20250728029O8

Årsredovisning

och

Koncernredovisning

för

EM Intressenter Holdings AB

559320-9918

Räkenskapsåret

2024

Fastställelseintyg

Undertecknad styrelseledamot i EM Intressenter Holdings AB intygar att resultaträkningen och balansräkningen i årsredovisningen för moderbolaget samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen har fastställts på årsstämma 2025-07-03. Årsstämman beslutade att godkänna styrelsens förslag till resultatdisposition.

Jag intygar också att innehållet i årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalen.

Stockholm 2025-07-24

Lovisa Lander

20250728002909

EM Intressenter Holdings AB

Årsredovisning 2024

20250728070162

Innehåll

Förvaltningsberättelse	3
Koncernen	
Rapport över resultat och övrigt totalresultat för koncernen	8
Rapport över finansiell ställning för koncernen	9
Koncernens förändring i eget kapital	11
Koncernens kassaflödesanalys	12
Moderbolaget	
Moderbolagets resultaträkning	13
Moderbolagets balansräkning	14
Moderbolagets förändring i eget kapital	15
Moderbolagets kassaflödesanalys	16
Noter	17
Godkännande av årsredovisning	36
Revisionsberättelse	37

2025 072802911

Förvaltningsberättelse

EM Intressenter Holdings AB, Organisationsnr: 559320-9918

VERKSAMHET OCH ORGANISATION

EM Intressenter Holdings AB:s verksamhet består i att direkt eller indirekt äga och förvalta värdepapper. Bolaget är sedan juli 2021 moderbolag i en koncern där verksamhet bedrivs i den underkoncern vars moderbolag är Elos Medtech AB (publ), som till den 19 december 2023 var noterat på Nasdaq Stockholm.

Aktierna i Elos Medtech AB-koncernen ägs via det helägda dotterbolaget EM Intressenter AB, org.nummer 559318-3576. I november 2023 uppgick ägandet i Elos Medtech till 94,3 % av kapitalet och den 21 november 2023 påkallade EM Intressenter AB tvångsinlösen av resterande aktier. Samma dag ansökte Elos Medtech om avnotering av bolagets aktier från Nasdaq Stockholm. Ansökan godkändes den 22 november och sista dag för handel i Elos Medtechs aktie sattes till den 19 december 2023.

EM Intressenter Holdings AB ägs till 97 % av Bock Capital Luxembourg Edison S.à.r.l med registreringsnummer B256600 i Luxemburg.

Allmänt om verksamheten

Koncernens verksamhet är fokuserad på medicinteknik, inom ortopedi, robotassisterad kirurgi och tandimplantat men även precisionskonstruerade komponenter till halvledarmarknaden. Elos Medtechs verksamhet bedrivs vid anläggningar i Sverige, Danmark, Tyskland, Schweiz, Kina och USA. Koncernen har även globala funktioner inom marknadssupport, produktions- och kvalitetsledning, risk management, ekonomisk uppföljning, digital transformation, M&A och people management. Bolaget är en ledande utvecklings- och produktionspartner av medicinteknikprodukter och komponenter som till exempel dentala och ortopediska implantat och instrument, förbrukningskomponenter för robotassisterad kirurgi och halvledarkomponenter.

Kunderna utgörs huvudsakligen av internationellt verksamma medicinteknikföretag men även till viss del av halvledarkomponenter och industriella aktörer främst i Tyskland.

Händelser under räkenskapsåret

I april förvärvade koncernen, genom EM Intressenter AB, de återstående 5,7 % av aktierna i Elos Medtech AB (publ) som vid årets ingång innehades av minoritetsägare. Elos Medtech-koncernen ägs därmed till 100 % av EM Intressenter Holdings AB-koncernen sedan dess. Förvärvet skedde efter skiljeförfarande där förhandstillträde till aktierna meddelades och ett vederlag om 353,5 MSEK betalades. Finansiering av förvärvet skedde huvudsakligen genom upptagande av lån. Slutligt pris per aktie kommer att fastställas när pågående skiljeförfarande avslutas.

Elos Medtech har under året skapat en ny organisation, som är strukturerad kring fyra affärsenheter - Orthopedics, Advanced Surgical, Dental och Precision, och tre divisioner - Medical Polymer Solutions, Medical Value Solutions och Sterile Packaging Solutions. Detta för att ytterligare stärka koncernens förmåga att möta kundernas behov. Beslut har även tagits att omfördela produktionen från anläggningen i Matzingen till anläggningen i Hölstein, Schweiz.

Vid en extra bolagsstämma i Elos Medtech AB (publ) den 23 april 2024 presenterade den av Bolagsverket utsedda särskilda granskaren sin rapport avseende Elos Medtechs rapportering och kommunikation med minoritetsaktieägare, bolagsstyrningen inom Elos Medtech och hur styrelsen har tillgodosett minoritetsaktieägarnas rättigheter. Resultatet av granskningen föranledde inte någon kritik mot Elos Medtechs styrelse, individuella styrelseledamöter och/eller VD inom de huvudsakliga områden som granskats. Något missgynnande av minoritetsaktieägare har enligt rapporten inte förekommit.

Händelser efter räkenskapsårets utgång

Som ett fortsatt steg i koncernens nya organisationsstruktur, slogs ekonomi och digitala tjänster samman i början av året under ett ledarskap, med Jörg Mayer som ny Chief Financial & Digital Officer. Som en del av den verkställande ledningsgruppen kommer Jörg att driva strategiskt värde, tillväxt och synergier samt få en nyckelroll i koncernens framtida utveckling. Även kvalitet och produktion slogs samman, och Andy Edwards befordrades till Chief Operations & Quality Officer.

Investeringar

Koncernens totala investeringar i byggnader, mark, maskiner och inventarier uppgick till 182,9 MSEK (152,9) och avsåg maskininvesteringar och investeringar i en ny fabrik i Kina, men även maskininvesteringar i våra andra fabriker i Europa och USA med syfte att utöka produktionskapaciteten och fortsätta möta efterfrågan från koncernens kunder. Av total investering avsåg 6,5 MSEK (7,4) investeringar i balanserade utvecklingsutgifter och 3,4 MSEK (1,1) i övriga immateriella anläggningstillgångar, främst avseende patent och IT-relaterade investeringar.

Forskning och utveckling

I koncernens bolag sker ett kontinuerligt utvecklingsarbete som en naturlig del av verksamheten. Utvecklingsarbetet sker ofta i nära samarbete med kunder. De kostnader som kan rubriceras som utvecklingskostnader uppgick till 40,9 MSEK (22,5), där avskrivningar hänförliga till utvecklingsarbete uppgick till 5,1 MSEK (3,7). Årets investering i aktiverade utvecklingsutgifter uppgick till 6,5 MSEK (7,4) och hänförs till koncernens dentala verksamhet. De sammantagna utvecklingskostnaderna motsvarade 1,8 procent (2,3) av koncernens nettoomsättning och avser det utvecklingsarbete som utförts inom dental- och ortopediverksamheterna.

Utsikter 2025

Medicintekniska produkter är relativt okänsliga för konjunktursvängningar, vilket ger stabilitet åt den underliggande tillväxten, särskilt för de fokusområden som gruppen har valt ut som tillväxtmotorer, såsom robotkirurgi, digital tandvård, instrument/ implantat set för kirurgiska ingrepp. Elos Medtechs halvledarkomponent- och industriella gren, som producerar industriella komponenter, är däremot mer känslig för politisk och ekonomisk instabilitet. Med ett fortsatt osäkert marknadsklimat och politisk oro kan tillväxten komma att påverkas negativt under 2025. Koncernens egna produkter och en diversifierad kontraktsbas gör Elos Medtech väl positionerad inför framtiden.

Men en indirekt effekt av en osäker världsmarknad kan ändå leda till en svagare efterfrågan på bolagets produkter, vilket kan hämma tillväxten under 2025.

20250728029l2

Personal

Koncernens medelantal anställda under 2024 var 1 566 mot 774 föregående år, vilket är en ökning med 102 procent. Den kraftiga ökningen härleds främst till Klingel-förvärvet. Uppgifter om fördelning per land samt ersättningar till ledande befattningshavare, styrelse och övriga anställda framgår av not 2.

FINANSIELL UTVECKLING

MSEK (om inget annat anges)	2024	2023	2022
Resultaträkningar			
Nettoomsättning	2 628,4	1 145,3	888,5
Rörelseresultat	-116,7	-36,9	87,3
Årets resultat	-567,9	-97,2	-44,1
Balansomslutning*	7 376,8	7 414,5	2 600,3
Eget kapital	2 865,7	3 572,9	1289,7
Soliditet**, %	38,8%	48,2%	49,6%
Medelantal anställda	1 566	774	626

*Värdet av samtliga tillgångar

**Eget kapital inklusive eventuella minoritetsintressen i procent av balansomslutningen

Nettoomsättning och resultat

Koncernens nettoomsättning ökade under året med 129,5 procent (28,9) och uppgick till 2 628,4 SEK (1 145,3). Justerat för valutakursförändringar såväl som Klingel-förvärvet, som skedde den 5 december 2023, uppgick tillväxten till 6,6 procent (12,8 procent justerat för valutakursförändringar).

Rörelseresultatet för året uppgick till -116,7 MSEK (-36,9), motsvarande en rörelsemarginal på -4,4 procent (-3,2). Förvärvs- och integrationskostnader avseende Klingel påverkade årets rörelseresultat negativt med -150,0 MSEK (-70,0).

Koncernens finansnetto uppgick till -491,0 MSEK (-56,4), innefattande bland annat räntekostnader om -385,3 MSEK (-150,7) och valutakurseffekter om -85,5 MSEK (92,7), huvudsakligen kopplade till lån denominerade i EUR.

Resultat efter finansiella poster uppgick till -607,7 MSEK (-93,4). Resultat efter skatt uppgick till -567,9 MSEK (-97,2). Koncernens totalresultat uppgick till -423,7 MSEK (-373,0).

Finansiell ställning och likviditet

Koncernens balansomslutning har under året minskat något och uppgick till 7 376,8 MSEK (7 414,5 MSEK). Koncernens eget kapital uppgick till 2 865,7 MSEK (3 572,9), vilket vid utgången av 2024 i sin helhet var hänförligt till moderbolagets aktieägare. Vid föregående års utgång var 328,5 MSEK av eget kapital hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande. Koncernens soliditet uppgick till 38,3 procent (48,2).

Koncernens räntebärande skulder ökade under året och uppgick till 3 624,0 MSEK (2 926,5). Ökningen är hänförlig främst till kapitaliserad ränta på lån som var utestående vid årets ingång men innefattar även viss nettoutökning av lån under året. Koncernens likvida medel uppgick till 255,1 MSEK (216,5).

Kassaflöde

Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten under verksamhetsåret uppgick till 240,1 MSEK (56,5). Kassaflödet investeringsverksamheter uppgick till -190,2 MSEK (-4 485,4), där förvärv av Klingel-koncernen påverkade föregående års kassaflöde. Kassaflöde från finansieringsverksamheten uppgick till -22,2 MSEK (4 474,5), där föregående år innefattade 2 646,0 MSEK hänförligt till nyemission av aktier och 1 840,4 MSEK hänförligt till upptagna lån.

ÖVRIGT

Miljöpåverkan

Koncernen bedriver verksamhet i 13 anläggningar i sex länder. Anläggningarna i Sverige, i Timmersdala och i Skara, bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken. Anmälningsplikten för anläggningen i Timmersdala är föranledd av verksamhetens art och avser verkstadsindustri med ytbehandling. För anläggningen i Skara avser anmälningsplikten tillverkning av mer än ett ton plastprodukter per år. Övriga anläggningar omfattas av liknande krav enligt respektive lands lagstiftning. Verksamheterna består i huvudsak av produktion av precisionsmekanikprodukter, vars produktion medför begränsade utsläpp i luft och vatten. Under flera år har Elos Medtech-koncernen fokuserat på att förbättra sina grundprinciper "Care for our people, Care for our business och Care for our responsibilities" - samtidigt som koncernen minimerar sin miljöpåverkan genom att utveckla handlingsplaner för att förbättra hållbarhetsarbetet. Bland annat använder Elos Medtech EcoVadis för att mäta hållbarhetsinsatserna. Vidare beskrivning av koncernens miljöarbete och miljöpåverkan finns i hållbarhetsrapporten, vilken har upprättats som en från årsredovisningen skild handling.

Moderbolaget

Moderbolaget investerar i, äger samt förvaltar, direkt eller indirekt, fast och lös egendom. Moderbolagets resultat efter finansiella poster uppgick till -1 501 KSEK (164). Moderbolagets totalresultat uppgick till -1 501 KSEK (164). Soliditeten uppgick till 99,3 % (100 %). Moderbolagets likvida medel uppgick till 20 854 KSEK (288).

Moderbolaget har under 2024 genomfört en kontant nyemission om 70 095 MSEK, samt lämnat aktieägartillskott till dotterbolaget EM Intressenter AB med 71 095 MSEK. Dotterbolaget genomförde under 2024 även en nyemission av aktier, där samtliga aktier tecknades av moderbolaget EM Intressenter Holdings AB. Betalning för aktierna skedde genom kvittning av moderbolagets fordringar på dotterföretaget uppgående till 2 646 MSEK.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

	SEK
Balanserade vinstmedel inkl. överkursfond	3 708 537 879
Årets resultat	-1 500 667
Totalt	**3 707 037 212**

Styrelsen föreslår att dessa vinstmedel disponeras på följande sätt:

	SEK
I ny räkning överföres	3 707 037 212
Totalt	**3 707 037 212**

20250728002913

RISKER OCH RISKHANTERING

Koncernens operativa affärsverksamhet bedrivs i den koncern där koncernbolaget Elos Medtech är moderbolag, varför beskrivningen nedan huvudsakligen utgår från den av Elos Medtech bedrivna verksamheten.

Risker

Elos Medtech är en av de ledande utvecklings- och produktionspartnerna för medicintekniska produkter och komponenter med fokus på digital tandvård, ortopediska implantat, kirurgiska instrument, förbrukningskomponenter för robotassisterad kirurgi och halvledarkomponenter. Elos Medtech tillhandahåller även tillverkningslösningar till industrier med högsta efterfrågan på precisionskonstruerade komponenter. Koncernen är exponerat för ett antal risker, vilka kan påverka bolagets utveckling och varumärke. Bolaget utvärderar, bedömer och hanterar därför risker kopplade till verksamheten för att över tid förbli ett trovärdigt och hållbart bolag med god lönsamhet.

Risker är ett naturligt inslag i affärsverksamhet och företagande. Vissa av bolagets identifierade risker kan bolaget påverka medan andra ligger utanför dess kontroll. Genom effektiv riskhantering arbetar bolaget förebyggande för att minimera att riskerna inträffar och för att reducera negativa effekter om identifierade risker skulle inträffa.

Process för riskhantering

Elos Medtechs riskhanteringsprogram är en väsentlig del av den strategiska planeringen. Målet med riskhanteringsprogrammet är att ha en proaktiv och strukturerad strategi för att hantera negativa resultat och identifiera potentiella risker. Elos Medtechs styrelse beslutar om koncernens strategiska inriktning efter rekommendation från bolagets ledning. Ansvaret för den långsiktiga och övergripande hanteringen av risker följer bolagets delegeringsordning, från styrelse till VD och från VD till affärsområdesdirektörer och fabrikschefer. Detta innebär att de flesta av Elos Medtechs operativa risker hanteras på lokal nivå.

Utvärdering sker löpande av aktuella risker och potentiella kontrollåtgärder för att säkerställa att hantering av risker sker på ett lämpligt sätt om de skulle inträffa. Hanteringen av dessa områden omfattas av etablerade procedurer, vid affärsgranskningar och i ledningsgruppsmöten. Identifierade risker klassificeras efter sannolikhet att de ska inträffa samt konsekvens för Elos Medtech som bolag. Beslutade åtgärder följs upp och utvärderas inom ramen för Elos Medtechs internkontroll.

Koncernens risker delas in i fem kategorier:

	Definitioner	Hantering
Lång sikt		
Strategiska risker	Påverkar koncernens förmåga att skapa värde på lång sikt.	De strategiska riskerna hanteras genom strategier och strategiska planer som läggs fram av koncernledningen och fastställs av styrelsen.
Kort sikt		
Operativa risker	Risker som kan påverka koncernens förmåga att öka värdet och är viktiga för den dagliga verksamheten.	Den operationella risken hanteras i taktiska och operationella affärsbeslut på alla nivåer och av alla anställda.
Regulatoriska risker	Risker som kan påverka koncernens förmåga att skydda värdet från hot mot koncernens finansiella och organisatoriska ställning och anseende.	Risker gällande efterlevnad av lagar och regler vilka hanteras i taktiska och operativa affärsbeslut på alla nivåer och av alla anställda.
Hållbarhetsrisker	Risker som kan påverkan koncernens förmåga att efterleva *kraven på hållbar verk*samhet, socialt ansvar och mänskliga rättigheter.	Hållbarhetsrisker hanteras genom allmän riskanalys inklusive *kontrollåtgärder inom* miljö, medarbetare, mänskliga rättigheter och korruption.
Finansiella risker	Risk som kan påverka koncernens förmåga att öka och skydda sitt värde. Hantering av dessa risker kan öka och skydda Bolagets finansiella ställning.	Finansiella risker hanteras i taktiska och operationella affärsbeslut som följer koncernens uppsatta finansiella policies och ramverk.

Koncernen arbetar löpande med riskhantering, uppföljning och rapportering av dessa. För att bredda koncernens förståelse för viktiga risker och nödvändiga åtgärder grupperas riskerna ur materialitetssynpunkt. Följande sammanställning visar ett urval av Elos Medtechs viktigaste risker och koncernens förhållningssätt till dessa. Koncernen kan givetvis komma att påverkas även av andra omvärldsförändringar.

Strategiska risker

För en global koncern är det viktigt att hantera de politiska, ekonomiska och samhälleliga trenderna för att säkerställa koncernens förmåga att skapa värde på kort och lång sikt.

Politisk osäkerhet

Koncernen är aktiv i ett flertal länder världen över och politisk och ekonomisk instabilitet kan påverka koncernens förmåga att utveckla, tillverka och sälja koncernens produkter. En trend mot en mer protektionistisk värld, ändrad handelspolitik, statliga regleringar och tullar i olika delar var världen kan påverka koncernen både vad gäller försäljning av produkter likväl som inköp av råvaror. Införande av/hot om tullar runt om i världen tillsammans med krigen mellan Ryssland och Ukraina och Israel och Palestina är två tydliga exempel på omvärldens ökade osäkerhet. Det finns ingen garanti för att dessa och andra faktorer relaterade till vår multinationella verksamhet inte kommer att väsentligt påverka vår konkurrensförmåga, resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Det råder hård konkurrens inom medicinteknikbranschen och dess underleverantörer. Det finns flera globala konkurrenter till Elos Medtech. Som konkurrent räknas både kontraktstillverkare och medicinteknikföretag med egen produktion. En del av koncernens konkurrenter är multinationella företag med betydligt större ekonomiska resurser. Elos Medtech försöker bibehålla den konkurrenskraft som behövs genom att erbjuda produkter och tjänster med ett högt värdeinnehåll. Tillsammans med kunder pågår ett kontinuerligt arbete med att utveckla och effektivisera utvecklings-, kvalitets-, produktions- och distributionsprocesserna inom koncernen.

Förmåga att hantera tillväxt

Koncernens mål avseende tillväxt i en kapitalintensiv bransch ställer stora krav på styrelse och ledning och den operativa och finansiella kapaciteten. Även branschens utveckling mot en allt starkare konsolideringstakt kan få konsekvenser avseende Elos Medtechs förmåga att följa denna utvecklingstrend givet koncernens finansiella position.

20250728029 14

I takt med att personal och verksamhet växer behöver Elos Medtech implementera effektiva planerings-, tillverknings- och ledningsprocesser för att på ett framgångsrikt sätt kunna genomföra koncernens affärsplan och säkerställa finansiell stabilitet även i expansiva faser genom god likviditetsplanering och tydlig kommunikation med berörda intressenter.

Pandemier och andra världsomspännande katastrofer

Världsomfattande katastrofer så som pandemier eller naturkatastrofer kan leda till störningar i den globala ekonomin där Elos Medtech opererar. Detta skulle kunna få en negativ påverkan på efterfrågan avseende Elos Medtechs produkter och serviceerbjudanden och på grund av katastrofens art även leda till produktionsstopp på grund av brist på insatsvaror och/eller arbetsför arbetskraft. Detta sammantaget leder till negativa effekter på Elos Medtechs verksamhet, finansiella utveckling och likviditet.

Operativa risker

Styrningen av taktiska och operationella affärsbeslut är viktig för att nå hög kundnöjdhet, vara en attraktiv arbetsgivare och nå en god lönsamhet. Operativa risker kan påverka koncernens förmåga att öka värdet, vilket innebär att kunskap om dessa är viktiga för den dagliga verksamheten.

Kundberoende

Koncernens intäkter genereras till största del från ett begränsat antal kunder. Dessa kunder är globala och de använder sig i de flesta fall av kontraktstillverkare som Elos Medtech som ett komplement till egen tillverkning. Detta innebär att en förlust av en större kund skulle kunna påverka koncernens omsättning och lönsamhet väsentligt negativt. Det finns även en risk att befintliga kunder i högre utsträckning startar egen tillverkning. För att minska kundkoncentrationen ökar Elos Medtech ständigt antalet kunder samt arbetar kontinuerligt med att tillsammans med kunder förbättra både Elos Medtechs och kundens konkurrenskraft. Elos Medtech lägger stor kraft på marknadsundersökningar och kunduppföljningar för att säkerställa kunskap om kundernas behov.

Avbrott i tillverkningsprocessen

Skador på produktionsutrustning till följd av exempelvis strömavbrott, brand, jordbävning eller sabotage kan ha negativ inverkan, både gällande direkt egendomsskada och avbrott i verksamheten. Även indirekt påverkan genom till exempel strejker eller pandemier kan påverka produktionen negativt. Sådana skador kan försvåra koncernens möjlighet att fullgöra sina leveransåtaganden till koncernens kunder och på sikt få kunden att ompröva sitt val av leverantör. Elos Medtech arbetar kontinuerligt med att identifiera produktionsrisker och att genomföra lämpliga åtgärder för att förebygga identifierade risker och att minska dess effekt på koncernen som helhet. Koncernen har också försäkringsskydd mot avbrott i verksamheten inklusive jordbävningar och mot egendomsskador.

Nyckelpersoner och medarbetare

Medarbetares och andra intressenters förväntningar ändras över tiden. Om Elos Medtech inte klarar av att möta dessa förväntningar föreligger risk att koncernen inte lyckas rekrytera eller behålla nyckelpersoner och kompetenta medarbetare i den omfattning som är önskvärt. För en fortsatt positiv tillväxt är Elos Medtech är beroende av ett antal nyckelpersoner, inklusive ett antal personer med specialistkompetens så som operatörer till tillverkningsmaskiner.

För att bibehålla medarbetare arbetar koncernen årligen med medarbetarundersökningar som syftar till att öka dialogen, vilket gör det möjligt att fånga upp de anställdas röst och stärka engagemanget. Elos Medtech och dess medarbetare kan även via koncernens HR system, på ett enkelt sätt, sprida intern information ut i organisationen. Vidare arbetar Elos Medtech med ett gemensamt onboarding koncept. I konceptet ingår bland annat bolagets uppförandekod vilken inkluderar bolagets gemensamma värderingar och åtaganden både gentemot medarbetare och övriga intressenter. Den överensstämmer med koncernens hållbara affärsambitioner, regulatoriska krav och främjar ömsesidig respekt och förtroende inom Elos Medtech. Kompetensutvecklingsbehovet fastläggs vid de årliga utvecklingssamtalen. Rekrytering sker både internt och externt för att uppmuntra intern rörlighet. Bolaget arbetar med riktade insatser för att stärka Elos Medtech som varumärke och på så sätt attrahera ung arbetskraft och kritiska kompetenser.

Marknadsrisk och prissättning

Elos Medtechs försäljning påverkas av investeringsviljan och efterfrågan hos koncernens kunder, vilka till största delen utgörs av internationella medicinteknikföretag, men även till viss del av industriella företag. Investeringsviljan hos kunderna påverkas av bland annat konjunktur och politiska beslut. Då Elos Medtech är en kontraktstillverkare kan koncernens försäljning påverkas av strategiska förändringar hos kunder så som in- och outsourcing av tillverkning. Det finns även en risk hos Elos Medtechs kunder gällande fördröjningar i registreringar av nya medicintekniska produkter liksom produktåterkallanden vilket kan påverka Elos Medtechs försäljning.

Prissättningen av koncernens produktionskapacitet skulle kunna påverkas negativ vid till exempel en allmän, ekonomisk nedgång. En ekonomisk nedgång skulle kunna påverka köpare av sjukvård, såsom myndigheter, försäkringsbolag och sjukhus och resultera i försämrad betalningsvilja för medicintekniska produkter. I vissa länder bestäms prissättningen av medicintekniska produkter på myndighetsnivå vilket kan göra det svårt att förutse det slutliga marknadspriset för en produkt på en viss marknad. Detta kan i sin tur sätta press på Elos Medtechs förmåga att få ut önskat pris för en viss produkt.

För att minska risken för negativ prisutveckling jobbar Elos Medtech med personal och kapacitetsförändringar samt med att fortlöpande förbättra produktionsprocesser. Elos Medtech arbetar kontinuerligt nära sina kunder för att förstå effekten av marknadsutvecklingen och för att identifiera aktiviteter för att säkerställa en tillfredsställande försäljning och finansiell utveckling för koncernen.

IT-säkerhet

Koncernens verksamhet är beroende av en välfungerande IT-miljö. Koncernen har idag en decentraliserad IT-miljö där varje verksamhet är känslig för störningar exempelvis för driftsstopp i väsentliga verksamhetssystem. Koncernen står inför utmaningen att stödja sina diversifierade och åldrande digitala tekniker och genomföra nödvändiga förändringar. Detta för att kunna möta koncernens högre och mer sofistikerade behov. Därutöver finns en risk för externa angrepp på IT-miljön genom virus, intrång eller informationsstöld.

Åtgärder har vidtagits för att minimera eventuella effekter av ett driftsstopp så som effektiv och säker hantering av back-up och genom att aktivt arbeta med att isolera varje produktionsenhet för att säkerställa drift vid yttre hot. Åtgärder har även vidtagits för att kunna fokusera på koncernens IT-miljö ur ett mer holistiskt perspektiv. Koncernen jobbar kontinuerligt med att uppdatera processer och teknologi för att hantera externa angrepp på IT- miljön samt analyser av befintliga och nya risker och hot.

20250728029115

Regulatoriska risker

I Elos Medtechs affärsverksamhet är koncernen skyldig att följa ett antal lagar och regler. Risken att inte leva upp till dessa förordningar kan påverka förmågan att skydda värdet från hot mot koncernens anseende och finansiella ställning.

Medicintekniska produkters regulatoriska krav

Koncernens verksamheter regleras av ett flertal olika standarder och regelverk. Dessa ger riktlinjer och ställer krav på verksamheternas förmåga att mäta och vara beredda att verifiera efterlevnaden mot berörda myndigheter. Exempel på dessa är ISO 13485, FDA regelverk samt MDR (Medical Device Regulations).

Elos Medtechs oförmåga att efterleva lagar och standarder samt leverans av hög kvalitet skulle kunna leda till legala eller regulatoriska påföljder och skada kundernas förtroende för Elos Medtechs varumärke och skada koncernens försäljning och resultat.

För att säkerställa att koncernen lever upp till de lagar och krav som gäller sker uppföljning och revision regelbundet inom koncernen, både gällande produktion till de medicintekniska kunderna så väl som till de industriella kunderna. Revisioner utförs av ackrediterade tredjepartsorganisationer. Verksamheterna följs även i flera fall upp av de större kunderna som kontrollerar efterlevnad mot standard och egna krav.

Att lansera nya medicintekniska produkter på den europeiska marknaden är en komplex process, och att anpassa sig till MDR:s regelverk kan vara resurskrävande för både kunder och Elos Medtech. För att uppfylla MDR måste all medicinsk utrustning klassificeras på lämpligt sätt och all teknisk dokumentation och bevis på överensstämmelse måste finnas tillgänglig.

Elos Medtech försöker att minimera risken av icke-efterlevnad av regelverket genom att etablerat kvalitetsledningsprocesser och dokumentationsrutiner för att säkerställa efterlevnad av adekvata regulatoriska krav. Även att planera för ändrade regelverk i god tid. För att säkerställa att Elos Medtech håller gemensamma kvalitetsledningsprocesser med hög nivå har kvalitetsorganisationen omstrukturerats och ses nu som en global funktion med stark lokal förankring.

Produktansvar

Koncernen utsätts för produktansvar och garantianspråk för fall då koncernens produkter skulle visa sig vara felaktiga eller på annat sätt inte uppfylla de krav som ställs. Elos Medtech utför kontinuerliga interna- och externa revisioner för att säkerställa att man lever upp till de regulatoriska krav som finns och att man följer koncernens interna krav på kvalitetsuppföljning. Inga väsentliga skadeståndsanspråk gällande produktansvar har inträffat. Vidare sker en årlig försäkringsgenomgång för att säkerställa att koncernen har ett för verksamheten affärsmässigt försäkringsskydd.

Hållbarhetsrisker

För Elos Medtech är riskanalys inklusive kontrollåtgärder inom miljö, medarbetare, mänskliga rättigheter och korruption viktiga för att kunna säkerställa att koncernen bedriver verksamhet på ett ansvarsfullt sätt. Hållbarhet och affärsetik är integrerade i Elos Medtechs affärsmodell. Baserat på väsentlighetsbedömningen har Elos Medtech konstaterat att det finns fyra områden som har de största hållbarhetsriskerna kopplade till affärsverksamheten:

Miljö

Elos Medtechs miljörisker är relaterade till materialval, materialförbrukning/kassering av råvaror, generering av avfallsvatten, energiförbrukning och utsläpp av växthusgaser från transporter. Alla enheter följer gällande miljöskyddslagstiftning. Miljöfrågor och miljörisker beaktas i alla koncernens affärsbeslut, från ny produktdesign och utveckling, till tillverkning och distribution. Miljökonsekvensbedömningen har slutförts och identifierats.

Medarbetare

Risker för medarbetarnas hälsa och säkerhet är i första hand relaterad till arbetsmiljön på Elos Medtechs enheter. Koncernens förebyggande hälso- och säkerhetsåtgärder verkställs genom ett systematiskt tillvägagångssätt. Risker och orsaker till incidenter och olyckor identifieras, och lämpliga åtgärder vidtas genom tekniska förbättringar och utbildningar. Det finns formella säkerhetskommittéer på alla operativa enheter, som omfattar alla medarbetare. Regelbundna säkerhetsinspektioner och utbildningar i säkerhets- och brandförebyggande åtgärder genomförs vid alla enheter. Motiverade och kompetenta medarbetare är en avgörande faktor för att Elos Medtech ska nå målen och Elos Medtech betraktar därför detta som en risk. Koncernen anordnar regelbundet utbildningar och årliga medarbetarutvärderingar för att frigöra våra anställdas potential.

Mänskliga rättigheter

Risken för överträdelser av de mänskliga rättigheterna inom koncernens bolag kan skada både koncernens anseende och dess affärsverksamhet. All verksamhet har utvärderats vad gäller mänskliga rättigheter, med hänsyn tagen till policyer, procedurer och resultat. Regelbundna affärsgranskningar genomförs med varje enhet av CEO och CFO som fysiskt besöker enheterna flera gånger om året och övervakar procedurer, vilket säkerställer att aspekter av mänskliga rättigheter och resultat följs upp i enlighet med detta.

Sociala aspekter

Risken kopplad till sociala aspekter varierar mellan enheterna, liksom de underliggande faktorerna. Internrevisioner av ekonomiska frågor (löner, medarbetarnas förmåner etc), samt sociala frågor (arbetsförhållanden, krisberedskap etc) genomförs med jämna mellanrum.

Mångfald är en viktig konkurrensfördel i den globala miljö där koncernen är verksam. Elos Medtech har som mål att etablera en verksamhet med omfattande kompetens och erfarenhet, vilket skapar en organisation som utvecklar företaget mot dess strategiska mål. I Elos Medtechs uppförandekod beskrivs hur mångfald hanteras.

Anti-korruption

Det finns inga kända fall av korruption eller mutor under 2024. Utvärderingar av risker relaterade till korruption och konkurrens- begränsande beteenden utförs varje år. Den riskbedömning som utfördes 2024 visade inte på några väsentliga risker kopplade till korruption eller konkurrensbegränsande beteende. Därför bedömer Elos Medtech att korruption för tillfället inte utgör en väsentlig hållbarhetsaspekt.

Elos Medtechs kompletta hållbarhetsrapport är publicerad på bolagets hemsida.

Finansiella risker

För Elos Medtech är övervakning och styrning av koncernens finansiella risker viktig för den operationella verksamheten och ur ett efterlevnadsperspektiv. Koncerngemensamma riktlinjer och policies, vilka uppdateras en gång per år, ligger till grund för koncernens hantering av dessa risker. För finansiella risker hänvisas till not 40 Finansiella risker och riskhantering.

20250728029l6

Rapport över resultat och övrigt totalresultat för koncernen

TSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning	3	2 628 448	1 145 323
Kostnad för sålda varor		-2 085 785	-829 983
Bruttoresultat		**542 663**	**315 340**
Försäljningskostnader		-137 875	-97 189
Administrationskostnader	5	-496 793	-230 921
Utvecklingskostnader		-41 818	-23 428
Övriga rörelseintäkter	7	27 956	6 060
Övriga rörelsekostnader	8	-10 848	-6 786
Rörelseresultat	2, 6, 9	**-116 715**	**-36 924**
Finansiella intäkter	11	4 620	26 114
Finansiella kostnader	12	-495 573	-82 563
Resultat efter finansiella poster		**-607 668**	**-93 373**
Inkomstskatt	13	39 782	-3 858
Årets resultat		**-567 886**	**-97 231**
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-563 012	-96 467
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		-4 874	-764
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT			
Årets resultat		**-567 886**	**-97 231**
Övrigt totalresultat			
Poster som ej kommer att omklassificeras till resultaträkning			
Aktuariella vinster och förluster	29	-3 426	-9 853
Skatt		706	2 030
		-2 720	**-7 823**
Poster som kan komma att omklassificeras till resultaträkning			
Periodens omräkningsdifferenser		153 784	-270 815
Skatt		-6 894	2 851
		146 890	**-267 964**
Övrigt totalresultat, netto		**144 170**	**-275 787**
Årets totalresultat		**-423 716**	**-373 018**
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-424 700	-356 590
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		984	-16 428

20250728002917

Rapport över finansiell ställning för koncernen

TSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	16 184	24 641
Goodwill	15	2 417 663	2 363 587
Övriga immateriella tillgångar	16	1 825 667	1 932 748
		4 259 514	**4 320 976**
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	18	736 876	702 480
Maskiner och andra tekniska anläggningar	19	634 840	558 620
Inventarier, verktyg och installationer	20	79 415	73 725
Nyttjanderättstillgångar	21	174 221	199 506
Pågående nyanläggningar	22	37 854	94 483
		1 663 206	**1 628 814**
Finansiella anläggningstillgångar			
Uppskjuten skattefordran	30	246	437
Långfristiga fordringar		146	956
Andra aktier och andelar		17	17
		409	**1 410**
Summa anläggningstillgångar		**5 923 129**	**5 951 200**
Omsättningstillgångar			
Varulager			
Råvaror och förnödenheter		169 119	185 417
Varor under tillverkning		280 859	410 545
Färdiga varor		262 641	232 932
		712 619	**828 894**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar	38	411 543	363 039
Aktuella skattefordringar		24 338	20 319
Övriga fordringar	25	26 848	14 084
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	26	23 284	20 376
		486 013	**417 818**
Likvida medel		255 055	216 539
Summa omsättningstillgångar		**1 453 687**	**1 463 251**
SUMMA TILLGÅNGAR		**7 376 816**	**7 414 451**

20250728002918

Rapport över finansiell ställning för koncernen

TSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	27		
Aktiekapital	28	102	25
Pågående nyemission		-	2 645 991
Övrigt tillskjutet kapital		3 708 666	992 657
Reserver		-83 026	-213 927
Balanserade vinstmedel		-760 004	-180 319
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		**2 865 738**	**3 244 427**
Innehav utan bestämmande inflytande		-	328 502
Eget kapital hänförligt till innehav utan inflytande		**-**	**328 502**
Summa eget kapital		**2 865 738**	**3 572 929**
Långfristiga skulder			
Avsättningar för pensioner	29,37	64 104	58 218
Uppskjutna skatteskulder	30	456 858	507 517
Långfristiga räntebärande skulder	31,36,37,38	3 574 546	2 872 421
Lån från moderföretag	36,37	22 973	-
Summa långfristiga skulder		**4 118 481**	**3 438 156**
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga räntebärande skulder	31,36,37,38	49 424	54 120
Leverantörsskulder	38	130 995	117 835
Aktuella skatteskulder		22 660	29 243
Övriga skulder	32	33 066	34 770
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	33	156 452	167 398
Summa kortfristiga skulder		**392 597**	**403 366**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**7 376 816**	**7 414 451**

20250728002919

Koncernens förändring i eget kapital

TSEK	Aktie-kapital	Pågående nyemission	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Eget kapital 2022-12-31	**25**	**-**	**992 657**	**33 417**	**-78 386**	**947 713**	**342 029**	**1 289 742**
Årets resultat					-96 467	-96 467	-764	-97 231
Aktuariell vinst eller förlust pensioner inkl skatt					-7 379	-7 379	-444	-7 823
Omräkningsdifferenser inkl skatt				-252 744		-252 744	-15 220	-267 964
Årets totalresultat				**-252 744**	**-103 846**	**-356 590**	**-16 428**	**-373 018**
Transaktioner med ägare								
Pågående nyemission*		75	2 645 916			2 645 991		2 645 991
Transaktion med innehav utan bestämmande inflytande				5 400	1 913	7 313	4 418	11 731
Utdelning						-	-1 517	-1 517
Eget kapital 2023-12-31	**25**	**75**	**3 638 573**	**-213 927**	**-180 319**	**3 244 427**	**328 502**	**3 572 929**
Årets resultat					-563 012	-563 012	-4 874	-567 886
Aktuariell vinst eller förlust pensioner inkl skatt					-2 546	-2 546	-202	-2 748
Omräkningsdifferenser inkl skatt				140 830		140 830	6 060	146 890
Årets totalresultat				**140 830**	**-565 558**	**-424 728**	**984**	**-423 744**
Transaktioner med ägare								
Nyemission	77	-75	70 093			70 095		70 095
Transaktion med innehav utan bestämmande inflytande				-9 929	-14 127	-24 056	-329 486	-353 542
Eget kapital 2024-12-31	**102**	**-**	**3 708 666**	**-83 026**	**-760 004**	**2 865 738**	**-**	**2 865 738**

*Nyemissioner genomförda under år 2023 har registrerats hos Bolagsverket under 2024.
Av vederlaget har 75 TSEK ökat aktiekapitalet och 2 645 916 TSEK har tillförts övrigt tillskjutet kapital

20250728020920

Koncernens kassaflödesanalys

TSEK	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-607 668	-93 373
Återförda avskrivningar		371 667	125 832
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	36	549 951	24 976
		313 950	**57 435**
Betald skatt		-41 094	-21 813
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**272 856**	**35 622**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Minskning/Ökning av varulager		30 354	16 177
Minskning/Ökning av rörelsefordringar		-47 556	-5 884
Minskning/Ökning av rörelseskulder		-15 557	10 132
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**240 097**	**56 047**
Investeringsverksamheten			
Förvärv av dotterföretag, efter avdrag för förvärvade likvida medel		-	-4 324 449
Investeringar i anläggningstillgångar		-192 737	-161 486
Försäljning av anläggningstillgångar		2 490	530
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-190 247**	**-4 485 405**
Finansieringsverksamheten	37		
Pågående nyemission		-	2 645 991
Nyemission		70 095	-
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande		-353 542	16 256
Upptagna lån		319 383	1 840 394
Amortering av lån		-58 182	-26 642
Utdelning till aktieägare		-	-1 517
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**-22 246**	**4 474 482**
Årets kassaflöde		**27 604**	**45 124**
Likvida medel vid årets början		216 539	182 439
Kursdifferens i likvida medel		10 912	-11 024
Likvida medel vid årets slut	36,37	**255 055**	**216 539**

20250728021921

Moderbolagets resultaträkning

TSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning	3	-	-
Administrationskostnader	2, 5	-1 264	-461
Rörelseresultat		**-1 264**	**-461**
Resultat från finansiella investeringar			
Resultat från andelar i koncernbolag	10	-	627
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	11	2	-2
Räntekostnader och liknande resultatposter	12	-239	-
Resultat efter finansiella poster		**-1 501**	**164**
Skatt på årets resultat	13	-	-
Årets resultat		**-1 501**	**164**

Årets resultat sammanfaller med årets totalresultat.

20250728029222

Moderbolagets balansräkning

TSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernbolag	23	3 709 744	992 657
		3 709 744	**992 657**
Summa anläggningstillgångar		**3 709 744**	**992 657**
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernbolag		652	2 646 644
Övriga fordringar	25	6	-
		658	**2 646 644**
Likvida medel		20 854	288
Summa omsättningstillgångar		**21 512**	**2 646 932**
SUMMA TILLGÅNGAR		**3 731 256**	**3 639 589**

TSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	28	102	25
Pågående nyemission		-	75
		102	**100**
Fritt eget kapital			
Pågående nyemission överkursfond		-	2 645 916
Överkursfond		2 716 009	-
Balanserad vinst		992 529	992 365
Årets resultat		-1 501	164
		3 707 037	**3 638 445**
Summa eget kapital		**3 707 139**	**3 638 545**
Långfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		23 573	600
Summa långfristiga skulder		**23 573**	**600**
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		77	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	33	467	444
Summa kortfristiga skulder		**544**	**444**
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		**3 731 256**	**3 639 589**

20250728002923

Moderbolagets förändring i eget kapital

TSEK	Aktiekapital	Pågående nyemission	Överkursfond	Balanserad vinst inkl årets resultat	Summa
Eget kapital 2022-12-31	**25**	**-**	**-**	**992 365**	**992 390**
Årets resultat				164	164
Årets totalresultat				**164**	**164**
Pågående nyemission*		75	2 645 916		2 645 991
Eget kapital 2023-12-31	**25**	**75**	**2 645 916**	**992 529**	**3 638 545**
Årets resultat				-1 501	-1501
Årets totalresultat				**-1 501**	**-1 501**
Registrerad nyemission	75	-75			-
Nyemission	2		70 093		70 095
Eget kapital 2024-12-31	**102**	**-**	**2 716 009**	**991 028**	**3 707 139**

*Nyemissioner genomförda under år 2023 har registrerats hos Bolagsverket under 2024.
Av vederlaget har 75 TSEK ökat aktiekapitalet och 2 645 916 TSEK har tillförts fri överkursfond.

20250728092924

Moderbolagets kassaflödesanalys

TSEK	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-1 501	164
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	36	211	-625
		-1 290	**-461**
Betald skatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		**-1 290**	**-461**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Minskning/ökning av rörelsefordringar		-6	31
Minskning/ökning av rörelseskulder		100	279
Kassaflöde från den löpande verksamheten		**-1 196**	**-151**
Investeringsverksamheten			
Kortfristigt lån till koncernföretag		-	-2 646 017
Förvärv av dotterföretag		-71 095	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten		**-71 095**	**-2 646 017**
Finansieringsverksamheten			
Pågående nyemisson		-	2 645 991
Nyemission		70 095	-
Minskning/ökning finansiella fordringar och skulder, koncernbolag		22 762	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		**92 857**	**2 645 991**
Årets kassaflöde		**20 566**	**-177**
Likvida medel vid årets början		288	467
Kursdifferens i likvida medel		-2	-2
Likvida medel vid årets slut		**20 854**	**288**

20250728025925

Noter

Belopp i TSEK där ej annat anges

Not 1 - Allmän information, redovisningsprinciper samt uppskattningar och bedömningar

Allmän information

EM Intressenter Holdings AB, organisationsnummer 559320-9918, är moderbolag i en internationell koncern med helägda bolag i Sverige, Danmark, Kina, Tyskland, Schweiz och USA. Verksamheten är fokuserad inom medicinteknik men även inom precisionsteknik till industri.

Moderbolaget är registrerat i Sverige med säte i Stockholm och postadressen är c/o Elos Medtech AB, Torsgatan 5 B, 411 04 Göteborg.

Belopp i TSEK där ej annat anges. Uppgift inom parentes avser jämförelseperiod.

Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de per 31 december 2024 av EU godkända IFRS ® Accounting Standards (IFRS). Vidare har Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Nya IFRS-redovisningsprinciper 2024

De ändringar som trädde i kraft under 2024 avsåg ändringar i IAS 1 avseende klassificering av skuld som kort- eller långfristig, IFRS 16 avseende redovisning av leasingskuld vid en "sale and leaseback"-transaktion samt tillägg i IAS 7 och IFRS 7 upplysningar kring leverantörsfinansiering. Ingen av dessa nya eller ändrade standarder eller tolkningar har haft en väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter.

Nya IFRS-redovisningsprinciper 2025 och senare

Ändring av IAS 21 avseende hur ett företag skall bedöma om en valuta är växlingsbar och hur avistakurs skall fastställas i avsaknad av detta (2025). Ändringar av IFRS 9 och IFRS 7 tydliggör bland annat när bortbokning av finansiell skuld i samband med elektronisk betalning skall ske (2026). Därutöver finns flera mindre ändringar genom IASBs årliga förbättringsarbete, vilka också träder i kraft 2026. IFRS 18 "Presentation and Disclosure in Financial Statements" med följdändringar i IAS 7, IAS 8, IAS 33, IAS 34 och IFRS 7. IFRS 18 träder i kraft den 1 januari 2027 och medför krav på kategorier och delsummor i resultaträkningen, aggregering och disaggregering, upplysningar kring nyckeltal som är en delsumma av intäkter och kostnader med mera (2027). Slutligen har IASB publicerat IFRS 19 "Subsidiaries without Public Accountanbility: Disclosures" (2027). Denna standard kommer inte att vara tillämplig för koncernen. Varken IFRS18 eller IFRS 19 är ännu godkända av EU.

Koncernredovisning

Dotterbolag är alla bolag över vilka koncernen har bestämmande inflytande, se not 23. Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppkommer.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor.

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Undantag är då transaktionerna utgör säkringar som uppfyller villkoret för säkringsredovisning av nettoinvesteringar, då vinster/förluster redovisas i övrigt totalresultat.

Omräkning av utländsk valuta

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till genomsnittskurs. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras inom reserver i eget kapital. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiseras de till verksamheten hänförliga

ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från reserv i eget kapital till årets resultat.

Intäkter

Koncernens nettoomsättning omfattar ersättning för sålda varor och tjänster. Den stora majoriteten av försäljningen utgörs av produkter, vilka tydligt representerar separata prestationsåtaganden. Försäljning av produkter intäktsförs vid den tidpunkt då kontrollen för produkterna övergår till kund, vilket bedöms att i de flesta fall vara vid leverans från produktionsenhet. De garantier som medföljer är standardiserade och definieras därför inte som separata prestationsåtaganden. Koncernen säljer även tjänster i form av service kopplad till produkter främst inom den medicintekniska verksamheten, samt i form av vidarefakturering av frakter. Servicetjänsterna faktureras till stor del efter avslutande och intäktsförs i takt med servicekontraktens löptid. Ej intäktsförda serviceintäkter redovisas som förutbetalda intäkter (avtalsskulder) i balansräkningen. Koncernen bedömer att även dessa tjänster tydligt utgör separata prestationsåtaganden. Vidarefakturering av frakter intäktsförs i samband med att leveransen sker.

Skatt

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Skatt redovisas i resultaträkningen förutom i de fall när skatten avser poster som redovisas i övrigt total resultat eller direkt i eget kapital då tillhörande skatteeffekt också redovisas i övrigt totalresultat respektive mot eget kapital. Skattesatsen för Sverige i årets bokslut är 20,6 procent (20,6).

Se not 13.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls. En avsättning för beräknade bonusbetalningar redovisas när koncernen har en rättslig eller informell förpliktelse att göra sådana betalningar till följd av att tjänsterna i fråga har erhållits från de anställda och avsättningsbeloppet kan beräknas tillförlitligt.

Pensioner

Koncernens åtagande för pensioner fullgörs genom fortlöpande utbetalningar till fristående myndigheter eller försäkringsbolag (avgiftsbestämda pensionsplaner) samt genom avsättningar och utbetalningar som omfattas av det så kallade FPG/PRI-systemet (förmånsbestämda pensionsplaner).

20250728002926

forts. not 1

Pensionsåtaganden genom förmånsbestämda planer beräknas i koncernen enligt aktuariella metoder och ersättningsbeloppen beräknas enligt den så kallade Project Unit Credit Method och minskas med marknadsvärdet av förvaltningstillgångar. Metoden innebär att varje tjänstgöringsperiod anses ge upphov till en tillkommande enhet av den slutliga förpliktelsen. Varje enhet beräknas separat och tillsammans utgör de den totala förpliktelsen på balansdagen. Beräkningen görs årligen av oberoende aktuarie. Den förmånsbestämda skulden värderas därvid till nuvärdet av förväntade framtida utbetalningar med användande av en diskonteringsränta, som motsvarar räntan som anges i not 29.

Redovisningen tillämpas beträffande alla identifierade förmånsbestämda pensionsplaner i koncernen. Koncernens utbetalningar avseende avgiftsbestämda pensionsplaner redovisas som kostnad under den period de anställda utfört de tjänster som avgiften avser.

Immateriella anläggningstillgångar

Goodwill

Goodwill på förvärv av dotterbolag redovisas som immateriell tillgång. Det goodwillvärde som fastställs per förvärvstidpunkten fördelas på kassagenererande enheter, eller grupper av kassagenererande enheter. Till dessa kassagenererande enheter kan hänföras även tillgångar och skulder som vid förvärvstidpunkten redan finns i koncernen. Varje sådant kassaflöde som goodwill fördelas till, motsvaras av den lägsta nivån inom koncernen *på vilken goodwill övervakas i företagets styrning. Goodwill testas årligen* för att identifiera eventuella nedskrivningsbehov och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivning.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Utgifter för utveckling av egna produkter redovisas som immateriell tillgång i Rapporten över finansiell ställning under rubriken "Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten" när följande förhållanden föreligger: Det är tekniskt möjligt att färdigställa den nyutvecklade produkten så att den kan säljas. Det är bolagets avsikt att färdigställa produkten och sälja den. Bolaget har förutsättningar att sälja produkten och bedömningen är att den kommer att medföra ekonomiska fördelar för bolaget. Det finns adekvata tekniska, finansiella och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och att sälja produkten. Bolaget måste också på ett tillförlitligt sätt kunna beräkna de utgifter för utveckling som kan hänföras till den nya produkten.

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella anläggningstillgångar avser främst kundrelationer, varumärken, patent och utveckling av programvara. Kundrelationer och varumärken har identifierats vid förvärv av dotterbolagen Elos Medtech och Klingel Group. Kundrelationer avser långsiktiga relationer med nyckelkunder.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärdet efter avdrag for ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt direkta kostnader hänför bara till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att kunna utnyttjas i verksamheten. Låneutgifter som är direkt hänförliga till uppförandet av så kallade kvalificerade tillgångar, tillgångar som tar en betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning, ingår i anskaffningsvärdet.

Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av materiella anläggningstillgångar utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och redovisat värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Resultatposten redovisas som övriga rörelseintäkter/-kostnader.

Avskrivningar

Avskrivningar enligt plan är beräknade på tillgångarnas anskaffningsvärden. Avskrivningssatserna baseras på tillgångarnas beräknade nyttjandeperioder. Leasade tillgångar skrivs av över beräknade nyttjandeperiod eller, om den är kortare över den avtalade leasingtiden.

Avskrivningar enligt plan uppgår till följande procentsatser:

Byggnader	2–10%
Markanläggningar	3,75–5%
Fordon och lättare maskiner	20%
Övriga maskiner	10–20%
Datorer och kontorsmaskiner	20–33%
Övriga inventarier	10%
Kundrelationer	5%
Patent och övriga immateriella tillgångar	10–33%
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	20%

Koncernen tillämpar komponentavskrivning. Komponentavskrivning *innebär att större inventarier vid behov delas upp i delkomponenter* med olika nyttjandeperioder och därmed olika avskrivningstider.

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten består av utvecklingskostnader för framtagning av nya produkter och produktionsprocesser. De balanserade utvecklingskostnaderna skrivs av linjärt över tillgångarnas uppskattade nyttjandeperioder. De nu redovisade tillgångarna bedöms ha en nyttjandeperiod om fem år.

Nedskrivningar

Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdeminskning när händelser eller förändringar i förhållandena indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. Om indikation på nedskrivningsbehov finns beräknas tillgångens återvinningsvärde.

Tillgångar som har en obestämd nyttjandeperiod skrivs inte av, utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov.

Leasingavtal

Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en leasingskuld vid leasingavtalets inledningsdatum. En leasingskuld diskonteras genom att använda den implicita räntan i leasingavtalet, och om det inte går att fastställa används koncernens marginella upplåningsränta. Leasingperioden fastställs som den icke uppsägningsbara perioden tillsammans med både perioder som fattas av en möjlighet att förlänga leasingavtalet om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja det alternativet. Koncernen tillämpar lättnadsregler för korttidsleasingavtal och leasingavtal av mindre värde, vilka redovisas som löpande kostnader.

Varulager

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först in- först ut-principen (FIFU) och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärv av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. För tillverkade varor och pågående arbete, inkluderar anskaffningsvärdet en rimlig andel av indirekta tillverkningskostnader. Vid värdering har hänsyn tagits till normalt kapacitetsutnyttjande.

Varulagrets anskaffningsvärde kan behöva skrivas ned om anskaffningsvärdet överstiger nettoförsäljningsvärdet. Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för kostnader hänförliga till försäljningen.

Finansiella instrument

Redovisningsprinciper avseende finansiella instrument redovisas i noterna 38 och 39.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättats enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer.

20250728027927

forts. not 1

Även av Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings utgivna uttalanden för noterade företag tillämpas. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag från och tillägg till IFRS som ska göras.

Ändrade redovisningsprinciper

Om inte annat anges nedan har moderbolagets redovisningsprinciper under 2024 förändrats i enlighet med vad som anges ovan för koncernen. Skillnaderna mellan moderbolagets och koncernens redovisningsprinciper framgår nedan.

Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvärvsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posten "Resultat från andelar i koncernföretag".

Finansiella instrument

IFRS 9 tillämpas ej fullt ut i moderföretaget. Moderföretaget tillämpar i stället de punkterna som anges i RFR 2 (IFRS 9 Finansiella instrument, p. 3–10).

Koncernbidrag

Mottaget och lämnat koncernbidrag från ett dotterföretag redovisas i moderföretaget som en finansiell intäkt/kostnad i resultaträkningen enligt RFR 2. Tillhörande skatteeffekt redovisas i resultaträkningen enligt IAS 12.

Uppskattningar och bedömningar

Vid upprättandet av koncernredovisningen har styrelsen identifierat följande kritiska redovisningsfrågor där vissa antaganden om framtiden och vissa uppskattningar och bedömningar per balansdagen har särskild betydelse för värderingen av tillgångarna och skulderna i rapporten över finansiell ställning.

Redovisning av kostnaden för förmånsbestämda pensionsplaner är baserad på aktuariella beräkningar som i sin tur grundar sig på utvecklingen av olika faktorer. De mest väsentliga faktorerna är antagande om diskonteringsränta, inflationstakt, förväntade framtida löneökningar och förväntad livslängd för de personer som omfattas av pensionsplanen. Se not 29.

Värdet på goodwill prövas minst en gång per år med avseende på eventuellt nedskrivningsbehov. Prövningen kräver en bedömning av nyttjandevärdet på den kassagenererande enhet, eller grupper av enheter, till vilken goodwillvärdet är hänförligt. Detta kräver i sin tur att det förväntade framtida kassaflödet från den kassagenererande enheten uppskattas samt en relevant diskonteringsränta fastställs för beräkning av kassaflödets nuvärde. De bedömningar som gjorts per den 31 december 2024 anges i not 15.

För Finansiella risker och riskhantering samt Finansiella instrument se not 38 och 39.

20250727802928

Not 2 - Personal och personalkostnader

Medeltalet anställda, fördelade på kvinnor och män	2024			2023		
	Män	Kvinnor	Totalt	Män	Kvinnor	Totalt
Koncernen						
Sverige	77	49	**126**	79	50	**129**
Danmark	117	76	**193**	127	65	**192**
Kina	81	88	**169**	69	66	**135**
Schweiz	250	125	375	51	22	73
Storbritannien	2	1	3	-	-	-
Tyskland	329	171	500	24	10	34
USA	128	72	**200**	134	77	**211**
	984	**582**	**1 566**	**484**	**290**	**774**
Moderbolaget						
I moderbolaget finns inga anställda och inga löner eller ersättningar har utbetalats.						

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader	2024			2023		
	Styrelse och VD	Övriga anställda	Totalt	Styrelse och VD	Övriga anställda	Totalt
Koncernen						
Löner och andra ersättningar	5 804	1 082 383	**1 088 187**	14 670	440 550	**455 220**
(varav resultatlön)	-	-25 550	**-25 550**	-2 580	-14 275	**-16 855**
sociala kostnader	876	184 180	**185 056**	1 867	80 351	**82 218**
(varav pensionskostnader)	-	-58 936	**-58 936**	-262	-31 996	**-32 258**
	6 680	**1 266 563**	**1 273 243**	**16 537**	**520 901**	**537 438**

Ersättning till styrelse

Koncernen

Till styrelsen i dotterbolaget Elos Medtech AB har arvode utgått till ett sammanlagt värde av 415 TSEK (788). Därutöver har en styrelseledamot erhållit konsultarvode, se not 41.

Moderbolaget

Ingen ersättning har utgått till moderbolagets styrelse.

Ersättning och övriga förmåner till ledande befattningshavare

Koncernen

Ersättning till ledande befattningshavare utgörs av grundlön, bilförmån, rörlig ersättning samt pension. Den rörliga ersättningen kan variera beroende på befattning och kan maximalt utgöra 50 procent av fast lön. Den rörliga ersättningen baseras på utfall av resultat i koncernen.

För räkenskapsår 2024 består de ledande befattningshavarna i koncernen av verkställande direktör, ekonomi- och finansdirektör, tre affärsområdesansvariga samt personaldirektör i dotterbolaget Elos Medtech AB. För räkenskapsår 2023 bestod de ledande befattningshavarna av verkställande direktör, ekonomi- och finansdirektör, två affärsområdesansvariga samt personaldirektör i dotterbolaget Elos Medtech AB. I december 2023 tillkom en affärsområdesansvarig i och med förvärvet av Klingel Group. Till ledande befattningshavare exklusive VD har lön och annan ersättning inklusive förmåner utgått om sammanlagt 17 718 TSEK (16 374). I årets ersättning ingår en resultatbaserad ersättning om 2 146 TSEK (2 473).

Pensionsåldern för verkställande direktören är 67 år. För nuvarande verkställande direktör utgår inga pensionsersättningar. Vid uppsägning från verkställande direktörens sida gäller en uppsägningstid på sex månader. Inga särskilda avtal finns beträffande avgångsvederlag. Pensionsåldern för övriga personer i koncernledningen är mellan 60-70 år.

Till övriga befattningshavare i dotterbolagen, som består av medlemmar i dotterbolagens ledningsgrupper exkl de personer som även ingår bland ledande befattningshavare ovan, totalt 66 personer (32), har lön och annan ersättning inklusive bilförmån utgått om sammanlagt 79 728 TSEK (48 035). Pensionskostnaderna till dessa uppgick till 4 575 TSEK (3 813).

Moderbolaget

Inga ledande befattningshavare finns anställda i moderbolaget.

20250728002929

forts. not 2

Styrelseledamöter och ledande befattningshavare (antal personer)	2024			2023		
	Män	Kvinnor	**Totalt**	Män	Kvinnor	**Totalt**
Koncernen						
Styrelseledamöter exkl verkställande direktör	4	2	**6**	5	1	**6**
Verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	3	3	**6**	5	3	**8**
Moderbolaget						
Styrelseledamöter exkl verkställande direktör	-	1	**1**	1	-	**1**
Verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	-	-	**-**	-	-	**-**

Not 3 - Nettoomsättning per geografisk marknad

Försäljning uppdelad efter geografisk marknad

Nedanstående tabell visar fördelningen av koncernens försäljning per marknadsområde, oavsett var produkterna har tillverkats.

MSEK	2024	2023
Sverige	177,6	201,1
Norden exkl Sverige	40,6	39
Nederländerna	381,1	176,3
Tyskland	681,8	61,6
Schweiz	594,0	100,6
Europa exkl Norden, Nederländerna, Tyskland och Schweiz	142,7	72,7
USA	374,4	333
Kina	157,2	123,5
Övriga marknader	79,2	37,5
Summa	**2 628,4**	**1145,3**

Tillgångar och investeringar per geografiskt område

Nedanstående tabell visar det redovisade värdet på tillgångar samt investeringar fördelade på geografiska områden efter var tillgångarna är belägna.

	Tillgångar		Investeringar	
MSEK	2024	2023	2024	2023
Sverige	315,5	499,1	13,6	26,1
Norden exkl Sverige	446,0	387,6	19,3	32,3
Kina	215,3	140,5	64,2	64,7
Tyskland	1 387,4	1 670,4	42,9	1 311,5
Schweiz	3 233,3	2 937,7	33,4	2 561,6
UK	1,2	0,3	-	-
USA	670,0	623,0	19,2	38,3
Summa	**6 268,7**	**6 258,6**	**192,6**	**4 034,5**

Not 4 - Inköp och försäljning mellan koncernbolag

Moderbolaget har varken sålt eller köpt några tjänster från koncernbolag. Detsamma gäller avseende föregående år.

Not 5 - Ersättning till revisorer

Arvode och kostnadsersättningar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
EY	3 309	-	80	-
Revisionsuppdrag	3 309	-	80	-
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	-	-	-	-
KPMG	486	2 382	168	100
Revisionsuppdrag	373	2 324	168	100
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	113	58	-	-
Övriga bolag	2 712	1 670	-	-
Revisionsuppdrag	2 324	1341	-	-
Skatterådgivning	388	139	-	-
Övriga tjänster	-	190	-	-
Summa	**6 507**	**4 052**	**248**	**100**

Med revisionsuppdrag avses granskning av koncernredovisning, lagstadgad revision av moder och dotterbolag, bokföringen samt styrelsens och VD:s förvaltning, samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid granskning.

Not 6 - Avskrivningar enligt plan

	Koncernen	
MSEK	2024	2023
Kostnad för sålda varor	183 441	68 065
Utvecklingskostnader	5 952	4 608
Försäljningskostnader	35 711	34 861
Administrationskostnader	146 563	18 298
Summa	**371 667**	**125 832**

20250728029300

Not 7 - Övriga rörelseintäkter

	Koncernen	
	2024	2023
Vinst vid försäljning av anläggningstillgångar	1 008	22
Valutakursvinster	8 530	3 010
Återvinning produktionsmaterial	5 783	-
Ersättning försäljning el	633	-
Hyresintäkter	4 749	-
Övrigt	7 253	3 028
Summa	**27 956**	**6 060**

Not 8 - Övriga rörelsekostnader

	Koncernen	
	2024	2023
Förlust vid utrangering/försäljning av övriga anläggningstillgångar	160	421
Valutakursförluster	8 793	5 797
Övrigt	1 895	568
Summa	**10 848**	**6 786**

Not 9 - Kostnader fördelade på kostnadsslag

Nedanstående kostnader omfattar kostnad för sålda varor, försäljningskostnader, administrationskostnader och utvecklingskostnader

Koncernen	2024	2023
Material inkl underleverantörer	597 705	323 964
Ersättningar till anställda	1 272 385	534 272
Avskrivningar	371 667	125 832
Övriga kostnader	520 514	197 453
Summa	**2 762 271**	**1 181 521**

Not 10 - Resultat från andelar i koncernbolag

Moderbolaget	2024	2023
Erhållet koncernbidrag	-	627
Summa	**-**	**627**

Not 11 - Finansiella intäkter

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Ränteintäkter	2 120	16 619	-	-
Omvärdering derivat	462	72	-	-
Kursdifferenser	2 038	9 423	2	-2
Summa	**4 620**	**26 114**	**2**	**-2**

Not 12 - Finansiella kostnader

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Räntekostnader	385 317	150 749	27	-
Kursdifferenser	85 547	-83 287	212	-
Övrigt	24 709	15 101	-	-
Summa	**495 573**	**82 563**	**239**	**-**

Not 13 - Skatter

Koncernen	2024	2023
Aktuell skatt	-29 348	-17 711
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	69 130	13 853
Summa skatt	**39 782**	**-3 858**

Skillnaden mellan koncernens redovisade skattekostnad och skattekostnad baserad på gällande skattesats består av följande komponenter:

Koncernen	2024	2023
Redovisat resultat före skatt	-607 668	-93 373
Skatt enligt gällande skattesats	125 180	19 235
Skatteeffekter av:		
Skillnader i utländska skattesatser	21654	217
Kupongskatt	-681	-389
Skatt hänförlig till ej avdragsgill transaktionskostnader	-994	-10 200
Ej avdragsgilla räntekostnader	-74 549	-17 053
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-405	-23
Under året utnyttjande av tidigare års underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisats som tillgång	-	9 458
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång	-12 493	-
Skatt hänförlig till tidigare perioder	1 826	-1 716
Övrigt	-19 756	-3 387
Redovisad skattekostnad	**39 782**	**-3 858**

Som gällande skattesats för inkomståret 2024 har skattesats i Sverige använts: 20,6 procent (20,6). Koncernens genomsnittliga effektiva skattesats 2024 med jämförelseår, -6,5 procent (4,1).

I samband med förvärvet av Onyx Medical 2015 uppkom goodwill i Elos Medtech med 22,9 MUSD. Enligt skatteregler i USA är goodwill skattemässigt avdragsgill under en period om 15 år. Detta innebär att aktuell skatt påverkas i form av en lägre skatteutbetalning med ca 400 KUSD per år under denna period, vilket även får en positiv påverkan på kassaflödet.

Moderbolaget	2024	2023
Aktuell skatt i resultaträkningen	-	-
Uppskjuten skatt	-	-
Summa	**-**	**-**

20250728029S1

forts. not 13

Moderbolaget	2024	2023
Redovisat resultat före skatt	-1 501	163
Skatt enligt gällande skattesats	309	-34
Skatteeffekter av:		
Ej avdragsgilla räntekostnader	-6	
Övriga ej avdragsgilla kostnader	-9	-7
Under året utnyttjande av tidigare års underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisats som tillgång	-	41
Underskottsavdrag vars skattevärde ej redovisas som tillgång	-294	-
Redovisad skattekostnad	-	-

Not 14 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	42 213	35 157
Årets inköp	6 476	7 434
Omklassificering	-11 561	-
Omräkningsdifferenser	937	-378
Utgående anskaffningsvärde	**38 064**	**42 213**
Ingående avskrivningar	-17 572	-14 563
Årets avskrivningar	-3 894	-3 133
Omräkningsdifferenser	-414	124
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-21 880**	**-17 572**
Redovisat värde vid årets slut	**16 184**	**24 641**

Nyttjandeperioden för balanserade utgifter för utvecklingsarbeten bedöms uppgå till ca fem till tio år.

Not 15 - Goodwill

Koncernen (TSEK)	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	2 363 587	761 159
Årets inköp	-	1 721 385
Omräkningsdifferens	54 076	-118 957
Utgående anskaffningsvärde	**2 417 663**	**2 363 587**
Redovisat värde vid årets slut	**2 417 663**	**2 363 587**

Goodwill och immateriella tillgångar med obegränsad nyttjandeperiod fördelas på de lägsta kassagenererande enheter som identifierats. Lägsta kassagenerande enheter utgörs av legala enheter eller aggregering av legala enheter.

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill sker årligen samt då indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger. Återvinningsbart belopp för kassagenererande enheter fastställs baserat på beräkningar av nyttjandevärden.

Antaganden

Nyttjandevärdet för nettotillgångar hänförlig till kassagenererande enheten Elos Medtech har beräknats baserat på diskonterade kassaflöden. Kassaflöden för det första året baseras på fastställd budget för 2025. Prognosperioden 2026–2029 utgår från en av styrelsen för Elos Medtech-koncernen fastställd affärsplan. För prognosperioden har väsentliga antaganden baserats på historiska data, ledningens samlade erfarenhet, kunders strategi samt utveckling och trender inom relevanta marknadssegment. För perioder därefter har en tillväxt motsvarande 2,3 procent antagits. Denna tillväxttakt överstiger inte den långsiktiga tillväxttakten för branschen som helhet. Det prognostiserade kassaflödet har nuvärdesberäknats med en diskonteringsränta på 8,5 procent (9,2) före skatt. För Klingel Tyskland används en diskonteringsränta på 8,9 procent. Diskonteringsräntan har fastställts genom en beräkning av en viktad kostnad för eget och lånat kapital för Elos Medtech-koncernen. Under såväl 2024 som 2023 har beräknat återvinningsvärde för Elos Medtech överstigit det bokförda värdet varför inget nedskrivningsbehov har identifierats.

Alternativa beräkningar har genomförts enligt följande:

A) Diskonteringsräntan går upp med 3 %
B) Tillväxttakten för år 2 - 5 minskas med 50 %
C) EBITDA marginalen minskar med 38 %

Känslighetsanalys	USA	Danmark	Sverige Elos Medtech Skara AB	Tyskland KMM	Schweiz Bächler	Schweiz Ruetschi Group
Impl test	nej	nej	nej	nej	nej	nej
A	nej	nej	nej	ja	ja	nej
B	nej	nej	nej	ja	ja	nej
C	nej	nej	nej	ja	ja	nej

Nej = värde understiger DCF beräkning

Ja = värde överstiger DCF beräkning

Not 16 - Övriga immateriella tillgångar

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	2 052 228	765 217
Årets inköp	3 389	1 111
Anskaffning vid förvärv	-	1 276 540
Omklassificering	11 561	-
Omräkningsdifferens	44 792	9 360
Utgående anskaffningsvärde	**2 111 970**	**2 052 228**
Ingående avskrivningar	-119 480	-73 771
Årets avskrivningar	-159 715	-45 950
Omräkningsdifferens	-7 109	241
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-286 304**	**-119 480**
Redovisat värde vid årets slut	**1 825 667**	**1 932 748**

Investeringar 2023 inkluderar förvärvade varumärken, kundrelationer och övriga immateriella tillgångar för förvärv av Klingel Group december 2023 till ett värde om 1 277 MSEK. Investeringar i patent uppgår till 0,8 MSEK. Balansposten inkluderar förvärvade kundrelationer värderade till 18,2 Mkr i samband med förvärvet av Onyx Medical 2015 vilket per 2023-12-31 var fullt avskrivna.

20250728029J2

Not 17 - Rättelse av fel

I samband med genomförd integration av Klingel Holding Group har det uppmärksammats att materiella anläggningstillgångar och nyttjanderättstillgångar har redovisats felaktigt i koncernens finansiella rapporter. Berörda poster per 31 december 2023 har i denna årsredovisning rättats enligt följande tabell:

Koncernens balansräkning	Enligt fastställd Årsredovisning 2023	Rättelsebelopp	Rättad balansräkning 2023
Byggnader och mark	702 480	-	702 480
Maskiner och andra tekniska anläggningar	545 335	13 286	558 621
Inventarier, verktyg och installationer	101 368	-27 643	73 725
Nyttjanderättstillgångar	185 148	14 358	199 506

Ingen påverkan på resultaträkning eller kassaflödesanalys.

I följande noter har uppgift om anskaffning via förvärv justerats:

- Not 19 Byggnader och mark
- Not 20 Maskiner och andra tekniska anläggningar
- Not 21 Inventarier, verktyg och installationer
- Not 22 Nyttjanderättstillgångar

Not 18 - Byggnader och mark

	Koncernen	
Byggnader	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	730 364	312 326
Årets inköp	2 877	13 970
Anskaffning via förvärv*	-	398 533
Omklassificering	36 303	6 606
Försäljning och utrangering	-304	-245
Omräkningsdifferens	27 491	-826
Utgående anskaffningsvärde	**796 730**	**730 364**
Ingående avskrivningar	-118 271	-109 828
Årets avskrivningar	-26 921	-10 291
Försäljning och utrangering	231	95
Omräkningsdifferens	-7 666	1 753
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-152 627**	**-118 271**
Redovisat värde vid årets slut	**644 103**	**612 093**

	Koncernen	
Markanläggningar	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	24 680	25 148
Årets inköp	43	136
Omklassificering	-	-
Omräkningsdifferens	2 144	-604
Utgående anskaffningsvärde	**26 867**	**24 680**
Ingående avskrivningar	-7 449	-6 008
Årets avskrivningar	-1 579	-1 695
Omräkningsdifferens	-644	254
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-9 672**	**-7 449**
Redovisat värde vid årets slut	**17 195**	**17 231**

	Koncernen	
Mark	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	73 156	22 150
Årets inköp	-	-
Anskaffning via förvärv*	-	51 521
Omräkningsdifferens	2 422	-515
Utgående anskaffningsvärde	**75 578**	**73 156**
Redovisat värde vid årets slut	**75 578**	**73 156**
Redovisat värde vid årets slut byggnader och mark	**736 876**	**702 480**

* Se not 17 Rättelse av fel

Not 19 - Maskiner och andra tekniska anläggningar

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	1 062 621	720 776
Årets inköp	39 346	38 901
Anskaffning via förvärv*	-	291 185
Omklassificering	138 452	30 055
Försäljning och utrangering	-31 214	-5 971
Omräkningsdifferens	66 304	-12 325
Utgående anskaffningsvärde	**1 275 509**	**1 062 621**
Ingående avskrivningar	-504 000	-471 777
Årets avskrivningar	-113 438	-46 969
Omklassificering	-10 487	-1 600
Försäljning och utrangering	30 477	5 027
Omräkningsdifferens	-43 221	11 319
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-640 669**	**-504 000**
Redovisat värde vid årets slut	**634 840**	**558 621**

* Se not 17 Rättelse av fel

Not 20 - Inventarier, verktyg och installationer

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	131 273	69 270
Årets inköp	11 730	3 249
Anskaffning vid förvärv*	-	57 912
Omklassificering	11 614	3 969
Försäljning och utrangering	-7 560	-3 746
Omräkningsdifferens	6 700	619
Utgående anskaffningsvärde	**153 757**	**131 273**
Ingående avskrivningar	-57 548	-53 415
Årets avskrivningar	-20 848	-5 627
Omklassificering	994	-2 731
Försäljningar och utrangeringar	7 418	3 341
Omräkningsdifferens	-4 358	884
Utgående ackumulerade avskrivningar	**-74 342**	**-57 548**
Redovisat värde vid årets slut	**79 415**	**73 725**

* Se not 17 Rättelse av fel

20250702802933

Not 21 - Nyttjanderättstillgångar

Redovisat värde på tillgångar under finansiella leasingavtal är hänförliga till följande typer av tillgångar:

Koncernen 2024

	Lokaler	Fordon	Maskiner	Övrigt	Totalt
Värde 1 januari 2023	5 144	1 723	21 273	1 698	29 838
Årets inköp	7 367	977	444	908	9 696
Anskaffning via förvärv*	152 978	4 885	15 017	-	172 880
Omklassificering	-	-	-995	-	-995
Försäljning och utrangering	-	-9	-	-	-9
Årets avskrivningar	-5 604	-1 522	-3 646	-891	-11 663
Omräkningsdifferens	-260	19	35	-35	-241
Värde 31 december 2023	**159 625**	**6 073**	**32 128**	**1 680**	**199 506**
Årets inköp	13 574	5 269	-	1 834	20 677
Omklassificering	-	228	-6 091	-228	-6 091
Försäljning och utrangering	-	-	-	-382	-382
Årets avskrivningar	-35 158	-3 698	-5 491	-924	-45 271
Omräkningsdifferens	4 721	197	783	82	5 783
Värde 31 december 2024	**142 762**	**8 069**	**21 329**	**2 062**	**174 221**

* Se not 17 Rättelse av fel

Redovisat i resultaträkningen	2024	2023
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	-45 271	-11 435
Kostnader för korttidsleasingavtal och leasing av lågt värde	-7 626	-1394
Redovisat i rörelseresultatet	**-52 897**	**-12 829**
Ränta på leasingskulder	-5 517	-853
Redovisat i finansnetto	**-5 517**	**-853**

Leasing av lokaler
För hyresavtal har bolaget applicerat den marginella låneräntan som diskonteringsränta med hänsyn till leasingavtalets löptid.

Leasing av maskiner
Leasingobjekten avseende maskiner består till största del av svarvar, fräsar och liknande maskiner hos Elos Medtech Pinol A/S och Ruetschi Technology AG.

Leasing av fordon och övriga leasingavtal
Koncernen leasar bilar med leasingperioder på tre år där förlängningsperioder förekommer. Utöver detta finns leasingavtal för främst IT-utrustning såsom servrar och kopiatorer med leasingperioder på tre till fem år.

Finansiella leasingavtal
Koncernens skulder förfaller till betalning enligt följande:

	Koncernen	
	2024	2023
Förfaller inom 1 år	3 486	7 523
Förfaller inom 2 år	2 310	3 164
Förfaller inom 3 år	1 192	2 136
Förfaller inom 4 år	915	1 073
Förfaller inom 5 år eller senare	-	595
	7 903	**14 491**

20250728002934

Not 22 - Pågående nyanläggningar

	Koncernen	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	94 483	23 906
Årets inköp	108 199	86 989
Anskaffning via förvärv	-	22 059
Omklassificering	-170 785	-35 304
Försäljning och utrangeringar	-195	-75
Omräkningsdifferens	6 152	-3 092
Utgående anskaffningsvärde	**37 854**	**94 483**
Redovisat värde vid årets slut	**37 854**	**94 483**

Not 23 - Andelar i koncernbolag

Moderbolaget	2024	2023
Ingående anskaffningsvärde	992 657	992 657
Årets inköp	2 717 087	-
Utgående anskaffningsvärde	**3 709 744**	**992 657**
Redovisat värde vid årets slut	**3 709 744**	**992 657**

Dotterbolag	**Organisations-nummer**	**Säte**	**Rösträtts-andel**	**Antal andelar**	**Bokfört värde**
EM Intressenter AB	559318-3576	Stockholm	100%	50 000	3 709 744
Elos Medtech AB (publ.)	556021-9650	Göteborg	100%	28 238 000	-
			Elos Medtech AB:s rösträttsandel		
Elos AB	556280-2784	Göteborg	100%	1 000	-
Elos Medtech Pinol A/S	13746184	Hilleröd, Danmark	100%	1 000	-
Elos Medtech Skara AB	556344-0790	Skara	100%	1 000	-
Elos Medtech Tianjin Co. Ltd.	911291116974311 25P	Tianjin, Kina	100%	-	-
Elos Medtech Timmersdala AB	556055-1201	Skövde	100%	2 600	-
TioTec AB	556443-5153	Skövde	100%	-	-
Elos Medtech UK Limited	14842993	London, England	100%	1	-
Elos Medtech U.S Holdings Inc.	47-3691218	Memphis, TN, USA	100%	1 000	-
Onyx Medical LLC	62-1445666	Memphis, TN, USA	100%	-	-
Elos Medtech UD Dental LLC	33-2300103	Memphis, TN, USA	100%	-	-
Helmut Klingel Beteiligungs GmbH	HRB 715912	Pforzheim, Tyskland	100%	9 367 656	-
Bächler Feintech AG	CHE-103.335.928	Hölstein, Schweiz	100%	-	-
Josef Ganter Feinmechanik GmbH	HRB 602921	Freiburg, Tyskland	100%	-	-
Klingel medical metal GmbH	HRB 502272	Mannheim, Tyskland	100%	-	-
Puracon GmbH	HRB 24855	Traunstein, Tyskland	100%	-	-
Tecpartner Holding AG	CHE-235.690.162	Muntelier, Schweiz	100%	-	-
Ruetschi Industrial AG	CHE-296.450.339	Yverdon-les-bains, Schweiz	100%	-	-
Ruetschi Technology AG	CHE-107.011.092	Muntelier, Schweiz	100%	-	-
Ruetschi Technology GmbH	HRB 753435	Stuttgart, Tyskland	100%	-	-
Summa					**3 709 744**

20250728029935

Not 24 - Koncernbolag med innehav utan bestämmande inflytande

Koncernbolaget Elos Medtech AB (publ.), vars aktie avnoterades från Nasdaq Stockholm den 19 december 2023, hade vid utgången av 2024 ingen minoritet kvar. Innehav utan bestämmande inflytande bedöms ha varit väsentligt för koncernen under de perioder som presenteras i denna årsredovisning. Vid utgången av år 2023 uppgick andelen av aktiekapitalet som ägdes av innehav utan bestämmande inflytande till 5,7 %.

Den finansiella informationen i sammandrag nedan presenteras före elimineringar av interna mellanhavanden.

Elos Medtech AB (publ)	2024	2023
Totalresultat i sammandrag		
Nettoomsättning	2 628 448	1 145 323
Bruttoresultat	**542 663**	**315 340**
Rörelseresultat	**-72 785**	**-1 656**
Finansiella intäkter	6 040	18 100
Finansiella kostnader	-61 440	-65 202
Resultat efter finansiella poster	**-128 185**	**-48 758**
Skattekostnad	32 675	-5 431
Årets resultat	**-95 510**	**-54 189**
Övrigt totalresultat	-95 510	-285 079
Totalresultat	**-72 099**	**-339 268**
Varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	984	-16 428
Utdelning utbetald till innehav utan bestämmande inflytande	-	1 517
Finansiell ställning i sammandrag		
Anläggningstillgångar	4 842 648	4 812 781
Omsättningstillgångar	1 426 068	1 445 775
Långfristiga skulder	-1 035 241	-1 080 547
Kortfristiga skulder	-380 634	-397 239
Eget kapital	**4 852 841**	**4 780 770**
Varav hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande	-	328 502
Kassaflöde i sammandrag		
Kassaflöde från den löpande verksamheten	247 800	56 469
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-190 247	-4 485 405
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-37 505	4 469 557
Årets kassaflöde	**20 048**	**40 621**

Not 25 - Övriga fordringar

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Mervärdesskatt	12 403	5 292	-	-
Förskott till leverantörer	4 135	230	-	-
Derivat	902	452	-	-
Övrigt	9 408	8 110	6	-
Summa	***26 848***	***14 084***	***6***	**-**

Not 26 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncernen	
	2024	2023
Förutbetalda hyror	782	328
Förutbetalda licenser och IT-kostnader	7 434	4 079
Upplupna intäkter	528	965
Övriga förutbetalda kostnader	14 540	15 004
Summa	**23 284**	**20 376**

Not 27 - Eget kapital

I reserver ingår omräkningsdifferenser enligt nedan:

	Koncernen	
Omräkningsdifferenser nettotillgångar utländsk valuta	*2024*	*2023*
Ingående ackumulerade omräkningsdifferenser	-213 927	33 417
Årets omräkningsdifferens	130 901	-247 344
Utgående ackumulerade omräkningsdifferenser	**-83 026**	**-213 927**

20250728029360

Not 28 - Aktiekapital

Den 31 december 2024 bestod det registrerade aktiekapitalet av 3 594 847 aktier med ett kvotvärde av 0,03 kr per aktie. Under år 2024 har beslut om en nyemission fattats. Vid denna emission har teckningskursen uppgått till 1 000 kronor per emitterad aktie och kurs överstigande aktiens kvotvärde har förts till fri överkursfond. Registering av emissionen har skett under år 2024. Uppdelningen på de olika aktieslagen är följande:

STAM A (10 röster)	658 484
STAM B (1 röst)	118 770
PREF C1 (10 röster)	688 762
PREF C2 (10 röster)	1 611 017
PREF C3 (10 röster)	362 698
PREF C4 (10 röster)	52 368
PREF D1 (1 röst)	89 936
PREF D2 (1 röst)	10 240
PREF D3 (1 röst)	2 572
Totalt antal	**3 594 847**

Antalet aktier ska vara lägst 3 000 000 och högst 12 000 000 stycken.

Stamaktier av serie A och preferensaktier inom G-gruppen medför 10 röster per aktie. Stamaktie av serie B och preferensaktier inom D-gruppen medför 1 röst per aktie.

Preferensaktier av serier inom G-gruppen och D-gruppen ska ha inbördes lika rätt utöver vad som anges nedan, samt stamaktier av serie A och serie B inbördes ha lika rätt om inte annat uttryckligt stadgas.

Preferensaktier av respektive serie inom G- och D-gruppen har företrädesrätt till utdelning med ett belopp motsvarande en årlig ränta om 10 procent, beräknat från den tidpunkt respektive belopp har erlagts, varvid det underliggande G- och D-aktiebeloppet ska minskas med de tidigare utbetalda beloppen.

Ovanstående gäller inte för C1-gruppen som erhåller 38 procent beräknat på ett belopp om 688,7 MSEK till och med den 18 juli 2024. Därefter ska en utdelning med ett belopp motsvarande en årlig ränta om 10 procent utgå på det uppräknade beloppet.

Därefter har preferensaktier inom G- respektive D-gruppen företrädesrätt till utdelning. Därefter har stamaktier av serie A och serie B lika rätt till vinstutdelning.

20250728029S7

Not 29 - Avsättningar för pensioner

	Koncernen	
	2024	2023
Avsättning till FPG/PRI pensioner inklusive löneskatt	63 958	58 072
Övrig pensionsavsättning	146	146
Summa	**64 104**	**58 218**

Följande aktuariella antaganden har använts vid beräkning av förmånsbestämda pensionsförpliktelser:

Koncernen	2024	2023
Diskonteringsränta	3,55%	3,30%
Årlig löneökning	3,25%	3,05%
Årlig ökning av inkomstbasbelopp	3,25%	3,05%
Årlig inflation	1,80%	1,60%
Avgångsintensitet	5,00%	5,00%

Diskonteringsränta har fastställts för 2024 såväl som för 2023 utifrån utvecklingen av marknadsräntan på bostadsobligationer med duration motsvarande genomsnittlig återstående löptid på förpliktelsen. För 2024 var durationen 19 år (19 år).

Känslighetsanalys

Känslighetsanalysen har beräknats enligt PUC-metoden med följande beräkningsparametrar. Avser pensionsförpliktelsen exklusive löneskatt.

Diskonteringsränta +/- 0,5 %:	**3,05%**	**3,55%**	**4,05%**
Förpliktelsens nuvärde vid periodens slut	66 407	60 626	55 526
Löneökning +/- 0,5 %:	**2,75%**	**3,25%**	**3,75%**
Förpliktelsens nuvärde vid periodens slut	59 660	60 626	61 618
Inflation +/- 0,5 %:	**1,30%**	**1,80%**	**2,30%**
Förpliktelsens nuvärde vid periodens slut	56 477	60 626	65 221
Livslängd +/- 1 år:	**- 1 år**	**DUS 23**	**1 år**
Förpliktelsens nuvärde vid periodens slut	58 701	60 626	62 534

Specifikation av förändring av pensionsskuld i koncernen avseende Avsättning till FPG/PRI pensioner inkl löneskatt	2024	2023
Förpliktelsens nuvärde vid periodens början	54 799	43 674
Förmåner intjänade under perioden	2 147	2 065
Pensionsutbetalningar	-939	-684
Ränta	1 862	1 814
Aktuariell vinst (-) och förlust (+)	2 757	7 930
Förpliktelsens nuvärde vid periodens slut	**60 626**	**54 799**
Löneskatt	3 332	3 273
Bokfört värde	**63 958**	**58 072**

Räntedelen i pensionsskulden är i resultaträkningen redovisad som räntekostnad. Övriga delförändringar av pensionsskulden är redovisade i rörelseresultatet, förutom aktuariell vinst/förlust som redovisas i övrigt totalresultat.

Koncernen	2024	2023
Kostnader avseende tjänstgöring under innevarande år	7 298	9 505
Räntekostnad	1 862	1 814
Aktuariell vinst (-) och förlust (+), inklusive löneskatt		
- Effekter av ändrade demografiska antaganden	-	4158
- Effekter av ändrade finansiella antaganden	-	-
- Erfarenhetsbaserade justeringar	2 757	3 771
Summa kostnader för förmånsbestämda planer	**11 917**	**19 248**
Kostnad för avgiftsbestämda planer	51 638	22 753
Summa totala pensionskostnader	**63 555**	**42 001**

Uppskattade avgifter för utbetalning till pensionsplanen 2025 förväntas uppgå till ca 1 313 TSEK (1 070).

Not 30 - Uppskjuten skattefordran/-skuld

	Koncernen	
Uppskjuten skattefordran	2024	2023
Förlustavdrag	72 271	48 966
Temporära skillnader materiella anläggningstillgångar	246	215
Avsättning för pensioner	3 515	3 452
Leasingskuld	792	172
Övrigt	10 298	13 180
Summa	**87 122**	**65 985**
Kvittningsbara fordringar	-86 876	-65 548
Redovisad uppskjuten skattefordran	**246**	**437**

Uppskjuten skatteskuld	2024	2023
Temporära skillnader immateriella anläggningstillgångar	378 288	397 670
Temporära skillnader materiella anläggningstillgångar	72 317	121 591
Temporära skillnader omsättningstillgångar	81 699	42 289
Räntederivat	238	117
Obeskattade reserver	11 192	11 398
Summa	**543 734**	**573 065**
Kvittningsbara fordringar	-86 876	-65 548
Redovisad uppskjuten skatteskuld	**456 858**	**507 517**
Netto	**-456 612**	**-507 080**

Förlustavdrag som utgör grund för uppskjuten skattefordran är ej begränsade i tid.

Uppskjutna skatteskulder respektive fordringar har kvittats där det föreligger legal rätt för kvittning.

	Koncernen	
Förändring i uppskjuten skatt	2024	2023
Ingående balans, netto	-507 080	-188 974
Via förvärv	-	-362 488
Via resultaträkningen	69 130	13 853
Via övrigt totaltresultat	-6 188	4 881
Omräkningsdifferens	-12 473	25 648
Utgående balans	***-456 612***	***-507 080***

20250728021938

Not 31 - Räntebärande skulder

Långfristiga skulder	Koncernen 2024	Koncernen 2023
Låneskulder	3 456 958	2 732 096
Skuld avseende leasingavtal	117 588	140 325
Summa	**3 574 546**	**2 872 421**

Kortfristiga skulder	Koncernen 2024	Koncernen 2023
Låneskulder	7 602	11 020
Skuld avseende leasingavtal	41 822	43 100
Summa	**49 424**	**54 120**

Av koncernens låneskulder förfaller 57,2 MSEK (64,8) senare än 5 år.

Kreditfaciliteten

Koncernen

Koncernen har totalt en (en) kreditfacilitet med en beviljad kredit uppgående till 10 MEUR (10 MEUR), varav outnyttjat belopp 10 MEUR (10 MEUR). Räntan på kreditfaciliteten är rörlig.

Not 32 - Övriga skulder

	Koncernen 2024	Koncernen 2023	Moderbolaget 2024	Moderbolaget 2023
Mervärdesskatt	9 081	10 432	-	-
Källskatt	2 826	4 192	-	-
Pension	1 658	1 650	-	-
Förskott från kunder	4 731	5152	-	-
Övrigt	14 770	13 344	-	-
Summa	**33 066**	**34 770**	**-**	**-**

Not 33 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncernen 2024	Koncernen 2023	Moderbolaget 2024	Moderbolaget 2023
Upplupna löner inklusive semesterlöneskuld	99 185	74 847	-	-
Upplupna sociala avgifter	8 968	23 778	-	-
Upplupen ränta	154	286	-	-
Upplupna transaktionskostnader	4 121	4 770	-	-
Upplupna emissionskostnader	-	6 308	-	-
Upplupna integrationskostnader	-	13 637	-	-
Övriga upplupna kostnader	44 024	43 772	467	444
Summa	**156 452**	**167 398**	**467**	**444**

Not 34 - Ställda säkerheter

För skulder till kreditinstitut inkl checkräkningskrediter	Koncernen 2024	Koncernen 2023	Moderbolaget 2024	Moderbolaget 2023
Fastighetsinteckningar	194 290	185 673	-	-
Företagsinteckningar	45 683	45 096	-	-
Pantsatta bankmedel	79 924	-	-	-
Aktier i dotterbolag	5 804 726	5 783 487	-	-
Leasingobjekt	5 364	10 667	-	-
Övriga ställda säkerheter	1 713	1 657	-	-
Summa	**6 131 700**	**6 026 580**	**-**	**-**

20250728029

Not 35 - Eventualförpliktelser

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Pensionsförpliktelser inkl. FPG-PRI	938	828	-	-
Borgensåtagande för lån i EM Intressenter AB	-	-	2 984 752	2 285 818
Summa	**938**	**828**	**2 984 752**	**2 285 818**

Uppgifter om koncernens pensionsåtaganden framgår av not 2 och 29.

Not 36 - Kassaflöde

Justering för poster som inte ingår i kassaflödet

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Avsättningar	5 886	2 446	-	-
Kursdifferenser	83 849	-93 133	211	2
Resultat utrangerade/ sålda anläggningstillgångar	-346	903	-	-
Omvärdering av derivat	-462	360	-	-
Icke betald ränta	352 632	114 108	-	-
Icke betalda transaktionskostnader	4 121	-	-	-
Upplösning övervärde i varulager (förvärv Klingel Holding)	105 103	-	-	-
Övrigt	-832	292	-	-627
Summa	**549 951**	**24 976**	**211**	**-625**

Upplysning om betalda räntor

	Koncernen		Moderbolaget	
	2024	2023	2024	2023
Under året betalda räntor	55 002	48 689	27	-
Under året erhållna räntor	2 120	16 566	-	-

Likvida medel i kassaflödesanalysen utgörs av kassa- och bankmedel. Av investeringar i anläggningstillgångar om 161,5 MSEK (117,2) är 0 MSEK (27,0) lånefinansierade. Dotterbolag har förvärvats om 4 324 MSEK (0) där köpeskillingen delvis har finansierats via nyupptagna lån om 1 670 MSEK (0)

Not 37 - Avstämning av skulder som härrör från finansieringsverksamheten

		Kassaflöden		Icke kassaflöden				
Koncernen 2024	IB 2024	Amortering	Nyupp-låning	Omräkning pensionsskuld	Valutakursdifferenser	Periodiserad ränta och avgifter	Omklassificering	UB 2024
Långfristiga räntebärande avsättningar för pensioner	58 218	-939		6 825				64 104
Långfristiga räntebärande skulder								-
– Varav leasingskulder	140 324		20 677		-1 591		-41 822	117 588
– Varav låneskulder	2 732 097		275 944		104 041	352 478	-7 602	3 456 958
Långfristiga ej räntebärande skulder från moderföretag			22 762			211		22 973
Kortfristiga räntebärande skulder								-
– Varav leasingskulder	43 101	-43 499			399		41 822	41 823
– Varav låneskulder	11 020	-14 683			3 663		7 602	7 602
Summa skulder	**2 984 760**	**-59 121**	**319 383**	**6 825**	**106 512**	**352 689**	**-**	**3 711 048**
Likvida medel	-216 539							-255 055
Nettolåneskuld	**2 768 221**	**-59 121**	**319 383**	**6 825**	**106 512**	**352 689**	**-**	**3 455 993**

		Kassaflöden		Icke kassaflöden					
Koncernen 2023	IB 2023	Amortering	Nyupp-låning	Omräkning pensionsskuld	Valutakursdifferenser	Periodiserad ränta och avgifter	Via förvärv	Omklassificering	UB 2023
Långfristiga räntebärande avsättningar för pensioner	45 773	-684		13 129					58 218
Långfristiga räntebärande skulder									
– Varav leasingskulder	14 522		7 383		1 945		128 527	-12 053	140 324
– Varav låneskulder	905 389	-4 376	1 833 011		-113 288	113 822	3 773	-6 234	2 732 097
Kortfristiga räntebärande skulder									
– Varav leasingskulder	10 036	-8 757					29 769	12 053	43 101
– Varav låneskulder	13 509	-13 509					4 786	6 234	11 020
Summa skulder	**989 229**	**-27 326**	**1 840 394**	**13 129**	**-111 343**	**113 822**	**166 855**	**-**	**2 984 760**
Likvida medel	-182 439								-216 539
Nettolåneskuld	**806 790**	**-27 326**	**1 840 394**	**13 129**	**-111 343**	**113 822**	**166 855**	**-**	**2 768 221**

20250728002940

Not 38 - Finansiella risker och riskhantering

EM Intressenter Holdings är genom sin verksamhet exponerad för olika slag av finansiella risker. Med finansiella risker avses fluktuationer i EM Intressenter Holdings resultat och kassaflöde till följd av förändringar i valutakurser, räntenivåer, refinansierings- och kreditrisker. Bolagets finanspolicy för hantering av finansiella risker har utformats av styrelsen och bildar ett ramverk av riktlinjer och regler för finansieringsverksamheten. Nedan specificeras olika finansiella risker som EM Intressenter Holdings utsätts för.

Ränterisk

Ränterisk är risken att värdet på ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadsränta. Ränterisk kan dels bestå av förändringar i verkligt värde, prisrisk, dels förändringar i kassaflöde, kassaflödesrisk. En betydande faktor som påverkar ränterisken är räntebindningstiden. Då ca 99,0 procent (98,6) av koncernens lån är upptagna till rörlig ränta ger ränteförändringar ganska omgående effekt på resultat och kassaflöde. Vid utgången av 2024 uppgick den genomsnittliga räntebindningstiden på extern upplåning till ca 6 månader. En förändring av låneräntan med en procentenhet påverkar nettoresultatet med cirka 14,4 MSEK (18,8).

Exponering för prisrisk till följd av ändrade räntenivåer avser finansiella tillgångar och skulder med fast räntebindningstid. Koncernen hade under 2024 två finansiella skulder där man genom ränteswap erhöll fast ränta. Dessa skulder utgör 1,0 procent (1,4) av totala räntebärande finansiella skulder. I redovisningen tillämpas inte säkringsredovisning för denna typ av derivat.

Valutarisk

EM Intressenter Holdings verkar inom olika marknader med olika typer av valutaexponering och valutarisker. Koncernens valutarisker uppstår i samband med flödesexponering samt omräkningsexponering av nettotillgångar i utlandet. Flödesexponering uppstår när någon av koncernens enheter bedriver försäljning eller inköp i annan valuta än sin egen. Omräkningsexponering är hänförlig till omräkning av utländska dotterbolags tillgångar och skulder till moderbolagets funktionella valuta.

Omräkningsexponering	2024		2023	
Valuta	Belopp MSEK	%	Belopp MSEK	%
CHF	792	18%	739	19%
CNY	141	3%	113	3%
DKK	362	8%	287	7%
EUR	2 906	67%	2 713	69%
GBP	-	-	-	-
USD	105	2%	94	2%

Omräkningsexponering

Koncernens exponering avseende nettotillgångar i utlandet utgörs av bolagets dotterbolag i Danmark, Tyskland, Schweiz, Storbritannien, USA och Kina. En säkringsrelation med lån i utländsk valuta används som säkringsinstrument för viss del av koncerninterna lån i EUR och USD. I övrigt sker inga säkringar av nettotillgångar. Lån och placeringar i koncernens dotterbolag sker huvudsakligen i lokala valutor via Elos Medtech AB och därigenom minimeras finansiell valutaexponering i respektive företag. Tabellen över omräkningsexponering omfattar inte dotterbolaget EM Intressenter ABs finansiering vilken är i EUR med ett redovisat värde om 2.984 MSEK (2.286). Denna lånefinansiering reducerar totalt sett koncernens valutaexponering gentemot EUR men redovisas inte som en säkring av nettotillgångar.

Flödesexponering

Förändringar i valutakurser kan påverka koncernens egen eller kundernas konkurrensförmåga och därigenom indirekt påverka koncernens försäljning och resultat. Med nuvarande struktur och handelsmönster inom koncernen är kassaflödesexponeringen av valutaflöden begränsad, vilket har lett till att ingen kurssäkring avseende dessa flöden gjorts under 2023 eller 2024.

Den valuta som skulle ha störst påverkan på rörelseresultatet av en valutaförändring är EUR, där en tioprocentig förändring ger cirka 23 MSEK i valutapåverkan. Övriga valutor med en väsentlig påverkan är CHF, DKK och USD där en tioprocenting förändring ger cirka 2,1 MSEK, 8,5 MSEK (7,1) respektive cirka 4,4 MSEK (3,9) i valutapåverkan. Då Klingel-koncernen under 2023 endast ingick i koncernens resultat under december månad var valutapåverkan i EUR och CHF ej väsentlig och därmed anges inga jämförelsetal.

Kreditrisk

Koncernens försäljning till kommersiella kunder sker till största del på kredit och är fördelad på ett relativt stort antal kunder. Koncernens kommersiella kunder är till övervägande delen väletablerade företag eller organisationer. För samtliga kunder som erhåller kredit görs en individuell kreditbedömning. Betalningsvillkoren varierar per kund och ingår i försäljningsavtalen. Kundfordringar och övriga fordringar övervakas löpande för att på så sätt minska exponering av osäkra fordringar. Koncernen redovisar en kreditreserv för förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum baserat på den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. Om värdeminskningen blir definitiv skrivs den av mot konto för konstaterade kundförluster.

Koncernens bedömning och erfarenhet är att kreditrisken i kundfordringar är låg på samtliga marknader där koncernen verkar. Koncernen redovisar därför kundfordringar till upplupet anskaffningsvärde vid första redovisningstillfället och förväntar sig inga förluster till följd av utebliven betalning från motparter utöver vad som bedömts som kreditreserv nedan.

	Koncernen	
Åldersfördelning av kundfordringar	2024	2023
Ej förfallna fordringar	318 437	268 010
Förfallna fordringar 1–30 dagar	76 251	79 355
Förfallna fordringar 31–60 dagar	8 492	4 909
Förfallna fordringar 61–90 dagar	4 276	3 352
Förfallna fordringar >91 dagar	5 876	7 476
Summa förfallet	**94 895**	**95 092**
Kreditriskreserv	-1 789	-63
Summa kundfordringar	**411 543**	**363 039**

	Koncernen	
Kundfordringar per valuta	2024	2023
SEK	15 307	24 105
DKK	10 749	10 361
EUR	177 084	172 045
USD	95 957	70 996
CHF	87 023	70 128
CNY	25 423	15 405
Summa kundfordringar	**411 543**	**363 039**

20250728029411

forts. not 38

I övriga kategorier inom Kortfristiga fordringar, dvs Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter samt Övriga fordringar ingår inte några tillgångar för vilka väsentliga nedskrivningsbehov eller framtida förlustrisker bedöms föreligga. Motsvarande gäller för kategorin Långfristiga fordringar. Den maximala exponeringen för kreditrisk per balansdagen är det verkliga värdet för varje kategori fordringar som nämns ovan. För samtliga dessa kategorier av fordringar bedöms det verkliga värdet i allt väsentligt motsvara det bokförda värdet.

Likviditetsrisk

Likviditetsrisken är den risk som föreligger om företaget inte klarar sina betalningar till följd av otillräcklig likviditet och/eller svårigheter att erhålla krediter från externa kreditgivare. Koncernens policy är att finansieringshorisonten ska vara långsiktig. Målsättningen är att de kreditlimiter som finns hos externa kreditgivare dels ska täcka det kapitalbehov som beräknas uppkomma det närmaste året, dels innebära att koncernen har en god likviditetsberedskap.

I samband med bildandet av den koncernen där EM Intressenter Holdings AB är moderbolag har koncernföretaget EM Intressenter AB tagit upp lån för förvärv av aktier i Elos Medtech-koncernen. Upptagna lån är denominerade i EUR med följande förfallostruktur:

		Utbetalningar per år			
2024	Totalt belopp	Förfaller år 1	Förfaller år 2	Förfaller år 3-5	Förfaller efter år 5
Lån i EUR	2 983 931	-	-	2 983 931	-
Summa	**2 983 931**	-	-	**2 983 931**	-

		Utbetalningar per år			
2023	Totalt belopp	Förfaller år 1	Förfaller år 2	Förfaller år 3-5	Förfaller efter år 5
Lån i EUR	2 285 818	-	-	2 285 818	-
Summa	**2 285 818**	-	-	**2 285 818**	-

Upptagna lån löper med rörlig EURIBOR-kopplad ränta, som kapitaliseras halvårsvis. I ovan presenterade kommande utbetalningar ingår hittills kapitaliserad ränta men ingen beräkning av ränta för kommande perioder.

Den rörelsedrivande underkoncernen Elos Medtech finansieras huvudsakligen genom ett ""senior facilitets""- avtal. Koncernen är idag beroende av lån för sin verksamhet och förmågan av att kunna förlänga, utöka och/eller omsätta dessa i en framtid (omfinansieringsrisk).

Elos Medtechs ledning följer noga rullande prognoser för underkoncernens likviditet, vilken består av outnyttjade lånelöften och likvida medel jämfört med förväntade kassaflöden. Policyn är att likvida medel, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, ska uppgå till minst 10 procent av koncernens nettoomsättning. Årets utfall uppgick till 13 procent (27). Placering av likvida medel ska endast ske i bankrelaterade instrument. Elos Medtech använder sig av flertalet banker för daglig hantering.

Koncernen tecknade i maj 2022 avtal om kreditlöften om 42,3 MEUR. Avtalet löper till och med maj 2027, och skall då återbetalas i sin helhet. Under senior facilitets-avtalet har koncernen även tillgång till ett kreditfacilitetsavtal om totalt 10 MEUR. Denna kreditfacilitet var i sin helhet outnyttjad per utgången av 2024.

Kopplat till Elos Medtech-koncernens långsiktiga finansiering har moderbolaget Elos Medtech AB träffat avtal om särskilda villkor med koncernens kreditinstitut. Dessa särskilda villkor omfattar en kvotrelation mellan koncernens EBITDA resultat och koncernens nettoskuldsättning. Baserat på resultat- och likviditetsbudget för 2025, förutses att Elos Medtech kommer att uppfylla villkoret på kvotvärde vid respektive mättidpunkt under 2025. Baserat på bedömningen att lånevillkor kommer att kunna mötas har räntebärande skulder klassificerats i kort- respektive långfristig del.

Förfallostruktur – Finansiella skulder

Elos Medtech-koncernens befintliga lån består av lån mot traditionella säkerheter som pant i dotterbolag, pantbrev och företagsinteckningar, avbetalningskontrakt och leasingavtal. Nedanstående tabeller redovisar de på balansdagen finansiella skuldernas utbetalningar inklusive beräknade räntebetalningar per år.

		Utbetalningar per år			
2024	Totalt belopp	Förfaller år 1	Förfaller år 2	Förfaller år 3-5	Förfaller efter år 5
Lån i SEK	9 198	4 244	3 605	1 349	-
Lån i EUR	606 237	39 644	40 296	526 297	-
Lån i USD	44 554	5 950	4 553	13 429	20 622
Lån i DKK	5 728	2 715	1 654	1 360	-
Lån i CHF	672	179	308	185	-
Summa	**666 389**	**52 732**	**50 416**	**542 620**	**20 622**

		Utbetalningar per år			
2023	Totalt belopp	Förfaller år 1	Förfaller år 2	Förfaller år 3-5	Förfaller efter år 5
Lån i SEK	14 842	5 536	4 301	4 859	146
Lån i EUR	682 054	49 192	48 693	584 169	-
Lån i USD	48 591	7 953	5 412	12 351	22 875
Lån i DKK	11 549	5 966	2 644	2 939	-
Lån i CHF	2 565	1 702	180	683	-
Summa	**759 601**	**70 349**	**61 230**	**605 001**	**23 021**

Samtliga lån från kreditinstitut i SEK, EUR och DKK löper med rörlig ränta. Lånen i USD löper främst med fast ränta, endast en mindre del av USD lånen till rörlig ränta. Lån i CHF löper med fast ränta. Den genomsnittliga räntan på koncernens totala låneskuld uppgår till 10,7 procent (6,5).

Not 39 - Finansiella instrument

En finansiell tillgång eller skuld redovisas på affärsdagen när koncernen blir part i ett avtalsförhållande. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen då rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen då förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläckts. Finansiella tillgångar och skulder kvittas redovisningsmässigt endast när det finns legal rätt att kvitta de redovisade beloppen eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder beroende på i vilket syfte den finansiella tillgången eller skulden förvärvades. Koncernens klassificering återges nedan.

Klassificering av finansiella instrument

Enligt IFRS 13 klassificeras finansiella instrument värderade till verkligt värde, i en hierarki i tre olika nivåer utifrån den information som används för att fastställa dess verkliga värde. Nivå 1 avser när verkligt värde fastställs utifrån noterade priser på en aktiv marknad för identiska finansiella tillgångar och skulder. Nivå 2 avser när verkligt värde fastställs utifrån annan observerbar information än noterade priser inkluderade i nivå 1. Nivå 3 avser när det verkliga värdet fastställs utifrån värderingsmodeller där väsentlig indata baseras på icke observerbar data. Koncernen innehar inga finansiella instrument som värderas enligt nivå 1 förutom likvida medel i utländsk valuta. Det har inte skett några överföringar mellan de olika värderingskategorierna under 2024 eller 2023. Ledningen fastställer klassificeringen av finansiella instrument enligt IFRS 9 vid den första redovisningen och omprövar detta beslut vid varje rapporteringstillfälle. Denna klassificering framgår i respektive avsnitt nedan.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Tillgångar som innehas med syftet att inkassera avtalsenliga kassaflöden och där dessa kassaflöden endast utgör kapitalbelopp och ränta värderas till upplupet anskaffningsvärde. Tillgångar i denna kategori redovisas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter anskaffningstidpunkten redovisas de till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Det redovisade värdet av dessa tillgångar justeras med eventuella förväntade kreditförluster som redovisats (se nedskrivning nedan). Ränteintäkter från dessa finansiella tillgångar redovisas med effektivräntemetoden och ingår i finansiella intäkter. Tillgångar med kort löptid diskonteras inte.

20250728029 42

forts. not 39

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet

Investeringar i skuldinstrument som inte kvalificerar att redovisas varken till upplupet anskaffningsvärde eller till verkligt värde via övrigt totalresultat värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Även egetkapitalinstrument där koncernen valt att inte redovisa verkligt värdeförändringar via övrigt totalresultat och derivat som inte kvalificerar för så kallad säkringsredovisning ingår i denna kategori. En vinst eller förlust på en finansiell tillgång (skuldinstrument) som redovisas till verkligt värde via resultaträkningen och som inte ingår i ett säkringsförhållande redovisas netto i resultaträkningen i den period vinsten eller förlusten uppkommer.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via övrigt totalresultat

Moderbolaget har tidigare år upptagit externt lån i USD för vidareutlåning till dotterbolaget Elos Medtech U.S Holdings Inc. och valutakursförändringar i skuld respektive fordran nettoredovisades i resultaträkningen. I samband med refinansieringen återbetalades denna skuld. Moderbolagets reversfordran på dotterbolaget Elos Medtech U.S Holdings Inc. klassificeras som en utökad investering i dotterbolaget och den del av koncernintern fordran som inte täcktes med ekonomisk säkring har bedömts utgöra en utvidgad investering i dotterbolaget och omräkningsdifferenser redovisas i övrigt totalresultat i koncernredovisningen. Koncerninternt lån har även lämnats till Onyx Medical LLC, dotterbolag till Elos Medtech U.S Holdings Inc. Lånet klassificeras som en utökad investering i dotterbolaget och omräkningsdifferenser redovisas i övrigt totalresultat i koncernredovisningen.

Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde

Koncernens finansiella skulder värderas initialt till verkligt värde. Koncernens finansiella skulder består av leverantörsskulder, kreditfacilitet samt lån från kreditinstitut. Samtliga belopp under finansiella skulder motsvarar de bokförda värdena i koncernen och är beräknade enligt nivå 2 enligt värderingshierarkin i IFRS 13. Koncernens upplåning är till största delen till rörlig ränta varför de bokförda värdena i allt väsentligt bedöms motsvara verkliga värden. Omräkning från utländsk valuta till SEK har gjorts till balansdagens kurs. Långfristiga skulder har en förväntad löptid längre än ett år medan kortfristiga skulder har en löptid kortare än ett år.

Värdering till verkligt värde

Följande sammanfattande metoder och antaganden har använts för att fastställa verkligt värde på koncernens finansiella instrument.

Finansiella instrument värderade till verkligt värde

Ränteswapar

För ränteswapar bestäms det verkliga värdet utifrån marknadskurser. Om sådan inte finns tillgängliga beräknas det verkliga värdet genom en diskontering av skillnaden mellan den avtalade räntesatsen och den räntesats som kan tecknas på balansdagen för den återstående kontraktsperioden. Ränteswappar tillhör nivå 2 enligt värderingshierarkin i IFRS13. Eventuellt betald premie för swapavtalet periodiseras som ränta över avtalets löptid.

Avseende fastighetslånen i USA swapar koncernen sin rörliga ränta till en fast ränta via ränteswapar. Dessa ränteswapar redovisas till verkligt värde i enlighet med denna metod. Orealiserade vinster och förluster till följd av fluktuationer i de finansiella instrumentens verkliga värde redovisas i finansnettot i koncernens resultaträkning. Elos Medtech avser att behålla dessa derivat till förfall varför marknadsvärdering, över tid, inte påverkar resultat eller kassaflöde. .

Utestående Derivatinstrument

	Nominellt belopp	Valuta	Löptid	Fast ränta
Räntederivat	126 444	USD	2025-04-25	4,15%
Räntederivat	3 109 840	USD	2030-04-25	5,84%

Omvärdering av derivat i finansnettot

	2024	2023
Ränteintäkter	462	-
Räntekostnader	-	-360
Summa	**462**	**-360**

I oktober 2023 genomfördes en företrädesemission för att möjliggöra slutförandet av avtalet om att förvärva samtliga aktier i Klingel Holding GmbH ("Klingel"). Emissionen var garanterad av Elos Medtechs huvudägare och innebar ett tillskott om 4 337 MSEK före transaktionskostnader. Då emissionslikviden skulle användas till förvärvet av Klingel hade ett valutasäkringsarrangemang ingåtts för att säkerställa förvärvslikviden i EUR. Detta instrument marknadsvärderades under löptiden över OCI, men slutlig effekt reglerades mot goodwill. Initialt värderades de två säkringsinstrumenten till EUR kurs 11,9586 och själva regleringen skedde till en snitt kurs om 11,92004. Skillnaden om 14,0 MSEK resulterade i minskning av goodwillen i förvärvstransaktionen.

Finansiella instrument som inte värderade till verkligt värde

Räntebärande skulder och finansiella leasingskulder

Verkligt värde motsvarar i allt väsentligt redovisat värde eftersom räntan på utestående skulder är rörlig.

Kundfordringar och leverantörsskulder

För kundfordringar och leverantörsskulder med en kvarvarande livslängd på mindre än ett år bedöms det redovisade värdet reflektera verkligt värde. Koncernens kundfordringar och leverantörsskulder består huvudsakligen av fordringar/skulder i SEK, CNY, DKK, EUR, CHF och USD. Betalningsvillkoren för kundfordringar och leverantörsskulder är till övervägande del 30-90 dagar.

Nedskrivning av finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde

Koncernen bedömer de framtida förväntade kreditförluster som är kopplade till tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar en kreditreserv för sådana förväntade kreditförluster vid varje rapporteringsdatum. För kundfordringar tillämpar koncernen den förenklade ansatsen för kreditreservering, det vill säga, reserven kommer att motsvara den förväntade förlusten över hela kundfordringens livslängd. För att mäta de förväntade kreditförlusterna har kundfordringar grupperats baserat på fördelade kreditriskegenskaper och förfallna dagar. Koncernen använder sig utav framåtblickande variabler för förväntade kreditförluster. Förväntade kreditförluster redovisas i koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat i posten försäljningskostnader. Kreditriskreserven per 2024-12-31 uppgick till 1 789 TSEK (63) motsvarande 0 procent (0) av koncernens utestående kundfordringar. Se även not 38.

Not 40 - Hantering av kapital

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

	SEK
Balanserade vinstmedel inkl. överkursfond	3 708 537 879
Årets resultat	-1 500 667
Totalt	**3 707 037 212**

Styrelsen föreslår att dessa vinstmedel disponeras på följande sätt:

	SEK
I ny räkning överföres	3 707 037 212
Totalt	**3 707 037 212**

Not 41 - Närståendetransaktioner

EM Intressenter Holdings AB har under 2024 upptagit ett räntefritt lån om 2,0 MEUR, vilket är utestående vid årets utgång. Långivare är moderbolaget Bock Capital EU Luxembourg Edison S.à r.l.

Övriga koncernföretag har under 2024 haft transaktioner med närstående till ett belopp om 969 TSEK (425).

För övrig information om ersättningar till nyckelpersoner i ledande ställning, se vidare Not 2.

20250728002943

Not 42 - Händelser efter balansdagen

Efter balansdagen har USA meddelat om nya tullar vilka främst kan påverkar Elos Medtech's kunder i USA. Indirekt ser koncernen att denna åtgärd kan komma att påverka koncernens lönsamhet negativt, men baserat på de förslag avseende tullar som ligger idag, uppskattas påverkan på koncernen som låg. Det kan också att till viss del komma att påverka priset avseende inköp av råmaterial vilket är producerat utanför USA för vår produktionsenhet i USA.

Not 43 - Förvärv

Under 2024 har inga förvärv skett. För förvärv av Klingel Holding GmbH har under 2024 ingen förändring skett av slutlig förvärvsanalys.

Den 5 december 2023 förvärvade koncernbolaget Elos Medtech AB 100 procent av aktierna i Klingel Holding GmbH och därmed Klingel Group. Förvärvet finansierades genom en kombination av en nyemission av aktier och upptagande av ytterligare krediter. Klingel är sedan över 30 år tillbaka en ledande europeisk CMO och CDMO inom området precisionsteknik med ett strategiskt fokus på medicinteknik. Med åtta företag i södra Tyskland och Schweiz och cirka 950 anställda i hela koncernen är Klingel specialiserat på tillverkning av högprecisionsdelar och komplexa enheter, implantat och instrument för olika tillämpningar inom medicinteknik. Den vertikalt integrerade affärsmodellen med one-stop-shop-funktioner omfattar hela värdekedjan från design till tillverkning och slutlig (steril) förpackning och är en bra match till Elos Medtechs befintliga verksamhet.

Det förvärvade bolaget omsätter cirka 140 MEUR på årsbasis med en EBITDA marginal om 14 procent. Under perioden 5 december - 31 december har Klingel Group bidraget med en omsättning om 101,4 MSEK och ett EBITDA resultat före koncernjusteringar om -12 MSEK. Enligt förvärvsanalysen resulterar förvärvet i en koncern goodwill om 144 411 KEUR.

Transaktionskostnader för förvärvet av Klingel Group uppgår till 49 512 TSEK, vilket har redovisats som kostnad i resultaträkningen.

MSEK	
Köpeskilling	**4 416 744**

Förvärvade nettotillgångar	**Verkligt värde**
Likvida medel	87 493
Materiella anläggningstillgångar	1 048 460
Immateriella anläggningstillgångar	1 371 639
Varulager	664 542
Fordringar	277 868
Skulder	-392 155
Uppskjuten skatt	-362 488
Goodwill	**1 721 385**
Påverkan på koncernens likvida medel	
Total köpeskilling	4 416 744
Likvida medel i förvärvade dotterföretaget/ gruppen	-87 493
Förändring av likvida medel vid förvärv	**4 329 251**

20250728029441

Godkännande av årsredovisning

Styrelsen försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed, ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat samt att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget står inför. Styrelsen försäkrar också att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS, såsom de antagits av EU, och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat samt att koncernförvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens verksamhet, ställning och resultat och dessutom beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som koncernen står inför.

Stockholm den 30 juni 2025

Lovisa Lander
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats den 2 juli 2025
Ernst & Young AB

Andreas Mast
Auktoriserad revisor

20250728002945

EY

Shape the future with confidence

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i EM Intressenter Holdings AB, org.nr 559320 - 9918

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för EM Intressenter Holdings AB för år 2024.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt IFRS Redovisningsstandarder, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Övriga upplysningar

Revisionen av årsredovisningen för år 2023 har utförts av en annan revisor som lämnat en revisionsberättelse daterad 29 november 2024 med omodifierade uttalanden i *Rapport om årsredovisningen*.

Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS Redovisningsstandarder såsom de antagits av EU. Styrelsen ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns.

Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- planerar och utför vi koncernrevisionen för att inhämta tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för företag eller affärsenheter inom koncernen som grund för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och genomgång av det revisionsarbete som utförts för koncernrevisionens syfte. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla fakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

20250728029460

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens förvaltning av EM Intressenter Holdings AB för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamot ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Anmärkning

Årsredovisningen angavs inte i sådan tid att det, enligt 7 kap. 10 § aktiebolagslagen, varit möjligt att hålla årsstämma inom sex månader efter räkenskapsårets utgång.

Göteborg den 2/7 2025

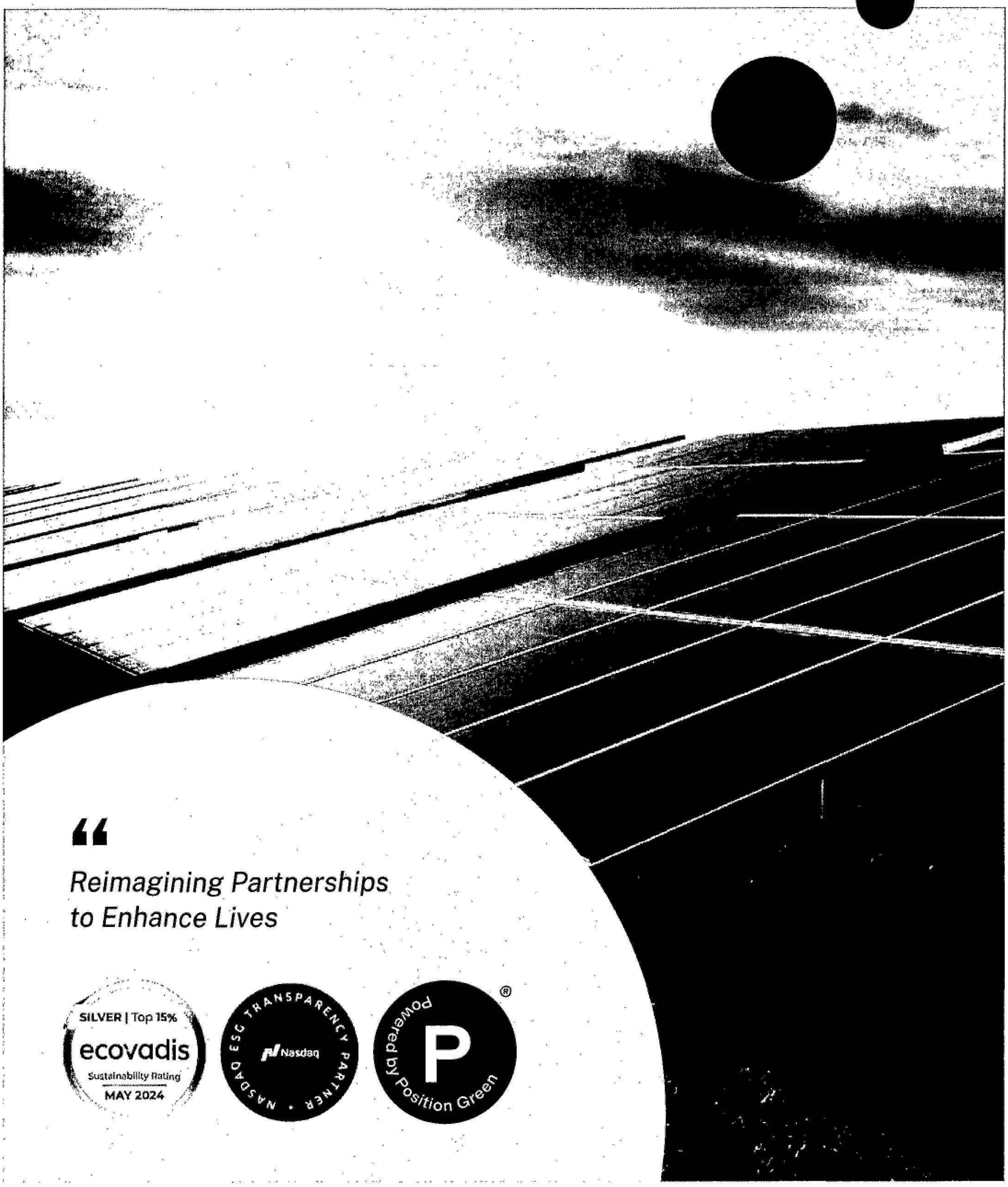
Ernst & Young AB

Andreas Mast
Auktoriserad revisor

20250728029447

ELOS

SUSTAINABILITY REPORT 2024



“Reimagining Partnerships to Enhance Lives

SILVER | Top 15% ecovadis Sustainability Rating MAY 2024

NASDAQ ESG TRANSPARENCY PARTNER · Nasdaq

Powered by Position Green ®

20250728029#8

Content

3 Elos Medtech cares

8 Care for our business

10 Care for our people

12 Care for our responsibilities

14 Sustainability goals

17 Goals for sustainable development

18 Our commitment

20 Taxonomy of sustainable investments

20250728029

Elos Medtech cares

Elos Medtech employs 1,500 people in four business units – Dental, Orthopedics, Advanced Surgical and Precision - and the divisions Medical Polymer Solutions, Sterile Packaging Solutions and Medical Value Solutions. We are a powerhouse in medical devices and one of the top 10 CDMO companies in the world.

We provide local service with a global reach. Since our acquisition of the Klingel Group in 2023, we operate from 13 sites in six countries; China, Denmark, Germany, Sweden, Switzerland and the US.

Elos Medtech's specialized business areas offer expertise, while our collective knowledge ensures access to the latest innovations. Our extensive portfolio includes implants and instruments for dental and orthopedic surgery; advanced precision molding tools; high-precision components and instruments for robot-assisted and augmented reality; and full-service provider for validation, sterile packaging and logistics of medical implants, instruments and consumables.

At the core of our operations lies an unwavering commitment to putting the customer at the heart of what we do. This is exemplified by our holistic approach from design to delivery, ensuring quality remains uncompromised.

With a profound awareness of the millions of patients worldwide who rely on our products, we go the extra mile by fostering enduring partnerships rather than settling for transactional arrangements.

2025 ♥ Supporter

MEDECINS SANS FRONTIERES
LÄKARE UTAN GRÄNSER

20250728002950

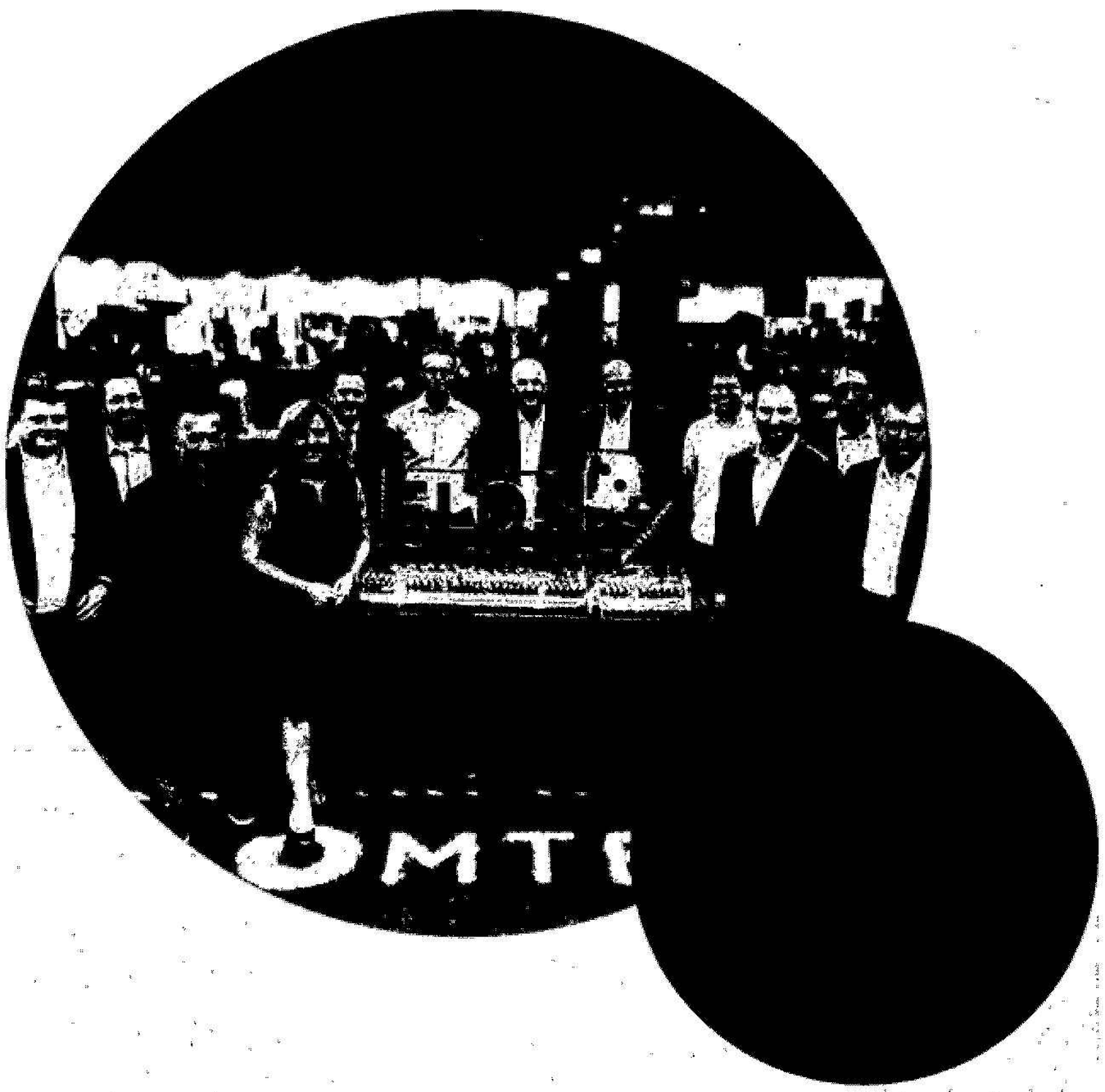
We Are What We Do

At Elos Medtech, sustainability is a core part of our identity and long-term strategy.

Guided by our vision—to be pioneers in next-generation sustainable Medtech solutions that delight our customers, advance our people, and enhance the lives of patients worldwide—we are committed to making a meaningful difference across our industry and in the lives of those we serve.

Our sustainability efforts are driven by a set of guiding principles, outlined in what we call our care areas. These principles shape our sustainability management activities and align our operations with the broader interests of our stakeholders, communities, and the world at large.

20250728029S1



At Elos Medtech, we apply our extensive expertise to form partnerships in medical device manufacturing. Guided by our core values and Code of Conduct, we adhere to high standards of ethical, transparent, and responsible behavior. This ensures sustainable operations with integrity.

Sustainability, ethics, and trustworthiness are central to our business. Our employees' commitment and responsibility contribute significantly to our success and provide a competitive advantage. We aim to offer a safe workplace, emphasizing our four core values: Passionate, Trustworthy, Result-Oriented, and Together. These values unify us across our global sites and guide our efforts towards sustainability.

Over the past year, we have integrated sustainability into our operations by using recycled materials, improving energy efficiency, and reducing carbon emissions. These initiatives align with our mission to enhance patient outcomes while minimizing environmental impact. We are also partnering with organizations to drive innovation and improve sustainability throughout our product lifecycle.

Moving forward, we will continue to focus on reducing waste, enhancing energy efficiency, and evolving our products to meet healthcare needs. Sustainability is integral to our identity. Through our tagline, Reimagining Partnerships to Enhance Lives, we will collaborate with partners and stakeholders to create lasting positive impacts.

I would like to take this opportunity to express my sincere gratitude to our customers, partners, shareholders, and all Elos Medtech employees for their continued support.

Stefano Alfonsi,
CEO and President of Elos Medtech

20250728029S2

Sustainability at Elos Medtech

At Elos Medtech, we aim for continuous improvement in everything we do.

This report marks an important milestone as our first unified sustainability report following a significant acquisition which expanded our organization to 13 global sites. As we integrate our teams, values, and ways of working, this year serves as a baseline for our sustainability journey as a combined company. Looking ahead, we are committed to advancing our ESG efforts across all locations, building a stronger, more aligned program that drives continuous improvement and meaningful global impact.

In 2024 we have granulated our investigations even further to identify the correct level of Scop 1, 2 & 3 emissions and included the 8 new sites in the data collection. We will continue to work on refining and further improving the data basis. Preparations will also be made this year for the double materiality assessment in order to be ready to report in 2027 in accordance with the CSRD guidelines for the 2026 financial year.

Since 2018, we have added the external and more quantifiable measures referred to as ESG, Environmental, Social and Governance. Through ESG we have improved our data collection, analysis and reporting. We can also see an improvement in the way we set objectives and make progress. In 2024, CSR and ESG are the two main pillars of our Sustainability Platform.

ESG	CSR	Sustainability
Quantitative	*Qualitative*	*Qualitative and quantitative*
Externally regulated	Self-regulated	Both self-and externally regulated
Directly related to business valuation	Not directly related to business valuation	Often related to business valuation
Implemented through measurable goals and audits	Implemented through corporate culture, values and brand management	Implemented through a combination of CSR and ESG

Sustainable Packaging

In Rosenheim, at our Sterile Packaging Solutions site, Elos Medtech has partnered with Medipack, a supplier that uses post-industrial recycled material, for our blister packaging. This collaboration allows us to reduce waste by reusing materials that would otherwise be discarded. We only use FSC-labeled cardboard for our boxes, ensuring that the paper products come from responsibly managed forests. Combined with our use of Medipack's blisters made from post-industrial recycled material, we are committed to offering packaging solutions that are as sustainable as possible.

We are also reducing our environmental footprint by minimizing the size of our packaging. Smaller packaging not only decreases the amount of material used but also the volume required for transportation, sterilization and storage. This approach directly cuts down on waste and energy consumption across the supply chain.

Finally, our packaging solutions are designed with a high shelf life—up to seven years. This durability ensures that repacking, which often leads to additional waste and energy use, is rarely necessary.

20250728020953

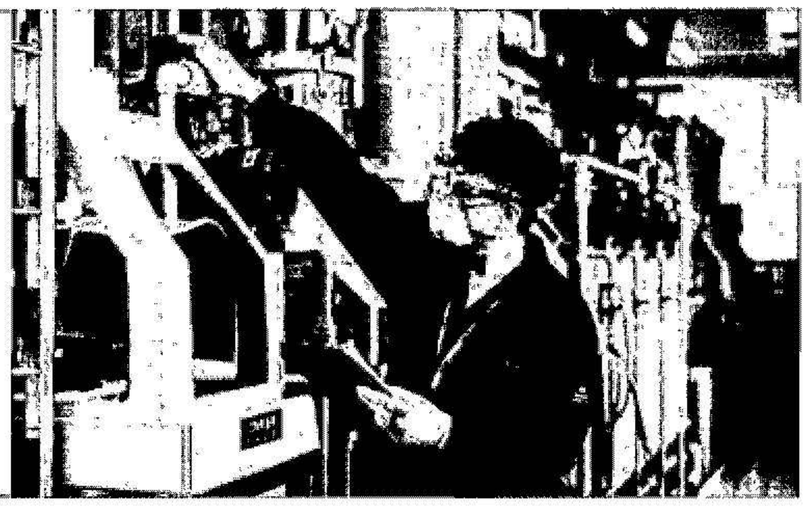
Care areas

At Elos Medtech, we have identified three critical success factors that form the foundation of our sustainability agenda. These focus areas not only reflect where our business has the greatest impact but also where we can most effectively contribute to improving outcomes and quality of life for millions. Within each area, we have established clear goals to ensure continuous improvement and long-term value creation.

Care for our business

Our focus is on delivering medical device and services of the right quality, at the right time and at the right price. We aim to be a first-class partner and offer our customers innovative, sustainable, and efficient solutions.

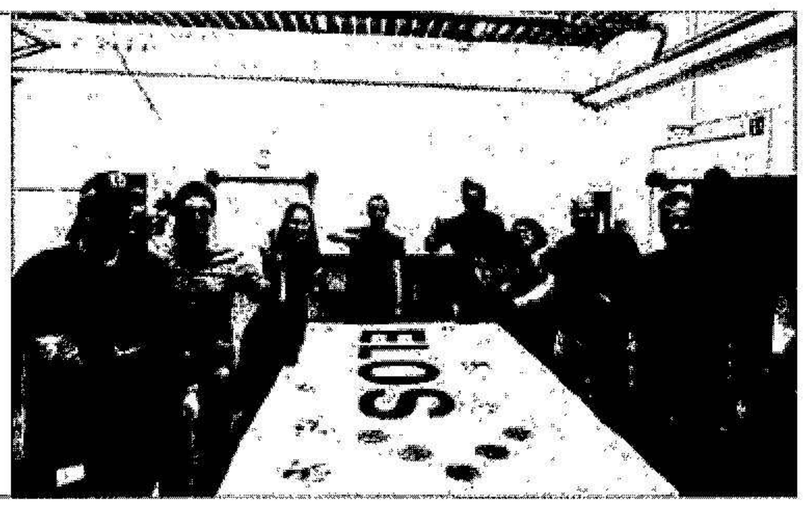
Read more on page 8



Care for our responsibilities

We operate in many places around the world and our employees represent a diversity of cultures and backgrounds. We strive to make a positive contribution to the communities in which we operate and aim to minimize our environmental impact.

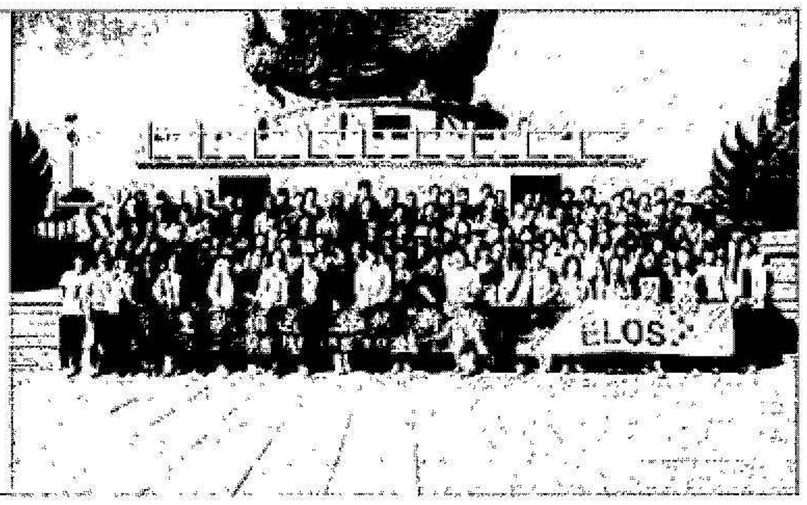
Read more on page 12



Care for our people

Our employees are our greatest asset, and committed employees go that extra mile, are more creative, and learn faster. Therefore, it is important for us to provide all employees with a safe work environment that encourages personal and professional development.

Read more on page 10



20250728029S4

Care for our business

Elos Medtech combines a century of expertise with a commitment to forming long-lasting partnerships that enhance lives through innovation in medical device manufacturing.

At Elos Medtech, customer satisfaction is a cornerstone of our long-term success and a key focus of our sustainability efforts. Our business model is built on close, collaborative, and enduring relationships with our customers—relationships that go beyond transactions to become strategic partnerships.

Customer satisfaction

We are committed to listening to our customers, understanding their needs, and delivering solutions that exceed expectations. Our most recent customer surveys highlight three consistently recognized strengths: superior product quality, exceptional people, and unmatched technical expertise. Our products rank at the high end of the market, and our teams are known for their dedication, responsiveness, and deep technical knowledge.

While we're proud of positive feedback from our customers, we also take seriously the opportunities for improvement they've shared. Listening—and acting—on this input is key to strengthening our partnerships. Survey insights are translated into focused action plans and supported by cross-functional teams. Whether it's enhancing responsiveness, communication, or service delivery, we're taking clear steps to elevate customer experience.

Continuous improvement is at the heart of how we operate so that we remain a trusted, high-performing partner in a rapidly evolving industry landscape.

Product quality

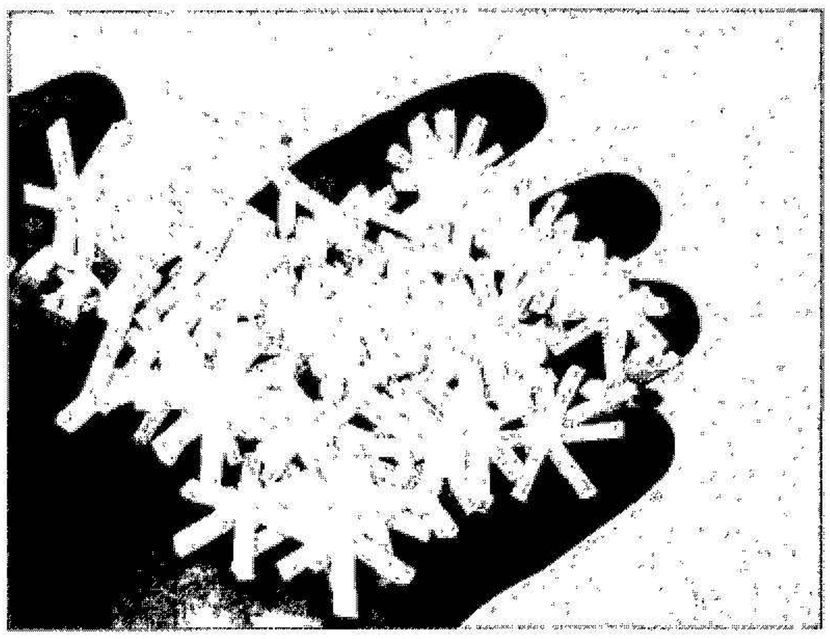
Product quality remains one of the most recognized and appreciated aspects of our offering. It is central to our reputation and critical to our customers' trust in us as a reliable, long-term partner. At Elos Medtech, quality is not just about meeting standards—it's about delivering peace of mind. Our products consistently perform to the highest standards, and our operational stability makes us a dependable part of our customers' supply chains.

Our deep technical expertise and precision in specialized applications are key contributors to our strong customer relationships. We add value with product development capabilities, deep regulatory competencies and by integrating design-for-manufacturing principles, which enable smoother transitions into series production, reduce development time, and accelerate time-to-market.

Equally important is our ability to respond quickly to changes and find practical solutions—traits our customers highly value. Whether through agile support, custom development, or proactive collaboration, we continuously demonstrate our commitment to helping our customers succeed.

Plastic Recycling

At our Medical Polymer Solutions site in Skara, Sweden, we recycle 100% of the waste from our most frequent raw plastic material: During manufacturing we receive a large ingot that is punched into smaller parts in-line. When the machines are plundered, this scrap is collected in octabins. When 20 octabins have been filled, they are collected by a partner who then regranulates it all into new plastic raw material. In 2024, the total amount of scrap of this particular material landed at 30,000 kg.



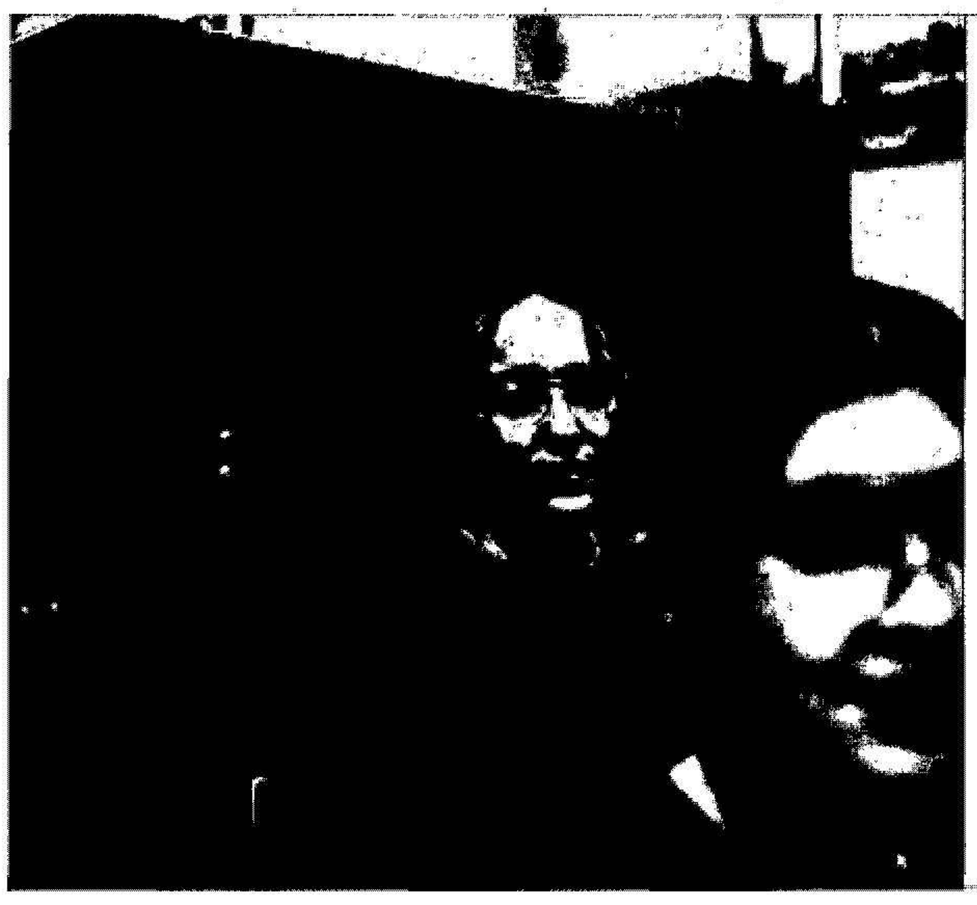
20250728029S5

Sustainable investments

Our goal in 2024 was to allocate at least five percent of our investment to initiatives that reduce our environmental impact. By having a clear goal, we want to create awareness of our environmental impact in connection with decisions. This type of investment must have a clear purpose, such as to reduce use of energy and water, or to reduce carbon dioxide emissions.

The pre-study regarding solar panels, described in last year's sustainability report, was completed and resulted in a decision to go ahead and put solar panels on our site in Skara. More sites will come after that. In general, many of our investments can be considered sustainable as they contribute to improved resource efficiency.

In 2024, we continued to invest in our production sites, for example the oil heating system at the Muntelier site was decommissioned and connected to the district heating network. Further investments were made in LED lighting at several locations. Charging stations for electric cars were installed at the Muntelier and Yverdon sites. The 5% goal was reached for 2024.



Elos Medtech as a CDMO

CDMO is short for Contract Development and Manufacturing Organization. As the name suggests, it is an organization that provides development and manufacturing services.

Full-service CDMOs take responsibility for all steps throughout the development and manufacturing process: from concept, design for manufacturing, and development, to regulatory, prototyping, and testing, and through validation, manufacturing, and delivery.

A CDMO does not only handle the outsourced manufacturing of medical devices, it also handles all the innovation and development work that occurs prior to manufacturing.

20250728029S6

Care for our people

The commitment and determination of our employees are crucial to giving us a competitive advantage. We aim to offer an attractive and safe workplace. Our corporate culture is based on four strong core values: Passionate, Trustworthy, Result-Oriented, and Together. These values guide us in our day-to-day business and create unity across our global sites.

Passionate
Trustworthy
Results-Oriented
Together

A healthy and safe workplace

Our employees are entitled to a healthy and safe workplace. Our goal is to be *accident-free, meaning no accidents* leading to absence from work. Nevertheless, injuries do occur, and the most common causes are related to heavy lifting, repetitive work, handling of machines, and slip-and-fall accidents. To promote and maintain the highest degree of physical, mental, and social well-being, our employees have access to occupational healthcare or health and wellness insurance.

Employee influence

All our employees shall have good opportunities to grow and develop, regardless of gender and cultural background. *Personal development plans are reviewed annually*, and results are linked to individual goals to ensure career development. On average, each employee undergoes approximately 10 hours of task-specific training per year and takes part in internal and external courses.

New mist busters in Memphis

To improve the work environment further, an exchange program has been initiated in Memphis to replace the old oil mist collectors (mist busters) with new more effective once. The goal is to end the replacement program in the beginning of 2024 and this was completed with 8 new mist busters installed. In addition to that, a pre-study has been performed and a project initiated to replace the old HVAC system. Again, this was completed with 4 new HVAC's installed. These two actions combined will improve the air quality and overall working environment in our Memphis facility.

We never compromise on quality

At Elos Medtech, our promise is never to compromise on quality. We have worked hard from the very beginning to become best-in-class in regulatory and quality compliance. Over the years, we have established quality management processes and documentation procedures to ensure compliance with adequate regulatory requirements.

We work with a quality mindset every day and are fully committed to:

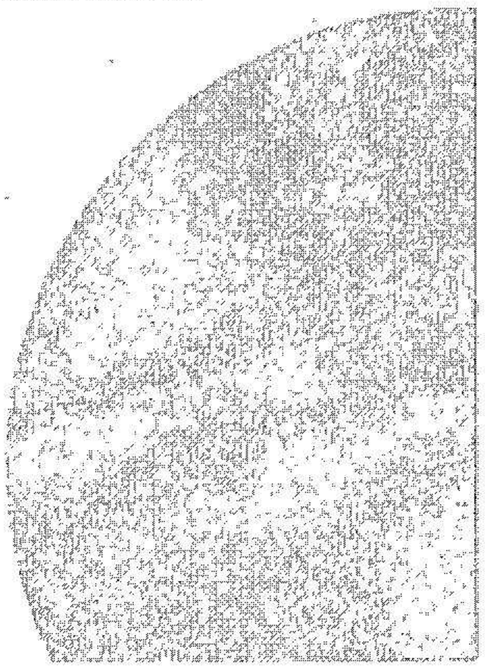
- Focusing on patient safety in decisions and work processes.
- Ensuring high product quality through dedication to critical details.
- Knowing and following all relevant laws, rules, regulations, and procedures.

Nils Kristensen, QA/RA Manager at Elos Medtech Timmersdala

20250728029S7

Celebrating Women in Science

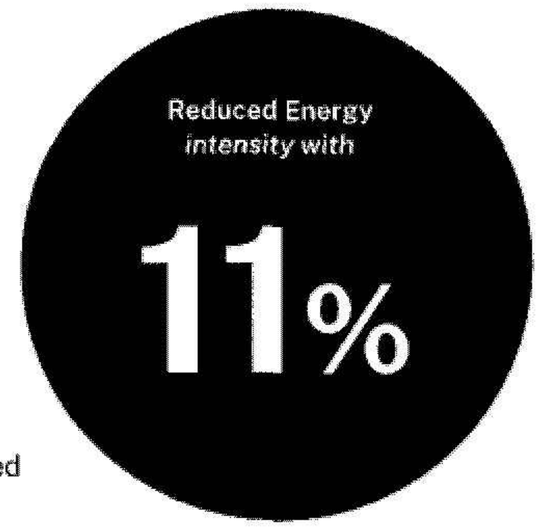
Elos Medtech actively works towards attracting students to pursue careers in technology and engineering through close cooperation with other members and engagement initiatives. The company is also determined to break down gender barriers in the tech world for young women aspiring to careers in science, technology, engineering, and mathematics (STEM).



20250728029S8

Care for our responsibilities

The third care area is about sustainability, ethics and trustworthiness. Our employees' commitment and willingness to take responsibility are essential to the success of our business.



Our production technology includes polymer injection molding and various types of metal processing, such as grinding, turning, and milling. From a lifecycle perspective, most of our production has a very limited environmental impact. Our ambition is to constantly identify areas for improvement, define goals, and act on them.

Energy and water

Elos Medtech AB has acquired the Klingel Medical Metal group by end of 2023 as described in the beginning of the report.

This takeover of the Klingel Medical Metal group results in a new starting point for the collection of ESG data. With the introduction of these 8 new sites, to add to the previous reporting of 5 sites, a direct comparison to previous reports is no longer possible. Elos had set itself the ambitious goal of extending data collection to the new Klingel Group sites as early as 2024 in order to have a good starting point for future analyses and to plan improvement projects. The ESG data will continue to be collected and analyzed on the "Position Green" platform. The details of this evaluation are shown on pages 28-30.

We are pleased to report that this objective was achieved and this year's report includes data from all 13 sites and thus create a new basis for future comparisons. Reducing the climate impact of the business remains a long-term commitment.

Systematic data collection enables us to identify targeted improvement measures. Electricity consumption accounts for the largest energy consumption by far. In 2023, the Klingel Group sites still purchased a large proportion of their electricity from non-renewable sources. In 2024, all electricity contracts were adjusted and only electricity from renewable energy sources was purchased, which is associated with higher costs. As a result, the share of renewable energy sources increased from 50% in 2023 to 65%.

Total water consumption has roughly doubled as a result of the takeover of the Klingel Group. All sites are connected to municipal treatment plants via the sewage system. A small part of the process water is contaminated by metal residues and oil. This is treated as contaminated waste and disposed of by certified waste service providers. At several sites, the process water is treated internally before it is discharged into the sewage system. The quality of the treated process water is regularly tested and monitored by the local authorities and complies with all legal requirements.

In China, the wastewater equipment has reduced the consumption of water used to rinse the tanks of the ST line as the water can be reused several times. All core raw materials, metals and plastics are sorted for recycling. Examples of other recycled, non-hazardous waste include cardboard, paper, wood, and plastic. We work continuously to improve our internal solutions for recycling supporting production materials such as oil and water. We have engaged certified service providers for suitable disposal, incineration, landfill, and recycling services.

A further investment was made at the site in Muntelier to reduce Scope 1 emissions by decommissioning the oil heating system and connecting to the town's district heating network (wood chip heating), making it CO2 neutral since October 2024.

At the site in Yverdon, the entire roof area has been leased to a regional electricity provider and equipped with solar panels. The electricity from the solar panels is consumed directly on site or fed into the grid and sold by the electricity provider in the event of overproduction.

The energy intensity (energy consumption in relation to sales) was reduced by 11% compared to 2023, even when all sites are included.

GHG reporting

The majority of Elos Medtech's greenhouse gas emissions originate from the energy used to run our production sites and the transportation of material. We collect data on electricity used, district heating, transportation of raw material and finished goods, employee travel etc. to identify more efficient and sustainable solutions. Greenhouse gas intensity is measured yearly. In geographical areas

20250728029S9

where we can not directly influence the source of energy, off-set certificates are purchased. In 2024, we continued to offset our carbon footprint from 2023 by means of CO2 removal certificates.

During 2024, the purchased certificates offset around 100 percent of our CO2 footprint in those areas 2023. Similar certificates for 2024 will be purchased retroactively in 2025.

Compliance

Our employees undergo regular compliance training regarding medical devices and environmental management. Employees are encouraged to report all suspected compliance failures regarding values, policies, and business ethics to their line manager, local management team, or our secure and independent whistleblower function. Our quality management systems comply with standards and regulations for medical devices. All our sites are inspected yearly by an external inspection body, or notified body, for compliance with applicable standards.

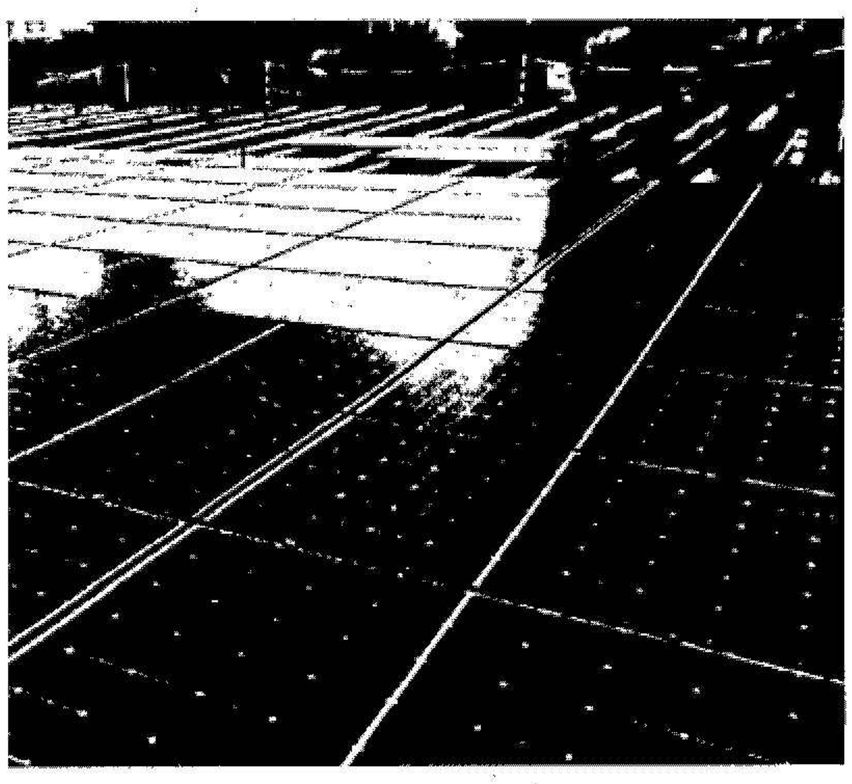
Community involvement

We are increasing our community involvement by offering apprenticeships and participating in student fairs. The goal is to generate interest in our industry and to inspire students to apply for jobs with us after graduating. In Denmark, we have been running apprenticeship programs for many years, and both our sites in Skara and Timmersdala collaborate with universities.

These type of collaboration makes it easier for Elos Medtech to attract apprentices, while also making training in automation technology and precision technology much more interesting.

Position Green

Position Green is a platform developed to support the work of collecting and analyzing sustainability data. 2024 was the fourth year of using the Position Green platform for collecting and analyzing our ESG data. The support from the SW and the expertise available at PG has also contributed to the more precise reporting.



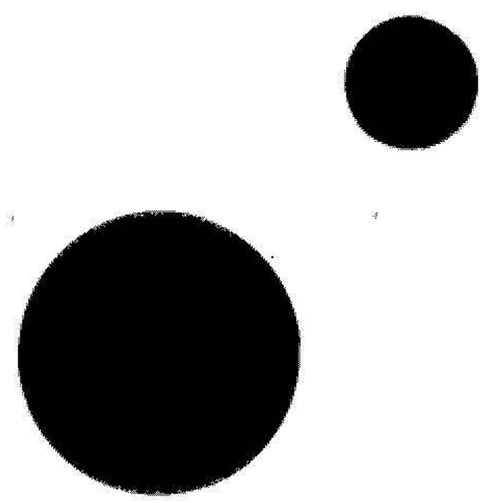
Solar panels

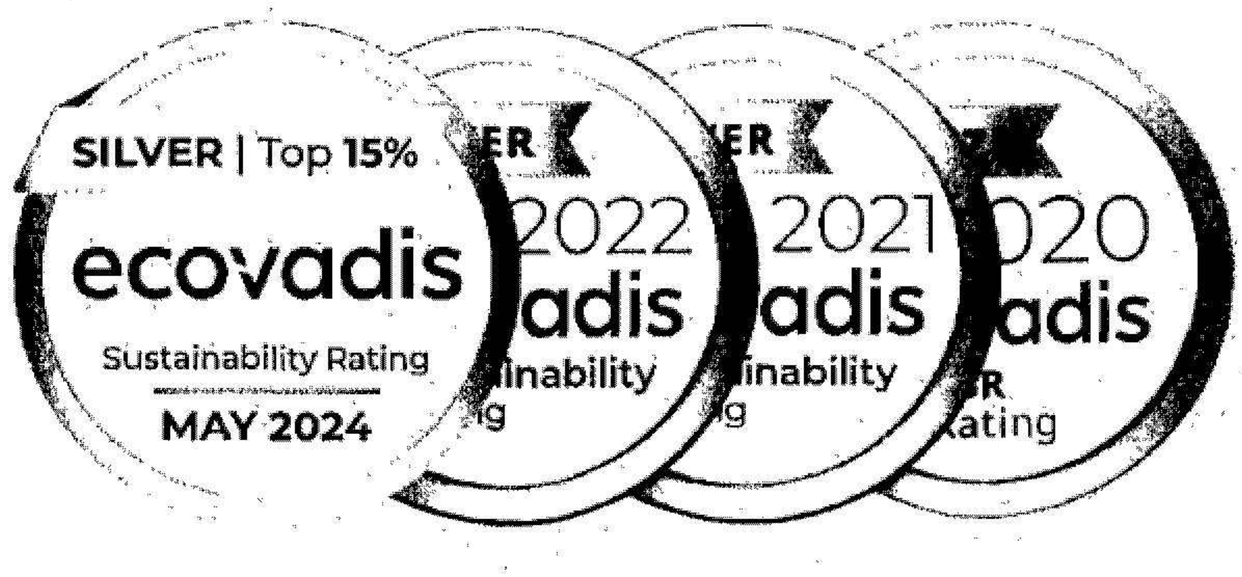
In July 2024, we expanded our investment in solar energy by installing 706 solar panels on our facility in Skara, Sweden. With a yearly maximum capacity of 300,000 kWh, these panels are already making an impact. In just six months last year, they generated 110,009 kWh of clean energy - helping to reduce our reliance on non-renewable sources.

20250728023960

Sustainability goals

We take a long-term approach to economic, social, and environmental responsibility for how our operations impact our stakeholders, and we define annual sustainability targets to ensure that there is continual improvement in these areas.





Silver medal after EcoVadis's assessment

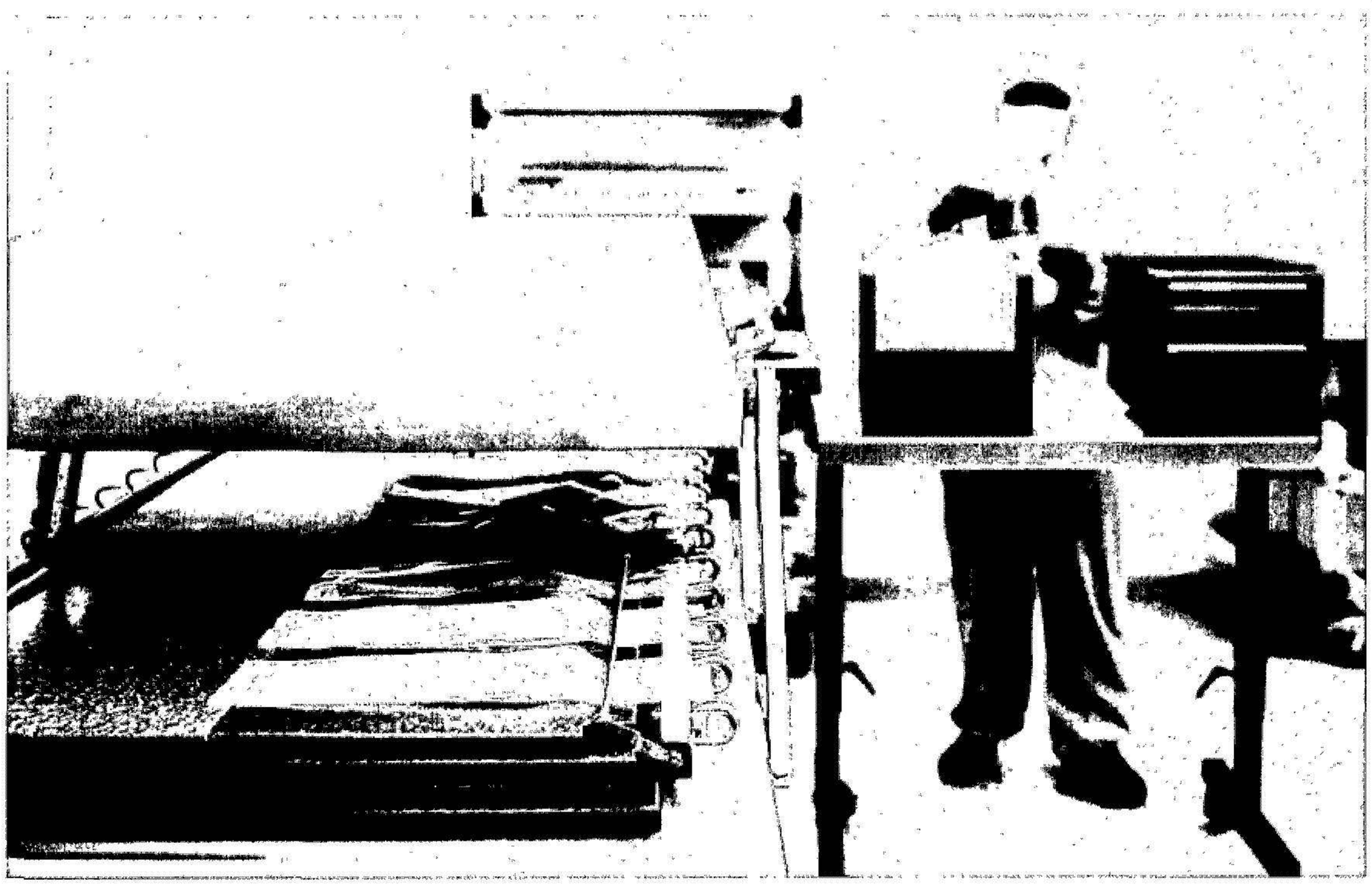
For three consecutive years Elos Medtech have been awarded a Silver rating from EcoVadis. We can celebrate an improvement in all rated areas and are now very close to the next step, the gold rating. The next objective is to include the new sites of the Klingel group in the next assessment and maintain the good rating.

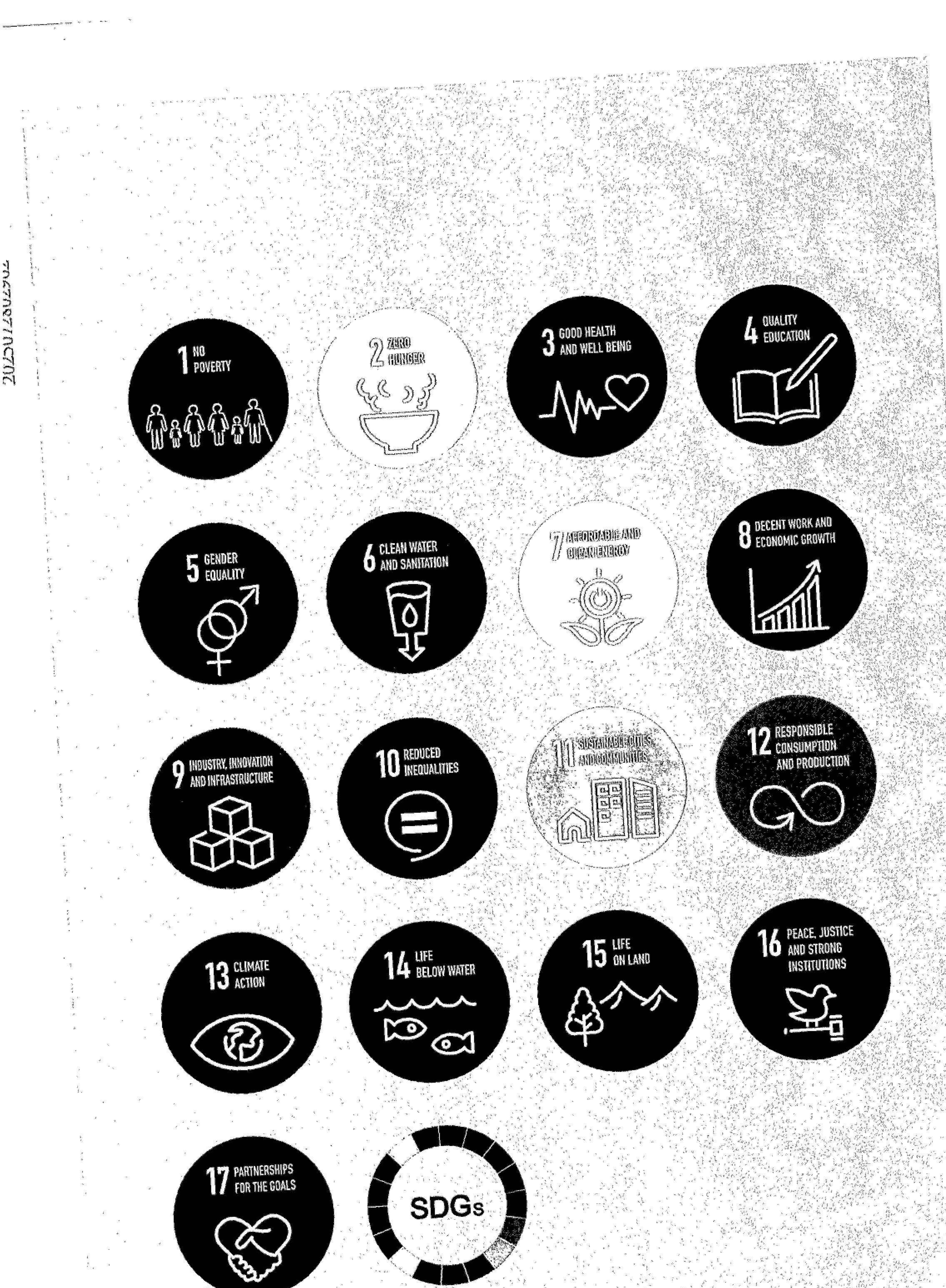
During several years, we have focused on how Elos Medtech can improve in caring for our people, business, and responsibilities, along with minimizing our environmental impact by developing action plans to improve our sustainability performance. Among other tools, we have used EcoVadis to measure our sustainability efforts. We have set a goal to improve our EcoVadis rating every year.

20250728029G1

Sustainability goals 2024

	ESG	2024
Invest in Projects that will lower over all CO_2 emissions in area of Site	E	√
Buy certificates to offset CO_2 in China	E	√
More efficient energy usage–Benefit from Energy Mapping in Sweden	E	√
Reduce scrap to 2,5% in group	E	√
Communicate ESG Policy internally and externally–Set a footprint in SoMe	E	√
Report actions performed to prevent work related injuries to Management Review	S	√
All employees shall be treated with respect, zero tolerance against discrimination	S	√
At least 5% of investments aimed to decrease environmental footprint	G	√
Zero tolerance against bribes and corruption	S	√
Investigate if we can remove all Scope 1 from Elos	E	√




1 NO POVERTY
2 ZERO HUNGER
3 GOOD HEALTH AND WELL BEING
4 QUALITY EDUCATION
5 GENDER EQUALITY
6 CLEAN WATER AND SANITATION
7 AFFORDABLE AND CLEAN ENERGY
8 DECENT WORK AND ECONOMIC GROWTH
9 INDUSTRY, INNOVATION AND INFRASTRUCTURE
10 REDUCED INEQUALITIES
11 SUSTAINABLE CITIES AND COMMUNITIES
12 RESPONSIBLE CONSUMPTION AND PRODUCTION
13 CLIMATE ACTION
14 LIFE BELOW WATER
15 LIFE ON LAND
16 PEACE, JUSTICE AND STRONG INSTITUTIONS
17 PARTNERSHIPS FOR THE GOALS
SDGs

20250728002963

Goals for sustainable development

Several years ago, Elos Medtech identified overall goals that include environmental responsibility, social responsibility and business benefit. During 2021, 2022, 2023, and 2024, these goals have been linked to the UN's global goals for sustainable development and the outcome during the business year.

Within the framework of Agenda 2030, in 2017 the UN presented global goals for sustainable development. From the 17 goals, which set a clear and useful framework for meeting global challenges and has had a major impact in society, Elos Medtech has identified eight goals below. This is where we see a connection to our business and within which we will continue to work to achieve the goals specified.

Connection between Elos Medtech's prioritized ESG and UN's global goals

3	*Good Health and Wellbeing*	Development and manufacturing of medical devices and IVD equipment
5	Gender Equality	50/50% on all positions
6	Clean Water and Sanitation	Investments in wastewater equipment
7	Affordable and Clean Energy	Source renewable and invest in solar panels
8	Decent Work and Economic Growth	Continuous improvement in our production facilities
10	Reduced Inequalities	Provide equal opportunities
12	Responsible Consumption and Production	Continuous reduction of waste, scrap etc.
13	Climate Action	More effective usage of energy

20250728029 64

Our commitment

As part of our ESG Policy, we have made a commitment within a number of areas which are clearly connected to our Code of Conduct and our Ways of working which supports and summarizes our beliefs, both as a company and as individuals employed by Elos Medtech.

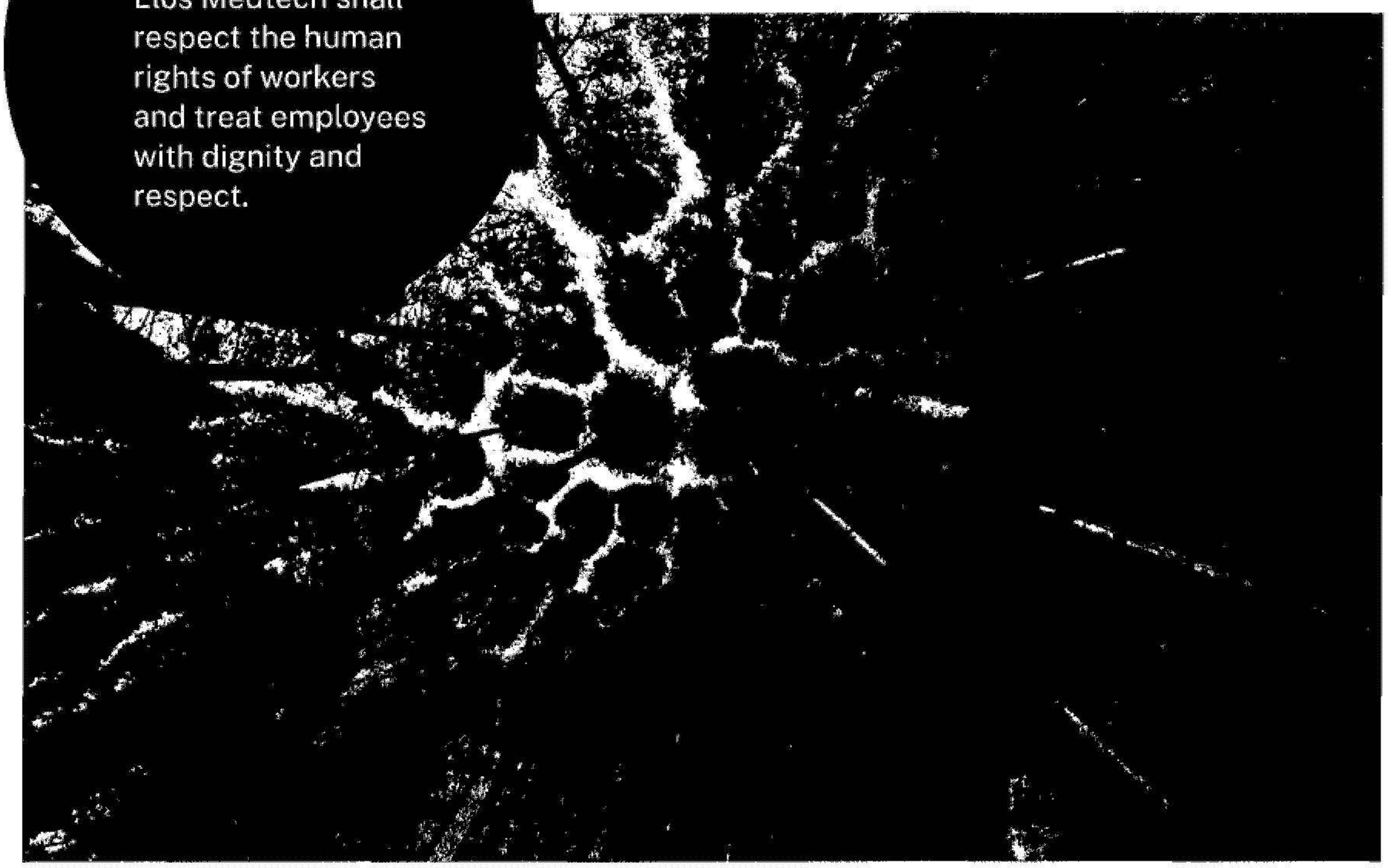
Human rights

Elos Medtech shall respect the human rights of workers and treat employees with dignity and respect.

Child labor

Elos Medtech shall not recruit or employ child labor. The minimum age of workers shall be 15 years, or the minimum age set by the national laws in the country of operation, whichever is higher. Young workers, i.e., those above the minimum age and below the age of 18, may not be employed for hazardous work or work alone no matter what labor laws says.

> “
> Elos Medtech shall respect the human rights of workers and treat employees with dignity and respect.



20250728029G5

Freedom of association and collective bargaining

Elos Medtech shall respect the rights of employees established in local law to join or not join labor unions, seek representation, and join worker organizations.

Workers shall be able to bargain collectively, and worker representatives shall not be discriminated against.

Freedom of communication

Workers shall be able to communicate openly with management regarding working conditions without fear of reprisal, intimidation, or harassment.

Where the right to freedom of association and collective bargaining is restricted by law, we encourage our partners to facilitate the development of parallel means of free association and bargaining such as worker representatives or works councils.

Non-discrimination

Elos Medtech and all its employees shall not discriminate on the grounds of race, caste, national origin, religion, age, disability, gender, marital status, pregnancy, sexual orientation, union membership or political affiliation, or engage in any other form of discrimination.

Treatment of employees

Elos Medtech shall treat its employees with respect and dignity and shall not subject them to any kind of cruel, inhuman, or degrading punishment, physical, verbal or sexual abuse, or threat of abuse or harassment.

A motivation and employee satisfaction survey will be performed on a regular basis.

Wages and benefits

Elos Medtech will pay its employees a fair and market-based wage required by law or the prevailing industry standard in the country concerned, and shall provide all legally mandated benefits, such as medical insurance, social insurance, and pensions, in full and on time.

Working hours and holiday

Elos Medtech shall not breach local regulations on working hours and shall remunerate overtime in accordance with local laws and regulations as a minimum. Employees, including those on temporary contracts, shall not be required to work more than 60 hours a week, including overtime, on a regular basis (or the maximum legal working hours if this is less than 60). If required, overtime shall generally be voluntary but in special cases it may be mandatory, in which case it must be communicated to the employee. Overtime shall be remunerated at a higher rate than the hourly rate or according to local countries regulations.

Employees shall be entitled to at least one day off in every seven-day period and shall receive paid annual leave and holidays in accordance with local laws.

Wage deductions as a disciplinary measure shall not be permitted, nor shall any wage deductions that are not stipulated by national law be permitted without the express permission of the worker concerned. All disciplinary measures shall be recorded.

Health and safety

Elos Medtech shall provide its employees with a safe, healthy, and hygienic workplace. We will:

- Implement effective programs and systems for ensuring the safety of workers by minimizing work-related accidents and illnesses, and provide efficiently protection against exposure to chemical, biological or physical hazards in the working environment.
- Identify and assess emergency situations, implement emergency plans and response procedures in the workplace and provide sufficient fire exits, escape routes and firefighting equipment
- Provide regular health & safety training for employees.
- Provide hygienic toilet facilities and unlimited access to drinking water in the workplace.
- Continuously improve safety performance by setting targets, initiating action plans, and undertaking necessary improvements identified by internal or external assessments.

Freely chosen employment

Elos Medtech shall not use forced or involuntary labor (e.g., forced, bonded, indentured or involuntary prison labor). Employers shall not retain workers' identity papers or hold deposits from workers.

Workers shall have a copy of the written employment contract setting out the terms and conditions of their employment.

The environment

Elos Medtech shall ensure that its operations minimize adverse impacts on the environment.

20250728029965

Taxonomy of sustainable activities

The taxonomy for sustainable activities is one of the measures in the EU action plan for financing sustainable growth. It provides the opportunity to identify and compare investments that are necessary to reach a sustainable economy. It will form the basis for future standards and labelling of sustainable financial products. Companies with more than 500 employees must report turnover, capital investments, and operational costs in accordance with the taxonomy.

The following applies according to the taxonomy:

- **Contribute to environmental goals.** To be sustainable according to the regulation, the business must significantly contribute to at least one of the six environmental objectives listed in the taxonomy. Companies can contribute through internal measures or by offering products that make it easier for an interested party to contribute to one of the environmental objectives.
- **Do not oppose environmental objectives.** The fulfilment of one or more of the environmental objectives in the taxonomy may not counteract the other environmental objectives.
- **Comply with basic principles and norms.** This refers to conventions and guidelines regarding, for example, the working environment and human rights.
- **Connect to technical screening criteria.** Currently, the criteria are set for economic activities in sectors with the highest contribution to CO_2 emissions and thus are most significant for delivering climate change adaptation and mitigation. These sectors include, for example, energy, forestry, and transportation.

The 6 taxonomy objectives

1. Climate change mitigation
2. Climate change adaptation
3. Sustainable use and protection of water and marine resources
4. Transition to a circular economy
5. Pollution prevention and control
6. Protection and restoration of biodiversity and ecosystems

As a medical device company, there are currently no criteria for our sector that can be applied to Elos Medtech Group's activities or products. However, it is important to highlight that the taxonomy is still under development and will continue to evolve over time.

20250728029675

20250728029G8

Stakeholder dialogue

By participating in stakeholder dialogues, Elos Medtech aims to create value for its stakeholders.

Elos Medtech engages in dialogue with its stakeholders to develop the business and create value for our stakeholders. The purpose is to build long-term relationships, obtain a better understanding of what is important to our stakeholders, and continuously improve our sustainability efforts.

Elos Medtech engages in continuous dialogue with key stakeholders to balance and optimize different interests, expectations, and wishes. Our most important stakeholders are employees, customers, the Board of Directors and owners, suppliers, authorities, society at large, and schools and universities (future employees).

Stakeholder group	Dialogue	Stakeholder expectations
Employees	Workplace meetings General meeting Employee surveys Performance evaluations Safe workplace coordinating councils (SAM) Management meetings business risk analysis, SWOT	Skills development (training) Customer satisfaction Environmental commitment Leadership–strategy (strategic platform) Ethics and compliance
Board of Directors and owners	Board meetings Employee surveys–interviews Annual General Meeting Assessment of business risk	Sustainability reporting–environmental commitment Strategic platform Policies–Code of Conduct Ethics and compliance Human rights Long-term profitability Customer satisfaction (sustainable customer solutions)
Customers	Business Review Conferences–trade fairs Customer surveys Audits	Product quality and safety Compliance–quality management Business continuity plan Supplier management Product performance and quality Market presence
Suppliers	Audits Questionnaire on qualifications	Business continuity plan Environmental commitment
Society at large	Local initiatives–study visits Authorities and Notified Bodys	Human rights Investments for sustainable solutions Environmental commitment Regulatory commitment
Schools, universities – future employees	Meetings Networking Study visits–talks University lecturers on local apprenticeships	Sponsorship of local training programs Career opportunities Diversity Sustainability reporting

20250728002969

Materiality analysis

By conducting a materiality analysis, Elos Medtech has defined its most important sustainability issues.

Elos Medtech has a comprehensive materiality analysis to define our most important sustainability aspects, and this analysis is revised annually. The materiality analysis is based on conclusions from external and internal dialogues, external trends, Elos Medtech's strategy, SWOT analyses, evaluations of risks and opportunities, and sustainability frameworks such as the Global Reporting Initiative and the UN Global Compact.

The materiality analysis comprises eleven significant aspects that are presented below, together with an illustration that shows where in our value chain the impact is made. For each aspect, key performance indicators have been defined that are followed up regularly and used as a basis for information about the company's sustainability management activities.

	Suppliers	Elos Medtech	Customers and consumers
Care for our business			
Customer satisfaction			●
Product performance and quality		●	
Investments in sustainable solutions	Can be influenced–for example, waste management service providers	●	
Care for our people			
Empower people to make a difference		●	
Safe and healthy workplace		●	
Promote best practices and diversity, including human rights	●	●	
Care for our responsibilities			
Ethics and compliance	●	●	●
Energy management		●	
Emissions of greenhouse gases	●	●	
Water management	●	●	
Waste management	●	●	

20250728029

Risks and risk management

Risks and risk management

Elos Medtech is one of the leading development and production partners for medical devices and components with a focus on digital dentistry, orthopedic implants, surgical instruments, Robotic Assisted surgery, consumable components, and semiconductor components. Risks are a natural part of business and entrepreneurship. Some of the company's identified risks can be influenced by the company, while others are beyond its control. Through effective risk management, the company works preventively to minimize the occurrence of risks and to reduce negative effects if identified risks should occur.

Risk management process

Elos Medtech's risk management program is an essential part of the strategic planning. The goal of the risk management program is to have a proactive and structured strategy to manage negative outcomes and identify potential risks. Elos Medtech's Board of Directors decides on the Group's strategic direction following recommendations from the company's management. Responsibility for the long-term and overall management of risks follows the company's delegation procedure, from the Board of Directors to the CEO and from the CEO to business area directors and factory managers. This means that most of Elos Medtech's operational risks are managed at the local level.

Evaluation of current risks and potential control measures is carried out on an ongoing basis to ensure that risks are managed in an appropriate manner should they occur. The management of these areas is covered by established procedures, in business reviews and in management team meetings. Identified risks are classified according to probability that they will occur and consequences for Elos Medtech as a company. Decided measures are followed and evaluated within the framework of Elos Medtech's internal control. Due to the uncertainty that prevails in the world, the risk management activities have been intensified both at Group level and locally.

The Group's risks are divided into five categories:

	Definitions	Management
Long term		
Strategic risks	Affects the Group's ability to create value in the long term.	The strategic risks are managed through strategies and strategic plans presented by Group Management and adopted by the Board of Directors.
Short term		
Operational risks	Risks that can affect the Group's ability to increase value and are important for day-to-day operations.	Operational risks are managed in tactical and operational business decisions at all levels and by all employees.
Regulatory risks	Risks that may affect the Group's ability to protect value from threats to the Group's financial and organizational position and reputation	Compliance risks are managed in tactical and operational business decisions at all levels and by all employees.
Sustainability risks	Risks that may affect the Group's ability to comply with the requirements for sustainable operations, social responsibility and human rights.	Sustainability risks are managed through general risk analysis, including control measures in the areas of the environment, employees, human rights and corruption.
Financial risks	Risk that may affect the Group's ability to increase and protect its value. Managing these risks can increase and protect the financial position of the company.	Financial risks are managed in tactical and operational business decisions that comply with the Group's set financial policies and framework.

The Group works continuously with risk management, follow-up and reporting of these. In order to broaden the Group's understanding of important risks and necessary measures, the risks are grouped from a materiality point of view. The above summary shows a selection of Elos Medtech's most important risks and the Group's approach to these. The Group may of course also be affected by other changes in the operating environment.

Strategic risks

For a global group, it is important to manage the political, economic and societal trends to ensure the group's ability to create value in the short and long term.

Political uncertainty

The Group is active in a number of countries around the world and political and economic instability may affect the Group's ability to develop, manufacture and sell the Group's products. A trend towards a more protectionist world , changed trade policy, government regu-

20250728029 71

lations and tariffs in various parts of the world can affect the Group both in terms of sales of products as well as purchases of raw materials. Introduction of/threats of tariffs and the wars between Russia and Ukraine and Israel and Palestine are two clear examples of the increased uncertainty of the world. There can be no assurance that these, or other factors related to our multinational operations, will not materially affect our competitiveness, financial result and financial position; can affect the Group both in terms of the purchase of raw materials as well as the sale of products. The Russia's war with Ukraine has affected the entire Western world, resulting in a more unstable price situation for metals, oil and gas, as Russia is a major exporter on the world market. For the Group, it is important to ensure continued production for its customers and the Group is acting proactively to ensure the supply of raw materials for each production unit.

Competition

There is fierce competition in the medical technology industry and its subcontractors. There are several global competitors to Elos Medtech. Competitors include both contract manufacturers and medical technology companies with their own production. Some of the Group's competitors are multinational companies with significantly larger financial resources. Elos Medtech tries to maintain the competitiveness needed by offering products and services with a high value content. Together with customers, continuous work is underway to develop and streamline the development, quality, production and distribution processes within the Group.

Ability to manage growth

The Group's goals for growth in a capital-intensive industry place great demands on the Board of Directors and management and operational and financial capacity. The industry's development towards an increasingly strong rate of consolidation may also have consequences for Elos Medtech's ability to follow this development trend given the Group's financial position. As staff and operations grow, Elos Medtech needs to implement effective planning, manufacturing and management processes in order to successfully execute the Group's business plan and ensure financial stability even in expansive phases through good liquidity planning and clear communication with relevant stakeholders.

Pandemics and other worldwide disasters can lead to disruptions in the global economy where Elos Medtech operates. This could have a negative impact on the demand for Elos Medtech's products and services and, due to the nature of the disaster, also lead to production stop due to a shortage of input goods and/or workforce. Taken together, this leads to negative effects on Elos Medtech's operations, financial performance and liquidity.

Operational risker

The management of tactical and operational business decisions is important for achieving high customer satisfaction, being an attractive employer and achieving good profitability. Operational risks can affect the Group's ability to increase value, which means that knowledge of these is important for daily operations.

Customer dependence

The Group's revenue is generated largely from a limited number of customers. These customers are global and in most cases use contract manufacturers such as Elos Medtech as a complement to own manufacturing. This means that the loss of a major customer could have a significant negative impact on the Group's sales and profitability. There is also a risk that existing customers will start their own manufacturing to a greater extent. To minimize this risk, Elos Medtech is constantly expanding the number of customers to reduce customer concentration risk. Elos Medtech continuously works with customers to improve both Elos Medtech's and the customer's competitiveness. Elos Medtech places great emphasis on market research and customer follow-ups to ensure knowledge of customer needs.

Production capacity

Elos Medtech conducts operations at facilities in Sweden, Denmark, Switzerland, Germany, China and the United States with a focus on selected segments within the global medical device market. Increased demand is positive from an overall Group perspective, but can lead to capacity constraints at an individual plant. Demand for Elos Medtech's products depend, among other things, on the Group's ability to manufacture products in accordance with regulatory requirements and in a cost-effective manner that meets the customer's needs. In addition, the Group is dependent on raw materials and input materials, as well as machinery, energy and water supply for an efficient manufacturing process.

To meet the customer's wishes, the company continuously invests in existing and new production lines in order to ensure delivery capacity and quality in the event of increased demand. Furthermore, work has been initiated to ensure the possibility of production of a product at more than one plant in order to meet the customer's geographical wishes, risk management and ensure production capacity in the event of growth.

Interruption of the manufacturing process

Damage to production equipment as a result of, for example, power outages, fire, earthquakes or sabotage can have a negative impact, both in terms of direct property damage and interruption of operations. Indirect influences such as strikes or pandemics can also have a negative impact on production. Such damage may impede the Group's ability to fulfil its delivery obligations to the customers and, in the long term, get the customer to reconsider their choice of supplier. Elos Medtech works continuously to identify production risks and to implement appropriate measures to prevent identified risks and to reduce their effect on the Group as a whole. The Group also has insurance coverage against business interruptions, including earthquakes and property damage.

Key people and employees

Employees and other stakeholder expectations change over time. If Elos Medtech is unable to meet these expectations, there is a risk that the Group will not succeed in recruiting or retaining key personnel and competent employees to the extent desired. Elos Medtech is dependent on a number of key people, including a number of people with specialist skills such as operators for manufacturing machines, for continued positive growth.

20250728092972

In order to retain employees, the Group works annually with employee surveys aimed at increasing dialogue, which makes it possible to capture employees' voices and strengthen engagement. Elos Medtech and its employees can also via the group's HR system, in a simple way, spread internal information throughout the organization. Furthermore, Elos Medtech works with a joint on-boarding concept. The concept includes, among other things, the company's Code of Conduct, which includes the company's common values and commitments to both employees and other stakeholders. It is in line with the Group's sustainable business ambitions, regulatory requirements and promotes mutual respect and trust within Elos Medtech. The need for competence development is determined at the annual development discussions. Recruitment takes place both internally and externally to encourage internal mobility. The company works with targeted efforts to strengthen Elos Medtech as a brand and thus attract young workers and critical skills.

Market risk and pricing

Elos Medtech's sales are affected by the willingness to invest and demand from the Group's customers, who are mostly international medical technology companies, but also industrial companies.

The willingness of customers to invest is affected by, among other things, the economic situation and political decisions. As Elos Medtech is a contract manufacturer, the Group's sales may be affected by strategic changes in customers such as inbound and outsourcing manufacturing. There is also a risk among Elos Medtech's customers regarding delays in registrations of new medical technology products as well as product recalls, which may affect Elos Medtech's sales.

The pricing of the Group's production capacity could be adversely affected in the event of, for example, a general economic downturn. An economic downturn could affect buyers of health care, such as government agencies, insurance companies and hospitals, and result in a deterioration in the willingness to pay for medical devices. In some countries, the pricing of medical devices is determined at the government level, which can make it difficult to predict the final market price of a product in a particular market.

In addition, the pricing of medical devices is determined at the level of the authorities, which can make it difficult to predict the final market price of a product in a given market. This, in turn, can put pressure on Elos Medtech's ability to get the desired price for a certain product.

To reduce the risk of negative price developments, Elos Medtech works with personnel and capacity changes as well as continuously improving production processes. Elos Medtech works continuously with its customers to understand the impact of market developments and to identify activities to ensure satisfactory sales and financial development for the Group.

Proprietary developed products

Elos's registered products may pose risks due to clinical performance or customer preferences, which can impact the company's financial performance.

To address these risks effectively, it is crucial to establish stringent quality control processes and conduct comprehensive clinical evaluations to ensure product reliability and compliance with standards. Additionally, gaining a deeper understanding of customer preferences through detailed market research can help refine product offerings and strengthen the company's position in the market.

IT security

The Group's operations are dependent on a well-functioning IT environment. The Group currently has a decentralized IT environment where each activity is sensitive to disruptions, for example to downtime in essential business systems. The Group faces the challenge of supporting its diversified and aging digital technologies and implementing the necessary changes. This is to be able to meet the group's higher and more sophisticated needs. In addition, there is a risk of external attacks on the IT environment through viruses, intrusions or information theft. Measures have been taken to minimize any effects of a downtime, such as efficient and safe management of back-up and by actively working to isolate each production unit to ensure operation in the event of external threats. Dedicated activities has been undertaken to continuously focus on the Group's IT security holisticly. The Group works continuously to update processes and technology to handle external attacks on the IT environment as well as analyses of existing and new risks and threats.

Regulatory risks

In Elos Medtech's business operations, the Group is obliged to comply with a number of laws and regulations. The risk of non-compliance with these regulations may affect the ability to protect value from threats to the Group's reputation and financial position.

Regulatory requirements of medical devices

The Group's operations are regulated by a number of different standards and regulations. These provide guidelines and set requirements for the companies' ability to measure and be prepared to verify compliance with the relevant authorities. Examples of these are ISO 13485, FDA regulations and MDR (Medical Device Regulations) and MDD (Medical Device Directive). Elos Medtech's inability to comply with laws and standards and deliver high-quality products could lead to legal or regulatory penalties and damage customer confidence in Elos Medtech's brand and harm the Group's sales and results.

To ensure that the Group complies with the applicable laws and requirements, follow-up and audits are carried out regularly within the Group, both in relation to production to the medical technology customers as well as to the industrial customers. Audits are carried out by accredited third-party organisations. In many cases, the operations are also followed up by the larger customers, who check compliance with standards and their own requirements.

Launching new medical devices on the European market is a complex process, and adapting to the MDR's regulations can be resource-intensive for both customers and Elos Medtech. To comply with the MDR, all medical devices must be appropriately classified and all technical documentation and proof of conformity must be available.

20250728029 73

Elos Medtech seeks to minimize the risk of non-compliance with the regulations by establishing quality management processes and documentation procedures to ensure compliance with adequate regulatory requirements. Also to plan for changes in regulations well in advance.

Product liability

The Group is subject to product liability and warranty claims in cases where the Group's products prove to be defective or otherwise do not meet the requirements set. Elos Medtech performs continuous internal and external audits to ensure that it lives up to the regulatory requirements that exist and that it complies with the group's internal requirements for quality follow-up. No significant claims for damages regarding product liability have occurred. In addition, an annual insurance review is conducted to ensure that the Group has commercial insurance coverage for its operations. Intangible assets

Elos Medtech holds patents and patent applications divided into approximately twelve patent families. Elos Medtech's continued success in its own products is to varying degrees dependent on patent protection, trademarks and other intellectual property rights. There is a risk that new manufacturing methods or products will be developed by other actors that may result in the Group's intellectual property rights being replaced or circumvented. Furthermore, there is a risk that other players could infringe the Group's intellectual property rights or that Elos Medtech may make or allegedly infringe intellectual property rights held by third parties. Disputes regarding intellectual property rights are often time-consuming and costly which could have a negative impact on Elos Medtech's business, results and financial position. To reduce the risk of patent litigation, the Group works with external patent lawyers in the development of new products to ensure "freedom to ope-rate".

Sustainability risks

For Elos Medtech, risk analysis, including control measures in the areas of the environment, employees, human rights and corruption, is important to ensure that the Group conducts business in a responsible manner. Sustainability and business ethics are integrated into Elos Medtech's business model. Based on the materiality assessment, Elos Medtech has concluded that there are four areas that have the greatest sustainability risks linked to the business:

Environment

Elos Medtech's environmental risks are related to material selection, material consumption/disposal of raw materials, generation of wastewater, energy consumption and greenhouse gas emissions from transport. All devices comply with current environmental protection legislation. Environmental risks are considered in all the Group's business decisions, from new product design and development, to manufacturing and distribution. The Environmental Impact Assessment has been completed and identified.

Collaborator

Risks to the health and safety of employees are primarily related to the work environment at Elos Medtech's units. The Group's preventive health and safety measures are implemented through a systematic approach. Risks and causes of incidents and accidents are identified, and appropriate measures are taken through technical improvements and training. There are formal safety committees in all operating units, which include all employees. Regular safety inspections and training in safety and fire prevention measures are carried out at all units. Motivated and competent employees are a crucial factor for Elos Medtech to achieve the goals and Elos Medtech therefore considers this a risk. The Group regularly organizes training and annual employee evaluations to unlock the potential of our employees.

Human rights

The risk of human rights violations in Group companies may damage both the Group's reputation and its business operations. All activities have been evaluated in terms of human impact reporting rights, taking into account policies, procedures and outcomes. Regular business reviews are conducted with each unit of the CEO and CFO physically visiting the units several times a year and overseeing procedures, ensuring that aspects of human rights and outcomes are followed up accordingly.

Social aspects

The risk linked to social aspects varies between the units, as well as the underlying factors. Internal audits of financial issues (salaries, employee benefits, etc.), as well as social issues (working conditions, crisis preparedness, etc.) are implemented at regular intervals.

Diversity is an important competitive advantage in the global environment in which the Group operates. Elos Medtech's goal is to establish a business with extensive expertise and experience, which creates an organization that develops the company towards its strategic goals. Elos Medtech's Code of Conduct describes how diversity is managed.

Anti-corruption

There are no known cases of corruption or bribery in 2023. Evaluations of risks related to corruption and anti-competitive behavior are carried out every year. The risk assessment carried out in 2023 did not reveal any material risks linked to corruption or anti-competitive behaviour. Therefore, Elos Medtech assesses that corruption does not currently constitute a material sustainability aspect. Elos Medtech's complete sustainability report is published on the company's website.

Financial risks

For Elos Medtech, monitoring and controlling the Group's financial risks are important for operational activities and from a compliance perspective. Group-wide guidelines and policies, which are updated twice a year, form the basis for the Group's management of these risks.

20250728029 74

Care for our business

As described in the introduction on page 12, the data shown for 2024 can no longer be directly compared with previous years because data collection has been extended to the 8 new locations of the Klingel Group.

MA 1 Customer satisfaction

- Recent customer surveys highlight three consistently recognized strengths: superior product quality, exceptional people, and unmatched technical expertise.
- Our products rank at the high end of the market, and our teams are known for their dedication, responsiveness, and deep technical knowledge.
- With continuous improvement is at the heart of how we operate, survey insights are translated into focused action plans and supported by cross-functional teams.

MA 2 Product performance & quality

Proprietary products	2023	2024
% of sales of proprietary products	20	8

Number of serious incidents	2023	2024
	0	0

MA 3 Investments in sustainable solutions

Investment objective	2023	2024
% of investment budget allocated to sustainability projects	5	5

Outcome investments	2023	2024
% of investment budget allocated to sustainability projects	5	5

MA = Material aspect

Care for our people

MA 4 Employment

Average number of employees	2023	2024
China	126	179
Denmark	185	156
Germany	203	539
Sweden	131	126
Switzerland		396
USA		197
Group total	**645**	**1,593**

	Women		Men	
Gender distribution	2023	2024	2023	2024
Board of Directors	17%	20%	83%	80%
Senior management	43%	60%	57%	40%
Local management	31%	37%	69%	63%
New employees	28%	39%	72%	61%
Group total	**40%**	**42%**	**60%**	**58%**

Staff turnover	2023	2024
Number of new hires during the year	65	269
Number of terminations during the year	129	241
Staff turnover	20	15

MA 5 Employee influence

	2023	2024
% of employees who have participated in company-wide training initiatives	44	83
% of employees who have had regular performance reviews	85	72

MA 6 Health and safety at work

The most common causes of injury	
2023	2024
Repetitive work	Handling of tools and machines
Handling of tools and machines	Accidents (slipping, tripping, falling etc.)
Lifting of heavy machinery	Other

Absence and illness	2023	2024
Number of days of absence due to injury	15	447
% of sick leave	2.27	3.92

MA 7 Diversity and equal treatment

	2023	2024
% of Chinese management team with domestic background	100	100

Employees' length of employment	2023	2024
<5 years	357	789
6–10 years	128	393
11–15 years	73	196
>15 years	93	221

20250728002976

Care for our responsibilities

MA 8 Ethics & compliance

	2023	2024
% of employees who have taken part in compliance training activities	100	100
Number of days with customer audits	19	61

To ensure that we continue to act as a trustworthy and honest company, we emphasize our Ethics & Compliance Helpline, where misconduct and violations of our Code of Conduct and business ethics can be reported. We encourage our employees to report any suspected violations, of or non-compliance to, Our Way and our business ethics.

MA 9 Environmental standards

Certificate

Subsidiary	Certificate
Elos Medtech Pinol	ISO 13485, ISO 13485 CMDCAS, ISO 9001, ISO 14001, MDSAP
Elos Medtech Timmersdala	ISO 13485, ISO 14001
Elos Medtech Skara	ISO 13485, ISO 14001
Elos Medtech Tianjin	ISO 13485, ISO 14001
Elos Medtech Onyx	ISO 13485
Elos Medtech Muntelier	ISO 13485
Elos Medtech Yverdon	ISO 13485
Elos Medtech Hölstein	ISO 13485
Elos Medtech Matzingen	ISO 13485
Elos Medtech Pforzheim	ISO 13485
Elos Medtech Dauchingen	ISO 13485
Elos Medtech Rosenheim	ISO 13485

MA 10 Energy and water

Main activities for energy use

2023	2024
Leak search Production equipment Lighting Ventilation CLeanroom	Solar panels District heating E-charging stations LED projects Renovation of buildings

Energy*	2023	2024
% of energy use from renewable sources	50	65
Total energy use (GJ)	94,860	239,237
Energy intensity (GJ/SEK million in sales)	98	87

Water	2023	2024
Total water use (m^3)	18,900	47,692

MA 11 Greenhouse gases

	2023	2024
CO_2 equivalent greenhouse gas emissions (tons)	8,639	13,185
Including CO_2 removal certificates in China (tons)	5,900	2,425
Greenhouse gas intensity (tons/SEKm in sales)	8.9	4.04

MA 12 Waste management

	2023	2024
Waste (tons)	332	658
Recycled waste (tons)	117	512
% of recycled waste**	35	78

20250728029 77

About the sustainability report

This is Elos Medtech's sustainability report. It has been prepared in accordance with the stipulations in the Swedish Annual Accounts Act referring to sustainability reporting. This sustainability report also references GRI 103: Management Approach 2016. In conjunction with the GRI Standard, we have applied the ISO 26000 guidance standard which provides a practical set of tools to measure and report on our soc al responsibility issues and practices. ISO 26000 offers guidance and recommendations on how to structure, evaluate, and improve social responsibility, including stakeholder relationships, and community impacts.

Stockho'm. June 30 2025

Loyisa Lander

Board D rector

Auditor's report on the statutory sustainability report

To the general meeting of the shareholders in EM Intressenter Hold ngs AB, corporate identity number 559320-9918

Engagement and responsibility

It is the Board of Directors who is responsible for the statutory sustainability report for the year 2024 on and that it has been prepared in accordance with the Annual Accounts Act. In accordance w th the wording that applied prior to 1 July 2024.

The scope of the audit

Our examination has been conducted in accordance with FAR's standard RevR 12 The auditor's opinion regarding the statutory sustainabil ty report. Th s means that our examinat on of the statutory sustainability report is different and substantially less in scope then an audit conducted in accordance with International Standards on Auditing and generally accepted auditing standards in Sweden. We believe that the examination has provided us with sufficient basis for our opinion.

Opinion

A statutory sustainability report has been prepared.

Stockholm 2/7 2025

Ernst & Young AB

Andreas Mast

Authorized Public Accountant

20250728029 78

Shape the future
with confidence

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Till bolagsstämman i EM Intressenter Holdings AB org.nr 559320-9918

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten för år 2024 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen i enlighet med den äldre lydelsen som gällde före den 1 juli 2024.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 *Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten*. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Göteborg den 2/7 2025
Ernst & Young AB

Andreas Mast
Auktoriserad revisor