

Årsredovisning
för
Integration Business Software i Sverige AB
556784-8881

Räkenskapsåret
2023-05-01 – 2024-04-30

Fastställelseintyg

Jag intygar att resultaträkningen och balansräkningen har fastställts på årsstämma 2024-10-30. Årsstämman beslöt att godkänna styrelsens förslag till vinstdisposition. Jag intygar att innehållet i dessa elektroniska handlingar överensstämmer med originalen och att originalen undertecknats av samtliga personer som enligt lag ska underteckna dessa.

Elektroniskt underskriven av:

Michael Olsson, Styrelseledamot
2024-10-31

Styrelsen och verkställande direktören för Integration Business Software i Sverige AB avger följande årsredovisning för räkenskapsåret 2023-05-01 – 2024-04-30.

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i hela kronor (kr). Uppgifter inom parentes avser föregående år.

Förvaltningsberättelse

Verksamheten

Allmänt om verksamheten

Bolaget Nodinite utvecklar egna produkter inom IT-sektorn med fokus på marknaden för systemintegration av verksamhetssystem och applikationer, t.ex. integration av ERP, CRM, MES.

Huvudprodukten Nodinite säljs i huvudsak till kunder i Sverige och Norge. Det är dels bolag med en årsomsättning på över 1 miljard SEK, samt myndigheter med relativt stor IT verksamhet och många systemintegrationer. Bland bolagets kunder finns statliga, regionala och kommunala myndigheter samt många internationella bolag. Flera av Sveriges största bolag samt ett 30-tal myndigheter och offentligt ägda bolag är kunder till Nodinite.

Målmarknaden är global för Nodinite och tillväxten för denna marknad är fortsatt mycket god. Bolaget bedömer att nuvarande affärsmodell fungerar och en stabil kundbas etablerats med lojala kunder som betalar prenumeration.

Mot denna bakgrund har bolagets styrelse beslutat att fortsätta att skala upp verksamheten med fokus på att accelerera tillväxten av kunder och intäkter på existerande marknad och starta bearbetningen av nya geografiska marknader i samma målsegment.

Marknadsföring och Försäljning

Nodinite används som namn på bolaget huvudprodukt och också som namn på bolaget. Försäljningen av Nodinite sker fortsatt genom egen försäljning direkt till slutkund samt genom återförsäljare.

2 personer är anställda för att enbart jobba med marknadsföring och försäljning. Utöver detta jobbar VD samt strategiansvarig halvtid med marknadsföring och försäljning.

Utöver detta används rådgivare inom marknadsföring samt externa resurser för produktion av video och artiklar.

Viss annonsering sker i digitala kanaler såsom Google.

Under perioden har antalet kvalificerade möjliga kunder, MQL, inte ökat. Utvecklingen av MQL är sämre än väntat. Anledningen till detta är inte helt klar, men sannolikt är det en kombination av att återförsäljare och partners inte haft resurser att öka sin försäljning, då redan allokerat all tillgänglig personal i kunduppdrag, samt att det är allt svårare att nå vår målgrupp i de digitala kanaler som används. Vi tror dock att det behov som Nodinite adresserar är fortsatt stort och att vi kan få till stånd en stor ökning av antalet MQL.

Investeringar i innehåll, t.ex. faktaartiklar, kundfall och kundutlåtanden har ökat avsevärt. Dessa publiceras i bolagets digitala kanaler, t.ex. websajt(er), LinkedIn, mail och nyhetsbrev. Innehållet som publiceras på webben är anpassat för SEO, vilket innebär att fler potentiella kunder hittar Nodinite när de söker på internet med relevanta ord. Vi har sett en markant ökning av antalet besökare till våra 2 webplatser, www.nodinite.com samt docs.nodinite.com. Totalt hade dessa sajter ca 400 sessioner per dag under perioden 2024-08-23 – 2024-09-21, d.v.s. ca 12 000 på en månad.

Också våra kanaler på LinkedIn och vårt Newsletter har fått fler följare respektive abonnenter:

Under perioden 2023-09-26 till 2024-09-24 har Nodinite fått 400 nya följare och har nu totalt 1787, en ökning med 29 %.

Antalet abonnenter på vårt nyhetsbrev har sedan juli 2023 ökat med 180 till 531 per 2024-09-26.

Vi har dessutom marknadsfört utbildningsportal och adderat ett 10-tal moduler. Här har vi nu 188 registrerade användare.

Antalet leads har dock inte ökat i takt med antalet besökare och abonnenter. Vi bedömer att detta beror på att innehållet i sajterna inte är tillräckligt attraktivt för målgruppen.

Målet är att få besökare att konvertera till kvalificerade ”leads”, MQL, som vi sedan kan bearbeta och slutligen få som kunder. Innehållet måste därför bli attraktivare för vår målgrupp av tekniker – inte bara för SEO.

Vi kommer nu lägga fokus på att öka besökstiden och få fler att lämna sina kontaktuppgifter, och efterfråga, t.ex. demonstrationer av Nodinite, tester, möten och annat som kan innebära att de blir kvalificerade leads.

Försäljning genom återförsäljare och partners har under perioden varit svagare än året innan. Det är oklart varför, men stora organisationsförändringar hos våra 3 största partners, Tietoevry, Epical samt Advania kan vara en viktig förklaring. Förändringarna har dock potential att resultera i ökad försäljningen av Nodinite då dessa bolag kommer nå fler potentiella kunder.

Några av bolagets mindre partners har tydliga erbjudanden runt Nodinite och affärerna utvecklas bättre. Flera har paketerat Nodinite i sina respektive förvaltningserbjudanden.

De partners som lyckas bäst är de som erbjuder sina kunder integrationsförvaltning som en tjänst. En förutsättning för denna tjänst är tillgången till verktyg som kan övervaka och stötta effektiv felhantering. Nodinite har visat sig vara ett bra val.

Vi kommer ha ökat fokus på att utveckla vårt partnersamarbete med de bolag som visar intresse och som är villiga att investera engagemang och tid.

Kundutveckling och prisutveckling

Nodinite fortsätter att vara ett attraktivt verktyg för större organisationer. Nya kunder finns i alla branscher i både publik och privat sektor.

Sammantaget fick bolaget under perioden 14 nya Nodinite-kunder. Det finns i september 2024, 105 kunder på huvudprodukten Nodinite. 86 är prenumerationskunder som betalar licens per månad. Övriga 19 är kunder som har köpt evig licens och köper Software Assurance, SA, per år. Dessa licenser köptes innan 2019.

För att prissättningen skall vara rättvis och harmonisera pågår ett projekt för att ersätta eviga licenser med prenumerationslicenser. Detta innebär i praktiken att dessa kunder betalar 12-20 KSEK/mån istället för 5 KSEK/mån (SA fördelat per månad). Vi bedömer att detta kan ge Nodinite ökade intäkter på ca 1,7 MSEK på årsbasis. Förändringen genomförs stegvis under 2024 och 2025 och får fullt genomslag fr.o.m. 2026-01-01.

Kunderna som påverkas är medvetna om att Nodinite är en helt annan produkt med betydligt större funktionsinnehåll än den produkt de köpte, då kallad Integration Manager. 13 kunder har signerat nya avtal och i samband med detta också initierat arbete med att öka användningen av Nodinite.

Bolagets kundbas är en mycket stor tillgång i diskussioner med nya kunder då det skapar trygghet och också borgar för fortsatt utveckling av en ännu bättre produkt.

Etablerade kunder som använder Nodinite på regelbunden basis är mycket nöjda och användning av Nodinite har helt klart ökat jämfört med föregående period. Allt fler användare tillkommer per kund (per licens). Nodinites prismodell samt enkelheten att skapa säker självbetjäning för personer i kundernas verksamhet utanför IT gör att värdet på Nodinite blir högt. Nodinite möjliggör på detta sätt en omfattande demokratisering av data vilket blir allt viktigare för stora organisationer.

13 kund-utlåtande har publicerats på bolagets websajt, [All Archives - Nodinite](#). Bland dessa kan följande nämnas: Karlstad respektive Skellefteå kommun, Caverion, Luleå Tekniska Universitet, NMBU, Boliden.

Totalt sedan starten 2012 har Nodinite förlorat 27 kunder, 19 av dessa har förlorats av partners and 7 direkt samt 1 är sammanslagen med ett annat avtal. Partner-affärer ger lägre kontroll av den kontinuerliga dialogen. Det nyligen etablerade, månatlig, nyhetsbrevet från Nodinite är ett exempel på en aktivitet som stärker relationen med slutkunder, även de som har en partner som leverantör av Nodinite.

Produktutveckling

Produkten Nodinite har utvecklats och version, 6.0 lanserades som senare ersatts av 6.1. Flera nya funktioner har adderats. Användarvänligheten har ökat och säkerheten förbättrats.

Nodinite har under perioden förstärkt sitt stöd för övervakning av integration och meddelandeflöden i Azure Integration Services. Detta gör Nodinite till ett unikt verktyg för övervakning av både Microsoft BizTalk och Azure IS i ett och samma verktyg med central loggning och dokumentation.

Vi förväntar oss att BizTalk-kunder världen över, inom några få år, tvingas migrera till ny integrationsteknik då Microsoft har annonserat EoS 2031. BizTalk-kunder kommer migrera till Azure IS eller till Boomi eller till någon annan integrationsteknik. Nodinite är väl positionerat för att underlätta denna migration.

Under hösten 2024 kommer Nodinite lansera första versionen av "BPM*) powered by Nodinite". Detta innebär att kunderna erbjuds en möjlighet att använda Nodinite för att övervaka sina affärsprocesser i typiska processvyer med subprocesser/tjänster visualiserade i s.k. simbanor där det t.ex. kan framgå vilken organisatorisk enhet som är ansvarig att lösa specifika problem identifierade med Nodinite. BPM innehåller funktioner för att rita, övervaka och interagera affärsprocesser. Vi planerar att prissätta BPM separat och därmed kapitalisera på existerande kundbas.

Den av bolaget planerade utvecklingen av en SaaS produkt är påbörjad. Detta arbete kommer genomföras i samklang med att målmarknadens krav och flera delmål är definierade. Nya versioner av Nodinite planeras. På sikt kan Nodinite som SaaS innebära möjligheter att adressera en större marknad med flera 10-potenser fler kunder.

Personal

6 personer är heltidsanställda i bolaget och ytterligare 1 är kontrakterad med lokalisering New Dehli.

Funktionellt stöd för ekonomi, HR och juridiska frågor köps in från externa företag.

Bolaget kommer att rekrytera ytterligare några tekniker för att stärka upp utveckling och support.

Framtid

Baserat på egna och externa analyser av den svenska samt globala marknaden för verktyg som används för att effektivisera drift och underhåll av systemintegrationer bedömer bolaget en fortsatt ökad efterfrågan på Nodinite.

Tillväxten för Nodinite drivs övergripande av den fortsatta ökade digitaliseringen av data och behovet av snabbt, i realtid, och säkert komma åt data från allt fler applikationer. Den allt större mängden av digitaliserade data finns spridd över allt fler olika system vilket ökar kraven på lösningar som kostnadseffektivt kan övervaka systemintegrationer och meddelandeflöden och snabbt ge en överblick över status, som signalerar när transaktioner inte fungerar och som har funktioner för snabbt åtgärda avvikelser. Vid behov skall tidigare händelser kunna analyseras varför loggning av transaktioner är viktigt. Av samma anledning ökar också behovet av att dokumentera integrationer.

Utöver den digitala utvecklingen brottas många IT organisationer med stor brist på IT specialister. Nodinite erbjuder en möjlighet att reducera tid som kvalificerad personal idag lägger på att identifiera och rätta avvikelser. Detta möjliggörs genom att erbjuda en produkt som har en stor mängd användbara funktioner samt säker och kostnadsvänlig demokratisering av data, självbetjäning samt möjlighet att automatisera aktiviteter med Nodinite.

Nodinite möter målmarknadens krav och mer därtill. Nodinite erbjuder förbättrad kontroll av integrationer till en mycket konkurrenskraftig total kostnad jämfört med kundernas, egna, unika lösningar som är svåra och kostsamma att underhålla.

Bolaget har påbörjat arbetet med att utveckla bolaget för att expandera försäljning av Nodinite.

Följande är pågående och planerade aktiviteter:

- * Samarbete med utvalda partners förstärks
- * Nya partners identifieras
- * Specifika satsningar på marknadsföring för att konvertera trafik på bolagets 2 webplatser
- * Utöka marknadsföring i nya kanaler, t.ex. Capterra (Gartner) och Reddit
- * Automatiserad bearbetning av MQL
- * Utvecklingsmetodik förbättras ytterligare för att förena kvalitet med snabbhet
- * Arbetet med att utveckla en framtida version av Nodinite som kan exekveras i andra miljöer än Microsoft fortsätter vilket också innehåller en roadmap till en framtida SaaS lösning
- * BPM powered by Nodinite lanseras

För perioden 2023-05-01 till 2024-04-30: föregående period inom ()

- * Försäljning 10,3 (9,7) MSEK
- * Kostnader 10,6 (7,8) MSEK, varav externa kostnader 3,0 (2,4) MSEK.
Ökning beror i huvudsak på att en anställd under perioden avslutat sin anställning på egen begäran och hyrts in som konsult (från Indien)
- * Kassen uppgår till 4,3 (3,5) MSEK och kundfordringar 1,8 (2,0) MSEK.

Bolagets lönekostnader har ökat i linje med marknadens utveckling och bedöms öka även kommande period. Detta är fortsatt prioriterat för att säkerställa bolagets konkurrenskraft som attraktiv arbetsgivare.

Företaget har sitt säte i Karlstad.

Flerårsöversikt (tkr)	2023/24	2022/23	2021/22	2020/21
Nettoomsättning	10 366	9 652	7 866	6 256
Resultat efter finansiella poster	-170	1 841	57	854
Soliditet (%)	34	39	22	29

För definitioner av nyckeltal, se Redovisningsprinciper.

Förändringar i eget kapital

	Aktie- kapital	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	50 000	1 129 231	1 096 100	2 275 331
Disposition enligt beslut av årsstämman:				
Balanseras i ny räkning		1 096 100	-1 096 100	0
Årets resultat			-45 356	-45 356
Belopp vid årets utgång	50 000	2 225 331	-45 356	2 229 975

Resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

balanserad vinst	2 225 330
årets förlust	-45 356
	2 179 974
disponeras så att i ny räkning överföres	2 179 974
	2 179 974

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

Resultaträkning

	Not	2023-05-01 -2024-04-30	2022-05-01 -2023-04-30
Rörelseintäkter, lagerförändringar m. m.			
Nettoomsättning		10 366 074	9 652 111
Övriga rörelseintäkter		2 340	26 273
Summa rörelseintäkter, lagerförändringar m.m.		10 368 414	9 678 384
Rörelsekostnader			
Övriga externa kostnader		-3 023 921	-2 438 625
Personalkostnader	1	-7 520 121	-5 396 403
Övriga rörelsekostnader		-25 438	-3 149
Summa rörelsekostnader		-10 569 480	-7 838 177
Rörelseresultat		-201 066	1 840 207
Finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		34 441	945
Räntekostnader och liknande resultatposter		-3 171	-357
Summa finansiella poster		31 270	588
Resultat efter finansiella poster		-169 796	1 840 795
Bokslutsdispositioner			
Förändring av periodiseringsfonder		125 000	-450 000
Summa bokslutsdispositioner		125 000	-450 000
Resultat före skatt		-44 796	1 390 795
Skatter			
Skatt på årets resultat		-560	-294 695
Årets resultat		-45 356	1 096 100

Balansräkning

Not

2024-04-30

2023-04-30

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar

Fordringar hos koncernföretag

2

1 000 000

1 000 000

Summa finansiella anläggningstillgångar

1 000 000

1 000 000

Summa anläggningstillgångar

1 000 000

1 000 000

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

1 812 298

2 053 413

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

168 953

114 236

Summa kortfristiga fordringar

1 981 251

2 167 649

Kassa och bank

Kassa och bank

4 316 173

3 515 909

Summa kassa och bank

4 316 173

3 515 909

Summa omsättningstillgångar

6 297 424

5 683 558

SUMMA TILLGÅNGAR

7 297 424

6 683 558

Balansräkning

Not

2024-04-30

2023-04-30

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital

50 000

50 000

Summa bundet eget kapital

50 000

50 000

Fritt eget kapital

Balanserat resultat

2 225 330

1 129 230

Årets resultat

-45 356

1 096 100

Summa fritt eget kapital

2 179 974

2 225 330

Summa eget kapital

2 229 974

2 275 330

Obeskattade reserver

Periodiseringsfonder

325 000

450 000

Summa obeskattade reserver

325 000

450 000

Kortfristiga skulder

Leverantörsskulder

290 206

178 913

Skatteskulder

293 089

312 183

Övriga skulder

878 870

688 049

Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

3 280 285

2 779 083

Summa kortfristiga skulder

4 742 450

3 958 228

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER

7 297 424

6 683 558

Noter

Redovisningsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd (BFNAR 2016:10) om årsredovisning i mindre företag.

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader men före bokslutsdispositioner och skatter.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

Not 1 Medelantalet anställda

	2023-05-01 -2024-04-30	2022-05-01 -2023-04-30
Medelantalet anställda	6	6

Not 2 Fordringar hos koncernföretag

	2024-04-30	2023-04-30
Ingående anskaffningsvärden	1 000 000	0
Tillkommande fordringar	0	1 000 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 000 000	1 000 000
Utgående redovisat värde	1 000 000	1 000 000

Karlstad 2024-10-30

Martin Sjöstrand
Martin Sjöstrand
Ordförande

Henrik Eriksson
Henrik Eriksson

Michael Olsson
Michael Olsson
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har lämnats 2024-10-30

Niklas Lindh
Niklas Lindh
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Integration Business Software i Sverige AB, org.nr 556784-8881

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för Integration Business Software i Sverige AB för räkenskapsåret 2023-05-01 -- 2024-04-30.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Integration Business Software i Sverige ABs finansiella ställning per den 30 april 2024 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet "Revisorns ansvar". Jag är oberoende i förhållande till Integration Business Software i Sverige AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Övriga upplysningar

Revisionen av årsredovisningen för räkenskapsåret 2022-05-01 -- 2023-04-30 har utförts av en annan revisor som lämnat en revisionsberättelse daterad 26 oktober 2023 med omodifierade uttalanden i Rapport om årsredovisningen.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om beslut har fattats om att avveckla verksamheten.

Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer jag riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för mina uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar jag mig en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för min revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala mig om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar jag lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar jag en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Jag drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om jag drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste jag i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Mina slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar jag den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Jag måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Jag måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som jag identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Integration Business Software i Sverige AB för räkenskapsåret 2023-05-01 -- 2024-04-30 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet "Revisorers ansvar". Jag är oberoende i förhållande till Integration Business Software i Sverige AB enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorers ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionsred i Sverige använder jag professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på min professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att jag fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Jag går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för mitt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Karlstad
2024-10-30

Niklas Lindh
Niklas Lindh
Auktoriserad revisor