

ÅRSREDOVISNING

för

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

Styrelsen och verkställande direktören får härmed avlämna årsredovisning för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31

Innehåll	Sida
- förvaltningsberättelse	2
- resultaträkning	5
- balansräkning	6
- noter	8
- underskrifter	9

Undertecknad styrelseledamot i MarketDirection Sweden AB intygar härmed, dels att denna kopia av årsredovisningen överensstämmer med originalet, dels att resultat- och balansräkning fastställts på årsstämma den 2024-05-06. Stämman beslöt tillika godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition.

Stockholm 2024-05-06



Niklas Borgsved

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

På MarketDirection har vi mer än 20 års erfarenhet av att hjälpa företag att växa tillsammans med sina kunder. Konkurrensen att attrahera kunderna är hård idag. Vill man vara kundernas första val och behålla sina kunder gäller det att leverera värdefulla och fina kundupplevelser - över tid - längs hela kundresan. Nu är det även viktigare att ligga steget före, för att kunna leverera över kundernas förväntan.

Vi hjälper våra uppdragsgivare att få till en kundcentrerad affärsutveckling med starkt fokus på att förbättra kundernas (målgruppernas) upplevelser och stärka deras lojalitet. Hur skapar man en stark relation från start, och hur behåller man - och stärker den - långsiktigt genom åren? Det är det här som vi nischat in oss på och drivs av att hjälpa våra uppdragsgivare med. Med NPS-metoden som stöd har vi tagit fram en kraftfull modell och ett välfungerande arbetssätt där lojalitets- och förändringsarbetet på kontinuerlig basis utvecklas med stöd av kunder. Vår mission är att hjälpa våra uppdragsgivare att uppnå hållbara kundrelationer som ökar tillväxten.

För att nå dit med framgång krävs det ett genuint engagemang från hela verksamheten, där ledning och alla medarbetare är involverade och känner delaktighet. Det förutsätter en förståelse för arbetet, ett sammanhang och att medarbetarna är medvetna om sin roll i arbetet. Något som många verksamheter ofta har en utmaning med. Här utbildar och guidar vi våra uppdragsgivare i hur man effektivt involverar och driver förändringsarbetet framåt inom verksamheten. Med vår mångåriga erfarenhet av att driva kunddriven affärsutveckling har vi fått till riktigt bra processer och strukturer som gör det möjligt att ge råd och stöttning i alla moment och på alla plan - strategiskt, operativt och hands on.

Uppdragsgivarnas kunder är direkt och indirekt delaktiga i utvecklingen genom att deras feedback om verksamheten samlas in från olika källor till en portal för vidare analys av beteende, mönster och vad som driver deras lojalitet. Insamlingen sker strukturerat, genom kundenkäter där man kopplar samman värdefull bakgrundsdata med kundsvår, och ostrukturerat via insamling av feedback från till exempel chattar, sociala medier, kundservice med mera, men utan samma koppling till kundsvår och bakgrundsdata.

För att utveckla affären utifrån vad som driver kundlojalitet, engagera medarbetarna i utvecklingsarbetet för att gå från resultat till action behöver du ha tillgång till avancerade enkät-, analys-, alert- och ärendehanteringssystem. Vi är leverantörs-oberoende avseende system men tillhandahåller också de system som vi vet verkligen fungerar för att uppnå resultat och effekt för lojalitetsarbetet.

Analysen av kundernas feedback sker med AI-stödd fritext- och samanalysmöjligheter. De smarta system-lösningarna vi använder ger tyngd, styrkraft och extra djup kunskap om kunderna - där man snabbt kan agera på missnöje och följa med i kundens fotspår över tid. Genom korrelationsanalys får man enkelt reda på vad som driver kundernas lojalitet och vad som behöver prioriteras i utveckling för att öka den. Fritextanalysen ger djupare insikter i det som behöver prioriteras och beteendeanalysen visar om hur utveckling och förbättringar tas emot av kunder.

Med stöd av våra processer, workshops och handlingsplaner kan våra uppdragsgivare effektivt agera på resultatet och engagera medarbetarna. Vi är helhetsleverantör av NPS-program och driver dessa både utifrån medarbetar- och kundperspektiv. Det innebär att vi behärskar och hjälper till i alla delar av arbete - efter behov. Resultatet av arbetet ger våra uppdragsgivare möjlighet till ökad lojalitet och ökad tillväxt. Vi är måna om att skapa många vinnare i lojalitets- och förändringsarbetet - fler riktigt glada kunder, mer engagerade medarbetare och en mer lönsam verksamhet för våra uppdragsgivare.

Vi var de första svenska konsulterna som certifierade oss i NPS® hos Satmetrix som står bakom forskningen till metoden. Vi är även licensierade för NPS. Våra uppdragsgivare består av en härlig mix av medelstora och stora verksamheter inom varierande branscher inom såväl B2B som B2C. Än så länge har vi genomfört uppdrag i alla världsdelar utom Antarktis. Med åren och de varierande uppdragen har vi samlat på oss gedigen kunskap på området. Med det är vi en trygg leverantör som gärna utmanar, stöttar och peppar för ett lojalitets- och förändringsarbetet i framkant.

Företagets säte är Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

2023 - Året som gått

Återigen har vi haft ett bra år med den hittills högsta omsättningen och med en bra marginal, vilket gör att vi står starka och peppade inför 2024. Vår affärsgrund förblir robust och växer stadigt. Merparten av våra uppdrag är långsiktiga och de löpande uppdragen - med bland annat systemlösningar för feedback-inhämtning, undersökningar, portaler, analys- och rapportarbete samt rådgivning - står för vår huvudsakliga intäkter.

2024051317478

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

Vi har fortsatt med vår strategi att stärka vårt varumärke som marknadens bästa och hängivna experter på kunddriven affärsutveckling med stöd NPS-metoden. Samtidigt som vi vidareutvecklat affären med våra befintliga uppdragsgivare har vi fått in flertalet nya. Vi möter uppdragsgivarna där de är i lojalitetsresan genom att antingen bygga upp ett lojalitetsarbete från start eller ser till att maxa effekterna av arbetet hos de som redan har etablerade program, men mött utmaningar eller önskar ta ett större kliv i sitt arbete.

Under året har vi vidareutvecklat ett antal tjänster som gör det möjligt att skapa mer nytta och värde för våra uppdragsgivare. Bland annat har vi tagit fram en riktigt spännande online-baserad mognadsmodell (NPS-Audit) som mäter hur långt företag kommit i sitt NPS-arbete och vilka utmaningar man står inför. Modellen ger våra uppdragsgivare en möjlighet att se hur deras lojalitets- och förändringsarbete förhåller sig till best practice samtidigt som de får koll på vad de behöver ta tag i för att få maximal utväxling av arbetet. För oss hjälper NPS-Auditen att identifiera behov som finns och vilka av våra tjänster som ger största nytta för uppdragsgivarna.

Vi har breddat vår kompetens inom olika systemlösningar för kundfeedback. Bland annat har vi inlett ett samarbete med en ny systemleverantör och satsat på systemlösningar som tillhandahåller de av oss efterfrågade funktionaliteter som vi vet kan effektivisera och öka värdet ytterligare för våra uppdragsgivare.

Utöver funktionaliteter som alerts- och ärendehantering, push rapportering med mera slipade lösningar för inhämtning av kundfeedback via olika kanaler med avancerad AI-stödd fritext- och samanalys av strukturerad och ostrukturerad kundfeedback.

Ännu en spännande utveckling som skett under året är att vi vidareutvecklat vår integritetsplattform rejält genom flertalet riktigt nya vassa funktioner.

Under hösten lanserade vi en 3.0 version av vår online-utbildning som går igenom grunderna av NPS-metoden. Online-utbildningen är ett kostnadseffektivt sätt för en verksamhet att få en gemensam grund och förståelse för lojalitetsarbetet samtidigt som den innehåller reflektionspass och en möjlighet för medarbetarna att dela med sig av sina tankar kring arbetet.

2023 innehöll också en stor portion av erfarenhetsutbyten, kunskapsinhämtning och kunskapsdelning. Vi har hållit flertalet webinar, spelat in ett gäng poddavsnitt för Lojalitetspodden, föreläst för IHM-studerande, deltagit på Customer Loyalty Day och haft vår uppskattade halvdagskonferens NPS-Dagen. Det har varit givande och roligt att nätverka med alla deltagare och följare!

På slutet av året genomförde vi en ny större studie inom NPS där vi kartlade de vanligaste utmaningarna som dyker upp under de olika arbets-faserna och vilka positiva effekter och värden som den kundcentrerade affärsutvecklingen ger. Med 178 deltagare som aktivt jobbar med NPS-arbete (representerandes nära 100 olika företag) har vi fått en fin rapport att dela med oss av och ett gediget underlag att vidareutveckla vår affär med.

Det är viktigt att alla som har möjlighet bidrar till vårt samhälle för en mer välmående omvärld. MarketDirection stödjer Läkare Utan Gränser och Barncancerfonden. Vi genomför utan kostnad löpande undersökningar, analyser och ger utvecklingsråd till dessa organisationer. Genom detta stöd är det vår förhoppning att fler liv kan räddas och att människor runt om i världen kan leva ett drägligare liv i den utsatthet som de befinner sig i.

Vi riktar ett varmt tack till alla medarbetare, uppdragsgivare och samarbetspartners för ett riktigt roligt och utvecklande 2023!

2024 - Året som kommer

Under det kommande året ser vi fram emot att fortsätta vår tillväxt och utveckling på marknaden och att fokusera på att upprätthålla vår centrala position som en pålitlig och riktigt stark aktör inom branschen.

Vi kommer att se till att vi är fortsatt proaktiva och erbjuder tjänster av hög kvalitet som möter och överträffar förväntningarna hos våra uppdragsgivare.

Vi ser fram emot det kommande året med tillförsikt och engagemang och är övertygade om att med vårt dedikerade team och vår strategiska inriktning kommer vi att fortsätta att skapa värde för våra uppdragsgivare och deras slutkunder.

Vi ser som vanligt fram emot ett nytt år med mycket möjligheter!

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

Flerårsöversikt

	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	12 012 598	10 559 648	11 075 745	9 493 120
Resultat efter finansiella poster	2 116 005	609 659	2 627 480	1 959 682
Soliditet (%)	68,33	70,85	73,83	75,24

Definitioner av nyckeltal, se noter

Förändringar i eget kapital

	Aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Årets resultat	Summa fritt eget kapital
Belopp vid årets ingång	100 000	4 403 703	346 438	4 750 141
Resultatdisposition enligt beslut av årsstämma:		346 438	-346 438	0
Utdelning till aktieägare		-2 100 000		-2 100 000
Årets resultat			1 537 235	1 537 235
Belopp vid årets utgång	100 000	2 650 141	1 537 235	4 187 376

Resultatdisposition

Medel att disponera:

Balanserat resultat	2 650 141
Årets resultat	1 537 235
	<u>4 187 376</u>

Förslag till disposition:

Utdelning	800 000
Balanseras i ny räkning	3 387 376
	<u>4 187 376</u>

Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

al

2024051317480

(4) (13)

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

Förslag till beslut om vinstutdelning

Resultatdisposition

Medel att disponera:	
Balanserat resultat	2 650 141
Årets resultat	<u>1 537 235</u>
	4 187 376
Förslag till disposition:	
Utdelning	800 000
Balanseras i ny räkning	<u>3 387 376</u>
	4 187 376

Styrelsen föreslår att utdelning lämnas med 800 000 kr. vilket motsvarar 8 kr per aktie.

Styrelsen föreslår att utbetalning av utdelningen skall ske i omedelbar anslutning till årsstämman.


Yttrande från styrelsen

Styrelsen anser att den föreslagna vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av det egna kapitalet samt bolagets konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Yttrandet ska ses mot bakgrund av den information som framgår av årsredovisningen. Företagsledningen planerar inga väsentliga förändringar av befintlig verksamhet så som väsentliga investeringar, försäljningar eller avveckling.

Stockholm 2024-05-06


Niklas Borgsved
Ordförande


Johan Laudon
Verkställande direktör

M

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

RESULTATRÄKNING

	Not	2023-01-01 2023-12-31	2022-01-01 2022-12-31
Rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.			
Nettoomsättning		12 012 598	10 559 648
Övriga rörelseintäkter		30 284	29 988
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		<u>12 042 882</u>	<u>10 589 636</u>
Rörelsekostnader			
Råvaror och förnödenheter		-52 186	-46 367
Övriga externa kostnader		-1 903 174	-2 237 825
Personalkostnader	2	-7 972 032	-7 652 391
Övriga rörelsekostnader		<u>-25 979</u>	<u>-27 118</u>
Summa rörelsekostnader		<u>-9 953 371</u>	<u>-9 963 701</u>
Rörelseresultat		2 089 511	625 935
Finansiella poster			
Resultat från övriga finansiella anläggningstillgångar		23 029	0
Ränteintäkter		6 579	56
Nedskrivningar av finansiella anläggningstillgångar och kortfristiga placeringar		0	-15 430
Räntekostnader		<u>-3 114</u>	<u>-902</u>
Summa finansiella poster		26 494	-16 276
Resultat efter finansiella poster		2 116 005	609 659
Bokslutsdispositioner			
Förändring av periodiseringsfonder		<u>-150 000</u>	<u>-150 000</u>
Summa bokslutsdispositioner		<u>-150 000</u>	<u>-150 000</u>
Resultat före skatt		1 966 005	459 659
Skatter			
Skatt på årets resultat		-428 770	-113 221
Årets resultat		<u>1 537 235</u>	<u>346 438</u>

2024051317482

BALANSRÄKNING

2023-12-31

2022-12-31

TILLGÅNGAR

Not

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Andelar i koncernföretag	3	69 000	69 000
Andra långfristiga värdepappersinnehav	4	939 536	1 916 507
Andra långfristiga fordringar	5	<u>175 000</u>	<u>175 000</u>
Summa finansiella anläggningstillgångar		1 183 536	2 160 507

Summa anläggningstillgångar

1 183 536

2 160 507

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar		1 898 746	1 697 456
Övriga fordringar		166 826	93 296
Upparbetad men ej fakturerad intäkt		0	1 800
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		<u>610 391</u>	<u>242 273</u>
Summa kortfristiga fordringar		2 675 963	2 034 825

Kassa och bank

Kassa och bank		<u>3 053 146</u>	<u>3 097 731</u>
Summa kassa och bank		3 053 146	3 097 731

Summa omsättningstillgångar

5 729 109

5 132 556

SUMMA TILLGÅNGAR

6 912 645

7 293 063

RV

2024051317483

(4) (13)

BALANSRÄKNING

2023-12-31

2022-12-31

Not

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital

100 000

100 000

Summa bundet eget kapital

100 000

100 000

Fritt eget kapital

Balanserat resultat

2 650 141

4 403 703

Årets resultat

1 537 235

346 438

Summa fritt eget kapital

4 187 376

4 750 141

Summa eget kapital

4 287 376

4 850 141

Obeskattade reserver

Periodiseringsfonder

550 000

400 000

Summa obeskattade reserver

550 000

400 000

Kortfristiga skulder

Förskott från kunder

0

1 900

Fakturerad men ej upparbetad intäkt

109 827

289 942

Leverantörsskulder

478 232

365 284

Övriga skulder

761 939

667 851

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

725 271

717 945

Summa kortfristiga skulder

2 075 269

2 042 922

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

6 912 645

7 293 063

AW

2024051317484

NOTER

Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

Materiella anläggningstillgångar

Tillämpade avskrivningstider:

Inventarier, verktyg och installationer

Antal år

5

Tjänste- och entreprenaduppdrag

Företagets intäkter från uppdrag till fast pris redovisas enligt huvudregeln.

Noter till resultaträkningen

Not 2 Medelantal anställda

2023

2022

Medelantal anställda

Medelantalet anställda bygger på av bolaget betalda närvarotimmar relaterade till en normal arbetstid.

Medelantal anställda har varit

9,00

8,00

Noter till balansräkningen

Not 3 Andelar i koncernföretag

2023-12-31

2022-12-31

Företag

**Antal
/Kapital-
andel %**

Redovisat

Redovisat

Organisationsnummer

Säte

**Antal
andel %**

värde

värde

Whatsaythey AB

50 000

69 000

69 000

556902-7104

Stockholm

100,00%

69 000

69 000

Uppgifter om eget kapital och resultat

Eget kapital

Resultat

Whatsaythey AB

111 351

-39 678

Not 4 Andra långfristiga värdepappersinnehav

2023-12-31

2022-12-31

Ingående anskaffningsvärden

1 916 507

1 931 936

Försäljning

-976 971

0

Nedskrivning

0

-15 429

Utgående anskaffningsvärden

939 536

1 916 507

Redovisat värde

939 536

1 916 507

Not 5 Andra långfristiga fordringar

2023-12-31

2022-12-31

Ingående anskaffningsvärden

175 000

175 000

Utgående anskaffningsvärden

175 000

175 000

Redovisat värde

175 000

175 000

Övriga noter

MarketDirection Sweden AB

Org.nr. 556696-1180

NOTER

Not 6 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Inga väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut.

Not 7 Koncernförhållanden


Bolaget är moderbolag, men med stöd av ÅRL 7 kap 3 § upprättas inte någon koncernredovisning.

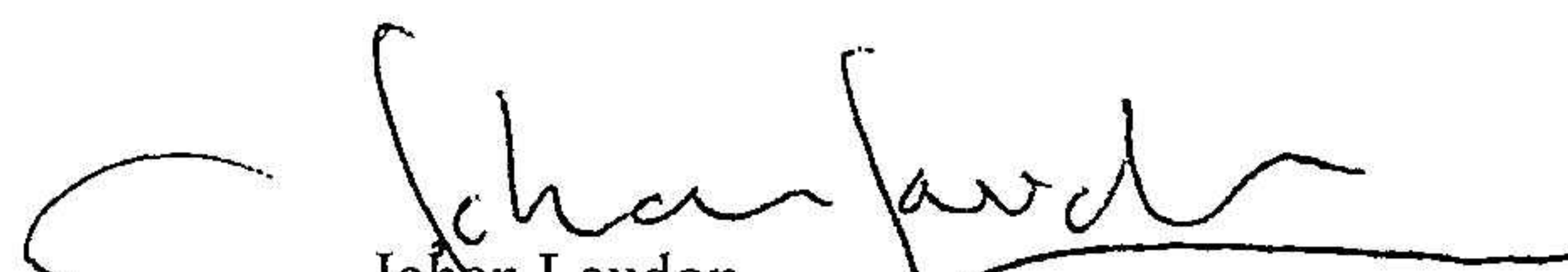
Not 8 Definition av nyckeltal

Soliditet

Justerat eget kapital i procent av balansomslutning

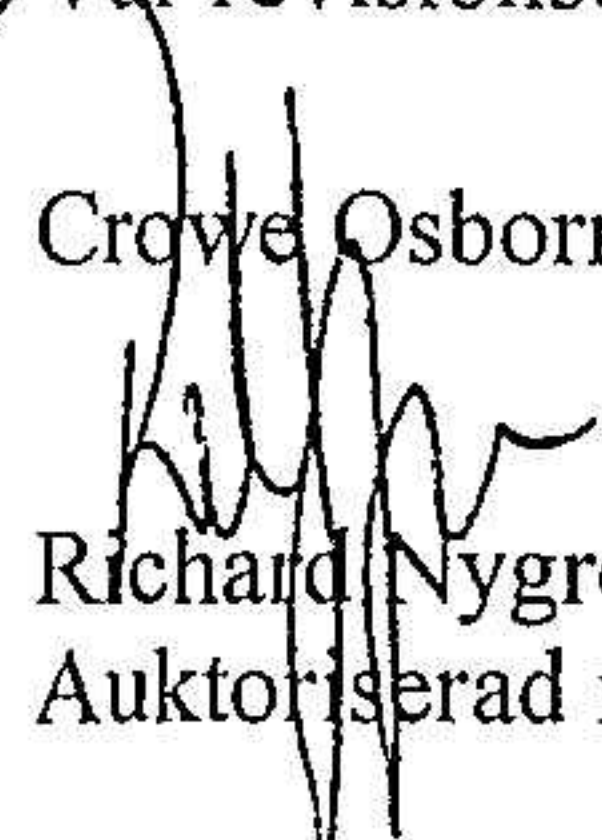
Stockholm den 6 maj 2024


Niklas Borgsved
Ordförande


Johan Laudon
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 6 maj 2024.

Crowe Osborne AB


Richard Nygren
Auktoriserad revisor

2024051317486



Crowe Osborne AB

2024051317487

Revisionsberättelse

**Till bolagsstämman i MarketDirection
Sweden AB**
Org.nr 556696-1180

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för MarketDirection Sweden AB för räkenskapsåret 2023.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av MarketDirection Sweden ABs finansiella ställning per den 2023-12-31 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till MarketDirection Sweden AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.

- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.

- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat. *N*



Crowe Osborne AB

2024051317488

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för MarketDirection Sweden AB för räkenskapsåret 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsd i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till MarketDirection Sweden AB enligt god revisorsd i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsd i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsd i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 6 maj 2024


Richard Nygren
Auktoriserad revisor