
Summa	13,1	120,2	11,1	111,2
	(1,8)	(1,9)	(0,7)	(1,5)

NOT 5 ERSÄTTNINGAR OCH ÖVRIGA FÖRMÅNER TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Moderbolaget	Grundlön Styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions-kostnad	Aktierelaterade ersättningar	Summa
Styrelsens ordförande, Lennart Pihl	0,4					0,4
Verkställande direktören, Sverker Lindberg	2,9	0,9	0,1	0,9		4,8
Övriga ledande befattningshavare	1,5	0,5	0,1	0,4		2,5
Övriga styrelseledamöter						
Svante Nilo Bengtsson	0,1					0,1
Anders Bergstrand	0,1					0,1
Susanne Persson	0,1					0,1
Anna Söderblom	0,2					0,2
Joel Eklund	0,1					0,1
Summa	5,4	1,4	0,2	1,3	0,0	8,3

Tilläggsupplysningar

Övriga förmåner avser tjänstebil. Pensionsvillkor enligt ITP-plan (avgiftsbestämd). Pension utgår livsvarigt från 65 år. Pensioner avser den kostnad som påverkat årets resultat. Samtliga pensionsförmåner är oantastbara och ej villkorade av framtida anställning.

Styrelsens ordförande förhandlar lön och andra villkor för VD. VD förhandlar lön och övriga villkor för övriga ledande befattningshavare. Slutliga avtal i dessa frågor redovisas för styrelsen. Ingen i styrelsen eller i koncernledningen har några aktierelaterade kompensationer (optioner, konvertibler eller motsvarande) som ställts ut av Midway eller annan.

Uppsägningstider

För VD löper anställningsavtalet med en uppsägningstid av tolv månader från bolagets sida och sex månader från VDs sida. Särskilt avgångsvederlag utgår ej.

Anställningsavtal för övriga ledande befattningshavare löper med en ömsesidig uppsägningstid om sex månader utan avgångsvederlag.

Vid årsstämman 2021 avböjde Joel Eklund omval och avgick därmed ur styrelsen.

NOT 6 LEASING

Leasingavtal där koncernen är leasetagare

Koncernen disponerar byggnader, maskiner, inventarier och fordon med leasingavtal enligt IFRS16. Flertalet av koncernens leasingavtal innehåller utköpsklausuler vid leasingavtalens utgång. I de fall koncernen bedömer det sannolikt att tillgången kommer att köpas ut vid avtalets förfall har utköpsoptionen räknats in i anskaffningsvärdet.

Belopp redovisade i Balansräkningen

Nyttjanderättstillgångar IB/UB per leasingklass

Mkr	Byggnader		Maskiner & Inventarier		Fordon		Totalt	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Öppningsbalans 1 januari	24,3	40,5	34,2	43,2	8,6	9,6	67,1	93,3
Investeringar	0,7	0,4	0,1	0,2	5,0	4,0	5,8	4,6
Förvärv av dotterföretag	17,1	-	0,1	-	2,6	-	19,8	-
Avskrivningar	-12,6	-11,7	-8,1	-9,1	-5,7	-4,4	-26,4	-25,2
Omvärderingar	2,7	-2,0		0,2	-0,2	0,7	2,5	-1,2
Valutaeffekter	-2,0	-2,9	-0,2	0,2	0,4	-0,4	-2,2	-3,2
Avslutade kontrakt		-	-1,8	-0,4		-0,8	-1,8	-1,2
Summa 31 december	34,2	24,3	34,5	34,2	10,7	8,6	79,4	67,1

Leasingskulder enligt IFRS 16 redovisade i balansräkningen

Mkr	2021-12-31	2020-12-31
Kortfristig leasingskuld	28,5	21,5
Långfristig leasingskuld	19,6	22,9
Summa	48,1	44,4

Leasingskulder är inkluderade på raderna skulder till kreditinstitut, långfristiga och kortfristiga, i balansräkningen och avser tillkommande kontrakt enligt IFRS 16 samt leasingskulder avseende kontrakt som tidigare redovisades som finansiell leasing enligt IAS 17.

Belopp redovisade i Resultaträkningen

Mkr	2021	2020
Avskrivning på nyttjanderättstillgångar	-26.4	-25.2
Räntekostnader för leasingskulder	-1.2	-1.4
Kostnader hänförliga till korttidsleasingavtal	-0.7	-1.1
Kostnader hänförliga till leasingavtal av lågt värde	-0.1	-0.2
Kostnader hänförliga till variabla leasingavgifter	0.0	0.0

Den 31 december 2021 har koncernen förpliktelser gällande korttidsleasingavtal om 0,7 (1,5) Mkr. Leasingavtal till ett anskaffningsvärde om 0,3 (0,0) Mkr med kontraktstart efter balansdagen ingår i utgående anskaffningsvärde för nyttjanderättstillgångar. Det totala kassaflödet för leasingavtal var 3,7 (-25,7) Mkr under 2021. För upplysningar om framtida leasingbetalningar, se Not 23 Skulder till kreditinstitut.

Leasingavtal där koncernen är operationell leasegivare

Koncernen äger ställningsmaterial som hyrs ut via dotterbolaget HAKI. Uthyrning av ställningsmaterial sker till stor del på löpande kontrakt utan slutdatum. Uthyrningskontrakt varar vanligtvis 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till HAKI efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Uthyrningsavtalen klassificeras som leasingavtal, med Midway som operationell leasegivare. Intäkterna redovisas i resultaträkningen. I resultatet för 2021 redovisas hyresintäkter på 54,8 (51,4) Mkr, vilka primärt är hänförliga till ställningsmaterial i HAKI. Uthyrningsinventarierna är bokförda som anläggningstillgångar och skrivs av över förväntad livslängd.

Uthyrningsinventarier som hyrs ut med operationella leasingavtal

Per 31 december 2020	
Anskaffningsvärde	207.0
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-86.6
Bokfört värde 1 januari - 31 december 2021	120.5
Ingående bokfört värde	120.5
Valutakursdifferenser	
Inköp	84.8
Försäljningar/utrangeringar/omklassificeringar	-7.3
Köpta/sålda företag	-6.6
Nedskrivningar	-0.1
Avskrivningar	-22.9
Bokfört värde	111.5
Per 31 december 2021	
Anskaffningsvärde	224.0
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-109.5
Bokfört värde	111.5

Leasingkostnader moderbolaget

Moderbolaget disponerar bilar enligt leasingkontrakt till ett beräknat anskaffningsvärde av 0,2 Mkr. Leasingkostnader har under 2021 uppgått till 0,1 Mkr (0,1 Mkr). Återstående leasingkostnader uppgår till 0,1 Mkr (0,1 Mkr).

Moderbolagets hyreskostnader har under 2021 uppgått till 0,4 (0,3) Mkr. Nuvarande hyresavtal löper till 2024. Kostnader för 2022 0,4 (0,0 Mkr), 2023 0,4 Mkr, 2024 0,1 Mkr.

Samtliga leasingavtal redovisas som operationell leasing i moderbolaget.

NOT 7 ERSÄTTNING TILL REVISORERNA

	Koncernen 2021	Moderbolaget 2021	Koncernen 2020	Moderbolaget 2020
Deloitte				
Revisionsuppdrag	1,3	0,4	1,3	0,4
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	0,1	0,1	0,1	0,0
Skatterådgivning	0,0	-	0,0	-
Övriga tjänster	0,4		0,3	-
Summa	1,8	0,5	1,7	0,4
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	0,7		0,3	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget			-	-
Skatterådgivning			-	-
Övriga tjänster			0,1	-
Summa	0,7		0,4	-
Summa	2,5	0,5	2,1	0,4

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 8 RESULTAT FRÅN ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	2021	2020
Nedskrivning av aktier i dotterbolag	0,0	-10,7
Resultat försäljning av aktier i dotterbolag	0,0	0,0
Utdelning aktier i dotterbolag	0,9	16,9
Summa	0,9	6,2

NOT 9 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER OCH RÖRELSEKOSTNADER

Koncernen	2021	2020
Valutakursvinster	0,5	0,9
Hyresintäkter	1,0	2,2
Vinst vid avyttring av anläggningstillgångar	0,6	8,8
FORA återbetalning av AGS	1,9	-
Övriga poster	5,4	5,3
Summa övriga rörelseintäkter	10,2	17,2
Valutakursförluster	-0,3	-1,1
Kundförluster	0,0	-0,2
Förvärvsrelaterade kostnader	-3,5	-
Strukturkostnader	-3,3	-
Övriga poster	-4,0	-7,1
Summa övriga rörelsekostnader	-11,1	-8,4

NOT 10 KOSTNADER FÖRDELADE PÅ KOSTNADSSLAG

	2021	2020
Materialkostnader	443,3	280,3
Personalkostnader	276,1	249,5
Avskrivningar	77,3	58,4
Leasingkostnader*	0,5	2,9
Frakter	25,6	18,7
Övriga kostnader	70,6	70,6
Summa	792,9	580,4

* Avser korttidskontrakt samt kontrakt med lågt värde

NOT 11 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

Koncernen	2021	2020
Ränteintäkter	1,8	2,9
Valutakursvinster	16,2	-
Summa	18,0	2,9
Räntekostnader	-5,6	-3,0
Valutakursförluster	-4,4	-18,2
Verkligt värde förluster aktier	-	-
Summa	-10,0	-21,2

Moderbolaget	2021	2020
Ränteintäkter, interna	7,4	7,2
Ränteintäkter, externa	0,1	0,1
Valutanetto	-1,2	-1,2
Summa	7,4	6,1
Valutanetto	-1,0	-
Räntekostnader, interna	-2,0	-2,7
Räntekostnader, externa	-3,6	-2,1
Summa	-6,6	-4,8

Samtliga intäkter och kostnader härrör från instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde.

NOT 12 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Inkomstskatt - koncernen	2021	2020
Aktuell skatt	-15,0	-1,4
Uppskjuten skatt	-4,5	2,3
Inkomstskatt	-19,5	0,9
Aktuell skatt		
Årets skattekostnad hänförlig till den utländska verksamheten	-15,0	-1,4
Årets skattekostnad i Sverige	-	-
Skatt hänförlig till tidigare år	-	-
Summa	-15,0	-1,4
Uppskjuten skatt		
Avseende underskottsavdrag	-4,6	5,6
Förändring av obeskattade reserver	1,7	2,0
Förändring av temporära skillnader	-1,6	-5,4
Summa	-4,5	2,3

Temporära skillnader i tillgångars och skulders värden, skattemässigt respektive redovisningsmässigt, har resulterat i uppskjutna skatteskulder och fordringar avseende följande poster:

2021	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	14,4	-9,7	-1,4	0,0	3,4
Valutakursdifferenser	-	-	-1,0	-	-1,0
Redovisning i resultaträkningen	-4,6	1,7	-1,6	-	-4,5
Förändring på grund av ändrad skattesats	-	-	-	-	-
Uppskjuten skatt hänförlig till förvärvade bolag	-	-	-4,3	-	-4,3
Utgående balans	9,8	-8,0	-8,2	0,0	-6,3

De aktiverade underskottsavdragen löper utan tidsbegränsning, beräknas utnyttjas under 2022–2023 och är hänförliga till Sverige och Norge.

2020	Underskott	Obeskattade reserver	Temporära skillnader	Övrigt	Summa
Ingående balans	8,8	-11,7	3,4	0,0	0,5
Valutakursdifferenser	-	-	0,5	-	0,5
Redovisning i resultaträkningen	5,6	2,0	-5,4	-	2,3
Förändring på grund av ändrad skattesats	-	-	-	-	-
Skatt som redovisats i övrigt totalresultat	-	-	0,1	-	0,1
Utgående balans	14,4	-9,7	-1,4	0,0	3,4

Skatt på årets resultat - Moderbolaget	2021	2020
Aktuell skatt	-	-
Uppskjuten skatt	-	0,4
Skatt på årets resultat	0,0	0,4

Avstämning skattesats - Koncernen	2021	2020
Nominell skattesats	20,6%	21,4%
Resultat före skatt	77,6	-1,5
Skatt enligt gällande skattesats	-16,0	0,3
Ej skattepliktiga intäkter	0,0	1,6
Ej avdragsgilla kostnader	-1,1	-0,1
Effekt utländska skattesatser	1,3	-
Skatteeffekt av ej aktiverade underskott	-0,9	-0,7
Skatteeffekt av utnyttjade ej tidigare aktiverade underskott	-	-
Skatteeffekt av övriga temporära skillnader		-0,2
Skatt på årets resultat	**-16,5**	**0,9**

Ej aktiverade underskott avser i huvudsak underskott som uppkommit i länder där koncernen inte kan göra sannolikt att underskotten kan nyttjas mot framtida skattepliktiga intäkter, samt underskott i avyttrade dotterbolag.

Avstämning skattesats - Moderbolaget	2021	2020
Nominell skattesats	20,6%	21,4%
Resultat efter finansiella poster och bokslutsdispositioner	9,8	3,0
Skatt enligt gällande skattesats	-2,0	-0,6
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader i huvudsak avseende räntsbetingade andelar		-2,5
Skatteeffekt av ej skattepliktiga utdelningar samt resultat från andelar i koncernföretag	2,0	3,5
Skatt på årets resultat	**0,0**	**0,4**

NOT 13 IMMATERIELLA OCH MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Koncernen	Balanserade utgifter	Goodwill	Byggnader och mark	Maskiner	Pågående arbete	Inventarier	Summa
Per 1 januari 2020							
Ingående bokfört värde	12,8	30,3	73,8	0,2	2,1	35,7	317,8
Valutakursdifferenser	-0,1	0,0	-3,7	-0,1		-7,2	-12,0
Inköp	4,7		14,5	2,5	0,3	73,8	95,7
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar			-0,5	-1,0	-2,1	-46,9	-50,5
Köpta/sålda företag							
Nedskrivningar							
Avskrivningar	-2		-19,8	-12,2		-24,9	-58,7
Bokfört värde	**15,4**	**29,4**	**64,3**	**52,4**	**0,3**	**130,6**	**292,4**
Per 31 december 2020							
Anskaffningsvärde	28,4	29,4	397,6	596,3	0,3	860,9	1 712,9
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-13		-333,3	-543,9		-730,3	-1 420,5
Bokfört värde	**15,4**	**29,4**	**64,3**	**52,4**	**0,3**	**130,6**	**292,4**
varav bokfört värde på nyttjanderättstillgångar			*24,3*			*47,8*	*67,1*

1 januari–31 december 2021							
Ingående bokfört värde	15,4	29,5	64,2	52,4	0,3	130,6	292,4
Valutakursdifferenser		7,2	2,6			4,5	14,3
Inköp	33,5		16,5	3,0	1,7	86,9	329,6
Försäljningar/utrangeringar/ omklassificeringar			-2,5	-1,2	-0,6	-83,0	-82,2
Köpta/sålda företag	0,2	170,7	-7,3			7,0	194,2
Nedskrivningar							
Avskrivningar	-7		-22,0	-11,8		-23,5	-64,3
Bokfört värde	**42,1**	**216,4**	**73,2**	**42,4**	**1,4**	**122,5**	**498,0**
Per 31 december 2021							
Anskaffningsvärde	82,0	216,4	428,4	598,1	1,4	876,3	1 982,7
Ackumulerade av- och nedskrivningar	-39,9		-355,3	-555,8		-753,8	-1 484,8
Bokfört värde	**42,1**	**216,4**	**73,2**	**42,4**	**1,4**	**122,5**	**498,0**
varav bokfört värde på nyttjanderättstillgångar			*34,2*			*35,2*	*69,4*

För vidare information om nyttjanderättstillgångar, se not 6.

I inventarier ingår uthyrningsinventarier med 111,5 Mkr (120,5 Mkr). Merparten av dessa tillgångar finns i HAKI. Uthyrning sker vanligtvis på 3-6 månader. Utrustningen återlämnas i normalfallet till Midway efter hyresperioden, men det förekommer även att hyreskunder erbjuds att köpa ut uthyrningsinventarier på normala affärsmässiga villkor baserat på jämförbara marknadspriser. Hyresintäkter från Midways uthyrningsverksamhet framgår av not 1. Mer information om uthyrningsinventarier framgår av not 6.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Goodwill fördelas på koncernens kassagenererande enheter (KGE) identifierade som enskilda dotterbolag respektive dotterkoncerner. Vid bestämning av tillämplig diskonteringsränta har utgångspunkten varit en rimlig fördelning mellan räntebärande skulder och eget kapital, stabilitet i värde vid varians i intjäning över tid samt följsamhet mot konjunktur. Enheter som varit föremål för värdering är relativt små samtidigt som det saknas öppna och vid varje tidpunkt väl fungerande marknader för de enskilda tillgångarna. Detta gör det svårt att finna vägledning i extern information. Sammantaget har detta lett till att en enhetlig diskonteringsränta på 10,3% (10,5%) efter skatt har använts, vilken i första hand ska ses ett vägt genomsnitt av vad Midway bedömt vara relevant för små bolag med relativt traditionella verksamheter snarare än att rörelserisken i de enskilda tillgångarna är helt identisk.

Återvinningsbeloppet för KGE är baserat på beräkningar av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår från beräknat framtida kassaflöde, som för 2022 baseras på finansiell budget upprättade av ledningen för respektive KGE. För perioden från 2023-2026 har det genomsnittliga utfallet för perioden 2017 - 2021 vägts samman med bolagets budget för 2022 och bolagets långsiktiga planer. Tillväxttakten är satt till 2% (2%) bortom 5 år. Företagsledningens slutsats från beräkning av återvinningsvärde är att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på enheterna blir lägre än deras sammantagda redovisade värde.

Goodwill

	Landqvist	HAKI	Verternax	Total
2021	20,2	10,1	186,1	216,4
2020	20,2	9,2	0	29,4

NOT 14 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Organisations-nummer	Säte	Kapital-andel	Rösträtts-andel	Antal andelar	Bokfört värde
FAS Converting Machinery AB	556198-8378	Burlöv	100%	100%	40 000	10,1
FAS Inc	0100-1827-98	USA	100%	100%	-	-
Haki AB	556075-5067	Ö Göinge	100%	100%	1 550 000	114,2
Haki Rental AB	559080-7490	Ö Göinge	100%	100%		
Haki Ltd	1203497	England	100%	100%		
Turnbrock Ltd	551743	Skottland	100%	100%		
Span Access Solutions Ltd	407211	Skottland	100%	100%		
ODA Systems Ltd	4/6157	Skottland	100%	100%		
Haki A/S	69391814	Danmark	100%	100%		
Haki AS	982 736 765	Norge	100%	100%		
Haki SAS	329086731	Frankrike	100%	100%		
Haki Hungary Kft	10-09-026591	Ungern	100%	100%		
Haki Australia Pty Ltd	43 159 720 635	Australien	100%	100%		
Vertemax Group Ltd	07799556	England	100%	100%		
Vertemax Ltd	07254120	England	100%	100%		
Vertemax Inc	712561323BC0001	Kanada	100%	100%		
Vertemax S.r.o.	52805581	Slovakien	100%	100%		
Elebia Ltd	09889325	England	100%	100%		
Mid Trailer AB	556112-3935	Karlskoga	100%	100%	5 000	0,0
MÅTIM-Gruppen AB	556728-6581	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
Landqvist Mekaniska Verkstad AB	556087-7158	Essunga	100%	100%		
NOM Holding AS	899249852	Norge	100%	100%	2 474 940	17,4
Normann Olsen Maskin AS	921502958	Norge	100%	100%		
Norgeodesi AS	971052201	Norge	100%	100%		
Optiol Holding AB	556652-1117	Malmö	100%	100%	1 000	0,1
AB Prosparitas	556239-7850	Malmö	100%	100%	17 433 333	53,9
Summa						195,9

Moderbolagets förvärv uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Bokfört värde på årets försäljningar uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Årets kapitaltillskott uppgår till 0,0 Mkr (0,0 Mkr). Årets nedskrivningar uppgår till 0,0 Mkr (10,7 Mkr). Antalet legala enheter i koncernen uppgår till 26 st (21).

NOT 15 ANDELAR I INTRESSEFÖRETAG

Koncernen	2021	2020
Ingående balans	1,2	1,4
Tillkommande/Avgående företag	0,0	0,0
Erhållen utdelning	-0,1	-0,2
Andel av vinst/förlust	0,2	0,0
Utgående balans	**1,3**	**1,2**

Andel av vinst/förlust anges efter skatt. Koncernens andelar i intresseföretag är som följer:

		2021				
Namn	Org.nr	Tillgångar	Skulder	Intäkter	Resultat efter skatt	Ägarandel
Fastighets AB Lennart Björn Eriksson	556069-1577	3,9 (3,8)	0,1 (0,1)	0 (0)	0,5 (-0,1)	34% (34)

NOT 16 VARULAGER MM

Varulager	Bruttovärde lager 2021-12-31	Reserverat för inkurans	Nettovärde lager 2021-12-31
Råvaror och förnödenheter	62,6	-3,3	59,2
Varor under tillverkning	54,9	-0,0	54,8
Färdiga varor och handelsvaror	166,2	-12,4	153,8
Utgående balans	**283,5**	**-15,7**	**267,9**

Varulager	Bruttovärde lager 2020-12-31	Reserverat för inkurans	Nettovärde lager 2020-12-31
Råvaror och förnödenheter	37,6	-3,0	34,6
Varor under tillverkning	23,1	-0,1	23,0
Färdiga varor och handelsvaror	120,4	-8,8	111,6
Utgående balans	**181,1**	**-11,9**	**169,3**

Inkuransreservens utveckling	Inkuransreserv vid årets ingång	Kostnader för nedskrivningar av varulager	Återföring inkuransreserver	Inkuransreserv 2021-12-31
Råvaror och förnödenheter	-3,0	-0,3		-3,3
Varor under tillverkning	-0,1		0,1	-0,0
Färdiga varor och handelsvaror	-8,8	-3,6		-12,4
Utgående balans	**-11,9**	**-3,9**	**0,1**	**-15,7**

NOT 17 KUNDFORDRINGAR

	2021	2020
Kundfordringar brutto	154,3	132,7
Avgår reservering för värdeminskning	-9,4	-6,7
Kundfordringar netto	**144,8**	**126,0**
varav ej förfallna	90,3	99,9
varav förfallna inom 30 dagar	30,1	15,7
varav förfallna mellan 31 och 60 dagar	8,0	3,1
varav förfallna mellan 61 och 90 dagar	4,8	3,6
varav förfallna mellan 91 och 120 dagar	2,1	2,3
varav förfallna mellan 121 och 150 dagar	1,8	1,2
varav förfallna mellan 151 och 180 dagar	1,5	0,5
varav förfallna över 180 dagar	9,3	5,7
	144,8	**126,0**
Reserv för värdeminskning årets ingång (-)	**-9,7**	**-12,2**
Fordringar som skrivits bort under året (+)	0,7	5,6
Årets reservering för osäkra kundfordringar (-)	-4,8	-1,5
Återförd ej utnyttjad reservering (+)	1,4	1,4
Sålda dotterföretag	0,1	-
Reserv för värdeminskning årets utgång (-)	**-9,4**	**-6,7**

Per 2021-12-31 uppgick förfallna kundfordringar till 54,6 Mkr (32,1 Mkr) varav 9,4 Mkr (6,7 Mkr) reserverats. Det reserverade beloppet bedöms utgöra de kommande 12 månadernas kreditförluster.

Andra långfristiga fordringar uppgår brutto till 17,9 Mkr. Reservering motsvarande förväntade kreditförluster under de kommande 12 månaderna har gjorts med ett belopp om 5,1 Mkr. Bokfört värde på resterande långfristiga fordringar där inget reserveringsbehov bedöms föreligga, uppgår till 12,8 Mkr.

NOT 18 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Koncernen	2021	2020
Förutbetalda hyror	2.5	3.2
Förutbetalda licenskostnader	1.5	1.6
Övriga	6.8	3.1
Summa	10.8	7.8
Moderbolaget		
Övriga	0.6	0.5
Summa	0.6	0.5

NOT 19 LIKVIDA MEDEL

Likvida medel utgörs av kassa och bank. Banktillgodohavanden per balansdagen är enligt följande:

Bank	Rating (dec 2021) Standard & Poor's	2021	2020
SEB	AA-	1.6	4.1
Swedbank	A+	15.1	28.6
Övriga	-	23.2	0.1
Summa		39.9	32.8

Moderbolagets likvida medel uppgår till 0,0 Mkr (13,7). Koncernens samlade likviditet är placerad i stora banker med höga kreditbetyg. Bland övriga banker ingår bland annat Barclays och Clydesdales i Storbritannien. Förväntade kreditförluster de närmaste 12 månaderna bedöms vara oväsentliga. För koncernens respektive moderbolagets outnyttjade checkräkningskrediter hänvisas till not 22.

NOT 20 FINANSIELL RISKHANTERING OCH FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiell riskhantering

Midway arbetar internationellt och är därför exponerad för ränte- och finansieringsrisker samt valutarisker. Utgångspunkten för koncernens finansverksamhet är att de finansiella riskerna, som företaget exponeras för som en följd av affärsverksamheten, skall minimeras.

Finanspolicy och organisation

Midways finanspolicy anger ramar för hur olika typer av finansiella risker skall hanteras och med vilken riskexponering verksamheten skall bedrivas. Huvudansvaret för samtliga finansiella risker är centraliserad till koncernledningen. För att uppnå stordriftsfördelar och synergieffekter och för att minimera hanteringsrisker är Midways finansiella verksamhet huvudsakligen koncentrerad till moderbolaget.
Huvudinriktningen är att eftersträva en låg riskprofil. För att få maximal tillgänglighet till och avkastning på kapitalet har flödena i koncernen koncentrerats till koncernkonton i en stor svensk bank. Moderbolaget fungerar som koncernens internbank och svarar bl a för upplåning av dotterbolagens rörelsekapital.

Klimatrelaterade risker

Klimatförändringar påverkar samhället i stort och kommer framöver att få allt större betydelse för företags verksamheter. Midway har ett ansvar att minimera vår klimatpåverkan genom produktion och andra affärsaktiviteter, vilket utgör en del av koncernens hållbarhetsarbete. En del av detta arbete kan leda till förändringar av våra produkter, tjänster & försörjningskedjor. I nuläget bedömer Midway inte att dessa faktorer utgör någon väsentlig osäkerhet gällande uppskattningar, bedömningar och presentation i denna årsredovisning. För mer information om koncernens arbete för att minimera vår klimatpåverkan hänvisas till hållbarhetsdelarna i årsredovisningen samt styrelsens respektive ledningens beskrivning av verksamheten och strategi.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar Midways finansieringskostnader uppåt eller nedåt. Per 2021-12-31 uppgick koncernens netto av likvida medel, kortfristiga placeringar och räntebärande skulder, inklusive konvertibelt lån men exklusive pensionsavsättning, till 77 (16) Mkr.
En förändring av genomsnittsräntan med 1 procentenhet baserat på aktuell nettolåneskuld påverkar finansnettot med ca 0,8 (ca 0,2) Mkr. Koncernens räntepolicy är att så långt som möjligt använda sig av en rörlig ränta, och huvuddelen av koncernens skulder löper med rörlig ränta. En högre räntenivå skulle innebära negativa effekter på framförallt koncernens finansnetto men utifrån nuvarande nettoskuld är risken begränsad. Inför möjliga förändringar av utestående krediter övervägs förändrad räntenivå som en del av bedömningen.

Valutarisk

Förändringar i valutakurser påverkar koncernens resultat, eget kapital och konkurrenssituation på olika sätt.

Transaktionsexponering

Resultatpåverkan uppkommer då inköp och försäljning sker i olika valutor. Midways exportförsäljning sker i allt väsentligt i SEK, NOK, DKK, EUR, CAD och USD. En del valutarisk vid försäljning i utländsk valuta motverkas av inköp i samma valuta. Om den svenska kronan hade försvagats/förstärkts med 5% i förhållande till EUR, NOK, DKK, CAD, GBP och AUD med alla andra variabler konstanta, skulle det omräknade rörelseresultatet per den 31 december 2021 ha varit 1,1 Mkr lägre/högre avseende EUR, 2,5 Mkr högre/lägre avseende NOK, 0,5 Mkr högre/lägre avseende DKK, 0,8 Mkr lägre/högre avseende AUD, 0,2 Mkr högre/lägre avseende CAD samt 4,1 Mkr högre/lägre avseende GBP, till största delen som en följd av vinster/förluster vid omräkning av skulder och fordringar uttryckta i dessa valutor. Övriga valutor, USD och PLN bedöms inte ge upphov till några väsentliga effekter. Transaktionsexponeringen i koncernen hanteras via en Multicurrency cashpool kopplad till en kreditfacilitet i SEK. Koncernen säkerställer uppföljning av utländska kassaflöden och vidtar sedan löpande köp- eller säljtransaktioner i relevant valuta för att säkerställa tillräckliga saldon i respektive valuta. Koncernen har per 2021-12-31 inga utestående ränte- eller valutaderivatkontrakt.

Omräkningsexponering

Omräkningsexponering uppkommer genom resultatpåverkan vid omräkning av utländska dotterbolags resultat till svenska kronor. Omräkningseffekt påverkar även eget kapital vid omräkning av utländska dotterbolags nettotillgångar till svenska kronor. Vid omräkning av utländska dotterbolags resultaträkningar har förändrade valutakurser under 2021 påverkat Midways rörelseresultat med 0,3 Mkr (-1,2) Mkr.

Per 2021-12-31 uppgick nettotillgångarna i koncernens utländska dotterbolag, omräknade till balansdagskurs, till 84 (96) Mkr. Årets omräkningsdifferenser, som redovisas i övrigt totalresultat, uppgick till -9,3 (3,8) Mkr. De mest betydelsefulla valutorna i koncernen är NOK, DKK, EUR, GBP, CAD och USD. Indirekt exponering förekommer främst genom påverkan på konkurrenssituationen mellan olika företag beroende på att de har olika valutabas för sina kostnader samt av att pris på vissa råvaror bestäms utifrån andra valutakurser än SEK. Ett företags konkurrenskraft bestäms till stor del av produktionskostnaderna, som starkt påverkas av var i världen produktionen sker. Inom Midway-koncernen är produktionen förlagd till Sverige förutom en mindre del i Ungern.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk hanteras genom att koncernen innehar tillräckligt med likvida medel och kortfristiga placeringar med en likvid marknad, tillgänglig finansiering genom avtalade kreditfaciliteter och möjligheten att stänga marknadspositioner. På grund av verksamhetens dynamiska karaktär bibehåller koncernfinans flexibiliteten i finansieringen genom att upprätthålla avtal om lyftningsbara krediter. Ledningen följer också rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv på basis av förväntade kassaflöden. Koncernens kreditavtal innehåller sedvanliga lånevillkor vilka följs upp och rapporteras kvartalsvis. Under 2021 förekom inga överträdelser av koncernens lånevillkor. Nuvarande huvudsakliga finansiering utgörs av ett revolverande faciliteitsavtal som den 1 mars 2022 ersattes av ett nytt liknande avtal. Bolagets finansiella skulder upptagna i balansräkningen till upplupet anskaffningsvärde redovisas i nedan tabell till odiskonterade belopp. Skulderna förfaller enligt följande:

2021-12-31	<1 år	mellan 1-2 år	mellan 2-5 år	>5 år
Skulder till kreditinstitut	86,4	2,2	-	-
Leasingskulder enligt IFRS16	19,6	12,4	11,8	4,2
Övriga långfristiga skulder	18,0	75,2	-	-
Förskott från kunder	15,4	-	-	-
Leverantörsskulder	101,3	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	96,8	-	-	-
Summa	337,2	89,8	11,8	4,2

2020-12-31	<1 år	mellan 1-2 år	mellan 2-5 år	>5 år
Skulder till kreditinstitut	1	2	2	-
Leasingskulder enligt IFRS16	22	19	3	0
Övriga långfristiga skulder	15	7	-	-
Förskott från kunder	12	-	-	-
Leverantörsskulder	49	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	52	-	-	-
Summa	151	28	5	0

Kapitalrisk

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är dels att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, dels att kortsiktigt ha en viss överkonsolidering för att ha ett finansiellt handlingsutrymme när förutsättningarna för förvärv bedöms som gynnsamma. Vid nuvarande koncernstruktur bedöms en soliditet överstigande 40 % som överkonsolidering. Soliditeten beräknas som eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen och uppgick på balansdagen till 55% (70) %. För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

Kreditrisk

Kreditrisken kan uppdelas i en kommersiell och en finansiell risk. Den kommersiella risken omfattar kunders betalningsförmåga och hanteras av respektive dotterföretag genom bevakning av betalningsförmågan. Koncernens policy är att löpande kreditpröva sina kunder. Någon kommersiell risk utöver gjorda reserveringar bedöms ej föreligga. De finansiella riskerna för koncernen omfattar placering av överskottsmedel. Koncernens maximala exponering för kreditrisk på balansdagen uppgår till 203 Mkr, vilket till merparten består av kundfordringar, långfristiga fordringar och likvida medel. Redovisningsprinciperna för finansiella instrument har tillämpats för nedanstående poster:

2021-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar					
Andra långfristiga värdepappersinnehav					
Andra långfristiga fordringar	12,8				12,8
Kundfordringar	144,9				144,9
Övriga fordringar	5,6				5,6
Likvida medel	39,9				39,9
Summa finansiella tillgångar	203,2				203,2
Finansiella skulder					
Skulder till kreditinstitut långfristiga			30,7		30,7
Skulder till kreditinstitut kortfristiga			85,9		85,9
Villkorade tilläggsköpeskillingar				70,9	70,9
Leverantörsskulder			101,3		101,3
Förskott från kunder			15,4		15,4
Övriga kortfristiga skulder			37,8		37,8
Summa finansiella skulder			271,1	70,9	342,0

Upplysningar om finansiella instrument värderade till verkligt värde via årets resultat

Koncernen redovisar villkorade tilläggsköpskillingar som en övrig skuld i koncernens balansräkning och värderas till verkligt värde via årets resultat. Värdering sker enligt nivå 3 i IFRS 13 Värdering till verkligt värde. Midway fastställer det verkliga värdet på villkorade tilläggsköpeskillingar genom att beräkna ett nuvärde av förväntade framtida kassaflöden där framtida kassaflöden diskonteras till värde vid rapportperiodens utgång. Koncernen beräknar förväntade framtida kassaflöden genom att bedöma sannolikheten för olika utfall avseende förvärvade verksamheters bruttoresultat. Vid varje rapportperiods utgångs görs en bedömning av mest sannolika utfall, vilket betyder att förändrade antaganden om framtida utfall kan ge väsentliga förändringar i redovisade belopp för villkorade tilläggsköpeskillingar.

2021	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	18,0				18,0
Räntekostnader och valutakurseffekter			-10,0		-10,0
Orealiserade värde-förändringar					
Summa	**18,0**		**-10,0**		**8,0**

2020	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Totalt
Finansnetto					
Ränteintäkter och valutakurseffekter	2,9	-	-	-	2,9
Räntekostnader och valutakurseffekter	-	-	-21,2	-	-21,2
Orealiserade värde-förändringar	-	-	-	-	-
Summa	**2,9**	**0,0**	**-21,2**	**0,0**	**-18,3**

2020-12-31	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde (Hold to collect)	Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultaträkningen (Other)	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen	Redovisat värde
Finansiella tillgångar	-	-	-	-	-
Andra långfristiga värdepappersinnehav	-	-	-	-	-
Andra långfristiga fordringar	31,6	-	-	-	31,6
Kundfordringar	126,0	-	-	-	126,0
Övriga fordringar	4,3	-	-	-	4,3
Kortfristiga placeringar	-	-	-	-	-
Likvida medel	32,8	-	-	-	32,8
Summa finansiella tillgångar	**194,7**	**0,0**	**0,0**	**0,0**	**194,7**
Finansiella skulder	-	-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut långfristiga	-	-	26,4	-	26,4
Skulder till kreditinstitut kortfristiga	-	-	22,7	-	22,7
Leverantörsskulder	-	-	48,9	-	48,9
Förskott från kunder	-	-	12,4	-	12,4
Övriga kortfristiga skulder	-	-	15,1	-	15,1
Summa finansiella skulder	**0,0**	**0,0**	**125,5**	**0,0**	**125,5**

NOT 21 AKTIEKAPITAL

Aktiefördelning	Antal aktier	Antal röster
A-aktier, med kvotvärde 10 kr/aktie	9 920 793	99 207 930
B-aktier, med kvotvärde 10 kr/aktie	17 408 343	17 408 343
Summa	**27 329 136**	**116 616 273**

Förslag till vinstdisposition

Koncernens disponibla medel enligt upprättad koncernbalansräkning uppgår till 276,2 Mkr.

Av detta utgör årets resultat 58,1 Mkr.

Till årsstämmans förfogande står i moderbolaget (kronor):	
Balanserad vinst	102 864 854
Årets resultat	9 821 083
Summa	**119 685 937**

Styrelsen och verkställande direktören föreslår att vinstmedel disponeras på följande sätt:

Utdelning till aktieägare (0,75 kr per aktie)	20 496 852
Balanseras i ny räkning	99 189 085
Summa	**119 685 937**

NOT 22 SKULDER TILL KREDITINSTITUT

Koncernen

Mkr	2021	2020
Skulder till kreditinstitut	2,2	3,5
Skulder avseende finansiell leasing	28,5	22,9
Summa långfristig upplåning	**30,7**	**26,4**
Utnyttjad checkräkningskredit	4,8	0,0
Skulder avseende finansiell leasing	19,6	21,5
Övriga korta krediter	0,0	0,0
Skulder till kreditinstitut	61,5	1,2
Summa kortfristig upplåning	**85,9**	**22,7**
Total upplåning	**116,6**	**49,1**

Moderbolaget

Mkr	2021	2020
Utnyttjad checkräkningskredit	4,8	0,0
Skulder till kreditinstitut	60,0	0,0
Summa upplåning	**64,8**	**0,0**

Av de långfristiga skulderna till kreditinstitut på 30,7 (26,4) Mkr förfaller 14,0 (20,9) Mkr till betalning mellan 1 och 2 år, 12,5 (5,3) Mkr till betalning mellan 2 och 5 år samt 4,2 (0,2) Mkr till betalning mer än 5 år efter balansdagens utgång.

Koncernens lån är i allt väsentligt upptagna i SEK och till rörlig ränta. Verkligt värde bedöms därför överensstämma med bokfört värde.

Koncernens beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (40,0) Mkr varav 4,8 (0,0) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 180,0 (180,0) Mkr, varav 60,0 (0,0) Mkr är utnyttjade.

Moderbolagets beviljade checkräkningskrediter uppgår till 40,0 (40,0) Mkr, varav 4,8 (0,0) Mkr är utnyttjade. Övriga krediter uppgår till 180,0 (180,0) Mkr, varav 60,0 (0,0) Mkr är utnyttjade.

Avstämning av nettoskuld

Koncernen

Mkr	2021	2020
Likvida medel	39,9	32,8
Avsättning för pensioner	-14,4	-13,2
Skulder till kreditinstitut, förfaller inom ett år	-85,9	-22,7
Skulder till kreditinstitut, förfaller efter ett år	-30,7	-26,4
Nettoskuld	**-91,1**	**-29,5**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Avsättning pensioner	Skulder till kreditinstitut <1 år	Skulder till kreditinstitut >1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2020	**32,8**	**0,0**	**-13,2**	**-22,7**	**-26,4**	**-29,5**
Kassaflöde	-7,1	-	-	59,2	9,0	43,1
Valutakursdifferenser	-	-	-0,8	-	-	-0,8
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-	-	-0,4	-4,1	-13,3	-17,8
Nettoskuld per 31 december 2021	**39,9**	**0,0**	**-14,4**	**-85,9**	**-30,7**	**-91,1**

Mkr	Likvida medel	Kortfristiga placeringar	Avsättning pensioner	Skulder till kreditinstitut <1 år	Skulder till kreditinstitut >1 år	Summa
Nettoskuld per 31 december 2019	**38,7**	**0,0**	**-15,2**	**-26,2**	**-140,6**	**-143,3**
Kassaflöde	-5,9	-	-	3,5	114,2	111,8
Valutakursdifferenser	-	-	1,3	-	-	1,3
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-	-	0,8	-	-	0,8
Nettoskuld per 31 december 2020	**32,8**	**0,0**	**-13,2**	**-22,7**	**-26,4**	**-29,5**

Nettoskuld definieras som räntebärande skulder inklusive avsättningar till pensioner med avdrag för likvida medel och räntebärande tillgångar. Säljarrevers vid förvärv och tilläggsköpeskilling ingår ej i nettoskuld.

Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

Koncernen	2021	2020
Fastighetsinteckningar	-	-
Företagsinteckningar	63,9	70,6
Övriga panter	1,8	1,4
Summa	**65,7**	**72,0**
Moderbolaget		
Övriga panter	1,8	1,4
Summa	**1,8**	**1,4**

NOT 23 ÖVRIGA LÅNG- OCH KORTFRISTIGA SKULDER

Koncernen, Mkr	2021-12-31	2020-12-31
Övriga skulder, långfristiga		
Villkorad tilläggsköpeskilling rörelseförvärv	70,9	1,8
Övriga skulder	4,3	5,3
Summa	**75,2**	**7,1**
Övriga skulder, kortfristiga		
Säljarrevers från rörelseförvärv	18,0	0,0
Övriga skulder	19,8	15,1
Summa	**37,8**	**15,1**

Vid utgången av 2021 avser villkorad köpeskilling förvärvet av Vertemax, vilket slutfördes den 2 mars 2021. Den villkorade köpeskillingen förfaller till betalning den 30 juni 2023. Även säljarrevers från rörelseförvärv avser i sin helhet förvärvet av Vertemax och förfaller till betalning den 2 mars 2022. Årets förändring av villkorade köpeskillingar fördelar sig enligt följande tabell.

Villkorade tilläggsköpeskillingar rörelseförvärv, Mkr	2021	2020
Ingående balans	**1,8**	**3,6**
Tillkommande villkorade tilläggsköpskillingar	69,2	0,0
Valutakursförändring	0,4	0,0
Effekt av diskontering	1,3	0,0
Bedömning villkorade tilläggsköpeskillingar	-0,8	-1,8
Utbetalda villkorade tilläggsköpeskillingar	-1,0	0,0
Utgående balans	**70,9**	**1,8**

Bedömning av villkorade köpeskillingar har under räkenskapsåret medfört en återföring om 0,8 Mkr (1,8 Mkr), vilket redovisats som en övrig rörelseintäkt i rapport över totalresultat. Kvarvarande villkorade tilläggsköpeskillingar avser förvärvet av Vertemax och är baserade på bolagets bruttoresultat under 2021 och 2022. För ytterligare information om värdering och klassificering av villkorade tilläggsköpeskillingar, se not 20.

NOT 24 AVSÄTTNINGAR

Koncernen

Avsättningar har gjorts för pensioner samt garantiåtaganden mot kund.

	2021	2020
Ingående balans	**0,7**	**0,5**
Ianspråktagna avsättningar	-0,4	-0,3
Övriga avsättningar	-	0,5
Avsättning för uppskjuten skattefordran	6,4	-
Utgående balans	**6,7**	**0,7**
Avsatt till förmånsbestämda pensioner (se not 25)	12,1	11,3
Avsatt till övriga pensioner	2,3	1,8
Utgående balans	**21,1**	**13,8**

NOT 25 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA EFTER AVSLUTAD ANSTÄLLNING

Tabellen nedan visar var i de finansiella rapporterna som koncernens ersättningar efter avslutad anställning är redovisade.

Redovisning avseende förmånsbestämda pensionsplaner:	2021	2020
Skuld i balansräkningen	12,1	11,3
Redovisning i rörelseresultatet	-0,2	-0,2
Omvärdering mot övrigt totalresultat	-1,7	-0,1

*Kostnader redovisat i rörelseresultatet inkluderar kostnader för tjänstgöring under innevarande år, kostnader för tjänstgöring under tidigare år, nettoräntekostnader samt vinster och förluster vid regleringar.

Koncernen har förmånsbestämda pensionsplaner i Sverige och Norge, som lyder under i stort sett likartade regelverk. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är i huvudsak relaterade till Norge. Samtliga planer är pensionsplaner baserade på slutlig lön, som ger anställda som omfattas av pensionsplanen förmåner i form av en garanterad nivå på pensionsutbetalningarna under livstiden. Nivån på förmånen beror på de anställdas tjänstgöringstid och lön vid pensioneringstidpunkten. Planerna är i allt väsentligt utsatta för i stort sett likartade risker, som beskrivs nedan. Koncernens förmånsbestämda pensionsplaner är per balansdagen ofonderade planer, för vilka företaget betalar ut ersättningar vid förfallotidpunkt.

De belopp som redovisas i balansräkningen har beräknats enligt följande:

	2021	2020
Nuvärdet av fonderade förpliktelser	-	-
Verkligt värde på förvaltningstillgångar	-	-
Nuvärdet av ofonderade förpliktelser	12,1	11,3
Skuld i balansräkningen	**12,1**	**11,3**

Förändringen i den förmånsbestämda förpliktelsen under året är följande:

	2021			2020		
	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa	Nuvärdet av förpliktelsen	Verkligt värde på förvaltnings-tillgångarna	Summa
Per 1 januari	**11,3**	**0,0**	**11,3**	**13,8**	**0,0**	**13,8**
Kostnader för tjänstgöring under innevarande år				-	-	-
Räntekostnader / Intäkter	0,2	0,0	0,2	0,2	0,0	0,2
	0,2	0,0	0,2	0,2	0,0	0,2
Överföring vid avyttring av dotterbolag				-	-	-
Avkastning på förvaltnings-tillgångar				-	-	-
Överföring till avgiftsbestämd plan				-	-	-
Vinst / Förlust till följd av ändrade antaganden	1,7		1,7	0,1	-	0,1
	1,7	0,0	1,7	0,1	0,0	0,1
Valutakursdifferenser	0,7	0,0	0,7	-1,1	0,0	-1,1
Avgifter				-	-	-
Utbetalda ersättningar	-1,7	0,0	-1,7	-1,6	0,0	-1,6
Per 31 december	**12,1**	**0,0**	**12,1**	**11,3**	**0,0**	**11,3**
varav pensionsförpliktelser i Norge	11,8	0,0	11,8	11,0	0,0	11,0

Av de aktuariella vinsterna och förlusterna var merparten relaterade till ändrade demografiska och erfarenhetsmässiga antaganden och resterande skillnad är finansiella antaganden. De viktigaste aktuariella antagandena var följande:

	2021		2020	
	Sverige	Norge	Sverige	Norge
Diskonteringsränta	1,50%	1,50%	1,50%	1,50%
Inflation	1,50%	1,50%	1,50%	1,50%
Löneökningar	2,25%	2,25%	1,75%	1,75%
Pensionsökningar	2,25%	2,25%	1,75%	1,75%

Känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för ändringar i de vägda väsentliga antagandena är:

	Förändring i antagande	Ökning i antagande	Minskning i antagande
Diskonteringsränta	0,5% (0,5%)	-1,7% (-1,9%)	1,8% (2,0%)
Löner	0,5% (0,5%)	0,0% (0,0%)	0,0% (0,0%)
Pensioner	0,5% (0,5%)	1,8% (2,0%)	-1,7% (-1,9%)
Livslängd	1 år (1 år)	14,9% (10,9%)	-14,7% (-11,5%)

Ovanstående känslighetsanalyser baseras på en förändring i ett antagande medan alla andra antaganden hålls konstanta. I praktiken är det osannolikt att detta inträffar och förändringar i några av antagandena kan vara korrelerade. Vid beräkning av känsligheten i den förmånsbestämda förpliktelsen för väsentliga aktuariella antaganden används samma metod (nuvärdet av den förmånsbestämda förpliktelsen med tillämpning av den s.k. projected unit credit method vid slutet av rapportperioden) som vid beräkning av pensionsskulden som redovisas i rapporten över finansiell ställning.

Vid periodens utgång förekom inga fonderade förpliktelser och därmed inga förvaltningstillgångar.

Genom sina förmånsbestämda pensionsplaner och sjukvårdsplaner efter avslutad anställning är koncernen exponerad mot ett antal risker, de mest väsentliga riskerna beskrivs nedan:

Förändringar i obligationernas avkastning

En minskning i avkastningen på bostadsobligationer kommer att innebära en ökning av skulderna i planen.

Inflationsrisk

Merparten av planens förpliktelser är kopplade till inflationen, högre inflation leder till högre skulder.

Livslängdsantaganden

Merparten av pensionsförpliktelserna innebär att de anställda som omfattas av planen ska erhålla förmånerna livet ut vilket medför att höjda livslängdsantaganden resulterar i högre pensionsskulder.

Avgifter till planer för ersättningar efter avslutad anställning förväntas för räkenskapsåret 2021 uppgå till 0,0 mkr.

Löptidsanalys avseende förväntade odiskonterade betalningar för pensions- och sjukvårdsförmåner efter avslutad anställning:

	Inom 1 år	1-2 år	2-5 år	>5 år
Pensionsförmåner	1,8	1,8	5,3	1,2

NOT 26 EVENTUALFÖRPLIKTELSER

Koncernen	2021	2020
Borgensförbindelser	0,0	0,0
Övriga eventualförpliktelser*	0,0	0,8
Summa	0,0	0,8

*Avser fullgörandegarantier samt förskottsgarantier

Moderbolaget		
Borgensförbindelser för dotterbolag	0,0	0,0
Summa	0,0	0,0

På en fastighet tidigare ägd av det nu avyttrade dotterbolaget Sporrong pågår mätningar av förekomsten av kolväten i marken på Länsstyrelsens inrådan. Mätningarna kommer att pågå fram till utgången av 2024. Om Länsstyrelsen därefter bedömer att det föreligger behov av åtgärder kan omfattning och ansvar först fastställas efter mätperiodens slut.

NOT 27 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Koncernen	2021	2020
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	21,5	18,1
Upplupna räntor	0,4	0,1
Upplupna lönekostnader	7,0	7,0
Mervärdesskatt	18,6	18,3
Övriga	12,6	9,2
Summa	80,1	50,7

Moderbolaget	2021	2020
Upplupna semesterlöner och sociala avgifter	1,5	1,0
Upplupna räntor	0,4	0,1
Övriga	2,0	1,3
Summa	3,9	2,5

NOT 28 FÖRÄNDRING AV SKULDER I FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

Koncernen	Ingående balans 2020-12-31	Kassa-flöde	Ej kassaflödespåverkande förändringar: Övriga förändringar	Ej kassaflödespåverkande förändringar: Förvärvade skulder	Utgående balans 2021-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	26,4	-11,0		15,0	30,7
varav leasingskulder	22,9	-0,4		5,2	28,5
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	22,7	-51,2		12,0	85,9
varav leasingskulder	21,5	-3,9		2,0	19,6
Totala skulder i finansieringsverksamheten	49,1	-39,6	0,0	27,9	116,6

Moderbolaget	Ingående balans 2020-12-31	Kassa-flöde	Ej kassaflödespåverkande förändringar: Övriga förändringar	Ej kassaflödespåverkande förändringar: Förvärvade skulder	Utgående balans 2021-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	0,0				0,0
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	0,0	60			60,0
Totala skulder i finansieringsverksamheten	0,0	60	0,0	0,0	60,0

För vidare information om leasingskulder hänvisas till not 6.

NOT 29 AVYTTRADE DOTTERFÖRETAG

Inga väsentliga dotterföretag har avyttrats under innevarande räkenskapsår eller under föregående räkenskapsår.

NOT 30 FÖRETAGSFÖRVÄRV

Midway förvärvade och tillträdde den 2 mars 2021 samtliga aktier i det brittiska företaget Vertemax. Vertemax kompletterar på ett utmärkt sätt HAKI främst med lösningar för säkert arbete på hög höjd. Vertemax har haft en stark tillväxt de senaste åren och under 2020 uppgick bolagets omsättning till cirka 180 Mkr. Bolagets genomsnittliga rörelseresultat för 2019 och 2020 uppgår till cirka 38 Mkr. Köpeskillingen uppgår maximalt till 22 miljoner pund på skuldfri basis, varav 16 miljoner i fast köpeskilling och 6 miljoner i villkorad tilläggsköpeskilling. Förvärvet betalas kontant och finansieras inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Vertemax konsolideras i Midway från den 2 mars 2021 och ingår i segment Safe Access Solutions. Från förvärvstidpunkten till den 31 december 2021 bidrog Vertemax med en omsättning på cirka 160 Mkr och ett rörelseresultat på cirka 29 Mkr, vilket inkluderar avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar, kundrelationer, uppgående till cirka 4 Mkr. Om Vertemax ingått i Midway från den 1 januari 2021 skulle koncernens omsättning varit 20 Mkr högre och rörelseresultatet skulle varit cirka 2 Mkr högre.

Vertemax utvecklar, säljer och marknadsför säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd. Vertemax grundades 2010 och har cirka 35 anställda. Storbritannien är den största marknaden, där London dominerar och huvudfokus är nybyggnation. Kanada har visat stark tillväxt under de senaste åren och nyligen öppnade Vertemax ett försäljningskontor i Bratislava för att bearbeta östra Europa.

Som verkligt värde har identifierats kundrelationer om 24 Mkr, med tillhörande uppskjuten skatteskuld om 5 Mkr. Identifierad goodwill, totalt 180 Mkr, förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill och motiveras av de goda möjligheterna till tillväxt genom att Vertemax produkter lanseras till HAKIs kunder i Skandinavien och HAKIs produkter till Vertemax kunder i Storbritannien samt genom att Vertemax och HAKI tillsammans marknadsför sina erbjudanden i östra Europa och Nordamerika. Identifierad goodwill motiveras även av förväntade framtida synergier mellan HAKI och Vertemax inom produktion och logistik.

Förvärvsanalysen är preliminär. En mindre del av köpeskillingen finansieras genom en säljarrevers, som uppgick till cirka 17 Mkr vid förvärvstillfället och förfaller till betalning den 2 mars 2022. Ingen ränta utgår på säljarreversen och den redovisas som en övrig skuld i koncernens balansräkning. Den villkorade tilläggsköpeskillingen utbetalas senast den 30 juni 2023, har diskonterats och redovisas som en övrig långfristig skuld i koncernens balansräkning. Beloppet för tilläggsköpeskilling har diskonterats och redovisas till verkligt värde. Midway har gjort bedömningen att maximal tilläggsköpeskilling kommer att utgå, vilken uppgår till 6 miljoner pund i nominellt värde. Tilläggsköpeskillingen är baserad på Vertemax prestation under 2021 och 2022. Verkligt värde på kundfordringar och övriga fordringar bedöms överensstämma med bokfört värde och var i allt väsentligt reglerade inom 90 dagar från förvärvstidpunkt. För ytterligare beskrivning av värdering till verkligt värde i enlighet med IFRS 13, se not 20.

Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till drygt 3 Mkr och har belastat övriga rörelsekostnader. Integrationen av Vertemax har inletts och det finns inga omstruktureringskostnader relaterade till förvärvet.

PRELIMINÄR FÖRVÄRVSANALYS, Mkr

Vertemax nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Verkligt värde
Kundrelationer	24
Goodwill i förvärvad koncern	49
Materiella anläggningstillgångar, inkl IFRS 16	14
Övriga anläggningstillgångar	0
Varulager	38
Kundfordringar	27
Övriga fordringar, inkl interimsfordringar	1
Likvida medel	16
Uppskjutna skatteskulder	-5
Långfristiga räntebärande skulder, inkl IFRS 16	-13
Kortfristiga räntebärande skulder, inkl IFRS 16	-12
Leverantörsskulder	-32
Övriga skulder, inkl interimsskulder	-91
Summa	**15**
Tillkommande goodwill	131
Summa	**146**

Köpeskilling	Verkligt värde
Likvida medel i samband med tillträde	50
Säljarrevers	17
Bedömd villkorad tilläggsköpeskilling	88
Summa	**146**

I samband med förvärvsanalysen identifierades immateriella tillgångar i form av kundrelationer uppgående till 24 Mkr. Identifierade kundrelationer bedöms ha en bestämbar nyttjandeperiod uppgående till 5 år och tillgången skrivs av linjärt över denna period.

NOT 31 UPPLYSNINGAR OM NÄRSTÅENDE

Moderbolaget Midway Holding AB genomför löpande transaktioner med sina dotterbolag i form av utfakturering av centrala kostnader samt transaktioner rörande koncerninterna räntor och valutaväxlingar. Under 2021 har moderbolagets intäkter från dotterbolag uppgått till 2,9 Mkr.
För upplysningar om moderbolagets interna ränteintäkter och räntekostnader hänvisas till not 11.
Moderbolagets utestående fordringar på dotterbolag per balansdagen uppgår till 369 Mkr och utestående skulder till dotterbolag uppgår till 99 Mkr. För bolagets övriga transaktioner med närstående hänvisas till not 5 avseende ersättningar till ledande befattningshavare.

NOT 32 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

Den 18 februari kommunicerades utnämningen av Tomas Hilmarsson som ny CFO för Midway Holding AB. Tomas tillträder sin tjänst senast den 30 juni 2022.

Den 1 mars 2022 ingicks ett nytt finansieringsavtal med en stor svensk bank. Avtalet träder i kraft den 31 maj 2022 och inkluderar ett kreditutrymme på 350 Mkr samt har en löptid på 36 månader.

I slutet av februari utbröt ett krig i samband med Rysslands invasion av Ukraina. Midwaykoncernen har ingen direkt exponering mot Ryssland eller Ukraina i form av anställda, kunder eller leverantörer. Kriget i Ukraina utlöser dock en stor osäkerhet i flera branscher och kan på kort sikt leda till ytterligare utbudsstörningar för kritiska insatsvaror och transporter till koncernens bolag. Hur långvarig osäkerheten blir samt om den på sikt även kan leda till negativ påverkan på efterfrågan av koncernens produkter och tjänster går i nuläget inte att bedöma.

FASTSTÄLLANDE AV RAPPORTERNA ÖVER TOTALRESULTATET OCH BALANSRÄKNINGARNA

Malmö den 25 mars 2022

Rapporterna över totalresultatet och balansräkningarna kommer att föreläggas årsstämman för fastställande den 28 april 2022.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lennart Pihl
Styrelsens ordförande

Svante Nilo Bengtsson
Ledamot

Anders Bergstrand
Ledamot

Susanne Persson
Ledamot

Anna Söderblom
Ledamot

Sverker Lindberg
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 31 mars 2022

Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman
i Midway Holding Aktiebolag (publ)
organisationsnummer 556323-2536

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Midway Holding Aktiebolag (publ) för år 2021. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 34-69 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2021 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte hållbarhetsrapporten på sidorna 9-12, 18-23 samt 26 samt bolagsstyrningsrapporten på sidorna 73-75.

Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och rapport över resultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU. Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Värdering av andra långfristiga fordringar och kundfordringar

Beskrivning av särskilt betydelsefullt område

Midway redovisar per den 31 december 2021 andra långfristiga fordringar uppgående till 12,8 MSEK samt kundfordringar uppgående till 144,9 MSEK. Dessa fordringar omfattas av en hög grad av uppskattningar och företagsledningen behöver löpande utvärdera nedskrivningsbehov.

Felaktiga uppskattningar kan medföra en betydande påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Våra granskningsåtgärder

Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder, men var inte begränsad till dessa:

- Bedömt Midways utformning och implementering av relevanta interna kontroller samt kartlagt processen för nedskrivningsprövning av de andra långfristiga fordringarna och kundfordringarna.
- Granskning av företagsledningens antaganden, främst kopplade till de variabler som har störst påverkan på behov av reserveringar av osäkra fordringar, såsom framåtblickande faktorer och antaganden i samband med dessa, och företagsledningens beräkningar av dessa nedskrivningsbehov.
- Genomläsning av styrelseprotokoll i moderbolaget och i dotterbolagen för att identifiera eventuella beslut som kan innebära behov av reservering för osäkra långfristiga fordringar och osäkra kundfordringar.
- Granskning och utvärdering av företagsledningens metod för att beräkna reserveringsbehovet.
- Granskning av fullständigheten och riktigheten för erforderliga upplysningar i de finansiella rapporterna. Vid genomförandet har våra redovisningsexperter medverkat.

För ytterligare upplysningar hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 45-50, information om kundfordringar i not 17 på sidan 59 samt information om finansiell riskhantering och finansiella instrument i not 20 på sidorna 60-62.

Förvärv och identifiering av övervärden

Beskrivning av särskilt betydelsefullt område

Under 2021 genomförde Midway Holding förvärv till en total köpeskilling om 146 MSEK. Redovisning av förvärv innebär betydande uppskattningar och bedömningar av företagsledningen för att fastställa verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder samt att fördela dessa till rätt kassagenererande enheter.
Felaktiga uppskattningar och bedömningar kan medföra en betydande påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning.

Våra granskningsåtgärder

Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder men var inte begränsad till dessa:

- Granskning och utvärdering av företagsledningens metod för att fastställa verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder;

- Granskning av förvärvskalkyler inkluderat koncernens väsentliga antaganden och bedömningar för värdering av förvärvade tillgångar och övertagna skulder.

- Genomläsning av styrelseprotokoll i moderbolaget och i dotterbolagen för att identifiera eventuella beslut och slutsatser kopplade till koncernens förvärv.

- Granskning av fullständigheten och riktigheten för erforderliga upplysningar i de finansiella rapporterna. Vid genomförandet har våra redovisningsexperter medverkat.

För ytterligare upplysningar hänvisas till koncernens redovisningsprinciper på sidorna 45-50 samt information om företagsförvärv i not 30 på sidan 67.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen
Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-33 och 73-80. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra informationen.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar
Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden
Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Midway Holding Aktiebolag (publ) för år 2021 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden
Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar
Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisionsberättelse, fortsättning

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

REVISORNS UTTALANDE OM ESEF-RAPPORTEN

Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (ESEF-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för Midway för räkenskapsåret 2021-01-01 – 2021-12-31.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har ESEF-rapporten c793ab8ed035f46413d aa3e3993e9e390ebe519f66d65282ad7db733ge038cec upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation *RevR 18 Revisorns granskning av ESEF-rapporten*. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Midway Holding AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för att ESEF-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen bedömer nödvändig för att upprätta ESEF-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om ESEF-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att ESEF-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i ESEF-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQC 1 Kvalitetskontroll för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och närliggande tjänster och har därmed ett allsidigt system för kvalitetskontroll, vilket innefattar dokumenterade riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att ESEF-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisning och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen en teknisk validering av ESEF-rapporten, dvs. om filen som innehåller ESEF-rapporten uppfyller den tekniska specifikation som anges i kommissionens delegerade förordning (EU) 2019/815 och en avstämning av att ESEF-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.
Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida ESEF-rapporten har märkts med iXBRL som möjliggör en rättvisande och fullständig maskinläsbar version av koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar samt kassaflödesanalysen.

Deloitte AB utsågs till Midway Holding ABs revisor av bolagsstämman den 21 april 2021 och har varit bolagets revisor sedan 24 april 2018.

Malmö den 31 mars 2022
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

Deloitte.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

Bolagsstyrning avser de beslutssystem genom vilka ägarna, direkt eller indirekt, styr bolaget. För Midway, vars affärsverksamhet är att äga företag och som ägare skapa värde i företagen, är god bolagsstyrning inte bara en fråga om att ha en god styrning av Midways egen organisation utan i hög grad en viktig del av kärnverksamheten.

Midway, som publikt svenskt aktiebolag noterat på Nasdaq Stockholm, följer noteringsavtalet och tillämpar Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). Koden återfinns på www.bolagsstyrning.se, där även den svenska modellen för bolagsstyrning beskrivs.

Denna bolagsstyrningsrapport lämnas i enlighet med årsredovisningslagen och Koden och redogör för Midways bolagsstyrning under räkenskapsåret 2021. Bolagsstyrningsrapporten har granskats av Midways revisorer, se sidan 76.

Bolagsstämma

Midways årsstämma 2022 äger rum den 28 april i Malmö. Varje röstberättigad aktieägare i Midway får rösta för fulla antalet av aktieägaren ägda och företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. A-aktier berättigar till tio röster och B-aktier berättigar till en röst. På bolagsstämma utövar aktieägarna sin rösträtt i nyckelfrågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst eller förlust, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktör, val av styrelseledamöter och revisor samt ersättning till styrelsen och revisorn.

Förutom vad som följer av lag beträffande aktieägares rätt att delta vid bolagsstämman krävs enligt Midways bolagsordning föranmälan till bolagsstämman inom viss i kallelsen angiven tid, varvid i förekommande fall även ska anmälas om aktieägaren avser att ha med sig biträde. Enligt Midways bolagsordning sker kallelse till bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets webbplats. När kallelse sker ska detta samtidigt annonseras i Svenska Dagbladet.

På hemsidan finns erforderliga dokument inför årsstämmor samt protokoll från tidigare årsstämmor. Midways styrelse har som ambition att hålla en sedvanlig fysisk årsstämma i Malmö.

Aktier

Vid utgången av 2021 hade Midway 3 605 (3 673) aktieägare enligt det av Euroclear Sweden förda aktieägarregistret. Aktieinnehav som representerar minst en tiondel av röstetalet för samtliga aktier i Midway: Tibia Konsult AB med 45,1 procent av aktiekapitalet och 52,1 procent av rösterna samt Marknadspotential AB med 12,1 procent av aktiekapitalet och 28,3 procent av rösterna.
För mer information om Midway-aktien och de största aktieägarna, se sidan 29-31.

Valberedning

Enligt beslut av årsstämman 2021 har Midway en valberedning som består av Jan Bengtsson, Anders Bergstrand och Johnas Lindblom. Valberedningen har de uppgifter som följer av Koden.

I fråga om styrelsens sammansättning har som mångfaldspolicy, och beträffande målen för denna, tillämpats vad som föreskrivs i punkt 4.1 i Koden, vilket utmynnat i valberedningens förslag till årsstämman 2022 när det gäller val av styrelse. Valberedningen anser att den föreslagna styrelsen har en ändamålsenlig sammansättning med avseende på kompetens, erfarenhet och bakgrund, givet bolagets nuvarande situation och dess strategiska utveckling framåt.

Valberedningens förslag till årsstämman 2022 presenteras i kallelsen till årsstämman och finns på hemsidan.

Valberedningens sammansättning avviker från Kodens krav i det att en majoritet av valberedningens ledamöter inte är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Anders Bergstrand anses därvidlag vara beroende i förhållande till bolaget och bolagsledningen genom att han är styrelseledamot i bolaget. Jan Bengtsson anses också ha en sådan beroendeställning mot bakgrund av att han tidigare var styrelseledamot i bolaget samt att hans son Svante Nilo Bengtsson är styrelseledamot i bolaget. Anledningen till avvikelsen är att det ter sig naturligt att bolagets två största ägare är representerade i valberedningen eftersom de likväl torde ha ett avgörande inflytande över valberedningens sammansättning genom sin röstmajoritet på bolagsstämman.

Revisorer

Midway ska enligt bolagsordningen ha en eller två revisorer med upp till två revisorssuppleanter. Till revisor ska utses auktoriserad revisor eller registrerat revisionsbolag. Revisorn utses av årsstämman för en mandatperiod på ett år, eftersom inget annat anges i bolagsordningen.

Vid årsstämman 2021 omvaldes det registrerade revisionsbolaget Deloitte AB till revisorer för tiden intill slutet av årsstämman 2022. Auktoriserade revisorn Richard Peters är huvudansvarig för revisionen.

För specifikation av ersättning till revisorer, se not 7, Ersättning till revisorerna. Vid minst ett tillfälle per år samtalar bolagets revisor med styrelsen utan bolagsledningens närvaro.

202210280049

Styrelse

Styrelsen har det yttersta ansvaret för bolagets organisation och förvaltning. Styrelsen i Midway ska enligt bolagsordningen bestå av minst tre och högst sju ledamöter med det antal suppleanter, dock högst tre, som bolagsstämman beslutar. Styrelsen har från årsstämman 2021 bestått av fem ledamöter utan suppleanter. Ingen av styrelsens ledamöter är anställd i bolaget. Antalet kvinnor i styrelsen är två. Styrelsesammansättningen uppfyller kraven avseende oberoende ledamöter. För närmare presentation av styrelsen, se sidan 78 och hemsidan.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltar Midways angelägenheter för aktieägarnas räkning. Styrelsen ska fortlöpande bedöma Midways ekonomiska situation och se till att bolaget är organiserat så att bokföring, medelsförvaltning och bolagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Styrelsen utser VD, beslutar i frågor rörande strategisk inriktning av verksamheten och bolagets övergripande organisation. Styrelsen fastställer policyer och instruktioner för den löpande verksamheten, som leds av VD. Detta innefattar bland annat uppförandekod, finanspolicy, insiderpolicy, informationspolicy, ekonomihandbok och attestrutiner samt ansvarsfördelningen mellan VD och styrelse rörande investeringar inom och utom angivna budgetramar. Styrelsen fastställer också kvartalsbokslut och årsbokslut.

Utvärdering av styrelsen och verkställande direktören

Styrelseordföranden initierar en gång per år en utvärdering av styrelsens arbete. Utvärderingens syfte är att få en uppfattning om styrelseledamöternas åsikt om hur styrelsearbetet bedrivs och vilka åtgärder som kan göras för att effektivisera styrelsearbetet. Avsikten är också att få en uppfattning om vilken typ av frågor styrelsen anser bör ges mer utrymme och på vilka områden det eventuellt krävs ytterligare kompetens i styrelsen.

2021 års utvärdering har utförts så att varje styrelseledamot besvarat ett frågeformulär. Resultatet av utvärderingen har diskuterats i styrelsen och har av styrelsens ordförande redovisats för valberedningen.

Styrelsen utvärderar fortlöpande verkställande direktörens arbete genom att följa verksamhetens utveckling mot de uppsatta målen.

Styrelsens arbete 2021

Styrelsen arbetar enligt en av styrelsen antagen arbetsordning. Under 2021 har det hållits tio styrelsemöten. Samtliga ledamöter har deltagit vid samtliga tio styrelsemöten under 2021. Inför styrelsemötena har ledamöterna erhållit skriftligt material beträffande de frågor som ska behandlas vid mötet.

Mycket av styrelsens tid har under året ägnats åt koncernens strategiska inriktning samt åt uppföljning av implementation av koncernens förvärvsstrategi. I härvid har särskild betydelse varit förvärvet av Vertemax som genomfördes under 2021. I tillägg har styrelsen löpande diskuterat och utvärderat påverkan av pågående pandemi samt vid behov, i samråd med koncernledningen, vidtagit nödvändiga åtgärder för att minimera de negativa konsekvenserna av pandemin.

En viktig del av styrelsearbetet är de finansiella rapporter som presenteras vid varje ordinarie styrelsemöte, bland annat inför bokslutskommunikén, halvårsrapporten och kvartalsrapporterna. Även löpande månadsrapportering erhålls. Bolagets revisor har vid ett styrelsemöte redovisat sina iakttagelser i samband med revisionen. Styrelsen har vid ett tillfälle även träffat bolagets revisorer utan närvaro av person i koncernledningen.

Styrelseutskott

Revisionsutskott

Styrelsen har utsett ett revisionsutskott bestående av Anna Söderblom, som också är utskottets ordförande, och Lennart Pihl. Koncernens CFO deltar vid mötena, liksom vid behov bolagets revisor. Revisionsutskottet sammanträdde vid sex tillfällen under 2021. Såväl Anna Söderblom som Lennart Pihl närvarade vid samtliga mötestillfällen. Koncernens revisorer deltog vid två mötestillfällen.

Revisionsutskottet har dels en rådgivande, dels en beredande funktion för beslutsärenden innan behandling och beslut sker i Midway Holdings styrelse.

Revisionsutskottets övergripande uppgifter innefattar bland annat att:

- svara för beredningen av styrelsens arbete med att kvalitetssäkra bolagets finansiella rapportering,
- fortlöpande träffa bolagets revisor för att informera sig om revisionens inriktning och omfattning samt diskutera samordningen mellan externa och interna revisionen och synen på bolagets risker,
- fastställa riktlinjer för vilka andra tjänster än revision som bolaget får upphandla av bolagets revisor,
- utvärdera revisionsinsatsen och informera bolagets valberedning eller i förekommande fall särskilda valberedning om resultatet av utvärderingen,
- biträda valberedningen vid framtagandet av förslag till revisor och arvodering av revisionsinsatsen.

Ersättningsutskott

Styrelsen har utsett ett ersättningsutskott som utgörs av Lennart Pihl, som är utskottets ordförande, samt Anders Bergstrand. Utskottet har haft två protokollförda möten under året, där både Lennart Pihl och Anders Bergstrand närvarat vid bägge tillfällena. Ersättningsutskottets huvudsakliga uppgifter är:

- Bereda styrelsens beslut i frågor om ersättningsprinciper, ersättningar och andra anställningsvillkor för bolagsledningen.
- Följa och utvärdera pågående och under årets avslutade program, både för rörliga ersättningar och för bolagsledningen.
- Följa och utvärdera tillämpningen av de riktlinjer och ersättningar till ledande befattningshavare som årsstämman enligt lag fattar beslut om samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer.

Verkställande direktör och ledning

Styrelsen utser verkställande direktör och fastställer en instruktion för dennes arbete. Verkställande direktören ansvarar för den dagliga verksamheten i bolaget. Verkställande direktören säkerställer tillsammans med styrelsens ordförande att styrelsen får den information som krävs för att styrelsen ska kunna fatta väl underbyggda beslut.

Sverker Lindberg är verkställande direktör sedan den 1 september 2016. För närmare presentation av Sverker Lindberg, se sidan 79 och hemsidan. Ledningsgruppen i Midway Holding utgörs av den verkställande direktören och CFO Rikard Fransson. Under 2022 kommer Rikard Fransson att lämna koncernen och ersätts då av Tomas Hilmarsson.

Ersättning

Ersättning till styrelse

Årsstämman 2021 fastställde styrelsearvodet till 1 050 000 kr att fördelas med 350 000 kr till styrelsens ordförande, 100 000 kr till Anders Bergstrand och 150 000 kr till envar av styrelsens övriga ledamöter. I tillägg beslutades om arvode till revisionsutskottets ordförande med 20 000 kr.

Ersättning till ledning

Till grund för ersättning till ledningen ligger de av bolagsstämman beslutade riktlinjerna för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen. Verkställande direktörens ersättning beslutas inom dessa ramar av styrelsen. Ersättning till övriga medlemmar av ledningsgruppen beslutas av verkställande direktören och rapporteras till styrelsen.

Styrelsens riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för bolagsledningen beslutades vid årsstämman 2021. Till årsstämman presenterar styrelsen även en särskild Ersättningsrapport som ger en heltäckande bild över den ersättning, inklusive förmåner, som har betalats ut eller är innestående till den verkställande direktören. Rörliga ersättningar ska vara kopplade till förutbestämda och mätbara kriterier, utformade med syfte att främja bolagets långsiktiga värdeskapande.

Intern kontroll avseende finansiell rapportering

Hos Midway, vars huvudsakliga verksamhet är att äga och förvalta dotterbolagen samt att tillhandahålla koncerngemensamma funktioner, är den interna kontrollen för den finansiella rapporteringen primärt inriktad på att säkerställa effektiva och tillförlitliga kontroller vid redovisning av köp och försäljningar av bolag, korrekt värdering av dotterbolagen samt korrekt konsolidering av dotterbolagen.

Midway har ingen särskild granskningsfunktion (internrevision), eftersom styrelsen gjort bedömningen att det inte finns särskilda omständigheter i verksamheten eller andra förhållanden som motiverar en sådan funktion.

Kontrollmiljö

En god kontrollmiljö bygger på en organisation med tydliga beslutsvägar samt en företagskultur med gemensamma värderingar och den enskilde individens medvetenhet om sin roll i upprätthållande av god intern kontroll.

Ett effektivt styrelsearbete är grunden för god intern kontroll. Styrelsen har det yttersta ansvaret för den interna kontrollen avseende den finansiella rapporteringen och godkänner årligen ett antal styrdokument för att ge stöd till styrelsen och koncernledningen för att agera på ett sätt som främjar en korrekt och grundlig intern kontroll och riskhantering.

I styrelsens arbetsordning och instruktioner för verkställande direktören säkerställs en tydlig roll- och ansvarsfördelning till gagn för en effektiv hantering av verksamhetens risker.

Styrelsen har även antagit attestinstruktioner och en finanspolicy. Bolaget har också en ekonomihandbok, vilken innehåller principer och riktlinjer samt processer för redovisningen och den finansiella rapporteringen. Därtill har styrelsen etablerat ett revisionsutskott vars huvuduppgift är att följa bolaget finansiella rapportering, utvärdera hur effektiv den interna kontrollen är samt årligen utvärdera behovet av en funktion för internrevision samt riskhanteringen och revisorernas oparfiskhet. Styrelsen har vidare fastställt ett antal grundläggande riktlinjer gällande investeringar och koncernens finansiering. Under 2021 har koncernen genomfört utvärdering av efterlevnad av system för intern kontroll och resultaten har presenterats för styrelsen.

Riskbedömning

Risk definieras som osäkerhet om en händelse kommer att inträffa och dess effekt på en enhets förmåga att uppnå sina affärsmål under en given tidperiod. Riskbedömning och riskhantering utgör centrala komponenter av den interna kontrollen för vilken styrelsen har det yttersta ansvaret. Riskbedömningen utförs regelbundet av ledningen för diskussion i revisionsutskott och styrelse i enlighet med fastställda principer. Fokus läggs på väsentliga resultat- och balansposter, som relativt sett har högre risk beroende på komplexiteten eller där effekterna av eventuella fel riskerar att bli stora, då värdena i transaktionerna är betydande. Dessutom utvärderas externa risker som kan komma att få betydande påverkan på bolaget verksamhet. Riskmatris och handlingsplaner för hur de viktigaste riskerna ska hanteras har fastställts av styrelsen. Kontrollaktiviteter som syftar till att löpande förebygga, upptäcka och korrigera fel och avvikelser har genomförts samt rapporterats till revisionsutskottet och styrelsen. Förslag till förbättringar identifieras och implementeras löpande.

För närmare beskrivning av risker och övrig riskhantering se sidorna 34-35 och 60-62.

Kontrollaktiviteter

Finansiella kontroller i bolagens affärsprocesser omfattar bland annat godkännande av affärstransaktioner, avstämning mot externa motparter, uppföljning av riskexponering, kontoavstämningar, månadsvisa resultatuppföljningar samt analytisk uppföljning av beslut. Midways finansiella rapporter analyseras och valideras inom bolagets ekonomifunktion och regelbundna analyser görs av dotterbolagens finansiella rapportering.

Information och kommunikation

Väsentliga riktlinjer, manualer m.m. som styr den finansiella rapporteringen uppdateras och kommuniceras löpande till berörd personal inom koncernen. Det finns såväl formella som informella informationskanaler till bolagsledningen och styrelsen för väsentlig information från medarbetarna.

För att säkerställa att den externa informationen blir korrekt och fullständig samt kommunicerad till marknaden i rätt tid har Midway bland annat en informationspolicy antagen av styrelsen.

Midway har ett etablerat whistleblowing-system, som finns tillgängligt för alla medarbetare inom koncernen och som garanterar anonymitet. Whistleblowing-system finns även tillgängligt på bolagets hemsida och kan därmed även användas av externa personer.

Uppföljning

Midways styrelse och ledning följer löpande upp kvaliteten i den finansiella rapporteringen. Midways finansiella ställning behandlas vid varje styrelsemöte, där styrelsen får rapporter avseende verksamhetens utveckling. Styrelsen går igenom och godkänner samtliga delårsrapporter före publicering.

De externa revisorerna rapporterar sin granskning av intern kontroll till styrelsen en gång per år, i samband med rapporteringen av bokslutsgranskningen. Koncernledningen ansvarar för att informera alla medarbetare om att kontrollansvar ska tas på största allvar och att den finansiella rapporteringen sker på ett koncerngemensamt system för alla enheter och efter gemensamma format.

REVISORS YTTRANDE OM BOLAGSSTYRNINGSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Midway Holding AB (publ)
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2021-01-01 - 2021-12-31 på sidorna 73-75 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs uttalande RevR 16 *Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

Uttalande

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Malmö den 31 mars 2022
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

HÅLLBARHETSRAPPORTERING ENLIGT ÅRSREDOVISNINGSLAGEN

Enligt årsredovisningslagen ska företag av en viss storlek upprätta en hållbarhetsrapport. Nedanstående index är avsett att visa var upplysningarna kopplade till hållbarhetsområdena i årsredovisningslagen går att hitta i Midways årsredovisning.

Område enligt årsredovisningslagen	Sida
Beskrivning av affärsmodell	9-12
Miljö	18-23, 26
Personal och sociala förhållanden	18-23, 26
Mänskliga rättigheter	18-23, 26
Motverkande av korruption	18-23, 26
Kartläggning och hantering av risker	18-23, 26

REVISORNS YTTRANDE AVSEENDE DEN LAGSTADGADE HÅLLBARHETSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Midway Holding AB (publ)
organisationsnummer 556323-2536

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2021, på sidorna 9-12, 18-23 samt 26 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 *Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Malmö den 31 mars 2022
Deloitte AB

Richard Peters
Auktoriserad revisor

STYRELSEN

Lennart Pihl

Ordförande

Född: 1950
Utbildning: Civilekonom Lunds Universitet
Styrelseordförande: Elipeco AB, Mytoc Holding AB, Bertex Mail AB, Joakim Lagergren Golf AB samt ALG Holding AB
Styrelseledamot: Mildef AB
Arbetserfarenhet: VD Bong AB, VD Acrimo AB
Invald Midway: 2017
Innehav Midway: 18 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Svante Nilo Bengtsson

Ledamot

Född: 1976
Utbildning: Ekonomiexamen från European Business School, London
Styrelseledamot: Marknadspotential AB, Liljeholmens Stearinljusfabriks AB, Zaplox AB
Arbetserfarenhet: VD Marknads-potential AB
Invald Midway: 2017
Innehav Midway: 1 133 880 B-aktier (tillsammans med familj)

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Marknadspotential AB, där Svante är VD och styrelseledamot, äger 3 303 264 A-aktier och Svante är därmed inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Anders Bergstrand

Ledamot

Född: 1978
Utbildning: Civilingenjör Lunds Tekniska Högskola, Ekonomie Magister Lunds Universitet
Styrelseordförande: Tibia Konsult AB, Liljeholmens Stearinfabriks AB, Sten K Johnsons Stiftelse med flera
Arbetserfarenhet: Konsult Accenture
Invald Midway: 2008
Innehav Midway: 7 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen.

Anders är, via bolag, delägare i Tibia Konsult AB som äger 12 335 209 aktier, varav 5 374 920 A-aktier och Anders är därmed inte oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Susanne Persson

Ledamot

Född: 1969
Utbildning: Väg- & Vattenbyggnad, Lunds Tekniska Högskola
Styrelseordförande: JM Norge AB
Styrelseledamot: Seniorgården AB, Borätt AB, Byggföretagen
Arbetserfarenheter: Affärsenhetschef Riks JM AB, Regionchef JM AB, Regionchef Peab Bygg AB, Regionchef på Skanska AB
Invald Midway: 2020
Innehav Midway: 4 449 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

Anna Söderblom

Ledamot

Född: 1983
Utbildning: Universitetsexamen i matematik från Lunds universitet, Ekon Dr från Handelshögskolan i Stockholm
Styrelseordförande: Echandia Group AB
Styrelseledamot: Almi Företagspartner AB, BTS Group AB, Cabonline Group AB, Länsförsäkringar Liv Försäkringsaktiebolag, Dedicare AB samt B3 Consulting AB.
Arbetserfarenhet: Lärare och forskare vid Handelshögskolan i Stockholm, supportchef och marknadsdirektör Microsoft Norden, marknadsdirektör Posten Brev samt investeringsansvarig Industrifonden
Invald Midway: 2018
Innehav Midway: 10 000 B-aktier

Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare.

KONCERNSTAB

Sverker Lindberg
VD

Född: 1983, anställd 2016.
Styrelseordförande:
Lagafors Fabriks AB

Innehav: 28 742 B-aktier.
sverker.lindberg@midwayholding.se

Rikard Fransson
CFO

Född: 1986, anställd 2017.
Styrelseledamot: Skånefrö Förvaltnings AB (Skånefrö-koncernen)

Innehav: 18 390 B-aktier
rikard.fransson@midwayholding.se

REVISORER

Deloitte AB
Huvudansvarig revisor: Richard Peters, Auktoriserad revisor

ÅRSSTÄMMA

Midway Holdings årsstämma hålls torsdagen den 28 april 2022 kl 16.00 på High Court, Gamla Hovrätten, Malmöhusvägen 1 i Malmö.

Rätt till deltagande
Rätt att delta i stämman har den, som dels upptagits som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken avseende förhållandena onsdagen den 20 april 2022 och som dels senast fredagen den 22 april 2022 kl 12.00 till bolaget anmäler sin avsikt att delta i stämman.

En aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste tillfälligt inregistrera aktierna i eget namn hos Euroclear Sweden AB för att få delta i stämman. Sådan registrering måste vara verkställd senast fredagen den 22 april 2022. Detta innebär att aktieägaren i god tid före denna dag måste meddela sin önskan härom till förvaltaren.

Anmälan om deltagande i stämman görs via formulär på hemsidan www.midwayholding.se, per telefon 040-30 12 10 eller skriftligen med post till:

Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70
211 22 Malmö

Vid anmälan uppges namn, person- eller organisationsnummer, antal aktier och telefonnummer.

Om aktieägare avser att låta sig företrädas av ombud bör fullmakt och övriga behörighetshandlingar bifogas anmälan. Fullmaktsformulär finns på vår hemsida www.midwayholding.se

Utdelning
Styrelsen har föreslagit utdelning av 75 öre per aktie med den 2 maj 2022 som avstämningsdag för utdelningen. Beslutar stämman enligt styrelsens förslag, beräknas utdelningen komma att utsändas av Euroclear Sweden AB den 5 maj 2022.

ADRESSER

KONCERNEN

Midway Holding AB
Norra Vallgatan 70

211 22 MALMÖ
Tel: 040-30 12 10
www.midwayholding.se
midway@midwayholding.se

SAFE ACCESS SOLUTIONS

HAKI AB
289 72 SIBBHULT
Tel: 044-494 00
www.haki.se
info@haki.se

HAKI ACCESS SOLUTIONS
Clashburn Close
Kinross
KY13 8GF
Skottland
www.spanaccess.co.uk
info@spanaccess.co.uk

VERTEMAX LTD
Wilcox Close
Aylesham
CT3 3EP
Kent, England
www.vertemax.com

INDUSTRIAL SERVICES

FAS Converting Machinery AB
PO Box 6
232 21 ARLÖV
Besöksadress: Virvelvägen 5, Arlöv
Tel: 010 40 50 500
www.fasconverting.com
sales@fasconverting.com

Landqvist Mekaniska Verkstad AB
Fåglum Godegården 659
465 96 NOSSEBRO
Tel: 0512-542 00
Fax: 0512-543 48
www.landqvistmekaniska.se
info@landqvistmekaniska.se

Normann Olsen Maskin AS
Postboks 55
NO-1313 VØYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vøyenenga
Tel: +47-67 17 84 00
www.nom.no
nom@nom.no

Norgeodesi AS
Postboks 91
NO-1313 VØYENENGA
Norge
Besöksadress: Ringeriksveien 155/157, Vøyenenga
Tel: +47-67 15 37 80
www.norgeodesi.no
firmapost@norgeodesi.no

Midway Holding AB