20240618182357

COAX

Årsredovisning 2023



Fastställelseintyg

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma som hölls den 2024-06-13,
årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.
Jag intygar att denna kopia av årsredovisningen och revisionsberättelsen stämmer överens med originalet.
Lund, 2024-06-13

Jörgen Ekengren

COAX

Årsredovisning 2023



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Innehåll

2023 i siffror 4
Vd har ordet 6
Versamhetsbeskrivning 10
Marknadsöversikt 14
Samarbetsorganisationer 18
Aktie och ägare 19
Förvaltningsberättelse 20

Finansiella rapporter
Resultaträkning 23
Balansräkning 24
Eget kapital och skulder 25
Kassaflödesanalys 26
Tilläggsupplysningar 27
Noter 29
Underskrifter 31

Revisionsberättelse 32
Styrelse 35
Ledning 36
Definitioner 38
Aktieägarinformation 39

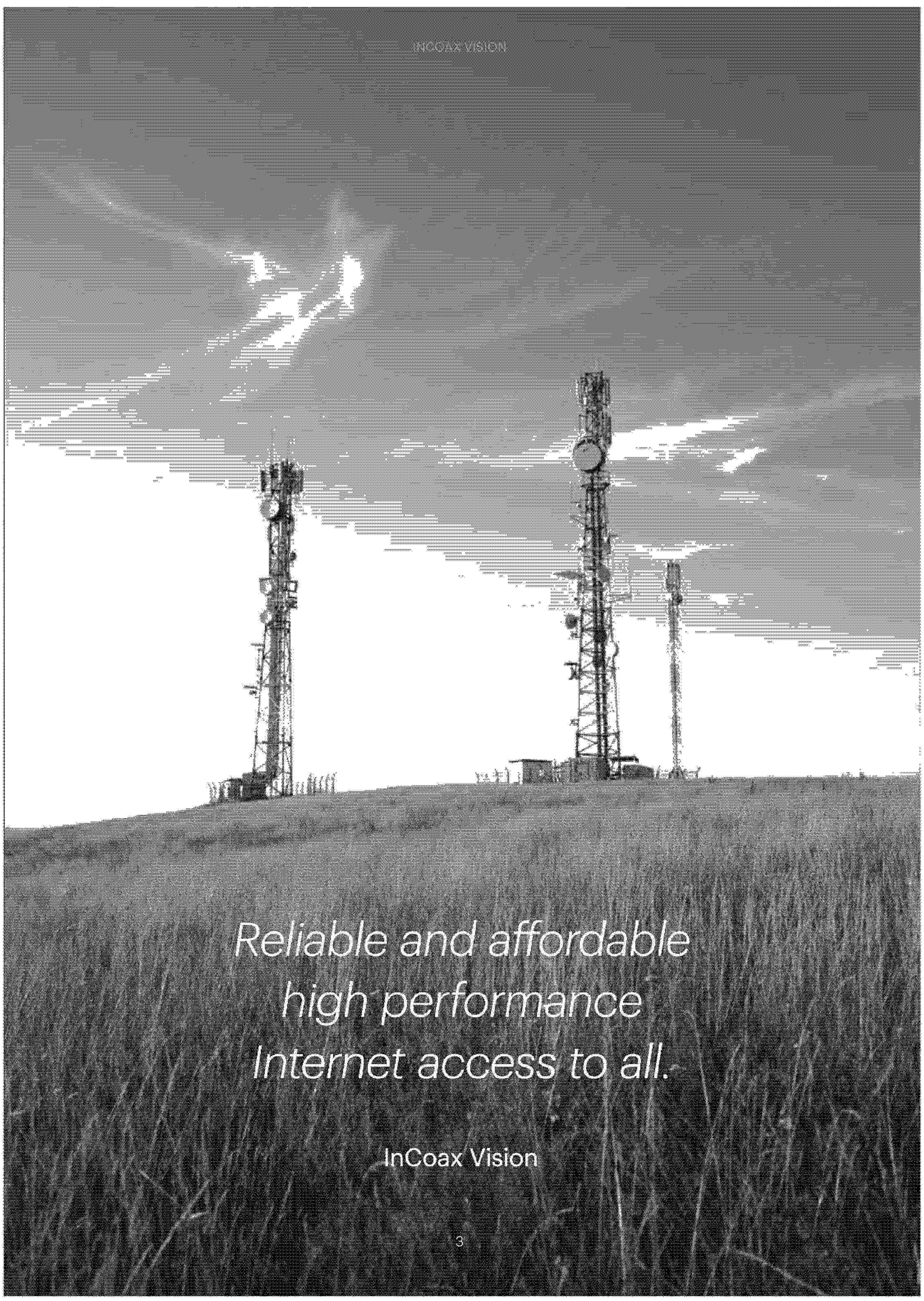
Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer. Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

För mera information om Incoax, besök incoax.com. Vator Securities AB, tel. +46 8-5800 6599 ca@vatorsec.se, är Bolagets Certified Adviser.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



2023 i siffror

- Nettoomsättningen uppgick till 59 619 447 SEK (25 922 260), vilket motsvarar en ökning med 130 procent jämfört med samma period föregående år.
- Rörelseresultatet för året uppgick till –16 729 885 SEK (–22 329 647), en förbättring drivet av en större omsättning under 2023.
- Årets resultat efter skatt uppgick till –16 980 631 SEK (– 22 815 010). Vilket ger ett resultat per aktie om -0,23 SEK (-0,32).
- Kassaflöde inkl. finansieringsverksamheten för helåret uppgick till -21 306 145 SEK (2 012 771).

Nyckeltal

SEK	2023	2022
Nettoomsättning	59 619 447	25 922 260
Bruttoresultat	31 021 930	12 246 228
Bruttomarginal, %	52%	47%
Rörelseresultat (EBIT)	-16 729 885	-22 329 647
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg	Neg
Resultat efter finansiella poster	-16 908 631	-22 815 010
Resultat efter skatt	-16 908 631	-22 815 010
Resultat per aktie	-0,23	-0,32
Resultat per aktie efter utspädning	-0,23	-0,31
Soliditet, %	69,3%	78,1%
Kassaflöde, inkl finansieringsverksamheten	-21 306 145	2 012 771
Kassaflöde per aktie	-0,30	0,03
Kassaflöde per aktie efter utspädning	-0,29	0,03
Antal utestående aktier vid periodens slut	72 104 729	72 104 729
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	74 089 802	73 349 847
Genomsnittligt antal utestående aktier i perioden	72 104 729	56 609 074
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning i perioden	73 719 825	57 875 192

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Vd har ordet

Mer än fördubblad försäljning och förbättrad bruttomarginal

InCoax försäljningstillväxt fortsatte under 2023 och det finansiella målet att fördubbla försäljningen jämfört med 2022 överträffades med marginal. Samarbetet som etablerades med Nokia lägger grund för fortsatt stark tillväxt.

Försäljningen förbättrades under 2023 och överträffade det mål som tidigare kommunicerats. Bruttomarginalen utvecklades också i en positiv riktning jämfört med föregående år. Denna trend har också fortsatt under det första kvartalet 2024.

Samarbetet med Nokia

Under 2023 ägnades ett intensivt arbete med anbudsförfrågan från Nokia, först genom sammanställning av offert och sedan i Nokias utvärdering av vår lösning. Arbetet ledde till att vi i det fjärde kvartalet tecknade ett Memorandum of Understanding (MoU) för samarbetet och vi bedömer att vi kommer ha ett slutligt avtal på plats inom kort. Under MoU:t har samarbetet med Nokia intensifierats under våren och arbete pågår på båda sidor med att integrera InCoax fiberaccesslösning med Nokia Altiplano™, vilken är Nokias systemlösning för styrning och övervakning av fibernätverk.

Samarbetet medför att InCoax MoCA Access™-baserade lösningar, utformade för Fiber Access Extension med multigigabit-prestanda över koaxialkabelnätverk i flerfamiljshus, Multiple Dwelling Unit (MDJ), kommer att säljas globalt som en del av Nokias "Gigabit Connect"-erbjudande till operatörsmarknaden. Nokia adresserar krävande kunder i de högsta segmenten på operatörsmarknaden och man har under våren framgångsrikt demonstrerat vår systemlösning för operatörskunder i Europa, Asien och JSA. Totalt sett bearbetas för närvarande ett flertal intresserade operatörskunder av Nokia och vi ser redan en tydligt utökad räckvidd för vår lösning via Nokias operatörskanaler.

För att möta den högt ställda kravbilden har InCoax, under 2023 och fortsatt under 2024, ökat kompetens och resurs samt förbättrat processer och verktyg inom relevanta områden såsom utveckling, kvalitetssäkring och leveransförmåga. Vi bedömer att samarbetet med Nokia innebär en mycket stor affärspotential för InCoax under många år framåt.

Google Fiber

Försäljningen till den USA baserade Fiber/LAN-operatören Google Fiber fortsatte att öka och samarbetet har under 2023 utvecklats väl. Vi har ett nära samarbete för att planera den framtida utrullningen. Vi ser goda möjligheter för en fortsatt bra resa tillsammans med Google Fiber.

Amerikanska Tier-1-operatören

Vi har under 2023 fått seriebeställningar på utrustning för hemmanätverk och diskuterar för närvarande fortsatta beställningar. Tidpunkten för dessa är beroende på i vilken takt operatören får en genomförsäljning till privata enfamiljshus som är i behov av fasta hemmanätverk.
För framtiden ser vi även ett potentiellt intresse av vår Accesslösning för MDJ:er och vi har sedan tidigare genomfört framgångsrika labb-tester med denna operatör.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Fortsatt intresse från flera operatörer

Det annonserade samarbetet med Nokia har bidragit till ett större intresse från flera operatörer och vi erhåller betydligt fler förfrågningar för närvarande även i våra egna kanaler. Vi har dessutom erhållit beställningar från operatörer i Finland och USA avseende pilotinstallationer i ett antal flerfamiljshus. Vi har som målsättning att dessa operatörer under 2024 skall komma in i en reguljär utrullningsfas med återkommande beställningar.

Fixed Wireless Access (FWA) växer för närvarande snabbt i USA i områden där man av olika anledningar inte kan nå fastigheter med fiber. InCoax kan visa på framgångsrika tester och installationer för användningsfallet FWA via radiolänk. InCoax deltog under mars 2024 i WISPAMERICA-mässan i Oklahoma City och fick under denna kontakt med ett flertal intresserade FWA-operatörer som vi för närvarande följer upp. Det är alltid svårt att förutspå hur lång tid denna typ av tester tar eftersom många instanser är inblandade hos, i synnerhet, större operatörer.

5G FWA

Arbetet med ett nytt standardiseringsförslag i BroadBand Forum (BBF) gällande 5G mm-vågor, med ett stort deltagande från operatörer och utrustningstillverkare (bl a Nokia), öppnar upp nya möjligheter för att förlänga anslutningar in i fastigheter där mobiltäckning med 5G mm-vågor inte är möjligt på grund av signaldämpningen i t.ex. väggar. Vi bedömer att en överenskommen standard för 5G FWA kommer att finnas på plats under senare delen av 2024. InCoax tar en aktiv roll i detta BBF-arbete och avser att adressera denna stora framtida marknad med en vidareutvecklad lösning av vårt system.

Marknadspotential

Vi ser fortsatt en mycket stor marknadspotential för vår systemlösning för MultiGigabit-tjänster över befintliga koaxialkabelnät i flerfamiljshus. Genom samarbetet med Nokia kommer vi att snabbare kunna nå ut i relevanta operatörskanaler med stor potential. Målmarknaden ökar kontinuerligt i takt med att fiber- och FWA-nätverk byggs ut och utmaningarna med att ansluta enskilda användare



Fast höghastighetsbredband via 5G möjliggörs inom en snar framtid med InCoax teknik för s k 5G (mmWave) FWA.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

till fibernätverken blir tydliga. Vår senaste produktgeneration är ett mycket intressant alternativ för större operatörer eftersom den erbjuder bra kompatibilitet med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina bredbandsnätverk för kundservice, övervakning och underhåll.

Under 2023 har flera stora operatörer på grund av omvärldsfaktorer kortsiktigt dragit ner sina investeringsbudgetar och omkostnader kopplat till större infrastrukturutbyggnader. Vi ser inte att detta påverkar vår affär kortsiktigt då vår lösning i hög grad adresserar s k "Homes Passed" i redan befintlig infrastruktur. Detta innebär att operatörer med relativt små investeringar kan addera fler abonnenter till existerande fiber- och FWA-nät med våra lösningar. För USA ser vi också att de olika subventionsprogrammen (som t.ex. BEAD) för bredband nu är tillgängliga för operatörerna vilket är positivt för vår position. Detta är en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer, men ger å andra sidan en långsiktighet med utrullning under många år när man har valts som leverantör.

Operatörerna har i hög grad fokuserat sina resurser på rena FTTH-lösningar i de användningsfall där man på ett enkelt och ekonomiskt sätt kan dra fiber hela vägen till ett hushåll. Detta har inneburit att operatörerna i hög grad lämnat de mer komplicerade objekten utan att ansluta dem till höghastighetsbredband. Detta har successivt byggt upp en mycket stor oadresserad abonnentbas och som reflekteras i det s k "Homes Passed" nyckeltalet som mäts av bland annat Fiber Broadband Association. Denna abonnentbas, som huvudsakligen finns i flerfamiljshus, måste förr eller senare kunna få möjlighet till fiberanslutning.

PON och XGS-PON standarderna, vilka används av en mycket stor andel av alla operatörer, erbjuder bra förutsättningar för kostnadseffektiva investeringar och centraliserad nätverkshantering. Mjukvaran i InCoax MoCA AccessTM lösning är kompatibel med dessa standarder och vårt system kan därmed integreras i operatörernas nätverk. Detta är en mycket viktig aspekt för att vara relevant på operatörsmarknaden. Integrationen med Nokia's system för styrning och övervakning, Nokia AltiplanoTM, är ett bra exempel på denna typ av integration som efterfrågas av framförallt större operatörer.

InCoax lösning för fiberförlängning utgör en mycket attraktiv lösning för en operatör att snabbt och kostnadseffektivt ansluta ett stort antal abonnenter i flerfamiljshus. InCoax adresserar därmed en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver.

Strategi

InCoax strategi som lades fast 2020 har exekverats metodiskt, och samarbetet med Nokia ger oss ett tydligt kvitto på att den har varit rätt. Vi adresserar de högsta och volymtunga segmenten av operatörsmarknaden. Förutom multigigabitkapacitet så är kompatibilitet och interoperabilitet med operatörernas befintliga system viktiga och avgörande komponenter i denna strategi och det är också inom dessa områden vi har lagt ner mycket arbete inom teknologiutvärdering, produktledning, kvalitetssäkring samt produkt-och affärsutveckling. En ökad volym ger oss förutsättningar att effektivisera vår leveranskedja i syfte att möjliggöra en bättre skalbarhet, effektivitet, lägre produktkostnader och förbättrad marginal. Arbetet med detta fortskrider enligt plan och förväntas ge successiv effekt från 2024 och framåt.

Organisation och resurser

För att möta den högre kravställning som följer av samarbetet med Nokia, och de operatörer som de säljer till i sina kanaler, inledde vi under 2023 förstärkningar av kompetens, resurs, arbetsprocesser och verktyg. Även om kraven är utmanande och arbetskrävande att uppnå så har detta arbete lett till att vi idag har stärkt våra förutsättningar att operera på en riktigt stor operatörsmarknad. Efter att under 2023 initierat en översyn och förbättring av våra arbetsprocesser, har vi har även under våren framgångsrikt genomfört en formell certifiering av våra kvalitets- och miljöledningssystem enligt ISO9001 och ISO14001.

För att hantera större potentiella beställningar med Tier-1 operatörer kan samarbeten med befintliga partners till operatörer aktualiseras. Detta avser integration av mjukvara samt tillverkning och distribution av hårdvara. Vårt aktiva deltagande i relevanta standardiseringsforum har fortsatt under året och är en viktig aktivitet även under 2024 och framåt. Vårt deltagande ger oss möjlighet att påverka, få del av de senaste operatörsstandarderna, möjlighet att förstå operatörers kravprioriteringar samt etablera värdefulla kontakter hos framtida operatörskunder.

Förutom den pågående resurs- och kompetensförstärkningen inom olika områden har vi även under 2023 genomfört förändringar i organisation med inrättande av en separat produktledningsfunktion som leds av Alf Eriksson (Chief Product and Portfolio Officer) och Jakob Tobieson (Chief Operating Officer) som ansvarig för operations som omfattar Supply Chain Management och Field Application Engineering. Samarbetet med externa

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

partners för att exekvera utveckling av hård- och mjukvara samt industrialisering och tillverkning har gått fortsatt bra under 2023 och vi utvecklar och fördjupar dessa samarbeten vidare över tid.

Finansiell ställning och finansiella mål

Efter att ha överträffat vårt försäljningsmål för 2023 är InCoax målsättning att fortsätta leverera en stark nettoomsättningsutveckling under kommande år. Förutom våra egna försäljningskanaler bedömer vi att Nokia kommer att driva en betydande försäljning i sina kanaler av vår systemlösning, speciellt från och med 2025 och framåt. Tillsammans med Nokia opererar vi på en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer som, efter att man kvalificerat sig, ger en långsiktighet med utrullning under många år när man väl har valts som leverantör. Vidare avses vårt fokus på mjukvara och tjänsteförsäljning, fortsatt försäljningsexpansion och effektiviserad leveranskedja på sikt bidra till kortare ledtider, förbättrad bruttomarginal och kapitalbindning. I takt med ökad försäljning genererar vi successivt ett bättre operativt kassaflöde. För 2024 och framåt ser vi goda möjligheter för fortsatt stark tillväxt.

I takt med ökad försäljning genererar vi successivt ett bättre operativt kassaflöde. För att hantera framtida expansion genomför vi för närvarande resurs- och kompetensförstärkningar av organisationen. En större volym binder också mer kapital i leveranskedjan i kombination med den relativt långa kassakonverteringscykel som gäller på de högre segmenten av operatörsmarknaden. Vi analyserar kontinuerligt det framtida finansieringsbehovet och olika finansieringsmöjligheter.

Under inledningen av 2024 genomförde InCoax en framgångsrik företrädesemission som före emissionskostnader tillförde bolaget 52,6 MSEK. Emissionen blev övertecknad till 123,4%, ett styrkebevis i dagens kapitalmarknad. Jag vill tacka befintliga och nya aktieägare för det stora förtroende som visats bolaget i samband med detta.

För att öka InCoax flexibilitet under genomförandet av tillväxtplanen har huvudägaren Saugatuck Invest AB under det första kvartalet 2024 förlängt kreditfaciliteten om upp till 10 MSEK för att utnyttjas vid behov. Kreditfaciliteten löper fram till 15 april 2025 till en årlig räntekostnad om 8% av utnyttjat belopp. Inga andra avgifter tillkommer.

Styrelsen avser att under första halvåret 2024 kommunicera nya finansiella mål.

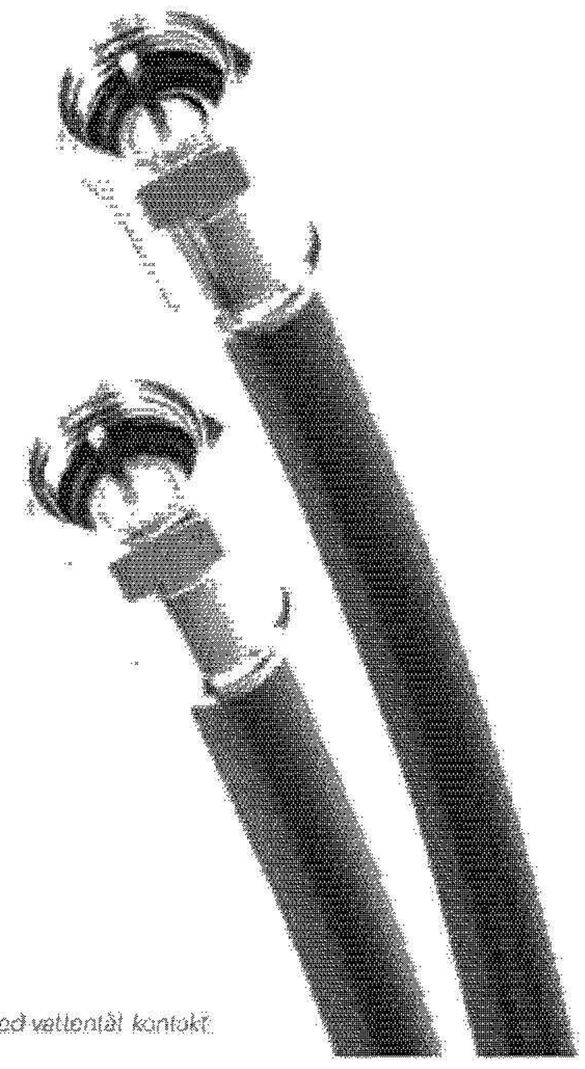
Fokus på försäljning och skalbarhet

Förutom att säkra tillväxt med befintliga kunder kommer vi under 2024 fortsätta arbeta fokuserat med att konvertera intresserade och testande operatörer till köpande kunder, i syfte att bredda kundbasen och uppnå en ökad och balanserad försäljning. Vi ser även att tillgängligheten av halvledarkomponenter tydligt har förbättrats och fortsätter att förbättras, vilket innebär en kortare planeringshorisont för försäljning och leveranser till kund. I takt med en ökad försäljning till fler operatörskunder avser vi att, på ett balanserat sätt, stärka våra resurser samtidigt som vi implementerar mer skalbara arbetssätt. Det finns ett tydligt och växande intresse från stora operatörer att serva premiumabonnenter med MultiGigabit-prestanda i flerfamiljshus. InCoax är väl positionerat för att möta den efterfrågan

Slutligen vill jag rikta ett stort tack för det förtroende och den uthållighet som under året visats från aktieägare, styrelse och medarbetare.

Lund i maj 2024

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör



Koaxialkabel med vattentät kontakt

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Verksamhetsbeskrivning

InCoax Networks erbjuder ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer. Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till internet.

InCoax i korthet

InCoax, grundat 2009, är ett utvecklingsföretag som har lanserat fyra generationer av produkter för bredbandsåtkomst via koaxialnätverk, där den senaste baseras på MoCA Access 2.5-standarden. Dessa lösningar utnyttjar befintlig koaxialinfrastruktur i byggnader för att snabbt generera intäkter från abonnentanslutningar, särskilt i flerfamiljshus som ofta står inför tekniska, juridiska och kommersiella utmaningar för att få bredbandsanslutning på plats. InCoax är aktivt i standardiseringsorgan som BBF[1] och MoCA och är medlem i Fiber Broadband Association och BREKO, vilket möjliggör för dem att påverka standarder och skapa värdefulla branschkontakter. Deras nuvarande produkter erbjuder symmetriska multi-gigabit bredbandshastigheter, vilket möjliggör kostnadseffektiva nätverkslösningar med enkel och stabil bredbandsutveckling.

InCoax tillhandahåller bredbandslösningar via koaxialkabel[2] som utnyttjar ledig nätverkskapacitet för att leverera höghastighetsinternet, IPTV[3], VoIP[4], OTT[5] och webb-TV utan ny kabeldragning. Deras modell fokuserar på kvalitet och service, möter höga kundförväntningar med lättinstallerade, kostnadseffektiva lösningar som kan hantera hastigheter upp till 2,5 Gbps[6], jämförbara med fiberlösningar men till lägre kostnad.

Den pågående utvecklingen av InCoax MoCA Access 2.5-plattformen riktar sig mot större och Tier 1-operatörer, underlättat av samarbeten som ett med en nordamerikansk Tier 1-operatör. Denna plattform syftar till att öka försäljningsvolymerna genom kontinuerlig mjukvaruutveckling.

InCoax-lösningen för gigabithastigheter via koaxialkabel innefattar ett system bestående av en kontrollenhet, InCoax Control eller InCoax DPU, en diplexer, InCoax Combine, som via befintligt koaxialkabelnät leder internetsignalen till ett InCoax Access-modem installerat i lägenheterna. Mjukvaran InCoax Manage övervakar systemet och installningarna, stödjer hastigheter upp till 2,5 Gbps. Denna uppställning möjliggör för kunder att själva installera modem, och kan kombineras med olika teknologier som CATV[7], satellit-TV och FTTx/DOCSIS[8], vilket förbättrar kompatibiliteten och kunderbjudandet.

InCoax strategiska fokus sedan våren 2020 har varit på att utforma system för stora operatörer och sälja genom partners för att öka aktieägar- och kundvärde. Denna strategi gynnas av förståelsen för operatörernas krav och den kontinuerliga mjukvaruutvecklingen syftade till att bredda användningsfallen över operatörssegment. Detta tillvägagångssätt säkerställer enkel integration av InCoax system med operatörernas nätverk, med fokus på färre operatörer med rätt abonnentbas och tillväxtpotential.

InCoax har 29 anställda, inklusive ett ledningsteam på fem och ett försäljningsteam på tre, som främst riktar sig mot Europa och Nordamerika. Företaget underhåller även partnerskap inom hård- och mjukvaruutveckling, tillverkning och återförsäljning.

Intäktsmodell

Större delen av InCoax intäkter genereras från försäljning av företagets lösningar som inkluderar både mjukvara och hårdvara. Företaget säljer också tjänster som utbildning och support och får årliga intäkter från licenser.

1. Broadband Forum, ett branschkonsortium som främjar utveckling och införande av bredbandsteknologier.
2. Koaxialkabel är en typ av kabel som har använts för att överföra högfrekventa elektriska signaler med låg förlust och med låg dämpning som medför att bra kvalitet kan uppnås att överföra stora mängder data med hög kapacitet.
3. IPTV står för engelskans Internet Protocol television, vilket innebär överföring av TV-kanaler via Internet Protocol (IP)-nätverk.
4. VoIP står för engelskans Voice over Internet Protocol, Internet Protocol (IP)-telefoni är ett samlingsnamn för tekniker för överföring av röstsamtal och övrigt tal via datornätverk baserade på Internetprotokollet.
5. OTT står för engelskans Over-The-Top, vilket är tjänster som levereras via det öppna internet, vilket innebär samhällsnamn för tjänster som går att använda oberoende av vem som äger det underliggande nätet.
6. Gbps står för engelskans bit per second, och är en informationsenhet som är en miljard bit.
7. Kabel-TV
8. DOCSIS eng. Data Over Cable Service Interface Specification är en standard för överföring av data över kabel-TV-kabelnät.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

InCoax lösningar gör det möjligt för kunderna att göra en låg initial investering i hårdvara och tjänster, vilket leder till en kundinlåsningseffekt på grund av återkommande intäkter från den årliga licensavgiften för mjukvara och tjänster. Företaget får betalning för varje såld hårdvaruenhet plus en licensavgift.

För att hantera större kundorder (dvs. från kunder med miljontals abonnenter), etablerar InCoax partnerskap med distributörer och systemintegratörer. Detta innebär att företaget alltmer erhåller royalty på försäljningen, vilket minskar exponeringen för lager och därmed kapitalbindning från tillverkning till distribution och användning.

Kostnad per enhet

Genom att använda den lediga kapaciteten i de befintliga koaxialkablarna behöver inga nya kablar installeras i lägenheterna, vilket gör InCoax teknik till ett attraktivt alternativ till nya fiberinstallationer ända fram till lägenheten.

Produktion

Produktioner av kontrollenheter och modem utförs av kontraktstillverkare (ODM[9]/EMS[10]) i Sverige, Kina och Vietnam. Företaget arbetar i nära samarbete med dessa tillverkare gällande kvalitetsarbete och produktionstester.

Finansiella mål

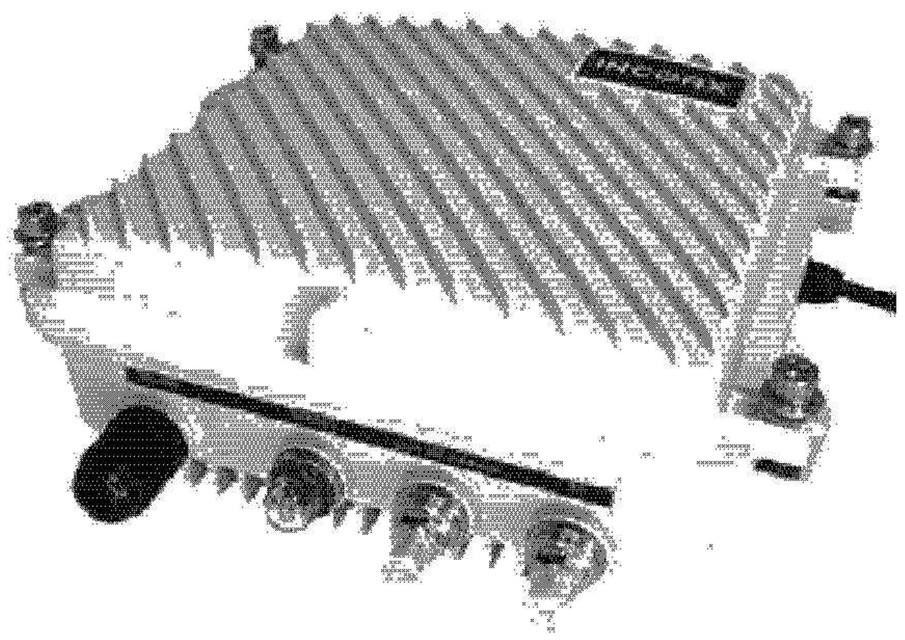
InCoax befinner sig i en expansiv fas med ökat fokus på försäljning av tjänster genom licensiering av mjukvara och andra tjänster. En successiv funktionstillväxt i mjukvaran kommer att bredda antalet användningsfall och därmed öka företagets adresserbara marknad. De pågående insatserna förväntas skapa betydande försäljningspotential.

Företagets mål är att leverera en stark nettoomsättningstillväxt under de kommande åren. Dessutom kommer företagets fokus på mjukvara och tjänsteförsäljning samt fortsatt expansion att bidra till förbättrad bruttomarginal och lägre kapitalbindning. Företagets mål för 2023, att dubblera omsättningen jämfört med 2022, överträffades med 30%.

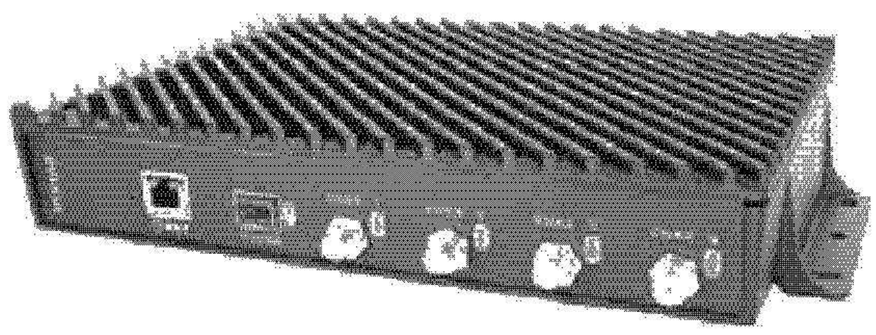
Kunder

Med sin nuvarande MoCA Access™ 2.5-baserade lösning riktar sig InCoax främst till fyra olika kundgrupper:

- Fiber/LAN-operatörer.
- FWA-operatörer.
- Internet-tjänsteleverantörer (ISP).
- Hospitality-kunder (hotellindustrin).



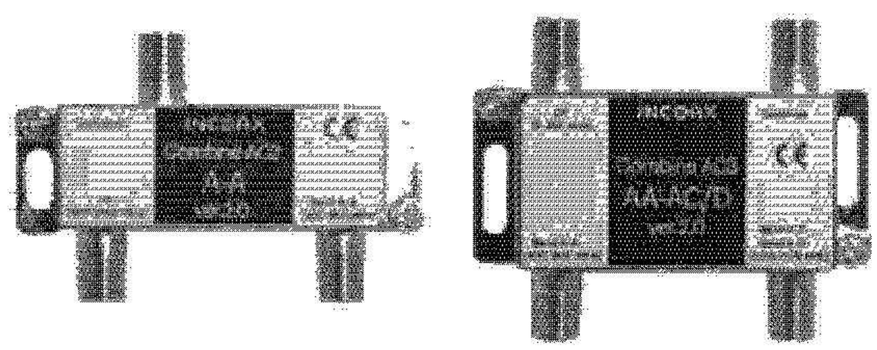
InCoax DPU C250i (Distribution Point Unit)



InCoax® Control C25i (kontrollenhet)



InCoax Access AIO1 (NTE-program)



InCoax Combine (diplexer/triplexer)

9 Originaldesigntillverkare (Eng. Original design manufacturer) är ett företag som designar och tillverkar en produkt enligt specifikation, som sedan säljs och märkningen kommarks och får ett nytt märke vid försäljning.

10 Elektroniktillverkningstjänster (Eng. Electronics manufacturing services) är en term som används för företag som konstruerar, tillverkar, testar, distribuerar och tillhandahåller retur/reparationstjänster för elektroniska komponenter och enheter för tillverkare av originalutrustning.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Fiber/LAN-operatörer
Fiber/LAN operatörer installerar ett datanät i fastigheten till en kostnad av cirka 300–450 EUR per lägenhet. Ofta är det inte acceptabelt att lägga kanalisation till trapphus och montera på väggarna i lägenheterna. Eftersom Fiber/LAN-operatörer typiskt sett är utmanare erbjuder de ofta högre hastigheter upp till 1 Gbps för att locka till sig kunder från telekom- och kabeloperatörerna. nCoax nuvarande lösning passar väl in i detta segment eftersom dessa operatörers fiber är av typen aktiv Ethernet. Detta innebär att de använder managementsystem som är lämpade för Ethernet-nätverk och att de kan erbjuda symmetriska 1 Gbps-tjänster. För detta användningsfall passar nCoax lösning väl in utan att kräva någon omfattande anpassning.

Internet-tjänsteleverantörer
Det är avgörande för internet-tjänsteleverantörer att ha tillgång till ett höghastighetsnät för att effektivt kunna leverera sina tjänster. Utöver utbyggnaden av fasta fibernätverk investerar operatörerna i så kallade 5G Fixed Wireless Access (FWA) nätverk för distribution av internet fram till flerfamiljshus. Kunderna kan individuellt erbjudas tjänster som skräddarsys efter deras önskemål såsom exempelvis uppkopplingshastighet.

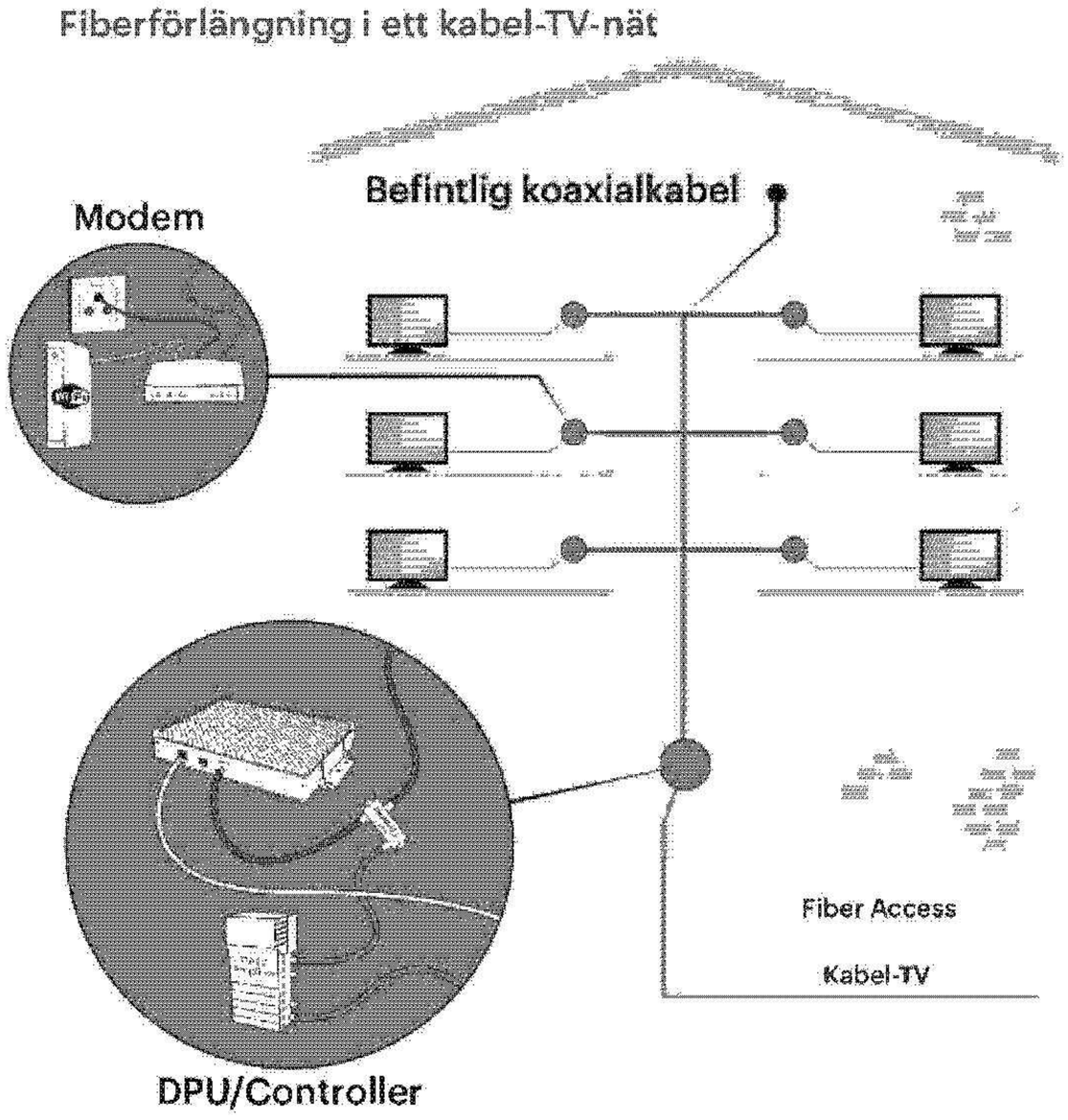
Hospitality-kunder
nCoax arbetar aktivt med partnerföretag som installerar företagets produkter för hotellkedjor. Eftersom mediekonsumtionen har förändrats och blivit allt mer on-demand-baserad och då allt fler använder sina mobila enheter för underhållning eller videosamtal, blir belastningen stor på de befintliga accesspunkterna. För hotell är det mycket attraktivt att undvika avbrott i verksamheten för större ombyggnader och kabeldragningar. Den snabba och enkla installationen kan göras parallellt med ordinarie verksamhet.

Tier I-operatörer
Detta segment omfattar tele- och kabeloperatörer med miljoner abonnenter. Segmentet ställer omfattande krav på specifikation och driftsäkerhet. Kompabilitet med en Tier 1 operatörs befintliga nät är en förutsättning för att kunna bli leverantör. Detta uppnås genom att implementera en mjukvara som följer etablerade standarder och kommunikationsprotokoll.

Installations- och serviceföretag
Företaget anser att ett annat kundsegment som kan se stor affärsnytta med InCoax lösning är installations- och serviceföretag. Med kompetens i koaxialkabelnätverk och MoCA Access™ 2.5 kan de uppdatera sitt erbjudande, växa och bli mer konkurrenskraftiga.

Distributörer och återförsäljare
För att effektivt kunna skala upp och nå en ökad kundbas arbetar nCoax med att bygga upp ett europeiskt och nordamerikanskt distributörs- och återförsäljarnät. Marknadskrafter och dynamik skiljer sig mellan marknaderna och segmenten, varför stor insikt i marknadens aktörer är viktig. Distributörer och lokala återförsäljare är viktiga samarbetspartners för att få en bättre utväxling i säljaktiviteten mot mindre operatörer och hospitality-industrin samt för att nå önskade säljvolymer. För att kunna bli leverantör av högvolymsorder till större operatörer (Tier 1) krävs också starka distributionspartners. Denna typ av distributörer är ofta redan etablerade som partners till de större operatörerna.

Fiberförlängning i ett kabel-TV-nät



Bilden ovan visar nCoax fiberförlängning i ett kabel-TV-nät.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Utsikter och framtida utmaningar

Efter att restriktionerna kring pandemin har tagits bort under 2022, när InCoax successivt kunnat arbeta på ett mer normalt sätt på marknaden med resor till viktiga potentiella kunder i USA och EU. En positiv långsiktig effekt av Covid-19 bedömer vi är att behovet av ökad bandbredd tydligt har identifierats som en viktig förutsättning för att till exempel möjliggöra arbete från hemmet.

Det stora stimulanspaketet som lanserades i USA under hösten 2021, liksom fortsatta satsningar inom EU, bidrar också till en snabbare bredbandsutbyggnad. Företaget bedömer att detta sammantaget kommer att påverka efterfrågan positivt på medellång sikt.

För att nå högre volymer och operatörskunder som har förutsättningar för god skalbarhet, fokuserar företaget på medelstora och större fiber-, Fixed Wireless Access (FWA) och 5G FWA operatörer. Detta avser operatörer som tillämpar både Fiber/LAN och GPON/XGS-PON-baserade teknologier. Renodlade kabeloperatörer adresseras enbart för det fall de har en tydlig investeringsplan för fibernätsutbyggnad, det vill säga ersätter befintliga kabelnät med fiber. Det faktum att InCoax primärt inriktar sig på dessa segment av operatörer innebär en utmaning då kraven är höga både tekniskt och kommersiellt. Företaget analyserar därför kontinuerligt de utmaningar detta innebär genom en nära dialog med de kunder som använder InCoax system i utvärderings- och projektsamarbeten. Det är en förutsättning för tillväxt att adressera dessa kravande segment och detta kan å andra sidan innebära att utvecklings- och affärsprocesser tar längre tid än vad som initialt estimerats. InCoax verkar på en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser men som ger en långsiktighet med utrullning under många år när en operatörs beslut om leverantör väl är fattat.

För denna typ av affärer kan ett stort rörelsekapital krävas för att kunna genomföra ett utrullningsprogram med en stor operatör. Därför arbetar InCoax aktivt med att skapa samarbeten och att utveckla affärsmodeller med partners för att kunna genomföra större affärer.

Tillgängliga fasta jämförbara teknologier för bredbandsuppkoppling i flerfamiljshus

	MoCA Access 2.5 P2MP	MoCA Access 2.5 P2P	G.hn P2MP	G.hn P2P	G.hn P2P	G.fast P2P	G.fast P2P	Fiber P2P	CAT6 P2P
Maximal hastighet 200m kabel nedströms/uppströms	3.2 Gbps	3.2 Gbps	1.5 Gbps	1.5 Gbps	0.85 Gbps	2.0 Gbps	1 Gbps	20 Gbps	10 Gbps, max 100m kabel
Antal abonnenter	Max 31 st	Max 1 st	Max 15 st	Max 1 st	Max 1 st	Max 1 st	Max 1 st	Max 1 st	Max 1 st
Symmetrisk ned-/uppladdning	Ja	Ja	Valfritt	Nej	Ja	Nej	Nej	Ja	Ja
Kabelinfrastruktur	Befintlig koax	Dedikerad koax	Befintlig koax	Dedikerad koax	Dedikerad partvinnad kabel	Dedikerad koax	Dedikerad partvinnad kabel	Dedikerad fiber	Dedikerad Ethernet/LAN-kabel
Kostnad per lägenhet €	130 - 150	250 - 280	125 - 150	200 - 300	250 - 300	250 - 300	250 - 300	300 - 450	200 - 300
Ytterligare kostnad för fastighetsnät	Nej	Nej	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja	Ja
Ytterligare kostnad för nätverk i lägenhet	Nej	Nej	Nej	Nej	Ja, +100	Nej	Ja, +100	Ja, +100	Ja, +100

Data erhållet InCoax egna uppskattningar.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Marknadsöversikt

Behov av bandbredd

En stor del av världens hushåll saknar idag höghastighetsbredband. Detta trots en intensiv utbyggnad av stamnät av fiber, som lett till en kraftig ökad tillgänglighet av "fiber i gatan" i de flesta utvecklade länder. Men anslutning från stamnät till huset/fastigheten släpar efter betydligt på grund av att det saknats ett tillräckligt kostnadseffektivt sätt för att förlänga och ansluta uppkopplingen till varje enskild lägenhet, i synnerhet i flerfamiljshus. Detta kallas "Last Mile Challenge" och beskriver svårigheterna med att ta uppkopplingen från gatan in i fastigheten och till varje konsument.

Idag är den klart vanligaste uppkopplingsformen i Europa därför fortfarande ADSL/VDSL[12] (bredband över telefontråd). Nya tekniker utvecklas för att erbjuda kostnadseffektiva alternativ för att ansluta hushållen i flerfamiljshus, ofta genom att använda befintliga nät med ledig kapacitet, men också genom nya försök att minska installationskostnaden för helt nya fiber- och datanät.

Att bygga nya nät till existerande fastigheter accepteras ofta inte av fastighets- eller lägenhetsinnehavaren vilket försvårar installationen av nya fiber- och datanät. I de fall fiber eller datakabel kan dras till enskilda lägenheter så är det ofta efter en tidsmässigt lång process och till en högre kostnad. Detta gör att InCoax lösning även är intressant för kabeloperatörer som bygger nya fibernät istället för att investera vidare i DOCSIS 4.0[13].

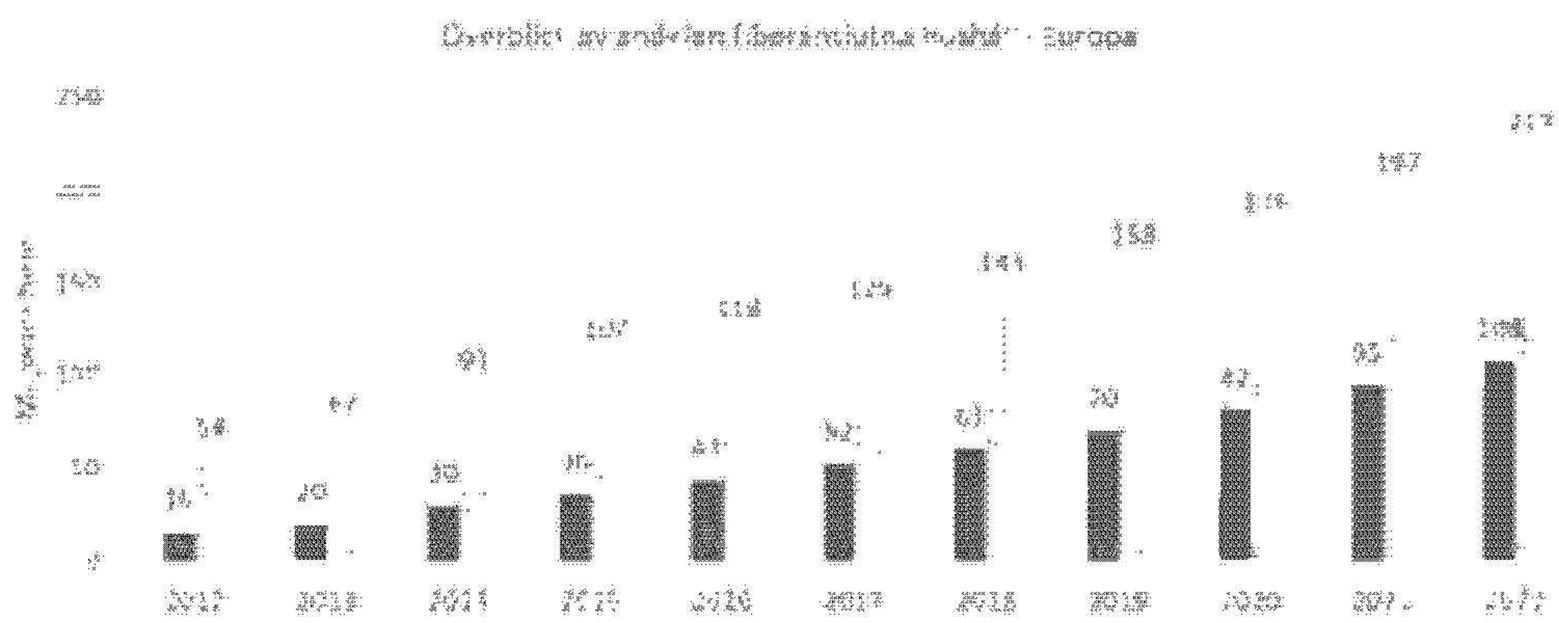
Parallellt med utbyggnaden av fiber, pågår sedan en tid en betydande utbyggnad av bredband över radiolänk, s k Fixed Wireless Access (FWA), främst på landbygden, men även i urbana miljöer där fiberåtkomst kan vara en utmaning. InCoax teknologi kan i dessa fall användas istället för att dra kabel till den individuella fastigheten.

Det pågår dessutom en stor investering i utbyggnad av 5G nätet både i EU och USA. För att öka överföringshastigheten i 5G-näten använder operatörerna frekvenser högre än 24 GHz vilket innebär kortare våglängder (s k mmWaves). Detta innebär att signalen dämpas av t ex tjocka väggar. Till följd av detta har ett användningsfall som benämns 5G-FWA växt fram. Teknologin innebär att t ex flerfamiljshus, istället för att få bredband via fiber, får access till Internet via en 5G-mottagare på fastigheten. Precis som med FWA, kan InCoax teknologi på sikt användas för att ansluta lägenheter i detta användningsfall (5G-FWA).

Marknadsstorlek

Europeiska marknaden

EU:s strategiska mål är att alla hushåll år 2025 ska ha en bredbandsuppkoppling om minst 100 Megabit per sekund ("Mbps")[14]. I Sverige är målet satt ännu högre, år 2025 ska 98 procent av hushållen ha en bredbandsuppkoppling om mer än 1 Gigabit per sekund ("Gbps")[15].



12 ADSL kommer från engelskans Asymmetric Digital Subscriber Line, en typ av digital abonnentanslutning som använder koppartråd kopplat till telefonnätverk. VDSL står för engelskans Very High Speed Digital Subscriber Line, digital abonnentanslutning med en mycket hög hastighet

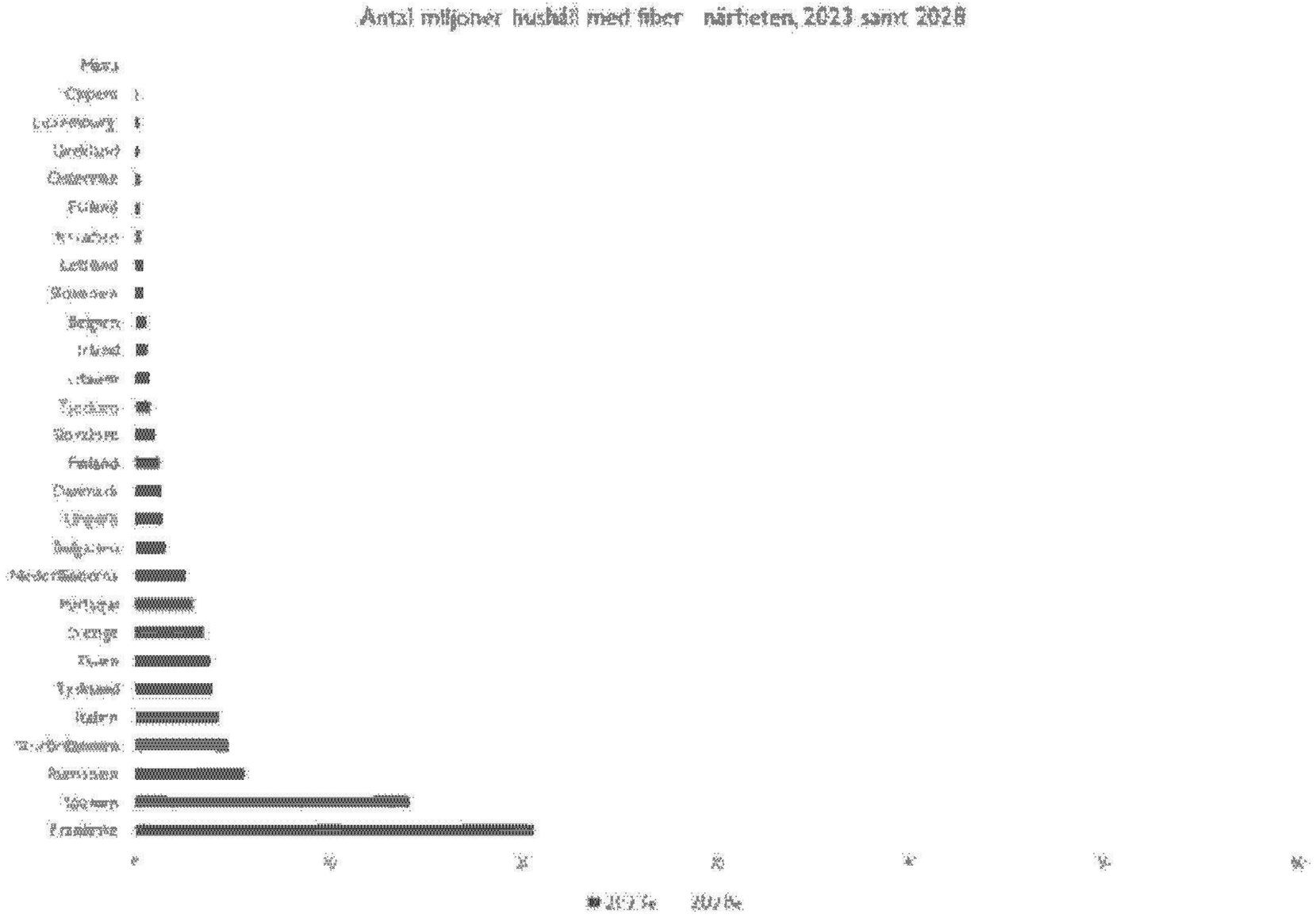
13 Den dominerande teknologin för kabeloperatörer. Används för kabel-TV och internet och finns i flera generationer såsom 3.0 och 3.1 med vilka MoCA AccessTM 2.5 kan samexistera. Senaste versionen är DOCSIS 4.0

14 https://digital-strategy.ec.europa.eu/en/policies/broadband-support

15 https://www.regeringen.se/informationsmaterial/2016/12/sverige-ska-ha-uppkopplat-2025---en-bredbandsstrategi/

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Källa: FTTH/GIG Forecast for Europe 2023-2028

I grafen ["Överblick av andelen fiberanslutna hushåll i Europa (2020)"] nedan ges en överblick av andelen fiberanslutna hem i Europa i förhållande till hem där fiber är framdraget till ett utomhusskåp eller till ett fastighetsskåp.

Under 2020 hade Tier 1-operatörerna en andel av 43 procent av de passerade hemmen och deras andel beräknas öka i takt med att marknaden övergår från telefonnäten till fibernät. Enligt FTTH Council Europe och Idate var antalet hushåll i september 2021 med fiber i närheten 198,4 miljoner i EU 39 området, varav 7 länder har en penetrationsgrad på mer än 50 procent[16]. I absoluta tal beräknas största ökningen av passerade hem under 2021 skett i Frankrike där det tillkom 4,3 miljoner. Motsvarande siffra för Storbritannien var 3,4 miljoner, Tyskland 2,4 miljoner och Italien 1,5 miljoner. Diagrammet ["Antal miljoner hushåll med fiber i närheten 2023 samt 2028"], visar att tillväxten av hushåll med fiber i närheten förväntas öka kraftigt mellan 2023 och 2028. En bidrivande faktor är covid-19 pandemin som innebar mer hemarbete, skolundervisning och förändrad mediekonsumtion med bland annat mer streamad TV[17].

Den nordamerikanska marknaden

I USA finns totalt 2938 internet-tjänsteleverantörer. De flesta leverantörerna använder sig av flera teknologier parallellt och fördelas enligt följande: DSL (853), koppar/LAN (210), kabel-tv (436), fiber (726), trådlöst bredband (FWA) (1759) och mobilt bredband (48).[18] Enligt Fiber Broadband Association (FBA) finns det 60,5 miljoner passerade hem och drygt 25 miljoner anslutna hem i september, 2021. Under 2021 ökade passerade hem med 12 procent.[19]

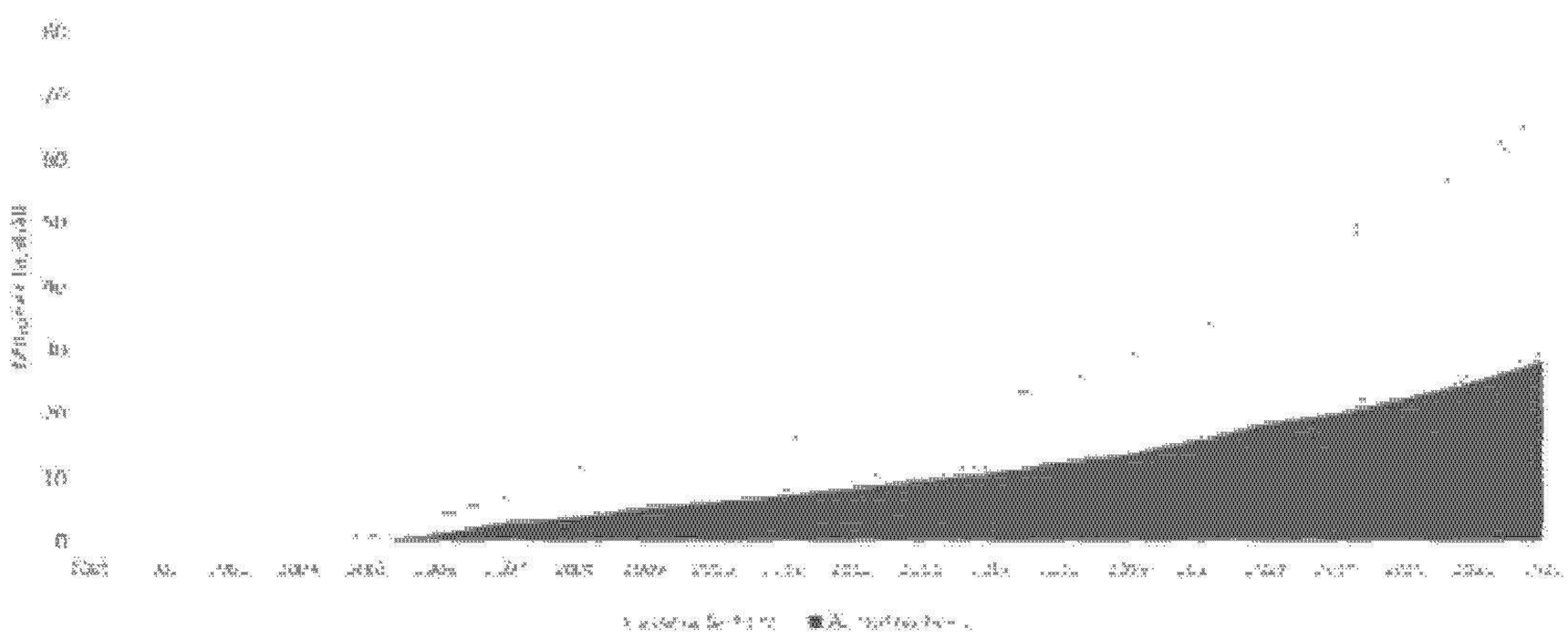
Bredbandsutvecklingen i USA

ADSL/DSL har haft en minskade trend under många år och 2018 passerade antalet fiberanslutna hem antalet ADSL/DSL-uppkopplade hem. Cirka 28,3 miljoner amerikanska hem var 2022 anslutna till fiberbredband, vilket är en betydande ökning från 20,5 miljoner år 2019. Den amerikanska marknaden skiljer sig från den europeiska genom att kabel-TV-operatörerna traditionellt är mer dominerande på marknaden jämfört med traditionella telekomoperatörer. Tidigt byggde kabel TV operatörerna koaxialnät för betal-TV med punkt-till-punkt-anslutningar i flerfamiljshus, s.k. "Home Run". Detta möjliggör dedike-

16 Idate for FTTH Council Europe (2022).
17 "Keeping the internet up and running in times of crisis" – 2020. Hämtad från oecd.org
18 broadbandnow.com, information hämtad 2022-10-13
19 WISPA/Fiber Broadband Association.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Källa: RVA/Fiber Broadband Association

rad anslutning från till exempel källaren till respektive lägenhet. Inne i lägenheten finns ofta även ett hemmanätverk för att uppnå bra bredbandstäckning av hela lägenheten. MoCA-standarden har under de senaste 10 åren använts för hemmanätverk. MoCA som teknologi är således starkt etablerad och accepterad i Nordamerika, medan man i Europa av tradition har byggt koaxialnätverken som s.k. kaskad- eller stjärnnätverk, vilket innebär att flera abonnenter delar på en och samma koaxialkabel och trafiken "tappas av" till respektive användare. Eftersom MoCA-standarden medger trafik på olika frekvensband bedömer Bolaget att InCoax lösning kan möjliggöra samtrafik med till exempel befintlig kabel-TV i en fastighet som använder ett eget frekvensband.

Marknadsefterfrågan

Behovet av snabbare bredbandsuppkoppling har under de senaste åren ökat och förväntas framgent fortsätta öka kraftigt, framför allt på grund av ökad användning av TV, video-on-demand, surfplattor, mobiltelefoner, onlinespel samt mer hemarbete på grund av covid-19, vilket kräver allt snabbare och bättre kvalitet på uppkopplingen. Därutöver sätter utvecklingen av innovativa applikationer för att kommunicera och det tilltagande antalet smarta enheter alltmer press på operatörerna att ligga i framkant. I oktober 2023 har Statista estimerat att det finns 5,3 miljarder internetanvändare i världen, vilket motsvarar cirka 66 procent av världens befolkning[20]. 2018 låg samma siffra på 3,9 miljarder (51 procent) av världens befolkning enligt Cisco. I samma rapport estimerade Cisco att det förväntande antalet anslutna enheter år 2023 ska ha ökat till 29,3 miljarder, vilket är en markant ökning från 18,4 miljarder år 2018, och detta representerar en årlig tillväxttakt (CAGR) på 9,8 procent från 2018 till 2023[21].

Utbyggnad av 5G-nätet kommer inte att ersätta det fasta nätet, utan snarare accelerera utbygganden av det fasta nätet. 5G-nätets frekvensband når inte, utan orimligt många master, in till hushållen i storstadsområden. Telekomindustrin driver därför "Fixed-Mobile Convergence", där man strävar efter att kunna använda fasta nätverk för att tillhandahålla 5G-tjänster via lägenhetsinnehavarnas router[22].

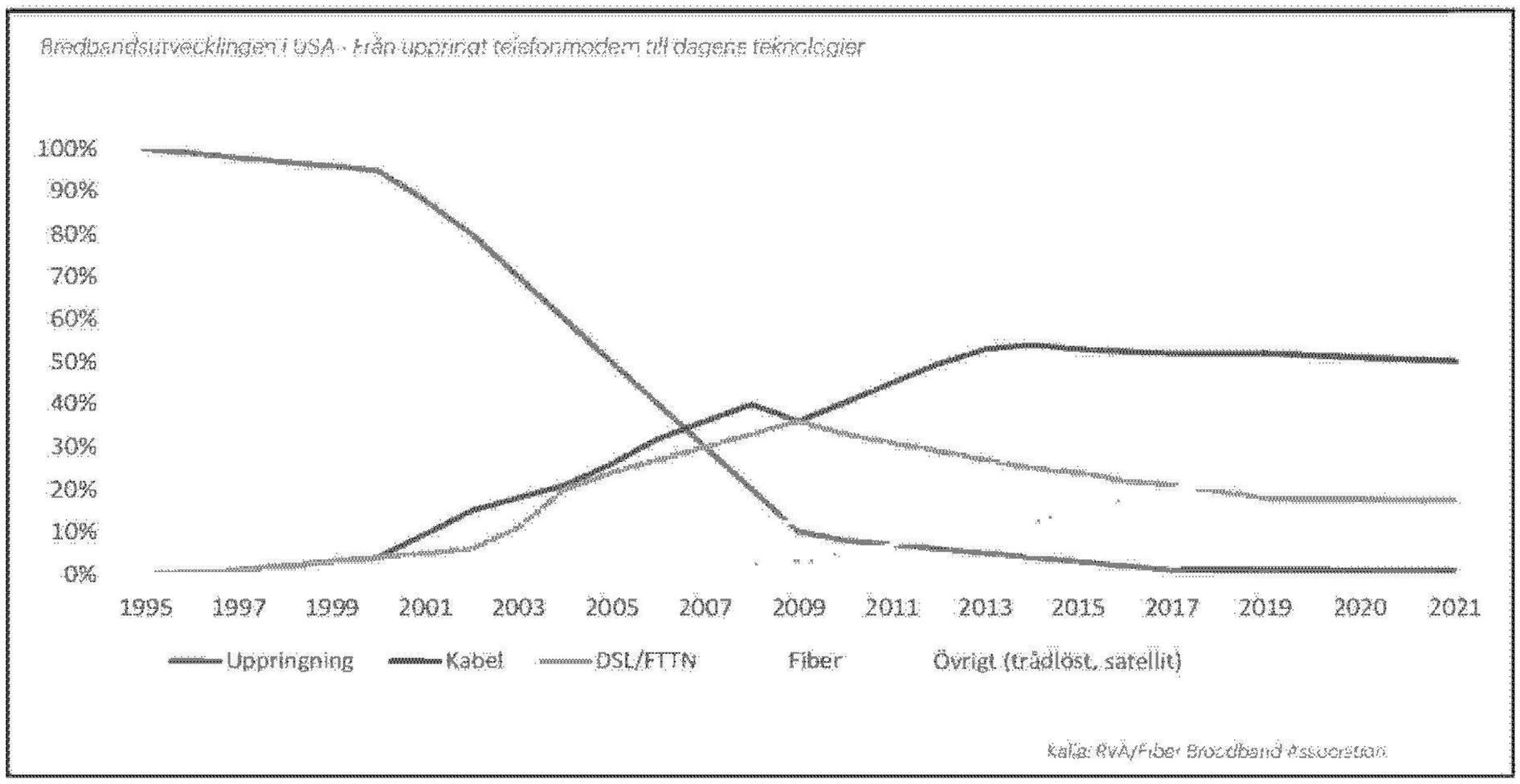
Hushåll med fibertillgänglighet

För att ett hushåll ska kunna använda höghastighetsbredband, behöver fiber kopplas från tele- eller fiberoperatörens centrala hub, via fiber i gatorna, fram till fastigheterna. Därefter finns, som tidigare nämnts, olika tekniker för att leda fram uppkopplingen till lägenheterna. Under 2022 uppgick antalet fiberanslutna hushåll (hushåll med fiber indraget till källaren eller hela vägen till lägenheten/huset) i Europa (EU-39) till cirka 108 miljoner. Utrullningen av fiber till fastigheter går ständigt framåt och mer än hälften av alla hushåll i Europa har nu möjlighet att ansluta till fiber. Antalet hushåll med möjlighet att ansluta, det vill säga hushåll med fiber framdraget inom 300 meter från huset, är stort och uppgick under 2022 till 219 miljoner hushåll i Europa (EU-39)[23].

20 Statista, Number of internet and social media users worldwide as of October 2023. Oktober 2023.
21 Cisco Annual Internet Report, (2018-2023). mars 2020.
22 Fierce Telecom, Broadband Forum CEO: 5G Will require a strong Wireline transport network, 2018.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Konkurrens

Marknaden karaktäriseras av hög konkurrens och att teknologier, patent och service utvecklas i snabb takt. För närvarande är bredbandsmarknader primärt uppdelad mellan telekom- och kabel-TV-operatörer och uppstickande fiberoperatörer.

Telekom-operatörer bygger främst passiva optiska nät (PON) medan kabel-TV-operatörer installerar främst DOCSIS som använder koaxialnätverken. Fiberoperatörer bygger antingen passiva eller aktiva fibernät. Av dessa är det främst telekom- och fiberoperatörer som behöver en Fiber Access Extension-teknologi för att underlätta installationerna i från för allt flerfamiljshus. I samtliga dessa fall är InCoax lösning tillämpbar som extension in i fastigheten. De traditionella lösningarna för bredband som erbjuds av telekomoperatörerna är idag främst ADSL/VDSL, vilka använder utrustning från en mängd leverantörer som till exempel TPLink Technology och ZyXEL Communications Corp. Med ADSL/VDSL-tekniker kan dock operatörer inte erbjuda tjänster över 80 Mbps.

Vissa operatörer marknadsför G.fast[24] över kopplar som dock inte kan erbjuda gigabithastighet men ändå möjliggör en förbättring jämfört med ADSL/VDSL.

Eftersom hastigheten i bästa fall uppnår 500 Mbps, ser operatörer inte G.fast som en framtidssäkrad lösning. Utrustningen för G.fast erbjuds av Huawei, Nokia, Adtran och ZTE med flera.

InCoax var det första företaget som lanserade produkter baserade på MoCA Access™ 2.5. De kortsiktigt viktigaste konkurrenterna använder andra tekniker som levererar FTTH-tjänster[25], såsom G.hn[26] och G.fast över koaxkablar. Flera företag håller på att utveckla produkter baserade på MoCA Access™ 2.5, vilket innebär konkurrens, men samtidigt ger mer trovärdighet till den övergripande lösningen och driver volymer vilket kommer att minska chipset-kostnaderna etc.

Hittills har kinesiska Luster[27] utvecklat MoCA Access™ 2.5 produkter avsedda i första hand för den kinesiska marknaden. Kinesiska ZTE-kabel[28] hade planerat produkter baserade på MoCA Access™ 2.5. Dock förbjöds de under en period att köpa nödvändiga chipset från de amerikanska leverantörerna på grund av amerikansk exportkontroll. Tyska företaget GIAX och franska Teamly Digital har presenterat produkter baserat på MoCA Access™ 2.5. Inga andra kända konkurrenter har hittills identifierats att använda MoCA Access™ 2.5 standarder.

---

23. FTTH Council Europe 2013-2028
24. En digital abonnentlinjeprotokol-standard för koppartrådar som är kortare än 500 meter med överföringshastigheter upp till 100 Mbps och i vissa gynnsamma användningsfall 1 Gbps, beroende på trådens längd.
25. Eng. Fiber to the Home avser utläggning av optisk fiber hela vägen till användaren
26. Specifikation för hemnätverk med mindre hastighetsförlust på upp till 1 Gbps och stöd över fyra typer av ägare ledningar telefonledningar, koaxialkablar, kraftledningar och optisk fiber (plast).
27. http://en.listenic.com
28. https://www.zte.com.cn/global/

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Samarbetsorganisationer

För att vara kompatibel med operatörernas nätverk och kunna påverka kommande industristandarder, är InCoax aktiv i ett antal utvalda organisationer. Dessa forum är även en bra plattform för att nå ut till potentiella kunder.

Samarbetsorganisationer

InCoax har under flera år engagerat sig i MoCA® och är invald i styrelsen. InCoax har bland annat lett den arbetsgrupp som har tagit fram standarden för MoCA Access™ 2.5, som den nuvarande produktgenerationen bygger på. InCoax är även djupt engagerad i framtagningen av nästa generations MoCA 10, vilken möjliggör 10 Gbps symmetrisk kommunikation över koaxialkabel.

InCoax är även medlem i Broadband Forum (BBF) som bland annat definierar standarder för telekomoperatörer. Syftet är att påverka hur MoCA Access™ kan integreras i teleoperatörernas nätverk och system. Medlemsskapet ger även en bra plattform för kommunikation och marknadsföring av InCoax till branschens ledande aktörer.

För att styrka marknadskännedom och närvaro på den amerikanska marknaden blev InCoax medlem i Fiber Broadband Association (2021) och Wireless Internet Service Providers Association (2023). InCoax är även medlem i BREKO (2022), vilka organiserar en betydande del av leverantörer och kunder för bredbandsutbyggnad i Tyskland

Multimedia over Coax Alliance

Multimedia over Coax Alliance (MoCA®) är ett internationellt standardiseringskonsortium som utvecklar teknik och publicerar specifikationer för nätverk över koaxialkabel. MoCA Access™ är en lösning som är användbar inom många marknadssegment där man vill kunna erbjuda nätverksåtkomst, exempelvis för:

- Bredbandsoperatörer som installerar fiber långt in i nätverk eller till byggnader (FTTep/FTTB) och som vill nyttja befintliga kablar utan att förlora prestanda.
- Kabel-TV-operatörer som redan har koaxialnätverk tillgängliga och som vill erbjuda symmetriska bredbandstjänster och högre garanterad kapacitet än vad som dagens kabel-TV DOCSIS kan erbjuda.
- Internetleverantörer som bygger fiberbaserade nätverk där den optiska signalen termineras i källaren och förlängs med befintliga koaxialkablar till varje lägenhet.
- Mobiloperatörer som använder 4G/5G/Wi-Fi i bostadsområden och som behöver en förbindelse mellan stamnät och det lokala accessnätet utan att installera nya kablar.
- Kommersiella aktörer som utformar och installerar nätverk i hotell, restauranger, kontor och andra byggnader.
- MoCA Access™ 2.5 skapar förutsättningar för hastigheter upp till 2,5 Gbps i befintliga koaxialkabelnätverk.

Broadband Forum (BBF)

Broadband Forum är ett konsortium med cirka 200 ledande aktörer inom telekommunikation, utrustning, datorer, nätverk och tjänsteleverantörer. BBF:s arbete säkerställer att tjänsteleverantörer snabbt och effektivt kan komma ut på marknaden med nya tjänster, med hjälp av standardiserade plattformar och metoder som ger god ekonomi och skalbarhet.

Fiber Broadband Association (FBA)

FBA är en amerikansk medlemsstyrd organisation för främjande av bredbandsutbyggnad i Nord- och Sydamerika. Organisationen representerar företag och intresseorganisationer inom hela ekosystemet för bredbandsutbyggnad såsom; tillverkare, konsulter, konsumenter, beslutsfattare, system- och applikationsleverantörer.

Wireless Internet Service Providers Association (WISPA)

Broadband Without Boundaries (bredband utan gränser) representerar det växande ekosystemet för leverantörer av trådlösa Internettjänster (WISP). Dessa omfattar små till medelstora innovativa entreprenörer som tillhandahåller lösningar för fast yttäckande radioaccess (FWA), fiber- och andra anslutningslösningar till konsumenter, företag och institutioner.

BREKO

BREKO (Bundesverband Breitbandkommunikation e.V. representerar majoriteten av bredbandsoperatörer i Tyskland. Dess medlemmar står för närvarande för ca 80 procent av FTTB/FTTH-expansionen i landet. De mer än 400 BREKO-företagen, inklusive över 220 kommunala bolag (Stadtwerke), förser både stads- och landsbygdsområden med fiberoptisk infrastruktur och bredbandstjänster.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Aktie och ägare

Ägarstruktur

Antal aktieägare uppgick per den 31 december 2023 till 1 668 st. Största ägare var vid samma tidpunkt Saugatuck Invest AB, med 22,09 procent av antalet aktier och röster i InCoax. Bolagets tio största ägare innehar tillsammans aktier motsvarande 71,30 procent.

Aktier och aktiekapital

Bolagets registrerade aktiekapital uppgick vid periodens slut till 18 026 183 SEK, fördelat på 72 104 729 aktier av samma slag, envar med ett kvotvärde om 0,25 SEK.

Samtliga emitterade aktier är fritt överlåtbara.

Aktierna i bolaget är denominerade i SEK. Aktierna i bolaget har emitterats i enlighet med svensk rätt.

Enligt InCoax bolagsordning, antagen på årsstämman den 15 juni 2023, får aktiekapitalet inte understiga 18 000 000 SEK och inte överstiga 72 000 000 SEK, fördelat på inte färre än 72 000 000 aktier och inte fler än 288 000 000 aktier.

Utdelning

InCoax styrelse anser att fokus framgent främst ska framja tillväxt och att utdelning inte är aktuellt i närtid.

Ägarförhållande per den 31 december 2023

Namn	Antal aktier	Innehav, %
Saugatuck Invest AB	15 950 000	22,1
BLL Invest AB	8 450 292	11,7
Norrlandspojkarna Aktiebolag	8 112 417	11,3
No dea Livförsäkring Sverige AB	7 635 098	10,6
Nordnet Pensionsförsäkring AB	3 277 104	4,5
The Oneiife Company SA	3 052 005	4,2
Backvall, Uhlin Mats	1 600 000	2,2
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	1 384 569	1,9
Tooby Charles	1 226 115	1,7
Handelsbanken Liv Försäkringsbolag	741 156	1,0
Övriga aktieägare ca 1 658 st	20 676 973	28,7
Total	**72 104 729**	**100,0**

Källa: Baserat på Euroclear listor 2023-12-29 och för Bolaget kända uppgifter från större aktieägare

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för InCoax Networks AB, 556794-1363 med säte LUND, får härmed avge årsredovisning för 2023. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Information om verksamheten

Bolaget, som registrerades 2009-11-23, utvecklar och säljer produkter för bredbandsaccess via koaxialkabel.

Marknad/Försäljning

Bolaget har under året fokuserat sina försäljningsaktiviteter till operatörsmarknaderna i Europa och Nordamerika. Bearbetning av marknaden har skett i största möjliga utsträckning enligt fastställd strategi.

Bolaget har under 2023 noterat viss säsongsvariation i sin försäljning med en marginell nedgång kvartal 2 och 3 vilket styrs av nuvarande kunders köpmönster.

Kommentarer till 2023 års finansiella utveckling

Intäkter

Bolagets nettoomsättning uppgick till 59 619 447 SEK (25 922 260), vilket motsvarar en ökning med 130 procent gentemot samma period föregående år, vilket främst kan

Eget kapital

SEK	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat
Vid årets början	18 026 183	47 871 971	368 482 577	315 308 569	22 815 011
Nyemission					
Teckningsoptioner				277 092	
Pågående nyemission					
Omföring av föregående års resultat				22 815 010	-22 815 010
Överföring fond utvecklingskostnader		19 201 472		-19 201 472	
Årets resultat					-16 908 631
Vid årets slut	**18 026 183**	**67 073 443**	**368 482 577**	**-357 047 959**	**-16 908 632**

Flerårsöversikt

SEK	Helår 2023	Helår 2022	Helår 2021	Helår 2020	Helår 2019
Nettoomsättning	59 619 447	25 922 260	20 804 597	3 788 451	2 822 067
Bruttoresultat	31 021 930	12 246 228	9 084 216	5 260 697	259 277
Bruttomarginal %	52%	47%	43%	Neg	9%
Rörelseresultat (EBIT)	-16 729 885	22 329 647	24 331 638	57 405 382	65 108 321
Rörelsemarginal (EBIT %)	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
Resultat efter finansiella poster	-16 908 631	-22 815 010	24 496 940	57 827 219	65 760 609
Resultat efter skatt	16 908 631	22 815 010	24 496 940	57 827 219	65 760 609
Resultat per aktie	-0,23	-0,32	0,60	2,11	3,50
Resultat per aktie efter utspädning	0,23	0,31	0,58	2,03	3,48
Soliditet (%)	69,3%	78,1%	74,5%	58,3%	74,9%
Kassaflöde inkl. finansieringsverksamhet	-21 306 145	2 012 771	17 449 945	12 643 002	21 745 098
Kassaflöde per aktie	-0,30	0,03	0,42	0,46	1,15
Kassaflöde per aktie efter utspädning	-0,29	0,03	0,42	0,44	1,15
Antal utestående aktier vid periodens slut	72 104 729	72 104 729	41 113 418	27 442 306	18 294 931
Antal utestående aktier efter utspädning vid periodens slut	74 089 802	73 349 847	42 400 536	28 531 396	18 909 899
Genomsnittligt antal aktier i perioden	72 104 729	56 609 074	34 277 907	20 581 797	12 423 128
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning i perioden	73 719 825	57 875 192	35 490 966	21 252 782	13 293 376

[1] Före detta redovisade internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt kostnadsförningsmodellen t.o.m. dec och 2020-06-30

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

härledas en ökad utrullningstakt av bolagets produkter genom Google Fiber. Av bolagets nettoomsättning avser 94% (91) varor och produkter.

Resultat

Rörelseresultatet för året uppgick till -16 729 885 SEK (-22 329 647), en förbättring drivet av fakturering till bl.a. den amerikanska Fiber/LAN-operatören. Bolaget har under verksamhetsåret ökat sina kostnader främst beroende av ökade personalkostnader samt övriga externa kostnader som en följd av bolagets exikvering av dess expansionsplan.

Aktiverade utvecklingskostnader i resultaträkningen uppgick till 19 201 472 SEK. Aktiverade utvecklingskostnader är helt hänförliga till bolagets utveckling av nästa generations produkter.

Årets resultat efter skatt uppgick till -16 908 631 SEK (-22 815 010).

Kostnader

Bolagets kostnadsmassa har under 2023 ökat, förutom ökade kostnader avseende handelsvaror, främst till följd av ökade personalkostnader, ökade övriga externa kostnader.

Medelantalet anställda har under 2023 ökat till 27 personer (20). Under året har den fysiska kundkontakten intensifierats vilket påverkar kostnader för resor.

Övriga externa kostnader påverkas främst av ökade konsultarvoden. Konsultarvodena under 2023 avser i huvudsak bolagets utvecklingsprojekt, delar av dessa kostnader har aktiverats under året.

Kostnader för handelsvaror uppgick år 2023 till 28 597 518 SEK (13 676 033). Ökningen förklaras av en ökad försäljning av varor.

Kassaflöde

Under år 2023 har inga nyemissioner genomförts. Dock har bolaget påbörjat en nyemission vilken avslutas under Q1 2024, vilken tillför bolaget 52,6 MSEK före emissionskostnader. Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -10 039 491 SEK (-30 682 107).

Årets investeringsverksamhet bidrog med ett kassaflöde om -20 999 050 SEK (-24 420 427).

Genomförda investeringar avser till största delen bolagets aktiverade utvecklingskostnader kopplade till det i bolaget pågående projektet.

Årets totala kassaflöde summerar till -21 306 145 SEK (2 012 771).

Investeringar

Bolagets investeringar uppgick till 20 999 050 SEK (24 420 427) och består för 2023 av aktiverade utvecklingskostnader, SEK 19 201 474, avseende nästa generations produkter och innefattar främst kostnader för egen personal samt inhyrda konsulter som bidrar aktivt i utvecklingsarbetet. Resterande SEK 1 797 576 avser övriga kostnader i materiella investeringar.

Forskning och utveckling

Under 2023 fortgick forsknings- och utvecklingsarbetet, inklusive inlämnande av patentansökningar, med ökad intensitet, av den uppdaterade versionen av InCoax MoCA Access 2.5 plattformen.

Aktien

Bolaget har under 2023 ej genomfört någon nyemission och aktiekapitalet uppgick 31 december till 18 026 183 SEK (18 026 183) fördelat på 72 104 729 (72 104 729) utestående aktier av ett enda aktieslag.

Konvertibla skuldebrev

Utestående konvertibla skuldebrev 31 december uppgick till 3 245 786 SEK. Innehavaren äger rätt att fram till och med 2025-06-30 påkalla konvertering av hela eller delar av beloppet. Konverteringskurs 9,14 SEK.

Teckningsoptioner

Under året förföll 890 000 teckningsoptioner utan teckning av aktier. Under året har till anställda utgivits optioner, 1 629 955 st. Sammantaget så uppgick utestående teckningsoptioner 31 december till 1 629 955 st (890 000), avseende TO2023/2026.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

InCoax fortsatte att under räkenskapsåret erhålla order från den Amerikanska Fiber/LAN-operatören Google Fiber och samarbete med den Nordamerikanska Tier1-operatören fortsatte.

Ledningsgruppen förstärktes under året dels, genom tillsättandet av Alf Eriksson som CPPO, samtidigt lämnar han styrelsen. I styrelsen ersätts han av Filip Näsholm. Ledningen stärks vidare under andra kvartalet med Jakob Tobieson som tillträder som bolagets COO.

Under det fjärde kvartalet tecknade ett Memorandum of Understanding (MoU) för samarbetet med Nokia, sammarbetet gäller InCoax MoCA Access-baserade lösningar, utformade för Fiber Access Extension med multigigabit-prestanda över koaxialkabelnätverk i flerfamiljshus, Multiple Dwelling Unit (MDU) kommer att säljas globalt som en del av Nokias "Gigabit Connect"-erbjudande till operatörsmarknaden.

För att öka InCoax flexibilitet under genomförandet av tillväxtplanen har huvudägaren Saugatuck Invest AB ställt ut en kreditfacilitet till bolaget om upp till 10 MSEK för att

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

utnyttjas vid behov, per 2023-12-31 var 10 000 000 SEK utnyttjat. Det utnyttjande beloppet är till fullo återbetalt inklusive ränta under Q1-2024.

Kreditfaciliteten löper fram till 15 april 2025 till en årlig räntekostnad om 8% av utnyttjat belopp. Inga andra avgifter tillkommer.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Förväntad framtida utveckling

Bolaget ser en mycket stor marknadspotential för dess system- lösning för MultiGigabit-tjänster över befintliga koaxialkabelnät i flerfamiljshus. Genom Nokia kommer vi att snabbare kunna nå ut i relevanta operatörskanaler med stor potential. Målmarknaden växer kontinuerligt takt med att fiber- och FWA-nätverk byggs ut och utmaningarna med att ansluta enskilda användare till fibernätverken blir tydliga. InCoax adresserar en miljardmarknad i försäljningspotential under många år framöver. Vår senaste produktgeneration är ett mycket intressant alternativ för större operatörer eftersom den erbjuder bra kompatibilitet med de kommunikationsstandarder som operatörerna använder i driften av sina bredbandsnätverk för kundservice, övervakning och underhåll. Integrationen med Nokia AntennaMAR är ett bra exempel på detta.

Under 2023 har flera stora operatörer på grund av omvärldsfaktorer kortsiktigt dragit ner sina investeringsbudgetar och omkostnader kopplat till större infrastrukturutbyggnader. Vi ser inte att detta påverkar vår affär kortsiktigt då vår lösning i hög grad adresserar så kallad "Homes Passed" i redan befintlig infrastruktur. Detta innebär att operatörer med relativt små investeringar kan addera fler abonnenter till existerande fiber- och FWA- nät med våra lösningar.

För USA ser vi också att de olika subventionsprogrammen (som t.ex. BLAD) för bredband nu är till gängliga för operatörerna vilket är positivt för vår position. Detta är en marknad med komplexa och långa beslutsprocesser hos större operatörer, men ger å andra sidan en långsiktighet med utbyggnad under många år när man väl har valts som leverantör.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Det finns idag ett antal olika risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget har identifierat såsom risker relaterade till konkurrens, teknologisk utveckling, leverantörer, nyckelpersoner och finansiering. Bolaget verkar inom en bransch som kännetecknas av hög konkurrens och att teknologier, patent och service utvecklas i snabb takt. För att kunna tillverka, sälja och leverera varor är Bolaget beroende av externa leverantörers kvalitetssäkring, kapacitet och leveranser av nyckelkomponenter.

InCoax framgång och framtida tillväxt är till stor del beroende av den kompetens och långa erfarenhet avseende Bolagets lösning och verksamhetsområde som innehas av vissa nyckelpersoner i Bolaget, vilket i synnerhet avser anställda och konsulter i Bolagets företagsledning (däribland Bolagets medgrundare som alltjämt är aktiva i Bolaget) och dess utvecklingsfunktion. Insatserna från var och en av dessa nyckelpersoner kommer att vara fortsatt viktiga för InCoax och genomförandet av Bolagets uppdaterade affärsplan och strategi.

Det kan finnas en viss risk att bolaget ej finner adekvat finansiering för att kunna fullfölja sin strategiska plan. Det framtida behovet av kapital beror på ett flertal faktorer, inkluderat kostnaderna för utveckling och kommersialisering av Bolagets produkter, tidsåtgången och omfattningen av försäljningsintäkter från nuvarande och framtida produkter. Detta är en fråga som styrelsen arbetar löpande med.

Förslag till resultatdisposition

SEK	2023
Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel	
Balanserat resultat	357 047 960
Överkursfond	368 482 576
Årets resultat	16 908 631
Totalt	**-5 474 014**
Balanseras i ny räkning	5 474 014
Summa	**-5 474 014**

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkning med tillhörande noter.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Resultaträkning

SEK	Not	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning	1	59 619 447	25 922 260
Aktiverade utvecklingskostnader	2	19 201 472	24 420 428
Övriga rörelseintäkter	3	34 396	1 730 506
		78 855 315	**52 073 194**
Rörelsens kostnader			
Handelsvaror		-28 597 518	-13 676 033
Övriga externa kostnader	4	-36 382 521	-35 201 341
Personalkostnader	5	-29 351 640	-24 071 242
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-852 605	707 430
Övriga rörelsekostnader		-400 916	-446 795
Rörelseresultat		**-16 729 885**	**-22 329 647**
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		179 036	0
Räntekostnader och liknande resultatposter		-357 782	-485 364
Resultat efter finansiella poster		**-16 908 631**	**-22 815 010**
Resultat före skatt		**-16 908 631**	**-22 815 010**
Årets resultat		**-16 908 631**	**-22 815 010**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Balansräkning

SEK	Not	2023-12-31	2022-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	67 073 444	47 871 971
		67 073 444	**47 871 971**
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier, verktyg och installationer	7	2 005 611	1 060 640
Summa anläggningstillgångar		**69 079 056**	**48 932 611**
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.			
Färdiga varor och handelsvaror		21 596 302	9 515 550
Förskott till leverantörer		4 927 749	4 074 296
		26 524 051	**13 589 845**
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		519 306	21 878 537
Aktuell skattefordran		90 025	274 913
Övriga fordringar		2 319 113	1 144 933
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		1 407 921	1 059 041
		4 336 365	**24 359 423**
Kassa och bank		14 990 063	36 296 208
Summa omsättningstillgångar		**45 850 479**	**74 245 477**
SUMMA TILLGÅNGAR		**114 929 534**	**123 178 088**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Eget kapital och skulder

SEK	Not	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital		18 026 183	18 026 183
Fond för utvecklingsutgifter		67 073 443	47 871 971
		85 099 626	**65 898 154**
Fritt eget kapital			
Överkursfond		368 482 577	368 482 577
Balanserad vinst eller förlust		357 047 960	315 308 570
Årets resultat		16 908 631	22 815 010
		-5 474 014	**30 358 998**
Summa eget kapital		**79 625 612**	**96 257 151**
Långfristiga skulder			
konvertibla skuldebrev	8	3 245 786	3 245 786
Övriga långfristiga skulder		299 601	900 453
		3 545 387	**4 146 239**
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		10 580 099	9 812 294
Övriga kortfristiga skulder		11 137 384	4 272 896
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	9	10 041 052	12 689 507
Summa kortfristiga skulder		31 758 535	22 774 697
Summa skulder		35 303 922	26 920 937
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		114 929 534	123 178 088

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Kassaflödesanalys

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Den löpande verksamheten		
Resultat efter finansiella poster	-16 908 631	22 815 010
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet *	744 134	1 149 238
Betald inkomstskatt		
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapitalet	**-16 164 497**	**-21 665 772**
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		
Ökning/minskning varulager	-12 934 206	585 639
Ökning/minskning rörelsefordringar	20 573 016	15 013 589
Ökning/minskning av rörelseskulder	-1 513 804	6 582 893
Kassaflöde från den löpande verksamheten	**-10 039 491**	**-30 682 107**
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	1 797 576	
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-19 201 474	-24 420 427
Kassaflöde från investeringsverksamheten	**-20 999 050**	**-24 420 427**
Finansieringsverksamheten		
Inbetalda teckningsoptioner	277 092	
Nyemission		60 433 056
Emissionskostnader		-3 317 751
Förutbetalda emissionskostnader	544 697	
Erhållna lån	10 000 000	
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	**9 732 395**	**57 115 305**
Årets kassaflöde	**-21 306 145**	**2 012 771**
Livida medel vid årets början	**36 296 208**	**34 283 437**
Likvida medel vid årets slut	**14 990 063**	**36 296 208**

* *Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m*

Avskrivningar	852 605	707 430
Orealiserade kursdifferenser	-108 471	122 126
Nedskrivningar		319 682
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet m m, total	**744 134**	**1 149 238**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Tilläggsupplysningar

Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade sedan föregående år.

Utländsk valuta

Monetära poster i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs. Icke-monetära poster räknas inte om utan redovisas till kursen vid anskaffningstillfället.

Värderingsprinciper m.m.

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta. Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges nedan.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Fakturerade intäkter kopplade till serviceavtal periodiseras och löses upp under serviceavtalets längd.

Försäljning av varor

Vid försäljning av varor redovisas intäkten vid leverans.

Statliga stöd*

Statliga stöd redovisas som övriga intäkter.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1

Redovisning i och borttagande från balansräkningen

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

Finansiella anläggningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar och med tillägg för eventuella uppskrivningar.

Räntebärande finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde.

Utgifter för forskning och utveckling

Utgifter för forskning, dvs. planerat och systematiskt sökande i syfte att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap och insikt, redovisas som kostnad när de uppkommer. Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den. - Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- De utgifter som är hänförliga till anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförbara utgifter (t.ex. material och löner). Indirekta tillverkningskostnader som utgör mer än en ovasentlig del av den sammanlagda utgiften för tillverkningen och uppgår till mer än ett obetydligt belopp räknas in i anskaffningsvärdet.

De redovisade balanserade utgifterna för utvecklingsarbeten är föremål för ledningens nedskrivningsprövning. Det mest kritiska antagandet, som utvärderas av ledningen, avser huruvida den immateriella tillgången förväntas generera framtida ekonomiska fördelar, som åtminstone motsvarar den immateriella tillgångens redovisade värde. Ledningens bedömning är att de förväntade framtida kassaflödena är tillräckliga för att motivera den immateriella tillgångens redovisade värde, varför någon nedskrivning inte har gjorts. Värderingen är dock baserad på och beroende av förutsättningarna för fortsatt drift.

Immateriella anläggningstillgångar

Företaget redovisade internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt kostnadsföringsmodellen fram till och 2020-06-30

Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiverades inte utan kostnadsfördes direkt. Från och med 2020-07-01 tillämpar bolaget den s.k. "aktiveringsmodellen" avseende internt

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

upparbetade immateriella anläggningstillgångar. Metoden innebär att samtliga utgifter som uppfyller kriterierna i K3 aktiveras som immateriell anläggningstillgång och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod.

Anläggningstillgångar
Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

- Inventarier, verktyg och installationer - 5 år

Leasingavtal
Företaget redovisar samtliga leasingavtal, såväl finansiella som operationella, som operationella leasingavtal. Operationella leasingavtal redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Varulager
Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen.

Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Anskaffningsvärdet beräknas enligt vägda genomsnittspriser.

Anskaffningsvärdet ingår förutom utgifter för inköp även utgifter för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

Inkomstskatter
Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar nettoredovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas ut från gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadgats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

På grund av sambandet mellan redovisning och beskattning särredovisas inte den uppskjutna skatteskulden som är hänförlig till obeskattade reserver.

Skattemässiga underskott uppgår till -310 641 174 SEK. Bolaget har valt att inte redovisa uppskjuten skatt på underskottsavdrag.

Ersättningar till anställda
Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

a. avsluta en anställds eller grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller

b. lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång.

Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Pensioner
Bolaget pensionsplaner för ersättning efter avslutad anställning omfattar endast avgiftsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar bolaget fastställda avgifter till en separat juridisk enhet. När avgiften är betalad har bolaget inga ytterligare förpliktelser. Avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad i takt med att pensionen tjänats in.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Noter

Not 1 Omsättning

Nettoomsättning per rörelsegren

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Försäljning av tjänster	3 545 240	2 390 414
Försäljning av varor	56 073 207	23 531 846
Totalt	**59 619 447**	**25 922 260**

Nettoomsättning per geografisk marknad

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
EU	3 846 069	613 915
Nordamerika	52 056 010	23 897 829
Övrigt	3 717 369	1 410 516
Totalt	**59 619 447**	**25 922 260**

Not 2 Aktiverade utvecklingskostnader

Bolaget började tillämpa aktiveringsmodellen med start 2020-07-01. Avser aktivering av utgifter för anställda och inhyrda konsulter med utvecklingen av den uppdaterade versionen av InCoax MoCA Access 2.5 plattformen.

Årets utvecklingskostnader

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Personalkostnader	3 820 044	3 584 506
Konsultkostnader	15 381 428	20 835 922
Totalt	**19 201 472**	**24 420 428**

Not 3 Övriga rörelseintäkter

Årets övriga rörelseintäkter

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Valutakursvinster	34 396	1 730 506
Totalt	**34 396**	**1 730 506**

Not 4 Operationell leasing – leasetagare

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal uppgår till 1 635 744 SEK (1 317 617) och avser lokalhyra, 1 398 112 SEK och hyra av arbetsmaskiner, 79 115 SEK.

Årets leasingkostnader

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Årets leasingkostnader	1 635 744	1 317 617
Varav lokalhyra	1 398 112	1 161 304
Hyra arbetsmaskiner	79 115	20 543

Framtida leasingavgifter avser hyra av lokal

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Inom ett år	1 551 876	1 192 703
Mellan ett och fem år	772 529	3 262 798
Senare än fem år		
Totalt	**2 324 405**	**4 455 501**

Not 5 Anställda, personalkostnader och arvoden till styrelse

Medelantalet anställda

	2023-12-31	*Andel kvinnor*	2022-12-31	*Andel kvinnor*
Anställda	27	10%	20	14%
Totalt	**27**	**10%**	**20**	**14%**

Redovisning av könsfördelning i företagsledningar

	2023-12-31 *Andel kvinnor*	2022-12-31 *Andel kvinnor*
Styrelsen	0%	0%
Övriga ledande befattningshavare	0%	0%

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Löner och andra ersättningar	19 925 965	15 943 747
Sociala kostnader	8 791 497	7 544 703
(varav pensionskostnad) 1)	3 171 133	2 600 815

1) Av företagets pensionskostnader avser 511 164 SEK (f.å. 471 390) företagets VD och styrelse.

Löner och andra ersättningar fördelade mellan styrelseledamöter m.fl. och övriga anställda

	2023-01-01 - 2023-12-31		2022-01-01 - 2022-12-31	
	Styrelse och VD	*Övriga anställda*	*Styrelse och VD*	*Övriga anställda*
Löner och andra ersättningar (varav tantiem o.d.)	2 426 059 ( )	17 499 906 ( )	2 583 923 ( )	13 359 824 ( )

Ledande befattningshavares ersättningar

2023 (SEK)	*Grundlön, styrelse-arvode*	*Övriga förmåner*	*Pensions-kostnader*
Styrelseordförande	200 000		
Styrelseledamot (4st)	600 000		
Verkställande direktör	1 758 705	4 882	511 164
Övriga ledande befattningshavare	2 213 603	9 763	336 456
Totalt	**4 772 308**	**14 645**	**847 620**

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Ersättningar vid uppsägning
För verkställande direktören tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om sex (6) månader. Vid uppsägning från Bolagets sida är verkställande direktören utöver uppsägningslönen berättigad till ett avgångsvederlag motsvarande sex (6) gånger den fasta månadslönen vid anställningens upphörande. För övriga ledande befattningshavare tillämpas en ömsesidig uppsägningstid om mellan tre (3) till fyra (4) månader. För CTO Thomas Svensson tillämpas dock en uppsägningstid om sex (6) månader vid egen uppsägning och vid uppsägning av Bolaget tillämpas en uppsägningstid om tolv (12) månader.

Not 6 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

Bolaget började tillämpa aktiveringsmodellen med start 2020-07-01. Avser aktivering av utgifter för anställda och inhyrda konsulter med utvecklingen av den uppdaterade versionen av InCoax MoCA Access 2.5 plattformen.

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	47 871 971	23 451 634
Årets nyanskaffningar	19 201 472	24 420 337
Utrangering		
Vid årets slut	67 073 444	47 871 971
Ackumulerade avskrivningar		
Årets avskrivning		
Utrangering		
Vid årets slut		
Redovisat värde vid årets slut	**67 073 444**	**47 871 971**

Not 7 Inventarier, verktyg och installationer

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Ackumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	5 377 029	5 377 029
Nyanskaffningar	1 797 576	
Omklassificering		
Vid årets slut	7 174 605	5 377 029
Ackumulerade avskrivningar	4 316 389	3 608 959
Årets avskrivning	-852 605	707 430
Omklassificering		
Vid årets slut	-5 168 994	4 316 389
Redovisat värde vid årets slut	**2 005 611**	**1 060 640**

Not 8 Långfristiga skulder

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Skulder som förfaller senare än ett år från balansdagen		
Konvertibla skuldebrev	3 245 786	3 245 786
Anstånd Skatteverket	299 601	900 453
Totalt	**3 545 387**	**4 146 239**

Den 17 augusti 2020 beslutades om att omvandla ett konvertibelt skuldebrev om 3 245 786,25 SEK till Norrlandsfonden, vilket betalas med kvittning av befintliga skuldebrev om 3 245 786,25 SEK. Återbetalningsdatum är 2025-07-31 och konverteringskursen är satt till 3,14 SEK per aktie.

Not 9 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

SEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Varav förutbetalda intäkter	5 379 375	9 115 758
Personalrelaterade kostnader	3 297 533	3 064 156
Övrigt	1 364 145	1 510 094
Totalt	**10 041 052**	**12 689 507**

Not 10 Transaktioner med närstående

tSEK	2023-01-01 - 2023-12-31	2022-01-01 - 2022-12-31
Bayhood Management AB	1 638	1 664
getSafe Security Partner Norden AB	2 362	1 860
Humelice Consulting AB	1 439	
Saugatuck Invest AB	96	170
Totalt	**5 535**	**3 694**

De anlitade bolagen ägs helt eller delvis av ledande befattningshavare som har aktieinnehav i InCoax Networks AB.

Ersättning till Saugatuck Invest avser ränta på lån, räntesats 8%. Lånet är till fullo betalt efter räkenskapsårets utgång.

Övriga ersättningar avser tekniska konsulttjänster. Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor.

Not 11 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Januari
- Kommuniké från extra bolagsstämma i InCoax Networks AB.
- InCoax offentliggör prospekt i samband med företrädesemission.
- InCoax erhåller beställningar på 545 kUSD (5,4 MSEK) från den USA baserade FiberLAN operatören.
- InCoax offentliggör tilläggsprospekt i samband med företrädesemissionen.
- InCoax offentliggör utfall i företrädesemission, vilken blev tecknad till 123% och tillför bolaget 52,6 MSEK före emissionskostnader.

Februari
- InCoax erhåller beställningar på 2 MUSD (ca 21 MSEK) från den USA baserade FiberLAN operatören.

Mars
- Andreas Bergman har från 1 mars 2024 utsetts till Chief Commercial Officer (CCO) och medlem av ledningsgruppen i InCoax. Helge Tiainen kvarstår i InCoax ledningsgrupp som ansvarig för Affärsutveckling och Standardisering.
- InCoax Networks AB:s Bokslutskommuniké 2023.

Utifrån den bransch som företaget är verksam har konflikterna i Ukraina och Mellanöstern ännu inte påverkat order ingången. Några allvarliga leveransproblem har inte heller uppkommit eller några större ökningar av råvarupriser. Det kan inte uteslutas att en långtgående konflikt i Ukraina eller utökad konflikt i Mellanöstern kan få konsekvenser på företagets order ingång, möjlighet att erhålla leveranser samt höjda råvarupriser.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Underskrifter styrelse och revisor

Lund den dag som framgår av elektronisk signatur

Peter Agardh
Styrelseordförande

Tobias Lennér

Anders Nilsson

Filip Näsholm

Pär Thuresson

Jörgen Ekengren
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska signatur
KPMG AB

Niklas Antonsson
Auktoriserad revisor

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i InCoax Networks AB, org. nr 556794-1363

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för InCoax Networks AB för år 2023. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 20-31 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av InCoax Networks ABs finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-19 och 35-38. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, varc sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för InCoax Networks AB för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till InCoax Networks AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Revisorns ansvar
Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Sundsvall den dag som framgår av vår elektroniska signatur

KPMG AB

Niklas Antonsson
Auktoriserad revisor

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Styrelse



Peter Agardh

Civ. ekon. Född 1967.

Styrelseordförande sedan 2020.
Styrelseledamot sedan 2019.

Verkställande direktör i Agenta Investment Management AB. Styrelseordförande i Agenta Advisors AB. Styrelseledamot i bl a AB Apriori och Saugatuck Invest AB. Styrelsesuppleant i Admera Education AB och Nordic Economics Consulting AB.

Aktieinnehav: 15 950 000 aktier via bolag



Tobias Lennér

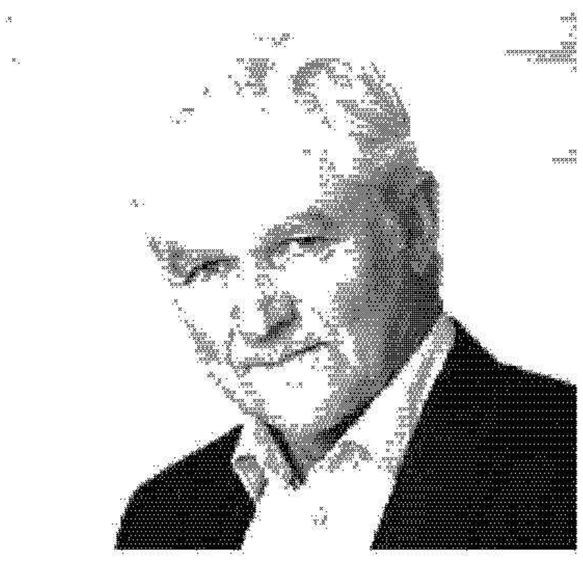
Executive Management Program Graduate, IFL och BA. Född 1968.

Styrelseledamot sedan 2022.

VD och partner på Rippler Communication. Styrelseledamot Genexis Broadband Technology.

Fd egen verksamhet inom rådgivning. Affärsområdeschef B2B på ComHem och VD för Phonera.

Aktieinnehav: 7 000



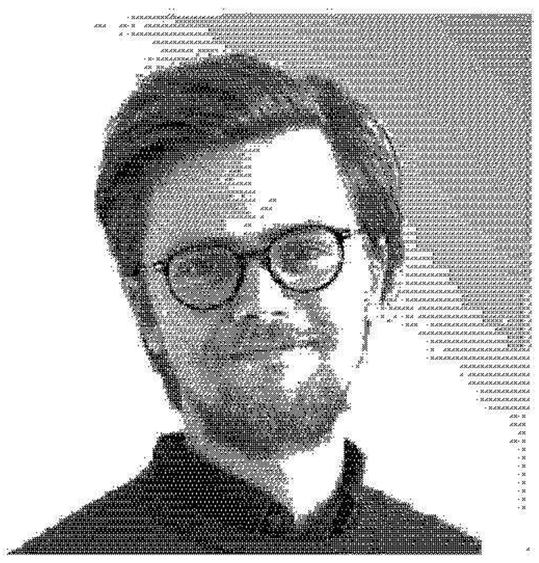
Anders Nilsson

Civ. ing. Född 1951.

Styrelseledamot sedan 2017.

Styrelseordförande i NP3 Fastigheter AB och styrelseledamot i Lime Technologies AB, Eurocon Consulting AB, Softronic AB samt styrelseordförande/ledamot i ett antal onoterade bolag.

Aktieinnehav: 24 106 & 105 000 via bolag



Filip Näsholm

Fil. kand. kognitionsvetenskap. Född 1994.

Styrelseledamot sedan 2023.

VD på Dryckesbolaget Gustav Vasa AB. Medgrundare och affärsutvecklingsansvarig i hälsokostbolaget DNA Greens AB. Styrelseledamot och fd. VD i Cura of Sweden AB

Aktieinnehav: 326 625



Pär Thuresson

Civ. ing. Född 1964.

Styrelseledamot sedan 2018.

Senior Vice President R&D för GN Hearing A/S, samt styrelsesuppleant i ManyNames AB.

Aktieinnehav: 8 749

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Ledning



Jörgen Ekengren

Verkställande direktör (CEO)
Anställd sedan 2018.
Högsk. ing. Född 1963.

2013–2018: Sony Mobile Communications Taiwan – Director ODM/EMS Business Operations och Deputy Head of Global Manufacturing.

1995–2013: Ericsson Radio Systems/Ericsson Mobile Communications/Sony Ericsson/Sony Mobile – General Manager- och Directorbefattningar inom Operations and Sourcing.

Aktieinnehav: 74 500
Teckningsoptioner: 170 000



Andreas Bergman

Chief Commercial Officer (CCO)
Anställd sedan 2018.
Företagsekonomi och marknadsföringskurser, Göteborgs universitet. Född 1974.

2017-2018 Telenor, Strategic Account Management, mobil tele-/datakom och IoT-lösningar.
2008-2015 Besedo, CMO och VP Sales
2006-2008 Interim ledning Sales & Marketing
1999-2006 Telia, Teamledare, Account Management datakom- och IoT-lösningar.

Aktieinnehav: 32 375 privat, 24 815 gnm bolag
Teckningsoptioner: 30 000



Alf Eriksson

Chief Product and Portfolio Officer (CPPO)
Anställd sedan 2023.
Styrelseledamot 2020-2023. Ingenjör.
Född 1961.

CPO i Skugga Technology AB, Rådgivare i Home Ice Consulting.
Fd CEO på ESKADENIA Software AB, Advisor på Skugga Technology AB, och VP Product Management på CLX Communications AB.

Aktieinnehav: 54 000
Teckningsoptioner: 120 000



Mats Svensson

Finanschef (CFO)
Anställd sedan 2022.
Civil Ek. Född 1967.

2019-2020: Business Controller/Finance Manager, ScanCoin/Suzohapp
2014-2019: Finance Manager, Imperial Logistics AB
2008-2014: Senior Accounting Manager, Flint Group Sweden AB
2003-2007: Business Controller, Nestle Purina PetCare AB

Aktieinnehav: 0
Teckningsoptioner: 166 667

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



Thomas Svensson

Chief Technology Officer (CTO)
Anställd sedan 2011.
Gymnasieingenjör. Född 1955.

2009–Pågående: GetITsafe Security Partner Norden AB – Styrelseordförande.
2011–2017: InCoax Networks AB – VD.
1981–2017: TEDAKO – Innehavare av enskild firma.
2000–2005: Service Factory AB – Grundare och chef för Marketing/Sales och Product management.
1995–2000: Telia AB – Vice President Network services and Head of Router net and Internet Division.
1976–1995: Telia AB – Olika ledande befattningar.

Aktieinnehav: 33 000
Teckningsoptioner: 100 000



Helge Tiainen

Affärsutveckling & Standardisering
Medgrundare, verksam i InCoax sedan 2009.
Tekniska Högskolan, Linköping.
Nokia Landscape, Nokia intern MBA.
Född 1956.

2001–2009: Verksam i ett 60-tal bolag, bland annat COO i Clavister.
1998–2000: VD, MultiQ.
1989–1997: Vice President, Nokia Multimedia.

Aktieinnehav: 186,213 privat, genom bolag och under förvaltning.
Teckningsoptioner: 200 000



Jakob Tobieson

Chief Operation Officer (COO)
Anställd sedan 2023.
Civilingenjör i maskinteknik, Lunds universitet.
Född 1980.

2012-2022: Telia Company, inköpsdirektör, inklusive globalt ledande inom IT-programvara och tjänster, Hyperscalers/Big5, Partnerskapsprogram, Supplier Relationship Management, Mobiltelefoner och FMCG

2007-2012: Tetra Pak, chefsroller inom området Sourcing, Capital Equipment och Spare Parts.

Aktieinnehav: 0
Teckningsoptioner: 213 333



Morten Werther

Head of Development
Anställd sedan 2021.
MSc Ph Eng, PhD Physics. Född 1965.

2018-2021: Management Consultant
2000-2017: Ericsson, SonyEricsson, Sony Mobile Communications, Senior Development Manager
1995-1999: Jacobsson&Werther, Founder ML

Aktieinnehav: 22 000
Teckningsoptioner: 200 000

This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Definitioner

Ekonomiska

Balansomslutning Företagets samlade tillgångar.

Bruttomarginal Bruttoresultat i förhållande till nettoomsättning.

Bruttoresultat Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor.

Nettoomsättning Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Resultat efter skatt Resultat efter finansiella poster inklusive skattekostnader.

Rörelsemarginal (EBIT) Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.

Rörelseresultat Resultat före finansnetto och skatt.

Soliditet (%) Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Övriga

VAR Value Added Reseller.

Tier-1 operatör En operatör med ett eget ägt och opererat nätverk där antal abonnenter räknas i miljoner.

Internet Service Provider ISP En leverantör av bredbandsuppkopplingar i eget eller inhyrda nätverk.

Hospitality Kundsegment såsom hotell, semesterparker, sjukhus, fängelser, kryssningsfartyg, bostadsplattformar.

Tekniska

CAT-kabel CAT kabel är en partvinnad signalkabel, bestående av tvinnade ledare, därav namnet. Ledarna är tvinnade för att motverka störningar, främst i form av överhörning. Catö-kabel används i huvudsak till datakommunikation. De två största nackdelarna med partvinnad kabel är att den har hög effektförlust, så kallad dämpning per meter, vilket innebär att man inte kan lägga mer än några tiotal öfler som mest 100 meter sådan kabel innan man behöver en repeaterstation.

Fiber Optisk fiber innehåller en särskild typ av mineraliska glasfibrer, avsedd för överföring av ljussignaler med mycket hög kapacitet över långa avstånd, exempelvis data- och telekommunikation.

Koaxialkabel Koaxialkabel är en tvåpolig elkabel, som är uppbyggd av en metallisk ledare, mittledaren, omgiven av ett isolerande material, dielektrikum, som i sin tur är omgivet av ett ledande höljе, skärmen. Koaxialkabeln är avsedd för överföring av signaler med höga frekvenser och med låg dämpning, med andra ord klarar av att överföra bland annat datatrafik med hög kapacitet.

Chipset (Chip-set) eller kretsuppsättning är en uppsättning ("set") av integrerade kretsar ("chips") som är utformade för att arbeta tillsammans på moderkortet.

Symmetriska produkter Symmetriska produkter eller teknologier klarar av kommunikation med samma datahastighet i båda riktningarna.

XGS-PON Nätverksstandard för datatransmission kapabelt att leverera symmetrisk Internettrafik med hastighet överstigande 10Gbps över fiber och ingår med G-PON i familjen PON (Passive Optical Networks).

FWA Fixed Wireless Access, avser trådlös teknik som möjliggör fast bredbandsaccess över radiolänk.

5G FWA En typ av trådlös 5G-teknik (mmWave) som möjliggör fast bredbandsaccess över mobilnät.

G.fast En protokollstandard för DSL (Digital Subscriber Line) för telefon- eller koaxnät med överföringshastigheter mellan 100Mbps och (i vissa gynnsamma användningsfall) 1Gbps

G.hn Specifikation för hemnätverk med datahastigheter på upp till 1,5 Gbps och drift över fyra typer av ledningar: telefon-, koaxial- eller kraftkabel.

DOCSIS Den dominerande teknologin för kabeloperatörer vilken används för kabel-TV och Internet. Finns i flera generationer såsom ex. 3.0 och 3.1, med vilka MoCA Access 2.5 kan samexistera. Senaste versionen är 4.0.

FTTH Fiber To The Home, avser förläggning av optisk fiber hela vägen till användaren.

FTTB/FTTep Fiber To The Building/Extension Point, avser förläggning av optisk fiber till punkt i eller strax utanför byggnad där förlängning sker med hjälp av kompletterande bredbandsteknologier såsom MoCA Access™.

This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

Finansiell kalender

Årsstämma 2024	13 juni 2024
Delårsrapport apr-jun 2024	15 augusti 2024
Delårsrapport jul-sep 2024	1 november 2024
Bokslutskommuniké 2024	6 mars 2025

Årsredovisning 2023

Denna publikation utgör årsredovisning för InCoax Networks AB, organisationsnummer SE 556794 1363. Årsredovisningen kan beställas enligt nedan.

Årsredovisningen upprättas både på svenska och engelska. Vid eventuella skillnader i uppgifter, är den svenska versionen styrande.

This Annual Report is also available in English.

Finansiell rapportering

Ytterligare verksamhetsinformation finns tillgänglig på InCoax Networks AB:s webbplats: www.incoax.com

För frågor kring rapporten vänligen kontakta:

Jörgen Ekengren, verkställande direktör
jorgen.ekengren@incoax.com

eller

Mats Svensson, finanschef
mats.svensson@incoax.com

Finansiella rapporter i digital form finns tillgängliga på bolagets hemsida (incoax.com) och kan även beställas via e-postadressen info@incoax.com eller telefonnummer 026–420 90 42.

Övrig kontakt

InCoax Networks AB (huvudkontor)
Ideon Science Park
Mobilvägen 10, SE-223 62 Lund
Sweden

Tel: +46 (0)26-420 90 42
Email: info@incoax.com

www.incoax.com

Utmarksvägen 4
SE-802 91 Gävle

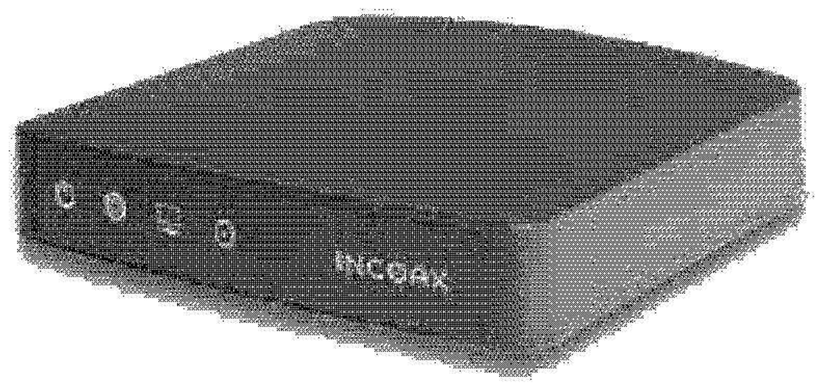
Vendevägen 89
SE-182 32 Danderyd

Om InCoax Networks AB

InCoax Networks AB (publ) ger ny användning till fastigheters befintliga koaxialkabelnät för förlängning av fiber och fast yttäckande radioaccess (FWA) till världens ledande bredbandsoperatörer.

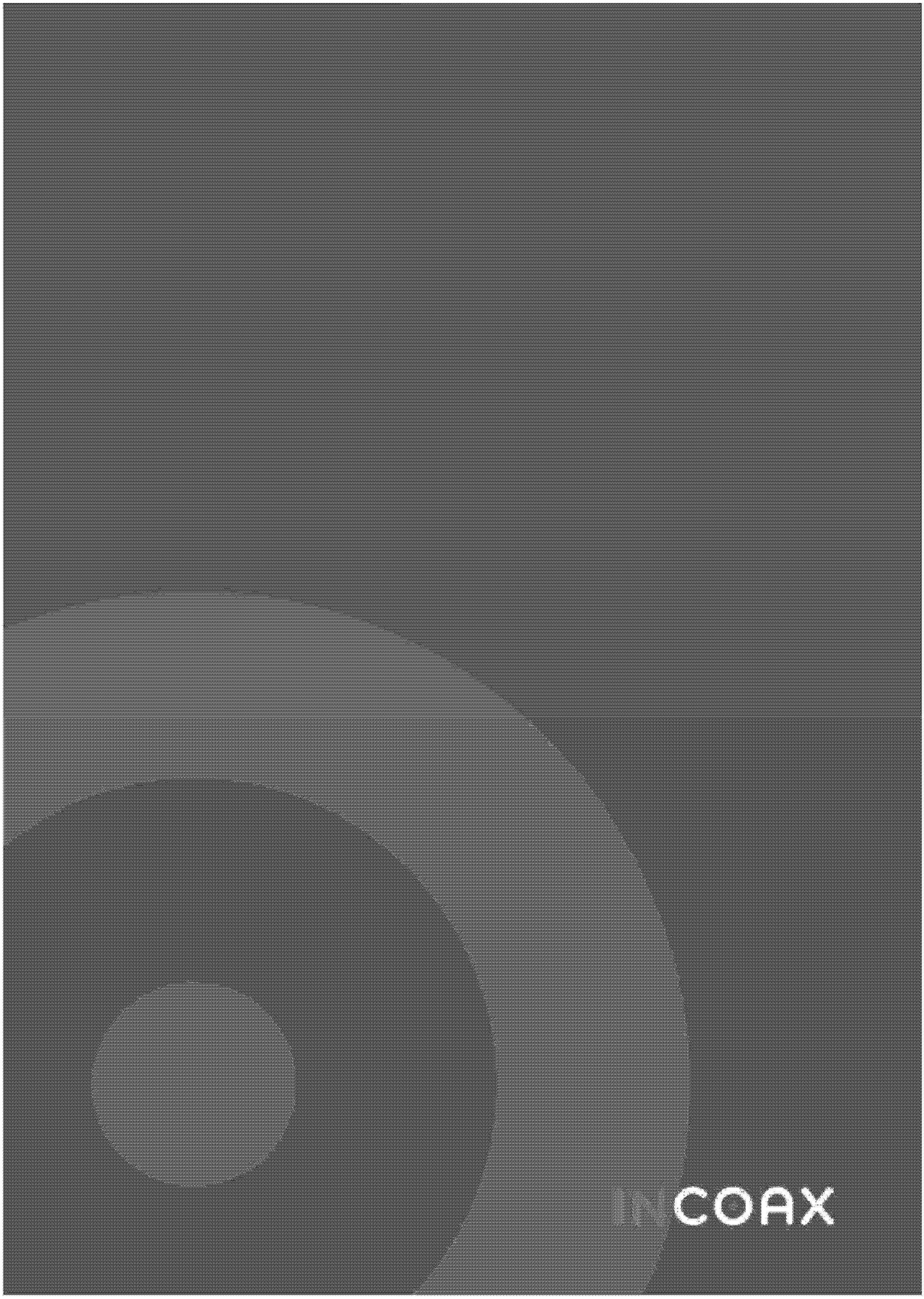
Tekniken är ett högpresterande, framtidssäkert, pålitligt och kostnadseffektivt komplement, som minskar installationstiden och förbättrar anslutningsgraden, för ökad digital integration och bred tillgång till Internet.

Bolagets aktie (INCOAX) är sedan 3 januari 2019 upptagen för handel på Nasdaq First North Stockholm med Vator Securities AB, tel. +46 8-5600 6599, ca@vatorsec.se, som Certified Adviser. Pareto Securities AB är bolagets likviditetsgarant.



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69



This file is sealed with a digital signature.
The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

Document ID:
AC82561B867646B5864C79730D949B69

List of Signatures

2023_AR_Incoax_SVE.pdf

Name	Method	Signed at
Lars Jörgen Ekengren	BANKID	2024-05-15 13:42 GMT+02
TOBIAS LENNÉR	BANKID	2024-05-15 12:53 GMT+02
LARS ANDERS NILSSON	BANKID	2024-05-15 11:37 GMT+02
FILIP ANDERSSON	BANKID	2024-05-15 11:15 GMT+02
PÄR THURESSON	BANKID	2024-05-15 11:15 GMT+02
NIKLAS ANTONSSON	BANKID	2024-05-16 12:06 GMT+02
PETER AGARDH	BANKID	2024-05-15 16:12 GMT+02

This file is sealed with a digital signature. The seal is a guarantee for the authenticity of the document.

External reference: ACB2561B857646B5864C79730D949B59